

Cero emisiones, máxima potencia

El avance del cambio climático exige que apliquemos conceptos de accionamiento que reduzcan las emisiones de CO₂. Por ello, la LTC 1050-3.1E cuenta además con un motor eléctrico. De este modo, existe la opción de usar el accionamiento eléctrico para los movimientos de la grúa, permitiendo un trabajo con “cero emisiones”. La corriente para el funcionamiento de la grúa se suministra directamente en la obra o con un sistema de baterías. Con un suministro suficiente de energía eléctrica, obtendrá toda la potencia que necesita para el funcionamiento de la grúa, para lo que también puede recurrir al motor de combustión.

www.liebherr.com

LIEBHERR

LTC 1050-3.1E



PEM 2026 **PREMIOS**
MADRID **ELEVACION**
24 Septiembre de 2026 **MOVICARGA**

MOVICARGA



24/09/2026



LIEBHERR IBÉRICA

C/ Aluminio 6 y 8. Pol. Ind. Miralcampo
19200 Azuqueca de Henares (Guadalajara)
Tel.: +34 949 34 87 30
email: info.lib@liebherr.com
www.liebherr.com

- | | |
|---|---|
| <p>4 Editorial</p> <p>8 José Manuel García Suárez recibe la Medalla de Oro de Siero: un reconocimiento a una vida levantando empresa, sector y futuro</p> <p>14 Transportes Luján consolida su presencia en el sector con la adquisición de la primera grúa móvil LTM 1150-5.4 de España</p> <p>16 El estadio de Anoeta se prepara como posible sede para el Mundial 2030, con cuatro grúas móviles Liebherr</p> <p>18 Grúas Sánchez vuelve a la Gran Vía doce años después con su grúa Liebherr LTM 1300-6.3</p> <p>20 Grúas Vallarín incorpora la primera grúa Liebherr LTM 1150-5.4 en su parque</p> <p>22 Grúas Tomás, S.L. refuerza su flota con la incorporación de una Palfinger PK 1050 TEC</p> <p>24 Nueva grúa Fassi F605R.2-HXP Techno: La compacta que llega para reforzar el segmento pesado</p> <p>26 La nueva Fassi F2350RL-HXP Techno se presentó en los Países Bajos</p> <p>26 Palfinger refuerza su red de socios y mira hacia el futuro</p> <p>30 Grúas Aguilar adquiere una nueva oruga Socage de 35 metros</p> <p>32 Grúas García refuerza su flota con una Fassi F905 Techno</p> <p>36 Riwal y Boels unen fuerzas en España</p> <p>38 El Cocherito e Hijos, S.L. refuerza su capacidad operativa con la Palfinger PK 92002 SH</p> <p>40 JMG MC250.08: la cúspide de la Serie M para la manipulación industrial de alto rendimiento</p> <p>42 Raffa Grúas Torre amplía su capacidad operativa con equipos HIAB y EFFER de gran tonelaje</p> <p>43 Manitou refuerza su servicio al cliente con nuevas instalaciones en Talavera de la Reina</p> <p>44 Nooteboom y Rheinmetall presentan como adelanto el vehículo militar de 8 ejes en Eurosatory</p> | <p>46 ANAGRUAL abrió su XLV Asamblea General en Vigo con un llamamiento a la cohesión del sector</p> <p>94 Grupo HEI distribuirá Sany Robotics en España</p> <p>96 LKW Lift entrega a Tinlohi una Bronto Skylift S90 HLA de 90 metros</p> <p>98 Guil Lifters: La elevación más compacta</p> <p>100 Grupo HEI se consolida con SANY en España con una operación histórica de 12 grúas para Transportes y Grúas Aguado</p> <p>107 Loxam sigue creciendo en la Península con una nueva sede en Lisboa</p> <p>108 Loxam renueva su certificación como 'Great Place to Work' y lanza el Plan Zero</p> <p>110 Ruscalleda refuerza su capacidad operativa con la incorporación de una Palfinger PK 1650 TEC</p> <p>110 AUSA lanza el nuevo dumper DR902AHG equipado con un sistema de seguridad asistido por IA</p> <p>112 Se inaugura la 32ª Convención de ANAPAT en A Coruña</p> <p>147 JLG presenta la LiftPod® Quick Fold Lift al público de APEX</p> <p>148 Arrentia: Gestión de andamios, cómo ganar control, trazabilidad y eficiencia en el alquiler de material para obra</p> <p>150 TVH: Preparado para el futuro en una industria cambiante</p> <p>153 Fallece José Luis Aragón, fundador de Aragón Alquiler de Maquinaria</p> <p>Fallece José Manuel Ballestar Baigorri, fundador de CTC de Maquinaria</p> <p>160 Listado de fabricantes y distribuidores por orden alfabético</p> <p>166 Listado de alquiladores por orden alfabético</p> <p>186 Directorio de Firmas</p> |
|---|---|

Edita: TOTAL LIFTING, S.L. - **Fundador:** Luis García Sánchez - **Directora y Publicidad:** Macarena G. Oliver: macarenagarcia@movicarga.com
Administración y Suscripciones: Encarnación Ramírez: administracion@movicarga.com - **Dirección, Administración y Publicidad:** Apdo. de Correos 39. 28860 Paracuellos de Jarama (Madrid). - Tel. 91 673 58 12. En Gran Bretaña: Beere Hobson Midlans - 34 Warwick Road - Kenilworth - Warwickshire CV81HE. Tel. (0926) 512424 Fax. (0926) 512948 - Imprime: PRINTIFY - Fuenlabrada (Madrid) - Depósito Legal: M-36867-1973



Ya llegó el verano, ya llegó la fruta, y el que no se agache... es un imputado

En el último mes, en el sector hemos perdido a tres personas que hicieron historia del sector de la elevación en España, y consiguieron grandes cosas: Sabin Ibarrondo, de Grúas Ibarrondo, José Luis Aragón de Aragon Alquiler de Maquinaria, y José Manuel Ballestar de CTC. Y me ha dado por pensar que en este sector, que la mitad de la gente llevamos media vida, somos una gran familia. Rectifico, éramos una gran familia. Antes la gente se quería más.

Diréis que me estoy poniendo ñoña y nostálgica. Puede ser. A veces me pasa. Me gusta ver de dónde venimos y analizar lo que funcionaba y lo que no, lo que nos hizo grandes y lo que nos llevó a tropezar. Porque eso es lo que nos ha curtido como personas, y lo que nos ha hecho estar donde estamos.

Y veo que el sector en algunos casos se está convirtiendo en un estercolero, donde se ha perdido el respeto, donde la palabra ya no vale un carajo, y donde cien euros arruinan amistades. No es que esté derrotista ni mucho menos, porque yo sé bien cuáles son mis valores y si Dios quiere, los seguiré cumpliendo y seguiré cuidando de los míos y del prójimo, porque el karma existe y si eres un talibán, lo acabas pagando.

En todos los eventos en los que he estado últimamente, el tema es el personal. Hay una preocupación increíble porque falta gente, y aun poniendo inversión en personal y en formación, sigue faltando gente, y se tiene la sensación de que se tenía que haber empezado mucho antes. Estamos viendo que mucha gente de la que trabaja en la empresa está a punto de cruzar la meta de la jubilación y no hay relevo bueno para esas personas.

Alquilar está muy bien, y es fundamental y necesario, vender es un deber, sin duda, pero formar es otro de los pilares que muchas veces se ha dejado de lado. Sobre todo, las pymes. Vamos todos como pollo sin cabeza, el trabajo nos desborda y hay días que no sabes ni dónde estás. Pero señores, hay que echar un paso para atrás y ver la empresa desde otra perspectiva. Es necesario abstraerse de ese trabajo diario y analizar qué falta en la empresa y cómo conseguirlo. Porque llevarte gente de otras empresas a veces te sale bien, pero otras no. Tener al típico mercenario que ha estado en muchas empresas, no es el camino.

Faltan técnicos. Faltan mecánicos. Faltan gruas. Faltan soldadores. Faltan profesionales que sepan reparar una máquina a las siete de la mañana, montar una grúa bajo la lluvia, viajar cuando hace falta y solucionar una avería cuando todo el mundo está esperando que vuelva a funcionar.

Debemos coger pupilos y que sientan los colores.

Y aquí está el dilema de muchos empresarios, que me dicen que la gente ya no trabaja como antes.

Ahora llegan los jóvenes, preguntan por el horario, por los descansos, por cuánto viajarán, por si tendrán formación y qué futuro les espera. Que si la empresa es sostenible, que si cuál es su papel en este mundo. Y tú, que el sentido de la vida lo disfrutas con momentos brutales con la familia y los colegas, piensas que este mundo será muy sostenible, pero que a la generación de flojos que viene le va a resultar complicado sostener algo.

La gente ya no trabaja 12 horas, ni aunque se las pagues. La gente ya no va a viajes sin rechistar y la gente ya no traga con cualquier cosa.

Seguimos pidiendo a los jóvenes que vivan como vivimos nosotros, y nos estamos equivocando. Y no sé qué opinión pesa más en la balanza, si la de la gente que empieza en el sector o la gente que contrata. Pero la realidad es que da lo mismo. ES LO QUE HAY.

Y con esta música es con la que tenemos que bailar, así que más vale que empecemos a practicar estos pasos nuevos, porque la música ha cambiado, y el baile también.

No basta con decir que faltan técnicos. Hay que formar técnicos.

No basta con decir que nadie quiere trabajar. Hay que adelantarse, adaptarse y crear esos puestos de trabajo atractivos para los jóvenes, a los que alguien quiera incorporarse y quedarse.

Porque si no formamos a la gente para manejar tecnología, interpretar datos, diagnosticar averías electrónicas, gestionar flotas conectadas o reparar equipos cada vez más inteligentes, entonces sí tendremos un problema.

Y será un problema enorme.

El técnico del futuro no será menos importante. Será más importante que nunca. Pero tendrá que saber más cosas. Tendrá que entender hidráulica, electrónica, software, telemática, seguridad, conectividad y mantenimiento predictivo. El gruísta tendrá que manejar una máquina, pero también comprender sistemas de seguridad y datos. El alquilador tendrá que controlar equipos, pero también saber qué le está diciendo la flota desde una pantalla.

El comercial ya no venderá solo hierro. Tendrá que vender disponibilidad, servicio, conectividad y tranquilidad.

Los avances y la tecnología no vienen a destruir el sector. Vienen a obligarnos a cambiarlo.

Y quizá esa sea la gran ironía de todo esto: mientras algunos seguimos esperando que los jóvenes acepten trabajar como hace treinta años, las máquinas

ya están preparadas para trabajar como dentro de treinta años.

Tenemos que conseguir que este sector sea atractivo. Que el que entre vea una grúa, una plataforma o un taller y piense: "Aquí puedo aprender, crecer, ganar bien y tener una profesión de futuro".

Porque la tenemos. Tenemos un sector fantástico, técnico, especializado, necesario y donde te lo pasas pipa. Lo que nos falta no son oportunidades. Nos falta contarlas mejor, organizarnos mejor y dejar de pedirle al futuro que se comporte como el pasado.

Y llegados aquí diréis... Maca, ¿No te metes con su Sanchidad? ¡Pues sí! Tenéis razón. Pero es que ver la cara de preocupación de todos esos supuestos socialistas imputados para mí es suficiente. Esos que decían que su partido se preocupaba por los obreros y gente sin recursos, tienen a tantos imputados como diputados. 121 sociatas imputados. Si es que a Pedrito eso de formar a su imagen y semejanza se le ha ido de las manos. Yo estoy disfrutando de lo lindo. Eso sí, al próximo iluminado que me diga que es socialista, le voy a pedir que me explique con argumentos como su querido presidente no invierte en investigación contra el ELA por ejemplo, y se gasta casi 15 millones de euros en lanzar una marca de ropa, que no está ni registrada, y que no se vende, para lucrar a influencers, que acabarán en Andorra obviamente, y viene dando lecciones de democracia, cuando tiene a todos acojonados en su partido.

¿Pero sabéis cuál es la realidad? Que a la gente le pilla con ganas de playa, o en el chiringuito, y se li-mita a comentarlo con los colegas, y se queda en anécdota, porque somos un país de borregos. Nos hemos aburguesado. Y ya nada nos perturba. Que no perturbe al ciudadano de a pie mal, pero que no perturbe a la oposición como para armarla gorda, eso sí que me preocupa. Este se eterniza en el poder al paso que vamos.

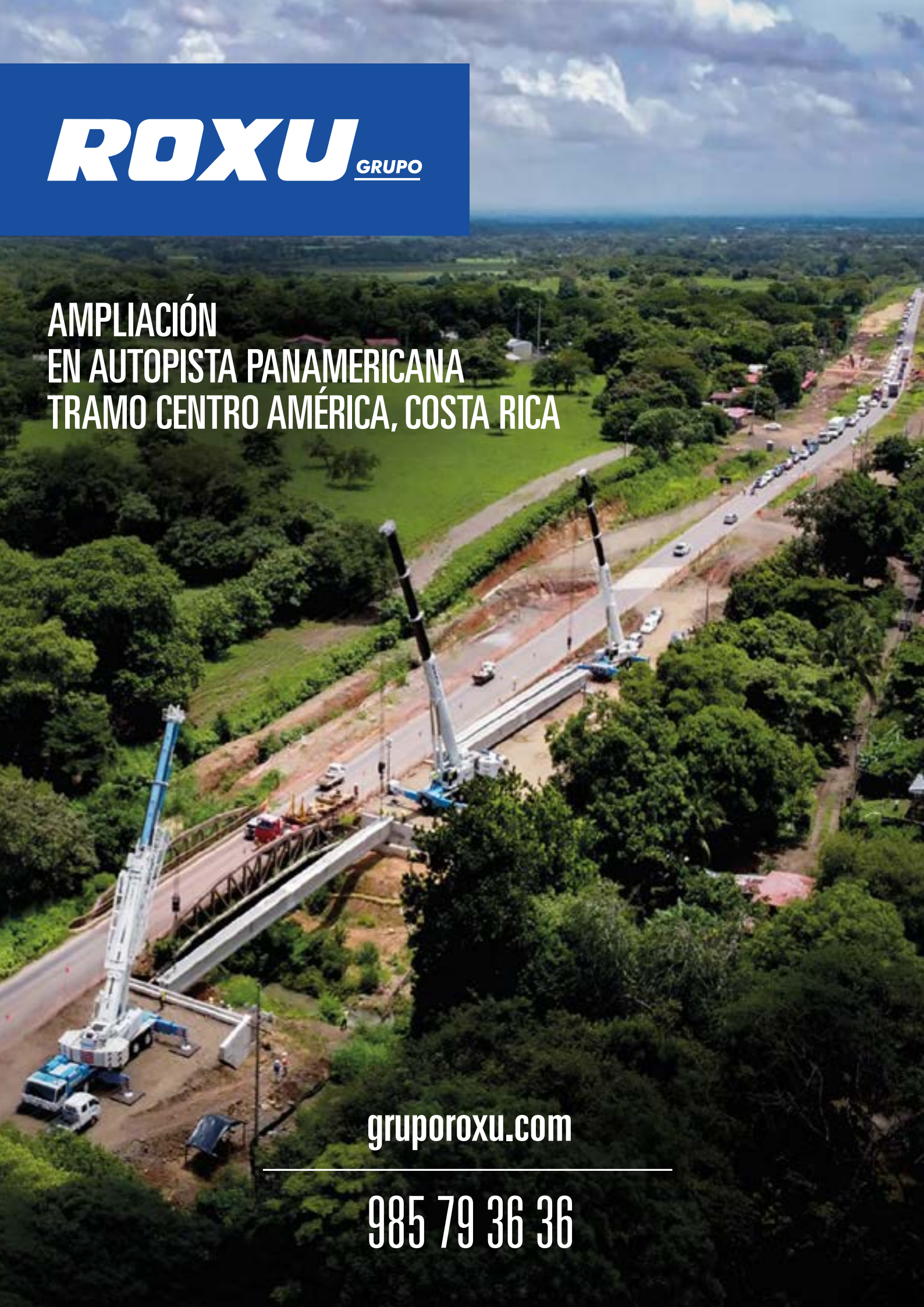
Pero oye, Dios proveerá.

Este editorial se lo quiero dedicar a una persona a la que le tengo una admiración inmensa, a la que quiero mucho, mucho, y a la que le han dado una medalla de Oro de Siero por su trayectoria. Me refiero a José Manuel García Suárez, CEO de Grupo Roxu. Es un honor haber estado a tu lado José Manuel el día que te dieron el premio. Una de las tardes más bonitas de mi vida profesional. Lo guardo como un regalo, igual que tenerte en mi vida.

Felicidades de parte de todo el sector. Eres muy grande y te queremos mucho.

Fuerza y honor.

PD. Nos vemos en los Premios Movicarga el 24 de septiembre. Ole, ole y ole.



ROXU GRUPO

**AMPLIACIÓN
EN AUTOPISTA PANAMERICANA
TRAMO CENTRO AMÉRICA, COSTA RICA**

gruporoxu.com

985 79 36 36

24
Septiembre

MADRID

LA CASA DE MÓNICO

PEM 2026 **PREMIOS**
MADRID **ELEVACION**
24 Septiembre de 2026 **MOVICARGA**

MOVICARGA



**SPONSOR
PLATINO**

SPONSORS PLATINO

LIEBHERR

PALFINGER



SPONSOR
ORO

SPONSORS ORO



ZOOMLION



SPONSOR
PLATA

SPONSORS PLATA



SPONSOR
BRONCE

SPONSORS BRONCE



¡Reserva ya tu sponsor!



macarenagarcia@movicarga.com

Un recor
una vida



Medalla de Oro



José Manuel García Suárez recibe la Medalla de Oro de Siero: un reconocimiento a una vida levantando empresa, sector y futuro

Por Macarena García Oliver, Directora de Movicarga

Tuve el orgullo de estar presente el pasado 3 de julio en Lugones, cuando José Manuel García Suárez, fundador y CEO de Grupo Roxu, recibió la Medalla de Oro del Concejo de Siero. Una medalla más que merecida para una persona que ha hecho muchísimo por Asturias, por Siero y por todo el sector de las grúas.

El acto, celebrado en el Centro Polivalente Integrado de Lugones, reunió a representantes institucionales, empresariales y sociales del Principado. La distinción, propuesta por FADE y aprobada por el Pleno municipal el pasado 30 de abril, fue entregada por el alcalde de Siero, Ángel García, en presencia del viceconsejero de Industria, Juan Carlos Campo, la presidenta de FADE, María Calvo, familiares, trabajadores y numerosos amigos de José Manuel.

No era un acto más. Era un momento de esos que emocionan porque se reconoce en vida a una persona que ha dedicado décadas a construir, arriesgar, invertir, crear oportunidades y no olvidar nunca de dónde viene.

José Manuel fundó Grúas Roxu en Meres en 1979, con apenas cuatro grúas, recursos li-

mitados y una ambición enorme. Casi medio siglo después, Grupo Roxu es una referencia nacional e internacional en elevación, transporte especial, maquinaria, plataformas aéreas, trabajos industriales y sector eólico. Todo ello manteniendo su sede, su inversión y buena parte de su equipo humano en Siero.

Hablar de José Manuel es hablar de una persona que ha sabido crecer sin perder las raíces. De alguien que podía haber llevado su empresa a cualquier otro lugar, pero decidió seguir apostando por Asturias. Decidió generar empleo aquí, formar profesionales aquí y demostrar que desde Siero se puede competir en los proyectos más exigentes de España y del mundo.

El Grupo Roxu cuenta hoy con más de 400 profesionales, actividad internacional y una



Con sus hijos Daniel y Marco



Alcalde de Siero

importante capacidad técnica en grúas, transporte y elevación. Además, mantiene un ambicioso programa de renovación de flota y estructura productiva, con una inversión de 51 millones de euros y la incorporación prevista de 320 equipos entre 2025 y 2026.

Pero reducir la trayectoria de José Manuel a cifras sería injusto. Porque hay empresarios que levantan compañías, y hay otros que además levantan sectores enteros.

José Manuel ha sido presidente de ANA-GRUAL durante 25 años y, desde esa responsabilidad, ha contribuido de forma de-

cisiva a profesionalizar el alquiler de grúas móviles en España. Bajo su presidencia se impulsaron avances esenciales en normativa, movilidad, formación, seguridad, relaciones laborales y reconocimiento institucional del sector.

Su trabajo ayudó a que el sector contara con una Instrucción Técnica específica, con una guía para interpretar y actualizar esa normativa, con redes de carreteras adaptadas a las necesidades de las grúas móviles, con un convenio colectivo nacional y con una formación cada vez más estructurada para operadores y profesionales.

También ha defendido siempre que la seguridad no es una obligación administrativa: es una responsabilidad moral. Por eso ANA-GRUAL ha impulsado proyectos de prevención, guías de buenas prácticas, formación especializada y herramientas digitales para facilitar el cumplimiento preventivo y la mejora de las condiciones de trabajo.

Y, por supuesto, no se puede hablar de su legado sin mencionar la Escuela Europea de Maquinaria. Una escuela que representa su visión de futuro: formar profesionales, atraer talento joven y dar oportunidades reales a quienes quieren construir una carrera



José Manuel dando las gracias, con mucha emoción y alegría por recibir este premio

en este sector. La Escuela ha formado ya a más de 104.000 alumnos.

El alcalde de Siero destacó durante el acto que José Manuel representa una forma de entender el concejo: la de quien tiene una idea, trabaja para sacarla adelante, genera oportunidades y mantiene sus raíces incluso después de alcanzar una dimensión internacional. La Medalla de Oro reconoce su extraordinaria trayectoria empresarial, pero también su compromiso con las personas y con su tierra.

Esta ha sido la quinta Medalla de Oro concedida por Siero. Un reconocimiento reservado a personas e instituciones excepcionales. Y José Manuel entra en esa historia por méritos propios.

Desde Movicarga sentimos un orgullo enorme. Porque José Manuel no es solo un empresario de referencia. Es una persona a la que se escucha, a la que se consulta y a la que se quiere. Es el presi, el capo, el referente que ha enseñado a muchas generaciones que los sueños no solo se piensan: se trabajan, se defienden y se hacen realidad.

Enhorabuena, José Manuel. Esta Medalla de Oro es de Siero, pero también es de todo el sector.

DISCURSO DE MACARENA GARCÍA OLIVER, DIRECTORA DE MOVICARGA

Excelentísimo señor alcalde, excelentísimas autoridades, querido José Manuel, querida familia:

No puedo imaginar un reconocimiento más merecido que el que hoy recibe José Manuel García Suárez con la Medalla de Oro de Siero. Yo, sinceramente, se la habría dado del siglo XXI.

Tiene méritos de sobra para haber hecho historia aquí, en Siero, y para que algún día le hagan un monumento. Ahí dejo la idea.

Pero hoy, más allá de todo lo que representa para esta tierra, quiero destacar quién es José Manuel a nivel nacional e internacional.



Su familia a su lado, orgullosos de sus logros



Con el equipo de Escuela de Maquinaria de Grupo Roxu

Antes de eso, quiero darles las gracias a sus hijos Marco y Daniel, que tiene el reto de seguir luchando por el legado de su padre.

Sinceramente, el mejor logro de José Manuel, es haber transmitido a sus hijos el amor por este sector y que ellos sigan su legado.

Para personas como David, como yo e incluso, me atrevería a decir, como Pablo, de Escuela Europea Grupo Roxu, José Manuel ha sido una figura paternal en lo profesional.

Esa figura que nos faltó demasiado pronto; una referencia, una persona a la que admirar, alguien a quien parecerte. Una persona a la que quieres profundamente, aunque no siempre le digas lo suficiente cuánto la quieres.

Si se habla del sector de las grúas en España, hablar de José Manuel es un deber.

José Manuel representa al sector. Es un ejemplo a seguir.

Ha logrado hacer crecer su empresa y su entorno a niveles inimaginables, gracias a su trabajo, a su enorme capacidad de gestión y a una visión de futuro que ya quisieran muchos analistas financieros.

Tiene esa forma de ver las cosas que le permite encontrar claridad donde otros solo ven niebla.

Es un cerebro privilegiado, acompañado de un corazón que no le cabe en el pecho.

No conozco a nadie que se preocupe por su equipo y por las familias de su equipo como lo hace José Manuel. Él no considera que tenga empleados. Para él, cada persona tiene nombre, apellidos, una historia y problemas que arrastra. Y, si puede ayudar a aliviar una parte de ese peso, lo hace.



Macarena García de Movicarga durante el discurso

Siempre has dicho que tu gente es lo mejor que tienes. Y eso es admirable. Porque un capitán nunca puede navegar solo.

Pero esa forma de ser no se limita a su empresa. La traslada al resto de España. Cuando alguien tiene un problema, José Manuel suele ser de los primeros en tender la mano, incluso sin que se la pidan.

José Manuel comenzó su presidencia en ANAGRUAL hace nada menos que 25 años. Cualquiera que no conozca el sector podría pensar que, en un cargo así, uno termina acomodándose. Nada más lejos de la realidad.

Con José Manuel como presidente, ANAGRUAL se ha profesionalizado, ha ganado representación y ha sido protagonista de avances decisivos para el sector.

En el año 2001 accedió a la Presidencia de ANAGRUAL, asociación que engloba a las empresas de alquiler de grúas. Era un sector

joven, con escasa normativa, poca estructura, pero con un enorme potencial.

Su objetivo fue claro desde el primer momento: estructurar el sector, dotarlo de un marco legal, de seguridad jurídica y laboral, y lograr el reconocimiento que merecía la enorme profesionalidad de sus empresas y trabajadores.

Para ello inició una ardua negociación con el Ministerio de Industria, con el fin de que el sector contara con una Instrucción Técnica que recogiera sus particularidades, así como las obligaciones y responsabilidades de todos los agentes que intervienen en el alquiler de una grúa.

Tras dos años de negociación, esta norma vio la luz. La colaboración con el Ministerio de Industria se reforzó posteriormente con la publicación, en 2021, de la Guía de la ITC, destinada a clarificar y actualizar la interpretación de una norma que ya acumula más de dos décadas de vigencia.

Una vez delimitado el marco normativo, José Manuel se fijó otro gran objetivo: lograr que las grúas móviles dispusieran de una movilidad adecuada a sus necesidades, algo vital para el funcionamiento de las empresas.

Para ello mantuvo innumerables reuniones con la Dirección General de Tráfico y con el Ministerio de Fomento. Como resultado, y a propuesta de ANAGRUAL, se crearon redes de carreteras específicas para grúas móviles. Estas redes han sido fundamentales para mejorar la competitividad de las empresas del sector. Supusieron un hecho sin parangón en Europa y, posteriormente, otros sectores, como el transporte y la logística, también se beneficiaron de esa iniciativa.

Una vez establecido el marco normativo y asegurada la movilidad del sector, el siguiente reto fue dotar a las empresas de un ámbito laboral propio. José Manuel inició entonces la negociación del convenio colectivo nacional con las organizaciones sociales.

El convenio se publicó en 2006 y continúa vigente desde entonces, proporcionando una referencia laboral común para las empresas y trabajadores del sector.

En su objetivo de construir un sector moderno, también emprendió la tarea de formar y titular a los operadores de grúa móvil de España. Gracias a ello, se logró una capacitación oficial que garantiza que las grúas móviles sean manejadas por profesionales debidamente cualificados.

Con cuatro pilares ya en marcha —movilidad, competitividad, formación y ámbito laboral—, José Manuel centró sus esfuerzos en mejorar las condiciones de seguridad y salud laboral.

Se desarrollaron ocho proyectos de seguridad y salud laboral para el sector de las grúas móviles, financiados por la Fundación para la



Daniel Prieto, Palfinger, Mikel Ibarrondo de Grúas Ibarrondo, David Ruiz, Secretario de ANAGRUAL, José Manuel García, homenajeado, Macarena García de Movicarga, Gustavo Cortina de Tadano, Lino Armengod de Grúas Fam e Ignacio Español de Tadano



Regalo de Daniel Prieto de Palfinger

Prevención de Riesgos Laborales y realizados junto con las organizaciones sociales.

También se elaboró, en colaboración con el Instituto Nacional de Seguridad e Higiene en el Trabajo, la Nota Técnica de Prevención para grúas móviles.

En los últimos años, al detectar la falta de profesionales en el sector, ANAGRUAL, bajo la dirección de José Manuel García, ha trabajado para facilitar la entrada de nuevos trabajadores a una actividad altamente cualificada y con gran necesidad de formación.

Se participó en la creación de la Norma UNE 58161 para la formación de operadores de camión grúa. Además, se certificó al primer centro de formación de operadores de grúa hidráulica articulada de España conforme a esta norma.



No podían faltar gaiteros interpretando el himno de Asturias



Con las máximas autoridades

También se elaboró un esquema de cualificación de operadores de grúa móvil mediante certificación de personas. Solo en los últimos seis meses, este sistema ha facilitado la incorporación de más de 600 profesionales al sector.

Con José Manuel García Suárez como presidente, ANAGRUAL se ha comprometido también con los Objetivos de Desarrollo Sostenible de la Agenda 2030.

La asociación presentó un plan de cinco puntos para ayudar a las empresas a afrontar los retos de sostenibilidad y crecimiento, así como un proyecto para sustituir vehículos propulsados por combustibles fósiles por vehículos no contaminantes.

Dentro de esta filosofía de reducción de costes, sostenibilidad, seguridad y productividad, se han creado dos herramientas informáticas específicas para el sector.

Una de ellas está dirigida a la seguridad y salud de los trabajadores, permitiendo que dispongan en sus teléfonos móviles de toda la documentación preventiva del sector. La otra está orientada a la certificación de comunicaciones electrónicas.

Y no podemos olvidar que, pese a las duras vicisitudes que ha atravesado el sector del alquiler de maquinaria, ANAGRUAL continúa siendo la asociación de alquiler con mayor representatividad en España y una de las más importantes de Europa.

Ha mantenido su número de asociados incluso durante algunos de los momentos más adversos que ha vivido el sector.

José Manuel también ha recibido numerosos premios y reconocimientos. Entre ellos, el Premio al Empresario y Ejecutivo del Año por Mejor Gestión Empresarial, otorgado por Asturmanager en 2016; el Premio a la Seguridad en el Trabajo concedido por ArcelorMittal a su compañía



Ramo de flores a su mujer Marisol, que siempre le ha apoyado junto con toda la familia

en 2015; el Premio Movicarga a la Mejor Maniobra con Grúa de Gran Tonelaje en 2016; el Premio Movicarga a la Mejor Maniobra de Transporte en 2018; y el Premio Movicarga a la Mejor Trayectoria Profesional, también en 2018.

A estos reconocimientos se suman el Premio Nacional de Prevención de Riesgos Laborales PREVER, recibido en 2019, y el Sello Asturiano de Movilidad Segura en la Empresa, también en 2019.

En el ámbito internacional, nosotros tenemos la suerte de acudir a muchos eventos, y José Manuel es un referente.

En Latinoamérica no solo es conocido en Costa Rica, donde el Grupo Roxu tiene sede, sino en muchos otros países. Y también es reconocido en el resto del mundo por su trayectoria, su capacidad de liderazgo y su visión.

Nos queda pendiente crear una alianza iberoamericana. Por unas cosas o por otras, la agenda siempre está llena y nunca terminamos de dar el paso. Pero os aseguro que, si José Manuel se lo propone, lo consigue.

José Manuel, espero que a estas alturas te hayas dado cuenta de cuánto te queremos.

Y no solo David o yo. Te quiere todo el sector. Para nosotros eres el presi, el capo, la persona a la que siempre hay que escuchar, porque tienes una visión estratosférica del mundo.

Gracias por dejarnos formar parte de tu vida. Gracias a tu familia por haberte compartido. Han sido muchos los momentos familiares a los que has tenido que renunciar por el sector, y eso se lo agradecemos infinitamente a tu familia, a la que, por supuesto, adoramos. Gracias por ser nuestro referente.

Gracias por ser ese padre que hemos necesitado.

Y gracias, sobre todo, por ser tú.

Por todos tus consejos. Por habernos enseñado que los sueños se cumplen; no solo se proyectan en un papel.

Te queremos muchísimo.





LAS GRÚAS COMPACTAS MÁS INNOVADORAS

**M4000**DIESEL
ELÉCTRICA ENCHUFABLE**M400**DIESEL HYBRID
ELÉCTRICA ENCHUFABLE**M250**100 %
ELÉCTRICA**M250**DIESEL HYBRID
ELÉCTRICA ENCHUFABLE**M100**GASOLINA
BATERÍAS DE LITIO**M060**100 %
ELÉCTRICA**M060**GASOLINA
ELÉCTRICA ENCHUFABLE



Transportes Luján adquiere la primera unidad de la grúa móvil Liebherr LTM 1150-5.4 en España y se convierte, además, en el primer equipo que cuenta con el nuevo sistema de control de grúas LICCON 3 en las Islas Canarias.

Transportes Luján consolida su presencia en el sector con la adquisición de la primera grúa móvil LTM 1150-5.4 de España

Transportes Luján, empresa familiar especializada en transporte y servicios de grúa, ha incorporado a su flota de maquinaria la nueva grúa móvil Liebherr LTM 1150-5.4, convirtiéndose en la primera compañía en España en disponer de este modelo. La adquisición de este equipo responde a la necesidad de ampliar las capacidades operativas de la empresa y reforzar su servicio en sectores estratégicos como el de la construcción, la energía eólica e industrial.

Transportes Luján continúa apostando por la innovación y la modernización de su parque de maquinaria, al invertir en la grúa móvil Liebherr LTM 1150-5.4. La compañía se convierte así en la primera empresa en España en operar este modelo de grúa de última generación, lo que representa “un orgullo por poder disponer de la primera unidad, a nivel nacional, y conocer, de primera mano, su tecnología de última generación y capacidades”, asegura Mario

**ES LA PRIMERA GRÚA
EQUIPADA CON EL SISTEMA
DE CONTROL DE GRÚAS
LICCON3 EN LAS ISLAS
CANARIAS.**

Luján, gerente de Transportes Luján. Asimismo, también son pioneros al contar con la primera grúa móvil equipada con el nuevo sistema de control de grúas LICCON3 en las Islas Canarias. “Contar con esta tecnología significa para nosotros dar un paso hacia adelante, apostando por la innovación y facilitando la operativa diaria, además de priorizar el confort y la seguridad”, explican desde la compañía con sede en Las Palmas de Gran Canaria

TRANSPORTES LUJÁN INCORPORA LA GRÚA MÓVIL LIEBHERR LTM 1150-5.4 CON EL OBJETIVO DE REFORZAR SU SEGMENTO DE EQUIPOS DE CAPACIDAD MEDIA Y COMPLEMENTAR LAS PRESTACIONES DE SU ACTUAL LIEBHERR LTM 1130-5.1.

pone disponer de una grúa con capacidad media de carga, lo que nos permite asumir proyectos que hasta ahora no podíamos por cuestiones de capacidad. De esta forma, reforzamos la competitividad y capacidad de respuesta de Transportes Luján en el mercado”.

GRACIAS A ESTE EQUIPO, DESDE TRANSPORTES LUJÁN PODRÁN ASUMIR PROYECTOS QUE HASTA AHORA NO PODÍAN POR CUESTIONES DE CAPACIDAD.

La grúa Liebherr LTM 1150-5.4, de 5 ejes y 150 toneladas de capacidad máxima de carga, se incorpora a la actual flota de maquinaria de Transporte Luján para complementar su gama media de equipos y, en concreto, para establecer sinergias con la grúa móvil Liebherr LTM 1130-5.1, “ofreciendo un servicio más ágil y moderno a nuestros clientes”, apuntan desde la compañía. Entre sus principales ventajas destacan la versatilidad operativa y la posibilidad de trabajar con diferentes opciones de tonelaje, lo que amplía

el abanico de servicios que Transportes Luján puede ofrecer a sus clientes.

La grúa estará destinada a un amplio ámbito de aplicaciones, desde proyectos de energía eólica hasta trabajos en construcción, instalaciones turísticas y montaje de naves industriales. Además, este equipo incorpora un plumín de 19 metros con inclinación hidráulica y control remoto, lo que mejora la precisión y eficiencia de las operaciones. “Para nosotros, contar con la grúa móvil Liebherr LTM 1150-5.4 su-



Entrega oficial de la grúa móvil Liebherr LTM 1150-5.4 de Transportes Luján. De izquierda a derecha: Javier Luján Ruano, Transportes Luján; Carmelo Zerpas, Transportes Luján; Mario Lujan Ruano, Transportes Luján; Marcos Presa, Liebherr Ibérica; Mario Lujan Morales, Transportes Luján; Javier Luján Morales, Transportes Luján y Tobias Böhrer, Liebherr Ibérica.



Las grúas móviles Liebherr LTM 1300-6.4, LTM 1250-5.1 y LTM 1230-5.1, de Usabiaga, y la LTM 1200-5.1 de Grúas Vallarín están llevando a cabo la reforma del estadio de Anoeta, con el fin de que cumpla con los criterios de la FIFA para ser una de las posibles sedes del Mundial del 2030.

El estadio de Anoeta se prepara como posible sede para el Mundial 2030, con cuatro grúas móviles Liebherr

La remodelación del estadio de Anoeta continúa avanzando con nuevos trabajos de demolición y ampliación de graderíos que permitirán incrementar la capacidad del estadio y mejorar las zonas VIP. Para afrontar este exigente proyecto, las grúas móviles Liebherr LTM 1300-6.4, LTM 1250-5.1 y LTM 1230-5.1, de Usabiaga, y la LTM 1200-5.1 de Grúas Vallarín han desplegado todo su potencial.

La transformación de la casa de la Real Sociedad sigue dando pasos decisivos dentro del proceso de modernización impulsado para adaptar la instalación a las exigencias de la FIFA, de cara a la celebración de la Copa Mundial de Fútbol del 2030. Así, las grúas móviles Liebherr LTM 1300-6.4, LTM 1250-5.1 y LTM 1230-5.1, de Usabiaga, y la LTM 1200-5.1 de Grúas Vallarín están realizando los trabajos de desmontaje y demolición de parte de las gradas existentes en los anfiteatros superiores e inferiores, una intervención necesaria para reconfigurar espacios, aumentar la capacidad del recinto hasta albergar a más de 42.000 espectadores y desarrollar nuevas áreas VIP. “La elección de estos equipos responde a la versatilidad y prestaciones de los mismos que son especialmente adecuados para una obra que exige combinar grandes alcances con elevaciones, en espacios reducidos”, asegura José Francisco Usabiaga, fundador de Usabiaga.

LOS TRABAJOS SE TIENEN QUE EJECUTAR EN UN ESPACIO DE TIEMPO MUY REDUCIDO, ENTRE EL FINAL DE LA PASADA TEMPORADA DE LIGA Y EL INICIO DE LA SIGUIENTE, LO QUE OBLIGA A UNA PLANIFICACIÓN Y COORDINACIÓN ESPECIALMENTE PRECISAS.

LAS GRÚAS MÓVILES LIEBHERR IZAN CARGAS DE HASTA TRES TONELADAS DE PESO, A RADIOS DE TRABAJO DE HASTA 72 METROS.

Uno de los principales desafíos del proyecto es el calendario. Los trabajos deben ejecutarse en una ventana de tiempo muy limitada, coincidiendo con el periodo que va entre el final del pasado Campeonato de Liga y el inicio del siguiente, a finales de agosto, minimizando así el impacto sobre la actividad deportiva. A ello se suma la complejidad de operar en espacios reducidos, ya que las grúas Liebherr están izando cargas a un radio de hasta 72 metros. “Participar en la transformación del estadio de Anoeta supone un reto apasionante. La clave está en lograr que la logística, los equipos y el personal trabajen como un único engranaje, con una coordinación precisa que permita ejecutar cada fase de la obra de forma eficiente y segura”, afirma José Francisco Usabiaga. Para Grúas Vallarín “representa un prestigio, un potencial comercial y, sobre todo, un respaldo de calidad que demuestra que contamos con un parque de maquinaria adecuado para llevar a cabo este tipo de trabajos” concluye Eduardo Vallarín, propietario de Grúas Vallarín.

UN ESTADIO PREPARADO PARA EL MUNDIAL 2030

La ampliación del estadio de Anoeta forma parte de las actuaciones previstas para reforzar la candidatura de San Sebastián como una de las sedes del Mundial de Fútbol del

2030. Con esta reforma Anoeta continúa su evolución hacia un recinto deportivo más moderno, funcional y preparado para responder a las exigencias de una cita mundialista, consolidando además su posición como una de las grandes infraestructuras deportivas del norte de España.



Uno de los grandes hándicaps del proyecto fue el reducido plazo de ejecución, ya que los trabajos tienen que llevarse a cabo entre el final de la temporada de Liga y el inicio de la siguiente, a finales de agosto.

LA PARTICIPACIÓN EN ESTE PROYECTO CONSOLIDA EL
POSICIONAMIENTO DE USABIAGA Y GRÚAS VALLARÍN EN EL MERCADO,
AL RESALTAR EL VALOR ESTRATÉGICO, COMERCIAL Y REPUTACIONAL
DE TRABAJAR EN LA REFORMA DE UNA INFRAESTRUCTURA LLAMADA
A SER UNA DE LAS POSIBLES SEDES DEL MUNDIAL DEL 2030.



Las grúas Liebherr LTM 1300-6.4, LTM 1250-5.1 y LTM 1230-5.1, de Usabiaga, y la LTM 1200-5.1 de Grúas Vallarín izarán cargas de hasta tres toneladas de peso, a radios de trabajo de hasta 72 metros.



La ejecución de los trabajos en el centro de Madrid y en una de sus vías más importantes, ha exigido una cuidadosa planificación previa que garantizara la correcta coordinación de los recursos técnicos y logísticos.

Grúas Sánchez vuelve a la Gran Vía doce años después con su grúa Liebherr LTM 1300-6.3

Madrid duerme, la grúa trabaja. Grúas Sánchez afronta una exigente operación de elevación y retirada de equipos de climatización en pleno centro de Madrid mediante siete maniobras nocturnas, confiando para ello en la capacidad y versatilidad de su grúa móvil Liebherr LTM 1300-6.3.

Ha pasado más de una década desde que Grúas Sánchez realizase una intervención similar en el mismo edificio de la céntrica calle Gran Vía, en Madrid, y ahora regresan, en esta ocasión con la grúa móvil Liebherr LTM 1300-6-3, para llevar a cabo la renovación integral de los equipos de climatización instalados en la cubierta del inmueble. Una nueva muestra de la confianza depositada por el cliente en la compañía madrileña que vuelve a ser la encargada de una operación de gran complejidad técnica y logística en uno de los enclaves más transitados y emblemáticos de la capital.

El proyecto consiste en la retirada de los antiguos aparatos de aire acondicionado y la posterior elevación e instalación de los nuevos equipos. En la elección de la grúa móvil Liebherr LTM 1300-6.3 de Grúas Sánchez, para la que se han programado siete maniobras nocturnas, no ha sido tan determinante su capacidad de carga, ya que se izaron equipos de hasta 3 toneladas de peso, pero sí el radio de trabajo requerido de hasta 52 metros. “El principal requisito que nos demandó la obra fue contar con un equipo que alcanzase la totalidad del edificio, pudiendo repartir todas las máquinas de aire acondicionado por la totalidad del mismo”, asegura Javier Sánchez, gerente de Grúas Sánchez.

La grúa móvil Liebherr LTM 1300-6.3 de Grúas Sánchez ha elevado cargas a un radio de 52 metros.

Precisamente, la ubicación de la obra ha representado uno de los mayores desafíos del proyecto. “Trabajar en pleno centro de Madrid y en una de las arterias más importantes de la ciudad, ha exigido una minuciosa planificación previa para coordinar tanto los aspectos técnicos como los logísticos” explica Javier Sánchez. La operativa ha requerido el corte temporal de la calle y la ejecución de to-

La ubicación de la obra, en pleno centro de Madrid, ha exigido una planificación minuciosa de cada maniobra, para minimizar las afecciones al tráfico y a la actividad de la ciudad.



En la elección de la grúa móvil Liebherr LTM 1300-6.3 ha sido determinante el radio de trabajo requerido, de hasta 52 metros.

al entorno urbano y garantizar un desarrollo más eficiente de las maniobras. Para Grúas Sánchez, participar nuevamente en este proyecto representa la continuidad de una colaboración que se extiende en el tiempo y que sigue consolidándose gracias a la capacidad de ofrecer soluciones eficaces, seguras y adaptadas a las necesidades de cada trabajo.



Grúas Sánchez vuelve a la Gran Vía doce años después con su grúa móvil Liebherr LTM 1300-6.3.

dos los trabajos en horario nocturno, entre las 22:00 y las 06:00 horas, permitiendo que la actividad habitual de la Gran Vía pudiera retomarse con normalidad a primera hora de la mañana. El equipo de Grúas Sánchez llevó a cabo un exhaustivo análisis para optimizar cada maniobra y aprovechar al máximo las horas disponibles de trabajo, teniendo en cuenta las limitaciones de espacio, tráfico y accesibilidad propias de una actuación de estas características.

Aunque la ejecución durante la noche supone una adaptación puntual de la actividad habitual de Grúas Sánchez, este tipo de operativas permite minimizar las afecciones

La confianza depositada a lo largo de los años vuelve a traducirse en un nuevo proyecto.



La grúa móvil Liebherr LTM 1300-6.3 de Grúas Sánchez ha retirado los antiguos aparatos de aire acondicionado y la posterior elevación e instalación de los nuevos equipos, en 7 maniobras nocturnas.

Grúas Vallarín incorpora la primera grúa Liebherr LTM 1150-5.4 en su parque

Grúas Vallarín ha dado un paso decisivo en la modernización de su flota con la incorporación de la grúa móvil Liebherr LTM 1150-5.4. Esta estratégica inversión refuerza su capacidad operativa, mejora la eficiencia de sus servicios y consolida su apuesta por la innovación tecnológica y la seguridad en los trabajos de elevación.

Grúas Vallarín continúa avanzando en su estrategia de crecimiento y renovación de equipos, al confiar en la grúa móvil Liebherr LTM 1150-5.4 que se ha convertido en la primera grúa Liebherr LTM 1150-5.4 de su parque de maquinaria. “Este era el momento perfecto para llevar a cabo esta inversión y cubrirá un hueco importante entre nuestros equipos de 130 y 200 toneladas de capacidad máxima de carga” subraya Eduardo Vallarín, gerente de Grúas Vallarín.



La grúa móvil Liebherr LTM 1150-5.4 de Grúas Vallarín estará destinada al sector de prefabricados de hormigón, a proyectos de infraestructuras y, como grúa auxiliar, en el sector eólico.

La grúa móvil Liebherr LTM 1150-5.4 de Grúas Vallarín trabajará, fundamentalmente, en proyectos de infraestructuras, en el sector del prefabricado de hormigón y, como grúa auxiliar, en el sector eólico, ámbitos en los que la demanda de soluciones de elevación de alto rendimiento continúa creciendo. “La fiabilidad de la maquinaria Liebherr, su calidad e innovación, los altos estándares de seguridad y un sólido servicio postventa, gestionado a través de Liebherr Ibérica, son algunos de los principales motivos por los que decidimos confiar en Liebherr para realizar la adquisición de nuestra primera grúa nueva”, afirma Eduardo Vallarín.

Uno de los aspectos más destacados de este equipo, con 5 ejes y 150 toneladas



Grúas Vallarín ha dado un importante paso al frente en la modernización de su flota al incorporar la grúa móvil Liebherr LTM 1150-5.4

de capacidad máxima de carga, es que está equipado con la última generación del sistema de control de grúas LICCON3 que ofrece una interfaz más intuitiva, mayor capacidad de procesamiento y una operativa optimizada para los operadores. La grúa móvil Liebherr LTM 1150-5.4 dispone de una pluma telescópica de 66 metros y una altura



Este equipo, de 5 ejes y 150 toneladas de capacidad máxima de carga, forma parte de la gama de grúas equipadas con el nuevo sistema de control de grúas LICCON3.



Grúas Vallarín ha elegido Liebherr por la fiabilidad de sus equipos, su calidad, innovación y el respaldo de un servicio postventa especializado.

máxima de elevación de 92 metros, además de que incorpora avanzados sistemas de asistencia al operador orientados a mejorar la seguridad durante la conducción en carretera y en las maniobras de trabajo. Estas soluciones contribuyen a incrementar la eficiencia operativa y ofrecen un mayor nivel de confianza en cada proyecto.



SIMPLE. FIABLE. ROBUSTO.

Ahern Ibérica cuenta con una amplia gama de plataformas elevadoras y manipuladores de las marcas Snorkel y DinoLift.

Para más información póngase en contacto con Ahern Ibérica 91 904 06 10

Snorkel
DinoLift

Ventas
Servicio Técnico
Repuestos

www.aherniberica.es

AHERN
IBÉRICA



Grúas Tomás

Grúas Tomás, S.L. refuerza su flota con la incorporación de una Palfinger PK 1050 TEC

La compañía apuesta por una grúa de alta capacidad y última generación, diseñada para afrontar trabajos exigentes con máxima precisión, seguridad y rendimiento.

EXPERIENCIA, SERVICIO Y ESPECIALIZACIÓN EN ELEVACIÓN

Grúas Tomás, S.L. continúa reforzando su capacidad operativa con la incorporación de nuevos equipos orientados a ofrecer un servicio cada vez más eficiente, seguro y adaptado a las necesidades de sus clientes.

Con una trayectoria vinculada al sector de la elevación, el transporte y los servicios con camión grúa, la compañía ha consolidado su actividad gracias a la profesionalidad de su equipo, la fiabilidad de sus medios y su capacidad para responder a trabajos de distinta complejidad.

Su actividad requiere equipos robustos, precisos y versátiles, capaces de afrontar maniobras exigentes en obra, industria, montaje, logística y transporte especializado. En este contexto, la renovación y ampliación de la flota resulta clave para seguir ofreciendo soluciones de alto nivel.

En línea con esta apuesta por la mejora continua, Grúas Tomás, S.L. ha incorporado recientemente una nueva PALFINGER PK 1050 TEC, una grúa de altas prestaciones que refuerza su posicionamiento en el mercado y amplía sus posibilidades operativas.

LA EMPRESA HA REFORZADO SU FLOTA CON LA INCORPORACIÓN DE UNA PALFINGER PK 1050 TEC, UNA GRÚA PERTENECIENTE A LA GAMA TEC, DISEÑADA PARA TRABAJOS DE MÁXIMA EXIGENCIA EN LOS QUE SE REQUIERE GRAN CAPACIDAD DE CARGA, PRECISIÓN OPERATIVA Y ALTO RENDIMIENTO.

ALTA CAPACIDAD Y ALCANCE: PK 1050 TEC

La empresa ha reforzado su flota con la incorporación de una PALFINGER PK 1050 TEC, una grúa perteneciente a la gama TEC,

diseñada para trabajos de máxima exigencia en los que se requiere gran capacidad de carga, precisión operativa y alto rendimiento.

El equipo cuenta con una configuración de 9 prolongas hidráulicas, lo que permite alcanzar un excelente radio de trabajo y una gran

versatilidad en operaciones que requieren distancia, precisión y control.

Gracias también a la compra de una cesta homologada y una bivalva, la PK 1050 TEC se convierte en una solución especialmente adecuada para trabajos complejos en obra, montaje industrial, logística pesada y operaciones de elevación en espacios donde la maniobrabilidad y la precisión son determinantes.

El conjunto destaca por su equilibrio entre potencia, alcance y suavidad de manejo, ofreciendo al operador un control preciso de la carga incluso en maniobras exigentes.

TECNOLOGÍA AVANZADA PARA MÁXIMO RENDIMIENTO

La PK 1050 TEC incorpora una completa dotación tecnológica orientada a optimizar la seguridad, la eficiencia y el rendimiento durante la operación:

HPSC: Sistema inteligente que ajusta automáticamente la capacidad de carga en función de la posición de los estabilizadores, maximizando la seguridad y el aprovechamiento del rango de trabajo.

AOS: Sistema patentado de supresión activa de oscilaciones que amortigua las vibraciones del brazo de la grúa, aumentando la precisión de las maniobras y la seguridad de la carga.

DPS-C: Sistema de gestión continua de presión hidráulica que optimiza la potencia de elevación en todo el rango de trabajo, especialmente en configuraciones con grandes alcances.

PALcom P7: Radiocontrol ergonómico de última generación que permite al operador manejar la grúa con máxima visibilidad, comodidad y seguridad.

PALFINGER Connected: Plataforma digital que facilita la monitorización remota del equipo, el mantenimiento preventivo y una gestión más eficiente de la flota.

Sistema de estabilización avanzada: La grúa incorpora estabilizadores y funciones de control que permiten trabajar con seguridad en

EL EQUIPO CUENTA CON UNA CONFIGURACIÓN DE 9 PROLONGAS HIDRÁULICAS, LO QUE PERMITE ALCANZAR UN EXCELENTE RADIO DE TRABAJO Y UNA GRAN VERSATILIDAD EN OPERACIONES QUE REQUIEREN DISTANCIA, PRECISIÓN Y CONTROL.



diferentes configuraciones de apoyo, adaptándose a las condiciones reales de cada operación.

Equipamiento TEC: La configuración incluye elementos avanzados de control, seguridad y asistencia al operador, propios de la gama TEC, diseñados para mejorar la productividad y la precisión en trabajos de alta exigencia.

ENTREGA Y PUESTA EN SERVICIO

La entrega del equipo incluyó la formación técnica necesaria para los operadores, asegurando un conocimiento completo de las funcionalidades, los sistemas de seguridad y las capacidades de la nueva grúa.

Durante la puesta en servicio, se revisaron las principales prestaciones del equipo, así como el funcionamiento de sus sistemas de asistencia, control y estabilización, con el ob-

jetivo de garantizar un uso seguro y eficiente desde el primer día.

Como parte del servicio, se incidió también en la importancia de realizar el mantenimiento en la red oficial PALFINGER, con el objetivo de preservar el rendimiento, la fiabilidad y la seguridad de la grúa a lo largo de toda su vida útil.

UNA APUESTA POR LA INNOVACIÓN Y LA SEGURIDAD

Con la incorporación de la PALFINGER PK 1050 TEC, Grúas Tomás, S.L. refuerza su capacidad para afrontar trabajos de mayor complejidad, apostando por una tecnología de última generación que combina potencia, precisión y seguridad.

Esta inversión refleja el compromiso de la compañía con la innovación, la eficiencia y la excelencia en el servicio, valores fundamentales para seguir respondiendo a las necesidades de sus clientes con las máximas garantías.

PALFINGER Ibérica agradece la confianza depositada por Grúas Tomás, S.L. y celebra esta nueva entrega, que contribuye a consolidar la presencia de la gama TEC en el mercado español.

¡Éxito en cada operación con la nueva PK 1050 TEC!



Nueva grúa Fassi F605R.2-HXP Techno: La compacta que llega para reforzar el segmento pesado

Transgrúas Cial., S.L., distribuidor exclusivo de Fassi en España, incorpora a su catálogo la nueva Fassi F605R.2-HXP, un modelo que amplía la gama TECHNO y que destaca por combinar una gran capacidad de elevación con unas dimensiones especialmente compactas.

Con una capacidad de 59 tm y un alcance máximo de hasta 30,65 metros con jib, esta nueva grúa está pensada para aquellos trabajos que requieren potencia y versatilidad sin renunciar a una buena capacidad de carga útil. Una de sus principales ventajas es que puede instalarse sobre camiones de 3 ejes con MMA de 26 toneladas, una característica que permite optimizar el transporte y mejorar la rentabilidad de cada servicio.

Otro de los aspectos más interesantes de la F605R.2-HXP es su enfoque práctico. El nuevo sistema de poleas permanentes y semipermanentes permite pasar de la posición de transporte a la de trabajo sin necesidad de desmontar el cable, reduciendo tiempos de preparación y facilitando el trabajo diario de los operarios.

En cuanto a la gestión de la máquina, incorpora el limitador electrónico FX990 con pantalla táctil FX991, que ofrece un control sencillo e intuitivo de todas las funciones de la grúa. Además, gracias al sistema IMC, el operador puede controlar tanto la grúa como los estabilizadores desde el radiomando, agilizando las maniobras y mejorando la comodidad durante el trabajo.

A nivel estructural, la F605R.2-HXP incorpora el conocido diseño X-Design de Fassi. La combinación de secciones decagonales y hexagonales aporta una mayor resistencia a los esfuerzos de torsión y a las cargas verticales, garantizando un comportamiento fiable incluso en las aplicaciones más exigentes.

Con este nuevo modelo, Fassi cubre un espacio muy demandado dentro de su gama TECHNO: una grúa compacta, potente y equipada con las últimas innovaciones tecnológicas de la marca. Una solución que ya está disponible a través de Transgrúas Cial., S.L. para clientes de toda España.



La nueva Fassi F2350RL-HXP Techno se presentó en los Países Bajos

Con la nueva F2350, FASSI muestra una vez más hacia dónde se dirige la moderna tecnología de soporte de carga: enorme potencia, impresionante rango y sistemas inteligentes que hacen que la vida en el día de trabajo sea más segura, más precisa y más eficiente.

Con un radio de giro de hasta 142,1 m, una extensión hidráulica de hasta 52.38 m con un foque y sistemas modernos como MC, FX990, FSC TECHNO y el mando a distancia V7, el F2350RL-HXP TECHNO está diseñado para el trabajo pesado más exigente.

En España, TRANSGRÚAS CIAL., es el distribuidor de FASSI.



SOMOS TECHNO

**GAMA
TECHNO**

- ▶ Unidad de control mucho más potente
- ▶ Mayor velocidad y capacidad de procesamiento de datos
- ▶ Nuevas interfaces y funciones de control remoto
- ▶ Perfil X-Design del brazo secundario
- ▶ Un aumento exponencial del rendimiento

**NUEVA
F1250R-HXP**

GRÚAS FASSI

**TRANS
GRUAS**
ENTRE ESPECIALISTAS

info@transgruas.com
transgruas.com

- INNOVACIÓN
- VERSATILIDAD
- EFICIENCIA
- CONTROL DE LA SEGURIDAD
- PRECISIÓN

FASSI
LEADER IN INNOVATION



Palfinger refuerza su red de socios y mira hacia el futuro

Con la conferencia de ventas y servicio de EMEA 2026, PALFINGER estableció la semana pasada en Salzburgo las prioridades clave para su orientación estratégica y reforzó la colaboración dentro de su red internacional de socios. El evento reunió a unos 250 participantes de 42 países de la región y ofreció información práctica sobre las necesidades actuales del mercado, así como sobre los futuros desarrollos de productos y servicios.

Bajo el lema «Reach Higher Together» y en consonancia con la Estrategia 2030+, la conferencia se centró en la evolución actual del mercado y en las oportunidades que de ella se derivan para la empresa y sus socios. «En un entorno exigente, contar con una red sólida es fundamental para estar cerca de los clientes y desarrollar soluciones específicas. La Conferencia de Ventas y Servicio ofrece el marco ideal para ello. Reúne diferentes perspectivas, permite alinearnos en torno a prioridades comunes y refuerza nuestra comprensión de las necesidades del mercado», afirma Andreas Klauser, director general de PALFINGER.

PERSPECTIVAS ESTRATÉGICAS Y ÁREAS CLAVE DE ACTUACIÓN

La conferencia comenzó con un simposio y ponencias sobre la evolución actual del negocio, las tendencias en el servicio y la posventa, las iniciativas de marketing y el desarrollo de productos. En consonancia con las

Se establecieron las prioridades clave para su orientación estratégica y reforzó la colaboración dentro de su red internacional de socios. El evento reunió a unos 250 participantes de 42 países de la región y ofreció información práctica sobre las necesidades actuales del mercado, así como sobre los futuros desarrollos de productos y servicios.

tres líneas estratégicas de PALFINGER —Aumentar el valor para el cliente, Crecimiento rentable y equilibrado y Excelencia en la eje-

cución—, se hizo hincapié en seguir aumentando el valor para el cliente, preparar la red para el crecimiento futuro y mejorar conti-



nuamente la excelencia operativa en toda la empresa.

INNOVACIÓN EN ACCIÓN

Los participantes obtuvieron información exclusiva sobre las próximas innovaciones y los nuevos desarrollos de la cartera de productos, y pudieron ver en directo el funcionamiento de las soluciones de PALFINGER en el Action Park, incluidas aplicaciones concretas en diversos sectores. Además, las sesiones interactivas en grupos reducidos brindaron la oportunidad de mantener debates en profundidad sobre las áreas temáticas centrales; el establecimiento de contactos dentro de la región, así como el reconocimiento de las colaboraciones de larga duración y los



éxitos compartidos, también desempeñaron un papel fundamental.

UNA SÓLIDA RED DE CONTACTOS PARA EL FUTURO

Mediante una combinación de debates, análisis de productos y actividades prácticas, el evento puso de manifiesto cómo PALFINGER está preparando los próximos pasos hacia un crecimiento sostenible junto con sus socios. «En ventas y servicio, es fundamental

comprender en detalle las necesidades de nuestros mercados y traducirlas en soluciones junto con nuestros socios. La conferencia puso de manifiesto lo importante que es tener una visión directa de las necesidades de los clientes, las aplicaciones y las condiciones de los mercados regionales. De ahí es precisamente de donde provienen los elementos clave para reforzar nuestra red en EMEA», concluye Bernd Winderle, vicepresidente de Ventas y Servicio para EMEA en PALFINGER.





JOFEMESA

ALQUILER DE MAQUINARIA

WWW.JOFEMESA.COM

ELEVAMOS EL RITMO DE TU OBRA

Maquinaria, elevación, energía y formación para construir con seguridad, precisión y respuesta inmediata.



Elevación

Maquinaria

Formación

Energía

Servicio profesional

Soluciones para avanzar con seguridad en construcción e industria.



www.jofemesa.com



JOFEMESA

ALQUILER DE MAQUINARIA

Nuestras Delegaciones

MADRID Tel. +34 91 361 31 31
jofemesamadrid@jofemesa.com

A2 DIRECCIÓN BARCELONA, KM
15,300 (vía de servicio)
28022 - **MADRID**

ASTURIAS Tel. +34 985 985 212
jofemesa@jofemesa.com

PARQUE EMPRESARIAL
PDO. DE ASTURIAS
AVDA. DEL ALUMINIO 20
33490 - **AVILÉS**

VALLADOLID Tel. +34 983 525 363
valladolid@jofemesa.com

POL. IND. SAN CRISTOBAL
C/ PIRITA 2
47012 - **VALLADOLID**

VALENCIA Tel. +34 962 680 581
valencia@jofemesa.com

POL. IND. PARC SAGUNT
C/ BRAÇ DE LA CREU S/N
PUERTO DE SAGUNTO
46520 - **(VALENCIA)**

MÁLAGA Tel. +34 951 173 730
alquileresamalaga@jofemesa.com

POL. IND. GUADALHORCE, C/
HERMANAS BRONTE 70
29004 - **MÁLAGA**

SEVILLA Tel. +34 955 77 63 63
jofemesasevilla@jofemesa.com

POL. IND. POLYSOL, C/ POLYSOL
TRES 6
ALCALÁ DE GUADAIRA
41500 - **SEVILLA**

ALICANTE Tel. +34 965 74 21 75
alquileresalicante@jofemesa.com

CARR. D'OCAÑA, 64D
03006
ALICANTE

FORMACIÓN Tel. +34 649 755 883
formacion@jofemesa.com

POL. IND. LAS FRONTERAS
C/ MAR MEDITERRÁNEO 1
SAN FERNANDO DE HENARES
28830 - **(MADRID)**



JOFEMESAPT

ALUGER DE EQUIPAMENTOS



OPORTO Tel. 00351 220 946 176
logistica.porto@jofemesa.com

RUA CENTRAL DO OLIVAL N. 7494
4415-957 VILA NOVA DE GAIA
OPORTO (PORTUGAL)

LISBOA Tel. 00351 211 333 790
jofemesa.portugal@jofemesa.com

QUINTA DA MARQUESA I
JUNTO AUTOEUROPA 2954-024
QUINTA DO ANJO
PALMELA (PORTUGAL)

JOFEMESA

www.jofemesa.com

JOFEMESA

Grúas Aguilar adquiere una nueva oruga Socage de 35 metros

La empresa de alquiler de grúas y plataformas Grúas Aguilar ha incorporado a mediados de junio una nueva plataforma sobre orugas de 35 metros de altura, el modelo Raptor 35 S de Socage Ibérica, reforzando así su flota con una máquina de gran alcance y versatilidad.

La Socage 35S es una plataforma elevadora sobre orugas que alcanza una altura máxima de trabajo de 35 metros y un alcance lateral de hasta 21 metros, manteniendo una capacidad de carga de 300 kg (2 operarios más material).

Entre las características que distinguen a este modelo destacan su sistema de estabilización automática y el cierre automático de serie, que garantizan un uso más rápido, sencillo y seguro.

De serie incorpora un mando a distancia multifunción que permite controlar tanto los

movimientos de la estructura superior como las operaciones de desplazamiento, mejorando la seguridad y la comodidad del operador durante el trabajo.

La rotación de 400° de la torreta, junto con el jib extensible hidráulicamente y el plúmín secundario articulado, proporcionan una extraordinaria maniobrabilidad, facilitando el acceso a zonas de difícil alcance y optimizando las operaciones en altura.

Según ha explicado Luis Aguilar a Movicarga, esta nueva incorporación responde a la estrategia de la compañía de seguir ampliando su capacidad operativa con equipos de alto rendimiento. En sus declaraciones, señaló que están “muy satisfechos con esta máquina”, destacando

especialmente su “gran potencial y versatilidad en diferentes tipos de trabajos en altura”.

La entrega del equipo fue realizada por Rubén Lorenzo, representante de Socage Ibérica, quien también destacó en declaraciones a Movicarga la importancia de colaborar con empresas como Grúas Aguilar. Según afirmó, trabajar con compañías que confían en la marca es “un honor”, ya que se trata de un referente dentro del sector del alquiler de maquinaria.

Con esta nueva adquisición, Grúas Aguilar continúa consolidando su posición en el mercado, apostando por tecnología avanzada que permite mejorar la eficiencia y la seguridad en trabajos de acceso en altura.



MAQUINARIA NUEVA, SEMINUEVA Y DE OCASIÓN



+ 1600
máquinas
en stock

Novedades en plataformas articuladas, tijeras, carretillas, grupos
y manipuladores telescópicos de varios modelos y marcas

 **MANITOU**

Haulotte 



EXPERTOS EN RESTAURACIÓN DE MAQUINARIA



Equipo
cualificado



Acabado
premium



Soporte
técnico



Asistencia
en recambios

¡Pregúntanos por nuestro stocklist con **entrega inmediata!**



manain.com
sales@manain.com
683 322 332



Grúas García

Grúas García refuerza su flota con una Fassi F905 Techno

Cuando a tus amigos les va bien, sientes una alegría inmensa, y cuando compran grúas, hay que proclamarlo a los 4 vientos.

Grúas García ha incorporado a su flota una nueva Fassi F905 TECHNO, una inversión con la que la empresa refuerza su capacidad para abordar trabajos de elevación cada vez más especializados en sectores como la industria, la construcción, el montaje, el mantenimiento y las grandes instalaciones.

Configurada con jib, cabrestante y carrocería extensible hidráulicamente, ofrece una combinación de alcance, capacidad y versatilidad para adaptarse a operaciones complejas. La empresa ha apostado por una configuración que supera los 30 metros de alcance y permite trabajar con cerca de 1.000 kg en punta, ampliando sus posibilidades en altura y en zonas de difícil acceso.

Ángel García nos cuenta en esta entrevista la nueva incorporación y cómo les va este año, en el que la faena es mucha y buena.

MOV.- Grúas García ha incorporado recientemente una nueva Fassi F905 TECHNO. ¿Qué supone esta inversión para la compañía?

Supone un paso muy importante dentro de nuestra estrategia de crecimiento y renova-

ESTA ADQUISICIÓN SUPONE UN PASO MUY IMPORTANTE DENTRO DE NUESTRA ESTRATEGIA DE CRECIMIENTO Y RENOVACIÓN DE LA FLOTA.

ción de la flota. Apostamos por equipos de última generación que nos permitan ofrecer un servicio más eficiente, seguro y versátil a nuestros clientes. Esta incorporación nos ayuda a afrontar trabajos cada vez más exigentes con mayores garantías.

MOV.- ¿Por qué se decidieron por este modelo concreto de Fassi?

Buscábamos una grúa que combinara una gran capacidad de elevación con un amplio alcance y la tecnología más avanzada. La Fassi F905 TECHNO reúne todas esas carac-

terísticas y, además, ofrece un nivel de precisión y seguridad que encaja perfectamente con nuestra forma de trabajar.

MOV.- ¿Qué necesidades de trabajo y qué tipo de servicios les llevaron a apostar por una grúa de estas características?

Cada vez realizamos trabajos más especializados, tanto en el sector industrial como en montajes, mantenimiento, construcción e instalaciones de gran tamaño. Necesitábamos un equipo capaz de adaptarse a diferentes escenarios y de resolver operaciones complejas.



MOV.- ¿Qué papel juega el sistema X-Design de Fassi en las prestaciones y maniobrabilidad de esta grúa?

Lo que más valoramos del diseño X-Design es que aporta una combinación muy equilibrada entre resistencia estructural y reducción de peso, lo que permite optimizar las prestaciones de la grúa. Además, mejora la maniobrabilidad y ofrece movimientos muy suaves y precisos, algo especialmente importante en trabajos donde el espacio es reducido.

MOV.- ¿Qué alcance y capacidad de trabajo ofrece la configuración elegida por Grúas García?

La configuración que hemos elegido nos permite afrontar trabajos con un gran radio de acción y elevaciones a alturas importantes, manteniendo siempre una excelente capacidad de carga. Alcanzar algo más de 30 metros con casi 1000kg en punta resulta muy positivo, es una combinación pensada para responder a una amplia variedad de proyectos sin limitaciones.

MOV.- La unidad incorpora jib, cabrestante y carrocería extensible hidráulicamente. ¿Qué versatilidad adicional aporta esta configuración?

Es una configuración muy completa. El jib amplía considerablemente las posibilidades de trabajo en altura y con mayor alcance, el cabrestante facilita operaciones de elevación más delicadas y la carrocería extensible nos permite

APOSTAMOS POR EQUIPOS DE ÚLTIMA GENERACIÓN QUE NOS PERMITAN OFRECER UN SERVICIO MÁS EFICIENTE, SEGURO Y VERSÁTIL A NUESTROS CLIENTES.

NECESITÁBAMOS UN EQUIPO CAPAZ DE ADAPTARSE A DIFERENTES ESCENARIOS Y DE RESOLVER OPERACIONES COMPLEJAS.

transportar cargas de diferentes dimensiones adaptándonos a cada servicio. Todo ello hace que la grúa sea mucho más polivalente.

MOV.- ¿Cuáles son las principales ventajas técnicas de la F905 TECHNO frente a otros equipos de su flota?

Destacaríamos principalmente la capacidad de trabajo, el alcance, la rapidez de los movimientos. Es pronto para sacar conclusiones sobre el rendimiento, pero esperamos una mayor eficiencia operativa, lo que se traduce en mejores tiempos de trabajo.

MOV.- ¿Qué importancia tiene contar con una carrocería extensible hidráulicamente para los trabajos que realizan habitualmente?

Es una ventaja muy importante porque aporta una gran flexibilidad logística. Podemos adaptar rápidamente la longitud de la plataforma según el tipo de carga, optimizando tanto el transporte como las operaciones de carga y descarga.

MOV.- ¿Cómo mejora el jib las posibilidades de trabajo en altura o en zonas de difícil acceso?

El jib nos permite llegar donde una configuración convencional tendría más dificultades. Es especialmente útil cuando existen obstáculos, cuando debemos trabajar sobre cubiertas o acceder a puntos elevados donde la precisión resulta fundamental.

MOV.- ¿En qué operaciones resulta especialmente útil el cabrestante incorporado en esta unidad?

Principalmente en maniobras donde es necesario realizar elevaciones verticales muy controladas, como el montaje de maquinaria, estructuras metálicas o equipos industriales. Aporta una gran precisión y mejora notablemente la seguridad de este tipo de trabajos.

MOV.- ¿Han personalizado la grúa con algún equipamiento o configuración específica para adaptarla a sus necesidades?

Sí. Hemos configurado la unidad pensando





EL JIB, EL CABRESTANTE Y LA CARROCERÍA EXTENSIBLE HACEN QUE LA GRÚA SEA MUCHO MÁS POLIVALENTE.

en el tipo de servicios que realizamos habitualmente, buscando la máxima versatilidad. Cada elemento incorporado responde a necesidades reales de nuestros clientes y nos permite ofrecer un servicio más completo.

MOV.- ¿Qué valoración hacen de la facilidad de manejo, precisión y seguridad de este nuevo modelo?

La valoración es muy positiva. Desde los primeros trabajos nuestros operadores han destacado la suavidad de los movimientos, la precisión de los controles y la confianza que transmiten todos los sistemas de seguridad incorporados.

MOV.- ¿Cómo influye la tecnología incorporada en la F905 TECHNO en la productividad de los operadores?

La tecnología facilita mucho el trabajo diario. Permite realizar maniobras de forma más rá-

pida y precisa, reduce tiempos de preparación y aumenta la eficiencia en cada servicio. Al final, eso repercute directamente en una mayor productividad y en un mejor servicio al cliente.

MOV.- La seguridad es un aspecto fundamental en las operaciones de elevación. ¿Qué sistemas o soluciones de seguridad destacarían de esta grúa?



Fassi incorpora numerosos sistemas electrónicos de control que supervisan constantemente las condiciones de trabajo, ayudando al operador a realizar las maniobras dentro de los límites de seguridad. Esto aporta tranquilidad tanto a nuestros profesionales como a nuestros clientes.

MOV.- ¿Qué formación han recibido los operadores para sacar el máximo rendimiento al equipo?

La entrega de una máquina de estas características siempre va acompañada de una formación específica. Nuestros operadores han recibido instrucción tanto sobre el funcionamiento como sobre todas las prestaciones tecnológicas y los sistemas de seguridad, para aprovechar al máximo sus capacidades.

MOV.- ¿Qué respuesta esperan de esta nueva Fassi en términos de fiabilidad, disponibilidad y rentabilidad?

Esperamos que mantenga el alto nivel de fiabilidad que siempre hemos asociado a FASSI. Confiamos en que nos permita aumentar nuestra capacidad de trabajo, mejorar la disponibilidad del servicio y ofrecer una rentabilidad sostenida gracias a su eficiencia y a la reducción de tiempos operativos.

MOV.- ¿Qué valoran de la relación con Transgrúas y del servicio ofrecido durante el proceso de compra, entrega y puesta en marcha?

La experiencia ha sido muy satisfactoria. Destacamos la cercanía, el asesoramiento técnico y el acompañamiento durante todo

el proceso. Han entendido perfectamente nuestras necesidades y eso ha facilitado que la configuración final de la grúa sea muy cercana a la que buscábamos.

MOV.- Esta unidad fue expuesta durante la Asamblea de ANAGRUAL. ¿Qué importancia tuvo para Grúas García mostrar la máquina en un encuentro tan relevante para el sector?

Fue una excelente oportunidad para compartir esta incorporación con otros profesionales del sector. Participar en un encuentro como la Asamblea de ANAGRUAL nos permite intercambiar experiencias, conocer las últimas tendencias y mostrar nuestra apuesta por la innovación y la mejora continua.

MOV.- ¿Cómo va el año para vosotros?

Estamos teniendo un año muy positivo, con un buen nivel de actividad y una demanda constante de servicios especializados. Afrontamos esta etapa con optimismo, seguimos invirtiendo en equipos de última generación. Contamos con un GRAN EQUIPO de trabajo, que cada día aporta su mejor versión y por ello mantenemos nuestro compromiso de ofrecer un servicio de máxima calidad y compromiso con todos nuestros clientes.

ALCANZAR ALGO MÁS DE 30 METROS CON CASI 1.000 KG EN PUNTA RESULTA MUY POSITIVO PARA AFRONTAR UNA AMPLIA VARIEDAD DE PROYECTOS.





Grúas García

Elevamos tus proyectos
con la tecnología más
avanzada y la seguridad
que necesitas

TÉCNICOS EN ELEVACIÓN

- ✓ Grúas móviles
- ✓ Transportes especiales
- ✓ Minigrúas
- ✓ Trabajos de precisión



GRUASGARCIA.COM

965 802 691



Boels

Riwal y Boels unen fuerzas en España

Riwal y Boels han unido fuerzas en España con el objetivo de reforzar su oferta de alquiler de maquinaria y ampliar su capacidad de servicio para los clientes de los sectores de la construcción, el mantenimiento y la industria.

La integración permite poner a disposición del mercado una flota conjunta de 70.000 plataformas elevadoras, ampliando las opciones de maquinaria disponibles para todo tipo de proyectos. La unión de recursos, conocimientos y capacidad operativa busca también mejorar la disponibilidad de equipos y ofrecer un servicio más completo y cercano.

Uno de los pilares de esta nueva etapa es la sostenibilidad. La flota conjunta cuenta con un 60% de equipos eléctricos, en línea con la creciente demanda de soluciones de bajas emisiones y con la transición del sector hacia modelos de trabajo más respetuosos con el medio ambiente.

La nueva estructura refuerza además la cobertura territorial. Riwal y Boels disponen de una red de 69 centros y más de 800 sucursales, lo que les permite estar más cerca de sus clientes y responder con mayor agilidad a las necesidades de cada obra o aplicación.

Con esta unión, ambas compañías buscan consolidar una propuesta de valor basada en una mayor variedad de equipos, disponibilidad, experiencia técnica y soluciones sostenibles para los profesionales que requieren maquinaria de última generación.

RIWAL
SE CONVIERTE EN
BOELS RENTAL

A partir del
1 de julio de 2026

Nueva etapa, misma confianza

Riwal España pasa a formar parte de Boels Rental España. Seguimos trabajando para ofrecerte el mejor servicio, ahora con el respaldo de uno de los mayores grupos de alquiler de maquinaria de Europa.

MISMO EQUIPO
El mismo equipo de confianza, cerca de usted.

MISMO SERVICIO
La misma calidad, seguridad y atención personalizada.

MÁS RECURSOS Y COBERTURA
Más soluciones, más capacidad, más cerca.

Seguimos a su lado,
ahora como **BOELS RENTAL**.

DAMOS LA BIENVENIDA A LA NUEVA **EC450AJ** COMPACTA

UN SISTEMA DE EFICIENCIA POTENCIADA PARA LA MÁXIMA PRODUCTIVIDAD

Ha llegado la nueva generación de plataformas elevadoras de brazo.
Diseñada de arriba abajo para tiempos de trabajo prolongados.
Compacta, potente y construida para ser eficiente.

Pruebe el nuevo grado de innovación eléctrica.

MENOR HUELLA DE CARBONO



JLG®



PARA SABER MÁS,
ENCUADRE **EL CÓDIGO QR**



El Cocherito e Hijos, S.L

El Cocherito e Hijos, S.L. refuerza su capacidad operativa con la Palfinger PK 92002 SH

La compañía amplía su flota con una de las grúas articuladas de gran tonelaje más avanzadas de la gama High Performance, consolidando su apuesta por la eficiencia, la seguridad y la innovación tecnológica.

UNA EMPRESA CON SOLIDEZ Y TRAYECTORIA EN EL SECTOR

El Cocherito e Hijos, S.L. cuenta con una amplia experiencia en el ámbito del transporte y los servicios auxiliares para obra civil. Su versatilidad operativa y su capacidad para abordar proyectos de distinta envergadura la han convertido en un referente regional en servicios logísticos y de apoyo a la construcción.

Con una flota en constante evolución y un equipo altamente especializado, la empresa mantiene un firme compromiso con la calidad, la seguridad y la modernización de sus equipos.

TECNOLOGÍA QUE IMPULSA EL RENDIMIENTO: PK 92002 SH

Con el objetivo de incrementar su capacidad de trabajo y optimizar sus operaciones, El Cocherito e Hijos, S.L. ha incorporado la PALFINGER PK 92002 SH, una grúa articulada de alto rendimiento que combina potencia, precisión y control inteligente.



El equipo ha sido montado sobre un camión MAN 8x4 en el Centro de Montaje PALFINGER, con carrozado realizado por PALFINGER CMM, garantizando una integración perfecta entre chasis, hidráulica y electrónica.

La PK 92002-SH —grúa G con 8 prolongas hidráulicas y un brazo articulado PJ125E con 6 prolongas adicionales— ofrece un alcance horizontal de 32,3 metros y una capacidad de hasta 700 kg en punta, posicionándose como una solución ideal para trabajos de gran precisión y exigencia técnica.



CARACTERÍSTICAS TÉCNICAS Y SISTEMAS DE ASISTENCIA DESTACADOS

HPSC: Sistema de control de estabilidad que ajusta la capacidad de carga según la posición real de los estabilizadores, permitiendo trabajar con seguridad incluso en terrenos irregulares.

DPS-P: Sistema que maximiza la potencia de elevación en prolongas largas, manteniendo un rendimiento óptimo en todo el rango de extensión.

AOS: Supresión activa de oscilaciones que reduce vibraciones e impactos, aumentando la seguridad del operador y la estabilidad de la carga.

PALTRONIC 150: Unidad central que supervisa todas las funciones hidráulicas y de seguridad.

Palfinger Connected: Plataforma digital para monitorización remota, mantenimiento preventivo y gestión eficiente de la flota.

PALcom P7: Control remoto avanzado con palancas lineales y pantalla de gran formato para una operación intuitiva y precisa.

ENTREGA PERSONALIZADA Y FORMACIÓN TÉCNICA

La entrega del equipo incluyó la correspondiente explicación técnica para los operadores de El Cocherito e Hijos, S.L., con el objetivo de asegurar un conocimiento detallado de los sistemas de asistencia y seguridad que incorpora la grúa.



Durante el proceso también se destacó la importancia de realizar el mantenimiento periódico y las revisiones técnicas en centros certificados de la Red PALFINGER, garantizando así el correcto funcionamiento del equipo y la máxima seguridad durante su vida útil.

UNA INCORPORACIÓN QUE IMPULSA LA CONFIANZA Y LA EFICIENCIA

Con la PK 92002 SH, El Cocherito e Hijos refuerza su capacidad operativa y continúa avanzando en su estrategia de modernización y crecimiento. PALFINGER Ibérica celebra esta nueva entrega y agradece la confianza depositada en la marca, que contribuye a elevar el nivel tecnológico y operativo de la flota de la compañía.

¡Larga vida a la nueva PK 92002 SH y éxito en cada maniobra!

Más visibilidad. Más seguridad. Mejor señalización al mejor precio.

OFERTA MENSUAL

ROTATIVO MAGNÉTICO
LED 12-24V
RB011014.LED

ROTATIVO FIJO
LED 12-24V
DOBLE FRECUENCIA
RB011015.LED

ROTATIVO TUBULAR
FLEXIBLE LED 12-24V
RB011017.LED

MÁS PRODUCTOS



www.rbcomponentes.com

JMG MC250.08: la cúspide de la Serie M para la manipulación industrial de alto rendimiento

Con la nueva JMG MC250.08, JMG Cranes eleva una vez más los estándares de la manipulación industrial, presentando una grúa Pick & Carry autopropulsada totalmente eléctrica que combina innovación tecnológica, diseño compacto y altas prestaciones. Como modelo insignia de la nueva Serie M, ha sido desarrollada para afrontar las operaciones de elevación más exigentes.

Diseñada para las aplicaciones más exigentes, la JMG MC250.08 mantiene todas las ventajas de la tecnología eléctrica de JMG —cero emisiones, bajo nivel de ruido y reducidos costes de mantenimiento— incorporando nuevas soluciones de ingeniería que amplían aún más su versatilidad y su campo de aplicación.

JMG MC250.08: PRESTACIONES, MODULARIDAD Y CONTROL

La JMG MC250.08 representa el modelo de referencia de la nueva Serie M y destaca por una capacidad máxima de carga de 50 toneladas, manteniendo unas dimensiones extremadamente compactas ($4.900 \times 2.250 \times 2.480$ mm), que permiten trabajar con agilidad en plantas de producción, instalaciones industriales y áreas logísticas donde el espacio de maniobra es reducido. Diseñada para garantizar una elevada maniobrabilidad, precisión y seguridad operativa, la máquina está equipada con cinco contrapesos desmontables, un grupo extensible de hasta 1.200 mm con cálculo proporcional de las capacidades de carga, dos brazos intercambiables —brazo con un tramo hidráulico o brazo con dos tramos hidráulicos— y una cabeza orientable en tres posiciones (0° , $+40^\circ$ y $+80^\circ$). El conjunto de estas soluciones, integrado con los más avanzados sistemas electrónicos de control, convierte a la JMG MC250.08 en la solución ideal para la manipulación de car-



gas excepcionales y para las aplicaciones industriales de mayor complejidad.

La propulsión está confiada a motores eléctricos de corriente alterna (AC), dedicados tanto a la tracción como a los servicios hidráulicos, una solución que garantiza una elevada eficiencia energética, una respuesta inmediata a los mandos y una continuidad operativa incluso durante los ciclos de trabajo más intensivos.

La máquina se controla mediante radiocontrol, permitiendo al operador mantener en todo momento la mejor visibilidad de la carga. Además, el sistema electrónico de gestión integra el indicador de carga y el limitador de

momento de última generación, garantizando el control constante de las condiciones de trabajo y el máximo nivel de seguridad durante las operaciones de elevación.

Con la JMG MC250.08, JMG Cranes consolida su liderazgo en el sector de las grúas Pick & Carry autopropulsadas eléctricas de alta capacidad. La combinación de altas prestaciones, configurabilidad, compacidad y tecnología digital convierte a esta máquina en la solución ideal para la manipulación de maquinaria, componentes industriales, instalaciones y cargas excepcionales en los sectores manufacturero, energético, siderúrgico y de la ingeniería industrial.

La JMG MC250.08 representa la evolución de la Serie M de acuerdo con la filosofía de diseño de JMG Cranes: desarrollar máquinas cada vez más eficientes, seguras y sostenibles, capaces de aumentar la productividad y responder a las necesidades de la manipulación industrial moderna.

Para más información sobre la JMG MC250.08, visite la página dedicada en nuestro sitio web: <https://www.jmgcranes.it/es/gruas/mc250-08/>





JMG-MC250.08 SERIE M

JMG Cranes S.p.A.

Via dell'Innovazione, 3 - 29010 Sarmato (PC) IT- +39 0523 8486

info@jmgcranes.com - www.jmgcranes.com

Rafha Grúas Torre amplía su capacidad operativa con equipos HIAB y EFFER de gran tonelaje

La empresa incorpora nuevos equipos HIAB y EFFER de altas prestaciones para reforzar sus operaciones de elevación y manipulación de cargas, apostando por la eficiencia, la seguridad y la productividad.

Fundada en 2013 y con sede en Cartagena (Murcia), RAFHA Grúas Torre S.L. ha desarrollado su actividad en el ámbito de la compraventa de maquinaria de construcción, vehículos industriales, mantenimiento y transporte, ofreciendo soluciones adaptadas a las necesidades del sector de la construcción y la elevación.

La continuidad del proyecto empresarial está asegurada con la incorporación de Alejandro García y José García, tercera generación al frente de RAFHA GRÚAS TORRE S.L. Su incorporación combina la experiencia y los valores que han definido a la empresa desde sus inicios con una visión renovada, orientada a la innovación, la mejora continua y el crecimiento sostenible. Un relevo generacional que fortalece el presente de la compañía y sienta las bases para seguir afrontando con éxito los retos del futuro.

En un entorno cada vez más exigente para las empresas dedicadas a la elevación y manipulación de cargas, contar con una flota moderna y versátil se ha convertido en un factor clave para afrontar proyectos de mayor complejidad y ofrecer un servicio eficiente y seguro.

Entre los equipos que forman parte de la flota de RAFHA Grúas Torre S.L. destacan las grúas HIAB 548, HIAB 558 y HIAB 1188, así como los modelos EFFER 525 y EFFER 1400, referencias reconocidas en el sector por su robustez, precisión y rendimiento en aplicaciones de elevación exigentes. A



ello se suman las configuraciones 408 E8 y 408 6JIB4, que aportan una gran versatilidad para operaciones que requieren un importante alcance y maniobrabilidad.

Esta importante incorporación de maquinaria ha sido posible gracias a la estrecha colaboración entre RAFHA Grúas Torre y Talleres Hermanos Vidal como distribuidores de la zona, cuya cercanía, conocimiento del mercado y asesoramiento técnico han sido fundamentales para identificar las soluciones más adecuadas a las necesidades de la empresa. Su labor ha contribuido a construir una relación de confianza que se ha traducido en la incorporación de una destacada flota de equipos HIAB y EFFER.

Para MYCSA, esta colaboración representa un claro ejemplo del valor que aporta una red de distribución comprometida y cercana al cliente. El trabajo conjunto con distribuidores especializados como Talleres Hermanos Vidal, permite ofrecer un servicio personalizado durante todo el proceso, desde el asesoramiento inicial hasta la entrega, puesta en marcha y acompañamiento posventa.



Manitou refuerza su servicio al cliente con nuevas instalaciones en Talavera de la Reina

El nuevo centro en el polígono Torrehierro amplía la presencia de la marca en Castilla-La Mancha y acerca su red comercial, técnica y de servicios a los profesionales de la zona.

Manitou inauguró el 3 de julio unas nuevas instalaciones en Talavera de la Reina, reforzando su presencia en Castilla-La Mancha y su estrategia de proximidad al cliente. El nuevo centro, situado en el polígono industrial Torrehierro, se ha puesto en marcha como una base estratégica para mejorar la atención a los profesionales de la zona, especialmente del sector agropecuario, sin olvidar las necesidades de la construcción, la industria, la logística y la manipulación de materiales.

La apertura confirma la voluntad de Manitou de continuar invirtiendo en una red de atención cada vez más próxima, ágil y especializada. La compañía busca que sus clientes dispongan no solo de maquinaria de alto rendimiento, sino también de un acompañamiento completo durante toda la vida útil del equipo: asesoramiento, servicio técnico, mantenimiento, repuestos, formación y capacidad de respuesta ante las necesidades de cada aplicación.

Las instalaciones de Talavera de la Reina han iniciado su actividad con una plantilla de seis profesionales, respaldados por la estructura de Manitou Center Madrid. Desde este nuevo punto, la marca podrá atender con mayor cercanía a una zona con una importante actividad agrícola, industrial y de servicios, facilitando una respuesta más directa a clientes que demandan equipos fiables, versátiles y adaptados a condiciones de trabajo cada vez más exigentes.

Manitou dispone de una amplia gama de soluciones para múltiples sectores, incluyendo manipuladores telescópicos, carretillas elevadoras todoterreno e industriales, plataformas elevadoras, cargadoras compactas, retroexcavadoras, equipos de almacén, accesorios y servicios especializados. Esta diversidad de producto permite a la compañía responder a necesidades muy diferentes, desde explotaciones agrícolas y trabajos de construcción hasta proyectos industriales, logísticos o de mantenimiento.

La apertura de este centro se enmarca en una estrategia de crecimiento basada en la cercanía, la innovación y el servicio. Manitou continúa desarrollando soluciones tecnológicas destinadas a mejorar el rendimiento, la seguridad y el confort del operador, al tiempo que avanza en la reducción del impacto medioambiental de sus equipos y operaciones.

El acto de inauguración ha contado con la presencia de Jean Rouault, presidente de



distribución Europa de Manitou Group; João Hebil, director de Manitou para España y Portugal; y Eleazar Marín, director general de Manitou Center. También ha asistido el alcalde de Talavera de la Reina, José Julián Gregorio, junto a clientes, proveedores y representantes institucionales.

Durante el encuentro, el alcalde ha destacado que la llegada de empresas como Manitou confirma el atractivo de Talavera de la Reina para la inversión y la generación de empleo. Asimismo, ha subrayado el potencial de la ciudad como enclave empresarial y logístico, así como el trabajo del Ayuntamiento para facilitar nuevas implantaciones mediante la mejora de infraestructuras, el impulso del suelo industrial y la colaboración con el tejido empresarial.

Para Manitou, esta nueva apertura representa un paso más en su compromiso con el mercado español.



Nooteboom y Rheinmetall presentan como adelanto el vehículo militar de 8 ejes en Eurosatory

En EUROSATORY en París se presentó el nuevo vehículo de defensa de Rheinmetall y Nooteboom Trailers. EUROSATORY es una feria internacional de defensa y seguridad en la que se exhiben los equipos de defensa más innovadores. Rheinmetall mostró una amplia gama de innovaciones en su stand, incluyendo el nuevo remolque HET (Heavy Equipment Transporter), desarrollado y fabricado en colaboración con Nooteboom. El equipo es una góndola de cama baja Manoovr MPL de 8 ejes con ejes pendulares, completamente configurada para uso militar.



dráulicamente, el vehículo se adapta a terrenos muy irregulares. El cuello de cisne también está conectado hidráulicamente a la suspensión hidroneumática de las tres primeras líneas de ejes, lo que garantiza en todo momento una carga correcta sobre la quinta rueda del camión. Esto garantiza que el vehículo tractor mantenga una tracción óptima incluso en condiciones todoterreno severas.

Además, el MPL-121-08(D) ofrece la máxima flexibilidad al cargar diferentes tipos de vehículos. El equipo está equipado con guías ajustables para vehículos de cadenas, que permiten una colocación rápida y precisa así como para los vehículos de ruedas dispone de calzos ajustables y desmontables que garantizan una correcta posición y una sujeción segura de la carga. Esta flexibilidad hace que el vehículo se adapte a una amplia variedad de equipos militares.

También destaca por sus capacidades operativas en el terreno. Incorpora un sistema de recuperación integrada, en la que rodillos y poleas facilitan el uso de cabrestantes. Esto permite que los vehículos sean arrastrados sobre el equipo de forma sencilla y controlada. El cuello de cisne incluye una plataforma de trabajo con barandillas, lo cual permite un manejo seguro, incluso mediante control remoto. Además, las rampas se desplazan hidráulicamente a lo an-



El MPL-121-08(D) en el stand de Rheinmetall durante EUROSATORY

El nuevo MPL-121-08(D) ha sido diseñado específicamente para transportar de forma segura y eficiente vehículos pesados de cadenas y ruedas en las condiciones más exigentes. Con una MTMA de 121.000 kg y una impresionante carga útil de 92.000 kg, este vehículo combina una capacidad excepcionalmente alta con un diseño totalmente adaptado a las aplicaciones militares. Entre los aspectos clave se incluyen la movilidad fuera de carretera, la compatibilidad con cabezas militares, una carga sujeta de forma segura y su óptima integración en las cadenas logísticas militares.

Una característica distintiva de este vehículo es su excelente capacidad todoterreno. Gracias al recorrido de suspensión de 600 mm y un cuello de cisne ajustable hi-





De izquierda a derecha: Maurice Geraets (member of the Supervisory Board of Nootboom Trailers), Raymond Belderink (CTO Nootboom Trailers), Christoph Müller (CEO Rheinmetall MAN Military Vehicles GmbH), Marinka Nootboom (CEO Nootboom Trailers), Dr. Björn Bernhard, (CEO Rheinmetall Vehicle Systems Europe), Dr. Nick Stirban (CEO Rheinmetall Automecanica SRL), Leonhard Ingenpass (CFO Rheinmetall Automecanica SRL) durante EUROSATORY, en París.

cho, lo que permite adaptarlas a diferentes anchuras para la carga. Las patas de apoyo traseras hidráulicas dan estabilidad durante la carga y descarga de vehículos pesados.

El vehículo está provisto también con avanzados sistemas de dirección. Los ejes pueden dirigirse manualmente mediante un mando a distancia, incluso de forma independiente de la cabeza. Tras la dirección manual, los ejes

pueden volver fácilmente a la posición recta mediante el sistema ASA (Automatic Straight-Ahead Alignment), contribuyendo a una conducción segura y eficiente.

Durante el diseño de este vehículo se puso un gran énfasis en la estandarización y la interoperabilidad dentro de las estructuras de la OTAN. El diseño cumple con diversas normas militares (STANAG), así como con normas internacionales relevantes en áreas como el chasis, los sistemas de frenos, los sistemas eléctricos y sujeción de la carga. Lo que permite su despliegue sin problemas en misiones internacionales y operaciones conjuntas.

Por lo tanto, el MPL-121-08(D) representa una solución preparada para el futuro en el transporte militar pesado. La combinación de la reconocida tecnología de transporte de Nootboom y la experiencia específica de defensa de Rheinmetall da como resultado un equipo robusto, fiable y versátil, totalmente adaptado a los requisitos de las operaciones militares modernas.

Con este diseño conjunto, Rheinmetall y Nootboom destacan su ambición de ofrecer soluciones de transporte innovadoras y de alta calidad para el mercado internacional de la defensa.

PAYLOAD THAT GETS YOU THERE...

NOOTEBOOM
SPECIAL TRAILERS SINCE 1881

MANOOVR
TECHNOLOGY



**MOST
SOLID**



**MOST
RELIABLE**



**LOWEST
OPERATIONAL
COST**



**EASIEST
TO OPERATE**



WWW.NOOTEBOOM.COM



**VER LAS FOTOS
DEL EVENTO**



ANAGRUAL

José Manuel García Suárez, presidente de ANAGRUAL

ANAGRUAL abrió su XLV Asamblea General en Vigo con un llamamiento a la cohesión del sector

José Manuel García Suárez, presidente de ANAGRUAL, y Pablo Provedo Doniz, presidente de AERGAG, dieron la bienvenida a los asistentes con un mensaje claro: «La cohesión es nuestro mejor apoyo».

La XLV Asamblea General de ANAGRUAL arrancó en Vigo reuniendo a 69 empresas y 188 profesionales del sector del alquiler de grúas móviles. La cita, que se celebró del 18 al 21 de junio, convirtió a la ciudad gallega en un punto de encuentro para empresas, fabricantes, instituciones y profesionales vinculados a una actividad esencial para la industria, la construcción, la energía, las infraestructuras y numerosos servicios estratégicos.

La inauguración oficial corrió a cargo del alcalde de Vigo, el Excmo. Sr. D. Abel Caballero, quien mostró su orgullo por contar en la ciudad con empresas de referencia como Grúas Doniz y felicitó a los empresarios del sector por su trabajo diario y por la cercanía con la que reciben a clientes y colaboradores.

Durante su intervención, destacó el papel fundamental que desempeña la iniciativa empresarial en el desarrollo económico de Vigo. «Las empresas son las que hicieron esta ciudad», afirmó, subrayando que Vigo es una ciudad de economía productiva, industria y emprendi-



Inauguración oficial a cargo del alcalde de Vigo, el Excmo. Sr. D. Abel Caballero, junto a José Manuel García Suárez y Pablo Provedo Doniz

miento. En un tono distendido, recordó además que Vigo “le ha robado la Navidad a Nueva York”, aludiendo al emblemático árbol navideño de 50 metros cuya instalación fue realizada por Grúas Doniz, ejemplo de la capacidad técnica de las compañías locales.

Por su parte, los representantes de ANAGRUAL agradecieron al Concello de Vigo su colaboración y apoyo para la celebración de la XLV Asamblea General, destacando la excelente acogida recibida por parte de la ciudad y sus instituciones, así como las facilidades brindadas para el desarrollo de un encuentro que reúne a profesionales de toda España.



Con la colaboración de:



El acto inaugural comenzó con un emotivo minuto de silencio en memoria de Sabin Ibarondo, fundador de Grúas Ibarondo y padre de Mikel Ibarondo. Enrique Pérez, secretario de AGRUNOR, dedicó unas palabras al recordar la figura de un empresario cuya trayectoria dejó una huella profunda en el sector.



Enrique Pérez, secretario de AGRUNOR

José Manuel García Suárez y Pablo Provedo Doniz destacaron la relevancia de celebrar la Asamblea en Vigo, una ciudad con una fuerte identidad industrial, portuaria y empresarial. Ambos insistieron en que ANAGRUAL representa mucho más que una asociación: es una voz común para defender los intereses de un sector altamente profesionalizado y sometido a importantes exigencias técnicas, normativas y de seguridad.



A la izda. Pablo Provedo Doniz, presidente de AERGAG junto a José Manuel García Suárez, presidente de ANAGRUAL

José Manuel ensalzó el gran trabajo de David Ruiz como secretario de ANAGRUAL y la de Daniel Robles, que trabaja mano a mano con David. También destacó el gran trabajo de la Junta Directiva.



LA UNIÓN COMO PRINCIPAL FORTALEZA

El mensaje central de la jornada fue la necesidad de mantener unido al sector. Los presidentes subrayaron que la cohesión permite reforzar la interlocución con las administraciones, participar activamente en el desarrollo normativo y defender con mayor eficacia los intereses de las empresas asociadas.

En este sentido, se puso en valor el papel de cada compañía, independientemente de su tamaño o localización. Los avances alcanzados en regulación, formación, seguridad laboral y representación institucional son fruto del trabajo conjunto de las empresas, de los órganos directivos y de los equipos técnicos de la asociación.

La organización de esta edición ha contado, una vez más, con el intenso trabajo de David Ruiz, secretario de ANAGRUAL, acompañado por Dani y con la colaboración especial de Pablo Provedo Doniz como anfitrión local. Su labor durante todo el año permite que los asociados dispongan de información actualizada, asesoramiento y representación en los principales asuntos que afectan al sector.



La jornada del jueves incluyó también la reunión de la Junta Directiva, en la que se abordaron los asuntos previos a la Asamblea General, así como una exposición de maquinaria organizada por los patrocinadores premium.

ANAGRUAL SOLICITA UN PLAN RENOVE PARA GRÚAS

Durante la Asamblea, David Ruiz realizó un amplio repaso de las acciones desarrolladas por ANAGRUAL durante el último año y de los principales asuntos regulatorios que afectan a las empresas de grúas móviles.



David Ruiz, secretario de ANAGRUAL

Entre las iniciativas destacadas figura la solicitud al Ministerio de un Plan Renove para grúas, una medida que contribuiría a modernizar el parque de maquinaria, mejorar la seguridad, reducir emisiones y apoyar la competitividad de las empresas del sector.

David Ruiz recordó que la actividad se encuentra condicionada por un marco regulatorio especialmente complejo, que abarca ámbitos como la normativa industrial, la circulación por carretera, las relaciones laborales, la seguridad y salud, y la formación de operadores.

Entre las normas de referencia destacó el Real Decreto 837/2003 y la ITC AEM-4 sobre grúas móviles autopropulsadas, junto a la guía de interpretación aprobada con las comunidades autónomas. Esta guía clarifica responsabilidades, confirma que la administración competente expide el carné, reconoce el silencio administrativo positivo en determinados procedimientos y permite realizar el examen en cualquier comunidad autónoma.

También se abordaron las restricciones anuales de circulación de la DGT, los convenios colectivos estatales y regionales, las Notas Técnicas de Prevención del INSST y la importancia de la cualificación profesional de los operadores.

FORMACIÓN Y CUALIFICACIÓN DE OPERADORES

Uno de los asuntos más relevantes fue el acceso a la profesión de operador de grúa móvil autopropulsada. ANAGRUAL explicó las diferentes vías para obtener el carné: mediante examen ante el órgano competente de la comunidad autónoma, formación profesional o certificado de profesionalidad, certificación de personas y convalidación de titulaciones obtenidas en la Unión Europea.

La asociación recordó que la profesión de operador de grúa móvil está incluida en el Catálogo Nacional de Cualificaciones Profesionales mediante las cualificaciones correspondientes a las categorías A y B. En relación con la certificación de personas, se detalló que el proceso incluye un examen teórico-práctico, con una prueba teórica de 75 preguntas tipo test y una prueba práctica de al menos 30 minutos. Las entidades certificadoras no pueden impartir simultáneamente la formación exigida para este sistema.

También se puso de manifiesto que los carnés obtenidos en determinados ámbitos, como bomberos, ejército, puertos o minas, no son directamente válidos para trabajar en una empresa alquiladora de grúas móviles.

ANAGRUAL destacó igualmente la incorporación de alrededor de 600 operadores de grúa móvil certificados en apenas seis meses, un dato relevante para un sector que necesita atraer y formar nuevos profesionales cualificados.

Otro punto importante fue la aclaración relativa a la Nota 13 y 14 de la ITC. Los manipuladores telescópicos que trabajen con gancho, las minigrúas y los reach stackers pueden quedar afectados por esta normativa, lo que implica requisitos específicos de operación y formación.



Asamblea ANAGRUAL

MOROSIDAD, SEGURIDAD Y DEFENSA SECTORIAL

Durante la intervención se recordó también la utilidad del registro de morosidad de ANAGRUAL, una herramienta que ha permitido recuperar importes relevantes y ofrecer apoyo a las empresas ante uno de los problemas más sensibles del mercado.

La asociación volvió a insistir en que el alquiler de grúas móviles requiere profesionalidad, rigor técnico y cumplimiento normativo. Asimismo, se aclaró que el IAE y el CNAE son conceptos diferentes, una cuestión que genera dudas frecuentes entre empresas y profesionales.

NUEVAS HERRAMIENTAS, PREVENCIÓN Y COMUNICACIÓN PARA REFORZAR EL SECTOR

Durante la Asamblea, ANAGRUAL presentó varias iniciativas dirigidas a reforzar la profesionalización, la seguridad y la visibilidad del sector de las grúas móviles.

Entre ellas destacó la elaboración de una Guía de Buenas Prácticas, concebida como un decálogo de prevención de riesgos laborales dirigido específicamente a los trabajadores del sector de las grúas. El documento busca ofrecer pautas claras, prácticas y accesibles que ayuden a prevenir accidentes, reforzar la cultura de seguridad y recordar la responsabilidad que cada profesional tiene en una actividad donde la planificación y el cumplimiento de los procedimientos son esenciales.

También se presentó una nueva herramienta gratuita de análisis de costes, diseñada para que las empresas puedan conocer con mayor precisión si están trabajando por debajo de sus costes reales. Esta solución permitirá analizar los principales factores económicos de cada operación y facilitará una toma de decisiones más rigurosa, ayudando a las compañías a proteger su rentabilidad y a evitar prácticas que puedan perjudicar al conjunto del mercado.

ANAGRUAL quiso igualmente agradecer el respaldo permanente de los miembros de la Alianza ELEVA, cuya colaboración sigue siendo fundamental para impulsar iniciativas comunes en favor de la seguri-



dad, la formación, la profesionalización y la defensa de los intereses de las empresas del sector.

Otro de los momentos destacados fue la presentación del nuevo logotipo de ANAGRUAL, una imagen renovada que representa la evolución de la asociación y su voluntad de seguir avanzando sin perder la identidad, experiencia y capacidad de representación que la han consolidado como referente nacional del alquiler de grúas móviles.

La asociación anunció además el lanzamiento de una nueva iniciativa de comunicación en formato vídeo y pódcast. Este proyecto nace con el objetivo de acercar el sector a las nuevas generaciones, mostrar las oportunidades profesionales que ofrece y dar voz a las empresas, profesionales y protagonistas que forman parte de esta industria. Una apuesta por la comunicación moderna y directa para atraer talento joven y visibilizar un sector con amplias posibilidades de futuro.

PONENCIAS TÉCNICAS Y PARTICIPACIÓN DE FABRICANTES

La programación de la Asamblea continuó con conferencias técnicas, presentaciones de fabricantes y espacios de debate. Entre los contenidos previstos la ponencia de Miguel Flórez de la Colina, ingeniero superior y adjunto a la dirección de ESTA, sobre la "Guía de buenas prácticas en las operaciones de elevación de cargas: elementos de seguridad".



Miguel Flórez de la Colina, ingeniero superior y adjunto a la dirección de ESTA

La Asamblea contó además con el apoyo de sus patrocinadores Premium, entre los que se encuentran Liebherr, Palfinger, MYCSA Grúas, Faymonville, Transgrúas, Tadano y Manitowoc, que participaron con presentaciones y maquinaria expuesta durante el encuentro. ANAGRUAL también ha querido dar visibilidad al proyecto solidario CRIS Contra el Cáncer, reforzando el compromiso social de una



CRIS Contra el Cáncer

Asamblea que combina contenido técnico, defensa empresarial, convivencia y colaboración.

ACTO DE CLAUSURA

José Manuel Prieto Barrio, subdirector general de Seguridad y Calidad Industrial del Ministerio de Industria, clausuró la Asamblea destacando la importante labor que realiza ANAGRUAL y el buen funcionamiento de la Asociación.

Durante su intervención, señaló: «Tratamos de echaros una mano siempre que sea posible», poniendo en valor la colaboración entre el Ministerio y el sector.



José Manuel Prieto Barrio, subdirector general de Seguridad y Calidad Industrial del Ministerio de Industria

Movicarga estuvo presente en Vigo acompañando al sector y distribuyendo su revista entre los asistentes, en una cita que vuelve a demostrar la fortaleza, capacidad de organización y compromiso colectivo de las empresas de grúas móviles en España.



Esta Asamblea ha sido posible gracias a los sponsors:

SPONSOR PREMIUM

Liebherr, Palfinger, MYCSA Grúas, Faymonville, Transgrúas, Tadano y Manitowoc

SPONSOR PLATA

Alkora EBS Correduría de Seguros y Reaseguros, Deutz, Haulotte, Escuela Europea de Maquinaria Grupo Roxu y AMCO Machinery & Consulting.

SPONSOR BRONCE

HEI (Heavy Equipment Ibérica), JLG, Spierings Mobile Cranes, Logical Rioja, Total Energies, SP Quality, correduría de seguros e Intergruas 2000.



Las máquinas expuestas en la zona de exposición de máquinas fueron:

La grúa móvil de construcción Liebherr MK 88 PLUS de Grúas Doniz.



Palfinger Ibérica expone la PK 1650 TEC de Grúas del Vallés.



Tadano expone en ANAGRUAL su grúa de 450 t de Grúas Estación.



Mycsa expone en ANAGRUAL la Effer IQ.2255 HP de Agrutrans.



Transgrúas expone en ANAGRUAL la FASSI F905 Techno de Grúas García.



Faymonville presenta en ANAGRUAL la Tele-Z-4H-AAA adquirida por Hone.





Instalación de Torre Preflash, Petronor

GRÚAS
IBARRONDO
ELEVACIÓN

70
ANIVERSARIO
DESDE 1956

SOLUCIONES DE
ELEVACIÓN

www.gruasibarrondo.com

La grúa móvil de construcción Liebherr MK 88 Plus de Grúas Doniz presente en la Asamblea General de ANAGRUAL

En el marco de la Asamblea General de ANAGRUAL, se ha habilitado un espacio de exposición de maquinaria en el que se ha contado con la presencia de la grúa móvil de construcción Liebherr MK 88 Plus de Grúas Doniz. Asimismo, se ha aprovechado la ocasión para hacer la entrega oficial de este equipo a Pablo Provedo Doniz, gerente de Grúas Doniz, en un acto que ha puesto en valor la apuesta de la compañía gallega por la tecnología, la versatilidad y la eficiencia en el sector de la elevación.

Liebherr Ibérica participa en la XLV Asamblea General de ANAGRUAL, que se celebra en Vigo del 18 al 20 de junio, con la exposición de una de sus grúas móviles de construcción más representativas: la Liebherr MK 88 Plus, perteneciente a Grúas Doniz.

La Liebherr MK 88 Plus de Grúas Doniz es una de las protagonistas del espacio exterior de exposición que se abrió durante la jornada de tarde y que permitirá a los asistentes conocer de cerca diferentes soluciones de elevación presentes en el mercado. La presencia de este equipo ha puesto de manifiesto la importancia que siguen teniendo hoy en día las grúas móviles de construcción dentro del trabajo diario en el sector de la elevación en España.

La grúa Liebherr MK 88 Plus combina la movilidad de una grúa móvil con las prestaciones de una grúa torre, ofreciendo una solución altamente versátil y eficiente. Entre sus principales ventajas destacan la rapidez de montaje, la excelente visibilidad y la capacidad de ejecutar trabajos con gran agilidad, lo que le convierte en una herramienta especialmente eficaz en entornos industriales y dentro del sector de la construcción. Es especialmente eficiente para trabajos de corta y media duración, e, incluso, es capaz de realizar varias intervenciones en una misma jornada, sin necesidad de grandes despliegues logísticos adicionales.

Entre sus principales características técnicas, la Liebherr MK 88 Plus ofrece una capacidad máxima de elevación de 8.000 kg, un alcance máximo de 45 metros y una capacidad de 2.200 kg en la punta. Además, puede alcanzar una altura bajo gancho de 59,10 metros y trabajar con diferentes posiciones de pluma, a 0°, 15°, 30° y 45°, lo que le permite adaptarse a obras con obstáculos, zonas urbanas densas o trabajos que exigen elevar cargas por encima de edificaciones. Otro de los puntos fuertes de esta grúa es su diseño compacto y maniobrable. La MK 88 Plus está concebida para trabajar cerca de edificios y en espacios donde otros equipos pueden tener más dificultades de acceso o posicionamiento. Sin embargo, más allá de sus capacidades técnicas, el verdadero valor diferencial de la Liebherr MK 88 Plus reside en su fiabi-



lidad y en la eficiencia del servicio postventa. En un mercado donde existen alternativas más económicas, la experiencia demuestra que un soporte técnico sólido, ágil y especializado es clave para garantizar la continuidad operativa y la rentabilidad a largo plazo. En este sentido, el servicio no solo acompaña al producto, sino que se convierte en un factor decisivo que supera el atractivo de un menor coste inicial.

MK 88: UNA NUEVA ERA

La grúa móvil de construcción Liebherr MK 88 Plus se posiciona como un referente dentro de la nueva generación de la gama MK, marcando el inicio de la era moderna de este concepto de grúa. Desde 2019 y hasta la fecha, Liebherr Ibérica ha entregado 33 unidades en el mercado nacional, mientras

que ya existen 390 unidades operativas en todo el mundo y principalmente en Europa. Estos datos reflejan una clara tendencia de crecimiento y consolidación en el mercado de la elevación.

“La incorporación de la grúa Liebherr MK 88 Plus supone reforzar nuestra flota con una

máquina versátil, compacta y de altas prestaciones, capaz de dar respuesta a un amplio abanico de trabajos”, afirma Pablo Doniz. La empresa gallega, con una trayectoria consolidada en el sector de la elevación, continúa apostando por equipos que aportan productividad, seguridad y capacidad de servicio a sus clientes.



Álvaro Hueso, Liebherr Ibérica, Pablo Provedo Doniz, Grúas Doniz y Tobias Böhrer, Liebherr Ibérica



hola@gruasdiniz.es // Ctra. de Madrid, 288, 36214 Vigo

Desde hace más de 60 años



Camiones grúa hasta PK 135.002
Grúas móviles telescópicas hasta 650 Tn
Celosía hasta 500 Tn

Transporte especial de todo tipo
y múltiples combinaciones de modulares

Vigo - Porriño - Santiago - Ourense



Liebherr Ibérica presenta en ANAGRUAL su crecimiento, nuevas capacidades y visión de futuro

Durante la XLV Asamblea General de ANAGRUAL, Liebherr Ibérica puso en valor la evolución experimentada por la empresa en los últimos años, la ampliación de su estructura y cartera de soluciones, así como su firme apuesta por acompañar al cliente durante todo el ciclo de vida de la maquinaria.



Tobias Böhler, Director General de Liebherr Ibérica

Tobias Böhler, director general de Liebherr Ibérica, fue el encargado de presentar la evolución de la empresa, que ha consolidado un

amplio árbol de productos y servicios en España y Portugal.

“En los últimos doce meses hemos ampliado nuestra gama y hemos crecido mucho”, explicó Böhler. Actualmente, Liebherr Ibérica alcanza una facturación anual cercana a los 200 millones de euros en España y cuenta con una plantilla de alrededor de 200 personas.

La compañía dispone hoy de una estructura multidisciplinar que abarca áreas como grúas móviles, grúas sobre orugas, grúas torre, grúas portuarias, maquinaria de construcción y movimiento de tierras, además de servicios de asesoramiento financiero, posventa, atención telefónica, marketing y soporte técnico especializado.

Uno de los aspectos destacados de su presentación fue la creciente importancia de la digitalización. Liebherr ha creado un nuevo departamento centrado en el asesoramiento digital, en respuesta a la incorporación progresiva de nuevas herramientas y servicios

conectados para los clientes. Entre ellas se encuentra MyLiebherr, la plataforma digital de la compañía para facilitar la gestión de equipos, servicios y documentación.

Böhler también recordó la amplitud de la actividad de Liebherr en España, que incluye incluso divisiones menos vinculadas tradicionalmente al sector de la elevación, como la de refrigeración. En este ámbito, señaló que la marca ha vendido alrededor de 33.000 frigoríficos y neveras en España.

UNA INVITACIÓN A CONOCER LIEBHERR DESDE DENTRO

Liebherr Ibérica aprovechó la Asamblea de ANAGRUAL para invitar a los asistentes a participar en una próxima jornada en sus instalaciones de Azuqueca de Henares el día 25 de septiembre bajo el lema “Explora la fuerza que nos une”.

La empresa explicó que no participó en Smopyc al considerar más valioso abrir las puertas de



su propia casa a clientes y colaboradores, permitiéndoles conocer de cerca sus instalaciones, productos y servicios. El encuentro contará con simuladores, demostraciones y diferentes actividades, y se espera la asistencia de más de 400 invitados.

PORTUGAL, UNA ESTRUCTURA CADA VEZ MÁS COMPLETA

Otro de los puntos relevantes de la intervención fue la evolución de Liebherr en Portugal. La compañía dispone allí de una sucursal propia que ha recibido importantes inversiones y que, según explicó Böhler, funciona como una "Liebherr Ibérica en miniatura", preparada para atender de forma más directa las necesidades del mercado portugués.

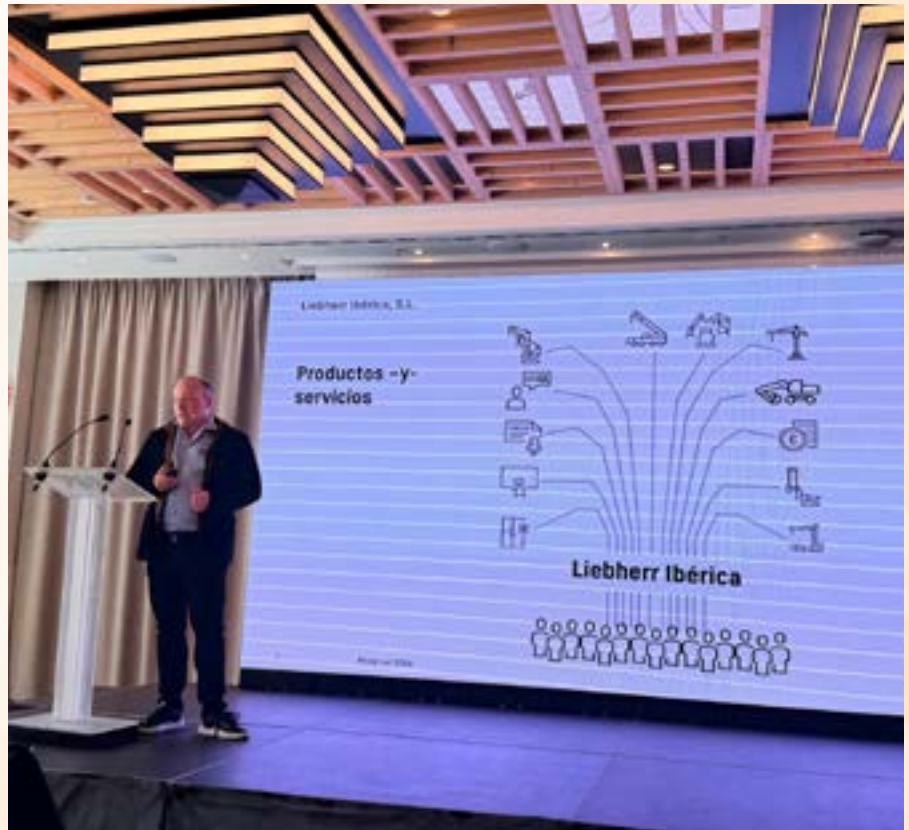
La implantación de Liebherr en Portugal ha ido creciendo por fases. La división de grúas móviles está presente desde 1999; la de grúas portuarias se incorporó en 2021; la división de grúas torre comenzó su actividad directa en 2023, tras haber operado anteriormente a través del distribuidor Grumonte; y desde 2026 también se incorpora directamente el área de movimiento de tierras, que hasta ahora se atendía mediante distribución.

Esta estructura está liderada por Frank, responsable de impulsar el desarrollo de Liebherr en el mercado portugués y de consolidar una oferta cada vez más completa y cercana.

EL MERCADO COMO UN OCÉANO

El Sr. Böhler utilizó una metáfora especialmente gráfica para explicar la visión de Liebherr sobre el mercado de las grúas y las necesidades de sus clientes: comparó el sector con un océano.

Cuando el mar está en calma, explicó, hay trabajo, buenos niveles de alquiler, acceso a financiación, precios relativamente estables y una reventa sencilla de maquinaria de se-



gunda mano. En ese escenario, la actividad resulta más predecible y los clientes pueden navegar con mayor tranquilidad.

Sin embargo, también existen aguas bravas: etapas de trabajo irregular, inflación, impagos, alquileres débiles y necesidad de reducir activos. En esos momentos, según Böhler, no basta con contar con una grúa que funcione. Es necesario disponer de un proveedor sólido, fiable y preparado para responder cuando las condiciones se complican.

"Todas las grúas trabajan, pero cuando hay tormenta no se puede navegar con un velero en el que no confías", fue una de las ideas centrales de su intervención.

En ese sentido, destacó que una segunda vela puede ser el servicio posventa. Cuando el mercado entra en aguas bravas, los clientes necesitan una propuesta integral que incluya maquinaria nueva, talleres, asistencia posventa, servicios, soluciones de maquinaria usada, herramientas digitales y un buen valor de reventa.

Liebherr trasladó así a los asistentes una reflexión sobre cómo desean trabajar y qué tipo de proveedor necesitan a su lado: uno que no solo suministre equipos, sino que acompañe a las empresas en los momentos favorables y, especialmente, cuando el mercado exige más seguridad, respaldo y capacidad de respuesta.

BASURTO
GRUAS Y SERVICIOS

GRUAS BASURTO, S.L.
Tel. 94 719 0987 - Fax 94 719 17 27

info@gruasbasurto.com
www.gruasbasurto.com

SGS

ESTA presenta en ANAGRUAL su guía europea para reforzar la seguridad en las operaciones de elevación

Miguel Flórez de la Colina, Ingeniero superior y Adjunto a la dirección de ESTA (Asociación Europea de Transporte Especial por Carretera y Grúas Móviles), presentó en la XLV Asamblea General de ANAGRUAL la “Guía de Gestión de Riesgos en Operaciones de Elevación”, Lifting Operation Risk Management Guide (LORM), una herramienta de buenas prácticas concebida para ayudar a prevenir accidentes, aclarar responsabilidades y mejorar la preparación de cada maniobra de elevación.



La seguridad fue uno de los grandes ejes de la Asamblea de ANAGRUAL celebrada en Vigo. En este contexto, Miguel Flórez de la Colina, vinculado al sector desde e Ingeniero superior y Adjunto a la dirección de ESTA, expuso el contenido y la filosofía de la guía LORM, impulsada por la Sección de Grúas de ESTA.

ESTA, la Asociación Europea de Transporte Especial por Carretera y Grúas Móviles, representa en Europa a asociaciones profesionales nacionales, empresas especializadas en alquiler de grúas móviles, transporte especial, fabricantes, contratistas y otros actores vinculados a las operaciones de elevación de cargas pesadas.

Entre sus principales objetivos se encuentran trabajar por la armonización europea de normas y reglamentos, representar al sector ante las instituciones europeas, elevar los estándares de seguridad y promover la implantación de buenas prácticas en todas las fases de una operación de elevación.

UNA GUÍA PRÁCTICA, NO UNA NUEVA NORMA

Flórez subrayó desde el inicio que la LORM no pretende sustituir a las leyes, reglamentos o normas aplicables. Se trata de una guía de buenas prácticas, elaborada para ayudar al sector a identificar riesgos, prevenir accidentes y establecer responsabilidades claras entre las partes implicadas.

La guía persigue tres objetivos esenciales: concienciar a los usuarios de equipos de elevación sobre los riesgos asociados a las maniobras, proporcionar recomendaciones prácticas para reducir accidentes y aclarar los roles de fabricantes, empresas de elevación y clientes.

El documento ha sido elaborado por un grupo de trabajo de la Sección de Grúas de ESTA integrado por Blanca Claeysens, de ASA

France; Joe Collins, de Becht; Norbert van Schaik, de Siemens Gamesa; Marcel Schets, de Mammoet; y Ton Klijn, director de ESTA.

La publicación se estructura en siete capítulos y ocho anexos prácticos, con contenidos que abarcan desde las responsabilidades de cada actor hasta la carga, los equipos, la planificación, las inspecciones, la evaluación de riesgos, la preparación en obra, los planes de contingencia o la influencia del viento.

EL TRIÁNGULO DE RESPONSABILIDAD

Uno de los puntos centrales de la guía es el denominado “triángulo de responsabilidad”, formado por tres actores principales: el fabricante, la empresa de elevación y el cliente.

El fabricante debe suministrar una máquina segura, adecuada para el uso previsto y acompañada de la información necesaria para su utilización correcta. La empresa de elevación tiene la responsabilidad de emplear el equipo de forma adecuada, mantenerlo, inspeccionarlo y asegurar que la operación se pueda ejecutar con seguridad. Por su parte, el cliente debe facilitar información fiable sobre la carga, los puntos de izado, el entorno de trabajo, el acceso, el terreno y cualquier condición que pueda afectar al desarrollo de la maniobra.

Flórez incidió en que una comunicación clara entre las tres partes es esencial. El éxito de una elevación no depende únicamente de la grúa o del operador: depende de que todos los implicados sepan qué información deben proporcionar, qué riesgos deben prever y qué decisiones deben tomar antes de iniciar el trabajo.

EQUIPOS, INSPECCIONES Y DOCUMENTACIÓN

La guía dedica un bloque específico a los equipos de elevación, incluyendo grúas móviles conforme a EN 13000, puentes grúa, pórticos, sistemas alternativos de izado, gatos de cable y accesorios como eslingas, cadenas, grilletes o vigas de elevación.

Se recordó la importancia de que todos los equipos y accesorios estén correctamente certificados, inspeccionados y mantenidos. Las revisiones previas al primer uso, las inspecciones periódicas y los registros documentales deben formar parte de la operativa habitual de cualquier empresa.

Durante la presentación también se hizo referencia al nuevo marco europeo de maquinaria, cuya aplicación está prevista para enero de 2027. Esta evolución normativa reforzará los requisitos relacionados con la seguridad de las máquinas y de los accesorios de elevación.

LA CARGA: PESO, CENTRO DE GRAVEDAD Y ESTABILIDAD

Otro de los grandes capítulos de la guía se centra en la carga, uno de los elementos más determinantes para la seguridad de una maniobra. Antes de diseñar un izado es necesario conocer el peso real de la carga, sus dimensiones, forma, posición del centro de gravedad, puntos

Dumper DM9

Aún más comodidad, seguridad y prestaciones.



CAPACIDAD

9



POTENCIA

100



VELOCIDAD

40

La oferta Merlo se amplía con el dumper DM9, diseñado para reducir al mínimo las dimensiones, aumentar la seguridad en el trabajo (cabina homologada ROPS y FOPS de nivel 2) y garantizar una óptima agilidad todoterreno gracias a la elevada altura libre sobre el suelo. El DM9 cuenta con una capacidad de carga máxima de nueve toneladas y se puede equipar con una caja de descarga trasera o de descarga en tres lados, que gira 180° con respecto a la máquina. Un dumper fiable, versátil y capaz de gestionar cargas complejas; una opción de alto nivel en el sector de la manipulación de materiales.



merlo.com

MERLO
IBERICA



de izado disponibles, documentación técnica y estabilidad. También debe analizarse su comportamiento frente al viento, especialmente cuando se trata de piezas de grandes dimensiones o con una elevada superficie expuesta.

La guía pone especial atención en las elevaciones donde los puntos de izado se sitúan por debajo del centro de gravedad. En estos casos, la estabilidad puede quedar comprometida y es imprescindible comprobar el denominado triángulo de estabilidad de las eslingas.

En este apartado se hizo referencia al accidente del puente de Lochem, en Países Bajos, como ejemplo de la importancia de analizar correctamente la estabilidad de la carga y evitar que la confianza entre las partes sustituya una evaluación técnica completa de los riesgos.

CLASIFICACIÓN DE LAS ELEVACIONES

La LORM establece tres categorías principales de elevación: estándar, compleja y crítica.

Las elevaciones estándar son aquellas que no cumplen criterios de complejidad o criticidad y pueden realizarse mediante prácticas rutinarias por equipos competentes, siempre con una evaluación de riesgos y una charla previa de seguridad.

Las elevaciones complejas incluyen, entre otras, las que se realizan entre el 80% y el 90% de la capacidad indicada en las tablas de carga de la grúa, las maniobras con personas en cesta y aquellas en las que la carga o la estructura de la máquina puede acercarse a instalaciones eléctricas, transformadores o equipos en funcionamiento.

Las elevaciones críticas son aquellas que superan el 90% de la capacidad de tabla, se desarrollan cerca de equipos eléctricos energizados, implican dos o más grúas elevando una misma carga, se realizan en espacios confinados o con muy poco margen respecto a estructuras existentes, utilizan puntos de izado situados por debajo del centro de gravedad o requieren equipos especiales o accesorios fabricados a medida.

Estas operaciones requieren una preparación y control mucho más exhaustivos, incluyendo planes de izado, procedimientos de trabajo, evaluación de riesgos, permisos, reuniones previas y planes de contingencia documentados.

PREPARACIÓN EN OBRA: NINGÚN DETALLE ES MENOR

La guía insiste en que la preparación en obra es tan importante como la propia ejecución de la maniobra.

Antes de iniciar una elevación se debe inspeccionar visualmente la grúa, comprobar los limitadores, verificar los reenvíos, revisar el gancho, el cable, el tambor y el bloque, así como confirmar que existe espacio suficiente para el montaje, el giro, los estabilizadores o sistemas como el Superlift.

También es necesario estudiar el entorno de trabajo: accesos, capacidad portante del terreno, posibles tuberías o servicios subterráneos, obstáculos, líneas eléctricas, iluminación, circulación de personas y vehículos, condiciones meteorológicas y medios de comunicación entre el equipo.

La guía plantea que la documentación no debe considerarse una carga administrativa. La ficha técnica de izado, la evaluación de riesgos, el procedimiento de trabajo, la charla de seguridad, el registro de participantes, los permisos y el plan de contingencia deben utilizarse como herramientas prácticas para que todo el equipo conozca qué se va a hacer, quién lo hará y cómo se actuará ante cualquier cambio.

CIRCUNSTANCIAS EXCEPCIONALES Y GESTIÓN DEL CAMBIO

El documento aborda además situaciones de especial riesgo, como trabajos rutinarios que pueden ocultar peligros, elevaciones con dos grúas, operaciones sobre barcasas, izado de personas, piezas prefabricadas de hormigón, cargas preeslingadas o trabajos de demolición. En todas estas situaciones, la preparación debe ser más rigurosa. Flórez destacó especialmente la necesidad de anticiparse a los cambios y no improvisar bajo la presión de la obra, del cliente o del plazo de ejecución.

Para ello, la guía incorpora la Gestión del Cambio o Management of Change (MOC), un procedimiento destinado a identificar, registrar, revisar, aprobar y comunicar cualquier modificación que afecte a una operación ya planificada.

Como herramienta para afrontar situaciones complejas, la LORM propone el modelo TDODAR, utilizado en aviación: tiempo, diagnóstico, opciones, decisión, acción y revisión. Un método paso a paso para evitar decisiones precipitadas cuando surge un problema durante la maniobra.

DIEZ PREGUNTAS ANTES DE INICIAR UN IZADO

La guía concluye este bloque con diez preguntas básicas que deben responderse antes de comenzar cualquier elevación:

1. ¿Cuál es el peso de la carga?
2. ¿Cuál es el radio máximo de trabajo?
3. ¿Cuál es la capacidad y el peso del aparejo?
4. ¿Qué deducciones deben aplicarse a la tabla de capacidad?
5. ¿Cuál es la capacidad neta disponible de la grúa?
6. ¿Qué porcentaje de la capacidad de la grúa se va a utilizar?
7. ¿La grúa está sobre terreno firme, nivelado y con una distribución de cargas adecuada?
8. ¿Existen líneas eléctricas en la trayectoria de la carga?
9. ¿Hay obstáculos en el recorrido de la grúa o de la carga?
10. ¿Podría la carga entrar en contacto con la grúa, la pluma o cualquier estructura durante la maniobra?

APRENDER DE LOS ACCIDENTES PARA AVANZAR COMO SECTOR

Uno de los mensajes más relevantes de Miguel Flórez fue la importancia de compartir los accidentes, analizar qué ha ocurrido y extraer enseñanzas que permitan evitar que los mismos errores vuelvan a repetirse.

Explicó que, tras producirse incidentes, es fundamental conocer los hechos, revisar la planificación, analizar las decisiones tomadas y detectar los fallos de comunicación, diseño, estabilidad o gestión de riesgos que hayan podido influir.

El objetivo no debe ser buscar culpables, sino reforzar la cultura preventiva del sector. Cada accidente contiene una lección que puede salvar vidas, proteger equipos y evitar que otras empresas repitan los mismos fallos.

La presentación de ESTA en ANAGRUAL dejó una idea clara: la seguridad en las operaciones de elevación no depende de un único elemento. Es el resultado de una planificación rigurosa, una comuni-



cación fluida, equipos adecuados, profesionales competentes y una cultura sectorial dispuesta a aprender de cada experiencia.

LAS LÍNEAS DE TRABAJO ACTUALES DE ESTA

Para finalizar, Miguel Flórez resumió algunas de las actividades que ESTA está desarrollando actualmente para seguir avanzando en materia de seguridad, armonización normativa y aprendizaje colectivo dentro del sector.

Entre ellas destacó el trabajo de la Comisión HSE, el órgano de seguridad de ESTA, integrado principalmente por responsables de prevención y seguridad de empresas especializadas. Esta comisión analiza retos comunes del sector y promueve iniciativas destinadas a reducir riesgos en las operaciones de elevación y transporte especial.

Uno de sus grupos de trabajo más relevantes es el WG1, centrado en el intercambio de incidentes. Su objetivo es establecer un sistema que anime a las empresas a compartir de forma estructurada los accidentes, incidentes y situaciones de riesgo detectadas en sus operaciones. La iniciativa sigue el ejemplo de sectores como la aviación, el nuclear o el offshore, donde el análisis colectivo de incidentes se considera una herramienta esencial para elevar los estándares de seguridad.

Por su parte, el WG2 trabaja en la elaboración de normas de seguridad y guías de buenas prácticas de ESTA, como la propia LORM presentada en ANAGRUAL. Su misión es ofrecer al mercado documentos prácticos que ayuden a empresas, operadores y clientes a planificar y ejecutar las operaciones con criterios comunes.

ESTA mantiene además un grupo de trabajo específico dedicado a la normativa europea, que sigue de cerca las nuevas regulaciones elaboradas por la Unión Europea y analiza su impacto en las empresas de grúas móviles, transporte especial y elevación de cargas.

Finalmente, Flórez se refirió al grupo especializado en inspecciones de poleas, compuesto por tres expertos que estudian los problemas asociados a estos componentes críticos de las grúas. El grupo analiza cómo prevenir fallos, qué operaciones de manipulación deben realizarse y qué controles pueden contribuir a reforzar la seguridad y fiabilidad de los equipos.

Flórez también repasó otras líneas de trabajo en las que ESTA está actualmente implicada. Entre ellas destacó el desarrollo de una guía de buenas prácticas para remolques con suspensión hidráulica modular (MHST) y la creación de la licencia europea ETOL (European Transport Operator Licence), destinada a la formación y certificación de operadores de transporte especial, siguiendo un modelo similar al de la licencia ECOL para grúistas.

En el ámbito europeo, la asociación participa activamente en asuntos como la revisión de la Directiva 96/53/CE sobre pesos y dimensiones y en las iniciativas relacionadas con la movilidad militar. Asimismo, colabora con la Universidad de Parma (Italia) en la realización de un estudio sobre el impacto del sector de las grúas móviles y los transportes especiales.

Miguel Flórez también destacó la participación de ESTA en organizaciones internacionales como la ICSA (International Crane Stakeholders Association), integrada por representantes de Europa, Estados Unidos, Canadá, Australia, Japón y fabricantes de equipos. Entre los proyectos actualmente en marcha figura un grupo de trabajo sobre la influencia de la posición desigual de los estabilizadores, liderado por Liebherr y en el que ESTA participa activamente. Además, la organización estudia iniciativas relacionadas con concursos de habilidades para operadores y montadores especializados, en colaboración con entidades como WorldSkills.

Por otra parte, ESTA forma parte de ESPORG, la asociación europea de aparcamientos seguros para camiones, con el objetivo de que las necesidades específicas de los transportes especiales sean tenidas en cuenta. Actualmente participa en un grupo de trabajo centrado en el bienestar de los conductores y colabora en la creación de una nueva iniciativa destinada a analizar las necesidades de estacionamiento del transporte especial en aspectos como el acceso, las reservas o el espacio disponible.

Con estas iniciativas, ESTA continúa impulsando una cultura de colaboración y prevención en Europa, convencida de que compartir conocimiento, experiencias e incidentes es una de las vías más eficaces para que el sector avance de forma más segura y profesional.

Tadano presenta en ANAGRUAL sus soluciones digitales para los gruistas

Tadano aprovechó su participación en la XLV Asamblea General de ANAGRUAL para presentar un completo conjunto de herramientas digitales orientadas a mejorar la planificación de los izajes, aumentar la seguridad de las maniobras y facilitar la toma de decisiones de los gruistas y responsables de proyecto.



Ignacio Español, director de Tadano para España

La presentación corrió a cargo de Ignacio Español, director de Tadano para España, quien explicó la importante inversión realizada por el fabricante en el desarrollo de soluciones online capaces de acompañar al profesional desde la fase inicial de planificación hasta la ejecución de la maniobra; y de Jesús Heredero, responsable de servicio técnico de Tadano en España.

El objetivo de estas herramientas es claro: ayudar a seleccionar la grúa adecuada, estudiar las configuraciones posibles, calcular las fuerzas transmitidas al terreno, definir el área de trabajo y visualizar la maniobra con antelación. Todo ello permite preparar elevaciones más seguras, optimizar la logística y transmitir mayor confianza al cliente final.

Durante la jornada, Tadano agradeció especialmente a Grúas Estación la cesión de la grúa expuesta en la campa de la Asamblea. También participaron Gustavo Cortina, Jenaro Vilanova y Raquel Rodríguez, junto a Jesús Heredero, responsable de Servicio Técnico de Tadano, quien profundizó en las aplicaciones y nuevas tecnologías desarrolladas por la compañía para la operativa diaria de las grúas.

CINCO HERRAMIENTAS ONLINE PARA PLANIFICAR MEJOR CADA IZAJE

Jesús Heredero explicó que Tadano ha reunido sus soluciones digitales en una plataforma online accesible a través de su portal global de herramientas. Las cinco aplicaciones principales son heyTADANO, Crane Select+, Outtrigger Reaction, Working Range y 3D Operation Planner.

Estas soluciones responden a tres grandes necesidades actuales del sector: gestión de flotas, cálculo de estabilidad y aprovechamiento de la inteligencia artificial para acceder rápidamente a información técnica.

HEYTADANO: INTELIGENCIA ARTIFICIAL PARA RESOLVER DUDAS TÉCNICAS

Una de las novedades más destacadas es heyTADANO, un chat basado en inteligencia artificial que incorpora manuales de usuario, documentación de mantenimiento e información técnica de Tadano.

Con preguntas sencillas, el profesional puede localizar rápidamente datos relevantes sobre

una grúa, sus funciones, procedimientos de operación o necesidades de mantenimiento. La herramienta centraliza la información y permite acceder a ella tanto desde la oficina como directamente desde la obra.

Entre sus principales ventajas destacan la disponibilidad inmediata, la rapidez para localizar documentación y la posibilidad de obtener respuestas en cualquier idioma. Para los gruistas y técnicos, esto supone disponer de un apoyo técnico permanente sin tener que revisar manuales extensos o buscar información en diferentes plataformas.

CRANE SELECT+: SELECCIONAR LA GRÚA MÁS ADECUADA

La herramienta Crane Select+ ha sido diseñada para ayudar a elegir la grúa y la configuración más adecuadas para cada trabajo.

El usuario introduce los parámetros básicos de la maniobra y la plataforma analiza qué modelo puede responder mejor a las necesidades de elevación. Además, permite estudiar las diferentes configuraciones disponibles para esa grúa concreta.

De esta manera, la herramienta ayuda a responder una de las preguntas más importantes antes de cualquier trabajo de izaje: qué máquina es la más adecuada para ejecutar la maniobra con seguridad, eficiencia y el mejor aprovechamiento posible de sus prestaciones.

OUTRIGGER REACTION: CÁLCULO DE LAS CARGAS SOBRE EL TERRENO

La estabilidad de una grúa depende, entre otros factores, de la correcta transmisión de





Jesús Heredero, Responsable de Servicio Técnico de Tadano

las cargas a través de los estabilizadores. Para ello, Tadano ofrece la herramienta Outtrigger Reaction.

Esta aplicación permite seleccionar la configuración de la grúa para una maniobra determinada y calcular la presión que ejercen los estabilizadores sobre el terreno. Esta información es especialmente importante para valorar si el suelo es adecuado, definir apoyos adicionales o preparar correctamente las placas de reparto.

Además, la herramienta permite exportar un documento con los datos de cálculo, facilitando su presentación ante clientes, responsables de obra o coordinadores de seguridad.

WORKING RANGE: CONOCER EL ÁREA REAL DE TRABAJO

Con Working Range, el usuario puede calcular el área de trabajo disponible en función de la maniobra prevista y de la configuración elegida.

Esta aplicación permite optimizar la operación antes de desplazar la grúa hasta el emplazamiento, mejorando la logística y reduciendo incertidumbres. El profesional puede conocer con antelación los límites de trabajo de la máquina, comprobar si puede alcanzar el punto de izaje y estudiar las restricciones de radio, altura o posición.

Al igual que otras herramientas de Tadano, Working Range permite generar documentos exportables para compartir la planificación con el cliente o con los equipos implicados en la maniobra.

3D OPERATION PLANNER: PLANIFICAR EL IZAJE DE FORMA VISUAL

La herramienta más completa presentada

por Tadano fue el 3D Operation Planner, una solución que permite preparar maniobras de elevación en tres dimensiones.

A través de esta aplicación, los usuarios pueden crear escenarios realistas, incorporar edificios, obstáculos, elementos del entorno y planos del emplazamiento. También permite situar la grúa dentro de ese escenario, configurar sus estabilizadores, seleccionar pluma y plumín, orientar la superestructura y comprobar visualmente el desarrollo de la maniobra.

Entre sus principales funciones se encuentran:

- Creación de edificios, obstáculos y escenarios mediante distintos objetos.
- Posicionamiento y configuración de la grúa dentro del espacio de trabajo.
- Carga y escalado de planos del emplazamiento.

- Creación y guardado de etapas de carga personalizadas.
- Modelos de grúa detallados e interactivos.
- Estabilizadores extensibles.
- Superestructura orientable.
- Configuraciones detalladas de pluma y plumín.
- Visualización de los diferentes tipos de plumín disponibles.

El 3D Operation Planner permite preparar un plan de izaje en pocos minutos. El usuario puede crear los obstáculos, añadir la grúa, colocar ambos elementos en el escenario y ajustar progresivamente la configuración de la máquina.

Esta visualización previa aporta una ventaja importante para el gruísta, el técnico y el cliente: permite detectar posibles interferencias, estudiar accesos, prever limitaciones de espacio y elegir la ubicación más eficiente de la grúa antes de iniciar el trabajo.

DIGITALIZACIÓN AL SERVICIO DE LA SEGURIDAD

La presentación de Tadano en ANAGRUAL puso de manifiesto cómo la digitalización está transformando la planificación de las maniobras de elevación.

Estas herramientas no sustituyen la experiencia del gruísta ni el conocimiento técnico de los equipos, pero sí aportan información precisa para preparar cada proyecto con mayor seguridad y eficiencia. La posibilidad de estudiar una maniobra antes de llegar a obra permite reducir riesgos, mejorar la coordinación y ofrecer una planificación más profesional al cliente.

Con soluciones como heyTADANO, Crane Select+, Outtrigger Reaction, Working Range y 3D Operation Planner, Tadano refuerza su apuesta por acompañar al sector no solo con maquinaria, sino también con tecnología orientada a hacer más seguras, previsibles y rentables las operaciones de izaje.



Manitowoc refuerza en ANAGRUAL su apuesta por el servicio y presenta la Grove GMK8700 de 700 t

Manitowoc participó en la XLV Asamblea General de ANAGRUAL, celebrada en Vigo, con una presentación centrada en el fortalecimiento de su red de posventa en España y en una de sus últimas grandes novedades de producto: la nueva grúa todoterreno Grove GMK8700, con una capacidad máxima de 700 toneladas.

La intervención corrió a cargo de Francisco de Borja, responsable de Manitowoc en España, y Gonzalo de Lope, responsable de Servicio Técnico en España, quienes trasladaron a los asistentes la estrategia de la compañía para estar cada vez más cerca de sus clientes, tanto desde el punto de vista comercial como técnico.

CERCANÍA, DISPONIBILIDAD Y ESPECIALIZACIÓN TÉCNICA

Gonzalo de Lope explicó que la clave de la posventa de Manitowoc pasa por mantener un contacto cercano, permanente y ágil con el cliente. El objetivo es facilitar la máxima disponibilidad de las máquinas, con intervenciones fiables y una respuesta rápida allí donde se necesite.

“La apuesta de Manitowoc es contar con un equipo técnico en continua expansión, con más capacidad y más recursos”, señaló. En los últimos cuatro años, la compañía ha duplicado el número de técnicos, también en España, reforzando así su capacidad de servicio para las grúas Grove y Manitowoc.

El equipo técnico de la compañía cuenta con un elevado nivel de especialización y un programa permanente de formación. Este plan incluye diferentes niveles de capacitación, hasta siete escalones formativos, así como estancias y formación directa en fábrica. Además, este conocimiento se hace extensible a los clientes que cuentan con mecánicos propios, con el fin de que puedan disponer de un mayor respaldo técnico en el mantenimiento de sus equipos.

“Queremos estar donde el cliente nos necesite”, fue una de las ideas centrales de la presentación.

MÁS TALLERES Y UNA RED MÁS PRÓXIMA AL CLIENTE

Manitowoc destacó también la evolución de su estructura de servicio en la Península Ibérica. Desde el taller de Madrid, puesto en marcha



A la drcha., Francisco de Borja, responsable de Manitowoc en España



De izda a drcha: Gonzalo de Lope, responsable de Servicio Técnico en España junto Francisco de Borja responsable de Manitowoc en España

hace cinco años, la compañía realiza grandes reparaciones, con una media de dos o tres intervenciones de este tipo al mes.

A este centro se suma un punto de servicio en Barcelona y el respaldo de técnicos situados en Oporto, desde donde se atiende especialmente a clientes de la zona norte de España y del noroeste de Castilla y León.

El plan de expansión contempla además la incorporación de un técnico en Andalucía y otro en la zona de Levante. La meta es clara: conseguir que ningún cliente se encuentre a más de tres horas de un técnico especializado de Manitowoc.

La compañía anunció asimismo la apertura de un nuevo taller en Oporto, que funcionará como punto operativo alternativo al de Madrid. Con este nuevo centro, Manitowoc reforzará su propuesta de valor basada en “más cercanía, más opciones, más flexibilidad y más capacidad de servicio”.

LA NUEVA GROVE GMK8700, PROTAGONISTA DE LA PRESENTACIÓN

Francisco de Borja presentó una de las principales novedades que Manitowoc mostró en CONEXPO: la nueva Grove GMK8700, una grúa todoterreno de 700 toneladas de capacidad máxima.

El modelo contará con dos configuraciones de pluma principal, de 54 y 80 metros, así como con un plumín de hasta 107 metros. Entre sus principales tecnologías destacan el sistema MegaWing-Lift™, el automontaje, el contrapeso de posición variable VPC, la transmisión MegaDrive™ con suspensión MegaTrak™, el sistema de control CCS 2.0 y la conectividad Grove Connect™.

Con esta nueva máquina, Grove continúa ampliando su propuesta en el segmento de las grandes grúas todoterreno, combinando capacidad, versatilidad y sistemas avanzados de control y configuración.

La presentación concluyó con la proyección de un vídeo dedicado a la fábrica de Manitowoc en Alemania, mostrando la capacidad industrial, la tecnología y el conocimiento técnico que respaldan el desarrollo de las grúas Grove y Manitowoc.



Gonzalo de Lope, responsable de Servicio Técnico de Manitowoc en España



Elisio Rangel, General Manager de Manitowoc España, Francisco de Borja, Gonzalo de Lope y Ángel Sánchez de Manitowoc

**GRUAS
Y MONTAJES
ODRA**

GRÚAS PICK & CARRY ELÉCTRICAS

Máxima carga, mínimo espacio.
Potencia eléctrica sin ruido ni emisiones.

LA MEJOR OPCIÓN

- ✓ **GRAN CAPACIDAD DE CARGA**
Desde 3,8 toneladas a 40 Tn.
- ✓ **GRÚAS COMPACTAS**
Ideal para espacios reducidos.
- ✓ **MÁQUINAS ELÉCTRICAS**
Sin emisiones de humos ni ruidos.
- ✓ **PICK & CARRY**
Levantán la carga y la llevan a su destino.
- ✓ **RUEDAS ANTI-MARCAS**
Sin rozaduras, ni marcas en el suelo.



¡Toda la información
en nuestra web!



JMG MC 45S
RADIOCONTROLADA
Max. Capacidad: 4,5 Tn.
Pluma principal: 7,5m.
Dimensiones: 2775 x
1200 x 1648 mm.
Peso: 4.900 Kg.

JMG MC 400
GRÚA DE CABINA
Max. Capacidad: 40 Tn.
Pluma principal: 14 m.
Dimensiones: 5170 x
2250 x 2295 mm.
Peso: 33.500 Kg.



JMG MC 160
GRÚA DE CABINA
Max. Capacidad: 16 Tn.
Pluma principal: 11,5 m.
Dimensiones: 4395 x
2270 x 1994 mm.
Peso: 19.950 Kg.

CONTÁCTENOS

Para nosotros ¡NO HAY NADA IMPOSIBLE!

📍 C/ La Ribera, 17, Nave 8, Burgos ☎ 947483901 / 619415314
✉ ingeniería@gruasymontajesodra.es 🌐 www.gruasodra.es

Faymonville en ANAGRUAL: cuatro marcas, más capacidad y nuevas soluciones de transporte

Faymonville participó en la XLV Asamblea en Vigo, con una presentación a cargo de Juan Manchado y Jorge Estesos, en la que el grupo mostró su evolución, su creciente capacidad industrial y varias de las principales novedades técnicas incorporadas a sus gamas durante el último año.

Juan Manchado abrió la intervención con una visión general del Grupo Faymonville y de las marcas que conforman su oferta. Históricamente, el grupo ha desarrollado su actividad a través de MAX Trailer, Faymonville y Cometto, cubriendo necesidades que van desde el transporte especial y la maquinaria de construcción hasta las operaciones de carga pesada e industrial de máxima complejidad.

MAX Trailer está orientada a vehículos modulares y semirremolques para transportes de entre 15 y 110 toneladas, mientras que Faymonville se centra en soluciones de transporte especial de alta versatilidad. Por su parte, Cometto representa la gama de transporte autopropulsado y modular para las cargas más extremas, con capacidades que alcanzan las 25.000 toneladas y más allá.

A esta estructura se ha sumado recientemente Morello, fabricante italiano especializado en vehículos eléctricos autopropulsados destinados al transporte interno de grandes componentes industriales. La incorporación de Morello permite al grupo ampliar su presencia en sectores como la siderurgia, la energía, el ferrocarril, la defensa o las grandes instalaciones industriales, con soluciones para cargas desde cinco toneladas.

UN GRUPO EN PLENA EXPANSIÓN

Durante la presentación se destacó el fuerte crecimiento experimentado por Faymonville en los últimos meses. En 2025, el grupo contaba con tres marcas, cuatro fábricas, 1.400 empleados, 175.000 metros cuadrados de superficie productiva y una producción anual de 3.000 equipos.

En 2026, tras las últimas incorporaciones y ampliaciones, el grupo alcanza ya cuatro marcas, seis fábricas, 1.530 empleados, 243.800 metros cuadrados de superficie de producción y una capacidad de fabricación de 3.500 equipos anuales.

El crecimiento industrial también incluye la puesta en marcha de un nuevo centro de producción en Estados Unidos. Según adelantaron durante la Asamblea, la primera unidad fabricada en esta instalación estaba prevista para salir de producción el mes siguiente. Esta apuesta permitirá fabricar chasis localmente para el mercado norteamericano, reducir el impacto de los aranceles,



Juan Machado, Responsable Faymonville Ibérica



Jorge Estesos, Jefe de equipo de Ventas de Faymonville Ibérica

aliviar la carga de las líneas de producción europeas y disminuir los costes logísticos en Estados Unidos.

NOVEDADES TÉCNICAS PRESENTADAS POR JORGE ESTESO

Jorge Esteso fue el encargado de presentar las principales novedades técnicas lanzadas por Faymonville durante el último año, especialmente dentro de la gama MAX Trailer.

Entre ellas destacó la evolución del modelo MAX410, que pasa a estar disponible también en configuración de seis ejes. Esta versión ofrece una carga útil de hasta 82 toneladas, incorpora patas de apoyo hidráulicas y dispone de una cama de carga de 15 metros, configurándose como una solución especialmente interesante para el transporte de maquinaria pesada y equipos de construcción.

También se presentó el MAX810, un semirremolque diseñado para operaciones que requieren una altura de carga reducida y una gran capacidad de extensión. El modelo cuenta con una altura de carga de 800 mm y doble extensión, alcanzando una longitud máxima de hasta 35 metros. Puede configurarse con entre cinco y siete ejes traseros y con un dolly delantero extraíble de dos o tres ejes. Además, ofrece la posibilidad de incorporar rampas para facilitar la carga de maquinaria.

Otra de las novedades fue el MultiPLUS-FTR, cuya cama elevable cuenta ahora también con función descendente. Esta solución incorpora una plataforma hidráulica que puede utilizarse como rampa, aportando una mayor flexibilidad para las operaciones de carga y descarga y permitiendo adaptar el vehículo a una amplia variedad de transportes.

MAX TRAINING: FORMACIÓN DIGITAL PARA UNA OPERACIÓN MÁS SEGURA

Faymonville Ibérica aprovechó igualmente su presencia en ANAGRUAL para adelantar



el lanzamiento de MAX Training, una nueva plataforma de formación online prevista para finales de 2026.

El programa estará orientado a la formación operativa y especializada por equipos, con vídeos prácticos centrados en la operación segura de los vehículos, su utilización correcta y las principales recomendaciones de seguridad.

La plataforma podrá consultarse desde cualquier dispositivo, estará disponible las 24 ho-

ras del día y los siete días de la semana, e incluirá cursos específicos como los dedicados al MAX410. Los usuarios podrán obtener certificados de finalización y acceder a contenidos actualizados de forma continua.

Con estas novedades, Faymonville reafirmó en ANAGRUAL su apuesta por el crecimiento industrial, la ampliación de su gama de soluciones para el transporte especial y la formación como herramienta clave para mejorar la seguridad, la eficiencia y el aprovechamiento de los equipos.



SALVADOR
GRUÉS I TRANSPORTS

**SERVICIO EN GRÚA MÓVIL, CAMIÓN GRÚA Y MINIGRÚA
ROBOTS Y COLOCACIÓN DE VIDRIOS CON VENTOSA**

C/ Albert Einstein, 14. 08940 Cornellà de Llobregat (Barcelona)
Tel.: 933 794 006 | Urgencias: 661 271 093 - 677 411 734 • info@transportes-salvador.com • www.transportes-salvador.com

Mycsa en ANAGRUAL

MYCSA participó en la XLV Asamblea General de ANAGRUAL, celebrada en Vigo, estuvo en ANAGRUAL donde Francisco Montoya Martínez destacó el crecimiento de la empresa en los últimos años y compartió los ambiciosos objetivos de MYCSA para el futuro. La empresa prevé abrir entre seis y ocho nuevos centros en 2027.

MYCSA está reforzando sus recursos de asistencia y atención al cliente, incluyendo un teléfono operativo 24 horas para ofrecer una respuesta más ágil ante cualquier necesidad. Esta evolución acompaña también al crecimiento de su actividad comercial: tras cerrar el pasado año con 780 pedidos, la compañía espera alcanzar las 1.000 unidades este año.



Francisco Montoya Martínez, Director en Mycsa España & Portugal

UNA POSVENTA MÁS ESTRUCTURADA Y ESPECIALIZADA

La presentación incluyó también la intervención de José Manuel Mateo, director de Posventa de MYCSA GRÚAS, quien expuso la estructura y los recursos con los que la empresa está impulsando su servicio técnico.

Entre las soluciones presentadas destacaron los componentes de fabricación propia, orientados a mejorar el control, la seguridad y la operatividad de las grúas. MYCSA mostró el mando de control remoto CD4, el distribuidor V200, la válvula de retención y el sistema VSL Plus, elementos que forman parte de su propuesta técnica para ofrecer equipos más eficientes y adaptados a las necesidades reales de los usuarios.

Asimismo, se presentaron herramientas y sistemas como Engine Control, la aceleración dinámica y la aplicación MyHiab, que permiten mejorar la gestión de los equipos y facilitar el seguimiento de su funcionamiento.

MYCSA EXPONE EN ANAGRUAL LA EFFER IQ.2255 HP DE AGRUTRANS

La compañía presentó en la Asamblea de ANAGRUAL en Vigo una grúa articulada de



José Manuel Mateo, director de Posventa de MYCSA GRÚAS

gran tonelaje EFFER iQ.2255 HP sobre camión Volvo FH, que adquirió Agrutrans, y que ya vimos en SMOPYC.

MYCSA estuvo presente en la XLV Asamblea General de ANAGRUAL, celebrada en Vigo, con la exposición de una imponente EFFER iQ.2255 HP de Agrutrans, una grúa articulada de altas prestaciones que llamó la atención de los profesionales del sector durante la apertura del espacio exterior de exposición.

Es un modelo de la gama Super Heavy de EFFER, marca integrada en el grupo HIAB. La EFFER iQ.2255 HP pertenece a la clase de 200 toneladas metro y ha sido diseñada para afrontar operaciones de gran exigencia en sectores como la construcción, la industria, el montaje de estructuras, la manipulación de maquinaria pesada, trabajos en altura o intervenciones en espacios de difícil acceso. Su combinación de fuerza y alcance la convierte en una herramienta especialmente útil para empresas que necesitan máxima versatilidad en servicios complejos.



MERCA-ELEVA

Sales

Amplio stock de ocasión y nuevo



MANITOU MAN GO 12
2017
Ref. 701



LGMG AR16J
2022
Ref. 1163



HAULOTTE HA20PX
2010
Ref. 789



HAULOTTE HA32PX
2007
Ref. 525



HAULOTTE HA15IP
2016
Ref. 439



GENIE Z-45/25J DC
2013
Ref. 456



LGMG AS1212E
2022
Ref. 1101



GENIE S85
2008
Ref. 353



MANITOU MT 1440
2012
Ref. 468

CONSULTA TODO NUESTRO STOCK EN
www.mercaeleva.com



+34 613 38 81 96 | sales@mercaeleva.com | www.mercaeleva.com

Palfinger celebra en ANAGRUAL sus diez años en España y presenta sus últimas soluciones de elevación

Daniel Prieto, director comercial de Palfinger Ibérica, participó en la XLV Asamblea General de ANAGRUAL celebrada en Vigo, donde presentó los diez años de trayectoria de Palfinger Ibérica en España y repasó las principales novedades de producto, tecnología y servicio de la compañía. Por su parte, Manuel Pérez, responsable de las BG Lift en España, presentó las novedades en minigrúas BG Lift.



Daniel Prieto, Director Comercial de Palfinger Ibérica

La intervención de Palfinger en ANAGRUAL sirvió para poner en valor una década de presencia directa de Palfinger Ibérica en el mercado español, una etapa marcada por el crecimiento, la cercanía al cliente y la ampliación progresiva de sus soluciones de elevación. La compañía recordó como fecha simbólica de esta trayectoria el 24 de septiembre, día de inauguración de Palfinger Ibérica.

Durante la presentación, Daniel Prieto destacó la evolución de la oferta de producto de la marca, comenzando por la gama de grúas TEC, donde Palfinger mostró las posibilidades de configuración de los modelos PK 720 TEC y PK 880 TEC, incluyendo versiones con jib y diferentes opciones de montaje sobre cabeza tractora.

EL modelo PK 720 es una máquina tremendamente compacta. Es estable al 100% en todo el rango de trabajo de la grúa.

La gama TEC incorpora soluciones dirigidas a mejorar tanto la productividad como la seguridad en operación. Entre las novedades presentadas se encuentra un nuevo paquete de iluminación, que incrementa en un 50% la intensidad luminosa de las máquinas, favoreciendo la visibilidad en trabajos con baja luz o en condiciones más exigentes. Asimismo, Palfinger presentó el nuevo sistema SFL para la gama TEC, una tecnología destinada a monitorizar la presión ejercida por los gatos estabilizadores sobre el suelo. Esta función permite disponer de mayor información durante el posicionamiento de la máquina y contribuye a optimizar la estabilidad y la seguridad en maniobras de elevación.

BG LIFT: TRANSFORMAR LOS "NO" EN NUEVAS OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

Uno de los bloques centrales de la presentación estuvo dedicado a la gama de minigrúas BG Lift, una propuesta con la que Palfinger quiere dar respuesta a trabajos que, hasta ahora, muchas empresas se veían obligadas a rechazar.

La compañía planteó varias situaciones habituales en el día a día de los alquiladores y empresas de elevación: accesos imposibles, entornos interiores sensibles, suelos delicados o trabajos de pequeña capacidad que no justifican la movilización de una grúa convencional.

Palfinger puso como ejemplo operaciones en las que el cliente necesita elevar una carga en el interior de un edificio, atravesando un pasillo de apenas 80 centímetros o trabajando en una tercera planta. En estos casos, una grúa de gran tonelaje no puede acceder, mientras que una minigrúa compacta puede convertirse en una solución viable.

También se hizo referencia a hospitales, centros comerciales, museos o espacios interiores donde se exige un funcionamiento limpio, silencioso y sin emisiones. En este tipo de aplicaciones, la disponibilidad de versiones eléctricas o híbridas resulta especialmente relevante.

Los suelos delicados son otro de los escenarios donde estas máquinas aportan valor. Pavimentos de mármol, losas de aparcamientos, cubiertas técnicas o superficies con restricciones de carga pueden sufrir daños por el peso por eje de equipos convencionales. Las minigrúas permiten acceder a estas zonas con una solución más compacta y adaptada.

Además, Palfinger recordó que muchos clientes demandan elevaciones de entre 500 y 2.000 kg en interiores, trabajos para los que movilizar una grúa grande puede no resultar rentable. Según expuso la compañía, cada trabajo rechazado representa una oportunidad que puede terminar en manos de la competencia, mientras que la gama M de BG Lift permite convertir esos "no" en nuevas líneas de negocio.

CINCO MODELOS, DESDE 580 KG HASTA 40 TONELADAS

La gama M de BG Lift presentada por Palfinger está compuesta por cinco modelos, con capacidades de elevación que van desde los 580 kg hasta las 40 toneladas.



Manuel Pérez, responsable de las BG Lift en España

Las máquinas más compactas de la gama están orientadas a operaciones en espacios muy reducidos. Incorporan configuraciones de gasolina, híbridas o eléctricas, función Pick & Carry y cabrestantes de hasta 500 kg con 36 metros de cable. Sus dimensiones compactas permiten trabajar en zonas interiores, accesos estrechos y emplazamientos donde una grúa tradicional no tendría cabida.

En los modelos intermedios, la gama aumenta sus posibilidades de alcance y capacidad. Palfinger destacó configuraciones con hasta 16 metros de alcance máximo con jib, capacidades de hasta 2.500 kg, radio máximo de trabajo de 13 metros y cabrestantes de 900 kg con hasta 68 metros de cable. Algunas versiones pueden incorporar cesta para trabajos en altura de hasta 200 kg conforme a la norma EN280.

La siguiente categoría amplía el alcance hasta los 21 metros con jib, con capacidades de elevación de hasta 4.000 kg, radio máximo de 17 metros, cesta de 200 kg y cabrestante de 1.000 kg. Estas máquinas mantienen las opciones diésel, híbrida y eléctrica, además de la función Pick & Carry.

En la parte superior de la gama se sitúa el modelo de 40 toneladas, con hasta 48 metros de alcance máximo con jib, 42 metros de radio máximo de trabajo, cesta de 400 kg conforme a EN280 y un cabrestante de 4.000 kg con 130 metros de cable. Esta solución está diseñada para trabajos de gran exigencia, manteniendo la versatilidad propia de una minigrúa compacta.

MÁS DE 20 MINIGRÚAS VENDIDAS EN 18 MESES

Palfinger también hizo balance de los primeros 18 meses de BG Lift en España. Desde diciembre de 2024 hasta junio de 2026, la compañía ha centrado sus esfuerzos en dar a conocer esta nueva propuesta al mercado y en consolidar su presencia entre alquiladores y empresas especializadas.



Durante este periodo, Palfinger ha entregado más de 20 minigrúas en España, con presencia de modelos como las M060, M250 y M400. La evolución, según explicó la empresa, demuestra que el mercado está comenzando a identificar el potencial de estas soluciones para acceder a trabajos que antes no podían atenderse con la flota convencional.

La postventa fue otro de los puntos destacados. Palfinger recordó que cuenta con un equipo propio de posventa y con más de 50 puntos de servicio en España, una red que permite acompañar a los clientes tanto en mantenimiento como en asistencia técnica y disponibilidad de servicio.

RENTABILIDAD Y AMPLIACIÓN DE CARTERA DE CLIENTES

La compañía cerró su presentación con una reflexión dirigida especialmente al alquiler. Según los datos compartidos por Palfinger, cerca del 35% de los trabajos de elevación se producen en espacios de acceso restringido, un segmento donde las minigrúas pueden abrir nuevas oportunidades.

Palfinger señaló que incorporar una minigrúa compacta puede permitir aumentar la cartera de clientes en más de un 30%, atendiendo operaciones que actualmente no pueden cubrirse. Entre los sectores con mayor potencial se encuentran hospitales, constructoras, instalaciones industriales, centros comerciales, museos y trabajos de mantenimiento especializado.

Además, la compañía indicó que el retorno de la inversión puede ser positivo en un plazo de entre 12 y 18 meses, con niveles de ocupación de entre el 40% y el 50% en alquiler. A ello se suma una tarifa diaria potencialmente más atractiva para el alquilador, al tratarse de una solución especializada que genera ingresos adicionales sin canibalizar necesariamente la flota existente.

Durante su intervención, Daniel Prieto y Manuel Pérez agradecieron la confianza depositada por los clientes a lo largo de estos años, destacando que el crecimiento de Palfinger Ibérica en España ha sido posible gracias al apoyo de alquiladores, grúas y empresas del sector que han apostado por las soluciones de la compañía.

Tanto Daniel Prieto como Manuel Pérez aprovecharon su intervención para invitar a los asistentes a la inauguración de las nuevas instalaciones de Palfinger Ibérica en Vicálvaro (Madrid), que tendrá lugar el próximo 24 de septiembre. La cita coincidirá además con una fecha especialmente significativa para la compañía, al celebrarse el décimo aniversario de Palfinger Ibérica en España.

Con esta presentación, Palfinger dejó claro que su estrategia en España combina la evolución de sus grúas TEC, la incorporación de tecnologías que mejoran la seguridad y la estabilidad, el desarrollo de la gama BG Lift y una red de posventa consolidada. Todo ello en un momento especialmente significativo para la compañía, que celebra diez años de Palfinger Ibérica en España.



Palfinger Ibérica expone la PK 1650 TEC de Grúas del Vallés en la Asamblea de ANAGRUAL en Vigo

La compañía mostró en el espacio de exposición exterior una de las grúas articuladas de gran tonelaje más avanzadas de su gama, una unidad perteneciente a Grúas del Vallés, que destacó por su potencia, alcance, precisión y tecnología aplicada al trabajo diario del gruísta.

PALFINGER Ibérica estuvo presente en la XLV Asamblea General de ANAGRUAL, celebrada en Vigo, con la exposición de una imponente PALFINGER PK 1650 TEC de Grúas del Vallés, una grúa articulada de altas prestaciones que despertó un gran interés entre los profesionales del sector.

Durante la jornada de tarde, con la apertura del espacio de exposiciones, los asistentes pudieron conocer de cerca diferentes equipos presentados por fabricantes y empresas colaboradoras. Entre ellos, la PK 1650 TEC ocupó un lugar destacado, no solo por sus dimensiones y capacidad, sino también por representar la evolución tecnológica de las grúas hidráulicas articuladas de gran tonelaje.

La presencia de esta unidad de Grúas del Vallés en la Asamblea de ANAGRUAL puso de manifiesto la apuesta de la empresa por equipos cada vez más versátiles, productivos y preparados para trabajos complejos. La PK 1650 TEC es una grúa diseñada para operaciones exigentes, donde se necesita una combinación de fuerza, alcance, precisión y seguridad.

Con un momento máximo de elevación de 124,8 m y una capacidad máxima de carga de 32.000 kg, la PK 1650 TEC se posiciona como una solución de referencia dentro del segmento de grúas articuladas pesadas. Su alcance hidráulico máximo de 21 metros le permite afrontar trabajos de gran complejidad, especialmente en montajes industriales, construcción, mantenimiento, manipulación de maquinaria, trabajos en altura y operaciones en espacios con limitaciones de acceso.

Uno de los grandes valores de esta grúa es su capacidad para trabajar con precisión incluso en condiciones exigentes. La gama TEC de PALFINGER se caracteriza por incorporar tecnología avanzada para facilitar el trabajo del operador y mejorar la seguridad en cada maniobra. En este sentido, la PK 1650 TEC combina potencia con un control muy fino de los movimientos, algo fundamental cuando se trabaja con cargas pesadas o en entornos donde el margen de maniobra es reducido.

La grúa cuenta con giro continuo, lo que permite una mayor flexibilidad operativa y facilita los trabajos alrededor del vehículo sin interrupciones. Además, incorpora un sistema hidráulico de alto rendimiento y soluciones pensadas para mantener movimientos suaves, controlados y precisos incluso cuando se realizan varias funciones al mismo tiempo.





Entre sus sistemas más destacados se encuentra el HPSC, el control de estabilidad de alto rendimiento de PALFINGER, que calcula la estabilidad de la grúa en función de la posición real de los estabilizadores. Esta tecnología permite aprovechar al máximo la capacidad de trabajo disponible en cada situación, especialmente cuando el equipo debe posicionarse en espacios estrechos o con apoyos parciales.

La PK 1650 TEC también puede incorporar funciones como P-Fold, que facilita el plegado y desplegado de la grúa mediante un solo mando; Smart Control, que simplifica el movimiento de la punta de la grúa; AOS, sistema de supresión activa de oscilaciones; y los sistemas SRC y RTC, vinculados al control del cabrestante y la tensión del cable. Todo ello contribuye a mejorar la seguridad, reducir tiempos de maniobra y aumentar la comodidad del operador.

Otro aspecto clave de esta grúa es su versatilidad. La posibilidad de equiparla con jib permite ampliar el radio de trabajo y acceder a zonas más alejadas o complejas, superando obstáculos y ofreciendo mayor flexibilidad en obra. Esta configuración resulta especialmente útil en trabajos urbanos, industriales o



de montaje donde no siempre es posible colocar el vehículo en la posición ideal.



Para Grúas del Vallés, contar con una PALFINGER PK 1650 TEC supone reforzar su flota con una máquina de gran capacidad, preparada para ofrecer soluciones en trabajos de alto nivel técnico. La elección de este modelo refleja una clara apuesta por la innovación, la seguridad y la eficiencia operativa.



Transgrúas presenta en ANAGRUAL las últimas novedades de Fassi, Jekko, JMG, Almac y Cela

Ian Trenzano, director comercial de Transgrúas, participó en la XLV Asamblea General de ANAGRUAL celebrada en Vigo, donde repasó las principales novedades de los fabricantes representados por la compañía: Fassi, Jekko, JMG, Almac y CELA.

Durante su intervención, Trenzano presentó soluciones dirigidas tanto a la elevación y manipulación de cargas como al trabajo en altura, destacando equipos de gran alcance, modelos compactos para vehículos ligeros, maquinaria eléctrica y propuestas especialmente orientadas a la versatilidad operativa.

En el ámbito de las grúas articuladas, destacó las últimas configuraciones de Fassi. Tras la presentación en Bauma de la F2350RL, el mayor modelo de la gama TECHNO con sistema X-DESIGN, brazo secundario y diez prolongas decagonales, la marca ha ampliado las posibilidades de configuración de este modelo.

La F2350RL puede incorporar una versión ligera de seis prolongas o una alternativa con ocho prolongas en el brazo secundario. Además, dispone de un segundo jib con tres prolongas hidráulicas, permitiendo alcanzar hasta 60 metros de altura vertical. Según explicó Trenzano, esta configuración permite situar la primera articulación a 32 metros y la segunda a 52 metros, ampliando significativamente las posibilidades de trabajo en operaciones complejas.

Fassi también ha incorporado a su gama la nueva F605, una grúa de 60 toneladas/metro especialmente compacta y pensada para su montaje sobre vehículos de tres ejes. El modelo destaca por su relación entre peso y capacidad, así como por la posibilidad de alcanzar una articulación a 25 metros mediante un jib de cuatro prolongas.

Otro de los anuncios relacionados con el grupo Fassi fue la adquisición de Barin, fabricante especializado en plataformas aéreas y maquinaria para la inspección de puentes y viaductos de carretera y ferrocarril. Esta incorporación refuerza la presencia del grupo en aplicaciones de mantenimiento de infraestructuras y trabajos especializados.

JEKKO AMPLÍA SUS POSIBILIDADES SOBRE VEHÍCULO Y ORUGAS

En el caso de Jekko, Transgrúas presentó la TRX32, disponible en una versión para vehículo de 3,5 toneladas, más ligera que la variante sobre orugas. También destacó la configuración estándar completa para vehículos de 6 toneladas, con una capacidad máxima de 3,2 toneladas.

Este equipo puede incorporar cabrestante, jib hidráulico y conexión a red eléctrica, alcanzando una altura de trabajo de 17,5 me-



Ian Trenzano, director comercial de Transgrúas

tros. Una solución diseñada para combinar capacidad de carga, compacidad y facilidad de uso en diferentes entornos de trabajo.

La gama articulada de Jekko también ha crecido con la JF1050, que integra el modelo TECHNO F1050 de Fassi sobre las orugas Jekko. Esta máquina cuenta con nueve prolongas hidráulicas, una capacidad máxima de 22 toneladas, un jib de seis prolongas hidráulicas con capacidad de 6,5 toneladas, cabrestante y posibilidad de funcionamiento tanto conectado a la red eléctrica como mediante motor diésel.



JMG PRESENTA SU NUEVA PICK & CARRY DE 50 TONELADAS/METRO

Durante la presentación también se mostró la nueva pick & carry de JMG de 50 toneladas/metro, el modelo más potente de la nueva gama M del fabricante italiano.

El equipo incorpora un grupo trasero extensible de forma proporcional hasta 1.200 mm y permite trabajar con diferentes brazos intercambiables, una característica que amplía su flexibilidad y facilita su adaptación a distintas necesidades de manipulación de cargas.

ALMAC: SOLUCIONES ELÉCTRICAS PARA MOVIMIENTO DE CARGAS

Almac fue otra de las marcas protagonistas de la intervención. Los asistentes pudieron ver en la zona de exposición un equipo Almac montado sobre camión, concretamente un modelo de 3 toneladas en versión FX con mesa giratoria.

Trenzano mostró asimismo la versión autonivelante del mismo modelo de 3 toneladas, una solución que está logrando una buena aceptación en el sector del movimiento de cargas, tanto en exteriores como en interiores. El equipo es totalmente eléctrico, radio-

comandado y manejado mediante radiomando, aportando precisión, seguridad y facilidad de maniobra en espacios reducidos.

CELA DT60: PLATAFORMA Y GRÚA EN UN MISMO EQUIPO

Por último, Transgrúas presentó la CELA DT60, mostrada por primera vez en SMOPYC. Se trata de un modelo de 60 metros que cuenta con homologación EN280 como plataforma aérea y también con homologación EN 12999 como grúa.

Esta doble certificación permite utilizar el equipo tanto para trabajos en altura como para operaciones con gancho o cabrestante, todo ello manejado mediante radiomando. Además, puede incorporar una plataforma portaobjetos con una capacidad de hasta 400 kg.

Transgrúas indicó que dispone de una unidad para demostraciones y con entrega inmediata, facilitando a los clientes la posibilidad de conocer de primera mano las prestaciones de este equipo.



Con esta presentación, Transgrúas mostró en ANAGRUAL una oferta amplia y especializada, centrada en aportar soluciones cada vez más versátiles, compactas, eléctricas y adaptadas a las necesidades reales de los profesionales de la elevación y la manipulación de cargas.

Transgrúas expone en ANAGRUAL la Fassi F905 Techno de Grúas García

La compañía, sponsor premium de la XLV Asamblea General de ANAGRUAL en Vigo, presentó una grúa Fassi F905 TECHNO equipada con jib, cabrestante y carrocería extensible hidráulicamente.

Transgrúas participó como sponsor premium en la XLV Asamblea General de ANAGRUAL, celebrada en Vigo del 18 al 21 de junio, donde expuso una de las máquinas más destacadas del encuentro: la Fassi F905 TECHNO de Grúas García.

La unidad presentada llamó la atención de los asistentes por su configuración completa, incorporando jib, cabrestante y carrocería extensible hidráulicamente, una combinación pensada para ofrecer la máxima versatilidad en trabajos de elevación, transporte y manipulación de cargas en entornos exigentes.

La Fassi F905R-HXP TECHNO pertenece a la gama pesada de Fassi y representa una nueva generación de grúas hidráulicas articuladas sobre camión, en la que se combinan potencia, tecnología, precisión y seguridad. Con un momento máximo de elevación de 81,3 t,m y un alcance máximo de hasta 32,25 metros con jib, se trata de una grúa diseñada para trabajos donde se requiere una gran capacidad operativa sin renunciar a la eficiencia y a la facilidad de manejo.

Uno de los elementos más destacados de esta grúa es el nuevo diseño X-Design, aplicado a las extensiones de la pluma y al brazo secundario. Esta solución estructural, basada en una sección decagonal y en el uso de aceros de ultra alta resistencia, permite mejorar la capacidad vertical de elevación, optimizar el peso de la estructura y aumentar la rigidez del conjunto.

La F905 TECHNO incorpora además el sistema de estabilidad FSC TECHNO, que gestiona de forma dinámica las áreas de trabajo para optimizar las prestaciones de la grúa en función de las condiciones de apoyo y operación. A ello se suma un avanzado paquete electrónico con unidad de control FX990, pantalla táctil FX991, distribuidor digital D900, sistema ADC de control dinámico y radiomando V7RRC, que facilitan un manejo más preciso, intuitivo y seguro.

La configuración con jib amplía de forma notable el campo de trabajo de la grúa, permitiendo alcanzar zonas de difícil acceso y mejorar la capacidad operativa en trabajos de montaje, industria, construcción, mantenimiento o servicios especiales. El cabrestante añade aún más

polivalencia, al permitir operaciones de elevación vertical en situaciones donde el gancho directo de la grúa no es suficiente o donde se requiere mayor precisión.

La carrocería extensible hidráulicamente instalada en esta unidad aporta un valor añadido importante, ya que permite adaptar la superficie de carga a diferentes necesidades de transporte y trabajo. Esta solución convierte al conjunto en una herramienta especialmente flexible para empresas como Grúas García, que necesitan equipos capaces de responder a distintos tipos de servicio.

La presencia de esta Fassi F905 TECHNO en la Asamblea de ANAGRUAL permitió a los profesionales del sector conocer de cerca una solución de alto nivel dentro del segmento de grúas articuladas sobre camión. Para Transgrúas, distribuidor oficial de Fassi en España ha demostrado, no solo la capacidad tecnológica de la marca, sino también su experiencia en el diseño, montaje, carrozado y configuración de soluciones completas adaptadas a las necesidades reales de los clientes.



Tadano expone en ANAGRUAL su grúa de 450 T DE Grúas Estación

La compañía presentó en la zona de exposición de la Asamblea de ANAGRUAL en Vigo, la Tadano AC 7.450-1, una grúa todo terreno de 450 toneladas perteneciente a Grúas Estación, que destaca por su capacidad, alcance y concepto compacto sobre siete ejes.

Tadano estuvo presente en la XLV Asamblea General de ANAGRUAL, celebrada en Vigo, con la exposición de una de las grúas más destacadas del espacio exterior: la Tadano AC 7.450-1 de Grúas Estación.

La AC 7.450-1 es una grúa de siete ejes diseñada para ofrecer las prestaciones de una máquina de gran tonelaje, pero con unas dimensiones especialmente compactas para su categoría. Este concepto permite mejorar la accesibilidad en obra y facilitar el posicionamiento en espacios donde la maniobrabilidad y la logística son factores determinantes.

Uno de los aspectos más destacados de este modelo es su pluma principal, que alcanza los 79,9 metros de longitud, una cifra especialmente relevante dentro del segmento de grúas todo terreno de seis y siete ejes. Esta configuración permite afrontar trabajos a gran altura sin necesidad de recurrir siempre a configuraciones adicionales, lo que se traduce en mayor rapidez de montaje y una operativa más eficiente.

Además, la grúa puede equiparse con extensiones de pluma que amplían notablemente su radio de acción, alcanzando una altura máxima de punta de hasta 128 metros. Esta capacidad convierte a la AC 7.450-1 en una solución idónea para trabajos industriales, montaje de estructuras, obra civil, parques eólicos, mantenimiento de infraestructuras, grandes izados y operaciones donde se requiere una combinación de potencia, alcance y precisión.

La Tadano AC 7.450-1 también destaca por su capacidad de carga y por su rendimiento en configuraciones exigentes. Su diseño está orientado a ofrecer una gran eficiencia en el montaje, reduciendo tiempos de preparación y permitiendo a las empresas gruistas optimizar sus operaciones en obra.

La presencia de esta unidad de Grúas Estación en la Asamblea de ANAGRUAL puso en valor la evolución de las flotas españolas hacia equipos cada vez más avanzados, capaces de responder a proyectos de mayor complejidad técnica. Para Grúas Estación, contar con una máquina de estas características



supone reforzar su capacidad de servicio en trabajos de gran tonelaje y consolidar su posición en el mercado de la elevación.

Tadano, por su parte, aprovechó el encuentro de ANAGRUAL para mostrar a los profesionales del sector una grúa que resume algunos de los grandes retos actuales del mercado: más capacidad de elevación, mayor alcance, mejor accesibilidad en obra y una operativa más eficiente.

La exposición de la AC 7.450-1 en Vigo fue uno de los grandes atractivos de la zona exterior de maquinaria. Una grúa que combina potencia, tecnología y versatilidad, y que refleja la importancia de contar con equipos preparados para los trabajos más exigentes del sector gruista.



Faymonville presenta en ANAGRUAL la TELE-Z-4H-AAA adquirida por Grúas Doniz

Faymonville ha participado en la XLV Asamblea General de ANAGRUAL, celebrada en Vigo, con la exposición de una de sus soluciones para el transporte especializado: la Tele-Z-4H-AAA, adquirida por Grúas Doniz.

La unidad expuesta refleja la capacidad de Faymonville para desarrollar equipos orientados al transporte de cargas pesadas, largas e indivisibles, una necesidad habitual en el ámbito de las grúas móviles, la industria, las infraestructuras y los proyectos de grandes dimensiones.

La Tele-Z-4H-AAA cuenta con un peso íntegro de 76.000 kg, repartido entre 28.000 kg sobre quinta rueda y 48.000 kg sobre los ejes. Con una tara aproximada de 15.720 kg, el equipo ofrece una carga útil aproximada de 60.280 kg, permitiendo afrontar operaciones de transporte de maquinaria, estructuras y componentes de elevada masa con una configuración especialmente robusta.

Uno de sus elementos más destacados es su plataforma de carga telescópica, con una longitud de 9.300 mm más 22.200 mm de extensión, una característica que aporta una elevada versatilidad para adaptarse a piezas de gran longitud sin renunciar a la estabilidad y a la seguridad en carretera.

La dirección hidráulica y la suspensión hidráulica completan una configuración diseñada para facilitar las maniobras, mejorar el comportamiento del conjunto y responder a las exigencias del transporte especializado. Además, la unidad está preparada para circular a una velocidad máxima de 80 km/h.

La presencia de esta Tele-Z-4H-AAA en la exposición de ANAGRUAL permitió a los asistentes conocer de cerca una solución pensada para empresas que trabajan con cargas excepcionales y proyectos complejos. En un sector donde la planificación logística, la seguridad y la fiabilidad de los equipos son determinantes, Faymonville volvió a mostrar su experiencia en el desarrollo de vehículos de transporte pesado de altas prestaciones.

La participación de la marca en la Asamblea de ANAGRUAL confirma, una vez más, la importancia de este encuentro como escaparate para las principales novedades, soluciones

y equipos que impulsan la evolución del sector de las grúas móviles y el transporte especial.



ASISTENTES ASAMBLEA ANAGRUAL





LOSFABLOS

Grúas de hasta 700 TN,
camiones grúas de gran tonelaje
y plataformas elevadoras

ZARAGOZA

976 107 348

615 978 467

HUESCA

974 231 052

619 250 246

SABIÑÁNIGO

974 484 422

639 700 279

losfablos@gruaslosfablos.com
www.gruaslosfablos.com





Grúas hasta 300 Tn
Transporte especial con equipos autopropulsados

Tel.: 670 400 700 • gruascabos@gruascabos.com • www.gruascabos.com





Descubre las **mini grúas** Jekko



Mini grúas, grúas sobre orugas y mini pickers, diseñados para llegar donde otros no llegan



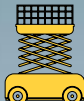
#MadeForLiftingHeroes


CJEKKO
jekko-cranes.com





FIABILIDAD - SEGURIDAD



ALKORA
GRUPO VERSPIEREN

LÍDERES en gestión de Programas
de **SEGUROS** y **GERENCIA DE RIESGOS**
para las empresas de maquinaria.

Consúltenos sin compromiso

915 179 080

alkoramad@alkora.es

www.alkora.es

ALKORA E.B.S. Correduría de Seguros y Reaseguros S.A.U.
Inscripción Registro Dirección General de Seguros y Fondos de pensiones N° J-285 y RJ-0089.
Seguro de Responsabilidad Civil Profesional y Capacidad Financiera
Conforme a la Legislación en vigor. C.I.F.: A-01051747.





Rigar Responde

RAPIDEZ, PRECISIÓN Y SEGURIDAD EN CADA MANIOBRA











REACHING NEW HEIGHTS

**Si su empresa quiere alcanzar nuevas metas,
Tadano es la opción correcta.**

Nos esforzamos por superar sus expectativas y ayudar a que su empresa tenga éxito con nuestros equipos de elevación y acceso líderes en el mundo, reconocidos por su confiabilidad, eficiencia, innovación y seguridad. Nuestro equipo lo respalda, sin importar en qué parte del mundo se encuentre, para garantizar que sus productos Tadano funcionen en todos los entornos y en todas las situaciones.

Con la vista puesta en el futuro, ampliamos nuestros horizontes, optimizamos nuestras fortalezas e impulsamos la innovación ecológica. Desarrollamos y hacemos evolucionar constantemente nuestros productos, servicios y soluciones para agregar valor siempre que sea posible.

Cuando elige Tadano, lleva su empresa al siguiente nivel y alcanza nuevas metas.









KYOrent



ALQUILER de MAQUINARIA

www.kyorent.es



EL PARQUE DE
MAQUINARIA **MÁS**
NUEVO DE EUROPA



KYOrent

DELEGACIÓN DE MADRID
C/ Sierra de Guadarrama, 2 Bis.
28830 San Fernando de Henares (Madrid)
Tel: 91 354 71 71
administracionmadrid@kyorent.es

DELEGACIÓN DE VALENCIA
Pol. La Cova, Avda. Mas de L'Olí, 192.
46940 Manises (Valencia)
Tel: 96 152 76 44
administracionvalencia@kyorent.es

DELEGACIÓN DE CASTELLÓN
Carrer Senda Pescadors, 13.
12540 Villa-Real (Castellón)
Tel: 96 418 86 40
administracioncastellon@kyorent.es

DELEGACIÓN DE ZARAGOZA
Pol. Industrial Centro Via, Avda. Los Angeles, 21
50198 La Muela (Zaragoza)
Tel: 876 006 102
administracionzaragoza@kyorent.es

Grupo HEI distribuirá Sany Robotics en España

El acuerdo amplía la alianza entre HEI y SANY e incorpora una completa oferta de carretillas eléctricas, equipos automatizados y soluciones inteligentes para intralogística.



Firma del acuerdo entre Heavy Equipment Ibérica y SANY Robotics.

Heavy Equipment Ibérica (Grupo HEI) ha alcanzado un acuerdo con SANY Robotics para distribuir sus equipos y soluciones en España. La incorporación de esta nueva división refuerza la relación estratégica entre ambas compañías y amplía la actividad de HEI hacia la manutención, la intralogística y la automatización industrial.

UNA ALIANZA QUE SIGUE CRECIENDO

El acuerdo con SANY Robotics supone un nuevo paso en la colaboración entre Grupo HEI y SANY. Hasta ahora, HEI ha desarrollado su relación con el fabricante principalmente en el ámbito de las grúas y los equipos de elevación. Con esta nueva incorporación, la compañía amplía su campo de actuación y suma una división orientada a la logística, la industria, los almacenes, los puertos y los centros de distribución.

La operación no se limita a incorporar una nueva línea de producto. Para Grupo HEI representa la oportunidad de trasladar al mercado de la manutención la misma filosofía aplicada desde su creación: asesoramiento especializado, cercanía comercial, soluciones adaptadas a cada aplicación y un servicio posventa sólido durante todo el ciclo de vida de los equipos.

La nueva actividad encaja además con la evolución actual del mercado, marcada por la electrificación de las flotas, la necesidad de reducir costes operativos y el avance de la automatización en los procesos industriales y logísticos.

UNA GAMA ELÉCTRICA DE UNA A OCHO TONELADAS

Uno de los pilares del catálogo de SANY Robotics es su familia de carretillas elevadoras contrapesadas eléctricas, con capacidades de carga comprendidas entre una y ocho toneladas. La oferta incluye modelos compactos de tres ruedas, carretillas convencionales y equipos de mayor capacidad para aplicaciones industriales exigentes.

Dentro de esta gama destaca la serie C6 de alta tensión, desarrollada para mantener elevados niveles de rendimiento en trabajos intensivos. Sus principales argumentos son la carga rápida, la capacidad de operar en distintas condiciones ambientales, la potencia, la eficiencia, la inteligencia embarcada y la simplificación del mantenimiento.

La amplitud de modelos permitirá a Grupo HEI atender desde operaciones ligeras de almacén hasta trabajos de mayor exigencia en instalaciones industriales, operadores logísticos, empresas de materiales y terminales portuarias.

EL CATÁLOGO DE SANY ROBOTICS

La propuesta de SANY Robotics cubre distintas etapas del movimiento de mercancías y permite plantear tanto la sustitución de equipos de combustión por soluciones eléctricas como la automatización progresiva de una instalación.



EQUIPOS PARA MANUTENCIÓN Y ALMACÉN

El catálogo se completa con transpaletas eléctricas y apiladores destinados al transporte horizontal, la preparación de pedidos, la carga y descarga y el almacenamiento de palés. La gama contempla equipos de operador acompañante, modelos con plataforma y diferentes configuraciones de elevación.

Esta estructura permite cubrir de forma coherente las necesidades de una instalación: desde el movimiento básico de mercancías hasta el apilado, la alimentación de líneas industriales y la manipulación de cargas de mayor capacidad.

AUTOMATIZACIÓN Y LOGÍSTICA INTELIGENTE

SANY Robotics no se limita a la fabricación de carretillas. Su portfolio incorpora carretillas contrapesadas automatizadas para interiores y exteriores, apiladores autónomos, robots móviles y AGV destinados al movimiento de cargas unitarias o especiales.

Según la aplicación, los equipos pueden emplear tecnologías de navegación como Laser SLAM, 3D Laser SLAM, códigos QR, reflectores, bandas magnéticas o sistemas RTK. Esta variedad facilita su integración en pasillos estrechos, transporte entre líneas, almacenamiento, alimentación de procesos productivos y operaciones mixtas entre espacios interiores y exteriores.

La propuesta alcanza también las soluciones integrales de almacén inteligente, combinando hardware automatizado con plataformas de gestión AMS y WMS y tecnologías como inteligencia artificial, 5G e Internet Industrial. El objetivo es mejorar la trazabilidad, la productividad, la seguridad y el aprovechamiento del espacio.

ELECTRIFICACIÓN, EFICIENCIA Y COSTE OPERATIVO

La electrificación del parque de manutención responde tanto a objetivos ambientales como a criterios económicos. Las empresas buscan reducir emisiones y ruido, pero también disminuir el consumo energético, simplificar el mantenimiento y mejorar la disponibilidad de las máquinas.

LA INCORPORACIÓN DE SANY ROBOTICS REPRESENTA UN PASO ESTRATÉGICO PARA GRUPO HEI. NOS PERMITE OFRECER AL MERCADO ESPAÑOL SOLUCIONES DE MANUTENCIÓN Y AUTOMATIZACIÓN CON EL RESPALDO TECNOLÓGICO DE SANY Y UN SERVICIO TÉCNICO CERCANO AL CLIENTE

Javier Molinero · Director General de Grupo HEI

Las soluciones eléctricas de SANY Robotics están concebidas para mantener la productividad en jornadas intensivas. La carga rápida, la gestión energética y la conectividad facilitan su utilización en operaciones organizadas en varios turnos. Además, las funciones de monitorización y diagnóstico remoto permiten conocer el uso de cada máquina y anticipar determinadas necesidades de mantenimiento.

SERVICIO TÉCNICO Y PROXIMIDAD AL CLIENTE

Grupo HEI respaldará la nueva gama con su estructura comercial y técnica en España. La compañía ofrecerá estudio de aplicaciones, selección de configuraciones, puesta en marcha, formación, suministro de repuestos y asistencia posventa.

Este acompañamiento tendrá especial importancia en los proyectos de automatización, donde el resultado depende tanto del equipo como de su correcta integración con la instalación, los procesos del cliente y sus sistemas de gestión. La estrategia de HEI será crecer de forma progresiva y mantener como prioridad la capacidad de respuesta y la atención técnica.

UN NUEVO CAPÍTULO PARA GRUPO HEI Y SANY

La distribución de SANY Robotics consolida la relación de Grupo HEI con SANY y amplía sig-

nificativamente su propuesta para el mercado español. La nueva gama combina electrificación, automatización, conectividad y capacidad industrial, permitiendo ofrecer desde una transpaleta o una carretilla contrapesada hasta una solución integral de intralogística.

El acuerdo abre así una nueva etapa para ambas compañías en España y refuerza el posicionamiento de Grupo HEI como proveedor de soluciones avanzadas para la elevación, la manutención, el transporte y la logística industrial.

“La incorporación de SANY Robotics representa un paso estratégico para Grupo HEI. Nos permite ofrecer al mercado español soluciones de manutención y automatización con el respaldo tecnológico de SANY y un servicio técnico cercano al cliente.”

Javier Molinero · Director General de Grupo HEI

CATÁLOGO DESTACADO

- Carretillas eléctricas contrapesadas de 1 a 8 toneladas.
- Transpaletas eléctricas y apiladores.
- Carretillas y apiladores automatizados.
- AGV para cargas unitarias y aplicaciones especiales.
- Robots compuestos y soluciones automatizadas.
- Sistemas integrales de almacenamiento y logística inteligente.



La nueva generación de carretillas eléctricas SANY Robotics



S90 HLA

LKW Lift entrega a Tinlohi una Bronto Skylift S90 HLA de 90 metros

La compañía amplía su capacidad para trabajos de gran altura con una de las plataformas sobre camión más avanzadas de la gama Bronto Skylift.

Tinlohi ha incorporado a su parque de maquinaria una nueva plataforma aérea sobre camión Bronto Skylift S90 HLA de 90 metros de altura de trabajo. La entrega del equipo ha sido realizada por LKW Lift, distribuidor de Bronto Skylift en España.

La Bronto S90 HLA es uno de los modelos de mayor alcance de la gama del fabricante finlandés. Además de sus 90 metros de altura de trabajo, ofrece un alcance horizontal cercano a los 33 metros y una capacidad de carga en cesta de hasta 700 kg, permitiendo trabajar simultáneamente con varios operarios y herramientas. El equipo incorpora los avanzados sistemas de control y estabilización característicos de Bronto Skylift, que optimizan la seguridad y el rendimiento incluso en emplazamientos complejos.

Con esta incorporación, la compañía amplía su capacidad para afrontar trabajos de gran altura en sectores como la industria, la ener-

La entrega del equipo ha sido realizada por LKW Lift, distribuidor de Bronto Skylift en España.

gía, el mantenimiento de infraestructuras, la construcción y otros proyectos que requieren equipos de elevación de gran alcance.

Miguel Florenciano, director de LKW Lift, destacó la importancia de esta entrega: “La

S90 HLA es una de las plataformas más representativas de la gama Bronto. Combina una gran altura de trabajo con una elevada



capacidad de carga y una excelente versatilidad operativa. Para nosotros es una satisfacción que una empresa como Tinlohi haya confiado en este equipo para seguir desarrollando su actividad”.

Por su parte, Alberto Lozano, director general de Tinlohi, señaló que la incorporación de esta unidad responde a la evolución de la demanda en determinados trabajos especializados. “Cada vez nos encontramos con proyectos que requieren mayores alturas de trabajo y equipos muy específicos. La llegada de esta Bronto S90 HLA nos permite afrontar este tipo de trabajos con mayores garantías y seguir ofreciendo soluciones adaptadas a las necesidades de nuestros clientes”.

La nueva unidad pasa a formar parte de la flota de Tinlohi, reforzando la oferta de equipos de gran altura de la compañía y ampliando las posibilidades de actuación en proyectos de especial complejidad técnica.



La Bronto S90 HLA es uno de los modelos de mayor alcance de la gama del fabricante finlandés. Además de sus 90 metros de altura de trabajo, ofrece un alcance horizontal cercano a los 33 metros y una capacidad de carga en cesta de hasta 700 kg, permitiendo trabajar simultáneamente con varios operarios y herramientas.



90 metros



www.lkwlift.com

www.brontoskylift.com



Guil Lifters: La elevación más compacta

En un sector acostumbrado a hablar de grandes grúas, grandes capacidades y maniobras de gran formato, existe también una necesidad creciente de soluciones de elevación compactas, manejables y seguras para trabajos profesionales del día a día. Equipos capaces de elevar cargas con precisión allí donde una grúa convencional no siempre resulta necesaria, viable o, simplemente, no cabe.

Ese es el espacio donde GUIL Lifters ha reforzado su propuesta: equipos de elevación compactos, robustos y diseñados para responder al trabajo real del profesional.

Fabricante desde 1983 y con sede en L' Alcudia, Valencia, GUIL Lifters cuenta con más de cuatro décadas de trayectoria y presencia internacional en más de 100 países. La compañía mantiene una filosofía basada en la fabricación propia, la seguridad, la durabilidad y la mejora continua. Sus soluciones están pensadas no solo para elevar cargas, sino también para facilitar el trabajo del operario, reducir esfuerzos, mejorar la ergonomía y aportar confianza en cada maniobra.

Dentro de esta línea, la gama TORO de carga frontal y la gama ELC de carga superior representan dos respuestas complementarias a una misma necesidad del mercado: elevar con seguridad, precisión y control en entornos profesionales donde el espacio, la movilidad y la eficiencia son determinantes.



Uno de los principales valores diferenciales de la gama TORO es su versatilidad. Sus patas telescópicas y reversibles aportan un diseño 2 en 1.



Elevador de carga superior ELC-725_D



La gama TORO ofrece una amplia variedad de alturas y capacidades de carga, y medidas compactas plegadas desde 160 cm.

TORO: ELEVACIÓN FRONTAL PARA TRABAJOS EXIGENTES

La gama TORO nace para dar respuesta a profesionales que necesitan manipular y elevar cargas de forma segura en trabajos de instalación, mantenimiento, construcción y logística técnica. Su diseño de carga frontal facilita el posicionamiento de la carga y mejora el control durante la maniobra, permitiendo un uso eficiente en entornos donde la accesibilidad, la estabilidad y la precisión son fundamentales.

Uno de los principales valores diferenciales de la gama TORO es su versatilidad. Sus patas telescópicas y reversibles aportan un diseño 2 en 1 que permite adaptar el equipo a diferentes situaciones de trabajo, optimizando el apoyo, la aproximación a la carga y la maniobrabilidad en espacios reducidos o entornos de obra.

Además, la gama ofrece una amplia variedad de alturas y capacidades de carga, y medidas compactas plegadas desde 160cm, lo que permite elegir el modelo más adecuado según las necesidades de cada profesional o empresa. Otro aspecto especialmente interesante es que los modelos manuales pueden convertirse en eléctricos, ofreciendo una solución escalable que puede evolucionar con las necesidades del usuario.

Para empresas instaladoras, de mantenimiento o constructoras, contar con un equipo de estas características supone reducir la dependencia de medios auxiliares más complejos, minimizar esfuerzos físicos y mejorar la seguridad del operario. Para empresas alquiladoras, TORO ofrece además una ventaja estratégica: es un equipo robusto, versátil y fácilmente incorporable a flotas destinadas a clientes profesionales que necesitan soluciones de elevación compactas y fiables.

ELC: PRECISIÓN Y MOVILIDAD PROFESIONAL

Junto a la gama TORO, la gama ELC refuerza la apuesta de GUIL por las torres de elevación compactas de carga superior. Esta gama está especialmente orientada a instaladores de climatización, toldos, pérgolas, cerramientos, sistemas de protección solar y otros trabajos técnicos en espacios reducidos como salas de máquinas, baños o balcones, por ejemplo.

Su valor no reside únicamente en la capacidad de elevación, sino en el conjunto: medidas compactas, facilidad de transporte, estabilidad durante el uso, manejo intuitivo, ergonomía y fiabilidad. Son equipos diseñados para acompañar al profesional en trabajos diarios, con cargas exigentes y entornos cambiantes, y que, gracias a sus dimensiones, pueden transportarse incluso en el maletero de un vehículo.



Otro aspecto especialmente interesante es que los modelos manuales pueden convertirse en eléctricos.

El éxito de esta gama responde a una realidad clara del mercado: cada vez más empresas buscan herramientas que ayuden a trabajar mejor, con mayor seguridad y menor esfuerzo físico, sin recurrir siempre a maquinaria de mayor tamaño.

UNA OPORTUNIDAD PARA EL ALQUILER PROFESIONAL

El mercado de alquiler tiene un papel importante en la expansión de este tipo de soluciones. Las empresas alquiladoras necesitan equipos resistentes, duraderos, fáciles de mantener y con buena aceptación por parte del usuario profesional. En este sentido, la fabricación propia de GUIL, la disponibilidad de repuestos y el soporte técnico del fabricante aportan un valor añadido importante.

Incorporar equipos como TORO o ELC a una flota permite responder a una demanda creciente de maquinaria compacta para trabajos de instalación, obra, mantenimiento y manipulación de cargas en espacios donde la movilidad es clave.

SEGURIDAD, I+D Y FUTURO DE LA ELEVACIÓN COMPACTA

La seguridad es uno de los pilares del diseño de GUIL Ingeniería. Cada equipo se desarrolla teniendo en cuenta la estabilidad, la resistencia estructural, la ergonomía, el control de la carga y la reducción de riesgos durante el uso.

La innovación, para GUIL, no consiste en añadir complejidad, sino en mejorar la experiencia de trabajo del profesional. Equipos más compactos, más manejables, más seguros y más adaptados a las necesidades reales del mercado marcarán la evolución de la elevación durante los próximos años.

En un contexto donde la eficiencia, la prevención de riesgos y la optimización de recursos son cada vez más importantes, GUIL Lifters continúa desarrollando soluciones que acerquen la elevación profesional a trabajos cotidianos, exigentes y de alta responsabilidad.



12 grúas

Grupo HEI se consolida con SANY en España con una operación histórica de 12 grúas para Transportes y Grúas Aguado

Grupo HEI, distribuidor de SANY en España, ha cerrado una de las operaciones más relevantes de los últimos años en el mercado nacional de grúas con la entrega de 12 unidades a Transportes y Grúas Aguado. La operación incluye 10 grúas todo terreno SANY —cinco SAC2500E de 250 toneladas, dos SAC1200E de 120 toneladas y tres SAC1500E de 150 toneladas—, además de dos grúas de celosía sobre orugas SANY SCC10000T de 1.000 toneladas de capacidad.

Para Javier Molinero, responsable de Grupo HEI en España, y como distribuidor de las grúas SANY, esta venta supone un hito no solo por el volumen del pedido, sino por lo que representa en términos de confianza, consolidación de marca y apuesta de futuro. Aguado ya había incorporado grúas SANY a su flota hace tres años, y esta nueva operación confirma, según Molinero, que la experiencia previa ha sido positiva y que el producto está respondiendo en el mercado.

Las 10 grúas todo terreno estarán destinadas principalmente a trabajos en España y Alemania, en sectores como industria, obra civil, montaje, mantenimiento, infraestructuras y servicios generales de elevación. Por su parte, las dos SCC10000T marcan un paso especialmente relevante para SANY en Europa, ya que serán las primeras unidades de este modelo entregadas en el continente. Se trata de grúas sobre orugas de gran tonelaje, concebidas para proyectos de alta exigencia técnica, especialmente en el sector eólico, donde destacan por su capacidad para instalar aerogeneradores de hasta 200 metros de altura de buje.

Molinero subraya que el crecimiento de SANY en España no se está apoyando únicamente en el precio, aunque reconoce que la relación calidad-precio sigue siendo uno de los grandes argumentos de la marca. Para Grupo HEI,

factores como la disponibilidad, la evolución técnica del producto, la configuración de las máquinas, la experiencia real de los clientes y el refuerzo del servicio posventa están siendo determinantes para consolidar la presencia de SANY en el mercado español.

La compañía prevé cerrar el año con más de 50 grúas SANY entregadas en España,

un objetivo que considera clave para la implantación de la marca. Para acompañar este crecimiento, Grupo HEI está reforzando su estructura técnica, ampliando medios, incorporando nuevo personal y sumando un tercer taller móvil en julio. “La venta no termina con la entrega de la máquina; empieza realmente cuando la grúa entra a trabajar”, señala Molinero.

“

LA OPERACIÓN CON TRANSPORTES Y GRÚAS AGUADO ES UNA MUESTRA CLARA DE LA EVOLUCIÓN DE SANY EN ESPAÑA: YA NO HABLAMOS SOLO DE INTRODUCIR UNA MARCA, SINO DE ACOMPAÑAR A GRANDES OPERADORES EN DECISIONES ESTRATÉGICAS DE RENOVACIÓN Y AMPLIACIÓN DE FLOTA.

”

DESDE 1982

AGUADO
Heavy Lift, Logistics & Wind Energy



+150

CABEZAS TRACTORAS

+250

TÉCNICOS
ELECTROMECÁNICOS

44

AÑOS DE EXPERIENCIA

90 m

PLATAFORMAS ELEVADORAS

1000 t

GRÚAS HASTA



SOLUCIONES EFICACES

Ponemos a su disposición una amplia gama de servicios y equipos especializados para afrontar con éxito los proyectos más exigentes. Nuestra experiencia, capacidad técnica y compromiso con la seguridad nos convierten en un aliado de confianza para los sectores de la construcción, la industria, la energía, la logística y las infraestructuras.

FORMACIONES CERTIFICADAS

ACADEMIA GWO PROPIA

TAMBIEN IMPARTIMOS CURSOS DE:

- GRÚA MOVIL AUTOPROPULSADA
- GRÚA AUTOCARGANTE

SERVICIOS QUE OFRECEMOS

INGENIERÍA Y GRÚAS

- Departamento de ingeniería
- Grúas hidráulicas
- Grúas torre móviles autopropulsadas
- Grúas de celosía sobre cadenas
- Camiones grúa

TRANSPORTE ESPECIAL

- Transporte convencional
- Transporte especial
- Transporte SPMT
- Transporte ferroviario con vagón portatransformadores

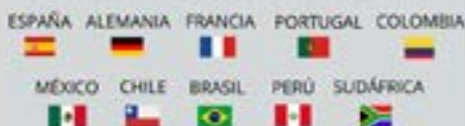
MANIOBRAS ESPECIALES

- Plataformas elevadoras hasta 90 m
- Pórtico y equipo de ripado
- Gatos hidráulicos hasta 600t
- Bombas de hormigonado

SECTOR EÓLICO

- Única empresa española con medios propios para realizar el transporte, el montaje con grúa y la instalación mediante técnicos electromecánicos de turbinas eólicas.

CONTAMOS CON OFICINAS EN:



Calle Planck, 6 · Polígono M-50 Sur, 28914 Leganés (Madrid)
www.gruasaguado.com · (+34) 916 941 314 · aguado@gruasaguado.com

Solicite ya su presupuesto

Escribenos o llámanos

ENTREVISTA JAVIER MOLINERO

DIRECTOR GRUPO HEI

MOV.- Javier, para empezar, ¿cómo ha comenzado el año para Grupo HEI como distribuidor de SANY en España?

El año ha comenzado de forma muy positiva para Grupo HEI. Estamos viendo un mercado con mucha actividad, especialmente en el segmento de grúas todo terreno, y eso se está traduciendo en nuevas entregas, nuevos pedidos y una presencia cada vez mayor de SANY en España.

Para nosotros, este está siendo un año de consolidación. Llevamos ya tres años trabajando la marca SANY en el mercado español y cada vez percibimos mayor confianza por parte de los clientes. La operación con Transportes y Grúas Aguado es una muestra clara de esa evolución: ya no hablamos solo de introducir una marca, sino de acompañar a grandes operadores en decisiones estratégicas de renovación y ampliación de flota.

Además, esperamos cerrar el año con más de 50 grúas SANY entregadas a clientes españoles. Para una marca que está en plena fase de crecimiento en nuestro mercado, es un hito muy relevante y demuestra que el proyecto avanza de forma sólida.

MOV.- Acabáis de cerrar una importante operación con AGUADO para la entrega de 12 grúas SANY. ¿Qué supone esta venta para Grupo HEI?

Supone muchísimo. Es una operación de gran relevancia para Grupo HEI, no solo por el volumen, sino por lo que representa en términos de confianza.

Transportes y Grúas Aguado ya apostó por SANY hace tres años, cuando entrega-

mos las primeras unidades. Que ahora vuelva a confiar en Grupo HEI y en SANY con una operación de esta magnitud nos llena de satisfacción, pero también nos genera un gran sentido de responsabilidad.

Para nosotros es una confirmación de que el trabajo realizado está dando re-

“

QUE AGUADO VUELVA A CONFIAR EN GRUPO HEI Y EN SANY CON UNA OPERACIÓN DE ESTA MAGNITUD NOS LLENA DE SATISFACCIÓN, PERO TAMBIÉN NOS GENERA UN GRAN SENTIDO DE RESPONSABILIDAD.

”

sultados: producto, disponibilidad, acompañamiento técnico, servicio posventa y una relación cercana con el cliente. En este sector, una segunda compra de este tamaño tiene un valor especial, porque demuestra que la experiencia previa ha sido positiva.

Y además, Aguado no es un caso aislado. Cada vez tenemos más clientes que repiten y vuelven a incorporar grúas SANY a sus flotas. De hecho, ya contamos con varios clientes que tienen más de cuatro unidades SANY, lo que demuestra que la confianza se está consolidando con la experiencia real de trabajo.

Esta operación incluye 10 grúas todo terreno destinadas principalmente a sus operaciones en España y Alemania, mercados donde Transportes y Grúas Aguado concentra una parte muy relevante de su actividad. Además, la operación incorpora dos grúas de celosía sobre orugas SANY SCC10000T, de 1.000 toneladas de capacidad. Se trata de un modelo completamente nuevo, y estas dos unidades serán las primeras SCC10000T entregadas en Europa. Por tanto, hablamos de una operación muy importante para Grupo HEI, para SANY y también para el posicionamiento de la marca en el mercado europeo.

MOV.- ¿Qué tipo de grúas ha adquirido AGUADO dentro de esta operación?

La operación incluye 10 grúas todo terreno y 2 grúas de celosía sobre orugas.





En concreto, las 10 grúas todo terreno corresponden a tres modelos: SAC2500E, SAC1200E y SAC1500E. Son máquinas pensadas para ofrecer versatilidad, capacidad de trabajo y eficiencia en distintos tipos de operaciones.

Además, Aguado ha incorporado dos unidades SANY SCC10000T, grúas de celosía sobre orugas de 1.000 toneladas de capacidad. Es un modelo completamente nuevo, desarrollado para aplicaciones de gran exigencia, especialmente en trabajos donde se requiere una gran capacidad de elevación, grandes alturas y configuraciones avanzadas de pluma. Es, además, la primera grúa de este tonelaje capaz de instalar aerogeneradores de hasta 200 metros de altura de buje, lo que la convierte en una máquina especialmente relevante para proyectos eólicos de nueva generación.

MOV.- ¿Qué capacidades y modelos concretos componen este pedido de 10 unidades?

El pedido de grúas todo terreno está compuesto por 5 unidades SANY SAC2500E, de 250 toneladas de capacidad; 2 unidades SANY SAC1200E, de 120 toneladas de capacidad; y 3 unidades SANY SAC1500E, de 150 toneladas de capacidad.

A estas 10 grúas todo terreno se suman 2 unidades SANY SCC10000T, grúas sobre orugas de celosía de 1.000 toneladas de capacidad.

Es una combinación muy completa, porque permite cubrir desde trabajos habituales de elevación y montaje con grúas móviles todo terreno, hasta proyectos de gran tonelaje y alta especialización con las SCC10000T, especialmente en sectores como industria, infraestructura y energía eólica.

MOV.- ¿Cuál ha sido el criterio principal para seleccionar estos modelos?

El criterio principal ha sido configurar una flota equilibrada, versátil y adaptada a las necesidades reales de trabajo de Aguado.

Las SAC1200E, SAC1500E y SAC2500E cubren un rango de capacidades muy interesante para los mercados en los que Aguado desarrolla principalmente su actividad. Son grúas con buena movilidad, plumas largas, prestaciones competitivas y configuraciones muy completas, lo que permite utilizarlas en trabajos industriales, obra civil, montaje, mantenimiento y otros servicios habituales en el sector.

En el caso de la SCC10000T, hablamos de una grúa orientada a trabajos de mayor exigencia técnica, donde se requiere gran capacidad de carga, altura, estabilidad y configuraciones especiales. En este modelo ha habido además un trabajo específico con el equipo de investigación y desarrollo de SANY para responder a las necesidades planteadas por Aguado.

Ese es uno de los puntos que más valoramos de SANY: la capacidad de escuchar al cliente, estudiar sus necesidades y adaptar el producto a las exigencias reales del mercado.

MOV.- ¿Qué aplicaciones o tipo de trabajos realizará AGUADO con estas grúas?

Las grúas todo terreno estarán destinadas a trabajos muy diversos en España y Alemania: elevaciones industriales, montajes, obra civil, mantenimiento de instalaciones, trabajos en plantas industriales, proyectos de infraestructura y servicios generales de grúa donde se requiere movilidad, rapidez de montaje y capacidad de respuesta.

La gama de 120, 150 y 250 toneladas permite cubrir muchas necesidades del día a día de una empresa como Aguado, desde trabajos de capacidad media hasta operaciones más exigentes.

Las SCC10000T, por su parte, están orientadas a trabajos especiales de gran tonelaje. Son máquinas pensadas para proyectos donde se requiere una gran capacidad de elevación, grandes configuraciones de pluma y una alta exigencia en seguridad, rendimen-

to y planificación operativa. En particular, se trata de una grúa especialmente relevante para el sector eólico, al ser la primera de este tonelaje capaz de instalar aerogeneradores de hasta 200 metros de altura de buje.

MOV.- ¿Cuáles han sido los plazos de entrega para estas grúas?

Las 10 grúas todo terreno se han entregado en 6 meses desde que se cerró el pedido. Ahora en junio estamos completando la entrega. Ha sido un pedido muy importante para nosotros, tanto por el número de unidades como por la coordinación logística, técnica y documental que requiere una operación de estas características.

En cuanto a las dos SCC10000T, ha sido un proceso más complejo, puesto que se trata de las primeras unidades fabricadas para Europa. La primera unidad completará su entrega a finales de este mes, y la segunda se entregará en los próximos meses. Son grúas de gran dimensión y complejidad, por lo que el proceso de entrega, montaje, configuración y puesta en marcha requiere una planificación específica.

MOV.- ¿Ha solicitado AGUADO alguna característica especial, configuración concreta o adaptación específica en estas grúas?

Sí. Las grúas todo terreno se han suministrado con una configuración muy completa, incluyendo doble cabestrante, plumín completo, mando por control remoto y otras opciones orientadas a maximizar la versatilidad de trabajo.

En el caso de las SCC10000T, se trata de un proyecto especialmente relevante porque el modelo responde a exigencias concretas que han sido estudiadas y desarrolladas junto con el equipo de investigación y desarrollo de SANY. Es una muestra clara de la capacidad de adaptación de SANY y de su voluntad de escuchar al mercado europeo y responder a las necesidades de clientes muy especializados.

Para Grupo HEI, este punto es muy importante: no se trata únicamente de entregar





máquinas, sino de entender qué necesita el cliente y coordinar con fábrica las soluciones más adecuadas.

MOV.- ¿Qué elementos destacaría de estas máquinas en cuanto a tecnología, seguridad, confort para el operador y rendimiento?

En las grúas todo terreno destacaría varios elementos. Primero, la longitud de pluma y la capacidad de trabajo. La SAC2500E ofrece 250 toneladas de capacidad y una pluma principal de 75 metros; la SAC1500E ofrece 150 toneladas y pluma de 66 metros; y la SAC1200E, 120 toneladas también con pluma de 66 metros. Son máquinas con una combinación muy competitiva de capacidad, alcance y movilidad.

También destacaría el control remoto inalámbrico, que permite operar todas funciones de la grúa con mayor visibilidad y seguridad en determinadas maniobras. Otro elemento importante es la cabina iCab, diseñada con criterios de ergonomía, confort y seguridad para el operador.

Además, estas grúas incorporan sistemas de asistencia, tecnología de control, protección frente a interferencias electromagnéticas y soluciones pensadas para facilitar el montaje, el manejo de contrapesos y la eficiencia en obra.

En el caso de la SCC10000T, hablamos de una máquina de otra dimensión. Es una grúa sobre orugas de 1.000 toneladas, con configuraciones de pluma pensadas para trabajos de gran altura y gran capacidad, especialmente en aplicaciones eólicas de nueva generación. Como ya hemos comentado, se trata de la primera grúa de este tonelaje capaz de instalar aerogeneradores de hasta 200 metros de altura de buje, incorporando soluciones orientadas a mejorar la seguridad, la eficiencia de montaje, la capacidad de carga y la facilidad de operación en trabajos especiales.

MOV.- ¿Por qué cree que AGUADO ha decidido apostar por SANY con una compra tan importante de 12 grúas de una sola vez?

Creo que la decisión responde a varios factores combinados. El primero es la experiencia previa. Aguado ya conoce la marca, ya conoce el producto y ya conoce a Grupo HEI como distribuidor. En operaciones de esta dimensión, la confianza se gana con hechos, no solo con argumentos comerciales.

Para nosotros es muy significativo que Aguado vuelva a apostar por SANY con una operación de esta magnitud, porque demuestra que la experiencia anterior ha sido positiva. Y, como decía, no es un caso aislado: estamos viendo que otros clientes también repiten, incorporando nuevas unidades SANY después de haber trabajado ya con la marca.

Eso es probablemente el mejor indicador de confianza. La primera compra puede responder a una oportunidad, a una necesidad concreta o a una apuesta inicial. Pero cuando un cliente repite, y más aún cuando incorpora varias unidades a su flota, significa que el producto, el servicio y la relación están funcionando.

También influyen la disponibilidad de producto, las prestaciones de las máquinas, la configuración ofrecida, la relación calidad-precio y el compromiso de servicio posventa. Aguado es una empresa con mucha experiencia y sabe perfectamente lo que necesita. Que haya decidido volver a apostar por SANY confirma que la marca está respondiendo en el mercado español y en otros mercados europeos donde opera.

MOV.- ¿Qué factores han sido decisivos para cerrar esta operación: precio, disponibilidad, prestaciones, confianza en la marca, servicio posventa...?

Diría que todos han sido importantes, pero no al mismo nivel. El precio es relevante, por supuesto, porque SANY ofrece una propuesta muy competitiva. Pero en una operación de este tamaño el precio por sí solo no es suficiente.

Han sido decisivos la disponibilidad, las prestaciones técnicas, la configuración de las máquinas, la experiencia previa del cliente, la confianza en Grupo HEI y el compromiso de servicio posventa.

En maquinaria de elevación, el cliente no compra solo una grúa. Compra capacidad de trabajo, disponibilidad operativa, soporte técnico, repuestos y una relación de largo plazo. Esa es la visión con la que trabajamos en Grupo HEI.

MOV.- SANY siempre se ha caracterizado por ofrecer una relación calidad-precio muy competitiva. ¿El precio sigue siendo uno de los grandes argumentos de venta de la marca?

Sí, sin duda. La relación calidad-precio sigue siendo uno de los grandes argumentos de SANY. Es una marca que ofrece equipos con prestaciones muy completas y un posicionamiento económico muy competitivo.

Pero creo que sería un error reducir SANY únicamente al precio. El mercado español es exigente y los clientes valoran mucho más que el coste inicial. Valoran la disponibilidad, la tecnología, el rendimiento, la facilidad de operación, la configuración de la máquina, el consumo, el servicio técnico y la capacidad de respuesta ante cualquier incidencia.

El precio puede abrir una conversación, pero la confianza es lo que consolida la decisión. Y en ese sentido, el hecho de que cada vez haya más clientes que repiten con SANY es el mejor argumento.

MOV.- Además del precio, ¿qué otros argumentos están convenciendo cada vez más a los clientes españoles para incorporar grúas SANY a sus flotas?

Principalmente, la evolución del producto y la capacidad de respuesta. Los clientes están viendo que SANY ofrece máquinas modernas, bien equipadas, con buenas prestaciones y con una configuración muy completa desde fábrica.

También está siendo clave la disponibilidad. En un mercado con alta carga de trabajo, poder disponer de máquinas en plazos razonables es un factor muy importante.

Y, por supuesto, el servicio posventa. Desde Grupo HEI hemos tenido claro desde el primer día que la introducción de SANY en España solo podía hacerse bien si iba acompañada de inversión en servicio técnico, repuestos, formación y cercanía con el cliente.

Además, hay otro factor que empieza a pesar mucho: la experiencia acumulada. Cada vez hay más grúas SANY trabajando en España y los clientes pueden ver las máquinas en operación, hablar con otros usuarios y valorar el rendimiento real. Eso ayuda mucho a consolidar la confianza.

MOV.- ¿Cómo está respondiendo el mercado español a las grúas SANY?

El mercado está respondiendo de forma cada vez más positiva. Al principio, como ocurre con cualquier marca que quiere ganar presencia en un mercado tan exigente como el español, había una fase natural de análisis y prudencia por parte de los clientes.

Hoy la situación es diferente. Las máquinas ya están trabajando, los clientes pueden verlas en operación y la percepción de la marca está evolucionando muy favorablemente. Nuestro objetivo es cerrar el año con más de 50 grúas SANY entregadas, lo que para nosotros supone un hito muy importante en tan poco tiempo.

Además, no hablamos solo de primeras compras. Cada vez tenemos más clientes que re-

ELEVACIÓN. TRANSPORTE. SOLUCIONES SIN LÍMITES.



01.

LOGÍSTICA INTELIGENTE

Efficiencia en cada
movimiento



02.

ELEVACIÓN

Potencia, precisión
y máxima seguridad.



03.

TRANSPORTE ESPECIAL

Soluciones SCHEUERLE, >
la máxima capacidad para
los proyectos más exigentes.



- > GRÚAS MÓVILES
- > CARRETILLAS ELÉCTRICAS
- > TRASPALETA
- > APILADORES
- > AGV
- > SOLUCIONES INTELIGENTES DE ALMACÉN/LOGÍSTICA



HEAVY EQUIPMENT IBERICA



SANY



SCHEUERLE



- > SPMT
- > GÓNDOLAS
- > EQUIPOS MODULARES



pitén y vuelven a incorporar grúas SANY a sus flotas. De hecho, ya contamos con varios clientes que tienen más de cuatro unidades SANY, lo que demuestra que la confianza se está consolidando con la experiencia real de trabajo.

El caso de Aguado es especialmente importante porque representa una operación de gran magnitud, pero forma parte de una tendencia más amplia: clientes que prueban la marca, trabajan con ella y vuelven a confiar.

También es un año en el que el mercado está muy atento a la posible evolución arancelaria sobre las grúas móviles procedentes de China. Es una situación que puede afectar a precios, disponibilidad y planificación de compras, por lo que desde Grupo HEI hemos tratado de anticiparnos realizando pedidos de stock para poder seguir ofreciendo unidades disponibles y dar certidumbre a nuestros clientes.

MOV.- ¿Cuál es el modelo de grúa SANY que más habéis vendido hasta ahora en España?

Hasta ahora, el modelo con más ventas ha sido la SAC600E. Es una grúa todo terreno muy equilibrada, con una capacidad muy demandada por el mercado español y una configuración que encaja muy bien con el tipo de trabajos habituales de muchas empresas de grúas.

Dicho esto, el mix está bastante equilibrado dentro de la gama todo terreno. Con las entregas previstas para este año, la SAC1200E también va a situarse como uno de los modelos más representativos de nuestro parque en España, hasta el punto de ponerse previsiblemente a la cabeza junto con la SAC600E.

Esto demuestra también que la demanda no se concentra en un único modelo, sino que el mercado está encontrando soluciones dentro de distintos segmentos de capacidad.

MOV.- ¿Qué modelos están teniendo más demanda actualmente y por qué?

La mayor demanda se concentra claramente en el segmento de grúas todo terreno. Es el tipo de máquina que mejor responde a una parte muy importante de los trabajos del mercado español: movilidad, rapidez de

puesta en servicio, versatilidad y capacidad para trabajar en entornos muy distintos.

Actualmente vemos mucha demanda de cada uno de los modelos como la SAC600E, SAC700E, SAC1200E, SAC1500E y SAC2500E. Cada uno responde a necesidades diferentes, pero todos comparten una idea común: ofrecer una buena combinación de capacidad, alcance, equipamiento y disponibilidad.

La SAC600E ha sido hasta ahora el modelo más vendido, por su equilibrio y por su encaje en muchas empresas de grúas. La SAC1200E está ganando mucho peso y, con las entregas previstas este año, será uno de los modelos con mayor presencia en nuestro parque. La SAC2500E está teniendo también una demanda muy interesante en clientes que buscan más capacidad y mayor alcance.

También estamos viendo interés creciente por soluciones de mayor tonelaje y por grúas sobre orugas, especialmente para proyectos especiales, energía, infraestructura e industria pesada. La incorporación de las SCC10000T es un ejemplo claro de esa tendencia, y se suma a las siete grúas modelo SCE8000A, de 800 toneladas sobre orugas, que tenemos ya entregadas en España.

MOV.- En una operación de este tamaño, el servicio técnico y los repuestos son fundamentales. ¿Habéis reforzado vuestra estructura de postventa en España?

Sí, y es una prioridad absoluta para nosotros. Desde el inicio defendimos que la marca solo podía crecer en España si el servicio posventa crecía en paralelo.

Estamos reforzando nuestro equipo técnico, aumentando medios, incorporando nuevos recursos y ampliando nuestra capacidad de asistencia. En julio incorporaremos un tercer taller móvil, y también estamos incorporando nuevo personal para seguir dando respuesta al crecimiento del parque de grúas SANY en España.

Para Grupo HEI, la venta no termina con la entrega de la máquina. La venta empieza realmente cuando la grúa entra a trabajar y el cliente necesita que estemos a la altura.

El crecimiento del parque, con la previsión de superar las 50 grúas SANY trabajando en España, nos obliga a seguir invirtiendo. Y eso es exactamente lo que estamos haciendo: crecer en ventas, pero también en servicio, estructura y capacidad de respuesta.

MOV.- ¿Qué capacidad tiene actualmente Grupo HEI para dar servicio técnico, asistencia y suministro de repuestos a los clientes de SANY?

Actualmente contamos con una estructura de servicio en crecimiento, con técnicos especializados, talleres móviles, soporte directo de fábrica y capacidad de suministro de repuestos a través de los canales de SANY.

Estamos invirtiendo de forma progresiva para acompañar el crecimiento del parque de má-

quinas. Nuestro objetivo es que el cliente tenga una respuesta cercana, ágil y técnicamente solvente.

Además, la relación directa con SANY nos permite escalar consultas técnicas, coordinar intervenciones complejas y trabajar con fábrica cuando se requieren soluciones específicas. En operaciones como la de Aguado, esa coordinación entre cliente, distribuidor y fabricante es fundamental.

También estamos trabajando para reforzar el stock de repuestos y mejorar la planificación de componentes críticos, porque sabemos que en este sector la disponibilidad de la máquina es clave para el cliente.

MOV.- Para terminar, ¿qué previsiones tenéis para este año en el mercado español y qué objetivos os marcáis con SANY en el segmento de grúas?

Somos optimistas. El sector mantiene una carga de trabajo importante y vemos interés real por parte de los clientes en renovar y ampliar flotas, especialmente en el segmento de grúas todo terreno, que sigue siendo el más demandado.

Nuestro objetivo es cerrar el año con más de 50 grúas SANY entregadas. Para Grupo HEI sería un hito muy relevante, no solo por el número, sino porque refleja una implantación real de la marca en el mercado.

Además, estamos viendo algo muy importante: no solo crecemos por nuevos clientes, sino también por clientes que repiten, y eso nos parece especialmente relevante porque demuestra confianza continuada.

También creemos que este año estará marcado por la disponibilidad y por la evolución del contexto arancelario. La posible entrada en vigor de nuevos aranceles sobre grúas procedentes de China puede tener impacto en el mercado, tanto en precios como en plazos. Por eso, desde Grupo HEI hemos querido anticiparnos y hemos realizado un pedido importante de grúas para stock, correspondientes a los modelos SAC600E, SAC700E, SAC1200E, SAC1500E y SAC2500E, que recibiremos en las próximas semanas.

Nuestro objetivo es seguir consolidando SANY en España de forma seria y sostenible. Queremos crecer, pero queremos hacerlo bien: con máquinas adecuadas, clientes bien acompañados, servicio técnico reforzado y una estructura posventa cada vez más sólida.

La operación con Aguado es un hito muy importante, pero también una responsabilidad. Nos confirma que vamos en la dirección correcta y nos obliga a seguir invirtiendo en personas, medios y capacidad técnica.

SANY tiene producto, tecnología y capacidad industrial. Desde Grupo HEI nuestro papel es acercar todo eso al cliente español con profesionalidad, cercanía y compromiso de largo plazo.

Loxam sigue creciendo en la Península con una nueva sede en Lisboa

Loxam Portugal, empresa del Grupo LOXAM —líder europeo y cuarto operador mundial en el alquiler de equipos y maquinaria para la construcción, la industria y eventos— ha inaugurado su nueva sede en Palmela, en el área metropolitana de Lisboa.

Las instalaciones, con una superficie total de 25.000 m², son un centro operativo de referencia para toda la región y materializan el compromiso estratégico del grupo con Portugal como mercado prioritario. Con esta apertura, que ha supuesto una inversión de 2,5 millones de euros, Loxam cuenta ya con ocho delegaciones en el país, lo que consolida su presencia y alcance en todo el territorio portugués.

El impacto local es inmediato y con gran potencial de crecimiento. Se prevé que la nueva sucursal genere hasta 50 puestos de trabajo en su fase inicial, lo que refleja un compromiso a largo plazo con el desarrollo económico y social de la región. Para 2026, Loxam estima un crecimiento en ventas de alrededor del 20% en Portugal, superior a la media europea y española, lo que consolida al país como una de las regiones más dinámicas del grupo.

“Palmela no es solo una nueva sede. Es la prueba de que el grupo ha elegido Portugal como motor de crecimiento en la Península Ibérica, y de que este crecimiento tiene una ubicación clara y una ambición a largo plazo”, concluyó Luis Ángel Salas, CEO de Loxam Iberia.



En la fotografía, de izda a dcha.: Gérard Déprez, presidente de Grupo LOXAM, Nuno Bacalao, delegado de Palmela, Hugo Filipe Fonseca, director área Portugal, Eugénio, jefe de taller, y Luis Ángel Salas, CEO de Loxam Iberia.

“Es una elección claramente estratégica. El municipio forma parte de uno de los polos industriales más importantes del área metropolitana de Lisboa, con operadores logísticos, proveedores especializados y una fuerte presencia de industrias con un alto nivel de maquinaria para la automoción. Todo ello exige altos niveles de disponibilidad y capacidad de respuesta técnica; áreas en las que Loxam está plenamente preparada para responder”, afirmó Gérard Déprez, CEO del Grupo Loxam.

Por su parte, Hugo Filipe, director regional en Portugal, destacó el impacto directo en las operaciones y el servicio al cliente: «Esta nueva sede nos permite fortalecer significativamente nuestra cercanía con los clientes, aumentar nuestra capacidad de respuesta y ampliar nuestra oferta de servicios. En Palmela ofrecemos nuevas soluciones, como alquiler de módulos y armarios, herramientas profesionales y otros equipos, respondiendo de forma aún más integral a las necesidades del mercado».

COMPROMISO CON LA SOSTENIBILIDAD

Con Palmela, Loxam refuerza su capacidad operativa y se posiciona para apoyar los grandes proyectos de infraestructura que marcan el actual ciclo de inversión en Portugal, mu-

chos de ellos impulsados por el Plan de Recuperación y Resiliencia (PRR).

La sostenibilidad se ha integrado desde el principio. La sede de Palmela también servirá como punto de acceso a LoxGreen, la línea de Loxam centrada en la transición ecológica, que combina equipos de bajas emisiones con asesoramiento técnico especializado, ayudando a los clientes a cumplir objetivos de descarbonización cada vez más exigentes.

En un contexto donde los criterios ambientales adquieren mayor importancia en la adjudicación de contratos públicos y en proyectos financiados con fondos europeos, este compromiso ya no es un factor diferenciador, sino un pilar estructural.





Certificación

Loxam renueva su certificación como 'Great Place to Work' y lanza el Plan Zero

Las dos filiales de Loxam en España y Portugal, grupo líder europeo en el sector del alquiler de maquinaria, han sido certificadas por cuarta vez como Great Place To Work (GPTW), la distinción que identifica a las empresas más destacadas y con mejores condiciones para trabajar.

Loxam es la primera empresa española y portuguesa en el sector de alquiler en ser reconocida como mejor lugar para trabajar. En 2025, el Grupo Loxam obtuvo un total de 22 certificaciones en todo el mundo.

Este reconocimiento se basa en los resultados de una encuesta realizada entre los empleados, que evalúa aspectos básicos como credibilidad, respecto, ecuanimidad, orgullo y compañerismo. En el bloque de seguridad laboral queda reflejado el fuerte compromiso con el cuidado y la seguridad de su personal: el 89% de los trabajadores afirma que Loxam es un lugar "físicamente seguro" para trabajar.

Otros datos destacados son que el 85% de colaboradores se siente "orgulloso" de pertenecer a la empresa; el 94% afirma que recibe un buen trato independientemente de su condición; y el 90% se siente bien acogido cuando se incorpora a la empresa.

Tanto en España como en Portugal, el Índice de Confianza GPTW ha seguido aumentando desde 2018, hasta llegar al 73% y 87% respectivamente en 2025.

MEJORA DE LAS CONDICIONES DE SEGURIDAD Y SALUD

Uno de los campos en los que Loxam insiste con más fuerza es en hacer del mundo "un lugar más seguro". Con este objetivo, dedica los medios necesarios para garantizar las mejores condiciones de seguridad a los empleados, te-



niendo como objetivo mitigar las posibles consecuencias de los riesgos existentes.

En esta línea, ha lanzado el plan de reducción de siniestralidad, denominado PLAN ZERO, con acciones específicas como 'los viernes de la seguridad' o la figura del 'Embajador de la seguridad'.

En cada uno de los centros de trabajo se realizan simulacros de emergencia periódicos, teniendo en cuenta tanto emergencias ambientales, de seguridad, como de prestación de primeros auxilios. Además, los responsables de primeros auxilios como los suplentes cuentan con formación y los conocimientos necesarios para saber actuar ante este tipo de situaciones.

Se realiza una investigación exhaustiva de los accidentes acaecidos, analizando e implementando medidas preventivas y/o correctivas para que se vuelvan a producir.

Aparte de las causas, se analizan además aspectos tales como días de la semana, forma

qué se produjeron los accidentes, edad de las personas accidentadas, antigüedad en el puesto de trabajo, lesión y partes de cuerpo lesionadas, así como las actividades que se realizaban cuando ocurrió el accidente.

Loxam dispone de dos Comités de Seguridad y Salud (Madrid y Barcelona) que apoyan al departamento de Prevención de Riesgos Laborales en la implantación de medidas para evitar posibles situaciones inseguras, así como trasladar todas las consultas de los trabajadores respecto a temas de Seguridad y Salud.

Se realiza una reunión anual con los jefes de taller en la que uno de los pilares sobre los que versa la reunión es, siempre, la seguridad.

Anualmente tras terminar la campaña de reconocimientos médicos, el Servicio de Prevención Ajeno realiza estudios epidemiológicos donde según los hallazgos se envían a los trabajadores algunas recomendaciones, como guía práctica de postura y espalda; recomendaciones para problemas venosos y para usuarios de pantallas de visualización de datos; o el uso obligatorio de equipos de protección individual en el puesto de trabajo.

Todo ello, con el compromiso permanente de cumplir con los requisitos de mejora continua de las actividades y eficacia del sistema, prevención de la seguridad y salud de los trabajadores, y cumplimiento de la normativa y legislación vigente que sea aplicable a todos los niveles (europeo, nacional, autonómico y local).

Ruscalleda refuerza su capacidad operativa con la incorporación de una Palfinger PK 1650 TEC

La compañía catalana apuesta por tecnología de alta capacidad con una grúa de última generación, diseñada para afrontar trabajos complejos con máxima precisión, seguridad y rendimiento.

TRAYECTORIA, ESPECIALIZACIÓN Y SERVICIO EN EL SECTOR

Ruscalleda, S.A.U. es una empresa con una sólida trayectoria en el sector del transporte, el movimiento de tierras y los trabajos vinculados a la obra pública y la construcción. Fundada en 1961, la compañía ha desarrollado su actividad sobre la base del compromiso, la experiencia y la capacidad de adaptación a las necesidades de cada proyecto.

A lo largo de los años, Ruscalleda ha consolidado su posicionamiento como una empresa especializada en soluciones para el transporte y la preparación de terrenos, ofreciendo un servicio integral orientado a la eficiencia, la seguridad y la calidad operativa.

Su actividad abarca trabajos de movimiento de tierras, preparación de terrenos, demoliciones, cimentaciones, pavimentación y transporte, aportando medios técnicos y humanos capaces de responder a proyectos de distinta envergadura y complejidad.

En línea con su apuesta por la mejora continua y la modernización de su flota, Ruscalleda ha incorporado recientemente una nueva grúa de altas prestaciones PALFINGER, reforzando así su capacidad para afrontar operaciones exigentes con mayores garantías de precisión, alcance y seguridad.

ALTA CAPACIDAD Y PRECISIÓN: PK 1650 TEC

La empresa ha reforzado su flota con la incorporación de una PALFINGER PK 1650 TEC, una grúa perteneciente a la gama TEC, diseñada para trabajos de máxima exigencia en los que se requiere gran capacidad

de carga, precisión operativa y un alto rendimiento en operación.

La PK 1650 TEC, con 9 prolongas hidráulicas, representa una solución de elevación de última generación, especialmente indicada para trabajos complejos en obra, montaje industrial, construcción, infraestructuras y logística pesada. Su diseño combina fuerza, alcance y control, permitiendo al operador trabajar con gran precisión incluso en maniobras exigentes o en entornos con espacio limitado.

Gracias a su avanzada configuración técnica, la PK 1650 TEC ofrece un excelente equilibrio entre potencia y suavidad de manejo, facilitando operaciones seguras y eficientes en aplicaciones donde la fiabilidad del equipo resulta fundamental.

TECNOLOGÍA AVANZADA PARA MÁXIMO RENDIMIENTO

La PK 1650 TEC destaca por la integración de sistemas tecnológicos avanzados que optimizan tanto la seguridad como la eficiencia en operación:

HPSC: Sistema inteligente que ajusta automáticamente la capacidad de carga según la posición de los estabilizadores, maximizando el aprovechamiento del rango de trabajo.

FLOW: Permite realizar múltiples movimientos simultáneamente con precisión y suavidad, mejorando el control de la grúa en maniobras complejas.

AOS: Sistema patentado de supresión activa de oscilaciones que amortigua las vibraciones del brazo de la grúa, aumentando la precisión de las maniobras y la seguridad de la carga.

DPS C: Sistema de gestión continua de presión hidráulica que optimiza la potencia de elevación en todo el rango de trabajo, especialmente en configuraciones con extensiones telescópicas y jib.

PALTRONIC 180: Electrónica de control inteligente que supervisa y optimiza el funcionamiento de la grúa, aportando mayor seguridad, precisión y eficiencia.

Radiocontrol PALcom P7: Manejo remoto ergonómico que garantiza máxima visibilidad, comodidad y seguridad durante las maniobras.

PALFINGER Connected: Plataforma digital para la monitorización remota del equipo,



el mantenimiento preventivo y la gestión eficiente de la flota.

ENTREGA Y PUESTA EN SERVICIO

La entrega del equipo incluyó la formación técnica necesaria para los operadores, asegurando un conocimiento completo de las funcionalidades, los sistemas de seguridad y las capacidades de la nueva grúa.

Como parte del servicio, se incidió en la importancia de realizar el mantenimiento en la red oficial PALFINGER, con el objetivo de preservar el rendimiento, la fiabilidad y la seguridad del equipo a lo largo de toda su vida útil.

UNA INVERSIÓN ESTRATÉGICA PARA EL FUTURO

Con la incorporación de la PALFINGER PK 1650 TEC, Ruscalleda refuerza su capacidad operativa y consolida su apuesta por soluciones tecnológicas de alto rendimiento.

Esta inversión refleja el compromiso de la compañía con la innovación, la eficiencia y la excelencia en el servicio, valores clave para seguir dando respuesta a proyectos cada vez más exigentes en el sector.

PALFINGER Ibérica agradece la confianza depositada por Ruscalleda y celebra esta nueva entrega, que contribuye a consolidar la presencia de la gama TEC en el mercado español.

¡Éxito en cada operación con la nueva PK 1650 TEC!





Dumper con IA

AUSA lanza el nuevo dumper DR902AHG equipado con un sistema de seguridad asistido por IA

El nuevo modelo de dumper DR902AHG combina productividad, avanzadas prestaciones de seguridad y una tecnología de visibilidad pendiente de patente.

AUSA, fabricante líder de vehículos industriales compactos todoterreno, ha presentado hoy su nuevo dumper reversible de 9 toneladas, el DR902AHG, una máquina diseñada para ofrecer una elevada productividad en grandes proyectos de movimiento de tierras al tiempo que introduce un nuevo estándar en seguridad para dumpers gracias al debut de AUSA AI Vision, una tecnología inteligente de visibilidad y detección de personas asistida por inteligencia artificial.

El DR902AHG es un nuevo dumper reversible que incorpora las últimas innovaciones en materia de seguridad, combinando una capacidad de carga de 9 toneladas con un conjunto de tecnologías avanzadas diseñadas para abordar uno de los retos más persistentes en las obras: la limitada visibilidad alrededor de los dumpers, que incrementa el riesgo de accidentes con trabajadores cercanos.

AUSA AI Vision se incorpora de serie en el nuevo modelo de 9 toneladas y estará disponible como opción en otros dumpers de la gama AUSA, ampliando los beneficios de esta tecnología a un mayor número de clientes y aplicaciones.

“Los dumpers son una de las máquinas más utilizadas en las obras; sin embargo, históricamente, las limitaciones de visibilidad alrededor de la máquina han supuesto un desafío para operadores y equipos de trabajo”, afirma Albert Hidalgo, director de I+D de

AUSA. “Con el lanzamiento de nuestro nuevo DR902AHG y la introducción del sistema de seguridad AUSA AI Vision, damos un paso significativo para ayudar a los operadores a identificar peligros, proteger a los trabajadores a pie y crear obras más seguras. Esta tecnología refleja el compromiso de AUSA por liderar el sector a través de la innovación.”

DISEÑADO PARA APLICACIONES EXIGENTES

Diseñado para empresas de alquiler y contratistas medianos y grandes, el DR902AHG ha sido desarrollado para proyectos exigentes de infraestructuras y construcción donde la productividad y la seguridad son factores críticos.

Ha sido concebido para una amplia variedad de aplicaciones, como la construcción de carreteras, desarrollos industriales, proyectos de infraestructuras y grandes obras fuera de entornos urbanos. La máquina responde a las necesidades de aquellos clientes que requieren una mayor capacidad de carga y productividad que la ofrecida por los dumpers de tamaño medio, manteniendo al mismo tiempo una excelente maniobrabilidad y confort para el operador.

Las principales características del dumper DR902AHG incluyen:

- Capacidad de carga de 9 toneladas
- Puesto de conducción reversible
- Tolva giratoria

- Motor Deutz de 55,4 kW
- Altura total de 2,99 m
- Diseño de fácil acceso para el mantenimiento

El nuevo modelo se basa en la probada plataforma de dumpers de AUSA e incorpora tecnología avanzada de seguridad para ayudar a los clientes a mejorar la eficiencia operativa y reducir los riesgos en obra.



UNA NUEVA GENERACIÓN EN SEGURIDAD PARA DUMPERS

En el centro del lanzamiento del DR902AHG se encuentra el innovador AUSA AI Vision, una tecnología pendiente de patente que proporciona a los operadores un conocimiento sin precedentes de su entorno.

AUSA AI Vision combina cinco cámaras estratégicamente ubicadas, inteligencia artificial y tecnología radar para ayudar a eliminar los puntos ciegos, identificar a los trabajadores cercanos y proporcionar alertas visuales y



Las alertas acústicas dentro de la cabina aumentan de intensidad a medida que las personas se acercan a la máquina, mientras que las advertencias acústicas externas notifican a los trabajadores cercanos cuando el dumper se aproxima a una zona de detección ocupada.

Para mejorar aún más el conocimiento del entorno, una unidad radar instalada en el lado de la tolva complementa el sistema de cámaras. Mientras que AI Vision se centra en la detección de personas, el radar identifica objetos y obstáculos alrededor de la máquina. El radar amplía el alcance de detección más allá de los 5 metros cubiertos por el sistema de cámaras, ajustando dinámicamente las distancias de advertencia en función de la velocidad de la máquina para proporcionar a los operadores un mayor tiempo de reacción.

acústicas en tiempo real. Diseñado específicamente para aplicaciones con dumpers, el sistema supervisa continuamente el área alrededor de la máquina y ayuda a los operadores a tomar decisiones más informadas durante las maniobras y el transporte de materiales.

Cuatro cámaras situadas alrededor de la zona de la tolva incorporan tecnología de detección de personas para identificar a los trabajadores cercanos y determinar su distancia respecto a la máquina en tiempo real. Las cuatro cámaras trabajan conjuntamente para generar una

vista cenital en tiempo real mostrada en el monitor de la cabina, proporcionando una visibilidad completa alrededor de la tolva. El sistema destaca a las personas cercanas mediante indicadores visuales codificados por colores en función de su proximidad:

Zona roja: persona detectada a una distancia de entre 0 y 3 m de la máquina.

Zona amarilla: persona detectada a una distancia de entre 3 y 5 m de la máquina.

Una quinta cámara instalada sobre la cabina proporciona visibilidad adicional al operador.

La introducción de AUSA AI Vision representa un importante hito en la estrategia tecnológica de la compañía, reforzando la posición de AUSA como empresa innovadora en el ámbito de la maquinaria compacta todoterreno. Al incorporar avanzadas capacidades de visibilidad, detección y alerta al mercado de los dumpers, AUSA continúa invirtiendo en soluciones que favorecen el conocimiento del entorno por parte del operador y la eficiencia en los trabajos de movimiento de tierras.

Para más información, visite www.ausa.com

OIL & STEEL

ELEVAR IZAR EXTENDER

ROTAR DESPLEGAR CARGAR

ALCANZAR POSICIONAR GIRAR

TRANSPORTAR EXCAVAR

PIVOTAR MANIOBRAR MOVER

ESTABILIZAR REMOVER

NIVELAR DESPLAZAR SUIETAR

TRANSPORTAR MONTAR

OPERAR DESCARGAR RESUR

MONTAR CONTROLAR

DESCARGAR ACCER

AR LLEVAR

ZOOMLION






+34 961 667 016
zanulift.com



+34 941 744 385
jbbassets.com



VER LAS FOTOS
DEL EVENTO



ANAPAT

Se inaugura la 32ª Convención de ANAPAT en A Coruña

La asociación ha celebrado los días 10 y 11 de junio en el PALEXCO una edición marcada por el récord de patrocinadores, la exposición de maquinaria, la seguridad, la digitalización, la inteligencia artificial y el futuro del alquiler de PEMP.

ANAPAT ha vuelto a demostrar la fuerza del sector de la elevación con la celebración de su 32ª Convención, que ha tenido lugar en el Palacio de Congresos y Exposiciones de A Coruña. La cita reunió a más de 275 profesionales, con representación de más de 60 empresas alquiladoras y 115 proveedores, en una edición que ha destacado por el récord de asistencia, el alto número de patrocinadores, la exposición de maquinaria y un programa centrado en los grandes retos del alquiler de plataformas elevadoras.

La Convención volvió a ser un punto de encuentro imprescindible para el sector. Dos jornadas de trabajo, reflexión, networking y convivencia en un momento especialmente positivo para el alquiler de PEMP y maquinaria en España. El ambiente general fue de optimismo, con un sector que sigue creciendo, con buenas perspectivas y con la conciencia clara de que todavía queda camino por recorrer en profesionalización, seguridad, digitalización, captación de talento y mejora continua.

Movicarga estuvo presente en el evento, como siempre, acompañando al sector y dando cobertura a la Convención.

UNA INAUGURACIÓN OFICIAL CON LA XUNTA DE GALICIA

La inauguración oficial contó con la participación de José González Vázquez, Conselleiro de Empleo, Comercio e Emigración de la Xunta de Galicia; Raúl Gomariz, presidente de ANAPAT; y Óscar Castellanos, vicepresidente de ANAPAT y anfitrión de esta edición.

José González Vázquez fue el encargado de inaugurar oficialmente la Convención. Durante su intervención destacó el honor que supone para Galicia acoger un encuentro de estas características y puso en valor que profesionales de toda España visiten A Coruña y reconozcan el potencial de la comunidad. Definió Galicia como una tierra de acogida, gastronomía, paisaje y oportunidades económicas y empresariales, subrayando además la estabilidad política como un factor clave para generar confianza y favorecer el desarrollo económico.

El conselleiro defendió la colaboración público-privada y el papel de las asociaciones empresariales como elementos esenciales para avan-



Raúl Gomariz, presidente de ANAPAT y José González Vázquez, Conselleiro de Emprego, Comercio e Emigración de la Xunta de Galicia y Óscar Castellanos, vicepresidente de ANAPAT

zar. También hizo referencia a algunos de los grandes retos del mercado laboral, como el absentismo, la escasez de mano de obra y la necesidad de adaptar la formación a las necesidades reales de las empresas. Explicó que desde la Xunta de Galicia se está trabajando para retener talento, atraer nuevos profesionales y acercar la formación al tejido empresarial, animando a ANAPAT y al conjunto del sector a seguir colaborando para reforzar la competitividad de las empresas.

ANAPAT, UNA ASOCIACIÓN VIVA, FUERTE Y EN AVANCE

Raúl Gomariz dio la bienvenida a todos los asistentes destacando el privilegio de celebrar la 32ª Convención de ANAPAT en un enclave tan especial como A Coruña. Durante su intervención quiso agradecer especialmente el trabajo de Óscar Castellanos, a quien definió como uno de los grandes motores de esta edición, por su energía, implicación y empeño para que la Convención saliese adelante con éxito. También tuvo palabras de reconocimiento para Alfonso de la Lama, secretario general de ANAPAT, y para todo su equipo, destacando especialmente el trabajo de Elisabeth y Virginia.

Alfonso de la Lama ejerció como maestro de ceremonias durante la Convención, con el carácter cercano, afable y enérgico que le caracteriza, conduciendo el evento con pasión, alegría y una enorme capacidad para conectar con todos los asistentes.

Durante su intervención, Raúl Gomariz subrayó que ANAPAT está viva, fuerte y sigue avanzando. Agradeció el compromiso de la Junta Directiva, de los socios alquiladores, de los proveedores y de los patrocinadores, cuyo apoyo permite que la asociación siga impulsando proyectos útiles para el sector. También destacó la importancia de la exposición de maquinaria en el exterior del PALEXCO, que permitió mostrar de forma directa la evolución tecnológica de los equipos.

Asimismo, hizo una mención especial a la Alianza ELEVA, un proyecto que representa el camino correcto para fortalecer la unión sectorial y reforzar la colaboración entre en-



Junta Directiva

tidades vinculadas al mundo de la elevación, la seguridad y el alquiler de maquinaria.

BUENAS PERSPECTIVAS, PERO SIN CAER EN LA AUTOCOMPLACENCIA

Uno de los mensajes más relevantes de la inauguración fue la buena situación que atraviesa el sector. A pesar de la incertidumbre política y económica, el alquiler de plataformas elevadoras sigue siendo uno de los mercados más dinámicos de Europa, con perspectivas favorables para los próximos meses. Sin embargo, Raúl Gomariz insistió en que los buenos tiempos exigen buenas decisiones y que el sector no puede caer en la autocomplacencia.

El presidente de ANAPAT puso especial énfasis en la necesidad de cuidar el sector, mantener relaciones leales, respetar las reglas del juego y apostar por una competencia sana. El mensaje fue claro: hay que competir en el valor que se aporta a los clientes y construir un mercado con reglas claras, capaz de atraer talento y con futuro. También se abordó uno de los principales problemas actuales: la falta de personas y de talento cualificado.

SEGURIDAD, DIGITALIZACIÓN, INTELIGENCIA ARTIFICIAL Y FUTURO DEL ALQUILER

La 32ª Convención de ANAPAT estuvo marcada por temas estratégicos para el presente y el futuro del alquiler de PEMP: la seguridad, la digitalización, la inteligencia artificial, la eficiencia operativa, el mercado de segunda mano y la profesionalización de las empresas.

El sector atraviesa un momento de gran actividad, con mucha demanda y una creciente

necesidad de adaptarse a nuevas herramientas y formas de gestión. La digitalización y la inteligencia artificial empiezan a abrir nuevas posibilidades para las empresas alquiladoras, desde la optimización de flotas hasta la mejora del mantenimiento, la trazabilidad, la gestión comercial y la productividad interna.

Al mismo tiempo, la seguridad sigue siendo un eje fundamental. La profesionalización del alquiler pasa por seguir formando, concienciando y elevando los estándares en el uso de plataformas elevadoras, siempre con el objetivo de ofrecer un servicio más seguro, eficiente y responsable.

ÓSCAR CASTELLANOS: "BIENVENIDOS A MIÑA TERRA GALEGA"

Óscar Castellanos, vicepresidente de ANAPAT y CEO de SOOS Maquinaria, ejerció como anfitrión de esta edición y dio la bienvenida a todos los asistentes con un mensaje cargado de emoción y orgullo por recibir al sector en Galicia.

"Bienvenidos a miña terra galega", señaló, destacando el honor que suponía acoger la Convención en su tierra. Explicó que se había puesto mucha ilusión, muchas ganas y mucho trabajo en esta edición para que la Convención no fuese solo un encuentro sectorial, sino también una experiencia vinculada a la ciudad, frente al mar y en un entorno emblemático como el PALEXCO.

Castellanos destacó que el programa combinaba contenido sectorial, exposición de maquinaria, patrocinadores, networking y novedades como la mesa de jóvenes talentos, además de mesas redondas dedicadas a la visión de las nuevas generaciones del sector y a la maquinaria de segunda mano.

RECONOCIMIENTO AL TRABAJO DE ANAPAT

La organización de esta Convención volvió a poner de manifiesto el trabajo constante que ANAPAT realiza durante todo el año. Raúl Gomariz, Óscar Castellanos, Alfonso de la Lama, Elisabeth, Virginia y todo el equipo consiguieron sacar adelante una edición impecable, cuidada en los detalles y con un programa que supo combinar contenido, relaciones profesionales y convivencia.

Desde Movicarga queremos destacar especialmente el trabajo de Alfonso de la Lama, Elisabeth y Virginia, que durante los últimos meses han hecho un auténtico encaje de bolillos para que la Asamblea volviese a ser un éxito. Su implicación, cercanía y capacidad de organización merecen una ovación de las

buenas. También es justo reconocer el papel de Óscar Castellanos como anfitrión. Su implicación con esta edición ha sido evidente y ha contribuido de forma decisiva a que A Coruña acogiese una Convención con identidad propia, con alma gallega y con una enorme participación del sector.

UN SECTOR QUE AVANZA UNIDO

La clausura corrió a cargo de Juan Diego Pérez Freire, director general de la Autoridad Portuaria de A Coruña, quien destacó los dos proyectos que están desarrollando para impulsar la transformación de la fachada marítima y Green Port, un hub de descarbonización orientado a promover un modelo portuario más sostenible.

La 32ª Convención de ANAPAT ha vuelto a dejar una idea clara: el sector de la eleva-

ción vive un buen momento, pero su futuro dependerá de la capacidad de las empresas para seguir colaborando, profesionalizándose y compitiendo con juego limpio.

ANAPAT ha demostrado de nuevo que es una asociación fuerte, activa y comprometida con sus asociados. La presencia de más de 275 profesionales en A Coruña, el récord de patrocinadores, la exposición de maquinaria y la calidad de las ponencias y mesas redondas confirman que el alquiler de plataformas elevadoras en España sigue teniendo músculo, ilusión y mucho camino por delante.

Con la satisfacción de estar juntos y el orgullo de haber construido algo grande, ANAPAT cerró una nueva Convención que quedará en el recuerdo como una de las ediciones más especiales de los últimos años.

Araceli Segarra inspira a ANAPAT con una lección de liderazgo y superación

La Convención de ANAPAT contó con la participación de Araceli Segarra, primera mujer española en alcanzar la cima del Everest, quien ofreció una inspiradora ponencia sobre esfuerzo, adaptación, liderazgo y trabajo en equipo. A través de su experiencia en la montaña, estableció un paralelismo con el sector de la elevación, donde la preparación, la seguridad, la confianza y el compromiso son fundamentales para alcanzar cualquier objetivo.

Durante su intervención, Segarra destacó la importancia de encontrar un propósito, aprender de los errores, adaptarse a los cambios y afrontar los retos con determinación. También subrayó que los grandes logros son el resultado de años de preparación y del trabajo conjunto de personas comprometidas.

La alpinista puso el foco en el valor de los equipos, afirmando que la empatía, la comunicación, la generosidad y la confianza son esenciales para avanzar y superar la incertidumbre. Asimismo, recordó que el liderazgo consiste en cuidar a las personas, gestionar las emociones y actuar con coherencia.

Su mensaje conectó plenamente con los valores de ANAPAT y del sector del alquiler de plataformas elevadoras, al reivindicar que, por encima de la tecnología o los recursos, son las personas quienes hacen posible el éxito de cualquier proyecto.



Exposición de máquinas de ANAPAT



LGMG demuestra en ANAPAT que “lo vale”: fuerza, resiliencia y una apuesta firme por Europa

La compañía, sponsor premium de la Asamblea de ANAPAT, presentó su evolución en Europa, su estrategia para la Península Ibérica, sus nuevos productos y una hoja de ruta basada en servicio, cercanía al cliente, digitalización y crecimiento conjunto.



LGMG fue uno de los grandes protagonistas de la Asamblea de ANAPAT, donde participó como sponsor premium y dejó claro el momento de fuerza que atraviesa la compañía en el mercado europeo y, especialmente, en la Península Ibérica. Bajo el lema “Porque LGMG lo vale”, la marca quiso trasladar un mensaje de autoestima, confianza, resiliencia y valor real, más allá de las apariencias.

La presentación corrió a cargo de Verania Costa, directora comercial para el sur de Europa de LGMG, quien explicó que el patrocinio premium de la compañía en ANAPAT se gestó durante Bauma. A partir de ahí, LGMG quiso estar presente en una de las citas más importantes del alquiler de plataformas en España, acompañando a los alquiladores y demostrando su compromiso con el sector.



Verania Costa, Directora de LGMG para el Sur de Europa

Verania Costa destacó que el lema “Porque LGMG lo vale” resume muy bien la filosofía de la empresa: lo vale su equipo humano, lo valen sus máquinas, lo valen sus clientes y lo vale su modelo empresarial, basado en una actuación local dentro de un mercado global. Un mensaje con el que la compañía quiso poner en valor no solo su crecimiento, sino también la confianza que ha ido generando en Europa. Durante la intervención también participó Vincent Vercaemst, director comercial de LGMG Europe, quien realizó una introducción del Grupo Lingong y explicó la evolución de la compañía en el mercado europeo.

EL RESPALDO DE UN GRAN GRUPO INDUSTRIAL

LGMG forma parte del Grupo Lingong, fundado en 1972 y situado entre las principales empresas chinas del sector de maquinaria de construcción. El grupo cuenta con cuatro compañías especializadas, entre ellas Shandong Lingong Construction Machinery Co., Ltd. (SDLG), Lingong Heavy Machinery Co., Ltd. (LGMG) y Lingong Special Machinery Co., Ltd., con actividad en construcción, minería, plataformas aéreas de trabajo, maquinaria especial y fabricación de componentes. El Grupo Lingong cuenta con 54 años de experiencia en el sector de la construcción, unos ingresos por ventas de 5.780 millones de dólares en 2025 y ocupa el puesto número 5 en China dentro de su ámbito de actividad.

Con sede en Jinan, China, LGMG está especializada en plataformas aéreas de trabajo, manipuladores telescópicos y maquinaria para minería. La compañía se sitúa entre los 100 principales fabricantes mundiales de maquinaria de construcción, dentro del top 5 de fabricantes chinos de plataformas aéreas y en el puesto número 11 a nivel mundial en el sector MEWP/AWP.



Vincent Vercaemst, director comercial de LGMG Europe

Además, LGMG ha desarrollado una fuerte presencia internacional con filiales en Europa, Norteamérica, Australia y Asia, proporcionando ventas localizadas, servicio y soporte técnico. En 2023, la compañía inauguró una planta de fabricación en Monterrey, México, reforzando su modelo de expansión global bajo la filosofía “pensar en global y actuar en local”.

En el caso concreto de LGMG, la compañía alcanzó en 2025 unos ingresos de 1.490 millones de dólares. Además, es fabricante número 1 de dumpers para minería, se sitúa en el top 5 chino de fabricantes de plataformas aéreas y ocupa el puesto 11 mundial en MEWP/AWP.

RAPIDEZ, EFICIENCIA Y CALIDAD COMO SEÑAS DE IDENTIDAD

Uno de los momentos más significativos de la presentación fue la proyección de un vídeo interno que mostraba la construcción de una fá-

brica de LGMG en China en apenas 30 días. Para la compañía, este ejemplo refleja de forma muy clara su manera de trabajar: rapidez, eficiencia, capacidad industrial y calidad.

La idea que quiso transmitir LGMG es que esa misma filosofía que aplica en sus fábricas es la que quiere trasladar al mercado europeo: agilidad, capacidad de respuesta, compromiso con el cliente y una estructura preparada para acompañar el crecimiento del sector del alquiler.

LGMG EUROPE: CRECIMIENTO SOSTENIDO Y AMBICIÓN DE FUTURO

LGMG Europe ha experimentado una evolución muy significativa desde 2018. La compañía explicó que comenzó con apenas 10 tijeras elevadoras en stock y hoy cuenta con más de 500 máquinas disponibles en Europa, con alturas de trabajo desde 6,44 metros.

El crecimiento también se ha reflejado en el área de recambios. La compañía ha pasado de disponer de unas pocas estanterías con repuestos a contar con más de 2.500 m² de inventario de recambios, con un valor aproximado de 3 millones de euros. Este punto es clave para LGMG, ya que el servicio postventa se ha convertido en uno de los principales motores de su estrategia en Europa.

Actualmente, LGMG Europe cuenta con un equipo de unas 40 personas para atender el mercado europeo. La compañía subrayó que Europa es un mercado muy exigente y que, aunque ya dispone de una buena cobertura, es consciente de que debe seguir mejorando e intensificando su red de servicio.

Durante la presentación se compartió también la evolución interna de LGMG Europe desde 2018 y su plan estratégico hasta 2028. El objetivo de la compañía es alcanzar las 7.000 máquinas en Europa en 2028. En 2024 se registró un año récord, con 5.300 máquinas, una cifra influida por el efecto de los aranceles y considerada artificialmente alta. La caída prevista en 2025 se explica precisamente por ese contexto extraordinario.

Para 2026, el plan de LGMG Europe es alcanzar las 3.800 unidades en Europa, con el objetivo de llegar a una cuota de mercado del 10% este año y avanzar hacia el 15% en 2028.

SERVICIO, GARANTÍA, FORMACIÓN Y DIGITALIZACIÓN

LGMG dejó claro en ANAPAT que su crecimiento en Europa no se basa únicamente en vender máquinas, sino en construir una propuesta sólida alrededor del cliente. Por ello, uno de los pilares principales de la compañía es el servicio postventa.

La marca cuenta con una política de garantía de 5 años, un punto diferencial que refuerza la confianza de los alquiladores en sus equipos. Además, LGMG ha desarrollado más de 30 cursos de formación, desde formaciones genéricas hasta sesiones específicas por modelos, con el objetivo de mejorar el conocimiento técnico de sus máquinas y reforzar la seguridad y eficiencia en el uso de los equipos.

La digitalización también ocupa un papel destacado dentro de la estrategia de la compañía. LGMG ofrece soluciones de telemática desarrolladas junto a Trackunit, con una suscripción de 5 años, así como herramientas digitales para mejorar la gestión de los equipos y los recambios. Entre ellas, la compañía destacó la plataforma de comercio electrónico de repuestos SmartEquip, pensada para facilitar el acceso a piezas y agilizar la operativa de sus clientes.

Asimismo, LGMG presentó sus soluciones financieras junto a PEAC Solutions, una colaboración diseñada para facilitar el acceso a la maquinaria y acompañar a los clientes en sus planes de crecimiento.

EL MERCADO ESPAÑOL: DE UN PRIMER CLIENTE EN 2017 A UNA PRESENCIA CONSOLIDADA

La presentación tuvo también un apartado específico dedicado al

mercado español y a la evolución de LGMG en la Península Ibérica. Verania Costa recordó que el primer cliente de LGMG en España fue Servei, en 2017. Entre 2018 y 2021, la compañía contaba con cuatro clientes en la Península Ibérica, pero a partir de 2022 la evolución fue mucho más intensa.

Hoy, son muchas las empresas de alquiler que ya cuentan con máquinas LGMG en sus flotas, lo que demuestra la progresiva consolidación de la marca en el mercado ibérico.

Para atender este crecimiento, LGMG cuenta en la Península Ibérica con un equipo formado por Verania Costa, Carlo Forini, Jonathan Fuentes y Adalberto Baena. Un equipo cercano al cliente, con presencia directa y con una clara vocación de acompañar al alquilador tanto en la venta como en el servicio posterior.

La formación ha sido otro de los puntos clave. La compañía ha realizado 23 sesiones formativas y ha formado a 160 técnicos, reforzando así su compromiso con el servicio, la seguridad y el conocimiento técnico de sus equipos.

Verania Costa recordó también que algunos de los asistentes a la Asamblea de ANAPAT habían participado recientemente en Explora LGMG, una iniciativa que permitió a clientes y colaboradores conocer más de cerca la compañía, sus instalaciones, sus productos y su visión de futuro.

ESTRATEGIA FUTURA PARA LA PENÍNSULA IBÉRICA

LGMG presentó en ANAPAT su estrategia futura para la Península Ibérica, con una hoja de ruta clara y ambiciosa.

El primer objetivo es ampliar la red de servicio, incorporando nuevos talleres colaboradores para ofrecer una mejor cobertura y una respuesta más rápida a los clientes. En este sentido, la compañía ya ha alcanzado acuerdos con dos nuevos colaboradores.

El segundo eje pasa por dirigirse a empresas de alquiler medianas y grandes, consolidando la presencia de LGMG como proveedor preferente allí donde la marca ya está establecida. La compañía quiere seguir creciendo, pero hacerlo de forma sólida, apoyándose en el servicio, la disponibilidad y la confianza del cliente.

Otro punto importante será la colaboración estrecha con aquellos socios que se dirigen al mercado industrial y a usuarios finales, ampliando así el alcance de la marca en diferentes segmentos.

Además, LGMG quiere ampliar su cartera de producto en la Península Ibérica con nuevas familias, especialmente manipuladores telescópi-



cos y carretillas elevadoras, dos líneas con las que la compañía quiere reforzar su presencia más allá de las plataformas aéreas.

La fabricación en Europa sigue formando parte del plan futuro de la compañía. Verania Costa explicó que el proyecto continúa sobre la mesa, aunque se ha visto demorado por diferentes razones estratégicas: la puesta en marcha de la planta de Monterrey, en México, con una capacidad de producción de 20.000 unidades; la entrada de SDLG, perteneciente al Grupo Lingong, en Europa; y la salida a bolsa de Lingong prevista para finales de año. Todos estos factores han hecho que la fábrica europea se haya pospuesto, aunque sigue siendo una aspiración dentro del plan de crecimiento de la compañía.

El último eje de la estrategia es vender mejor y apoyar directamente a los clientes. LGMG quiere crecer, pero quiere hacerlo acompañando al mercado, escuchando a sus clientes y reforzando la relación directa con ellos.

Carlo Forini presenta los manipuladores telescópicos y las carretillas. Durante la presentación, Carlo Forini fue el encargado de presentar la gama de manipuladores telescópicos y carretillas elevadoras de LGMG, dos familias de producto con las que la compañía quiere ampliar su presencia en el mercado ibérico. Forini destacó que los equipos incorporan componentes de fabrican-



tes reconocidos, como Bosch Rexroth, Cobo, Danfoss, Kubota, Perkins o Carraro, lo que aporta confianza, fiabilidad y facilidad de mantenimiento.

La gama disponible en España está lista para su matriculación, un aspecto clave para facilitar su entrada en el mercado. La ambición de LGMG es convertirse en un fabricante de referencia también en manipuladores telescópicos, con una gama que va desde equipos de 4 metros y 1.200 kg de capacidad hasta modelos de 26 metros y 6 toneladas.

Además, la compañía cuenta con accesorios para diferentes actividades, ampliando las posibilidades de uso de sus equipos en construcción, industria, agricultura y manipulación de materiales.

En el área de carretillas, LGMG presentó su gama todoterreno, con modelos diésel de 2,5 toneladas, 3,5 toneladas y 5 toneladas. La estrategia comercial será directa para el canal alquiler, mientras que la red de distribución cubrirá parte del mercado de usuario final y apoyará el servicio postventa.

LAS MÁQUINAS EXPUESTAS EN GALICIA

Para finalizar la presentación, Vincent Vercaemst explicó las máquinas que LGMG había llevado a la zona de exposición en Galicia. La compañía contó con cuatro equipos en el exterior, mostrando tanto plataformas como nuevas soluciones de manipulación.

Una de las grandes novedades fue el brazo articulado AR32J-2, una máquina que destaca por su capacidad líder en su categoría, con 260/350 kg de carga útil, lo que permite trabajar con varios operadores, herramientas pesadas y una mayor eficiencia en el plumín.

El AR32J-2 ofrece una altura de trabajo de 32,2 metros y un alcance horizontal de 20,43 metros, permitiendo acceder a obstáculos complejos y trabajos exigentes. Sus estabilizadores extensibles en forma de "X", equipados con sensores de precisión, proporcionan una gran estabilidad incluso en condiciones de trabajo difíciles.

La máquina incorpora control mediante bus CAN, hidráulica con detección de carga load-sensing, actualizaciones OTA en remoto y sistema de autodiagnóstico, mejorando la precisión, la eficiencia y la facilidad de mantenimiento.

Otra de las máquinas destacadas fue la carretilla todoterreno F25, un modelo del que ya se han vendido más de 100 unidades en Europa. Equipada con motor diésel Kubota y tracción hidrostática 4x4, ofrece potencia fiable, control suave y excelente tracción.

La F25 cuenta con una capacidad de carga de 2,5 toneladas y dirección trasera de 45°, lo que mejora la productividad y la maniobrabilidad en espacios reducidos. Su cabina certificada ROPS, el joystick ergonómico y el apoyabrazos ajustable aumentan la seguridad y la comodidad del operador.

Además, su distancia al suelo de 300 mm y la nivelación del eje trasero de 10° garantizan estabilidad en terrenos irregulares. La posibilidad de incorporar implementos como cucharones, pinzas, ganchos y otros accesorios amplía sus aplicaciones en construcción, agricultura y manipulación de materiales.

"LGMG LO VALE Y QUIEN LO PRUEBA LO SABE"

Verania Costa cerró la presentación agradeciendo a la organización de ANAPAT, a los clientes y a todos los asistentes su confianza y apoyo. Su intervención finalizó con un mensaje contundente que resume la posición de la marca en el mercado: "LGMG lo vale y quien lo prueba lo sabe".

La presencia de LGMG como sponsor premium en ANAPAT fue una clara declaración de intenciones. La compañía quiso demostrar que su apuesta por Europa y por la Península Ibérica es firme, que cuenta con capacidad industrial, producto, stock, recambios, servicio, formación, digitalización y soluciones financieras para acompañar al mercado.

Bajo el lema "Porque LGMG lo vale", la marca defendió su valor desde la resiliencia, la confianza y la cercanía al cliente. Un mensaje que encaja especialmente bien en un sector tan exigente como el alquiler de plataformas, donde no basta con tener producto: hay que estar cerca, responder rápido y construir relaciones a largo plazo.

LGMG cerró su intervención en ANAPAT reforzando una idea clave: el crecimiento de la compañía en Europa se hará en colaboración con sus clientes, escuchando sus necesidades y ofreciendo soluciones adaptadas a un mercado cada vez más profesional, digitalizado y competitivo.



Movimiento de tierras
Elevación de cargas
Elevación de personas
Aire y energía

Líderes en alquiler

Alquila en maquinza.com



Red de delegaciones

ZARAGOZA
Elevación
976 58 74 94

ZARAGOZA
Energía
976 72 52 02

ZARAGOZA
Movimiento de tierras
976 97 06 31

MADRID
91 665 13 52

TOLEDO
91 818 80 88

GUADALAJARA
949 20 15 84

VALENCIA
961 64 05 55

SAGUNTO
961 48 30 94

BILBAO
944 74 26 65

BARCELONA
93 778 78 83

PAMPLONA
948 31 23 35

TUDELA
948 84 74 14

LOGROÑO
941 24 79 12

SAN SEBASTIÁN
943 30 41 14

LLEIDA
974 05 92 24

**CATÁLOGO DE
ALQUILER**



MAQUINZA

ALQUILER Y VENTA DE MAQUINARIA

Socage impulsa el cambio en ANAPAT

Bajo el lema “Impulsa el cambio”, SOCAGE volvió a protagonizar una presentación brillante, participativa y con mucho mensaje para los alquiladores

SOCAGE volvió a demostrar en ANAPAT que una presentación de producto puede ir mucho más allá de hablar de metros, datos técnicos o novedades. De la mano de Jesús Casín, la compañía realizó una intervención brillante, dinámica y muy conectada con el público, bajo el lema “Impulsa el cambio”.

Como ya es habitual, SOCAGE, a través de la intervención de Jesús Casín, director de Socage Ibérica, supo captar la atención desde el primer momento. En esta ocasión, lo hizo repartiendo pulseras con el logo de la marca, cada una de un color diferente, para que los asistentes eligieran cuál era, para ellos, el aspecto más importante a la hora de valorar una máquina de alquiler.

El color rojo representaba la fiabilidad; el verde, la postventa; el naranja, las prestaciones; el blanco, el precio; y el rosa, la asistencia al operador. Una forma visual, sencilla y muy efectiva de hacer participar a los alquiladores y de poner sobre la mesa una reflexión: qué se espera hoy realmente de una plataforma moderna.

Antes de entrar en esta dinámica, Jesús Casín presentó las principales novedades de SOCAGE para 2026 y agradeció el papel de SOOS Maquinaria como distribuidor de la marca, destacando que para SOCAGE es ya “como una segunda casa”.

Entre las novedades, SOCAGE presentó la ForSte 27D Speed, definida como la plataforma articulada más alta del mercado sobre 3,5 toneladas, así como la nueva generación de máquinas que la compañía está desarrollando con más valor añadido, más prestaciones y un equipamiento cada vez más completo.

También se hizo referencia al modelo de 20 metros, la forSte 20A Speed y al equipamiento de todas las funcionalidades que SOCAGE incorpora en sus nuevas plataformas. Además, la marca destacó su gama de orugas Raptor, con alturas de trabajo que van de los 12 a los 35 metros, incluyendo las versiones de 12, 15 y 18 metros.

Jesús Casín insistió en que a SOCAGE le gusta innovar, pero hacerlo “de una manera diferente”, trabajando el cambio de forma activa y escuchando lo que realmente valoran los clientes.

“Hoy os hemos repartido unas pulseras para saber cuál es el pilar que vosotros preferís cuando valoráis una máquina”, explicó, invitando a los asistentes a levantar la mano y mostrar el color elegido. “Levantad la mano y mostremos el color de nuestro sector”.



A partir de ahí, SOCAGE desarrolló cada uno de esos pilares, dejando claro que la marca no solo utiliza esas palabras, sino que trabaja para evolucionarlas año tras año.



FIABILIDAD: EVOLUCIONAR BIEN

Para SOCAGE, la fiabilidad no consiste en evitar la evolución, sino en evolucionar bien. Una máquina moderna puede seguir siendo robusta y, al mismo tiempo, estar mejor integrada, mejor controlada y mejor preparada para trabajar todos los días.

La compañía explicó que esta fiabilidad se construye con máquinas más robustas, mejor integradas y más constantes en toda la gama. SOCAGE apuesta por un producto industrializado, con un 90% de componentes producidos internamente, componentes comunes en gran parte de la gama y una fuerte inversión en fábrica y maquinaria.

Más control, más repetibilidad, más calidad y más mejora continua se traducen, según la compañía, en más fiabilidad.

POSTVENTA: REDUCIR EL TIEMPO DE MÁQUINA PARADA

Jesús Casín planteó una pregunta clara: ¿la postventa consiste solo en reparar una máquina cuando se avería?

Para SOCAGE, la mejor postventa no consiste únicamente en reparar rápido, sino en reducir el tiempo que una máquina permanece

parada. Los avances tecnológicos permiten hoy una postventa diferente: más conectada, más eficiente, más preventiva e incluso más predictiva.

En este sentido, SOCAGE evoluciona su servicio con herramientas que ayudan a anticiparse, diagnosticar mejor y reducir tiempos de parada, como las intervenciones Easy Fix, Socage Connect, la diagnosis remota, las actualizaciones remotas, la monitorización predictiva, el QR único y MySocage.



PRESTACIONES: NO SON SOLO METROS

Otro de los puntos clave de la presentación fue el concepto de prestaciones. Jesús Casín preguntó si las prestaciones son simplemente más altura y más alcance.

La respuesta de SOCAGE fue contundente: las prestaciones reales consisten en poder hacer más trabajos con una sola máquina. No se miden solo en metros, sino en versatilidad, productividad y oportunidades reales de alquiler.

“Las prestaciones reales no se miden en metros, se miden en oportunidades”, afirmó Jesús Casín.

SOCAGE trabaja esta evolución con soluciones como una mejor estabilización en espacios reducidos y zonas urbanas, mayor capacidad de estabilización en pendientes, estabilización automática Plus y sujeción frontal de cesta.

ASISTENCIA AL OPERADOR: TRABAJAR MEJOR Y MÁS SEGURO

En cuanto a la asistencia al operador, SOCAGE planteó si esta se basa únicamente en más formación, más manuales y más adhesivos.

Para la compañía, asistir al operador significa hacer la máquina más sencilla, más intuitiva y más segura en el trabajo real. Una máquina moderna no solo facilita el trabajo, sino que aporta confianza al operador, mejora la satisfacción de uso, reduce errores y ayuda a prevenir accidentes.

SOCAGE evoluciona esta asistencia con automatismos y ayudas activas como la estabilización automática inteligente, el cierre automático, AutoStart, SafeLevel y la bajada de emergencia desde la cesta.

“La máquina ya no solo ejecuta una función. Ayuda al operador a trabajar mejor y más seguro”, fue uno de los mensajes más destacados de la presentación.



PRECIO: VALOR DURANTE TODA LA VIDA ÚTIL

El precio fue otro de los conceptos analizados. Jesús Casín preguntó si el precio es solo una cifra que aparece en una oferta.



Para SOCAGE, el precio no se mide únicamente por lo que se paga al comprar una máquina, sino por todo lo que incorpora y aporta durante su vida útil. Una máquina preparada para las exigencias actuales se mantiene vigente durante más tiempo, responde mejor a lo que demandan los operadores y se aleja de la obsolescencia.

Por ello, SOCAGE apuesta por incorporar más equipamiento, más tecnología y más valor de serie. “Todo lo que necesitas, de serie”, fue otro de los mensajes que dejó la marca durante su intervención.

COMPROMISO: EL VALOR QUE NO APARECE EN LA FICHA TÉCNICA

SOCAGE quiso añadir un último concepto que, aunque no siempre aparece en una ficha técnica, resulta fundamental: el compromiso.

“Detrás de cada plataforma hay personas y una relación de confianza”, defendió la compañía. Para SOCAGE, el compromiso significa estar cerca de los clientes, escucharles y responder a sus necesidades.

Una máquina puede parecerse a otra, pero la forma de acompañar a un cliente marca la diferencia.

EL COLOR AZUL DE SOCAGE

La presentación terminó con un mensaje muy potente. Cada asistente había elegido una prioridad diferente: fiabilidad, postventa, prestaciones, precio o asistencia al operador. Pero SOCAGE quiso dejar claro que una plataforma premium no debe evolucionar solo en una de ellas, sino en todas.

“Trabajamos para innovar y evolucionar vuestros pilares, porque vuestros pilares son nuestros pilares”, destacó Jesús Casín.

Y todo aquello que los alquiladores valoran —fiabilidad, postventa, prestaciones, asistencia, precio y compromiso— SOCAGE lo reúne en un mismo color: el azul de la marca.

Porque, como concluyó la compañía, SOCAGE da color al cambio.



HELI presenta en ANAPAT sus novedades para 2026 y refuerza su apuesta por el sector del alquiler

La compañía mostró su nueva carretilla todoterreno compacta, la gama de manipuladores telescópicos HELI, sus tijeras eléctricas y sus soluciones avanzadas para baterías de litio

HELI estuvo presente en la 32ª Convención de ANAPAT, celebrada en A Coruña, donde Gustavo Toledo quiso comenzar su intervención agradeciendo el trabajo de la asociación y la acogida que siempre han recibido dentro del sector de la elevación y las plataformas.

Durante su presentación, Toledo destacó que, aunque HELI procede históricamente del mundo de la manutención, siempre se han sentido muy bien recibidos por las empresas del sector de las plataformas y del alquiler. En este sentido, quiso agradecer especialmente a Óscar Castellanos, de SOOS Maquinaria, por la gran acogida y el apoyo mostrado.

“Gracias a mi equipo. Somos seis personas a vuestra disposición, y eso me llena de orgullo y satisfacción”, señaló Gustavo Toledo, quien también extendió su agradecimiento a todas las personas y empresas que les prestan soporte y servicio en el día a día.

Asimismo, quiso reconocer la confianza de muchas de las compañías presentes en ANAPAT: “Gracias a tantas empresas que estáis aquí representadas y que habéis confiado en nosotros durante tanto tiempo. Mantenemos relaciones continuadas con muchas de vosotras, y os animo a que sigáis contando con HELI como un socio de confianza”.

NUEVA CARRETILLA TODOTERRENO COMPACTA HELI

Entre las principales novedades presentadas para 2026, HELI destacó el lanzamiento de su nueva carretilla todoterreno compacta, disponible en stock y con una oferta especial de lanzamiento.

Se trata de una versión de 2,5 toneladas, hidrostática y con motores en las ruedas, pensada para ofrecer una solución polivalente, compacta y muy interesante para empresas de alquiler. Una de sus principales ventajas es su altura inferior a los 2 metros, lo que facilita su transporte, almacenamiento y utilización en espacios donde las dimensiones son un factor clave.

Con esta nueva máquina, HELI complementa su gama todoterreno con una serie más versátil, dirigida especialmente a alquiladores que



buscan equipos robustos, compactos y rentables para diferentes aplicaciones.

NUEVA GAMA DE MANIPULADORES TELESCÓPICOS HELI

Otra de las grandes novedades de la compañía fue la presentación de la nueva gama de manipuladores telescópicos HELI, con especial atención a la versión eléctrica con batería de litio.

Este nuevo manipulador telescópico ofrece una capacidad de 2.500 kg y una altura de trabajo de 6 metros, incorporando cabina completa con aire acondicionado. Con esta propuesta, HELI refuerza su apuesta por equipos eléctricos, eficientes y adaptados a las nuevas necesidades del mercado.

La compañía también explicó que esta gama irá incorporando sistemas avanzados de seguridad. Entre ellos, un sistema que permite estabilizar el mástil en posición horizontal, así como una reducción de velocidades de inclinación para mejorar el control operativo.

Además, HELI presentó el sistema T-ADAS, una solución basada en inteligencia artificial y cámaras laterales que permite reducir la velocidad del equipo para ayudar a evitar atropellos y mejorar la seguridad en el entorno de trabajo.

GAMA DE TIJERAS ELÉCTRICAS HELI

HELI también cuenta con una gama de tijeras eléctricas especialmente pensada para el sector del alquiler.

Dentro de esta línea, la compañía destacó el modelo HELI JS07, una tijera compacta que se ha convertido en uno de los modelos de mayor venta dentro de su segmento. Ofrece 7,8 metros de altura de trabajo y está disponible con chasis de 0,76 o 0,81 metros de ancho, según se destine a uso interior o interior/exterior. Además, incorpora baterías sin mantenimiento y cuenta con precios especiales.

Por su parte, la HELI JS12 forma parte de una gama que va desde los 10 hasta los 14 metros de altura de trabajo, con chasis de 1,15 metros de ancho. Está disponible con baterías sin mantenimiento y versiones de litio, así como con opciones de tracción hidráulica o eléctrica.





Desde HELI destacaron además que cuentan con stock disponible sin anti-dumping, un aspecto especialmente relevante para los alquiladores que buscan disponibilidad inmediata y condiciones competitivas.

GLOBAL CARRETILLAS: DIAGNÓSTICO E INTERVENCIÓN EN BATERÍAS DE LITIO

Durante la presentación también se puso en valor el trabajo de Global Carretillas, especialmente en el ámbito de las baterías de litio.

La compañía se mostró especialmente orgullosa de su centro de diagnóstico e intervención para baterías de litio, ubicado en su delegación de Madrid. Este centro acaba de cumplir su primer año de vida y, actualmente, ya permite intervenir en cualquier batería de clase 3.1 de cualquier marca.

Además, HELI explicó que también pueden intervenir en baterías de mayor tamaño, llegando incluso a refabricarlas o modificar su electrónica cuando es necesario.



Otra de las soluciones destacadas fue la posibilidad de ofrecer baterías Plug&Play para equipos que actualmente trabajan con plomo, aportando la garantía y seguridad de HELI. Esta solución permite facilitar la transición hacia el litio de una forma más sencilla, segura y eficiente para los clientes.

HELI REFUERZA SU COMPROMISO CON EL ALQUILER

Con su presencia en ANAPAT, HELI volvió a demostrar su apuesta por el sector del alquiler y por el mercado de la elevación. La compañía presentó una propuesta centrada en la disponibilidad, la seguridad, la electrificación y el servicio, con soluciones pensadas para responder a las necesidades reales de los alquiladores.

Su nueva carretilla todoterreno compacta, la gama de manipuladores telescópicos eléctricos, las tijeras eléctricas y el centro especializado en baterías de litio reflejan una estrategia clara: seguir ampliando su presencia en el mercado con productos competitivos, soporte cercano y soluciones adaptadas a los nuevos retos del sector.



solo con un click
estabilización
automática



THE FUTURE IS NOW



JLG presenta en ANAPAT ClearSky Smart Fleet, su oferta formativa y el refuerzo de su servicio técnico

Carlos Bordonado, Josep Martínez y Nicolás Molina expusieron ante los asistentes las soluciones de JLG para mejorar la gestión de flotas, formar a los técnicos y reducir al máximo los tiempos de parada de las máquinas.

JLG estuvo presente en la Convención de ANAPAT con una presentación centrada en tres pilares fundamentales para los alquiladores: la digitalización de la gestión de flotas, la formación técnica especializada y el servicio posventa. Durante la ponencia intervinieron Carlos Bordonado, Josep Martínez y Nicolás Molina, quienes trasladaron a los asistentes la apuesta de JLG por acompañar al cliente en todo el ciclo de vida de la máquina.



Carlos Bordonado fue el encargado de presentar ClearSky Smart Fleet, el sistema de gestión inteligente de flotas de JLG, diseñado para maximizar la productividad, mejorar la disponibilidad de los equipos y facilitar el control operativo de las máquinas. Se trata de una herramienta pensada para que los alquiladores puedan gestionar sus flotas de una manera más eficiente, con información útil y accesible desde diferentes plataformas.

ClearSky Smart Fleet permite el acceso desde la web de JLG Online Express, a través de <https://onlineexpress.jlg.com/es>, y ofrece también la posibilidad de integrar los datos mediante API en el ERP



Carlos Bordonado

del cliente. Entre sus funcionalidades destacan la localización de los equipos, el control digital de acceso, la posibilidad de establecer restricciones, la confirmación de uso durante el fin de semana y el analizador digital remoto, que ayuda a detectar errores y aportar soluciones de forma más rápida.

Uno de los aspectos destacados por JLG fue la accesibilidad económica de esta solución, con un coste inferior a 40 euros al año por máquina, lo que convierte a ClearSky Smart Fleet en una herramienta muy interesante para empresas de alquiler que buscan avanzar en digitalización sin realizar grandes inversiones.

LA FORMACIÓN COMO CLAVE PARA MEJORAR LA SEGURIDAD Y LA DISPONIBILIDAD

La segunda parte de la presentación corrió a cargo de Josep Martínez, responsable del área de formación de JLG, quien expuso la oferta formativa de la compañía. Martínez explicó que formarse directamente con un fabricante aporta un valor añadido fundamental, ya que permite a los técnicos conocer mejor los equipos, realizar diagnósticos más precisos y trabajar con mayor seguridad.



Josep Martínez

Desde JLG destacaron que una buena formación técnica se traduce en una mayor seguridad, una reducción de averías, un mejor diagnóstico y una mayor disponibilidad de los equipos. En un sector donde el tiempo de actividad de las máquinas es clave para la rentabilidad del alquilador, contar con técnicos bien formados supone una ventaja competitiva clara.

La formación técnica de JLG está dirigida principalmente a técnicos y cubre diferentes familias de producto, como plataformas de tijera, brazos articulados y telescopios, orugas, mástiles verticales y diagnóstico. Además, la compañía ofrece diferentes modalidades de formación, tanto en las instalaciones del cliente como, cuando sea posible, en centros JLG, combinando siempre formación teórica y práctica.

Martínez también explicó que JLG ofrece formación bonificable, planificación anual, grupos reducidos y programas adaptados a las necesidades de los clientes. El objetivo, según trasladó, es convertirse en el socio de referencia para los cursos técnicos del sector.

Bajo el compromiso de JLG, la formación no se entiende como una acción puntual, sino como una transferencia de conocimiento continua, con soporte permanente, mejora constante y acompañamiento al cliente.

SERVICIO TÉCNICO Y REPUESTOS: REDUCIR AL MÁXIMO EL TIEMPO DE PARADA

Por su parte, Nicolás Molina, responsable de servicio técnico de JLG, explicó la nueva organización del área de posventa de la compañía, que ha separado las áreas de formación, repuestos y servicio técnico para ofrecer una atención más especializada y eficaz.



Nicolás Molina

Molina subrayó la importancia de la disponibilidad de los equipos y del asesoramiento técnico, especialmente en un mercado donde los alquiladores necesitan que sus máquinas estén operativas el mayor tiempo posible. “El único objetivo es conseguir que la máquina pase el menor tiempo averiada”, fue uno de los mensajes principales trasladados durante su intervención.

El departamento de servicio de JLG cuenta con Nicolás Molina como responsable de Servicio, Patricia Ruano y Verónica Casolíve en administración de servicio, y Ana Cabello como responsable de Repuestos. Desde esta estructura, la compañía ofrece atención de garantías, atención técnica, documentación, soporte técnico telefónico a través del 902 100 730 y servicios de mantenimiento.



Además, en el área de repuestos, JLG refuerza la venta a través de Online Express y ofrece soporte técnico específico para recambios. La compañía destacó que desde todos los departamentos de posventa se trabaja con un mismo objetivo: ayudar al cliente a resolver incidencias de forma rápida y conseguir que la máquina vuelva cuanto antes al trabajo.

JLG también recordó que cuenta con servicios oficiales distribuidos por diferentes zonas de España: zona noroeste, zona norte, zona Levante y Baleares, zona centro y zona sur. Molina destacó la experiencia de todos estos servicios oficiales y mencionó también el acuerdo con Deutz en materia de servicio técnico, reforzando así la capacidad de respuesta y apoyo al cliente.

UN ENFOQUE INTEGRAL PARA EL ALQUILADOR

La presentación de JLG en ANAPAT dejó claro que la compañía quiere ir más allá de la venta de máquinas. Su propuesta se basa en ofrecer un ecosistema completo al alquilador, combinando tecnología, formación, soporte técnico, repuestos y acompañamiento continuo.

Con ClearSky Smart Fleet, JLG pone a disposición del cliente una herramienta para gestionar mejor sus equipos. Con su oferta formativa, contribuye a que los técnicos trabajen con más seguridad y eficacia. Y con su estructura de servicio técnico y repuestos, refuerza su compromiso con la disponibilidad de las máquinas.

En un sector donde cada hora de parada cuenta, JLG trasladó en ANAPAT un mensaje claro: la productividad empieza con una buena gestión de flota, continúa con técnicos bien formados y se consolida con un servicio posventa capaz de responder con rapidez y eficacia.

ÚNETE AL PORTAL N° 1 DE ALQUILER DE MAQUINARIA

✉ Escribe al
rent@equipzilla.com

☎ Llámarnos al
91 123 87 50

🌐 Visita nuestra web
www.equipzilla.com/alquiladores

Captamos clientes y cerramos el alquiler por ti.



Equipzilla

Multitel refuerza en ANAPAT su apuesta por la proximidad al cliente y una gama de plataformas de 3,5 t hasta 77 m

La compañía italiana destacó sus 115 años de historia, su inversión de 40 millones de euros en I+D+i en la última década y una estructura reforzada en España con equipo comercial, coordinación técnica y técnicos propios de campo.



Multitel participó en ANAPAT con una presentación centrada en su historia, su capacidad industrial, su amplia gama de producto y, sobre todo, su compromiso con la proximidad al cliente. La compañía italiana, fabricante de plataformas aéreas montadas sobre camión y sobre orugas, puso en valor más de 115 años de tradición en ingeniería y una filosofía muy clara: desarrollar máquinas cada vez más innovadoras, seguras y eficientes para todos los profesionales que necesitan trabajar en altura.

Durante la presentación, Multitel recordó que su trayectoria se apoya en una sólida tradición de ingeniería italiana, en plantas de producción modernas, procesos automatizados y una fabricación avanzada que combina precisión industrial con atención artesanal al detalle. Bajo el concepto "Made in Multitel", la empresa quiso transmitir que su valor diferencial no está únicamente en la tecnología, sino también en el saber hacer acumulado durante más de un siglo.

"Lo que nos hace únicos es el Made in Multitel. Es innovación, tecnología y saber hacer artesanal. Es precisión, atención al detalle, orientación al cliente y respeto por el medio ambiente. Es un conocimiento que hunde sus raíces en el pasado y se proyecta hacia el futuro", destacaron durante la presentación.

MULTITEL EN CIFRAS

La compañía cuenta actualmente con 115 años de experiencia y más de 40.000 plataformas sobre camión producidas. En los últimos diez años, Multitel ha invertido 40 millones de euros en I+D+i, consolidando así su apuesta por la innovación y por el desarrollo de soluciones adaptadas a las nuevas necesidades del mercado.

La empresa dispone de cinco filiales en Europa y una amplia red global de distribuidores, lo que le permite ofrecer cercanía, servicio y soporte en diferentes mercados. A nivel humano, Multitel cuenta con 560 empleados, 32 nacionalidades diferentes, presencia en cuatro continentes, una edad media de 36,8 años y un 12% de mujeres en su plantilla.

En España, Multitel subrayó la importancia de la proximidad al cliente, apoyándose en una sólida red de concesionarios y en un servicio postventa dedicado. La estructura está compuesta por dos comercia-



Xavi Vega

les, un coordinador técnico y cuatro técnicos de campo propios, lo que refuerza su capacidad de respuesta y acompañamiento al cliente.

UNA GAMA COMPLETA Y VERSÁTIL

Uno de los puntos fuertes de la presentación fue la amplitud de la gama Multitel, que cubre desde plataformas compactas sobre vehículos de 3,5 t hasta unidades de gran altura y capacidad que alcanzan los 77 metros.

La compañía ofrece plataformas telescópicas de 3,5 t, con alturas de trabajo desde 14,5 hasta 27 m; plataformas articuladas de 3,5 t, de 20 a 25 m; y plataformas telescópicas con jib, también sobre 3,5 t, con alturas desde 13 hasta 25 m.



A la izda. Roberto Marangoni junto a Xavi Vega



Además, Multitel cuenta con soluciones full electric, tanto sobre orugas como sobre camión, con modelos de 21 a 25 m en la gama tracked, así como plataformas híbridas de 3,5 t, telescópicas de 14,5 a 23 m. La compañía también destacó sus soluciones telescópicas y telescópicas con jib completamente eléctricas.

Para trabajos de mayor altura y capacidad, Multitel dispone de plataformas grandes sobre vehículos de 7,5 a 36 t, con alturas de trabajo desde 29 hasta 77 m, completando así una de las gamas más versátiles del mercado.

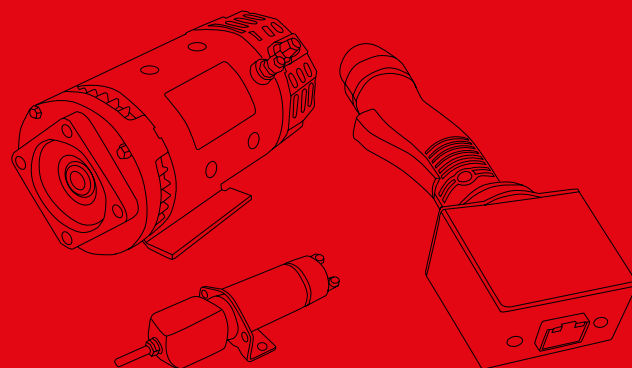
La oferta se completa con soluciones como Flying Carpet, MS 100, plataformas sobre orugas de 17 a 30 m, equipos para extinción de incendios de 20 a 30 m y configuraciones bi-energy, eco e híbridas, pensadas para responder a distintos entornos de trabajo y necesidades operativas.

PROXIMIDAD, SERVICIO Y EQUIPO

La presentación concluyó con la intervención de Roberto Marangoni, quien presentó al equipo de Multitel destacando las cualidades de cada uno de sus integrantes, poniendo en valor la profesionalidad, la experiencia, la capacidad técnica y la pasión que aportan al proyecto.

El equipo está compuesto por Xavi Vega, Luigi Vitaliano, Joan Carretero, Andrea Minetti, Laura Gasparini y Roberto Marangoni, un grupo que refleja la apuesta de Multitel por estar cerca del cliente, ofrecer soporte especializado y seguir creciendo en el mercado español con una estructura sólida.

Con esta presentación en ANAPAT, Multitel volvió a demostrar que su propuesta combina historia, innovación, gama de producto y cercanía. Una marca con más de un siglo de experiencia que sigue mirando al futuro con una filosofía clara: diseñar y fabricar plataformas seguras, eficientes y adaptadas a las necesidades reales de los profesionales del alquiler y del trabajo en altura.



LA CONFIANZA
QUE BUSCAS PARA
EL **RECAMBIO** QUE
NECESITAS



**↑↑ ESE
ERRE**

CONECTAR. CONOCER. CONSEGUIR.



SIEMPRE
A TU LADO.
SERVICIO 24/7.



LA MEJOR
RESPUESTA.
**RÁPIDA Y
FLEXIBLE.**



UN EQUIPO
**EXPERTO PARA
CONECTAR
CONTIGO.**



CALIDAD,
POR ENCIMA
DE TODO.

ULMA LIFTING SOLUTIONS

www.sr2002.com

Pramac presenta en ANAPAT sus soluciones de conectividad con Pramac Link

Raúl García, Director comercial de Pramac en España y Portugal, mostró durante la 32ª Convención de ANAPAT una plataforma pensada para conectar, monitorizar y gestionar equipos en tiempo real, desde generadores hasta torres de iluminación y soluciones energéticas.

Durante la 32ª Convención de ANAPAT, celebrada en A Coruña, Pramac participó con una presentación centrada en Pramac Link, su solución digital para la conectividad, monitorización y gestión remota de equipos. Raúl García, de Pramac, fue el encargado de mostrar a los asistentes las posibilidades de esta plataforma, desarrollada bajo el paraguas de Pramac y Generac, y orientada a mejorar el control de activos, la eficiencia operativa y la toma de decisiones en empresas de alquiler y usuarios profesionales.



Bajo el concepto “Conectando TODO”, Raúl explicó que Pramac Link se presenta como una herramienta capaz de integrar distintos equipos y soluciones dentro de un mismo entorno digital. La plataforma permite conectar generadores, sistemas de almacenamiento energético, torres de iluminación, soluciones solares y otros equipos, facilitando una visión global de la flota y de su estado operativo.

En un sector como el alquiler, donde la disponibilidad de los equipos, la rapidez de respuesta y el control de costes son factores clave, Pramac Link ofrece una solución especialmente interesante para empresas que necesitan saber en todo momento dónde están sus activos, cómo están funcionando y si existe alguna incidencia que requiera intervención.

VISUALIZACIÓN EN TIEMPO REAL DESDE CUALQUIER LUGAR

Uno de los puntos centrales de la presentación fue la capacidad de Pramac Link para ofrecer visualización en tiempo real. La aplicación está diseñada para poder utilizarse desde teléfono móvil, tabletas y ordenadores, permitiendo acceder a la información de los equipos desde cualquier lugar.

La plataforma incorpora un sistema de acceso seguro, con ciberseguridad robusta para proteger tanto a los usuarios como a la propia plataforma. Además, permite una seguridad autogestionada, con control de acceso para cuentas de usuario individuales. Esto significa que cada empresa puede definir qué información ve cada empleado, permitiendo el acceso a toda la flota o solo a emplazamientos concretos. Pramac Link permite una visualización multinivel, desde mapas generales hasta el detalle de cada emplazamiento y equipo. De esta for-

ma, los usuarios pueden tener una visión global de sus activos y, al mismo tiempo, entrar en el detalle operativo de cada máquina. La plataforma ofrece tasas de refresco en directo que pueden llegar a ser tan rápidas como un segundo, lo que resulta especialmente útil para la supervisión de equipos críticos o instalaciones con necesidades de seguimiento continuo.

UNA PLATAFORMA SIN CONFIGURACIÓN DE CÓDIGO

Otra de las ventajas destacadas por Pramac es que la plataforma no requiere configuración mediante código. Su sistema se basa en plantillas que permiten añadir sitios y equipos adicionales de forma sencilla y rápida.

Los usuarios pueden optimizar los elementos de visualización y el diseño de un sitio a otro, adaptando la información a las necesidades concretas de cada emplazamiento. Esta facilidad de configuración es especialmente relevante para empresas de alquiler, que trabajan con múltiples clientes, ubicaciones y tipos de activos.

El objetivo es que la digitalización no suponga una barrera, sino una herramienta práctica, accesible y escalable para mejorar la gestión diaria.

TENDENCIAS, ALARMAS Y DATOS HISTÓRICOS

Pramac Link también ofrece funcionalidades avanzadas de análisis de datos. La plataforma incluye un historial empresarial con almacenamiento offline, optimizado para muestrear con frecuencia y almacenar únicamente los datos necesarios mediante análisis de mínimos, máximos y promedios.

Una característica especialmente útil es el almacenamiento offline de la pasarela, que permite conservar los datos en el propio dispositivo si se interrumpe la conectividad con la nube. De este modo, la información no se pierde y puede recuperarse cuando vuelve la conexión. La herramienta permite además analizar tendencias de forma sencilla. El usuario puede seleccionar un punto y un marco temporal para recuperar la tendencia histórica correspondiente. También es posible descargar datos históricos manualmente en formatos como CSV o Excel, lo que facilita la elaboración de informes, comparativas y análisis internos.



En cuanto a las alarmas, la detección se produce aproximadamente un segundo después de que ocurra la incidencia. Las alarmas quedan registradas históricamente y se presentan en una pantalla específica, con opciones de notificación configurables por el usuario mediante SMS y correo electrónico.

Para las empresas alquiladoras, esta capacidad de recibir alertas en tiempo real puede marcar la diferencia a la hora de reducir tiempos de parada, anticipar averías o reaccionar de forma rápida ante cualquier anomalía.

CONTROL REMOTO, PROGRAMACIÓN E INFORMES

La plataforma permite también funciones de control remoto e informes. Pramac Link ofrece programación a nivel de activo, con soporte para iniciar señales de control futuras, añadir, modificar o cancelar programaciones de pruebas, ejercicios y servicios de red.

La interfaz de usuario permite gestionar agendas de forma completa, así como trabajar con puntos de ajuste digitales y analógicos. Esto abre la puerta a una gestión más precisa y automatizada de los equipos conectados.

Además, la plataforma permite crear grupos de activos o equipos entre distintos sitios y geografías, organizándolos en grupos lógicos de planificación. Esta funcionalidad resulta especialmente útil para empresas con flotas distribuidas en varias ubicaciones o con equipos trabajando en diferentes proyectos.

La misma funcionalidad de planificación disponible a nivel de activo puede aplicarse también a grupos de equipos, permitiendo visualizar en tiempo real todo el conjunto desde una única interfaz.

INFORMES ESG PARA FLOTAS DE GENERADORES

Uno de los apartados más relevantes de la presentación fue la capacidad de Pramac Link para generar informes ESG para flotas de generadores. La plataforma permite optimizar la información sobre emisiones visualizando eventos en toda la flota, así como controlar tiempos acumulados de funcionamiento y consumo de combustible durante los tramos de uso.

Este punto resulta especialmente importante en un contexto en el que la sostenibilidad, la medición de emisiones y la eficiencia energética tienen cada vez más peso en las decisiones de las empresas. Para compañías de alquiler, disponer de datos fiables sobre consumo, funcionamiento y emisiones puede ayudar a mejorar la gestión interna, responder a las exigencias de los clientes y avanzar hacia una operación más sostenible.

GATEWAY HARDWARE DSE 899

La presentación incluyó también información técnica sobre el gateway hardware DSE 899, elemento clave para la conectividad de los equipos. Se trata de un gateway compatible con Azure IoT Edge, preparado para comunicaciones celulares hacia la nube de software.

Entre sus características destacan sus dos puertos serie CAN/RS485, dos puertos TCP Eth1 y Eth2, GPS y un condensador incorporado de alimentación de 12-24 VDC.

En cuanto a interfaces, el equipo cuenta con dos puertos Ethernet 10/100 Mbps, un puerto CAN, un puerto RS485, una tarjeta SIM 2FF robusta, dos entradas flexibles, dos salidas digitales y conectores de antena para LTE y GPS.

El dispositivo está preparado para trabajar en entornos exigentes, con una temperatura de almacenamiento de -40 °C a 80 °C y una temperatura de funcionamiento de -30 °C a 60 °C. Su clasificación de protección es IP20.



TRES NIVELES DE LICENCIA

Pramac presentó también los distintos niveles de licencia de Pramac Link, adaptados a diferentes necesidades de uso.

El Nivel 1 corresponde a Data/API – Pramac Link Data, bajo el concepto “posee tus datos e intégralo en tu ecosistema”. Este nivel incluye acceso API, soporte de integración y ganchos de red, permitiendo a las empresas integrar los datos de Pramac Link en sus propios sistemas.

El Nivel 2 corresponde a la Plataforma de Monitorización, con el mensaje “visibilidad plug & play para tu activo”. Incluye las funcionalidades del Nivel 1 y añade panel de control con estado, alarmas y KPIs, alertas básicas por correo electrónico y SMS, seguimiento de activos e informes.

El Nivel 3 ofrece un servicio completo de plataforma más HelpDesk, con cobertura de ocho horas laborables durante cinco días a la semana, de lunes a viernes de 08:00 a 17:00. Bajo el concepto “externalizar la monitorización, nosotros nos encargamos de todo”, este nivel incluye las funcionalidades del Nivel 2, soporte técnico L1/L2, asistencia en la monitorización y SLA o garantías de disponibilidad.

UNA DEMOSTRACIÓN PRÁCTICA DE LA PLATAFORMA

Durante la presentación, Pramac mostró también una demo de la aplicación, donde se podía ver un mapa con distintos activos localizados en Europa y su estado operativo. La interfaz permite identificar equipos en estado “Ready” y también activos con alarma, facilitando una supervisión rápida y visual.

Esta demostración sirvió para mostrar de forma práctica cómo Pramac Link permite centralizar la información de los equipos conectados, visualizar incidencias y acceder a datos clave para la gestión diaria de la flota.

DIGITALIZACIÓN REAL PARA EL ALQUILER

La propuesta de Pramac en ANAPAT encaja plenamente con uno de los grandes temas que está marcando el futuro del sector: la digitalización aplicada de forma práctica. No se trata solo de tener datos, sino de convertir esos datos en información útil para tomar mejores decisiones, reducir tiempos de parada, optimizar consumos, mejorar el servicio al cliente y avanzar en sostenibilidad.

Con Pramac Link, la compañía ofrece una solución pensada para conectar equipos, controlar activos y mejorar la eficiencia de las operaciones. Para las empresas de alquiler, contar con una herramienta de este tipo supone un paso más hacia una gestión más profesional, predictiva y orientada al dato.

La presentación de Raúl García en la 32ª Convención de ANAPAT dejó claro que la conectividad ya no es una tendencia futura, sino una necesidad presente para las empresas que quieren seguir creciendo, mejorar su productividad y ofrecer un servicio cada vez más eficiente a sus clientes.

Zanilift y JBB refuerzan en ANAPAT su alianza con Oil&Steel y Zoomlion

Nicola Zago presentó en la Convención de ANAPAT una propuesta basada en dos pilares: la continuidad de Oil&Steel bajo el paraguas de Tadano y el fuerte crecimiento de Zoomlion en el mercado español de movimiento de tierras, de la mano de Zanilift y JBB.

Zanilift y JBB estuvieron presentes en la Convención de ANAPAT con un mensaje claro: construir una alianza sólida, basada en la experiencia, el servicio, el soporte técnico y la representación de grandes marcas, para ofrecer al mercado soluciones reales, duraderas y rentables.

Nicola Zago, director de Zanilift, fue el encargado de realizar la presentación, una intervención que tuvo también un componente personal. Recordó que su primera presentación en ANAPAT fue hace 24 años, en 2002, precisamente en A Coruña, y destacó el camino recorrido desde entonces en el sector de las plataformas sobre camión.

Zago comenzó su intervención con una frase que marcó el tono de la presentación: "Somos afortunados". Con ella quiso transmitir la oportunidad que supone formar parte de un sector dinámico, en evolución y con capacidad para generar alianzas de futuro.

OIL&STEEL: MISMA GAMA, MISMA CALIDAD Y UNA ESTRUCTURA GLOBAL MÁS FUERTE

Uno de los ejes de la presentación fue Oil&Steel, marca histórica en el ámbito de las plataformas aéreas, que mantiene su gama, su calidad y su ADN técnico, ahora integrada dentro de una estructura global más fuerte tras la incorporación de Manitex al grupo Tadano.

Según explicó Zago, la llegada de Tadano aporta método, estructura, capacidad industrial y una visión global, sin perder aque-



llo que siempre ha caracterizado a Oil&Steel: máquinas sencillas, robustas, técnicas y pensadas para el trabajo diario del alquilador.

LA GAMA OIL&STEEL SE ARTICULA EN TRES GRANDES FAMILIAS: SCORPION, SNAKE Y OCTOPLUS.

La serie Scorpion corresponde a las plataformas telescópicas sobre camión, con modelos que cubren aproximadamente desde los 16 hasta los 23 metros de altura de trabajo, pen-

sadas para trabajos urbanos, mantenimiento, alumbrado, industria y alquiler.

La serie Snake agrupa las plataformas de doble pantógrafo, con alturas de trabajo desde los 16 hasta los 26 metros, ofreciendo gran versatilidad, buena capacidad de aproximación y una geometría especialmente útil cuando se necesita superar obstáculos o trabajar en fachada.

Por su parte, la serie Octoplus representa la gama sobre orugas, con modelos de 17, 21 y 30 metros, especialmente indicados para trabajos en interiores, zonas ajardinadas, espacios estrechos o emplazamientos donde la baja presión sobre el suelo y la compacidad son determinantes.

TECNOLOGÍA, SIMPLICIDAD Y SOPORTE

Durante la presentación, Zago insistió en que la tecnología debe estar al servicio del usuario, pero sin complicar la operativa. En este sentido, destacó funciones como la autoestabilización, la estabilización automática, la función home, el cierre automático, la función memory y el reposicionamiento automático en altura.

Estas prestaciones permiten que la máquina pueda volver de forma automática a su posición inicial o recuperar una posición de trabajo previamente memorizada, lo que aporta seguridad, rapidez y eficiencia en el uso dia-



rio. Para el alquilador, este tipo de soluciones se traduce en una mayor facilidad de manejo, menos errores operativos y una mejor experiencia para el cliente final.

Zago también subrayó el trabajo realizado por Zanilift en la renovación de su sistema técnico, con un enfoque muy orientado al servicio postventa. La compañía ha reforzado sus procesos de recambios, stock en tiempo real, solicitudes online, garantías, piezas y mano de obra, con el objetivo de ofrecer una respuesta más ágil y profesional a sus clientes.

TADANO UPTIME: UNA NUEVA FORMA DE ENTENDER EL SERVICIO

Otro de los puntos destacados fue Tadano Uptime, una herramienta que representa una nueva forma de entender el servicio postventa: más preventiva, más conectada y centrada en la continuidad operativa del cliente.

La digitalización del servicio permite consultar manuales, gestionar recambios, acceder a información técnica, controlar stock en tiempo real y tramitar solicitudes de garantía de una forma más eficiente. Para un alquilador, esto significa menos tiempo de máquina parada, mayor previsión y una gestión más profesional del mantenimiento.



En palabras de Zago, el objetivo es claro: que el cliente no solo compre una máquina, sino que tenga detrás una estructura capaz de acompañarle durante toda la vida útil del equipo.

JBB Y ZANILIFT: UN TÁNDEM QUE GANA FUERZA EN EL MERCADO

La segunda parte de la presentación estuvo centrada en la colaboración entre JBB y Zanilift para la importación y distribución de maquinaria de movimiento de tierras Zoomlion.

Zago explicó que esta colaboración se apoya en tres ejes fundamentales: capacidad comercial, servicio técnico y soporte al cliente. Un planteamiento que el mercado ya ha respaldado, con más de 200 máquinas vendidas en un año.

La alianza entre JBB y Zanilift está permitiendo acercar Zoomlion al cliente español con una propuesta que combina producto, disponibilidad, formación y postventa. No se trata únicamente de vender máquinas, sino de



construir una red de confianza que permita al cliente tener respuesta, recambios, técnicos y acompañamiento.

ZOOMLION, UNA MARCA EN PLENA EXPANSIÓN

Zoomlion está reforzando su presencia en Europa y en España con una estructura cada vez más próxima al cliente. Según se explicó durante la presentación, la marca cuenta en Valencia con una base de más de 20.000 m² orientada a ofrecer servicio, disponibilidad de máquinas y stock.

La compañía está presente en diferentes líneas de negocio, entre ellas movimiento de tierras, elevación de personas, agricultura, elevación de carga y hormigón. En el caso de la oferta presentada por JBB y Zanilift, el foco se situó especialmente en la maquinaria de movimiento de tierras, con una gama que va desde equipos compactos de 1,8 toneladas hasta máquinas de 50 toneladas.

Entre los argumentos destacados figuran el uso de motores Kubota o Cummins, los tres años de garantía, el bajo coste de mantenimiento, el alto rendimiento y una productividad orientada a maximizar la rentabilidad del cliente.

FORMACIÓN CONTINUA Y SERVICIO TÉCNICO EN CASA DEL CLIENTE

Uno de los elementos más importantes de la propuesta de JBB y Zanilift es la formación continua. Zago explicó que, junto con las marcas y los técnicos de fábrica, se ofrece servicio técnico en casa del cliente y se

organizan cursos trimestrales para reforzar el conocimiento de las máquinas.

Esta apuesta por la formación resulta especialmente importante en un momento en el que el sector demanda cada vez más profesionalización, seguridad, eficiencia y personal cualificado. Para los alquiladores, contar con técnicos formados y operadores que entienden bien las máquinas es una ventaja competitiva clara.

UNA PROPUESTA BASADA EN PRODUCTO, SERVICIO Y RENTABILIDAD

La intervención de Zanilift y JBB en ANAPAT dejó claro que el mercado ya no valora únicamente el producto, sino todo lo que lo rodea: servicio, recambios, formación, garantías, soporte técnico y capacidad de respuesta.

Con Oil&Steel, Zanilift refuerza una gama histórica de plataformas sobre camión y orugas, ahora respaldada por la estructura global de Tadano. Con Zoomlion, JBB y Zanilift impulsan una propuesta de movimiento de tierras que está creciendo con fuerza en España, apoyada en una buena relación entre coste, rendimiento y rentabilidad.

Zanilift y JBB se presentan así como un tándem que está conquistando el mercado, combinando experiencia, cercanía y marcas con capacidad de crecimiento. Una alianza que nace de la confianza, se consolida con resultados y mira al futuro con una idea clara: estar al lado del cliente con máquinas competitivas, servicio real y soluciones duraderas.

El mercado de segunda mano, a debate en ANAPAT: precios altos, fuerte demanda y un comprador cada vez más selectivo

La mesa redonda, moderada por Salvador Artés, de Grúas Lozano, analizó la situación actual del mercado de maquinaria usada, el valor residual de los equipos, los canales de venta y el impacto futuro de las máquinas chinas en la segunda mano.



Durante la Convención de ANAPAT se celebró una interesante mesa redonda dedicada al mercado de maquinaria de segunda mano, moderada por Salvador Artés, de Grúas Lozano. En ella participaron representantes de empresas vinculadas al alquiler, la venta y la gestión de maquinaria usada, entre ellos Jacobo García de JBB; Juli Mérida de Manain; Eduard Faig de Ritchie Bros.; Gustavo Fernández de GAM y Arturo Maldonado de Vertimac.

El debate puso de manifiesto que España vive un momento especialmente activo en el mercado de segunda mano, con una demanda sólida, precios elevados y una situación muy diferente a la que se está observando en otros países europeos.

ESPAÑA, UN MERCADO FUERTE Y CON PERSONALIDAD PROPIA

Una de las primeras cuestiones abordadas fue la situación actual del mercado de segunda mano. Jacobo García destacó que España tiene un mercado "único", con mucho tirón tanto en la venta de maquinaria nueva como usada. Según explicó, esta tendencia se mantendrá este año y el próximo, a diferencia de lo que ocurre en el norte de Europa, donde el mercado se encuentra más parado desde hace aproximadamente un año.

También apuntó una particularidad del mercado español: "Se vende más caro que en cualquier sitio de Europa, aunque las máquinas tengan menos calidad". Esta afirmación abrió el debate sobre el valor real de la maquinaria usada en España y sobre cómo la demanda sigue sosteniendo unos precios elevados.

Juli Mérida de Manain coincidió en que el mercado español sigue vendiendo mucho, aunque matizó que la sensación actual es más de renovación que de crecimiento. Según explicó, las empresas están vendiendo máquinas cada vez más nuevas, y el mercado acepta mejor este tipo de equipos seminuevos. También señaló algunas peculiaridades, como la desaparición prácticamente total de las tijeras eléctricas de segunda mano, debido a que el precio de los equipos nuevos de origen chino hace que no resulte fácil encontrar una oportunidad interesante en usado.

Otro aspecto señalado por Juli fue la financiación. Explicó que durante los últimos años muchas empresas han tirado mucho de financiación, pero las líneas empiezan a agotarse y cada vez se demanda más apoyo financiero para poder cerrar operaciones.

Desde Ritchie Bros., Eduard describió el mercado español como "muy fuerte y muy estable". Según explicó, alrededor del 80% de los equipos de segunda mano que gestionan se quedan en España. Del porcentaje que se exporta, aproximadamente un 90% permanece en Europa. Para Ritchie Bros., España continúa siendo un mercado con precios altos, demanda sólida y una maquinaria que, aunque no siempre alcanza los niveles de calidad de otros países, sigue teniendo salida.

Por parte de GAM, Gustavo Fernández destacó que España es un mercado muy sólido y que la fortaleza del usado viene marcada por varios factores: los elevados precios de los equipos nuevos, los tipos de interés y los plazos de entrega de la maquinaria nueva.

Arturo, de Vertimac, reforzó esta idea señalando que el mercado español está muy activo y que la maquinaria de segunda mano sigue siendo necesaria, especialmente en un mercado tan fuerte como el actual.

QUÉ HACE GANAR VALOR A UNA MÁQUINA USADA

Otro de los grandes temas del debate fue qué factores hacen que una máquina gane valor en el mercado de segunda mano y cuál es el mejor momento para venderla.

Jacobo García explicó que no existe una única respuesta, ya que depende mucho del tipo de máquina, de si es eléctrica o de combustión, de la zona de España en la que se trabaje y del tipo de cliente. Recordó que, históricamente, en España se han utilizado las máquinas hasta el límite: "Las seguimos exprimiendo hasta que se mueren". También señaló que el precio de la maquinaria nueva se ha vuelto difícil de asumir, especialmente porque las tarifas de alquiler en España siguen siendo mucho más bajas que en otros países europeos.

Juli Mérida de Manain puso el foco en el mantenimiento. Para él, lo que más se valora es que la máquina esté bien cuidada y correcta-



Jacobo García de JBB junto a Juli Mérida de Manain

mente mantenida. Si cada vez se busca maquinaria más joven, lo lógico es que también se exija que esté en buen estado. Aun así, insistió en que no existe una regla universal para decidir cuándo vender: depende del precio al que se compró, de si la máquina está trabajando bien, de si se alquila correctamente y de la presión competitiva de cada zona.

Desde Ritchie Bros., Eduard defendió el concepto de “ready to rent”, es decir, máquinas listas para alquilar. Para él, una máquina con buen mantenimiento, horas razonables y buen estado de conservación tiene siempre más valor. Reconoció, no obstante, que en España no siempre se encuentra la calidad que se ve en el norte de Europa, aunque siempre existen mercados donde colocar la maquinaria. GAM coincidió en que el histórico de mantenimiento aporta muchísimo valor al equipo. Según explicaron, los clientes buscan máquinas de su flota porque están bien conservadas y porque el respaldo posterior genera confianza. También señalaron que hay zonas y países más marquistas que otros, donde determinadas marcas tienen más tirón.

Arturo, por su parte, explicó que muchos clientes trabajan con marcas concretas y conocen perfectamente sus máquinas, sus horas y su comportamiento. También señaló que antes se aceptaban equipos que hoy ya no serían admitidos, porque el mercado exige cada vez más calidad.

CANALES DE VENTA: SUBASTAS, MARKETPLACES, COMPRAVENTAS Y VENTA DIRECTA

La mesa también abordó los distintos canales de venta existentes para la maquinaria usada.



Eduard Faig de Ritchie Bros. junto a Salvador Artés de Grúas Lozano

Eduard, de Ritchie Bros., explicó que su caso es especial porque trabajan con varios canales: subastas sin reserva, subastas con reserva, marketplaces donde el cliente fija el precio y controla la venta, y plataformas del grupo como Mascus, orientadas al listado de productos. Señaló que las subastas sin reserva siguen teniendo mucho peso y puso como ejemplo una operación reciente de 16 millones de euros, pero insistió en que el mercado obliga a adaptarse a diferentes circunstancias.

Respecto al destino de las máquinas, explicó que el perfil del comprador está cambiando y que los mercados también evolucionan. Europa Central y del Este, Polonia y Benelux siguen siendo importantes, mientras que Reino Unido ha cambiado su comportamiento tras el Brexit.

Juli apuntó que el canal de venta depende mucho del tipo de operación. En su caso, aproximadamente el 90% de las ventas se realizan a alquiladores, con el objetivo de generar confianza y repetir operaciones. Recordó que entre 2008 y 2013 llegaron a comprar máquinas en España para venderlas en Europa, y que actualmente tienen buena venta en Portugal y Francia. El norte de África, que tradicionalmente había sido un destino importante, ha disminuido mucho. También señaló que el coste del flete ha subido considerablemente, por lo que la diferencia de precio tiene que compensar mucho para que ciertas operaciones sean viables.



ORMIG S.p.A. Piazzale Ormig | Ovada (AL) ITALY
Tel. +39 0143.80051 | E-mail: mktg@ormigspa.com



[ormigspa | www.ormig.com](https://www.ormig.com)



Jacobo García explicó que existen múltiples fórmulas: nuevo por uso, subastas, marketplaces, compraventas o venta directa. La elección depende del perfil de la empresa, del objetivo que tenga y del estado de sus máquinas.

Desde GAM se explicó que tener muchas filiales ayuda a mover mejor la maquinaria. En su caso, más del 80% de los equipos se quedan en España. El perfil del comprador suele ser muy variado, con pymes, empresas de construcción, industria y logística.

Juli añadió que, en los últimos cinco o seis años, alrededor del 70% de sus máquinas se quedan en España. El comprador principal sigue siendo el alquilador, aunque ha cambiado el tipo de compra: antes se accedía más a lotes medianos y grandes, mientras que ahora predominan operaciones más pequeñas y algún lote mediano.

Eduard también señaló que la actividad nacional se está incrementando, mientras que la importación se está complicando por el contexto geopolítico. Jacobo García fue claro al afirmar que en España el mercado está “a tope”, creciendo y creciendo, mientras que internacionalmente la situación está más parada. En plataformas elevadoras, explicó, los clientes siguen pidiendo máquinas diésel, mientras que en movimiento de tierras existe demanda para prácticamente cualquier equipo.

Arturo coincidió en que el mercado está activo, pero cada vez más selectivo. Los compradores buscan máquinas determinadas, con características concretas, y las máquinas diésel siguen teniendo una demanda muy alta.

LA EDAD DE LAS MÁQUINAS: CADA VEZ SE EXIGE MÁS JUVENTUD

Otro punto clave fue la antigüedad de los equipos. Desde GAM se explicó que, en venta, la antigüedad habitual se sitúa entre los 10 y los 14 años, mientras que en alquiler se trabaja con una media de unos 5 o 6 años. No obstante, la tendencia es clara: cada vez se exigen máquinas más jóvenes.

Juli Mérida de Manain explicó que cada vez venden más equipos procedentes de su parque de alquiler, con máquinas seminuevas o de cuatro o cinco años como máximo. Además, señaló que muchas obras ya no permiten la entrada de maquinaria con más de 10 años, lo que está acelerando la renovación de los parques.

También se puso sobre la mesa la presión competitiva: si un alquilador vecino incorpora máquinas nuevas, eso obliga al resto a renovarse para no quedarse atrás.

En cuanto al precio, se recordó que en 2022 los valores estaban especialmente altos. Ahora muchas empresas compran máquinas para renovar, pero como tienen los equipos trabajando, les cuesta sacarlos del parque.

Eduard planteó otra cuestión importante: si realmente hay tanta diferencia entre una máquina con 7.000 horas y otra con 8.000. Para él,



Gustavo Fernández de GAM junto a Arturo Maldonado de Vertimac

más allá del dato concreto de horas, lo fundamental es el mantenimiento. Una máquina bien mantenida y lista para alquilar es también una máquina lista para vender y renovar.

GAM insistió en que los clientes buscan máquinas listas para trabajar y con respaldo ante posibles mantenimientos o averías. Esa tranquilidad es clave para cerrar operaciones.

Arturo añadió que el cliente es quien determina lo que quiere. Muchos compradores buscan máquinas de cuatro o seis años y tienen muy claro qué necesitan. Por eso recomendó a sus clientes contar siempre con un buen servicio postventa, porque las máquinas pueden fallar. Sin servicio postventa, explicó, es difícil construir una relación de venta recurrente.

QUÉ PASARÍA ANTE UNA DESACELERACIÓN

La mesa también abordó una posible desaceleración del mercado. Desde GAM señalaron que, si el mercado baja, habrá más stock de segunda mano y los precios tenderán a descender.

Esta reflexión fue compartida por varios participantes, que coincidieron en que el mercado actual es fuerte, pero también muy condicionado por la demanda, la financiación, los precios de los equipos nuevos y la capacidad de los alquiladores para renovar flota sin perder productividad.

MARCAS CHINAS Y VALOR RESIDUAL: UNA INCÓGNITA DE FUTURO

Uno de los temas que más interés generó fue el impacto de las marcas chinas en el mercado de segunda mano y si su valor residual será comparable al de una marca premium.

Desde GAM se explicó que, por el momento, no existe suficiente maquinaria asiática usada en el mercado como para establecer porcentajes claros o conclusiones definitivas sobre su valor residual.

Eduard, de Ritchie Bros., apuntó que en España ya se empieza a ver movimiento en este sentido, aunque todavía es pronto para hacer previsiones sólidas. Preguntados sobre si las máquinas chinas tendrán un buen valor de venta dentro de 10 años, los participantes coincidieron en que no son videntes, pero sí consideran probable que su valor sea inferior al de una marca premium.

La lógica es sencilla: si se compra más barato, previsiblemente se venderá también más barato. Sin embargo, todavía falta recorrido para comprobar cómo se comportarán estos equipos cuando empiece a renovarse de forma masiva el parque actual.

También se planteó una cuestión relevante: ¿a dónde irán esas máquinas cuando llegue el momento de renovarlas? Tradicionalmente, muchos equipos usados encontraban salida en África y Latinoamérica, pero si las máquinas chinas nuevas ya están entrando con fuerza en esos mercados, es posible que la demanda de segunda mano cambie.

UN MERCADO FUERTE, PERO CADA VEZ MÁS EXIGENTE

La principal conclusión de la mesa redonda fue que el mercado español de segunda mano sigue estando muy fuerte, con precios altos, mucha demanda y una gran capacidad de absorción nacional. Sin embargo, también se está transformando.

El comprador quiere máquinas más jóvenes, mejor mantenidas, listas para trabajar y con respaldo postventa. Los canales de venta se diversifican, la financiación pesa cada vez más, los destinos internacionales cambian y la llegada masiva de marcas chinas plantea nuevas incógnitas sobre el valor residual.

España continúa siendo un mercado muy potente para la maquinaria usada, pero también más selectivo, más exigente y cada vez más condicionado por la necesidad de renovar parques sin perder rentabilidad.

gam 
Piensa **Grande**

Distribuidores de las mejores marcas



gamrentals.com

clientes@gamrentals.com

900 230 022



Manitou refuerza en ANAPAT 2026 su historia, sus valores y su compromiso con el cliente

Manitou presentó en A Coruña su visión de futuro basada en la fiabilidad, la innovación, la sostenibilidad y el apoyo al alquilador.

Durante la Asamblea de ANAPAT 2026, celebrada los días 10 y 11 de junio en A Coruña, Manitou participó con una presentación centrada en su historia, sus valores corporativos y su firme compromiso con las empresas de alquiler y con el cliente final.

Joao HÉBIL, director de Manitou España, fue el encargado de presentar un vídeo corporativo en el que se hizo un recorrido por la trayectoria de Manitou, desde sus orígenes hasta su consolidación como uno de los referentes internacionales en manipulación, elevación y soluciones para el trabajo en altura. La presentación puso de relieve no solo la evolución tecnológica de la compañía, sino también el papel de las personas que han hecho posible su desarrollo en más de 140 países.



El vídeo repasó algunos de los hitos más importantes de la historia de Manitou, como el nacimiento de la primera carretilla todoterreno del mundo, la llegada del primer manipulador telescópico en 1982, el desarrollo de nuevos equipos en 1989 y la aparición del manipulador rotativo en 1993. En 1998, la compañía continuó ampliando su camino en el ámbito todoterreno, consolidando una trayectoria marcada por la capacidad de adaptación, la innovación y la cercanía al mercado.

Manitou quiso transmitir que su evolución ha sido un largo camino construido sobre la experiencia, la entrega y el compromiso de sus equipos, siempre con el objetivo de afrontar nuevos retos al lado del cliente.

LOS VALORES QUE DEFINEN A MANITOU

Durante la presentación se destacaron los cuatro valores principales que guían la estrategia de Manitou: compromiso, fiabilidad, pasión e innovación.

El compromiso se refleja en una visión a largo plazo y en la responsabilidad con la que la compañía toma sus decisiones estratégicas, siempre orientadas a asegurar un crecimiento sostenible del sector.

La fiabilidad es otro de los pilares fundamentales de Manitou, que busca ofrecer calidad, seguridad y confianza en cada equipo de elevación y en cada servicio que proporciona.

La pasión aparece como la fuerza que une a sus equipos y les impulsa a innovar de forma continua, superando con orgullo los retos tecnológicos que plantean sus clientes.

Por último, la innovación es el motor que lleva a Manitou a desafiar los límites de la tecnología, anticiparse a las necesidades del mercado y liderar el futuro de la manipulación y la elevación.

SEGURIDAD, RENDIMIENTO Y PROTECCIÓN EN ALTURA

Uno de los puntos clave de la presentación fue la importancia de la seguridad y el rendimiento en los equipos de Manitou. La compañía destacó su apuesta por diseñar plataformas aéreas innovadoras que protejan activamente al operario, mejorando al mismo tiempo la ergonomía, la visibilidad y la eficiencia en el trabajo.

Para la red de alquiladores de ANAPAT, Manitou subrayó que aportar equipos de

altísima fiabilidad es una garantía esencial para alcanzar la excelencia operacional. En un mercado cada vez más exigente, la seguridad, la facilidad de uso y el rendimiento de las máquinas se han convertido en factores clave para las empresas de alquiler.

UN COMPROMISO SOSTENIBLE HACIA UN MODELO BAJO EN CARBONO

Manitou también puso el foco en su compromiso sostenible y en su avance hacia un modelo bajo en carbono. La compañía está acelerando el desarrollo de su gama de bajas emisiones Oxygen, así como de soluciones vinculadas al hidrógeno, con el objetivo de ofrecer alternativas ecológicas viables a las empresas de alquiler.

Este compromiso ha sido validado por la iniciativa Science Based Targets initiative, SBTi, que respalda los objetivos de reducción de emisiones de la compañía. En este sentido, Manitou se ha marcado como objetivo reducir un 34% la huella de carbono de las emisiones de sus máquinas por hora de uso para el año 2030.

Con esta estrategia, la compañía busca responder a las nuevas exigencias ambientales, a las normativas actuales y a la creciente demanda de equipos más sostenibles por parte del mercado.

INNOVACIÓN ORIENTADA A REDUCIR EL COSTE TOTAL DE PROPIEDAD

Otro de los aspectos destacados fue la optimización del TCO, el Coste Total de Propiedad. Manitou remarcó que sus innovaciones





MANITOU, SOCIO ESTRATÉGICO DEL ALQUILADOR

Manitou cerró su intervención destacando su papel como socio del alquilador. La compañía cuenta con una red global de más de 800 distribuidores preparados para garantizar un mantenimiento rápido y un suministro constante de repuestos. En España, dispone de más de 40 puntos de servicio, lo que refuerza su capacidad de respuesta y cercanía al cliente.

La marca también subrayó que sus equipos están concebidos para ofrecer alta durabilidad, sencillez de servicio y un elevado valor de reventa, aspectos especialmente importantes para las flotas de alquiler.

Además, Manitou quiso poner en valor su cercanía con el mercado español y su colaboración permanente con los socios de ANAPAT, escuchando sus necesidades y adaptando su oferta a las exigencias reales de las empresas de alquiler.

Con esta presentación en la Asamblea de ANAPAT 2026, Manitou reafirmó su compromiso con el sector, con la sostenibilidad, con la innovación y, sobre todo, con los clientes que confían en sus equipos para afrontar los retos diarios del trabajo en altura y la manipulación.

no son únicamente técnicas, sino también económicas, ya que están pensadas para maximizar la rentabilidad de las empresas de alquiler.

En este sentido, las soluciones conectadas de Manitou permiten disponer de datos en tiempo real para facilitar el mantenimiento predictivo, mejorar la disponibilidad de

las máquinas y optimizar la gestión de las flotas.

Asimismo, la gama Oxygen demuestra que la electrificación puede avanzar sin comprometer la potencia ni el rendimiento, ofreciendo a los alquiladores una alternativa sostenible y eficiente para responder a las necesidades actuales del mercado.



Promovemos y Facilitamos el Uso Seguro y Efectivo de Los Equipos de Acceso Motorizado en Todo el Mundo

CURSO DE FORMACIÓN PARA OPERADORES DE PEMP/PTA DE IPAF

¿Sabías que? La formación teórica puede realizarse en línea como eLearning, o de manera presencial en un Centro de Formación IPAF.



IPAF
Centro de Formación Homologado



RESERVA AHORA CONTACTANDO A TU CENTRO DE FORMACIÓN IPAF MÁS CERCANO
www.ipaf.org/training



El talento joven toma la palabra en ANAPAT:

“La digitalización es clave, pero las relaciones personales no se pueden perder”

Moderada por Rosa María Naranjo, de GAM, la mesa redonda de jóvenes talentos reunió a nuevas generaciones del sector del alquiler de plataformas, que hablaron de liderazgo, relevo generacional, digitalización, sostenibilidad y futuro.

Durante la Asamblea de ANAPAT, una de las mesas redondas que más interés despertó fue la dedicada al talento joven, un encuentro que puso sobre la mesa una de las grandes preocupaciones del sector: cómo atraer, formar y retener a las nuevas generaciones en una actividad tan especializada como la del alquiler de plataformas elevadoras.

La mesa estuvo moderada por Rosa María Naranjo, de GAM, y contó con la participación de Teresa Fernández, de GAM, de 29 años; Pablo Fernández, de KYO Rent, de 24 años; Mónica Zago, de 25 años, de Zani-lift, Jacobo Castellanos, de SOOS Maquinaria, de 22 años; y Soraya Gomariz, de Grupo Gomariz, de 26 años. Todos ellos compartieron su experiencia, su visión del sector y el papel que quieren desempeñar en los próximos años.

La conversación comenzó con una presentación personal de cada uno de los participantes y con el recorrido que les ha llevado hasta el mundo de la elevación. Pablo Fernández explicó que empezó con 18 años en el taller, lijando, limpiando y conociendo el negocio desde la base. Hace dos años se incorporó a KYO Rent, donde comenzó a formarse en la parte comercial, y actualmente está al frente de la delegación de Castellón, que lleva seis meses en activo. “Hay mucho trabajo detrás, no solo técnicos”, señaló, destacando la importancia de conocer todas las áreas de la empresa.

Teresa Fernández, de GAM, explicó que lleva un año en el sector y trabaja en el departamento de compras.

Mónica Zago, hija de Nicola Zago, contó que aunque estudió algo diferente y nadie esperaba que entrase en este sector, siempre ha crecido rodeada de plataformas. Ahora está aprendiendo de todas las áreas y tratando de aportar una visión nueva.

Jacobo Castellanos, de SOOS Maquinaria, recordó que desde pequeño iba a trabajar a la empresa familiar. Después se formó en Madrid, en IE, y tuvo la oportunidad de realizar prácticas en Riwal/Boels en Madrid. Actualmente está vinculado a la distribución de Manitou en Galicia.

Por su parte, Soraya Gomariz explicó que empezó con 18 años archivando facturas y



que hoy es responsable del departamento de alquiler, coordinando distintas áreas de la empresa.

QUÉ BUSCA HOY EL TALENTO JOVEN

Uno de los primeros temas abordados fue qué busca hoy una persona joven en una

empresa y qué ha cambiado respecto a hace diez años. Teresa Fernández apuntó que las nuevas generaciones buscan saber que su trabajo tiene un propósito, que aporta valor y que existe una posibilidad real de crecer y desarrollarse profesionalmente. También destacó la importancia de la flexibilidad y la conciliación, siempre sin comprometer el trabajo ni la responsabilidad.

En cuanto a la atracción de talento joven, Pablo Fernández reconoció que no es una tarea sencilla. Señaló que, especialmente en los perfiles técnicos, hay que acercarse a los jóvenes que salen de Formación Profesional, enseñarles cómo funciona el negocio, explicarles qué son las máquinas y hacerles ver que este sector ofrece muchas posibilidades. “A los chicos que quieren formarse hay que incorporarlos, enseñarles el sector y acompañarlos”, explicó.

Jacobo Castellanos añadió que muchas veces el propio sector no sabe comunicar hacia fuera el valor que tiene. En su opinión, ANAPAT y las empresas hacen mucha labor interna, pero sería necesario abrir más el sector a universidades, centros de FP y nuevos perfiles para que las generaciones jóvenes conozcan realmente qué oportunidades existen.



Rosa María Naranjo, de GAM



Teresa Fernández, de GAM, de 29 años



Pablo Fernández, de KYO Rent, de 24 años



Soraya Gomariz, de Grupo Gomariz de 26 años.



Jacobó Castellanos, de SOOS Maquinaria, de 22 años



Mónica Zago, de 25 años, de Zanilift

TALENTO FEMENINO: "NO ES CUESTIÓN DE SEXO, SINO DE GANAS Y TALENTO"

La mesa también abordó la presencia de talento joven femenino en el sector. Mónica Zago fue clara al señalar que no cree que deba haber diferencias por sexo: "Se requiere talento joven con ganas de trabajar". Explicó además que muchos de sus amigos no sabían ni siquiera qué era una plataforma elevadora, lo que demuestra la necesidad de acercar el sector a las universidades, a los centros de formación y a los entornos donde están los jóvenes.

La conclusión general fue que el sector debe comunicar mejor, mostrarse más atractivo y explicar que no se trata únicamente de un mundo técnico, sino de un sector con muchas áreas de desarrollo: comercial, operaciones, compras, logística, digitalización, administración, marketing, servicio técnico y gestión de clientes.

LIDERAZGO: CERCANÍA, VALORES Y RESPETO GANADO

Otro de los momentos destacados de la mesa llegó cuando se preguntó a los participantes qué tipo de líderes les gustaría ser en comparación con las generaciones anteriores. Soraya Gomariz afirmó que le gustaría ser una

líder cercana, capaz de escuchar, pero manteniendo algo que la generación anterior ha hecho muy bien: la cercanía con el cliente. "La confianza y la relación con el cliente son fundamentales", destacó.

Jacobó Castellanos señaló que, en los procesos de sucesión en empresas familiares, muchas veces se tiende a fijarse demasiado en las diferencias con la generación anterior, cuando lo realmente importante es recoger todo el trabajo que ya se ha hecho, aprender de ello y sacar lo positivo para construir el futuro.

Pablo Fernández añadió una reflexión muy aplaudida: "El líder tiene que entrar el primero y ser el último en irse". Para él, el respeto se gana con el ejemplo, con trabajo y aplicando los valores que se han aprendido de las generaciones anteriores. "La mejor herencia que me han dejado son los valores y el valor del trabajo. Aunque el trabajo vaya mal, tú siempre tiras hacia adelante", señaló.

Mónica Zago quiso añadir otro elemento esencial: la confianza en las personas. Para ella, las relaciones personales tienen un valor enorme en este sector, donde muchos empresarios y profesionales se conocen desde hace años. "Las amistades hay que cuidarlas y mantener esa confianza", apuntó.

QUÉ DEBE CAMBIAR Y QUÉ NO DEBE PERDERSE

La conversación avanzó hacia los cambios que necesita el sector. Teresa Fernández destacó que hay que reforzar la innovación, la digitalización, la sostenibilidad y la seguridad. En su opinión, todos los aspectos de la empresa requieren cada vez más tecnología y no se puede quedar atrás.

Sin embargo, también advirtió de un riesgo: los jóvenes tienden a quererlo todo rápido y a comunicarse menos por teléfono o en persona. Para Teresa, las relaciones hay que cuidarlas, y ese trato humano no puede perderse. Soraya Gomariz coincidió en que los jóvenes son más abiertos al cambio, pero también más impacientes, mientras que las generaciones anteriores han sido más prudentes y han sabido construir con paciencia.

Pablo Fernández fue contundente al afirmar que lo que no debe cambiar nunca es el factor humano. "La parte de las personas es lo que me enamoró de este sector: las experiencias, comer con el cliente, conocer cómo remontaron las empresas... El factor más importante de este sector sois las personas", afirmó.

DIGITALIZACIÓN, DATOS E INTELIGENCIA ARTIFICIAL

La digitalización fue otro de los grandes temas de la mesa. Mónica Zago explicó que uno de los mayores cambios que está viviendo es precisamente la digitalización de la empresa. Para ella, toda la información que se está empezando a extraer permite tener más capacidad analítica y sacar mucho más potencial al negocio. "Ahí está la clave: forzar un poco esa evolución. Todo lo que se pueda evolucionar es bueno", señaló.

Jacobó Castellanos hizo una autocrítica generacional al afirmar que los jóvenes pecan a veces de cortoplacismo. "Parece que trabajamos y nos tienen que dar un premio", dijo, frente a generaciones anteriores que sembraban con más paciencia para el futuro. En su opinión, los jóvenes pueden aportar mucho, pero también tienen que aprender de la experiencia y de los mentores.

Preguntados por dónde ven la mayor diferencia generacional, Jacobo apuntó que está en las relaciones entre personas. Saber relacionarse, reaccionar ante situaciones complicadas y gestionar clientes no viene “de fábrica”, sino que se aprende trabajando y con la experiencia de quienes llevan años en el sector.

La inteligencia artificial también apareció como una de las grandes innovaciones que marcará el futuro. Jacobo Castellanos, haciendo referencia a la ponencia de Carole Bachmann, de la ERA, señaló que la IA tendrá una influencia muy importante en todos los procesos de la empresa: logística, gestión, administración y toma de decisiones. Destacó además que el programa de gestión de una empresa es una “caja negra” fundamental y que contar con una herramienta potente será clave.

Pablo Fernández coincidió en que la IA puede ayudar a reducir costes, hacer los procesos más eficientes, eliminar papeleo y conseguir que todo sea más rápido y sencillo. Teresa Fernández añadió que hay muchos procesos en los que la IA puede aportar soluciones, aunque recordó que este tipo de proyectos requieren tiempo y trabajo desde los departamentos de IT antes de dar resultados.

SOSTENIBILIDAD Y NUEVAS EXIGENCIAS DEL CLIENTE

Sobre sostenibilidad, los participantes coincidieron en que no se puede entender solo como una cuestión de marketing. Jacobo Castellanos afirmó que todo parte de las necesidades del cliente y que, a partir de ahí, las empresas deben trasladar esas exigencias a su propia organización. La sostenibilidad, la eficiencia y el servicio deben ir de la mano.

También se habló de cómo está cambiando el cliente. Soraya Gomariz explicó que el cliente busca cada vez más un servicio 360º: disponibilidad inmediata, respuesta rápida ante averías, resolución de incidencias y un servicio integral. Teresa Fernández añadió que hoy se exige inmediatez, disponibilidad y capacidad de servicio, algo en lo que la tecnología puede ayudar mucho.

Mónica Zago apuntó que la inmediatez no es solo una característica de los jóvenes, sino de toda la sociedad actual. “Ayer ya es tarde”, afirmó, destacando que las empresas deben adaptarse a esta nueva realidad.

EL FUTURO DEL SECTOR: CRECIMIENTO, APRENDIZAJE Y RELEVO

En la parte final, los jóvenes participantes compartieron cómo ven el sector dentro de cinco o diez años y dónde se ven ellos profesionalmente.

Pablo Fernández afirmó que ve el sector creciendo progresivamente, salvo que aparezcan factores externos que lo frenen. A nivel personal, se ve continuando su carrera comercial, aprendiendo de sus compañeros y de su padre, y tratando de quitarle carga de trabajo como forma de agradecerle los valores que le ha transmitido.



Jóvenes talentos con sus mentores

Teresa Fernández también ve un sector en crecimiento y evolución, donde el papel de los jóvenes será innovar y seguir aprendiendo. En su caso, espera conocer cada vez mejor el negocio y asumir más responsabilidades.

Mónica Zago explicó que ahora mismo se siente como una esponja, aprendiendo de todo. “Una vez que entras, no sales”, comentó, reflejando el atractivo que tiene el sector cuando se conoce desde dentro. Jacobo Castellanos coincidió en que todavía quedan muchas cosas por hacer y que las PEMP son presente y futuro, por lo que hay que seguir trabajando para hacer crecer el sector. Soraya Gomariz, por su parte, afirmó que ve un futuro más digitalizado y que le gustaría seguir creciendo, ganando experiencia y aprendiendo.

Como conclusión, todos coincidieron en una idea: la digitalización, la IA y las nuevas herramientas serán fundamentales para gestionar mejor las empresas, pero el contacto personal seguirá siendo insustituible.

Pablo Fernández lo resumió con una frase muy representativa del espíritu de la mesa: “Los emails están muy bien, pero hay que bajarse al barro, ir a la obra y estar encima del cliente”. Mónica Zago y Soraya Gomariz coincidieron en que la confianza y las relaciones personales son la base del sector.

La mesa redonda dejó claro que el futuro del alquiler de plataformas pasa por una nueva generación preparada, con ganas de aportar, con visión tecnológica y con respeto por los valores que han construido el sector: trabajo, cercanía, confianza y compromiso con el cliente.

Para cerrar la mesa redonda, se lanzó una última pregunta a los jóvenes talentos: si esta-

ban dispuestos a hacer sacrificios para crecer dentro del sector.

Jacobó Castellanos explicó que, en su caso, uno de los grandes sacrificios fue no continuar estudiando cuando surgió la oportunidad de distribuir Manitou. “Salió la oportunidad y la cogí. Hay que esforzarse por conseguir las cosas”, señaló.

Teresa Fernández apuntó que los sacrificios forman parte del camino, especialmente cuando se ha vivido el sector desde casa. “Se hacen sacrificios, pero es lo que has visto en casa y también son oportunidades que surgen”, comentó.

Pablo Fernández ofreció uno de los testimonios más personales de la mesa. Explicó que lleva dos años fuera de casa, viviendo en un hotel de dos estrellas, lejos de su entorno y de su pareja, con la que está desde los 15 años. “Si quiero conseguir mis objetivos, tengo que luchar por ello y conseguir algo en el futuro, para que mis hijos puedan estar orgullosos de mí”, afirmó.

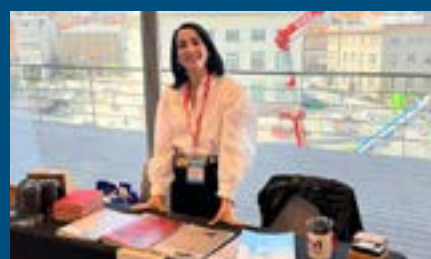
Por su parte, Mónica Zago quiso enfocar el esfuerzo desde otra perspectiva: “Más que un sacrificio, es una inversión a futuro. Hay que sembrar ahora para recoger en el futuro”.

Les preguntaron si se ven en un futuro contratando robots y Pablo Fernández fue muy claro. ¡¡Si me voy a almorzar con el robot, sí !!

Con estas reflexiones, la mesa redonda dejó claro que la nueva generación del sector llega con ganas, compromiso y una visión muy clara: crecer exige esfuerzo, pero también ilusión, responsabilidad y la convicción de que todo lo que se construye hoy será la base del sector del mañana.

ASISTENTES CONVENCIÓN ANAPAT







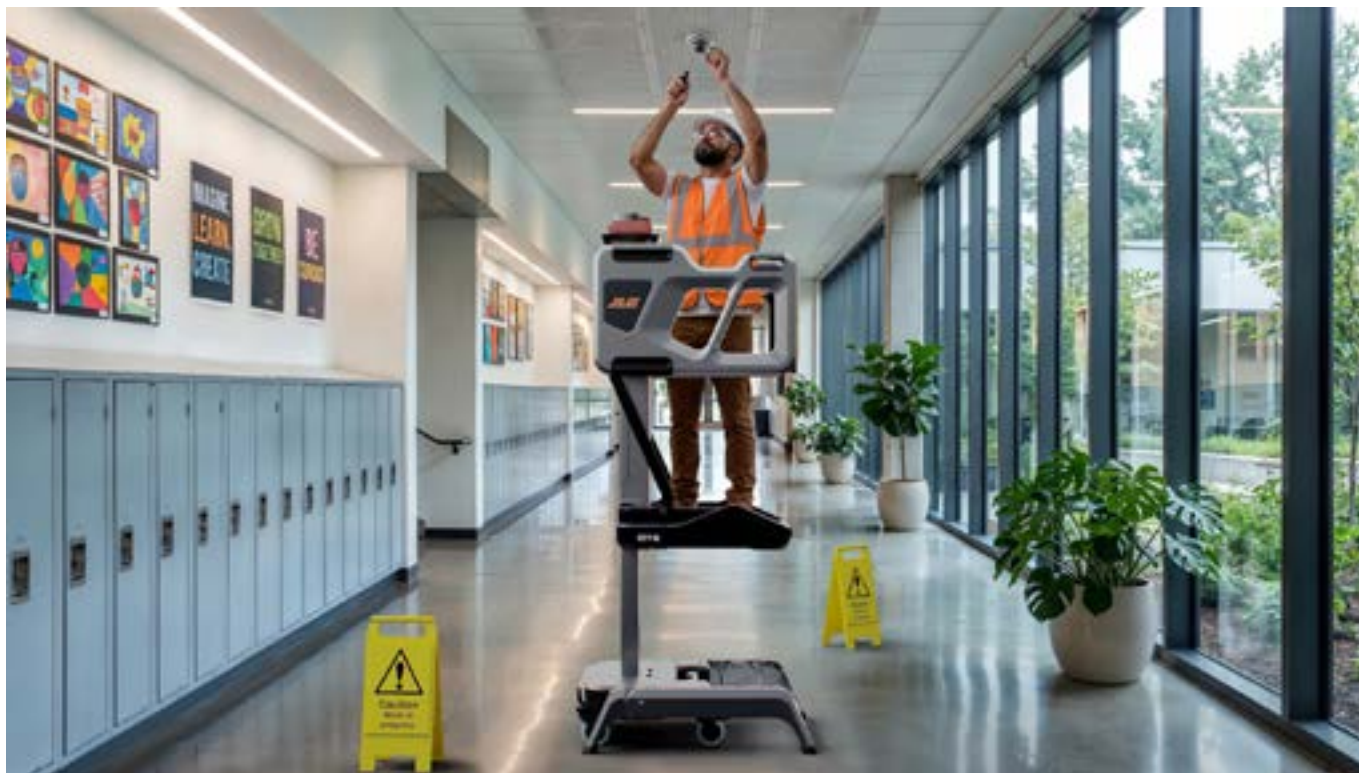






JLG presenta la LiftPod® Quick Fold Lift al público de APEX

La solución de acceso a baja altura, diseñada y fabricada en Reino Unido, hace su primera aparición en la principal feria europea de equipos de acceso.



JLG Industries, Inc., compañía de Oshkosh Corporation [NYSE] presentó la nueva JLG® LiftPod® Quick Fold Lift en APEX 2026, celebrada del 2 al 4 de junio en Maastricht, Países Bajos.

Presentada como parte de la experiencia de stand de JLG bajo el lema “Built Around You”, LiftPod introduce una nueva categoría de equipos de acceso a baja altura: la Quick Fold Lift. Esta solución refleja la inversión continua de la compañía en el desarrollo de productos diseñados en torno a las necesidades cambiantes de los clientes en Europa.

A medida que los trabajos de mantenimiento se realizan cada vez más en edificios ocupados, donde la seguridad, la imagen y la mínima interrupción son factores clave, LiftPod amplía la experiencia de JLG en acceso a nuevas aplicaciones interiores. Está dirigida a equipos de gestión de instalaciones que trabajan en hoteles, espacios comerciales, oficinas, hospitales y otros entornos públicos, donde las tareas rutinarias de mantenimiento e instalación se llevan a cabo a menudo a la vista de huéspedes, visitantes o usuarios.

El debut de LiftPod en APEX también puso de relieve la creciente presencia industrial de JLG en Europa. El producto ha sido diseñado y fabricado en Reino Unido, donde JLG pro-

duce equipos de acceso a baja altura como parte de su estrategia “In Europe. For Europe.”, orientada a ofrecer productos y soporte local adaptados a las aplicaciones y normativas europeas.

“APEX reúne a las empresas que están dando forma al futuro de los equipos de acceso, por lo que es el escenario ideal para presentar LiftPod a la industria europea”, afirma Ian Hume, General Manager – European Sales Operations de JLG. “Aunque LiftPod se ha desarrollado específicamente para entornos interiores de mantenimiento en zonas visibles al público, refleja el mismo enfoque de JLG en ofrecer soluciones prácticas de acceso diseñadas según las necesidades de los clientes”.

Diseñada para ser compacta, plegable, portátil y estable, LiftPod ofrece una alternativa a los métodos de acceso tradicionales, como escaleras y podios, para tareas ligeras de mantenimiento rutinario, como cambiar bombillas, colgar elementos decorativos o instalar equipos audiovisuales.

Disponible con alturas de plataforma de 1,2 y 1,5 metros, LiftPod incorpora un mecanismo de elevación patentado sin alimentación eléctrica, una plataforma totalmente ajustable con una capacidad de 150 kg y acceso adecuado para una amplia variedad de usua-

rios. Con una superficie de trabajo inferior a un metro cuadrado y unas dimensiones plegadas de solo 0,6 x 0,77 metros, resulta fácil de almacenar y especialmente adecuada para espacios reducidos.

Su diseño ergonómico está pensado para facilitar una postura de trabajo más natural durante tareas repetitivas en altura. Además, su diseño plegable y estilizado permite realizar labores de mantenimiento con una interrupción mínima en entornos concurridos y de atención al público.

Estos elementos demuestran cómo los equipos modernos de acceso pueden responder tanto a necesidades operativas como ambientales, especialmente en espacios públicos donde la profesionalidad y la imagen son aspectos relevantes.

“LiftPod demuestra cómo seguimos ampliando nuestra cartera más allá de los equipos de acceso tradicionales para responder a nuevas necesidades de los clientes”, señala Rogerio dos Santos, Global Strategy, Merger & Acquisitions y vicepresidente de EMEA de JLG. “A medida que los clientes buscan soluciones prácticas y específicamente diseñadas para entornos interiores, vemos importantes oportunidades para productos como LiftPod”.

Arbentia: Gestión de andamios, cómo ganar control, trazabilidad y eficiencia en el alquiler de material para obra

Gestionar el alquiler de andamios va mucho más allá de mover material de un almacén a una obra. Cada servicio puede implicar distintos módulos, componentes, rutas de entrega y recogida, incidencias en obra, documentación firmada y conceptos de facturación asociados. En una operativa con tantos elementos en movimiento, disponer de información precisa sobre qué material está disponible, dónde se encuentra, qué se ha entregado realmente y en qué estado vuelve tras cada alquiler es clave para evitar errores y planificar con mayor seguridad.

La digitalización permite abordar este reto desde una perspectiva integral, conectando todo el ciclo de vida del alquiler: desde la solicitud inicial hasta la entrega, la recogida, la revisión del material y la facturación. Soluciones como ARBENTIA Machinery, desarrolladas sobre tecnología Microsoft, permiten centralizar esta operativa y conectar el trabajo administrativo, logístico y equipos desplazados en obra, facilitando que todas las partes involucradas trabajen con información actualizada y compartida.

DE LA SOLICITUD AL TRANSPORTE: UNA OPERATIVA CONECTADA

Uno de los puntos más importantes está en la propia creación de la solicitud de alquiler. A diferencia de otros equipos que pueden gestionarse como una unidad individual, un andamio suele estar formado por diferentes piezas y componentes que deben combinarse según las necesidades de cada montaje. Esto obliga a calcular correctamente módulos, cantidades, elementos obligatorios y posibles complementos. Si este proceso se realiza manualmente, pueden producirse olvidos, duplicidades o errores en la preparación del pedido.

Una solución especializada permite simplificar esta fase inicial. En lugar de introducir cada componente de forma individual, el usuario puede trabajar a partir del tipo de andamio o tramo solicitado, de manera que el sistema incorpore automáticamente las piezas necesarias para ese montaje. Además, si cambian las cantidades o el número de módulos, las necesidades de material pueden recalcularse de forma automática.

También resulta útil que el sistema pueda sugerir o mostrar componentes opcionales y conceptos asociados al alquiler. En muchos casos, determinados elementos complementarios pueden ser necesarios para completar la instalación o aportar mayor seguridad y funcionalidad al servicio. Contar con avisos durante la tramitación ayuda a revisar mejor cada operación y disminuye el riesgo de que algún elemento relevante quede fuera del pedido.

Otro aspecto fundamental es la disponibilidad. Antes de confirmar un alquiler, la empresa necesita saber si cuenta con el material requerido y si podrá entregarlo en el plazo



previsto, especialmente cuando los equipos entran y salen de distintas obras, están en transporte o pendientes de revisión. Con una gestión digital conectada, esta información puede comprobarse desde la propia solicitud, lo que permite detectar posibles faltas de material desde el inicio, buscar alternativas y avanzar hacia la planificación logística con mayor seguridad.

La logística es otra fase clave. Una vez confirmada la solicitud, hay que organizar la entrega, asignar transportista, preparar la ruta y generar la documentación correspondiente. En una operativa con varios servicios diarios y distintas ubicaciones, la planificación debe ser flexible para combinar entregas y recogidas cercanas, recurrir a transporte interno o externo según la necesidad y registrar cada albarán a medida que se completa. Además, una misma ruta puede incluir tanto los componentes del andamio como otros equipos alquilados que deban entregarse o recogerse en el mismo servicio.

MÁS VISIBILIDAD SOBRE EL MATERIAL, MENOS DEPENDENCIA DEL PAPEL

Aquí la movilidad aporta un valor diferencial. A través de aplicaciones móviles conectadas al sistema central, el transportista puede consultar sus órdenes asignadas, ver horarios, direcciones, contactos, teléfonos y líneas de albarán con el detalle del material que debe entregar o recoger. Además, puede

acceder a la ubicación desde el propio dispositivo, lo que facilita el desplazamiento hasta la obra y reduce la dependencia de instrucciones enviadas por otros canales.

La ventaja no está solo en consultar información, sino también en poder actualizarla desde el terreno. Durante una entrega pueden producirse cambios: que se entreguen menos módulos de los previstos, que el cliente solicite una modificación, que haya una incidencia logística o que sea necesario dejar constancia del estado del material. Registrar estos datos en el momento, junto con comentarios o fotografías, permite que la oficina disponga de información real y actualizada sin esperar a que el transportista vuelva.

La digitalización de los albaranes también mejora el control documental. El transportista puede mostrar el documento al cliente, recoger los datos de la persona que recibe el material y registrar la firma directamente desde el dispositivo móvil. Una vez completado el proceso, el albarán queda registrado y puede enviarse automáticamente a los contactos correspondientes.

CERRAR EL CICLO: RECOGIDA, REVISIÓN Y NUEVA DISPONIBILIDAD

La recogida del material requiere el mismo nivel de control. Cuando finaliza el periodo de alquiler, la empresa debe saber qué elementos están trabajando en cada obra, generar la



solicitud de recogida, planificar la ruta y comprobar qué vuelve realmente. En esta fase pueden surgir situaciones habituales, como que el cliente conserve parte del material durante más tiempo, que falten piezas, que se cancele una recogida o que algún componente regrese con daños. Por eso, es importante registrar cantidades reales, observaciones y fotografías en el momento de la recogida.

Una vez el material vuelve a la camp, la información recogida durante el transporte facilita los procesos posteriores de recepción, revisión y taller. Si existen incidencias documentadas, el equipo interno puede actuar con mayor rapidez y decidir cuándo el material vuelve a estar disponible para nuevos alquileres. Esta conexión entre obra, transporte y camp contribuye a mejorar la rotación de los activos y a reducir pérdidas de información.

La facturación es el último eslabón del proceso, pero también se beneficia de una gestión integrada. Aunque internamente sea necesario controlar todos los componentes asociados a un andamio, la factura puede configurarse de forma clara para el cliente, agrupando el alquiler principal y añadiendo conceptos como montaje, desmontaje,

seguro, portes de entrega o recogida. Además, estos conceptos pueden adaptarse según las condiciones de cada operación, incorporando, modificando o eliminando cargos en función del servicio prestado.

Para las empresas del sector, avanzar hacia una gestión digital e integrada no implica cambiar la forma real de trabajar, sino dotarla de más visibilidad, trazabilidad y agilidad, y en ese camino, herramientas como ARBENTIA Machinery son clave de éxito.

Fecha	Descripción	Cantidad	Valor	Estado
2023-01-01	Alquiler de andamios	100	1000	Activo
2023-01-05	Entrega de material	50	500	Activo
2023-01-10	Recogida de material	50	500	Activo
2023-01-15	Facturación	100	1000	Activo
2023-01-20	Cierre de contrato	100	1000	Activo

marketing@arbentia.com

900 266 731

www.arbentia.com

Soluciones de digitalización e IA adaptadas a tu empresa



El futuro

TVH: Preparado para el futuro en una industria cambiante

La nueva Planta T es un impulso para la eficiencia y los plazos de entrega de TVH.

TVH dará un paso significativo hacia el futuro con la apertura de la Planta T. Este nuevo edificio no es sólo otro almacén para aumentar la capacidad de almacenamiento; es un eslabón vital en un nuevo proceso logístico. ¿El objetivo? Sea aún más eficiente, reducir aún más los plazos de entrega y mejorar la calidad del producto. En resumen: estar preparados para el futuro crecimiento.

- Con Planta T, TVH seguirá elevando la calidad de sus datos y productos, lo que nos permitirá ofrecer un valor aún mayor a nuestros clientes.
- Será un eslabón vital en la cadena de suministro, reduciendo de manera significativa el plazo de entrega de todos los productos a nuestros clientes.
- Serán posibles nuevos cambios en los procesos, algo que permitirá a su personal desarrollar conocimientos técnicos y pasar de ser generalistas a especialistas en productos.

TVH abrirá su flamante nueva instalación, la Planta T, en junio de 2026. El edificio representa una expansión significativa de la superficie total de los edificios en Bélgica (actualmente:

CON PLANTA T, TVH SEGUIRÁ ELEVANDO LA CALIDAD DE SUS DATOS Y PRODUCTOS, LO QUE NOS PERMITIRÁ OFRECER UN VALOR AÚN MAYOR A NUESTROS CLIENTES.

215 000 m² incluyendo la Planta T), con una superficie de aproximadamente 18000 m².

El propio edificio tiene 4 plantas, que albergan 54 000 m² de espacio logístico, incluidos 2000 m² de espacio para oficinas. También alberga 17 muelles de carga y está conectado con el almacén al otro lado de la calle mediante un llamativo puente conector de 600 toneladas. A nivel global, TVH invirtió no menos de 85 millones de euros en la flamante y nueva planta. Una elección consciente, dice Patrick Lecluyse: Executive Chairman de la Junta Directiva de TVH: “Es una prueba clara de que se está invirtiendo en el crecimiento



CON PLANTA T, TVH SEGUIRÁ ELEVANDO LA CALIDAD DE SUS SERÁ UN ESLABÓN VITAL EN LA CADENA DE SUMINISTRO, REDUCIENDO DE MANERA SIGNIFICATIVA EL PLAZO DE ENTREGA DE TODOS LOS PRODUCTOS A NUESTROS CLIENTES.

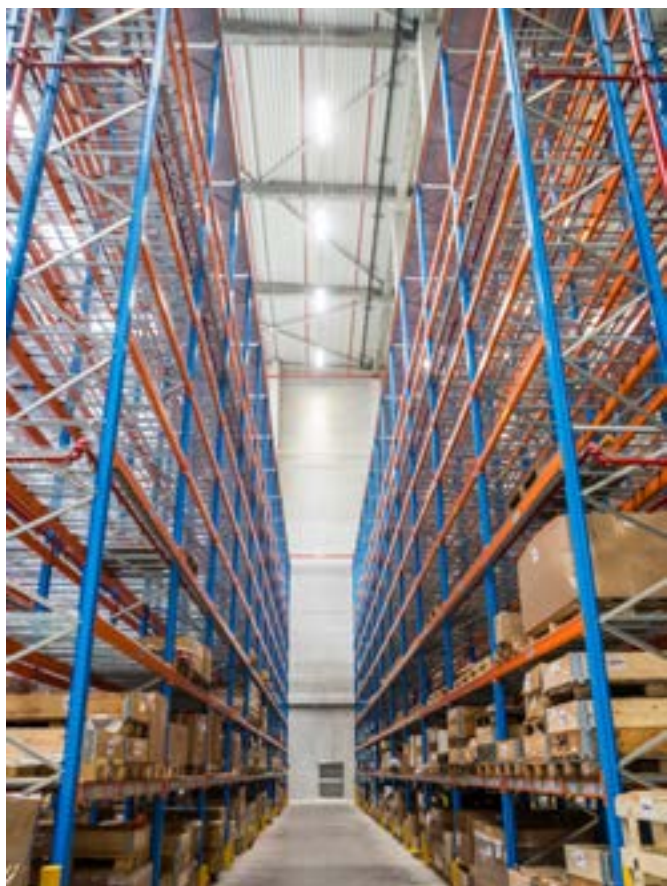
to futuro y de que, como empresa internacional, seguimos estando focalizados localmente”

Con la Planta T, TVH da un nuevo paso para preparar su proceso logístico para el futuro. “Para decirlo sin rodeos, el edificio nos ayudará a gestionar mejor nuestras partes, de modo que los clientes reciban sus recambios aún más rápido”, afirma Tom Verbeke, Director Goods In en TVH.

La nueva planta servirá como centro neurálgico para todas las mercancías entrantes, clasificándolas por prioridad. Tom Verbeke: “De esta manera, ya podemos distinguir entre las mercancías que ya están listas para el stock (nuestro llamado “happy flow”) y las mercancías que requieren una verificación (técnica) adicional y/o un embalaje profesional adecuado. Además, podemos clasificar inmediatamente los productos que necesitan un tratamiento especializado y aquellos que podemos almacenar directamente”.

Todo ello se traduce en un sistema logístico más eficiente. Tanja Dysli, COO en TVH, confirma: “Es fácil pensar que Planta T es solo otro almacén de almacenamiento, pero ese no es el caso en absoluto; es un vínculo vital en nuestro proceso logístico de almacén para mejorar el tiempo de rendimiento y, en consecuencia, ofrecer mejores plazos de entrega a los clientes y a nuestras otras sucursales en el mundo.”

TVH construyó deliberadamente una planta más grande para gestionar el volumen de mercancías entrantes. “La parte del almacén de la Planta T ha sido construida para el almacenamiento provisional, antes de que las mercancías sean verificadas y embaladas. Considéralo como un primer amortiguador para soportar las fluctuaciones



DIECI

**Rotate
your world!**

NUEVA GAMA DE ELEVADORES TELESCÓPICOS
GIRATORIOS PEGASUS: 3 LÍNEAS, 9 MODELOS

3

AÑOS

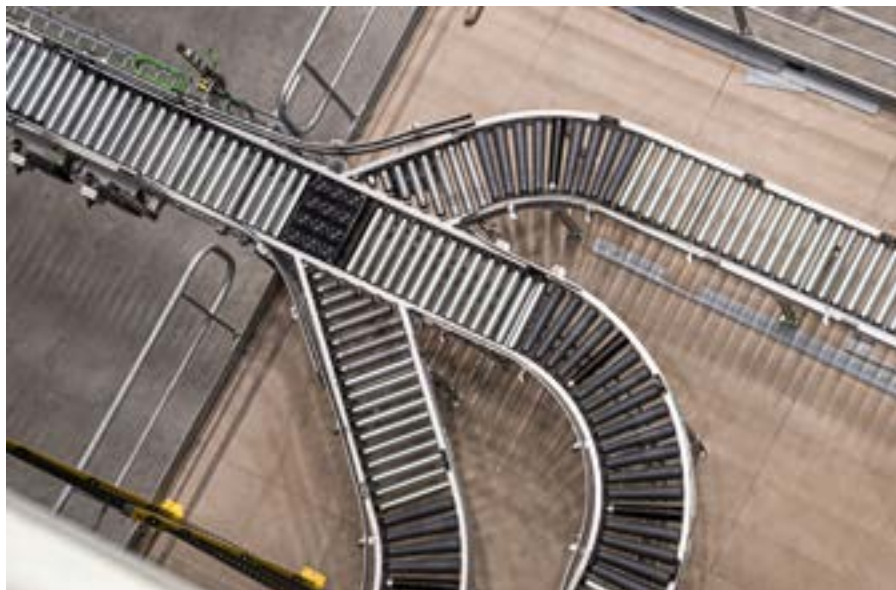
DE GARANTÍA



+ PRESTACIONES + PRODUCTIVIDAD
+ SEGURIDAD + CONFORT
+ VERSATILIDAD

FIND OUT MORE
www.dieci.com





de los volúmenes entrantes. Hoy podríamos tener 150 000 mercancías entrantes; mañana, unas 400 000. Necesitas poder gestionar esas diferencias. La Planta T será esencial en la mitigación de esas diferencias de flujo. Hoy, la parte del almacén contiene un almacenamiento temporal clásico en estantes de 10 m. Pero su altura es para permitir una mayor inversión en almacenamiento intermedio totalmente automatizado más adelante”.

La expansión también mejorará la eficiencia dentro de la logística de TVH. Tom Verbeke explica: “Después de recibir las mercancías, los productos serán llevados a nuestros especialistas de productos. Los pistones del motor se enviarán a un especialista que también se encarga de las juntas y las válvulas, algo que tiene mucho más sentido. Esto permite a nuestros compañeros especializarse en categorías específicas, como electrónica, hidráulica y sistemas de frenos. El resultado: mejorarán los controles de calidad y el enriquecimiento de datos. Además, creamos sinergias entre los diferentes departamentos, fortaleciendo aún más nuestros conocimientos técnicos para poder ayudar y asesorar aún mejor a nuestros clientes”.

En su conjunto, la Planta T consta de 4 plantas de trabajo y 3 bloques de almacenes de gran altura, cada uno con sus propias funcionalidades. “Por ejemplo, la planta baja se utiliza para la recepción, clasificación y almacenamiento intermedio de mercancías entrantes, mientras que la segunda planta albergará nuestro departamento de calidad. Además, hemos habilitado varias oficinas

SERÁN POSIBLES NUEVOS CAMBIOS EN LOS PROCESOS, ALGO QUE PERMITIRÁ A SU PERSONAL DESARROLLAR CONOCIMIENTOS TÉCNICOS Y PASAR DE SER GENERALISTAS A ESPECIALISTAS EN PRODUCTOS.

que acogerán a los equipos que se trasladarán a la Planta T. En consecuencia, habrá numerosas salas de reuniones de última generación para que el personal no tenga que desplazarse entre edificios cuando quiera tratar algún tema”.

La Planta T también tendrá una movilidad interna eficiente de las mercancías. “Usando cintas transportadoras, elevadores, robots y AMR, todos los recambios pueden clasificarse, almacenarse temporalmente y moverse fácilmente por toda la planta hasta la estación de trabajo correcta”, explica Tanja Dysli. “Gracias a nuestro llamativo puente, incluso pueden moverse directamente al almacén de Mercancías Salientes al otro lado de la calle. Además, usamos AMR (Robots Móviles Autónomos) porque la tecnología es sumamente flexible y escalable, algo que nos permite entregar las mercancías correctas a cada estación de trabajo de manera precisa y según su prioridad correcta”.

Como siempre con TVH, la sostenibilidad estará en el punto central de la nueva planta. “Por ejemplo, el techo contiene 2266 paneles solares, para un total de 1472 MWp. Estos paneles producirán unos 1250 MW. Para poner las cosas en perspectiva, eso es el equivalente a 350 hogares.

Además, TVH tiene como objetivo lograr la certificación BREEAM de “Excepcional” por sus esfuerzos para que la Planta T sea lo más sostenible posible. También contribuye a este logro el área de reciclaje de residuos de última generación, donde TVH clasifica y procesa madera, plásticos y otros flujos de residuos.

Por último, pero no por ello menos importante, el bienestar y la ergonomía estuvieron en el punto central del diseño del edificio. Tom Verbeke: “La adición de duchas y vestuarios fue obvia, así como la cómoda zona de comedor en la segunda planta. Cada planta y espacio también tienen regulación climática”. Tanja Dysli añade: “Además, en los casos en que podamos utilizar la automatización y la robótica para apoyar y aliviar el trabajo manual pesado y tedioso, hemos decidido adoptar la tecnología para nuestro uso, para permitir que nuestra gente trabaje de una manera más ergonómica”.

En conclusión, la Planta T marca un nuevo capítulo en las exitosas operaciones de TVH. Al avanzar en su infraestructura logística, se están desbloqueando nuevos niveles de eficiencia y reduciendo aún más los plazos de entrega.” El objetivo sigue siendo el mismo: mejorar de forma continua el modo de atender a los clientes”, añaden desde TVH.



Fallece José Luis Aragón, fundador de Aragón Alquiler de Maquinaria

El sector del alquiler de maquinaria despide con enorme tristeza a José Luis Aragón Marcos, fundador de Aragón Alquiler de Maquinaria, una empresa de larga trayectoria y especial relevancia en el País Vasco y en el ámbito nacional.

José Luis Aragón falleció en Santurtzi el pasado 16 de junio de 2026, a los 78 años.

Como fundador de Aragón Alquiler de Maquinaria, José Luis Aragón formó parte de una generación de empresarios que contribuyeron decisivamente al desarrollo y profesionalización del sector. Bajo su impulso, la compañía construyó una reconocida posición en el mercado, especialmente vinculada al alquiler de maquinaria y a los equipos especiales.

Aragón Maquinaria ha destacado durante años por su experiencia, conocimiento técnico y una flota especializada que incluía, entre otros equipos, plataformas sobre orugas de 30 metros, camiones cesta de hasta 62 metros y soluciones para trabajos bajo puente. En diciembre de 2024, la empresa pasó a

integrarse en MAXBER, manteniendo el valor de su experiencia, sus profesionales y su implantación en el norte de España.

Su fallecimiento deja una profunda huella entre quienes compartieron con él años de trabajo, proyectos y relaciones profesionales. José Luis Aragón será recordado por su vinculación al sector, su capacidad empresarial y el legado construido al frente de una compañía que ha sido referente para numerosos clientes, colaboradores y profesionales.

Desde Movicarga trasladamos nuestro más sentido pésame a su esposa, hijos, familiares, amigos y a todas las personas que formaron parte de Aragón Alquiler de Maquinaria.

Descanse en paz.



Fallece José Manuel Ballestar Baigorri, fundador de CTC de Maquinaria

Movicarga lamenta profundamente el fallecimiento de José Manuel Ballestar Baigorri, fundador de CTC de Maquinaria, empresa de larga trayectoria y especial relevancia en Zaragoza.

José Manuel Ballestar falleció en Zaragoza el 22 de junio de 2026, a los 68 años de edad.

Como fundador de CTC de Maquinaria, formó parte de una generación de empresarios que contribuyó de manera decisiva al desarrollo

y la profesionalización del sector del alquiler de maquinaria. Gracias a su visión y liderazgo, la compañía alcanzó una sólida y reconocida posición en el mercado, convirtiéndose en un referente para numerosos clientes y profesionales.

En septiembre de 2017, CTC de Maquinaria se integró en KILOUTOU, consolidando así el legado empresarial construido durante décadas.

Su fallecimiento deja una profunda huella entre quienes compartieron con él años de trabajo, proyectos y relaciones profesionales. José Manuel Ballestar será recordado por su compromiso con el sector, su capacidad empresarial y la importante contribución realizada al frente de una compañía que marcó una etapa significativa en la industria del alquiler de maquinaria.

El sector del alquiler lamenta su pérdida, y desde Movicarga transmitimos el más sentido pésame a su esposa, a su hija, a sus familiares y amigos.

Descanse en paz.



AMM refuerza su liderazgo en el sector minero con la incorporación de otra unidad del bulldócer Liebherr PR 776

La compañía murciana refuerza su capacidad operativa con la incorporación del PR 776 de Liebherr, uno de los bulldóceres más avanzados para aplicaciones de minería y grandes movimientos de tierra. Esta estratégica inversión consolida la apuesta de AMM por la innovación, la productividad y la mejora continua, permitiéndoles afrontar proyectos de gran envergadura tanto en España como en Portugal.

AMM continúa fortaleciendo su posición como referente nacional en el ámbito de las excavaciones y el movimiento de tierras con la incorporación de otra unidad del bulldócer Liebherr PR 776, uno de los equipos más innovadores del mercado para aplicaciones de minería pesada. “La elevada capacidad de producción del PR 776 permite optimizar los trabajos de extracción y preparación de materiales, mejorando la eficiencia y la rentabilidad de las operaciones”, afirma Antonio García, CEO de AMM.

Esta apuesta por la innovación no es algo casual, sino que forma parte de la estrategia de crecimiento de la compañía orientada a dotarse de un parque de maquinaria cada vez más potente y capaz de responder a los desafíos más exigentes del sector. “Para AMM, la inversión realizada en los distintos equipos Liebherr supone un gran reto que se ha afrontado de manera positiva y esperanzadora con el objetivo de que la capacidad de trabajo y productividad de las máquinas repercuta en un incremento de la rentabilidad de AMM”, asegura Antonio García. En concreto, actualmente cuentan con una flota compuesta por los bulldóceres Liebherr PR 744, PR 746, PR 764, PR 766 y cuatro unidades del PR 776, así como la pala cargadora Liebherr L 550 y están pendientes de recibir tres unidades de la excavadora de ruedas A 918. La confianza de AMM en la



La compañía murciana AMM invirtió en la primera unidad del bulldócer Liebherr PR 776, a nivel nacional, y actualmente dispone de 4 unidades.

tecnología Liebherr se ha afianzado a lo largo de los años, “gracias a una ingeniería de vanguardia que se traduce en una gran productividad, un consumo eficiente de combustible y una larga vida útil de la maquinaria, además de la garantía que nos ofrece el servicio postventa, gestionado a través de Liebherr Ibérica, que nos da soporte ante cualquier incidente que pueda surgir en el día a día”, subraya Antonio García.

El PR 776 de Liebherr destaca por su elevada capacidad de empuje y tracción, lo que lo convierte en una máquina idónea para el transporte de grandes volúmenes de roca. Su sistema de propulsión hidrostática permite ajustar la velocidad de forma continua y transmitir la potencia de manera constante, incluso en las condiciones de trabajo más exigentes. Además, la precisión y maniobrabilidad que ofrece esta tecnología proporcionan un apoyo óptimo al operador durante las tareas de modelación del terreno y el relleno de excavaciones, mejorando tanto la eficiencia como la calidad del trabajo realizado. Para AMM, la incorporación de este equipo supondrá también una importante reducción

de los costes operativos, gracias a un ahorro de entorno a un 20% en el consumo de combustible, en comparación con otros bulldóceres de su misma categoría. Con un consumo medio de tan solo 55 litros por hora de trabajo, el PR 776 de Liebherr establece nuevos estándares de eficiencia dentro de su segmento. Esta eficiencia se obtiene gracias a: un régimen constante en las revoluciones del motor Liebherr, el consumo de combustible más bajo de su clase gracias a la transmisión hidrostática y a una potencia bajo demanda, con el sistema hidráulico de trabajo “Load sensing”.

El bulldócer Liebherr PR 776 de AMM, Grupo Imesa en Murcia concesionario oficial de Liebherr Ibérica, operará como el resto de los equipos de la compañía a jornada completa y trabajará principalmente en cantera, preparando el material para su carga y posterior transporte a la obra. Gracias a esta inversión, AMM refuerza su capacidad operativa permitiéndole adaptarse a las necesidades específicas de cada proyecto y garantizando siempre los más altos estándares de productividad y seguridad.



El bulldócer Liebherr PR 776 trabajará, como el resto de los equipos de la compañía, a jornada completa, preparando el material para su carga y posterior transporte a la obra.

Homs Rentals avanza hacia un modelo digital de “Equipment as a Service”

Homs Rentals ha iniciado una nueva etapa marcada por la digitalización, la diversificación y la evolución hacia un modelo de “Equipment as a Service” (EaaS), basado en soluciones integrales de pago por uso. La compañía ha pasado de estar centrada principalmente en el alquiler de maquinaria, módulos y andamios para construcción y rehabilitación, a ofrecer un servicio más amplio dirigido también a sectores como eventos, industria, energía y cliente particular.

Según Irene Alarcón Camelo, Marketing, Growth & Digital Business Manager de Hom's Rentals, esta transformación responde a una estrategia clara de crecimiento y modernización. La compañía ha impulsado la digitalización transversal del negocio, reforzando sus canales online, integrando herramientas CRM, analítica de datos, geolocalización de flota y soluciones de gestión operativa en tiempo real.

Uno de los hitos más destacados ha sido la creación de Smoh, una nueva marca orientada al cliente particular, que permite acercar el alquiler de herramientas y maquinaria al ámbito doméstico. A ello se suman adquisiciones estratégicas como Kiloenergía, especializada en servicios de energía para industria y eventos, así como Montajes y Desmontajes Técnicos S.L. y Sumaco Andamios S.A. en Madrid, que refuerzan la cobertura geográfica y el portfolio del grupo.

La diversificación se ha convertido en uno de los pilares de esta nueva fase. Hom's Rentals busca reducir riesgos, adaptarse mejor a los ciclos del mercado y generar nuevas oportunidades de crecimiento en sectores complementarios a la construcción. El objetivo no es solo alquilar equipos, sino ofrecer soluciones completas adaptadas a las necesidades de cada cliente.



El modelo digital de Hom's Rentals conecta toda la cadena de valor del alquiler, desde la captación del cliente hasta la entrega, el seguimiento del equipo y la postventa. La compañía opera a través de homsrentals.com para profesionales y autónomos, y Smoh.com para particulares, integrando sistemas de gestión logística, CRM, geolocalización y aplicaciones de field service.

Para Irene Alarcón, el principal reto de este proceso no ha sido tecnológico, sino cultural. La digitalización exige acompañar tanto a los equipos internos como a los clientes, demostrando el valor real que aporta en eficiencia, transparencia y experiencia de usuario.

En paralelo, la estrategia de comunicación de Hom's Rentals también ha evolucionado. La compañía ha pasado de una comunicación centrada en producto a una estrategia más orientada a marca, valor y posicionamiento, con un enfoque data-driven y una mayor segmentación de audiencias.

De cara al futuro, Hom's Rentals seguirá apostando por la innovación, la analítica de datos y el desarrollo de un ecosistema cada vez más conectado, eficiente y sostenible. Su objetivo es consolidarse como referente en el modelo de alquiler como servicio, ofreciendo al cliente una alternativa flexible, digital y adaptada a las nuevas necesidades del mercado.



Vertikal Days 2026: preparado para un año excepcional

Vertikal Days se acerca rápidamente y la edición de este año promete ser una de las mejores hasta la fecha. Reserve las fechas: 9 y 10 de septiembre, cuando los sectores de la elevación y los trabajos en altura se reunirán en el Newark Showground durante dos jornadas de networking y para conocer de cerca las últimas ideas, innovaciones y desarrollos en los que han estado trabajando fabricantes, distribuidores y proveedores de servicios.

EL MAYOR DE EUROPA

La edición de Vertikal Days de este año se perfila como el mayor evento europeo dedicado exclusivamente a la elevación y los trabajos en altura. Reunirá equipos para el movimiento de cargas pesadas, así como plataformas para elevar a las personas de forma segura hasta su posición de trabajo.

La feria mantendrá además su formato todo incluido, con aparcamiento, acceso, refrigerios y almuerzo gratuitos para los visitantes.

NUEVAS IDEAS EN EL RUNWAY

Los visitantes podrán ver, probar y conocer una amplia gama de nuevas máquinas, productos e ideas de los principales fabricantes y proveedores de grúas, plataformas de acceso y manipuladores telescópicos.

Igualmente importantes serán los expositores especializados que trabajan detrás de la maquinaria, mostrando nuevas tecnologías y soluciones prácticas en ámbitos como el software, la electrónica, los equipos de seguridad y una amplia variedad de productos auxiliares diseñados para que los trabajos sean más seguros y eficientes.

Este año aportarán una nueva energía al evento más de 25 expositores que participarán por primera vez en Vertikal Days. Hasta la fecha, 19 estarán presentes en el Marketplace y otros seis en el Runway, incorporando nuevas empresas y una nueva visión a la feria.

EL MARKETPLACE

En el centro del recinto, el pabellón Marketplace y su cafetería serán el punto de encuentro para encontrar a los especialistas y proveedores de servicios que mantienen las flotas operativas y los proyectos en marcha. Debido a que se agotaron los espacios de for-



ma anticipada, el Marketplace se ha ampliado este año para albergar más de 60 stands. Los expositores abarcan desde electrónica, componentes y repuestos hasta accesorios de izaje, equipos de seguridad y servicios de inspección, además de proveedores de formación y especialistas financieros.

Será una muestra concentrada de las herramientas prácticas y el respaldo profesional que sustentan el trabajo diario en las operaciones de elevación y acceso.

EL GRAN ALMUERZO Y EL NUEVO PIT STOP

El mayor encuentro gastronómico del sector tendrá lugar cada día entre las 12:00 y las 14:30 horas en el pabellón principal de restauración.

Para quienes prefieran una opción más rápida, en lugar del almuerzo completo sentado, el nuevo Pit Stop, situado en el pasillo central, servirá bocadillos de cerdo desmenuzados, ensaladas y una variedad de patatas asadas rellenas.

NETWORKING BAJO EL STARSHADE

La velada de networking de este año, denominada "Barcelona Beats", adoptará una temática española y comenzará a las 17:30 horas del miércoles 9 de septiembre bajo el Starshade.

Los visitantes que deseen asistir deberán ponerse en contacto con el equipo organizador de Vertikal Days o con los expositores para solicitar entradas.

SU GUÍA PARA LA FERIA

No se pierda la guía oficial de Vertikal Days, que se publicará en la edición de septiembre de Cranes & Access.

Incluirá el listado completo de expositores y marcas, un plano del recinto para localizar cada stand y un repaso de los productos más destacados que habrá que seguir de cerca. También recogerá los principales eventos, horarios y toda la información práctica necesaria para planificar la visita.

DEMOSTRACIONES EN DIRECTO

Muchos expositores realizarán demostraciones en vivo en sus stands, brindando a los visitantes la oportunidad de ver los nuevos equipos en funcionamiento y, en muchos casos, subir a bordo y probarlos personalmente.

TRABAJANDO JUNTOS

El debate sectorial continuará más allá de los stands, con varias reuniones de asociaciones programadas durante la feria.

La CPA organizará una reunión abierta conjunta del Crane Interest Group (CIG) y el



Tower Crane Interest Group (TCIG), de 14:00 a 16:00 horas el jueves 10 de septiembre, en el edificio Cedric Ford, en la planta baja.

IPAF también celebrará una serie de reuniones para sus miembros, con fechas y horarios todavía por confirmar, y promocionará su Campaña Global de Seguridad 2026, Check It!, centrada en la importancia de inspeccionar los equipos.

Una demostración en directo pondrá de relieve los riesgos y repasará las comprobaciones que deben realizarse. Asimismo, habrá una zona específica dedicada al nuevo curso de formación de señalistas de IPAF, junto con formación sobre grúas móviles y polipastos.

NUEVOS PRODUCTOS QUE NO HAY QUE PERDER DE VISTA

Siempre hay novedades que descubrir en Vertikal Days, tanto dentro del Marketplace como en la zona exterior principal de exposición. Estos son solo algunos de los nuevos productos que estarán presentes:

- Skyjack mostrará cuatro nuevas máquinas: la plataforma articulada de 45 pies SJ45ARJN, la tijera todoterreno 694ORTE de 40 pies, así como las tijeras eléctricas para interior 3232e de 32 pies y 3219e de 19 pies.
- En su debut en Vertikal Days, TTC Lifting Gear presentará su recientemente lanzada viga de elevación Aluex.
- El debut más grande de Vertikal Days será, sin duda, el pórtico urbano City Portal A CP690 de Wolffkran, sobre una base KR10-46, junto con una grúa torre de pluma abatible WOLFF 275 B instalada sobre él.
- Desde Italia, Bravi Platforms llevará su recientemente lanzada plataforma autopropulsada de mástil Residencial 170.
- Platform Parts UK estará presente con sus equipos de Bélgica y Reino Unido para presentar el lanzamiento de su nueva marca.
- El expositor neerlandés Hyrax Aerial Lifts, que participa por primera vez, debutará en Reino Unido con la plataforma aérea sobre orugas autonivelante ATD 27.12.
- Con una propuesta diferente, FT Wind Sensors (FT Technologies) expondrá su sensor de viento FT602 Acu-Res.
- Versalift/Ruthmann presentará su platafor-



ma sobre camión VA-200-F de 20 metros, perteneciente a su nueva gama V-Range.

El listado completo de nuevos productos estará disponible en la guía de Vertikal Days. Recuerde recoger su ejemplar en la entrada, consultarlo online en www.vertikal.net o descargarlo en www.vertikaldays.net.

DATOS DE LA FERIA

DÓNDE: Newark Showground, Lincoln Road, Winthorpe, Newark, NG24 2NY

CUÁNDO: miércoles 9 y jueves 10 de septiembre de 2026

HORARIO DE APERTURA:

Miércoles: de 10:00 a 17:30 horas

Jueves: de 10:00 a 16:00 horas

¡El registro de visitantes ya está abierto!

Los visitantes pueden registrarse en <https://vertikaldays.net/event-info/visitor-registration> o escanear el código QR para acceder gratuitamente al evento, disfrutar de aparcamiento gratuito, almuerzo de cortesía, cafetería durante todo el día y un ejemplar de la guía oficial de la feria.



GRACIAS A LOS PATROCINADORES

- **IPAF** – Registro de visitantes
- **Big Apple Logistics** – Cafetería del Marketplace
- **Hoeflon** – Barbacoa del almuerzo
- **Point of Rental** – Cordones para visitantes
- **TVH** – Agua y planos del recinto
- **JLG / Hinowa / Power Towers / Ausa** – Bolsas para visitantes



Gran éxito del Open Day de Gorarte

Gorarte ha celebrado con éxito una jornada de puertas abiertas que reunió a clientes, colaboradores, profesionales y amigos de la compañía en un ambiente marcado por la cercanía, el intercambio y la celebración.

La empresa ha querido trasladar su agradecimiento a todas las personas que participaron en este encuentro y que, con su presencia, contribuyeron a hacer de la jornada una cita especialmente significativa.

El Open Day fue una oportunidad para compartir experiencias, estrechar relaciones y mostrar de cerca el trabajo, las instalaciones y el compromiso de Gorarte con sus clientes y el sector.

Desde la compañía destacan que la respuesta recibida confirma la importancia de mantener este tipo de encuentros, que permiten acercar la empresa a sus colaboradores y crear un espacio para el diálogo, la convivencia y el conocimiento mutuo.

Gorarte ha agradecido el apoyo y la participación de todos los asistentes, cuyo entusiasmo convirtió la jornada en un gran éxito.

La compañía continúa así reforzando su vínculo con clientes, proveedores y profesionales, con la vista puesta en seguir creciendo, compartiendo proyectos y generando nuevas oportunidades de colaboración.



Alayan, reconocida por su modelo de negocio en los Premios El Suplemento 2026

Alayan ha recibido el Premio Nacional El Suplemento 2026 en la categoría de “Modelo de Negocio”, un reconocimiento que distingue a las organizaciones que destacan por su capacidad de innovación, excelencia y compromiso dentro del ámbito empresarial español.



Pedro Torres, General Manager Rentals Iberia de Alayan

El galardón reconoce el recorrido de la compañía y su apuesta por la calidad, la mejora continua y la creación de valor para clientes, colaboradores y el conjunto de la sociedad. El jurado ha valorado especialmente la integración de distintas empresas bajo una única identidad corporativa. Este proceso ha permitido configurar una plataforma de alquiler transversal, preparada para atender las ne-

cesidades de sectores como la construcción, la industria, las infraestructuras, la energía y los grandes eventos.

El modelo combina una estructura centralizada con el mantenimiento de la especialización técnica en cada una de sus áreas de actividad, reforzando así la capacidad de Alayan para ofrecer soluciones adaptadas a diferentes mercados y perfiles de cliente.

Pedro Torres, General Manager Rentals Iberia de Alayan, recogió el galardón y destacó la importancia de este reconocimiento para toda la organización: “Es un gran orgullo recibir este premio en nombre del equipo de Alayan. Este reconocimiento demuestra nuestra enorme capacidad de trabajo y gestión ante un crecimiento tan vertiginoso como el que estamos viviendo. ¡Vamos por más!”



Equipo Directivo de Alayan Rentals

La entrega tuvo lugar el 19 de junio de 2026 en el Hotel Palace de Madrid, en una gala que reunió a profesionales, empresas e instituciones de referencia del panorama nacional.

“¡Una grúa potente!”: Krandienst Süderau pone en servicio una Tadano AC 5.250L-2

Para conocer qué tipo de grúas prefiere Süderau, basta con echar un vistazo a su flota, compuesta casi exclusivamente por máquinas Tadano. La última incorporación también procede de este fabricante.

“Modernizamos regularmente nuestra flota y buscábamos sustituir nuestra grúa Tadano existente de 220 toneladas. Desde el principio nos fijamos en la AC 5.250L-2 y finalmente la elegimos por sus numerosas ventajas”, explica la dirección de Süderau.

La grúa fue entregada por Thorsten Dietzel, director regional de ventas de Tadano para el norte de Alemania, en la fábrica de Lauf.

UN ALCANCE IMPRESIONANTE PARA OPERACIONES EXIGENTES

Para Süderau, una de las principales ventajas de la AC 5.250L-2 es su enorme alcance, proporcionado por su pluma principal de 79 metros.



“También pedimos la grúa con una extensión de plumín de 12 metros, incluida una configuración para cargas pesadas, de modo que podamos ampliar todavía más el alcance cuando sea necesario. Esto hace que esta potente grúa, con sus 80 toneladas de contrapeso, sea extremadamente versátil y adecuada para elevaciones a gran altura o trabajos en los que sea necesario mover cargas por encima de obstáculos”.

EQUIPAMIENTO ADICIONAL PARA REFORZAR LA SEGURIDAD Y LA EFICIENCIA

Además de los plumines opcionales y del contrapeso auxiliar de 30,4 toneladas, Süderau encargó la AC 5.250L-2 con un completo paquete de cámaras, incluida una cámara de supervisión de carga situada en la pluma principal.

Süderau también optó por el sistema de cámaras Surround View, y por una buena razón: el sistema muestra tanto las posiciones de los estabilizadores en todas las bases de apoyo como el radio de giro trasero del contrapeso para la posición actual de la grúa. Gracias a esta información, mostrada en una

pantalla específica en la cabina del operador, los gruistas pueden posicionar la máquina de forma segura y precisa, incluso en zonas de trabajo reducidas o complejas.

La AC 5.250L-2 también convenció desde el punto de vista económico:

“En nuestra opinión, el moderno concepto de un solo motor hace que esta grúa sea especialmente eficiente. No solo reduce los costes de adquisición, sino que también disminuye las necesidades de mantenimiento”.

Durante el funcionamiento, la AC 5.250L-2, equipada con un motor Mercedes-Benz respetuoso con el medio ambiente y conforme con la normativa europea Stage V, ofrece un excelente ahorro de combustible gracias a funciones como el modo Eco y el sistema start-stop.

La grúa completó su primer trabajo poco después de la entrega: cargó y reposicionó con éxito contenedores de gran tonelaje en una central eléctrica, superando su primera misión con total facilidad.

Listado de fabricantes y distribuidores por orden alfabético

ACL BATERÍAS

Pol. Ind. Vacamorta C/ Colungo núm. 5
22300 Barbastro (Huesca)
Tlf: 974609001
Email: info@aclbaterias.es
Web: www.aclbaterias.es

A.O.B REP. DE MAQ. ELÉCTRICA, S.L. (A.O.B)

Avda. Comte de Llobregat, 40. Nave-4 BIS
08760 MARTORELL (BARCELONA)
Tlf: 937708426
Email: info@carretillasaoob.com
Web: www.carretillasaoob.com

AB POWER LIFT, S.L.

Passeig de Gràcia 12, 1º. 08007 Barcelona
Tlf: 607720877
Email: david.fuentes@abpower.es
Web: www.abpower.es

AEM SPAIN

Polígono Industrial Oeste. C \ Venezuela,
Parcela 10-11
30820 ALCANTARILLA - MURCIA
Tlf: 968892232 Fax: 968892823
Web: www.aemspain.com
Email: aem@aemspain.com

AGEREC, S.L.

C/ Espaldillas Nueve, nave 18
41500 ALCALA DE GUADAIRA SEVILLA
Tlf: 954 790 257
Web: www.agerec.es
Email: jvergara@agerec.es

AGNANO INVERSIONES S. L.

C/ Sant Jordi 40
43480 VILA-SECA (TARRAGONA)
Tlf: 606382498 Fax: 977390115
Web: www.agnano.in

AHERN IBÉRICA



Pol. Ind. Las Nieves, Puerto Navacerrada
106-108. 28935 MÓSTOLES (MADRID)
Tlf: +34 919040610
Web: www.aherniberica.es
Email: administracion@aherniberica.es

VENTAS

Email: ventas@aherniberica.es
SOPORTE DE PRODUCTO
Email: sat@aherniberica.es
PIEZAS DE REPUESTO
Email: repuestos@aherniberica.es

AKF EQUIPRENT, S.A.U

Madrid central
Av. De Europa, 12. 3º
28108 ALCOBENDAS (MADRID)
Tlf: 916572296
Web: www.akf.de
Email: info@akf-espana.es

ALBA-CANOPY BRANDS EUROPE, SLU.



Pol. Ind. de Bayas - C/ Suzana, parcela 134
09200 MIRANDA DE EBRO, BURGOS
Tel.: +34 947 347 820
Web: www.alba.es
Email: andreaburon@alba.es

ACCESS LIFT EQUIPMENT GROUP S.L.

Carrer de la Selva, 12
(08820) EL PRAT DE LLOBREGAT, BARCELONA

Calle Parménides, 8 - Nave 1 - Pol. Ind.
La Garena
ALCALÁ DE HENARES, MADRID
Tlf: +34 934 506 264
Email: info@grupoale.com
Web: www.grupoale.com/zoomlion

ALFREDO MONTESINOS POVO, S.A.

C/ Azagador De La Torre, 79
46026 VALENCIA (VALENCIA)
Tel.: 963766100 Fax: 963766261
Web: www.alfredomontesinospovo.es
E-mail: montesinos@montesinos.eu

ALIMAK MANUFACTURING, S.L.

C/ Los Angeles nº 88 Nave 1
50.198 LA MUELA (ZARAGOZA)
Tlf: (+34) 976 149 524
Web: www.alimak.com
Email: simone.vadala@alimakgroup.com

ALKORA EBS CORREDURÍA DE SEGUROS, S.A.U.



Avda. Brasil, 4. 28020 MADRID
Teléfono: 914174850
Email: fandres@alkora.es
Web: www.alkora.es

ALMACRAWLER

Viale Ruggeri 6/A
42016 Guastalla (RE), ITALY
Web: www.almac-italia.com
Email: exportdpt@almac-italia.com

ALMALIFT

C/ De La Mare de Déu de Núria, 23D
08830 Sant Boi De Llobregat BARCELONA
Tlf: 935010430
Web: www.almalift.com
Email: info@almalift.com

ALMOVI- MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS, LDA.

Edifício Mical, Estrada de Manique
Alcoitao 2645-550 Alcabideche PORTUGAL
T.: (+351) 214 690 341
F.: (+351) 214 691 873
Web: www.almovi.pt
Email: almovi@almovi.pt

ALTRAD PLETTAC IBERICA

Avinguda del Cadi, 13
08799 Sant Pere Molanta (BARCELONA)
Tlf: 930024070
Web: www.altrad.es
Email: info@altrad.es

AMAQ ELEVACIÓN, S.L.

C/ Turquesa, 3, Pol. Ind. "San Cristobal"
47012 VALLADOLID.
Tlf: 983 34 73 63
Web: www.amaq.es
Email: valladolid@amaq.es

AMCO MACHINERY & CONSULTING



Avda. del Jardín Botánico 408 | 33203 Gijón I Spain
P: +34 985 098 595
Email: info@amcomachinery.com
Web: www.amcomachinery.com

AP AERIAL PLATFORMS, S.A.



C/ Mar Adriático, 1. Nave 3 A-B-C, 2A
28830 San Fernando De Henares (MADRID)
Telf: 916558670 Fax: 916569332
Web: www.apaerial.com
Email: comercial@apaerial.com

AQUISOFT

C/ Camino de Vinateros 188, 1 A
28030 (MADRID)
Tlf: 913715340
Web: www.aquisoft.es
Email: comercial@aquisoft.es

ARBENTIA CONSULTING



Calle Camino de la Zarzuela 21 2D
28023 MADRID
Tlf: 900266731
Web: www.arbentia.com
Email: marketing@arbentia.com

ÁREA RUEDAS, S.L.

Pol.Ind. Bovalar, Camí Vell de Torrent 58
46970 ALAQUÁS VALENCIA
Tlf: 96150700
Email: josesanz@arearuedas.es
Web: www.arearuedas.es

ARGANTEC, S.L.

Avd.de Madrid, 97-99
28500 ARGANDA DEL REY (MADRID)
Telf: 918719006/ 918719317
Fax: 918719038
Web: www.argantec.com
Email: info@argantec.com

ARI MAQUINARIA CORDOBA S.L

C/ Platino Parcela 17 (Polígono Industrial El Granadal)
14014 CORDOBA
Tlf: 957744008 Fax: 957434653
Web: www.arimaquinaria.com
Email: administracion@arimaquinaria.com

ARNION S.L.

C/Arguitectura 15, Dpto. 28005 MADRID
Tlf: 696648331
Web: www.arnion.es
Email: admin@arnion.es

ASCOZ, S.L.

C/ Pedrenyals, 3. 46450 BENIFAÍO
Telf: 961783812 Fax: 961780060
Web: www.desguacesascoz.com
Email: info@desguacesascoz.com

ATELODIS ETT, S.L.U.

Doctor Esquerdo 166, 1 G. 28007 Madrid
Tlf: 919198021
Web: www.atelodisett.com
Email: info@atelodisett.com

ATICA REDEX, S.L.

C/ Pitillas, 4, 1º. Oficina 3
31390 OLITE NAVARRA
Teléfono: 948 70 23 17
Email: info@aticaredex.com
Web: www.aticaredex.com

ATLAS COPCO, S.A.E.

Pol. Ind. Coslada - Avda. José Gárate nº 3
28823 COSLADA (MADRID)
Tlf: 916279100 Fax: 916713116
Web: www.atlascopco.es
Email: ac.spain@es.atlascopco.com

ATS HANSEATIC INSURANCE

BROKERS, S.L.
C/ Orense, 32 - 5º D. 28020 MADRID
Tlf: 918287428 Fax: 918287446
Email: info@ats-brokers.es

ATTACHMENT TECHNOLOGY

ESPAÑA, S.A.
Pol. Ind. Sud Sector P-2. C/ Sant Agnès, 9
08201 CARDEDEU (BARCELONA)
Telf: 938444960 Fax: 938444122
Web: www.aplegroup.com
Email: aplec@aplegroup.com

AUSA



C/ Castelladral 1
08243 MANRESA (BARCELONA)
Telf: 938747311 Fax: 938741211
Web: www.ausa.com
Email: ausa@ausa.com

AUSIO SISTEMAS DE ELEVACION, S.L. (KONECRANES)

Miquel Comella (Urb El Pinar De Rosanes) 12
08480 L' Ametlla Del Vallès (BARCELONA)
Tel: 938860422 Fax: 938860878
Web: www.ausio.com
Email: parts.psm@konecranes.com

AUTOSUR DE LEVANTE, S.L.

Polígono del Oliveral, calle A, N. 6.
46394 Ribarroja Del Turia (VALENCIA)
Tlf: 96 164 30 40 Fax: 96 166 52 09
Web: www.autosurdelevante.com
Email: marketing@autosurdelevante.com

AXESOR

C/ Graham Bell, s/n, Edificio Axesor
18100 ARMILLA (GRANADA)
Tlf: 902101033 / 958011480
Fax: 902101062
Email: buzoncliciente@axesor.es
Web: www.axesor.es

AXOLIFT

Gromet srl
Via S. Francesco 10, Pove del Grappa, VI, Italy
Tlf: +39 0424 580783
Web: www.axolift.com
Email: info@axolift.com

BARIN ITALY

Via Ca' Nave, 101
35013 Cittadella (PD) Italy
Tel. +39 049 5971300
Fax +39 049 9400229
info@barin.it

BERNER MONTAJE Y FIJACIÓN, S.L.

Pol. Ind. La Rosa IV. C/Albert Berner, nº 2
18330 CHAUCHINA (GRANADA)
Tlf: 958 060 200
Web: www.shop.berner.eu/es-es/
Email: atencion.clientes@berner.es

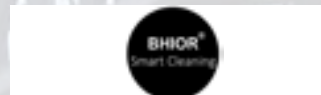
BETICO, COMPRESORES S.A.U. (FÁBRICA MIGUEL CARRERA Y CIA.S.A.U.)

Portal. De Gamarra, 43
01013 VITORIA GASTEIZ (ALAVA)
Telf: 945128109/ 945128383
Fax: 945282630
Web: www.betico.com
Email: info@betico.com

BG LIFT

Loc. Policchia, 3
37010 Cavaion Veronese (VR)
Verona, Italia
Tlf: +39 045 8240360
Email info@bglift.com
PEC: amministrazione@pec.bglift.com

BHIOR SMART CLEANING



C/ Jupiter 10. Pol. Ind. De Fortuna
30620 FORTUNA (MURCIA)
Tlf: +34 902 006 011 / +34 642 37 37 56
Web: www.bhior.com
Email: info@bhior.com

BLUMAQ, S.A.

DELEGACION DE MADRID
Pol. Ind. Finanzauto, C/ Cuarzo, 13-15
28500 ARGANDA DEL REY (MADRID)
Telf: 918729175 Fax: 918719101
Web: www.blumaq.com
Email: blumaq@blumaq.com; madrid@blumaq.es

BOBCAT

www.bobcat.com/eu/es

BOLZONI AURAMO, S.L.

Carrer Segre, 8
08110 MONTCADA I REIXAC BARCELONA
Teléfono: 93 8648633
Email: sales.es@bolzonigroup.com
Web: www.bolzonigroup.com

BOMARENT

Av. Mas Pins, 1
17457 Riudellots De La Selva (GIRONA)
Telf: 972478600 Fax: 972478601
Web: www.bomarent.com
Email: info@bomarent.com

BRAVI-PLATFORMS, SRL



S.S. Adriatica 16 - Km 314.600
60022 CASTELFIDARDO (AN) - ITALIA
Tel: +39 071 7819090
Fax: +39 071 7819355
Web: www.bravi-platforms.com/
Email: info@bravi-platforms.com

BYG

Pol. Ind. El Pla, Carrer del Pla, 45
08750 MOLINS DE REY, BARCELONA
Web: www.byg.com
Email: info@byg.com

(B'SMART) B'W & TAKACS TELECOM

Calle de Camil Oliveras 26
08032 BARCELONA
Tlf: 626785675
Email: administracion@bsmart.global
Web: www.bsmart.global

CAMSO SPAIN, S.L.U.

C/ Pineta, Nave 2C
50410 CUARTE DE HUERVA ARAGÓN
Teléfono: 976505119
Email: info.Spain@camso.co
Web: www.camso.co

CARGOFLET BLASANT, S.L. - GRUPO CFB



Distribuidor oficial de OX&RUD en España
Paseo del Ferrocarril, 367
08860 Castelfidardo, Barcelona
Tel.: (+34) 932 89 54 74
Email: david@cfblasant.com
Web: www.cfblasant.com

CARRETILLAS GIRONA

Ctra. Girona - Ripoll Km. 14.400
17844 CORNELLA DE TERRI (GIRONA)
Tlf: 972 59 40 76 / 660 898 062
Fax 972 59 46 47
Web: www.carretillasgirona.cat/es/
Email: info@carretillasgirona.com

CARROCERIAS ALAMOS

DISTRIBUIDOR DE HIAB
Carretera Córdoba - Málaga, km 76
14900 LUCENA, CÓRDOBA
Teléfono/Fax: 957 51 48 88
Web: www.carroceriasalamos.com
Email: informacion@carroceriasalamos.com

CARROCERIAS MAJE, S.A.

Pol. Ind. Granada - Fase II - Parcela A-B 3,
Nave 7. 48530 ORTUUELLA (BIZKAIA)
Tlf: 94 467 55 98
Email: info@carroceriasmaje.com
Web: www.carroceriasmaje.es

CASCADE HISPANIA, S.A.

C/ Nicaragua, 48, 3º, 5. 08029 BARCELONA
Teléfono: 93 719 7530
Email: manuel.martin@cascorp.com
Web: www.cascorp.com

CEMA BATERIAS



Polígono Industrial La Red Sur. C/ La Red
Quince, 46.
41500 ALCALA DE GUADAIRA (SEVILLA)
Tlf: 955544406
Web: www.cemabaterias.com
Email: info@cemabaterias.com;
comunicacion@cemabaterias.com

**CEMA MAQUINARIAS
(DISTRIBUIDOR OFICIAL)**

Parque Empresarial Laguna Larga, calle
Uno, 12. 41500 Alcalá de Guadaira SEVILLA
Tlf: 954520633
Web: www.cemamaquinaria.com
Email: cema@cemamaquinaria.com

**CENTROCAR SPAIN, CENTRO DE
EQUIPAMIENTOS MECANICOS, S.L.**

Area Empresarial Andalucía Sector 1. C/
Marismas 7. 28320 PINTO (MADRID)
Tlf: (+34) 918752000
Fax: (+34) 918752011

Web: www.centrocar.com
Email: spain@centrocar.com

CESAB MATERIAL HANDLING ESPAÑA

Paseo del Ferrocarril 337, 4ª planta
08860 CASTELLDEFELS BARCELONA
Tel: +34 644 850 454
Email: manuel.sedano@cesab-forklifts.eu

**CICOR INTERNACIONAL CORREDURÍA
DE SEGUROS Y REASEGUROS, S. L.**

C/ Muntaner 292, Planta Principal
08021 BARCELONA
Tlf: 937368800 / 601313243
Fax: 937332409
Email: seguros@pib-insurance.es
Web: www.cicor.es

CINTASA

Ctra. N- 232, Km. 252 A
50180 UTEBO (ZARAGOZA)
Tlf: 976770656
Web: www.cintasa.com
Email: cintasa@cintasa.com

CINTASA - DELEGACIÓN SUR

Delegado: Sr. Javier Santamaría
C/ Barroso, 10 - 1ª oficina dcha
Tel. 952 22 54 40 Fax. 952 22 54 40
Movil: 636 470 852
Email: j.santamaria@cintasa.com

CINTERMAQ

Polígono de Malpica - Alfindén, La Sabina, 85
50171 La Puebla De Alfindén (ZARAGOZA)
Tlf: 976108486
Web: cintermaq.com
Email: cintermaq@cintermaq.com

CMC, SRL

Via Bitritto 119. 70124 BARI ITALIA
Web www.cmcclift.com
Email info@cmcclift.com

**CNH MAQUINARIA SPAIN, S.A. -
NEW HOLLAND**



Avenida José Gárate, 11
28823 COSLADA (MADRID)
Tlf: 916603800 Fax: 916602238
Web: www.newholland.es
Email: javier.medrano@cnhind.com

COHIDREX

Pol. Ind. Capellanías, C/ Alpargateros, 1 -
parcelas 119-120. 10005 (CÁCERES)
Tlf: 927230834 Fax: 927235069
Web: www.cohidrex.es
Email: info@cohidrex.es

COJALI

Avenida de la Industria s/n
13610 Campo de Criptana, España
Tel: +34 926 58 96 70
Web: www.cojali.com/es/
Email: cojali@cojali.com

COMANSA

Polígono Urbizkain. Ctra. Aoi N° 1
31620, HUARTE
Tlf: 34 948335020 Fax: +34 948330810
Email: info@comansa.com

COMERCIAL COMAEX SL

Avda. Martín Palomino, 3
Telf. 927417215
Web: www.comaex.es
Email: ventas@comaex.es

COMERCIAL HISPANO RECAMBIOS

Pol. Ind. Via Principal. Parcela, 52 B
13200 MANZANARES (CIUDAD REAL)
Teléfono: 926620705 / 680630717
Web: www.hispanorecambios.com
Email: info@hispanorecambios.com

COMERCIAL MD, S.L.

Pol. Ind. de Bayas, Parc. Nido, C/ Valverde
R-125. 09200 MIRANDA (BURGOS)
TEL: 947313696 FAX: 947342249
Web: www.comercialmd.com
Email: info@suministrosindustrialesmd.com

CORINSA

Pol. Ind. Las Avenidas. Autovía de Tole-
do, Km. 28
28991 Torrejón De La Calzada (MADRID)
Telf: 918160900 Fax: 918160324
Web: www.corinsa.es
Email: comercial@corinsa.es

CORMACH

ViaMadonnina, 27
C.P. 199 - 25018 MONTICHIARI (BS) - ITALY
Tlf: +39/030/9656811 (6 linee r.a.)
Telefax: +39/030/9656846
Web: www.cormach.com
Email: info@cormach.com

COTRANSA, S.A.

Centro de Carga Aérea Madrid-Barajas Ave-
nida Central 14.
28042 BARAJAS (MADRID)
Tlf: 917460680 Fax: 913937471
Web: www.cotransa.com
Email: cotransa@cotransa.com

CTE SPA

Rovereto (Tn)
Via Caproni, 7 - Z.I. 38068 Rovereto (Tn)
Tel. +39 0464 485050
Web: www.ctelift.com
Email: info@ctelift.com

DACAME, SL

C/ Dr. Salvador Pons, 30
12510 SAN RAFAEL DEL RÍO (CASTELLÓN)
Tlf: +34 977717004 Tlf: +34 977719389
Web: www.dacame.com
Email: info@dacame.com

DAGARTECH - GRUPOS ELECTRÓGENOS

Pol. Centrovía, c/ Panamá, 12
50198 LA MUELA ZARAGOZA
Tlf: +34 976 141 655
Fax: +34 976 141 629
Web: www.dagartech.com
Email: info@dagartech.com

**DAISA DISTRIBUIDORA DE
ACUMULADORES IMPORTADOS, S. A.**

C/ Isaac Peral, 55, Pol. Ind. Mora Garay
33211 GIJÓN (ASTURIAS)
Tlf: 985147810 / 985149704
Fax: 985381719
Email: info@daisa.es
Web: www.daisabaterias.es

DARWIN SISTEMAS TECNOLÓGICOS, S.L.

Av. Condesa de Chinchón, 107 Oficina 20B
28660 BOADILLA DEL MONTE (MADRID)
Tlf: +34 916334460
Web: www.darwinsistemas.es
Email: info@darwinsistemas.es

DEMAG CRANES & COMPONENTS, S.A.U.

Basauri, 17 - Edificio A - Bajo Izda
28023 MADRID
Telf: 918873600 Fax: 918873620
Web: www.demagcranes.com/es
Email: spaininfo@demagcranes.com

DESQUACES CASQUERO

Ctra. N-VI, Km 266
46960 SAN CRISTÓBAL DE ENTREVIÑAS
(ZAMORA)
Tlf: 694446044
Web: www.desquacescasquero.com
Email: export@desquacescasquero.com

DEUTZ SPAIN

Avda. de los Picos de Europa, 4b
28830 SAN FERNANDO DE HENARES
(MADRID)
Tel.: 912308662 Fax: 916088996
Web: www.deutz.es
E-mail: deutzspain@deutz.com

DICARR (CESAB CARRETILLAS)

C/ Vereda de la Solana, 30, Nave 7, Pol.
Ind: Las Canteras
28340 VALDEMORO (MADRID)
Tlf: 918939677
Email: administracion@carretillasdicarr.es
Web: www.carretillasdicarr.es

DICSA

Tlf: 950553333
Web: www.dicsa.es
Email: info@dicsa.es

DIECI S.R.L.



Avda. de Madrid N° 23.
28802 ALCALA DE HENARES. (MADRID)
Tel: 918872600
Web: www.dieci.com
E-mail: info@dieci.com

DINGLI PLATFORM SALES

188 Qihang Road, Leidian Town, Deqing,
Zhejiang
Tlf: 0572-8681689
Tlf: 13806523131
Web: https://en.cndingli.com/
Email: market@cndingli.com

DINOLIFT OY

Raikkolantie 145
FI-32210 LOIMAA, FINLAND
Tel. +358 (0)20 1772 400
Web: dinolift.com
Email: info@dinolift.com

DLL GROUP. DE LAGE LANDEN BV

SUCURSAL EN ESPAÑA
C/ Jose Bardasano Baos, 9, 5ª Planta
28016 Madrid
Tlf: 913836600
Email: marketing.es@dllgroup.com
Web: www.dllgroup.com

DOGA

Autovía A-2, Km. 583
08630 ABRERA (BARCELONA)
Tlf: +34937704600 Fax: +34937702352
Web: www.doga.es
Email: soraya.bermudez@doga.es; doga@
doga.es

DRV DIAGNOSIS ONLINE, S.L.

Paseo de la Democracia 14, Local 4
28850 TORREJÓN DE ARDOZ
Tlf: +34 916 564 817 / +34 682 938 830
Web: www.diagnosisonline.es

EASY LIFT PIATTAFORME AEREE

Via Leonardo da Vinci, 14
42041 BRESCIOLO (RE) ITALIA
Tlf: +39 0522 967620
Web: www.easy-lift.com
Email: info@easy-lift.com

EINAG, S.L.

Pol. Ind. Ondarria s/n
31800 ALSASUA NAVARRA
Tlf: 948562307 / 948562916
Fax: 948563310
Web: www.einag.com
Email: info@einag.com

ELECTRA MOLINS, S.A.

Can Ubach Nº 21, Pol. Ind. Les Fallulles
08620 SANT VICENÇ DELS HORTS, BAR-
CELONA
Tel. 932892540 Fax 934253944
Web: www.electramolins.es
E-mail: central@electramolins.es

ELEVACIÓN DE CARGAS, S.L.

Polígono Industrial Asipo, calle B/N 45
33424 LLANERA (ASTURIAS)
Tlf: 985263344
Web: www.elevaciondecargas.com
Email: info@elevaciondecargas.com

ELEVACION, MANTENIMIENTO Y GRUAS S.L.

Ctra. Mazarrón km.10 Cuesta Blanca
30396 CARTAGENA (MURCIA)
Tel: 902366264 / 679422450 / 679493314
Fax: 968163422
Web: www.eleimag.es
E-mail: info@eleimag.es;
comercial@eleimag.es

EMSA MAQUINARIA

Ctra. De la Marañosa Km.0,8
28320 PINTO (MADRID)
Web: www.emsamaquinaria.es
Email: emsa@emsamaquinaria.es

ENDURANCE MOTIVE, S.L.

C/ de la Bernia, 1.
46529 Canet D'En Berenguer (VALENCIA)
Tlf: 961343044
Email: administracion@endurancemotive.com
Web: www.endurancemotive.eu

ENERPAC

www.enerpac.com

É-PRO EUROPA PROFESIONAL

FORKLIFT, S.L.
C/ Zamora 3
30820 ALCANTARILLA (MURCIA)
Tlf: 621299810
Web: www.europaprop.es
Email: comercial@e-pro.es

EON INTERNATIONAL-EQUIPMENTS



C/ Joaquín Costa nº 6 puerta nº2,CP
22300 BARBASTRO-ESPAÑA
Tlf: +34671296735
Web: www.eon-international.com
Email: administracion@eon-internatio-
nal.com

ESCUELA EUROPEA DE MAQUINARIA, S.L.



Pol. Ind. De Granda II. C/ Los Robles, 1
33199 GRANDA (SIERO) - ASTURIAS
Tlf: +34 984284431
Web: www.escuelamaquinaria.es
Email: admmon@escuelamaquinaria.es

ESE ERRE - SU RECAMBIO

Paseo de Otadui, nº 8
20560 ONATI (GUIPÚZCOA)
Tel.: (+34) 943849292 Fax: 943783502
Web: www.sr2002.com
Email: sr@sr2002.com

ETERNITY TECHNOLOGIES IBÉRICA, S.A.

C/ Comercio 1, Nave 17-18-19, P.I. CelParc
08780 PALLEJÀ BARCELONA
Teléfono: 902 99 20 86
Email: info@eternitytechnologies.com
Web: www.eternitytechnologies.com

EURO AUCTIONS UK LTD (ESPAÑA)

Camino Azarbe, 2
50800 ZUERA, ZARAGOZA
Telf: 876 67 00 33
Web: www.euroauctions.com
Email: info@euroauctions.com

EXIDE TECHNOLOGIES S.L.U.

Ctra. A-II, Km. 41,800
19200 Azuqueca de Henares Guadalajara
Teléfono: 949 277 662
Web: www.exide.com

ELEVAH I ELEVADORES UNIPERSONALES

De FARAONE I Soluciones para trabajos en altura. Pol. Ind. El Pino. C/ Pino Central nº9
41016 SEVILLA
Tlf: 955631618
Web: www.faraone.es
Email: info@faraone.es

FARESIN INDUSTRIES S.P.A.

Via Dell'Artigianato, 36
36042 BREGANZE I VICENZA ITALIA
Telf: +39 0445 800300
Fax: +39 0445 800340
Email: web@faresin.com
Web: www.faresinindustries.com

FASSI GROUP

Via Roma n.110
24021 Albino (BG) ITALY
Tlf: +39 035 776400 FAX: +39 035 755020
Email: fassi@fassi.com

FAYMONVILLE IBERICA



Pol. Centrovía, Autovía A2 Salida 303, C/
Buenos Aires, 135
50198 LA MUELA (ZARAGOZA)
Email: juan.manchado@faymonville.com
Web: www.faymonvilleiberica.com

FINANZAUTO

Av. De Madrid, 43
28500 ARGANDA DEL REY (MADRID)
Telf: 901130013
Web: www.finanzauto.es/

FLECTO

www.flecto.io/es

FORMACION Y DESARROLLO PROFESIONAL FORMALIFT S.L.

P.I. "Las Monjas", Calle Invierno, 19
28850 TORREJÓN DE ARDOZ, MADRID
Tlf: 916690372
Web: ww.formalift.es
Email: jmgonzalez@formalift.es

FRACO MANUFACTURING S.L. (TORGAR)

C/ Isidro de Antillón 13
50014 ZARAGOZA
+34 976571737
Web: www.torgar.com
Email: info@torgar.com

FRANCE ELEVATEUR

ZAC du Plateau,
54630 FLAVIGNY-SUR-MOSELLE
Tlf: +33 (0)3 83 23 31 32
Web: www.france-eleveur.fr/
Email: commercial@france-eleveur.fr

FRONIUS ESPAÑA

P.E. La Carpetania, C/Miguel Faraday 2
28906 GETAFE (MADRID)
Tlf: 916 496 040
Email: pc-sales-spain@fronius.com
Web: www.fronius.com/es-es

FULL SERVICE ARAGÓN, S.L.U (FSA)

Pol. Malpica, C.D. Parcela 101
50016 ZARAGOZA
Tlf: 976112200
Email: info@fsaragon.es
Web: www.fsaragon.es

GALA FORMACIÓN

C/ Goya, 108. 28009 MADRID
Tlf: 91 926 76 80
Web: www.galaformacion.com
Email: info@galaformacion.com

GALI INTERNACIONAL, S.A.

C/Josép Tura 5, P.I. Mas D'En Cisa
08181 SENTMENAT (BARCELONA)
Tlf: 958 060 200
Web: www.galigrup.com
Email: gali@galigrup.com

GALIZIA CRANES

Galizia S.n.c
di Galizia Renata e Vercelli Silvio
C.F./P.I. - 00904660057
Strada Statale 10, km 70
14034 Castello di Annone (AT) - Vedi cartina
Tel: 0141 401256 Fax: 0141 401878
info@galiziagru.com, sales@galiziagru.com

GDV GESTIÓN Y DISTRIBUCIÓN, S.L.

C/ Sagitario 5. 03006 Alicante
Tlf: 693966819
Web: www.gdv-mobility.com
Email: german.agullo@gdv-mobility.com

GEANCAR MAQUINARIA, S.A.

Pol. Ind. Sector 13. C/ Dels Ferrers, parc.
28-C. 46394 Ribarroja Del Turia (VALENCIA)
Telf: 961668464
Web: www.geancar.es
Email: info@geancar.es

GEBOMSA MAQUINARIA PARA EL BOMBEO DE HORMIGÓN

Av Europa 2. Edf. Alcor Plaza, Ala Este
Planta 1. 28922 ALCORCÓN (MADRID)
Tlf: 916852361
Fax: 916466992
Web: www.gebomsa.com
Email: rrrh@gebomsa.com

GEDA GMBH

Tlf: +49 906 98090
Web: www.geda.de
Email: info@geda.de

GEMONE

Spinnerijstraat
8500 KORTRIJK (BÉLGICA)
Tlf: 003256930109
Email: info@gemone.com
Web: www.gemone.com/es/

GENERA INDUSTRIAL

Parcela 35 Ctra. NII/Inta, Pol. Ind. Las Cas-
tellanas
28830 SAN FERNANDO DE HENARES
(MADRID)
Tlf: 911516000
Web: www.generaindustrial.com
Email: info@generaindustrial.com

GENIE INDUSTRIES IBÉRICA, S.L.



C/ Gaià, 31 Pol. Ind. Pla d'en Coll
08110 Montcada I Reixac (BARCELONA)
Telf: 900808110
Web: www.genielift.com

GESTIÓN INTEGRAL DE BATERÍAS, S.L.

C/ Resina, 37 - Nave 8. 28021 MADRID
Teléfono: 91 785 81 41
Web: www.gestionbat.com
Email: gestionbat@gestionbat.com

GH CRANES & COMPONENTS

Barrio Salbatore, S/N
20200 BEASAIN (GUIPÚZCOA)
Telf: 943805660 Fax: 943888721
Web: www.ghsa.com
Email: ghcranes@ghcranes.com

GLASS MAQUINARIA DE OBRA PÚBLICA, S.L.

Pol. Ind. Riu Clar. C/ Plata 6, Nave 186
43006 TARRAGONA
Tlf: 976900213
Web: www.glassmop.es
Email: info@glassmop.es

GLOBAL CARRETILLAS ELEVADORAS S.L. - HELI

C/Palautordera, 14-16 P.I. Palou Nord
08401 GRANOLLERS (BARCELONA)
Tlf: (+34) 931 165 540
Email: global@globalcarretillas.com
Web: www.globalcarretillas.com

GOLDHOFER

Aktiengesellschaft
Donaustraße 95
87700 Memmingen/Deutschland
Tlf: +49 8331 15-0
Fax: +49 8331 15-239
Web: www.goldhofer.com
Email: info@goldhofer.de

GORAPEN

Pol. Ind. Jundiz - C/ Zurrupitieta, 5
01015 VITORIA - GASTEIZ
Tlf: 945650650

Web: www.gorapen.com
Email: gorapen@gorapen.com

GRS GESTIÓN DE BATERÍAS, S.L.

Calle Castilla 17
MEJORADA DEL CAMPO, 28840 (MADRID)
Tlf: 910 249 815
Email: info@grsbat.com
Web: www.grsbat.com

GRÚAS CEREZO



Miquel Serra, 32 - baixos. 25001 LLEIDA
Tlf: 973 20 35 46 Fax: 973 202 205
Web: www.cerezo.net
E-mail: info@cerezo.net

GRUPO BOLLABOR

Aldea el Berron,
33186 SIERO (ASTURIAS)
Tlf: +34 985 744 777
Web: www.grupobollabor.com
Email: info@grupobollabor.com

GRUPO MEDICRANE

Avenida Alto De Las Atalayas, 3 bajo
30.110 CABEZO DE TORRES (MURCIA)
Tlf: 968 386 835 / 626 606 626
Web: www.grupomedicrane.com
Email: info@grupomedicrane.com

GSR S.P.A.

Via Lea Giaccaglia, 5. 47924 - Rimini (RN)
Tel +39 0541 397811
Fax +39 0541 384491
Web: www.gsrspa.it
Email info@gsrspa.it

GUERRERO MANUTENCIÓN, S.L. (GUEYMA)

Avenida Alquería de Mina 25
46200 Paiporta (VALENCIA)
Tlf: 963 97 39 73
Web: www.gueyma.com
Email: info@gueyma.com

GUIL (FABRICANTE DE ELEVADORES)



Pol. Ind. La Creu C/ Ismael Tomás Alacreu, 28-30.
46250 ALCÚDIA (VALENCIA)
Tel.: 962996500 Fax: 962540833
Web: www.elevadoresdecarga.es
Email: info@guil.es

GUILLERMO GARCÍA MUÑOZ, S.L.

Ctra. Madrid, Km. 332. 23009 JAÉN
Telf. 953297900
web: www.ggm.es
Email: correo@ggm.es

HAULOTTE IBERICA, S.L.



C/ Argentina 13. Pol. Ind. La Garena
28806 ALCALA DE HENARES (MADRID)
Telf: 91 215 8444
Web: www.haulotte.com.es

HC-FORKLIFT TRUCKS S.L.

C/ F Nº 50, Pol. Ind. Malpica. 50016 Zaragoza
Tlf: 93 699 30 38
Web: www.hcforklift.es
Email: info@hcforklift.es

HEAVY EQUIPMENT IBERICA - GRUPO HEI



Distribuidor de Grúas SANY y equipos TII
Schueerle
C/ Cabo de Gata 6. 28320 Pinto, Madrid
Telf. 34 663 96 31 07
www.grupohei.com
info@grupohei.com

HELI ESPAÑA GLOBAL CARRETILLAS ELEVADORAS, S.L. GLOBAL CARRETILLAS ELEVADORAS



Oficina Principal:
C/ Palau de Plegamans, 21

08213 POLINYÀ (BARCELONA)
Tlf: +34 93 116 55 40

Delegación Centro
Avda. Premios Nobel, 28 Nave Nº 16 - P.I.
28850 TORREJÓN DE ARDOZ (MADRID)
Tlf: +34 910 392 878
Web: www.carretillasheli.com

HILTI ESPAÑA

Tlf: 902100475
Web: www.hilti.es

HIMOINSA, S.L.

Ctra. Murcia-San Javier, Km. 23.6
30730 SAN JAVIER (MURCIA)
Telf: 968191128 Fax: 968191217
Web: www.himoinsa.com
Email: iortiz@himoinsa.com

HINOWA S.P.A.

Via Fontana 3
37054 NOGARA (VR) (ITALIA)
Tel.: +39 0442 539100
Fax: +39 0442 539075
Web: www.hinowa.com
E-mail: info@hinowa.com

HMF CRANES IBÉRICA SLU

Carrer Miquel Torelló I Pagès, Nº 59
Pol. Ind. El Pla
08750 MOLINS DE REI (BARCELONA)
Telf +34 93 685 47 00
Web: www.es.hmfcranes.com/
Email: jgv@hmfcranes.com

HOEFLO INTERNATIONAL, B.V.



Zwolleweg 2. 3771 NR Barneveld
Países Bajos
Telf: +31(0)342400288
Email: info@hoeflon.com
Web: www.hoeflon.com

HUSQVARNA ESPAÑA, S.A.

Queirúa s/n
15680 ORDENES (A CORUÑA)
28052 Madrid (Madrid)
Tel.: 902102611
Web: www.husqvarna.com
Email: callcenter@internaco.com

HYVA IBÉRICA S.A.

P.I. Clot de Moja - Carrer Ull de Llebre, 7
08734 - OLERDOLA - BARCELONA
Tlf: +34 938 90 20 44
Email: hyvaspain@hyva.com

IBERICA DEL CABLE

C/ De Buenos Aires, 2 - BI a Pti 2 Piso 3 a
28770, COLMENAR VIEJO (MADRID)
Tlf: 918 335 115
web: www.ibericadelcable.com
Email: info@ibericadelcableelevacion.com

IBERMOP EQUIPOS Y RECAMBIOS, S. L.

C/ Eduardo Torroja 13
28823 COSLADA (MADRID)
Telf: 916697110
Fax: 916739975
Email: info@ibermop.com

IFTEM ALMACENATICA, S.L.

C/ Energía, 114.
08940 Cornellà De Llobregat (BARCELONA)
Tlf: 916017967
Web: www.iftem.com
Email: formacion@iftem.com

IKUSI

Paseo Miramón, 170
20014 Donostia San Sebastian (GUIPÚZCOA)
Telf: 943448800
Web: www.ikusi.com
Email: ikusi@ikusi.com

IMCOINSA

Pol. Ind. Astolabeitia, Parcela 4C-1. C/ Casi-
miro Astola, 20. 48220 Abadiano (VIZCAYA)
Tlf: 946810721
Fax: 946200460
Email: comercial@imcoinsa.es

INMENSOL

www.inmesol.es

IMER IBERICA

Pol. Ind. Maplica-Alfindén. C/ Sauce, 74
50171 La Puebla De Alfindén (ZARAGOZA)
Tel.: 976125256
Fax: 976125138
Web: www.imeriberica.com
Email: info@imergroup.com

IMPLASER



Pol. Ind. Borao Norte, nave 5
50172 ALFAJARIN (ZARAGOZA)
Teléfono y fax: 902182022 / 976455088
Web: www.implaser.com
Email: implaser@implaser.com

INDUSTRIAS LANEKO, S.A.L.

Pol. Ind. Sargaiz, s/n
31840 UHARTE ARAKIL (NAVARRA)
Telf: 948567103 Fax: 948567162
Web: www.industriaslaneko.com
Email: betelu@laneko.es

INDUSTRIAS ZAMARBU, S. L.

Pº. Industrial, Avda. Principal P-55
13200 MANZANARES (CIUDAD REAL)
Tlf: 926647630 Fax: 926647631
Web: www.zamarbu.com
Email: pedromartin@zamarbu.com

IMPROMAN

Ingeniería de la Producción y el Mantenimiento S.L.U. Pol. Ind. San Luis, Calle Lisboa 25. 29006 Málaga
Tlf: 854808580
Email: info@inproman.es
Web: www.inproman.es

**INTERGRUAS 2000
(DISTRIBUIDOR/VENTA)**



C/ Isaac Peral, 28
30385 LOS BELONES (MURCIA)
Tlf: +34626540903
Web: www.intergruas.com
Email: gdr@intergruas.com
alquilador sin operador/venta

INTERPART

Pol. Ind. Casarrubios
C/ Argentina, Nave 12-13D
28806 ALCALA DE HENARES (MADRID)
Tlf: 918781418 Fax: 918026329
Web: www.interpart.com
E-mail: info@interpart.com

ISOLI, SPA

Via Boschi, 44
35014 Fontaniva (Padova)
Telf: +39 049 9438611 Fax: +39 049 9438600
Web: www.isoli.com/
E-mail: isoli@isoli.com

ISQ

Pol Ind Európolis, C/ Varsovia, 25
28232 LAS ROZAS (MADRID)
Tlf: 916 374 385
Web: www.es.isq.pt
Email: info@isq.com.es

ITTRENT

Pol. Ind. Roca, C/ST Marti, S/N
08107 MARTORELLES (BARCELONA)
Telf: 902445455
web: www.itt1878.es
Email: silvia.castillo@ittrent.com

J.R.A. MAQUINARIA, S.L

Pol. Ind. Ciudad Del Transporte. C/ LIMITE
SUR Nº 20. 50820 ZARAGOZA
Telf.: 976459026
web: www.jramquinaria.com
Email: jramquinaria@jramquinaria.com

Pol. Ind. Talluntxe II, C/ M Nº5

31192 TAJONAR NÁVARRA
Tlf: 948368211
Email: jramquinaria@jramquinaria.com

Pol. Ind. Ballonti, C- 6,
48530 ORTUELLA (BIZKAIA)
Tlf: 944979664
Email: jramquinaria@jramquinaria.com

Pol. Ind. La Vega, Parcela 16
13160 TORRALBA DE CALATRAVA (CIUDAD REAL)
Tlf: 926841429
Email: jramquinaria@jramquinaria.com

JAC FORKLIFT SPAIN

Carrer Josep Maria Folch i Torres 2
43006 TARRAGONA
Tlf: +34 877 242 100
Email: info@jacforkliftspain.com
Web: www.jacforkliftspain.com

JASO

Ctra. Madrid-Irún, Km 412
20213 IDIAZABAL (GIPUZKOA)
Tlf: 943 187 000

Web: www.jaso.com
Email: jaso@jaso.com

JBB ASSETS

Avenida Bierzo, 37
24398, ALMAZCARA, CONGOSTO - LEÓN

P.I. Hormilla, Sector B
26323, HORMILLA, LA RIOJA
Tlf: 941 744 385

Web: www.jbbassets.com
Email: info@jbbassets.com

JCB MAQUINARIA, S. A.



C/ Francisco Alonso, 11B, Pol. Ind. Santa Rosa. 28806 Alcalá de Henares (Madrid)
Teléfono: 916770429
Email: maquinaria@jcb.es
Web: www.jcb.com/es-es

JEKKO



Via Galileo Galilei, 6/8
31010 Godega di Sant'Urbano (TV) - Italy
Tel: +39 0438 171 0083
Web: www.jekko-cranes.com/es/
E-mail info@jekko.it

**JM CORDON CARRETILLAS
(DISTRIBUIDOR DE YALE Y EUROEN)**

C/ Dehesa del Campo (Pol. Ind. La Vega),
13 Naves 13-14. 13160 Torralba De Calatrava (CIUDAD REAL)
Tlf: 682 810 933
Web: www.jmcordoncarretillas.com
Email: jm.cordon@hotmail.com

JMG CRANES S.P.A.



SEDE COMMERCIALE - SERVICE & SPARE PARTS - AMMINISTRAZIONE CLIENTI
Via Bergamo, 142
26100 CREMONA (CR)
SEDE PRODUTTIVA
Via Zuccherificio, 2
29010 SARMATO (PC)
SEDE LEGALE
Via Dante, 15
26100 CREMONA (CR)
Email: info@jmgcranes.com
Tlf: +39 0523 8486
Web: www.jmgcranes.com

**JOSE LUIS NUÑEZ RESPUESTOS DE
MAQUINARIAS DE OBRAS PUBLICAS**

C/ Etxe Aurreko, 13 (Pol. Artunduaga)
48970 BASAURI
Telf. 944262732
Web: www.jlnunez.com
Email: info@jlnunez.com

KAUP ESPAÑA, S.L.U.

C/ Ebro, 12. 28864 AJALVIR (MADRID)
Tlf: 918874434
Web: www.kaup.de/es/
Email: kaup@kaup.es

KLUBB IBERICA

C/ Pau Claris, 164-2a planta
08037 BARCELONA
Web: www.klubb-iberica.es
Email: contacto@klubb.com

KOBELCO

Veluwezoom 15. 1327 AE Almere
The Netherlands
Tlf: +31 36 2020 300
Web: www.kobelco-europe.com

KOHLER LOMBARDINI

Avda. Segovia 50. 47013 VALLADOLID
Tlf: 983479185
Web: www.recambioskohlerlombardini.com
Email: info@recambioskohlerlombardini.com

KOMATSU ESPAÑA, S. A.

Avda. Madrid nº 23, (Antigua N-II)
28802 ALCALÁ DE HENARES (MADRID)
Telf: 918872600 Fax: 918836305
Web: www.kesa.es
Email: comercial@kesa.es

KUHN IBÉRICA SA

Carretera A-131, Km 100. 22005 HUESCA
Tlf: 974234440
Web: www.kuhn.es
Email: info@kuhn.com

LAYHER SA

Laguna del Marquesado 17. 28021 MADRID
Tel.: (+34) 916 733 882
Web: www.layher.es
Email: layher@layher.es

LECIÑENA TRAILER S.L. (FABRICANTE)

Autovía de Logroño km 12,200 50180 Utebo - Zaragoza - 50080 Zaragoza
Tel.: +34 976462040 Fax: +34 976770028
Web: www.lecinenena.com
Email: info@lecinenena.com

LEGUAN LIFTS OY

www.leguanlifts.com

LGMG EUROPE B.V.



Donker Duvvisweg 301. 3316 BL Dordrecht
The Netherlands
www.lgmglifts.com

LIEBHERR IBÉRICA, S.L. (FABRICANTE)



C/ Aluminio, 6 y 8. Pol. Ind. Miralcampo
19200 Azuqueca De Henares (GUADALAJARA)
Tlf: 949348730 Fax: 949264376
Web: www.liebherr.com
Email: info.lib@liebherr.com

**LIEBHERR INDUSTRIAS
METÁLICAS, S.A. (FABRICANTE)**

Pol. Ind. Agustinos. C/ E. 31014 PAMPLONA
Telf: 948297000 Fax: 948297029
Web: www.liebherr.com
Email: info.lib@liebherr.com

LINDE MATERIAL HANDLING IBÉRICA, S.A.

Avda. Prat de la Riba, 181
08780 PALLEJA (BARCELONA)
Tlf: 936633232 Fax: 936633273
Web: www.linde-mh.es
Email: info@linde-mh.es

LKW LIFT IBERICA, SL.



CTRA. CM 4004 KM 41 NAVE 2
APARTADO CORREOS: NO. 5
E-45250 AÑOVER DE TAJO (TOLEDO)
TEL.: +34.925.555.322
www.lkwlift.com
www.brontoskylift.com

LOCATELLI CRANE SRL

Via Lombardía, 32 - 24030 MAPELLO (BG) - Italia
Tel. +39 035 4945066 Fax +39 035 4945549
info@locatellcranecrane.com

LOGICAL RIOJA, S.L. (PROLOGIC)



Ronda de los Cuarteles 48 - 1ªA
26005 Logroño (La Rioja)
Tlf: 941212739
Email: info@logicalrioja.com
Web: www.logicalrioja.com

MAGNI TELESCOPIC HANDLERS SRL

Via Magellano, 22
41013 CASTELFRANCO EMILIA (MO)
Tel. 059/8031000 Fax 059/8638012
Web: www.magnith.com
Email: commerciale@magnith.com

MACIZOS E INDUSTRIALES

C/ Severo Ochoa, 30. 03203 Elche (Alicante)
Tlf: 976 46 38 55
Email: tallerzaragoza@macizoseindustriales.com
Web: www.macizoseindustriales.com

MANCHA ELEVACIÓN S.L.

C/ Caleros 99
13250 DAIMIEL (CIUDAD REAL)
Tlf: 621253514
Web: www.manchaelevacion.es
Email: administracion@manchaelevacion.es

MANITEX VALLA S.R.L.

Via Leonardo da Vinci, 12
29016 Cortemaggiore
T. +39 0523 256411
Web: www.tadano.com

**MANITOU MANUTENCIÓN ESPAÑA, S.L.
(FABRICANTE)**



C/ Galileo Galilei, nº 17
28806 ALCALÁ DE HENARES
Tlf: 916221324
Web: www.manitou.com
Email: comercial.mmes@manitou-group.com

**MANITOWOC CRANE GROUP PORTUGAL
E.P. ESPAÑA**



Calle Los Chicos 14-B Pol. Ramarga
28864 AJALVIR (MADRID)
Tef: (+34) 910 020 830
Web: www.manitowoc.com/es/

MAQUINARIA MARCOS MARIN

Crta. De Alicante. Km 12
30163 COBATILLAS (MURCIA)
Tlf: 968865200
Fax: 968865025
Web: www.marcosmarin.com
Email: marcosmarin@marcosmarin.com

MARCHETTI AUTOGRU SPA

Via Caorsana, 49. Piacenza (PC)
29122 - ITALY
Tel : +39 0523 573711
Fax +39 0523 593253
Web: www.marchetti.it
Email : info@marchetti.it

MASER ELEVACIÓN



Pol. Ind. Zubieta, Parcela 14 Módulo 3
48340 AMOREBIETA (BIZKAIA)
Tlf. Oficina: 946 81 68 92
Tlf. Servicio técnico: 659 76 16 95
Tlf. Comercial: 667 15 85 95
Tlf. Recambios: 699 78 88 62
Web: www.reparacionesmaser.com

MAVD MAQUINARIA

Madrid, España
Tlf: (+34) 609 90 37 31
Web: www.mavd.eu
Email: comercial@mavd.eu

MEHINOSA

Pol. Ind. Ugaldeguren II, Parcela 14, nº2
48170 ZAMUDIO (VIZCAYA)
Tlf: 944 57 25 00
Web: www.mehinosa.es
Email: mehinosa@mehinosa.com

MERLO IBERICA IND.MET.S.A.U



Avda. Prat de la Riba, 180 Nave 8
08780 Palleja, Barcelona
Tel: +34 93 663 04 60
Email: servicios_generales@merlo-iberica.es
Web: www.merlo.com

MIBAT IBERICA

Avda. Valencia, 3.
03420 CASTALLA. ALICANTE
Teléfono: 670357174
Web: www.mibatiberica.es
Email: hola@mibatiberica.es

MIDI CRANES

EURO CRANE
Sede Central
Ctra. Castellón, km 221 - Polígono Industrial "La Noria"
50730 EL BURGO DE EBRO ZARAGOZA
Tlf +34 976 104 209 -
Email: info@midiocranes.com

MICARSA SERVICES (LEBRERO)

Pol. Industrial Rompecubas,
C/Narciso Monturiol, 22, nave 5,
28341 VALDEMORO (MADRID),
Tlf: +34 610 41 66 98
Web: www.lebrero.com

MIEVE, S. L.

C/ El Manzano 1,
34410 MONZÓN DE CAMPOS, PALENCIA
Tlf: +34 979 808 036 Fax: +34 979 808 352
Web: www.mieve.es
Email: mieve@mieve.es

ML MANUTENCIÓN

Pol. Industrial Bidebitarte. Donosti Ibilbitarte, Parc. 26.
20115 ASTIGARRAGA (GIPUZKOA)
Tlf: (+34) 943 555 500
Fax: (+34) 943 331 703
Web: www.mlmanutencion.com
Email: ml@mlmanutencion.com

MOVEX LIFT



Barcelona:
Carretera de Vic 80/82
08530 LA GARRIGA
Tel. +34. 93.849.37.77
+34. 93.621.49.19
Web: www.movexlift.com
Email: info@movexlift.com

MULTITEL IBERICA SLU



C/ Luxemburg, 12
08520 Les Franqueses Del Vallès, BARCELONA
Tlf: + 34 93 22 05 633
Web: www.multitellgroup.com
Email: info.iberica@pagliero.com

MYCSA MULDER, S.A.

Avenida de Castilla, 25
28830 San Fernando De Henares (MADRID)
Tlf: (+34) 91 660 04 60
Web: www.mycsamulder.es
Email: mycsagruas@mycsagruas.es

NEX INGENIERÍA CONSULTANT, S.L.

C/ de les Planes 39
Sabadell Barcelona
Tlf: +34 93 129 6714 / 34 644 304 269
Web: www.nexingenieria.com/
Email: comercial@nexingenieria.com

NOBLELIFT

C/ Calasparra 3, Pol. Ind. La Polvorista
30500 MOLINA DE SEGURA MURCIA
Tel: +34 968 648 742
Tel/Fax: +34 968 618 686
Web: www.noblelift.com.es
Email: info@mondialforklift.com

NOOTEBOOM IBERICA, S.A.U. NOOTEBOOM TRAILERS B.V.



Parque Emp. San Fernando - Edificio Europa - 2ª Planta
San Fernando De Henares - Madrid
T +34 913 293151 | F +34 913 295934 | I
www.nooteboom.com

Nieuweweg 190. P.O. Box 155
6600 AD Wijchen
Netherlands
Tlf: +31 24 6488864
www.nooteboom.com

OMAWA

DELEGACIONES
Zona norte
antonio@omawa.es
Tel. 609 559 197
Madrid y zona centro
andres@omawa.es
Tel. 665 663 912
Andalucía y Extremadura
domingo@omawa.es
Tel. 645 113 437
Valencia y Alicante
levante@omawa.es
Tel. 634 980 588
602 216 106
josemiguel@omawa.es
Tel. 644 714 454

ONTIELEVA S.L.U.

Avda. del textil, 22 3º
Teléfono: 962914120
Email: info@ontieleva.com

ORMIG S.P.A.



Pi. 00167880061
Tlf: (+39) 0143 80051
Piazzale Ormig 15076 Ovada (AL) - ITALY

Email: mktg@ormigspa.com
Web: www.ormig.com

PALAZZANI INDUSTRIE S.P.A.

Via del Pavione 4
25050 Paderno F.C. (BS) - Italy
Tel: (+39) 0306857073
Email: info@palazzani.it
Web: www.palazzani.it

PALFINGER IBÉRICA MAQUINARIA, S.L.U



C/ Columba 22. Vicalvaro, Madrid - Spain
Tlf: +34 916 088 000
Web: www.palfinger.com
Email: palfinger-spain@palfinger.com

PARKER

Calle Federico Chueca, 3 L
Alcalá de Henares, Madrid
PH: + 34 916 757 300
PSC.Spain.Support@support.parker.com
www.parker.com

PERI S.A.U.

Encofrados Andamios Ingeniería
Camino de Malatones s/nº
28110 ALGETE / MADRID
Tlf: +34916204800
Web: www.peri.es
Email info@peri.es

PINGON S.COOP

Sempere, s/n - E20210 - LAZKAO
Tlf: +34 943 887 100
Web: www.pingontowercranes.com
Email: pingon@pingon.es

PIQUERSA

Ctra. N-340, km. 783 - Rotonda Los Callejones. 04009 ALMERIA
Tlf: (+34) 950 625 060
Web: www.piquersa.e
Email: web@piquersa.es

PLATAERMAQ, S.L.U. PLATAFORMAS AÉREAS Y MAQUINARIA.

Carrer de la Ribera, 16,
46940 MANISES, VALENCIA
Tlf: +34 961 545 441
Tlf: +34 636 340 673
Email: info@plataformasaereas.com
Web: www.plataformasaereas.com

MADRID
Calle Severo Ochoa 7, Nave 8
28521 RIVAS-VACIAMADRID, MADRID

PLATAFORMAS DARYAT S.L.

Bº Galindo, Pg. Ind. La General ABB Pab. E2
48510 TRAPAGARAN
Tlf: 94 426 74 49
Web: www.niftylift.es
Email: plataformaformasdaryat@niftylift.es

PLATAFORMAS ELEVADORAS JLG IBÉRICA S.L.



C/ Suero de Quiñones 34-36
28002 MADRID
Tlf: 34 93 772 47 00
Web: www.jlg.com/es-es

PLATAFORMAS MOYMA, S.L.

C/Estaciones, 1 - P.I. Las Monjas
28850 Torrejón de Ardoz. Madrid
Tel.: 666 448 256
Web: /plataformasmoyma.com
Email: moyma@plataformasmoyma.com

PLATFORM BASKET S.R.L.

Via Montessori,
142028 Paviglio (RE) - Italy
Tlf: +390522967666
Web: www.platformbasket.com
Email: info@platformbasket.com

PM OIL & STEEL S.P.A.

Via Giuseppe Verdi 22
41018 San Cesario s/ Panaro
T. +39 059 936 811
web: www.tadano.com

PRAMAC IBÉRICA SAU



Parque Empresarial Polaris C/Mario Campi-noti, 1. 30591 BALSICAS MURCIA
Tlf: +34 968 334 900

Fax: +34 968 579 321
Web: www.pramac.com
Email: info.es@pramac.com

PRAXEDO

C/ Gran Vía, 4. 28013 MADRID
Tlf: 919600625
Web: www.praxedo.com
Email: contacto@praxedo.com

PROTEGO SEGUROS (SEGUROS EMPRESAS)

Carrer de l'Amargura 36-38
REUS. Tarragona.
Tlf: +34 977128448
Web: www.protegoseguros.com
Email: info@protegoseguros.com

RAVAS MOBILE WEIGHING

Toepadweg 7
5301 KA ZALTBOOMMEL PAÍSES BAJOS
Tlf: 31418 515220
Web: www.ravas.com
Email: info@ravas.com

RB COMPONENTES



Avenida Río Ebro, 29-33
50410 Cuarte de Huerva (Zaragoza)
Tlf: +34976400421
Web: www.rbcomponentes.com
Email: comercial@rbcomponentes.com

RECAMBIOS EJES Y CAJAS SA (REYCA)

C/ Destreza, 3, Nave 14C,
28906 Getafe, Madrid
Tlf: 913640809
Web: www.recambioesjesycajas.com
Email: reyca@recambioesjesycajas.com

RECAMBIOS VALE

Camporrapado, 15
15882 BOQUEIXÓN (A CORUÑA)
Tlf: 611438470 / 981514445
Web: www.recambiosvale.com
Email: administracion@recambiosvale.com

RECARBE GALICIA, S.L.

Ctra. Cortada s/n - Nave C
36410 Ribeira - Torneros - Porriño (Pontevedra)
Tlf: 98 633 85 85
Web: www.recarbe.es/
Email: info@sooslogistics.com

RENOBAT GALICIA, S.L.

(Distribuidor oficial de ULMA Carretillas Elevadoras) Representante de Carretillas Hubtex y Carretillas Mitsubishi

Argote 66
15213 Noia (A Coruña)
Tlf: 981 82 41 77

REPUESTOS VIDESA

Avda. De Ourense 93
32630 XINZO DE LIMIA (OURENSE)
Tlf: 988461481
Fax: 988460110
Web: www.repuestosvidesa.com
Email: videsa@repuestosvidesa.com; rvidesa@gmail.com

REPUESTOS Y MAQUINARIA DE OBRA PUBLICA S.L. (REYMOP)

Av. Madrid, 87. 3P. 50010 (ZARAGOZA)
Tel:902106409 Fax:977547747
Web: www.reymop.com
Email: aragon@reymop.com

TARRAGONA:
Pol. Ind. Riu Clar. C/ Plata 6, Parc. 186
43006 TARRAGONA
Tel: 902106409
Fax: 977547747
Email: tarragona@reymop.com

REYMAPE: REPARACIÓN Y MANTENIMIENTO DE PLATAFORMAS ELEVADORAS

Carretera Sentmenat KM1, Nave D
08213 POLINYA (BARCELONA)
Teléfono: 93 764 85 92
Email: info@reymape.com
Web: www.reymape.com

RIEGO VERDE, S.A (RIVERSA)

Calle Fresno, 4D
29604 MARBELLA (MÁLAGA)
Tlf: 951 763 539
Email: marketing@riversa.es
Web: www.riversa.es/

RISK ASSOCIATS, S.L.

Av. Diagonal 534
08006 BARCELONA
Tlf: 691 117 434
Email: risk@riskseguros.es
Web: www.segurosmaquinaria.es

RITCHIE BROS. AUCTIONEERS SPAIN, S.L.



Autovía A4 Km 64.2 Salida 62
45300 OCAÑA (TOLEDO)
Telf: 925157580 Fax: 925121581
WEB: www.rbauktion.es

SANY IBÉRICA

Camino de Hormigueras, 173
28031 MADRID
Tlf: +34 914 28 8100
Web: www.sanyiberia.com
Email: Servicio: service@sanyiberia.com
Email: Repuestos: parts@sanyiberia.com

ROBUSTRACK, S.L.

C/ Mercuri, 25A. Pol. Ind. Riu Clar.
43006 TARRAGONA
Tlf: +34977088345
Web: www.robustracksl.com
Email: info@robustracksl.com

RUEDONES, S.L.U.

Avd. Reyes Católicos, 151
02600 VILLARROBLEDO ALBACETE
Tlf: +34 653 783 292
Email: info@ruedones.com
Web: www.ruedones.com

RUTHMANN HOLDINGS GMBH

Ruthmannstraße 4. 48712 Gescher
Tlf: +49 (0)2863 204-0
Web: www.ruthmann.de/
Email: info@ruthmann.de

SEHAPLA, S. L.

Pol. Ind. Garrachino. C/ Garrachino 14
03112 ALICANTE
Telf: 965181733 Fax: 965175644
Web: www.sehapla.com
Email: repuesto@sehapla.es

SERVILIFT S.L.

Parque Sevilla Industrial, C/Parsi 6, 88-90
41016 (SEVILLA)
Tlf: 954510208
Email: administracion@servilift.com
Web: www.servilift.com

SEV85, S.A.

C/ Jules Verne, 5. 08006 BARCELONA
Tlf: 932 26 20 85
Email: info@sev85.com
Web: www.sev85.com

SIKO GLOBAL / SIKO GMBH

Weiherrmattenweg 2. 79256 Buchenbach
Alemania. Tlf: +49 7661 394-0
Web: www.siko-global.com
Email: info@siko-global.com

SINOBOOM

Nikkelstraat 26, NL
2984 AM RIDDERKERK NETHERLANDS
Tlf: 417927388778
Web: www.sinoboom
Email: info@sinoboom.eu

SKYJACK

EU Headquarters
Maes-y-Clawdd Maesbury Road, Unit 1,
Oswestry, SY10 8NN SY10 8NN, GB
Tlf: +44-1691-676235
Web: www.skyjack.com

SLIND PARTS, S.A.

Avda. De Andalucía, KM 10.5. Pol. Ind..
Neisa Sur. Edif. 7 Nave. 12. 28021 MADRID
Tlf: 91798787
Web:www.slindparts.com
Email: info@slindparts.com

SMALL LIFT

Carrer Maríneta 5 - Nav 1
08150 PARETS DEL VALLÈS BARCELONA
Tlf: 931 136 743 / 651 474 418
Web: www.small-lift.com
Email: info@small-lift.com

SMOPYC

Feria de Zaragoza. Autovía A - 2, km 311
50012 ZARAGOZA
Tlf: +34 976 764 700
Web: www.feriazaragoza.es

SOCAGE IBERICA, S.L.



Pol. Ind. el oliveral. C/ J.18
46190 RIBA - ROJA (VALENCIA)
Tlf: 961665435 / 918753883
Web: www.socage.es
Email: info@socage.es

SOLULIFT

Polígono la Chaparrilla, Parcela 7-8 nave 1
41016 SEVILLA
Tlf: +34 673 657 566
Web: www.solulift.es
Email: vicente@solulift.es; ventas@solulift.es

SP QUALITY ASOCIADOS CORREDURÍA DE SEGUROS S.L

C/ Velázquez 12, 4a planta. MADRID
Tlf: 627 522 418
Web: www.spquality.es
Email: speragonn@spquality.es

SPAIN CRANE INTERNATIONAL

Jardines de la Yuca, 42
23170 LA GUARDIA DE JAÉN
Tlf: 902501400 / 639919931 / 953080573
Web: www.spaincrane.com
Email: info@spaincrane.com

Av. de Úbeda 86, 23100 Mancha Real (Jaén)
Email: comercial@spaincrane.es

SPARBER LINEAS MARITIMAS SA

C/ San Vicente 8 Edif Albia I, planta 10ª
48001 BILBAO
Tlf: 944354440 Fax: 944354441
Web: www.sparberggroup.com
Email: comercial.bio@sparber.es

SPIERINGS MOBILE CRANES B.V.



PO Box 24, NL-5340 AA Oss
Merwedestraat 15, NL-5347 KZ Oss
Netherlands
Tel. Phone: +31 6 15 08 69 12
Email: rmorales@spieringscranes.com
Web: www.spieringscranes.com

SUARDIAZ GROUP (PROVEEDORES LOGÍSTICOS)



Calle Ayala, 6, 28001 Madrid
Tlf: +34 91 431 66 40
Web: www.suardiaz.com
Email: info@suardiaz.com

SUNLIGHT BATERÍAS ESPAÑA, S.L.

C/ Cerceda 2, Nave B1-MOD 3
28052 MADRID
Tlf: 918 310 665
Email: info@sunlight-group.es
Web: www.sunlight-group.com/es/

SUPROIN SL

Carretera Logroño 110
NAVES SANZUCAR 09007 (BURGOS)
Tel. 947481919
Web: www.suproin.es
Email: info@suproin.es

SURPLEX

Ubicación principal de la subasta: Campa Hormilla
C/ Principal M7, Parcelas 2 a 11 Sector B, 46. 26323 HORMILLA (LA RIOJA)
Coordenadas: 42.43211145987396, -2.767769803183244

SVLT

Polígono Industrial Llamas Parcela 42
33429 VIELLA SIERO (ASTURIAS)
Tlf: +34 985 793012 Fax +34 985 792112
Email: ventas@svlt.es
Web: www.svlt.it/es

TAB BATTERIES - TAB SPAIN

Carrer Llobateres 28
08210 BARBERA DEL VALLES (BARCELONA)
Tlf: 937197918
Web: www.tabspain.com
Email: info@tabspain.com

TADANO DEMAG ESPAÑA S.A.



C/ Carpinteros 2.
28500 Arganda del Rey (Madrid)
Tel + 34 911 988 382 Mov + 34 600570373
Email: Jenaro.vilanova@tadano.com
www.tadano.com

TALLERES TAILON, S.L. (DISTRIBUIDOR)

Ctra. León-Benavente Km. 11,8
24231 CEMBRANOS (LEÓN)
Tlf: 987303826
Web: www.tallerestailon.com
Email: laura@tallerestailon.com

TALLERES TURQUINO

rua bell 19 Pol. Espíritu Santo
15650 CAMBRE (A CORUÑA)
Telf: 981121529
web: www.talleresturquino.es
Email: info@talleresturquino.es

TARGA VIASAT ESPAÑA

Avda. del Arroyo del Santo, 6.
28042 MADRID
Tel: 900 444 007
Web: viasatelematics.com
Email: SPAIN@TARGATELEMATICS.COM

TECBAS

Pol. La Ermita, C/ Torneros 12.
EL VISO DE SAN JUAN (TOLEDO)
Tlf: 925544571
Web: www.tecbas.es/pesaje-en-carretilas-elevadoras
Email: tecbas@tecbas.es

TELE RADIO

C/ Beat Oriol, 1; Planta 2-12 Montcada i Reixac, 08110 Barcelona
Tlf: +34 93 575 06 60
Email: contactoweb@teleradio.com
www.tele-radio.com

TEREX CRANES SPAIN, S.A.

C/ Carpinteros, 2
28500 Arganda del Rey (MADRID)
Tlf: 918720900
Fax: 918707540
Web: www.terex.com

THE CRANE CLUB

Web: https://thecraneclub.com/en/cranes
Email: ceo@thecraneclub.com

TIGIEFFE S.R.L. - AIRO

Via Villa Superiore, 82 - 42045 Luzzara (RE)
Tel. +39.0522.977365 -
Fax +39.0522.977015
Web: www.airo.com
Email: info@airo.com

TII SCHEUERLE

Fahrzeugfabrik GmbH
Otto-Rettenmaier-Straße 15
74629 Pfedelbach
Germany
Phone: +49 7941 691-2999
Web: www.tii-group.com

TIME MANUFACTURING COMPANY, INC.

Tlf: 800-825-1085
www.timeimg.com

TOIMIL GRÚAS

36512 PRADO LALÍN (PONTEVEDRA)
Tlf: (+34) 986794044
Fax: (+34) 986794047
Web: toimilgruas.com
Email: luistoiimil@toimilgruas.com

TRACKUNIT

www.trackunit.com
Email: info@trackunit.com

TRACTEL

www.tractel.com

TRAINAR SEMIRREMOLQUES, S.L.U.

Pol. Ind. Okiturri, Parcela 4,
01207 San Román de San Millán, ÁLAVA
Telf 945304720
Web: www.trainar.com/es/index.asp
Email: info@trainar.com

TRANSDIESEL

C/ Copérnico 26
28823 COSLADA (MADRID)
Tlf: 916737012
Fax: 916733015
Web: www.transdiesel.es
Email: info@tdmed.es

TRANSGRUAS CIAL, S.L.



Ctra. C-17 km 17. Pol. Ind. El Batzac.
08185 LLIÇA DE VALL
Tlf: 938498388
Web: www.transgruas.com
Email: info@transgruas.com

TRANSGRUAS MADRID

Polígono Industrial la Postura
Av. De las Arboledas, 17
28343 VALDEMORO, MADRID
Teléfono: 918 95 17 58

TRANSGRUAS VALENCIA

Calle de la Ciudad del Ferrol, 16
Polígono Industrial Fuente del Jarro, 2ª fase,
46988 PATERNA, VALENCIA

TRANSTEL, S.A.

Pol. Ind. El Oliveral, Avda. Madrid, 26. Ctra Nacional III (Madrid-Valencia) Km 342
46190 - RIBA ROJA DE TURIA (VALENCIA)
Tel. 902363781 Fax. 961 665 009
Web: www.transstela.com
E-mail: transtel@transstela.com

TRELLEBORG WHEEL SYSTEMS ESPAÑA, S.L.

C/Pau Claris, nº163 3º. 08037 (Barcelona)
Tlf: 609 69 17 13
Web: www.trelleborg.com/es-es/wheels
Email: jesus.decastro@trelleborg.com

TRUXTA DISTRIBUIDOR EN ESPAÑA GRUPO BOLLADOR

Tufftruk Limited
Unit 5, Prince Street Business Park,
Prince Street, Leek
Staffordshire ST13 6DB
United Kingdom
Tel: +44 (0) 1298 84687
Email: sales@tufftruk.co.uk

TVH



Carrer del Torrent Vallmajor,
82, 08915 Badalona, Barcelona, Spain
Tlf: +34 913 247 420
Web: www.tvh.com/es-es
Email: info.es@tvh.com

UBARISTI, S.A.

Pol. Ind. Bidebitarte. Avda. Donostia 122,
20115 ASTIGARRAGA (GUIPÚZCOA)
Tlf: 943336097
Web: www.ubaristi.com
Email: compras@ubaristi.com

ULMA LIFTING SOLUTIONS



Paseo Otadui 8-10
20560 ONATI (GUIPÚZCOA)
Telf. 900 840 450
Web: www.ulmalifting.com
Email: info@ulmalifting.com

UNITED RENTALS

United Rentals Inc. Corporate Office
100 First Stamford Place, Suite 700, Stamford, CT 06902, US
Web: www.unitedrentals.com

VARELEC, S.L.

C/ Electricidad nº 20 P.I. La Ferrería
08110 Montcada i Reixac (BARCELONA)
Tlf: 637444191
Web: www.varelec.com
Email: gerencia@varelec.com

VELORIS

Polígono Horta Vella Calle 1, Carrer Orduña,
Parcela 7, 46117 BÉTERA (VALENCIA)
Tlf: 650 30 43 72
Web: www.veloris.com

VEMA CRANES

Brieltjenspolder 32
4921 PJ MADE THE NETHERLANDS
Tel.: +31(0) 162 681050
Fax: +31(0) 162 686262
Web: www.vemacrane.com
Email: sales@vemacrane.com

VERSALIFT

C/ Marqués de San Esteban 2, Oficina 210,
33206 GIJÓN, ASTURIAS
Telf. (+34) 6153 57491
Web: https://versalift.es
Email: jose@versalift.es

VERTIMAC BVBA



Industrielaan 30
8790 WAREGEM BELGICA
Movil: 674016909
Tel. Oficina +32 56772666
Tel. Repuestos: 976369328
E-mail: arturo@vertimac.com;
info@vertimac.com
WEB: www.vertimac.com

VETTER INDUSTRIA IBÉRICA S.L.U.

C/ José Franco Montes, 1 - Bajo izq.
36205 VIGO
Tlf: 986377694
Web: www.forks.com/es
Email: iberica@forks.com

VSV SERVICIOS (VENTAS Y SERVICIOS DE VEHICULOS EN ELEVACION, S.L.)

C/ Bronce Nº 41. Pol. Ind. Gestesa
28890 LOECHES (MADRID)
Tlf: 911341864 / 699937506
Fax: 918317502
Web: www.vsv.es
Email: angel.gnavas@vsv.es

VT INDUSTRIAL SOLUTION S.L.

C/ Valle de Tobalina. BURGOS 09001
Tlf: 947496037
Web: www.vtindustrial.es/home
Email: administracion@vtpower.es

VTR MAQUINARIA S.L.

Polígono La Campana, C. Benjamín Franklin 7, 38109 EL ROSARITO, SANTA CRUZ DE TENERIFE
Tlf: 922 62 44 66
Web: www.vtrmaquinaria.es
Email: correo@vtrmaquinaria.es

WACKER NEUSON

Pol. Ind. Las Monjas. C/ Primavera 11
28850 Torrejón de Ardoz (Madrid)
Tlf: 91 6757525
Fax: 916562902
Web: www.wackerneuson.es
Email: info.es@wackerneuson.com

WOLFFKRAN

45 Main St, Suite 712. Brooklyn, NY 11201
USA
Phone: +1 718 418 96 50
Fax: +1 718 418 96 56
E-Mail: info@wolffkran.com
Web: www.wolffkran.com

XCMG. DISTRIBUIDOR IMPERIA CRANES



C/ Tres Cantos 18. 28052 Madrid
Tlf: 618 497 524
Email: info@imperiocranes.com
Web: www.imperiocranes.com

XTRAK GESTIÓN Y SERVICIOS DEL NEUMÁTICO, S.L.

Avda. Comarques País Valencià, 44
46930 QUART DE POBLET VALENCIA
Teléfono: 96 192 02 22
Email: comercial@gritires.es
Web: www.gritires.es

YALE

Web: www.yale.com
Email: press-yale@intono.it

ZANI LIFT



Riba-roja de Túria, Valencia
Tlf: +34 961 667 016
Web: www.zanilift.com
Email: info@zanilift.com

ZF SERVICES ESPAÑA, S.L.U.

Avda. Fuentemar, 11
28820 COSLADA (MADRID)
Web: www.zf.com
Email: info.zf-services.es@zf.com

ZOOMLION HEAVY INDUSTRY SCIENCE & TECHNOLOGY CO., LTD



Add: 997th JinXing Road, Zoomlion Industrial Zone, Wangcheng District, Changsha, Hunan
Mobile/whatsapp : 0086 186 84688270
web: www.zoomlion.com

DISTRIBUIDOR

Iron Machtrade Madrid
P.I. Las Monjas, C. Otoño, 8, 28850 Torrejón de Ardoz, Madrid.
Tel: +34 647 79 00 17
Email: info@ironmachtrade.com
Web: ironmachtrade.com

Listado de alquiladores por orden alfabético

ABALLA, S.L.

Pol. Ind. Errekaldeko, 1 Edificio Irubide
20160 LASARTE ORIA (GUIPUZCOA)
Telf: 943364801 Fax: 943363061

ABARCA ALQUILER DE MAQUINARIA

Calle Mohorte, 191, Pol. Ind. Ctra. Motilla,
181. 16004 CUENCA
Web: www.maquinariaabarca.com
Email: info@maquinariaabarca.com

ABLACAR, S.L.

Avda. Del Jarama, 12
28823 COSLADA (MADRID)
Tlf: 916729111
Web: www.ablacar.com
Email: ablacar@ablacar.com

ACAVA MAQUINARIA, S.L.

C/ Arrevueitas, 63
28710 - El Molar (Madrid)
Tel. +34 918 412 307 Fax. +34 918 411 284
Web: www.acava.es
Email: acava@acava.es

ADA ALQUILER

https://www.linkedin.com/in/ada-alquiler-1a528091/

ACTIVACIONS CARRETTILLAS, S.L.

C/ Josep Ros i Ros, 22, Nave 4. Pol. Ind.
La Clota. 08740 Sant Andreu De La Barca
(BARCELONA)
Teléfono: 936 726 047
Web: www.activacions.com
Email: info@activacions.com

AESA MANUTENCIÓN, S.L.

Camino Puente Viejo 20-22
28500 (Arganda del Rey)
Tlf: 918 71 96 66
Web: www.aesamanutencion.es
Email: comercial@aesamanutencion.es

AF GRUAS Y TRANSPORTES S.L.L.

Pol. Ind. Las Quemadas. C./ Imprenta de la
Alborada, Parcela 114 E
14014 CORDOBA
Tel. 957322832
Web: www.afgruas.com
Email: afgruas@afgruas.com

AG SOLUTIONS

C/ Braç de l'Àlter 54, Esc. F, Pta. 13
464690 BENIPARRELL (VALENCIA)
Tlf: 677017775
Email: mmartinez@agerental.com

AGENCIA DE TRANSPORTES SALVADOR - GRUAS COSMOPOLITAN, S.L

C/ Lo Gaiter del Llobregat, 129
08820 El Prat De Llobregat (BARCELONA)
Telf: 933794006 Fax: 933707056
Web: www.transportes-salvador.com
Email: info@transportes-salvador.com

AGGREKO ESPAÑA

www.aggreko.com/es-es

AGRUCom - ASOC. DE EMP. ALQUILA- DORAS DE GRÚAS MOV. AUTOPR. DE LA COMUNIDAD DE MADRID

C/ Génova, 25- 6ºB. 28004 MADRID
Tlfy Fax: 913085875 / 913194498
Email: agrucom@anagrual.es

AGRUNOR

Plaza Sagrado Corazón, 5- 5º Edif. Euskalduna
48011 Bilbao (Vizcaya)
Tlf: 607424770
Email: agrunor@anagrual.es

AGRUTRANS

C/ Energía, 69
08740 Sant Andreu De La Barca (BARCELONA)
Tlf: 936530704
Web: www.agrutrans.es
Email: correo@agrutrans.com

AIRMAX S. A

C/ Astronomía, 18, Pol. Ind. Puerta de Madrid
28830 San Fernando De Henares (MADRID)
Tlf: 902545645
Fax: 914901120 Fax: 916614489
Email: comercial@airmax.es

ALAYAN RENTALS ESPAÑA S.L.U.

SEDE CENTRAL
Calle Latón, 4
28500 ARGANDA DEL REY (MADRID)
Tel.: 900 10 16 51
www.alayanrentals.com
Email: cynthia.perera@alayanrentals.es

ALBERTO PIÑEIRO LIFT

Av. Pedro Mateo Sagasta, 1
36655 CALDAS DE REYES (PONTEVEDRA)
Tlf: 986540537 / 600550077
Web: www.aplift.com
Email: aplift@aplift.com

ALCAL, S.L

Avenida Norte de Castilla, 58 - 60 Pol. Ind.
Argales, parcela 110. 47008 VALLADOLID
Tlf : 983 225 875 / 983 228 029
Fax: 983 225 892

Web: www.alquilerescastillayleon.es
Email: administracion@alcal.es

ALCAMAR, S.L

Pol. Ind. Los Madroños Naves 14-16
28864 AJALVIR (MADRID)
Telf: 918844329
Web: alcamarcarrillas.com
Email: comercial@alcamarcarrillas.com

ALCO GRUPO EMPRESARIAL, S.L.

Cr. Torn, 18-22 Pol. Ind. Can Roca
08292 ESPARRAGUERA (BARCELONA)
Telf: 937776433/ 902474447
Fax: 937775602
Web: www.alcogrup.com
Email: contacto@alcogrup.com;
info@alcogrup.com

COIMA - COMERCIAL INSULAR DE MA- QUINARIA, S.L.

C/ Antártida 4. 35212 LAS HUESAS (TELDE)
Telf: 928692067 Fax: 928681817
Web: www.coimasl.com
Email: info@coimasl.com

ALCOLEA MONREAL ASISTENCIA, S.L.

Pol. Ind. El Tollo, parcela 13
44300 MONREAL DEL CAMPO (TERUEL)
Telf: 609868635 / 639382012 /
978863898 Fax: 978863887
Web: www.alcoeamonreal.es
Email: info@alcoeamonreal.es;
abril@alcoeamonreal.es

ALGECO CONSTRUCCIONES MODULARES SLU

Cm. Las Bodegas, 4, Fuente el Saz de Jarama
28140 MADRID
Tlf: 918235423
Email: dpto.comercial@as.algeco.com

ALKIDEBA, S.L.

Ctra. Malzaga - Sorluze, s/n
20590 SORLUZE
Telf: 943751554 Fax: 943751554
Web: www.alkideba.net
Email: alkideba@alkideba.net

ALKIDOS

Avda. Marqués de Corbera, 40.
28017 MADRID
Telf.: 902440440
Web: www.alkidos.es
Email: info@alkidos.es

ALKIHAIZEA SA

Polígono Ergoien 599 y 603
20130 URNIETA (GIPUZKOA)
Tel: 943 55 46 46 I 607 675 273
Fax: 943 33 29 03

Polígono Erlebes 2
Plataforma H, Bloque 3, nave 1-2
48960 GALDAKAO (BIZKAIA)
Tel: 944 71 00 22
Web: www.alkihaizea.com
Email: alkihaizea@alkihaizea.com

ALKIHERRAMIENTA

C/ Louis Pasteur, 1
28806 ALCALA DE HENARES (MADRID)
Tlf: 918796297 Fax: 918832447
Web: www.alkiherramienta.com
Email: cental@alkiherramienta.com; tien-
da@alkiherramienta.com

AL-KILALO

C/ Maestro Millan Picazo, 34
11204 ALGECIRAS (CADIZ)
Telf: 956631942
Web: www.al-kilalo.com
Email: algeciras@al-kilalo.com

ALKIMAX- ALQUILER DE MAQUINARIA

Instalaciones de BERRIZ
Polígono Eitua, 71 C
48240 BERRIZ (BIZKAIA)
Tlf: 946 82 45 50
Web: www.alkimax.net
Email: alkimax@alkimax.net

Goikoibarra, 26. 48300 Gernika (BIZKAIA)
Tlf: 946 27 13 10
Email: administracion@alkimax.net

ALKIRA ALOR, S.L.

C/ Ineses, 14, nave,
02600, Villarrobledo (Albacete)
Tel: 967 14 42 47 Móvil: 686 46 44 92
Web: www.alkiraalor.com
E-mail: info@alkiraalor.com

ALKITOO

Av. San Juan de la Peña, 178, Nave 4
50015 ZARAGOZA
Tlf: 976 51 39 44
Web: www.alkitool.es
Email: info@alkitool.es

Pol. Artica C/Berriobide 102
31013 ANSOAIN, NAVARRA
Tlf: 948 38 33 47

ALKIZABAL

Pol. Ind. Bolnburu. Ctra. Amorebieta
48330 LEMOA (BIZKAIA)
Tlf: 946314406 Fax: 946312026
Web: www.alkizabal.net
Email: zabal@alkizabal.net

ALMESU

Avd. Montserrat, 156. 04006 Almería
Web: www.almesu.es
Email: info@almesu.es

ALPESAN ELEVATE, S.L.U

Avenida Democracia, 13
46600 ALZIRA (VALENCIA)
Tlf: 962415774 / 670534557
Web: www.alpesanelevate.com
Email: administracion@alpesanelevate.com

ALPESUR

Pol. Ind. La Red. Ctra. Sevilla Málaga, km. 4,8
41500 ALCALA DE GUADAIRA (SEVILLA)
Tlf: 955 631104
Web: www.alpesur.com
Email: info@alpesur.com

DELEGACIÓN GRANADA

Pol. Ind. 12 de octubre. C/ Bernard Vicent
Manzana 1 Parcela 6
18320 SANTA FE (GRANADA)
Tlf: 958513295

DELEGACIÓN MÁLAGA

Pol. Ind. Trevenez
C/ Escritora Gertrudis Gomez De Avellaneda,
22. 29006 MÁLAGA
Tlf: 952038564

ALPLAEX

C/ Valladolid (Pol. Ind. El Prado) Parcela R11
06800 MERIDA (BADAJOZ)
Email: grupaspachecoext@gmail.com

ALQUI-LEON, S.L.

Cr. Cabañales, KM. 4,3
24191 VILLABALTER (LEON)
Tlf: 987276295 Fax: 987276296
Web: www.alquileon.com
Email: administracion@alquileon.com

ALQUIANSA

SEVILLA
Calle Río Viejo, 22.
41700 Dos Hermanas. Sevilla.
Tlf: 954 645 526

CÁDIZ

Calle de Poniente, 9.
11130 Chiclana de la Fra. Cádiz.
Tlf: 956 535 808 / 606 463 805

MADRID

Calle Lagasca, 95. 28006 Madrid.
Tlf: 680 401 102
Web: www.alquiinsa.es
Email: comercial@alquiinsa.es

ALQUIBADAJOZ

C/ San Miguel, 3. 06194 BADAJOZ
Tlf: 924272462

ALQUIBELSAN

C/ Rafael Pillado Mourelle, 23.
Polígono industrial Río de Janeiro
28110 ALGETE MADRID
Tlf: 916287400
Web: www.alquibelsan.com
Email: info@alquibelsan.com

ALQUICESMAR, S.L.

C/ Alcoià, 4. Polígono Industrial La Cova
46980 MANISES (VALENCIA)
Tlf: 96 004 62 55
Web: www.alquicesmar.com
Email: alquicesmar@gmail.com

ALQUICLICK OBRAS S.L.

C/ Albañiles 2. 28320 PINTO (MADRID)
Tlf: 916939312
Web: www.maquinasonline.com
Email: atencion.clientes@maquinasonline.com

ALQUIFACIL

C/ de Brasil, 9. 28946 Fuenlabrada MADRID
Tlf: 916973977
Web: www.alquifacil.com
Email: alquifacil@yahoo.es

ALQUIGAL, S.L. -

ALQUILERES GALICIA, S.L.
Av. Arsenio Iglesias, s/n. Pol. Ind. Sabón
15142 ARTEIXO (A CORUÑA)
Tlf: 981633009 Fax: 981640971

Web: www.alquigal.com
Email: maquinaria@alquigal.com

ALQUIGRUAS

C/Bergara, 62 D
08172 (Sant Cugat del Valles)
Tlf: 935878235/ 630388677
Web: www.alquiugruas.com
Email: info@plataformas@yahoo.es

ALQUILAPLAT, S. L.

Alquiler y venta de plataformas elevadoras.
C/Canteras nº19 Pol. Ind los cañales
28694 CHAPINERIA (MADRID)
Tlf: Alquiler: 660716051 /
Ventas: 647804810 /
Administración: 918650822
Web: www.alquilaplat.com
Email: comercial@alquilaplat.com

ALQUILER CEAO, S.L.

Rúa da Industria, 43. 27003 LUGO
Tlf: 982209632 Fax: 982209603
WEB: www.alquiferceao.es
E-mail: alquiferceao@alquiferceao.com

ALQUILER DE GRÚAS TORRE, S.A.

(ALGRUSA)
DELEGACIÓN ZONA NORTE (PAMPLONA
Y BILBAO)
C/ Fermín Daoíz, 1 Bajo
31015 PAMPLONA (NAVARRA)
Tlf: 948123411
Fax: 948127622
Web: www.algrusa.es
Email: admon@algrusa.es

DELEGACIÓN CENTRO (AZUQUECA)

C/ Conde Romanones, Nº2 (P.I. Miralcampo)
19200 Azuqueca de Henares (Guadalajara)
Tlfno: 949277090 Móvil: 619424213
Fax: 949277126
Email: trejo@algrusa.es

ALQUILER DE MAQUINARIA COSTA RICA

MURCIA
Ctra.Nac. N-344- KM. 5.5
LAS TORRES DE COTILLAS (MURCIA)
Tlf: 968 38 71 06
Tlf: 669 50 85 76 - Comercial I Javier Almagro
Web: www.alquilermaquinariacostacalida.es
E-mail: galindomaq@yahoo.es

ALQUILER DE MAQUINARIA

GERPASA, S. L. U.
Pol. Ind. El Canari. C/ Vial de la Canal de
Navarres 6 y 8
46690 De L'Alcudia De Crespins (VALENCIA)
Tlf: 902240988/ 687880162
Web: www.gerpasa.com
Email: comercial@gerpasa.com;
info@gerpasa.com

ALQUILER DE MAQUINARIA MOCHILA S.L.

C/ Caraza 22. 11130 CHICLANA CADIZ
Tlf: 956400616
Web: www.alquilmochila.com
Email: mochila@alquilmochila.com

ALQUILER DE MAQUINARIA

PEDRO M. FERNANDEZ, S.L. (ALQUIMO)
Av. De Portugal, 112
45600 TALAVERA DE LA REINA (TOLEDO)
Tlf: 925800847/ 925807171
Fax: 925822857
Web: www.alquimo.com
Email: alquiler@alquimo.com

ALQUILER DE MAQUINARIA RENTAIRES S.A.

Pol. Ind. Európolis, C/ París, 6
28232 LAS ROZAS (MADRID)
Tlf: 916371314
Web: www.rentaire.es
Email: info@rentaire.es

RENTAIRES PINTO (MADRID)

C/ Arquitectos nº 2
8320 PINTO (MADRID)
Tlf: 916086570
Email: info.pinto@rentaire.es

RENTAIRES GUADALAJARA

C/ El Aluminio 12 BIS
19200 MIRALCAMPO (MADRID)
Tlf: 902366880 / 949366774
Email: info.guadalajara@rentaire.es

RENTAIRES TOLEDO

Crt. Toledo-Madrid Km 57,700
45280 OLIAS DE REY (TOLEDO)
Tlf: 902144244
Email: info.toledo@rentaire.es

RENTAIRES ÁVILA

Pol. Vicolozano. C/ Palma de Mallorca Nº 2
05194 VICOLOZANO (ÁVILA)
Tlf: 920259807
Email: info.avila@rentaire.es

RENTAIRES SEGOVIA

Avenida de Hontoria 33
40195 HONTORIA (SEGOVIA)
Tlf: 921431025
Email: info.segovia@rentaire.es

ALQUILER DE MAQUINARIA SEDANO, S.L.

C/ Alonso Núñez de Reinoso, 2º A, 2º B
19002, GUADALAJARA
Tlf: 949203040
Web: www.alquilerdemaquinariasedano.com
E-mail: info@alquilerdemaquinariasedano.com

ALQUILER DE MAQUINARIA Y RIEGOS S.L.

Pol. Ind. "Martín Mendez". C/ Juan de
Mena, 21. 29860 ESTEPONA (MÁLAGA)
Tlf: 951457794
Web: www.alquilerdemaquinaria.net
Email: info@alquilerdemaquinaria.net

ALQUILERES DOYMA

Passeig de la Independència núm 10
43005 TARRAGONA
Tlf: 936 47 96 79 - 629 630 919
Web: www.alquileresdoyma.com
Email: info@alquileresdoyma.com

ALQUILER MAQUINARIA ABARCA, S.L.

Pol. Ind. Sepes. C/ Mohorte, 181
16004 CUENCA
Tlf: 722179946
Web: www.maquinariaabarca.com
Email: info@maquinariaabarca.com

ALQUILER MAQUINARIA IMESA, S.A.

Ctra. Nacional II, Km 592, 850. Pol.Ind.Can
Fuster, naves 4-5-6
08740 San Andrés De La Barca (BARCELONA)
Tlf: 936821258 Fax: 936535216
Web: www.grupoimesa.com
E-mail: ventas@grupoimesa.com

ALQUILER PEROLA

Avda. Navarra 55, 1 o Bajo - 31580 Lodo-
sa (NAVARRA)
Tlf: 619250650
Web: www.alquilerperola.com
Email: info@alquilerperola.com

ALQUILERES CALVO
ELECTRICIDAD CALVO, SA

Avda. de Biescas, 4 22.600 Sabiñanigo
(HUESCA)
974.48.07.29 - 974.48.05.93

ALQUILERES CAMPO JACA, S.L.

C/ Ferrocarril, 21 n.700 JACA (HUESCA)
974.36.43.56

GARAJE VILLACAMPA, S.A.

Polígono Monzú, 9H 22.006 HUESCA
974.24.28.07 - 974.24.20.53

ALQUILER Y VENTA DE MAQUINARIA DE LOS VALLES DE ARAN Y RIBAGORZA, S.L.

Ctra. Nacional, 230 km. 124.600 25.520
EL PONT DE SUERT (LLEIDA)
973.69.10.27

ALQUILER Y VENTA DE MAQUINARIA DE LOS VALLES DE ARAN Y RIBAGORZA, S.L.

Ctra. Francia, s/n 25.530 VIELLA (LLEIDA)
973.64.25.44

ALQUILERES CAMPO JACA, S.L.

C/ Ferrocarril, 21 n.700
22700 JACA (HUESCA)
Tlf: 974364356 / 974355328

ALQUILERES CHACO S.A.

Pol. Martiartu, Calle 2, Pab. 91
48480 ARRIGORRIAGA - BIZKAIA
Tlf: 946 713 879
Web: www.alquilereschaco.com
Email: alquileres@alquilereschaco.com

C/ Txomin Egileor 52, nave 7

48960 GALDAKAO - BIZKAIA
Tlf: 946 194 254
Email: galdakao@alquilereschaco.com

ALQUILERES NEVADA

Pol. Ind. Virgen de las Nieves. Paseo Del
Cañaveral, 9
18110 LAS GABIAS (GRANADA)

Tel.: 958573152 Fax: 958550618
Web: www.alquileresnevada.com
E-mail: administracion@alquileresnevada.com

ALQUILERES PASCUAL, SLU

Camí Alquirieta, 7
46470 MASSANASA (VALENCIA)
Tlf: 961250349 Fax: 961251632
Web: www.alquilerespascual.com
Email: comercial@alquilerespascual.com

ALQUILERES RENEYMAR S.L.

Polígono Industrial de Bértoa
Rúa do Cobre, Par. A5 / A6
15105 CARBALLO - A CORUÑA
Tlf: 981755720
Email: info@reneymar.com
Web: www.reneymar.com

ALQUILERES REYCA, S.L.

Pol. Ind. Del Tambre Via Nobel, 4
15890 Santiago De Compostela (A CORUÑA)
Tlf: 981587555 / 981846554
Web: www.alquileresreyca.es
Email: info@alquileresreyca.es

ALQUILERES SERALVEN, S.L.

FUERTEVENTURA
Calle Valle Largo, 23
Pol. Ind. Costa de Antigua
35610 Antigua - Las Palmas
Tel.: (+34) 928969761
Web: www.seralven.es
Email: fuerteventura@seralven.es

GRAN CANARIA

Urb. Industrial Salinetas
C/ Ebanista nº 21. 35219 TELDE
Tlf: 928.969.761
Email: laspalmas@seralven.es

ALQUILERES TARANCON, S.L.

Cr. De la Fuente, Km. 1
16400 TARANCON (CUENCA)
Tlf: 969327169 Fax: 969327169
Web: www.alquilerestarancon.com
Email: info@alquilerestarancon.com

ALQUILERES VEGA

Pol. Ind. Bankunión 2. Av. Juvería.
33211 GIJÓN (ASTURIAS)
Tlf: 985301616 Fax: 985301953
Web: www.alquileresvega.com
Email: info@alquileresvega.com

ALQUILERES Y MONTAJES DEL SUR, S.A. (ALQUISUR)

Pol. Ind. De la Paz. C/ Antonio Huertas Remigio, 6
18200 MARACENA (GRANADA)
Tlf: 958420145 Fax: 958410011
Web: www.alquisur.com
Email: alquisur@alquisur.com

ALQUIMAQ SISTEMAS, S.L.

Ctra. Sevilla Utrera, Km. 7,5
41500 ALCALÁ DE GUADAIRA (SEVILLA)
Tlf: 954125398 Fax: 955690359
Web: www.alquimaq.es
Email: comercial@alquimaq.es

ALQUIMAQUINAS 2002, S.L

C/ Azuela 78, Nave 3, Polígono Industrial
P-29. 28400 Collado Villalba (MADRID)
Tlf: 912863211 / Móvil: 661319644
Web: www.alquimaquinas.com
Email: info@alquimaquinas.com

ALQUIMOTRIL, S.L.

Crt. De Motril al Puerto, Camino del Empe-
drado S/N. 18600 MOTRIL (GRANADA)
Tlf: 958823784 / 958820053 /
608959908
Web: www.alquimotril.com
Email: alquimotril@gmail.com

ALQUINOIA

Osoño, 59. 15200 NOIA CORUÑA
Tlf: 604 076 221
Web: www.alquinoia.com

ALQUINOVA

C/ Brinell, 7 Pol.Ind. San Marcos
28906 GETAFE (MADRID)
Tlf: 916832719 Fax: 912815759
Web: www.alquinoiva.es
Email: alquinoiva@alquinoiva.es

ALQUIOBRAS

Carretera Nacional 623, Km 86. Cabañas
de Virtus. 09572 VALLE DE VALDEBEZANA
Tlf: 655615401
Web: www.alquiobras.com
Email: n.l.alquiobrasvirtus@gmail.com

ALQUIOR, S.L.

C/ Isaac Piñeiro Varela, 9
32540 A GUDIÑA (OURENSE)
Tlf: 988226617
Web: www.alquior.com
Email: alquiore1@gmail.com

ALQUIRA ALOR, S. L.

C. Blasco De Garay, 31
02600 VILLARROBLEDO, ALBACETE
Tlf: 967 14 42 47
Web: www.alkiraalor.com

ALQUISAGAR S.L.



ALQUISAGAR CALAHORRA
P.I. Tejerías Norte. C/Rifondo, 25
26500 CALAHORRA (LA RIOJA)
Tlf: 941135291
Web: www.alquisagar.com
Email: info@alquisagar.com

ALQUISAGAR LOGROÑO

Pol. Portalada, C/La Nevera, 11, (Esquina CL.Cordonera)
26006 LOGROÑO (LA RIOJA)
Tlf: 941 44 53 93
Email: alquilerlogro@alquisagar.com

ALQUISAGAR ZARAGOZA

Pol. Centrovía, Av. Buenos Aires, 39
50196 LA MUELA (ZARAGOZA)
Tlf: 876 169 978
Email: alquilerzaragoza@alquisagar.com

ALQUISANABRIA

Ctra. Nacional 525, km. 83
49396 CASTRO DE SANABRIA COBREROS (ZAMORA)
Tlf: 980620498 Fax: 980620496
Web: www.alquisanabria.com
Email: info@alquisanabria.com

ALQUISE, S.L. ALQUILERES Y SERVICIOS PIRENAICOS, S.L.

C/ División, 52 s/n. 22006 HUESCA
Tlf: 974240633 Fax: 974241031
Web: www.alquise.es
Email: alquise@alquise.es

ALQUIVALLE

C/ De la Investigación, 11 (Parque Empresarial)
11407 JEREZ DE LA FRONTERA (CADIZ)
Tlf: 956340596 Fax: 956308230
Web: www.alquivalle.com
Email: alquivalle@alquivalle.com

ALQUIVEN MAQUINARIA 2000, S.L.

C/ Enrique Gimeno, nave 7 Pol. Ind. Ciudad del Transporte
12006 CASTELLÓN DE LA PLANA
Tlf: 964371043
Web: www.plataformaselevadorasalquiven.com
Email: info@alquivenmaquinaria.com; administracion@alquivenmaquinaria.com

ALRO MAQUINARIA, S.L.

C/ Vilariño, 87
15930 BOIRO DE ARRIBA (A CORUÑA)
Tel.: 981842700/ 682888111
Web: alromaquinaria.com
E-mail: alro@alromaquinaria.es

ALSETRANS 2000 S.L

Avda. Torratier, 9-11,
46870 ONTINYENT (VALENCIA)
Tlf: 962910841
Web: www.alsetrans.es
Email: info@alsetrans.com

ALTAY-ANDAMIAJES Y ESTUDIOS, S.L.

Pol. Ind. La Cartuja Baja, Parcela 15C, Nave 5
50720 LA CARTUJA BAJA (ZARAGOZA)
Tel.: 976593034
Web: www.altay.es
E-mail: altay@altay.es

ALTESUR ALQUILERES TÉCNICOS DEL SUR, S.L.

Avenida del Polígono, fase 2, nave 45 Polígono La Capellania,
29130 ALHAURÍN DE LA TORRE, MÁLAGA
Tlf: 952004775 Fax: 952960843
Web: www.altesur.com
Email: comercial@altesur.com

ALTOR

Pol. Ind. Candina, C/ Río Pas 2
39011 SANTANDER (CANTABRIA)
Tlf: 942 65 23 15
Web: www.altor.ws
E-mail: alquileresantander@altor.ws

ALTRASAN

Gandara 5
36720 GUILLARE(TUI) (PONTEVEDRA)
TLF: 986603619 Fax: 986604441
Web: www.altrasan.com
Email: info@altrasan.com

ALVEMA, S.A.

Camino de Cogullada, 24
50014 ZARAGOZA
Tlf: 976471798 Fax: 976472736
Web: www.alvemasa.com
Email: info@alvemasa.com; comercial@alvemasa.com

ALVEMACO, S.L.

Web: www.alvemaco.com
Email info@alvemaco.com

ALYSER DE MAQUINARIA, S.L.

Pol. Ind. Aljoroque, 24-25
04628 ANTAS (ALMERIA)
Tlf: 950453550
Email: info@alysers.es
Web: www.alyserdemaquinaria.com

AMALTUR

Ctra. Zamora, 1007. Pol. Ind. 113. Parcela 52-38. 24231 ONZONILLA (LEÓN)
Tlf: 626618140
Web: www.amaltur.com
Email: miguelangel@amaltur.com; amaltur@amaltur.com

AMG ALQUILER DE MAQUINARIA

Camino Puente del Rey, 5. 29140 MÁLAGA
Tlf: 952560388
Web: www.amgalquiler.com
Email: malaga@amgalquiler.com

ANDAMIOS DUAR

Pol. Ind. Comarca II, C/ F 14
31191 BARBATÁIN (NAVARRA)
Tlf: 948 31 62 74

ANDAMIOS Y MONTAJES ECA, S.L.

Pol.Ind. Cmo. Labiano, 44.
31192 MUTILVA ALTA (NAVARRA)
Tlf: 948241017 Fax: 948246313
E-mail: mutilva@ecasal.com; tudela@ecasal.com

SEDE TUDELA

Pol. Ind. Las Labradas Vial Madrid (Esquina Vial Aragón)
31500 TUDELA (NAVARRA)
Tlf: 948821083
Fax: 948822116
Email: Tudela@ecasal.com

ANTISA EXCAVACIONES

28935 MÓSTOLES (MADRID)
Teléfonos: 654510547 / 916687013 / 916482973 / 647946062 / 663049058
Email: antisas@hotmail.com

ANTONIO BAREA S.L. (GRÚAS BAREA)

Ctra. Madrid-Cádiz Km 397,300
14014 CÓRDOBA (CÓRDOBA)
Tel.:902404902
Fax: 957326555
Web: www.grupobarea.es
E-mail: info@grupobarea.es

ANTONIO BRAVO AGRO, S.A.

Pol. Ind. San Isidro, C/ Marugate, 28
06400 DON BENITO (BADAJOZ)
Tlf: 924805819
Email: administracion.donbenito@antonio-bravogro.com

FEITO ALQUILER DE MAQUINARIA

Av. Gumersindo Llorente, 24
28022 MADRID
Tlf: 917470208/ 914086400
Web: www.antoniofeito.es

ANTONIO SUÁREZ BAUTE E HIJOS

Calle Agustín De Bethencourt, 7, La Orotava
38300 TENERIFE
Tlf: 922333350
Email: suarezbaute.norte@gmail.com

APE ABELLAN

C/ Cobalto, 168
08907 Hospitalet De Llobregat (BARCELONA)
Tel:637763579
Web: www.aplataformaselevadoras.com
Email: info@aplataformaselevadoras.com; Oscar@aplataformaselevadoras.com

APROLIS

Avd. Andalucía, 208 - 28343
VALDEMORO (MADRID)
Telf: 691 839 392
Web: www.aprolis.es
Email: info@aprolis.es

ARAGON ALQUILER DE MAQUINARIA, S.A.

Pol. Ind. El Arbol, parcela 4
48980 SANTURZI (VIZCAYA)
Telf: 944617400
Web:www.aragonmaquinaria.com
Email: aragon@aragonmaquinaria.com

ARATRANS, S. L.

Pol. Ind. Talluntxe, 1 C/ B, nº 2
31110 NOAIN (NAVARRA)
Telf: 948316555 / 685878888
Fax: 948317871
Web: www.aratransalar.com
Email: aratransalar@aratransalar.com

ARBEGUI S. A.

Pol. Ind. Bidosola. Auzunea, parcela K2.
48142 ARTEA (VIZCAYA)
Telf: 944575320 Fax: 944575322
Web: www.arbegui.com
Email: arbegui@arbegui.com

ARECA MANUTENCIÓN

Avenida Castilla, 11. 28830 San Fernando De Henares (MADRID)
Tlf: 91 776 33 90
Web: www.arecamanutenccion.es
Email: info@arecamanutenccion.es

ARIDOS MIJARES, S.L.

Avd. Mediterráneo, 17 - Aptdo. 37
12200 ONDA (CASTELLÓN)
Telf: 964603329 Fax: 964602780
Web: www.aridosmijares.com
Email: info@aridosmijares.com

ARIDOS Y EXCAVACIONES GISTAU, S.L.

Camino de la Boquera, km 5
22300 BARBASTRO (HUESCA)
Telf: 608030522
Email info@aridosgistau.com

ARIDOS Y PREFABRICADOS ANTOLIN,S.A.

Av. de Valladolid, 6. 34002 PALENCIA
Telf: 979777777 Fax: 979777778
Web: www.aridosantolin.es
Email: comercial@aridosantolin.es

ARPALA S.L.

Pol. Ind. Las Nieves. C/ Puerto de Navace-rada, 76. 28935 MOSTOLES (MADRID)
Tel.: 916658180 Fax: 916169267
Web: www.arpala.com
E-mail: arpala@arpala.com

ARRACE 2, S.A.

Pol. Ind. Bakiola, 12
48498 ARRANKUDIAGA (VIZCAYA)
Tlf: 946322016 Fax: 946481845
Web: arrace2.com
Email: info@arrace2.com; s.fernandez@arrace2.com

ARTOSA, S.A.

Arnau D 'Oms 38/40
08016 BARCELONA (BARCELONA)
Tel: 649 41 07 33 / 934 08 39 10
Web: www.artosabarcelona.es

ASAL MANTENIMIENTOS ELECTROMECÁNICOS ARDOZ, S.L.

Avda. Castilla, 26 Nave 7
28830 San Fernando De Henares (Madrid)
Tlf: 916768074
Email: info@asal.es
Web: www.asal.es

ASUAL ALQUILER DE MAQUINARIA SL

Larrondo Kalea 9
48180 - LOIU - BIZKAIA
Tel.: (+34) 944 538 300
Email: asual@asual.biz
Web: www.asual.biz

ATES, S.L.

Tlf: 902171517 Fax: 902191519
Web: www.ates.es
Email: info@ates.es

AUJUB, S.L.

C/ Gremio Zapateros, 15 pasaje. Part. Nave 3
07009 PALMA DE MALLORCA (BALEARES)
Telf: 971431811 Fax: 971434086
Web: www.aujub.com
Email: aujubcontenedores@gmail.com

AURTENECHÉ DISTRIBUCIÓN, S.L.

Pol. Ind. San José de los Llanos
01230 NANCLES DE LA OCA (ALAVA)
Tel: 945361919
Web: www.aurteneche.com
E-mail: yanmar@aurteneche.com

AUTO GRUAS CAMBRILS

Pol. Ind. Belianes. Av. Metal-lúrgia 10-12
43850 CAMBRILS (TARRAGONA)
Tlf: 977795443 / 639604523
Web: www.autogruascambrils.com

AUTO NAVARRO, S.L.

José Pellicer 5 Bajo
50007 ZARAGOZA (ZARAGOZA)
Tlf: 976376170
Email: gruasautonavarro@hotmail.es

AUTOFRUTOS S.L.

Ctra. Santa Catalina, 172
30151 Santo Ángel
Tlf: 968840100: 620216835
E-mail: autofrutos@autofrutos.com

AUTOGRÚAS ELGASA, S.L.

Pol. Industrial Agualevada P-32
15200 NOIA
Tlf/Fax: 902.103.279 / 881.976.181
Web: www.gruaselgasa.com
Email: info@gruaselgasa.com

AUTOMAQUINARIA ARANGUREN, S.L.

Pol. Ind. Mutilva Baja. Calle S/N Nave 12
31192 MUTILVA BAJA (NAVARRA)
Tlf: 948249051
Email: info@automaquinariaaranguren.com
Web: www.automaquinariaaranguren.com

AUTOMOCION LOZANO, S.L.

Pol. Ind. Calle XI, Parcela P-1
13200 Manzanares (Ciudad Real)
Tlf: 926627272
Web: www.automocionlozanosl.com
Email: info@automocionlozanosl.com

AUTOMÓVILES ANDRÉS VICENTE, S.L.

Polígono Industrial, C/ Navarra, s/n parcela 50500TARAZONA (ZARAGOZA)
Tlfy fax: 976.64.41.39 / 976.64.41.39
Email: autoanvic@telefonica.net

AUXILIAR GRUAS Y TTES. AGRUTRANS

C/ Energía, 69
08740 Sant Andreu De La Barca BARCELONA
Tlf: 936530704
Web: www.agrutrans.com
Email: correo@agrutrans.com

AXOR RENTALS S. L

Portal de Gamarra 50. 01013 Vitoria (ÁLAVA)
Tel.: 945255426
Web: www.axor-rentals.com
Email: vitoria@axor-rentals.com

BAIX-MONT CONTENEDORES

Pol. Ind. Les Tosses. C/ Roma, 1 Esq. C/ Bruxelles
43870 AMPOSTA (TARRAGONA)
Telf: 977703698 Fax: 977700947
Web: www.baix-mont.com
E-mail: baix-mont@baix-mont.com

BARRERA SERVEIS A LA CONSTRUCCIO S.A.

Pol. Ind. Cami dels Freres C/ F parcela 54
25190 LÉRIDA (LLEIDA)
Tel.: 973262519 Fax: 973274966
E-mail: serveis@barrera.es; vendrell@barrera.es
Web: www.barrera.es

BAUTOS SANGAR, S.L.

Pol. Ind. C/ Jordi des Racó nº 5
07550 Son Servera (Balears)
Telef. 971813377 Fax: 971585680
Web: www.autosangar.com
Email: servicio@autosangar.es

BAYGAR, S.L.

C/ Ande-Rubianes, aptdo.105
36619 Villagarcía De Arosa (PONTEVEDRA)
Tlf: 986510156 Fax: 986510156
Web: www.baygar.com
Email: alquivilla2@baygar.com

BELLMAS INGENIEROS ASOCIADOS, SL
C. Obispo Tomás de Lorenzana n.16
17002 GIRONA
Tel. 972 20 50 52 Fax. 972 91 30 81
www.bellmasenginyers.cat/ca/
Email info@bellmasenginyers.cat

BERDIEL MANUTENCIÓN, S.L.
C/ Trapani, 2. Plataforma Logística Zaragoza
50197 ZARAGOZA (MADRID)
Tlf: 639970157
Email: rberdiel@berdielmanutencion.es
Web: www.berdielmanutencion.es

BETA
Ctra. De Orense s/n. 27500 Chantada LUGO
Tlf: 618815135 / 616195663
Web: www.maqunariabeta.com
Email: beta@maqunariabeta.com
info@maqunariabeta.com

BETICO, S.A.U. (FÁBRICA MIGUEL CARRERA Y CIA.S.A.U.)
Portal. De Gamarra, 43
01013 VITORIA GASTEIZ (ALAVA)
Telf: 945128383 Fax: 945282630
Web: www.betico.com
Email: info@betico.com

BIB MAQUINARIA
C. Bisbe Tomás de Lorenzana n.16
17002 GIRONA
Tel. 972 20 50 52 Fax. 972 91 30 81
Web: www.bibgru.cat
Email: info@bellmasenginyers.cat

BLAPE RENTA, S.L.
Ctra. Burgos-Portugal, Km 119 A
47009 VALLADOLID
Tel: 983338033 Fax: 983374713
Web: www.blape.com
Email: blape@blape.com
C/ Bronce, 1-B. Parque empresarial Borondo
28510 CAMPO REAL (MADRID)
Tel: 669703098
Email: madrid@blape.com

BLAS-GON, S.A.
Pol. Ind. La Aceña y El Molino, s/n
09491 Fresnillo De Las Dueñas (BURGOS)
Telf: 947538032 Fax: 947538292
Web: www.blasgon.es
Email: conta@blasgon.es; tecnicos@blasgon.es

BOELS RENTAL SPAIN SLU



OFICINA CENTRAL ESPAÑA
Pol. Ind. Castilla Vial 15 Parcela 15
46380 CHESTE VALENCIA
Tlf: (+34) 900 92 92 50
Web: www.boels.com
Email: depot.1315@boels.es
DELEGACIÓN MADRID
Av. Córdoba 9
Pol. Ind. La Carrehuela.
28343 VALDEMORO MADRID
Tlf: (+34) 918762036
Email: depot.1316@boels.es
DELEGACIÓN BARCELONA
C/ Antic Camí de Vic, parcela 4
08520 LES FRANQUESES DEL VALLÉS
BARCELONA
Tlf: (+34) 938 424 402
Email: depot.1317@boels.es

BOMARENT
Av. Mas Pins, 1
17457 RIUDELLOTS DE LA SELVA (GIRONA)
Telf: 972478600 Fax: 972478601
Web: www.bomarent.com
Email: info@bomarent.com

BOXES LIFT
C/ Bronce, 5 Polígono industrial Antonio del
Rincón. 45222, BOROX, TOLEDO
Tlf 925 527 034
Web: www.boxeslift.es
Email: boxeslift@boxeslift.es

BRETONES, S.A.
Pol. ind. Pedroches. C/ Alfareros, Nave 113
14014 CORDOBA
Telf: 957262222 Fax: 957254838
Web: www.gruasbretones.com
Email: info@gruasbretones.com

CABA ELEVACION, S.L.
Pol. Ind. Los Royales 8. Parc,35. Crta. Ma-
drid-Lisboa. Km 333

06892 TRUJILLANOS
Tlf:902100120/ 924327322/ 62603925
Fax: 924374600
Web: www.cabaelevacion.com
Email: caba@cabaelevacion.com

C.G.M. SERVICIOS, S.L.
Pol. Ind. los vientos. C/xaloc 20.
46119 (NAQUERA) VALENCIA
Tlf: 961399963 Fax: 961399964
Web: www.cgmsservicios.es
Email: cgm@cgmsservicios.es

CAELCA
Calle Lirio, 1 - El Chorrillo. Santa Cruz de Tenerife
Tlf: 922616968
Web:www.caelca-canarias.com
Email: francis@caelca-canarias.com

CAELTU SERVICIOS Y MANUTENCIÓN, S.L.
Polígono Las Labradas Vial Cantabria nº 16
TUDELA 31500 (NAVARRA)
Tlf: 948 82 60 71 Fax: 948 40 22 43
Web: www.caeltu.es/
E-mail: administracion@caeltu.es

CAMALEON TRUCKS GRUAS Y TRANSPORTES
C/ Delco, num 4. Polígono Cuidad del Auto-
movil. 28914 Madrid
Tels. 910100034 / 655507060
Web: www.camaleontrucks.com
Email: transportes@camaleontrucks.com;
contabilidad@camaleontrucks.com

CANAL RENTAL
Ctra. de Tordera a Blanes, 174
Apartat de Correus 174
08490 - TORDERA (BARCELONA)
Tel. 0034-93-764.04.93
www.canalrental.com
Email: info@canalbarberan.com

CANALSA DE MAQUINARIA S.L.
Pol. Ind. El Campón. 22A-Bajo
39011 PEÑACASTILLO (CANTABRIA)
Tlf: 942321327 / 942321339
Web: www.canalsa.net
Email info@canalsa.net

CANTERAS FERROLANAS, S.A.
Estrada. de Cobas, Km. 4
15407 FERROL (A CORUÑA)
Telf: 981327600 Fax: 981327400
Email: ferrolanas@canterasferrolanas.com

CAÑIBANO, GRUAS INDUSTRIALES REUNIDAS, S.A.
Av. Real de Pinto, 144. 28021 MADRID
Tlf: 917974414 Fax: 917966084
Web: www.canibano.com
Email: info@canibano.com

CARDELLE HIDRÁULICA, S.L.
Ctra. Nacional VI. Km. 577 (Cortiñán)
15319 Cortiñán Bergondo (A CORUÑA)
Telf: 981780001 Fax: 981780259
Web: www.cardelle.com
Email: cardelle@cardelle.com

CARRETILLAS 2000, S.L.
Avda. Valdelaparra, 27, Edif. III - Nave 13
28108 ALCOBENDAS (MADRID)
Tlf: 916621994
Email: madrid@carretillas2000.com
Web: www.carretillas2000.com

CARRETILLAS CARMOCAR, S.L.
P.I. Parque Plata. C/ Mansios nº4
41900 CAMAS (SEVILLA)
Tlf: 955 98 07 06
Web: www.carmocar.com
Email: administracion@carmocar.com

CARRETILLAS CARODE, S.L.
Avenida Mare Nostrum 17.03007 ALICANTE
Tlf: 965 10 11 61 / 607 82 11 83
Web: www.carode.es
Email: info@carode.es

CARRETILLAS CARRAÑACA, S.L.
Camino las Fontanillas, 34
14900 LUCENA (CORDOBA)
Tlf: 957514211
Email: comercial@carranaca.es
Web: www.carranaca.es

CARRETILLAS DEL SEGRIA
Pol. Ind. La Nora, Carrer Segarra, s/n
25660 ALCOLETGE LLEIDA
Tlf: 973196621
Web: www.carretillasdelsegria.com
Email: Info@carretillasdelsegria.com

CARRETILLAS ELEVADORAS DE TENERIFE, S.L.U. (ROHEN MAQUINARIA)
Pol. Ind. Valle Güimar, Manzana XV, Nave 16
38509 Güimar Tenerife
Tlf: 922612387
Web: www.rohenmaquinaria.com
Email: info@rohenmaquinaria.com

CARRETILLAS KLIFMAN, SL
Carrer Coeters, 20,
46970 ALAQUAS VALENCIA
Tlf: 961266901
Web: www.carretillasklifman.com
Email: info@carretillasklifman.com

CARRETILLAS PALMA, S.L.
Avda. 16 de Julio, 40
07009 Palma de Mallorca (Balears)
Tlf: 971295520
Email: info@carretillaspalmasl.com
Web: www.carretillaspalmasl.com

CARRETILLAS TERRASSA, S.L. (CATER)
C/ MIÑO 112 NAVE 2
Tlf: 937847878
Email: info@cater-sl.com
Web: www.cater-sl.com

CARRETILLAS TR
Carrer Blesa, 7-19. BARCELONA
Tel. 934414307 Fax. 934414376
Web: www.talleresyrecambios.com/empresa
Email:info@talleresyrecambios.com

CARRETILLAS VEGA BAJA, COOP. V.
Ctra. Orihuela - Beniel Km 3
Los Desamparados, Orihuela (ALICANTE)
Tlf: 965302863
Email: info@carretillasvegabaja.es
Web: www.carretillasvegabaja.es

CASAS GRUTEMAC, S.L.
Ctra. Redondela a Peinador N° 30-32 (Ba-
rrio Millarada) 36815 Vilar De Infesta Re-
dondela (PONTEVEDRA)
Tel:986487441 Fax:986488690
Web:casasgrutemac.com
E-mail: casasgrutemac@casasgrutemac.com

CASUMAIR
Av. Yeseros, 9. 28341 Valdemoro (MADRID)
Telf: 918752276 Fax: 918752752
E-mail: pedidos@casumair.com

CAYBA SERVICIOS, S.A.
Crta. De Sevilla S/n. 14013 CORDOBA
Telf: 957760030/ 957240006
Web: www.cayba.com
Email: cayba@cayba.com

CATALONIA UNIC
C/ Alemania, 55 Pol. Ind. 'Les Comes'
08700 IGUALADA (BARCELONA)
Tlf: 938056060
Web: www.catunic.com
Email: unic@catunic.com

CEALMAQ
Pol. Ind. Valdeconejo. C/ Aneto, 16 A- 4.
50410 CUARTE DE HUERVA (ZARAGOZA)
Tlf.: 902555057/ 976791977/ 609470471
Fax: 976791976
Web: www.cealmaq.com
Email: info@cealmaq.com

CEDECAR SERVICE, S.L.
Pol. Ind. Las Monjas. C/ Invierno, 19
28850 TORREJÓN DE ARDOZ (MADRID)
Telf: 916768262 / 916768262
Fax: 916788913
Web: www.cedecar.com
Email: cedecar@cedecar.com

CENTROMAN NORTE, S.A.
C/ Valportillo Primera, 4, Pol. Ind. De Alco-
bendas. 28108 Alcobendas (Madrid)
Tlf: 916613 64
Email: comercial@centroman.net
Web: www.centroman.net

CERIO MAQUINARIA, S.L.
C/ Santa Bárbara, 2. 31200 Estella (NAVARRA)
Telf: 948552752 Fax: 948552752
web: www.ceriomquinaria.es
email: cerio@ceriomquinaria.es

CHICO Y MARTIN
C/ Prolongación Sauce 1
38107 BARRANCO GRANDE (SANTA
CRUZ DE TENERIFE)
Tlf: 922616263/ 928701311
Web: www.chicoymartin.com
Email: ngm@chicoymartin.com

CHOOSEMAK S.L (MARCA: MAXIM DOMENECH-CHOOSEMAK)
DIRECCIÓN FISCAL:
Pol. Ind. El Bony C/ Les Eres s/n
46470 CATARROJA (VALENCIA)
Email: administracion@choosemak.es

DIRECCIÓN CENTRAL ALBERIC:
Pol.Ind. Alberic I2 - Ptda. Marquesa. C/Dels
Forners 23-27. 46260 ALBERIC (VALENCIA)
Tlf: 962440185
Email: info@choosemak.es

DIRECCIÓN DELEGACIÓN ALICANTE:
Pol.Ind. Pla de la Vallonga C/ Agua nº 14
03006 ALICANTE
Tlf: 965102184
Web: www.maximdomenech.es
Email: alicante.admin@choosemak.es

CLAVERIA SERVICIOS 2015 SL
Central Binéfar. Ctra N. 240 km. 131
22.500 BINÉFAR (HUESCA)
Tlf: 974432869 / 653961393
Web: www. www.claveriaservicios.com
Email: info@claveriaservicios.com

COEXU, S.L. - MOICANO RENT
C/ Del Plà, 4
08410 Vilanova Del Vallès (BARCELONA)
Tlf: 938 456 100
Web: www.moicano.com
Email: info@moicano.com

COFERSA 2000, S.A.
Pol. Ind. Avda. Comunidad Europea, 6
34004 PALENCIA
Tlf: 979165545
Fax: 979165549
Web: www.cofersa2000.com
Email: alquiler@cofersa2000.com

COIMA
C/ Antartida 4
35212 LAS HUESAS TELDE
Tlf: 928692067
Fax: 928681817
Web: www.coimasl.com
Email: info@coimasl.com

COLOMAQ, S.L.
Pol. Ind. Portalada. C/ Serón,13
26006 LOGRONO (LA RIOJA)
Telf: 941246932 / 699916634
Fax: 941235045
Email: colomaq@fer.es

COMERCIAL BASTE, S.L.
C/ Joan Monpeó, 130
08223 TERRASA (BARCELONA)
Telf: 937855048 Fax: 937750004
Web: www.comercialbaste.com
Email: info@comercialbaste.com

COMERCIAL COALCI, S.L.
C/ Camí de Can Grau, 10-12
Polígono Industrial Valloriol Apto.137
08430 La Roca del Vallès (BARCELONA)
Tel. 938606452
Web: www.coalci.es
E-mail: info@coalci.es

COMERCIAL COMAEX, S.L.
Avda. Martín Palomino naves 1-3
10600 PLASENCIA (CÁCERES)
Telf: 927 417 215 / 630 085 481
Web: www.comaex.es
Email: ventas@comaex.es

COMERCIAL CUSTODIO, S.L.
Pol. Ind. O Campiño, parcela A-7 A-8
36158 PONTEVEDRA
Telf: 986876564
Fax: 986876067
Web: www.comercialcustodio.es
Email: custodio@comercialcustodio.es

COMERCIAL DE MAQUINARIA LUCAS, S.L. COMALUC
Autovia Madrid - Alicante, Km. 386,4
03660 NOVELDA (ALICANTE)
Telf: 965600598
Fax: 965800604
Web: www.comaluc.es
Email: info@comaluc.es

COMERCIAL DOYSA, S.L.
Pol. Ind. Guadalupe. C/ Concepción Are-
nal, 10. 29004 MÁLAGA
Telf: 952239955/ 54
Fax: 952239930
Web: www.comercialdoyosa.es
Email: info@comercialdoyosa.es

COMERCIAL EUROYEN, S.L.



Avda. De Andalucía, 521
28343 VALDEMORO (MADRID)
Tlf: 918081043
Email: euroyen@euroyen.es
Web: www.euroyen.es

COMERCIAL F3, S.L.

Pol. Ind. De Bergondo. C/ Parroquia de Moruxo, B44
15165 BERGONDO (A CORUÑA)
Tlf: 981649010
Web: www.comercialf3.com
Email: info@comercialf3.com

COMERCIAL NONÓ, S.A.

C/ Can Culebra S/N
17162, BESCANÓ (GIRONA)
Tlf: 972414000
Web: www.cialnono.com

COMERCIAL ORBEL, S. A.

Pol. Ind. Mijares .Industria, 20
12550 ALMAZORA (CASTELLÓN)
Tlf: 964560023
Web: www.orbelgrupo.com
Email: manuel.quintero@orbel.eu

COMERCIAL PEÑA SERVICIOS, S.A. (GRUPEMA)

C/ los Juncos s/n -Aptdo. 577
18006 GRANADA
Tlf: 958819360 Fax: 958184072
Web: www.grupema.com
Email: info@grupema.com

COMIRO, S.L.

Güell, 166-180. 17180 Vilablareix (Gerona)
Tlf: 972 21 21 08
Web: www.comiro.com
Email: comiro@comiro.com

COMOLI, S.L.U.

C/ Esteban Salazar Chapela 288
29004 MÁLAGA
Tlf: 952 242 000
Web: www.carretillasmalaga.com
Email: comercial@comoli.es

COMPRESORES LOR, S.L.

Pol. Ind. 27 Martutene. Paseo Ubarburu, 35
- pab. 7. 20014 DONOSTIA (GIPUZKOA)
Tel.: 943454477 / 943459777
Fax: 943454633
Web: www.compresoreslor.com
E-mail: info@compresoreslor.com

COMPRESORES PRAGA E HIJOS, S.L.

C/ De la Red Diecisiete
41500 ALCALA DE GUADAIRA (SEVILLA)
Tlf: 954401277 Fax: 955630947
Web: www.compresorespraga.com
Email: comercial@compresorespraga.com

COMSA CORPORACION

MADRID
C/ Julián Camarillo 6A, 2ª planta
28037 Madrid
Tlf: 3491353210
Web: www.comsa.com

CATALUÑA

Edificio Numancia 1
c/ Viriat, 47
08014 Barcelona
T +34 933 662 100

CONDAL GRUES,S.A.

Calle Portugal 5,
Polígono Industrial Constantí,
C.P. 43120, Constantí, Tarragona.
Teléfono: 93 331 04 04
E-mail: info@ibergruas.com

CONSTRUCCIONES ITURRIOZ, S.A.

Polígono Ezizola 24-B
20213 IDIAZABAL (GUIPÚZCOA)
Tlf: 943 18 75 56
Web: www.construccionesiturrioz.com
Email: iturrioz@construccionesiturrioz.com

CONSTRUCCIONES MERCESAN, S.L. (ADECA)

C/ D, 20 Pol. Ind. Campollano
02006 ALBACETE
Tlf: 967240510
Web: www. adeca.com
Email: adeca@adeca.com

CONSTRUCCIONES MODULARES CABISUAR,S.A.

C/ Acedinos, 29
28946 FUENLABRADA (MADRID)
Tlf: 916062412 / 677598324
Web: www.cabisuar.com
Email: info@cabisuar.es;
comercial@cabisuar.es

EUROBLOC, S.A.

Autovía N-II, Km. 38.250. C/ Ferrocarril, 37
28880 MECO (MADRID)
Tlf: 918860146 Fax: 918861128
Web: www.eurobloc.com
Email: moviles@eurobloc.com

CONTAINERS MATARO (GRUPO MARTHE)

Pol. Ind. Les Hortes. Carrer de la Teixidora,
1-3. 08302 MATARÓ (BARCELONA)
Tlf: 937901614 Fax: 937995656
Web: www.grupomarthe.com
Email: mataro@grupomarthe.com

SEDE BADALONA

Josep Maria Cuyas i Tolosa, 12 Local
08915 BADALONA (BARCELONA)
Tlf: 933991802 Fax: 934650813
Email: badalona@grupomarthe.com

SEDE GRANOLLERS

Cami Ral, 77
08402 GRANOLLERS (BARCELONA)
Tlf: 938794200 Fax: 938613640
Email: granollers@grupomarthe.com

SEDE MALGRAT DE MAR

Pol. Ind. Can Patalina. Avenida Sanllehi i Bosch.
4208380 Malgrat De Mar (BARCELONA)
Tlf: 937678833 Fax: 937678874
Email: malgrat@grupomarthe.com

CONTAINERS MAYOL PRATS

C/ Carme, 43 – bloc 1-C
08754 EL PAPIOL (BARCELONA)
Tlf: 936731565
Web: www.containersmayolprats.es
Email: mayol.prats@gmail.com

CONTAINERS MORALES, S.A.

C/ Teulera, 36
17246 STA. CRISTINA D'ARO (GIRONA)
Tlf: 972837269 / 972837026
Fax: 972837375
Web: containersmoraless.com
E-mail: serveis@containersmoraless.com

CONTECO (CONTENEDORES DE LA CORUÑA S.L.)

Parque Empresarial de Laracha Lendo, s/n.
15145 LARACHA - A CORUÑA
Tlf: 981 404176
Web: www.conteco.es

CONTAINEX CONTAINER-HANDELSGESELLSCHAFT M.B.H

Tlf: +34 9191 425-98
Web: www.containex.com
Email: ctx@containex.com

CONTECO LA POBLA, S.L.

Crta. Maquiva KM.1
46185 La Pobla De Vallbona (VALENCIA)
Tlf: 961661961
Web: www.contecolapobla.com
Email: info@contecolapobla.com

CONTENEDORES ALHAMBRA, S.L.

Crta. Antigua de Málaga, 140 (Pago de Fatinafar). 18015 GRANADA
Tlf: 958206080 Fax: 958207043
Web: www.contenedoresalhambra.com
Email: info@contenedoresalhambra.com

CONTENEDORES IGLECAR, S.L.

Pol. Ind. 11. Camino de Carcedo, s/n. Parcela 1. 09080 - (BURGOS)
Tel.: 653670485
Email: rafa@iglecarsl.com

CONTENEDORES JOSE, S.L.

Crta. Granada, 59.B
30800 LORCA (MURCIA)
Tlf. 968468910 Fax. 968444507
Web: www.contenedoresjose.com
Email: info@contenedoresjose.com

CONTENEDORES VASCOS, S.A.

P.A.E. Asuarán Edif. Eneuri Crta. Bilbao-Plencia,17 Of.14. 48950 ASUA
Tlf: 944128611/ 944128721
Fax: 944731336
Web: www.contenedoresvascos.com
Email: vascos@contenedoresvascos.com

CONTENIDORS ESPARREGUERA

Pol. Ind. Can Sedó
08292 ESPARRAGUERA (BARCELONA)
Tel.:937772180
Web: www.contenidors.cat
E-mail: info@contenidors.cat

CONTRA, S.A.

Av. De la Industria, 2
28970 HUMANES (MADRID)
Tlf: 916900113 Fax: 916901444
Web: www.contrasa.com
Email: contrasa@contrasa.com

CONTRATAS MOTA, S.A.

Avda. de Lugo 66
33400 AVILES (ASTURIAS)
Tlf: 985561138
Fax: 985527712
Web: www.grupomota.es
Email: mota@grupomota.com

CONTROLEVER, S.L.

C/ Tona 7, Pol. Ind. Montguit
08480 L'Ametlla Del Valles (BARCELONA)
Tlf:935 682 390
Web: www.controlever.com
Email: controlever@controlever.com

COPEMAF, S.A.

Rua 6, Nave 1
32901 SAN CIBRAO DAS VIÑAS, OURENSE
Tlf: 988362027
Email: copemaf@copemaf.com
Web: www.copemaf.es

CORALVENCA

Pol. Ind. Las Majoreras . C/ Los Llanillos, 36
35259 Carrizal De Ingenio (LAS PALMAS)
Tlf: 928709091Fax: 928734464
Web: www.coralvenca.com
Email: info@coralvenca.com

CORMESA, S.A.

Pol. Ind. Pedrafit. Av. Progres, 2
43470 LA SELVA DEL CAMP (TARRAGONA)
Tlf: 977844547 Fax: 977844548
Web: www.cormesa.es
Email: jordicasanovas@cormesa.es

COSFERLA, S.L.

Calle Santa Tecla, 15-17
36207 PONTEVEDRA (VIGO)
Tlf: 986 443 106
Web: www.cosferla.com
Email: cosferla@cosferla.com

COSFERLA, S.L.

Calle Santa Tecla, 15-17
36207 PONTEVEDRA (VIGO)
Tlf: 986443106
Email: cosferla@cosferla.com
Web: www.cosferla.com

COSTA RENT

C/ Edison, 5-A. 08397Pineda de Mar,
Tel: 680689361
Web: www.costarent.es
Email: comercial@costarent.es

COTEYMA

Pol. Los Llanos de la Estación.
C/ De Tomás A. Edison, 6
50800 ZUERA (ZARAGOZA)
Tlf: 976694430 Fax: 976694431
Web: www.coteyma.com
Email: comercial@coteyma.com

COYMAT ACUÑA S.L.

Pol. Ind. Can Humet de Dalt . C/ Santiago Rusiñol, 14 nave B12
082103 POLINYA (BARCELONA)
Tel: 937135180/ 606957171
Fax: 937149319
Web: www.coymat.com
Email: coymat@coymat.com

CRUZ ARABA, S. L.

Pol. Ind. De Betoño. C/ Concejo, 11
01013 Vitoria-Gasteiz (Alava)
Telf: 945282503/ 606413197
Fax: 945279622
Web: www.cruzaraba.es
Email: administracion@cruzaraba.es

CURMAC ELEVACIÓ SL

Polígono Venta Nova - Parcela 2
43894 CAMARLES (TARRAGONA)
Tlf: 977471909
Web: www.curmac.com/es
Email: curmac@curmac.com

CV CABRERA ASISTENCIAS

Calle Lentisco. 06009 Badajoz
Tlf: 924205111 / 626495907 / 626495905
Fax: 924 220 007
Web: www.cvasistencia.com/
Email: info@cvasistencia.com

DANIMA GALICIA, S.A.

Espíritu Santo, 28
15160 SADA (LA CORUÑA)
Tlf: 981611666 Fax: 98611677

DARSA ELEVACIÓN S.L.U.

Tlf: 667344148
Web: www.darsaelevacion.com
Email: info@darsaelevacion.com

DASSLER CARRETILLAS

Av. de Madrid 101
28500 ARGANDA DEL REY (MADRID)
Tlf: 918257779
Web: www.dassler.es
Email: info@dassler.es

DBK PROYECTOS, S.L.

C/ San Blas, 11. 31390 Olite (Navarra)
Tlf: 948702204
Web: www.dbkproyectos.es
Email: comercial@dbkproyectos.es;
comercial@dbkproyectos.es

DE HARO MAÑAS, S.L.

Pol. Ind. Puerta de Vera. Crta. Garrucha, s/n
04620 VERA (ALMERIA)
Tlf: 950391678 Fax: 950391465
Web: www.deharomanas.com
Email: deharomanas@deharomanas.com

DE LA ROSA Y OSORIO, S.L.

C/ Pozos, 14
45516 La Puebla De Montalban (TOLEDO)
Tlf: 925750270 / 655944886/ 669892366
Email: delarosayosorio@gmail.com

DESGUACES Y GRUAS GALAN

Ctra. Don Benito- Medellín
06400 DON BENITO BADAJOZ
Tlf: 924810532 / 924802037
Web: www.desguacesygruasgalan.worpress.com
Email: gruascardgalan@gmail.com

DESMONTES Y TRANSPORTES ALTEA, S.L.

Partida Llano del Castillo, 40
03590 ALTEA (ALICANTE)
Tlf: 965843933 Fax: 966880013
Web: www.desmontesalta.com
Email: DESTTRANS@TELEFONICA.NET

DESPANORSA

Pol. 27, Paseo Ubarburu, 44
20014 - DONOSTIA-SAN SEBASTIÁN
Tlf: 943454528
Email: ijalon@despanorte.es

DICELMA

Polígono industrial San Cristóbal, C/ Plata,
36. 47012 VALLADOLID
Tlf: 983299710
Web: www.dicelma.com
Email: dicelma@dicelma.com

DIFEMSA DIAZ FERRARIOS

MAQUINARIA, S.A.
Pol. Ind. La Mina Norte. C/ Madroño, s/n.
Nave 8. 28770 COLMENAR VIEJO (MADRID)
Telf: 918473020 Fax: 918467169
Web: www.difemsa.com
Email: difemsa@infonegocio.com

DISSET ELEVACIÓ

Carrer d'Annibal, 49-51
08401 GRANOLLERS (BARCELONA)
Tlf: 647282045
Web: www.dissetelevacio.com
Email: comercial@dissetelevacio.com

DISTRIBUCIONES BOADELLA S.L.

Pol. Ind. Girona. Ctra. Nacional II, Km 706,5
17457 Riudellots De La Selva (GIRONA)
Tel.: 972478100 Fax: 972478129
Web: www.boadella.com
E-mail: info@boadella.com

DISTRIBUIDORA GADITANA

DE VALLAS, S.A. (DIVAGASA)
Pol. Ind. Pelagatos. C/ Tesón, 21
11130 Chiclana De La Frontera (CADIZ)
Tlf: 956532111
Fax: 956533215 / 956533215
Web: www.digavasa.com
Email: info@digavasa.com

DRILCO, S.L.
ALQUILER DE COLCHONES DE AIRE SOLVING
 Av. Somosierra 22, P.E. Inbisa I - E 6 y 7
 28703 S.S. DE LOS REYES (MADRID)
 Tel: 916591900
 Email: drilco@drilco.net
 Web: www.drilco.net

EASYSALQUILER
 Tlf: 900 909 802
 Web: www.easysalquiler.com
 Email: info@easysalquiler.com

ECEPA, S.L.
 C/ Montserrat, 33
 08760 MARTORELL (BARCELONA)
 Telf: 607206461
 Tlf: 937753767
 Web: www.ecepaexcavacio.com
 Email: info@ecepaexcavacio.com

ECMA
 Marqués de Jura Real, 30. 28019 MADRID
 Tlf: 916483209 / 638858369
 Web: www.alquilerdemquinariamadrid.com
 E-mail: ecma@ecmamaquinaria.com

ECO RECICLAJE Y RECUPERACION
 C/ Pablo Iglesias, 76
 08908 Hospitalet De Llobregat (BARCELONA)
 Tlf: 930173272

ECOELEVA ALQUILER, VENTA Y REPARACIÓN DE MAQUINARIA
 C/ Alemania 17-18. Pol. Ind. Ciudad del transporte. 12006 CASTELLÓN
 Tlf: 964105666/ 620305135
 Email: ecoeleva@ecoeleva.com

ECOGRUAS DA VINCI S.L. (ECOGRUAS)
 Pol. Ind. Polígono 61. Crta. Logroño Km 3,700. Naves 4 y 5, Prolongación Pol.Ind. Europa B. 50011 ZARAGOZA
 Telf: 976460761
 Fax: 976460762
 Web: www.ecogruas.es
 Email: ecogruasdavinci@ecogruas.es

EDER-KATILLU, S.A.L.
 Pol. Ind. Goitondo S/n
 48269 MALLABI (VIZCAYA)
 Tlf: 943175466 / 943175467
 Movil: 609254621 Fax 943175468
 Web: www.gruaskatillu.com
 Email: gruas@gruaskatillu.com

EDMI INTERNACIONAL DE MAQUINARIA
 C/ Cervantes, 10 pral. 50006 ZARAGOZA
 Telf: 902140608 / 976221802
 Fax: 976236719
 Web: www.edmi.es
 Email: info@edmi.es

EDO MAQUINARIA, S.L.
 Pol. Ind. Sesroviros
 Sant Esteve Sesroviros (Barcelona)
 Tlf: 937741354 Fax: 937750004
 Web: www.edo.cat

EDYTEL ALQUILER Y VENTA DE MAQUINARIAS
 Crta. Mahora, km 3
 02005 ALBACETE (ALBACETE)
 Tlf: 967210293 / 639064468
 Web: www.edytel.com
 Email: edytelplataformas@gmail.com

C/ Tilanes, 129
 02005 MUNERA (ALBACETE)
 Tlf: 967210293 / 639064468

EFSA - EXCAVACIONES FRANCO, S.A.
 C/ La Huerga, s/n
 24393 SAN MARTIN DEL CAMINO (LEÓN)
 Tlf: 987378571
 Web: www.excavacionesfrancosa.es
 Email: efsa@efsaoy.com

EL CURRETE
 Avd. De Córdoba, s/n
 06400 DON BENITO (BADAJOZ)
 Tlf: 924805044
 Web: www.elcurrete.com
 Email: info@elcurrete.com

EL MADRILEÑO, SA (GRUTRAMASA)
 Avda. Burgos, 44
 47009 VALLADOLID
 Telf: 983337122 / 983337133 / 983361275 Fax: 983370720
 Web: www.grutramasa.com
 Email: tecnica@gruaselmadrileño.es

ELCAN LASSO, S.L.
 C/ Ebanista nº17 Urb Ind Salinetas
 35219 TELDE (LAS PALMAS)
 Tlf: 928238726
 Email: administracion@elcanlasso.com
 Web: www.carretillaselcanlasso.es

ELECTRA SUAREZ HNOS., S.A.
 Pol. Ind. Acedinos. C/ Acedinos, 6
 28946 FUENLABRADA (MADRID)
 Telf: 916900419 Fax: 916902949
 Web: www.electrasuarez.com
 Email: central@electrasuarez.com

ELECTRICIDAD CALVO, SA
 Avda. de Biescas, 4 22.600 Sabiñanigo (HUESCA)
 974 48 07 29 - 974 48 05 93
 admon@alquilerescavo.com

ELECTRO SERVICIO VEGA MEDIA, S.L. (SERVEM)
 Río Benamor, Nave D (Pol. Ind. de Ceuti)
 30562 CEUTI (MURCIA)
 Teléfono: 968 694 170
 Email: servem@servem.es
 Web: www.servem.es

ELECTROGRUP
 DELEGACIÓN VALENCIA
 Camí del Port, 143. Pol. Ind. Catarroja
 46470 CATARROJA
 Tel. 96 312 03 14 Fax 964 73 08 24
 Web: www.electrogrup.es
 Email: valencia@electrogrup.net

DELEGACIÓN CASTELLÓN
 Camí l'Alcora, s/n. Pol. Ind. Pla de Museros
 12550 ALMASSORA, CASTELLÓ
 Tel. 964 20 10 20
 Fax. 964 73 08 24
 Email: info@electrogrup.net

DELEGACIÓN TARRAGONA
 C/ Les Comes, F21. Pol. Ind. Alba.
 43480 Vila-seca, Tarragona
 Tel. 977 39 05 46
 Fax 964 73 08 24
 Email: info@electrogrup.cat

ELECTRÓN COSLADA, S.A.
 C/ Rivas 31, Polg. Ind. Vicálvaro
 28052 Madrid
 Tlf: 916741304
 Email: info@carretillaselectron.com
 Web: www.electroncoslada.com

ELEVA BCN, S.L.
 Avinguda Font i Sague nº3 Nave 5
 08040 TERRASSA (BARCELONA)
 Web: www.elevabcn.com
 Tlf: 937426018 / 687996648
 Email: info@elevabcn.com

ELEVA GRÚAS TORRE, S.L.
 Pol. Ind. La Chaparrilla. Parcela 50.
 41016 SEVILLA
 Telf: 954981351 / 954981352
 Fax: 954572205
 Email: ot.sevilla@comansa.com

ELEVA2 SERVICIOS.S.L.
 C/ Carpinteros 12
 28942 FUENLABRADA (MADRID)
ELEVA RENT
 C/ Joaquim Ruyra, 11 Pol. ind. Agreorus
 43206 REUS TARRAGONA
 Tlf: 902300484
 Web: www.elevarent.com
 Email: info@elevarent.com

ELEVACION NORTE
 C/ Inglaterra, C. Italia, 3 Esquina
 34004 PALENCIA
 Tlf: 650807045

ELEVACIÓN, TRANSPORTES Y SERVICIOS, GRUPO TITÁN, S.A. (ETS GRUPO TITÁN, S.A.)
 Dom. Social: Av. Carrilet, 3, Edif.-D, Plta. 5ª
 08902 Hospitalet De Llobregat (BARCELONA)
 TLF: 902243000
 Parque de maquinaria:
 Camino de las Ironas, s/n
 08880 CUBELLES (BARCELONA)
 Web: www.etsgrupotitan.com
 E-mail: grupotitan@etsgrupotitan.com

ELEVACIONES ARCHIPIÉLAGO, S.A.U.
 Carretera de los Corraillos, Km 1,5
 35118 Agüimes, Las Palmas
 928182988 - 922583111

Pol. Ind. Güimar, Manzana VII, Parcela 6 - Candelaria. 38509 Santa Cruz De Tenerife
 Tlf: 928182988 - 922583111
 Email: info@elevaciones.es
 Web: www.elevacionesarchipielago.com

ELEVACIONES HACHO
 Barriada De Benzu, O. 51001 CEUTA
 Telf: (+34) 956 501 419
 (+34) 956 520 016 (+34) 699 093 023
 Email: oficina@guashacho.com
 Web: www.elevacioneshacho.com

ELEVACIONES Y GRÚAS CUARTE, S.L.
 Pol. Valdeconsejo, C/ Aneto 15, C-2
 50410 - Cuarte de Huerva, Apartado de correos 66. Zaragoza.
 Cristian Muñoz Fernández
 665 84 12 64
 info@gruascuarte.com
 www.gruascuarte.com

ELEVAGAR
 Pol. Ind. Can Fuster, NAV 11 sant
 08740 Andreu De La Barca (BARCELONA)
 Tlf: 935142814
 Email: elevagar@outlook.es

ELEVALL
 C/ De, C. José Martínez Roselló, 16
 46410 SUECA, VALENCIA
 Tlf: 667 67 25 58
 Web: www.elevall.com
 Email: info@elevall.com

ELEVATE (ALQUILER DE PLATAFORMAS ELEVADORAS)
 P.I. La Garena. Calle Carlos Jiménez Díaz, 13
 28806 ALCALÁ DE HENARES (MADRID)
 Telf.: +34 91 885 72 32
 Web: www.elevarteplataformas.com
 Email: comercial@elevarteplataformas.com

ELEVAT PLATAFORMAS
 Pol. Ind "Cal Pinxo". C/ Vilamajor,10
 08410 Vilanova Del Vallès (BARCELONA)
 Tel: 935906273/ 667776951
 Web: www.elevat.net
 Email: elevat@elevat.net

ELMA ELEVACIONES
 Calle Extremadura, 122B, 123B
 41909 SALTERAS (SEVILLA)
 Tlf: 955 79 90 86
 Web: www.elmaelevaciones.net
 Email: info@elmaelevaciones.com

ELMAN ELEVACIÓN, S. L.
 Crta. De Logroño, Km. 8
 50011 ZARAGOZA
 Tlf: 976770744
 Email: elman@elmanelevacion.com

ELVA REPARACIONES
 Pol. Ind. La Isla. C/ Acueducto, 2
 41703 DOS HERMANAS (SEVILLA)
 Tlf: 606313724/ 954652167
 Fax: 954073738
 Email: info@elvareparaciones.com;
 comercial@elvareparaciones.com
 Web: www.elvareparaciones.es

EMAN EGARA MANUTENCIÓN, S.L
 Passeig de la Riera, 208-212, Pol. Ind. La Llana. 08191 RUBÍ
 Tel: 93 785 31 08 Fax: 93 785 01 15
 Web: www.carretillaselevadoras.com
 Email: comercial@carretillaselevadoras.com

EMASA S.L. MAQUINARIA PARA LA CONSTRUCCIÓN Y OP
 C/ La Vega, s/n. 49192 ROALES (ZAMORA)
 Tlf: 980538613 Fax: 980538613
 Web: www.emasazamora.es
 Email: info@emasazamora.es

EMICO
 Ctra. de Villarroaño, 140 (Km-3) I Apdo. Correos Nº 486. 24080. León Santa Olaja de la Ribera León 24199 España
 Correo electrónico: info@emico.es
 Teléfono: 987 242 111
 Fax: 987 247 351
 Web: www.emico.es
 Email: info@emico.es

EMILIO VEINTIMILLA, S.L.
 C/ Closa, 12. 46113 MONCADA (VALENCIA)
 Telf: 961303015/ 618755424
 Web: www.veintimilla.com
 Email: info@veintimilla.com

ENCOFRADOS ALSINA S.L.
 Camí de la Font Freda, 1. Polígono Industrial Pla d'en Coll. 08110 MONTCADA I REIXAC (BARCELONA)
 Tel: 935753000 Fax: 935647059
 Web: www.alsina.com
 Email: alsina@alsina.es

ENCOFRADOS INDE-K SA
 Casillas de Canto 7
 29591 SANTA ROSALÍA (MÁLAGA)
 Tlf: 34902101121 Fax: 952626622
 Email: encofrados@inde-k.com
 Web: www.inde-k.com

ENKARKI ALQUILER DE MAQUINARIA
 Pol. Ind. Arza II
 Tlf: 946430042
 Web: www.enkarki.net
 Email: enkarki@enkarki.net

EPIROC ESPAÑA
 Avda. José Gárate nº 3 - P.I. de Coslada
 28823 COSLADA (MADRID)
 Tlf: 919915990
 Web: www.epiroc.com
 Email: soporte.ventas.cmt@epiroc.com

EQUIPDRULIC, S.L.
 Av. Sant Julià, 233
 08403 GRANOLLERS (BARCELONA)
 Tlf: 938493666 Fax: 938402781
 Web: www.equipdraulic.com
 Email: a.guerrero@palfinger.com

EQUIPZILLA
 Tlf: 919 01 96 41
 Web: www.equipzilla.com
 Email: rent@equipzilla.com

ESLA BALLONTI EXCAVACIONES Y OBRAS
 Grupo Lehendakari Aguirre, 7
 48510 TRAPAGARAN (BIZKAIA)
 Tlf: 944733264 Fax: 944731596
 Web: www.eslaballonti.com
 Email: unai@eslaballonti.com

ESPAGRUAS, S.L.
 C/ Charles Darwin, parcela 4, sector 30C
 28806 ALCALA DE HERNANDES (MADRID)
 Telf: 918771219 Fax: 918837515
 Web: www.espagruas.es
 Email: espagruas@espagruas.es

DELEGACIÓN GRANADA
 Ctra. Albolote Atarfe S/N I Albolote (Granada)
 Tlf: 958 46 86 00 / 609 47 60 14

ESPINA MAQUINARIA S.L.
 Pol. Industrial Parc.d'Activitats Agroalimentàries Pla d'urgell Nau 47-A (sortida Linyola autovia N-II. 25245 VILLA SANA (LLEIDA)
 Tel:973710005
 Web: www.espinamaquinaria.com
 Email: comercial@espinamaquinaria.com

ESTAMPESA-MORATO, S.L.
 C/ Nou s/n. 08720 Vilafranca Del Penedés (BARCELONA)
 Tel: 938923366 Fax: 938923666
 Email: info@morato.com

EURO- PLATAFORMAS
 Avda. Can Roqueta, 141.
 08202 SABADELL (BARCELONA)
 Tlf: 937231398
 Web: www.europlataformas.com
 Email: info@europlataformas.com

EURO-ELEVACIÓN CATALUNYA, S.L
 Pso. Ferrocarriles 158
 08940 Cornellà De Llobregat (BARCELONA)
 Tlf: 934741600 / 639 177 472
 Fax: 934745029
 Web: www.euroelevacion.com
 E-mail: javier@euroelevacion.com

EUROELEVACIONES SISTEMAS DE ELEVACIÓN Y MATERIALES
 Polígono Industrial Martiartu, Pabellón 54
 48480 ARRIGORRIAGA (VIZCAYA)
 Telf: 900696616
 Web: www.euroelevaciones.com
 Email: bilbao@euroelevaciones.com; madrid@euroelevaciones.com

EUROGRUAS
 Royal Parque Empresarial. Avda. Via Apia,7
 Edificio Ágora, Portal C, 5ª pl.
 41016 SEVILLA
 Tel: 955630112 Fax: 955630952
 Web: www.eurogruas.com
 Email: info@eurogruas.com

EUROGRUAS PARRA



Pol. Ind. Las Arenas, calle B, parcela 84.
10910 Malpartida De Cáceres (CÁCERES)
Tlf: 927275471 / 630078514
Web: eurogruasparra.com
Email: info@eurogruasparra.com

EUROGRUAS VALERIANO, S.L.U.

Carretera de Lorca, s/n
30890 PUERTO LUMBRERAS MURCIA
Tlf y Fax: 968.40.20.66 / 968.402.620
Web: www.gruasvaleriano.com
Email: info@eurogruas.com

EUROGRUAS ZARAGOZA, S.L.

Ciudad del Transporte, Calle P-B Nº 160
50820 San Juan De Mozarrifar (ZARAGOZA)
Telf: 976150464
Fax: 976150658
Web: www.eurogruaszaragoza.es
Email: info@eurogruaszaragoza.es

EUROGRUES MAROC

Rés. Assedk Rue Lahore Et Sayed Kotb
Nº3 Tanger 90 000
Fax : +212 (0)5 39 94 56 28
Web: www.eurogruesmaroc.com
Email: contacts@eurogruesafrique.com

EURO-MAQUINAS CAP, S.L.

Polígono Industrial Congost, Avenida San Julián, 206 08400 Granollers (BARCELONA)
Telf:+34 938406819

EUROPA PREFABRI SL

C/ Perú 6, Planta 2, Oficina 1. Edificio Twin Golf B. 28290 LAS ROZAS (MADRID)
Telf.: 915593625
Web: www.europa-prefabri.com
Email: oficina@europa-prefabri.com

EUROPACTOR, S.L.

Pol. Ind. Malpica, C/ E, parcela, 30
50016 ZARAGOZA
Telf: 976573027

EUROPEA DE CARRETILLAS

Pol. Ind. San Francisco. Carrer del Cementerí, 38. 46469 BENIPARREL (VALENCIA)
Telf: 900051495
Email: europea@europeadecarretillas.com
Web: www.europeadecarretillas.com

EUROPLATAFORMAS 2000

Victoria Kent nº 4, 1º B. 14011 CÓRDOBA
Telf: 900924603
Email: info@europlataformas.es
Web:www.europlataformas.es

EURORENT MAQUINARIA, S.L.

Pol. Ind. Los Olivos. C/ Sindicalismo, 2
28906 GETAFE (MADRID)
Telf: 902424001 Fax: 902424002
Web: www.eurorentalquiler.com
Email: eurorent@eurorentalquiler.com

EXCAMADI SL

C/ Diario La Verdad, 6
30890 PUERTO LUMBRERAS MURCIA
Tlf: 968402180 / 620549578
Web: excamadi.com
Email: excamadi@excamadi.com

EXCAVACIONES ACERO, S.A.

Pol. Ind. Kareaga, 107 Bajo 2
48903 Retuerto - Barakaldo (VIZCAYA)
Telf: 944994533
Fax: 944994625
Web: www.excavacionesacero.com
Email: excavacionesacero@excavaciones-acero.com

EXCAVACIONES CAMBIL

Hnos. Pinzón, 4 Bajo. JAÉN
Tlf: 953885922 / 953885923
Email: excavaciones@cambil.com
Web: www.cambil.com

EXCAVACIONES DAVID

Ctra. Hospitalet, 60-64
08901 Cornellà De Llobregat (BARCELONA)
Telf: 670310182
Web:www.excavacionesdavid.com
Email: transportesyexcavacionesdavid@gmail.com

EXCAVACIONES JUVANTENY, S.L.

C. Sant Llorenç, 1
08980 S. Feliu De Llobregat (BARCELONA)
Telf: 936662467
Web: www.juvarianteny.es
Email: juvarianteny@juvarianteny.es

EXCAVACIONES MIKEL, S.L.

C/ Loreto, 6 1º Dcha.
09560 Espinosa De Los Monteros (BURGOS)
Telf.:947120350
Web: www.excavacionesmikel.es
E-mail: info@excavacionesmikel.es

EXCAVACIONES OLMO, S.L.

C/ Loreto, 6 1º Dcha.
13500 PUERTOLLANO, CIUDAD REAL
Telf: 926432050 Fax: 926426590
Web:www.eolmo.com
Email: eolmo@eolmo.com

EXCAVACIONES OTERO Y LLANEZA, S.L.

Polígono Industrial Vega de Baíña. Parcela 10. 33682 MIERES (ASTURIAS)
Telf: 985446227
Web: www.oterollaneza.com
E-mail: otill@oterollaneza.com

EXCAVACIONES Y CONSTRUCCIONES LAUREANO COVELO, S.A.

Carretera N-120 Vigo - Villacastín - Areas
36869 PONTEAREAS (PONTEVEDRA)
Telf: 986644003/ 986640778
Fax: 986644600
Web: www.laureanocovelo.com
Email: covelo@laureanocovelo.com

EXCAVACIONES Y DESMONTES GARMENDIA S.L.

Santelices, 29. 48550 MUSKIZ
Telf: 946707565 / 669199217
Fax: 946323007
WEB: www.excavacionesgarmendia.com
EMAIL: info@excavacionesgarmendia.com

EXCAVACIONES Y TRANSPORTES ONDARIBI, S.L.

Bº VENTAS, 15. 20305 IRUN GUIPUZCOA
Telf: 943631228 Fax: 943638067
Web: www.ondarribi.net
Email: ondarribi@ondarribi.net

EXCAVACIONES Y TRANSPORTES RECISUR

Partida Derramador, 256-257
03293 (ELCHE)
Web: www.excavacionesrecisur.com
Email: tecnicos@excavacionesrecisur.com

EXCAVATIONS 1 ANIVELLAMENTS LLUIS DE TORRES, S.L.

C/ Nou 37, 1
25153 Puigverd De Lérida (LERIDA)
Telf: 973167043 Fax: 973167438
Email: info@detorres.cat

EXCAVATIONS ANOIA, S.A.

Ctra. N- II Km. 556 (Pla de la Masia)
08700 IGUALADA (BARCELONA)
Telf: 938034650 Fax: 938052919
Web: www.excavacionsanoia.com
Email: comercial@excavacionsanoia.com;
administracio@excavacionsanoia.com

EXCAVATIONS GERMANS CASES, S.L.

Ctra. Calaf-Ponts, km.22,9. Polígono Aguda II, Nau 8. 25750 TORÀ
Movil: 629285518 Tlf y Fax: 973473616
WEB: www.excavacionsgermanscases.com
Email: germanscases@excavacases.es

EXCAVATIONS VICENT GIL, S.L.

C/ De Bilbao, 15,
43860 L' AMETLLA DE MAR (TARRAGONA)
Telf y Fax: 686399380 / 659432783
Email: excavacionsvicentgil@hotmail.com

EXCLUSIVAS MARTIN ALVAREZ, C.B.

Pol. Ind. La Resina. C/ Laguna del Marquesado, 26H. 28021 MADRID
Telf: 915187541 Fax: 915187384
Web: www.exclusivasmartinalvarez.com
Email: exclusivasmartinalvarez@telefonica.net

EXMAIN, S.A.

Pol. Ind. De Asipo. C/ B. Parcela, 32
33428 CORUÑO-LLANERA (ASTURIAS)
Telf: 985980004 Fax: 985261249
Web: www.exmain.com
Email: comercial@exmain.com

EXNIR, S.L.

Pol. Ind. La Llana, Av. De la Llana, 71-73
08191 RUBI (BARCELONA)
Telf: 935873920
Web: www.exnir.es
Email: info@exnir.es

EXPANET, S.L.

C/ Rio Jarama, 132 nave 4.03. 45007 TOLEDO
Tlf: 925490514
Email: felipe@expanet.es
Web: www.expanet.es

EXPLOTACIONES CHINE, S.L.

Av. De Andalucía, 189
29751 CALETA DE VÉLEZ (MÁLAGA)
Telf: 952550044

F. BENEDI-ALQUILER DE MAQUINARIA GRUAS Y TRANSPORTES

Pol. Ind. La Cuesta I, C/Valencia, 24
50100 LA ALMUNIA DE DOÑA GODINA (ZARAGOZA)
Tlf: (+34) 619721358 / 976824581 / 606884728
Web: www.gruasbenedi.com
Email: gruasbenedi@hotmail.com

F.F.L. SURESTE, S.L.

Berlin A4 Nave 2. 30353 CARTAGENA
Tlf: 968526798
Web: www.flsureste.es
Email: flfsureste@gmail.com

F2 ELEVACIÓN SL

C/ De La Sierra De Albarracín, 1 Nave 4
28851 MADRID
Tlf: 676 70 76 58/ 690 68 28 84 / 910 66 16 20
Web: www.f2elevacion.com/alquiler
Email: departamentotecnico@f2elevacion.com

FÉLIX YUSTE VILLALBA (LIBERCIEZA)

Pol. Ind. Los Prados Avda. Galileo Galilei,s/n
30530 CIEZA (MURCIA)
Tel. 636509409-638793543
E-mail: libercieza@gmail.com

FEMACÓN ALQUILERES S.L.

C. Oro, 28. 29603 MARBELLÁ, MÁLAGA
MÁLAGA: 952 33 38 47
VÉLEZ-MÁLAGA: 952 50 22 62
MARBELLÁ: 952 90 16 19
ESTEPONA: 952 79 71 16
Web: www.femacon.net

FERMUPE S. L.

Pol. Ind. El Colmenar, parcela 22.
41.420 Fuentes de Andalucía (Sevilla).
Tlf: 954837218
Web: www.fermupe.es
Email: fermupe@fermupe.es

FERRETERIA LA ESTRELLA

Pol. Ind. Catarroja calle 29, nº23
46470 - CATARROJA (VALENCIA)
Tlf: 961272300
Web: www.ferreterialestrella.com
Email: catarroja@ferreterialestrella.com

FERRETERIA LA ESTRELLA (AYORA)

Plaza de la Glorieta, 12
46620 AYORA (VALENCIA)
Tlf: 962191875
Email: ayora@ferreterialestrella.com

FERRETERIA LA ESTRELLA (ALBACETE)

Pol. Ind. Campollano. C/ F, Nº 35
02007 ALBACETE
Tlf: 967606600
Email: albacete@ferreterialestrella.com

FERROS PEDROS

Cr. N-240, Km. 75,3
25430 BAIXOS JUNEDA (LLEIDA)
Telf: 973150526
Web: www.ferrospedros.com
Email: ferrospedros@ferrospedros.com

FERRUZ INDUSTRIAL GROUP

Pol.Ind. Malpica. C/C Nave 102-D
50016 ZARAGOZA
Tlf: 976465666 Fax: 976465676
Web: www.ferruz.com
Email: fm5@ferruz.com

FERSA REPARACIONES, S.L.

C/ Plomo, 24 - Pol. Ind. P-29
28400 COLLADO VILLALBA (MADRID)
Tlf: 918512781
Email: info@fersacarretillas.com
Web: www.fersacarretillas.com

FEYPA SALVATERRA, S.L.

Polígono Industrial Chan da Ponte, Parc. 40
36450 Salvaterra De Miño (PONTEVEDRA)
Tlf: 986 66 40 72
Web: www.feypasalvaterra.com
Email: info@feypasalvaterra.com

FIGARA

Ctra. de Andalucía Km.18, C/ Del Agua
núm. 2. Pol. Ind. Las Arenas
28320 PINTO MADRID
Tlf: 91 692 40 72
Email:info@ficaracarretillas.com
Web: www.ficaracarretillas.com

FIRMES Y CARRETERAS, S.A.

C/ Santa Lucía, 37 bajo
11500 PUERTO DE SANTA MARIA (CADIZ)
Telf: 956852831 Fax: 956870241
WEB: www.firmesycarreteras.com
Email: info@firmesyicarreteras.com

FORJADOS RECO, S.L.

Av. De España, 49
10600 PLASENCIA (CACERES)
Tlf: 927411700 Fax: 927411162
Web:www.forjadosreco.com
Email: emilio@forjadosreco.com

FRANCISCO GOMEZ SALVADOR, S.L. (OXHIDRICA)

Pol. Ind. Pacífico C/ Pacífico, 78
29004 MALAGA
Telf: 952173317
WEB: www.oxhidrica.com
EMAIL: info@oxhidrica.com

FRANCISCO NÚÑEZ, S.A

SEDE ALCALA DE HENARES
Av Madrid, 68 (Esquina c/ Rumanía)
28802 ALCALÁ DE HENARES (MADRID)
Tlf: 918890125 Fax: 91890613
Web: www.francisconunez.es
Email: correo@francisconunez.es;
comercial@francisconunez.es;
miguel@francisconunez.es

SEDE ARGANDA DEL REY

Avda. Madrid, 13-15
28500 ARGANDA DEL REY (MADRID)
Tlf: 918710225 Fax: 918757065

FUGAR RENT EQUIPOS INDUSTRIALES

C/ Uruguay, nave 5-6, Pol. Ind. La Serreta.
30500 MOLINA DE SEGURA (MURCIA)
Tlf: 968640615
Web: www.fugarrent.es
Email: administracion@fugarrent.es

FUYRO, S.L.

C/ Granados, 10. Bajo Izda.
33204 GIJÓN (ASTURIAS)
Tlf: 985360808 Fax: 985372900
Web: fuyro.web.sadim.net
Email: info@fuyrogrupovance.es

G.V. MANUTENCION

Autovía Madrid-Toledo km 46. Avda Comercios 67, Pol. Emp. Atalayas
45529 YUNCLE (TOLEDO)
Telf: 925531980 / 627916768
Fax: 925531354
Web: www.grupogv.es / www.carretillaselevadorastoleado.com
Email: comercial@grupogv.es

GAG PLATAFORMAS AÉREAS Y TRANSPORTES, S. L.

Alcalde Segundo Pampillón 20
36419 SANGUINEDA MOS (PONTEVEDRA)
Tlf: 900878408 / 986288254
Asistencia técnica: 600 800 000
Web: elevacionesrama.com
Email: info@elevacionesrama.com

GALIGRU

María Berdiales 7 - ofic. 5
36203 VIGO (PONTEVEDRA)
Telf.: 654501717
Fax: 986708646
Web: www.galigru.com
Email: info@galigru.com

GALINDO ALQUILER DE MAQUINARIA, S.L.

Ctra. Nac. N-344- Km. 5.5
30565 Las Torres De Cotillas (MURCIA)
Tlf: 968387106/ 968623495 / 669508576
Fax: 968387262
Web: galindomaquinaria.es
Email: galindomaq@yahoo.es

GALISEC, S.L.
Lg. Marque-Ribeira, s/n
36685 ESTRADA (PONTEVEDRA)
Telf: 902444774

GALMAN LUGO
Avenida de Benigno Rivera, 52, Pol. Ind. De O Ceao. 27003 LUGO
Tlf: : 982 305 916 Móvil: 666 374 136
Email: comercial@galmanlugo.es
Web: www.galmanlugo.es

GALMAQ
Pol. Ind. A Ran, 15 A
36675 CUNTIS (PONTEVEDRA)
Telf: 986548738
Web: www.galmaq.es
Email: galmaq@galmaq.es

GAM ESPAÑA SERVICIOS DE MAQUINARIA SLU



Edificio GAM, Carretera Tiñana Km 1
33199 GRANDA SIERO ASTURIAS
Tel.: 900 23 00 22 Fax: 985 260 892
Web: www.gamrentals.com
Email: clientes@gamrentals.com

GAM MADRID
Pol. Ind. Las Castellanas, Ctra. N-II, Ctra. del INTA, Parcela 35,
28830 SAN FERNANDO DE HENARES (MADRID)

GARAJE VILLACAMPA, S.A.
Polígono Monzú, 9H 22.006 HUESCA
974 24 28 07
huesca@alquilerescalvo.com

GARLO
C/ Marques de Amboage 1, 4º
15006 A Coruña
Telf +34 881 068 189 +34 695 220 150
Web: http://www.garlowind.com/
Email: info@grupogarlowind.es

GATRAEX SL
Tlf: 670365991
Web: www.gatraex.es
Email: info@gatraex.es

GDH
Camino Puesto Rubio, 85
04716 Las Norias de Daza (Almería)
Tlf: +34 680 400 500
Web: www.grupogdh.com
Email: inv@gamrentals.com

GENMAKRANE, S.L.U
C/ La Forja, 19. Pol.Ind. El Foix
43720 TARRAGONA
Tlf: 977167138 Fax: 977167510
Email: genmakrane@gmail.com

GEYCAR SURESTE
C. Severo Ochoa, 3
30710 LOS ALCÁZARES, (MURCIA)
Tlf: 968 13 09 88 +34 630 06 11 60
Web: www.geycarsureste.com
Email: info@geycarsureste.com

GIKA MANUTENCIÓN, S.L.
Pol. Zicuñaga, 20 nave 2
20120 HERNANI (GUIPÚZCOA)
Teléfono: 943 400 766
Email: gika@gika.es
Web: www.gika.es

GLOBEN, S.L.



Autovía A-31, Km 186,650.
03400 Villena (Alicante)
03203 ELCHE (ALICANTE)
Tlf: 966 299 599
Web: globen.es
Email: info@globen.es
Delegaciones: Villena y Elche-Alicante

GLOOBALE I ESPECIALISTAS EN VEHÍCULOS CESTA
BARCELONA NORTE
C/ Verneda del Congost, 6
P.I. Circuit
08160 – Montmeló

BARCELONA SUR
C/ Riera Roja, 9
P.I. De les Salines
08830 – Sant Boi de Llobregat

MADRID
C/ Investigación, nº 6, Polígono de los Olivos
28906 – GETAFE, MADRID
Tlf: 919908300

VALENCIA
Pol. Ind. Pla dels Olivars Avenida Espioca,
181. 46460 SILLA
Tlf: 960 591 722
Web: www.gloobal.es
Email: rent@gloobal.es

GODIMA MOTORES, S.L.
Pol. Ind. El Tiro. Av. Severo Ochoa, s/n
30100 ESPINARDO (MURCIA)
Telf: 988859333 Fax: 968830405
Web: www.godima.com
Email: info@godima.com

GOMARIZ SISTEMAS DE ELEVACIÓN, S.L.



Pol. Ind. Fortuna I. C/ Francisco Gomariz
Pagán, 3. Buzón 25
30620 FORTUNA (MURCIA)
Tlf: 966444002
Web: www.grupogomariz.com
Email: alquiler@grupogomariz.com

GÓMEZ OVIEDO SL
SEDE CENTRAL:
C/ Calderón de la Barca 24
33012 OVIEDO (ASTURIAS)
Tel: 985118160
Fax: 985111577
Web: www.gomezoviedo.com (web corporativa);
www.gorentalstore.com (alquiler de Maquinaria online)
Email: web@gomezoviedo.com

SEDE EN GIJÓN
C/ Arquímedes, 122
33211 Gijón (Asturias)
Tlf: (+34)985165000
Email: gijon@gomezoviedo.com

SEDE DE MÓDULOS EN ASTURIAS.
Lugar La Quintana, 9
33119 TRUBIA (OVIEDO)
Tlf: 985118160
Web: www.gomezoviedo.com (web corporativa);
www.gorentalstore.com (alquiler de Maquinaria online)
Email: web@gomezoviedo.com

SEDE EN SANTANDER
Pol. Ind. De Raos Parcela 11
39600 Maliaño (Cantabria)
Tlf: (+34)942369145
Email: cantabria@gomezoviedo.com

MADRID NORTE
(SAN FERNANDO DE HENARES)
Avda. Castilla, 26. Nave 2
28830 SAN FERNANDO DE HENARES (MADRID)
Tlf: (+34)916773700
Email: madrid@gomezoviedo.com

MADRID SUR (LEGANÉS)
Pol. Ind. De Nuestra Señora de Butarque.
C/ Daza Valdés 12
28914 MADRID (LEGANÉS)
Tlf: (+34)911594999
Email: madrid@gomezoviedo.com

SEDE EN MÁLAGA
C/ Caleta de Vélez Nº36
29006 MÁLAGA
Tlf: 951 551 951
Email: malaga@gomezoviedo.com

GONZALEZ COUCEIRO, S.L.
Pol. Ind. Las Gándaras. Parcela 8b
36400 O PORRIÑO PONTEVEDRA
Tlf: 986331980 Fax: 986336169
Web: www.grcouceiro.com
Email: info@grcouceiro.com

GORARTE, S. L.
Polígono La Cruz, Pabellón 1A.
48170 Zamudio (BIZKAIA)
Tlf: 946314594 Fax: 946312329
Web: www.gorarte.net
Email: gorarte@gorarte.net

GOYMACAR, S.L.
C/ Iniciativa, 6 . Pol. Ind. Los Olivos
28906 GETAFE (MADRID)
Teléfono: 91 696 68 85
Email: goymacar@goymacar.com
Web: www.goymacar.com

GREBUL MOVIMENT TERRES, S.L.
Ctra. Esplugues, 238, 6
08940 Cornellà Del Llobregat (BARCELONA)
Telf: 933754726
Email: grebul@gmail.com

GROSA, S.L.U.
C/ ANDRES PERDOMO S/N
35008 LAS PALMAS DE GRAN CANARIA
Tlf: 674122729
Web: grosa.es
Email: contratacion@grosa.net

GRUALBE ELVACIÓN, S.A.
Avenida Monte Boyal, 131
45950 Casarrubios del Monte (Toledo)
Telf: 916453911 / 610531263
Web: www.gruasdelreal.com
Email: grualbe@gruasdelreal.com

GRUALBE, S.A
Pol. Ind. nº 1.C/ S nº 5
28938 MÓSTOLES (MADRID)
Tel.: 916453911 / 607566984
Web: www.gruasdelreal.com
E-mail: grualbe@gruasdelreal.com

GRUALRODA, S.L.
C/ Alfredo Atienza, 192 – Aptdo.225
02630 LA RODA (ALBACETE)
Telf: 967442611 / 618728181
Fax: 967441450
Web: www.grualroda.com
Email: grualroda@grualroda.com

GRUALSA, S.A.
C/ Gamonal, 19, 2ªPlanta. Nave A1.
28031 MADRID
Tlf: 913800085 Fax: 914155396
Web: www.grualsa.com
Email: info@grualsa.com

GRÚAS EL CANARIO S.A.
Ctra. Viator - Alquian, Km 1
04240 Viator (Almería)
Telf: 950304949
Fax: 950304951
Web: www.gruaselcanario.net
Email: ruaselcanario@gruaselcanario.net

GRÚAS EL CAMPELLO
Camí Muchamiel a Aguas.
03550 LA FONT. ALICANTE
Tlf: 965 183 242
Web: www.gruaselcampello.com
Email: info@gruaselcampello.com

GRÚAS MILOMA, S. L.
Cr.de Tembleque, 16
45860 VILLACAÑAS (TOLEDO)
Telf: 925160020 654349722
Web: www.miloma.es
Email: miguelangel@miloma.es

GRÚAS MINGUELLA, S. L.
LL – 11 Km. 7 (antigua Ctra. N-II
25080 LÉRIDA
Telf: 902379973 / 610431123
Web: www.minguela.com
Email: grues@minguela.com

GRÚAS PACHECO EXTREMADURA., S.L.
Pol. Ind. El Prado. C/ Valladolid, 11
06800 MÉRIDA (BADAJOZ)
Tlf: 9 924372310 / 636479383
Web: www.gruasapacheco.es
Email: info@gruasapacheco.es

GRÚAS SANCHEZ SAN ROQUE
Autovía A-7 Km 117
11360 SAN ROQUE (CÁDIZ)
Telf: 956780715 / 659547000
Web: www.gruas-sanchez.com
Email: ruas-sanchez@gruas-sanchez.com
contacto@gruas-sanchez.com

GRÚAS / TTES. CLARYFER, S.L.
Ciudad del Transporte C/ E nº17.
50820 ZARAGOZA
Tlf: 976150017
Fax: 976150165
Web: www.gruasclaryfer.es
Email: info@gruasclaryfer.es

GRÚAS ADOLFO ÁLVAREZ, S.L.
Calle Ronda del Norte, 12 SANTA ROSALÍA,
Campanillas, 29591 Maqueda, Málaga
Tel. +34 629 820 706
Web: ruasalvarez.com
E-mail: pedidos@ruasalvarez.com

GRÚAS AEROPUERTO S.L.
Polígono Ind. El Cañamo II – C/ Michael Faraday, 1bajo
41300 San José De La Rinconada SEVILLA
Tlf: 625600296
Web: www.gruasaeropuerto.com
Email: ruasaeropuerto@gmail.com

GRÚAS AGUADO, S.L.
C/ De Plank, 6. 28914 LEGANÉS (MADRID)
Tlf: 902400490 / 916941314
Web: www.gruasaguado.com
Email: aguado@ruasaguado.com

GRÚAS AGUILAR, S.L.U
Cm. San Martín de la Vega, 41
28500 ARGANDA DEL REY(MADRID)
Telf: 902999103/ 918701499
Fax: 918711816
Web: www.gruasagUILar.com
Email: ruasagUILar@ruasagUILar.com

GRÚAS ALAPONT, S.A.
C/ Jesús Morante Borrás, 49
46012 VALENCIA
Telf: 963673525 Fax: 963673597
Web: www.gruasalapont.com
Email: ruasalapont@ruasalapont.com

GRÚAS ALBERTO BURGUI
C/ Nueva, 19 bajo
31192 MUTILVA ALTA (NAVARRA)
Telf: 948230863 / 948232344
Web: www.gruasalbertoburgui.com
Email: administracion@ruasburgui.com

GRÚAS ALBUR Y NOAIN
Pol.Ind. Noain-Esquiros C/T- S/N
31191 ESQUIROS (NAVARRA)
Telf: 948235950 / 948368052
Web: www.gruasalbur.es
Email: ruasalburynoain@ruasalbury-noain.es

GRÚAS ALFONSO, S.L.
Pol. Ind. Pocomaco Segunda Avenida 62
15190 A CORUÑA
Tlf: 981135028 / 981135168
Web: www.gruasalfonso.com
Email: administracion@ruasalfonso.com

GRÚAS ALHAMBRA, S.A.
Pol. Ind. Juncaril. C/ A, Parcelas 117 y 118
18210 PELIGROS (GRANADA)
Tlf: 958490907
Web: ruasalhambra.com
Email: info@ruasalhambra.com

GRÚAS ALTES
Pol. Ind. Nirsá. C/ La Grassa, 10
43206 REUS (TARRAGONA)
Telf: 977756240
Web: ruasaltes.com
Email: info@ruasaltes.com

GRÚAS ANDALUCIA S.L.
Pol. Ind. Los Olivos. C/ Iniciativa, 5
28906 GETAFE (MADRID)
Telf: 916833987/ 629891596
Web: www.gruasandalucia.es
Email: info@ruasandalucia.es;
contable@ruasandalucia.es

GRÚAS AUTOPROPULSADAS VIGO, S.L.
Ctra. Ciudad Real - Valdepeñas Km. 1'600
13080 CIUDAD REAL
Tlf: 926227250/54 / 607191159
Fax: 926253350
Web: www.grupovigo.com
Email: grupovigo@grupovigo.com

GRÚAS ÁVILA, S.L.
Pol. Ind. Argales. C/ Fernández Ladreda,
Parcela 1 Nave 26
47008 VALLADOLID
Telf: 983457878
Fax: 983224720
Web: www.talleresavila.com
Email: info@talleresavila.com

GRÚAS BAREA
Ctra. Madrid-Cádiz Km.397,300
14014 CORDOBA
Telf: 659 326 565 Fax: 957326555
Web: www.gruasbarea.es
Email: info@grupobarea.es

GRÚAS BASURTO, S.L.

C/ Merindades de Castilla la Vieja. Pol. Ind. Villalonquejar. 09001 BURGOS
Tlf: 947190987 Fax: 947191727
Web: guasbasurto.com
Email: comercial@guasbasurto.com

GRÚAS BELLVER, S.L.

Ctra. Antigua Valladolid, km. 4
09001 BURGOS
Tlf: 947291180 Fax: 947291183
Web: www.guasbellver.com
Email: info@guasbellver.com

GRÚAS BENAVENTE SLU

Pol. Cárnicas, 13 parcela
49600 BENAVENTE (ZAMORA)
Tlf: 980634656 / 630960345
Web: www.guasbenavente.es
Email: guasbenavente@casquero.es

GRÚAS BERGA, S.A.

Pol. Ind. La Valldan. C/ Sant Bartomeu, par. 76. 08600 BERGA (BARCELONA)
Tlf: 938212327 Fax: 938213036
Web: www.guesberga.net
Email: guesberga@guesberga.com

GRÚAS BERMEJO, C.B.

Pol. Ind. Hontoria. Avda. Gremios Segovia- nos parcela 5. 40105 SEGOVIA
Tlf: 902194644 / 921444632
Web: www.guasbermejo.com
Email: guasbermejo@guasbermejo.com

GRÚAS BLANCO E HIJOS, S.L.

Pol. Ind. La Estrella, 7
41100 CORIA DEL RIO (SEVILLA)
Tlf: 954776157
Fax: 954776157
Email: guasytalleresblanco@hotmail.es

GRÚAS BLAZQUEZ

Carretera Nacional II, Area de Servicio de Valdeherreria. SALIDA 231- Monasterio de Piedra. 50300 CALATAYUD (ZARAGOZA)
Tlf: 976882237 / 667783587
Fax: 976886524
Web: www.guascalatayud.com
Email: guasblazquez@hotmail.es

GRÚAS BONET, S.L.

Avda. de Europa, 26
46026 HORNO DE ALCEDO VALENCIA
Tlf: 963765959 / 963765363
Fax: 963765363
Web: www.guasbonet.es
Email: guasbonet@guasbonet.es

GRÚAS BUENO ESCAMILLA, S.L.

Pol. Ind. Ramonet S/N
12550 ALMASSORA (CASTELLÓN)
Tlf: 964562215 / 610562215
Fax: 964550700
Web: www.transportesyguasbueno.com
Email: logistica@transportesyguasbue- no.com

GRÚAS BUENO, S.L.

C/ Francico Medina y Mendoza, 1 - nave 25 - parcela 17-A. 19171 Cabanillas Del Campo GUADALAJARA
Tlf: 949.20.06.87
Web: www.guasbueno.es
Email: empresa@guasbueno.es

GRÚAS BUJ, S.L.

Pol. Ind. Malpica-Alfindén. C./H. Nº72
50171 La Puebla De Alfindén (ZARAGOZA)
Tlf: 976105903 / 609389959
Fax: 976109048
Web: www.guasbuj.com
Email: guasbuj@guasbuj.com

GRÚAS CABALLER (AEROKRANE SL INTERBOMBAS DE HORMIGON SL)

C/ Industria, 9.
08780 PALLEJA (BARCELONA)
Tlf: 625366777 Fax: 937724293
Web: www.caballer.info
Email: caballer@caballer.info

GRÚAS CACERES, S.L.

Av. Isabel de Moctezuma, 33
10005 CACERES
Fax: 927212389

GRÚAS CAMBRONERO

Ctra. De Carrión, Km. 45
13005 CIUDAD REAL
Tlf: 926252208 / 926252212
Fax: 926250974
Web: www.guascambronero.com
E-mail: trafico@guascambronero.com

GRÚAS CAMPAYO, S.L.

Atv. A31 Alicante-Madrid Km.201.
03610 PETREL (ALICANTE)
Telf: 965384986
TLF.Y FAX: 965375388
Web: www.talleresyguascampayo.es

GRÚAS EL CAMPELLO

Cami Muchamiel a Aguas.
03550 LA FONT. ALICANTE
Tlf: 965 183 242
Web: www.guaselcampello.com
Email: info@guaselcampello.com

GRÚAS CAMPOS

Avenidas de Juan Carlos I, 13
45600 TALAVERA DE LA REINA (TOLEDO)
Tlf: 925820322
Web: www.guascampos.com
Email: info@guascampos.com

GRÚAS CANO, S. L.

Pol. Agro Reus. C/ Joaquin M. Bartrina d'Aixemus, s/n
43206 REUS (TARRAGONA)
Tlf: 977331464 Fax: 977331044
Web: www.guascano.com
Email: jcano@guascano.com

GRÚAS CANTON, S.L

Ctra. Almerimar, 29
04700 EL EJIDO (ALMERÍA)
Tlf: 950570417 / 950485106
Web: www.guascanton.es
Email: info@guascanton.com;
jorge@guascanton.com

GRÚAS CAPITAN, S. L.

Camino El Alcornocal s/n
Correo Postal: Apartado de correos 76
41720 LOS PALACIOS Y VILLAFRANCA (SEVILLA)
Tlf: 95 581 41 75 - 607 75 42 56
Web: www.guascapitan.com/
Email: guascapitan@guascapitan.es

GRÚAS CARBALLO

Pol. Ind. Valle de Güimar, Manzana 28, Par- ceta 5. 38509 CANDELARIA (SANTA CRUZ DE TENERIFE)
Tlf: 922539661
Fax: 922539660
Web: www.transportescarballo.com
Email: robertocarballo@transportescarballo.com

GRÚAS CARLET

Ctra. Creu Negra, 117
46240 CARLET (VALENCIA)
Tlf: 616475727
Email: grueseugenio@gmail.com

GRÚAS CASES, S.L.

Barrio El Palmeral, 4 Callosa de Segura,
03360 ALICANTE
Tlf: 965311857 / 966758895
Fax: 965311286
Web: www.guascases.com
Email: guascases@guascases.com

GRÚAS CASTILLA Y LEÓN, S.L.

Ctra. La Bañeza, Km. 2 - Ribaseca
24391 Santovernia De La Valdoncina (LEÓN)
Tlf: 987.806.040 / 987.802.627
Web: www.guasroxiu.com
Email: cristina@guasroxiu.com

GRÚAS CATALA, S.A

Pol. Ind. Cotes, Baixes. C/ Fila Marrakesch 6
03804 ALCÓY (ALICANTE)
Tlf: 965330525 Fax: 965524780
Web: www.guas-catala.com
Email: administracion@guascatala.com

GRÚAS CAYBA, S.L.

Pol. Ind. Olivares. Huesa 11. 23009 JAEN
Tlf: 957240006
Web: www.cayba.com
Email: cayba@cayba.com

GRÚAS CELLA

Pol. Ind. Las Hazas, parc. 1
44370 CELLA (TERUEL)
Tlf: 978653067 / 699460190
Web: www.guascella.com
Email: cellateruel@hotmail.com

GRÚAS CEREZO

Miquel Serra, 32 - baixos. 25001 LLEIDA
Tel.: 973 20 35 46 Fax: 973 202 205
Web: www.cerezo.net
E-mail: info@cerezo.net

GRÚAS CHECA

Cm. Encrucijadas, 28,Bajo
41960 ALDAIA (SEVILLA)
Telf: 961985626 / 666400300
Web: www.guascheca.es
Email: guascheca@gmail.com

GRÚAS CHICLANA, S.L.

Ronda de Poniente (Pol. Pelagatos) 10 Bajo
11130 Chiclana De La Frontera (CÁDIZ)
Telf: 956405956 / 956448464
Fax: 956405956
Email: guaschiclana@hotmail.com

GRÚAS CLAVEIRA

Central Binéfar: Ctra N. 240 km. 131
22.500 BINÉFAR (HUESCA)
Tlf: 974432869 / 653961393
Web: www.claveriaservicios.com
Email: info@claveriaservicios.com

GRÚAS COPEMAF, S.A.

Rua 6, Nave 1
32901 San Cibrao Das Viñas, OURENSE
Tlf: 988 362 027
Web: www.copemaf.es
Email: copemaf@copemaf.com

GRÚAS CORREA

Ctra. de Daganzo, 5. Km. 1,500
28806 ALCALÁ DE HENARES (MADRID)
Tlf: 918892820 / 608604772
Web: www.guascorrea.com
Email: guas@guascorrea.com

GRÚAS CORTES, S.L.

Ctra. Castellon, Pol. La Union, NAVE 4 (ca- lle trasera). 50013 ZARAGOZA
Tlf: 630053745
Email: jgguas@gcortes.e.telefonica.net

GRÚAS CYD, S.L.

Avda. Fuentesauco, Km. 2,3
37184 Villares De La Reina (SALAMANCA)
Tlf: 923 204 122/ 646 491 800
Web: www.guascyd.com
Email: info@guascyd.com

GRÚAS DEL VALLES, S.A

Pol. Ind. Congost. Avda. San Julián 64-66
08403 GRANOLLERS (BARCELONA)
Tlf: 938497022
Web: www.guasdelvalles.com
Email: guasdelvalles@guasdelvalles.com

GRÚAS DOMINGO GARCIA, S.A

Avda. Juan XXIII, 16 Bajo. 46025 VALENCIA
Tlf: 963405429
Fax: 963462874
Web: www.guasdomingogarcia.com
Email: info@guasdomingo.com

GRÚAS DONIZ, S.L



Ctra. De Madrid, 288. 36214 VIGO
Tlf: 986288080
Web: www.guasdoniz.es
Email: hola@guasdoniz.es

GRÚAS DOTAHUR, S.L.

C/ Dels Ferrers, 15
46900 TORRENT, VALENCIA
Telf: 961.059.839 - 652.375.408
Web: www.guasdotahur.com
Email: comercial@guasdotahur.com

GRÚAS DUERO

Camino Cabrerizos (Pol. Industrial), s/n
37184 Villares De La Reina (SALAMANCA)
Tlf: 923192020
Web: www.guasduerdo.com
Email: guasduerdo@insagrup.com

GRÚAS EIRIZ, S.A

Pol. Ind. A Grela C/ Galileo Galilei, 28
15008 A CORUÑA
Tel. 981280454 / 981280454 / 629857242
Fax. 981132336
Web: www.guaseiriz.com
Email: info@guaseiriz.com

GRÚAS EL HACHO, S.L.

Barriada Benzu S/N (junto a la cantera)
51004 Ceuta
Tel: 956501419
Fax: 956508143
Email: oficina@guashacho.com

GRÚAS EL LETE, S.L.

Vrda: Don Faustino 12
03322 ORIHUELA (ALICANTE)
Telf: 965304765 / 670878507
Fax: 965303228
Web: www.guaslete.es
Email: asistencia@guaslete.es

GRÚAS EL PORTILLO, S. A.

Ctra. De Logroño, km. 4,7
50011 ZARAGOZA
Teléfono: 976770613 Fax: 976770663
Web: www.guaselportillo.com
E-mail: gepsa@guaselportillo.com

GRÚAS EL RAYO AMARILLO

Avda. Barcelona, 262
08750 MOLINS DE REI (BARCELONA)
Tlf: 936802440
Web: /www.rayouamarillo.com
Email: trafico@rayouamarillo.com

GRÚAS EL SERIO, S.L.

Partida Eralta, 0 S N-Paraje La Almaina Pgn 1 Parc 79. 03160 ALMORADI (ALICANTE)
Telf: 965726783

GRÚAS EMILIO MURES, S.L.

Cr. León-Astoga, Km.4. 24010 LEÓN
Telf: 987802591 Fax: 987802589
Web: www.guasemiliomures.com
Email: info@guasemiliomures.com

GRÚAS ESTACION, S.L.

Pol. Ind. do Tambre. Via Edison, 40
Tlf: 981562714
Web: www.guasestacion.com
Email: santiago@guasestacion.com

Pol. Industrial coirós

Tel. 649 901 400

Web: www.guasestacion.com

Email: acoruna@guasestacion.com

GRÚAS ESTRADA

Pol. Ind.I de Guarnizo. BASE 1 Pcl. 98.
Nave 5. 39611 GUARNIZO (CANTABRIA)
24 horas: 629617957 / 629593155
FAX 942543600
Web: www.guasestrada.com
Email: estradaguas@guasestrada.com

GRÚAS EUGENIO, S.A

Avd. Martín Palomino S/N
10600 PLASENCIA (CÁCERES)
Telf: 902498499
Web: www.guaseugenio.com
Email: info@guaseugenio.com

GRÚAS EUROPA

C/Condado de Treviño, 13 - Nave A1. Pol. Ind. Villalonquejar. 09001 (BURGOS)
Tlf: 947298890 Fax: 947473947
Web: www.guas.europa.e
Email: guaseuropa@telefonica.net

GRÚAS FAM S.L.

Pol. Ind. Guarnizo, Parc. 90-91
39611 GUARNIZO (CANTABRIA)
Telf: 942558000
Fax: 942541812
Web: www.guasfam.com
Email: comercial@guasfam.es

GRÚAS FERRA, S.L.

Avd. De Gandia 6 - 8
46727 REAL GANDIA (VALENCIA)
Telf: 962863842
Fax: 962863842
Web: www.guasferra.com
Email:info@guasferra.com

GRÚAS FRAILE II, S.L.

Ctra. A-2 Km 58
19150 IRIEVAL (GUADALAJARA)
Tlf: 949.232.752 / 949.232.752
Web: www.guasfraile.es
Email: mfraile@guasfraile.es

GRÚAS FUENTES, S.L

Tlf: 918021678 / 6077 8595
Fax: 918023791
Web: www.guasfuentes.com
Email: oficina@guasfuentes.com;
eva@guasfuentes.com

GRÚAS FUSTER, S.L

Avd. Alicante,39
46460 SILLA (VALENCIA)
Telf: 961200146 / 630882050
Web: www. guasfuster.com
Email: info@guasfuster.com

GRÚAS FUYRO, S.L.

C/ Granados, 10
33204 GIJÓN (ASTURIAS)
Telf: 985360808

GRÚAS GALLARTA, S.L.

Pol. Ind. El Campillo Fase 2, parcela 4
48509 ABANTO Y CIERVANA (VIZCAYA)
Tlf: 946369004
Fax: 946363103
Web: www.gruasgallarta.com
Email: rebecca@gruasgallarta.com

GRÚAS GANDIA, S.L.

Pol. Ind. Les Vinyes. Avd. l'Estatut, 5.
46711 MIRAMAR (VALENCIA)
Telf: 962871900 / 962950524
Fax: 962874562
Web: www.gruasgandia.com
Email: info@gruasgandia.com

GRÚAS GARCIA, S. A.



Autovia de levante, Km. 51,8
03400 VILLENA (ALICANTE)
Telf: 965802691 Fax: 965800862
Web: www.gruasgarcia.com
Email: gruasgarcia@gruasgarcia.com

GRÚAS GARRO, S.L.

Gudugaretta Auzoa. B°Salbatore, Polígono
10, Pab.30-30A
20200 BEASAIN (GIPUZKOA)
Tlf.: 943-160856 / 943-883253
Fax: 943-161292
Web: www.gruasgarro.com
Email: gruasgarro@gruasgarro.com

GRÚAS GIL CÁDIZ

Pol. Ind. Río San Pedro, Parc. 27
11519 PUERTO REAL (CÁDIZ)
Tel: 956478211 Fax: 956478955
Móvil: 606459293
Email: comercialgruasgil@eurogruas.com

GRÚAS GIL GIL, S.L.

C/ Antón Tobalo, 139
30565 Las Torres De Cotillas (MURCIA)
Tel.: 968627122
Web: www.gruasgilgil.es
E-mail: info@gruasgilgil.es

GRÚAS GOIHERRI, S. A.

Cr. Irun- Madrid, Km. 420
20240 ORDIZIA (GUIPUZCOA)
Telf: 943882638 Fax: 943889532
Web: www.gruasgoiherri.com
Email: gruasgoiherri@gruasgoiherri.com

GRÚAS GONZALO CASADO

Pol. Ind. Santos Justo y Pastor, parcela 20
31510 FUSTIÑANA (NAVARRA)
Tel: 948813731 Fax: 948813777
Web: www.gruasgonzalo.com
Email: info@gruasgonzalo.com

GRÚAS GPK 2020, S.L.

Pol Ind. Bidebitarte, C/Donosti Ibilbidea, 76
20115 ASTIGARRAGA (GUIPUZCOA)
Telf: 943336060 Fax: 943330711
Web: www.gruasgpk.com
Email: info@gruasgpk.com

GRÚAS GROSÁ, S.L

Autopista de GANDO, km. 14
35219 TELDE (GRAN CANARIA)
Telf: 928700530 / 606302257
Fax: 928940154
WEB: www.grosa.e
EMAIL: grosa@grosa.es

GRÚAS GUERRERO, S.L.

Avda. Adolfo Diaz Ambrona, 32
06006 BADAJOZ
Tlf y Fax 924.272.616 / 924.272.616
Web: www.gruasguerrero.es
Email: david@gruasguerrero.com

GRÚAS HERMANOS SANCHEZ, S.A.

Calle Duque de Rivas, 3
24400 Ponferrada (LEÓN)
Tlf y Fax: 987.411.348 / 987.410.967
Email: gruashermanossanchez@gmail.com

GRÚAS HERNANDEZ, S.L.

C/ Daira de Guelta, 1 - PISO 2 E
45600TALAVERA DE LA REINA (TOLEDO)
Fax: 925869543
Email: gema@gruashernandez.es

GRÚAS HNOS. TORCAL S.L.

Pol. Ind. La Charluca, C/ A, parc 12
50300 CALATAYUD ZARAGOZA
Tel.fax 976884023
Web: www.gruastorcal.com
E-mail. gruastorcal@hotmail.com

GRÚAS HNOS. VALDERRABANO, S.L.

Pol. Ind. San Jeronimo, nº 42
41015 SEVILLA
Telf: 954371128 / 670805808
Web: www.gthv.es
Email: correo@gthv.es

GRÚAS HOMBRADOS, S. L.

Centro Cívico Comercial, Local 8.Ciudad de
Transporte. 50820 ZARAGOZA
Telf: 9876459056
Fax: 976459057
Web: www.gruashombrados.com
Email: info@gruashombrados.com

GRÚAS I VERGES, S.L.

C/Juan de Mas, 14
08510 RONDA DE TER (BARCELONA)
Tlf: 938540254 / 608190471
Web: www.gruesitransportsverges.cat
Email: verges-sl@hotmail.com

GRÚAS IBAÑEZ

Crta. Sagunto-Burgos, Km 919
44200 CALAMOCHE (TERUEL)
Tlf: 978730031
Web: www.gruasibanez.net
Email: gruasibanez@gruasibanez.net

GRÚAS IBISATE S.L.

Portal de Gamarra, 26
01013 VITORIA-GASTEIZ (ÁLAVA)
Tlf: 945256466
Fax: 945274154
Web: www.gruasibisate.com
Email: gruas@ibisate.com

GRÚAS ILCITANAS, S. L.

Partida Altibax, Pol. 1, 289
03207 ALTIBAX ELCHE (ALICANTE)
Tlf: 965 459 402
Móvil 604 473 662 - 678 678 761
Web: www.gruasilcitanas.com
E-mail comercial@gruasilcitanas.com

GRÚAS INDUSTRIALES PALENCIA, S.L.

Cm. Magaz 49
34004 PALENCIA
Telf: 979711104 Fax: 979160377
Web: www.gruaspalencia.com
Email: contacto@gruaspalencia.com

GRÚAS INNOVA S.L.U.

Dels Furs, 132 B
46701 GANDIA (VALENCIA)
Telf: 626483216
Email: info@gruasinnova.com

GRÚAS INTER PATTY, S. L.

C/ Oller, 3 y 10. Parque Empresarial Táctica
46988 PATERNA (VALENCIA)
Telf: 902273747
Web: www.gruasinterpatty.com
Email: gruasinterpatty@grupointerpatty.com

GRÚAS IRATXE, S. L.

Ind. Astikene C/ Beresi C-1
48160 DERIO (VIZCAYA)
Telf: 902116128
Web: gruasiratxe.com
Email: gruasiratxe@gruasiratxe.com

GRÚAS IRU, S.L.

Pol. Ind. Goitondo - Beheko Lau, 1,2
48269 MALLABIA (VIZCAYA)
Telf: 943200266
Web: www.gruasiru.com
Email: info@gruasiru.com

GRÚAS J FONT, S.L.

Pol. Ind. Moli d'en Xec. C/ Can Barneda 20
08291 RIPOLLET, BARCELONA
Telf: 935180280/ 670298376
Web: www.gruasjfont.com
Email: info@gruasjfont.com

GRÚAS J. RIVERA

Centro Empresarial La Plana. Avda. De Hi-
jar, 65. 12550 ALMAZORA (CASTELLÓN)
Telf: 964204786
Web: www.gruasjriviera.com
Email: info@gruasjriviera.com

GRÚAS J.J., S.L.

Telf: 932641552
Web: www.gruasjj.es

GRÚAS JASO, S.A.

Cr. Madrid - Irún, Km 415
20213 IDIAZABAL (GIPUZKOA)
Telf: 943187000
Web: www.jaso.com
Email: jaso@jaso.com

GRÚAS JONI

Mónica Mata Infante. 24009 LEÓN
C/ Fraga Iribarne, 23
Tlf: 639643604
Web: http://gruasjoni.com
Email: gruasjoni@hotmail.com

GRÚAS LEMAN, S.A.

Partida Pomerai, Nave 3
43140 POBLA MAFUMET (TARRAGONA)
Telf: 977840864 Fax: 977840812
Web: www.gruasleman.com
Email: gruasleman@gruasleman.com

GRÚAS LINDA VISTA

C/ Noi del sucre, 6
08840 VILADECANS (BARCELONA)
Tel: 936581834 / 936581204 / 936581304
Fax: 936374237
Web: www.gruaslindavista.com
Email: info@gruaslindavista.com

GRÚAS LOPEZ HERNANDEZ, S.L.

Río Padrón Nave 20 - 22
29680 ESTEPONA (MALAGA)
Telf: 952795648 / 649897895
Web: www.gruaslopezhernandez.com
Email: GruasLopezHernandez@gmail.com

GRÚAS LOPEZ

C/ Buzanca 1 Pol. Ind. Valmor
28343, VALDEMORO (MADRID)
Tlf: 910147457 - 670883250
Web: www.gruaslopez.es
Email: PABLOLOPEZ888@hotmail.com

GRÚAS LOPEZ, S. A

C/ Horno nº4
13300 VALDEPEÑAS (CIUDAD REAL)
Tlf: 926322182 / 926347343 / 619020900
Fax: 926320464
Web: www.gruaslopez.com
Email: info@gruaslopez.com

GRÚAS LOSFABLOS, S.A.

Grúas hasta 650 Tn
Camiones grúa hasta 110 Tn
Plataformas elevadoras

ZARAGOZA

Pol. Ind. San Miguel. C/ Galileo Galilei, 9
50830 Villanueva de Gallego (ZARAGOZA)
Telf: 976 10 73 48

HUESCA

Pol. Ind. Sepes. C/ Ganadería 21-23
22006 Huesca (HUESCA)
Telf: 974 23 10 52

SABIÑANIGO

C/ Fenillosa, 58
22600 Sabiñanigo (HUESCA)
Telf: 974 48 44 22

Web: www.gruaslosfablos.com
Email losfablos@gruaslosfablos.com

GRÚAS LOZANO, S. A

Pol. La Red, C/ 1 Parcela 35
41500 ALCALÁ DE GUADAIRA (SEVILLA)
Telf: 955634500 Fax: 955634505
Web: www.gruaslozano.com
Email: gruaslozano@gruaslozano.com

GRÚAS MAESTRANZA, S. A.

Ctra. Dos Hermanas. Alcala de Guadaira,
km 1. 41011 (SEVILLA)
Telf: 955665408
Web: www.gruasmaestranza.com
Email: info@gruasmaestranza.com

GRÚAS MAI

C/ Sierra del Naranjal, 9-31. 06010 BADAJOZ
Tlf: 606319430
Web: www.gruasmai.es
Email: gruasmai@gruasmai.es

GRÚAS MANOLO, S.L.



Aut. Madrid-Toledo km. 61,300
45280 OLÍAS DEL REY (TOLEDO)

Telf: 925353677/ 667613902
Web: www.gruasmanolo.es
Email: gruasmanolo@gruasmanolo.com

GRÚAS MARTÍNEZ

Sant Quintí, 72-84. 08041 BARCELONA
Telf: 93446333 Fax: 934554807
Web: gruasmartinez.com
Email: gruasmartinez@gruasmartinez.com

GRÚAS MIRALLES, S. L.

Ctra. Roldan. Los Martínez Del Puerto
(MURCIA)
Web: www.gruasmiralles.es
Email: gruasmiralles@gmail.com

GRÚAS MOLERO, S.L.

C/ Ingeniero Torroja y Miret,1
14013 CORDOBA
Telf: 957294422 Fax: 957294271
Web: www.gruasmolero.com
Email: comercial@gruasmolero.com

GRÚAS MURES, J.M., S. L.

Carretera León-Astorga Km. 4
24010 TROBAJO DEL CAMINO (LEÓN)
Tel. 987802591 Fax: 987802589
Web:www.gruasmures.com
Email: info@gruasemiliomures.com

GRÚAS NELSON

Indústria, 31-33
08754 EL PAPIOL (BARCELONA)
Tel: 936732040 Fax: 34936731973
Web: www.gruasnelson.com
Email: contacto@gruasnelson.com

GRÚAS NOAÍN, S.A.

Polígono Noain-Esquiros C/T- s/n - Apdo.
Correos 392. 31191 ESQUIROS NAVARRA
Tlf: 948.368.052 / 948.368.229
Web: www.gruasnoain.com
Email:gruasalburynoin@gruasalburynoin.es

GRÚAS NORTE, S.L.

Avda. San Marcos, 70
15890 SANTIAGO DE COMPOSTELA
Telf: 981519778
Fax: 981519791
Web: www.gruasnorte.com
Email: gruasnorte@gruasnorte.com

GRÚAS OLIVA, S.A.

C/ De las Ciencias, 12.
11407 JEREZ DE LA FRONTERA (CÁDIZ)
Tlf: 956317777 / 629571444
Fax: 956318081
WEB: www.grupooliva.com
EMAIL: gruasoliva@olivaalquileres.com;
gop@grupooliva.com

GRÚAS ORAA, S.A.

Avenida Vitoria S/N
31800 ALSASUA (NAVARRA)
948562105 / 948468310/ 639649005
Fax 948 107 088
Web: www.oraa.eu
Email: info@oraa.eu

GRÚAS ORTI



Crta Masia del Juez, 59
46909 TORRENT (VALENCIA)
Tel. 961 552 975
Web: www.gruasorti.es
Email: central@gruasorti.es

GRÚAS P. M., S. L.

C/ Monaco, nº 9
30700 TORRE PACHECO (MURCIA)
Tlf: 968579165 / 609621555
Fax: 968579230
Web: www.gruaspmml.com
Email: gruaspm@gruaspmml.es

GRÚAS PALAU, S.A.

C/ Guifre El Pilos, nº 1, nave 10
08213 POLINYA (BARCELONA)
Telf: 902205207
Fax: 937135871
Web: www.gruaspalau.com
Email: gruaspalau@gruaspalau.com

GRÚAS PALLI, S.A

C/ Barcelona, 216. 17005 GIRONA
Telf: 972204316 / 972204 62
Fax: 972211527
Web: www.gruasipalli.com
Email: gruasipalli@grup-palli.com

GRÚAS PANDO E HIJOS, S.L.

Pol. Ind. Somonte. Luis Infiesta Castro, 10
Sotiello. 33393 GIJÓN (ASTURIAS)
Tlf: 985303717 / 985303713
Web: www.gruaspando.com

GRÚAS PENEDES, S.A.

Pol. Ind. San Pere Molanta.AVINGUDA Mare
Déu del Vinyet 1,3. 08734 OLERDOLA
Telf: 938181211
Web: www.gruaspenedes.com
Email: ruaspenedes@gruaspenedes.com

GRÚAS PENINSUR

Autovía Sevilla-Málaga, Km.6.900
41500 ALCALÁ DE GUADAIRA (SEVILLA)
Telf: 916813624 / 902304142
Web: www.gruaspeninsular.com
Email: info@gruaspeninsular.com

GRÚAS PEREZ COCO, S. L.

San Justino, 1. 37006 SALAMANCA
Telf y Fax: 923.227.235 / 923.255.802
Web: www.gruasperezcoco.es
Email: ruasperezcoco@gruasperezcoco.es

GRÚAS PERNIA S. L.

Peñas Rocías 7 Avda Parayas.
39011 SANTANDER
Telf: 942330422 / 609405569
Web: ruaspernia.com
Email: pernia@gruaspernia.com

GRÚAS POL, S.A.

Pol. Ind. Son Castelló/C/ Gremi Fusters, 50
07009 PALMA DE MALLORCA (BALEARES)
Telf: 971751045 / 971751545
Fax: 971750707
Web: www.gruaspol.com
Email: ruaspol@gruaspol.com

GRÚAS POLISOL, S.A.

C/ Berlín, parcela F-1 y F-2
Polígono industrial Cabezo Beaza
30353 CARTAGENA (Murcia)
T +34 968 508 228 T +34 968 506 475
T +34 968 506 412
Email: www.gruaspolisol.com
Email: central@gruaspolisol.com

GRÚAS PRADES, S.L.

C/ Ferrers, 3 Q Pol. Ind. El Teular
46410 SUECA (VALENCIA)
Telf: 961703875
Web: www.gruoprapades.com
Email: ruas@gruoprapades.com

GRÚAS RAIMUNDO

C/ Pepita Barrientos, 10 BAJOS
29004, MÁLAGA
Tlf: 952232818
Web: www.gruasraimundo.es

GRÚAS RAMOS, S.L.

Crta. Nacional v Madrid Lisboa (km
179,500). Navalmaral de la Mata
10300 CACERES
Tlf: 927538355 Fax: 927530566
Email: ruasramos@gmail.com

GRÚAS RIGAR, S.A.

C/ Pinadeta, 24
46930 QUART DE POBLET (VALENCIA)
Telf: 961597470 Fax: 961597698
Web: www.gruasrigar.com
Email: valencia@gruasrigar.com

GRÚAS ROMANI, S.A.

Crta. Santa Bárbara, Km. 1'5
43870 AMPOSTA TARRAGONA
Telf: 977701795 / 636963330
Web: www.gruasromani.com
Email: info@gruasromani.com

GRÚAS ROPERO E HIJOS, S.A.

Avda. De los Vinos, 14
13600 Alcazar De San Juan (CIUDAD REAL)
Telf: 926102030 Fax: 926547342
Web: www.roperoehijos.com

GRÚAS RUBIO E HIJOS, S.L.

Crta. De la Coruña - Vigo, Km. 98
36650 CALDAS DE REYES (PONTEVEDRA)
Telf: 986540203 Fax: 986540550
Web: www.gruasrubio.com
Email: comercial@gruasrubio.com

GRÚAS RUBIO PUBILL, S.L.

C/ Camí del Grau, 26
08272 Sant Fruitós De Bages (BARCELONA)
Telf: 938732990 / 600404533
Fax: 938362990
Web: www.gruasrubiopubill.com

GRÚAS RUIZ S.A.U.

Pol. Ind. Los Cerros, Ctra. Santa Eulalia, Km.
0,5. 23400 ÚBEDA JAÉN
Tlf: 953752020 / 662320000
Fax: 953790185
Web: www.gruasruiz.org
E-mail: info@gruasruiz.es

GRUAS SAN TELMO

Pol. Ind. El Portal, C/ Marruecos, num.2
11408 JEREZ DE LA FRONTERA (CÁDIZ)
Tfno. 956144104 – 673058256
Fax: 956143402
Web: www.gruassantelmo.es
Email: juanpedro@gruassantelmo.es

GRÚAS SANJO, S.L.

Pol. Ind. Can Bros. C/ Lleida, s/n.
08760 MARTORELL (BARCELONA)
Telf: 937769199
Fax: 937765348
Web: www.gruassanjo.com
Email: info@gruassanjo.com

GRÚAS SEGOVIA

Avda. Hontoria P. 24
40195 HONTORIA (SEGOVIA)
Tlf: 921427411/ 921438594
Web: www.gruassegovia.net
Email: info@gruassegovia.net

GRÚAS SERRAT, S.A.

Pol. Ind. Can Magí, 8
08210 BARBERA DEL VALLÈS
Telf: 937106416
Fax: 937102892
Web: www.gruasserrat.com
Email: info@gruasserrat.com

GRÚAS SOLERBA, S.L.

Campcardós, 74. 17006 -GIRONA
Tel.: 972 40 51 28 Fax: 972 40 51 46
Web: www.cerezo.net
E-mail: girona@cerezo.net

GRÚAS SUAREZ I SOLER SA

Avinguda Paisos Catalans, 32 A
08700 IGUALADA (BARCELONA)
Tlf: 938030674 Fax: 938030760
Web: ruas-suarezisoler.com
Email: ruas@ruas-suarezisoler.com

GRÚAS TADI, S.L.

C/ Mónaco, 1 - 4º A. 50003 ZARAGOZA
Telf: 976530009 / 670556220
Web: www.gruastadi.com
Email: ruastadi@gruascarter.com

GRÚAS TARRAGONA, S.A.

Crta. N-340 KM 1156
43110 LA CANONJA (TARRAGONA)
Telf: 977551288
Web: www.gruastarragona.com
Email: ruastarragona@gruastarragona.com

GRÚAS TOMAS S.L


Crta. d'Onda, s/n. 12540 Vilareal (CASTELLÓN)
Telf: 964520654
Web: www.gruastomas.es
Email: ruastomas@gruastomas.es

GRÚAS TONI

Av. San Juan de la Peña, 182 - interior,
nave 2. 50015 ZARAGOZA
Tlf: 976732526 / 976735051
Fax: 976733330
Web: www.gruastony.es
E-mail: ruastony@gruastony.com

GRÚAS TORRE DEL ORO, S.L.

Av. Alcalde Luis Uruñuela, 1
41020 SEVILLA
Telf: 667422213 / 667422214
Fax: 954674197
Web: www.gruastorredeloro.com
Email: info@gruastorredeloro.com

GRÚAS TTES ESPECIALES Y SERVICIOS DESGRAN

Pol. Ind. Avda. Principal, Parcela 51-B.
13200 MANZANARES (CIUDAD REAL)
Telf. 926613261 Fax. 926647105
Web: www.desgran.com
Email: administracion@desgran.com

GRÚAS USABIAGA VITORIA, S.L.

Crta. Zaldibia S/N
20240 ORDIZIA (GIPUZKOA)
Telf: 943161530
Web: www.gruasusabiaga.com

GRÚAS VALLADOLID

Avenida Madrid, 28. 47008 VALLADOLID
Tel:983238022 / 983321404
Web: www.gruasvalladolid.es
Email: ruasvalladolid@gmail.com

GRÚAS VALLARÍN, S.L.

Pol. Ind. Cantabria .C/ Barriguelo 6.
26009 LOGROÑO (LA RIOJA)
Telf: 941311292 / 607212777
Fax: 941311199
Web:www.gruasvallarin.es
Email: info@gruasvallarin.com

GRÚAS VALLE

C/ La Tejera 7. 26580 ARNEDO (LA RIOJA)
Telf: 941380651 / 630062655
Web: www.gruasvalle.com
Email: info@gruasvalle.com

GRÚAS VICTORIA, S.L.

C/ Aleli parcela 780 Urb Cotomar
29730 Rincon De La Victoria (MÁLAGA)
Tlf: 952402694 / 661777310
Web: www.gruavictoria.org
Email: administracion@gruavictoria.org

GRÚAS VILA

C/ Nobel, 2 (Pol.Ind.La Pedrera)
03720 BENISSA (ALICANTE)
Telf: 965730194
Web: www.gruasvila.com
Email: ruas@vilajfa.com

GRÚAS VILLARROBLEDO

Blasco de Garay, Nº 18. Pol. Ind. Villarrobledo.
02600 VILLARROBLEDO ALBACETE
Tlf: 967146178 / 607117170 / 649450202
Fax: 96713712
Web: www.gruavillarrobledo.es
Email: info@gruavillarrobledo.es

GRÚAS VIROSQUE, S.L.U

Parque Logístico de Valencia
Fase II-Manzana M-8
46190 Ribarroja Del Turia (VALENCIA)
Telf: 961597520
Web: www.grupovirosque.es
Email: ruas@viroisque.com

GRÚAS Y ASISTENCIA SERRANO, S.L.


ZARAGOZA:
Polígono. PLAZA Calle Alaun 14.

LA MUELA:

Polígono. CENTROVIA. Buenos Aires 95.

CALATAYUD:

NII Antigua. Avda. Zaragoza Junto Su-
per Aldi.

Telf 24 HORAS 976 901 990

Web: www.gruasserrano.com

Email: info@gruasserrano.com

GRÚAS Y MAQUINARIA, S.A. (GRUYMSA)

C/ Severo Ochoa, 10
28860 Paracuellos Del Jarama (MADRID)
Tlf: 916580915
Web: www.gruymsa.com
E-mail: ruasymaquinaria@gruymsa.com

GRÚAS Y MONTAJES ODRA, S.L.U.

C/ La Ribera, 17 – Centro Empresarial Anti-
Ila- Nave 8. 09007 BURGOS
Tlf. 947.483.901 Fax: 947.484.121.
Web: www.montajesodra.com
Email. administracion@montajesodra.com

GRUAS Y SERVICIOS CHEMA, S.L

C/ Colombia, 5. 15008 Arteixo (A CORUÑA)
Tlf: 649895671 / 981136307 / 629143250
Email: oficina@gruascchema.com

GRÚAS Y TALL. HNOS. SERRANO, S.L.

Av. Fuerzas Armadas, Ctr. N.II Km 237
50300 CALATAYUD (ZARAGOZA)
Telf: 976882103 Fax: 976885306
web:www.gruasserrano.com
email: info@gruashnoserrano.es

GRÚAS Y TALLERES CUIÑA, S.L.

Pol. Ind. Cruz das Cabezas, s/n
15320 AS PONTES A CORUÑA
Tlf: 981450594
Email: administracion@gtc.gal

GRÚAS Y TALLERES SUVAL

Avenida Lugo, 12 – 20 Bajo
33400 AVILÉS (ASTURIAS)
Teléfono / Fax:985568497
Web: ww.gruassuval.com
Email: emilio@gruassuval.com

GRÚAS Y TRANSPORTES BONY

Ctra. Gral. Km. 29 nº 247 (Puente de Hierro)
38380 LA VICTORIA DE ACENTEJO, SAN-
TA CRUZ DE TENERIFE
Telf:922581015/ 610757246
Web: www.gruasbony.com
Email: correo@gruasbony.com

GRÚAS Y TRANSPORTES BERENGUER, S.L.

C/ Euskadi nº 7
08211 Castellar Del Vallès (BARCELONA)
Tlf. 937147134 / 696242182
Web: www.gruasberenguer.com
Email: info@gruasberenguer.com

GRÚAS Y TRANSPORTES CONEJERO S.L

Camí del Anouers, 91, bajo. 46012 VALENCIA
Telf. 96 356 37 16 / 669 864 710
Fax : 901 707 985
Web: ruasconejero.com
Email. ruasconejero@ruasconejero.com

GRÚAS Y TRANSPORTES CURT, S.L.

C/ Jupiter. 503006 ALICANTE
Tel. 965282122 Fax. 965285574
Web: www.gruascurt.es
Email: administracion@gruascurt.es

GRÚAS Y TRANSPORTES DECA SA

Parque Empresarial Sigueiro, 35
15688, A CORUÑA
Tlf. 981694549 Fax: 981691124
Web: www.gruasdeca.com
Email: administracion@gruasdeca.com

GRÚAS Y TRANSPORTES ESPECIALES RAMOS S.L.

Carrer Torrent de les Argiles, 1
08754 El Papiol Barcelona
Tlf: 93 683 20 95 / 93 024 90 05
Web: www.gruasytransportesramos.com
Email: info@gruasytransportesramos.com

GRÚAS Y TRANSPORTES GÓMEZ S.L.

C/ Solana, 2
28850 TORREJÓN DE ARDOZ (Madrid)
Móvil: 670741186
Web: www.gruasytransportesgomezsl.com
Email: ruasgomez@hotmail.com

GRÚAS Y TRANSPORTES IBARRONDO, S.A.



Crta. La Avanzada, 5
48950 ERANDIO (BIZKAIA)
Tlf: 944532916
Web: www.gruasibarrondo.com
Email: gti@gruasibarrondo.com

GRÚAS Y TRANSPORTES RIPOTRANS SL

Lliça d'Amunt, Barcelona Catalunya
Tlf: (+34) 93 580 49 40
Web: www.ripotrans.com
Email: ripotrans@ripotrans.com

GRÚAS Y TRANSPORTES ROCESAN, S.A.

C/ Cuevas Bajas, 28. 29004 MÁLAGA
Telf: 952237437 Fax: 952241211
Web: www.rocesanLAASn.com
Email: info@rocesan.com

GRÚAS Y TRANSPORTES ROYMA, S.A.

C/ Diseño, 9 parcela I.P.I. El Comendador
19200 Azuqueca De Henares (GUADALAJARA)
Tlf: 949265354 Fax: 949267292
Web: www.gruasroyma.com
Email: roymabcn@gruasroyma.com

GRÚAS Y TRANSPORTES SÁNCHEZ, S.L.

Pol. Ind. Paracuellos Del Jarama.C/ Antonio
Alonso Martín, 3
28860 Paracuellos Del Jarama MADRID
Tlf y Fax: 91.658.44.14 / 91.658.19.70
Web: www.gruassanchez.com
Email: sanchez@gruassanchez.com

GRÚAS Y TRANSPORTES SIXTO, S. L.
Avda. del Euro, 20. 28054 MADRID
Tlf: : 915086172 / 74
Fax: 915087755
Web: www.transportessixto.com
Email: comercial@transportessixto.com

JUAN VENTEO, S.L.U.
GRÚAS Y TRANSPORTES VENTEO
Pol. Ind. El Cañamo II, C/Charles Darwin, 5
41300 San Jose De La Rinconada (SEVILLA)
Telf: 955790605 / 649892683 /
649890427
Web: www.gruasventeo.com
Email: info@gruasventeo.com

GRÚAS Y TTES CURT, S.L.
C/ Júpiter, 5 - (Apdo. Correos. 5035)
03007 ALICANTE
Telf: 965282122
Fax: 965108431
Web: www.gruascurt.es
Email: administracion@gruascurt.es

GRÚAS Y TTES. CLARYFER, S.L.
Ciudad del Transporte. C/ E N° 17
50820 ZARAGOZA
Tlf: 976150017
Fax: 976150165
Web: www.gruascclaryfer.es
Email: info@gruascclaryfer.es

GRÚAS Y TTES. GARTE S.A.
Pol. Ind. Cantabria. Av. De Mendavia, 14
26006 LOGROÑO (LA RIOJA)
Telf: 941228608
Web: www.gruascgarte.es
Email: gras@garte.es

GRUASPERA, S. L.
La Glorieta Molino Platero, s/n
11500 Puerto de Santa María (Cádiz)
Tlf: 956858056
Web: www.gruaspera.com
Email: info@gruaspera.com

GRUBASA
Pol. Ind. Sant Pere. Av. Vilafranca, 1-3
08720 Vilafranca Del Penedès (BARCELONA)
Tlf: 902181425 / 931938338
Fax: 902887042
Web: www.grubasa.com
Email: info@grubasa.com

GRÚES BEXTRA (BERGADANA EXCAVACIONES)
Pol. Ind. La Valldan Parcela 28
Delegación Manlleu:
C/ Canigó, 35
Telf: 938214100
Fax: 935442801 / 628199183
Web: www.gruesbextra.com
Email: goriol@gruesbextra.com

GRÚES GIRONA, S.A.
C/ Del Pla de la Seva, 18
17458 FORNELLS DE LA SELVA (GIRONA)
Telf: 972170105
Fax: 972170330
Web: www.gruasgerona.com
Email: info@gruesgirona.com

GRUES PADROSA SL
Ctra N2, km 760
17730 ELS HOSTALET DE LLERS
Tlf: (+34) 972 541 100
Web: www.gruespadrosa.com

GRÚES I BOLQUETS MIGUEL, S. L.
C/ Empalme I. C, parc 20B 71
17185 VILOBÍ D ONYAR (GIRONA)
Telf: 972473227
Web: www.gruesmiguel.net
Email: info@gruesmiguel.net

GRUFÍN, S. A.
Pº de la Habana, 26. 2º. 28051 MADRID
Telf: 902195506 / 915158660
Fax: 915646090
Web: www.grufinsa.com
Email: grufinsa@grufinsa.com

GRUGAR S. L.
Cmo. Yuncilllos, s/n
45520 Villaluenga De La Sagra (TOLEDO)
Telf: 925530726 / 925530081
E-mail: grugar@yahoo.es

GRUINSA, S. L.
Carretera de Mazarrón, km 4
30393 Molinos Marfagones (MURCIA)
Tlf: 968530142 / 609667794 / 696704302

Carretera de Madrid, km 380
30100 ESPINARDO (MURCIA)
Web: www.gruinsa.com
Email: gruinsa@gruinsa.com

GRUISA, S.L.
DELEGACIÓN ASTURIAS
Pol. Ind. Olloniego, Zona B44
33660 OLLONIEGO (ASTURIAS)
Telf: 985794047
Web: www.gruisa.com
Email: gruisa@gruisa.com

DELEGACIÓN PAÍS VASCO
Landabarri Bidea, 1-1º-103
48940 LEIOA (BIZKAIA)
Telf: 946453176
Web: www.gruisa.com
Email: info@gruisa.com

GRUIVOL, S.L.
Pol. Ind. Erletxe, Pla. 115, Nave 28
48960 GALDAKAO
Telf: 944571627 / 607161716
Fax: 944575145
Web: www.gruivol.com
Email: gruivol@gruivol.com

GRUPO ALIA
C/ Autonomía, 19
28590 Villarejo De Salvanés (MADRID)
Telf: 918743830 / 618621699
Fax: 918743831
Web: www.grupoalia.com
Email: info@grupoalia.com

GRUPO ALVAREZ
Cmo de Cantos, 12. 29591 MALAGA
Tlf: 685157904 Fax: 952437760
Web: www.gralvarez.com
Email: pedidos@gruasalvarez.com

GRUPO FANJUL, S.A.(GRUFASA)
Pol. Industrial Riu Clar. C/ La Plata, 22 par-
cela 166 – B. 43006 TARRAGONA
Telf: 977542899
Fax: 977543731
Web: www.grufasa.com
Email: grufasa@grufasa.com

GRUPO GV
C/ De los Comercios, 67. Parque Empresa-
rial. Las Atalayas
45529 YUNCLER (TOLEDO)
Tlf: 925 531 98
Email: donato@grupogv.es
Web: www.grupogv.es

IBERGRUAS S.A.
Camino de la Vega Parcela 64,
Polígono Industrial de la Vega,
C.P. 19160, Chiloeches, Guadalajara.
Teléfono: 902 12 12 45
E-mail: info@ibergruas.com

GRUPO LOZANO
Pol. La Red, C/ 1 Parcela 35
41500 ALCALÁ DE GUADAIRA (SEVILLA)
Telf: 955634500
Fax: 955634505
Web: www.gruaslozano.com
Email: graslozano@gruaslozano.com

MÁLAGA
Tel: 952179478 Fax: 952178274
Móvil grúas: 607117124
Móvil de plataformas: 607117124

ALMERÍA
Móvil de plataformas: 637267690

HUELVA
Tel: 959260126 Fax: 959261026
Móvil grúas: 666496945
Móvil plataformas: 666496945

GRANADA
Tel: 958440777 Fax: 958440777
Móvil grúas: 637267690
Móvil plataformas: 637267690

CÓRDOBA
Móvil plataformas: 697313084

CÁDIZ
Tel: 956144127 Fax: 956143877
Móvil grúas: 666496943
Móvil plataformas: 666496943

BADAJÓZ
Tel: 924664630 Fax: 924667041
Móvil grúas: 667472182
Móvil plataformas: 667472182

JAÉN
Móvil plataformas: 671645879

GRUPO MAENAR
BARCELONA
Tlf: 935704318
Web: www.grupomaenar.com
Email: info@grupomaenar.com

GRUPO MAMSA
Pol.Ind. De Asegra. C/ Almería, Parc, 8-A
18210 PELIGROS GRANADA
Tlf: 900 460 060 Tlf: 958 400 140
Web: www.grupomamsa.com
Email: info@grupomamsa.com

GRUPO MAQ
C/ Hierro, 26. Polígono Industrial Aimayr
28330 San Martín De La Vega (MADRID)
Tel: 916914506 / 609769834
Web: www.grupomaq.com
Email: comercial@grupomaq.es

GRUPO MAQOP
Pol. Ind. "El Malvar". C/ Pico Almanzor s/n
28500 ARGANDA DEL REY (MADRID)
Tlf: 918700808 / 670648463
Web: www.maqop.com
Email: info@maqop.com

GRUPO MENGUILLO
Av. Villarreal, 52
12006 CASTELLÓN
Tlf: 964210923 / 609612605
Fax: 964243989
Web: www.grupomenguillo.com
Email: grupo@menguillo.com

GRUPO PEÑA MAQUINARIA (GRUPEMA)
GRANADA
C/ Juncos s/n
18006 GRANADA (RIBERA IZQ. DEL GENIL)
Tel: 958819360 Fax: 958184072

JAÉN
Polígono "Los olivares". C/ Albánchez de
Mágina, 27, Parc. 18. 23009 JAÉN
Tel: 953280577 Fax: 953284055

MÁLAGA
Tel: 952177072
Fax: 952174237
Web: www.grupema.com
Email: info@grupema.com

GRUPO ROXU



LEÓN
Ribaseca, Ctra. de La Bañeza km. 2
(24391) La Bañeza
Tel. +34 987 263 232
Web: www.gruasroxu.com
Email: roxu@gruasroxu.com

OVIEDO
Carretera de Santander, Meres (Siero)
33199 ASTURIAS
Tel. +34 985 793 636

GIJÓN – Veriña
Asturias, España
Tel. +34 985 357 743

AVILÉS – Tabaza
Asturias, España
Te. +34 985 515 091

COSTA RICA
100 metros Oeste de la esquina Noroeste
de la intersección de la ruta 27 con la Ra-
dial El Coyol.
Tel. +(506) 2448-7979
Tel. +(506) 244-6426

GRUPO RUBEL
C/ Portal de Betoño, 24
01013 VITORIA-GASTEIZ (ALAVA)
Telf: 945274408
Fax: 945273522
Email: administracion@alquileresrubel.es

GRUPO SERMA
Pol. Ind. Malpica Calle D, Parcela 100 (6,94
km), Zaragoza. 50016 ARAGÓN
Tlf: 976 47 04 57
Web: www.linde-mh.es/es/

GRUPO SOUSA
La Nava, 4.
06230 LOS SANTOS DE MAIMONA (BA)
Tlf: 657 445 907 Tlf: 602 210 249
Email: info@gruposousa.com
Web: www.gruposousa.com

GRUPO TORNEIRO
Pol. Ind. O Ceao. Rúa da Industria, 100
27003 LUGO
Telf: 982211244
Web: torneiro.es
Email: info@torneiro.es

GRUPO VEINTIMILLA
C/ La Closa 12. 46113 Moncada, Valencia
Tlf:961303015/ 618755424
Web: www.veintimilla.com
Email: info@veintimilla.com

GRUPO VIGO, S.L.
Ctra. Ciudad Real - Valdepeñas Km. 1'600
13080 CIUDAD REAL
Tlf. 926227250
Web. www.grupovigo.com
Email. grupovigo@grupovigo.com

GRUPO VIROSKUE
Parque Logístico de Valencia.
Fase II. Manzana M8.
46190 RIBA-ROJA DEL TURIA (VALENCIA)
Tlf: 9 63855515
Web: www.grupovirosque.es
Email: info@virosque.com

SEDE MADRID
Av. de las Palmeras,18
28350 CIEMPOZUELOS (MADRID)
Tlf: 918093378

SEDE LEÓN
Avd. Peregrinos 24 bajo
24008 LEON
Tlf: 683197823

GRUPO ZUNINO
Pol. Ind. La Estación, Naves 82, 83 y 84
21450 CARTAYA (HUELVA)
Tel. 959390112/ 607708319
Fax: 959390873
Web: www.grupozunino.es
Email: administracion@grupozunino.es; ofi-
cinatcnica@grupozunino.es; comercial@
grupozunino.es

GRUSÁNCHEZ-MC, S.L.
Ctra. Madrid – La Coruña, Km. 160
47400 MEDINA DEL CAMPO VALLADOLID
Tlf y Fax: 983.801.249 / 983.804.860
Web: grusanchez-mc.com
Email: info@grusanchez-mc.com

GRUTALMERIA, S.L.
Ctra. De Viator a Pechina, Km. 2,7
04250 PECHINA (ALMERIA)
Telf: 902141012 / 950141012
Web: www.grutalmeria.com
Email:grutalmeria@grutalmeria.com

GRUTRANS CABOS, S.L.
Camino Giraba Km.2
22520 FRAGA (HUESCA)
Telf: 902338338
Web: www.gruascabos.com
Email: gruascabos@gruascabos.com

GRUYMA
C/ Ballobar s/n. 22004 HUESCA
Tlf: 974210516
Web: www.gruyma.com
Email: info@gruyma.com

GRUYSER, S.L.U.
Ctra. Serós A-242, km. 3
22520 FRAGA (HUESCA)
Telf: 974470168
Web: www.gruyser.net
Email: info@gruyser.net

GSL ALTESUR TECHNICAL RENTAL
Avenida Reino Unido 7, 1º C
41012, SEVILLA
Web: www.gruposolarlighting.es
Email: info@gruposolarlighting.com

GUILLEN MARTEL HERMANOS S.L
16 de julio, 83 Pol. Son Castelló
07009 PALMA DE MALLORCA
Tel: 971433322
Fax: 971432244
Web: www.guillenmartel.com
Email: palma@guillenmartel.com

IBIZA
C/ Pou de Na Massiana, 29, Pol. Industrial Montecristo
07816 Sant Antoni De Portmany (IBIZA)
Tel. 971 199 460 Fax 971 191 750
Email: ibiza@guillenmartel.com

MANACOR
GECO RENT
Ctra. Colonia de Sant Pere, Km 0,9
07500 MANACOR
Tel. 971 559 843 Fax 971 559 716

GUTISA ELEVADORES, S.L.
Extrarradi, 3
25680 Valfogona De Balaguer (LLEIDA)
Tlf: 973446206 / 692810568
Web: www.alquilerdeplataformas.es
E-mail: info@alquilerdeplataformas.es

H. TOBELEM MORALES, S.L.
Ctra. de Càrtama a Càrtama Estación km 1,6
29570 CÁRTAMA, (MÁLAGA)
Telf: 952427101 / 902325200
Web: www.tobelem.net
Email: david@tobelem.net

HBC - RADIOMATIC
C/ Vall d'Aran, nº 20 Local 4
08940 Cornellà De Llobregat (BARCELONA)
Telf: 934752140 Fax: 933770171
Web: www.hbc-radiomatic.com
Email: hbc.iberica@hbc.es;
info@radiomatic.com

HELCA ANDALUCIA, S.L.
Autovia de Madrid A-44 Km. 123
18197 PULIANAS (GRANADA)
Telf: 958420157 Fax: 958404374
Web: www.helcaandalucia.com
Email: info@helcaandalucia.com

HENLEY, S.L.
Taibique 1, Pol. Ind. Las Majoreras
35259 Ingenio (Gran Canaria)
Tlf: 928734466
Email: info@henleymaquinaria.com
Web: www.henleymaquinaria.com

HERMANOS CEBRIAN
Ctra. Tarazona, Km 43
16220 QUINTANAR DEL REY (CUENCA)
Tlf: 96 749 67 67 - 651 86 25 90
Web: www.plataformascebrian.com
Email: plataformashnoscebrian@gmail.com

HERMANOS TAVIO SANTANA S.L.
Tlf: 928830189
Email: info@hermanostavio.com

HERRERO MANUTENCIÓN, S.L.
Calle Cecina, 91-92
24700 ASTORGA (LEÓN)
Tlf: 987 618 615
Email: herrero@herrermanutencion.es
Web: www.herrermanutencion.es

HIDALGO MORALES, S.L.
Paseo de la Estación, 29
45600 TALAVERA DE LA REINA (TOLEDO)
Telf: 925815081 / 607762679
Fax: 925682482
Web: www.hidalgomoraless.com
Email: c.hidalgomoraless@hotmail.com

HIDRALEC GRUPO INTERELEVA
Carrer Can Clapers, 15
08181 SENTMENAT (BARCELONA)
Tlf: 937151111
Web: www.grupointereleva.com
Email: info@hidralec.com

HIDRALTURA CARRETILLAS, S.L.
Pol. Ind. Can Ribó. C/ Xavier Nogués, 12
08911 BADALONA
Tlf: 934972430
Web: www.hidraltura.es
Email: hidraltura@hidraltura.es

HIDROGESTIÓN LALLAVE, S.L.
Pol. Ind. La Molaina, num 9-10
18240 Pinos Puente (Granada)
Tlf: 958452772
Web: www.carretillashallave.com
Email: info@carretillashallave.com

HIDROMECANICA TORDESILLAS S. L.
47100 TORDESILLAS
Telf: 983771897 / 609253811
Web: www.hidromecanicatordesillas.es
Email: administracion@hidromecanicatordesillas.es

HISPANO JAPONESA DE MAQUINARIA, S.L (HJM)
Pol. Ind. Del Bierzo Alto, Par E3-E4
24318 San Roman De Bemibre (LEÓN)
Tel: 902210350 Fax: 902210670
Web: www.hjm.eu
Email: info@hjm.eu

HM. GRANADA, S.A
Pol. Ind. Juncaril C/ Motril. Parc. R 129-
R134. 18220 ALBOLOTE (GRANADA)
Telf: 958467068 Fax: 958467486
Web: www.hmgranada.com
Email: hmgranada@hmgranada.com

HOMS RENTALS SL
MATARÓ - SEDE CENTRAL
Pol. Ind. Pla d'en Boet. C. Francesc Layret, 10
08302 MATARÓ (BARCELONA)
Tlf: 937541931
Web: www.homsrentals.com
E-mail: info@homsrentals.com

GIRONA
C. Camp Gurnau, s/n. 17005 GIRONA
Tlf: 972396552

L'HOSPITALET DE LLOBREGAT
Pol. Ind. La Pedrosa C. de la Metal·lúrgia, 17
08908 L'Hospitalet de Llobregat
Tlf: 932233992

SABADELL / SANT QUIRZE DEL VALLÈS
C. Agustí Pi i Sunyer, 15
08192 Sant Quirze Del Vallès (BARCELONA)
Tlf: 937207799
VIC
C. Santiago Ramon y Cajal, 56
08500 VIC (BARCELONA)
Tlf: 938883120

GRANOLLERS
Pol. Ind. El Congost. Av. De Sant Julià, 217
08403 GRANOLLERS (BARCELONA)
Tlf: 937540049

CABRERA DE MAR - ANDAMIOS
Pol. Ind. El Cros. C. Josep Trueta, 1-3
08349 CABRERA DE MAR (BARCELONA)
Tlf: 937936333

BARCELONA
C. Ali Bei, 25. 08010 BARCELONA
Tlf: 930400137
LLERS
Ctra. Vella, 12
17730 LLERS
Tlf: 972671829

OLOT
C. del Rosselló, 21. 17800 OLOT
Tlf: 872505848

PALAMÓS
C. Vilarenys, 23 nau 4
17253 VALL-LLOBREGA
Tlf: 872202018

VILANOVA I LA GELTRÚ
C. de la Indústria, 9
08800 VILANOVA I LA GELTRÚ
Tlf: 938937613

IGUALADA
Av. Europa, 10
08700 Igualada (Barcelona)
Tlf: 930400551

SANT ANDREU DE LA BARCA
Ctra. De Martorell, 99
08740 Sant Andreu de la Barca
Tlf: 938043476

HUNNISA MACHINERY & PARTS, S.L.U.
Avda. Principal Pista PAPA ALI num 5, Pol.
Ind. El Saladar I. 30564 Lorquí (Murcia)
Teléfono: 968206041
Email: info@hunnisa.com
Web: www.hunnisa.com

HYDREUTES, S.A.
Avda. San Pablo, 31 Nave 18
28823 COSLADA (MADRID)
Tlf: 916735515
Web: www.hydreutes.com
Email: hydreutes@hydreutes.es

I. PAÑO S.L. ALQUILER MAQUINARIA
Pol. Ind. El Pino. Avda. Hacienda de San
Antonio, 5. 41016 SEVILLA
Telf: 954670928
Web: www.ipano.es
E-mail: ipanoalquiler@ipano.es

IBÉRICA DE PLATAFORMAS, S.L. (IBP)
Pol. Ind. San Marcos. C/ Brinell 1-3
28906 GETAFE (MADRID)
Telf: 916016855/ 916017063
Fax: 916959273
Web: www.ibp-sl.com
Email: ibp@ibp-sl.com

IBERMAQ ARAGONESA S.L.
C/ Galileo Galileo, 19 NAVE 1
08850 GAVA
Pol. Industrial San Miguel
50830 Villanueva de Gállego (ZARAGOZA)
Tlf: 976465993
Web: www.ibermaq.com
Email: comercial@ibermaq.com

IBERMICAR
Carrer Miquel Servet, 20, Polígón Camí Ral
08850 GAVA
Tlf: 936626611
Web: www.ibermicar.es
Email: comercial@ibermicar.es

IDME, S.L.
Pol. Ind. El Portal, C/Marruecos, 4.
11408 JEREZ DE LA FRONTERA (CÁDIZ)
Tlf: 956 086 085
Email: idmesl@idmesl.com
Web: www.idmesl.com

IGH INDUSTRIA GONZALEZ HERMANOS, S. A.
Pol. Ind. Norte Cm. De Valdeoliva, 2
28750 San Agustín Del Guadalix (MADRID)
Telf: 918489818 Fax: 918489822
Web: www.igh.es
Email: jorge@igh.es

ILERSANS ELEVACIÓ, S.L.
C/Sant Jordi s/n (nave)
25180 ALCARRAS (LLEIDA)
Tlf: 973795185
Web: www.ilersanselevacio.wordpress.com
Email: ilersans@gmail.com

IN20 (INGENIERÍA INVERSA DE OPERACIONES, S.L.)
C/ Elena Quiroga, 3
28850 TORREJÓN DE ARDOZ
Tlf: 91 073 41 21
Email: asistencia@in2o.es

INDUSTRIAL AGRICOLA BELZUNCES, S.L.
C/ Carretera, 4
04600 HUERCAL-OVERA (ALMERIA)
Tlf: 950470377 Fax: 950610007
www.belzunces.es
Email: belzunces@belzunces.es

INDUSTRIALES LEBLAN, S.L.
Pol. Ind. Malpica Alfindén. Ctra. Barcelo-
na, km 334,1
50171 La Puebla De Alfinden (ZARAGOZA)
Telf: 976107129
Web: www.leblan.com
Email: leblan@leblan.com

INDUSTRIAS DE ELEVACIÓN ACTIVA, S.L. (INEACTIVA)
Ctra.Sentmenat Km 1 - Nave C.
08213 POLINYÀ, BARCELONA
Tel. 93 713 42 07 / 620 50 64 29
Web: www.ineactiva.com
Email: vtboada@ineactiva.com

INGRUA
C/ José Soto Micó, 43. 46017 VALENCIA
Tlf: 961334477
Web: www.ingrua.es
Email: ingrua@ingrua.es

INTRUCK CARRETILLAS ELEVADORAS, S.L.

ULMA SERVICIOS DE MANUTENCIÓN, S.COOP.
C/ Alejandro Goicoechea, nº 1
28806 Alcalá de Henares (Madrid)
Web: www.intruck.es

INVERSISTEMAS Y CERRAMIENTOS
C/ Pío Baroja, 38
30740 San Pedro Del Pinatar (MURCIA)
Tlf: 617040878
Email: inversistemas@hotmail.com

ISCARENT SISTEMAS DE ENCOFRADO Y ANDAMIOS, S.A.
C/ Peral 32. 47420 ISCAR
Telf: 902375075
Web: www.iscarent.com
Email: iscarent@iscarent.com

ITT (INTERNATIONAL TRUCKS & TRACTORS S.L.)
TVA ESB59809525
Avda. Congost 9, P.I. Congost
08760 Martorell (Barcelona)
www.ITT1878.es
Email: info@ITT1878.com

ITT RENT
Pol. Ind. Roca, C/ Sant Martin 72-74
08107 MARTORELLES (BARCELONA)
Tlf: 902445455
Web: www.ITTRent.es
Email: info@ittrent.com

J. CAMPOS ALQUILER Y VENTA DE MAQUINARIAS
Pol. Ind. San Joanet. C/ Tordera, 3
46669 SAN JOANET (VALENCIA)
Tlf: 962591195
Web: www.jcamposmaquinaria.com
Email: info@jcamposmaquinaria.com

J. ZARRIAS GONZALEZ
Ctra. Sevilla-Tartessos, 19 pk-101, km
0,200. APDO. CORREOS 1066.
21007 (HUELVA)
Tlf: 959271515
Web: www.josezarias.com
Email: compras@josezarias.com
jzarias@josezarias.com

J.J. LEVANTINA DE TRITURACIÓN, S. L.
Pol. Ind. Ciudad Carlet. C/ Xaloc 3-5
46240 CARLET (VALENCIA)
Tlf: 962994910 Fax: 962994911
Web: www.jjlevantina.com
Email: jgranados@jjlevantina.com

JABE
Pol. Ind. 55 Karrika,
20140 ANDOAIN (GIPUZKOA)
Tlf: 943304062 Fax: 943304146
Web: www.jabe.es
Email: jabe@jabe.es

JFS BALEAR RENT
Pol. De Consell C/ Batle Josep Pizá Moyà, 6
07330 CONSELL - ISLAS BALEARES
Tlf: 971141301 / 669269760
Web: www.jfsbalearrent.es
Email: balearrent@gmail.com

JMB ELEVACIÓN, S.L.
Valle de Tarazona núm 1, Portal A.
28023 MADRID(MADRID)
Teléfono: 670 816 056
Email: josito.burgos@hotmail.es

JOFEMESA, S.A.



A2 DIRECCIÓN BARCELONA
KM 15,300 (vía de servicio) 28022 MADRID
Tlf: +34 91 361 31 31
Email: jofemesa@jofemesa.com
Web: www.jofemesa.com

JOFER ELEVACIÓN, S.L.
Ctra. Madrid- Irún, Km. 243,4. Naves Taglo-
sa 10. 09007 (BURGOS)
Tlf: 947471110
Fax: 947471406
Web: www.plataformasjofer.es
Email: jofer@jofererelevacion.es

JOMASA
Tlf: 619291815 / 691264941
Web: www.grupojomasa.es
Email: info@grupojomasa.es

JOSÉ LLINÁS E HIJOS S.L.
C/ Cal Malet, 11-13
08820 El Prat De Llobregat (BARCELONA)
Tlf: 93 223 52 75
Web: www.llinas.org
Email: admon@llinas.org

JOSE VIDAL, S.L.U.
Pol. Ind. Las Norias, C/ Crema Marfil, 2
03670 MONFORTE DEL CID (ALICANTE)
Teléfono: 0034965605113
Móvil: 0034667692973
Fax: 0034965602415
www.josevidalsl.com
Email: mvidal@josevidalsl.com

JOYSAT LLOQUER PATAFORMES ELEVADORES

Pol. Ind. Bufalvent. Narcís Monturiol, 14
08240 MANRESA (BARCELONA)
Tlf: 938787406 / 608639198 / 902104417
Web: www.joysat.eu
Email: comercial@joysat.eu

JUMACAR ALQUILERES, S.L.

Pol. Ind. La Red Sur. C/ 17. Nave 28 A
41500 ALCALA DE GUADAIIRA(SEVILLA)
Teléfono: 607 542 475
Email: ventas@jumacar.es
Web: www.jumacar.es

JUVI - SERVI

Pol. Ind. 2, 28-1 Partida Jubalcoi. (Junto
Vía parque Elche-Alicante)
03295 ELCHE (ALICANTE)
Tlf: 966682323
Fax: 965453954
Web: www.juviservi.com
Email: juviservi@juviservi.com

JV CARRETILLAS

Calle Antonio Huertas Remigio, 4 (Pol. Ind.
La Paz) 18200 MARACENA GRANADA
Tlf: 958 071 381 - 958 411 303
Web: www.jvelevacion.com
Email: info@jvelevacion.com

KARBAR SOLUCIONES INTEGRALES, S.L.

C/ Francesc Duran i Reynals, Nave 5
08403 GRANOLLERS BARCELONA
Tlf: 937 812 042
Email: info@karbar.es
Web: www.karbar.es

KEYTANE, S.L. (GRÚAS GAVI)

Pol. Ind. Constantin. C/ Luxemburgo, 12-14
43120 Constantin (TARRAGONA)
Tlf: 977520100 / 977 20121
Fax: 977520244
Web: www.gruasgavi.com
Email: ruasgavi@ruasgavi.com

KILOUTOU ESPAÑA, S.A.

C/ Pla de Matabous 34. Pol. Ind. Plà d'en Coll
08110 Montcada I Reixac (BARCELONA)
Tel: 900 767 555
Web: www.kiloutou.es
Linkedin: www.linkedin.com/company/ki-
loutou-espana

KIPTON ELEVACION, S.L.

C/ Puerto Linera 16
28935 MÓSTOLES (MADRID)
Tlf: 911 262 556 - 610 531 263
Web: www.alquilergruacesta.es
Email: info@kiptonelevacion.com

KÖHLER KRAN-SERVICE GMBH



Dieselstrasse 9
D- 64646 Heppenheim
Tlf: +49 6252 9977 55
Fax: 49 6252 9977 55
Email: info@k-kran.de/es
Web: www.k-kran.de/es

KRILL GENERADORES

Pol. Ind. La Alberca, La Nucia. C/ Villajoyo-
sa, naves 83 y 85. ALICANTE
Tlf: 902302999
Web: www.krillgeneradores.com
Email: info@krillgeneradores.com

KYO RENT



MADRID
C/ Sierra de Guadarrama 2 Bis
28830 San Fernando De Henares MADRID
Tlf: 913547171
Web: www.kyorent.es
Email: administracionmadrid@kyorent.es

VALENCIA
Polígono de la Cova Avda. Más de L'Oli 192
46940 MANISES. VALENCIA
Tlf: 96 152 76 44
Email: administracionvalencia@kyorent.es
Web: www.kyorent.es

ZARAGOZA

Polígono Industrial Centro Vía. Avda. Los
Angeles 21
50198 LA MUELA (ZARAGOZA)
Tlf: 876 006 102
Email: zaragoza@kyorent.es
Web: www.kyorent.es

CASTELLÓN

Carrer Senda Pescadors, 13
12540 VILLA REAL (CASTELLÓN)
Tlf: 964 188 640
Email: administracionvalencia@kyorent.es
Web: www.kyorent.es

LA HITA ALQUILER DE MAQUINARIA, S.L.

C/ Cartagena 149, 1º
30700 TORRE PACHECO (MURCIA)
Tlf: 968576210 Fax: 968578701
Whatsapp: 618653423
Web: www.lahita.es
Email: info@lahita.es

LAHYER S.A

Laguna del Marquesado, 17
28021 Madrid
Tlf: 916733882
Web: www.layher.es
Email: layher@layher.es

LAPORTA ALQUILER DE MAQUINARIA

Polígono industrial "La vega", Plaza la Vega
37.38.39
13160 TORRALBA DE CVA CIUDAD REAL
Tlf: 34 926 810 600
Web: www.alquilerdemaquinaria.net
Email: info@alquilerdemaquinaria.net

LASO

comercial@laso.es
www.laso.pt
(+34) 924 243 562
C/Luis Alvarez Lencero, 3 - Planta 4, Ofi-
cina 10
06011 Badajoz

LEJARZA S.A.

Parque Empresarial Abra Industrial
Vial E. Parcela 1.4.2.A
48500 Abanto y Zierbena
Tel. 94 636 02 59 Fax 94 453 60 18
Web: www.lejartzamaquinaria.com
Email: atencionalcliente@grupolejarza.com

LEROCAT COTRANCA, S.L.

Pol. Ind. Vieueuropa. C/ Vilafames, S/N
12550 Almassora/Almazora (CASTELLON)
Tlf: 902400886
Email: administracion@cotranca.com

LIDER REUS, S. L.

C/ Joan Brossa, 8 (Ubicación de la nave)
43206 REUS (TARRAGONA)
Tlf: 977326069
Web: www.transportsrabassa.es
Email: administracion@liderreus.es

LIFTISA S.L.

BARCELONA
C/ Verneda del Congost 6
08160 MONTMELÓ (BARCELONA)
Tlf: 902100696 Fax: 902101624
Web: www.liftisa.com
Email: info@liftisa.com

MADRID

Pol. Ind. San Marcos, C/Diésel esquina C/
Mercalli, 1
28906 GETAFE (MADRID)

LINCARR, S.L.

Pol.Ind. El Vallegón 3, Parcela 11-12
39709 SAMANO (CANTABRIA)
Tlf: 942 13 23 82
Email: lincarr@lincarr.es
Web: www.lincarr.es

LINO ROSELLÓ, S.L.

Avda. del mar, 57
03709 LA XARA (ALICANTE)
Tlf: 966423382
Web: www.linorosello.com
Email: lino@linorosello.com

LLANA CARRETILLAS, S.L.

Crta de la estación N 34 Nave 1
33429 VIELLA (ASTURIAS)
Tlf: 985 985 205
Email: llana@llanacarretillas.es
Web: www.llanacarretillas.com

LLORSA CARRETILLAS S.A.

Pol. Ind. Los Madroños 22-24
28864 AJALVIR (MADRID)
Tlf: 918844001
Web: www.llorsa.com
Email: info@llorsa.com

LOBCOR, S. L.

Pol. Ind. El Pino. C/ Pino central, 30
41016 SEVILLA (SEVILLA)
Tlf: 954251963 Fax: 954258635
Web: www.lobcor
Email: lobcor@lobcor.com

LOGISTICA TRANSPORTE Y GRUAS ARIAS SL

C/ Sofia, 177 - 3. 28022 MADRID
Tlf: 913056011 / 913242373
Email: alberto@lexbarajas.e.telefonica.net

LOIZAGA ALQUILER Y VENTA DE MAQUINARIA

Pol. Ind. R-2. C/ Hermes 20
28880 Meco, Madrid
Tlf: 916755292 / 638376951
Web: www.loizaga.com
Email: administracion@loizaga.com

LOXAM ESPAÑA



OFICINAS CENTRALES
C/ Aguacate, 56, 4ª Planta. 28054 - Madrid.
900 92 86 86 / 696 323 035
www.loxamhune.com
Email: atencionalcliente@loxam.es

LUIS ÁLVAREZ MONTAJES HIDROELÉCTRICOS, S.L.

C/ Hermana Matilde, 24- 32
50400 CARINENA (ZARAGOZA)
Tlf: 976620251 Fax: 976622185
Web: www.luisalvarezsl.com
Email: info@luisalvarezsl.com

LUNARENT

C/ Alemania 5-7, Pol. Ind. Ciudad del
Transporte
12006 CASTELLÓN DE LA PLANA
Tlf: 620305135
Web: www.lunarent.es
Email: lunarent@lunarent.es

M. GARCIA BARROSO, S.A.

Pol. Ind. San Diego, Naves 7 y 14
21007 HUELVA
Tlf: 959229112
Web: www.mgarciabarroso.com
LEPE
Calle Alfareros, 18
21440 LEPE
Tlf: 959 384 556

M.O. INGENIERIA DEL LEVANTE, S.L.

Pol. Ind. Oeste. C/ Milenio Parc.11/2
30820 ALCANTARILLA (MURCIA)
Tlf: 968805252
Web: www.moingenieria.com
Email: info@moingenieria.com

MACOTRAN S.L.U.

C/ Nicaragua, 15 Local 28016 Madrid
Tlf: 913594739/ 913453180/ 913508272
Fax: 913455715
Email: contenedores@macotran.com
Web: www.macotran.com

MAC INTRALÓGISTICA, S.L.U.

C/ Paco Natera 9, Local 10
14014 (CÓRDOBA)
Tlf: 957 847 049
Web: www.macintralogistica.com
Email: info@macintralogistica.com

MACSERVI, S.A.

C/ Juan Gutenberg, 8 nave 3
38109 SANTA CRUZ DE TENERIFE
Tlf: 922226246
Web: www.macservi.com
Email: macserviadm@gmail.com

MADOTRANS

LAS PALMAS DE GRAN CANARIA
Tlf: 657847428
Web: www.madotrans.es
Email: administracion@madotrans.com

MADRIEÑA DE MANTENIMIENTO CAR, S.L.

C/ Torre del Bierzo, 27, Pol. Ind. Cobo Calleja
28947 FUENLABRADA(MADRID)

Teléfono: 91 642 12 89

Email: info@madrienedamantenimiento.es
Web: www.madrienedamantenimiento.es

MAELMA SISTEMAS INTEGRALES DE ELEVACION

Pol. Ind: Cova Solera. C/ Londres s/n Pasaje
Interior Nave 12
08191 RUBÍ (BARCELONA)
Tlf: 935883682
Web: www.maelma.com
Email: maelma@maelma.com

MAFER, S.L.

Pol. Ind. Can Cortés. C/ Doctor Fleming 11-
13. 08184 PALAU-SOLITÀ I PLEGAMANS
(BARCELONA)
Tlf: 936915511 Fax: 936923840
Web: www.moldesmafer.com
Email: comercial@moldesmafer.com;
tecnicamoldesmafer.com

MAGOVIGO, S.L.

C/ Tomás A. Alonso 130 Bajo
36208 VIGO (PONTEVEDRA)
Tlf: 986291449 Fax: 986233871
Web: www.magavigo.com
Email: magavigo@magavigo.com

MAHECON, S.L.

Ctra. Matamá-Pazo, 52. 36213 VIGO
Tlf: 986294906 / 986469045
Fax: 986210269
Web: www.mahecon.com
Email: mahecon@mahecon.com

MAKELE, S.L.U.

Pol. Bakiola, 58
48498 Arrankudiaga (Vizcaya)
Tlf: 946481612
Web: www.makele.com
Email: info@makele.com

MAKIALQUILERES PROFESIONAL S.L.

Pol.Ind.Alhaurín de la Torre. Paseo de la His-
panidad. N°18. T-4 B-18. 29130 (Málaga)
Tlf: 952415599
Web: www.makialquileres.com
Email: comercial@makialquileres.com

MALAGUEÑA DE CARRETILLAS DISTRIBUIDORES DE CAT LIFT TRUCKS

C/ Diderot, 10, Pol.Ind. Guadalhorce
29004 - MÁLAGA
Tifs: 952.23.73.22 / 952.24.63.17
Móvil: 615.93.92.76 Fax: 952.23.73.22
Web: www.mcarretillas.es
Email: mcarretillas@hotmail.com

MALCOP, S.L.

Ctra. Valencia, N-332-P.K.116
03550 SAN JUAN (ALICANTE)
Tlf: 902130003 Fax: 965653204
Web: www.malcop.com
Email: info@malcop.com

MAMMOET

+31 (0) 10 2042 424
Web: www.mammoet.com
Email: sales@mammoet.com

MANAIN ELEVACIÓ



Oficinas centrales - Alquiler y venta
Pol. Ind. Oriola Calle Po 24-28
43870 AMPOSTA
Web: www.manain.com
Email: comercial@manain.com
Tel ventas: 669 17 16 93
Tel alquiler: 686 27 15 52

Tarragona Norte - Alquiler
C/ Antonio Vilalta Capdevila 5, Nave 8
43110 La Canonja
tarragona@manain.com
Tel : 650 88 18 98

Barcelona Sur - Alquiler
C/ Cami Ral 71
08292 Esparraguera
esparraguera@manain.com
Tel alquiler: 696 13 55 85

Barcelona Norte - Alquiler
Pol. Ind. Can Buscarons, Pje, de la indus-
tria Nave 9F
08170 Montornés
montornes@manain.com
Tel alquiler: 636 98 27 91

MANTENIMIENTOS ELECTROMECÁNICOS ARDOZ, S.L.
Avda. Castilla, 26 Nave 7
28830 San Fernando De Henares (Madrid)
Tlf: 916768074
Email: info@asal.es
Web: www.asal.es

MANTENIMIENTO INDUSTRIAL GERPE, S.L.
Pol. Ind. Los Pinares Parcela 7
49530 CORESES (ZAMORA)
Tlf: 980 51 18 91
Email: info@migerpe.com
Web: www.migerpe.com

MANUEL MEDINA BUENO, S.L.
C/ Fuenclara, 18 bajo
23330 VVA. DEL ARZOBISPO (JAÉN)
Telf: 953451308 / 953451187 / 953451925
Web: manuelmedinabueno.es
E-mail: mmedinabueno@hotmail.com

MANUTENCIÓN DE CARRETERILLAS HIDRÁULICAS S.L.
Avenida Txorierrri, 46 Polígono Berreteaga, Nave 8D
48150, SONDIKA (BIZKAIA)
Tlf: 944 71 17 78
Web: www.carretillasmch.com
Email: comercial@carretillasmch.com

MANUTENCIÓN LECUONA
Polígono Industrial Apatia, Calle Erroizpe 5 Pabellón 3, 20400 IBARRA (GIPUZKOA)
T. 943 692 725
Email: info@lecuona.es
Web: www.lecuona.es

MAQLIFT, S. L.
Pol. Ind. La Laguna. C/ Arroyo del Soto 11
28914 LEGANÉS (MADRID)
Telf: 916424914
Web: www.maqlift.com
Email: maqlift@maqlift.com

MAQUIAUTO, S. L.
Pol. Ind. Lapatza. C/ Ibarra 8
48970 BASAURI (BIZKAIA)
Tlf: 944420581
Web: www.maquiauto.com
Email: maquiauto@maquiauto.com

MAQUIGESTION EUROPEA, S.L.
Pol. Ind. Puig Campana, 27
46960 ALDAIA (VALENCIA)
Tlf: 963170507 Fax: 961504209
Web: www.maquigestion.com
Email: info@maquigestioneuropea.es

MAQUIGRUAS, S.L.
Pol. Ind. Albres. Avda. De Madrid, 27
28340 VALDEMORO (MADRID)
Tlf: 918956811 Fax: 918953364
Web: www.maquigruas.com
E-mail: info@maquigruas.com

MAQUINAL, S. L.
Avda. De la Vital, 2
46701 GANDIA (VALENCIA)
Telf/Fax: 962868511
Web: maquinal.com
Email: maquinal@maquinal.com

MAQUINARIA 74
C/ Moisés de León 41 Bajo 2. 24006 LEÓN
TLF: 987094474
WEB: www.maquinaria74.com
EMAIL: info@maquinaria74.com

MAQUINARIA ARINAGA
Calle Eucalipto, 3, Pol.Ind. De Arinaga.
35118 LAS PALMAS
Tlf: 928 09 02 38
Web: www.maquinariaarinaga.com
Email: info@maquinariaarinaga.com

MAQUINARIA CALDERON
C/ Primera, 5 P.I. El Montalvo III.
37188 CARBAJOSA DE LA SAGRADA (SALAMANCA)
Tlf: 923282725
Email: ventassa@maquinariacalderon.com
Web: maquinariacalderon.com

MAQUINARIA CAMPOS I PAVIA S.L.
Pol. Industrial San Joanet, C/ Tordera, 3
46669 SAN JOANET (VALENCIA)
Tlf: 962591195
MOV. 607752081 / 607752051 / 607752019
Web: www.camposmaquinaria.com
Email: info@camposmaquinaria.com

MAQUINARIA GONZALVO, S.L.
Avda. El Norte de Castilla, 17
47008 VALLADOLID (VALLADOLID)
Teléfono: 983 220 199
Email: enrique@mgonzalvo.com
Web: www.mgonzalvo.com

MAQUINARIA HIDALGO E HIJOS, S.L.
SEDE CEUTA
Ctra. Fuerte Mendizabal. 51004 CEUTA
Tlf: 956 50 65 30
Móvil: 639 57 87 88
Web: www.maquinariahidalgo.com
Email: administracion@maquinariahidalgo.com

GRUPOB MAINSA
Recta de Heras, Km. - 11
39792 HERAS (CANTABRIA)
Teléfono: 942559594
Web: www.mainsapoligruas.com
Email: mainsa@grupomainsa.es

MAQUINARIA JOSE MIGUEL
Carretera de Béjar, km 3,5
37796 SALAMANCA
Tlf: 923 28 87 88
Web: www.alquileriyeventamaquinaria.es
Email: syrjm@syrjosemiguel.com

MAQUINARIA NAVARRA, S.A.
Pol. Ind. Agustinos. C/ G, Parcela D 33
31160 ORCOYEN NAVARRA
Telf: 948309105 Fax: 948306167
Web: www.maquinarianavarra.com
Email: manasa@maquinarianavarra.com

MAQUINARIA REY, S. A. (MANUEL REY)
Av. Coruña, 11. 15300 Betanzos (A CORUÑA)
Tlf: 981771711 / 981795639
Fax: 981784962
Web: www.manuelrey.com / case.manuelrey.com
Email: infomaquinaria@manuelrey.com

MAQUINARIA ROMA, S.L.
C/ Antonio Toledano, 10
28028 MADRID
Tlf: 917263891 Fax: 917253626
Web: www.maquinariaroma.es
Email: maquinariaroma@maquinariaroma.es

MAQUINARIA SAN ANTONIO. S.L.
Ctra de Baza, s/n
04898 HIJATE (ALMERIA)
Tel: 950166196 Fax: 950428841
Web: www.maquinariasanantonio.com
Email: administracion@maquinariasanantonio.es

MAQUINARIA VELA, S.L.
Web: www.maquinariasvela.com
Tlf: 956494945

MAQUINARIA Y SERVICIOS ECA, S.A.L
Pol.Ind. Cmo. Labiano, 44.
31192 MUTILVA ALTA (NAVARRA)
Tlf. 948241017 Fax. 948246313
E-mail: mutilva@ecasal.com;
tudela@ecasal.com

SEDE TUDELA
Pol. Ind. Las Labradas Vial Madrid (Esquina Vial Aragón). 31500 TUDELA (NAVARRA)
Tlf: 948821083 Fax: 948822116
Email: Tudela@ecasal.com

MAQUINARIAS DEL ODIEL
Pol. Ind. Exfasa, nº 40 - 42
21610 SAN JUAN DEL PUERTO (HUELVA)
Tlf: 959356562
Moviles: 617440274 / 650504388
Web: http://www.maquinariasdelodiel.com
Email: comercial@maquinariasdelodiel.com

MAQUINAS OPEIN. S.L.
Pol. Ind. Montaña Blanca P: 5-6
35400 ARUCAS
Tlf: 928679002 Fax: 928679520
Web: www.opein.com
Email: alquilergc@opein.com

MAQUINAS Y MAQUINAS BARCELONA SL
Paseo Valldaura 111. 08042 BARCELONA
Tel.: 619 741 906
Web: www.maquinas-maquinas.com
Email: rondadedalt@maquinas-maquinas.com

MAQUINDUST BENAVENTE S.L
Calle polígono Cárnicas 13
49600 - BENAVENTE (ZAMORA)
Tel.: +34 980636316
Email: info@maquindust.es

MAQUINOR, S. L.
Rúa das Balboas 3-5-7
32002 A Valenzá (OURENSE)
Telf: 988227163 / 988235052
Fax: 988247879
Web: www.maquinor.es
Email: info@maquinor.es

MAQUINSA
Avenida de la Industria 505. 25191 LLEIDA
TEL: 973211006
Web: www.maquinsa.net
Email: maquinisa@maquinsa.es

MAQUINZA, S. A.
Pol. Ind. Ciudad del Transporte. Ctra. Huesca. Km. 8, naves 4-5
50820 San Juan De Mozarrifar (ZARAGOZA)
Tlf: 976587494
Web: www.maquinza.com
Email: info@maquinza.com

MAQUIOBRAS, S. L.
Pol. Ind. Sector 2. C/ Isaac Newton 2.
50830 Villanueva De Gallego (ZARAGOZA)
Tlf: 976185369 Fax: 976185360
Web: www.maquiobras.es
Email: info@maquiobras.com

MAQUIUSA, S.L.
C/ Escorpión 13. 28042 MADRID
Telf: 917477883
Fax: 917478074
Web: www.maquiusa.com
Email: maquiusa@maquiusa.com

MAQUIVENT, S.L.
Pol. Ind. Palmones II. C/ Dragaminas 18.
11379 LOS BARRIOS (CÁDIZ)
Tlf: 956677372 / 630027372
Fax: 956675148
Web: www.maquivent.com
Email: maquivent@telefonica.net

MARCEL SOLER S.A.U.
Avda. Pirelli s/n. 08241 MANRESA
Tel.93 872 89 42 / 661 40 67 01
Email: gruesmarcelosoler@gruesmarcelosoler.com
Web: www.gruesmanelsoler.com

MAROPSA
C/ Puerto Morcuera, 2
28935 MÓSTOLES (MADRID)
Tlf: 916162807
Fax: 916163860
Web: www.maropsa.com
Email. buzon@maropsa.com

MARTI CANUDAS S.A
Carrer Comerç 48
Poligon industrial Can Sunyer
Sant Andreu De La Barca (BARCELONA)
Web: www.marticanudas.net
Email: info@marticanudas.net

MARTINEZ ALBET TTES Y EXCAVACIONES, S.L.
C/ Buscarró, 16
08811 CANYELLES (BARCELONA)
Tlf: 938973252
Web: www.martinezalbet.com
Email: martinezalbet68@gmail.com

MARTINEZ FORKLIFT SL
Pol. Ind. El Oliveral. C/ C N-12
46190 Ribarroja (Valencia)
Tlf: 963575361
Email: info@mh-forklift.com
Web: www.mh-forklift.com

MASECAR, S. L.
Pol. Ind. Cabezo Beaza. C/ Berlín, Parcela C-2. 30353 CARTAGENA (MURCIA)
Tlf: 968124114 Fax: 968124117
Web: www.masecar.es
Email: masecar@masecar.es

MATALLANA RAPADO 2000 S.L.
Pol. Ind. Carrehuela. C/ Jaén esq. C/ Cádiz.
Ctra. N-IV Km 29
28340 VALDEMORO (MADRID)
Tlf: 916922537 / 659704949
Web: www.plataformasmatallana.com
Email: matallana2000@gmail.com

MATCO, S. L.
Pol. Ind. José de Valderas. C/ Hormigone-
ras, 13. 28925 ALCORCÓN (MADRID)
Tlf: 916414215
Fax: 699986167
Web: www.matco.es
Email: matco@matco.es

MATECO ALQUILER DE MAQUINARIA S.L.U
Oficinas Centrales
Avenida Comte De Llobregat, 44,
08760, MARTORELL
Tel: 902 119 682
Web: www.mateco.es
Email: mateco@mateco.es

MATERIALES DE CONSTRUCCIÓN HERMANOS ALIGA, S.L.
Pol. Ind. Rabasa. C/ Xativa, S/N
03009 ALICANTE
Telf: 965173034 / 965174626
Fax: 965170811 / 965186684
Web: www.aliagas.es
Email: info@aliagas.es

MATILSA, S.A.
FABRICA
Pgno Centrovía Calle Uruguay nº3
50198 LA MUELA (ZARAGOZA)
Web: www.matilsa.es
Email: matilsa@matilsa.es

ALQUILERES
Plataformas Elevadoras Lebrero, S.L.
Pgno El olivar 10
50014 Zaragoza

MAVYAL, S.L.
Pol. Cantabria I. C/ Barrigüelo 3 y 5
26006 LOGROÑO (LA RIOJA)
Telf: 902327902
Web: www.mavyal.com
Email: mavyal@mavyal.com

MAYFE
Pol. Ind. Son Castello. Gremi Sabaters, 8
07009 PALMA DE MALLORCA
Tlf: 971431303
Web: www.mayfe.es
Email: info@mayfe.es

MAZASCA, S.L.
Calle Tajo, 44
28816 Camarma De Esteruelas, MADRID
Tlf: 911 342 117
Web: www.mazasca.com
Email: info@mazasca.com

MCRENT ALQUILER Y VENTA DE MAQUINARIA, S.L.
Pol. Recinto Ferial. C/ Grecia 27 C
17600 FIGUERES (GIRONA)
Telf: 972513551 Fax: 972513552
Email: mcrent@mcrent.es

MECAINSA S.L.
Pol. Ind. De Silvota C/ Peña Santa.71
33420 SILVOTA (ASTURIAS)
Telf: 985263756
Fax: 985263693
Web: www.mecainsa.com
Email: info@mecainsa.com

MECAPLUS
C/ Torre del Catalán, S/N
22535 ESPLÚS HUESCA
Tlf: 629258070
Web: www.mecaplus.es
Email: administracion@mecaplus.es /
mecaplusplataformas@gmail.com

MEIFUS SECONDINERY, S.L.U
Calle Alcalde Segundino Pampillón 20
36419 SANGÜINEDA, MOS PONTEVEDRA
Tel. 986288058
Web: www.elevacionesrama.com
E-mail: info@elevacionesrama.com

MERCAELEVA
Av. Tarragona, 106 - 08720 Vilafranca del Penedès (Barcelona)
Telf: 938974725
Web: www.mercaeleva.com
Email: info@mercaeleva.com

FRANCISCO NÚÑEZ (GRUPO MERCA-ELEVA)
Av. Madrid, 68 (esquina C/ Rumanía) -
28802 Alcalá de Henares (Madrid)
Telf: 918890125
Web: www.francisconunez.es
Email: correo@francisconunez.es

METALURGIA ANDALUZA DE ALQUILERES, S.A. (MAMSA)
Pol. Ind. De Asegra
C/ Almería, Parc. 8-A
18210 PELIGROS (GRANADA)
Tlf: 958400140 Fax: 958400190
Web: www.malsa.es
Email: granada@mamsa.es; info@malsa.es

METSA SALAMANCA, S. L.

Pol. Ind. El Montalvo II. C/ Cañón de Río Lobos, 55-61. 37008 SALAMANCA
Telf: 923194024 Fax: 923258163
Web: www.metsa.es
Email: info@metsa.es

MIGUEL OBLANCA S. L.

Cr Carretera Corbillos Km. 0,200
24227 VALDELA FUENTE (LEÓN)
Tlf: 987207915 / 987255210
Web: www.migueloblanca.es
Email: migueloblanca@gmail.com

MIRALLESSTRES, S.L.

Av. Europa, 29-31. 08700 IGUALADA
Tlf: 902 65 65 01 Fax: 93 805 42 02
Web: www.mirallesstres.com
Email: info@mirallesstres.com

MK GRÚAS E INGENIERIA

Ctra. De Abanilla
30140 SANTOMERA (MURCIA)
Tlf: 968921500 Fax: 968 921 323
Web: mkgruas.com
Email: alopezp@mkgruas.com

MOLICEN, S.L.

Pol. Ind. el Caballo, parcela 59. nave 5
28850 LOECHES (MADRID)
Teléfono: 91 885 17 20
Email: comercial@molice.es
Web: www.molice.es

MOMULOSE

C/ Cuenca, 6. 45940 Valmojado (TOLEDO)
Tlf: 919218436 / 607737314
Web: www.momulose.com
Email: momulose@momulose.com

MONTAJES AGAPITO (MONTAGA)

Polígono Sepes, s/n
13500 PUERTOLLANO CIUDAD REAL
Tlf: 926432000
Web: www.montaga.com
Email: montaga@montaga.com

MONTEJANO, S. A.

C/ Ferrocarril 27. 28045 MADRID
Telf: 915087944 / 629112101
Fax: 915086741
Web: www.montejano.es
Email: divisionlimpiezas@montejano.es

MONTERO ALQUILER SA

Pista de Silla, km 4,2
46910 ALFAFAR VALENCIA
Tlf: 902424042 / 663895538
Web: www.montero.es
Email: info@montero.es

MORENO GRUAS Y TRANSPORTES

C/ Santa Emilia 39
28400 COLLADO VILLALBA (MADRID)
Tlf: 918502574 / 915305245
Web: www.gruasmoreno.com
Email: info@gruasmoreno.com

MOTOR-TRACTOR BITRIAN, S. L.

Pol. Ind. Monzu. Gibraltar, 40
22006 HUESCA
Tlf: 974242959
Web: www.mtbitrian.com
Email: informacion@mtbitrian.com

MOVIKKA

Sede Principal: Castalla (Alicante)
C/ Albasanz, 67 – Oficina 47
28037 MADRID
Tlf: +34 91 375 81 22
Email: info@movikka.com

MOVIMIENTO DE TIERRA OLUCHA HERMANOS, S. L

C/ Cantabria, S/N
12200 ONDA (CASTELLÓN)
Tlf: 96770601 / 616425553
Web: www.oluchahnos.com
Email: info@oluchahermanos.com

MOVIPERCAR, S. L.

Pol. Ind. El Raso. C/ Brincadero 37
28750 San Agustín Del Guadalix (MADRID)
Email: info@movipercar.es

MSR

Pol. Ind. Calonge. C/ Acero nº8
41007 SEVILLA.
TLF: 954513823 FAX: 955540212
Web: www.msrenting.com
Email: info@msrenting.com

MULTILIFT, S.L.

Pol.Ind. Palmones 2. C/Velero, 30.
11379 LOS BARRIOS (CÁDIZ)
Teléfono: 956 67 66 13 / 956 04 59 92
Email: info@multiliftsl.com
Web: www.multiliftsl.com

NISSAT FORKLIFT, S.L.

C/ Música 9, 3-2. 08191 RUBÍ (BARCELONA)
Tlf: 626331967
Email: nissatforklift@gmail.com

NGB MAQUINARIA

Avda. Zaragoza, 55.
50630 ALAGÓN ZARAGOZA
Tlf: 976611693 Fax: 976611408
Web: www.ngbmaquinaria.com
Email: ngb@ngbmaquinaria.com

NOR-ESTE DE MAQUINARIA S.A.

Pol. Ind. Sector 4. C/ Alberto Einstein, 13
50830 Villanueva Del Gállego (ZARAGOZA)
Telf: 902180444 Fax: 976180454
Web: www.nor-este.com
Email: maquinaria@nor-este.com

NORFLIFT, S.L.

Pol. Ind. Sedesa. C/ Lagar, 8.
41400 ÉCIJA (SEVILLA)
Tlf: 611448811
Email: norlift@norklift.com
Web: www.norklift.com

NOUCAR, S.L.

Pol. Ind. Les Forques. Cami Pla de Museros
S/N. 12550 Almazora (Castellón)
Tlf: 902 112 192
Web: www.noucar.com
Email: noucar@noucar.com

OBRAS Y DESMONTES DE NAVARRA, S.L. (ODENA)

Pol. Ind. Municipal, Vial D, s/n
31500 TUDELA (NAVARRA)
Tlf: 948825456
Web: www.odenasl.com
Email: odena@odenasl.com

OBRAS Y SERVICIOS PUBLICOS, S.A. (OSEPSA)

C/ Victor Andrés Belaunde, 27. 28016 MADRID
Tlf: 914575300 Fax: 914579929
Web: www.osepsa.es
Email: osepasa@osepsa.es

OBSDIANA MEDITERRÁNEA, S.L

Avda. Marina Española 10, 4º, 432
52001 MELILLA
Tlf: +34 626 628 784
Web: www.obsidianamediterranea.com
Email: contacto@obsidianamediterranea.com

ODORO SAEZ, S.A.

Pq. Empresarial Campollano 4ª Avenida, 47
02006 ALBACETE
Tlf: 967210460 / 967210074
Fax: 967242881
Email: gruasaes@gmail.com

OFIRE EQUIPOS INDUSTRIALES

Pol. Ind. La Chaparrilla, 40 - 2
41016 SEVILLA
Tlf: 954405524 Fax: 954475089
Web: www.ofire.es
Email: marcos@ofire-sl.com

OLMAR ELEVACIÓN

Pol.Industrial El Horado Blanco, C/ Isaac
Peral, 6. 16660 LAS PEDROÑERAS CUENCA
Tlf: 667 958 877
Web: www.olmarelevacion.es
Email: info@olmarelevacion.es

ON TOP PLATAFORMAS RENTALS

C/ Del Calvario, 24
20180 OIARTZUN (GIPUZKOA)
Tlf: 619 74 58 58
Web: www.ontop360.es/contacto-on-top-madrid

ORIALKI

Polígono Lintzirin-gaina, Pabellón C1
20180 OIARTZUN (GIPUZKOA)
Tlf: 943494557
Web: www.orialki.com
Email: info@orialki.com

OSONA ELEVACIO

C/ Lleida, 35B. 08500 VIC (BARCELONA)
Tlf: 938890376
Web: www.osonaelevacio.com
Email: info@osonaelevacio.com

PADILLA CARRETILLAS ELEVADORAS 4.0., S.L.

Pol. Ind. Valle de Güimar, Manzana XV parcela 10. 38509 Güimar (Santa Cruz De Tenerife)
Teléfono: 922 367 312
Web: www.padillacarretillaselevadoras.com
Email: asistencia@padillacarretillaselevadoras.com

PALOMERA OBRAS Y PROYECTOS, S.L.

C/ Honduras, 12-14. 39005 SANTANDER
Telf: 942281288 Fax: 942276416
Web: www.epalamera.com
Email: palomera@palomeraobras.com

PEGAMO NAVARRA, S.A.

Pol. Lintzirin Gaina B2
20180 OIARTZUN (GIPUZKOA)
Teléfono: 943 373 011
Email: pegamo@pegamo.es
Web: www.pegamo.es

PERETO

Partida Madrigueres Sud, 61-A
03700 DÈNIA (ALICANTE)
Tlf: 965786927 / 660957448
Web: www.pereto.es
Email: info@pereto.es

PÉREZ DEL AMO, S.A.

C/ Carros 47. 49600 BENAVENTE (ZAMORA)
Tlf: 980637258
Web: www.perezdelamo.es
Email: info@perezdelamo.es

PEREZ PLUMED S.L

Cm. De la Valles, s/n
46520 PORT DE SAGUNT (VALENCIA)
Tlf: 962671644 / 962680966
Fax: 962672593
Web: www.perezplumed.com
Email: info@perezplumed.com

PEYSER

C/ Hermanos Gómez, 34-36. 28017 MADRID
Tlf: 914 40 03 62
Web: www.peysermaquinaria.com
Email: comercial@peysermaquinaria.com

PIMEG

C/ De Bernat Metge 35
08205 SABADELL (BARCELONA)
Tlf: 902114061 / 936918511
Web: www.pimeg.es
Email: pimeg@pimeg.es

PISUERGA RENT, S.L.

C/ Francisco Maldonado, 33
47270 Cigales (Valladolid)
Tel. 983668031
Email: pisuerga@pisuerga.info

PKO

Pol. Ind. Olloniego, A-21
33660 OLLONIEGO (ASTURIAS)
Tlf: 902414111
Web: www.pk-0.com
Email: info@pk-0.com

PLAAS GRÚAS ROXU, S. A.

Ctra. de Santander, s/n
33199 MERES-SIERO (ASTURIAS)
Tlf: 985791460
Web: www.plaas.es
Email: plaas@gruasroxu.com

PLACAS PLATAFORMAS (PLATAFORMAS AEREA DE CASTILLA S.L)

Pol. Ind. De Villalonguejar Condado de Treviño 4, nave 1. 09001 BURGOS
Tlf: 902239902 / 947473611
Web: www.placas.net/
Email: jose@placas.net

PLATAFORMA FISH, S.L.

Calle Juan de la Cierva, Parc. 23.1. Nave A5.
Pol. Ind. Oeste. 30169 San Gines (MURCIA)
Web: www.plataformafish.es
E-mail: info@plataformafish.es

PLATAFORMAS AÉREAS ALTEX S.L.

Pol. Ind. Congost . C/ De Can Ribas, 12-14
08520 Les Franqueses Del Vallés
Tlf: 938 404789
Web: www.altexsl.es
Email: info@altexsl.es

PLATAFORMAS ALKI, S.L.

Pl. Ibatarte, 18
20870 Elgoibar (GIPUZCOA)
Tel. 943554646
Web: www.plataformasalki.com
E-mail: info@plataformasalki.com

PLATAFORMAS ANDALUCIA, S.L.U.

C/ Gramil, Número 72 (Pol. Ind. Store)
41008 SEVILLA
Tlfno.: 954 351 813
Email: info@gruasandalucia.net
Web: www.gruasandalucia.net

PLATAFORMAS DE ARAGÓN, S. L.

Pol. Ind. El Árbol, parcela IV
48980- SANTURTZI (BIZKAIA)
Tlf: 944617400 Fax: 944621383
Web: www.aragonmaquinaria.com
Email: aragon@aragonmaquinaria.com

PLATAFORMAS DONOSTI S.L.

Astigarragako Bidea, 2 - 3ª Planta. Oficina
15 Izquierda. 20180 OIartzun (GIPUZKOA)
Tlf: 943515454 / 629117989
Web: www.gruasyplataformasdonosti.com
Email: gypdonosti@gmail.com

PLATAFORMAS ELEVADORAS

RAFAEL ROVIRA

Pol. Ind. La Esperanza. C/ Cantabria Parcela 121. 12400 Segorbe (CASTELLÓN DE LA PLANA)
Tel. 620645885
Web: www.plataformasrafaelrovira.com
E-mail: tractoresolivo@hotmail.com

PLATAFORMAS HNOS. CEBRIAN

Ctra. Tarazona, Km 43
16220 QUINTANAR DEL REY (CUENCA)
Tlf: 967496767 – 651862590
Web: www.plataformascebian.com

PLATAFORMAS MAXBER

Camino del Portillejo S/N
47140 Laguna de Duero (Valladolid)
Tlf: 983402951 / 615980900
Web: www.maxber.com
Email: valladolid@maxber.com

PLATAFORMAS NOAIN, S.L.

Pol. Ind. Comarca 2 Calle A, Nº13
31191 BARBATÁIN (NAVARRA)
Tlf: 619422325
Web: www.plataformasnoain.com
Email: info@plataformasnoain.com

PM OIL&STEEL IBÉRICA SL

Carretera A-3 (Nacional III), Km 339
46190, RIBA-ROJA DE TURIA, VALENCIA
Tlf: 961 667 016

POLITRACTOR S.A.

C/ Mas Pujol, nº 46 Naves A-B. P.I. Congost. 08520 Les Franqueses Del Vallés (BARCELONA)
Tlf: 938492822
Web: www.politractor.com
Email: politractor@politractor.com

PONCAL SERVICIOS, S.A.

Pol. Ind. Los Olivos. C/ Desarrollo, 1
28906 GETAFE (MADRID)
Telf: 916830095
Fax: 916652198
Web: www.poncal.com
Email: poncal@poncal.com

POTENCIA ALQUILER MAQUINARIA, S.L.

Pol. Ind. Son Castelló. C/Gremi Fusters, 6
07009 PALMA DE MALLORCA
Tlf: 902260222
Fax: 971760600
Web: potenciamaquinaria.com
Email: info@potenciamaquinaria.com

PROVALDIMA S.L. ALQUILER DE MAQUINARIA

Avda. Río Crispinejo, Parcela 7
41870 AZNALCOLLAR (SEVILLA)
Tlf: 954134005
Web: provaldima.com
Email: info@provaldima.com

QUALITY GRUAS

C/ Sant Josep 121 – Pol. Ind. El Pla
08980 – Sant Feliu de Llobregat
Barcelona
Telf 936 763 724
info@unicperfect.com
www.qualitygruas.com

RAMAQ VALLES, S. L.

Pol. Ind. Can Parrellada. C/ Colom, 586
08228 TERRASA (BARCELONA)
Telf: 937312960
Email: info@ramaq.es

RAFAEL ALMENAR, S.A.
C/ Fogainers, 1. 46014 VALENCIA
Tlf: 963 70 49 23
Web: www.nissanalmenar.com
Email: vlopez@nissanalmenar.com

RECAMBIOS CARRETILLAS Y MAQUINARIA, S.L. (RECAMASA)
Avda. De Castilla, 11
28830 San Fernando De Henares (Madrid)
Teléfono: 91 679 15 00
Email: info@recamasa.com
Web: www.recamasa.com

REMAQUI SL
C/ Santa Eugenia 11
45600 TALAVERA DE LA REINA (TOLEDO)
Tlf: 925803706 / 616405902
Web: www.remaqui.com
Email: info@remaqui.com

REMAYSER, S.A. GRUAS TORRE
Pol. Ind. Llevant. C/ Llevant 1
08150 PARETS DEL VALLES (BARCELONA)
Tlf: 935621853 / 54 Fax: 935621907
Web: www.remayser.com
Email: remayser@remayser.com

RENTA DE MAQUINARIA, S.A. - REMSA
Pol. Ind. La Chaparrilla. Crta. Sevilla- Málaga. Km. 3. 41016 SEVILLA
Tlf: 954405021 Fax: 954403084
Web: www.remsa.net
Email: remsa@remsa.net

RENTA GRUAS TORRE, S.L.
C/ Nevada 16
28500 ARGANDA DE REY (MADRID)
Tlf: 918719377 Fax: 918719233
Email: rentagruastorre@gmail.com

RENTAEQUIPOS, S.L.
Pasaje del Bronce, 8 P.I. El Olivar
28500 Arganda del Rey
Tlf: 91 872 09 82 Fax: 91 870 64 23
Web: www.rentaequipos.com
Email: alquiler@rentaequipos.com

RENTAL ONE ELEVACIONES S.L.
Ctra. La Espinosa C-631, Km. 5,2
24492 CUBILLOS DEL SIL (LEÓN)
E-mail: hednor@hednor.com

RENTALMUR
Avenida de la Paz, s/n
03310 Jacarilla Alicante
Tlf: 96 677 10 53
Web: www.rentalmur.com
Email: info@rentalmur.com

RENTAL ALQUILER DE MAQUINARIA BARCELONA, S.L.
Avda. Comte de Llobregat, 40-42. Nave 5
08760 MARTORELL (BARCELONA)
Tlf: 902111255 Fax: 902111266
Web: www.rentalalquiler.com
Email: comercial@rentalalquiler.com

RENTAL VALENCIANA, S.L.
ALQ. DE MAQUINARIA
Pol. Ind. Fuente Muza. C/ Les Covetes, 9
46450 BENIFAIO (VALENCIA)
Tlf: 961782949 / 610 297 058
Fax: 961796023
Web: rentavalencia.wordpress.com
Email: rentavalencia@gmail.com
carlosrodsilverio@hotmail.com

REPARACIONES MASER SL
Pol. Ind. Zubieta, Módulo 3 Parcela 2E
48340 Amorebieta (Bizkaia)
Tlf: 946816892
Web: www.reparacionesmaser.com
Email: maser@reparacionesmaser.com

MAQUINARIA OBRA PÚBLICA REPMA, S.L
C/ Guillem Bujosa Rossello, 14 Pol. Ind. Son Llaüt
07320 Santa Maria Del Cami (BALEARES)
Tlf: 971 886 382
Web: www.repma.es
Email: info@repma.es

REVENANT INDUSTRIAL & PORTS MACHINERY S.L.
Barrio Zubieta - P.I. Isasi 3
48192 GORDEXOLA (VIZCAYA)
Tlf: 946 445 413
Email: info@gruporevenant.com
Web: www.gruporevenant.com

REVISUR, S. L.
Pol. Ind. El Saladar. C/Higuera 30
30850 TOTANA (MURCIA)
Tlf: 968423162
Fax: 968490793
Web: www.revisur.com
Email: administracion@revisur.com; tecnico@revisur.com

REYMAPE
Carretera Sentmenat KM1, Nave D
08213 POLINYA (BARCELONA)
Tlf: 93 764 85 92
Web: www.reymape.com
Email: info@reymape.com

RIBE ENERGY MACHINERY, S.L.
C/ Sant Maurici, 2-6
17740 VILAFANT (GIRONA)
Tlf: 972 546 811
Web: www.ribeenergy.es
Email: ribe@ribeenergy.es

RIBELLES ALQUILA, S.L.
Carrer La Creu 28,
46838 LLUTXENT VALENCIA
Tlf: 610450422
Email: ribellesalquila@gmail.com

RILO MAQUINARIA, S. L.
Crta. Catabois. Km. 3.7
15405 EL FERROL (A CORUÑA)
Tlf: 981325139
Web: www.rjilo.com
Email: rjilo@rjilo.com

RINO ALQUILERES
Pol. Ind. El Torno, C/ Ronda de los Torneos, 24. 41710 (SEVILLA)
Tlf: 955139420
Web: www.rinoalquileres.com
Email: direccion@rinoalquileres.com

RISER, SERVICIOS Y ALQUILERES RIOJA S.L.
Calle Río Ebro, 8-12, Polígono Industrial La Granja
Frente a Centro Comercial Las Cañas
26009 LOGROÑO (LA RIOJA)
Tel.: 941 69 13 13
Fax: 941 69 13 14
Web: www.riser.ws
Email: riser@riser.ws

RIVAS PROFESIONALES DE MANUTENCIÓN, S.L. (RIPROMAN)
Autovía de Logroño. Km. 256,35. Pol. Parque Tecnológico de Pinseque. Nave 23.
50298 PINSEQUE (ZARAGOZA)
Teléfono: 976 65 67 30
Email: carretillas@riproman.com
Web: www.riproman.com

ROJALES ELEVACIÓN Y TRANSPORTE, S.L.
Partida Lo Torné, s/n
03170 ROJALES ALICANTE
Tlf y Fax: 966.849.033 / 966.849.033
Email: rojeltrans@hotmail.com

RUMAR
C. de Torres Miranda, 16, Local,
Arganzuela, 28045 Madrid
Tlf: 91 473 65 25
Web: www.rumaralquiler.com
Email: info@rumaralquiler.com

S. PUEYO FERRER
Carretera de Pueyo de raguas s/n
AINSA (HUESCA)
Tel.: 974500545
Fax: 974500554
Web: www.spueyoferrer.com
Email: alberto@spueyoferrer.com

SAC ALMACO S.L.
Ronda Auguste y Louis Lumière, 9
Parque Tecnológico Valencia
46980 PATERNA (VALENCIA)
Tlf: 961343051
Web: www.sacalmaco.com
Email: info@sacalmaco.com

SALVADOR GRUAS Y TRANSPORTES
Pol. Ind. Can Estruc. C/ Lo Gaiter del Llobregat, 129-131
08820 El Prat De Llobregat Barcelona
Tlf: 933794006 Fax: 933707056
Web: www.transportes-salvador.com
Email: info@transportes-salvador.com

SAN FELIU COMERCIAL, S.A.
C/ San Joan D'en Coll, 52
08243 MANRESA (BARCELONA)

Teléfono: 93 878 78 60
Email: carretillaselevadoras@sanfeliu-comercial.com
Web: www.sanfeliu-comercial.com

SANCHO TORO SUR, S.L.
Camino del Cenizo S/N, Frente Estación de Camas. 41900 CAMAS SEVILLA
Teléfonos: 649439897 / 954 630 398 / 902 678 666 Fax: 954632850
www.sanchotorosur.com
Email: irequena@stsur.es

SCAFOM-RUX
Avda pirineos nº7, oficina 1-10
28703 SAN SEBASTIÁN DE LOS REYES (MADRID)
Tlf: 911722051
Web: www.scafom-rux.es
Email: spain@scfom-rux.com

SEREMA
C/ Compositor Verdi, 90
08191 RUBÍ (BARCELONA)
Tlf: 935883600 / 935883600
Web: www.seremacarretillas.com
Email: comercial@seremacarretillas.com

SEREX MAQUINARIA, S.A.
Pol. Ind. Bierzo Alto, parcelas N4-N5
24318 San Román De Bembibre (LEÓN)
Tel: 987545805
Email: serex@serex.es

SERGRUCO, S.L.
Pol. Ind. La Paz. C/ Londres, parcela 252
44195 TERUEL
Tlf: 978611100/ 616419927
Fax: 978600337
Web: www.sergruco.com
Email: info@sergruco.com

SERMACO
Carrer Tenes, 3, Polígono Industrial Llevant
08150 PARETS DEL VALLES (BARCELONA)
Tlf: 902300140
Web: www.sermaco.com
Email: info@sermaco.com

SERMAIN SERV. REP. MAQ. IND. S.L.
Avda. Rebullón, 52
36416 MOS (PONTEVEDRA)
Teléfono: 986 486 477
Email: sermain@sermain.com
Web: www.sermain.com

SERTEC SERVEIS TÈCNICS D'ELEVACIÓ
Carrer Agustí Pi i Sunyer, 21
08192 Sant Quirze Del Valles (CATALUÑA)
Tlf: 627.57.64.79
Email: info.sertec23@gmail.com

SERTEMAC, S. L.
Cr. General de Goro 754. Km. 23
35215 TELDE (LAS PALMAS)
Web: www.alquilovehiculos.com
Email: info@sertemac.com

SERVEI, S. A.
Cr. Torre Romeu 22- 40 nave 1
08202 SABADELL (BARCELONA)
Tlf: 937484300
Fax: 937277481
Web: www.servei.es
Email: servei@servei.es

SERVI OBRAS EXTREMADURA, S.A.
Pol. Ind. El Prado. C/ Valencia 43-45
06800 MÉRIDA (BADAJOZ)
Tlf: 924387038
Fax: 924302108
Web: www.serviobrasextremadura.com
Email: comercial@serviobrasextremadura.com

SERVICANT
Pol. Ind. Iñauti. N1 km 416
20212 OLABERRIA (GIPUZKOA)
Tlf: 943805719 / 629433418
Web: www.servicant.com
Email: servicant@servicant.com

SERVICIOS TÉCNICOS DE LIMPIEZAS IND. MIGUEL ARIAS, S.L.
C/ Claridad, S/N Bajo
28260 GALAPAGAR (MADRID)
Tlf: 918582626 Fax: 918582498
Web: www.stlima.com
Email: info@stlima.com

SERVICIOS Y RESPUESTOS JOSE MIGUEL, S.A.
Crta. Béjar. Km. 3.500
37796 ARAPILES (SALAMANCA)
Tlf: 923288788 / 923288858

Fax: 923288700
Web: www.syrjosemiguel.com
Email: syrjm@syrjosemiguel.com

SERVITASA
Ctra. Ex 209 Km. 0,600 Montijo (BADAJOZ)
Tlf: 924450801 / 669820282
Web: servitasasl.com
Email: ventas@servitasasl.com

SETECAR CARTAGENA, S.L.
Calle Lito, 39 - Pol. Ind. Los Camachos
30369 Cartagena (Murcia)
Tlf: 968501540
Web: www.setecar.com
Email: setecar@setecar.com

SETEGAR 2002, S.L.
Pol. Ind. Congost, Camí Ral 6 Sector J
08170 Montornés Del Vallés (BARCELONA)
Teléfono: 902 445 505
Email: setegar@setegar.com
Web: www.setegar.com

SIDEMSA
Crta. De Molins a Sabadell. KM 13. Nave 27
08191 RUBÍ (BARCELONA)
Tlf: 935887461 Fax: 936999507
Web: www.sidemsa.com
E-mail: sidemsa@sidemsa.com

SIMA, S.A.
Pol. Ind. Juncaril. C/ Albuñol, Parcela 250
18220 ALBOLOTE (GRANADA)
Tel.: 958490410
Web: www.simasa.com
Email: info@simasa.com

SIMSUR
Pol. Ind. Las Quemadas. C/ Gabriel Ramos
Bejarano, 122 - A-B 14014 CÓRDOBA
Tlf: 957740004
Web: www.simsur.es
Email: administracion@simsur.es

SINFOCAN MAQUINARIAS S.L.
C/ Ctra. Lomo Solis - Esq. Bandama S/n
Carrizal - Ingenio - 35250 GRAN CANARIA
Tlf: 682.406.406 / 616.984.600
Web: www.sinfocanmaquinarias.es
Email: sinfocan@gmail.com

SISTEMAS TUBULARES AL-ANDALUS S.L.
Av. Cerro del Águila nº3 edificio 2; 2ª planta
28703 San Sebastian De Los Reyes (MADRID)
Tlf: 911924037
E-mail: sta@grupost.com

SMALL LIFT SL
Calle Marineta nº 5 Nave 1
08150 Parets del Valles. BARCELONA
Tel: 931136743 Fax: 931878896
Web: www.small-lift.com
Email: info@small-lift.com

SOOS MAQUINARIA



Parroquia de Babío. Parc. C1. Nave 06.
Pol. Ind. Bergondo
15165 BERGONDO (A CORUÑA)
Tlf: 981795567
Email: info@soosmaquinaria.com
Web: www.soosmaquinaria.com
Pol. Ind. A Granxa. Parc. 34-35
36400 PORRIÑO (PONTEVEDRA)
Tlf: 886100366
Email: vigo@soosmaquinaria.com

SOS ALQUILER Y VENTA DE MAQUINARIA
Polígono Tecnológico de Ogjares/Armillá
Nave 78. 18151 OGUJARES, GRANADA
Tlf: 958 506 598
Web: www.sosmaquinaria.com
Email: frodriguez@sosmaquinaria.com

STAHL CRANE SYSTEMS
Pol. Ind. Avda. De la Industria, 53 Nave 11
28108 ALCOBENDAS (MADRID)
Tlf: 914840865 Fax: 914905143
Web: www.stahlcranes.com.es
Email: infospain@stahlcranes.com

STAND ANDAMIOS
C/ Camino Real, 124. 04738 Vicar (ALMERÍA)
Tlf: 950 105 000
Email: info@standandamios.com
Web: www.standandamios.com

STEM

Pol. Ind. Can Magarola. C/ Octave Lecante Pallison
08100 Mollet Del Vallès (BARCELONA)
Tel: 935 738 770
Web: www.sten.es
Email: info@stenformwork.com

STILL S.A.U

Pol. Ind. Gran Vía Sud. C/ Primer de Maig, 38-40
08908 L'HOSPITALET DE LLOBREGAT
Teléfono: +34 933946000
Fax: +34 933946019
Web: www.still.es
Email: info@still.es

SUINTECO S. A

Pol. Ind. El Pla Av Del Textil 33
46870 ONTINYENT (VALENCIA)
Tlf: 962916078
Web: suinteco.com
Email: suinteco@suinteco.com

SUMIAL BURGOS SL

C/ Condado de Treviño. 09001 BURGOS
Tlf: 947670900
Email: javier@sumial.es

SUMIALKI SOLUCIONES, S. L.

DELEGACIÓN PINTO
C/ Sierra de Cazorla, 8. 28320 Pinto (Madrid)
Tlf: 911 59 33 59
Email: sumialki@sumialki.com

DELEGACIÓN TOLEDO

C/ Curtidores 46 Nave D
Pol. Ind. la Veredilla
45200 Illescas (Toledo)
Tlf: 911 59 08 08
Email: illescas@sumialki.com

SUMIGAL SUMINISTROS GALLEGOS SL

C/ Real 24-26 Bajo
27400 MONFORTE DE LEMOS (LUGO)
Tel.: (+34) 982 416 016
Web: www.sumigal.com
Email: alquileres@sumigal.com

SUMIGAS

MAQUINA LIGERA
Pol. Ind. Granada, L-3
48530 ORTUELLA (BIZKAIA)
Tlf: 946353531 Fax: 946353286
Web: www.sumigas.net
Email: comercial@sumigas.net

MAQUINARIA PESADA

Pol. Ind. La General, ABB
48510 TRAPAGARAN (BIZKAIA)
Tlf: 946353035 Fax: 946353570
Email: abb@sumigas.net

SUMINISTROS INDUSTRIALES

HERRERA, S.A.
(ALQUILER Y DE MAQUINARIA DE CONSTRUCCIÓN)
Pol. Ind. Avda. Portugal, Nº 17
09400 ARANDA DE DUERO (BURGOS)
Tlf: 947546400 Fax: 947546264
Web: www.suministros herrera.es
Email: alquileres@suministros herrera.es

SUMYRENT

Cerquido, Pol. 27, Parc.
36475 Salceda De Caselas (PONTEVEDRA)
Tlf: 986346853 / 698138869
Web: www.sumyrent.com
Email: luis@sumyrent.com

SUNRISEHS SOFTWARE DE GESTION

C/ Chile, 4 Ed. II of. 40
28290 LAS MATAS (MADRID)
Tlf: 916301112
Web: www.sunrisehs.com
Email: offering@sunrisehs.com

SUPRALIFT GMBH & CO. KG

Tlf: +49 69 299 92 91 14
Web: www.supralift.com/es
Email: isabel.pacheco@supralift.com

SUPROVAL

Carrer Solidaritat, 17
46960 ALDAIA (VALENCIA)
Tlf: 961548830
Web: www.suproval.com
Email: info@suproval.com

TABUENCA MAQUINARIA, S.L.

Ctra. Huesca- Zaragoza, km 11, 700 Bajo
50830 Villanueva De Gallego (ZARAGOZA)
Tlf: 976180520 Fax: 976180496
Email: tabumaq@tabumaq.es

TAG MATERIAL HANDLING, S.L.U.

Miño, 15 Poligono industrial de Can Palet
08223 TERRASSA (BARCELONA)
Tlf: 937838966
Web: www.carretillastag.com
Email: comercial@tag-mh.com

TALLERES CASTMART, S.L.

Avenida de Lugo 149 - bajo.
15893 Santiago De Compostela (A CORUÑA)
Tlf: 981521719 / 981531498 / 902170908
Fax: 981523517
Web: www.gruascastmart.com
Email: castmart@gruascastmart.com

TALLERES DENIS, S.A.

Camí Vell de Salou, 3. Pol. Ind. Francolí
43006 TARRAGONA
Provincia: Tarragona
Tlf: 977551134
Email: info@denisgrup.com
Web: www.denisgrup.com

TALLERES ELECTROMECÁNICOS M.L., S.L.

Pol. Bidebitarte, Donosti Ibilbidea 106
20115 ASTIGARRAGA (GUIPÚZCOA)
Tlf: 943 555 500
Web: www.mlmanutencion.com
Email: ml@mlmanutencion.com

TALLERES GRACIA BUJARALAZ, S.L.

C/ Alta, 58. 50177 Bujaraloz (ZARAGOZA)
Tlf: 976173095
Web: www.talleresgraciabujaraloz.com
Email: info@talleresgraciabujaraloz.com

TALLERES GRUYMA, S.L.

Pol. Ind. Martínez de Velasco. C/ Ballobar, s/n. 22004 HUESCA
Tlf: 974210516
Web: www.gruyma.com
Email: info@gruyma.com

TALLERES HÉRCULES

Pasteur 24-29 Pol. A Grela, A Coruña, España. 15008 A CORUÑA
Tlf: 981261755 Fax: 981275377
Web: www.tiendatallereshercules.es
Email: info@tallereshercules.com

TALLERES J. SANDINO, S.L.

C/ de Gascuña, 27. 28022 MADRID
Teléfono: 91 747 13 09
Web: www.jsandino.com/
Email: nacho.sandino@talleresjsandino.com

TALLERES JUAN DE ANDRÉS, C.B.

Ctra. Madrid - A Coruña
40150 VILLACASTÍN (SEGOVIA)
Tlf: 921198571 / 670672528
Web: www.talleresjuandeandres.es
Email: talleresjuandeandres@hotmail.com

TALLERES LISBOA, S.L.

Pol. Ind. El Montalbo I. C/ Nobel, parcela 113. 37008 SALAMANCA
Tlf: 923190464 Fax: 923190472
Web: www.tallereslisboa.es
Email: info@tallereslisboa.es

TALLERES MAFE

Pol. Ind. Ergoien Pab. 542
20130 URNIETA (GIPUZKOA)
Tlf: 943552432 Fax: 943552432
Web: www.talleresmafe.com
Email: info@talleresmafe.com

TALLERES MARCOS CARRETILLAS, S.A.

Pol. Ind. Gamonal Villayuda C/La Bureba 4
Naves 10 y 11. 09007 Burgos
Tlf: 947484595
Web: www.talleresmarcos.com
Email: talleresmarcos@talleresmarcos.com

TALLERES MARFE, S. L.

Cmo. Nuevo de Picaña 55. 46014 VALENCIA
Tlf: 963788612 Fax: 96788602
Web: www.talleresmarfe.com
Email: info@talleresmarfe.com

TALLERES NASIO, S. L.

C/ Almirante Cervera, 9 Bajo
12100 CASTELLÓN DE LA PLANA
Tlf: 964282648 / 964063180 / 601243340
Web: www.talleresnasio.com
Email: info@talleresnasio.com

TALLERES SAEZ - DIESEL, S.A.

C/ Carpinteros, 16. 29006 MÁLAGA
Tlf: 952316693
Email: talleressaezdiesel@gmail.com

TALLERES TORNEIRO

Pol. Ind. O Ceao Rúa da Industria 100
LUGO
Tlf: 982211244 Fax: 982207165
Web: www.torneiro.es
Email: info@torneiro.es

TALLERES TXINDOKI, S. A.

Pº Ubarburu, 33. Pol. Ind. 27
20014 SAN SEBASTIÁN (GUIPÚZCOA)
Tlf: 943456761 Fax: 943450996
Web: www.txindoki.es
Email: txindoki@txindoki.es

TALLERES VILLA

Prolongacion Avenida del Mar, nº 5.
03187 LOS MONTESINOS (ALICANTE)
Tel. y Fax 966 721 615
Web: www.grupovillatv.com
Email: info@grupovillatv.com

TALLERES Y GRÚAS AVILA

Pol. Ind. Argales .C/ Pilar Miró, Parcela 1
Nave 26. 47008 VALLADOLID
Tlf: 983457878
Web: www.talleresavila.com
Email: info@talleresavila.com

TALLERES Y GRUAS BELLOD, S. L.

Pol. Ind. L'Altet. C/ Casa d'Oscá 6-8
46870 ONTINYENT (VALENCIA)
Tlf: 962381986 / 962913084 / 610225805 / 61022583
Web: www.gruasbellod.com
Email: guasbellod@hotmail.com

TALLERES Y GRÚAS FERMA

C/ Variant, 5. Pol. Ind. Torrefarrera
25123 TORREFARRERA (LLEIDA)
Tlf: 973222888
Web: www.tallersgruasfermalleida.com
Email: ferma@tallersgruasferma.es

TALLERES Y GRUAS JOSE MARIA, S.L.

Avda. Hermanos Bou. Km.1.8
12003 CASTELLÓN DE LA PLANA
Tlf: 964236611 / 964217674
Email: chavez@josemariasl.com

TALLERES Y GRUAS JOSE ROMERO, S.L.

C/ Valencia 73 Bajo
45800 Quintanar De La Orden (TOLEDO)
Tlf: 689426032 Tlf y Fax: 925564648
Web: www.gruasjoseromero.es
Email: gerencia@gruasjoseromero.es

TALLERES Y GRUAS MAESTRE, S.L.

Ctra. de Madrid, Km. 260,5
49600 BENAVENTE (ZAMORA)
Tlf: 980633060 / 980633688
Fax: 980636304
Web: www.talleresygruasmaestre.com
Email: tgmaestre@andresmg.com

TALLERES Y GRÚAS PACO S.L.

Nacional 322 Km, 185
23330 Villanueva Del Arzobispo (JAÉN)
Tlf: +34 953451711
Fax: +34 953451711
Web: guaspaco.com
Email: info@guaspaco.com

TALLERES Y RECAMBIOS, S.A.

(CARRETILLAS TR)
C/ Blesa, 7. 08004 Barcelona
Teléfono: 902 509 777
Email: info@talleresyrecambios.com
Web: www.talleresyrecambios.com

TALLERES ZORITA, S.L.

Paseo Acacias, 8
28540 PERALES DE TAJUÑA (MADRID)
Tlf: 918748392
Email: tzorita@hotmail.com

TCR LOGISMAQ, S.L.

C/ Boadilla, 5. 45200 ILLESCAS (TOLEDO)
Tlf: 925 50 13 13
Web: www.tcrlogismaq.com
Email: administracion@tcrlogismaq.com

TECNICAS PARA O.P. Y SEGURIDAD, S.A. (TECOPSA)

C/ Granito 17, 18. 28412 CECEDA (MADRID)
Tlf: 918420055
Fax: 918420418
Web: www.tecopsa.com
Email: administracion@tecopsa.com / carlosw@tecopsa.com

TECNIGALSA INDUSTRIAL, S.L.

Pol. Ind. A Granxa. Parc. 46
36400 PORRIÑO PONTEVEDRA
Teléfono: 986 338 960

Email: comercial@tecnigalsacat

Web: www.tecnigalsacat

Email: comercial@tecnigalsacat

TECNITEL, S.L.

Ctra. C-13. Km.4. C/ Canal s/n
25660 ALCOLETGE (LLEIDA)
Tlf: 973196511 / 670237565 / 902450900
Web: www.tecnitel.cat
Email: tecnitel@tecnitel.org

TECNOCAR CORPORACION

INDUSTRIAL. S. A.

Ctra. Alcora, km 8,5.
12006 Castellón De La Plana, CASTELLÓN
Tlf: 900818978
Web: www.carretillashyundai.com
Email: hyundai@carretillashyundai.com

TECNODELSA S.L

C/ Pista de Silla nº 20
46469 BENIPARRELL (VALENCIA)
Tlf: 961 219 580
Email: info@tecnodelsa.com
Web: www.tecnodelsa.com

TECNOGRUA BUR, S. L.

Pol. Ind. Villalonguejar. C/ López Bravo, 15,
nave A2. 09001 BURGOS
Tlf: 947474132 / 653925602
Web: www.tecnogruabur.com
Email: miguel@tecnogruabur.es

TECNOLOGÍAS DE ELEVACIÓN, S.L.

(TECNORENT)

Pol. Ind. Can Volart. C/ Garbí nº 22
08150 PARETS DEL VALLES
Tlf: 902320333
Fax: 902320444
Web: www.tecnorent.com
Email: info@tecnorent.com

TECNOMECÁNICA FIAÑO

Av. Alvedro, 35
15180 ALVEDRO (LA CORUÑA)
Tlf: 981660533
Web: www.tecnomecanicafiano.com
Email: info@tecnomecanicafiano.com

TEDEMA EQUIPOS DE OBRAS, S. A. L.

Pol. Ind. Albres, C/ Roma 1 Bis
28342 VALDEMORO (MADRID)
Tlf: 918955363
Email: info@tedema.es
Web: www.tedema.es

TELESUR-ESTE, S.L

Pol. Ind. Oeste. PC-10/5
30820 ALCANTARILLA (MURCIA)
Tlf: 968 892 627
Email: info@telesureste.es
Web: www.telesureste.es
Distribuidores oficiales de Hyster, Fiorentini y Agria.

TERBERG FEYTER IBERIA

SEDE MADRID
C. Padre Granda 3,
CP 28806, Alcalá de Henares
+34 910 335 746
C. Sèquia De Quart 32,
CP 46200, Paiporta
+34 697 435 081
Web: www.feyter.com
Email: ventas.tractores@terberg.com

TERMISER SERVICIOS INTEGRALES, S.L.

Ctra. M 114 Km 1
28864 AJALVIR (MADRID)
Tlf: 918844330 Fax: 918874055
Web: www.termiser.com
Email: alquiler@termiser.com

TERRACAL CARRETILLAS

Parque Empresarial Neinor Henares. C/ La
Venta, 2. Edificio 11, Nave 14 CP. 28880
MECO. MADRID
Tlf: 918307281/ 656876959
Fax: 918307298
Web: www.teccaral.com
Email: comercial@teccaral.com

TEYMAGUA, S.L.

Pol. Ind.Sepes 55. 22006 HUESCA
Tlf: 974225916
Email: teymagua@teymagua.com

TEYMO MAQUINARIA

PARA CONSTRUCCION

Pol. Empresarial Andalucia .C/ Cabo de
Gata, 2. 28320 PINTO (MADRID)
Tlf: 916953619 Fax: 916953619
Email: madrid@teymo.com
Web: www.teymo.com

THECA

Cañada de la Llosa s/n
47420 ISCAR (VALLADOLID)
Telf: 983612055
Fax: 983611135
Web: www.theca.es
Email: comercial@theca.es

TIAGUA

Ctra Circunvalación Arrecife km 3
35500 ARRECIFE ISLA DE LANZAROTE,
ISLAS CANARIAS
Tlf: 928821360
Fax: 928822670
Web: grupotagua.com
Email: info@grupotagua.com

TIMERSA LOGÍSTICA, S.A.

Av. de la Verge de Montserrat, 8
08820 EL PRAT DE LLOBREGAT
Telf: 934791740
Fax: 933703756
Web: www.timersa.com
Email: timersa@timersa.com

TODO ALQUILER

Pl. Los Llanillos, C/ Imón. Naves 3-5
19250 SIGÜENZA (GUADALAJARA)
Tlf: 949393299 / 949391892
Web: www.todoalquiler.net
Email: info@todoalquiler.net

TOMI MAQUINARIA, S.L.

Pol. Ind. Base 2000. Av. Uno, parcela 8/1 y
8/3 - Nave 5. 30564 LORQUÍ (MURCIA)
Tel. 968 676 020
Web: www.tomimaquinaria.es
E-mail: info@tomimaquinaria.com

TOOLQUICK ALQUILER

Fresadora, 32-34
28522 RIVAS VACIAMADRID (MADRID)
Telf: 912 772 557
Email: info@toolquick.es
Web: www.toolquick.es
Linkedin: linkedin.com/company/toolquick

TORRUMOTI, S.L.

Pol. Ind. La Rosa. C/Río Fahala, 12-14
29120 ALHAURIN EL GRANDE (MÁLAGA)
Telf: 952595762
Fax: 952499074
Web: www.torrumoti.com
Email: info@torrumoti.com

TORVAR, S.L.U.

Rúa dos Canteiros, 32 Pol. Ind. Del Ceao
27003 LUGO
Telf: 982207088 / 982209073
Fax: 982209428
Web: torvar.com
Email: torvar@torvar.com

TOT A PUNT MAQUINARIA

Web: www.totapuntmaquinaria.com
Email: info@totapuntmaquinaria.com

TOT CARRETTILLES S.L

Avda. Mogent, núm 106. Nau 8. P.I. Mogent
08450 Llinars del Vallès (BCN)
Tlf: 93 879 91 35
Web: www.totcarrettilles.com
Email: info@totcarrettilles.com

TRACTOMECHANIC MAQUINARIA, S.L.

Pol. Ind. Agro Reus, C/ Victor Catala 48
43206 TARRAGONA
Tlf: 977314923
Web: www.tractomechanicmaquinaria.com
Email: tractomechanic@tractomechanic.com

TRAMOSA

C/ General Moscardó, 12
28020 MADRID
Telf: 915540266 / 915540271 /
915332119 / 915333162
Fax: 915539247
Web: www.tramosa.eu
Email: tramosa@tramosa.eu

TRANDEX, S. A.

C/ General Aranda, 24 2 Dcha.
28029 MADRID
Telf: 913150932 Fax: 913150932
Web: www.trandex.es
Email: trandex@trandex.es

TRANS - MARTEL

Pol. Ind. Pla d'en Coll. C/ Del Mig Nave 45
08110 MONTCADA I REIXAC
Tlf: 935807392 / 629777570
Web: www.trans-martel.com
Email: clientes@trans-martel.com

TRANS DIEMA, S. L.

Pol. Ind. Les Comes. C/ Països Baixos, 1
08700 IGUALADA (BARCELONA)
Tlf: 938054217 / 938037298
Web: www.contenedorestransdiematrans-
ports.com
Email: transdiema@rutalia.net

TRANS GRUES DE L'EBRE

Pol. Ind. Pla de l'Estació, 4-1
43500 TORTOSA (TARRAGONA)
Telf: 977588694 / 670233009
Fax: 977588098
Web: www.transgrues.com

TRANS RIC LA MANCHA, S.A.

Pol. Ind. Campollano, C/ D, 39
02007 ALBACETE
Telf: 967218087
Web: www.transriclamancha.com
Email: info@transriclamancha.com

TRANSBUSA

Bº Montemolín, 42. 50013 Zaragoza
Telf: 902221170 / 976498535
Fax: 976595107
Web: www.transbusa.es
Email: transbusa@transbusa.es

TRANSFEL, S.A.

Ctra. Cerdanyola a Sant Cugat, Km. 3
08290 Cerdanyola Del Vallès (BARCELONA)
Tlf: 935864644
Web: www.transfel.es

TRANSGRANOLLERS

Polígono Industrial Pla de Llerona, Carrer Ir-
landa, 4 Les Franqueses del Vallès, 08520,
Barcelona
Telf 93 846 73 81
tkm31@transgranollers.com
www.transgranollers.com

TRANSGRÚAS ENRIQUE JIMÉNEZ S.L.

C/ Eloy Gonzalo, 81
06700 Villanueva De La Serena (BADAJOZ)
Tel: 924842494 / 616920386
Web: www.enriquejimenezfuentes.com
Email: guas.ejimenez@gmail.com

TRANSGRUAS J SALAVEDRA SL

Ctra. Girona-Sta. Coloma, 51
17183 SANT DALMAI (GIRONA)
Tlf: 972474364 / M. 610201909
Fax. 972473649
Web: transsalavedra.com
Email: info@transsalavedra.com

TRANSGRUAS PASTOR, S.L.

C/ Molino de Perrit 14-16
46500 SAGUNTO (VALENCIA)
Tlf: 962678818 / 608565454
Fax: 901021927
Web: transgruaspastor.com
Email: info@transgruaspastor.com

TRANSGRÚAS VILLAFRANCA, S.L.

Pol. Ind. Los Varales. Av. del Trabajo, 55
06220 Villafranca De Los Barros BADAJOZ
Telf: 924.52.60.43 / 924.52.3594
Web: www.transgruasvillafranca.com
Email: info@transgruasvillafranca.com

TRANGRUAS ZAFRA

Castellar del Vallès
Tlf: 600 920 258 / 617 415 864
Web: www.transgruaszafracom/
Email: info@transgruaszafracom

TRANSGRUMA, S.A.

Pol. Ind. El Portillo, C/ Palier, Nº. 12-14,
Ciudad del Automóvil
28914 LEGANÉS (MADRID)
Tlf: 914987100 Fax: 914987101
Web: www.transgruma.com
Email: transgruma@transgruma.com

TRANSMQUINA

Web: www.transmaquina.com
Email: transmaquina.internacional@gmail.com

TRANSOLID, S.L.

C/ Amadeo Arias, 10
47014 Arroyo De La Encomienda VALLADOLID
Telf: 983334322 / 983358422
Web: www.transolid.net
Email: transolid@transolid.net

TRANSPORTES CAO, S.A.

Pol. Ind. Camí Ral. C/ Galileo, 8
08860 CASTELLDEFELS (BARCELONA)
Telf: 936657161 Fax: 936657338
Web: www.transportescao.com
Email: juliocao@transportescao.com

TRANSPORTES LUJAN, S.L.

C/ Teide, 23. 35110 Vecindario Santa Lucia
De Tirajana (GRAN CANARIA)
Telf: 928750302 / 928751897
Fax: 928756986
Web: www.transporteslujan.com
Email: transporteslujan@transporteslujan.
com; lujan@transporteslujan.com

TRANSPORTES PADROSA, S.A.

Padrosa Administració i Control, Crta N-II
km 760. 17730 ELS HOSTALETS DE LLERS
Telf: 972541100 Fax: 972528227
Web: www.padrosa.com

TRANSPORTES LASARTE

San Pedro, V-2
39312 Rumoroso-Polanco – Cantabria
Tel: 942824534
https://www.lasarte.com/es
info@lasarte.com

TRANSPORTES LUNA

C/ Del Escritor José de la Vega, 5, Local
14014 CÓRDOBA
Telf: 626999186 / 609659926
Web: www.transportesluna.es
Email: info@transportesluna.es

TRANSPORTES RICO CABAÑAS, S.L.

Ctra. N-651,s/n. C/ Pedreiras-Laraxe
15621 CABANAS (LA CORUÑA)
Telf: 981431031
Email: ricocabanas@hotmail.com

TRANSPORTES VIT, S.L.

Pol. Ind. San Cristobal. C/ Turquesa, 42 A
47012 VALLADOLID
Telf: 983393134 Fax: 983300926
Web: transportesvit.com
Email: transportesvit@gmail.com

TRANSPORTES Y EXCAVACIONES CUEVAS, S.L.

Pol. Ind. De Mar Polanco, Nave C 2
39312 MAR POLANCO (CANTABRIA)
Telf: 942845015 Fax: 942845077
Web: www.cuevasobras.es
Email: info@cuevasobras.es

TRANSPORTES Y EXCAVACIONES RECIO, S. L.

C/ Pio Basanta, 67 -69
47250 MOJADOS (VALLADOLID)
Tlf: 983607556 / 983607200 / 630906530
Fax: 983607586
Web: www.grupo-recio.es
Email: transportes@lrecio.com;
copresa@lrecio.com

TRANSPORTES Y GRÚAS BENJAMÍN MARÍN

C/ Molino de piedra, 1 Chiclana
12580 BENICARLÓ (VALENCIA)
Tel: 629467046
Web: www.gruasbenjaminmarin.com
Email: transportes@gruasbenjaminmarin.com

TRANSPORTES Y GRÚAS CARBALLO

Pol. Ind. Valle de Güímar. Manzana 28, Parce-
la 5. 38509 GÜÍMAR (Santa Cruz De Tenerife)
Tlf.: 922539661 Fax: 922539660
Web: transportescarballo.com
Email: tenerife@transportescarballo.com

TRANSPORTES Y GRÚAS JESÚS CARDOSO E HIJOS

C. Metro, 3. 45420 Almonacid De Toledo
Tlf: (0034) 925314024
Web: www.transportesygruascardoso.com/
Email: cardoso@hermanoscardoso.com

TRANSPORTES Y GRUAS HNOS SOLANO, S.L.

Ctra. N-II km 454. Pol. Galileo. C/ C núm. 23
25180 Alcarrás (LLEIDA)
Telf: 619117733
Web: www.gruassolano.com
Email: transportes@gruassolano.com

TRANSPORTES Y GRÚAS SALOM

Cap Negre nº 9 Poima
07714 Mahón - Menorca - ILLES BALEARS
Tlf: 971365733 / 620190825
Web: www.transgrusa.com/es/servicios
Email: trafico@transgrusa.com

TRANSPORTES Y GRÚAS SÁNCHEZ CANARIAS, S.L.

Via de Servicio GC-1, Salida 28 – Dirección
Las Palmas de Gran Canaria
35110 VECINDARIO (GRAN CANARIA)
Tlf: +34928752025 / +34 673 151 262
Web: www.transportesanchez.com

Email info@transportesanchez.com;
trafico@transportesanchez.com

TRANSPORTES Y GRÚAS TINLOHI S.L.

Autovía A-11, KM 354
47193 LA CISTÈRNIGA (VALLADOLID)
Tlf. 983401667 / 983403430
FAX: 983401572
Web: www.tinlohi.es
Email: tinlohi@tinlohi.es

TRANSPORTES Y MONTAJES BIENCINTO, S.L.

Pol. Ind. La Frontera, C/ 1. Parc. 38
45217 UGENA (TOLEDO)
Tlf: 925533251 Fax: 925533316
Web: www.transportesymontajesbiencinto.es
Email: biencinto@telefonica.net

TRANSPORTES Y SERVICIOS A LA CONSTRUCCIÓN, S.L. (TRASERCO)

Costa de Azahar, 3. 47010 VALLADOLID
Telf: 983331050 Fax: 983378392
Web: www.traserco.es
Email: traserco@traserco.es

TRANSTEL, S.A.

Pol. Ind. El Oliveral, Avda. Madrid, 26. Ctra
Nacional III (Madrid-Valencia) Km 342
46190 - RIBA ROJA DE TÚRIA (VALENCIA)
Tel. 902363781 Fax. 961 665 009
Web: www.transstelsa.com
E-mail: transtel@transstelsa.com

TRANSVOLART, S. L.

Crta. Lima, 14. 08030 BARCELONA
Telf: 983450708 / 607523915
Web: www.transvolart.com
Email: info@transvolart.com

TRIPLEX IBÉRICA, S.L.

Pol. Ind. Ciudad del Transporte. C/ Alemania
132. 12006 Castellón de la Plana (Castellón)
Tlf: 964506350
Web: www.triplexiberica.com
Email: triplex@triplexiberica.com

TSME

Carrer Garraf 6, Nau 1-2 Pol. Ind. Can Prune-
ra Sector A. 08759 Vallirana (BARCELONA)
Tlf: +34 93 683 11 97
Email: guas@gruastsme.com
Web: www.gruastsme.com

TST TORRES SERVICIOS TECNICOS S.L.

C/ Limoners, 7 nave 2
08339 VILASSAR DE DALT (BARCELONA)
Tlf: 902227222
Web: www.tstservicios.com
Email: consultas@tstservicios.com

TXIMELA, S. A.

Donostia Ibilbidea, 74
20115 ASTIGARRAGA (GUIPÚZCOA)
Telf: 943332300
Web: www.tximela.com

TXINDOKI RENT

Altune, 4 D-E
20212 OLABERRIA (GIPUZKOA)
Tlf: 943 070 700
Web: www.alquilerestxindoki.com
Email: txindoki@alquilerestxindoki.com

UBARISTI SA

Avenida Donostia 122, P.i. Bidebitarte
20115 ASTIGARRAGA (GIPUZKOA)
Tlf: 943336097
Web: www.ubaristi.com

UNIC

UNIC IGUALADA
C/ Alemany, 55 Pol. Ind. 'Les Comes'
08700 IGUALADA
Tlf:93 805 60 60
Web: www.catunic.com
Email: unic@catunic.com

UNIC TÀRREGA

Pol. Ind. 'La Canaleta' Parcel-la 7-8-9
25300 TÀRREGA
Tlf: 97 331 15 79

UNIC BARCELONA

C/ Acer, 36 Nau E 08038 BARCELONA
Tlf: 93 595 10 55

UNIC & PERFECT S. L.

Pasaje Albert Einstein, 4. Piso 3 pta 2
08860 CASTELLDEFELS (BARCELONA)
Email: mario@unicperfect.com

UNION EUROPEA DE GRUAS (ALVEMACO)

Ctra. Oviedo-Gijón. Km. 13 Pruvia
33192 LLANERAS (ASTURIAS)
Telf: 985260200
Web: www.alvemaco.com
Email: info@alvemaco.com

UNION GRUAS

Calle Barcelona, 31
08120 LA LLAGOSTA (BARCELONA)
Tif: 646027937 / 657249331
Web: www.uniongruas.es
Email: union@uniongruas.es

UNION STULEP SL

C/ Tabal i Dolçaina, 2 bajo. 46025 VALENCIA
Tif: 963645859 / 961588726
Web: www.unionstulep.com
Email: union@unionstulep.com

UNITRANS

Avenida de Europa N4. Nave 12. Pol. Puerta de Madrid. 28977 Casarrubuelos (MADRID)
Tif: +34916901446 / +34619281381
Web: www.unitrans-sgl.es
Email: info@unitrans-sgl.com trafico@unitrans-sgl.com contabilidad@unitrans-sgl.com

UP RENT LLOGUERS, S.L.

Carrer Llevant, 5
Pol. Ind. Pla de Fogars
08495 Fogars De La Selva (BARCELONA)
Tel.: +34 972 865 724
Whatsapp y Móvil: +34 690 050 579
Web: uprentlloguers.com/es
Email: info@uprentlloguers.com

UPING ACCES, S.L.

C/ Tagomago, 29
08192 Sant Quirze Del Vallès (BARCELONA)
Tif: 633050533
Web: www.uping.es
Email: info@uping.es

UPLIFTING

Avenida de Pebredro. PLHUS. Parcela 181
22197 CUARTE (HUESCA)
Tel: 974229832 Fax: 974242481
Web: www.uplifting.es
E-mail: uplifting@gaypu.com

URBAR INGENIEROS, S.A.

Ctra. Villabona-Asteasu, km 3
20159 ATEASU (GUIPÚZCOA)
Telf: 916695022 / 943691500
Fax: 943692667
Web: www.urbar.com
Email: comercial@urbar.com

URBASA MAQUINARIA S.L.

Pol. Ind. Agustinos. C/ G Parcela D33
31160 ORCOYEN (NAVARRA)
Tif: 948306166 / 948309105
Fax: 948306167
Web: www.urbasarental.com
Email: manasa@maquinarianavarra.com

USM RENTAL

Paseo Otadui, 8
20560 OÑATI (GIPUZKOA)
Tif: 900840406
Web: www.usmrental.com
Email: info@usmrental.com
Pol. Ugaldeguren, 1 Parcela 5 - II Nave 6
48170 ZAMUDIO (BIZKAIA)
Uzbina Kalea, 24 Pabellón C5
01015 VITORIA-GASTEIZ (ARABA)

UTIFORM EUROPA EN ESPAÑA

Pol. Ind. los Valeros, Calle Rio Serpis nº2
03178, (ALICANTE)
Teléfono+34 965 70 29 82
Email: info@utiformeuropa.com
Web: www.utiformeuropa.com

VALLESANA (ALQUILER DE MAQUINARIA DE CONSTRUCCION)

C/ Josep Carner, 16
GRANOLLERS 08402
Ctra. de Valldoríol Km. 0,4
LA ROCA DEL VALLES 08430
Tif: 938701272 / 691325797
Web: www.vallesana.es
Email: info@vallesana.es; comercial@vallesana.es

VALLINA

Pol. Promogrande Parcela 17
33199 GRANDA-SIERO (ASTURIAS)
Telf: 985794387
Web: www.vallina.com
Email: vallina@vallina.com

VALMA - VALENCIANA DE ALQUILER DE MAQUINARIA, S.L.

C/ Sequia Faitanar 8
46200 PAIPORTA (VALENCIA)
Tif: 961113957
Web: www.valmasl.com
Email: informacion@valmasl.com

VALQUI, S.A.

C/ Trapani 3. 50197 PLAZA (ZARAGOZA)
Telf: 976126018
Web: www.valquisa.es
Email: info@valquisa.es

VALQUIVEN, S.L.

Pol. Ind. Bobalar. C/ Energía 6
46130 MASAMAGRELL (VALENCIA)
Telf: 961451033 / 609673558
Web: www.valquiven.es
Email: anherpa@valquiven.es

VEGA COMPRESORES Y MAQUINARIA. S.L.

Pol. Ind. Bankunión 2. Avda. de la Juvería 1
33211 GIJÓN (ASTURIAS)
Telf: 985301616 Fax: 985301953
Web: www.alquileresvega.com
Email: info@alquileresvega.com

VENTA Y MANUTENCIÓN DE CARRETILLAS, S.L.

C/ Canarias, 33. Pol. Ind. Los Gallegos
28946 FUENLABRADA MADRID
Teléfono: 91 810 33 08
Email: comercial@veyemacar.com
Web: www.veyemacar.com

VEREMA

Avda./ La Torrecilla, Parc. 10-E
Pol. Ind. La Torrecilla, 14013, Córdoba
Tif: 957 200 849 / 661971463
Web: www.veremacarretillas.com
Email: camille@veremacarretillas.com

VERGARA SERVICIOS DE LUCENA, S.L.

Ctra. De la Estación, 6
14900 LUCENA (CÓRDOBA)
Telf: 957515410 / 696904713
Email: vergaraservicioslucena@gmail.com

VIALKI

Pol. Ind. Jundiz. C/ Goikoberaza, 28
01015 VITORIA - GAZTEIZ (ÁLAVA)
Telf: 945279031
Fax: 945285362
Web: www.vialki.net
Email: alquiler@vialki.net

VIBACAR S.L.

Pol. Ind. Isasi, Pabellón 3 Barrio Zubiete, 40
48192 GORDEXOLA (VIZCAYA)
Tif: 944712314
Web: www.carretillasvibacar.es
Email: vibacar@vibacar.com

VIKINGO MAQUINARIAS SAN PEDRO SL

Polígono El Potril. nave 7., Carril de Picaza
29670 San Pedro De Alcántara MARBELLA
Tif: 607054325
Web: www.vikingo.es
Email: info@vikingo.es; comercial@vikingo.es

VIDASA MAQUINARIA, S.L.

Pol. Ind. Prado Del Espino. C/ Artesanos, 24-25
28660 BOADILLA DEL MONTE (MADRID)
Telf: 9163322778 / 916322361 / 649301939
Fax: 916333808
Web: www.vidasamaquinaria.com
Email: vidasa@vidasamaquinaria.com

VILA CARRETILLAS

Av. de Sant Julià, 217, Pol. Industrial Congost
08403, GRANOLLERS
Tel: 93 846 76 78
Email: info@vilacarretillas.com
Web: www.vilacarretillas.com

VOLMAQUINARIA DE CONSTRUCCIÓN ESPAÑA (ASCENDUM)

Parque Empresarial San Fernando. Edificio Munich Planta 3
28830 ALCALÁ DE HENARES (MADRID)
Telf: 916559340
Fax: 916559362
Web: www.volvomaquinaria.es
Email: info@volvomaquinaria.es

VULCANO, S. L.

Pol. Ind. Arinaga. C/ Las Adelfas 16
35118 AGÜIMES (LAS PALMAS)
Telf: 928181155 / 928188121
Fax: 928183197
Web: www.vulcanosl.com
Email: central@vulcanosl.com

VTR MAQUINARIA, S.L.

C/Benjamin Franklin, 7. Pol. La Campana
38109 El Rosario. Santa Cruz De Tenerife
Tif: 922 62 44 66
Web: www.vtrmaquinaria.es
Email: correo@vtrmaquinaria.es

XEALCO SL

Ctra. Redondela Peinador 106
36815 REDONDELA (PONTEVEDRA)
Tif: 986487080 / 986487300
Web: www.xealco.com
Email: comercial@xealco.com

XMAQ-LIGHT S.L (ALQUILER Y VENT)

SEVILLA
Calle Insula 2 (Pol. Ind. La Isla)
41703 DOS HERMANAS (SEVILLA)

HUELVA

Calle C, nº 52 (Pol. Ind. Tartessos)
21007 SAN JUAN DEL PUERTO (HUELVA)
Tif: 657 271 922 - Alquiler
625 181 176 - Ventas
954 652 167 - Administración
Web: www.xmaq.es/
Email: info@xmaq.es
venta@xmaq.es
administracion@xmaq.es

XYLEMINC

Pol. Ind. Las Mercedes. C/ Belfast 25.
28022 MADRID (MADRID)
Tel: 913297899
Fax: 913292410
Web: www.xylemwatersolutions.com
Email: spain@xylemnc.com

ZAGRUSA, S.L.

Pol. Miguel Servet, nave 17
50013 ZARAGOZA
Tif: 976.493.993 / 976.595.563
Email: zagrusa@cooperativadegruas.com

ZAMCAR CARRETILLAS, S.L.

C/ El Torno, S/N. Apartado de Correos 367
06200 ALMENDRALEJO BADAJOZ
Teléfono: 924 67 07 61
Email: info@zamcarcarretillas.es
Web: www.zamcarcarretillas.es

ZAPPIMADRID, S.L.

Ctra. Chinchón (M-313), Km 2,5 - Nave 8
28500 ARGANDA DEL REY MADRID
Teléfono: 91 870 65 14
Email: luis.fernandez@zappimadrid.es
Web: www.zappimadrid.es

ZELAI S.L.

Benta Aldea Industrialdea, 12
20270 ANOETA-GIPUZKOA
Tif: 943691555
Web: www.zelai.es/
Email: zelai@zelai.es



DIRECTORIO DE FIRMAS

GRÚAS

Vivir el progreso

LIEBHERR

Grúas móviles y sobre orugas




ALQUILER Y VENTA DE EQUIPOS

Cruz Araba

MAQUINARIA DE ELEVACIÓN
ALQUILER, VENTA,
MANTENIMIENTO
Y FORMACIÓN

- PLATAFORMAS ELEVADORAS
- CARRETIILLAS ELEVADORAS
- ELEVADORES DE CARGA
- FREGADORAS INDUSTRIALES

+25 años
Cruz Araba



Pol. Industrial de Betoño. C/ Concejo 11 - Vitoria-Gasteiz 01013 - ÁLAVA (PAÍS VASCO)
+34 945 28 25 03 606 41 31 97 administracion@cruzaraba.es www.cruzaraba.es

PLATAFORMAS ELEVADORAS

SOCAGE
TU MARCA DE ALTURA



SOCAGE IBÉRICA, S.L.
P. I. El Oliveral. Fase II. C/ J, 18
46190 Riba - Roja (Valencia)
Tel. 918 753 883

EASYLIFT®
AERIAL PLATFORMS

WELCOME TO OUR
SIMPLE INSIDE™ WORLD



PLATAFORMAS DE ARAÑA
DESDE 13 HASTA 53 M

easy-lift.com

SEGUROS MAQUINARIA

ALKORA
GRUPO VERSPIEREN

Empresa especialista en gestión
de programas de seguro y gerencia de riesgos
para empresas y maquinaria.



Avda. de Brasil, 4 - 28020 Madrid
Tel: 914 174 850
alkoramad@alkora.es - www.alkora.es

TRANSPORTES

NOOTEBOOM
SPECIAL TRAILERS SINCE 1881

**SPECIAL TRAILERS
THAT GET YOU THERE**



Nootboom Ibérica - M +34 659 699004 - E iberica@nootboom.com
WWW.NOOTEBOOM.COM

ALQUILER EQUIPOS

UNA
SOLUCIÓN
PARA CADA
PROFESIONAL

Alquila online en alquiler.joxamhune.com



LOXAM

CONSTRUCCIÓN | REFORMAS | JARDINERÍA | CARPINTERÍA | LIMPIEZA

WELCOME TO JOIN US

International Trade Fair for Construction Machinery,
Building Material Machines, Mining Machines and Construction Vehicles.



bauma SHANGHAI

Nov. 24-27, 2026 | SNIEC, Shanghai, China

Nov. 23-26, 2026 | SWEECC, Shanghai, China



**One Show,
TWO VENUES!**

→ **Be Part of It!**

SCAN TO
EXHIBIT



SCAN TO
VISIT



Contact Us

Messe München GmbH
Tel: +49 89 949-11478 | Email: info@bauma-network.com

Messe Muenchen Shanghai Co., Ltd.
Tel: +86-21 2020 5500 | Email: baumachina@mm-sh.com

For further information, please visit:

 www.bauma-china.com

Follow Us



Reaching greater heights together

Riwal es ahora **Boels**



27

Países



8.875

Empleados



802

Puntos de venta



1.900 M€

Ventas 2025



Boels.com



900 92 92 50

Boels
RENTAL