

MOVICARGA

MOVIMIENTO DE CARGAS

www.movicarga.com

AÑO LI - Nº 597

Abril 2025



Fuerte, larga y ágil

LTM 1400-6.1

Montaje sencillo e innovador para una rápida puesta en marcha. La grúa más pequeña con sistema de arriostamiento en Y: es la entrada perfecta al portfolio de las grúas de gran tonelaje. Gracias a su equipamiento, a su funcional kit modular de pluma y a la tecnología eficaz de nuestra casa, esta grúa de 6 ejes destaca por su flexibilidad y rentabilidad. Además, los sistemas de asistencia a la conducción garantizan una mayor seguridad en carretera.

www.liebherr.com

LIEBHERR

Grúas móviles y sobre orugas



LGMG

MANIPULADORES TELESCÓPICOS

Modelos	Altura Max. de elevación	Capacidad Máx.	Potencia	
H625E	5.94m	2500kg	Batería de litio	76.8V 304Ah
H625	5.94m	2500kg	Kubota Motor (Euro V)	54.6kW
H735	7m	3500kg		54.6kW
H1440	13.6m	4000kg	Perkins Motor (Euro V)	74.4kW
H1840	17.6m	4000kg		74.4kW



LGMG Europe B.V.

Dirección: Donker Duyvisweg 301, 3316 BL Dordrecht, Países Bajos
Correo electrónico: sales@lmggeurope.com Tel: +31 850 642 777

www.lmgglifts.com

 **LGMG**
RELIABILITY IN ACTION



LIEBHERR IBÉRICA

C/ Aluminio 6 y 8. Pol. Ind. Miralcampo
19200 Azuqueca de Henares (Guadalajara)
Tel.: +34 949 34 87 30
email: info.lib@liebherr.com
www.liebherr.com

- 4 Editorial
- 6 Espectacular futuro de Liebherr en Bauma: «Hands on the future»
- 10 Liebherr en Bauma 2025: sostenibilidad, innovación y control inteligente
- 13 Grúas Roxu apuesta por la innovación con la incorporación de 19 nuevas grúas Liebherr en 2025
- 14 Grúas Ferra, S.L. incorpora a su flota la PK 165.002 TEC 7
- 16 Game of Cranes: Liebherr busca al mejor operador de grúa móvil del mundo
- 18 Innovación y crecimiento: Grúas y Transportes Sixto adquiere su primera grúa Liebherr
- 20 Éxito del Open Day del Grupo HEI en sus instalaciones de Madrid
- 26 Transportes Salvador Grúas Cosmopolitan, S.L. adquieren la grúa más grande de Palfinger
- 28 LoxamHune amplía su presencia y servicios en la península con su primera sede en Huelva, décima de la zona sur
- 30 Spierings Cranes continúa su expansión en España con la venta de dos nuevas grúas a Transportes y Grúas Aguado
- 32 Ahern Ibérica presenta la nueva S3219 Plus: mayor versatilidad y menor coste de propiedad
- 34 La ReBolución de RB Componentes ya está en marcha
- 42 Boels Rental consolida su crecimiento en 2024 con expansión internacional, adquisición de Riwal y una inversión récord de 643 millones de euros
- 44 Transgrúas entrega una minigrúa Jekko a Grúas Norte
- 45 GAM incorpora a CTE a su catálogo como Partner en España y Portugal
- 46 40º Aniversario Haulotte
- 48 Haulotte celebra 40 años de innovación y crecimiento
- 50 Transportes Miguel Socías e Hijos, S.L. incorpora un equipo equipado con polibrazo Palfinger de la mano de GRIB
- 52 Grupo Roxu confía en Tadano adquiriendo cuatro grúas Tadano Nueva oficina de Rentaire en Valencia
- 53 Sway Control, Sway Control Plus y Vertical Line Finder gana el premio de la seguridad ocupacional y protección de la salud
- 54 De la automatización al manejo contextual: ventajas de la IA aplicada a la venta en el sector. Por Arbenita.
- 56 Las grúas torre Liebherr 125 EC-B y 71 EC-B de Maga Vigo colaboran en la restauración del parador de Santiago de Compostela
- 58 Transportes Joan Pons, S.L. apuesta por la PK 165.002 TEC 7
- 60 Entrevista a Stephan Wijkmans, Gerente de Ventas de Grúas RT en Terex
- 62 Global Carretillas - Heli. 15º aniversario e inauguración de sus nuevas instalaciones en Barcelona
- 66 Luis de Sancha, presidente de AECE, felicita a Global Carretillas en su 15º aniversario: “Un ejemplo de tesón, cercanía y éxito compartido”
- 68 Eurogrúas Afrique adquiere 11 nuevas grúas Zoomlion
- 70 Formación y mantenimiento programado: las estrategias de JMG Cranes para prevenir averías
- 71 ANAPAT, participó en el evento en Madrid organizado por JLG para empresarios de alquiler de América Latina
- 72 Nueva grúa Grove GMK5150XL para Caba Elevación, S.L.
- 74 Liebherr gana el Premio ESTA en la categoría de seguridad
- 75 Alayan Rentals Iberia da la bienvenida a Pedro Torres Michelena
- 75 SOOS Maquinaria estrena nueva delegación en Lugo para estar aún más cerca de sus clientes
- 76 Constitución de la Confederación Empresarial “Alianza Eleva”
- 77 Maxber fortalece su alianza histórica con Oil & Steel
- 78 **ESPECIAL FERIAS: BAUMA**
Bauma 2025 impulsa el progreso y fomenta un ambiente de optimismo
- 79 Premio a la Innovación Bauma 2025
- 156 **DEL AULA A LA INDUSTRIA**
Brillante actuación del IES Humanejos en Madrid Skills: Referentes en Maquinaria y Automoción
- 157 Cuando la seguridad se une a la innovación: la B270T Comfort XEE de GSR, protagonista en Rímini
- 170 NOTICIAS REVISTA ONLINE
- 186 Directorio de Firmas

Edita: TOTAL LIFTING, S.L. - **Fundador:** Luis García Sánchez - **Directora y Publicidad:** Macarena G. Oliver: macarenagarcia@movicarga.com
Administración y Suscripciones: Encarnación Ramírez: administracion@totallifting.es - **Dirección, Administración y Publicidad:** Apdo. de Correos 39. 28860 Paracuellos de Jarama (Madrid). - Tel. 91 673 58 12. En Gran Bretaña: Beere Hobson Midlans - 34 Warwick Road - Kenilworth - Warwickshire CV81HE. Tel. (0926) 512424 Fax. (0926) 512948 - Imprime: PRINTIFY - Fuenlabrada (Madrid) - Depósito Legal: M-36867-1973



Nuestro sector es la leche y punto

He estado dando una charla a chavales de FP en una feria del sector, y les he intentado explicar las bondades de nuestro sector.

Lo primero que les expliqué son las novedades que hemos visto en la feria de bauma que muchos de vosotros habéis visitado, y cómo ellos tienen que saber lo que viene porque es sobre lo que trabajarán.

Después les conté qué pedían las empresas de ellos, previa pregunta a 10 empresarios del sector, y todos coincidían en que además de los conocimientos en mecatrónica, electrónica, hidráulica, etc., lo más importante era su ACTITUD. Miraban extrañados que la actitud fuese un requisito fundamental, pero claramente les dije que no se podía entrar a trabajar a una empresa como si ya vinieses cansado de casa, ni quejándote por chorradas, ni dejando de valorar las oportunidades, los flojos que se vayan a automoción, nosotros queremos guerreros.

La tercera imagen proyectada fue “la pasta” que ganarán, en ese momento se irguieron y se les abrieron los ojos, porque aparte de no conocer nuestro sector, no saben que pueden tener una buena vida si se dedican a ser técnicos en esta industria.

Algunas de las personas que me precedían, resaltaron lo maravillosa que era su empresa, lo mucho que facturaban y los equipos tan modernos que tenían, como si los chavales de FP fuesen a comprar un camión.

El problema es que no estamos llegando a esos chavales porque les aburrimos con charlas comerciales, como si ellos tuvieran la cartera llena para hacer un pedido de 25 equipos.

A los chavales hay que contarles lo que van a ganar, el horario que van a tener y lo que se espera de ellos. Visto lo visto, ya te digo yo que en algunas empresas, el horario es fantástico, ya les dije que les daba tiempo a ir al gimnasio sin problema, lo cuál les encantó. Pero también les conté que en otras muchas, se trabajan también los sábados si hace falta. Las grúas se rompen, y de momento no tenemos hada madrina que venga y nos las arregle, así que hay que tirar de técnicos. Y en plataformas dentro de nada también, porque los contratos serán entre semana, pero cada vez con la geolocalización, las empresas están cobrando fines de semana, y por la ley de Murphy las máquinas acabarán fallando un sábado, con lo cuál los técnicos, a currar.

Cuando ya había conseguido su plena atención con el dinerito que pueden llevarse limpio, les expliqué que hay unas responsabilidades

que conllevan el que confíen en ti. Te van a dar formación, te van a enseñar, te van a dedicar tiempo y esfuerzo, no seas un miserable y te vayas a la competencia por 75 euros más, que es lo que está pasando actualmente con algunos mecánicos. Les pedí compromiso y fidelidad. Lo confieso, ahí me miraron raro.

Les di algunos consejos, que obviamente no me pidieron, como aprender inglés, estar informados de lo que es nuestro sector, hacerse una red de contactos, tener siempre una actitud proactiva y sobre todo, que disfruten de lo que hagan. Porque nuestro sector es la leche.

Puedo estar orgullosa de mí misma porque al acabar la charla me llegó un chaval y me dijo, quiero trabajar, ¿me ayudas? ¡¡¡Poooooooos claaaaaaro!!!

Tenemos la suerte de estar en un sector que es adictivo, mira que conozco gente que se ha ido y siempre han querido volver.

Es un sector en el que vas a una feria como bauma y haces fotos de un pedido de 25 millones viendo que no sólo los vendedores tienen una sonrisa de oreja a oreja, sino que los compradores no pueden estar más felices. Puxa Asturias.

O te sientas a cenar con otro pedazo de gruista y te dice: “Maca, hemos comprado dos máquinas, si es que nos hemos calentado”.

O estas en otro stand y con un apretón de manos y una servilleta, se lleva una máquina de 35 m de altura de trabajo.

Eso sigue existiendo, y es maravilloso.

Por muchos estudios que se hagan de rentabilidad, de amortizaciones, de estudio de mercado, llega el momento, y en este sector sigue habiendo mucha bendita gente que dice.....¡¡Veeeeeenga!! Mándame la máquina.

Porque somos así, porque nos mueve la pasión, las ganas, el superarnos cada día, y nos va la marcha.

Y eso no nos lo quita nadie.

Benditos esos momentos de calentón.

FUERZA Y HONOR

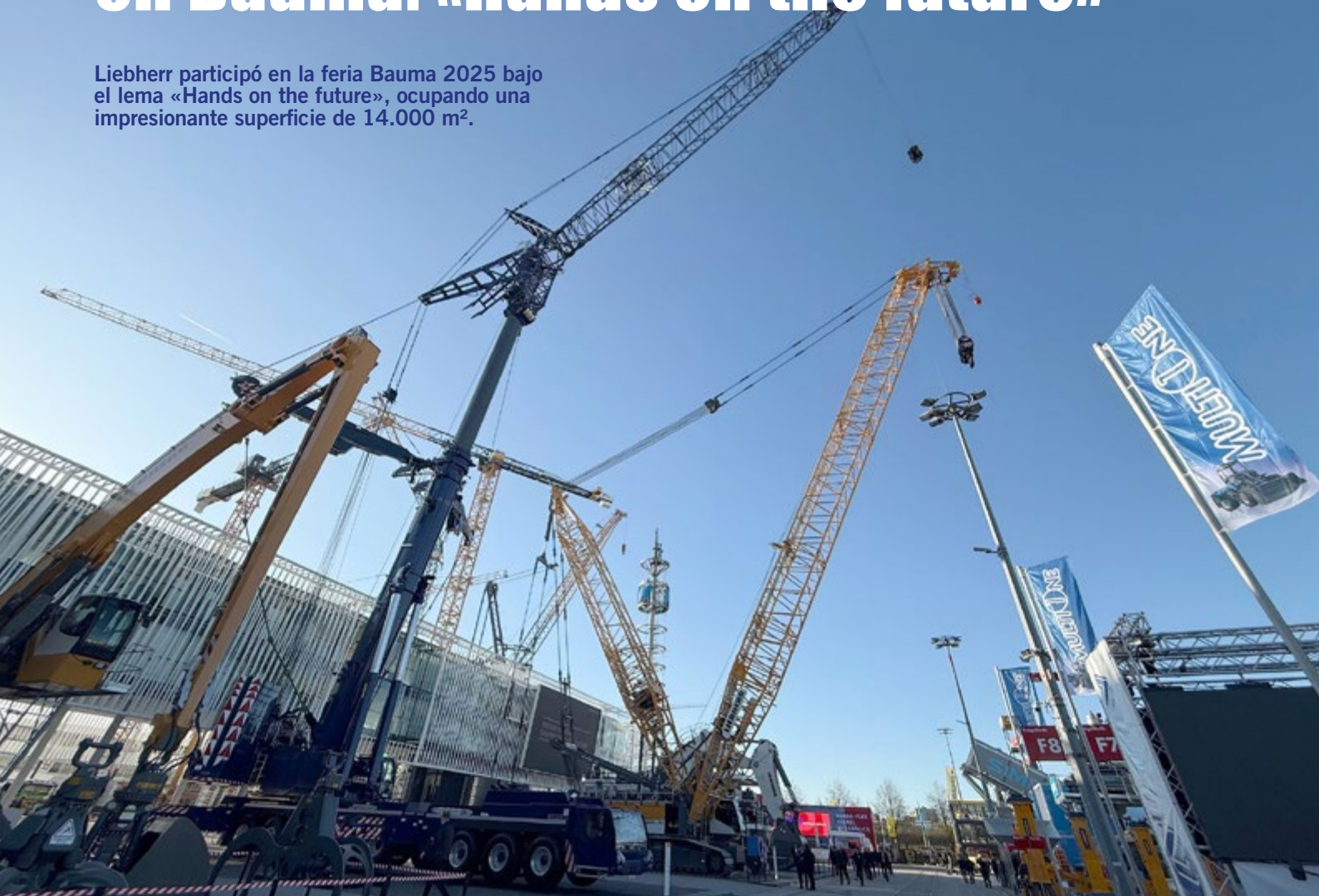
ROXU GRUPO

gruporoxu.com

985 79 36 36

Espectacular futuro de Liebherr en Bauma: «Hands on the future»

Liebherr participó en la feria Bauma 2025 bajo el lema «Hands on the future», ocupando una impresionante superficie de 14.000 m².



Allí presentó más de 70 productos innovadores pertenecientes a distintas áreas como el movimiento de tierras, la minería, el hormigón y, especialmente, las grúas móviles y sobre orugas. El evento incluyó pabellones temáticos e incluso un InnovationLab, donde los asistentes pudieron explorar el enfoque tecnológico y sostenible que la marca adoptó para enfrentar los retos del futuro junto a sus clientes.

Entre las grandes protagonistas del stand de Liebherr, destacaron las grúas móviles, de las cuales se exhibieron siete modelos con avanzados sistemas de asistencia al operador. Estas grúas incorporaron innovaciones como el sistema de información de ángulo muerto (BSIS) y el sistema de información de desplazamiento (MOIS), ambos diseñados para incrementar la seguridad y eficiencia en obra. También se mostró por primera vez el prototipo de la grúa sobre orugas LR 1300.2 SX Unplugged, con capacidad de carga de 300 toneladas y propulsada por un motor eléctrico de 438 kW alimentado por

una batería de 392 kWh, capaz de operar hasta 13 horas sin conexión a la red.



Otra novedad destacada en grúas móviles fue la LTM 1120-4.2, equipada con el sistema de control LICCON3, que permitió la integración con el sistema Liebherr Connect. Esta conectividad ofrece ventajas como la telemetría, la gestión de flotas y el acceso remoto a datos clave a través del portal MyLiebherr. La grúa combina rendimiento con digitalización avanzada, lo que reforzó su rol como herramienta esencial en obras modernas, eficientes y seguras.

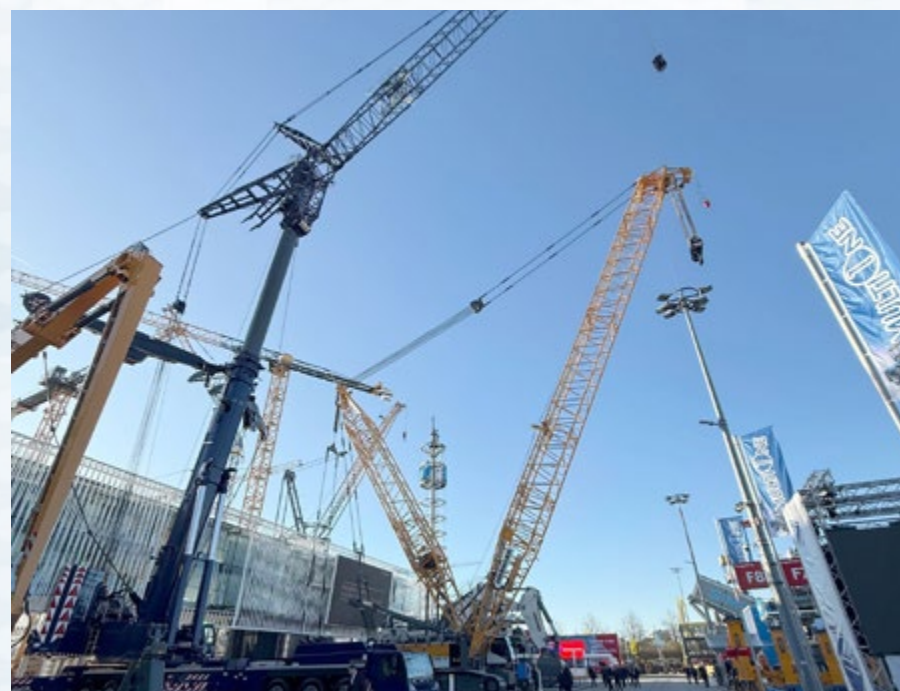
Además de las grúas móviles, Liebherr sorprendió con innovaciones en maquinaria autónoma. Realizó una demostración en vivo de una pala cargadora autónoma basada en el sistema Liebherr Autonomous Operations, y presentó el buldócer PR 776 G8 con control remoto mediante el sistema LiReCon. Estas tecnologías reflejaron el compromiso de la marca con la automatización y el trabajo seguro en entornos complejos o de difícil acceso.

En el InnovationLab, los visitantes pudieron experimentar conceptos del futuro aplicados



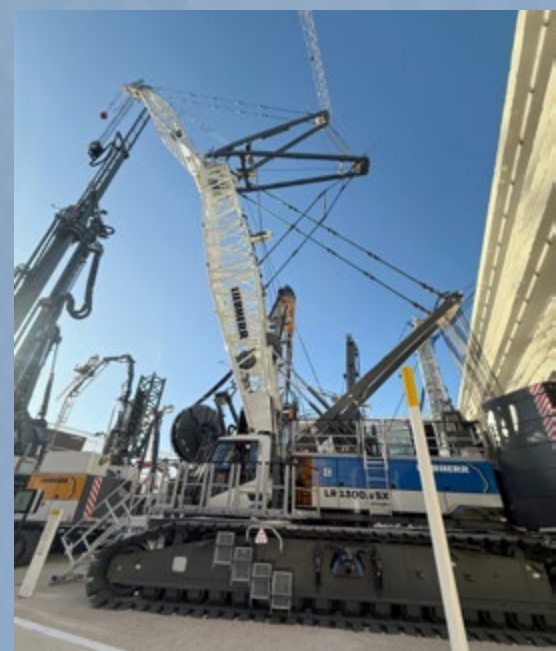
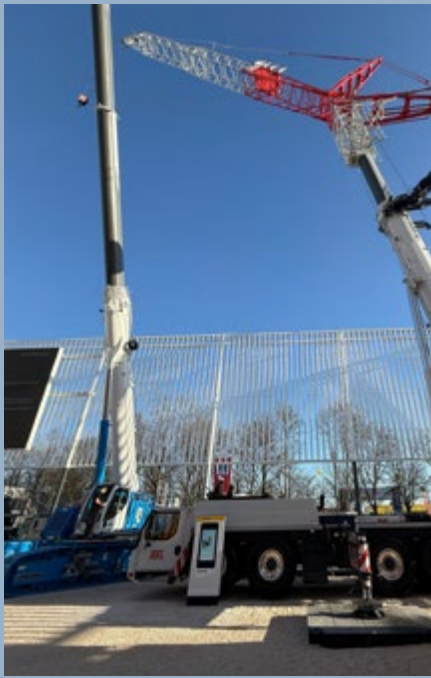
a todas las gamas de productos. Liebherr mostró avances en digitalización e inteligencia artificial, así como en la optimización de infraestructuras en la nube. Las tecnologías de control inteligente y los procesos semi-autónomos fueron clave para reducir consumos energéticos y mejorar la comunicación hombre-máquina, siempre con un enfoque centrado en el cliente.

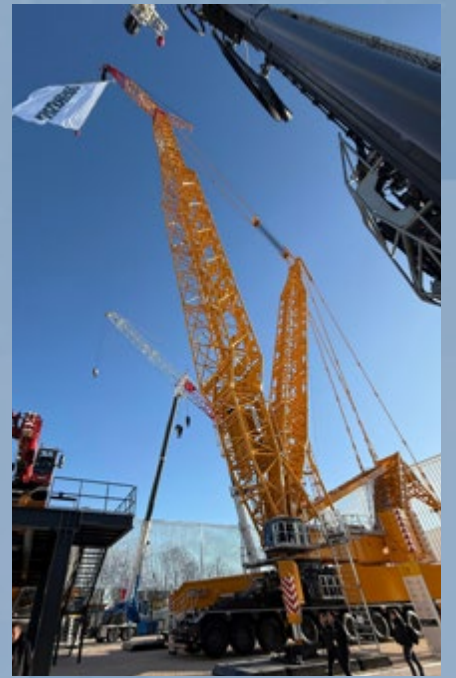
También se presentaron soluciones para el sector minero, como el sistema digital loMine, que mejora la productividad y seguridad en explotaciones gracias a la monitorización en tiempo real. El camión minero T 264, autónomo y a batería, volvió a presentarse tras su debut en MINExpo 2024, confirmando la apuesta de Liebherr por tecnologías limpias y sostenibles, en colaboración con socios como Fortescue.



Por último, Liebherr exhibió una variedad de tecnologías de propulsión alternativas, incluyendo motores eléctricos, propulsores basados en hidrógeno, amoníaco y combustibles como el HVO. Estas innovaciones, junto con sus avanzadas grúas móviles, consolidaron la posición de Liebherr como referente en soluciones constructivas sostenibles, digitales y orientadas al futuro en Bauma 2025.







Liebherr en Bauma 2025: sostenibilidad, innovación y control inteligente

Con el lema “HANDS ON THE FUTURE”, Liebherr ha vuelto a demostrar en bauma por qué es líder en el sector. La compañía presentó una amplia gama de grúas móviles, sobre cadenas y torre, junto con avances tecnológicos orientados a la sostenibilidad, la digitalización y la eficiencia operativa. Entre las principales novedades destacan modelos con accionamiento eléctrico, la nueva generación del sistema de control de grúas LICCON3, soluciones digitales de mantenimiento, nuevas herramientas para la planificación y formación, así como equipos innovadores equipados con cable de fibra y plumas abatibles.

LTM 1150-5.4E: CERO EMISIONES Y MÁXIMA POTENCIA

Una de las protagonistas fue la LTM 1150-5.4, ahora equipada con el avanzado sistema de control LICCON3. Esta grúa móvil de 150 toneladas también se presenta en su versión LTM 1150-5.4E, dotada de un sistema de accionamiento eléctrico que permite trabajar sin emisiones y con una significativa reducción del ruido. Gracias a su batería integrada, puede operar de forma autónoma hasta cuatro horas sin conexión a la red eléctrica, aunque también puede conectarse a una carga baja en obra, actuando la batería como un amortiguador eficiente. Esta solución cumple los requisitos de las “obras de cero emisiones”, combinando sostenibilidad y eficiencia sin comprometer el rendimiento.



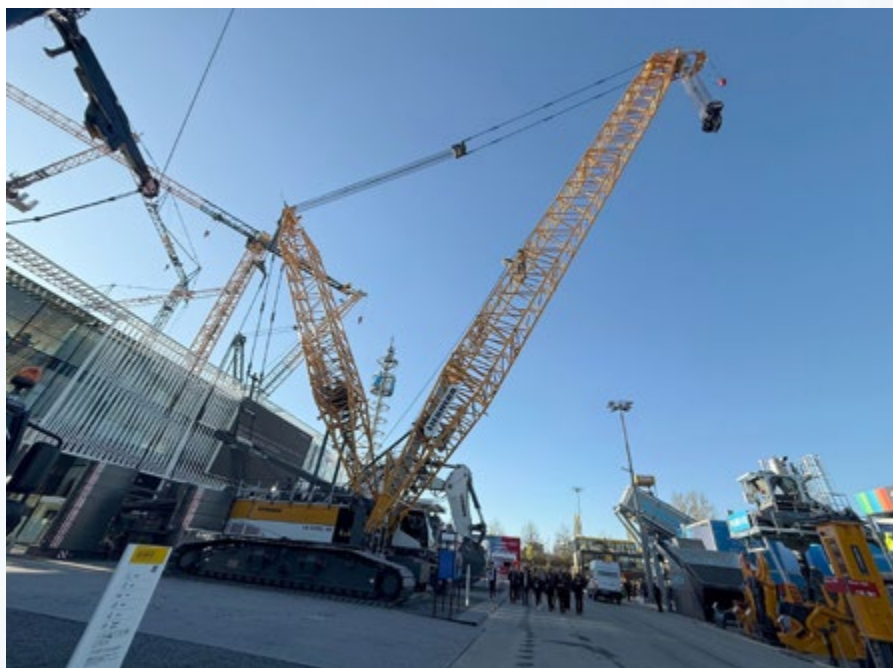
LTM 1055-3.3: MOVILIDAD REDEFINIDA

Liebherr también presentó la LTM 1055-3.3, la grúa todoterreno de 3 ejes más ligera del mercado. Con un diseño pensado para facilitar los permisos de circulación internacionales, este modelo de 55 toneladas destaca por su pluma telescópica de 40 metros y excelentes capacidades de carga a medios y

grandes alcances. Su bajo peso bruto y reducidas cargas por eje permiten una movilidad sin precedentes.

MÁS GRÚAS CON LICCON3: LTM 1150-5.3 Y LTM 1120-4.2

Además de la LTM 1150-5.4, Liebherr actualiza su LTM 1150-5.3 y presentó la LTM 1120-4.2, una grúa de 120 toneladas



y 4 ejes también equipada con el nuevo sistema LICCON3. Esta última incorpora el sistema TraXon DynamicPerform, que mejora la refrigeración del embrague de arranque, y nuevos sistemas de asistencia a la conducción para mayor seguridad.

LR 1300.2 SX UNPLUGGED Y LR 1400.1 SX CON EQUIPAMIENTO DERRICK

En el segmento de las grúas sobre orugas, la LR 1300 celebra su 18º aniversario con una versión eléctrica unplugged de 300 toneladas, capaz de operar con cero emisiones. Por otro lado, la LR 1400.1 SX se exhibió por primera vez con equipamiento Derrick y contrapeso suspendido, ideal para izados pesados y configuraciones de pluma largas, aumentando la seguridad y versatilidad gracias a sistemas como VarioTray.

DIGITALIZACIÓN TOTAL: MANTENIMIENTO, PLANIFICACIÓN Y FORMACIÓN

Liebherr apuesta fuerte por la digitalización en todas las fases del proceso:

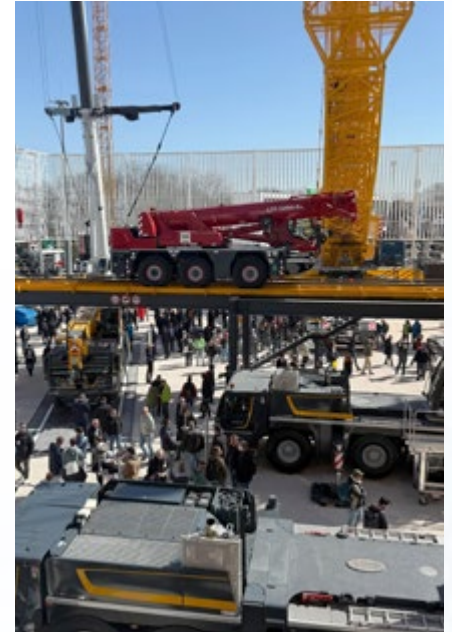
- El Digital Service Booklet permite gestionar el historial de mantenimiento de las







presentó una actualización completa de estos modelos que incrementará significativamente su vida útil y disponibilidad. Además, se ofrecerán grúas reacondicionadas junto con servicios personalizados, desde la compra hasta la entrega.



grúas móviles de forma online, centralizando toda la información en una única plataforma accesible tanto para técnicos como para operadores.

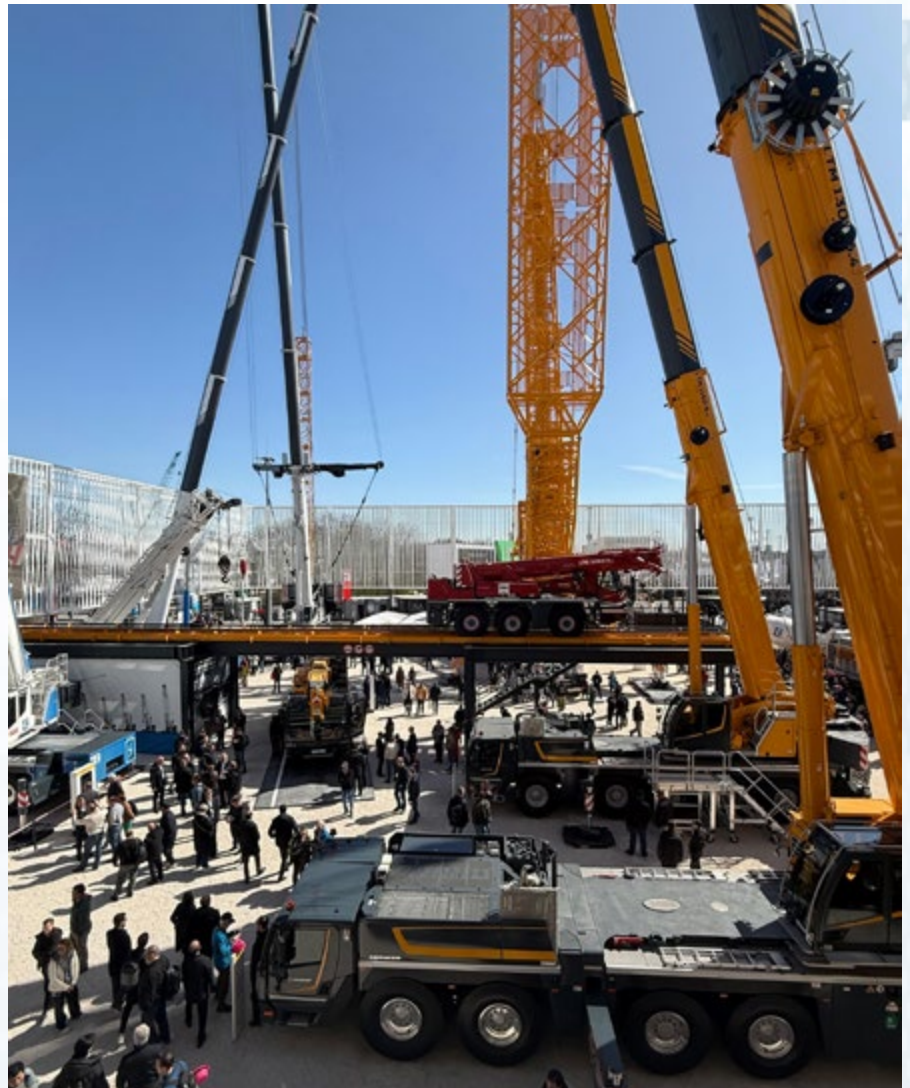
- El Crane Configurator facilita la planificación digital de obras, ayudando a seleccionar los modelos adecuados y su configuración óptima.
- En el área “Digital Technologies & Services”, los visitantes pudieron conocer las herramientas más innovadoras para formación, planificación de izados y mantenimiento preventivo.

GRÚAS TORRE: INNOVACIÓN ESTRUCTURAL Y OPERATIVA

En la categoría de grúas torre, Liebherr mostró su última generación de grúas de pluma abatible, como la 620 HC-L, caracterizadas por un diseño compacto, mayor capacidad de carga y montaje eficiente. Además, las grúas de la serie K incorporan nuevos sistemas de asistencia inteligentes, como el Positioning Pilot, que permite operaciones semi-automatizadas y aumenta la seguridad en obra al memorizar posiciones y trayectorias de gancho.

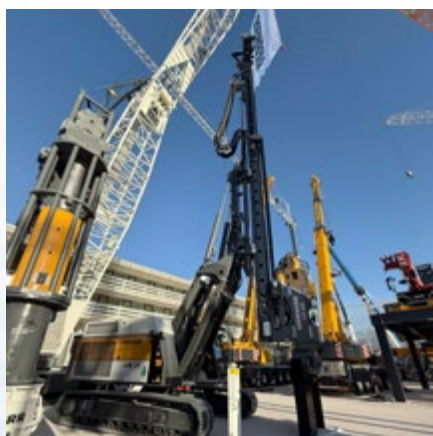
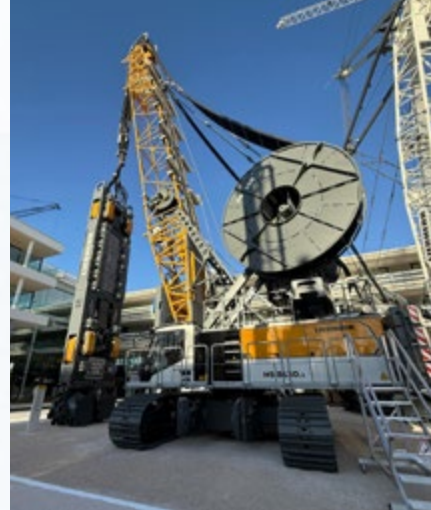
FIBRE UPDATE Y RECONDICIONAMIENTO

El uso del sistema de cable de fibra en las grúas Liebherr ha supuesto una revolución en términos de capacidad de carga, facilidad de manejo y seguridad. En Bauma 2025, se



GAME OF CRANES: EL DESAFÍO GLOBAL

Liebherr organizará el concurso internacional "Game of Cranes", invitando a operadores de todo el mundo a demostrar su destreza. La ronda eliminatoria, a nivel europeo, se celebrará en las oficinas de Liebherr Ibérica en Azuqueca de Henares. Los cinco mejores operadores de grúa serán invitados a la fábrica de grúas móviles y sobre orugas de Liebherr, ubicada en Ehingen (Alemania), en noviembre de 2025. Aquel que se imponga a sus competidores en las disciplinas de seguridad, destreza y conocimientos técnicos no sólo podrá coronarse como el ganador del concurso "Game of Cranes" sino que el cliente también podrá presumir de contar con el mejor operador de grúa móvil del mundo en su equipo.



Grúas Roxu apuesta por la innovación con la incorporación de 19 nuevas grúas Liebherr en 2025

Grúas Roxu refuerza su compromiso con la modernización de su flota al adquirir 19 grúas móviles de última generación de la marca Liebherr. Esta inversión estratégica refleja la filosofía de la empresa centrada en innovación y excelencia, destacando la importancia de contar con equipos avanzados para satisfacer las demandas de sectores clave como el eléctrico, construcción, portuario e industrial.

La entrega oficial de las 19 grúas Liebherr tuvo lugar durante la feria Bauma, consolidando la colaboración entre ambas compañías y reforzando el liderazgo de Grúas Roxu en el mercado. Entre los modelos adquiridos se encuentran las LTM 1050-3.1, LTM 1110-5.2 y LTM 1650-8.1, equipados con tecnología avanzada para garantizar seguridad, sostenibilidad y eficiencia operativa.

José Manuel García, presidente de Grúas Roxu, subraya la importancia de mantener una flota moderna como base de su política empresarial: "Invertimos en lo último en tecnología para garantizar un servicio seguro y eficiente. Liebherr ha sido siempre sinónimo de calidad y fiabilidad".

La adquisición también incluye equipos con sistemas innovadores como ECOdrive y Hill Start Aid, que optimizan el consumo y el rendimiento en terrenos exigentes. Grúas Roxu continúa reafirmando su confianza en la calidad y el servicio postventa de Liebherr, consolidando su liderazgo en soluciones de elevación y transporte especializado.



De izquierda a derecha: Christoph Kleiner (Liebherr-Werk Ehingen GmbH), Marco García (Grúas Roxu), Sophie Albrecht (Liebherr Internacional AG), Tobias Böhler (Liebherr Ibérica S.L.), Daniel García (Grúas Roxu) y Alejandro García (Grúas Roxu).



Grúas Ferra

Grúas Ferra, S.L. incorpora a su flota la PK 165.002 TEC 7

Nueva grúa PALFINGER para potenciar la capacidad operativa de la empresa valenciana.

GRÚAS FERRA, S.L.

Grúas Ferra, S.L. es una empresa familiar fundada en 1985 por Fernando Martínez Tello, quien aportó su amplia experiencia en el sector de grúas para establecer una compañía dedicada al alquiler de servicios de transporte y elevación. Con sede en el Real de Gandía, Valencia, la empresa ha evolucionado a lo largo de los años, incorporando a la segunda generación familiar que ha contribuido con nuevas ideas y enfoques, manteniendo siempre la dedicación y esfuerzo que caracterizan su trayectoria.

La empresa ofrece una amplia gama de servicios que incluyen grúas autopropulsadas de pequeño y gran tonelaje, grúas articuladas montadas en camión con caja, plataformas elevadoras portapersonas de tijera, articuladas y telescópicas, así como servicios de transporte con tráileres y góndolas para cargas especiales. Además, disponen de camiones con cuba de agua para diversos servicios. Su flota de vehículos y equipos está diseñada para cubrir todas las necesidades en el ámbito de la construcción, garantizando profesionalidad y satisfacción a sus clientes.

PK 165.002 TEC 7

La PK 165.002 TEC 7 adquirida y montada sobre MAN TGS 35.480 8X4, cuenta con 9 prolongas hidráulicas (H), lo que le permite un alcance horizontal de 20,8m y hasta 4900kg de carga. Además, han in-



corporado un brazo articulado PJ240E con 6 prolongas hidráulicas articuladas.

Además, lleva incorporado un JIB adicional PJM020 y un cabrestante hidráulico abatible 3.5t MFA instalado en brazo principal.

Este potente conjunto de camión grúa, ha sido montado por el Centro de Montaje PALFINGER de Madrid. El carrozado estuvo a cargo del carrocer Pal Workshop S.L en Zarza.

La PK 165.002 TEC 7, viene equipada con los siguientes sistemas:

P-FOLD: Sistema de asistencia de PALFINGER. Este convierte el plegado y desplegado del brazo articulado en una tarea fácil para el operario. El operador es guiado de forma clara y segura gracias a la navegación por menú intuitiva del mando PALcom P7.



LA PK 165.002 TEC 7 ADQUIRIDA Y MONTADA SOBRE MAN TGS 35.480 8X4, CUENTA CON 9 PROLONGAS HIDRÁULICAS (H), LO QUE LE PERMITE UN ALCANCE HORIZONTAL DE 20,8M Y HASTA 4900KG DE CARGA. ADEMÁS, HAN INCORPORADO UN BRAZO ARTICULADO PJ240E CON 6 PROLONGAS HIDRÁULICAS ARTICULADAS.

SRC: El sistema SRC es la regulación sincrónica del cabestrante. Mantiene una distancia constante entre el cabezal de la polea y el bloque del gancho. Esta ventaja es especialmente útil en lo relativo a la facilidad de uso para el operador, además de mejorar en gran medida la eficacia de cualquier operación.

AOS: El sistema patentado de SUPRESIÓN DE OSCILACIÓN ACTIVA (AOS) de PALFINGER amortigua el sistema de brazo de la grúa, compensando la vibración y los impactos, incluso tras una parada repentina de la

función de elevación. El resultado es un aumento significativo de la seguridad en el funcionamiento de la grúa para el operador, las cargas y las áreas circundantes.

DPS-C: Aumenta tremendamente la capacidad de elevación de la pluma al incluir los centros de gravedad de la carga y el peso muerto en los cálculos de Paltronic.

DISPOSITIVO SOFT STOP: El dispositivo Soft Stop, es una amortiguación electrónica de fin de carrera. Se encarga de frenar sua-

vemente todos los movimientos de la grúa antes de alcanzar el tope final mecánico. Así pueden evitarse los movimientos bruscos y que golpee la carga en los movimientos pendulares protegiendo con ello al conductor de la grúa, a la carga y al vehículo.

POWER LINK PLUS: El brazo articulado extensible de 15 grados, desarrollado especialmente por PALFINGER, se destaca por su extraordinaria geometría de movimientos. Incluso cuando se utilice en lugares con poco espacio, sigue siendo posible realizar los trabajos más difíciles.



HPSC: Máximo aprovechamiento del área de trabajo. La posición variable de gatos que permite el High Performance Stability Control System, permite aprovechar al máximo la potencia de elevación. También puede emplearse la grúa en circunstancias de espacio limitado.



La entrega personalizada del camión equipado con grúa fue efectuada por David Ruiz, el experto en calidad y entregas de Palfinger Ibérica. Esta entrega incluyó un programa de capacitación y adaptación para el cliente y sus operadores, asegurando un conocimiento profundo del equipo. Además, se enfatiza la relevancia de realizar una Revisión Anual de la grúa en centros certificados por la Red PALFINGER en España.

PALFINGER Ibérica agradece GRÚAS FERRA, S.L la confianza depositada en la marca. A continuación, algunas imágenes de los primeros trabajos la nueva PK 165.002 TEC 7 PALFINGER. ¡Larga vida a esta gran máquina!

Game of Cranes: Liebherr busca al mejor operador de grúa móvil del mundo

Liebherr organiza un concurso internacional para los operadores de los clientes.

...

Se requiere seguridad, habilidad y conocimientos técnicos.

...

El ganador recibirá un vale por valor de 2.500 euros para usar en la tienda online de Liebherr.

¿Qué empresa cuenta con el mejor operador de grúa móvil? La fábrica de grúas móviles y sobre orugas de Liebherr, ubicada en Ehingen (Alemania), invita a los operadores de sus clientes a participar en el concurso internacional "Game of Cranes". El concurso se centra en la pregunta: ¿quién puede demostrar mejor sus competencias y conocimientos? Los participantes compiten en tres disciplinas: seguridad, habilidad y conocimientos técnicos.

"El oficio de operador de grúa requiere de conocimientos técnicos, destreza y sentido de la responsabilidad. Con el concurso 'Game of Cranes', no sólo queremos honrar las habilidades de los operadores, sino también concienciar sobre la importancia de la profesión", señala Michaela Gogeißl, de Liebherr Customer Training, y añade: "esperamos recibir numerosas candidaturas y disfrutar de un concurso emocionante".

CÓMO PARTICIPAR

Inscripción: desde el 7 de abril, y hasta el 31 de mayo de 2025, las empresas pueden inscribir a sus operadores de grúas móviles para que participen en el concurso, utilizando el código QR disponible al final y vinculado a la página web de Liebherr. Los clientes de grúas móviles de Liebherr de todo el mundo pueden participar.

Votación: los participantes demostrarán sus habilidades mediante un vídeo colgado en las redes sociales. Ya sea sobre una máquina de 2 ejes o sobre una de 1.200 toneladas, lo que cuenta es el desempeño más impresionante: cuantos más votos reciba el vídeo antes de julio de 2025, mejor.

Calificación: el paso a la ronda preliminar, en septiembre de 2025, depende de varios factores, tanto del número de votos recibidos como de la valoración de los expertos en grúas móviles de Liebherr.

Eliminatoria: si consiguen clasificarse, los participantes pasarán a la ronda eliminatoria.



Se requieren seguridad, habilidad y conocimientos técnicos: Liebherr busca para sus clientes el mejor operador de grúas móviles del mundo.

Dependiendo de la ubicación del cliente, un total de cinco representantes de las empresas inscritas de cada región viajarán a Newport News (EE.UU.), Guaratinguetá (Brasil), Adelaide (Australia), Azuqueca de Henares (España) o Dammam (Arabia Saudí), según la ubicación del cliente. Allí, los operadores de grúas móviles demostrarán in situ sus habilidades y conocimientos en tres disciplinas.

Final: los cinco mejores operadores de grúa serán invitados a Ehingen (Alemania) en noviembre de 2025. Aquel que se imponga a sus competidores en las disciplinas de seguridad, destreza y conocimientos técnicos no sólo podrá coronarse como el ganador del concurso "Game of Cranes" sino que el cliente también podrá presumir de con-

tar con el mejor operador de grúa móvil del mundo en su equipo.

Premios: Los tres primeros ganadores recibirán vales por valor de 2.500 euros, 1er puesto; 1.250 euros, 2º puesto y 500 euros para el 3er puesto que podrán canjear en la tienda Liebherr, ilimitados en el tiempo y aplicables a múltiples compras.



Para más información e inscripciones, este código QR le llevará a nuestro "Game of Cranes".

PEM 2025 PREMIOS MADRID ELEVACION MOVICARGA

18 Septiembre de 2025

MOVICARGA



MADRID
LA CASA DE MÓNICO

SPONSORS CONFIRMADOS

SPONSOR PLATINO

LIEBHERR

HEI
HEAVY EQUIPMENT IBERICA

SANY
TSICHERERLE

TRANS GRUAS
ENTRE ESPECIALISTAS

PALFINGER

SOCAGE
IBERICA

MULTITEL
SINCE 1971

SPONSOR ORO

AHERN
IBERICA

gam
Piensa Grande

SMOPYC

TVH

rb RITCHIE BROS.

LKWLIFT

BRONTO SKYLIFT

SPONSOR PLATA

MANITOU
GROUP

SPONSOR BRONCE

MERLO

SUARDIAZ
Group

IMPLASER

¡Reserva ya tu sponsor!



macarenagarcia@movicarga.com

Innovación y crecimiento: Grúas y Transportes Sixto adquiere su primera grúa Liebherr

Grúas y Transportes Sixto da un gran paso al frente con la adquisición de su primer equipo Liebherr, la grúa móvil LTM 1120-4.1. Es conocida como la más potente del mercado en 4 ejes y se convertirá en la herramienta ideal para llevar a cabo exigentes proyectos dentro de la comunidad de Madrid. De esta forma, Grúas y Transportes Sixto responde a las crecientes demandas de los clientes que requieren tecnología de última generación y soluciones a medida.



Grúas Sixto invierte en la grúa móvil Liebherr LTM 1120-4.1, la primera de su parque de maquinaria

La incorporación de la primera grúa Liebherr a su parque de maquinaria representa para Grúas y Transportes Sixto un importante salto cualitativo hacia la modernización y ampliación de los servicios que ofrecen por toda la comunidad de Madrid. “Somos la única empresa de grúas que está en Madrid capital, por lo que intentamos tener nuestra flota adaptada y renovada para realizar los trabajos que se requieran en la ciudad. Este modelo de grúa nos ofrece un alcance muy competitivo y sus dimensiones son adecuadas para maniobrar prácticamente por cualquier calle”, asegura José Antonio Beas, gerente de Grúas y Transportes Sixto.

Están seguros de que la grúa Liebherr LTM 1120-4.1 se convertirá en el buque insignia de su parque de maquinaria y les va a permitir realizar trabajos de mayor envergadura, tanto en altura como en lugares de difícil acceso, debido a su tamaño reducido. Grúas y Transportes Sixto destaca de este equipo su innovador diseño, su potente pluma de 66 metros ampliable hasta los 94 metros con plumines y su chasis compacto “que hace que podamos realizar multitud de trabajos en entornos urbanos, algo que, para otras grúas de la competencia, les resulta casi imposible por la limitación de acceso y espacio”, afirma José Antonio Beas. Por todo ello, para Grúas y Transportes Sixto la ad-

quisición de la grúa Liebherr LTM 1120-4.1 representa “una apuesta decidida por la potencia, calidad, desarrollo, crecimiento sostenible e innovación, tanto de cara al mercado, como a nivel interno”, subraya José Antonio Beas.



Virginia Sánchez, José Antonio Beas y Laura Sánchez, de Grúas y Transportes Sixto.

La grúa móvil Liebherr LTM 1120-4.1 marca nuevos estándares en la categoría de las 120 toneladas, al convertirse en la grúa todoterreno de cuatro ejes más potente del mercado. Alcanza una clase de rendimiento que hasta ahora sólo podían ofrecer las grúas de cinco ejes. De esta forma, se incrementa la flexibilidad y se ahorran costes de transporte.

Grúas y Transportes Sixto ha decidido invertir en su primera grúa Liebherr “por la reputación de la marca y por estar fuertemente consolidada en el mercado. Prestan especial atención al diseño y equipamiento, además de a su innovadora tecnología, ofreciendo un gran confort al operador y apostando por sistemas que sean respetuosos con el medioambiente. Todo ello, unido a una fuerte red de servicio técnico, gestionado a través de Liebherr Ibérica, nos convencieron para adquirir este primer equipo Liebherr”, concluye José Antonio Beas.

Con esta incorporación, Grúas y Transportes Sixto refuerza su capacidad para afrontar proyectos en sectores como la construcción y el mantenimiento de infraestructuras, consolidando su posición en el mercado. Esta apuesta por la innovación afianza que la empresa podrá seguir ofreciendo soluciones eficientes y sostenibles para satisfacer las demandas de los clientes.

+ 1600
máquinas
en stock



¿Estás pensando en **renovar** tu parque de *maquinaria*?

Aprovecha nuestras
ofertas en maquinaria nueva

Gran stock en nuevo



Variedad en seminuevo

Amplia gama en ocasión



Usado con
acabado premium

¡Pregúntanos por nuestro stocklist con

entrega inmediata!



manain.com
sales@manain.com
901 001 888

Manain



Éxito del Open Day del Grupo HEI en sus instalaciones de Madrid

El Grupo HEI, distribuidor para España de las grúas Sany y de los equipos de transporte TII Scheuerle, celebró con gran éxito su Open Day en sus instalaciones de Madrid, reuniendo durante dos días consecutivos a numerosas empresas de grúas procedentes de toda España.

El evento, que tuvo lugar con el objetivo de mostrar en primicia las últimas novedades de su catálogo tanto de grúas como de transporte, despertó gran interés entre los asistentes, que pudieron conocer de cerca dos modelos de grúas SANY —la SAC600E y la nueva SAC700E—, así como un semirremolque especial de Scheuerle, el Eurocompact U9 de 3 ejes.

La acogida por parte de los profesionales del sector fue muy positiva, destacando el alto nivel de innovación y las mejoras prácticas que incorporan los nuevos modelos. Las jornadas fueron también una excelente oportunidad para intercambiar experiencias, resolver dudas técnicas y establecer contactos dentro del sector de la elevación y el transporte especial.



EL EVENTO, QUE TUVO LUGAR CON EL OBJETIVO DE MOSTRAR EN PRIMICIA LAS ÚLTIMAS NOVEDADES DE SU CATÁLOGO TANTO DE GRÚAS COMO DE TRANSPORTE, DESPERTÓ GRAN INTERÉS ENTRE LOS ASISTENTES, QUE PUDIERON CONOCER DE CERCA DOS MODELOS DE GRÚAS SANY -LA SAC600E Y LA NUEVA SAC700E-, ASÍ COMO UN SEMIRREMOLQUE ESPECIAL DE SCHEUERLE, EL EUROCOMPACT U9 DE 3 EJES.



El Grupo HEI aprovechó estos dos días para explicar a los clientes la inversión que se ha realizado en disponibilidad de repuestos y servicio técnico, para estar cerca de sus clientes y ofrecerles el servicio técnico que merecen.

SANY SAC600E: MÁS COMODIDAD PARA EL OPERADOR

Una de las protagonistas del evento fue la grúa todoterreno SANY SAC600E, que llega al mercado con importantes mejoras en cuanto a ergonomía y confort de cabina, orientadas a ofrecer una experiencia de trabajo más eficiente y segura al operador.

Entre sus características técnicas más destacadas se encuentran:

- **Capacidad máxima de elevación:** 60 toneladas
- **Pluma principal telescópica:** 50 metros
- **Pluma adicional (jib):** hasta 17 metros

LA ACOGIDA POR PARTE DE LOS PROFESIONALES DEL SECTOR FUE MUY POSITIVA, DESTACANDO EL ALTO NIVEL DE INNOVACIÓN Y LAS MEJORAS PRÁCTICAS QUE INCORPORAN LOS NUEVOS MODELOS



- **Motor:** Mercedes-Benz, conforme a normativa de emisiones
- **Sistema de control inteligente SANY** para una operación más precisa
- **Cabina rediseñada**, con mejor visibilidad, sistema de climatización mejorado y asientos ergonómicos

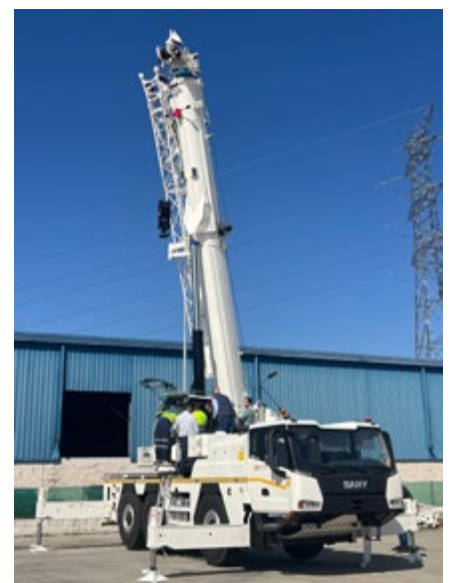
Estas mejoras han sido especialmente valoradas por los operadores que han probado la grúa, quienes han destacado la facilidad de manejo y el confort, incluso en jornadas largas de trabajo.

SANY SAC700E: NUEVO MODELO CON GRAN ALCANCE Y VERSATILIDAD

La gran novedad del evento fue sin duda la SANY SAC700E, un modelo completamente nuevo que se posiciona como una solución versátil para trabajos de elevación de media y alta capacidad.

Sus principales especificaciones técnicas son:

- **Capacidad máxima de elevación:** 70 toneladas
- **Pluma telescópica principal:** 50 metros
- **Jib hidráulico opcional:** hasta 17 metros adicionales
- **Tracción 8x6x8**, con excelente movilidad en terrenos difíciles





- **Sistemas de seguridad avanzados** y control remoto de funciones
- **Cabina moderna**, con panel digital, joystick sensible y múltiples configuraciones personalizables

Esta grúa despertó un gran interés entre los asistentes por su combinación de potencia, tecnología y eficiencia operativa.



SCHEUERLE EUROCOMPACT U9: TRANSPORTE ESPECIAL A MEDIDA

El evento también sirvió para presentar el semirremolque Eurocompact U9 de 3 ejes, fabricado por Scheuerle, una referencia internacional en soluciones de transporte especial. Este modelo se adapta perfectamente a las necesidades del transporte de maquinaria pesada, ofreciendo:

- **Plataforma de cama baja extensible**, ideal para cargas de gran longitud
- **Ejes pendulares**, para mayor estabilidad y control
- **Carga útil por eje**: hasta 12 toneladas (carga útil total del equipo hasta 46 toneladas)
- **Radio de giro optimizado** para maniobras en espacios reducidos (ángulo de dirección 55°)
- **Recorrido de la suspensión hasta 650mm**, que permite adaptarse a cualquier terreno

Los asistentes pudieron observar el semirremolque en operación y han destacado su maniobrabilidad y robustez, claves en trabajos de transporte técnico.



UN EVENTO QUE REFUERZA LA POSICIÓN DEL GRUPO HEI EN EL SECTOR

Con este OPEN DAY, el Grupo HEI ha reafirmado su compromiso con la innovación, la calidad y el contacto directo con los profesionales del sector. Las grúas SANY, cada vez más presentes en el mercado europeo, han demostrado estar a la altura de las exigencias del entorno actual, mientras que la apuesta por vehículos especializados como el Eurocompact U9 posiciona al Grupo como referente en soluciones integrales de elevación y transporte.





HEI

HEAVY EQUIPMENT IBERICA

Distribuidor Oficial de **SANY** & **SCHEUERLE**

NUEVA GRÚA TODOTERRENO SANY SAC2500E

- ✓ Doble Motor Mercedes Benz
- ✓ Ejes Kessler con alta capacidad de carga
- ✓ Transmisión ZF Traxton de 12 velocidades

www.grupohei.com

info@grupohei.com | +34 663 96 31 07



Capacidad
máxima

250t

Longitud de
pluma

75m

Máxima
elevación

111m





gam 
Piensa **Grande**

Distribuidores de las mejores marcas



gamrentals.com

clientes@gamrentals.com

900 230 022



Grúas y Transportes Salvador

Transportes Salvador Grúas Cosmopolitan, S.L. adquieren la grúa más grande de Palfinger

Este modelo de grúa hidráulica articulada de PALFINGER es el que tiene la mayor capacidad de elevación de la marca austriaca.

TRANSPORTES SALVADOR GRÚAS COSMOPOLITAN, S.L.

Salvador Grues i Transports es una empresa familiar con más de cincuenta años de experiencia en el sector del transporte y las grúas en Barcelona. A lo largo de su trayectoria, ha participado en algunos de los proyectos más emblemáticos de la ciudad, como el Mundial de Fútbol de 1982, los Juegos Olímpicos de 1992, la construcción del AVE y la ampliación del aeropuerto de Barcelona-El Prat. Su compromiso con la excelencia y la seguridad la ha convertido en una referencia dentro del sector, garantizando soluciones logísticas eficientes y adaptadas a las necesidades de cada obra o proyecto. La empresa no solo ofrece maquinaria de última generación, sino que también cuenta con un equipo de profesionales altamente capacitados.

Entre sus servicios destacan el alquiler de grúas móviles con capacidad de hasta 220 toneladas, camiones grúa con JIB, mini grúas y robots cristaleros, todos diseñados para afrontar los retos más exigentes del sector de la construcción, la industria y la lo-

gística. Su flota moderna y versátil permite realizar montajes industriales, transporte de maquinaria pesada y elevación de cargas en espacios reducidos, garantizando soluciones innovadoras para cada tipo de cliente. Además, la empresa apuesta por la formación continua de su equipo, asegurando que cada

operador esté actualizado en las últimas técnicas y normativas de seguridad.

PK 200002L SH

La PK 200002L SH adquirida y montada sobre VOLVO FM104, cuenta con 8 prolongas



LA PK 200002L SH ADQUIRIDA Y MONTADA SOBRE VOLVO FM104, CUENTA CON 8 PROLONGAS HIDRÁULICAS (G), FLY - JIB PJ300L F CON 7 PROLONGAS HIDRÁULICAS ADICIONALES, LO QUE LE PERMITE UN ALCANCE HORIZONTAL DE 45.1 M Y HASTA 500KG DE CARGA. ADEMÁS, COMO PECULIARIDAD, HAN AÑADIDO UNA CESTA BB042_MFA3 CON CAPACIDAD PARA 2 PERSONAS.

mente por PALFINGER, se destaca por su extraordinaria geometría de movimientos. Incluso cuando se utilice en lugares con poco espacio, sigue siendo posible realizar los trabajos más difíciles.

La entrega personalizada del camión equipado con grúa fue efectuada por David Ruiz, el experto en calidad y entregas de Palfinger Ibérica. Esta entrega incluyó un programa de capacitación y adaptación para el cliente y sus operadores, asegurando un conocimiento profundo del equipo. Además, se enfatiza la relevancia de realizar una Revisión Anual de la grúa en centros certificados por la Red PALFINGER en España.

hidráulicas (G), Fly - JIB PJ300L F con 7 prolongas hidráulicas adicionales, lo que le permite un alcance horizontal de 45.1 m y hasta 500kg de carga. Además, como peculiaridad, han añadido una cesta BB042_MFA3 con capacidad para 2 personas.

Este potente conjunto de camión grúa, ha sido montado por PALFINGER EMEA, directamente en el centro de montaje de Lengau (Austria). El carrozado también estuvo a su cargo de fábrica.

La PK 200002L SH, viene equipada con los siguientes sistemas de asistencia PALFINGER, que la convierte en una excelente herramienta de trabajo para los retos exigidos por los clientes de TRANSPORTES SALVADOR GRUAS COSMOPOLITAN S.L:

P-FOLD: Sistema de asistencia de PALFINGER. Este convierte el plegado y desplegado del brazo articulado en una tarea fácil para el operario. El operador es guiado de forma clara y segura gracias a la navegación por menús intuitiva del mando PALcom P7.

SRC: El sistema SRC es la regulación sincrónica del cabestrante. Mantiene una distancia constante entre el cabezal de la polea y el bloque del gancho. Esta ventaja es especialmente útil en lo relativo a la facilidad de uso para el operador, además de mejorar en gran medida la eficacia de cualquier operación.

HPSC: Máximo aprovechamiento del área de trabajo. La posición variable de gatos que permite el High Performance Stability Control System, permite aprovechar al máximo la potencia de elevación. También puede emplearse la grúa en circunstancias de espacio limitado.

AOS: El sistema patentado de SUPRESIÓN DE OSCILACIÓN ACTIVA (AOS) de PALFINGER amortigua el sistema de brazo de la grúa, compensando la vibración y los impactos, incluso tras una parada repentina de la función de elevación. El resultado es un aumento significativo de la seguridad en el funcionamiento de la grúa para el operador, las cargas y las áreas circundantes.

DPS-PLUS: Funcionamiento eficiente de JIB. El Dual Power System, permite una amplia variedad de aplicaciones. De esta forma,

puede trabajar con un mayor alcance, pudiendo hacer uso en todo momento del modo de carga pesada.

POWER LINK PLUS: El brazo articulado extensible de 15 grados, desarrollado especial-

PALFINGER Ibérica agradece a la TRANSPORTES SALVADOR GRUAS COSMOPOLITAN, S.L la confianza depositada en la marca. A continuación, algunas imágenes de los primeros trabajos la nueva PK 200002 L SH PALFINGER. ¡Larga vida a esta gran máquina!



LoxamHune amplía su presencia y servicios en la península con su primera sede en Huelva, décima de la zona sur

Prevé facturar 800.000 euros ofreciendo alquiler de maquinaria, formación y suministro de energía.

LoxamHune, filial para España y Portugal del Grupo Loxam, primer alquilador de maquinaria en Europa, ha celebrado el 4 de abril la inauguración de su primera delegación en la provincia de Huelva, décima de la compañía en la zona sur de España. Para 2025, la empresa prevé una facturación de 800.000 euros en la provincia y más de 26 millones en área sur (Andalucía y Extremadura).

Las nuevas instalaciones ofrecen un parque de maquinaria de primera calidad incorporando las últimas novedades del sector, a través de un asesoramiento individualizado y con un amplio abanico de servicios complementarios al alquiler de maquinaria.

Operativa desde finales de enero, esta sede de más de 4.000 m² cuenta inicialmente con cinco personas en plantilla. Las instalaciones incluyen zona de oficinas, un amplio taller, sala de formación y zona de exposición de la maquinaria.

La compañía pone a disposición de los profesionales una amplia gama de maquinaria generalista y elevación, grupos electrógenos, compresores, torres de iluminación, y maquinaria ligera, entre otros.

Además del servicio de alquiler, ofrece actividades como formación, venta de equipos de protección individual, servicio de mantenimiento de equipos en propiedad y de reparación en obra, entre otros servicios complementarios.

La provincia onubense cuenta con un alto potencial económico, dada la gran variedad de sectores de actividad: polo químico, industrias extractivas y mineras, industria portuaria y naval, sector energético, grandes plataformas logísticas, industria agroalimentaria,

sector turístico, grandes superficies, etc. Es una de las provincias más industrializadas de España, con un potente sector primario.

“Estamos convencidos del potencial de nuestra nueva delegación por la confluencia de importantes sectores económicos como la industria portuaria, minería, petroquímica,

turismo y pesca”, afirmó Marco Viñuela, delegado de LoxamHune en Huelva.

Crear empleo estable y garantizar la sostenibilidad medioambiental y el uso eficiente de los recursos, son otros de los objetivos que la dirección se ha propuesto alcanzar con la apertura de esta nueva base.





**Carretillas diesel 4x4 y 4x2
Capacidad 2.500 Kg.
Motor DOOSAN fase V**

CARRETILLA

FD25TT4 - FD25TT2

Spierings Cranes continúa su expansión en España con la venta de dos nuevas grúas a Transportes y Grúas Aguado

Durante la reciente edición de Bauma, Spierings Cranes anunció con orgullo la venta de dos nuevas grúas a su cliente español AGUADO. La empresa española ha adquirido un SK2400-R eLift y un SK1265-AT6 eLift, los cuales se añadirán a su flota y fortalecerán aún más su capacidad operativa.

Rafael Morales, responsable de Spierings Cranes para España, expresó su agradecimiento hacia AGUADO por la confianza depositada en ellos. “Estamos muy agradecidos por la confianza que AGUADO ha puesto en nuestras grúas. Este tipo de relación refleja el compromiso mutuo y nos enorgullece poder seguir

Con este acuerdo, Spierings Cranes continúa consolidándose como uno de los principales actores en el mercado de grúas en

España, ampliando su presencia y ofreciendo soluciones cada vez más especializadas a sus clientes.



Juan y Mario Aguado con Rafael Morales de Spierings Cranes

colaborando con una empresa tan destacada en el sector”, comentó Morales a Movicarga.

Por su parte, Aguado destacó las ventajas de trabajar con las grúas Spierings, especialmente por su gran versatilidad. “Confiamos plenamente en las grúas Spierings por su fiabilidad, rendimiento y la capacidad de adaptarse a las exigencias de nuestros proyectos. Son una opción ideal para el tipo de trabajo que realizamos, y con esta nueva adquisición, podremos ofrecer un mejor servicio a nuestros clientes”, señaló Mario Aguado.

La incorporación de estas dos grúas eleva a un número creciente las unidades de Spierings que operan en España, consolidando a la marca como uno de los referentes en el mercado. Las grúas SK2400-R eLift y SK1265-AT6 eLift destacan por su versatilidad y capacidad de adaptación, características que han sido clave para la decisión de AGUADO.

Este crecimiento de Spierings en el mercado español refleja la creciente demanda de soluciones de elevación de alta calidad y eficiencia, y la confianza de empresas como AGUADO en la innovación y fiabilidad de sus productos.



Fallece Pepe Conejero de Grúas Conejero

Con gran tristeza, Movicarga comunica el fallecimiento de Pepe Conejero, quien durante años fue una pieza fundamental en la empresa Grúas Conejero. Su dedicación, profesionalismo y humanidad dejaron una huella imborrable en todos los que tuvimos el privilegio de coincidir con él.

Pepe fue un hombre de gran carácter y compromiso, y su legado en el sector de las grúas es incuestionable. Su ética de trabajo y su disposición para ayudar a los demás siempre lo distinguieron, convirtiéndolo en una figura querida y respetada tanto dentro como fuera de la empresa.

Desde Movicarga, queremos expresar nuestras más sinceras condolencias a su familia, amigos y compañeros. La pérdida de Pepe nos deja un vacío profundo, pero su recuerdo y su ejemplo seguirán presentes en todos nosotros.

Descansa en paz, Pepe.



Pepe Conejero, junto a su hijo Pepo



Pepe Conejero (a la drcha. de la fotografía), junto a su gran amigo, Fran Alapont



MOST SOLID



MOST RELIABLE



LOWEST OPERATIONAL COST



EASIEST TO OPERATE



WWW.NOOTEBOOM.COM



Ahern Ibérica presenta la nueva S3219 Plus: mayor versatilidad y menor coste de propiedad

Ahern Ibérica presenta su nueva plataforma de tijera, la S3219 Plus de Snorkel, un modelo que se une a su reconocida gama con una serie de mejoras significativas diseñadas para ofrecer mayor versatilidad en obra y una reducción efectiva en el coste total de propiedad.

La S3219 Plus ha sido desarrollada sobre la base del exitoso modelo S3219E, incorporando mejoras técnicas y funcionales que responden a las demandas actuales del mercado del alquiler y la construcción. Entre sus novedades más destacadas, se encuentran una estructura más robusta, mayor capacidad de carga y una plataforma extendida que permite un mejor acceso a zonas de difícil alcance.

Además, este nuevo modelo se caracteriza por su eficiencia energética y su facilidad de mantenimiento, lo que se traduce en menos tiempo de inactividad y un menor coste operativo a lo largo de su vida útil. El sistema eléctrico ha sido optimizado, y los componentes clave están diseñados para facilitar el acceso y la sustitución rápida, reduciendo los tiempos de servicio técnico.

Con una altura de trabajo de 7,79 metros, la S3219 Plus mantiene las dimensiones compactas que han hecho popular a esta serie, lo que la hace ideal para trabajos en interiores y espacios reducidos, sin comprometer la seguridad ni el rendimiento.



Este lanzamiento reafirma el compromiso de Snorkel por ofrecer soluciones que se adapten a las necesidades reales del cliente, proporcionando mayor rendimiento, fiabilidad y un retorno de inversión más rápido.

La nueva S3219 Plus ya está disponible a través de Ahern Ibérica, distribuidor de Snorkel para España y Portugal.

LA NUEVA S3219 PLUS YA ESTÁ DISPONIBLE A TRAVÉS DE AHERN IBÉRICA, DISTRIBUIDOR DE SNORKEL PARA ESPAÑA Y PORTUGAL.

CON UNA ALTURA DE TRABAJO DE 7,79 METROS, LA S3219 PLUS MANTIENE LAS DIMENSIONES COMPACTAS QUE HAN HECHO POPULAR A ESTA SERIE, LO QUE LA HACE IDEAL PARA TRABAJOS EN INTERIORES Y ESPACIOS REDUCIDOS, SIN COMPROMETER LA SEGURIDAD NI EL RENDIMIENTO.



KYO rent



ALQUILER de MAQUINARIA

www.kyorent.es



**EL PARQUE DE
MAQUINARIA MÁS
NUEVO DE EUROPA**

KYO rent

Delegación de Madrid:

C/Sierra de Guadarrama, 2 Bis 28830 San Fernando de Henares (MADRID)

TELÉFONO: 91 354 71 71

WWW.KYORENT.ES administracionmadrid@kyorent.es

Delegación de Valencia:

Polígono La Cova - Avda. Mas de L'Oli, 192 - 46940, Manises (Valencia)

TELÉFONO: 96 152 76 44

WWW.KYORENT.ES administracionvalencia@kyorent.es



La ReBolución de RB Componentes ya está en marcha

RB Componentes vive una auténtica “ReBolución”. No es solo un juego de palabras: es un cambio profundo, estructural y estratégico que nace de la ambición por mejorar, innovar y acercarse aún más a las necesidades reales del cliente. Con sede en Zaragoza, la empresa de repuestos para maquinaria RB está inmersa en una etapa vibrante, llena de energía, ideas y nuevas apuestas que marcarán un antes y un después en su historia.

Con una clara orientación a la calidad, una inversión puntera en tecnología —como su nueva impresora 3D industrial— y una reorganización interna que incluye la incorporación de nuevos directores de área, RB Componentes demuestra que el cambio no es una opción, sino una decisión consciente y apasionada.

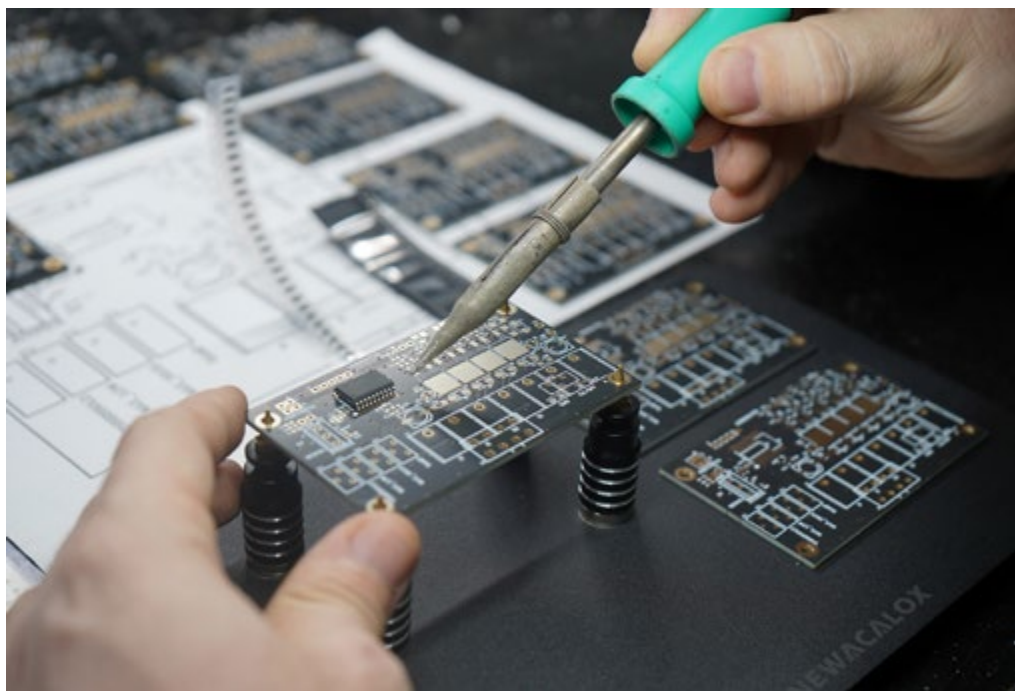
Detrás de esta transformación hay un equipo humano ilusionado y comprometido, que trabaja día a día con una sola misión: ofrecer más y mejor. Un equipo que no teme a los retos y que encuentra en cada crítica constructiva una oportunidad para seguir creciendo. Todo ello, con el respaldo incondicional del máximo accionista, Javier Raventos, que ha apostado por este proyecto con confianza plena y visión a largo plazo, y muchas horas con su equipo. El Sr. Raventos afronta esta nueva etapa con el orgullo de ver un equipo motivado y que irradia energía. Como buen profesor, él les está guiando por un camino que estamos seguros será de éxito.

“Seguimos construyendo constantemente” no es solo un lema; es una actitud. Y nadie mejor que su director general, Alberto De Liñan, una persona directa, afable, con una capacidad de trabajo brutal, que nos cuenta desde dentro cómo se está gestando esta nueva etapa, cuáles son los próximos pasos y qué significa realmente esta ReBolución que ya está marcando el futuro de RB Componentes.



Mov.- ¿Qué significa exactamente la “ReBolución” en RB Componentes?

La ReBolución es mucho más que un nombre con guiño. Es la forma que hemos elegido para expresar el cambio real y profundo que estamos llevando a cabo en RB Componentes. Hemos mejorado la calidad de nuestros productos, reordenado procesos internos y reforzado nuestro compromiso con el servicio al cliente. Es una evolución que parte desde dentro y que muy pronto se va a notar fuera. Porque no queremos hacer lo de siempre, queremos hacerlo mejor.



Mov.- ¿Cuáles han sido los principales detonantes de este proceso de transformación?

Todo comenzó con un cambio en la dirección —aunque no en la propiedad— que nos permitió observar con perspectiva. Nos dimos cuenta de que, aunque el sector había evolucionado, nuestros procesos, sistemas y herramientas se habían quedado atrás. Fue ahí cuando decidimos que había que dar un paso al frente. Apostamos por renovar nuestras estructuras, invertir en tecnología, mejorar la formación del equipo y rodearnos de los mejores fabricantes. Esa fue la chispa que encendió la ReBolución.

Mov.- ¿Qué cambios diría que son los más visibles para vuestros clientes en esta nueva etapa?

Hasta ahora, muchos de los cambios se han estado preparando “entre bastidores”, por así decirlo. Hemos estado trabajando en silencio, organizando todo para que cada paso tenga sentido y dé resultados reales. Pero lo bueno es que ya estamos en la fase en la que los clientes van a empezar a notarlo de verdad: nuevos equipos, un servicio más ágil, personal especializado, y sobre todo, productos de calidad fabricados aquí, en España o en Europa. Lo que antes eran promesas, ahora empieza a ser realidad.

Mov.- ¿Qué papel juega la innovación tecnológica en esta ReBolución?

La innovación tecnológica es clave en nuestra ReBolución. Hemos transformado el antiguo “laboratorio” en tres departamentos esenciales: I+D, con ingenieros especializados que han trabajado en sectores como automoción y maquinaria; Producción, dirigido por uno de nuestros técnicos más experimentados; y Post venta, gestionado por otro miembro veterano del equipo. Esta reorganización nos permite optimizar cada etapa del proceso, mejorando la calidad de nuestros productos y asegurando que siempre es-

tén alineados con las últimas tecnologías del sector.

Mov.- ¿Qué fue lo primero que hizo cuando asumió el cargo de director general?

Lo primordial fue depositar mi confianza en el sólido equipo humano y profesional que ya existía en RB Componentes. Reconocía su valía y, por ello, una de mis primeras acciones fue consolidar y potenciar los departamentos que hoy están impulsando nuestro proyecto ReBolucionario, dándoles la autonomía y los recursos necesarios para prosperar.

Mov.- ¿Cuál es su visión a corto, medio y largo plazo para RB Componentes?

Nuestra visión se centra en materializar el ‘plan’ que hemos concebido, transformando las palabras en hechos tangibles que aporten



valor real a nuestros clientes. Si bien los detalles específicos se irán revelando a medida que avancemos, puedo asegurar que la calidad de nuestros productos y la excelencia de nuestro servicio son y seguirán siendo los pilares fundamentales que guiarán cada paso de este proceso de cambio.

Mov.- ¿Qué tipo de liderazgo considera que necesita una empresa de repuestos en pleno proceso de cambio?

Creo firmemente en un liderazgo abierto y participativo, donde la jerarquía no sea una barrera para la contribución de ideas. Si bien la responsabilidad final recae en la dirección, las mejores decisiones a menudo surgen de la inteligencia colectiva. Es vital fomentar un entorno donde cada miembro del equipo se sienta empoderado para avanzar, colaborar, proponer y, si es necesario, incluso equivocarse, sabiendo que cuentan con el respaldo de sus compañeros para encontrar soluciones y perfeccionar cualquier iniciativa.

Mov.- ¿Qué significa para ustedes “mejorar la calidad de los productos”? ¿Cómo lo están implementando?

Para RB Componentes, ‘mejorar la calidad de los productos’ implica una búsqueda constante de la excelencia en cada etapa.



Inicialmente, estamos priorizando la selección de nuevos proveedores, con una clara preferencia por fabricantes españoles y europeos que cumplan con nuestros rigurosos estándares. Paralelamente, estamos reali-

zando inversiones significativas en equipos y en la formación de personal altamente cualificado. Nuestro departamento de I+D desempeñará un papel crucial al someter todos nuestros productos a pruebas exhaustivas para identificar áreas de mejora y fortalecer su rendimiento. En última instancia, nuestro objetivo es crear prototipos que, tras rigurosos test en condiciones de uso reales para nuestros clientes, garanticen la durabilidad y fiabilidad que exigimos en cada una de nuestras piezas.

Mov.- ¿Qué tipo de controles o certificaciones aplican a los repuestos ahora?

Hasta ahora, nuestros controles de calidad eran mínimos, siendo un área reconocida para la mejora. Sin embargo, con el impulso de nuestra ReBolución, estamos implementando activamente certificaciones de producto más robustas. Este es un proceso en curso que marca un cambio significativo en nuestra forma de asegurar la calidad, y esperamos poder confirmar los avances a medida que consolidamos los nuevos procedimientos.

Mov.- ¿Cómo ha evolucionado su catálogo de referencias?

Nuestros inicios se remontan a un catálogo modesto de unas 50 referencias en el sector de las plataformas. Sin embargo, a lo largo de los años, hemos experimentado un crecimiento constante y significativo, ampliando nuestra oferta para adaptarnos a las crecientes demandas del mercado. La creación de nuestro departamento de I+D ha sido fundamental en este proceso, permitiéndonos aumentar el número de referencias y mantenernos a la vanguardia de la evolución de las máquinas y las necesidades actuales del sector.

Mov.- ¿Cuántas referencias tienen actualmente?

Actualmente, nuestro catálogo supera las 22.000 referencias, de las cuales aproximadamente 4.000 están disponibles de forma inmediata en nuestro stock e instalaciones.



Esto nos permite ofrecer una respuesta ágil y eficiente a las necesidades de nuestros clientes.

Mov.- ¿Tienen piezas o recambios de alta rotación? ¿Cuáles son los más demandados?

Absolutamente. Contamos con un conjunto significativo de piezas y recambios que experimentan una alta demanda por parte de nuestros clientes. Entre ellos se incluyen elementos esenciales como joysticks, pulsotería, adhesivos, baterías, ruedas y otros componentes de uso frecuente. Nuestra gestión de stock está optimizada para asegurar la disponibilidad constante de estas referencias clave en nuestras instalaciones, permitiendo una respuesta ágil a las necesidades de nuestros clientes en un plazo de 24/48 horas.

Mov.- Han hecho una gran inversión en una impresora 3D industrial. ¿Qué les permitirá hacer esta tecnología?

Efectivamente, la adquisición de nuestra impresora 3D industrial representa la mayor inversión en tecnología de producción que RB Componentes ha realizado en sus 20 años de historia. Estamos convencidos de que esta incorporación supone un salto cualitativo en nuestra capacidad productiva, multiplicando por seis la velocidad de fabricación de ciertas piezas clave. Además, nos permitirá reducir significativamente los costes de fabricación y, lo que es aún más importante, desarrollar productos con mejores prestaciones mecánicas gracias a la precisión y las nuevas posibilidades de diseño que ofrece esta tecnología.

Esta innovación nos permitirá optimizar la producción, evitando la dependencia de materiales que hasta ahora importábamos, cen-



tralizando la fabricación al 100% en España y fomentando una economía circular que beneficia a todos. Además, nos brindará una mayor flexibilidad para adaptarnos a las necesidades específicas de nuestros clientes y desarrollar soluciones innovadoras de manera más ágil, ofreciendo finalmente repuestos de una calidad y rendimiento superiores.

Mov.- ¿Podrán utilizar esta nueva máquina para otras actividades?

Absolutamente. La alta calidad y capacidad de producción de esta avanzada impresora 3D industrial, una inversión que pocas empresas pueden afrontar, nos abre un abanico

de posibilidades más allá de nuestra producción habitual. Tras analizar el mercado, hemos tomado la decisión estratégica de ofrecer la capacidad de fabricar piezas a terceros. Esto incluye tanto a fabricantes que puedan necesitar componentes específicos o descatalogados, como a clientes finales que requieran soluciones particulares para sus negocios. Vemos en esta diversificación una oportunidad para rentabilizar nuestra inversión y ofrecer un servicio de valor añadido al sector.

Mov.- ¿Es la fabricación propia una apuesta estratégica de futuro para RB Componentes?





el desierto más cálido hasta la estepa más fría, sean capaces de resistir las condiciones más exigentes.

Mov.- ¿En qué mercados están actualmente presentes?

Nuestra presencia comercial se extiende a nivel global, contando con clientes en diversos puntos del planeta. Sin embargo, es cierto que hemos desarrollado una presencia global más consolidada en el mercado europeo y en regiones como Sudamérica, el Norte de África y Oriente Medio, entre otros. Estos mercados han sido clave en nuestro crecimiento y seguimos fortaleciendo nuestras relaciones comerciales en estas áreas.

Mov.- ¿Qué nuevos mercados están abriendo en este momento?

Si bien prefiero no entrar en detalles específicos por el momento, puedo confirmar que estamos explorando y potenciando activamente nuestra presencia en algunos países de Sudamérica. Además, tenemos planes de expansión definidos para otros mercados, por lo que prevemos novedades interesantes en este ámbito en un futuro próximo."

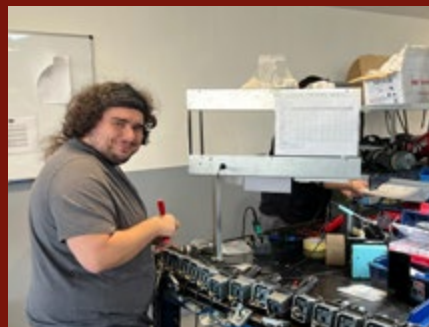
Mov.- ¿Cómo ha evolucionado su internacionalización en los últimos años?

En nuestros inicios, la expansión internacional no fue el resultado de una estrategia programada como tal. Fueron los propios clientes extranjeros quienes se pusieron en contacto con nosotros, reconociendo la calidad de nuestros productos. Sin embargo, nuestra visión ha evolucionado, y actualmente sí estamos planificando activamente la expansión a otros países donde ya contamos con clientes activos o potenciales. Esta nueva etapa se basa en una estrategia más proactiva y focalizada.

Definitivamente, sí. Somos fabricantes y la ReBolución más tangible a lo largo de este año se centrará en la mejora sustancial de la calidad de nuestros productos. ¿Y qué mejor manera de lograrlo que controlar directamente la producción de la mayor parte de los componentes que ofrecemos a nuestros clientes? La fabricación propia no es solo una estrategia, sino una convicción firme para asegurar la excelencia y la fiabilidad de cada pieza que lleva el sello de RB Componentes, consolidándonos como un referente en el sector.

Mov.- ¿Qué otras inversiones tienen previstas en el área tecnológica?

Como he mencionado anteriormente, la creación de nuestro departamento de I+D, liderado por dos ingenieros con amplia experiencia en el sector, es una inversión tecnológica fundamental. A partir de ahora, centraremos nuestros esfuerzos en dotar a este departamento de las herramientas necesarias para llevar a cabo pruebas exhaustivas de nuestros productos. Esto incluye la simulación de entornos con calor extremo, frío intenso, polvo, polvorientos e incluso ambientes salinos. Somos plenamente conscientes de la diversidad de climas en los que operan las plataformas para las que suministramos repuestos, y nuestro objetivo es asegurar que nuestros productos, desde

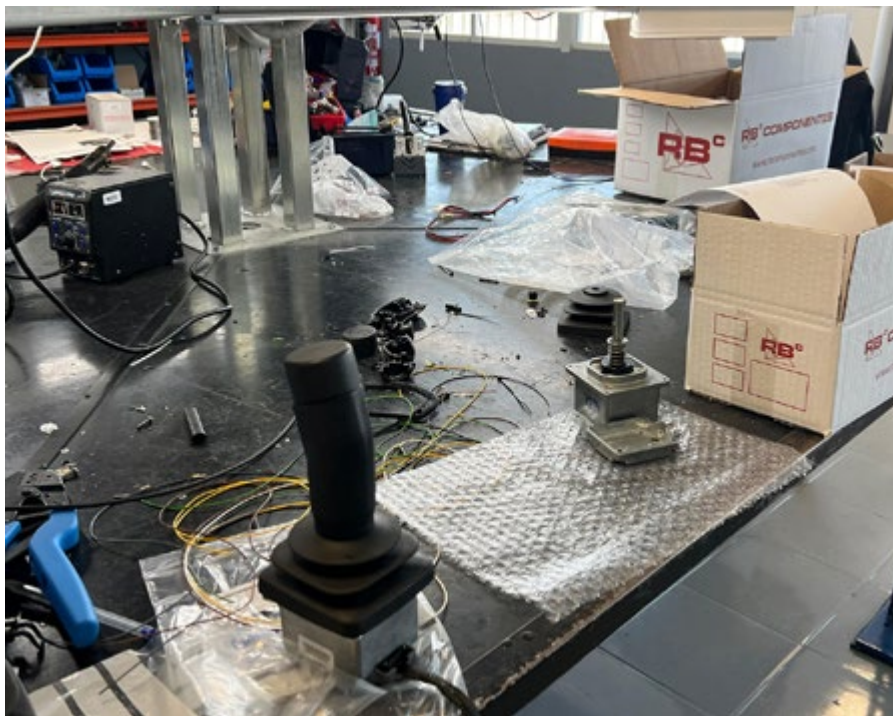


Mov.- ¿Qué era lo que más les pedían los clientes que cambiaran?

Históricamente, la calidad del producto y el servicio postventa fueron dos áreas que, desafortunadamente, no siempre recibieron la atención prioritaria que merecían. Sin embargo, esta percepción es precisamente lo que estamos transformando con nuestra Re-Bolución. Ahora, nuestro objetivo no es solo cambiar estas áreas, sino potenciarlas hasta convertirlas en señas de identidad de RB Componentes, ofreciendo a nuestros clientes productos de la más alta calidad y un servicio postventa excepcional.

Mov.- Dicen que les gustan las críticas constructivas, ¿cómo las gestionan dentro de la empresa?

En cuatro palabras: trabajo en equipo proactivo. Semanalmente celebramos una reunión directiva donde exponemos todas las críticas que hemos recibido de nuestros clientes. En este espacio, cada miembro del equipo propone distintas soluciones, buscando la manera más apropiada para resolver cualquier inconveniente que haya surgido. Además, Javier Raventós participa activamente en es-



tas juntas mensuales, aportando su valiosa experiencia empresarial y actuando como consejero para abordar estas críticas de manera constructiva y eficaz.

Mov.- ¿Qué papel juega el feedback del cliente en el desarrollo de nuevos productos?

El feedback del cliente es el actor protagonista en nuestro proceso de desarrollo de nuevos productos. Actualmente, mantenemos una estrecha colaboración con varios clientes, con quienes incluso estamos probando referencias y realizando modificaciones para mejorar su calidad basándonos en sus observaciones. Cada análisis, opinión o comentario que recibimos se examina minuciosamente, hasta el último detalle, con el objetivo de extraer información valiosa que nos permita perfeccionar nuestros productos y adaptarlos a sus necesidades reales.

Mov.- ¿Qué cambios organizativos han realizado recientemente?

El cambio organizativo más significativo ha sido la reestructuración de la plantilla en los distintos departamentos que componen RB Componentes. Hemos creado la figura del Director y el responsable de cada uno de ellos. Cada responsable tiene la misión de asegurar el correcto funcionamiento de su departamento, pero también de fomentar una comunicación transparente y fluida con los miembros de su equipo. Esto busca mantener a todos informados, promover la colaboración y facilitar la aportación de ideas para la mejora continua en el día a día.

Mov.- ¿Puede presentarnos a los nuevos directores de área? ¿Qué perfil tienen?

Para RB Componentes, todos los miembros de nuestro equipo son fundamentales, y los nuevos directores de área no son una excepción. Si bien el orden en que los mencione es puramente aleatorio y no representa ninguna

NOTICIAS DEL SECTOR

jerarquía, me gustaría destacar el talento y la dedicación de cada uno de ellos:

Diego Malo (Producción), Javier Marco (Postventa) y George Buzoi (TIC): Son los responsables de estos departamentos clave. Su experiencia y capacidad de colaboración son cruciales para el diseño, la fabricación y el soporte de nuestros productos, asegurando la eficiencia y la calidad en cada etapa. Están sólidamente respaldados por un ingeniero y seis técnicos altamente cualificados en sus respectivas áreas.

Marta Gracia (Compras): Nuestra directora del departamento de compras. Marta personifica el crecimiento dentro de la empresa, ya que comenzó con nosotros como alumna en prácticas hace una década. Su liderazgo y conocimiento del sector son invaluable, y lidera un equipo formado por María Aznar y Jessica Jiménez, con quienes comparte una forma de trabajar perfectamente repartida y sincronizada.

Alejandro Oliván (Comercial): Al igual que Marta, Alejandro también se unió a RB Componentes como alumno en prácticas hace una década. Hoy en día, es un referente dentro de la empresa. Su profundo conocimiento de nuestro catálogo y su incesante dedicación a ofrecer el mejor servicio al cliente lo convierten en un pilar fundamental de nuestro equipo. Junto a él trabaja Nerea Alonso, una pieza clave en la gestión comercial, y un equipo de comerciales internacionales cuyo dinamismo y enfoque en el cliente son esenciales para nuestra expansión y para mantener relaciones sólidas con nuestros socios comerciales a nivel global.

Óscar Parra: Es nuestro director de almacén y cuenta con años de experiencia a sus espaldas. Es exigente y firme defensor del trabajo bien hecho, siempre buscando mejoras en la organización y eficiencia del almacén. Junto a él, Marco Ordoñez es responsable también del almacén. Ambos se apoyan en un equipo sólido y experimentado.

Pablo Cinto y Patricia Montes (Diseño y Comunicación): Auténticos profesionales del diseño, la impresión offset, la comunicación



y la imagen de producto. Su talento y su imaginación hacen que RB Componentes destaque de manera notable en las redes sociales y en nuestra comunicación general.

Alejandra Martínez y Mario Picardo: Son los responsables de llevar la contabilidad de RB Componentes con precisión y rigor, asegurando la salud financiera de la empresa.

En general, el perfil de nuestros directores de área se caracteriza por una combinación de experiencia en el sector, un profundo conocimiento de RB Componentes (en muchos casos, habiendo crecido dentro de la empresa), una gran capacidad de liderazgo y un compromiso inquebrantable con la calidad y el servicio al cliente. Estamos orgullosos del equipo directivo que lidera esta nueva etapa de la ReBolución.

Mov.- ¿Están reforzando también el departamento comercial?

Sí, absolutamente. El departamento comercial es el nexo vital que conecta directamente a RB Componentes con nuestros clientes, y su fortalecimiento es una prioridad estratégica. No solo estamos intensificando nuestra atención en el mercado nacional, sino que también estamos estableciendo y mejorando la comunicación en otros países donde hasta ahora no teníamos una presencia tan fluida.

Nuestro objetivo es claro: ofrecer un servicio aún más ágil y eficaz a todos nuestros clientes, sin importar su ubicación.

Mov.- ¿Cómo es hoy la cultura interna en RB Componentes?

La colaboración, la comunicación transparente y el compañerismo son los tres pilares fundamentales que sostienen nuestra cultura interna. Estos valores son los que impulsan a nuestra plantilla a afrontar los cambios con determinación y a trabajar unidos para alcanzar nuestros objetivos a corto plazo. De cara a esta nueva etapa de la ReBolución, hemos sumado tres pilares adicionales que guiarán nuestro camino: la calidad en todo lo que hacemos, la excelencia en el servicio que ofrecemos y la búsqueda constante de la excelencia en cada aspecto de nuestro negocio.

Mov.- Hay rumores en el mercado de que si se vende RB o no se vende, ¿qué nos cuenta de estos rumores?

Entiendo la pregunta y me alegra que me la hagan directamente para poder aclarar cualquier especulación. Es cierto que hemos oído comentarios y rumores extendidos en el mercado, incluso llegando a escuchar cuatro versiones diferentes con siempre el mismo supuesto 'comprador'. Sin embargo, puedo asegurar categóricamente que nada más lejos de la realidad. Nuestros accionistas mayoritarios, que controlan el 75,5% de la sociedad, son empresarios que crean empresas desde cero, las hacen crecer y las fortalecen en sus respectivos sectores, no para venderlas. Por lo tanto, quiero dejar meridianamente claro que RB Componentes no está en venta, ni total ni parcialmente. ¿Qué si nos gusta Bélgica? Sí, pero solo para ir de vacaciones.

Mov.- ¿Disponen de una página web potente e intuitiva para los clientes?

El escenario digital es otro de los cambios más importantes y visibles que nuestros clientes podrán apreciar en las próximas semanas. Hemos realizado mejoras significativas en la velocidad de navegación de nuestra web, pero la transformación continúa día a día. En breve, lanzaremos una página web mucho más eficaz e intuitiva, diseñada para que nuestros clientes puedan disponer de una mayor cantidad de información y acceder a ella con total facilidad. Esta nueva plataforma digital es una pieza clave de nuestra ReBolución, pensada



para mejorar significativamente la experiencia de nuestros clientes.

Mov.- ¿Están digitalizando otros procesos dentro de la empresa?

Absolutamente. La digitalización es un eje transversal de nuestra ReBolución y va mucho más allá de la nueva plataforma web que pronto verán nuestros clientes. Estamos inmersos en la optimización digital de diversos procesos internos para ganar en eficiencia, agilidad y precisión en todas las áreas de la empresa. Esto incluye la implementación de herramientas digitales avanzadas para la gestión de nuestro inventario, la mejora de la comunicación interna entre departamentos y la digitalización de flujos de trabajo administrativos. Nuestra meta es integrar la tecnología en cada aspecto de RB Componentes para ofrecer un servicio superior y prepararnos para los desafíos del futuro.

Mov.- ¿Cuál es actualmente el plazo de entrega medio de los repuestos?

Actualmente, nuestros plazos de entrega para pequeño recambio enviado por paquetería son muy competitivos: cumplimos con un plazo de 24 horas para la Península Ibérica y de 24 a 72 horas para el resto de Europa. Para productos de mayor tamaño que requieren envío en palet, nuestros plazos se sitúan entre 24 y 36 horas.

Mov.- ¿Cómo gestionan la logística para asegurar entregas rápidas y eficientes?

La gestión logística es fundamental para cum-

plir con nuestros compromisos de entrega. Todos los pedidos que recibimos en RB Componentes se gestionan de forma centralizada a través de nuestro sistema ERP, pasando directamente a nuestro almacén donde un equipo especializado prepara el material con sumo cuidado. Para agilizar al máximo los envíos, contamos con dos recogidas diarias, una por la mañana y otra por la tarde. Esta operativa nos permite garantizar las entregas en los plazos que hemos mencionado, minimizando los tiempos de espera para nuestros clientes.

Mov.- Ustedes hablan de que “seguimos construyendo constantemente”. ¿Qué significa esto y qué es lo siguiente que quieren construir?

Nuestro lema, ‘Seguimos construyendo constantemente’, encapsula nuestra filosofía de mejora continua e innovación permanente. No lo vemos solo como una frase, sino como una actitud que impregna cada aspecto de RB Componentes. Significa que nunca nos conformamos con el status quo, que siempre estamos buscando nuevas formas de optimizar nuestros procesos, mejorar la calidad de nuestros productos y ofrecer un servicio excepcional a nuestros clientes.

¿Y qué es lo siguiente que queremos construir? En el corto plazo, nuestra prioridad es consolidar los cambios de esta ReBolución, asegurándonos de que la nueva plataforma digital, la digitalización de procesos internos y la mejora de nuestra web se traduzcan en

beneficios tangibles para nuestros clientes. A medio y largo plazo, nuestra visión se centra en expandir nuestra presencia en nuevos mercados internacionales, seguir invirtiendo en tecnología de vanguardia como nuestra impresora 3D para desarrollar productos innovadores y fortalecer aún más nuestras relaciones con fabricantes y colaboradores para ofrecer un catálogo de repuestos cada vez más completo y de la más alta calidad. En definitiva, queremos construir un futuro sólido y sostenible para RB Componentes, siendo un referente en el sector por nuestra calidad, servicio e innovación constante.

Mov.- ¿Qué mensaje le gustaría transmitir a los clientes?

El mensaje principal que queremos transmitir a nuestros clientes es de tranquilidad. Los cambios que ha tenido RB Componentes en la plantilla se dan diariamente en cientos de empresas. En nuestro caso, vamos a seguir teniendo la misma cercanía, espíritu de colaboración y ayuda a todos y cada uno de nuestros clientes. En lo referente a los repuestos, reiteramos lo antes mencionado: calidad y servicio van a ser las dos palabras que marquen el día a día en RB Componentes. Y con esta ReBolución, no somos los mismos, somos una versión mejorada, y esperamos que nuestros clientes hayan empezado a comprobarlo. Y por supuesto, que no se dejen llevar por los rumores. RB va a seguir siendo propiedad de los accionistas mayoritarios y su capital va a seguir siendo 100% español.

RINDE MÁS, PAGA MENOS. ASÍ DE SIMPLE.
GAMA HIGH CAPACITY



www.rbcomponentes.com

Boels Rental consolida su crecimiento en 2024 con expansión internacional, adquisición de Rival y una inversión récord de 643 millones de euros

Boels Rental, una de las principales empresas de alquiler de maquinaria de Europa, hace balance de otro año de crecimiento. A pesar de los desafíos macroeconómicos en 2024 —como las dificultades en el sector de la construcción en el norte de Europa y un mercado estancado en Alemania y los Países Bajos—, la compañía ha salido beneficiada gracias a su resiliencia y capacidad de adaptación.

Esto es resultado de la estrategia de diversificación de Boels, que le ha llevado a operar en múltiples geografías y a dirigirse a una amplia base de clientes en diversos mercados finales, tanto del sector de la construcción como fuera de él. Así, los ingresos recurrentes y menos cíclicos se ven reforzados por grandes megaproyectos como centros de datos, infraestructuras y proyectos de transición energética. Para hacerlo posible, Boels ha mantenido en 2024 un elevado nivel de inversión, con 643 millones de euros en CapEx y adquisiciones.

DATOS DESTACADOS

- **Ingresos del grupo:** 1.732,4 millones de euros (+11,6%)
- **3 fusiones y adquisiciones**, incluyendo Rival
- **Expansión geográfica** de 18 a 27 países con 8.432 empleados
- **Inversión bruta** de 643,5 millones de euros en CapEx y adquisiciones
- **Expansión dentro y fuera de Europa**

2024 también ha estado marcado por tres adquisiciones, siendo Rival la más importante. Esta operación ha sido reforzada con las adquisiciones complementarias de MG Rental AB y del especialista industrial Safety Shop. La integración exitosa de Rival ha ampliado considerablemente el portfolio y la experiencia de Boels en plataformas elevadoras. Además, ha consolidado su presencia en mercados existentes y ha abierto nuevos mercados, como Dinamarca, España, Francia y Oriente Medio. Es la primera vez que Boels Rental opera fuera de las fronteras europeas.

“Siempre buscamos fortalecer nuestra posición, y la adquisición de Rival fue un hito importante. Esto no habría sido posible sin un ADN empresarial común y el esfuerzo colectivo de todos los compañeros involucrados.”

Pierre Boels, CEO de Boels Group, reflexiona: *“En 2024, hemos ido más allá de los límites. Literal y figuradamente, accediendo a nuevos mercados, incluidos países fuera de Europa por primera vez. Aunque algunos mercados han enfrentado desafíos, seguimos reportando resultados positivos. Estoy especialmente orgulloso de la rápida y fluida integración de Rival. Esto no habría sido posible sin un ADN compartido y el esfuerzo colectivo de todo el equipo.”*

UNA BASE ESTRATÉGICA PARA MEJORAR EL RENDIMIENTO

Boels mantiene su enfoque en la combinación estratégica de alquiler general y especializado. Contar con unidades de negocio especializadas, con equipos y conocimientos profundos, ha demostrado ser altamente efectivo en 2024. Esta sinergia es clave para la excelencia operativa y la satisfacción del cliente, con beneficios y valor añadido tanto para los clientes como para la empresa.

El rendimiento del servicio también ha mejorado gracias a la optimización continua de los servicios digitales de Boels, como sus plataformas de alquiler online, portales para clientes y conectividad IoT de los equipos. En cuanto a sostenibilidad, en 2024 Boels ha realizado importantes esfuerzos en toda la organización para alinearse con las directrices de los Estándares Europeos de Información sobre Sostenibilidad (ESRS). Además, Boels ayuda a sus clientes a cumplir con la normativa sobre emisiones de maquinaria: actualmente, el 79,2% de sus máquinas motorizadas funcionan con energía eléctrica.

LA TRANSICIÓN ESTRUCTURAL DEL USO A LA PROPIEDAD SIGUE GANANDO FUERZA

Navegando hacia 2025 con confianza

“La transición estructural de la propiedad al alquiler de equipos sigue siendo sólida, debido al aumento de precios de compra y la volatilidad macroeconómica. Nuestro creci-



miento constante en un año tan desafiante como 2024 confirma que contamos con un modelo de negocio resiliente, basado en decisiones estratégicas probadas e inversiones en alquiler especializado. En conjunto, estamos seguros de continuar con nuestra estrategia de crecimiento y comprometidos a seguir generando valor para nuestros clientes y partes interesadas en los próximos años”, añadió René Olsthoorn, CFO del Grupo Boels.



DAMOS LA BIENVENIDA A LA NUEVA **EC450AJ** COMPACTA

UN SISTEMA DE EFICIENCIA POTENCIADA PARA LA MÁXIMA PRODUCTIVIDAD

Ha llegado la nueva generación de plataformas elevadoras de brazo.
Diseñada de arriba abajo para tiempos de trabajo prolongados.
Compacta, potente y construida para ser eficiente.

Pruebe el nuevo grado de innovación eléctrica.

MENOR HUELLA DE CARBONO



CLEARSKY
SMART FLEET™



JLG®



PARA SABER MÁS,
ENCUADRE **EL CÓDIGO QR**

Transgrúas entrega una minigrúa Jekko a Grúas Norte

Transgrúas se complace en anunciar la reciente entrega de una minigrúa Jekko SPX1280, la más grande de su gama, a la empresa gallega Grúas Norte, reforzando así una relación comercial de confianza que se extiende desde hace años.

Esta no es la primera adquisición de Grúas Norte a Transgrúas, ya que el año pasado incorporó a su flota una minigrúa Jekko SPX650, sumándose a otros equipos de su marca que ya formaban parte de su maquinaria.

LA JOYA DE LA CORONA: JEKKO SPX1280

La Jekko SPX1280 destaca por ser la minigrúa de araña más potente del fabricante italiano. Con una impresionante capacidad de carga de 8.000 kg, este equipo combina potencia y versatilidad en un formato compacto:

- Alcance lateral de 20 metros
- Altura máxima de pluma de 26,6 metros
- Giro continuo de 360°
- Radiomando a distancia de serie
- Dos opciones de prolonga articulada (jib) para máxima versatilidad
- Posibilidad de acoplar manipulador de vidrio en la punta

Lo que hace especialmente destacable a esta minigrúa es su sistema de control avanzado, que permite seleccionar entre cinco configuraciones diferentes: pick & carry, grúa, estabilizadores, barras transversales y traslación. Además, cuenta con un limitador electrónico inteligente y control de estabilidad que muestra la información de manera visual y clara a través de su display gráfico.

VERSATILIDAD Y SEGURIDAD PARA TRABAJOS EXIGENTES

La mini grúa Jekko SPX1280 ofrece 7 niveles de estabilización distintos y características que la hacen extremadamente manejable en espacios reducidos, como la rotación independiente de la torreta respecto al chasis y la extensión hidráulica de las cadenas del chasis. Estas prestaciones permiten que



la máquina pueda pasar por puertas estándar cuando está plegada, pero ganar estabilidad durante la operación.

La minigrúa cuenta con un motor diésel y uno eléctrico adicional, ideal para trabajar en interiores con la máxima potencia y cuenta con un dispositivo anticollisión incorporado, lo que garantiza la máxima seguridad en su operación.

GRÚAS NORTE: COMPROMISO CON LA CALIDAD Y EL SERVICIO

Grúas Norte, empresa con sede en Santiago de Compostela, se caracteriza por ofrecer un servicio integral que incluye asesoramiento, presupuestos detallados, selección y preparación de equipos, formación e instrucciones de manejo, entrega puntual y asistencia técnica posterior.

Con esta nueva adquisición, Grúas Norte refuerza su compromiso de proporcionar a sus clientes maquinaria moderna y eficiente que permite incrementar la productividad reduciendo los tiempos de ejecución, a la vez que mejora la seguridad en los trabajos.

Desde Transgrúas añaden: “Agradecemos a Grúas Norte la confianza depositada en nuestros equipos y esperamos seguir acompañándoles en su crecimiento empresarial”.



GAM incorpora a CTE a su catálogo como Partner en España y Portugal

La compañía multinacional española cotizada GAM ha alcanzado un acuerdo estratégico con CTE, convirtiéndose en el partner de su catálogo de productos en España y Portugal. Con esta alianza, GAM amplía su oferta de soluciones de elevación con equipos de alta tecnología, consolidando su posición como referente en el sector.

CTE es una de las principales compañías europeas especializadas en el diseño y fabricación de plataformas elevadoras para trabajos en altura. Con más de 40 años de experiencia, la marca italiana se distingue por su innovación y su compromiso con la seguridad, ofreciendo productos que cumplen con los más altos estándares internacionales de calidad. Sus plataformas se utilizan en sectores como la construcción, el mantenimiento industrial, la logística y los servicios públicos, garantizando versatilidad y eficiencia en todo tipo de aplicaciones. Gracias a este acuerdo, GAM incorpora a su portfolio toda la gama de soluciones de CTE, incluyendo sus prestigiosas plataformas aéreas sobre camión y plataformas de oruga, reconocidas por su fiabilidad, eficiencia y facilidad de uso. Además, estas soluciones destacan por su diseño ergonómico, facilidad de mantenimiento y bajo impacto ambiental, respondiendo a las crecientes demandas de sostenibilidad en el sector.

El COO de CTE, Marco Govoni, afirma: “el acuerdo con GAM significa colaborar con una empresa líder y ambiciosa con presencia activa en países y mercados que son muy interesantes para nosotros. GAM comparte el entusiasmo de CTE y también nos ofrece la oportunidad de apoyar a los clientes del mercado de postventa durante todo el ciclo de vida de los equipos”.

El director de distribución y ventas de GAM, Luis Turiel, señala: “la incorporación de CTE a nuestro catálogo es un paso importante en nuestra estrategia de ofrecer a nuestros clientes las mejores soluciones en maquinaria de elevación. CTE es una marca de referencia en el sector y este acuerdo nos permite seguir avanzando en nuestro compromiso con la innovación, la calidad y el servicio especializado”.

Este movimiento estratégico refuerza la capacidad de GAM para proporcionar a sus clientes soluciones avanzadas y sostenibles, optimizando los procesos operativos en sectores como la construcción, la industria y los servicios municipales. Además, la relación directa con el fabricante garantiza precios más competitivos, una mayor agilidad en las entregas y una comunicación más eficiente con los clientes.

Con la colaboración de CTE en la Península Ibérica, GAM continúa apostando por la excelencia y la innovación en el sector de la maquinaria de elevación, reafirmando su compromiso con la calidad y la mejora continua de su oferta de productos y servicios. Este acuerdo fortalece su capacidad de respuesta ante las necesidades del mercado y le permite ofrecer a sus clientes una gama aún más amplia de soluciones eficientes, seguras y adaptadas a los retos actuales de la industria.



LA CONFIANZA QUE BUSCAS PARA EL RECAMBIO QUE NECESITAS

ES ERRE

CONECTAR. CONOCER. CONSEGUIR.



SIEMPRE A TU LADO.
SERVICIO 24/7.



LA MEJOR RESPUESTA. RÁPIDA Y FLEXIBLE.



UN EQUIPO EXPERTO PARA CONECTAR CONTIGO.



CALIDAD, POR ENCIMA DE TODO.

ULMA LIFTING SOLUTIONS

www.sr2002.com



40^o Aniversario Haulotte

Un legado familiar que combina visión a largo plazo e innovación

La historia de Haulotte es la de una apuesta empresarial, una sucesión familiar exitosa y una adaptación constante a los desafíos de un mercado en continua evolución. Para celebrar el 40^o aniversario del grupo, Pierre Saubot, fundador de la empresa, y su hijo Alexandre Saubot, actual CEO, comparten sus perspectivas sobre el pasado, presente y futuro de Haulotte.

LOS AUDACES COMIENZOS DE UNA AVENTURA INDUSTRIAL

En 1984, Pierre Saubot adquirió Pinguely-Haulotte, una apuesta que él mismo calificó de «locura».

«Invertí todos mis ahorros en esta aventura en un momento en que la industria francesa atravesaba una profunda crisis. Lanzar una actividad industrial en Francia en plena tormenta económica era, objetivamente, una decisión poco razonable», recuerda.

Sin embargo, su total compromiso y valentía le permitieron sentar las bases de una empresa que acabaría convirtiéndose en un actor clave en el sector de las plataformas elevadoras.

«Me apasionaba este negocio y conocía bien al equipo, ya que había sido su competidor. Con una buena dosis de osadía juvenil, me sentí capaz de afrontar cualquier reto, previsto o imprevisto», cuenta.

UNA SALIDA A BOLSA SIN PERDER EL ADN FAMILIAR

En los años 90, Haulotte experimentó una expansión vertiginosa. La salida a bolsa en 1998 marcó un punto de inflexión importante, permitiendo a la empresa financiar su desarrollo sin perder su independencia.

«Todos los consejos que recibí en ese momento iban en la misma dirección: mantener la mayoría accionarial. Era crucial demostrar que seguíamos teniendo el control y que teníamos una visión a largo plazo», explica Pierre Saubot.



«Cada directivo tiene su propio estilo. Hay continuidad en nuestra visión a largo plazo y en nuestro compromiso con los clientes, pero era importante adaptar la empresa a las nuevas realidades del mercado», afirma.

Uno de los mayores cambios bajo su liderazgo ha sido la renovación progresiva del equipo directivo.

«Muchos de los colaboradores cercanos a mi padre se jubilaron durante este período. Esto me permitió formar un equipo alineado con mi visión y con los desafíos que se avecinan», explica.

Este deseo de preservar la identidad familiar de la empresa también guió la transición de liderazgo a su hijo, Alexandre. Ya en 1999, Pierre pensaba en su sucesión: «Me dije que era el momento de asegurar el futuro de la empresa y preparar una transición fluida». Tras una carrera progresiva dentro del grupo, Alexandre Saubot asumió oficialmente la dirección de la empresa en 2004.

UNA TRANSMISIÓN EXITOSA

Alexandre Saubot reconoce la rigurosidad y claridad con la que se organizó esta transición: «Se hizo todo lo necesario para que asumiera responsabilidades de forma gradual. Mi padre primero me puso a cargo de las finanzas y, poco a poco, dejó que el equipo se acostumbrara a verme tomar decisiones».

Cuando Pierre Saubot anunció oficialmente su retiro, aplicó una norma estricta:

«La noche en que les dije a nuestros equipos que Alexandre era su nuevo jefe, no tomé una sola decisión. No debía haber ninguna confusión. Esa es la clave de una transición exitosa».

Esta claridad ha permitido a la empresa continuar su desarrollo sin sobresaltos, manteniendo una línea de gestión sólida y coherente.

ENTRE CONTINUIDAD Y ADAPTACIÓN

Si bien Alexandre Saubot ha mantenido los valores fundamentales de Haulotte, también ha sabido imprimir su propia dinámica.



ENFRENTANDO LOS NUEVOS DESAFÍOS DEL MERCADO

Hoy, Haulotte enfrenta importantes transformaciones:

- **Electrificación y transición ecológica:** La descarbonización es un reto clave. «Debemos adaptar nuestros productos a los nuevos estándares medioambientales y reducir nuestra huella de carbono».
- **Digitalización e inteligencia artificial:** «Haulotte trabaja en soluciones de mantenimiento remoto y máquinas más inteligentes, sin sacrificar la facilidad de uso».
- **El auge de la competencia china:** El mercado global está evolucionando rápidamente. «Para seguir siendo competitivos, necesitamos innovar y fortalecer nuestras posiciones».

Frente a estos desafíos, la empresa sigue invirtiendo en I+D con un enfoque pragmático y visionario.

COMPROMISO FAMILIAR E INDEPENDENCIA PRESERVADA

Haulotte se mantiene fiel a su filosofía de independencia.

«Siempre nos hemos asegurado de conservar una participación mayoritaria. Nuestras decisiones no están dictadas por las fluctuaciones del mercado bursátil, sino por



nuestro deseo de garantizar un crecimiento sostenible», enfatiza Alexandre Saubot.

Esta estabilidad es una garantía de confianza para clientes, empleados y socios: *«Una empresa familiar significa un compromiso a largo plazo. Nos permite innovar, invertir y garantizar la continuidad estratégica esencial en un sector tan exigente como el nuestro».*

UN MENSAJE A LOS EMPLEADOS Y SOCIOS

Para concluir, Alexandre Saubot envía un mensaje de agradecimiento a quienes contribuyen al éxito de Haulotte: *«Quiero agradecer sinceramente a todos los empleados y socios que han sido parte de esta aventura. Su compromiso y talento son nuestra mayor fortaleza».*

Pierre Saubot, con evidente orgullo, reflexiona sobre la trayectoria de los equipos y la de su hijo al frente de Haulotte: *«No se puede decir que los 20 años en los que estuve al mando fueran fáciles. Ahora*

es incluso más complejo. Y tengo una gran admiración por la manera en que, junto al equipo antiguo y el nuevo, Alexandre ha sabido llevar la empresa. Con la misma audacia y quizás un poco más de cautela que yo. Con la experiencia que tengo ahora, me asombra cómo van las cosas – y me asombra gratamente».

También quiso expresar su gratitud a quienes le apoyaron: *«Quiero agradecer a todos los que me siguieron y que aún están aquí, algunos todavía permanecen. Y eso me hace muy feliz. Su lealtad a la empresa, a nuestro proyecto y a Alexandre es valiosa, y se los agradezco sinceramente».*

Alexandre, por su parte, destaca la importancia de ser exigente y adaptable ante los retos futuros: *«La benevolencia no significa renunciar a la exigencia. Debemos crear las condiciones para que todos den lo mejor de sí mismos. Con esta mentalidad, combinando ambición y humildad, seguiremos construyendo el futuro de Haulotte».*



UN LEGADO DE ÉXITO Y VISIÓN A FUTURO

Haulotte es un ejemplo de empresa que ha logrado combinar legado familiar, visión a largo plazo e innovación. Desde la audacia de Pierre Saubot hasta la estrategia vanguardista de Alexandre Saubot, la historia de Haulotte se ha escrito con ambición y determinación.

Manteniéndose fiel a sus valores mientras abraza los desafíos del mañana, Haulotte confirma su estatus como un actor clave en el sector, listo para continuar su ascenso hacia nuevas alturas.

Haulotte celebra 40 años de innovación y crecimiento

Haulotte, uno de los líderes mundiales en la industria de acceso, celebra con orgullo su 40.º aniversario. Desde su fundación, la empresa ha estado a la vanguardia de la innovación, proporcionando soluciones de vanguardia para garantizar la seguridad y eficiencia en el trabajo en altura.

La historia de Haulotte dio un giro decisivo en 1985 cuando Pierre Saubot adquirió tanto Pinguely como Haulotte del grupo francés Creusot Loire. Bajo su liderazgo, Haulotte fue orientando progresivamente su enfoque hacia las plataformas de trabajo en altura, mientras que las actividades relacionadas con grúas móviles de uso militar permanecieron en Pinguely. Esta estrategia allanó el camino para la rápida expansión de Haulotte en la industria de acceso. Reflexionando sobre este recorrido, Pierre Saubot recuerda: "Fue una apuesta audaz y, en retrospectiva, casi una locura. En aquel momento, la industria francesa atravesaba una crisis e invertir todos mis ahorros en una empresa de ingeniería pesada parecía poco razonable. Sin embargo, impulsado por mi pasión y conocimiento del sector, asumí el desafío. Hoy, guardo buenos recuerdos de esta aventura, con una mezcla de emoción, dudas y el apoyo inquebrantable de mi familia."

Fiel a sus valores, Haulotte ha mantenido su independencia a través de una participación mayoritaria y una reinversión continua en la empresa.

Mirando hacia el futuro, el CEO Alexandre Saubot continúa impulsando la compañía con un firme compromiso con la innovación y la sostenibilidad.

"Nuestra misión principal es proteger a las personas ofreciendo soluciones avanzadas y respetuosas con el medio ambiente. Al celebrar este hito, reafirmamos nuestro compromiso de dar forma al futuro de la industria de acceso con tecnología de vanguardia e innovaciones orientadas al cliente."

Al cumplir cuatro décadas de excelencia, Haulotte sigue enfocada en su visión: permitir un trabajo seguro y sostenible en altura para industrias de todo el mundo.

FECHAS IMPORTANTES

1985
Pierre Saubot toma el control del negocio de Pinguely-Haulotte de Creusot Loire.

1998
Un hito importante llegó en diciembre de 1998, cuando el grupo salió a bolsa en el



mercado secundario de la Bolsa de París. Este movimiento proporcionó el apalancamiento financiero necesario para acelerar su crecimiento internacional.

2005
En 2005, Pinguely-Haulotte pasó a llamarse oficialmente Haulotte Group, reforzando su presencia global con 20 filiales de Ventas y Servicios en todo el mundo. Hoy, Haulotte es reconocido como un actor clave en la industria, comprometido con la entrega de soluciones innovadoras y sostenibles.



SHERPAL

by Haulotte

ADVANCED ACCESS MANAGEMENT

Diseñado para redefinir la seguridad, la protección y la eficiencia de las flotas, AAM permite a los gestores de flotas controlar de forma remota el acceso y uso de las máquinas, aumentando la seguridad de los operadores y minimizando las operaciones no autorizadas.



Gestiona el acceso

de la máquina con un código PIN o una tarjeta RFID



Asegura el uso de la máquina

estableciendo restricciones de uso para casos específicos

Transportes Miguel Socias e Hijos, S.L. incorpora un equipo equipado con polibrazo Palfinger de la mano de GRIB

El polibrazo Palfinger PH T 15 es un equipo increíble para elevar las operaciones al siguiente nivel.

GRUES I RECANVIS ILLES BALEARS, S.L. (GRIB)

Grues I Recamvis Illes Balears, S.L. (GRIB) está ubicada en Montuïri, en la isla de Mallorca, Baleares. GRIB se especializa en la compra, venta, montaje, instalación, reparación y mantenimiento de grúas y maquinaria industrial. Su actividad principal es asegurar que las grúas de sus clientes estén en óptimas condiciones de funcionamiento, ofreciendo soluciones tanto para nuevas instalaciones como para el mantenimiento preventivo y correctivo. Además, la empresa proporciona asistencia técnica especializada para resolver cualquier tipo de avería y optimizar el rendimiento de los equipos.

Otro de los servicios clave de GRIB es el suministro de recambios y herramientas para grúas y maquinaria industrial. Disponen de



EL POLIBRAZO PALFINGER T15 TELESCÓPICO ES UN EQUIPO DISEÑADO PARA LA ELEVACIÓN Y MANIPULACIÓN DE CARGAS DE HASTA 15 TONELADAS, PROPORCIONANDO SEGURIDAD Y EFICIENCIA EN CADA MOVIMIENTO GRACIAS A SU SISTEMA DE VÁLVULAS PILOTADAS ANTI-RETORNO. CON UNA ALTURA DE TRANSPORTE DE 220 MM Y UN PESO MEDIO DE 1.640 KG, ESTE POLIBRAZO SE ADAPTA PERFECTAMENTE A APLICACIONES DE LOGÍSTICA Y TRANSPORTE EN DIFERENTES SECTORES INDUSTRIALES.

un amplio stock de piezas originales y compatibles, garantizando la disponibilidad de repuestos para distintos modelos y marcas. También asesoran a sus clientes en la selección de los mejores componentes según sus necesidades específicas, asegurando un servicio eficiente y adaptado a las exigencias del sector.

TRANSPORTES MIGUEL SOCIAS E HIJOS, S.L.

M. Socias es una empresa especializada en el sector de la construcción y las infraestructuras, con una trayectoria destacada desde su fundación. Su actividad principal incluye la ejecución de obras civiles, edificaciones, proyectos de urbanización, y servicios de conservación y mantenimiento.

La empresa se caracteriza por su compromiso con la calidad, la innovación y el cumplimiento de los plazos, ofreciendo soluciones integrales que abarcan desde la planificación hasta la finalización de los proyectos.

Además de su sólida experiencia en el sector de la construcción, M. Socias ha diversificado sus servicios para incluir áreas como la ingeniería y la consultoría técnica. Esto les permite ofrecer un enfoque multidisciplinario a sus proyectos, asegurando que cada obra se realice con los más altos estándares de eficiencia y sostenibilidad. La empresa también ha implementado políticas de responsabilidad social y medioambiental, demostrando su compromiso con el desarrollo sostenible y el bienestar de la comunidad.

POLIBRAZO PH T 15

El Polibrazo Palfinger T15 Telescópico es un equipo diseñado para la elevación y manipulación de cargas de hasta 15 toneladas, proporcionando seguridad y eficiencia en cada movimiento gracias a su sistema de válvulas pilotadas anti-retorno. Con una altura de transporte de 220 mm y un peso medio de 1.640 kg, este polibrazo se adapta perfectamente a aplicaciones de logística y transporte en diferentes sectores industriales.

Su diseño incluye una anchura de vigas carril de 1060 mm, un distribuidor SDS 150 con capacidad de 40 a 80 l/min, y un sistema de Soft Stop que amortigua los finales de carrera para evitar impactos en la estructura. Además, cuenta con una tapa de distribuidor en aluminio lagrimado para mayor resistencia y durabilidad. Entre sus características adicionales se encuentran una altura de gancho de 1570 mm con un offset de 175 mm, poleas de guía estándar, mando Pro Active Drive, cierre trasero hidráulico, y predisposición para un sistema de engrase centralizado. Todo el equipo cumple con la normativa CE, garantizando seguridad y calidad en su operación.

Este equipo ha sido carrozado y montado por el propio concesionario oficial de la red PALFINGER, convirtiéndolo en una solución robusta, fiable y perfectamente adaptada a las necesidades diarias.

¡Larga vida a este gran conjunto, y a la unión entre PALFINGER y GRIB!



IN GREAT CHALLENGES, GREAT DETAILS MAKE THE DIFFERENCE



Combinando la innovación tecnológica y la meticulosidad artesanal, creamos soluciones de elevación que redefinen los estándares del sector.

Nuestros manipuladores telescópicos han sido diseñados para hacer frente a cualquier exigencia, gracias a sus prestaciones inigualables, la visibilidad total del operario sumado a las innovaciones tecnológicas más punteras.

Gracias a sus dimensiones compactas, los modelos TH son perfectos para trabajar en espacios reducidos y garantizan la máxima facilidad de maniobra en cualquier situación.

Nuestro objetivo es permitirle trabajar más fácilmente en un entorno cómodo y seguro, para que siempre alcance el máximo nivel, día tras día.



TH 3.6



CABINA



PRESTACIONES



LMI

Grupo Roxu confía en Tadano adquiriendo cuatro grúas Tadano

Durante la edición de Bauma 2025, uno de los momentos destacados para Tadano fue la entrega oficial de cuatro grúas al reconocido Grupo Roxu. El acto, que tuvo lugar en el stand de Tadano, incluyó una foto oficial con el equipo directivo de Grupo Roxu, simbolizando la solidez de la relación entre ambas compañías, con Marco García, Daniel García y Alejandro García.

Grupo Roxu ha confiado en Tadano para reforzar su flota con tres unidades del modelo AC 220-5 y una unidad de la imponente AC 250-5, esta última equipada con una pluma principal de 79 metros, lo que proporciona un alcance y versatilidad excepcionales para trabajos de gran envergadura.

Desde Tadano, expresaron su gran orgullo por la confianza depositada por Grupo Roxu en la marca, resaltando la importancia de colaborar con una empresa de referencia en el sector del transporte y la elevación como Roxu.

Por su parte, desde Grupo Roxu destacaron la alta calidad, fiabilidad y prestaciones de las grúas Tadano, afirmando que esta nueva incorporación responde al compromiso del grupo por contar siempre con maquinaria de última generación para ofrecer el mejor servicio a sus clientes.

La entrega oficial en Bauma no solo refleja una operación comercial relevante, sino también la consolidación de una alianza estratégica entre dos grandes referentes del sector.



Nueva oficina de Rentaire en Valencia

Rentaire abre una nueva oficina en Valencia, ampliando así su cobertura en la Comunidad Valenciana y acercándose aún más a sus clientes.

Dirección: C/ 14, nº 11 (P.I. Els Codonyers) 46229 Picassent, Valencia.
Teléfono: 960 600 015
Correo electrónico: info.valencia@rentaire.es

En esta nueva delegación, ofrecerán una variada selección de maquinaria en alquiler, que incluye dumpers, plataformas elevadoras, generadores eléctricos, herramientas manuales, compresores, carretillas elevadoras y miniexcavadoras, entre otros. Trabajan con marcas de prestigio como JCB, Haulotte, Manitou, Bobcat, Hilti, AUSA, Himoinsa y Kubota, garantizando la calidad y confiabilidad de sus equipos. Con su selección de máquinas, es posible realizar desde pequeñas reformas hasta proyectos de gran envergadura.

“La nueva instalación en Valencia está siendo equipada con lo necesario para proporcionar el mejor servicio, siguiendo la tradición de calidad que nos ha acompañado durante más de 45 años. Te invitamos a visitar nuestra nueva sede en Valencia y descubrir nuestras opciones de alquiler de maquinaria. Nuestro equipo de expertos estará disponible para ofrecerte el mejor asesoramiento y atención personalizada”, explican desde Rentaire.

Con esta nueva apertura, Rentaire amplía su red de delegaciones, sumándose a las ubicaciones ya existentes en Madrid (Las Rozas, Pinto y San Agustín de Guadalix), Guadalajara (Azuqueca de Henares), Toledo

(Oliás del Rey), Segovia (Hontoria) y Ávila (Vicolozano). Además, cuentan con delegaciones especializadas en ferretería (Leganés, Madrid) y en vallas y medios auxiliares (Pinto, Madrid), proporcionando soluciones completas para todo tipo de proyectos de construcción.

Con un total de 10 delegaciones, Rentaire continúa expandiéndose para ofrecer un servicio más cercano, eficiente y adaptado a las necesidades de nuestros clientes



Sway Control, Sway Control Plus y Vertical Line Finder gana el premio de la seguridad ocupacional y protección de la salud

Durante la feria de Bauma, Liebherr fue galardonada con el prestigioso premio en el ámbito de la seguridad ocupacional y protección de la salud. Sus sistemas de asistencia inteligente Sway Control, Sway Control Plus y Vertical Line Finder han sido reconocidos por su papel esencial en la mejora de la seguridad en las obras de construcción.

Estas tecnologías innovadoras proporcionan un soporte crucial para los operadores de grúas, reduciendo significativamente los riesgos de accidentes y fomentando un entorno laboral más seguro.

La ceremonia de entrega del premio, organizada por la Berufsgenossenschaft der Bauwirtschaft BG BAU y se llevó a cabo en la feria de Bauma.



SOMOS TECHNO

**GAMA
TECHNO**

- ▶ Unidad de control mucho más potente
- ▶ Mayor velocidad y capacidad de procesamiento de datos
- ▶ Nuevas interfaces y funciones de control remoto
- ▶ Perfil X-Design del brazo secundario
- ▶ Un aumento exponencial del rendimiento

GRÚAS FASSI

TRANS
GRUAS

ENTRE ESPECIALISTAS

info@transgruas.com
 transgruas.com

- INNOVACIÓN
- VERSATILIDAD
- EFICIENCIA
- CONTROL DE LA SEGURIDAD
- PRECISIÓN

LEADER IN INNOVATION

De la automatización al manejo contextual: ventajas de la IA aplicada a la venta en el sector

Por: Eduardo Aramburu, Account Manager de ARBENTIA.

Según pronósticos de Gartner, de aquí a cinco años, el 60% de las tareas comerciales que hoy realizan los departamentos comerciales se llevarán a cabo por sistemas de IA, en la actualidad lo hacen sólo un 5%. Las tareas repetitivas, de poco valor o que no tienen relación directa con la venta, como las búsquedas interminables de información, la actualización de bases de datos, la generación de informes, etc. ocupan una parte más que significativa de la jornada laboral de los profesionales de la venta, impactando en su productividad. Si transformamos estas horas perdidas en su correspondiente remuneración, es fácil entender por qué casi todas las empresas en España ya están experimentando con la IA en su área comercial.

Sin embargo, la aplicación efectiva y rentable de la IA en el ámbito empresarial no es tan sencilla. El número de proyectos que fracasan o no alcanzan sus metas por falta de foco, por su desarrollo o por la ausencia de integración con el resto del ecosistema digital de las organizaciones dan evidencia de ello.

Como especialistas en el negocio del alquiler, venta y mantenimiento de maquinaria y también en la tecnología Microsoft, hemos podido observar la importancia de la integración de la IA con los datos y con las soluciones empresariales en multitud de proyectos. Resulta fundamental, no sólo para cubrir los objetivos básicos del proyecto, sino para pasar de un primer nivel de aprovechamiento de la IA en tareas sencillas como la redacción de emails, el resumen de textos o la búsqueda de información, a un nivel más complejo de aplicación de las capacidades de la inteligencia artificial. Todo ello gracias al uso de la información obtenida, a la automatización de flujos de trabajo y a los procesos de negocio que tradicionalmente hacen los comerciales.

TRANSFORMAR LA EXPERIENCIA DE LOS COMERCIALES

Un ejemplo de estos casos de uso, que ya se están probando en el sector, son las aplicaciones de IA integradas con los datos del negocio. La inteligencia artificial, es capaz de comprender el historial de interacciones con un cliente, identificar hitos clave en dichas interacciones y ofrecer sugerencias concretas a cada comercial.

Esta capacidad de contextualización de la IA permite transformar la experiencia de los usuarios en el área de ventas: al acceder a la ficha de un cliente, el sistema identifica los elementos relevantes —ofertas remitidas, respuestas,

comunicaciones clave, etc. — y los presenta de manera estructurada, ahorrando un tiempo valioso de análisis, búsqueda e interpretación de información, y proporcionando datos “listos para consumir” para apoyar las ventas.

Otro uso interesante y muy prometedor de la IA en los departamentos de venta de empresas del sector, es el registro automatizado de visitas comerciales mediante asistentes de voz basados en intelligen-



Chatbot de consultas (MVP)

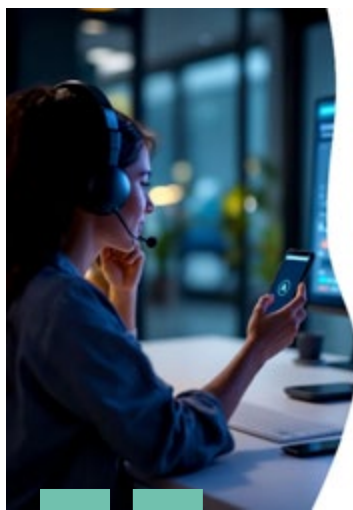
Bot público integrado en la web y el e-commerce, con fuente de conocimiento de documentos sobre las máquinas que el cliente puede alquilar.

Se integra con tus sistemas para obtener información sobre los precios de catálogo y disponibilidad.

El bot sugerirá al usuario contactar con el call center.

Se almacenarán todas las conversaciones del bot para que un segundo bot analice el comportamiento del bot y la información que el cliente proporciona.

Además de ampliar los servicios ofrecidos por el bot, se pueden ampliar los canales de atención del mismo.



Atención Automática a Clientes

Omnichannel + IA



Bots de voz
Implementación de bots de voz para atención automatizada de llamadas.



Disponibilidad 24/7
Mayor disponibilidad 24/7, reducción de costos y mejora en tiempos de respuesta.



Escalado
Escalado de la conversación a una persona si hace falta



AL APLICAR LA IA A LA MEJORA DE PROCESOS CONCRETOS, NO SE TRATA SÓLO DE ADOPTAR LA INNOVACIÓN, SINO DE HACERLO CON VISIÓN ESTRATÉGICA Y ASEGURANDO UNA INTEGRACIÓN COHERENTE ENTRE LOS DATOS Y LOS PROCESOS DE NEGOCIO, DESPLEGANDO SU AUTÉNTICO POTENCIAL EN LA COMPAÑÍA.



cia artificial. Históricamente, una de las grandes carencias de las soluciones para la gestión de clientes CRM ha sido la falta de herramientas efectivas para la recogida de información tras las visitas. Esta información de gran valor para la empresa queda habitualmente para uso exclusivo de la gestión comercial. Ahora, con un simple chat o una interacción por voz, los bots basados en IA son capaces de registrar acuerdos, objeciones, próximos pasos e incluso generar tareas y oportunidades directamente con un esfuerzo mínimo por parte del comercial. Gracias a ello, un conocimiento muy valioso para las empresas que antes se perdía, ahora se puede almacenar y capitalizar.

Otro de los procesos impactado por la IA es la generación de ofertas comerciales. Donde antes el comercial necesitaba trasladar datos a un administrativo o dedicar tiempo en la oficina para preparar propuestas, ahora tiene la oportunidad, con el uso de un bot, de generarlas con lenguaje natural (escrito o hablado), mientras aprovecha los trayectos entre visitas. En estos casos, la IA recopila la información necesaria, la integra con el sistema de gestión y es capaz de generar una oferta personalizada que solo requiere ciertos ajustes y una validación por parte del comercial. Gracias a ello, podemos tratar de convertir varios momentos improductivos en actividades de alto valor.

Estos son solo algunos ejemplos prácticos de aplicación de la IA en el sector. Lo que indica su gran potencial, siempre que se aplique con un enfoque adecuado, con sentido práctico y asegurando su integración con los datos clave. No se trata de sustituir a las personas, sino de dotarles de las herramientas necesarias para que la labor comercial sea más ágil, eficaz y productiva.

GRACIAS AL PLANTEAMIENTO ADECUADO DE LOS PROYECTOS DE IA EN EL SECTOR DEL ALQUILER DE MAQUINARIA, DONDE EL CONOCIMIENTO TÉCNICO, LA RAPIDEZ DE RESPUESTA Y LA PRECISIÓN EN LA GESTIÓN SON CRÍTICOS, HOY LA IA ES CAPAZ NO SOLO DE AUTOMATIZAR PROCESOS, SINO DE PROPORCIONAR CONTEXTO, ACTUANDO COMO UN AUTÉNTICO COPILOTO COMERCIAL.



Registro automatizado de visitas comerciales con voice Bot



Registro por voz

Un voice bot activado por voz después de reuniones comerciales registra información clave.



Captura de información

Pregunta sobre acuerdos, objeciones y próximos pasos.



Integración con CRM

Se integra con Dynamics 365 para crear tareas y seguimientos.



marketing@arbentia.com

900 266 731

www.arbentia.com



Soluciones de digitalización e IA adaptadas a tu empresa



Ver video



Las grúas torre Liebherr 125 EC-B y 71 EC-B de Maga Vigo colaboran en la restauración del parador de Santiago de Compostela

Las grúas torre Liebherr 125 EC-B y 71 EC-B de Maga Vigo colaboran en la restauración del parador de Santiago de Compostela

El parador de Santiago de Compostela está en pleno proceso de remodelación y las grúas torre Liebherr 71 EC-B y 125 EC-B de Maga Vigo colaborarán en este proyecto. Destacan de estos modelos su potencia, innovación, fiabilidad, reducido impacto acústico y precisión en los movimientos. Durante el montaje de las grúas torre Liebherr 71 EC-B y 125 EC-B, la grúa móvil Liebherr LTM 1300-6.2 de Grúas Norte tuvo que hacer frente al espacio reducido y al exigente entorno, al tratarse de un área protegida y con gran afluencia de público.

Era un antiguo hospital de peregrinos, pero, con el paso del tiempo, el hotel de los Reyes Católicos, en Santiago de Compostela, se ha convertido en un parador de cinco estrellas que alberga en su interior parte de la historia de la ciudad. Con vistas a la Catedral, el hoy Parador de Santiago sigue siendo un punto de encuentro para turistas y aquellos que han recorrido el camino de Santiago. Este lugar único, considerado el parador que más factura de España, será sometido a un importante proyecto de remodelación,

EL PROYECTO INCLUYE LA RECONSTRUCCIÓN DE LAS FACHADAS QUE DAN A LA PLAZA DEL OBRADOIRO Y EL LADO OESTE, LOS PATIOS RENACENTISTAS, ASÍ COMO TRABAJOS DE CONSERVACIÓN DE LA CAPILLA REAL Y SU CIMBORRIO.

conservación, restauración y puesta en valor. La primera fase de la obra tendrá un presupuesto de 11 millones de euros aproximadamente e incluye la reconstrucción de las fachadas que dan a la plaza del Obradoiro y el lado oeste, los patios renacentistas, el alero histórico, así como trabajos de conservación de la capilla real y su cimborrio. Asimismo, se llevarán a cabo distintas obras encaminadas a mejorar los problemas de humedades en la fachada, junto con una optimización de la iluminación de los patios y los elementos de las fachadas.

Las grúas torre Liebherr 71 EC-B y 125 EC-B de Maga Vigo han sido los equipos elegidos para trabajar en este proyecto, las cuales operarán a 36 metros de altura y 50 metros de radio y 52 metros de altura y 58 metros de radio respectivamente. “Edhinor, empresa adjudicataria de la obra, se decidió por estos modelos por su potencia, innovación,

bajo impacto sonoro y por la precisión en los movimientos, además de por su fiabilidad en cuanto a los materiales y equipamiento que llevan incorporados de serie” asegura Jesús Gañete, gerente de Maga Vigo.

Para el montaje de las grúas Liebherr 125 EC-B y 71 EC-B aprovecharon las sinergias establecidas con Grúas Norte y su grúa móvil Liebherr LTM 1300-6.2. “Tras llevar a cabo un exhaustivo estudio por parte de nuestro equipo técnico y teniendo en cuenta los requisitos de la obra, se consideró que este modelo era el más adecuado. Hay que tener en cuenta que la grúa se tuvo que trasladar y emplazar en la mítica Plaza del Obradoiro, con el consiguiente hándicap de espacio reducido y la constante visita de turistas que no cesó en ningún momento”, aseguran desde Grúas Norte. Otro de los grandes desafíos del proyecto fue “el entorno de la obra, al tratarse de un área protegida y con gran afluencia de público, lo que nos obligó a prestar una atención extra a las cuestiones relacionadas con la coordinación y la seguridad en los izados, sin que en ningún momento repercutiese en la actividad del hotel”, apunta Jesús Gañete.

Estos trabajos, que se prolongarán durante 19 meses, forman parte de un plan de renovación de varios edificios de la cadena hotelera pública Paradores con un presupuesto de más de 14 millones de euros en una primera fase. El proyecto global, gestionado por Tures-

LAS GRÚAS TORRE
LIEBHERR 71 EC-B Y
125 EC-B DE MAGA
VIGO TRABAJARÁN
A UNA ALTURA DE
36 Y 52 METROS
RESPECTIVAMENTE.

paña, comprende actuaciones de mejora en 40 inmuebles considerados Bien de Interés Cultural, que se implantará en 12 comunidades autónomas y Ceuta con una inversión total estimada de 89,5 millones de euros.

“Para Maga Vigo, estar presentes en uno de los proyectos de conservación más importantes del patrimonio arquitectónico gallego, nos llena de felicidad y orgullo”, subraya Jesús Gañete. Por su parte, para “Grúas Norte colaborar en la rehabilitación del hotel de los Reyes católicos, declarado monumento nacional, es muy especial. Debemos tener en cuenta la vinculación de nuestra empresa con Santiago de Compostela que es donde se fundó y tenemos la sede central”.

LA GRÚA MÓVIL LIEBHERR
LTM 1300-6.2 DE GRÚAS
NORTE FUE EL EQUIPO
ELEGIDO PARA
EL MONTAJE DE LAS
GRÚAS TORRE.



La grúa móvil Liebherr LTM 1300-6.2 de Grúas Norte fue el equipo elegido para el montaje de las grúas torre Liebherr 125 EC-B y 71 EC-B de Maga Vigo.



PK 165.002 TEC 7

Transportes Joan Pons, S.L. apuesta por la PK 165.002 TEC 7

Nueva grúa PALFINGER para potenciar la capacidad operativa de la empresa balear.

TRANSPORTES JOAN PONS, S.L.

Transportes Joan Pons, S.L. ofrece servicios especializados de transporte y grúas en Menorca, con sedes en Mahón y Ferreries. Su equipo profesional maneja una flota equipada con camiones grúa y elevadores, permitiendo el transporte y manipulación eficiente de materiales para sectores como la construcción y la industria náutica. Estos vehículos están diseñados para manejar cargas pesadas y realizar trabajos en altura, garantizando operaciones seguras y efectivas.

La empresa se distingue por su compromiso con la calidad y la seguridad en todos sus proyectos. Cuenta con el Certificado Nalandá, reflejando su adhesión a altos estándares de seguridad en el transporte. Además, su equipo humano altamente capacitado asegura un servicio profesional y adaptado a las necesidades específicas de cada cliente. Transportes Joan Pons, S.L. se posiciona así como un socio confiable para proyectos que requieren soluciones de transporte y elevación en Menorca.

PK 165.002 TEC 7

La PK 165.002 TEC 7 adquirida y montada sobre VOLVO FMX 84RF, cuenta con 9 pro-

LA PK 165.002 TEC 7 ADQUIRIDA Y MONTADA SOBRE VOLVO FMX 84RF, CUENTA CON 9 PROLONGAS HIDRÁULICAS (H), LO QUE LE PERMITE UN ALCANCE HORIZONTAL DE 20,8M Y HASTA 4900 KG DE CARGA. ADEMÁS, LLEVA INCORPORADO UNA VIGA DE GATOS EXTENSIBLE HIDRÁULICA A 8,5M.



longas hidráulicas (H), lo que le permite un alcance horizontal de 20,8m y hasta 4900kg de carga. Además, lleva incorporado una viga de gatos extensible hidráulica a 8,5m.

Adicionalmente, la doble función hidráulica de las prolongas y tiene la preparación para el Fly-Jib.

Este potente conjunto de camión grúa, ha sido montado por el Centro de Montaje PALFINGER de Madrid. El carrozado estuvo a cargo de la propia empresa.

La PK 165.002 TEC 7, viene equipada con los siguientes sistemas:

P-FOLD: Sistema de asistencia de PALFINGER. Este convierte el plegado y desplegado del brazo articulado en una tarea fácil para el operario. El operador es guiado de forma clara y segura gracias a la navegación por menú intuitiva del mando PALcom P7.

SRC: El sistema SRC es la regulación sincrónica del cabestrante. Mantiene una distancia constante entre el cabezal de la polea y el bloque del gancho. Esta ventaja es especialmente útil en lo relativo a la facilidad de uso para el operador, además de mejorar en gran medida la eficacia de cualquier operación.

AOS: El sistema patentado de SUPRESIÓN DE OSCILACIÓN ACTIVA (AOS) de PALFINGER amortigua el sistema de brazo de la grúa, compensando la vibración y los impactos, incluso tras una parada repentina de la función de elevación. El resultado es un aumento significativo de la seguridad en el funcionamiento de la grúa para el operador, las cargas y las áreas circundantes.

DPS-C: Aumenta tremendamente la capacidad de elevación de la pluma al incluir los centros de gravedad de la carga y el peso muerto en los cálculos de Paltronic.

DISPOSITIVO SOFT STOP: El dispositivo Soft Stop, es una amortiguación electrónica de fin de carrera. Se encarga de frenar suavemente todos los movimientos de la grúa antes de alcanzar el tope final mecánico. Así pueden evitarse los movimientos bruscos y que golpee la carga en los movimientos pendulares protegiendo con ello al conductor de la grúa, a la carga y al vehículo.



POWER LINK PLUS: El brazo articulado extensible de 15 grados, desarrollado especialmente por PALFINGER, se destaca por su extraordinaria geometría de movimientos. Incluso cuando se utilice en lugares con poco espacio, sigue siendo posible realizar los trabajos más difíciles.

HPSC: Máximo aprovechamiento del área de trabajo. La posición variable de gatos que permite el High Performance Stability Control System, permite aprovechar al máximo la potencia de elevación. También puede emplearse la grúa en circunstancias de espacio limitado.

La entrega personalizada del camión equipado con grúa fue efectuada por David Ruiz, experto en calidad y entregas de Palfinger Ibérica. Esta entrega incluyó un programa de capacitación y adaptación para el cliente y sus operadores, asegurando un conocimiento profundo del equipo. Además, se enfatiza la relevancia de realizar una Revisión Anual de la grúa en centros certificados por la Red PALFINGER en España.

PALFINGER Ibérica agradece TRANSPORTES JOAN PONS, S.L. la confianza depositada en la marca. A continuación, algunas imágenes de los primeros trabajos la nueva PK 165.002 TEC 7 PALFINGER. ¡Larga vida a esta gran máquina!



ENTREVISTA

Stephan Wijkmans

Gerente de Ventas de Grúas RT en **Terex**



En esta entrevista, Stephan Wijkmans, Gerente de Ventas de Grúas RT en Terex, comparte su experiencia y visión sobre el impacto de las grúas todoterreno en los mercados globales. Desde su conocimiento profundo del ADN de Terex hasta los avances tecnológicos más recientes, Wijkmans nos guía a través de los aspectos diferenciadores de la marca, los desafíos actuales y las oportunidades futuras. Descubriremos cómo la filosofía de innovación y compromiso con la calidad de Terex ha impulsado su éxito en diversos sectores y regiones

Mov.- Para comenzar, ¿podría presentarse y contarnos un poco sobre su papel dentro de la empresa?

Sr. Wijkmans: Mi nombre es Stephan Wijkmans y trabajo en Terex desde 2019 como Gerente de Ventas de grúas RT para Europa, Rusia, CIS y Turquía. Ocupé el mismo cargo desde 2010 hasta 2015 en la división de grúas de Terex.

Mov.- ¿Qué aspectos destacaría del ADN y la filosofía de Terex como fabricante de grúas?

Las grúas RT de Terex siempre han sido una marca líder, fundada en 1968 bajo el nombre de Bendini Spa, en el sector de grúas móviles. Terex RT siempre ha invertido fuertemente en investigación y desarrollo, buscando constantemente nuevas tecnologías para mantener su gama de productos en lo más alto del mercado.

PRODUCCIÓN Y FÁBRICAS

Mov.- ¿Dónde están ubicadas las fábricas de grúas RT?

Las grúas RT de Terex se producen en Crespellano, Bolonia, Italia.

Mov.- Aproximadamente, ¿cuántas grúas RT fabrican al año?

La capacidad de producción de la planta es de varios cientos de unidades, aunque puede variar sensiblemente de un año a otro.

Mov.- Muchas personas pueden confundirse sobre si Terex pertenece a un grupo o si opera como empresa independiente. ¿Desde cuándo fabrican grúas RT?

Terex comenzó su producción en 1968 como Bendini Spa, y en 1989 pasó a formar parte del Grupo PPM. En 1995, PPM se unió al grupo estadounidense Terex Corporation, y en 1999 Bendini se convirtió en Terex Italia, Srl.

GAMA DE PRODUCTOS

Mov.- ¿Cuáles son las principales gamas de grúas RT que ofrece Terex?

La gama de productos comienza con una capacidad de elevación desde 35 hasta 100 toneladas métricas.

Mov.- ¿Cuáles son las características diferenciadoras de sus grúas en comparación con la competencia?

Si tuviéramos que describir las grúas todoterreno de Terex con una sola palabra, sería "inteligentes". Desde su larga vida útil, el transporte sencillo y el excelente control para el operador, cada aspecto de las grúas todoterreno Terex está diseñado para levantar cargas y también ayudar a hacer crecer su negocio con el máximo retorno de inversión.

Mov.- ¿Qué modelos de grúas RT y de torre cree que se adaptan mejor al mercado español?

Toda la gama de productos, gracias a la máxima versatilidad y rendimiento de las grúas.

Mov.- ¿Han lanzado o planean lanzar nuevos modelos próximamente?

El año pasado lanzamos cuatro nuevos modelos: TRT 50, TRT 60, TRT 80L, TRT 100 y actualizamos el TRT 65 a TRT 70. Estamos constantemente actualizando y ampliando nuestra gama de productos. Estamos trabajando en modelos por encima de la capacidad máxima actual de 100 toneladas métricas.

MERCADOS Y DISTRIBUCIÓN

Mov.- ¿A qué mercados están dirigidas principalmente sus grúas torre y RT?

Como se mencionó anteriormente, la versatilidad y el rendimiento nos permiten vender los equipos a muchos sectores diferentes, como: astilleros, construcción, petróleo y gas, plantas de energía, transporte y logística, ejército, puesta en marcha de maquinaria móvil, manipulación de materiales, trabajos de mantenimiento, construcción de carreteras y ferrocarriles, aplicaciones generales de elevación, minería.

Mov.- ¿Cuáles son los sectores clave con mayor demanda para estos productos?

Todos los sectores mencionados anteriormente.

Mov.- ¿En qué regiones han visto el mayor crecimiento en los últimos años?

Europa, África y América del Sur.

Mov.- En el caso de España, ¿están buscando distribuidores para sus grúas RT?

Sí, estamos buscando un distribuidor que pueda explorar y penetrar el mercado.

Mov.- ¿Habrá un único distribuidor para todo el país o se dividirá por regiones?

Un solo distribuidor podría cubrir todo el país si cuenta con una red de distribución y servicio adecuada.

PRECIOS Y COMPETITIVIDAD

Mov.- ¿Considera que las grúas RT de Terex están competitivamente posicionadas en el mercado actual?

Siempre hemos sido un fabricante competitivo y de calidad.

Mov.- ¿Cómo se compara el valor residual de sus grúas con otras marcas?

El valor residual de nuestros productos es muy bueno.

Mov.- ¿Cuál es la principal ventaja de una grúa Terex en términos de rentabilidad para el cliente?

Cuantas más horas esté en servicio su grúa, mayor será su potencial de beneficio. Las grúas todoterreno Terex cuentan con una ingeniería robusta, probada en el trabajo, combinada con los mejores componentes disponibles, todo ensamblado por una fuerza laboral altamente capacitada y de clase mundial para una fiabilidad que brinda tranquilidad.

INNOVACIÓN Y TECNOLOGÍA

Mov.- ¿Qué avances tecnológicos están implementando en sus grúas RT?

- Sistema T-Link para ahorro de costes y aumento de productividad, mejor gestión del mantenimiento y asistencia técnica.
- Control de flota con función geofence para monitorizar ubicación, estadísticas de la grúa y datos en tiempo real.
- Sistema operativo TEOS para mejorar el flujo de información y la accesibilidad, aumentando la eficiencia operativa.
- IdealLift aumenta la versatilidad en obra al maximizar el diagrama de carga con estabilizadores asimétricos. Estén completamente extendidos o parcialmente retraídos, la grúa siempre ofrecerá la mejor opción disponible.

Mov.- ¿Cómo se están adaptando a las nuevas normativas medioambientales y de seguridad?

Mediante el desarrollo continuo de nuestros productos.

RELACIÓN CON EL CLIENTE Y PROMOCIÓN

Mov.- ¿Están planificando eventos o demostraciones para presentar sus productos?

Sí, estamos planificando eventos y/o demostraciones en nuestra planta de producción, ferias locales y eventos con distribuidores.

Mov.- ¿Les gustaría organizar un viaje a fábrica para mostrar sus grúas a clientes y distribuidores?

Sí, tenemos esta posibilidad.

Mov.- ¿Qué mensaje le gustaría transmitir a los profesionales del sector sobre Terex y sus productos?

Terex Rough Terrain Cranes forma parte del segmento de procesamiento de materiales de TEREX CORPORATION, un fabricante glo-



bal de plataformas elevadoras y maquinaria para el procesamiento de materiales. Terex Corporation diseña, construye y da soporte a productos utilizados en la construcción, mantenimiento, manufactura, energía, gestión de minerales y materiales, desde sus instalaciones distribuidas por todo el mundo en América del Norte y del Sur, Europa, Australia y Asia.



solo con un click
estabilización
automática



THE FUTURE IS NOW





Ver video



Nuevas instalaciones

Global Carretillas - Heli

15^o aniversario e inauguración de sus nuevas instalaciones en Barcelona

El pasado 28 de marzo, la empresa Global Carretillas – HELI, celebró una jornada inolvidable en la que inauguró oficialmente sus nuevas instalaciones en Polinyà (Barcelona). Más de 250 profesionales del sector acudieron a un evento cargado de emoción, que sirvió también para conmemorar los 15 años de vida de la empresa y una década como distribuidor oficial de HELI, marca líder mundial en equipos de manutención.

El acto fue presidido por Gustavo Toledo, fundador de la empresa, junto a Amparo Ramírez y arropado por todo el equipo humano de Global, que con gran profesionalidad recibió a todos los asistentes. Durante su emotivo discurso, Gustavo repasó los inicios de la compañía, cuando comenzaron “con un maletín y muchos sueños” como le recordó Amparo, y agradeció profundamente a quienes han formado parte del camino: clientes, proveedores, colaboradores, amigos y familiares.

“Una empresa no es nada sin su equipo, sin sus clientes y sin quienes han confiado en ella desde el primer momento. El verdadero valor está en las personas”, destacó Gustavo Toledo. Tuvo palabras de especial cariño



Gustavo Toledo, fundador de la empresa, junto a Amparo Ramírez

para sus padres, a quienes dedicó la inauguración, y para Julián, el primer jubilado de la empresa. También hubo menciones llenas

de gratitud a aquellas personas que han ayudado en silencio desde los comienzos y que ya no están presentes.



UNA EMPRESA NO ES NADA SIN SU EQUIPO, SIN SUS CLIENTES Y SIN QUIENES HAN CONFIADO EN ELLA DESDE EL PRIMER MOMENTO. EL VERDADERO VALOR ESTÁ EN LAS PERSONAS”, DESTACÓ GUSTAVO TOLEDO

España. Gracias a una clara apuesta por la innovación, la atención al cliente y la profesionalización del servicio técnico, Global ha logrado posicionar a HELI como una marca de referencia en el mercado nacional, tanto en ventas como en postventa.

Su enfoque estratégico, basado en la cercanía con el cliente, ha permitido crear una sólida red de colaboradores en toda España, que ha sido clave para el crecimiento de la marca. Hoy, Global no solo distribuye carretillas, sino que ofrece soluciones integrales de ma-



Las Asociaciones del sector estuvieron representadas por AECE y ANAPAT con sus presidentes y secretarios generales: Luis de Sancha y Juan Pablo Vinierras por parte de AECE y Raúl Gomariz y Alfonso de la Lama por parte de ANAPAT.

UNA DÉCADA DE TRABAJO CON HELI

La celebración fue también un reconocimiento a los 10 años de trabajo conjunto con HELI, un periodo en el que Global ha realizado una labor ejemplar como distribuidor oficial en



LA CELEBRACIÓN FUE TAMBIÉN UN RECONOCIMIENTO A LOS 10 AÑOS DE TRABAJO CONJUNTO CON HELI, UN PERIODO EN EL QUE GLOBAL HA REALIZADO UNA LABOR EJEMPLAR COMO DISTRIBUIDOR OFICIAL EN ESPAÑA. GRACIAS A UNA CLARA APUESTA POR LA INNOVACIÓN, LA ATENCIÓN AL CLIENTE Y LA PROFESIONALIZACIÓN DEL SERVICIO TÉCNICO, GLOBAL HA LOGRADO POSICIONAR A HELI COMO UNA MARCA DE REFERENCIA EN EL MERCADO NACIONAL, TANTO EN VENTAS COMO EN POSTVENTA.

nutención, adaptadas a las necesidades específicas de cada cliente, con un compromiso firme por la eficiencia y la calidad.

APUESTA POR EL MERCADO DE LAS PLATAFORMAS

Además del éxito alcanzado en el segmento de carretillas elevadoras, Global ha sabido diversi-

ficar su negocio apostando con fuerza por las plataformas elevadoras, trabajando para consolidarse también en este competitivo sector. Con una oferta cada vez más especializada y una atención personalizada, la compañía ha logrado ganarse la confianza de clientes del sector industrial, logístico y del alquiler, demostrando su capacidad para adaptarse a las demandas de un mercado en constante evolución.

En palabras de Gustavo: “Cada vez son más los ‘plataformeros’ que confían en nosotros. Nos hemos ganado un lugar gracias al trabajo, a la implicación de nuestro equipo y a entender que no vendemos máquinas, sino soluciones”.

CRECIMIENTO Y EXPANSIÓN NACIONAL

Este espíritu de mejora continua y reinversión ha llevado a Global a expandir sus operaciones con nuevas delegaciones, entre ellas una reciente apertura en Madrid, también impulsada por Amparo y Gustavo. Hoy, con dos centros operativos y presencia en múltiples regiones del país, la empresa está más cerca que nunca de sus clientes, reforzando su estructura para seguir creciendo en los próximos años.

“Este viaje de 15 años nos ha traído muchas alegrías, muchos aprendizajes y, sobre todo, muchas personas que hoy forman parte de nuestra historia”, expresó Gustavo Toledo. De Galicia a Canarias, pasando por Valencia, Andalucía o Extremadura, los invitados al evento llegaron desde todos los rincones de España, reflejando el alcance y el impacto que ha tenido la empresa en el sector.

RECONOCIMIENTOS Y AGRADECIMIENTOS

Durante el evento se realizaron múltiples reconocimientos a personas que han sido clave en el camino de Global.

Desde Antonio Lozano, de Automoción Lozano, quien ayudó a crear contactos importantes en los inicios, con José Ramón Tellería como persona clave, hasta Eduard Tortosa de Elevat Plataformas, un amigo entrañable con quien comparte pasión por las carretillas... Y por las motos.





Mención especial tuvo también Tot Carretilles, el cliente número 001 de Global, representado por Quim y Sonia, a quienes Gustavo definió como “parte de nuestra familia”. Igualmente, se agradeció a Carlos y José Luis de Talleres Citoler, pioneros en apostar por el litio en 2018, y a muchos otros clientes que, con su confianza, han hecho posible el crecimiento de la compañía.

También se reconoció la figura de quien, desde un inicio, apostó por Global como distribuidor, representado en el evento por David Bohigas.

Empresas como Codicarr Elevació, Elevación de Cargas, y Servei, con Sofia Gabarró y Toni Arauz, que fueron mencionados como ejemplos de colaboración y fidelidad.

La jornada contó con la presencia de directivos de HELI Europa, como Hua Jianfeng, Cathy Byy, y de miembros del equipo internacional de la marca, quienes mostraron su orgullo por formar parte del viaje de Global, una relación que va más allá de lo comercial para convertirse en un verdadero vínculo de familia.

HELI
ELEVANDO EL FUTURO

**LANZAMIENTO
NUEVA GAMA**

CON LA MÁS AMPLIA GAMA DEL MERCADO
AHORA TAMBIÉN
**MANIPULADORES TELÉSCÓPICOS
3,5 / 4 / 5 TON. DE CAPACIDAD
HASTA 17 MTS. DE ALTURA**

H SERIES

GLOBAL
CARRETIILLAS
ELEVADORAS

GLOBAL CARRETIILLAS ELEVADORAS, S.L. - HELI ESPAÑA

OFICINA PRINCIPAL: C/ Palau de plegamans, 21- 08213 - Polinyà - Barcelona T. 931 165 540 - global@globalcarretillas.com.

DELEGACIÓN CENTRO: Avda. Premios Nobel, 28 Nave Nº 16 - P.I. Casablanca - 28850 Torrejón de Ardoz (Madrid) T: +34 910 392 878

www.globalcarretillas.com - www.carretillasheli.com

Luis de Sancha, presidente de AECE, felicita a Global Carretillas en su 15º aniversario: “Un ejemplo de tesón, cercanía y éxito compartido”

El presidente de la Asociación de Empresas de Carretillas Elevadoras (AECE), Luis de Sancha, dedicó unas sinceras palabras a Global Carretillas.

Luis de Sancha dejó claro desde el inicio que no estaban allí solamente para celebrar la nueva sede, sino para rendir homenaje a una historia de trabajo, constancia y éxito empresarial:

“No estamos aquí solo para celebrar la inauguración de las nuevas instalaciones de Global, que de por sí justificaría este evento y la presencia de tantos colegas del sector. Estamos aquí para acompañar y compartir la historia de éxito de dos amigos como son Gustavo y Amparo, que ‘tanto monta, monta tanto’, como se decía en tiempos de los Reyes Católicos.”

Recordando sus inicios, De Sancha evocó con cariño los primeros contactos, hace más de dos décadas, cuando ambos compartían clientes y comenzaron a forjar una relación profesional y personal que perdura hasta hoy.

“Atrás quedan los intercambios de jamones por tortilla, las confesiones mutuas y todo ese camino que habéis recordado en el vídeo anterior, hasta el culmen de hoy.”

El presidente de AECE destacó que los logros de Global Carretillas no son fruto del azar, sino de una trayectoria coherente y sólida, marca-

da por una fórmula de éxito que combina osadía con prudencia, inversión con austeridad, sueños con certezas, y, sobre todo, esfuerzo y tesón.

“El trabajo no se mide por un reloj de arena que al vaciarse marque el fin de la jornada, sino por un límite infinito donde el descanso solo llega cuando se alcanza el objetivo.”

En nombre propio y del vicepresidente de AECE, Antonio, quien no pudo asistir al evento, Luis de Sancha agradeció la invitación y expresó su profunda admiración por el crecimiento de Global:

“Es una alegría infinita ver cómo progresáis, haciendo que muchos amigos y partners nos sintamos modestos partícipes de vuestro éxito.”

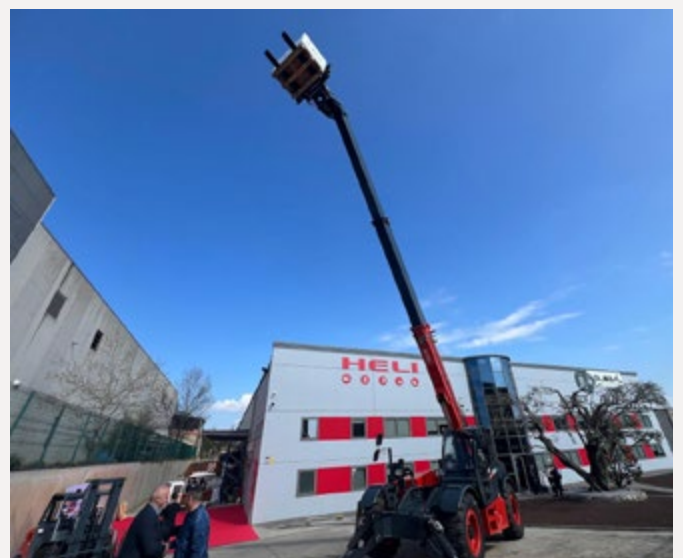
Finalmente, concluyó su intervención con un mensaje de ánimo y una advertencia: que nunca pierdan aquello que los ha llevado hasta donde están:

“Jamás perdáis el rumbo y la cercanía que os ha traído hasta aquí. Eso, sin duda, forma parte del bagaje que os seguirá empujando hacia adelante. Enhorabuena y siempre adelante.”

UNA EMPRESA CON ALMA

Global Carretillas - HELI no es solo una empresa: es el resultado de un proyecto de vida, de una pareja que creyó en un sueño y trabajó sin descanso para hacerlo realidad. “Nuestra economía vietnamita —ahorrar e invertir— nos ayudó a empezar. Pero lo que nos sostiene es la gente que ha creído y sigue creyendo en nosotros”, concluyó Gustavo.

Hoy, con nuevas instalaciones, un equipo comprometido, una red sólida de colaboradores y una visión clara de futuro, Global afronta su próxima etapa con la misma ilusión del primer día, pero con la experiencia de 15 años de trabajo bien hecho.





ZOOMLION



grúas

Eurogrúas Afrique adquiere 11 nuevas grúas Zoomlion

José Antonio Moreno, representante de Eurogrúas Afrique, ha destacado su reciente adquisición de 11 grúas Zoomlion como parte de la estrategia de la empresa para fortalecer su presencia en Marruecos y África del Norte. Según el Sr. Moreno, el objetivo es responder a la creciente demanda de soluciones de elevación modernas y eficientes. Zoomlion ofreció una solución técnica sólida acompañada de un precio competitivo. Eurogrúas Afrique ha incorporado siete modelos diferentes de grúas de gran capacidad. Aunque esta es la primera vez que Eurogrúas Afrique trabaja con equipos Zoomlion, el Sr. Moreno expresó plena confianza en el rendimiento de las unidades adquiridas. En cuanto a sus características, destacó la capacidad de carga, la precisión en los movimientos, los sistemas de seguridad integrados y la avanzada tecnología aplicada al control y monitoreo de las operaciones.

Mov.- ¿Qué le ha motivado a adquirir estas 11 nuevas grúas Zoomlion?

Nuestro objetivo es seguir reforzando nuestra capacidad operativa en Marruecos y África del Norte, y responder a la creciente demanda de soluciones de elevación modernas y eficientes. Zoomlion nos ofreció una solución técnica sólida a un precio competitivo.

Mov.- ¿Qué tipo de grúas son exactamente las que han adquirido? ¿Podría detallar los modelos?

Hemos adquirido siete modelos de gran capacidad:

- **ZCC17000:** grúa sobre orugas de 1250 toneladas
- **ZCC9800:** grúa sobre orugas de 800 toneladas
- **ZCC350-2:** grúa sobre orugas de 350 toneladas
- **ZAT9000V:** grúa móvil de 900 toneladas
- **ZAT5000V:** grúa móvil de 500 toneladas
- **ZAT1600V:** grúa móvil de 160 toneladas
- **ZRT900V:** grúa todo terreno de 90 toneladas

Mov.- ¿Por qué optaron por Zoomlion frente a otras marcas del mercado?

Zoomlion ha demostrado en los últimos años una evolución tecnológica notable, con estándares de calidad muy cercanos a los europeos, pero con una relación calidad-precio muy atractiva.

Mov.- ¿Ya habían trabajado anteriormente con grúas Zoomlion en Eurogrúas?

No, esta es la primera vez que trabajamos con grúas Zoomlion. Es una apuesta estratégica y confiamos plenamente en su rendimiento.

Mov.- ¿Qué aspectos técnicos o de rendimiento destacaría de estas nuevas unidades?

Destacamos la capacidad de carga, la precisión en los movimientos,



los sistemas de seguridad integrados y el alto nivel de tecnología avanzada aplicada al control y monitoreo de las operaciones.

Mov.- ¿Cuál ha sido el plazo de entrega acordado para estas 11 grúas?

El plazo de entrega acordado ha sido de entre 60 y 90 días, dependiendo del modelo.

Mov.- ¿Ya han recibido alguna de estas unidades o están todas aún pendientes de entrega?

Está previsto que recibamos el conjunto de las grúas durante el tercer trimestre de 2025.

Mov.- ¿Cuál fue el proceso de selección de los modelos? ¿Se hizo en base a necesidades específicas de sus proyectos?

Sí, analizamos nuestras necesidades operativas actuales y futuras, así como los proyectos planificados. La elección de modelos fue el resultado de ese análisis técnico y comercial.

Mov.- ¿En qué zonas o tipos de obra se prevé que trabajen estas nuevas grúas?

Estas grúas operarán en obras de infraestructura pesada, proyectos energéticos, montaje industrial, y también en proyectos vinculados a la Copa del Mundo 2030, como la construcción de estadios, aeropuerto y otras infraestructuras clave.

Mov.- ¿Cuántas grúas tiene actualmente Eurogrúas Afrique en su flota total?

Contamos actualmente con más de 150 grúas operativas, de distintos tonelajes y configuraciones.

Mov.- ¿Quién ha sido el proveedor de esta operación? ¿Con quién han tratado la compra?

La compra se ha realizado directamente con Zoomlion, con quien hemos desarrollado una relación de confianza basada en objetivos comunes.

Mov.- ¿Cómo ha sido el trato comercial recibido por parte del equipo de Zoomlion o su distribuidor?

Muy profesional. Han sido reactivos, transparentes y flexibles durante todo el proceso.



Mov.- ¿Quién se encargará del servicio posventa y del mantenimiento de estas unidades?

El mantenimiento será gestionado conjuntamente entre nuestro equipo técnico y el servicio oficial de Zoomlion en Marruecos.

Mov.- ¿Les ha ofrecido Zoomlion o su distribuidor algún tipo de formación para el uso de estas grúas?

Sí, han proporcionado formación técnica a nuestros operadores y mecánicos, tanto en teoría como en práctica.

Mov.- ¿En cuanto a la calidad de las grúas Zoomlion, ¿le convence en comparación con otras marcas europeas o asiáticas?

Sí, la calidad ha mejorado notablemente en los últimos años. Zoomlion ofrece hoy en día una gama de productos premium que cumplen con los estándares internacionales más exigentes, y ha demostrado estar a la altura de los líderes del sector tanto en innovación como en fiabilidad.



Mov.- ¿Qué opinión tiene sobre el valor residual de estas grúas a medio y largo plazo?

Creemos que mantendrán un buen valor residual gracias a la creciente presencia de la marca y a la fiabilidad que están demostrando en el mercado.

Mov.- ¿Qué importancia tiene el precio competitivo en este tipo de decisiones?

Es importante, pero no es el único criterio. Buscamos equilibrio entre coste, rendimiento, fiabilidad y servicio postventa.

Mov.- ¿Desde su experiencia, ¿en cuánto tiempo calcula que podrán amortizar estas 11 grúas?

Dependiendo del tipo de proyecto y utilización, estimamos una amortización entre 4 y 6 años.

Mov.- ¿Están abiertos a seguir ampliando la flota con más grúas Zoomlion en el futuro?

Por supuesto. Esta compra es una apuesta a largo plazo, y si los resultados siguen siendo positivos, consideraremos nuevas adquisiciones.

Mov.- ¿Qué feedback ha recibido su equipo técnico y de operación sobre esta marca?

Muy bueno. Destacan la facilidad de uso, la ergonomía y la accesibilidad para mantenimiento.

Mov.-¿Cómo ve el crecimiento del sector de la elevación en Marruecos actualmente?

Lo vemos con optimismo. Hay una demanda creciente impulsada por inversiones en infraestructuras, energía y construcción industrial. Marruecos se está consolidando como un hub regional en estos sectores, especialmente con miras a la Copa del Mundo 2030, lo cual genera oportunidades significativas para nuestra industria.

Formación y mantenimiento programado: las estrategias de JMG Cranes para prevenir averías

Cuando se trabaja con maquinaria como grúas, arañas, pick&carry y plataformas, prevenir las averías es fundamental por varias razones importantes relacionadas con la seguridad, la eficiencia y los costos operativos.



Por eso, JMG Cranes concede gran importancia a las estrategias que aseguran que sus máquinas se mantengan en condiciones ideales de trabajo. La empresa reconoce que invertir en la prevención de averías significa invertir en seguridad, eficiencia y sostenibilidad económica.

Prevenir averías no solo garantiza seguridad y eficiencia en los productos de JMG Cranes, sino que también reduce la necesidad de intervenciones urgentes, lo que otorga más autonomía a los usuarios.

Según la compañía, hay dos factores clave para la prevención:

- Mantenimiento programado
- Formación en el uso de grúas eléctricas autopropulsadas

MANTENIMIENTO PROGRAMADO

El mantenimiento programado incluye todos los controles y actividades que se realizan periódicamente en las grúas, según el número de horas de trabajo.

Estas intervenciones están diseñadas para devolver las máquinas a sus condiciones óptimas de funcionamiento, tanto por razones de seguridad como para cumplir con las normativas.

Gracias al mantenimiento programado, se pueden prevenir accidentes derivados de averías, como colapsos estructurales, pérdidas de carga y vuelcos que ponen en peligro a los operadores y a quienes se encuentren cerca. También ayuda a cumplir las normativas de seguridad laboral, que exigen inspecciones periódicas y mantenimiento adecuado, garantizando conformidad y evitando sanciones.

Además, el mantenimiento optimiza las prestaciones de las máquinas: una grúa bien mantenida es más eficiente, precisa y rápida,

lo que mejora la productividad general. También tiene una vida útil más larga, permitiendo al cliente optimizar el costo del equipo.

Asimismo, se reducen los costos operativos, de reparación y los costos indirectos, como retrasos en proyectos o daños a materiales y estructuras, que pueden evitarse al prevenir averías.

GRÚAS

Además de cuidar las máquinas, JMG Cranes pone el foco en los usuarios, sus comportamientos y competencias para prevenir averías.

Por ello, la empresa ha desarrollado un programa de formación para sus clientes, diseñado para hacerlos autónomos en la gestión de su equipo de trabajo y más conscientes.



La autonomía es clave para resolver rápidamente cualquier inconveniente, reduciendo drásticamente los tiempos de inactividad que pueden generar retrasos y pérdidas de productividad. La conciencia hace que el trabajo sea más seguro: un operador que conoce profundamente su herramienta de trabajo puede manejarla mejor, evitar errores y reaccionar con rapidez ante imprevistos.

Para JMG Cranes, los cursos de formación son herramientas esenciales para la prevención que se deben proporcionar a los clientes.

En concreto, JMG Cranes ofrece tres tipos de cursos según el nivel de conocimientos de los operadores interesados:

- **PAQUETE DE FORMACIÓN EN USO Y MANTENIMIENTO:** Para quienes interactúan por primera vez con las grúas de JMG. Proporciona conocimientos básicos sobre el uso adecuado del equipo de trabajo.
- **PAQUETE DE FORMACIÓN DE SERVICIO:** Dirigido a operadores que ya poseen conocimientos básicos. Profundiza en la comprensión de la estructura de las grúas y desarrolla competencias para manejar averías comunes y menores.
- **PAQUETE DE FORMACIÓN AVANZADO:** Destinado a quienes han completado el curso de servicio. Profundiza en el software de las grúas y en el uso de herramientas de diagnóstico. Al finalizar, los participantes estarán capacitados para resolver averías más complejas.

Además de estos paquetes, JMG Cranes también realiza cursos personalizados, adaptados a las necesidades y habilidades específicas de cada cliente.

Estos cursos están diseñados para quienes interactúan con las pick&carry eléctricas de JMG Cranes, incluyendo operadores y técnicos de mantenimiento. Se llevan a cabo en la sede de Sarmati (Piacenza), la Cittadella delle Gru, un auténtico laboratorio de investigación y desarrollo técnico y operativo dedicado a la elevación eléctrica. Son impartidos directamente por operadores y técnicos especializados con amplia experiencia en estas máquinas.

MÁS ALLÁ DE LA PREVENCIÓN

Como hemos visto, JMG Cranes ha diseñado una estrategia muy precisa y efectiva para evitar cualquier tipo de avería previsible.

Para el resto, la empresa ofrece asistencia técnica, tanto presencial como remota, mediante un departamento de servicio altamente estructurado, que constituye un pilar estratégico para la compañía y sus clientes.

Del 21 al 23 de mayo de 2025, JMG Cranes estará presente en la feria Hydrogen Expo en Piacenza (Italia), en el stand A73.

ANAPAT, participó en el evento en Madrid organizado por JLG para empresarios de alquiler de América Latina

En el contexto de una gira organizada por JLG para conectar a clientes latinoamericanos con el mercado europeo, un grupo selecto de empresarios del sector de alquiler de plataformas elevadoras ha estado realizando visitas a España e Italia. El propósito de esta iniciativa es explorar las tendencias, innovaciones y modelos de negocio que predominan en Europa. Durante su estancia en Madrid, los participantes tuvieron la oportunidad de asistir a una mesa redonda que se centró en los desafíos y oportunidades actuales del sector, y la Asociación ANAPAT estuvo presente.

Alfonso de La Lama-Noriega, Secretario General de ANAPAT, tuvo la ocasión de presentar el Estudio de Mercado de Plataformas elaborado por ANAPAT. Este estudio ofrece un análisis del sector de alquiler de plataformas aéreas de trabajo en España y también introduce la asociación junto con el estudio del sector para 2023.

Para concluir su intervención, ofreció una reflexión sobre las perspectivas del mercado en España y Europa.

Además, comentó sobre el artículo titulado "Tendencia del Mercado" elaborado por Macarena García, Directora de Movicarga y publicado en la revista Movicarga.

<https://movicarga.com/el-mercado-de-maquinaria-espanol-y-su-contraste-con-europa-analisis-y-perspectivas/>

La mesa redonda, moderada por Macarena García, editora de Movicarga, reunió a destacados líderes del alquiler de maquinaria en España, quienes compartieron sus perspectivas: José Antonio Huertas, COO de LoxamHune, David Cagigas, Director de Rival Boels; Bernardo Gómez, CEO de Maxber; y Pedro Benito, Director de Maqlift. Estos expertos ofrecieron valiosos conocimientos en un diálogo abierto con los empresarios latinoamericanos, provenientes de países como Brasil, México y Puerto Rico.

Durante la charla, se abordaron temas cruciales como la evolución del mercado de alquiler en España y Portugal, las exigencias medioambientales y normativas, la incorporación de nuevas tecnologías en la gestión de flotas, así como la importancia de la formación y la seguridad en el uso de plataformas elevadoras.

Este tipo de encuentros no solo fortalecen las relaciones internacionales entre las empresas del sector, sino que también promueven el intercambio de ideas, la colaboración y la búsqueda conjunta de soluciones innovadoras que impulsen el crecimiento sostenible de la industria del alquiler en ambos continentes.



Nueva grúa Grove GMK5150XL para Caba Elevación, S.L.

La empresa Caba Elevación S.L. ha incorporado recientemente a su flota la grúa todo terreno GROVE GMK5150XL, fortaleciendo así su compromiso con la excelencia operativa y la capacidad de afrontar proyectos de gran envergadura con máxima eficiencia y seguridad.

POTENCIA Y ALCANCE EXCEPCIONALES

La GROVE GMK5150XL se distingue por su impresionante pluma principal de 68,7 metros, la más larga en su clase de 150 toneladas, superando incluso a modelos de mayor capacidad. Esta característica permite a Caba Elevación abordar una amplia variedad de trabajos sin necesidad de utilizar extensiones adicionales, optimizando el rendimiento en obra y reduciendo tiempos operativos.

VERSATILIDAD Y EFICIENCIA EN EL TRANSPORTE

Gracias a su diseño compacto, con una anchura mínima de 2,75 metros y una longitud total de 14,5 metros, esta grúa ofrece una maniobrabilidad excelente incluso en espacios reducidos. Además, puede transportar hasta 10,2 toneladas de contrapeso dentro de los límites legales de 12 toneladas por eje, lo que elimina en muchos casos la necesidad de transporte auxiliar y reduce significativamente los costos logísticos.

TECNOLOGÍA AVANZADA Y OPERACIONES PRECISAS

Equipada con el sistema de control CCS de Manitowoc y la suspensión MEGATRAK®, la GMK5150XL garantiza operaciones estables y precisas en todo tipo de terrenos. También cuenta con una cabina inclinable hasta 20° que mejora la visibilidad del operador y un modo Eco Mode que optimiza el consumo de combustible durante las operaciones.



SATISFACCIÓN TOTAL DEL CLIENTE

Desde Caba Elevación han expresado su total satisfacción con la adquisición de esta grúa, destacando especialmente su capacidad de trabajo, versatilidad, alcance y la eficiencia operativa que aporta a sus proyectos. Esta inversión representa un paso más en la estrategia de crecimiento e innovación de la empresa.

Desde Grove, tanto Francisco de Borja como Ángel Sánchez han agradecido sinceramente la confianza que Caba Elevación ha depositado en la marca y en sus productos.

Caba Elevación, S.L. fue fundada en el año 2002 por iniciativa de varias empresas con gran experiencia en el sector de las grúas y transportes especiales de Extremadura.

“Constituimos una sociedad cuya finalidad es prestar un servicio más eficaz, basado en una gestión rápida, segura y de mejor calidad, tomando como bases las propias de las empresas fundadoras, pudiendo así dar un servicio completo en toda la comunidad a nuestros clientes, pudiendo abordar todo tipo de proyectos. Esto va unido a la constante renovación de maquinaria, pudiendo ofrecer las máquinas más modernas del mercado europeo a nuestros clientes”, añaden desde Caba Elevación.





GMK5150XLe

EL FUTURO ES AHORA.



La nueva grúa todoterreno híbrida enchufable Grove GMK5150XLe se presentó por primera vez en bauma este año. Con su pluma principal de 68,7 m de longitud y su superestructura eléctrica, esta grúa de cinco ejes combina un alcance excepcional con emisiones mínimas.

- Nueva e innovadora grúa todoterreno híbrida enchufable con la opción de trabajar localmente sin emisiones.
- Máxima eficiencia sin sacrificar el rendimiento.
- Como la batería se puede cargar mientras se conduce, los operadores de grúas no tienen que preocuparse por la infraestructura de carga en la obra ni en sus propias instalaciones.
- E-Boost: se puede seleccionar la asistencia a la conducción eléctrica.

NUEVA GMK5150XLe

- Capacidad: 150 t
- Pluma: 68,7 m
- Plumín: 24,2 m
- Altura máxima en punta: 93 m
- Motor: Mercedes-Benz, 390 kW EUROMOT 5/Tier 4 final
- Generador: 170 kW
- Capacidad de la batería: 180 kWh

Liebherr gana el Premio ESTA en la categoría de seguridad

El 10 de abril, durante la ceremonia de los premios ESTA Awards of Excellence 2025 en Múnich, Liebherr fue galardonado en la categoría de Seguridad por la introducción de sistemas de asistencia al operador en grúas móviles: estos sistemas garantizan mayor seguridad en el tráfico rodado y se centran especialmente en proteger a los usuarios vulnerables de la carretera, como peatones y ciclistas. Liebherr es el primer fabricante de grúas móviles en introducir estos sistemas de asistencia al operador. La seguridad es una de las nueve categorías en las que la asocia-

ción europea ESTA (Asociación Europea para el Transporte Anormal por Carretera y la Industria de Alquiler de Grúas Móviles) otorga premios cada año. Julian Rapp, Gerente de Producto en Liebherr-Werk Ehingen GmbH, aceptó el premio: "Es un honor ser reconocidos en la categoría de seguridad. La seguridad siempre ha sido una prioridad máxima para nosotros en el desarrollo de grúas. En Liebherr nos importa la vida de las personas. Por eso, ganar en esta categoría de seguridad es una señal clara para la industria."



Los sistemas de asistencia al operador escanean el entorno y advierten al operador de la grúa para evitar accidentes.



El Gerente de Producto Julian Rapp (izquierda) acepta el premio en la categoría de Seguridad en nombre de Liebherr.

SISTEMAS DE ASISTENCIA AL OPERADOR

Sistema de Información de Ángulo Muerto (BSIS): Incluso con espejos grandes, el operador de la grúa no puede ver toda el área al lado de la grúa; siempre hay ángulos muertos. En el tráfico rodado y al navegar a través de la infraestructura circundante, el operador de la grúa también debe tener en cuenta numerosos factores. El sistema de información de ángulo muerto se opera, por estándar, a través de un llamado "ala de cámara" con dos cámaras digitales integradas. Si el sistema detecta ciclistas o peatones, advierte al operador de la grúa de manera visual y acústica.

Sistema de Información de Movimiento (MOIS): Los niños, en particular, son casi invisibles directamente frente a la cabina debido a su altura. A pesar de los espejos especialmente instalados, la visibilidad está restringida, en parte porque el bloque de gancho se encuentra delante de la cabina del conductor. Dos cámaras digitales a la izquierda y derecha del parabrisas escanean el área y advierten al conductor de la grúa de forma visual y acústica.

Alayan Rentals Iberia da la bienvenida a Pedro Torres Michelena

Desde el 1 de junio de 2025, Pedro Torres Michelena tomará las riendas de la Unidad de Negocio de Alayan Rentals Iberia, con la finalidad de fortalecer la presencia y las estrategias de crecimiento de la empresa en la Península Ibérica.

Pedro Torres Michelena llega a Alayan tras haber acumulado más de treinta años de experiencia en el sector del alquiler, durante los cuales ha ocupado puestos de liderazgo en empresas de importancia internacional.

Trabajó en Nacanco, donde ocupó los cargos de CEO de España y CEO del Grupo. Posteriormente, dirigió Hune Rental como Director General y luego ocupó puestos estratégicos en Riwal, hasta convertirse en CEO.

Con un profundo conocimiento del sector y una sólida experiencia en la gestión de operaciones a escala internacional, Pedro Torres Michelena contribuirá significativamente a reforzar la competitividad de Alayan Rentals Iberia.

Su entrada se enmarca en un plan de crecimiento estructurado, destinado a consolidar el posicionamiento de la compañía en el mercado del alquiler y desarrollar estrategias innovadoras para hacer frente a la dinámica cambiante del sector.

Este nombramiento representa una importante palanca estratégica para el proceso de expansión de Alayan, asegurando un liderazgo experto y una visión orientada al rendimiento y la sostenibilidad.

La experiencia adquirida en contextos multinacionales le permitirá implementar las mejores prácticas, optimizar las operaciones y desarrollar nuevas oportunidades de negocio, fortaleciendo aún más la presencia de Alayan en el panorama europeo.



SOOS Maquinaria estrena nueva delegación en Lugo para estar aún más cerca de sus clientes

SOOS Maquinaria continúa su ambicioso plan de expansión y refuerza su presencia en Galicia con la apertura de una nueva delegación en Lugo. Este nuevo centro marca un paso firme en su compromiso por ofrecer un servicio más cercano, ágil y personalizado a sus clientes, consolidando así su posición como referente en el sector del alquiler de maquinaria de elevación en el noroeste de España.

La nueva sede en Lugo no solo amplía la cobertura geográfica de SOOS Maquinaria, sino que responde a una clara filosofía de trabajo: estar donde están los clientes. Esta estrategia de proximidad permite a la compañía adaptarse de forma más eficiente a las necesidades locales, ofreciendo soluciones inmediatas y un trato directo que marca la diferencia.

La delegación cuenta con una flota completamente renovada y equipada con maquinaria de última generación: plataformas de tijera, plataformas articuladas y telescópicas, plataformas sobre vehículo, carretillas elevadoras y andamios de aluminio. Todos estos equipos destacan por su fiabilidad, seguridad y eficiencia, valores que forman parte del ADN de la empresa.

Con este nuevo centro operativo, SOOS Maquinaria refuerza su propuesta de valor basada en un alquiler profesional de maquinaria, donde el servicio al cliente no es solo una promesa, sino una realidad diaria. El asesoramiento especializado, la atención personalizada y un parque de maquinaria actualizado son los pilares que sustentan esta nueva etapa.

SOOS Maquinaria quiere ser más que un proveedor: aspira a convertirse en el partner de confianza para empresas y profesionales



de la construcción, industria y mantenimiento en Galicia. Con esta apertura en Lugo, la compañía da un paso más en esa dirección,

apostando por una relación cercana y duradera con sus clientes, basada en la calidad del servicio y la excelencia operativa.



ÚNETE AL PORTAL Nº 1 DE ALQUILER DE MAQUINARIA

Escribenos al
rent@equipzilla.com

Llámanos al
91 123 87 50

Visita nuestra web
www.equipzilla.com/alquiladores

Captamos clientes y cerramos el alquiler por ti.



Equipzilla

Constitución de la Confederación Empresarial “Alianza Eleva”

En Madrid, con 3 de abril de 2025, en un acto celebrado en el Paseo de la Castellana, 179, Madrid, se ha formalizado la constitución de la Confederación Empresarial “Alianza Eleva”. Este nuevo organismo nace como resultado de la unión de siete destacadas asociaciones empresariales del sector de maquinaria y equipos: ANAGRUAL, AECE, ANAPAT, ANMOPYC, FANAGRUMAC, ASEAMAC, y con la colaboración de IPAF como socio colaborador. Además, cuentan con la REVISTA MOVICARGA como medio colaborador.

La firma de los estatutos marca el inicio oficial de esta confederación, cuyo propósito es consolidar y representar los intereses comunes de las entidades participantes, fomentando la cooperación y el desarrollo transversal en el sector. La creación de “Alianza Eleva” se ampara en la Ley 19/1977 y el Real Decreto 416/2015, que regulan las organizaciones empresariales y sindicales en España.

PRINCIPIOS RECTORES DE “ALIANZA ELEVA”

Los estatutos aprobados establecen los siguientes principios fundamentales para garantizar una organización democrática y representativa:

- **Igualdad en la toma de decisiones:** Cada miembro de los órganos de gobierno tendrá el mismo porcentaje de voto.
- **Elección del presidente:** El cargo será designado por la Asamblea General.
- **Liderazgo colegiado:** Se prioriza un modelo basado en liderazgo colectivo frente al unipersonal.
- **Pluralidad y diversidad:** Se valora la transversalidad y no se exige exclusividad a los miembros para pertenecer a “Alianza Eleva”.

El fin fundamental de ELEVA es la representación, defensa y promoción de los intereses de sus miembros, entre los que destaca la seguridad y salud laboral, la formación; en definitiva, la defensa de la industria de la ma-



José María Sevilla, Luis de Sancha, Mikel Ibarondo, Raúl Gomariz, Gloria Gómez y Javier León

quinaria móvil de elevación de cargas o personas y otros ámbitos relacionados.

COMITÉ DIRECTIVO PROVISIONAL

En este acto fundacional, se ha designado un comité directivo provisional para liderar los primeros pasos de la confederación. Este comité está compuesto por:

- **Presidente:** José Manuel García Suárez
- **Vicepresidente:** Luis Manuel de Sancha Bech
- **Secretario:** Alfonso de la Lama-Noriega Lorenzo
- **Vocales:** Representantes destacados de cada asociación miembro.

OBJETIVOS

Tras la constitución y a la espera de la celebración de la asamblea general donde se ratifique al comité de dirección, así como marcar las pautas de trabajo de la Alianza Eleva en los próximos meses; ya se está trabajando en mejorar la representatividad del sector mediante la solicitud de ingreso de la Alianza Eleva en CEOE, como movimiento estratégico tendente a dar visibilidad a la industria de la elevación de cargas y personas y convertir a ELEVA en un referente frente a la Administración.

Otro de los objetivos de ELEVA, será la promoción del sector, de cara a conseguir paliar uno de las grandes lacras como es la escasez de técnicos, mecánicos y operadores.

Con este paso histórico, “Alianza Eleva” se posiciona como una plataforma clave para promover el desarrollo sostenible, la innovación y la cooperación entre empresas del sector. La pluralidad y el liderazgo compartido serán pilares fundamentales para afrontar los retos del futuro.



Maxber fortalece su alianza histórica con Oil & Steel

Maxber, empresa de referencia en la venta y alquiler de plataformas elevadoras, refuerza su histórica relación con Oil&Steel, consolidándose como un socio clave en la distribución y servicio de la marca italiana en España.

Desde hace años, Maxber ha sido un cliente estratégico para Oil&Steel, confiando en la calidad, fiabilidad y rendimiento de sus plataformas sobre camión. Ahora, con la reciente reestructuración de la marca tras su adquisición por Tadano y el nuevo impulso en el mercado ibérico de la mano de Zanilift, la alianza entre ambas empresas se fortalece aún más.

“Maxber siempre ha apostado por Oil&Steel por su fiabilidad y capacidad de adaptación a las necesidades de nuestros clientes. Con esta nueva etapa, reafirmamos nuestra confianza en la marca y en su potencial de crecimiento en España”, señala Bernardo Gómez.

Esta colaboración permitirá a Maxber seguir ofreciendo a sus clientes las soluciones más avanzadas en plataformas elevadoras sobre vehículos, respaldadas por el soporte técnico y el servicio postventa que caracterizan a Oil&Steel. Con una flota en constante actualización y un equipo especializado, Maxber

se posiciona como un distribuidor clave para los modelos más demandados de la marca, como la Scorpion y la Snake, ideales para trabajos en altura en sectores como la construcción, mantenimiento e industria.

Por su parte, Nicola Zago, fundador de Zanilift y actual distribuidor exclusivo de Oil&Steel en España y Portugal, destaca: “Maxber ha sido un socio estratégico para Oil&Steel desde sus inicios y durante más de 20 años, y con esta alianza reforzada seguimos apostando por la calidad y el compromiso con nuestros clientes en la península ibérica”.

Este acuerdo reafirma la apuesta de Oil&Steel por el mercado español, asegurando una distribución eficiente y un servicio de excelencia para sus equipos, gracias a la colaboración con empresas con experiencia y trayectoria como Maxber.

Con este paso adelante, Maxber y Oil&Steel escriben un nuevo capítulo en su historia



Nicola Zago y Bernardo Gómez de Maxber

conjunta, garantizando a los profesionales del sector acceso a equipos de última generación con el respaldo de un servicio técnico de primer nivel.

OIL & STEEL

Elevando empresas al siguiente nivel

Bauma 2025 impulsa el progreso y fomenta un ambiente de optimismo

No todas las ferias comerciales pueden servir como indicador del sector, pero Bauma lo hace siempre. Del 7 al 13 de abril se celebró en el recinto ferial de Múnich la feria líder mundial de maquinaria de construcción, máquinas para materiales de construcción, máquinas de minería, vehículos de construcción y equipos de construcción. En una época caracterizada por desafíos globales, Bauma ha demostrado de forma impresionante de qué es capaz la industria. No sólo fue escenario de innovaciones pioneras y nuevas asociaciones: también siguió siendo una fuente clave de inspiración.



Con alrededor de 600.000 visitantes de más de 200 países y 3.601 expositores de 57 naciones, Bauma 2025 demostró ser una base estable y una plataforma con visión de futuro en tiempos turbulentos. Stefan Rummel, director general de Messe München, se muestra encantado: «Recibimos a unos 600.000 visitantes de más de 200 países y regiones. Bauma es el motor del sector y ha demostrado una vez más la importancia del intercambio y el encuentro personal para el progreso y el comercio global. El recinto ferial de Múnich transmite una fuerte señal de confianza a todo el sector».

CORAZÓN PALPITANTE DE LA INDUSTRIA Y LÍDER EN EL TEMA

Muchos expositores confirmaron que Bauma marca el ritmo de la industria tanto en términos de contenido como de emoción, especialmente en lo que se refiere a sostenibilidad y temas de futuro. Erich Sennebogen, propietario de Sennebogen, destaca: «Bauma 2025 mostró un fuerte impulso en el sector, con Sennebogen representando su núcleo verde. Estamos encantados con el ambiente positivo en los sectores, algo que no esperábamos de esta forma. Por ello, Bauma puede ser un impulso positivo para la reactivación de la industria de la construcción, así como de los sectores de la manipulación de materiales,

tanto en Alemania como a nivel internacional». Holger Schulz, director general de Zepelin (CAT), también destaca la relevancia de bauma como feria líder y plataforma de innovación: «Lo más destacado de la industria de la construcción y la extracción alemana, europea e internacional se reúne en bauma. Una vez más, demostró su estatus como feria líder y se convirtió en el corazón del sector. Los siete días de feria son una auténtica descarga de adrenalina. Para nosotros, bauma es la mejor plataforma de ventas del mundo. La sostenibilidad —el funcionamiento sostenible de la maquinaria y las obras de construcción con los sistemas de accionamiento y las soluciones de almacenamiento de energía más modernos— sigue siendo un tema importante. Además, también se incluye toda la gama de obras y maquinaria de construcción interconectadas».

ENFOQUE EN TEMAS DE FUTURO

Wolfgang Sochor, CEO de HAWE Hydraulik, también ve confirmadas las claras tendencias tecnológicas: «Bauma 2025 ha demostrado de forma impresionante que tendencias como la reducción de CO₂ y los accionamientos alternativos se han consolidado en el sector». Steffen Günther, miembro del Consejo de Administración de Liebherr-International AG, añade: «En Bauma, presentamos varios

temas importantes de futuro, como la tecnología de accionamiento y la autonomía. Para nosotros, Bauma es mucho más que una simple feria: es la plataforma donde se hace tangible el futuro del sector. Mi punto culminante personal fue nuestro lema de Bauma: «Hands on the future». Para nosotros, no es solo una frase, sino una actitud, que también tuvo una excelente acogida entre nuestros clientes».

PLATAFORMA EMPRESARIAL CON IMPACTO GLOBAL

El evento también destacó que Bauma no es solo un lugar de encuentro, sino, sobre todo, un motor de negocio. Robert Hauser, director general de Doka, resume: «La participación conjunta de Doka y otras marcas de nuestra empresa matriz en la feria fue todo un éxito. El interés por nuestras innovaciones y desarrollos fue abrumador. Para nosotros, Bauma es la plataforma más importante para impulsar temas de futuro. Reúne al mundo de la industria de la construcción, desde Norteamérica hasta Asia. En ningún otro lugar mantenemos tantas conversaciones de alta calidad con los clientes más importantes del mundo en tan poco tiempo; ¡solo en Bauma lo conseguimos! En resumen: ha sido la Bauma más exitosa para nosotros hasta la fecha». Joachim Schmid, director general de la

Asociación de Plantas de Maquinaria y Materiales de Construcción VDMA, añade: «La feria es un gran éxito y, en algunos casos, supera las expectativas comerciales de nuestras empresas miembro. La próxima formación de un nuevo gobierno con el acuerdo de coalición publicado recientemente y los paquetes de inversión previstos están generando un impulso positivo, al igual que la tendencia a centrarse más en el mercado europeo». Atractivo internacional y calidad de los visitantes

Los contactos en la feria de este año se caracterizaron no solo por su cantidad, sino también por su calidad, un hecho especialmente destacado por los expositores internacionales. Toshiaki Ujiie, presidente y director ejecutivo del Grupo Tadano, destaca el papel de bauma

como plataforma global: «Bauma ofrece el escenario perfecto para presentar nuestras últimas tecnologías y soluciones a un público global. Es un evento invaluable que nos permite intercambiar ideas directamente con nuestros clientes y expertos del sector». Mehmet Varlik, director general del Grupo SCHWING/Stetter, también se mostró impresionado por la respuesta: «Bauma 2025 nos sorprendió con un extraordinario interés del público internacional desde el primer día de la feria».

Bauma registró un aumento significativo en el número de visitantes, especialmente de Brasil, Portugal, Rumanía, Países Bajos, Turquía y España. Las cifras de China también volvieron a aumentar en comparación con el excelente resultado de Bauma 2019.

JUNTOS HACIA EL FUTURO

En tiempos de cambio, Bauma demuestra que la fuerza innovadora se basa principalmente en el encuentro, el intercambio y la cooperación. En resumen, Alexander Fickers, director ejecutivo de Faymonville, afirma: «¡Qué semana tan increíble en Bauma en Múnich! Innumerables conversaciones inspiradoras con clientes y socios de todo el mundo han convertido este evento en un verdadero punto culminante. Bauma nos recordó una vez más que la innovación prospera cuando las personas se unen con visión, entusiasmo y empuje».

La próxima Bauma se celebrará del 3 al 9 de abril de 2028 en la feria de Múnich.

Premio a la Innovación Bauma 2025

Presentado por decimocuarta vez, el Premio a la Innovación Bauma reconoce ideas pioneras que impulsan la industria, ya sea a través de tecnología más inteligente, soluciones sostenibles o ingeniería revolucionaria.

- **Protección Climática:** ROTHO ProCarbonCure, Robert Thomas GmbH
- **Digitalización:** Liebherr Autonomous Operations, Liebherr-Werk Bischofshofen GmbH
- **Ingeniería Mecánica:** Sistema de Ampliación de Túneles, Herrenknecht AG
- **Construcción:** Nuevo método de construcción de puentes compuestos, Adam Hörnig Baugesellschaft mbH & Co KG
- **Investigación:** MAXX - Sistema de Ensamblaje Móvil X, Centro de Robótica de Construcción (RWTH)



Palfinger deslumbra en Bauma 2025 con innovaciones punteras y presencia destacada de Palfinger Ibérica

Del 7 al 13 de abril, Múnich volvió a convertirse en el epicentro mundial de la maquinaria de construcción con la celebración de Bauma 2025. En esta nueva edición, PALFINGER volvió a dejar huella con una puesta en escena ambiciosa que pudo ser vista por más de 74.000 visitantes en su stand, marcado por el lema “Go for Solution P”, donde la innovación, la sostenibilidad y la tecnología fueron los grandes protagonistas.



Ver video



NOVEDADES PALFINGER

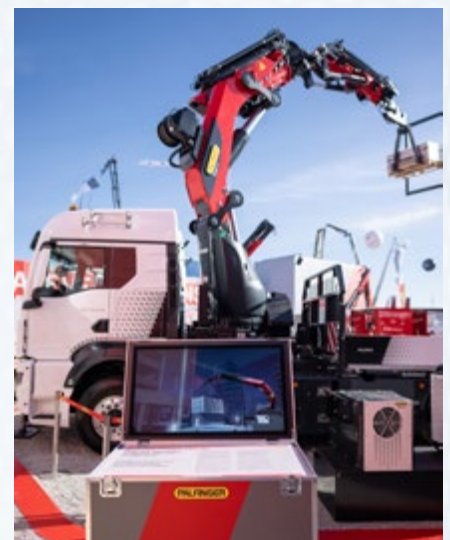
PALFINGER presentó en su stand algunas de las soluciones más avanzadas del sector. Entre las novedades más aclamadas, destacó la grúa hidráulica PK 880 TEC, una auténtica primicia mundial que integra la tecnología CONNECTED plus+ para una gestión de trabajos más precisa, segura y eficiente. Esta grúa, pensada para los retos más exigentes, permite un control total mediante análisis en tiempo real y planificación avanzada.

El área de plataformas aéreas también acaparó la atención de los visitantes. Los nuevos modelos TEC, con alturas de trabajo entre 19 y 28 metros, fueron exhibidos —incluyendo dos estrenos mundiales—, demostrando una vez más el compromiso de PALFINGER con la seguridad y la versatili-

dad. Equipadas con el innovador paquete eDRIVE, estas plataformas permiten un funcionamiento silencioso, eficiente y respetuoso con el medio ambiente.

PALFINGER también presentó en Bauma una innovadora solución combinada: el primer prototipo de la gama urbana de grúas de reciclaje Epsilon GENERACIÓN 3 (TZU++ TEC) con el nuevo polibrizo HT 18 TEC. Juntos crean un potente vehículo todo en uno, que combina una grúa robusta para aplicaciones de construcción y reciclaje con un polibrizo avanzado.

El polibrizo HP 20 A TEC, diseñado para aplicaciones altamente demandantes, también se presentó con importantes mejoras. Su sistema de control desde cabina y funciones como la “memoria de posición” facili-





equipo comercial. PALFINGER Ibérica organizó en Múnich un par de cenas con clientes alquiladores, habituales clientes de las grúas y equipamientos PALFINGER.

La delegación de PALFINGER Ibérica incluyó también a algunos socios de negocio; con lo cual 6 empresas representantes de la Red de Venta y Servicio de España, asistieron a Bauma y pudieron comprobar de primera mano la fuerte apuesta de la marca que representan.

Estos concesionarios fueron: Talleres Talión, Talleres Astiz, Framirez Grúas y Carrozados, Reparaciones Rehida, Carrocías y Grúas MTorre e Hitravi.

“Por último, Bauma fue una oportunidad única para estrechar lazos con nuestros socios

tan un uso más ágil y eficiente, al tiempo que reducen el desgaste y los costes de mantenimiento.

Además de las novedades en producto, PALFINGER apostó fuerte por sus soluciones digitales. El stand permitió experimentar de primera mano herramientas como la plataforma PALFINGER CONNECTED, el simulador de formación VR1, y el configurador PALDESK, que marcan el camino hacia una digitalización total en el sector.

PRESENCIA DE PALFINGER IBÉRICA

Desde PALFINGER Ibérica se acudió con orgullo a esta gran feria internacional con una nutrida representación, encabezada por su director Jörg Schopferer, los responsables de ventas Daniel Prieto y Manuel Pérez, el responsable de desarrollo de Red Sergio Valderrábano, además de otros integrantes del





y colegas de otros países, intercambiar experiencias con otros mercados y, sobre todo, acercar a nuestros clientes las innovaciones que ya están redefiniendo el futuro del sector de la elevación.

Con una gran afluencia de visitantes españoles y la satisfacción de haber sido parte activa de este punto de encuentro global, desde PALFINGER Ibérica cerramos Bauma 2025 con la motivación renovada para seguir elevando el estándar de la industria", añaden con satisfacción desde Palfinger Ibérica.





La nueva era de la elevación: BGLift reveló sus innovaciones en Bauma 2025

BGLift estuvo presente en Bauma y sorprendió al público con sus más recientes innovaciones en el sector de la elevación. En el OUTDOOR HALL stand FS 1103/8, los visitantes descubrieron en primicia mundial las nuevas soluciones tecnológicas diseñadas para revolucionar la industria.

T4000: LA GRÚA QUE REDEFINIÓ LOS ESTÁNDARES

Entre las principales novedades de ese año, BGLift presentó la T4000, una grúa diseñada para ofrecer un rendimiento de elevación excepcional sin comprometer la compactidad. Con una configuración ligera y un brazo telescópico de 6 líneas hidráulicas, dotado de una articulación adicional y 5 extensiones hidráulicas, la T4000 garantizó un amplio radio operativo y una versatilidad superior, respondiendo a las necesidades de una amplia gama de aplicaciones. Pensada para ser instalada en vehículos con un peso total de 32.000 kg, esta grúa destacó por sus dimensiones compactas y su baja altura en modo de transporte, características que le permitieron operar incluso en espacios reducidos. Su capacidad de elevación, que se mantuvo alta incluso con el brazo principal posicionado a cero grados, la hizo especialmente adecuada para entornos con techos bajos u otras situaciones donde la maniobrabilidad era fundamental.

M100: LA MINI GRÚA SOBRE ORUGAS PICK & CARRY

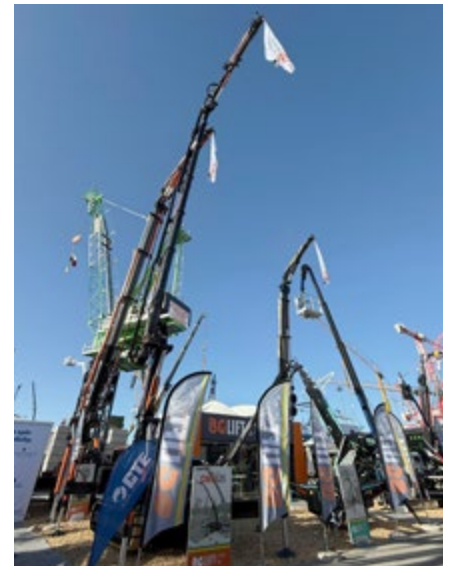
Además de la T4000, BGLift presentó otra innovación importante: la M100, una mini grúa sobre orugas Pick & Carry que combinó un diseño compacto con un rendimiento superior. Con una capacidad de elevación de 990 kg y una rotación de 50°, la M100 fue dise-



ñada para garantizar máxima agilidad y robustez. Este modelo se distinguió por su capacidad de operar en espacios reducidos e inaccesibles, donde otras máquinas podrían resultar poco eficientes. Gracias a su peso reducido, la M100 fue perfecta para operaciones tanto en interiores como en exteriores, pudiendo acceder también a pisos elevados en total conformidad con las normativas de seguridad.

M3DUSA Y BGLIFT: LA VANGUARDIA DE LA IMPRESIÓN 3D EN LA CONSTRUCCIÓN YA ESTABA AQUÍ

En Bauma 2025, la innovación fue la protagonista, y entre las novedades más sorprendentes destacó la colaboración entre BGLift y M3DUSA, una empresa pionera en el sector de la impresión 3D para la construcción. M3DUSA eligió las grúas de BGLift para integrar su tecnología de impresión 3D en una plataforma de elevación, gracias a su preci-



sión superior en comparación con otras soluciones. Esta sinergia dio lugar a una solución revolucionaria que permitió imprimir estructuras constructivas directamente en obra, ofreciendo una flexibilidad y precisión sin precedentes, y acelerando notablemente los tiempos de construcción.



M4000

GRÚA COMPACTA



**¡SOLICITA
UNA DEMO!**

CARACTERÍSTICAS DESTACADAS



Dimensiones (A x L x P): 3,08 x 2,23 x 7,4 m



Peso: 25200 kg + 6600 kg de contrapeso



Capacidad de elevación: 40000 kg



Alcance máximo con Jib hidráulico: 42,5 m



Altura máxima de elevación con Jib hidráulico (desde el suelo): 48 m



Altura máxima de elevación (cabestrante subterráneo): -105 m

Ponte en contacto con nosotros:
dpt-comercial@palfinger.com

DESCUBRE
BG LIFT



“Reaching New Heights”, rueda de prensa de Tadano en Bauma

“Alcanzando nuevas alturas” es el lema de Tadano que reúne por primera vez nuevas marcas. En la rueda de prensa, Toshiaki Ujiie, President & CEO de Tadano, Ltd., explicó la historia de la empresa y contó la historia de la compañía con la adquisición en 2024 de Nagano y Manitex. Ahora han anunciado la adquisición de la empresa IHI Transport Machinery Co.,Ltd.

Tadano hoy es un sinónimo de excelencia. Tiene 16 fábricas a nivel mundial. Han apostado por la sostenibilidad. En 2023 lanzaron la primera grúa totalmente eléctrica. La compra de las empresas significa un nuevo Tadano. Su objetivo es estar al lado del cliente en todos los sectores.

“Queremos ser el socio eleve todas las ambiciones de los clientes. Esta feria de bauma es un punto de inflexión que muestra lo que significa este nuevo Tadano”, enfatizó Toshiaki Ujiie.

Dean Barley, President & CEO, Tadano America Corporation, Manitex International & Tadano Mantis Corporation, explicó cómo la empresa está apostando por la sostenibilidad.

Tienen uno de los portafolios de productos más grandes en elevación desde grúas sobre orugas, grúas móviles, grúas eléctricas, mini-grúas, pick & Carrier, grúa sobre camión, plataformas sobre camión, etc. Están invirtiendo mucho en la integración en las adquisiciones.

COMO NOVEDADES EN GRÚAS

- AC 5.120H-1
- AC 5.250L-2
- eGR-1000XLL-1
- CC 78.1250-1

COMO NOVEDADES EN PLATAFORMAS

- AS-23MJ (4WD)
- AS-20MC
- AS-63HD
- eAA-9MC

Su objetivo es reforzar el servicio en todos los productos. Con nuevos talleres, mejor disponibilidad de productos, estándar de servicio de “One Tadano” y mejorar la capacidad de servicio. Quieren que los clientes sean el centro de atención.



Toshiaki Ujiie, President & CEO de Tadano, Ltd



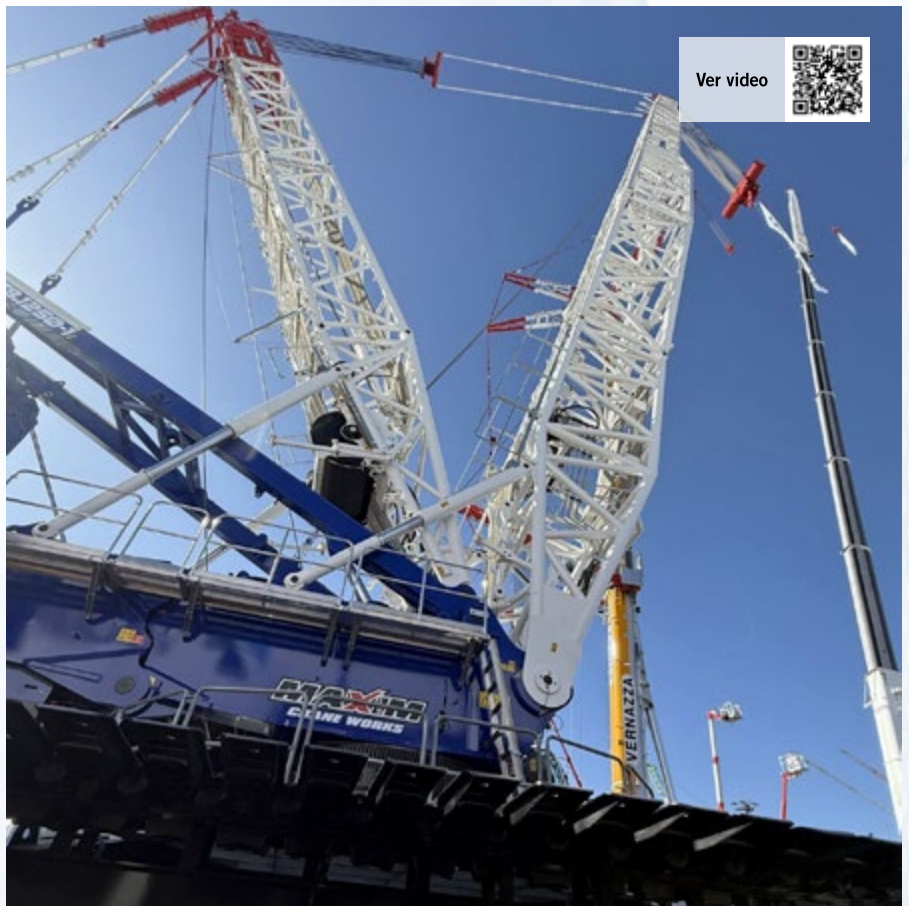
Dean Barley, President & CEO, Tadano America Corporation, Manitex International & Tadano Mantis Corporation

HERRAMIENTAS DIGITALES

Dean Barley explicó cómo están invirtiendo en soluciones digitales con un planeador de operaciones en 3D.

Tras la rueda de prensa, se celebró un momento destacado: la firma oficial con Maxim

Crane Works, LP, para la adquisición de la espectacular grúa Tadano Ltd. CC78.1250-1. Este importante acuerdo fue liderado por Toshiaki Ujiie, Presidente y CEO de Tadano Ltd., junto a Dean Barley, Presidente y CEO de Tadano America Corporation.



**NUEVA**

UNA CLASE PROPIA – REDEFINIDA

diseñada para enfrentar los desafíos de elevación más complejos, la CC 78.1250-1 establece un nuevo estándar en la industria. Con una imponente altura de gancho de 224,5 metros y una capacidad de elevación de 140 toneladas, destaca en aplicaciones de elevación de cargas pesadas, especialmente en los sectores de las infraestructuras, la industria petroquímica y de la energía eólica en expansión.

Su base reforzada de 3,5 metros brinda máxima estabilidad, mientras que las anchuras ajustables de las zapatas de oruga y un kit de grúa de pedestal (PC) opcional proporcionan una adaptabilidad inigualable en cualquier terreno.

Precisión, potencia y eficiencia redefinidas.

Reaching new heights

www.tadano.com

Tadano en Bauma 2025: «Reaching New Heights»

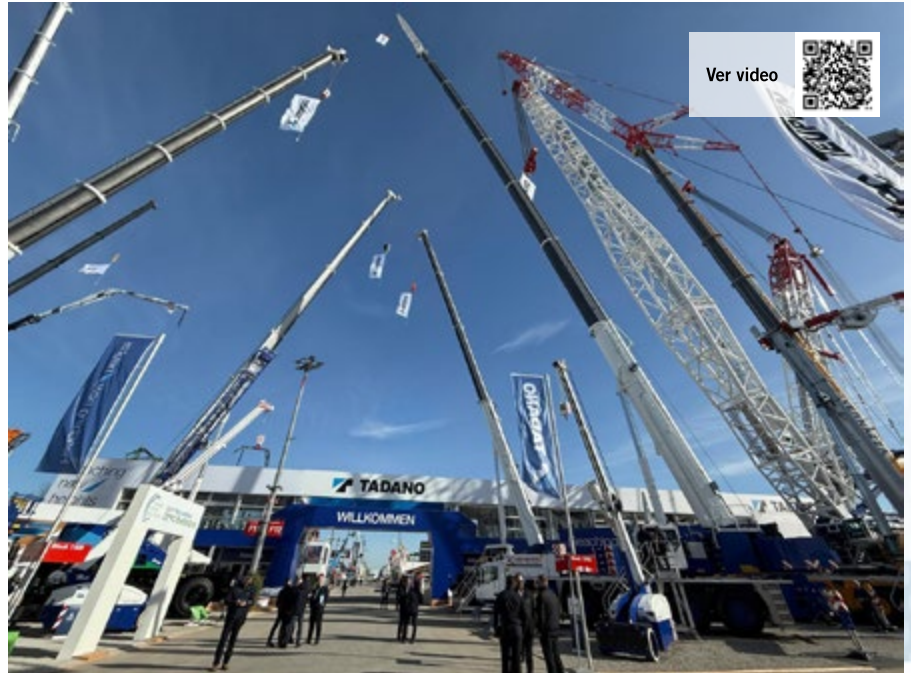
En febrero de 2025, Tadano participó en la feria Bauma en Múnich con una presentación destacada basada en la innovación, la sostenibilidad y la transformación digital. Esta participación representó una continuación clara de su proceso de transformación estructurado dentro de un plan de gestión a medio plazo con objetivos hasta 2026. El enfoque de Tadano se articuló en torno a cuatro pilares: descarbonización, expansión a nuevos mercados, optimización de procesos de fabricación y fortalecimiento del servicio mediante procesos innovadores.

Durante Bauma 2025, Tadano presentó por primera vez su gama global de productos, lo cual marcó una diferencia respecto a ferias anteriores en las que la atención se centraba en los mercados de EMEAR. Esta ampliación reflejó tanto su estrategia de crecimiento como la integración de nuevas marcas adquiridas. Uno de los lanzamientos más esperados fue la grúa AC 5.250L-2, una evolución del modelo AC 5.250-2, con una pluma principal de hasta 79 metros y una capacidad de carga de 736 tm. Además, Tadano sorprendió al presentar una nueva grúa sobre orugas con pluma de celosía, reforzando su posición como líder tecnológico en este sector.

Otro estreno relevante fue la presentación de sus plataformas elevadoras de trabajo aéreas, introducidas en Europa en enero de 2025 gracias a la adquisición de Nagano Industries. Con este movimiento, Tadano reforzó su objetivo de convertirse en el líder mundial en tecnología de elevación.

Tadano también amplió su presencia en nuevos mercados mediante adquisiciones clave como Manitex International y IHI Transport Machinery. Estas incorporaciones permitieron diversificar aún más su gama de productos incluyendo grúas articuladas, plataformas elevadoras, grúas pick and carry, y soluciones para puertos, aerogeneradores y construcción de grandes infraestructuras.

En el ámbito de la sostenibilidad, Tadano avanzó con fuerza en su compromiso de re-



ducir las emisiones de CO2. Su lema «Nuestra verdadera misión: Cero Emisiones» marcó su objetivo de reducir las emisiones de la empresa en un 25% y las de sus productos en un 35% para 2030, con miras a lograr cero emisiones netas en 2050. Entre las soluciones presentadas destacaron las grúas eléctricas EVOLT, el e-PACK, grúas híbridas y modelos para aerogeneradores offshore. La eGR-1000XLL-1, lanzada recientemente en

Norteamérica, fue una de las protagonistas del evento.

Para sostener esta demanda creciente, Tadano fortaleció sus sedes globales. En Alemania, invirtió en un nuevo centro de recambios en Lauf y en talleres de reparación en Zweibrücken. También se realizaron inversiones similares en Estados Unidos y Australia. Todo esto formó parte de su estrategia "One Tadano" para optimizar la eficiencia y mantener una calidad homogénea en todos los mercados.

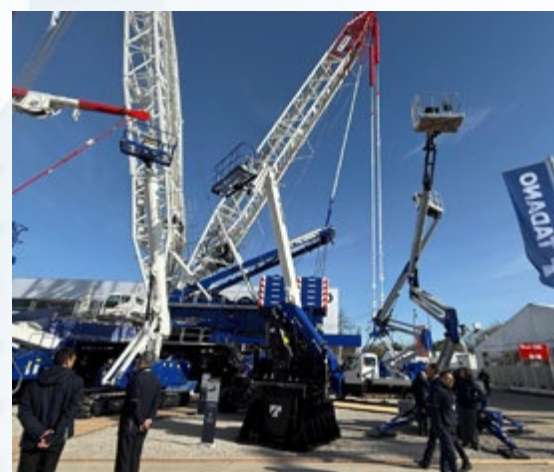
En cuanto a servicios digitales, Tadano apostó por herramientas innovadoras para mejo-





rar la eficiencia operativa y el mantenimiento. Se destacaron la app Tadano Pro, la app EVOLT, y la plataforma e-Service, que incluía soluciones como LiftAPI, HELLO-NET y el portal myTadano. Sin embargo, el mayor atractivo digital fue la presentación de «Hey Tadano», una herramienta de inteligencia artificial destinada a revolucionar la atención al cliente.

Tadano demostró en Bauma 2025 que su lema «Reaching New Heights» no era solo un eslogan, sino una realidad palpable. Con una oferta renovada, una clara orientación hacia la sostenibilidad, un fortalecimiento estructural y una apuesta firme por la innovación tecnológica, Tadano reafirmó su liderazgo global en el sector de la elevación y dejó claro que estaba preparada para competir en el futuro de esta industria.



Socage en Bauma 2025: My Socage, Serie Speed y sus Raptor en Bauma

En la feria Bauma 2025 celebrada en Múnich, la empresa italiana Socage, reconocida mundialmente por su liderazgo en la fabricación y comercialización de plataformas aéreas, destacó por su fuerte apuesta por la innovación tecnológica y la mejora del rendimiento. Gracias a su enfoque en la altura de trabajo, el alcance operativo y el desarrollo continuo, Socage consolidó su posición como uno de los principales referentes del sector.

Durante el evento, la compañía presentó importantes novedades, entre las que sobresalieron el portal de gestión MySocage y la innovadora serie Speed. Ambos desarrollos estuvieron orientados a mejorar la experiencia del cliente, optimizar el servicio postventa y aumentar la productividad y seguridad operativa.

MYSOCAGE: UNA REVOLUCIÓN EN EL SERVICIO AL CLIENTE

Socage introdujo MySocage, una herramienta digital diseñada para transformar la experiencia del usuario mediante una gestión postventa más eficiente. Este portal permitió a los clientes acceder fácilmente a información clave, controlar sus equipos y gestionar sus operaciones de forma más intuitiva y productiva. Con esta plataforma, Socage apostó por una estrategia centrada en la digitalización de los servicios, mejorando notablemente la relación entre la marca y sus usuarios.

SERIE SPEED: EFICIENCIA EN ESTABILIZACIÓN

Otra de las principales innovaciones fue la serie Speed, una gama de plataformas sobre camión equipadas con un avanzado sistema





de estabilización automática. Esta tecnología representó un importante avance frente a los sistemas manuales tradicionales, reduciendo tanto el tiempo de preparación como las maniobras necesarias para alcanzar una posición de trabajo segura.

Todos los modelos de la serie Speed incorporaron de serie tanto la estabilización automática como el cierre automático, lo que permiti

tió a los operadores ahorrar tiempo y operar con mayor seguridad, incluso desde el cesto.

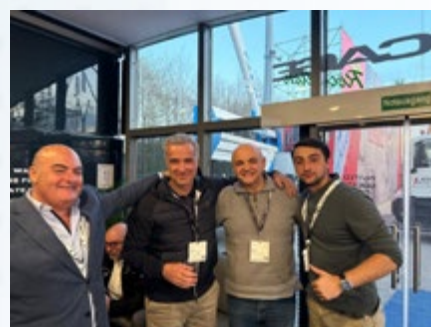
MODELOS DESTACADOS PRESENTADOS EN BAUMA 2025

En su stand FS 1204/10, Socage exhibió una selección de modelos avanzados:

- **forSte 18T Speed y forSte 19A Speed**, ambas montadas sobre Piaggio NP6, ofre-

cieron alturas de trabajo de hasta 18,70 metros y alcances laterales de 12 metros.

- **forSte 16A**, diseñada para pick-ups 4x2 y 4x4, alcanzó una altura de 15,50 metros con un alcance de 7,30 metros.
- **forSte 37DJ Speed**, modelo previamente presentado en Bauma 2019, destacó por su doble articulación, 37,30 metros de altura de trabajo y 21 metros de alcance lateral. Fue especialmente valorada por las





empresas de alquiler gracias a su sistema H+H, que proporcionó estabilización rápida y versátil.

- **forSte 75TJJ**, una de las estrellas de la feria, alcanzó una imponente altura de trabajo de 75 metros y un alcance lateral de 40 me-



tros, demostrando la capacidad de Socage para operar en los entornos más exigentes.

NOVEDADES: SOCAGE RAPTOR Y LA GAMA SE

Socage también aprovechó el evento para presentar su nueva línea de plataformas sobre orugas bajo el nombre Socage Raptor, enfocada en ofrecer seguridad y rendimiento en terrenos complejos. Entre los modelos exhibidos estuvieron:

- **Raptor 18S**, una plataforma compacta con 18 metros de altura de trabajo y 8,20 metros de alcance lateral.
- **Raptor 35S**, que combinó una altura de 35 metros con un alcance lateral de 21 metros y una capacidad de carga de 300 kg.

Adicionalmente, se lanzó la gama SE, una versión 100% eléctrica de la serie Raptor, impulsada por baterías de litio. Estas plataformas fueron diseñadas especialmente para entornos interiores o zonas con restricciones ambientales como hospitales, aeropuertos y centros comerciales. Entre ellas destacó el modelo Raptor 24SE, símbolo del compromiso de Socage con la sostenibilidad tecnológica.



TVH destaca en Bauma con innovación y soluciones globales para maquinaria de construcción

TVH, líder en el mercado de repuestos para maquinaria de construcción, marcó su presencia en Bauma, la feria más destacada del sector, con una impresionante exhibición de su catálogo. Con más de 8 millones de referencias, la empresa reafirmó su liderazgo y compromiso con la calidad y el servicio.

En el segmento de movimiento de tierras ligero, TVH presentó una gama de más de 5 millones de piezas compatibles con marcas reconocidas como Bobcat, JCB, Caterpillar y Kubota. Este amplio repertorio incluyó orugas de goma, componentes hidráulicos, motores, filtros y parabrisas. Además, TVH demostró su capacidad para proporcionar repuestos para equipos fuera de su gama habitual, atendiendo incluso a maquinaria de hasta 10 toneladas.

La oferta de TVH también se extendió a plataformas elevadoras móviles y manipuladores telescópicos, con más de 1,5 millones

y 450.000 referencias respectivamente. La empresa destacó por sus alianzas con fabricantes líderes de componentes hidráulicos, asientos y filtros, y su papel como centro oficial de reparación para marcas reconocidas en el mercado.

La participación de TVH en Bauma subrayó su compromiso con la innovación, la calidad del servicio y la disponibilidad de soluciones eficientes. La empresa continúa afianzando su posición global como un socio confiable para clientes de todo el mundo, ofreciendo repuestos de alta calidad y servicio técnico especializado.



FIABILIDAD - SEGURIDAD

LÍDERES en gestión de Programas de SEGUROS y GERENCIA DE RIESGOS para las empresas de maquinaria.

Consúltenos sin compromiso
915 179 080
alkoramad@alkora.es

www.alkora.es

ALKORA E.B.S. Correduría de Seguros y Reaseguros S.A.U.
 Inscripción Registro Dirección General de Seguros y Fondos de pensiones N° J-285 y RJ-0089.
 Seguro de Responsabilidad Civil Profesional y Capacidad Financiera
 Conforme a la Legislación en vigor. C.I.F.: A-01051747.

Faymonville en Bauma 2025

En Bauma 2025, el Grupo Faymonville presentó sus últimas innovaciones junto a las marcas MAX Trailer, Faymonville y Cometto. Destacó el estreno mundial del MAX710, un modelo modular, flexible y de alta calidad. Faymonville mostró la potente combinación CombiMAX PA-X, con una capacidad de car-

ga superior a 120 toneladas. Cometto, por su parte, presentó el Eco500, un vehículo autopropulsado compacto y versátil, disponible en versiones Diésel, Híbrida y Eléctrica. Además, el nuevo diseño del stand combinó modernidad y tradición, reflejando los valores de la empresa: calidad, innovación y cercanía.



Comansa

COMANSA mostró un nuevo modelo modular compacto y modelos de pluma abatible. También presentó Cranemate, su sistema digital de monitoreo en tiempo real.



Ormig en Bauma 2025: Grúas eléctricas eficientes y sostenibles

Ormig presentó sus destacadas grúas eléctricas Pick & Carry durante Bauma 2025, enfocándose en dos modelos principales:

- **100iE:** Con una capacidad de 100 toneladas, este modelo ofrece configuraciones modulares y una cabeza oscilante hidráulica, ideal para operaciones de gran escala con alta precisión y seguridad.

- **15iE:** Diseñado para espacios interiores, este modelo compacto incluye control remoto completo, ofreciendo comodidad y versatilidad en entornos más restringidos.

Ormig enfatizó las ventajas de sus grúas eléctricas, como precisión, seguridad, sostenibilidad y adaptabilidad, reafirmando su compromiso con soluciones de elevación limpias y eficientes.



ORMIG S.p.A. Piazzale Ormig | Ovada (AL) ITALY
Tel. +39 0143.80051 | E-mail: mktg@ormigspa.com
www.ormig.com



Merlo en Bauma 2025: Innovación en la gama ROTO y tecnología avanzada

Merlo presentó su renovada gama ROTO, incluyendo los modelos ROTO50.18S, ROTO60.22R y ROTO60.35S Plus, que destacan por un diseño más compacto y ligero, junto con mejoras en seguridad, ergonomía y rendimiento.

- ROTO50.18S:** Este modelo combina un diseño compacto y ligero con una capacidad de carga mejorada. Ofrece una altura máxima de elevación de 18 metros y está diseñado para ser eficiente en espacios reducidos. Incluye un sistema de retorno automático del brazo a posiciones memorizadas (Set-point) y simulación del diagrama de carga para mayor precisión.
- ROTO60.22R:** Este modelo de rotación continua está optimizado para el mercado de alquiler, con una gestión simplificada que lo hace ideal para usuarios ocasionales. Ofrece una altura de elevación de 22 metros y mantiene la estabilidad de la carga mediante movimientos cartesianos avanzados.
- ROTO60.35S Plus:** Es el modelo más avanzado de la gama, con una capacidad de carga de hasta 35 toneladas y una altura de elevación de 35 metros. Incorpora un innovador control remoto que permite operar desde la cabina, la plataforma o el suelo, garantizando seguridad y funcionalidad en cualquier contexto operativo.



Todos los modelos destacan por su diseño compacto, mejoras electrónicas y capacidad de alcanzar velocidades de hasta 40 km/h (dependiendo de las normativas locales). Merlo ha rediseñado componentes clave como el brazo telescópico y los circuitos hidráulicos y electrónicos para maximizar el rendimiento.

Entre las novedades, también presentaron un control remoto innovador con funcionalidades ampliadas y mayor precisión, además de mejoras electrónicas como:

- Retorno automático del brazo a posiciones memorizadas (Set-point).
- Simulación del diagrama de carga.
- Movimientos cartesianos para mantener la estabilidad de la carga.



Telescópicos Estabilizados

Desde siempre el primero de la clase.



CAPACIDAD

3 → 5



POTENCIA

75 → 143



ALTURA
ELEVACIÓN

10 → 18



merlo.com

MERLO
IBERICA

Los telescópicos Estabilizados están compuestos por modelos equipados con estabilizadores delanteros que no superan el perfil del chasis, estudiados para garantizar una mayor estabilidad y seguridad en caso de manipulación de cargas y elevación de personas a elevadas alturas de trabajo. Los Estabilizados se pueden equipar con diferentes contenidos tecnológicos exclusivos, como la cabina suspendida, la traslación lateral del brazo y el corrector de inclinación transversal, ofreciéndole al cliente soluciones a medida de sus necesidades.

Transgrúas, premiado como Mejor Distribuidor de Jekko durante la feria Bauma

Durante la última edición de la feria Bauma, uno de los eventos más relevantes del sector de la maquinaria a nivel internacional, la firma italiana Jekko reconoció a Transgrúas como su Mejor Distribuidor del Año. Este galardón premia el compromiso, la profesionalidad y el excelente trabajo de desarrollo de mercado que la empresa española ha realizado en el segmento de las minigrúas.

El reconocimiento fue entregado en el stand de Jekko, en un ambiente de celebración que puso en valor la colaboración entre ambas compañías. Ian Trenzano, responsable de ventas internacionales en Transgrúas, destacó: “Hemos apostado fuerte por las minigrúas en España, y este premio es el resultado de muchos años de esfuerzo, atención al cliente y trabajo conjunto con el equipo de Jekko. Estamos muy agradecidos y motivados para seguir creciendo juntos.”

Por su parte, el equipo directivo de Jekko expresó su satisfacción por los logros alcanzados por su distribuidor en España: “Transgrúas ha demostrado ser un socio ejemplar. Estamos muy orgullosos del trabajo que han realizado para posicionar nuestras máquinas en el mercado español, y de cómo representan los valores de calidad, innovación y cercanía al cliente que caracterizan a Jekko.”

Este premio refuerza la posición de Transgrúas como uno de los actores clave en el sector de elevación en España, consolidan-

do su papel como referente en soluciones de elevación compacta y minigrúas.



Imer en Bauma

Imer presentó sus plataformas sobre orugas, un modelo de 15 m y otro de 23 m de altura de trabajo con doble articulación; el IM R 20 DA, recientemente lanzado, con 20 m de altura de trabajo y doble articulación; un nuevo modelo de 18 m de altura de trabajo con articulación simple, presentado en primicia absoluta, que amplió la gama “spider” de IMER Access. También el IM 5080, para uso en interiores y exteriores, con dirección eléctrica en las ruedas delanteras, tracción eléctrica en las traseras y plataforma extensible y el IM 12090 AC, con 14 m de altura de trabajo en interior y 9,4 m en exterior, equipada con motores eléctricos de tracción en corriente alterna y baterías AGM. Para uso off-road, se exhibió la IM 13180 DE, una plataforma de tijera con 14,8 m de altura de trabajo y motorización bi-energy (diésel-eléctrica).



snorkel

NEW!!



SNORKEL S3013 MINI

- ✓ Tracción y dirección eléctrica
- ✓ Plataforma extensible
- ✓ Apta para uso interior y exterior
- ✓ Peso: 794kg
- ✓ Capacidad de carga: 272kg
- ✓ Altura de trabajo: 5,8m



Más información:
INFO@AHERNIBERICA.ES

Multitel Pagliero muestra innovación en Bauma 2025

Multitel Pagliero presentó en Bauma 2025 siete modelos de maquinaria y una plataforma montada en camión de más de 3,5 toneladas, representativa de la gama de alta elevación. Multitel Pagliero destaca el compromiso de la compañía para satisfacer las necesidades de los clientes y adaptarse a las tendencias del mercado global. Cada modelo mostró tecnología avanzada y un diseño innovador, subrayando el liderazgo de la marca en la industria.

Destaca la plataforma articulada MXE 160, montada en un Ford Ranger 4x4, diseñada para terrenos difíciles y trabajos como construcción o mantenimiento. Ofrece una altura de trabajo de 15,70 m y una capacidad máxima de 250 kg.

Incorpora tecnología avanzada para maniobras precisas y sistemas para reducir el impacto ambiental, como un motor Euro 6d y opciones de telemetría para monitoreo remoto. Su diseño compacto facilita su uso en zonas urbanas estrechas.

La MZ250 fue uno de los mayores éxitos de Multitel Pagliero y llegó a establecer un estándar en plataformas articuladas, convirtiéndose en una de las más utilizadas en Europa. En el Reino Unido, destacaba como el modelo más apreciado por usuarios finales, empresas de diversos sectores y constructoras, gracias a su chasis compacto, su distancia entre ejes de 3 metros y su excelente radio de giro, que facilitaban el acceso a áreas difíciles. Montada sobre un camión Iveco de



3,5 toneladas, ofrece una altura de trabajo de 25,10 m y un alcance horizontal de hasta 14,35 m, con capacidad de carga variable según la distancia. Su brazo articulado también permitía trabajar bajo el nivel del suelo, hasta -2,5 m.

sistema de telemetría para diagnóstico y monitoreo remoto.

La plataforma MZ350 fue desarrollada siguiendo la geometría de la MZ250 y montada en un camión de 12 toneladas. Alcanza una altura máxima de 35,30 m y un alcance horizontal de 20 m, con capacidades de carga de 80 kg, 200 kg y 360 kg dependiendo del alcance. Su torreta con rotación continua de 450°, junto con su brazo articulado y la plataforma auto-nivelante, proporcionan precisión en áreas de trabajo con obstáculos. También está disponible un paquete híbrido con baterías de litio para ofrecer autonomía de un día completo en modo eléctrico.

Además, las características de la MZ250 fueron mejoradas con la tecnología EVE, que incluía estabilización automática, almacenamiento simplificado y movimientos proporcionales simultáneos para mayor fluidez y precisión. Desde los paneles de control, los operadores podían controlar su posición con sensores avanzados y aprovechar tecnologías adicionales como MUSA, para optimizar el rendimiento según las condiciones, y un





En cuanto a las plataformas telescópicas, los modelos MTE 270 EX y MT 162 EX destacaron por su maniobrabilidad y eficiencia. El MTE 270 EX alcanza una altura de trabajo de 27 m, mientras que el MT 162 EX llega a los 16,15 m, con capacidades de carga ajustables según el alcance. Ambos incluyen tecnologías como la telemetría y el sistema MUSA para optimizar rendimiento. Multitel Pagliero también desarrolla la tecnología híbrida con el modelo 160 ALU, conocido por su facilidad de uso y versatilidad. Este modelo híbrido se mejoró con un ciclo de trabajo de 8 horas, y fue seguido por otros modelos como el MTE 230, que destacan por su eficiencia y operación silenciosa en modo eléctrico.

La gama de plataformas completamente eléctricas AXON comenzó en 2023 con el modelo MT 162 AXON, expandiéndose luego con los modelos SMX 250 y SMX 210. Para 2025, en Bauma, destacaba la plataforma telescópica MJE 250, montada en un Iveco e-Daily eléctrico. Con una altura máxima de 24,70 m y un alcance de 16,50 m, podía operar hasta -3,5 m bajo el nivel del suelo. Su energía proviene de baterías de 37 kW que alimentaban tanto el camión como la plataforma, asegurando una eficiencia energética sobresaliente.

Por otro lado, la SMX 210, lanzada también en Bauma, es una plataforma tipo araña con 21,20 m de altura máxima y un diseño compacto de 2.500 kg, ideal para espacios reducidos y transporte fácil. Sus baterías de litio proporcionan hasta 8 horas de trabajo con una recarga de 4 horas.

La estrella de Bauma 2025 fue el modelo MJE 710, una plataforma montada en un camión Volvo FMX, diseñada para trabajos a gran altura con una impresionante capacidad de 70,6 m. Este modelo incluye innovaciones como un sistema interno de cables, brazos telescópicos avanzados y controles electrohidráulicos precisos. Además, su capacidad de carga adaptable y la posibilidad de transformarse en grúa la convierten en una solución versátil y eficiente para trabajos complejos.



A CADA UNO LA SUYA



Made in Multitel.
Únicos en construcción.

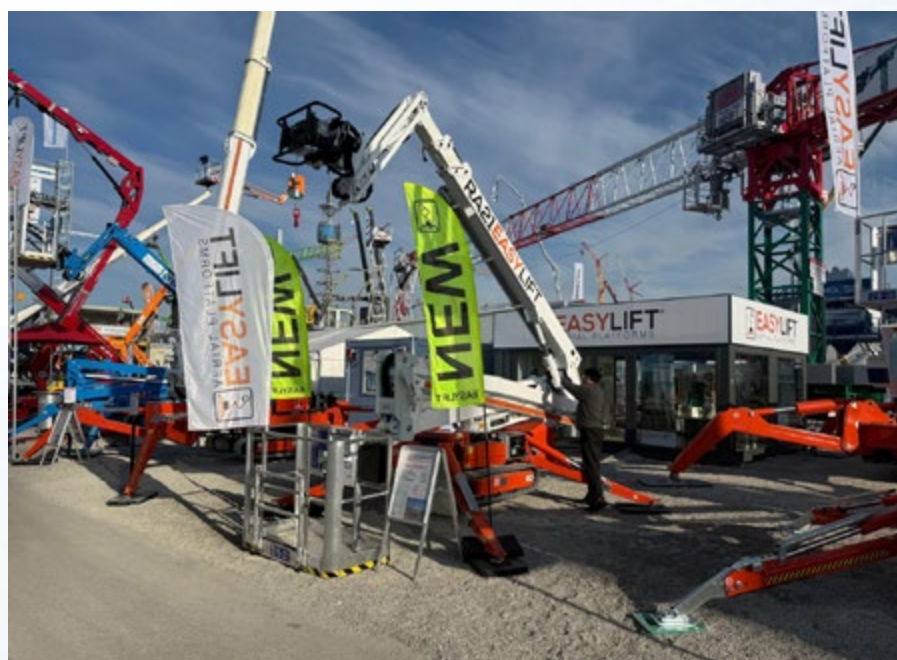
MULTITEL
SINCE 1911

WWW.MULTITELGROUP.COM

Easy Lift en Bauma 2025

Easy Lift participó en la feria con su distribuidor alemán, Rothlehner Arbeitsbühnen. Presentó sus últimas innovaciones en el sector de la elevación, destacando el lanzamiento exclusivo de la nueva plataforma sobre orugas RA21. Este modelo ofrecía una versatilidad excepcional, alto rendimiento y tecnología avanzada, siendo especialmente útil para trabajos de mantenimiento, instalaciones y poda. La RA21 alcanzaba una altura de trabajo de 21 metros, un alcance horizontal de 10 metros, y destacaba por sus dimensiones compactas (4,5 m de largo y 0,83 m de ancho sin la cesta), lo que facilitaba su uso en espacios reducidos. Tenía un peso de 2.850 kg, una capacidad de carga de 230 kg en la cesta con rotación de 160°, y un brazo articulado orientable en 90°, ofreciendo gran flexibilidad. Estuvo disponible en versiones con motor de combustión y eléctrico, batería y opción híbrida.

Además de la RA21, Easy Lift exhibió otros modelos de plataformas sobre orugas: la R180, RA24, RA31 y RA53. La R180, modelo más vendido de la gama pequeña, alcanzaba casi 18 metros de altura y era adecuada para trabajos interiores y exteriores. La RA24, equipada con doble pantógrafo, llegaba a los 24 metros de altura con un alcance horizontal de 12 metros y 230 kg en la cesta sin restricciones. La RA31, muy popular entre los arboristas estadounidenses, permitía operar a casi 31 metros de altura y trabajar en negativo hasta -7,5 metros. Por su parte, la RA53, el modelo más grande de la gama, alcanzaba los 53 metros de altura, siendo ideal para la instalación de antenas, aerogeneradores, paneles solares, líneas eléctricas y grandes cubiertas industriales.



Con su presencia en Bauma 2025, Easy Lift reafirmó su compromiso con la innovación, la seguridad y la eficiencia en el sector de la elevación.



EASYLIFT
AERIAL PLATFORMS
WELCOME TO OUR SIMPLE INSIDE™ WORLD

WE ARE YOUR WINNING TEAM

PLATAFORMAS DE ARANA DESDE 13 HASTA 53 M.

AHERN
SOLUTIONS

Deposited on

Jekko

Jekko presentó en Bauma 2025 una amplia gama de innovaciones en tecnología de elevación y manipulación, incluyendo actualizaciones en sus minipickers, minigrúas y grúas articuladas sobre orugas. Mostró nuevos modelos con batería, accesorios mejorados y soluciones avanzadas de conectividad con telemática inteligente, además de incorporar al catálogo nuevas familias de productos que ampliaron su oferta para diversas aplicaciones industriales.

En bauma pudimos ver:

MINIPICKERS

Modelos mejorados: MPK06.2, MPK10.2 con diseño modular y MPK20.2 completamente rediseñado con batería de litio.

MINIGRÚAS

Todas funcionan con baterías de iones de litio, con opciones diésel + eléctrico.

Modelos destacados:

- SPX328 EVO con mayor capacidad de elevación en baja estabilidad.
- SPX328 EVO+ con integración innovadora de herramienta/grúa.
- SPX532.2 con nuevo sistema de estabilidad y software actualizado.
- SPX650 con estabilizadores regulables.
- SPX1280, el modelo más grande, con capacidad pick & carry.

GRÚAS ARTICULADAS SOBRE CADENAS

- Electrificación en modelos como la nueva JF235CL con batería de iones de litio.
- Modelos renovados: JF545.2 y la potente JF990.

IMPLEMENTOS

Nuevas herramientas como el Manipulador para Vigas y Tubos JIB1000GR, cestas para personas y kits de sierra de pinza.

SOLUCIONES DE CONECTIVIDAD

J-Link para gestión remota, mantenimiento predictivo y optimización de flotas.

6 NUEVAS FAMILIAS DE PRODUCTOS

- JCX80, una grúa telescópica sobre orugas sin estabilizadores, ideal para espacios reducidos.
- TRX32, una grúa compacta sobre camión de 3,2 toneladas.

Uno de los aspectos más destacados fue el proyecto MAXX – Mobile Assembly X-System, desarrollado en colaboración con KUKA, Fundermax y la Universidad RWTH de Aquisgrán. Y galardonado en los Premios de Innovación de Bauma 2025 en la categoría de Investigación.

MAXX introduce un enfoque innovador en la automatización de la construcción mediante la implementación de un sistema ‘plug & produce’ para un montaje semiautomatizado y sin andamios en la rehabilitación de edificios.

PROYECTO MAXX – MOBILE ASSEMBLY X-SYSTEM

El sistema consta de una plataforma colocada en la fachada mediante un mecanismo accionado por cable, facilitado por una grúa móvil Jekko. Un robot Kuka, equipado con un sistema multisensor especializado, posiciona con precisión los paneles de fachada de Fundermax, que se transportan mediante un almacén integrado en la plataforma, y los fija a la subestructura.

Una característica destacada de MAXX es su colaboración totalmente automatizada entre robot y grúa. El robot Kuka se comunica di-

rectamente con la grúa Jekko vía 5G, controlando sus movimientos para elevar la plataforma a la siguiente posición en el proceso de instalación. Esta interacción fluida elimina la necesidad de control manual o programación por parte del operador, permitiéndole centrarse en los controles de calidad y seguridad.



Marchetti

Marchetti presentó en Bauma su nueva grúa urbana eléctrica Trio OE, una grúa todo te-



reno de 15 toneladas. Esta máquina integró una pluma telescópica de cinco secciones con un alcance de 21 metros y capacidad de hasta cuatro toneladas en punta, además de una cabina basculante y un sistema de tracción y dirección en las cuatro ruedas.

Su batería de litio le permitió operar a velocidades de hasta 40 km/h, destacando por su diseño compacto, eficiencia energética y versatilidad para trabajos urbanos. Fue una muestra clara del avance de Marchetti hacia la electrificación del sector.



#MadeForLiftingHeroes

Jekko **diseña**
innovación para el futuro
del levantamiento



jekko-cranes.com



JMG Cranes en Bauma 2025: Innovación eléctrica y versatilidad industrial

JMG Cranes presentó una atractiva selección de grúas eléctricas Pick & Carry en Bauma 2025, destacándose por su eficiencia y cero emisiones. Entre los modelos exhibidos estuvieron el MC650, MC45SB, MC130S y la carretilla telescópica modular MC100.08, ideales para interiores, espacios reducidos y entornos industriales exigentes.



precisas en espacios reducidos. Incluye características como un sistema de cambio rápido de pluma, batería de litio con autonomía de hasta 8 horas, y opciones como cabrestante hidráulico y pluma mecánica



La empresa resaltó su enfoque humano, con un equipo técnico y comercial comprometido y la participación del chef Andrea Vaccari, quien ofreció platos italianos tradicionales en el stand. JMG equilibró sostenibilidad, innovación y hospitalidad, consolidando su imagen de marca accesible pero tecnológicamente avanzada.

- **MC650:** Una grúa Pick & Carry cabinada que combina potencia y flexibilidad. Incorpora un sistema de contrapeso automático, desmontable y autotransportable, exclusivo de JMG. Este sistema permite ajustar la configuración del contrapeso según el peso a levantar, maximizando la capacidad de carga.

- **MC45SB:** Una grúa radiocontrolada compacta, más pequeña que una carretilla elevadora de 3 toneladas, pero con mayor capacidad de carga (hasta 4,5 toneladas). Ofrece 8 horas de autonomía y es ideal para espacios reducidos. Su motor eléctrico y control remoto garantizan un entorno de trabajo sin emisiones, ruido ni vibraciones.

- **MC130S:** Este modelo destaca por su versatilidad y eficiencia en operaciones industriales exigentes. Aunque no encontré detalles específicos en los resultados, es conocido por su capacidad de adaptarse a diferentes aplicaciones.

- **MC100.08:** Una carretilla telescópica modular con capacidad máxima de 15 toneladas. Su diseño compacto permite maniobras



A73
STAND

4th Edition

HydrogEn Expo

21-23 May 2025
Piacenza, Italy.



JMG



Funded by
the European Union
NextGenerationEU

CMC en Bauma

CMC mostró sus plataformas aéreas sobre orugas, destacando modelos como el S20, diseñada para ofrecer un alto rendimiento incluso en espacios reducidos a 20 m; El modelo S15, con

una altura de trabajo de hasta 15 metros y un diseño compacto, es ideal tanto para tareas en interiores como en exteriores donde la maniobrabilidad en espacios estrechos es esencial.

El modelo S18F, es uno de los modelos más valorados por su estabilidad y capacidad de carga. Con 18 m de altura de trabajo, su innovador sistema de estabilización permite trabajar con precisión en superficies inclinadas, garantizando la máxima seguridad. S30, el modelo insignia para quienes necesitan una gran altura de trabajo y con una altura operativa de 30 metros. S23, una plataforma diseñada para ofrecer lo mejor en términos de altura y capacidad operativa en 23 m. Estos modelos destacan por su versatilidad, estabilidad y seguridad para trabajos en altura.

Realizaron demostraciones en vivo de su tecnología y ofrecieron asesoramiento especializado en su stand.



CMC se expande en Francia gracias a la colaboración con Axéo All Road

En Múnich, durante la feria Bauma, CMC anunció con entusiasmo su entrada oficial al mercado francés, consolidando su presencia internacional gracias a una alianza estratégica con AXEO ALL ROAD, la nueva división especializada en soluciones para trabajo en altura de la reconocida empresa KLAAS ALL ROAD.

Esta colaboración marca un paso importante para CMC, que busca fortalecer su posición en Europa ofreciendo a los profesionales franceses soluciones innovadoras y de alto rendimiento para trabajos en altura.



La Extraordinaria
CMC S20
Súper rendimiento
en todas las
situaciones.



GIS 2025
25 - 27 Septiembre 2025
Stand L82-M108



Ágil, compacta y versátil más allá de cualquier límite, la CMC S20 es la plataforma aérea tipo araña que te da el poder de intervenir con rapidez y eficacia en cualquier situación.

CMC
THE SPECIALIFT

Descubre sus sorprendentes características utilizando el código QR aquí al lado.

UNIC en Bauma 2025 con mandos Scanreco y la UM445

En el marco de Bauma 2025, UNIC reafirma su posición como empresa innovadora tecnológicamente con dos anuncios: la implementación del renovado sistema de mandos a distancia SCANRECO y el lanzamiento de su Minigrúa de araña grúa eléctrica UM445, marcando un hito en eficiencia y sostenibilidad para el sector.

REVOLUCIÓN EN EL CONTROL CON SCANRECO

Tras dos años de desarrollo, el sistema SCANRECO se ha integrado en toda la gama de mini grúas de UNIC, ofreciendo sincronización avanzada de datos y gráficos a color en tiempo real. Este sistema garantiza un control optimizado y preciso, mejorando significativamente la experiencia del operador.

EL ESTRENO DE LA MINIGRÚA DE ARAÑA UM445

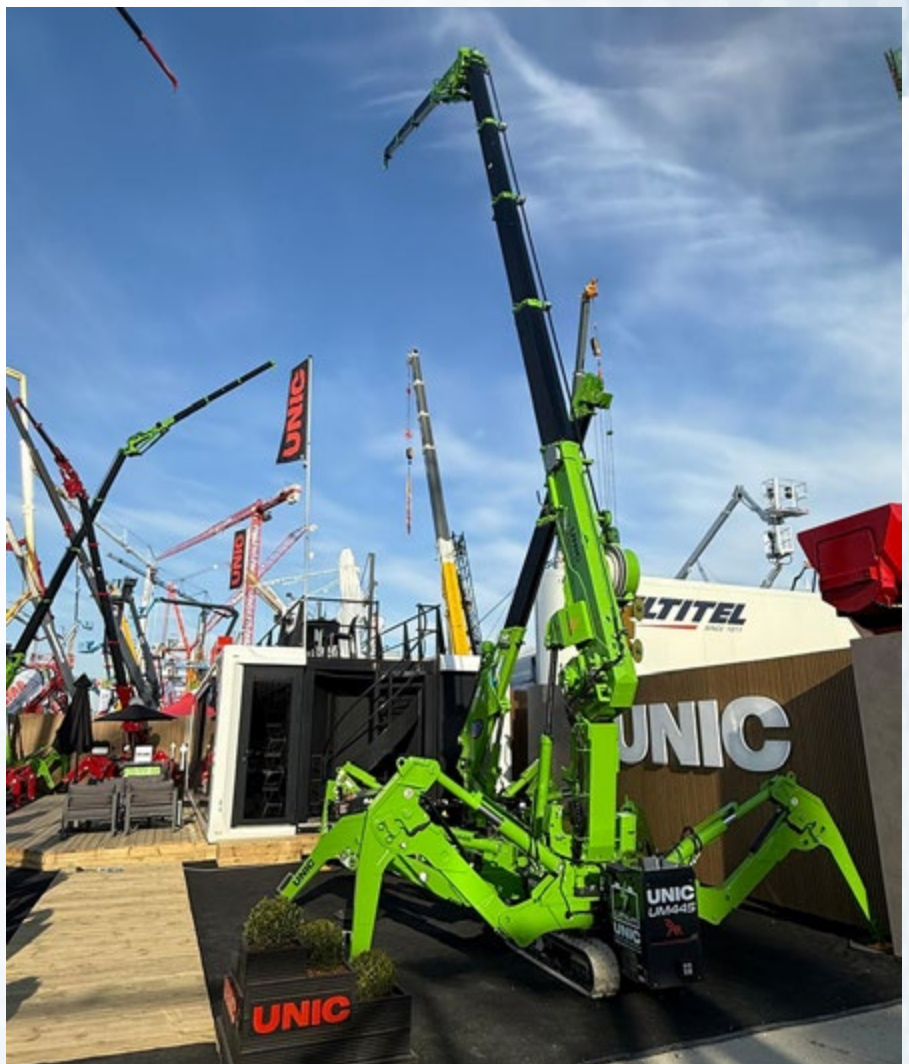
UNIC Cranes Europe aprovechó la feria para presentar la nueva UM445, una grúa araña alimentada por batería de ion-litio. Este modelo combina potencia y sostenibilidad, destacando con una capacidad de elevación de 4 toneladas, una altura máxima de trabajo de 11 metros y un radio de 9,8 metros. Gracias al brazo hidráulico telescópico, la UM445 amplía sus capacidades con un rango de trabajo de 170°, una altura extendida de 17,5 metros y un radio operativo de 15,6 metros, ideal para tareas complejas.

DISEÑO FUNCIONAL Y SOSTENIBLE

La grúa UM445 presenta tecnología avanzada, como "carga mientras está en uso" y operación silenciosa con cero emisiones, garantizando un rendimiento amigable con el medio ambiente. Con características como estabilizadores variables, una columna emergente y orugas ajustables, la UM445 es perfecta para trabajar en espacios reducidos. Además, la función de auto-nivelación asegura una estabilidad impecable.

UN ESTÁNDAR RENOVADO PARA EL SECTOR

Con estos avances, UNIC posiciona tanto a los mandos SCANRECO como a la UM445 como referentes tecnológicos del mercado. La combinación de precisión, facilidad de uso y enfoque en sostenibilidad marca un nuevo estándar en la industria de la elevación.



REDUCE TUS EMISIONES, ELEVA TUS ESTÁNDARES

LA NUEVA ERA ELÉCTRICA:

MANITOU lanza las gamas Oxygen y asume el reto de las energías renovables.
Reduce tus emisiones y tu consumo de energía sin renunciar a la calidad MANITOU.

- Rendimiento sin cambios
- Mayor versatilidad
- Uso simplificado

Para una electrificación sin compromisos.



NUEVAS GAMAS



Escanea este código o visita
www.oxygen.manitou.com
para descubrir las nuevas gamas Oxygen

 **MANITOU**
HANDLING YOUR WORLD

Bravi Platforms en Bauma

Bravi Platforms en Bauma con innovadoras soluciones de elevación.

En Bauma, Bravi Platforms presentó la Leonardo HD, una plataforma diseñada para duplicar la productividad y reducir costos mediante la optimización de la gestión del operador. Gracias a su diseño intuitivo y máxima autonomía, esta plataforma eliminó la necesidad de trabajar en pareja, minimizando la pérdida de tiempo y maximizando la eficiencia en cada etapa de la actividad. Con bajos costos operativos y un sistema de soporte eficiente, la Leonardo HD ofreció un ROI garantizado en menos de dos años.

Además, Bravi exhibió su gama de plataformas, incluyendo los modelos Sprint y Spin-Go, orientados a mejorar la eficiencia en logística y manejo de mercancías. Estas soluciones innovadoras destacaron por su capacidad de reemplazar equipos sobredimensionados, optimizando operaciones y reforzando la seguridad en trabajos a alturas bajas.



Spierings Mobile Cranes renueva su imagen y apuesta por la sostenibilidad en Bauma 2025

Spierings Mobile Cranes aprovechó Bauma 2025 para presentar su renovada imagen de marca y la grúa SK1265-AT5 eLift, reafirmando su compromiso con una elevación sin emisiones. Con su lema "anywhere, anytime, anyhow", la empresa destacó la versatilidad de su nueva grúa, diseñada con un chasis compacto, alta capacidad de carga y

bajas emisiones. Este modelo combinó innovación, sostenibilidad y facilidad de uso, reafirmando su liderazgo en soluciones móviles y sostenibles.

En el stand FS1002/1, la grúa cobró vida con espectáculos en vivo dos veces al día, brindando una experiencia interactiva a los asis-

tentes. Además de su innovación tecnológica, Spierings ofreció hospitalidad con su tradicional sopa de guisantes y queso holandés, creando un ambiente cálido y distintivo. Su nueva identidad visual, acompañada del próximo lanzamiento de su sitio web, marcó el inicio de una nueva etapa centrada en la sostenibilidad.



¡Con **Sprint TL** cambiar neumáticos es muy sencillo!

Sprint Tire Lifter está diseñada para elevar de forma segura al operador y los neumáticos, colocándolos a la altura ideal para una manipulación rápida y sin esfuerzo.

Compatible con **neumáticos de SUV** hasta **800 mm** de diámetro

Altura operativa **hasta 5 m**

Compartimento de elevación motorizado con **capacidad hasta 150 kg**

Diseño compacto, ideal para espacios reducidos



BRAMI
PLATFORMS

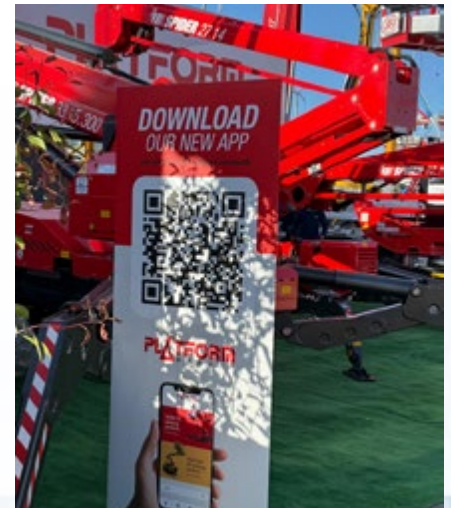
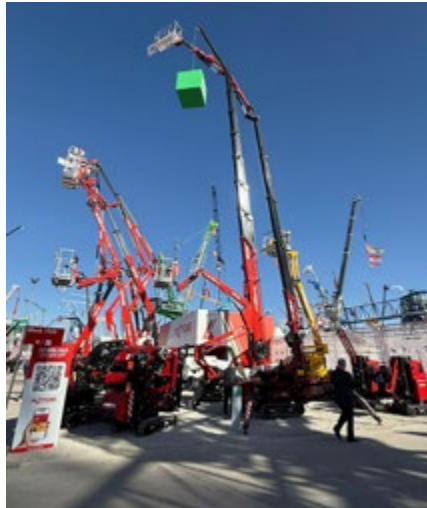
Platform Basket en Bauma 2025: Innovación y sostenibilidad en plataformas elevadoras

Platform Basket llevó a Bauma 2025 una amplia gama de plataformas elevadoras innovadoras, destacando modelos eléctricos, sobre orugas, mini-grúas y soluciones ferroviarias. En su stand FS 1103/2, mostró la plataforma ferroviaria RR14, líder en ventas, así como las plataformas compactas Heron 10 y 10 SB, diseñadas para espacios reducidos. También presentó mini-grúas Elma como la PCR12, MCX90 y MCX110, reconocidas por su potencia en espacios limitados.

Los visitantes pudieron conocer también los modelos de plataformas sobre orugas 15.70, 18.95 y 20.95, diseñados para terrenos irregulares, así como la nueva 54T, considerada la plataforma telescópica sobre orugas más alta del mundo. La gama eléctrica, compuesta por los modelos 22.10, 27.14 y 33.15, evidenció el compromiso de Platform Basket con la sostenibilidad y el trabajo en entornos urbanos y delicados.

MODELOS DESTACADOS

- **Plataformas ferroviarias:** La RR14, Plataforma ferroviaria líder en ventas, diseñada para operar tanto en vías como en tierra. Ofrece gran estabilidad y seguridad, ideal para trabajos en líneas ferroviarias y terrenos complicados.





- **Plataformas compactas:** Heron 10 y 10 SB, ideales para espacios reducidos y alta maniobrabilidad.
- **Mini-grúas Elma:** Modelos PCR12, MCX90 y MCX110, reconocidos por su potencia en áreas limitadas.
- **Plataformas sobre orugas:** Modelos como 15.70, 18.95 y 20.95, diseñados para terrenos irregulares, y la nueva 54T, la plataforma telescópica sobre orugas más alta del mundo, diseñada para alcanzar alturas extremas con total estabilidad y seguridad. Es una solución ideal para trabajos exigentes en construcción y mantenimiento.
- **Gama eléctrica:** Incluye los modelos 22.10, 27.14 y 33.15, ideales para entornos urbanos y delicados.



PLATFORM BASKET

FIABILIDAD, FUERZA
Y ALTA TECNOLOGÍA

RAISING THE STANDARDS

Platform Basket ofrece una gama inigualable de **plataformas aéreas** de trabajo, reconocidas a nivel mundial por su versatilidad, facilidad de uso y fiabilidad.



**PLATFORM
BASKET**

Via Montessori, 1 - 42028 Poggio (RE) Italy
Ph. +39 0522 967666 - Fax +39 0522 967667
E-mail: info@platformbasket.com

platformbasket.com

MADE IN ITALY

Fassi presenta en Bauma 2025 las últimas incorporaciones a su innovadora gama Techno

Toda innovación nace de la capacidad de imaginar lo que todavía no existe y de transformarlo en realidad. Es la valentía de superar los límites, de reescribir lo posible y de traducir la tecnología en valor concreto. Fassi, que en este 2025 celebra su 60 aniversario, lo demuestra una vez más expandiendo la gama Techno con seis nuevas grúas que redefinen los estándares de la elevación. La Bauma 2025 ha sido el escenario de este nuevo capítulo, donde la innovación, la tecnología y la visión confluyen para escribir el futuro del sector.

UNA GAMA QUE SIGUE EVOLUCIONANDO

Los nuevos modelos que amplían la gama Techno son: F2350RL-HXP Techno, F1050R.2-HXP Techno, F905R-HXP Techno, F805R.2-HXP Techno, F705R.2-HXP Techno y F605R.2-HXP Techno.

Estas nuevas grúas pasan a formar parte de una familia que Fassi comenzó a introducir en el mercado en 2021 con la F1450R-HXP Techno, seguida por la F1750R-HXP Techno y por la F1250R-HXP Techno. La constante evolución de la gama confirma el compromiso de la empresa en ofrecer soluciones cada vez más avanzadas, en respuesta a las necesidades de un mercado en continua transformación.

EL SALTO GENERACIONAL DE LA GAMA TECHNO

Las nuevas grúas Techno representan un cambio de paradigma en el mundo de la elevación. Diseñadas para garantizar mayor capacidad de carga y precisión operativa, ofrecen un perfecto equilibrio entre ligereza y resistencia. La adopción de materiales innovadores y geometrías estructurales avanzadas permite prestaciones superiores tanto en vertical como en horizontal, sin compromisos en la estabilidad.



El núcleo tecnológico de esta evolución es un sistema electrónico avanzado, concebido para optimizar cada fase del trabajo. De la introducción de una interfaz de control más intuitiva a la integración de nuevas funcionalidades de estabilización, cada detalle ha sido

diseñado para mejorar la eficiencia y la seguridad del operador. El resultado es una gama que une potencia, precisión y versatilidad, adaptándose con agilidad a las necesidades de un sector en continua evolución.

F2350RL-HXP TECHNO: LA GRÚA FASSI MÁS POTENTE DE SIEMPRE

En la cima de la gama se encuentra la nueva F2350RL-HXP Techno, una grúa que redefine los límites de la potencia y de la innovación. Primera del mundo con 18 extensiones hidráulicas, esta máquina representa una evolución sin precedentes en el sector. Pensada para su instalación en vehículos con un peso total máximo de 40 toneladas, mantiene una longitud inferior a los 10 metros, combinando así agilidad operativa y unas prestaciones extraordinarias. Su





El sistema de control de estabilidad FSC Techno permite adaptar la estabilidad de la grúa a las distintas condiciones operativas, mejorando la seguridad y la eficiencia. Esta grúa no solo es una evolución de la gama Techno, sino una auténtica revolución destinada a marcar la línea del futuro de la elevación.

Con la culminación de la gama Techno, Fassi sigue escribiendo el futuro del sector, ofreciendo a los profesionales de la elevación instrumentos con unas prestaciones cada vez mejores y tecnológicamente avanzados. La empresa confirma su voluntad de ir más allá, transformando la innovación en valor concreto para sus clientes.

brazo principal, un metro más largo que el modelo anterior, F2150RL, permite alcanzar nuevas cotas en términos de alcance y capacidad de elevación, gracias al uso de las nuevas prolongas hidráulicas L956L, L957L y L958L. La innovación tecnológica es el auténtico motor de esta grúa: la sección decagonal X-Design del brazo y de las extensiones telescópicas, unida al sistema

electrónico FX990, garantiza una distribución ideal de los esfuerzos y una gestión dinámica de los movimientos.

La F2350RL-HXP Techno es también la primera grúa de la gama que extiende la tecnología X-Design a la prolonga hidráulica, aprovechando plenamente el potencial derivado de un diseño innovador.



Dieci en Bauma con su nueva gama Pegasus y equipos eléctricos innovadores

DIECI presentó en Bauma su renovada gama Pegasus, una serie de manipuladores telescópicos giratorios dividida en tres versiones clave:

- **Pegasus Essential:** con rotación no continua de 400°, este modelo destacó por sus costos reducidos y mantenimiento simplificado al eliminar AdBlue.
- **Pegasus Classic:** el modelo 60.22 hizo su debut, ofreciendo más de 2000 m² de área operativa, rotación continua de la torre y soluciones tecnológicas avanzadas.
- **Pegasus Elite:** los dos nuevos manipuladores telescópicos giratorios se centraron en seguridad, productividad y eficiencia, incorporando el innovador sistema Hi-Vision, con inteligencia artificial y computer vision para optimizar la seguridad.

Además, DIECI exhibió sus manipuladores eléctricos Apollo-e 26.6 y Apollo-e Smart 20.4, con alturas de elevación de 6 metros y capacidades de 2600 kg y 2000 kg, respectivamente. Estos modelos, ágiles y maniobrables, cuentan con baterías de litio LiFePo

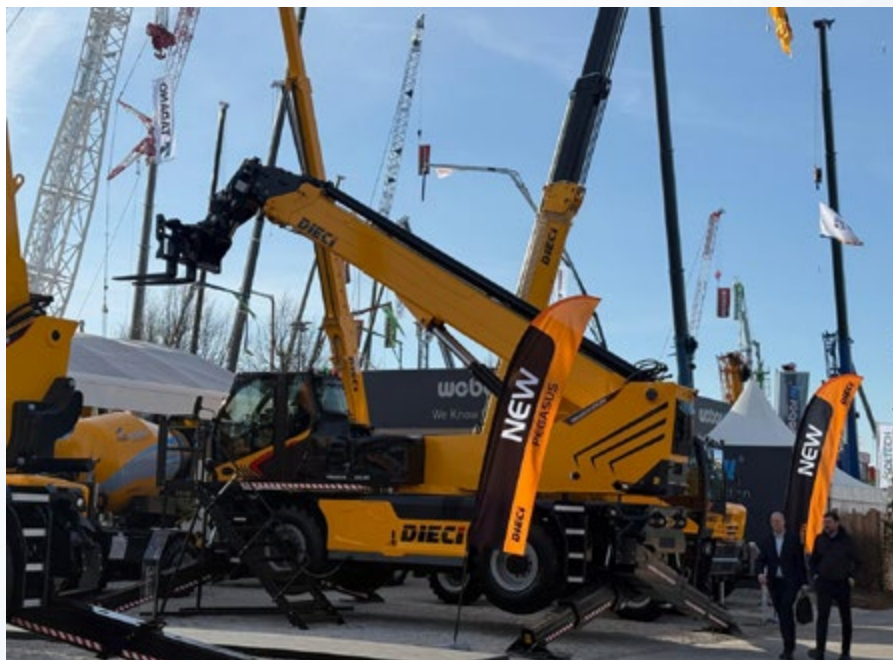
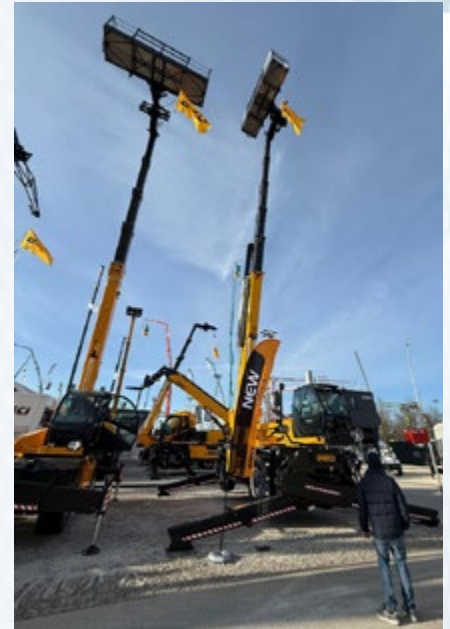


de 44 kWh, sistemas de carga multifunción y transmisiones optimizadas para reducir el desperdicio energético.

DIECI reafirmó su compromiso con la innovación y eficiencia, destacándose en la industria de maquinaria y construcción.



Entre las innovaciones destacadas se presentó el sistema galardonado Fast Attach, que permite conectar herramientas mecánicas, hidráulicas y eléctricas con un solo movimiento desde la cabina o mediante mando a distancia. La configuración modular y retrocompatibilidad también aseguraron su aplicación en herramientas de conexión manual ya existentes en el mercado, reduciendo significativamente el tiempo de inactividad y eliminando operaciones manuales.



Manitowoc reconoce la fidelidad de Grúas García con un premio especial durante Bauma

Durante la celebración de la feria Bauma, uno de los encuentros más relevantes a nivel internacional para el sector de la maquinaria y la elevación, Manitowoc quiso rendir homenaje a uno de sus clientes más fieles en España: Grúas García.



En un acto cercano y emotivo, Francisco de Borja, responsable de Manitowoc para el mercado español, hizo entrega de una placa conmemorativa a la empresa Grúas García en reconocimiento a su compromiso, fidelidad y constante apoyo a la marca. Este gesto simboliza la estrecha colaboración que ha unido a ambas compañías a lo largo de los

años. Francisco de Borja explica a Movicar-ga: “Grúas García es un ejemplo de empresa familiar que trabajan con sus clientes de manera muy cercana. Para nosotros es un honor tenerles como clientes. Son muchos años los que llevamos trabajando juntos y desde aquí me gustaría agradecerles personalmente el trato y la confianza depositada en Grove”.

Desde Grúas García, tanto Bernardino García como Ángel García han querido mostrar su agradecimiento por este reconocimiento, destacando el excelente trato recibido desde el primer día. “Estamos muy satisfechos, no solo con la calidad de las grúas Grove, sino también con el servicio técnico, la atención comercial y todo lo que rodea a Manitowoc”, señalaron. Para Grúas García, apostar por Grove ha sido una decisión estratégica basada en la confianza y la experiencia positiva acumulada a lo largo del tiempo. La fiabilidad de las máquinas, la tecnología incorporada y el respaldo postventa han sido pilares fundamentales para mantener una relación sólida y duradera con la marca.



Este reconocimiento por parte de Manitowoc refuerza el valor de las relaciones a largo plazo y pone en valor el papel fundamental de empresas como Grúas García en el desarrollo y consolidación del mercado de grúas en España.

Si utiliza uno de estos,

necesita uno de estos.



La autoridad mundial en plataformas de trabajo en altura

Formación disponible en más de 10 idiomas. Módulo de eLearning ya disponible.

IPAF, a través de sus centros de formación homologados, forma a más de 150.000 operadores cada año en el uso seguro y eficaz de las plataformas aéreas.

La tarjeta PAL de IPAF es la prueba de que ha cumplido con los requisitos legales en términos de formación, además de ser reconocida a nivel mundial como una capacitación de alta calidad y avalada por la mayoría de los fabricantes.

Encuentre su centro de formación más cercano en www.ipaf.org/es

El programa de formación de IPAF está Certificado por TÜV Según la ISO 18878. Formación certificada conforme a la UNE 58923.



Ritchie Bros. en Bauma 2025: Inteligencia de Mercado y Soluciones Integrales a las empresas para “Vender al Mundo”

Ritchie Bros., líder global en gestión de activos y disposición, presenta su completa gama de soluciones en Bauma 2025 para ayudar a las empresas de construcción a “Vender al Mundo”.

INTELIGENCIA DE MERCADO PARA DECISIONES MÁS INTELIGENTES

En un contexto de desafíos en 2024, como el aumento de costos de construcción y tasas de interés, el sector de la construcción europea muestra signos de recuperación en 2025. Para guiar a las empresas en este panorama, Ritchie Bros. presenta el eBook exclusivo “El estado del equipo usado en la construcción europea: Revisión 2024”, basado en datos detallados de Mascus y subastas de Ritchie Bros.

PUNTOS DESTACADOS DEL EBOOK

- **Mini Excavadoras lideran ventas:** Incremento del 5% en el precio medio, a pesar de una caída en ventas totales.
- **Mayor disponibilidad de equipos:** Incremento en manipuladores telescópicos (+36%), minicargadoras (+35%) y plataformas elevadoras (+21%).
- **Demanda cambiante:** Disminución en camiones articulados (-35%) y montacargas diésel (-25%).

SOLUCIONES INTEGRALES PARA TODAS LAS ETAPAS DEL CICLO DE VIDA DEL EQUIPO

Ritchie Bros. ofrece una experiencia fluida a través de plataformas transaccionales y servicios complementarios, abordando desafíos como optimización de flotas, costos operativos y valoración de activos.

SOLUCIONES CLAVE

- **Ritchie Bros. Auctioneers:** Subastas sin reservas que maximizan alcance y valor de mercado.
- **Marketplace-E:** Ventas negociadas en línea con orientación experta.
- **Mascus:** Servicio para listar y gestionar flotas.
- **Rouse:** Valoraciones de equipos para optimizar flotas y aumentar ingresos.
- **SmartEquip:** Reducción de costos mediante procesos eficientes de mantenimiento y adquisición de piezas.

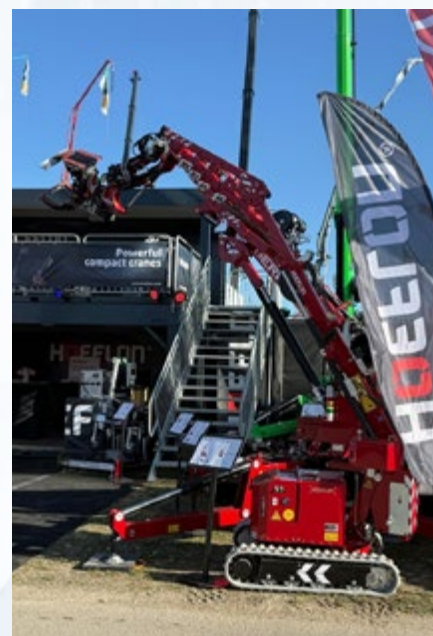


Hoeflon destaca con innovación en minigrúas compactas en Bauma 2025

Durante su participación en Bauma 2025, Hoeflon impresionó con la presentación de su avanzada gama de minigrúas compactas, diseñadas para brindar versatilidad y eficiencia en proyectos de construcción y transporte. La línea incluyó los modelos C1e, C4e, C6e, C10e y C30e, con capacidades de carga que varían desde 550 kg hasta 9000 kg y alturas de elevación entre 5,6 y 22 metros. Estas grúas combinan tamaño compacto con funcionalidad robusta, adaptándose a espacios reducidos y trabajos exigentes.

Además, Hoeflon introdujo los carriers TC1 y TC1 Plus, especialmente diseñados para transportar equipos en áreas con limitaciones de espacio. Estos carriers optimizan la logística y manejo de maquinaria, ofreciendo una solución práctica para desafíos operativos.

Otro destacado en su exhibición fue el accesorio Jib 5, que amplía el alcance y la precisión de las minigrúas, brindando mayor flexibilidad para trabajos detallados y específicos.



HOEFLON®

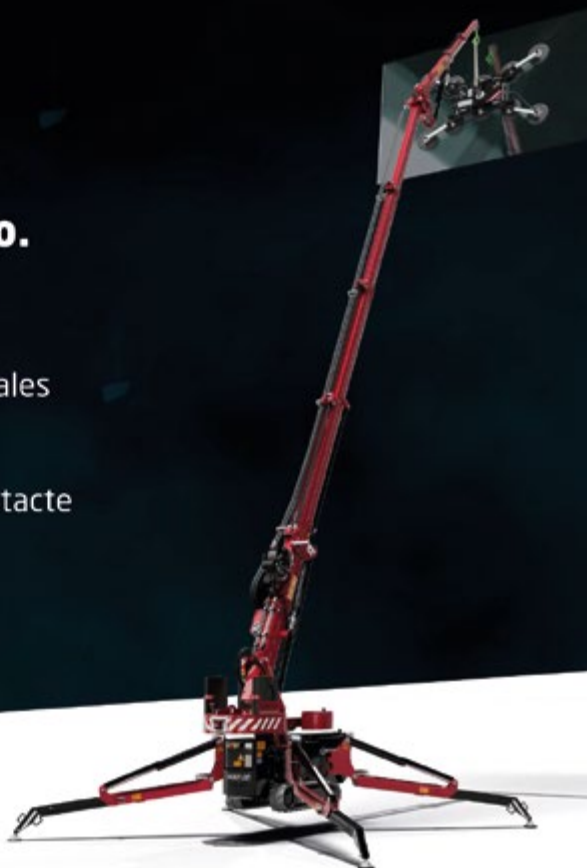
**La grúa más precisa.
Adecuada para cualquier trabajo.**

Las minigrúas Hoeflon ofrecen un rendimiento potente con un diseño compacto y una impresionante capacidad de elevación. Son ideales para proyectos de construcción e industriales.

Para ventas y servicio en España, por favor contacte con nuestro distribuidor autorizado Geogruas.

Gracias a todos los que visitaron nuestro stand en la Bauma!

hoeflon.es
sales@hoeflon.com
+31 342 400 288



Manitowoc presentó innovadores productos y servicios integrales en Bauma 2025

Manitowoc exhibió una amplia gama de productos y soluciones de soporte durante toda la vida útil de sus grúas en la feria bauma 2025 en Múnich, Alemania. Entre las novedades, destacaron grúas híbridas eléctricas, herramientas digitales avanzadas y una oferta ampliada de servicios posventa. La compañía reforzó así su posición como proveedor integral de soluciones de izaje eficientes y sostenibles.

COMPROMISO CON LA SOSTENIBILIDAD

Durante el evento, Manitowoc demostró su apuesta por un futuro más ecológico con la presentación de grúas todoterreno híbridas enchufables Grove, como los modelos GMK5150L-1e y GMK5150XLe. Estas grúas incorporaban superestructuras totalmente electrificadas capaces de operar sin emisiones durante casi cinco horas, con recarga mediante conexión a la red eléctrica o generadores. En condiciones conectadas, podían trabajar sin emisiones hasta por 20 horas. Además, admitían el uso de combustible HVO 100, lo que reducía hasta en un 90 % las emisiones durante el desplazamiento. También se destacó la grúa automontante Potain Igo M 24-19 por su eficiencia energética.

GROVE MUESTRA SU VISIÓN DEL FUTURO CON EL PROTOTIPO GMK5250L-2 EN BAUMA 2025

Manitowoc, durante la feria Bauma 2025, presentó el prototipo GMK5250L-2, anticipando la próxima generación de grúas Grove todo terreno. Este modelo, similar al GMK5250L-1, cuenta con cinco ejes y una capacidad de 250 toneladas, y su lanzamiento está previsto para 2027. Actualmente, se



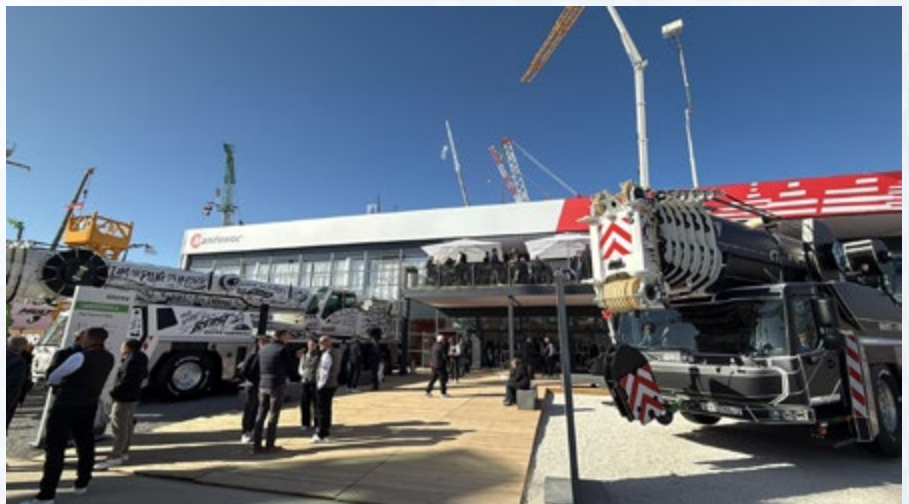
Ver video

encuentra en desarrollo intensivo, incluyendo la evaluación de la "Voz del Cliente" (VOC), donde propietarios y operadores aportan comentarios.

ciendo cálculos integrados de tablas de carga y una mayor versatilidad de los estabilizadores.

El diseño de la GMK5250L-2 llamó la atención por sus nuevas cabinas: la de la superestructura fue completamente rediseñada, mientras que la del chasis se adaptó de modelos más pequeños, ampliándose para máquinas mayores. Internamente, el sistema CCS 2.0, junto con MAXbase™ 2.0, permitió configuraciones más flexibles en obra, ofre-

Otras innovaciones incluyeron tecnologías de asistencia, como cámaras adicionales para seguridad vial y en obra. Según Andreas Cremer, vicepresidente y gerente de producto, se implementaron mejoras ergonómicas en las cabinas, como controles avanzados y una puerta abatible en la superestructura, resultado de comentarios recopilados en el proceso VOC.



Diseñada para cumplir con normativas actuales y futuras, como la EN 13000, la GMK5250L-2 seguirá en pruebas exhaustivas en Alemania antes de su entrega en 2027. Este prototipo promete flexibilidad, seguridad y eficiencia, marcando un hito en el desarrollo de grúas todo terreno.

PRESENTACIÓN DE LA GRÚA GHC200: LA MAYOR GRÚA SOBRE ORUGAS DE GROVE

Manitowoc presentó su mayor grúa hidráulica telescópica sobre orugas, la Grove GHC200, con una capacidad de 160 t y pluma de 56,4 m. Se diseñó para proyectos exigentes y ofreció tablas de carga optimizadas incluso en pendientes de hasta 4°. Incluyó una extensión de 21,8 m y alcanzó una altura en punta de 81 m. Su sistema de transporte modular y autoensamblaje facilitó la logística, mientras que su cabina ergonómica con cámaras y visibilidad inclinada mejoró la experiencia del operador.

MEJORAS EN EFICIENCIA Y RENDIMIENTO

Manitowoc mostró varios avances tecnológicos diseñados para mejorar la eficiencia y el rendimiento en obra. Las grúas automontantes Potain Hup M 28-22 e Igo M 24-19 ofrecieron tiempos de montaje reducidos y dimensiones compactas para facilitar su transporte. La Potain MR 309 debutó como una solución pensada para sitios de trabajo congestionados, con menor radio fuera de servicio y montaje más sencillo, fruto del enfoque centrado en el cliente a través del programa “Voz del Cliente” (VOC).

Además, la compañía introdujo kits de lubricación automática para prolongar la vida útil de sus grúas móviles Grove y actualizó el sistema hidráulico de colocación y extracción de pasadores en los mástiles Potain K, optimizando el proceso de ensamblaje de grúas torre.

CONECTIVIDAD INTELIGENTE

El enfoque tecnológico también se evidenció con la integración de plataformas digitales como Grove CONNECT™ y la aplicación Potain CONNECT™ Assist 4G. Estas herramientas permitieron a los operadores gestionar flotas, hacer diagnósticos remotos y realizar actualizaciones inalámbricas del sistema



Equipo de Manitowoc en España, Elisio Rangel, Francisco de Borja y Antonio Sánchez.

de control CCS de Manitowoc, mejorando así la eficiencia operativa.

También se presentó el nuevo control remoto ProTECHtor™ para grúas Potain con CCS. Este dispositivo ofrecía un control exclusivo durante el mantenimiento, permitiendo activar o desactivar movimientos, emitir alertas audiovisuales para advertir al personal cercano y funcionar como sistema de bloqueo

de emergencia. Todo esto ayudó a reducir el tiempo de inactividad y aumentar la seguridad en las intervenciones técnicas.

SOPORTE INTEGRAL DURANTE EL CICLO DE VIDA ÚTIL

Manitowoc reforzó su compromiso con el cliente a través de una oferta más sólida de servicios posventa. El programa de reacondicionamiento EnCORE permitió restaurar grúas usadas a sus especificaciones originales con garantía de un año. Además, la compañía amplió su línea de grúas usadas certificadas como una alternativa rentable a los equipos nuevos, brindando flexibilidad a los clientes que deseaban ampliar sus flotas.



Dingli en Bauma 2025: Innovaciones en equipos de elevación

DINGLI destacó en Bauma 2025 con la presentación de su avanzada Serie T, que incluye el brazo telescópico diésel BT44RT y el brazo articulado híbrido BA44HRT. Ambos modelos de 44 metros están disponibles en versiones diésel, eléctricas e híbridas, y comparten una plataforma unificada con un 85% de componentes comunes, lo que facilita el mantenimiento y mejora la eficiencia.

CARACTERÍSTICAS DESTACADAS DE LA SERIE T

- Expansión del eje patentada con un solo botón.
- Excelente transportabilidad.
- Máxima seguridad.
- Flexibilidad superior en la conducción.

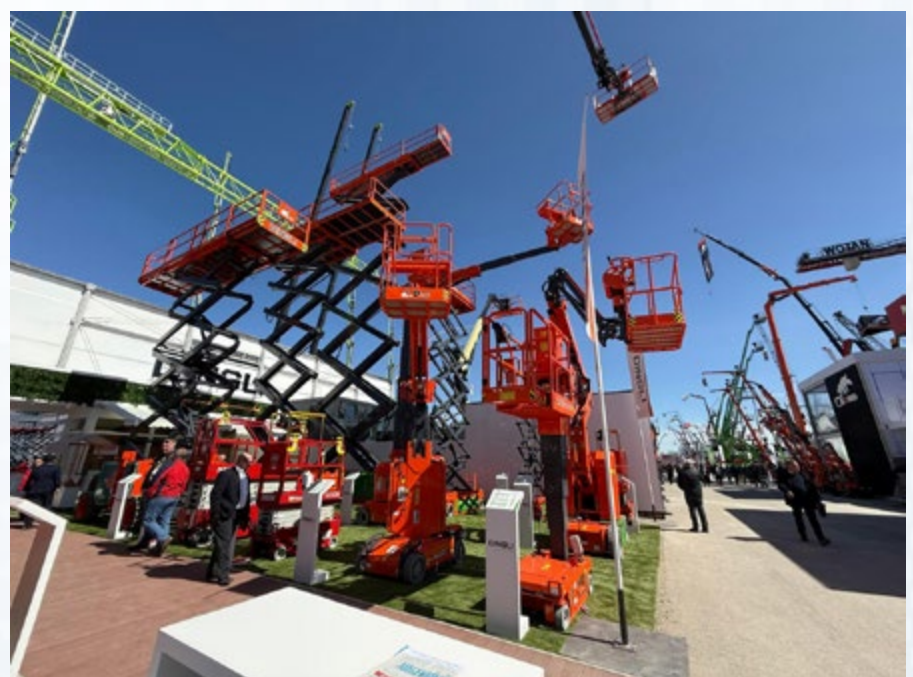
El modelo híbrido BA44HRT se destacó por su alcance horizontal de 22,97 m, una altura libre sobre obstáculos de 18,8 m y un alcance bajo el nivel del suelo de 9,65 m.

OTRAS SERIES EXHIBIDAS

- Serie M: El confiable brazo BA28BERT de 28 m con jib oscilante, valorado por su versatilidad.
- Serie D: El innovador BA16CMRT2, un brazo mild-hybrid de 16 m que combina un motor de baja potencia con una batería de litio de alta capacidad.
- Serie eléctrica: Modelos como el BA12NE, lanzado el año pasado, y el nuevo BA12RT, diseñado sin voladizo trasero, con capacidad de ascenso del 45% y una plataforma opcional de gran tamaño.

OTROS EQUIPOS EXHIBIDOS

DINGLI también mostró sus tijeras líderes en la industria, como la JCPT3214DC, una tijera estrecha de 32 m, y el modelo mid-hybrid JCPT1823MRT2 con ejes integrados. Entre los mini brazos destacaron el AMWP11.5-8200AC, el más vendido de su serie de mástiles, y la tijera sin aceite premiada en los IAPA.



DINGLI reafirmó su liderazgo en la innovación de equipos de elevación, ofreciendo soluciones avanzadas y sostenibles para el sector.



TII Scheuerle transforma el transporte pesado con soluciones innovadoras en Bauma 2025

TII SCHEUERLE, parte del Grupo TII, presentó en Bauma 2025 una gama de soluciones de transporte pesado que destacaron por su versatilidad y eficiencia económica. Mostraron remolques de cama baja EuroCompact U9 con plataformas doblemente telescópicas y un innovador cuello de cisne, diseñados para transportar maquinaria pesada y contenedores de hasta 48 toneladas. También introdujeron una plataforma convertible para excavadoras y vehículos agrícolas, destacando su funcionalidad “dos en uno”.

Además, la empresa exhibió módulos pesados K25 y transportadores SPMT, incluyendo

una demostración de compatibilidad entre distintas generaciones gracias a su programa de modernización. Esta capacidad de actualización tecnológica permite a los usuarios extender la vida útil de sus equipos y adap-

tarse a los desafíos logísticos actuales. TII complementó su oferta con servicios digitales, diagnóstico remoto y soporte global, consolidándose como un socio integral para el transporte especializado.

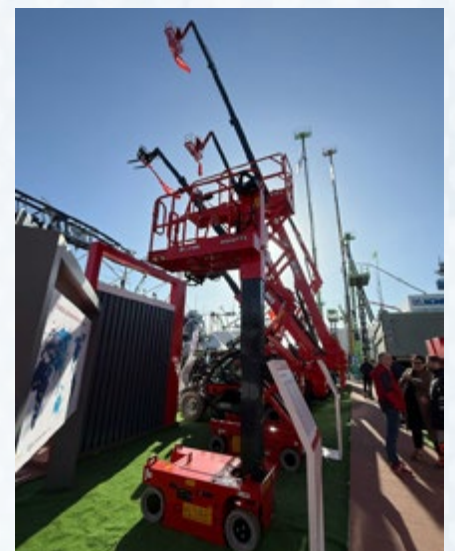


LGMG destacó sus innovaciones ecológicas en Bauma 2025

LGMG presentó en Bauma 2025 —la feria líder mundial de maquinaria de construcción— una amplia gama de productos de primer nivel, incluyendo plataformas elevadoras, maquinaria para minería y equipos de manipulación de materiales, mostrando sus innovaciones de vanguardia y la sólida potencia de la marca.



En respuesta a la creciente demanda mundial de soluciones de construcción eficientes y respetuosas con el medio ambiente, LGMG exhibió sus innovadores productos eléctricos





de la serie -2. Tras su exitoso lanzamiento en Bauma China el pasado noviembre, estas máquinas de última generación se presentaron por primera vez en Europa.

Tanto la plataforma telescópica T26JE-2 como la articulada AR20JE-2 funcionaban con una batería de litio de gran capacidad de 80 V y estaban equipadas con un motor de imanes permanentes sincronizados (PMSM) como motor de elevación. Este sistema avanzado integraba el motor y el controlador en una sola unidad libre de mantenimiento, lo que garantizaba una fiabilidad duradera. El PMSM mejoraba significativamente la eficiencia, reduciendo el consumo de energía y los costes operativos, marcando una importante innovación en todos los modelos eléctricos de la serie -2 de LGMG.

La plataforma vertical eléctrica M0407TE con extensión de plataforma fue una versión mejo-

rada del modelo original. Con un chasis ultradelgado, cuerpo ligero y gran maniobrabilidad, se convirtió en una herramienta transformadora para los clientes que necesitaban mejorar su productividad en espacios reducidos, como almacenes, centros comerciales y trabajos de renovación interior, ayudando a mejorar la eficiencia y reducir los costes operativos.

También destacaron en el stand de LGMG los manipuladores telescópicos de última generación, especialmente el primer manipulador telescópico eléctrico H625E, lo que reafirmó el compromiso de la empresa con el desarrollo de productos versátiles y fiables para una amplia gama de industrias.

Otro equipo avanzado de manipulación de materiales fueron las carretillas elevadoras eléctricas con batería de litio, que también debutaron en Europa durante Bauma. La tecnología de carga rápida mejoraba enormemente la eficiencia operativa, permitiendo cambios rápidos entre distintos lugares de trabajo para responder a las necesidades cambiantes de las industrias modernas.

Con el impulso global hacia la reducción de emisiones de carbono, LGMG aplicó el concepto de "Construcción inteligente, servicio superior", adaptándose estrechamente a las necesidades del mercado y de los usuarios, y desarrollando activamente soluciones de construcción ecológicas, eficientes e inteligentes, reforzando su misión de contribuir a un futuro más sostenible.



Nootboom en Bauma 2025: Innovación en transporte especializado

Nootboom presentó cuatro remolques revolucionarios durante Bauma 2025, destacando dos modelos diseñados para el transporte de grandes componentes de aerogeneradores: el Mega Windmill Trailer XXL y el Super Wing Carrier XL, marcando nuevos estándares en transporte excepcional por carretera.

Además, exhibió el remolque Manoovr de seis ejes con canal para excavadoras, que refleja su compromiso con la sostenibilidad, facilidad operativa y la reducción de costos.

Con estas innovaciones, Nootboom consolidó su liderazgo en soluciones avanzadas de transporte especializado, acompañado de un equipo técnico para ofrecer atención directa a los visitantes.

MEGA WINDMILL TRAILER XXL Y EL SUPER WING CARRIER XL

- **Mega Windmill Trailer XXL:** Diseñado para transportar componentes de aerogeneradores de gran tamaño, como secciones de torre con diámetros de 2,85 m a 6,1 m y góndolas de turbinas. Este remolque cuenta con un bastidor en doble A ajustable hidráulicamente y un sistema de sujeción de tres puntos, lo que garantiza tiempos de carga y descarga más cortos. Su capacidad de carga es de aproximadamente 100 toneladas, y su suspensión neumática proporciona estabilidad adicional y facilidad de operación.

- **Super Wing Carrier XL:** Especialmente diseñado para transportar palas de aerogenerado-



res extremadamente largas, de hasta 70 metros. Este remolque cuenta con un chasis de alta resistencia que evita torsiones durante el transporte y ejes pendulares que ofrecen un

ángulo de dirección de 60 grados. Además, su cuello hidráulico ajustable en altura permite mayor flexibilidad y seguridad al sortear obstáculos.





Nootboom celebra Bauma 2025 con la primera venta de la góndola EURO-67-03 PX3

En el marco de la feria Bauma 2025, Nootboom ha llevado a cabo la primera venta de su innovadora góndola EURO-67-03 PX3 a la empresa Transportes Mavi.



La góndola EURO-67-03 PX3, diseñada para superar los desafíos más exigentes del transporte pesado, ha sido adquirida por la empresa Transportes Mavi, con sede en Castellón. Este modelo representa la culminación de décadas de experiencia e ingeniería avanzada, ofreciendo una combinación única de capacidad de carga, maniobrabilidad y eficiencia operativa.

EURO-PX3, la tercera generación de EURO-PX góndolas de cama rebajada con ejes pendulares (oscilantes). Este último modelo está diseñado para superar los límites de rendimiento, eficiencia y duración, proporcionando a las empresas de transporte una novedosa solución para las cargas pesadas.

PERFECCIONADO PARA LAS NECESIDADES DE TRANSPORTE PESADO

El EURO-PX3 está disponible actualmente para 2 y 3 líneas de ejes, con una capacidad de carga de 12 o 14 tons por línea de eje a 80 km/h.

“Queremos expresar nuestro más sincero agradecimiento a Virgilio y a todo el equipo de Transportes Mavi por confiar en Nootboom y en nuestra nueva góndola EURO-67-03 PX3. Su apoyo y colaboración son fundamentales para seguir impulsando la innovación en el sector del transporte excepcional”, añaden desde Nootboom.



JLG regresó a Bauma con innovaciones eléctricas y soluciones digitales líderes en la industria

JLG Industries, Inc. regresó este año a Múnich con una amplia gama de nuevas máquinas e innovaciones destacadas en el sector, incluidas plataformas articuladas de nueva generación y productos de acceso a baja altura.

El tema de la feria subrayó el firme compromiso de JLG con la región europea, y su presencia en Bauma 2025 fue respaldada por sus filiales en Italia, España y Reino Unido: Hinowa, AUSA y Power Towers. Los visitantes del stand de JLG pudieron ver una consolidación de productos innovadores que demostraron sus amplias capacidades de diseño y fabricación en la región. Además, AUSA presentó sus productos en su propio stand.

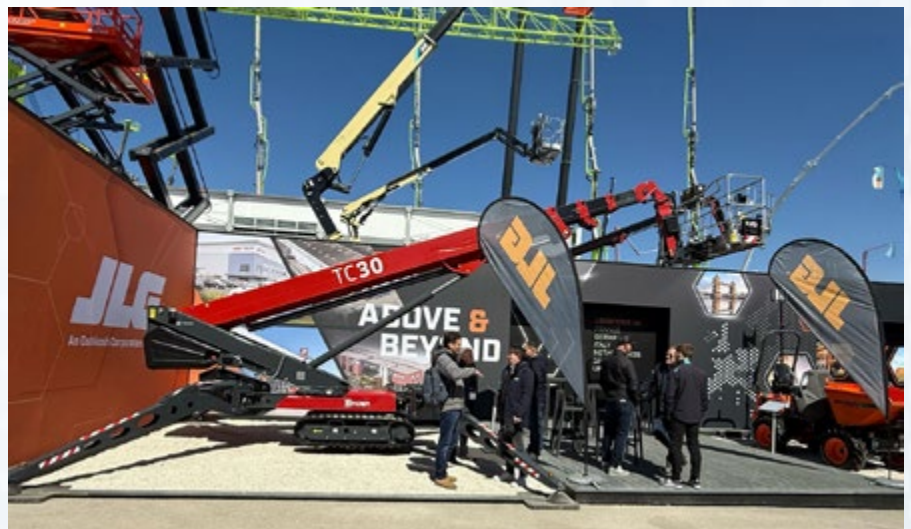
IMPULSANDO LA ELECTRIFICACIÓN

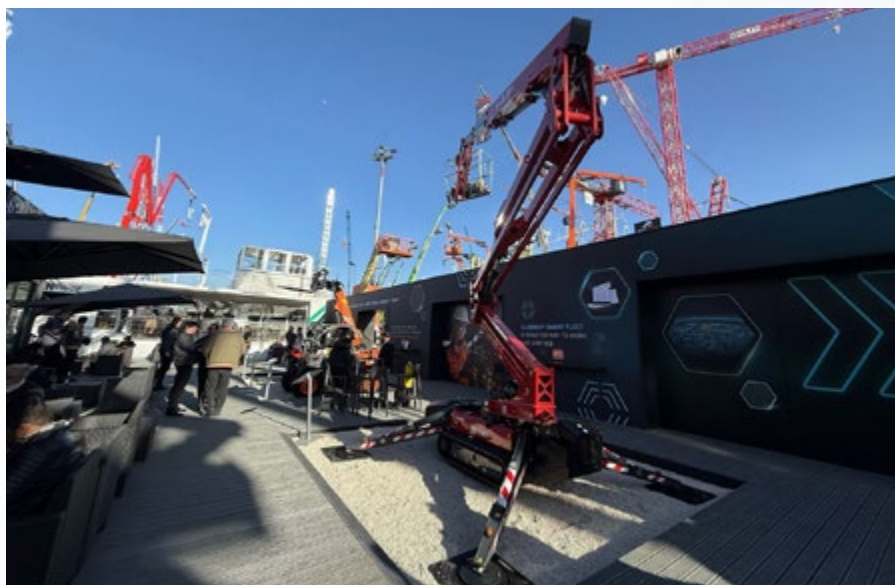
En línea con los temas de Bauma de este año, centrados en la neutralidad climática y los conceptos de propulsión alternativa, JLG presentó varios productos nuevos de cero emisiones.

JLG lanzó dos nuevos modelos eléctricos en la feria: el EC450AJ Compact, una plataforma articulada eléctrica compacta para terrenos difíciles, diseñada en Europa y fabricada localmente en sus instalaciones en Italia, y la nueva EC660AJ, también para terrenos difíciles.



“Al presentar estos modelos, demostramos cómo evaluábamos y desarrollábamos constantemente nuevas soluciones para responder a las necesidades de un mercado en evolución”, afirmó Rogerio Dos Santos, vicepresidente de JLG para EMEA y Estrategia Global y Fusiones y Adquisiciones. “Estuvimos analizando continuamente hacia dónde querían llevar la tecnología nuestros clientes y desarrollando soluciones acordes a esas necesidades”.





LLEVANDO LO DIGITAL MÁS ALLÁ

En línea con su propósito de ser un innovador orientado a soluciones, JLG mostró la última evolución de ClearSky Smart Fleet™. “Como líderes en la industria del acceso, empujamos constantemente los límites del avance y la integración tecnológica”, añadió Dos Santos.

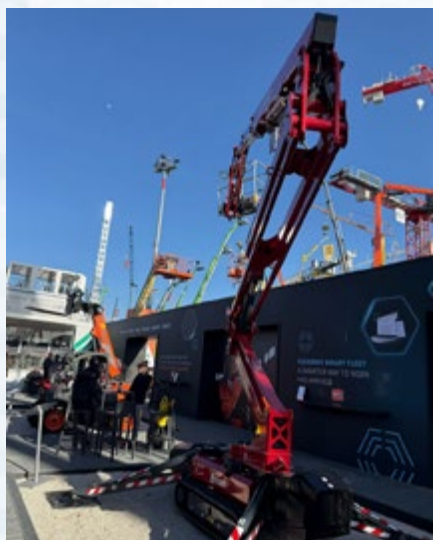
La plataforma ClearSky Smart Fleet™ fue desarrollada pensando en la evolución y transformó la telemetría tradicional de una sola vía en una solución bidireccional que permitió la comunicación entre la máquina y el usuario. “Esta solución robusta y diseñada específicamente revolucionó la forma en que los clientes gestionaban sus equipos, y continuará evolucionando para aportar aún más valor añadido”, comentó James W. Hahesy, Product Manager – Connected Solutions, JLG EMEA.

Los visitantes del stand de JLG también pudieron ver varios productos de Power Towers, incluidos el Power Tower Duoy el Nano30CS para espacios confinados.

Junto a las máquinas de JLG, también se exhibieron cuatro modelos de su línea Hinowa (TC30, LL20.10 BI/Energy, TPX1800E

y HS121203E) y dos máquinas de su línea AUSA, la D151AEG y la T164E.

“Estuvimos muy entusiasmados de regresar a Bauma este año y fue un placer recibir a los visitantes en nuestro stand para que conocieran nuestras últimas innovaciones”, concluyó Dos Santos. “También nos sentimos orgullosos de compartir el escenario con los productos de Hinowa, AUSA y Power Towers, y de mostrar nuestras capacidades combinadas y nuestras ofertas complementarias. Gracias a esta sólida colaboración, pudimos servir mejor a nuestros clientes en Europa y a nivel global”



Bobcat celebra la innovación en Bauma 2025

Este año, durante la feria Bauma 2025, Bobcat puso de relieve no solo sus últimas innovaciones en maquinaria, sino también a las personas que llevan estos equipos al límite en condiciones extremas, demostrando que la verdadera fortaleza radica tanto en las máquinas como en quienes las manejan.

Del 7 al 13 de abril en Múnich, Bobcat presentó una amplia gama de soluciones, entre ellas:

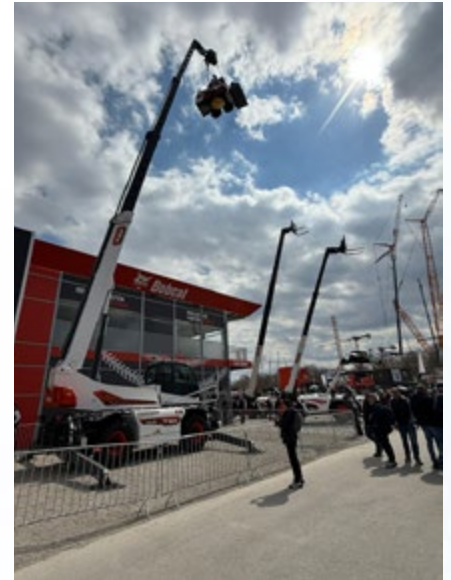
- **Nueva generación de miniexcavadoras:** Con el estreno mundial de modelos compactos de 1 a 2 toneladas, diseñados para demostrar que "las cosas grandes vienen en envases pequeños".
- **Cargadoras versátiles:** Exhibió las cargadoras compactas (S70, S100, S450, S630, S650), las compactas de orugas (T450, T76, T86), las cargadoras de ruedas (L85, L95) y la ágil minicargadora de orugas MT100. También incluyó su retrocargadora B730M y la minicargadora articulada L28.
- **Miniexcavadoras y manipuladores telescópicos:** Desde los modelos E10e, E16, E19e, E27z, hasta la E88, Bobcat mostró una amplia gama de miniexcavadoras. Destacaron también sus manipuladores telescópicos como el TL25.60, TL30.70, el

TR60.260 y el TR80.270, diseñados para diferentes necesidades y aplicaciones.

- **Equipos adicionales:** Presentaron herramientas como los compactadores ATR12, HP65.85, y R60, y soluciones de Portable Power con generadores y compresores de aire. Además, lanzaron modelos conceptuales como la TL25.60E y la RogueX completamente eléctricos, marcando el camino hacia un futuro sostenible.

En su stand, Bobcat organizó un desafío de postventa que atrajo a los entusiastas de maquinaria. Con tótems interactivos, los asistentes exploraron sus productos originales como filtros y lubricantes, y participaron en demostraciones en vivo de compatibilidad de piezas, descubriendo por qué Bobcat lidera en calidad y servicio.

Bobcat reafirmó su compromiso con la innovación, la adaptabilidad y el servicio al cliente.





Bobcat



TAMAÑO COMPACTO, GRANDES RESULTADOS



2 500 kg



5,9 m



54,6 kW

Manitou en Bauma 2025: una apuesta firme por la sostenibilidad y la innovación tecnológica

Manitou Group se presentó en Bauma 2025 con una propuesta ambiciosa enfocada en la descarbonización del sector de la maquinaria. En un espacio exterior de más de 1.600 m² (stand FS 908/1), exhibió alrededor de 25 máquinas de sus marcas Manitou y GEHL, destacando tecnologías sostenibles, maquinaria 100% eléctrica y una nueva incursión en el uso de hidrógeno verde.

Uno de los ejes centrales de la exposición fue la presentación de maquinaria eléctrica y de cero emisiones, entre la que sobresalió un prototipo de manipulador telescópico impulsado por hidrógeno verde. Esta evolución del modelo fijo de 18 metros y 4 toneladas mostrado en 2022 utiliza una celda de combustible que garantiza cero emisiones, reafirmando así el liderazgo de en sostenibilidad. Junto a él, se presentaron dos nuevos manipuladores telescópicos eléctricos de gran altura, especialmente diseñados para operar en Zonas de Bajas Emisiones (LEZ), ofreciendo autonomía para una jornada laboral completa, mejor visibilidad para el operador y una notable reducción de ruido y emisiones.

En cuanto a la innovación en trabajos en altura, Manitou amplió su gama de manipuladores telescópicos rotativos (MRT) con un nuevo modelo capaz de alcanzar más de 30 metros de altura, equipado con un motor de 175 CV. Este equipo está pensado para sectores como la construcción general, restauración, techado, encofrado, marina y alquiler de maquinaria. Entre sus ventajas destacan su gran movilidad en obra, operatividad en espacios reducidos y reducción de costes operativos. Además, puede equiparse con accesorios innovadores como una garra de poda para el modelo eléctrico MRT 2660 e —capaz de cortar ramas de hasta 750 mm de diámetro—, horquillas rotativas 360° y un cabrestante de nueva generación de 6 toneladas.

Otro punto clave de la participación de Manitou en Bauma 2025 fue su colaboración con Deutsche Bahn en el desarrollo de un cargador sobre orugas especialmente diseñado para la instalación de cables en entornos ferroviarios, sin necesidad de interrumpir el tráfico de trenes. Este proyecto fue reconocido con el Supplier Innovation Award 2024,

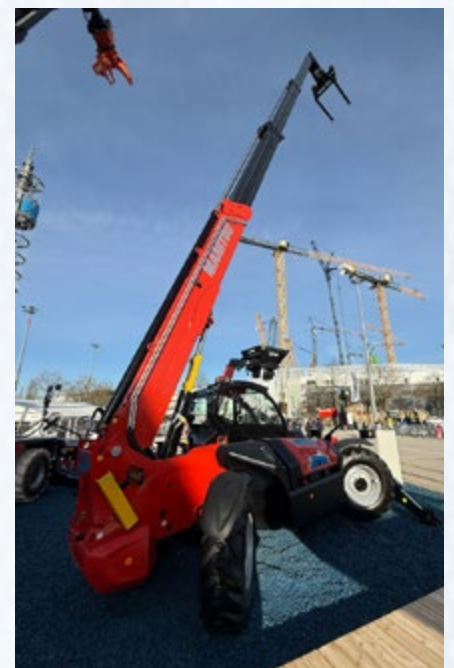


gracias a sus importantes beneficios: reducción de emisiones, mayor seguridad para los operarios y una operación eficiente sin necesidad de cerrar las vías, lo que supone un gran avance en la maquinaria aplicada al mantenimiento ferroviario.

Pensando en el mercado centroeuropeo, Manitou introdujo modelos específicos para Alemania, Austria y Suiza. Entre ellos, el manipulador ultra compacto ULM, transportable en remolques ligeros, y el montacargas eléctrico ME 430 Lift, alimentado por baterías de litio y con capacidad de hasta 3,5 toneladas. Este último es ideal para espacios cerrados o con exigencias estrictas en términos de emisiones, consolidando la apuesta del grupo por soluciones adaptadas a las normativas locales.

En el área dedicada a la marca GEHL, el grupo mostró su oferta de cargadoras articuladas, minicargadoras y modelos sobre orugas, todos ellos reconocidos por su durabilidad y bajo mantenimiento. También se presentó una gama versátil de implementos, incluyendo desbrozadoras, fresadoras y cubos mezcladores de hormigón, que permiten a los usuarios adaptar las máquinas a diversas aplicaciones.

Finalmente, para completar su apuesta por la electromovilidad, Manitou presentó un nuevo cargador rápido externo de 30 kW, compati-





ble con las gamas MT (manipuladores telescópicos) y ME Lift (montacargas eléctricos). Este cargador está diseñado para ofrecer una carga rápida y eficiente, adaptable a diferentes mercados, y su lanzamiento está previsto para el segundo trimestre de 2025.

Rueda de Prensa del Grupo Manitou en Bauma: Innovaciones y Perspectivas en el Sector de Maquinaria

Durante la feria Bauma, el Grupo Manitou celebró una rueda de prensa con la participación de figuras clave de la empresa: Michel Denis (Presidente y CEO), Arnaud Boyer (Vicepresidente de Marketing y Desarrollo de Producto), Kévin Arnau (Director del Mercado de Construcción) y Sabine Pion (Directora Global de Marketing de Línea de Servicios). En este evento se compartieron importantes avances y perspectivas sobre su desempeño y planes futuros.

En 2025, Manitou reportó una facturación de 2,7 billones de euros, destacando que el 82% de sus ingresos provinieron de mercados internacionales, lo que reafirma su sólida presencia global. Con 10 fábricas y 800 distribuidores, la empresa ofreció un catálogo extenso de 400 modelos de maquinaria.

Manitou realizó una inversión significativa en Estados Unidos, destinando más de 70 millones de euros para expandir dos fábricas, incrementando su capacidad productiva. Además, implementó el manejo del ciclo de producto (PLM) como parte de su estrategia global. Entre las novedades destacaron la inauguración de un centro de soldadura en Francia y la adquisición de las empresas italianas COME y Metal Work, fortaleciendo sus capacidades de producción y desarrollo. Manitou también avanzó hacia la sostenibilidad al probar su primer manipulador telescópico eléctrico "retrofit", en colaboración con Kiloutou.

En términos de mercado, el sector de manipuladores telescópicos para construcción mostró un crecimiento global notable en 2024, con 64.500 unidades vendidas y un incremento del 4.1% respecto al año



anterior. Europa representó el 36% del mercado. En plataformas de trabajo aéreo, se registraron 101.200 unidades vendidas, con un crecimiento igualmente del 4.1%, siendo Europa responsable del 26% del mercado global.

La región Asia-Pacífico (APAC) lideró las inversiones globales en construcción con un 85%, mientras que América del Norte concentró el 39% de las inversiones en minería y canteras. En tanto, América Latina experimentó un crecimiento dinámico, proyectando un aumento del 6% para 2024, y Oriente Medio y África (MEA) también mostraron expectativas favorables.

Manitou presentó modelos innovadores como el MT1440e y el MT1840e, que ofrecen un ahorro energético del 75%, y un cargador rápido que permite cargar el 60% de la batería en solo una hora. Además, destacó su primer manipulador rotatorio totalmente eléctrico con hidrógeno, el modelo MRT4070, con una capacidad de 7 toneladas, altura de 40 metros y alcance de 27 metros. Se lanzaron también el ME430 LIFT eléctrico, cuatro nuevos modelos de carretillas eléctricas, y una evolución del elevador 100 VJR con un panel de control actualizado.

Para el sector minero, Manitou presentó el MHT 790 Stage V Mining y un martillo hidráulico especializado, además de nuevos implementos como un agarrador de árboles y un dispositivo para transportar tuberías de hasta 14.000 kg.

Finalmente, la empresa introdujo la iniciativa REMAN para fomentar la economía circular y apostó por la digitalización con herramientas como Easy Manager y las aplicaciones My Manitou y My Gehl.

Manitou reforzó su compromiso con la sostenibilidad, la innovación y la digitalización, posicionándose como un líder destacado en el sector de maquinaria, preparado para enfrentar los desafíos del futuro.

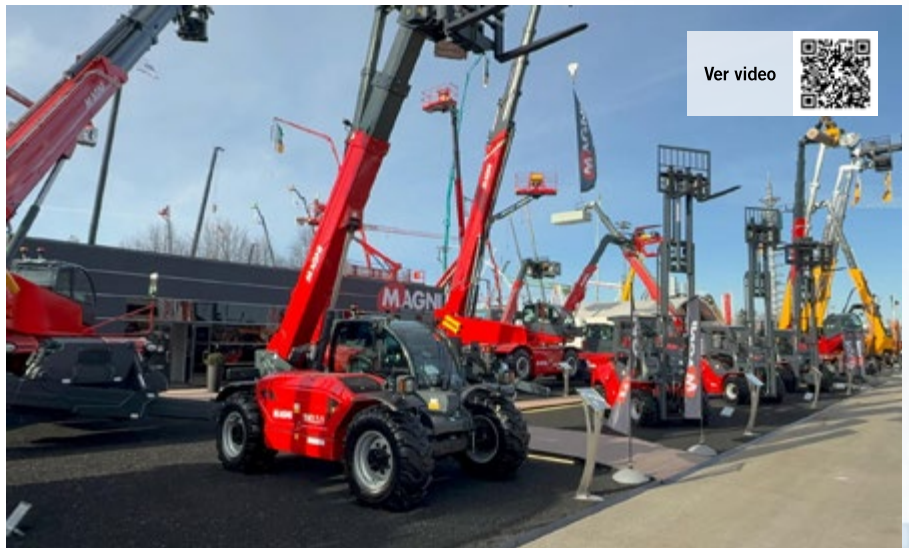


Magni TH presenta sus últimas innovaciones en Bauma 2025

Este evento clave brindó a Magni la oportunidad de mostrar sus últimas innovaciones: soluciones de vanguardia diseñadas para optimizar el rendimiento, la eficiencia y la seguridad operativa.

NUEVOS MODELOS TH DE GAMA MEDIA: TH 3,5.7 Y TH 3,5.9

Magni TH amplía su gama de manipuladores telescópicos fijos con el lanzamiento de los nuevos modelos TH 3,5.7 y TH 3,5.9, dos productos potentes y compactos capaces de levantar hasta 3.500 kg y alcanzar alturas de 7 y 9 metros respectivamente. Estos nuevos modelos están equipados con el Indicador de Momento de Carga (LMI), integrado en el Magni Combi Touch System (MCTS) para garantizar una seguridad operativa absoluta con cualquier accesorio compatible. Su diseño compacto, junto con motores Deutz de 75



Ver video



HP, transmisiones hidrostáticas y capacidades en pendientes del 89%, los convirtieron en herramientas ideales para espacios reducidos y aplicaciones urbanas.

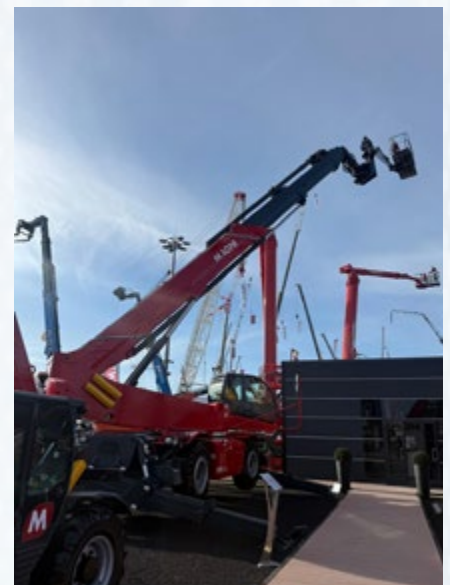
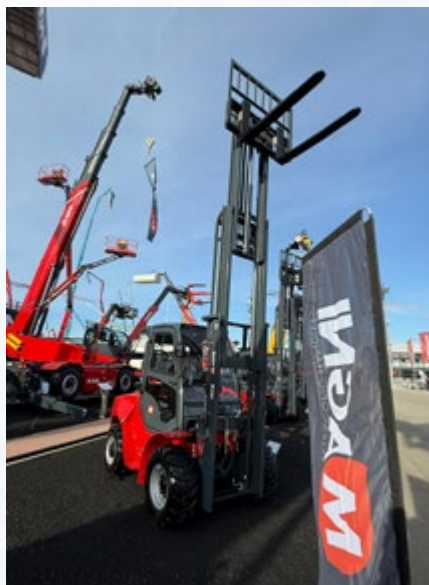
EL NUEVO RTH 6.31 TC (CABINA INCLINABLE)

El RTH 6.31 TC, presentado por Magni en Bauma 2025, destaca por su innovadora cabina inclinable. Este modelo ofrece una alternativa ligera y versátil frente a otros manipuladores telescópicos giratorios, siendo 500 kg más liviano que la versión de cabina elevable. La inclinación de la cabina, ajustable entre 0° y +21° mediante un control intuitivo,

mejora la visibilidad, la precisión en maniobras delicadas y la comodidad del operador, optimizando la eficiencia y la seguridad en el trabajo. Ideal para operaciones que requieren un manejo detallado y ágil.

HTH 25.11: PURA POTENCIA Y CAPACIDAD

El manipulador telescópico HTH 25.11 es una mejora del modelo HTH 24.11, manteniendo dimensiones y especificaciones clave, pero aumentando su capacidad de carga de 14.000 kg a 18.000 kg a una altura máxima de 10,5 metros. Este incremento de 4.000 kg representa una mejora del 29%





en capacidad a plena altura, destacándolo como una opción potente y eficiente para tareas exigentes.

PLATAFORMA TP 4,5.10: TRES MÁQUINAS EN UNA

La plataforma TP 4,5.10 de Magni destaca por su capacidad para mantener una carga constante de 450 kg (hasta 3 ocupantes) en toda el área de trabajo, superando a las plataformas aéreas convencionales. Combinada con el RTH 8.46, alcanza una altura total de trabajo de 58 metros, ofreciendo una compacidad operativa notable, agilidad avanzada y capacidades constantes, estableciendo nuevos estándares en plataformas de trabajo. Modos MAGNI y Elevación Vertical y Colocación Horizontal: Precisión Absoluta

Magni introdujo nuevos modos operativos y sistemas innovadores para optimizar tareas específicas. Estos incluyen:

- **Full Power Mode:** mejora la estabilidad bloqueando la extensión del brazo.
- **Max Outreach Mode:** maximiza el alcance horizontal.
- **Max Capacity Mode:** diseñado para cargas pesadas a corta distancia.
- **Vertical Lift:** mantiene un radio constante durante la elevación.
- **Horizontal Placement:** nivelación automática de horquillas para carga y descarga de palets.

Estas soluciones ofrecen precisión, seguridad y eficiencia en las operaciones de elevación.

NUEVOS MODELOS DE MONTACARGAS: LA GAMA FL

En 2025, Magni anunció el lanzamiento de su nueva gama FL de montacargas todoterreno. La línea inicial incluyó cuatro modelos diésel con capacidades de carga entre 2,5 y 5 toneladas. Estos modelos contarán con mástiles dúplex estándar de alta visibilidad de 3 metros, además de opciones de mástiles dúplex de 3,7 a 4 metros y tríplex de 4 a 5 metros. Una propuesta robusta y adaptable para diversas necesidades.

NUEVAS PLATAFORMAS DE TIJERA AC+: EFICIENCIA Y TECNOLOGÍA AVANZADA

Magni presentó la nueva generación de plataformas de tijera AC+, diseñadas para ope-



rar en superficies pavimentadas, con una capacidad de carga mejorada hasta un 40% respecto a los modelos anteriores, con altura de trabajo entre 8 y 16 metros.

En total, cuentan con 45 modelos que ofrecen en construcción.

- 20 modelos de RTH
- 16 modelos de TH
- 9 modelos de HTH

Rueda de Prensa de Magni: Innovaciones y Reflexiones en la Feria del Sector**

En el primer día de la feria, Magni celebró una interesante rueda de prensa donde se presentaron las últimas novedades de la empresa. Entre los aspectos más destacados de este evento estuvo la exhibición de los modelos TH 3,5.7 y TH 3,5.9, dos equipos compactos diseñados para alcanzar alturas de 7 y 9 metros respectivamente. Estos manipuladores telescópicos representan un avance significativo en la versatilidad y eficiencia de las operaciones de elevación en distintas aplicaciones.

Ricardo Magni, Presidente de la compañía, subrayó la importancia de fortalecer las relaciones a largo plazo con sus clientes, afirmando: “Queremos mantener con nuestros clientes relaciones a largo plazo”. Este compromiso refleja la filosofía de Magni en la construcción de lazos sólidos y duraderos en el mercado, lo cual es fundamental para su estrategia de crecimiento y desarrollo.

Durante la presentación, Magni también destacó su exitoso desempeño en el sector de alquiler a nivel global, revelando que sus productos han sido adquiridos por algunas de las empresas más importantes de esta industria. Este reconocimiento no solo resalta la

calidad de sus equipos, sino también la confianza que han logrado generar en sus socios comerciales alrededor del mundo.

Otro de los puntos abordados en la rueda de prensa fue la reciente colaboración de Magni con Finanzauto, su nuevo distribuidor en España. El Sr. Magni expresó su satisfacción con esta alianza, que promete fortalecer la presencia y el servicio de Magni en el mercado español.

Sin embargo, la rueda de prensa también incluyó reflexiones sobre retos actuales, como los aranceles impuestos en EE.UU. El Presidente de Magni hizo hincapié en la necesidad de ser cautelosos y esperar las novedades en este ámbito. Además, se discutió la llegada de fabricantes chinos al mercado de manipuladores, respecto a lo cual Magni manifestó su opinión sobre la falta de experiencia de estos competidores. En particular, expresó que no cree que logren tener éxito en el segmento de los telescópicos rotatorios, debido a la competencia y la reputación que Magni ha trabajado arduamente para establecer.



Sany presenta nuevos manipuladores telescópicos que debutarán en Bauma

Cuando bauma 2025 abra sus puertas en Múnich del 7 al 13 de abril, SANY exhibirá todo su portafolio de maquinaria en un impresionante stand de exposición de 3,000 metros cuadrados. Uno de los aspectos destacados es la ampliación de la serie de manipuladores telescópicos, desarrollada específicamente para satisfacer las demandas del mercado europeo. Los nuevos modelos ofrecen soluciones para tareas versátiles de manejo de materiales, combinando gran capacidad de carga, modernos estándares de seguridad y comodidad excepcional para el operador.

SANY ha diseñado su nueva serie de manipuladores telescópicos para cumplir con los altos requisitos de eficiencia y seguridad de los sectores de la construcción y logística en Europa. Con un diseño robusto, capacidades de elevación de hasta 4,200 kilogramos y tecnología de control de última generación, estas máquinas establecen nuevos estándares. Los dos primeros modelos de la serie, el STH1440 con una altura de elevación de casi 14 metros y el STH1840 que alcanza los 18 metros, ya han sido implementados con éxito en el Reino Unido y en toda Europa.

Ahora, SANY presenta dos modelos adicionales que debutarán en bauma 2025.

NUEVOS LANZAMIENTOS EN BAUMA 2025

Con el STH742, SANY lanza un manipulador telescópico compacto pero potente. Con una altura de elevación de 7.07 metros y una capacidad de carga de 4,200 kilogramos, este modelo ofrece una solución versátil para la construcción, la industria y la logística. Ya presentado en Intermat Francia y Scotplant Reino Unido en 2024, ahora está disponible como modelo de producción.

Un destaque especial es el STH625e totalmente eléctrico. Con una altura de elevación de seis metros y una capacidad de carga de 2,500 kilogramos, este modelo está diseñado específicamente para su uso en áreas urbanas, instalaciones interiores o entornos sensibles al ruido. Equipado con una batería de iones de litio de 80V y 32 kWh de capacidad,



SANY STH440



permite hasta ocho horas de funcionamiento sin emisiones. Esta nueva variante eléctrica resalta el compromiso de SANY de proporcionar soluciones sostenibles y de alto rendimiento para el mercado europeo.

Más allá de su alta capacidad de elevación y alcance, todos los modelos de la nueva serie de manipuladores telescópicos están diseñados pensando en la seguridad y comodidad del operador. Las cabinas optimizadas ergonómicamente ofrecen controles intuitivos y excelente visibilidad en todas las direcciones, mientras que una amplia gama de accesorios extiende significativamente

su versatilidad. Con esta serie, SANY ofrece una solución moderna y adaptable para el manejo de materiales, estableciendo nuevos estándares en los sectores de la construcción y logística.

Los visitantes de bauma 2025 tendrán la oportunidad de experimentar de cerca los nuevos manipuladores telescópicos de SANY y pre-

senciar su rendimiento e innovación de primera mano. En el stand FN-619 del área de exposición al aire libre, los expertos de SANY estarán disponibles para consultas detalladas, demostraciones personalizadas y conocimientos técnicos. La feria es la plataforma ideal para mantenerse informado sobre las últimas tendencias de la industria y explorar las innovadoras soluciones de SANY en directo.



IPAF impulsa la seguridad en Bauma 2025 con su campaña “El aplastamiento puede matar”

Durante Bauma 2025, IPAF (International Powered Access Federation) reafirmó su compromiso con la seguridad al lanzar su campaña titulada “El aplastamiento puede matar”, enfocada en la prevención de accidentes con plataformas elevadoras móviles de personal (PEMP). Esta iniciativa destacó la importancia de una planificación adecuada, operaciones seguras y el uso de siste-

mas como el control de tierra para minimizar riesgos.

IPAF también proporcionó una serie de recursos educativos diseñados para fomentar la prevención de atrapamientos y otros accidentes relacionados. Entre ellos se incluyeron guías detalladas, pósters ilustrativos y herramientas prácticas que facilitaron la

adopción de buenas prácticas por parte de operadores y equipos de trabajo.

Con esta campaña, IPAF subrayó su liderazgo en el ámbito de la seguridad y la capacitación en el uso de plataformas elevadoras, promoviendo una cultura de prevención que protege a trabajadores y fomenta entornos más seguros en la industria.



Naro Solution presentó en Bauma Archimede

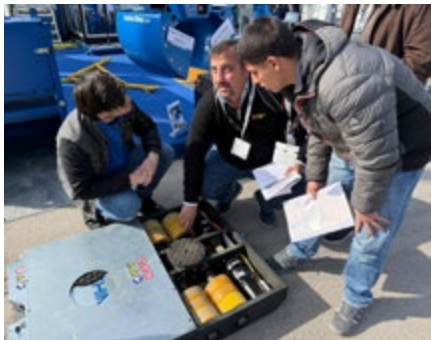
Esta línea de equipos fue diseñada para superar las expectativas y los obstáculos a los que se enfrentan los usuarios en su día a día. Gracias a su combinación de dimensiones reducidas y potencia, los carros Archimede se han convertido en una solución imprescindible para la manipulación en interiores, especialmente en espacios estrechos. Además, su chasis, fabricado mediante máquinas CNC, ofrece solidez y precisión excepcionales.

100 % ELÉCTRICOS E INDEPENDIENTES

La alimentación de los carros Archimede es proporcionada por paquetes de baterías de litio. Esta tecnología elimina la necesidad de relleno, evitando el efecto memoria en las baterías. Además, permite iniciar la recarga en cualquier momento sin afectar al SOH (estado de salud).

Seguridad: los equipos Archimede cuentan con cinco puntos de anclaje en la base de carga, lo que garantiza la seguridad de la carga y previene incidentes peligrosos. Adicionalmente, la base inclinable (+3°) compensa las irregularidades del suelo. naro solutions también ofrece, bajo pedido, motores con freno que aseguran una posición estacionaria completamente segura.

Alta calidad: Naro Solution utiliza exclusivamente componentes de primera categoría



en sus equipos Archimede. Motores, reductores, cojinetes y electrónica, todos de origen europeo, reflejan la apuesta de la empresa por la calidad. Desde la selección de los metales hasta las mezclas de los neumáticos, todo se desarrolla para obtener resultados óptimos.

Clean Room Ready: los carros Archimede están diseñados para trabajar en sectores como la industria alimentaria, farmacéutica, química y cámaras blancas, donde la contaminación del ambiente de trabajo no está permitida.

Máxima Productividad: la gama Archimede ofrece un rápido inicio de operaciones, permitiendo a los usuarios estar listos para trabajar en cuestión de minutos. Su interfaz de usuario, sencilla e intuitiva, cuenta con mandos esenciales que maximizan la productividad sin complicaciones.

Potencia y Precisión: la transmisión de potencia en los carros Archimede parte del motor brushless, complementado por un reductor epicicloidial que multiplica el par y transmite la fuerza a través de una cascada de engranajes. Esta configuración asegura movimientos precisos y una mínima pérdida de potencia.

Servicio y post-venta: Naro Solution pone a disposición de sus clientes un servicio técnico eficiente y siempre disponible. La empre-



sa respalda este soporte con un amplio almacén de repuestos, garantizando la atención rápida y de calidad.

Gama Archimede: innovación en el movimiento horizontal de cargas.

Naro Solution amplía su oferta con la línea Archimede, una solución moderna y eficiente para el movimiento horizontal de cargas pesadas.

Esta gama incluye diversas capacidades que se ajustan a diferentes necesidades industriales:

- **Archimede 15:** manejo de cargas de hasta 15.000 kg.
- **Archimede 30:** manejo de cargas de hasta 30.000 kg.
- **Archimede 50:** manejo de cargas de hasta 50.000 kg.
- **Archimede 100:** manejo de cargas de hasta 100.000 kg.

Goldhofer en Bauma

Goldhofer presentó soluciones personalizadas para el transporte pesado. Destacó el transportador modular autopropulsado PST/SL-E con ensanchamiento hidráulico y el E-PowerPack, una innovación basada en tecnología aeroportuaria. También se mostró el ARCUS P 5 con neumáticos CARGOPLUS, el RA 3-100 para transporte de torres eólicas y los modelos STEPS-TAR y TRAILSTAR. Se introdujo la nueva herramienta digital de planificación HeavyGoods.



Locatelli sorprende en Bauma con el GRIL 55.50 y el TCL40.35: innovación, rendimiento y versatilidad

La reconocida firma italiana Locatelli Crane, especializada en grúas móviles y soluciones todoterreno, se presenta en Bauma 2025 con una propuesta sólida que combina tecnología, potencia y diseño compacto. En esta edición, los protagonistas de su stand fueron dos modelos emblemáticos: la GRIL 55.50 y la TCL40.35, máquinas que representan el compromiso de Locatelli con la innovación y la eficiencia en obra.

GRIL 55.50: POTENCIA Y AGILIDAD TODOTERRENO

La GRIL 55.50 es una grúa todoterreno de 55 toneladas que destaca por su maniobrabilidad, rendimiento y facilidad de transporte. Es ideal para trabajos en espacios reducidos y terrenos difíciles, ofreciendo una solución flexible para múltiples aplicaciones, desde construcción industrial hasta mantenimiento de infraestructuras.

Características principales:

- Capacidad máxima de elevación: 55 toneladas
- Pluma telescópica hidráulica de varias secciones, con una longitud que permite un alcance versátil y seguro
- Motor diésel de última generación, con bajo consumo y emisiones optimizadas conforme a las normativas europeas
- Tracción 4x4 y dirección en todas las ruedas, lo que permite una movilidad excelente en terrenos irregulares
- Cabina ergonómica, con visibilidad mejorada y sistemas de control intuitivos
- Equipamiento opcional de control remoto y sistemas de seguridad avanzados

TCL40.35: LA GRÚA SOBRE CAMIÓN QUE COMBINA MOVILIDAD Y CAPACIDAD

El modelo TCL40.35 es una grúa sobre camión que ofrece una capacidad de carga de 40 toneladas, pensada para aquellos clientes que necesitan una máquina rápida en carretera, pero igualmente potente en obra. Es ideal para empresas que buscan versatilidad sin comprometer el rendimiento.

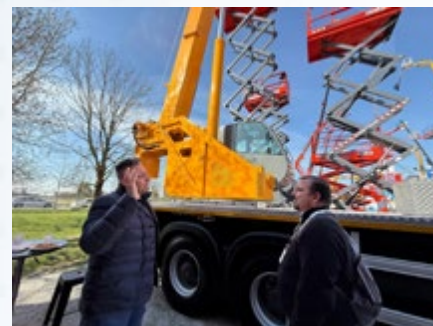
Características destacadas:

- Capacidad máxima de elevación: 40 toneladas
- Pluma telescópica de alto rendimiento

- Montaje sobre camión estándar, lo que reduce costes operativos y facilita el desplazamiento urbano o interurbano
- Estabilizadores hidráulicos extensibles, que garantizan estabilidad incluso en terrenos exigentes
- Sistema de control moderno, con pantalla digital y diagnóstico remoto

UNA APUESTA POR LA INNOVACIÓN SOSTENIBLE

Locatelli sigue apostando por la sostenibilidad, incorporando tecnologías que reducen el impacto ambiental de sus equipos sin sacrificar potencia ni eficiencia. Ambas grúas están diseñadas para facilitar el mantenimiento, optimizar el consumo y mejorar la seguridad en el lugar de trabajo.



Faresin en Bauma 2025: innovación eléctrica y alto rendimiento

Faresin destacó en Bauma 2025 con su apuesta por la sostenibilidad, tecnología eléctrica avanzada y soluciones versátiles que transforman el sector de la construcción y la manipulación de materiales.

Faresin Industries presentó la serie FS Middle, parte de la cuarta generación de manipuladores telescópicos, en Bauma 2025. Este modelo marca un avance tecnológico preparado para IoT, ideal para gestión de flotas y entornos de construcción.

Con capacidades de elevación de 3.5 a 4 toneladas y alturas de 7 a 10 metros, los manipuladores ofrecen precisión, confort y adaptabilidad gracias a motores Deutz Stage V (55-100 kW) y transmisiones avanzadas como HVTronic.

El diseño incluye cabinas con visibilidad de 360°, controles ergonómicos, pantallas a color y un potente sistema de iluminación LED. Además, el brazo S420 garantiza movimientos seguros y eficientes con funciones inteligentes como retorno automático y reducción de velocidad en condiciones exigentes.

Con esta serie, Faresin reafirma su compromiso con la innovación y las soluciones sostenibles para las demandas modernas del sector.

FARESIN LIDERA EL FUTURO DE LA MANIPULACIÓN TELESCÓPICA ELÉCTRICA

Faresin Industries presentó en Bauma 2025 su avanzada gama de manipuladores telescópicos completamente eléctricos. Desde el pionero 6.26 Full Electric, lanzado en 2018, hasta la nueva serie Big Range, la empresa demuestra su compromiso con la sostenibilidad y la innovación.



El modelo 6.26 Full Electric destaca por su versatilidad y eficiencia, capaz de elevar 2.6 toneladas a 6 metros, con cero emisiones y funcionamiento silencioso, ideal para entornos urbanos y sensibles. Por su parte, la serie Big Range, con los modelos 14.42, 17.40 y 17.42, maneja cargas de hasta 4.5 toneladas y alturas de 17 metros, ofreciendo rendimiento equivalente a los modelos diésel gracias a su tecnología avanzada.

Con soluciones sostenibles y fiables, Faresin continúa liderando la transición hacia una in-

dustria más verde y eficiente, respondiendo a la demanda creciente de equipos respetuosos con el medio ambiente.

FARESIN INDUSTRIES PRESENTÓ EL FS6.26 EN BAUMA 2025

Faresin Industries lanzó su modelo más compacto, el FS6.26, sucesor del exitoso FR6.26, con más de 2,000 unidades operando globalmente. Este manipulador telescópico destaca por su diseño compacto, ágil y versátil, ideal para maniobras en espacios reducidos y terrenos difíciles, con una capacidad de carga de 2.6 toneladas y un giro de 155°.

Entre sus innovaciones están la transmisión electrónica con modos de conducción ajustables y el nuevo sistema hidráulico que permite hasta tres movimientos simultáneos. La cabina rediseñada mejora la ergonomía y la seguridad, incluyendo joystick con control integrado y frenos inmersos en aceite. El FS6.26 sigue siendo una solución eficiente para diversas aplicaciones todoterreno.





ESPECIAL: RED DE CONCESIONARIOS PALFINGER



CRASTIR CARROCEROS

La empresa asturiana CRASTIR CARROCEROS, fundada en 1987, se especializa en la fabricación, reparación y reforma de carrocerías industriales. Con más de dos décadas de experiencia, ha evolucionado de ser una empresa familiar centrada en reparaciones a convertirse en un referente en la fabricación de carrocerías nuevas. Su enfoque abarca tanto a empresas de logística, concesionarios y distribuidores, como a particulares y autónomos. Actualmente, la empresa forma parte de la red de Concesionarios Oficiales de PALFINGER Ibérica.

CRASTIR CARROCEROS ha incorporado un Departamento Técnico encargado de la homologación de vehículos para la ITV, ofreciendo servicios de legalización para diversos tipos de vehículos. Esta adición garantiza la entrega de vehículos con documentación vigente y adaptación a las normativas y Manuales de Reformas de Importancia actuales.

La empresa cuenta con informes H que permiten la instalación de faldillas para ciclistas, protecciones traseras, placas de matrícula y luces. Además, es auditada anualmente por la UCA para el cumplimiento de su COP, asegurando un servicio de calidad. CRASTIR CARROCEROS es miembro de ASCATRAVI, Asociación Nacional de Carroceros, consolidando su destacada posición en el sector.

SERVICIOS

- Reparación de carrocería industrial
- Fabricación de carrocerías nuevas
- Homologación de todo tipo de productos

CONTACTO

Polígono Industrial de Granda,
nave 35

33199 Granda – Siero (Asturias)

Tel: +34 985 791 287

Email: crastir@crastir.es

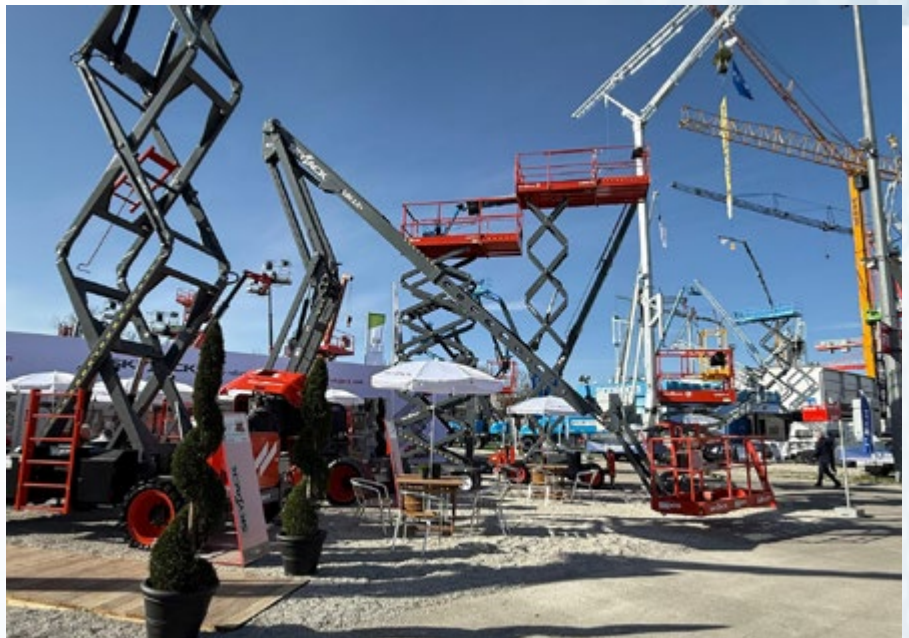


Skyjack presentó en Bauma su gama de brazos articulados y plataformas de tijera eléctricas

Presentó su nueva gama de plataformas articuladas todoterreno eléctricas y alimentadas por batería, destacando por su simplicidad, fiabilidad y su enfoque ecológico y sostenible para el sector del alquiler. Los modelos SJ45 AJE+ y SJ60 AJE+, con alturas de trabajo de 15,7 m y 20,3 m respectivamente, incorporaron muchas de las características de diseño típicas de la marca. Equipados con motores eléctricos de tracción y bombas de alto rendimiento, ofrecieron una gran potencia de par y una capacidad multifuncional constante.

Skyjack también dio a conocer sus nuevas plataformas de tijera eléctricas, diseñadas con un sistema de tracción de corriente alterna (AC). Este sistema proporcionó más tiempo de funcionamiento por carga, menores costos de mantenimiento, un mayor valor de reventa y mejor retorno de la inversión.

Los nuevos modelos E-Drive ofrecen un funcionamiento silencioso, cero emisiones y menos puntos de conexión hidráulicos.



ETIOPÍA



UGANDA



CAMERÚN



**HAZTE AMIGO DE LA ONG POR 60 EUROS AL AÑO:
CON POCO, HACEMOS MUCHO.**

holysticproafrica.org

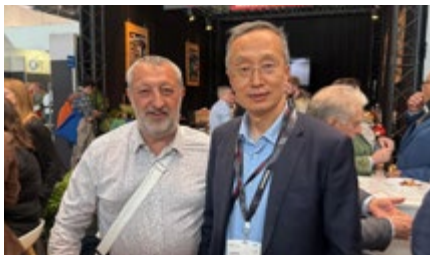


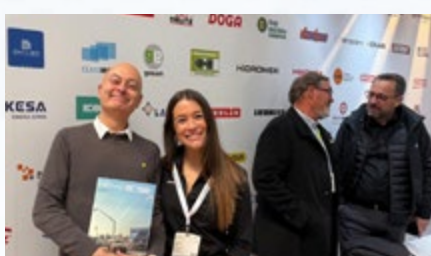
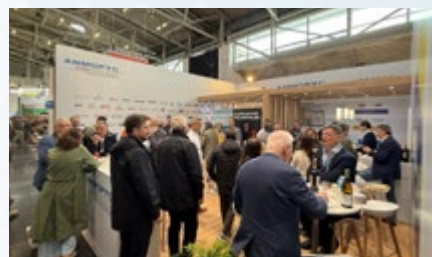
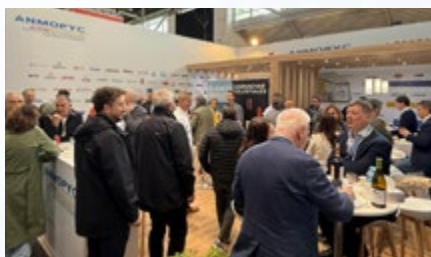
ANMOPYC consolida su posición como Hub del sector con su tradicional vino español

ANMOPYC, la Asociación Española de Fabricantes de Maquinaria para Construcción, Obras Públicas y Minería, promovió la industria española en Bauma. Ofreció apoyo a sus miembros para expandirse internacionalmente y destacó el crecimiento del sector nacional.

Celebró con gran éxito su reconocido evento del vino español durante la feria Bauma, atrayendo a una destacada afluencia de asistentes. Este encuentro, caracterizado por su cálida atmósfera y excelente organización, reafirma el rol de ANMOPYC como el verdadero punto de referencia dentro del sector.

Con iniciativas como esta, ANMOPYC continúa fortaleciendo los lazos entre los actores clave de la industria, ofreciendo un espacio ideal para el networking y la consolidación de alianzas estratégicas. Sin duda, un evento que resalta su compromiso con el desarrollo y la promoción del sector.





GSR en Bauma 2025: Innovación, colaboración y energía

Este año, en la feria Bauma, GSR ha mostrado con orgullo no solo sus plataformas aéreas de última generación, sino también el equipo excepcional detrás de ellas. Profesionales dedicados aportaron pasión, energía y experiencia para marcar la diferencia en cada proyecto.

Junto con su socio Rothlehner Arbeitsbühnen GmbH, GSR ha creado un espacio único que une la innovación y la colaboración internacional. Este ambiente fomentó el intercambio de ideas y el establecimiento de asociaciones globales.

Con más de un siglo de experiencia en elevación aérea, GSR Spa mostró su gama de brazos telescópicos y pantógrafos montados en camiones. Se enfocaron en personalización, robustez y facilidad de uso.



Ausa en Bauma

AUSA presentó tres nuevos modelos de vehículos industriales todoterreno, reafirmando su apuesta por la compacidad, robustez y sostenibilidad. Exhibió su gama de dumpers, carretillas y manipuladores telescópicos compactos, destacando su capacidad de desarrollar transmisiones propias. Su integración con Oshkosh Corporation fortaleció su crecimiento y presencia en el sector.



Alimak en Bauma

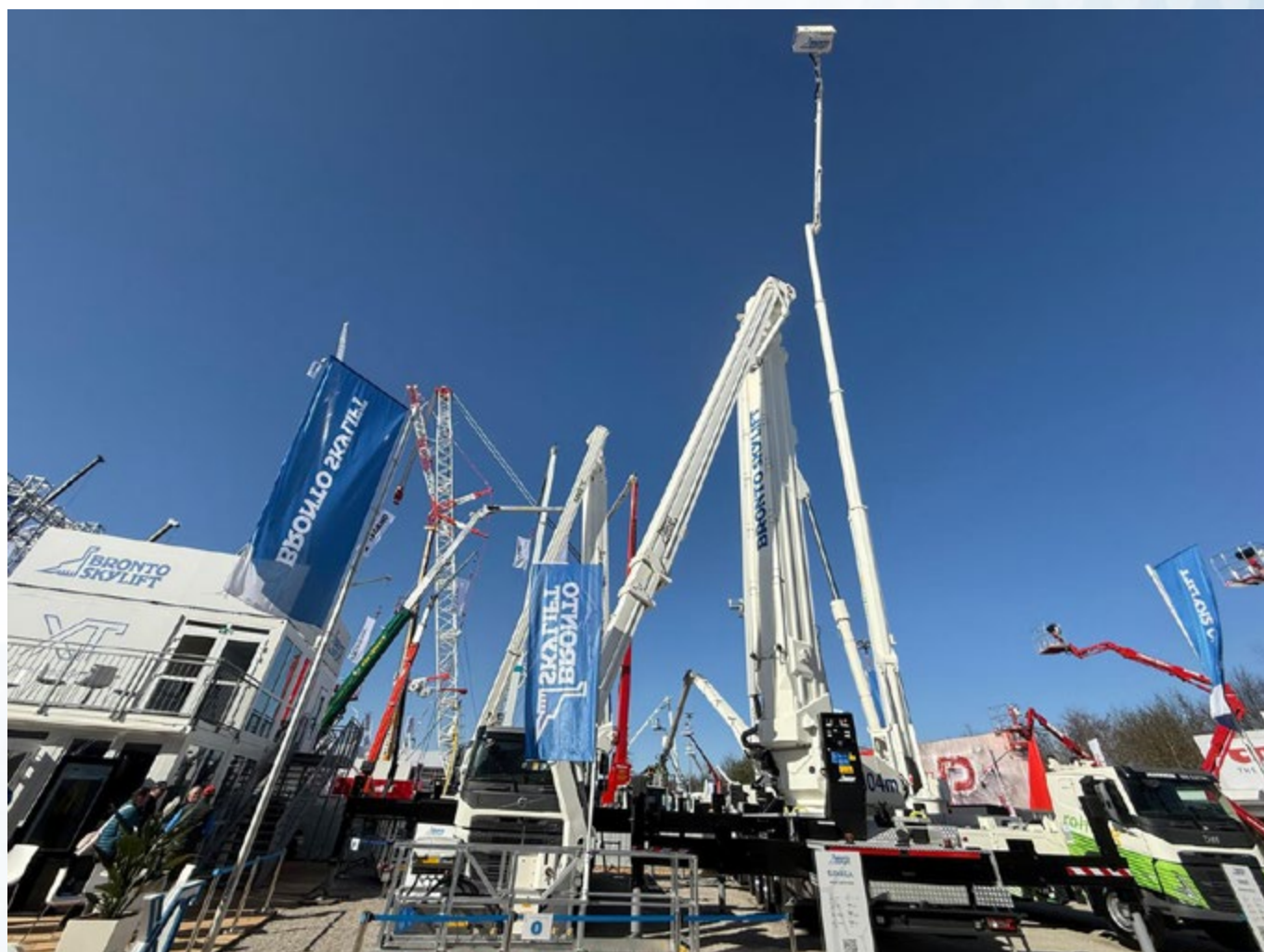
Alimak presentó una serie de equipos innovadores diseñados para mejorar la eficiencia, seguridad y sostenibilidad en la construcción. Destacaron el STS 300, un sistema para el transporte de andamios; el Vectio 350, ideal para espacios reducidos; el Scando 650a 40-46 S, con mayor capacidad y eficiencia energética; el Medius 350, un elevador compacto e inteligente; y el Vectio 650, con alta capacidad de carga para grandes materiales.



Bronto Skylift en Bauma

Bronto Skylift y LKW Lift Ibérica y lanzaron su nueva gama XT de plataformas sobre camión que combina las mejores características de las gamas XDT y XR, incluyendo el modelo S70XT1-J, con una altura de 70 metros y mayor precisión en sensores. Cuenta con un alcance máximo de 39 metros con una capacidad de 120 kg, y 33,2 metros con la carga máxima de la cesta de 600 kg. Se ha aumentado la rigidez de la estructura del brazo para mejorar el rendimiento sin comprometer la experiencia del usuario. La nueva configuración incluye un brazo de cesta de tres secciones con un alcance de 25 metros sobre obstáculos, casi 10 metros más que generaciones anteriores. Además, la rotación de la cesta de ± 220 grados y el amplio movimiento del brazo articulado permiten un rango de trabajo flexible para diversas aplicaciones.

Además, presentó su primera plataforma totalmente eléctrica, el S56XR, y su sistema de gestión de flotas Bronto One, que digitaliza el mantenimiento y operación de equipos.



Oil&Steel, PM y Valla: Innovación y sinergia en Bauma 2025

Oil&Steel, PM y Valla destacaron su participación en Bauma 2025 bajo el paraguas del Grupo Tadano, marcando el inicio de una nueva etapa de innovación y eficiencia operativa gracias a su reciente integración. Este acontecimiento fue una plataforma clave para mostrar su sinergia y compromiso conjunto hacia el cliente.

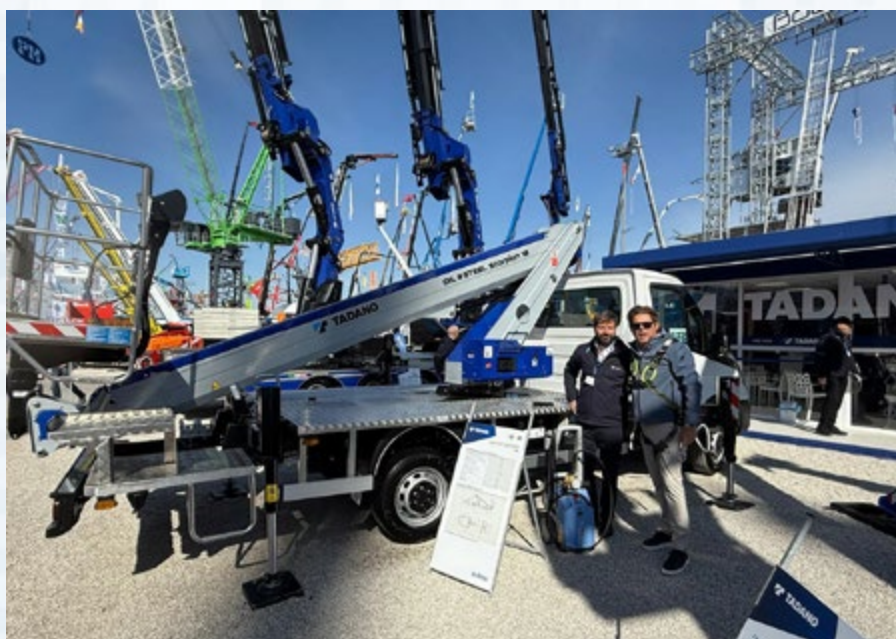
En el stand FS.1203/1, las tres marcas exhibieron una impresionante gama de productos, entre los que se encontraban las plataformas elevadoras Oil&Steel, las grúas de carga PM y las grúas eléctricas Valla.

La proximidad física de sus stands con Tadano subrayó visualmente esta integración estratégica. En el stand principal de Tadano, se exhibieron equipos de las tres marcas, mientras que un segundo stand mostró exclusivamente las grúas eléctricas Valla, incluyendo los modelos 25E, V80R y V100RX, reflejo de su adaptabilidad y eficiencia.



Plataformas Oil&Steel

De Oil&Steel, la plataforma sobre oruga Octopus 30 destacó como una propuesta emblemática, redefiniendo los estándares de la categoría con una altura máxima de trabajo de 29,6 metros, un alcance máximo de 16 metros y una capacidad de carga de 280 kg. Además, la telescópica Scorpion 18 impresionó por su alcance vertical de 18 metros y un alcance horizontal de hasta 12 metros, ideal para tareas que requieren precisión y versatilidad.



Sumner en Bauma 2025: Soluciones versátiles para la elevación de materiales

El fabricante estadounidense Sumner destacó en Bauma 2025 con una completa gama de elevadores de material, con capacidades que oscilan entre 135 y 500 kg, abarcando modelos como las Series 2000, 2100, 2200, 2300, 2400 y 2600. La exhibición también incluyó el elevador de tuberías Roust-A-Bout y las grúas pórtico, reforzando su reputación de ofrecer soluciones confiables y adaptables para diversas aplicaciones.



La empresa española SMALL LIFT, distribuidora exclusiva de Sumner en Europa, facilita la distribución desde un centro lo-

gístico de más de 1.000 m² en Barcelona, asegurando cobertura eficiente en todo el continente.

Truxta

Truxta expuso en Bauma su minidumper eléctrico EB800, un modelo diseñado para combinar eficiencia, sostenibilidad y maniobrabilidad en espacios reducidos. Este equipo ofreció una capacidad de carga de 800 kg, funcionamiento sin emisiones y hasta 8 horas de autonomía gracias a sus motores eléctricos alimentados por baterías AGM. Su funcionamiento silencioso lo hizo ideal para zonas residenciales e interiores, y su diseño compacto de 894 mm de ancho permitió una excelente movilidad en entornos exigentes.

Entre sus características destacadas, el EB800 incorporó un sistema de vuelco motorizado "Truxi Power Tip", neumáticos agrícolas estándar para mejor tracción y un freno regenerativo que optimizó la eficiencia energética. Además, su diseño ergonómico incluyó un manillar de dirección y un escalón abatible para mayor comodidad del operador. Con esta presentación, Truxta demostró su enfoque en soluciones sostenibles e innovadoras para la construcción, consolidando su posición como referente en minidumpers eléctricos.



CO.ME.T Officine destacó en Bauma 2025 con su gama de plataformas aéreas innovadoras

CO.ME.T Officine, especialista en soluciones de trabajo en altura, tuvo una destacada participación en Bauma 2025, donde presentó su gama completa de plataformas aéreas diseñadas para satisfacer las necesidades más exigentes del sector. Con más de 60 años de experiencia, la empresa reafirmó su compromiso con la innovación, la seguridad y la excelencia técnica.

Durante esta edición de BAUMA, CO.ME.T Officine presentó una selección representativa de su gama de productos, entre ellos:

- Plataformas articuladas montadas sobre camión
- Dos plataformas tipo spider lift de 14 m y 25 m
- Una plataforma remolcable de 14 m
- Y el innovador Solar, un modelo único que permite conducir el camión directamente desde la cesta mediante joysticks, con posibilidad de trabajo hasta 6 metros de altura sin estabilizadores.

Este modelo refleja perfectamente el enfoque de CO.ME.T hacia la innovación y la funcionalidad, ofreciendo soluciones inteligentes y seguras para los operadores.

CO.ME.T Officine sigue en plena fase de expansión y desarrollo continuo, reafirmando su compromiso con la calidad, la tecnología y la satisfacción de sus clientes en todo el mundo.



Galizia Cranes en Bauma

Galizia Cranes está presentando su grúa GF50 en la exposición Bauma, destacando sus características técnicas avanzadas y su diseño innovador, junto a otros modelos de grúas. Este evento es una oportunidad ideal para que los visitantes conozcan de cerca las capacidades de esta máquina, que combina potencia, versatilidad y tecnología avanzada.

La grúa GF50 es una grúa potente, compacta y versátil, con una capacidad máxima de 5.000 kg y una pluma telescópica de 4 secciones.



CTE presenta el nuevo modelo ZETA 23 en Bauma 2025

CTE presentó cuatro nuevos modelos en Bauma 2025, incluyendo la plataforma ZETA 23 sobre camión con 23 metros de altura que incluye el sistema S3 Evo para monitoreo en tiempo real y la conectividad CTE Connect para gestión remota, optimizando eficiencia y productividad en diversas aplicaciones como construcción y mantenimiento. También mostró la B-Lift 18 HN, disponible en versión eléctrica o diésel, con capacidad de 300 kg. Además, lanzó el nuevo modelo araña Tracess 200 y una versión actualizada de la Tracess 230 con el sistema de control S3 Evo.



Macarena García con Paloma Prieto de GAM

SMOPYC presente en la feria Bauma

SMOPYC marcó su presencia en la reconocida feria internacional BAUMA, reafirmando su compromiso con la industria de maquinaria de construcción y minería. En esta edición, el equipo de SMOPYC se mostró en-

cantado de recibir a profesionales y empresas del sector, fortaleciendo conexiones y presentando la feria de Smopyc que se llevará a cabo en el 2026.



Macarena García junto a Luis Fueyo y Arancha Morquecho

Time Manufacturing en Bauma: Una estrategia clara y productos innovadores

En la reciente feria Bauma, Time Manufacturing presentó su visión para el mercado español y europeo, destacando su enfoque en la mejora del servicio, la innovación y la sostenibilidad. Durante la rueda de prensa, el CEO Roman Rariy, compartió la estrategia de la compañía bajo el lema “One Europe”, una reorganización estructural destinada a integrar sus marcas Ruthmann, Versalift, France Élévateur y Movex bajo un liderazgo europeo unificado. Esta iniciativa busca mejorar la colaboración entre marcas, optimizar operaciones y reforzar el compromiso con la atención al cliente. Aunque cada marca mantuvo su identidad individual, el enfoque conjunto permitirá ofrecer soluciones más eficientes y personalizadas, además de reducir los tiempos de entrega y mejorar la calidad del servicio.

Según el Sr. Rariy, la mitad del negocio de Time Manufacturing está en Europa y, para apoyar esta posición, la empresa garantizará la entrega de repuestos en un máximo de 48 horas. Además, impulsarán el desarrollo de herramientas digitales y han asignado un equipo de ingenieros dedicado a optimizar los productos, asegurando agilidad en la fabricación.

EL IMPACTO DE “ONE EUROPE”

Uwe Strotmann, CCO Europe, profundizó en el concepto “One Europe”, explicando que reúne a 2.400 empleados a nivel global, de los cuales 1.300 trabajan en Europa. La estrategia incluye más de 500 puntos de servicio y un equipo de 1.000 ingenieros que respaldan marcas reconocidas como Versalift, Ruthmann, France Elevateur, Movex y Bluelift, con seis fábricas distribuidas en Europa.

El Sr. Strotmann destacó que esta estrategia permite fabricar máquinas más rápidas y adaptadas a las necesidades del cliente. Cada marca ofrece soluciones específicas:

- **Ruthmann:** Máquinas que van desde 23 hasta 100 metros, destacándose por su ingeniería de alta precisión y especialización en grandes alturas.
- **Versalift / France Elevateur:** Plataformas de 10 a 41 metros ideales para diversas aplicaciones.
- **Movex:** Diseñadas en España, estas máquinas simples, con alturas de 12 a 24 metros, encajan en cualquier mercado global.
- **Bluelift:** Plataformas de oruga compactas de 11 a 31 metros, ideales para entornos donde la movilidad es clave.

NUEVOS PRODUCTOS PRESENTADOS EN BAUMA

Time Manufacturing impresionó al público con una emocionante línea de productos, incluyendo varias innovaciones para 2025:

- **Ruthmann Steiger T380 XS:** Con una altura de trabajo de 38 metros, alcance horizontal de 32,1 metros y una capacidad de carga de 500 kg.
- **Movex TLR 20:** Plataforma telescópica de 20 metros de altura de trabajo, alcance horizontal de 11,10 metros y una capacidad de 230 kg.
- **Bluelift SA20:** Plataforma oruga con 20 metros de altura de trabajo, 11 metros de alcance y 200 kg de capacidad.
- **Movex ATL 15:** Plataforma articulada sobre pick-up con 15 metros de altura de trabajo, 8 metros de alcance horizontal y una capacidad de 225 kg.
- **Ruthmann Steiger T000 HF:** La estrella de la feria, con una altura de trabajo de 100 metros, un alcance horizontal de 39 metros y una capacidad de carga de 600 kg.
- **Versalift VTL 140:** Plataforma eléctrica montada en Ford e-Transit, con una altura de trabajo de 13,7 metros.
- **France Elevateur 172 CPL Hybrid:** Modelo híbrido con una altura de 17,4 metros.
- **Ruthmann Steiger T570 HF Hybrid:** Modelo híbrido con 57 metros de altura de trabajo, 41 metros de alcance y una capacidad de 600 kg.

Además, presentaron el concepto Blue Impact, enfocado en el desarrollo de máquinas eléctricas para un futuro sostenible.

INVERSIONES PARA MEJORAR EL SERVICIO

Time Manufacturing también anunció inversiones estratégicas en Europa, como un nuevo centro de servicio en Renningen, así como el desarrollo de infraestructuras logísticas en Hochmoor, para garantizar una atención al cliente más eficiente y ágil.

En su cierre, Roman Rariy afirmó con confianza que Time Manufacturing está listo para liderar el mercado, combinando innovación tecnológica, sostenibilidad y una clara orientación hacia el cliente.



Roman Rariy, CEO Time Manufacturing y Uwe Strotmann, CCO Europe



Roman Rariy, CEO Time Manufacturing



Uwe Strotmann, CCO Europe

Maxim Crane Works ordena la primera grúa de pluma de celosía Tadano CC 78.1250-1 en Bauma

Maxim Crane Works, una de las mayores empresas de alquiler de grúas de Norteamérica, ha realizado un pedido de la primera Tadano CC 78.1250-1, la última incorporación a la gama de grúas sobre orugas con pluma de celosía de Tadano.

Tras su esperadísima presentación, Maxim Crane Works consiguió la primera unidad, lo que marca un hito importante para ambas compañías. La ceremonia oficial de firma tuvo lugar el martes 8 de abril en el stand de Tadano durante el evento.

La nueva máquina es esencialmente una versión rediseñada, mejorada y actualizada de la popular CC 68.1250-1, presenta una altura máxima de gancho de 224,5 metros cuando está equipada con un plumín fijo de 15 metros, punto en el que puede manejar hasta 140 toneladas. Se beneficia de una base de pluma de 3,5 metros, con una opción de anchos de zapata de oruga de dos y 2,4 metros.

RENDIMIENTO Y VERSATILIDAD SUPERIORES

El director ejecutivo de Maximum, Paul McDonnell, afirmó: «En Maxim Crane Works, nos comprometemos a ofrecer a nuestros clientes soluciones de elevación de vanguardia. Las especificaciones de la CC 78.1250-1, incluyendo su excepcional capacidad de elevación y eficiencia de transporte, la convirtieron en una elección sencilla para nuestra flota. Estamos deseando tener esta grúa disponible para trabajar en proyectos cruciales».

Dean Barley, director ejecutivo de Tadano America, añadió: «Las grúas sobre orugas con pluma de celosía Tadano están diseñadas priorizando la fiabilidad, la eficiencia y la seguridad. Gracias a nuestras innovaciones líderes en la industria, como el sistema telemático remoto IC-1, soluciones de transporte optimizadas y múltiples redundancias de seguridad, la CC 78.1250-1 está diseñada para rendir en los entornos de elevación más exigentes. Nos enorgullece que Maxim Crane Works, un socio valioso, sea el primero en incorporar este modelo a su flota».



De izquierda a derecha: Jaime Land (Gerente Regional de Negocios Tadano America Corp.) - Dan Melnyk (Vicepresidente de Ventas Tadano America Corp.) - Jack Fendrick (COO Tadano America Corp.) - Dean Barley (Presidente y CEO Tadano America Corp.) - Don Goebel (Director Jurídico Maxim Crane Works) - Larry Lis (Director de Operaciones Maxim Crane Works) - Toshiaki Ujiie (Presidente y CEO, Tadano Ltd.) - Paul McDonnell (Director Ejecutivo Maxim Crane Works) - Greg Bellcoff (Vicepresidente de Flota Maxim Crane Works) - Sean Collopy (Director Financiero Maxim Crane Works) - Bob Krause (Director de Ventas Tadano America Corp.) - Dan Murray (Vicepresidente de Grúas sobre Orugas Maxim Crane Works) - Mike Bernardy (Vicepresidente de Adquisiciones Maxim Crane Works).

XCMG apuesta por soluciones ecológicas y transformación digital en Bauma

En Bauma 2025, XCMG exhibió más de 40 equipos avanzados y el lanzamiento de una nueva serie de productos de energía ecológica, bajo el lema inspirador “Innovación sólida para un futuro verde”. La compañía destacó su compromiso con la transformación digital y la sostenibilidad, además de fortalecer su red de servicios posventa en Europa mediante la apertura de un centro de repuestos en Alemania.

Entre los equipos presentados, XCMG mostró una destacada selección de grúas todoterreno que combinan potencia, alcance y versatilidad para una variedad de aplicaciones:

XCA250G7-1E

- Capacidad máxima de carga: 250 toneladas.
- Pluma telescópica: Alcance de hasta 76 metros. Esta grúa ofrece un equilibrio excepcional entre potencia y movilidad, lo que la convierte en una herramienta indispensable para trabajos complejos en terrenos difíciles.

XCA80G7-1E

- Capacidad máxima de carga: 80 toneladas.
- Pluma telescópica: Con un alcance impresionante, proporciona soluciones eficientes para trabajos de alta exigencia.

XCA60_EV

- Capacidad máxima de carga: 60 toneladas.
- Pluma telescópica: Alcance de hasta 48 metros. Con tecnología eléctrica, este modelo resalta por su eficiencia y sostenibilidad, ideal para proyectos con estrictas normativas ambientales.

XCR90_E

- Capacidad máxima de carga: 90 toneladas.
- Pluma telescópica: Alcance de hasta 48 metros.
- Altura máxima de elevación: 63,1 metros. Diseñada para enfrentar terrenos difíciles, esta grúa incorpora un diseño robusto y tecnología avanzada que garantiza seguridad y fiabilidad en cada operación.

XCR70_E

- Capacidad máxima de carga: 70 toneladas.
- Pluma telescópica: Alcance de hasta 45 metros. Compacta y versátil, esta grúa ofrece gran adaptabilidad en condiciones exigentes.

XCR50_E

- Capacidad máxima de carga: 50 toneladas.
- Pluma telescópica: Alcance de hasta 37,4 metros. Diseñada para un rendimiento confiable, es ideal para diversas aplicaciones industriales y terrenos complejos.

Con su enfoque innovador y sostenible, XCMG continúa trabajando en la transformación en la industria de la construcción, ofreciendo soluciones que combinan tecnología avanzada, rendimiento excepcional y cuidado ambiental.



Soltec Shop impulsa su presencia internacional en Bauma con su tienda online de repuestos para grúas y equipos de elevación

La feria Bauma ha vuelto a consolidarse como el epicentro mundial de la maquinaria y la tecnología para la construcción, y Soltec Shop ha aprovechado la ocasión para reafirmar su posicionamiento como proveedor de confianza en el sector de los repuestos para grúas y equipos de elevación.

Durante el evento, la empresa ha presentado su tienda online, un canal en constante crecimiento que permite a los profesionales del sector acceder de forma rápida y sencilla a una amplia gama de repuestos, accesorios y componentes para maquinaria de elevación. Desde rotadores hidráulicos hasta radiocontroles, pasando por limitadores de carga y estabilizadores, la oferta de Soltec Shop cubre



las necesidades tanto de grandes flotas como de pequeñas empresas.

Soltec Shop, perteneciente al grupo Soltec, ha trasladado al público internacional su apuesta por la digitalización, la disponibilidad inmediata y el servicio técnico especializado, aspectos cada vez más valorados por los clientes del sector. Gracias a una plataforma intuitiva y un catálogo actualizado, los usuarios pueden localizar fácilmente los productos compatibles con sus equipos, solicitar asesoramiento técnico y gestionar sus pedidos de forma eficiente.

En palabras del equipo de Soltec presente en Bauma: "Nuestro objetivo es facilitar el día a día de los profesionales que trabajan con grúas. Por eso, no solo vendemos repuestos, sino que ofrecemos una solución integral con asistencia personalizada y envíos rápidos a nivel internacional".



La participación en Bauma ha servido también para fortalecer relaciones con distribuidores y fabricantes, además de abrir nuevas oportunidades comerciales en mercados europeos y latinoamericanos.

Con esta presencia destacada en Bauma, Soltec Shop no solo reafirma su papel como proveedor esencial de repuestos para grúas, sino que se posiciona como un actor clave en la transformación digital del sector.

United Rentals

United Rentals presentó en Bauma la expansión de su oferta de productos tras integrar al grupo EQIN | Indu-Tools bajo su marca desde mayo de 2024. Esta fusión permitió ampliar la red de ubicaciones en Europa, incrementar las capacidades logísticas y ofrecer una gama más extensa de soluciones industriales. Durante la feria, la empresa destacó su enfoque en soluciones integrales bajo la división Power & Tool Solutions, manteniendo el equipo profesional previamente reconocido en el sector.

La compañía expuso cómo brindaba asistencia completa a proyectos industriales complejos, proporcionando desde bombas, filtración y dosificación química, hasta energía temporal y soluciones de almacenamiento para aguas residuales. United Rentals dejó claro que su fortaleza no solo residía en su inventario, sino en su capacidad técnica para diseñar, instalar y gestionar proyectos llave en mano de forma fiable, rápida y eficiente.



Dinolift en Bauma

Dinolift Oy, el fabricante finlandés de plataformas elevadoras DINO, presentó varias innovaciones. Destaca el modelo totalmente eléctrico mejorado DINO 280RXTE Long Range, con una batería AGM extendida que duplicó su autonomía, ideal para trabajos en zonas con restricciones de emisiones.

Otra primicia fue la presentación mundial de la versión estrecha del DINO 120TLB, una plataforma telescópica sobre remolque compacta y versátil, diseñada para ofrecer máxima maniobrabilidad en espacios reducidos.

Además, destacó el DINO 180XTB II, una plataforma articulada telescópica que brindó soluciones eficientes para acceder a áreas complejas, consolidando el compromiso de Dinolift con la innovación y la eficiencia operativa.



JASO

JASO celebró su 50 aniversario presentando la grúa flat top J165.8, de 8 toneladas y alcance de 60 metros.



Noblelift debuta en el mercado de acceso motorizado con una innovadora gama de productos

Noblelift hizo su debut en el mercado del acceso motorizado con una completa gama de plataformas elevadoras móviles de personal (PEMP), manipuladores telescópicos y carretillas elevadoras, todos fabricados en su planta de Malasia. Con una trayectoria de 25 años y una facturación anual de 1.000 millones de dólares, la empresa apostó por una expansión rápida de su línea de productos, anunciando futuros lanzamientos de brazos articulados, telescópicos y mástiles verticales.

Presentó las plataformas de tijera eléctricas SC06E, SC08EC, SC10EN, SC12E y SC14E, con alturas de trabajo de 7,8 a 16 metros. Estos modelos ofrecían soluciones para distintos entornos, desde espacios interiores reducidos hasta tareas de mantenimiento en altura. También expuso su plataforma tipo stockpicker OPH01E, diseñada para centros logísticos y almacenes, con altura de trabajo de 5 metros y gran maniobrabilidad.

Entre los modelos destacados figuraba el manipulador telescópico compacto FTH25N-60LS 4WD, con capacidad de 2,5 toneladas, altura de elevación de 6 metros y tracción total, lo que lo hacía ideal para usos en construcción y agricultura. Además, se presentó la carretilla eléctrica FE4P30GH, de 3 toneladas de capacidad y batería de alto rendimiento para uso interior, y la carretilla todoterreno FD4RT35LS, con motor diésel, tracción total y neumáticos robustos para afrontar terrenos irregulares.

NOBLELIFT EN BAUMA 2025: EXPANSIÓN GLOBAL Y COMPROMISO CON LA INNOVACIÓN

En el segundo día de la feria Bauma 2025, el fabricante malasio Noblelift llevó a cabo una rueda de prensa en la cual desveló su ambiciosa estrategia de expansión en el sector de plataformas y manutención. La compañía, con más de 25 años de experiencia en el mercado, está posicionada para ser uno de los líderes en innovación y soluciones tecnológicas adaptadas a las necesidades actuales.

UNA ESTRATEGIA SÓLIDA PARA EUROPA

Tim Whiteman, Director para Europa y CEO de la división de plataformas, destacó la importancia de las operaciones en Malasia para mantener costos competitivos, con aranceles que apenas alcanzan el 4,5%. Subrayó que Noblelift no es una nueva empresa en busca de su lugar, sino un actor global sólido con más de un billón de euros en facturación anual. La compañía apuesta por un crecimiento sostenible en el mercado europeo, invirtiendo en tecnología y diversificación.

“Me han dado una gran bienvenida en Noblelift”, comentó Whiteman, resaltando su compromiso con ampliar la gama de productos. Actualmente, Noblelift cuenta con seis modelos de tijeras, todas fabricadas



Tim Whiteman, Director para Europa y CEO de la división de plataformas

en su planta de Malasia inaugurada hace tres años. Estas plataformas alcanzan alturas de hasta 16 metros con 1,2 metros de ancho. Además, ya están desarrollando dos prototipos de articuladas eléctricas de 11 y 16 metros, con planes para un lanzamiento próximo.

DIVERSIFICACIÓN Y FUTURO PROMETEDOR

Eric Zhu, Director de Ventas de Noblelift, explicó el sólido recorrido de la empresa desde la fabricación de transpaletas hasta equipos de almacenaje y manutención.

La compañía opera actualmente en dos divisiones clave:

1. Manutención y elevación, donde destaca su nueva gama de plataformas.
2. Automatización de almacenes, una apuesta estratégica para el futuro.

Con más de 35 años de experiencia exportadora y presencia global, Noblelift avanza con nuevos proyectos, como una planta en China



Eric Zhu, Director de Ventas de Noblelift



Bryan Tang, Director Técnico de la división de elevación

que cubrirá 200.000 m² y producirá hasta 50.000 carretillas al año. Esta instalación supone una inversión de 2 billones de euros. Ade-

más, cuentan con más de 5.000 empleados a nivel global y buscan socios estratégicos para expandirse aún más en Europa.

INNOVACIONES EN ELEVACIÓN

Bryan Tang, Director Técnico de la división de elevación, presentó los avances tecnológicos que Noblelift está desarrollando:

- **Tijeras actuales:** Gama de 5 a 16 metros de altura de trabajo.
- **Nuevos desarrollos:** Plataformas articuladas de 11 a 28 metros, telescópicas de hasta 28 metros y sobre orugas de hasta 18 metros, con lanzamiento previsto a finales de este año.

El Sr. Tang subrayó que la inversión en esta división es “ilimitada” y está orientada a ofrecer soluciones a largo plazo. Los mercados prioritarios incluyen la Unión Europea, donde también evalúan la posibilidad de fabricar localmente para reforzar su presencia regional.

APUESTA POR EL FUTURO

Con una visión optimista y una estrategia bien definida, Noblelift busca no solo consolidarse en el mercado europeo, sino también liderar en innovación tecnológica y sostenibilidad. Su combinación de experiencia, capacidad de inversión y un enfoque claro hacia las necesidades del cliente, aseguran que la compañía seguirá siendo un referente en manutención y elevación a nivel global.

Trackunit en Bauma 2025

Trackunit mostró sus soluciones más avanzadas diseñadas para transformar la industria de la construcción, con el objetivo principal de eliminar el tiempo de inactividad y maximizar la eficiencia operativa. Las nuevas propuestas de la compañía están dirigidas a mejorar la conectividad, la inteligencia artificial aplicada a la maquinaria y la gestión integral de flotas.

Trackunit y Bosch Rexroth anuncian alianza estratégica en Bauma 2025.



En Bauma 2025, Soeren Brogaard, CEO de Trackunit, y Dr. Alexander Flaig, SVP de Ingeniería en Bosch Rexroth, celebraron el inicio de una colaboración estratégica destinada a transformar el panorama de los equipos de construcción.

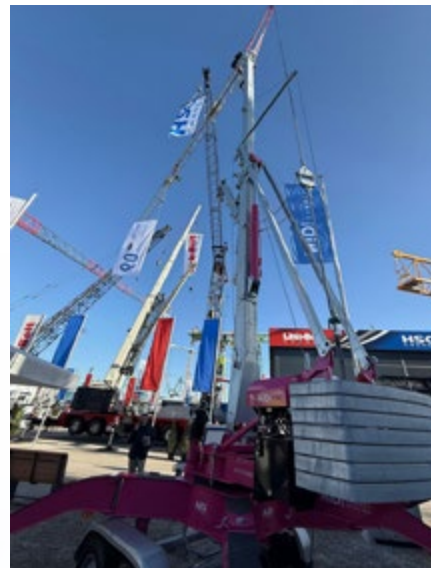
La alianza integra la plataforma avanzada BODAS Connect OTA de Rexroth dentro del ecosistema IrisX de Trackunit, ofreciendo beneficios clave:

- **Ciberseguridad avanzada:** Protegiendo los datos y operaciones de las máquinas.
- **Cumplimiento normativo:** Asegurando adaptabilidad frente a regulaciones cambiantes.
- **Actualizaciones continuas:** Mejorando el rendimiento y reduciendo el tiempo de inactividad.



Midi Cranes en Bauma con dos de sus modelos

Este fabricante de Zaragoza tiene grúas remolcables ideales para mantenimiento, fachadas, carpintería, etc. Su modelo LS15.17 es una grúa automontante de 3500 kg remolcable.



AlmaCrawler presentó cuatro nuevas máquinas en Bauma 2025

En Bauma 2025, AlmaCrawler presentó cuatro innovadores equipos: la Jibbi 1890 EVO, la Bibi 1490 EVO y PRIMO, la Jibbi 1290 RT EVO y PRIMO, y la M-CRANE 1030 RT ELC. Estas máquinas destacaron por su productividad, seguridad y capacidad de operar en terrenos difíciles.

La Jibbi 1890 EVO ofreció autonivelación avanzada y alta maniobrabilidad. La Bibi 1490 EVO y PRIMO fue el elevador de tijera sobre orugas más potente de la marca. La Jibbi 1290 PRIMO, completamente eléctrica, y su versión diésel (EVO) ofrecieron soluciones sostenibles. Por último, la M-CRANE 1030 RT ELC se destacó como una minigrúa compacta sin estabilizadores, ideal para pendientes y espacios reducidos.





Grúas PM

La marca PM presentó tres modelos destacados:

- **PM83.5 SP**, que combina ingeniería avanzada y una visión centrada en la eficiencia.
- **PM130SP**, una muestra de innovación y desempeño.
- **PM23.5SP**, equipada con un jib denominado J454.20, perfecto para aplicaciones especializadas.

Con su participación en Bauma 2025, PM, Oil & Steel y Valla demostraron su compromiso con la calidad, la tecnología de vanguardia y una oferta que refleja la fortaleza de la integración con Tadano. La alianza entre estas marcas promete continuar marcando un estándar elevado en el sector de maquinaria industrial y elevación.



Kobelco

Presentó su nueva grúa sobre orugas con pluma telescópica, la TKE750G con una capacidad máxima de elevación de 75 toneladas métricas y estaba impulsado por un motor Mercedes-Benz E9H01, cumpliendo con la normativa europea de emisiones fase V.

La grúa contaba con una pluma telescópica de alta resistencia, ideal para trabajos de cimentación, con una estructura optimizada que mejoraba su durabilidad y reducía el peso. Su diseño compacto, con

cabrestantes colocados verticalmente, facilitaba el trabajo en espacios reducidos. Además, el motor de 254 kW proporcionaba un rendimiento potente para tareas exigentes.

También incorporaba la tecnología KCROSS, un sistema de monitoreo remoto por satélite que permitía supervisar en tiempo real el estado, ubicación y mantenimiento de la máquina.



Sinoboom en Bauma

Sinoboom mostró en Bauma 2025 una oferta diversa y renovada de plataformas elevadoras con el lema “Made in Europe, for Europe”. Destacaron el lanzamiento de la plataforma araña SPA27J, la tijera todoterreno 1623RD y la articulada AB22J Plus. Esta última integró dirección en las cuatro ruedas y diseño modular, mientras que la SPA27J marcó la primera aparición de este tipo de máquina de la marca en una feria europea.

Además, presentaron innovaciones como el sistema “360° Tank Turn” y un nuevo sistema de cámaras panorámicas para mejorar la maniobrabilidad y seguridad. Su stand incluyó también plataformas de tijera eléctricas, articuladas, y mástiles verticales, todos con mejoras en eficiencia, fiabilidad y adaptabilidad a entornos de trabajo europeos. La producción europea y el soporte local fueron ejes claves de su propuesta.

RUEDA DE PRENSA DE SINOBOOM EN BAUMA

Durante la feria Bauma, Sinoboom tuvo una rueda de prensa donde Susan Xu, CEO de Sinoboom y Ricard Butler, CEO para Europa de Sinoboom, compartieron los pasos que la empresa está dando para su expansión.

Con 13 filiales fuera de China y un enfoque en la producción local, su lema “Hecho en Europa, para Europa” refleja su compromiso con el mercado europeo.

Además, están aumentando la producción en su fábrica de Polonia, lo que significa que cada vez más modelos se fabricarán allí. La Sra. Xu enfatizó su deseo de ser un socio confiable para sus clientes.

Tras la adquisición de la marca Holland Lift, les permitirá expandir aún más su presencia.



Sinoboom Holland Lift se fabricara en Polonia y China

Además, han lanzado una plataforma de venta de segunda mano que facilitará la venta de productos desde Europa a África, lo que es un paso interesante hacia la sostenibilidad. Mitch Ely ha sido nombrado responsable de esta área a nivel global.



Susan Xu, CEO de Sinoboom



Ricard Butler, CEO para Europa de Sinoboom



Sr. Dawei



También se firmó la creación de PL International Holdings Kenya y Sinoboom

Zoomlion con innovaciones sostenibles en Bauma 2025

ZOOMLION tuvo un gran debut en Bauma 2025, celebrada en Múnich, bajo el lema “Greener Development, Brighter Future”. La empresa presentó más de 60 productos emblemáticos distribuidos en nueve categorías principales, junto con múltiples soluciones inteligentes que destacan su compromiso con la tecnología avanzada, la digitalización y la sostenibilidad.

En Bauma 2025, Zoomlion sorprendió al sector con la presentación de la plataforma telescópica ZT82J, que alcanzó una altura de trabajo récord de 82,3 metros. Este modelo se convirtió en el más alto del mundo en su categoría, diseñado para responder a los desafíos más exigentes en construcción, mantenimiento e instalaciones industriales de gran envergadura. Con una estructura robusta, control inteligente y tecnología de última generación, la ZT82J encarnó el lema “Reaching New Heights!” y representó una solución clave para trabajos en altura extrema.

Entre sus características técnicas más destacadas, la ZT82J ofreció un alcance horizontal estimado de 32 metros, capacidad de carga de hasta 454 kg, rotación continua de 360°, y un avanzado sistema de estabilidad y seguridad. Estuvo equipada con motor diésel Stage V y opciones híbrida o eléctrica, lo que la hizo versátil y respetuosa con el medio ambiente. Su chasis todoterreno, dirección multidireccional y neumáticos resistentes garantizaron movilidad y precisión incluso en terrenos complejos. Además, contó con certificaciones internacionales que avalaron su seguridad y fiabilidad.

Además de la ZT82J, Zoomlion presentó una gama completa de plataformas de trabajo aéreo y manipuladores telescópicos. Destacaron modelos como la plataforma híbrida ZT-51JEH, la eléctrica ZT14JE y la araña ZX37T, que ofrecieron distintas soluciones según la altura, el tipo de terreno o el requerimiento de emisiones. En manipuladores telescópi-

cos, lanzó equipos como el rotativo TH4525R o el ZTH4018 de gran capacidad, pensados para optimizar el manejo de materiales en todo tipo de obras. También se exhibieron plataformas de tijera eléctricas y todoterreno para aplicaciones más específicas.

Entre los modelos estrella, la grúa torre R800-40 se destacó como la única grúa china en el evento y el modelo de mayor tonelaje de ZOOMLION en Europa. Diseñada para grandes proyectos como puentes y estadios, esta grúa se produce en China y se ensambla en Alemania para garantizar una entrega rápida. Con tecnología avanzada, cumple completamente con la normativa EN14439, incluye sistemas de seguridad de última generación y controles de datos inteligentes.

Además, ZOOMLION presentó su innovador sistema de control remoto 5G, permitiendo a los visitantes operar una grúa en Changde, China, desde Múnich, sin necesidad de escalada. Esta tecnología demuestra



cómo las grúas inteligentes y ecológicas de ZOOMLION están ganando confianza a nivel mundial, impulsando proyectos de alto impacto en todo el mundo.

Finalmente, Zoomlion demostró su compromiso con la seguridad y la eficiencia operativa al presentar un innovador arnés y casco inteligentes, junto con una tienda online de repuestos. Todo esto reflejó la apuesta de la marca por liderar el futuro del acceso y la construcción, combinando maquinaria de alto rendimiento con soluciones digitales y sostenibles para una industria en constante evolución.



Pramac impulsa la innovación sostenible en Bauma 2025

Pramac participó con éxito en Bauma 2025 y presentó su avanzada gama de soluciones Mobile, diseñadas para los sectores de la construcción, la energía y la iluminación.

Con más de 50 años de experiencia, Pramac ha demostrado ser un referente global gracias a su capacidad para anticiparse a las necesidades del mercado. Su participación en Bauma 2025 refleja su compromiso con la innovación, la eficiencia operativa y la sostenibilidad ambiental.

NOVEDADES DESTACADAS EN BAUMA 2025

Pramac presentó productos como generadores, sistemas de almacenamiento de energía (BESS) y torres de iluminación, diseñados para responder a las demandas de una industria en constante evolución:

- **Generador HSG20P/30:** Un generador solar híbrido de 20 kVA con paneles fotovoltaicos de 400 W y baterías LFP de 30 kWh. Esta solución sostenible reduce emisiones y consumo de combustible.

- **Sistemas BESS rediseñados:** Equipados con baterías LFP, ofrecen mayor duración, seguridad y conectividad en paralelo para mayor potencia y capacidad.
- **Torre de iluminación GLT4 Hybrid:** Híbrida y rentable, combina un motor de bajo consumo con tecnología de baterías para reducir su impacto ambiental.



La participación de Pramac en Bauma dejó claro que no es solo un proveedor de equipos, sino un socio estratégico que impulsa la innovación y sostenibilidad en la industria. Sus soluciones escalables y adaptables responden a los desafíos de un mercado en constante transformación.



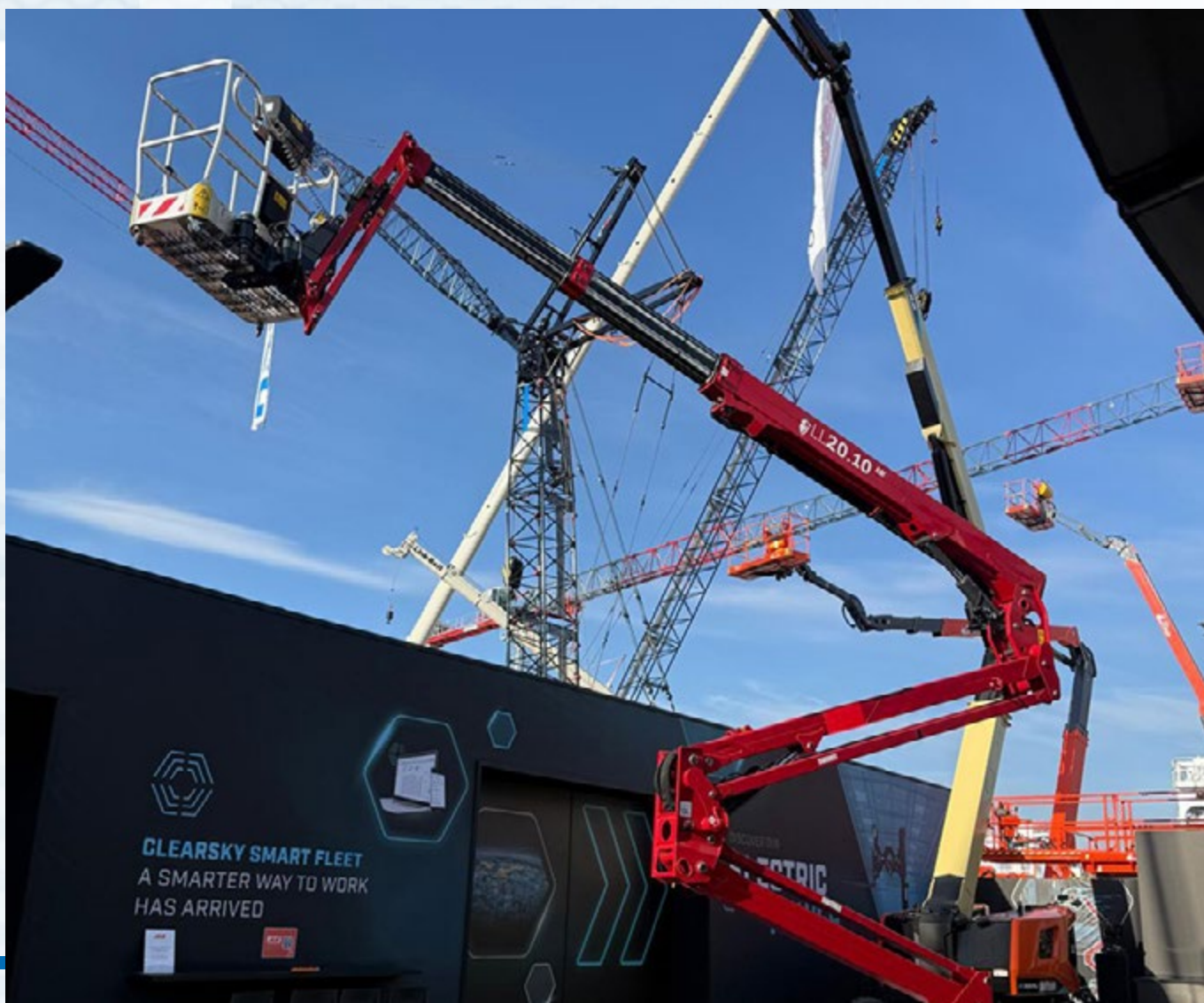
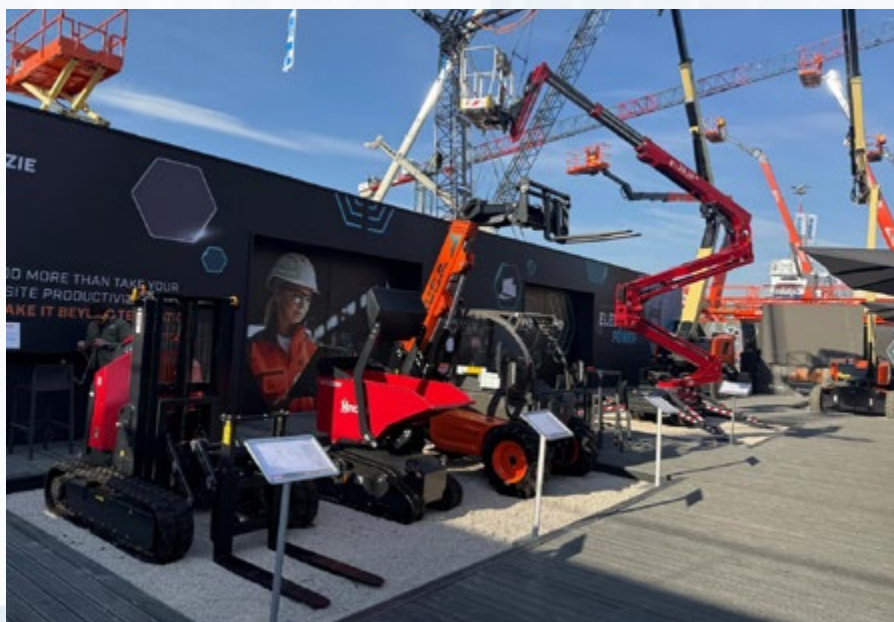
Palazzani Industrie

Palazzani Industrie presentó en Bauma 2025 una muestra de su innovación tecnológica y compromiso con la sostenibilidad. En su stand al aire libre FS 907 A/1, la empresa exhibió dos nuevos modelos de plataformas sobre orugas, ampliando su gama Spider Lifts. El modelo XTJ 52+ ECO fue la estrella, siendo la plataforma eléctrica sobre orugas más alta de su gama, con una altura de trabajo de 52 metros. Incorporaba un sistema de carga Tipo 2, cabrestante hidráulico de 980 kg y un kit de elevación en la cesta. También se destacó el modelo TSJ 30.1 ECO, ideal para entornos urbanos e interiores sensibles, con cero emisiones y un diseño ligero y compacto.



Hinowa presenta maquinaria sostenible y eficiente en Bauma 2025

Hinowa presentó plataformas sobre orugas y dumpers sostenibles. Mostró la Lightlift 20.10 con motor eléctrico IPM y la nueva TeleCrawler30, telescópica, de 30 metros de altura y cero emisiones. En dumpers, destacó el HS1203 auto-cargador y el RHS900E eléctrico por radiofrecuencia. También se exhibió el TPX1800E, un transpalet sobre orugas eléctrico y su versión diésel TPX1800. Todos los modelos reflejaron su apuesta por la sostenibilidad.



DEL AULA A LA INDUSTRIA

EL TALENTO TÉCNICO QUE ESTÁ TRANSFORMANDO LA MAQUINARIA

Brillante actuación del IES Humanejos en Madrid Skills: Referentes en maquinaria y automoción

Desde Movicarga queremos felicitar y reconocer públicamente el gran resultado obtenido por el IES Humanejos en la última edición de Madrid Skills, una competición que reúne a los mejores talentos de Formación Profesional de la Comunidad de Madrid.

En la categoría de Maquinaria, el estudiante de segundo curso Bruno Mariño Caride ha conseguido alzarse con el primer puesto, demostrando una destreza técnica, precisión y compromiso dignos de admiración. Su logro ha sido guiado por el apoyo y la excelencia del tutor Jesús de Lara, quien ha sido clave en la preparación y motivación del alumno durante toda la competición.

Además, en la categoría de Tecnología del Automóvil, el IES Humanejos también ha bri-

llado con luz propia, obteniendo una meritoria segunda posición de la mano del alumno Enmanuel Piotrowski, acompañado por su tutor Felip Buendía. Este resultado reafirma el nivel de formación y el talento que se está forjando en el centro.

¿QUÉ ES MADRID SKILLS?

Madrid Skills es una competición de Formación Profesional organizada por la Comunidad de Madrid, en la que los mejores alum-

nos de distintos institutos y especialidades técnicas ponen a prueba sus conocimientos y habilidades frente a desafíos reales del entorno profesional. Esta iniciativa tiene como objetivo prestigiar la FP, fomentar la excelencia y servir como antesala de las competiciones nacionales e internacionales de Skills.

Desde Movicarga queremos destacar el trabajo excepcional que está haciendo el IES Humanejos por dar visibilidad a la Formación Profesional en el ámbito de la maquinaria. Su apuesta por la innovación, la calidad docente y la preparación práctica de los alumnos es un ejemplo a seguir. No solo están formando grandes profesionales, sino también futuros referentes del sector. Con la creación de AFUPRO, han dado un paso más.

Nos sentimos orgullosos de ver cómo centros como Humanejos están luchando por elevar el prestigio de la FP y por crear cantera en sectores tan técnicos y especializados como la maquinaria y la automoción. Estos logros no son casualidad, sino el fruto de años de dedicación, pasión por la enseñanza y conexión con el entorno profesional real.

¡Enhorabuena a todo el equipo del IES Humanejos! ¡Sois un orgullo para la Formación Profesional y para el sector!



Cuando la seguridad se une a la innovación: la B270T Comfort XEE de GSR, protagonista en Rímini

Tecnología y calidad, conciencia operativa y competencias técnicas: solo su integración puede garantizar el máximo nivel de seguridad que ofrecen las modernas plataformas de trabajo elevadoras.

GSR participó en un importante evento formativo celebrado en Rímini, dirigido a los estudiantes del último año del Instituto Técnico "Belluzzi - da Vinci". La iniciativa, organizada por INAIL y la AUSL della Romagna, tuvo como objetivo acercar a los jóvenes al mundo laboral a través de una experiencia educativa centrada en la seguridad.

En esta ocasión, GSR presentó su plataforma elevadora sobre camión, modelo B270T Comfort XEE, una máquina de última generación que combina alto rendimiento, seguridad y tecnología avanzada. Con una altura de trabajo de 27 metros y un sistema de estabilización extensible, la B270T Comfort XEE representa un equilibrio perfecto entre solidez estructural y maniobrabilidad, diseñada para ofrecer la máxima eficiencia operativa respetando los más altos estándares de seguridad.

UNA FORMACIÓN QUE VA MÁS ALLÁ DE LA TÉCNICA

El evento no tuvo fines promocionales ni demostrativos, sino que ofreció a los estudiantes una verdadera oportunidad de vivir el trabajo en el terreno, comprendiendo su complejidad y su valor. Durante las actividades al aire libre, los participantes pudieron observar el funcionamiento de la plataforma y participar en una formación práctica sobre el uso de equipos de protección individual (EPI). Fue un auténtico momento educativo, donde el conocimiento técnico se unió al crecimiento personal.

REALIDAD VIRTUAL Y PERCEPCIÓN DEL RIESGO

La plataforma de GSR estuvo acompañada por un simulador de plataforma elevadora en realidad virtual, facilitado por INAIL y desarrollado en colaboración con la Escuela Uni-



versitaria Superior Sant'Anna de Pisa y el Departamento de Investigación Traslacional y Nuevas Tecnologías en Medicina y Cirugía de la Universidad de Pisa. El simulador permitió a los estudiantes experimentar de forma inmersiva escenarios de uso realistas, evaluar los riesgos y enfrentarse a situaciones críticas en un entorno seguro y controlado.

La combinación entre la experiencia práctica y la simulación virtual reforzó un mensaje clave: la seguridad nace de la integración entre tecnología, conciencia y competencia.

LA TECNOLOGÍA AL SERVICIO DE LA RESPONSABILIDAD

La B270T Comfort XEE es una de las expresiones más avanzadas del diseño de GSR, creada para ofrecer un alto rendimiento sin comprometer nunca la seguridad. No obstante, como se destacó durante el evento, incluso la máquina más sofisticada requiere operadores capacitados, conscientes y preparados, capaces de comprender la complejidad de los contextos operativos y actuar con responsabilidad.

Para GSR, fue un honor presentar su máquina junto al simulador desarrollado por INAIL con el apoyo del mundo académico, en un contexto formativo que situó a los jóvenes, la cultura de la seguridad y el valor del trabajo bien hecho en el centro de la experiencia.





Acin Recycling Metals destaca de la maquinaria Liebherr su polivalencia y eficacia lo que les permite abordar diferentes tareas con un alto nivel de rendimiento y mínimos tiempos de inactividad.

Acin Recycling Metals redefine el sector del reciclaje con sus 18 equipos Liebherr

Fundada hace 13 años, la empresa gerundense Acin Recycling Metals está innovando en el sector del reciclaje, con una política que apuesta por alcanzar los máximos estándares de calidad a través de equipos de última generación. Hoy en día disponen de 18 equipos Liebherr que operan en la gestión integral de residuos férricos y no férricos para darles una segunda vida convirtiéndolos de nuevo en materia prima reciclada.

Un total de 14 equipos Liebherr, entre palas cargadoras y manipuladores telescópicos, se encuentran trabajando en la planta de reciclaje de Acin Recycling Metals en Arbúcies, Gerona. Esta empresa, que actualmente cuenta con más de 100 empleados, tiene focalizado su ámbito de actuación en el reciclaje, transformación y comercialización tanto de chatarra como de residuos no férricos (metales, envases, cables, baterías o componentes electrónicos). En concreto, “nuestras máquinas Liebherr están dedicadas principalmente a actividades relacionadas con el movimiento de chatarra y el reciclaje de materiales, optimizando todos los procesos de la planta”, asegura Adrián Pons, director de operaciones de Acin Recycling Metals. “Nuestro objetivo principal es transformar los residuos metálicos en materia prima reciclada, contribuyendo así al cierre del ciclo productivo y a la creación de nuevos productos a partir de materiales reciclados”, continúa diciendo.

Acin Recycling Metals tiene una flota total de maquinaria formada por 18 equipos Liebherr, de diferentes modelos, tamaños y capacidades de carga. Entre ellos, disponen de manipuladores de materiales modelos LH 30M y LH 26M; palas cargadoras modelos L550 XPower, L538,

L526 y L509, además de la excavadora de ruedas modelo A 904. Como equipamiento opcional, cabe destacar que han adquirido cazos de alto volteo con los que cargar camiones y dosificadores de forma más rápida y eficiente, optimizando los procesos operativos en la planta. La compañía, con sede en Riudarenes (Gerona), y donde asentaron su primera planta de reciclaje, decidió apostar por Liebherr como partner de confianza por “su calidad, innovación y fiabilidad comprobada, además de por su excelente servicio técnico, lo que nos garantiza un rendimiento constante y sin interrupciones. Las principales ventajas de las máquinas Liebherr son su polivalencia y eficacia, permitiéndonos abordar diferentes tareas con un alto rendimiento y mínimos tiempos de inactividad”, subraya Adrián Pons. Muchos de estos equipos trabajan 24 horas al día, en tres turnos, durante los 7 días de la semana, mientras que otros operan en dos turnos de lunes a viernes.

La actividad de Acin Recycling Metals se centra especialmente en el suministro de servicios al sector de los gestores de residuos, con especial presencia en España y Francia, trabajando para grandes multinacionales, entidades, pequeños y medianos recuperadores, así como organismos públicos y privados.

Acin Recycling Metals lleva confiando en la calidad de los productos y el servicio de Liebherr desde prácticamente los inicios de su andadura profesional, invirtiendo en maquinaria puntera en todos los niveles. “Confiamos en las máquinas Liebherr por su fiabilidad que nos garantiza un rendimiento constante, por su potencia y por su versatilidad, lo cual nos permite adaptarlas a diversas tareas dentro de nuestro ámbito de aplicación”, apunta Adrián Pons. Para ellos, uno de sus puntos clave es el servicio postventa, gestionado a través del Grupo Imesa, distribuidor oficial Liebherr para la zona, tanto para la resolución de los contratiempos que puedan surgir en el día a día, como para labores de asesoramiento, mantenimiento y suministro de piezas de repuesto. “Acin Recycling Metals sigue apostando por la sostenibilidad e innovación y estamos convencidos de que trabajar con Liebherr ha sido un factor determinante para alcanzar los altos estándares que nos hemos propuesto en nuestra industria. Contar con maquinaria de este fabricante de primer nivel ha sido clave para el crecimiento de nuestra empresa. Nos ha permitido tener un aliado fiable en esta etapa de expansión, garantizando altos estándares de calidad en todos nuestros procesos productivos”, concluye Adrián Pons.



Acin Recycling Metals cuenta con 18 equipos Liebherr, de diferentes modelos, tamaños y capacidades de carga, que operan en sus plantas de reciclaje de Arbúcies y Riudarenes, en Gerona

Multitel entrega la primera plataforma MJE 250 AXON a Hoogwerkerverhuur Van Der Voort

Multitel Pagliero firma la venta del primer modelo de plataforma sobre camión MJE250 AXON totalmente eléctrico de 25 m en los Países Bajos a la empresa a Hoogwerkerverhuur Van Der Voort. Entre los ocho modelos exhibidos por Multitel Pagliero en la Bauma de este año, uno destacó en particular: el MJE 250 AXON, actualmente la plataforma montada en camión de mayor altura de trabajo y totalmente eléctrica en la gama de la empresa.

La exposición no solo proporcionó una valiosa plataforma para el networking y demostraciones de productos, sino también oportunidades comerciales concretas. Una de estas fue la venta del primer MJE 250 AXON, adquirido por Hoogwerkerverhuur Van Der Voort, una empresa de alquiler establecida en los Países Bajos. El acuerdo fue finalizado por Eurosupply Hoogwerksystemen, distribuidor oficial de Multitel en los Países Bajos desde 2017. Fundada en 1990, Eurosupply se especializa en la venta y distribución de plataformas de trabajo aéreo nuevas y usadas. Hoy en día, con un equipo de 25 profesionales, la empresa también ofrece capacitación y soporte técnico, asegurando un servicio integral para sus clientes.

Hoogwerkerverhuur Van Der Voort, que opera una flota de más de 110 plataformas montadas en camión, renovó su confianza en la marca italiana tras haber adquirido previamente los modelos MTE 270, MJE 250 diésel y MT162 AXON. Con la adquisición del MJE 250 AXON totalmente eléctrico, la empresa refuerza aún más su compromiso de ofrecer soluciones innovadoras y ecológicas. “Elegimos ampliar nuestra flota con el MJE 250 AXON totalmente eléctrico de Multitel”, dijo Dwight Van Der Voort, propietario de la empresa. “Es un movimiento estratégico en respuesta a una creciente demanda del mercado por máquinas respetuosas con el medio

ambiente. Las cero emisiones, la operación silenciosa para áreas sensibles o trabajos nocturnos, el acceso a zonas de bajas emisiones y el ahorro significativo de costos son ahora esenciales. Al mismo tiempo, podemos ofrecer 25 metros de altura de trabajo y una excelente autonomía operativa.”

RENDIMIENTO AVANZADO Y TECNOLOGÍA LIMPIA

El MJE 250 AXON está montado en el chasis e-Daily 50C14 E y ofrece un rendimiento destacado:

- Altura de trabajo de 24.70 m
- Alcance horizontal de hasta 16.50 m (con carga de 100 kg, 12.50 m con 250 kg)
- Alcance negativo hasta -3.50 m

Su rotación de torreta de 450° y su pluma articulada de 180° permiten un posicionamiento preciso y una fácil superación de obstáculos. Los controles proporcionales aseguran un funcionamiento suave, con una gestión precisa de la extensión del brazo, elevación, descenso y rotación, tanto desde la cesta como desde la estación de control en el suelo.

La plataforma es alimentada por dos baterías de 37 kW, que alimentan directamente tanto el chasis como la unidad aérea. El motor eléctrico de imán permanente, gestionado por un inversor de alto rendimiento, garantiza

una eficiencia energética excepcional y autonomía durante todo el día. El sistema MUSA X calcula el alcance en función de la extensión del estabilizador, la carga de la cesta, la geometría del brazo (ángulo y extensión) y la inclinación del chasis (hasta 3°). La unidad presenta un diseño limpio y compacto, con equipo completo de seguridad y emergencia, y está conectada de forma remota a través de Telemetría, el software propietario de Multitel que permite el seguimiento GPS, el estado de la máquina en tiempo real, la configuración remota de parámetros y el diagnóstico.

“Nuestra excelente relación con Rens in 't Veld de Eurosupply - concluye Van der Voort - y la garantía de un servicio y una formación fiables sobre este nuevo sistema de potencia y modo de trabajo, hicieron que fuera fácil volver a elegir Multitel!”.



De izquierda a derecha: Renzo Pagliero, Dwight Van der Voort, Rens in 't Veld, Mirko Rebutti, Remon Schepers

Spierings entrega su grúa número 1500

A mediados de marzo, Spierings celebró un hito especial: la entrega de la grúa torre móvil número 1500. Este acontecimiento fue aún más significativo al ser destinada a Nederhoff, un cliente fiel desde el inicio.

Nederhoff ya había marcado un precedente en el pasado al convertirse en la primera empresa de alquiler de grúas en adquirir una grúa Spierings. En aquella ocasión, incorporó la primera SK345-AT3, completamente desarrollada sobre un camión Spierings. La confianza y la colaboración a lo largo de los años han hecho que esta entrega número 1500 sea aún más especial.

Desde 1987, la innovación y la perseverancia han sido el núcleo de Spierings. Lo que comenzó como una idea única se ha transformado en un éxito mundial. Gracias a su pasión, dedicación y sólidas alianzas, la compañía sigue construyendo el futuro.

Desde Spierings explica: ¡Felicidades a Nederhoff por esta grúa tan especial! Spierings les desea muchas horas de operación seguras y sostenibles.



La fuerza se une a la sostenibilidad: propulsión eléctrica sin emisiones para los SPMT de SCHEUERLE

TII SCHEUERLE ha ampliado su gama de Unidades de Potencia (PPU) para incluir una versión totalmente eléctrica y sin emisiones locales. La ePPU es igual de eficiente y potente que la PPU diésel más potente. Su capacidad de batería ha sido diseñada para suministrar al SPMT de SCHEUERLE suficiente energía de funcionamiento para toda una jornada laboral sin necesidad de recarga. El sistema de propulsión sin emisiones permite a todos los proveedores de logística de cargas pesadas reducir la huella de CO₂ de sus transportes, abriéndoles así nuevas oportunidades de negocio al cumplir con los criterios de licitación más exigentes en cuanto al impacto medioambiental. Esta propulsión sin emisiones también es ideal para operar en espacios cerrados y túneles.

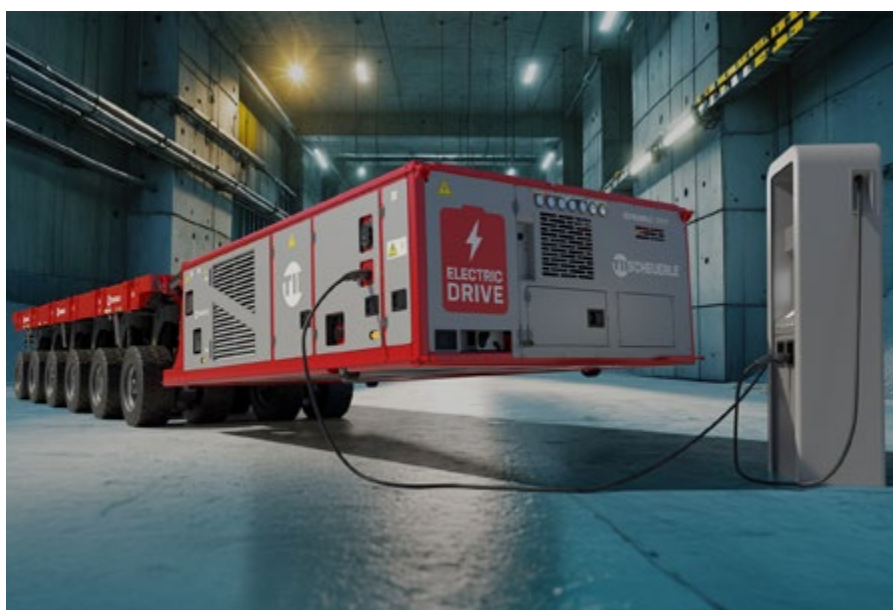
EN ESPAÑA SE DISTRIBUYE A TRAVÉS DEL GRUPO HEI

Los países de todo el mundo se han comprometido a reducir las emisiones de CO₂ para limitar el calentamiento global. Los sistemas de propulsión eléctricos y sin emisiones jugarán un papel clave para garantizar que las mercancías puedan transportarse localmente sin emisiones de CO₂ ni contaminantes. La filial del Grupo TII, TII SCHEUERLE —experta en transporte de cargas pesadas tanto en carretera como fuera de ella— ayuda a todos los proveedores de logística pesada a realizar incluso las tareas de transporte más complejas de la manera más sostenible posible. Para ello, TII SCHEUERLE ha presentado una innovadora Unidad de Potencia eléctrica (ePPU). Es compatible con todas las líneas de ejes SPMT de SCHEUERLE de la generación técnica 2 a la 4. El experto del sector, que ha sido reconocido repetidamente como líder mundial del mercado en transportadores modulares autopropulsados, vuelve a demostrar así su capacidad de innovación y compromiso con el transporte sostenible incluso de las cargas más grandes y pesadas.

Además de la sostenibilidad, existen otras ventajas que favorecen el uso de los SPMT eléctricos. Los sistemas de propulsión sin emisiones pueden abrir nuevas oportunidades de negocio si son una condición central en los procesos de licitación. Además, la inversión en una flota de transporte sostenible en Europa tiene un impacto positivo en la llamada calificación ESG (Medioambiente, Social y Gobernanza).

ENTORNO LABORAL AGRADABLE: EL PERSONAL SE BENEFICIA DE OPERACIONES SIN EMISIONES

Dado que una propulsión totalmente eléctrica no emite contaminantes, no afecta la calidad del aire, ni siquiera en espacios cerrados o túneles, y por lo tanto no tiene un impacto negativo en la salud del personal operativo. Además, la ePPU genera niveles de ruido considerablemente más bajos, lo que crea un entorno de trabajo silencioso, siendo esta otra gran ventaja tanto para los empleados como para el uso en zonas pobladas. Como la co-



municación entre operadores es mucho más fácil debido al bajo nivel de ruido, también se optimizan los niveles de seguridad laboral.

EFICIENTE Y POTENTE: LA PROPULSIÓN ELÉCTRICA GARANTIZA UN USO RENTABLE Y UNA TRACCIÓN ÓPTIMA

Los operadores de flotas no deben preocuparse por desventajas frente a las Unidades de Potencia tradicionales. La ePPU ofrece el mismo alto rendimiento que el modelo Z390, la versión diésel más potente de la gama SCHEUERLE SPMT hasta la fecha. Esto hace que la ePPU sea adecuada para operar hasta 26 ejes pendulares motrices o, alternativamente, hasta 40 líneas de ejes convencionales. Gracias a las características especiales de un motor eléctrico, la ePPU incluso presenta varias ventajas adicionales. La entrega de potencia dinámica, con par motor máximo disponible de inmediato, garantiza un excelente rendimiento de arranque junto con un altísimo nivel de tracción, lo que permite alcanzar rápidamente la velocidad de transporte.

Al mismo tiempo, la ePPU incrementa la eficiencia y reduce los costes energéticos

y de mantenimiento. Los motores eléctricos son hasta cuatro veces más eficientes que los motores diésel y consumen solo una cantidad mínima de energía en ralentí. Además, tienen menos piezas móviles, lo que reduce la probabilidad de fallos técnicos. Por ello, los requerimientos de mantenimiento de la ePPU son extremadamente bajos.

ORIENTADO A LA PRÁCTICA: CAPACIDAD DE BATERÍA SUFICIENTE PARA UNA JORNADA LABORAL

La propulsión sin emisiones recibe su energía de una batería de iones de litio. Su capacidad ha sido diseñada para cubrir los requerimientos operativos de una jornada laboral completa sin necesidad de recarga. También es posible cargar rápidamente el sistema de almacenamiento de energía, elevando el nivel de carga del 20 al 80 % en menos de 30 minutos mediante un enchufe de carga rápida CCS de hasta 300 kW, o mediante una conexión a red de corriente alterna (AC) de hasta 44 kW durante la noche o en períodos de inactividad prolongados.

JLG y Riwal celebran 30 años de una alianza ejemplar

JLG y Riwal celebran este año tres décadas de una colaboración sólida y estratégica entre dos compañías líderes en sus respectivos sectores. Esta alianza, que comenzó el 6 de abril de 1995 cuando Riwal Equipment BV se convirtió en distribuidor oficial de JLG en los Países Bajos, ha estado marcada por la confianza mutua, la innovación constante y un compromiso compartido con la seguridad y la sostenibilidad en la industria del acceso.

Desde entonces, ambas empresas han crecido juntas, demostrando una capacidad única para adaptarse a los desafíos del mercado y liderar la transformación del sector con soluciones tecnológicas de vanguardia y un firme enfoque en la mejora continua.

Con motivo de este aniversario, JLG y Riwal celebraron un acto conmemorativo durante la feria Bauma 2025, el evento más relevante a nivel mundial para el sector de la maquinaria de construcción. La celebración tuvo lugar el miércoles 10 de abril en el stand de JLG. El acto incluyó la firma simbólica del contrato, así como una celebración junto a la dirección de ambas compañías, representantes clave y clientes que han sido parte fundamental de esta trayectoria.

El marco de Bauma fue el escenario ideal para rendir homenaje a esta colaboración de 30 años, reflejando los valores compartidos de progreso, innovación y compromiso con el futuro que definen a JLG y Riwal.

Ambas compañías miran hacia adelante con la certeza de que seguirán construyendo juntos un camino de éxito sostenido.



Las nuevas plataformas articuladas de Magni: Eficiencia y Sostenibilidad para superficies pavimentadas

En la industria de la manipulación y elevación, la innovación tecnológica sigue superando los límites de la eficiencia y la sostenibilidad. Magni TH, presenta su nueva gama de plataformas articuladas eléctricas, diseñadas específicamente para su uso sobre superficies pavimentadas. Esta nueva generación de máquinas combina altas prestaciones, gran autonomía y una menor huella ecológica, respondiendo a las exigencias de un mercado cada vez más orientado hacia soluciones ecológicas.

TECNOLOGÍA DE VANGUARDIA PARA UN RENDIMIENTO SUPERIOR

Las nuevas plataformas articuladas eléctricas de Magni TH han sido diseñadas para ofrecer la máxima eficiencia operativa en entornos con superficies pavimentadas (tanto interiores como exteriores). Gracias al uso de motores eléctricos de última generación, estas plataformas ofrecen movimientos suaves y precisos, gracias a un sistema de control avanzado que garantiza una respuesta inmediata a los comandos. Además, su alta capacidad de carga permite a los operarios alcanzar alturas considerables manteniendo la estabilidad y la seguridad. Su diseño compacto y excelente maniobrabilidad las hacen ideales para trabajar en espacios reducidos y zonas congestionadas.

NUEVOS MODELOS: 3 VARIANTES PARA RESULTADOS ÓPTIMOS

La gama incluye tres modelos distintos, cada uno con características específicas:

- **Modelo EAB12AC:** ofrece una altura máxima de trabajo de 11,8 m con una capacidad de carga de 227 kg. Con un peso de 7.080 kg y una rotación de 355°, esta plataforma garantiza una velocidad máxima de 4,8 km/h y una capacidad de pendiente de 35%. Está alimentada por una batería de plomo-ácido de 48V/280 Ah, asegurando autonomía y fiabilidad.
- **Modelo EAB16AC:** alcanza una altura máxima de trabajo de 16 m y una capacidad de carga de 230 kg. Con un peso de 6.700 kg y una rotación discontinua de 360°, esta plataforma puede alcanzar una

velocidad máxima de 6,1 km/h y superar pendientes de hasta 30%. Su alimentación corre a cargo de una batería de plomo-ácido de 48V/300 Ah, que permite un funcionamiento prolongado.

- **Modelo EAB18AC:** destaca por su altura máxima de trabajo de 18 m y una capacidad de carga de 230 kg. Su peso total de 7.420 kg y la rotación discontinua de 360° garantizan estabilidad y precisión en las operaciones de elevación. Con una velocidad máxima de 6,1 km/h y una capacidad de pendiente del 25%, esta plataforma está equipada con una batería de plomo-ácido de 48V/300 Ah, que asegura alto rendimiento y tiempos de recarga cortos.

SOSTENIBILIDAD Y GESTIÓN ENERGÉTICA

Una de las principales ventajas de estas nuevas plataformas eléctricas es su reducido impacto

ambiental. Al sustituir los motores térmicos por motores eléctricos, se eliminan completamente las emisiones de CO₂, lo que mejora la calidad del aire en los lugares de trabajo interiores. Además, los costes operativos se reducen significativamente, debido a un menor mantenimiento y a un consumo energético inferior en comparación con las plataformas diésel convencionales. Su funcionamiento silencioso es otro punto fuerte, siendo especialmente ventajoso en entornos sensibles al ruido como centros logísticos, plantas industriales y zonas urbanas.

VERSATILIDAD Y SEGURIDAD PARA CADA APLICACIÓN

Estas plataformas son perfectas para diversos sectores, incluidos la logística, el mantenimiento industrial y la construcción ligera. La fiabilidad es una prioridad, gracias a sistemas de estabilización avanzados que garantizan operaciones seguras incluso a máxima extensión. Los controles intuitivos y el diagnóstico remoto facilitan la gestión y reducen los tiempos de inactividad, mejorando la productividad. Finalmente, su gran autonomía permite trabajar sin interrupciones durante toda la jornada, optimizando la eficiencia operativa.

Con esta nueva gama de plataformas eléctricas, Magni TH confirma su compromiso con un futuro más sostenible, eficiente y seguro. La combinación de tecnología avanzada, alto rendimiento y bajo impacto ambiental convierte a estas máquinas en la opción ideal para quienes buscan soluciones de elevación de última generación sin comprometer la sostenibilidad.



Aumenta la expectación ante la 10ª edición de GIS

GIS, uno de los principales escaparates europeos de la elevación, el acceso y el transporte pesado, volverá a batir récords en su 10ª edición, que se celebrará del 25 al 27 de septiembre de 2025 en la Expo de Piacenza (Italia). Se trata de un evento que promete una combinación dinámica de innovación industrial, creación de redes de contactos y celebración cordial.



La zona exterior del GIS

GIS celebrará su décima edición en Piacenza Expo (Italia) del 25 al 27 de septiembre de 2025. Con cada edición superándose a sí misma en cuanto a escala e influencia, GIS 2025 está destinado a ser el evento más importante hasta la fecha, en el que se darán cita las innovaciones de vanguardia y en el que se establecerán contactos de excepción.

UNA PLATAFORMA INTERNACIONAL EN EXPANSIÓN

Creada en 2009, la GIS (Jornadas Italianas de Elevación) ha ido creciendo año tras año y atrayendo a un público cada vez más internacional. La edición de 2023 contó con 18 000 visitantes, lo que supone un aumento del 44 % en la participación internacional, y reunió a 432 expositores en una superficie de 71 000 m², que mostraron los últimos componentes, servicios y máquinas del mundo de las grúas, plataformas aéreas de trabajo, manipuladores telescópicos, carretillas elevadoras, vehículos de transporte pesado y otros equipos de manipulación industrial.

«Estamos increíblemente orgullosos del crecimiento de GIS a lo largo de los años y nos entusiasma consolidar aún más su reputación como uno de los principales eventos europeos de elevación, acceso y transporte pesado», ha declarado Fabio Potestà, director de Mediapoint &

Exhibitions, la empresa responsable de GIS. «Estamos siendo testigos de un extraordinario nivel de interés por la trascendental 10ª edición, que promete ser la mayor y mejor hasta la fecha, y ofrecer aún más oportunidades para la creación de redes y la colaboración entre los profesionales del sector».

FUERTE IMPULSO INICIAL

En marzo de 2025, seis meses antes de la celebración del salón, casi 400 expositores habían confirmado ya su participación, por lo que el GIS 2025 superará con creces el récord de 2023. Este fuerte interés inicial refleja el creciente atractivo del evento y el entusiasmo de la industria por participar en él. Entre los expositores que regresan se encuentran Manitowoc, Liebherr, Tadano, Genie, Terex, Zoomlion y JLG, junto con los expositores que participan por primera vez, Liugong Europe, Heli Europe y Hoeflon.

Potestà atribuye el éxito del GIS a su enfoque altamente centrado, que garantiza a los expositores un alto retorno de su inversión. «En el mercado actual, las empresas son muy selectivas a la hora de invertir sus presupuestos de marketing», explica. «GIS ofrece un evento altamente especializado en un formato concentrado de tres días que proporciona contactos cualificados, no solo tráfico gene-

ral. Hemos creado un entorno en el que se hacen negocios serios y la accesibilidad de Piacenza, situada entre Milán y Bolonia, la convierte en un destino atractivo y rentable para que las empresas invierten a sus clientes».

Durante la última edición, en 2023, Federico Lovera, director de la planta de Manitowoc, explicó la importancia del evento desde la perspectiva del fabricante de grúas. «GIS es siempre para nosotros una muy buena exposición, que con los años se ha vuelto cada vez más importante», afirmó. «Para nosotros es imprescindible estar aquí presentando los últimos modelos. GIS es una gran oportunidad para conectar con los clientes. El ambiente es relajado. Se respira un ambiente positivo. Siempre tenemos una recepción de clientes muy agradable».

TEMAS CLAVE DE GIS 2025

Aunque aún no se ha anunciado el programa completo de la conferencia, se espera que GIS 2025 ponga de relieve algunos de los avances más urgentes que están configurando el sector. Es probable que los debates clave aborden los avances en equipos de elevación y transporte eléctricos, de hidrógeno e híbridos; el papel cada vez más importante de la inteligencia artificial, la supervisión remota y las tecnologías inteligentes en la manipulación y la logística industriales; los nuevos avances en la formación de operadores, los sistemas de seguridad y el cumplimiento de las cambiantes normativas del sector; y las estrategias para mitigar las interrupciones en la cadena de suministro y garantizar la eficiencia en el aprovisionamiento y la distribución globales de equipos. Un completo programa de seminarios y mesas redondas ofrecerá valiosas perspectivas sobre el futuro de la elevación, el acceso y el transporte pesado.

dondas ofrecerá valiosas perspectivas sobre el futuro de la elevación, el acceso y el transporte pesado.

ALGO MÁS QUE NEGOCIOS

Más allá del bullicioso recinto ferial, GIS 2025 continuará su tradición de celebrar la excelencia del sector con los Premios Italianos de Terminales y Logística (ITALA), los Premios Italianos de Plataformas de Acceso (ITALPLATFORM) y los Premios Italianos de Elevación y Transporte (ILTA). Además, el popular evento GIS by Night volverá el viernes 26 de septiembre y transformará el recinto ferial en un ambiente festivo con música, comida y entretenimiento. Este evento nocturno ofrece a los expositores un ambiente relajado para conectar con sus clientes y celebrar sus logros.

«El GIS by Night es siempre un acontecimiento», afirma Potestà. «Es una gran oportunidad para que los profesionales del sector se relajen y celebren juntos».

Con su trayectoria consolidada, su enfoque estratégico y su compromiso de ofrecer una experiencia de alta calidad, GIS 2025 está llamado a ser otro acontecimiento de referencia para los sectores de la elevación, el acceso y el transporte pesado. A medida que comienza la cuenta atrás, aumenta la expectación ante una feria que promete establecer nuevos hitos de éxito.

Obtenga más información sobre cómo exponer o regístrese para obtener su pase de visitante gratuito en gis-expo.it

La plataforma telescópica Mec más grande

El fabricante californiano de plataformas aéreas MEC ha dado a conocer los detalles de su nueva plataforma telescópica 135-RJ de 135 pies (41 metros) que anunció en la feria ARA a principios de año.

La nueva plataforma, la mayor de Mec hasta la fecha, cuenta con una pluma telescópica de cuatro secciones coronada por un plumín giratorio con 135 grados de articulación y 120 grados de rotación, que proporciona una altura máxima de trabajo de 41 metros y un alcance máximo de 24 metros.

La capacidad máxima de la plataforma es de 408 kg a plena altura o a un alcance de 21,33 metros cuando el plumín se limita a 60 grados de rotación, mientras que desde los 21,3 metros hasta el alcance máximo de 24,4 metros se dispone de una capacidad de 272 kg, con un alcance de 12,2 metros

con los 120 grados de rotación del plumín. La plataforma de trabajo de entrada triple de 2,3 metros por un metro es estándar.

La longitud total de transporte es de 11,9 metros con una anchura de estiba de 2,5 metros, que se amplía a 4,5 metros en modo de trabajo con ejes abatibles que pueden extenderse o retraerse sin necesidad de conducir o mover la máquina. La altura total de estiba es de 2,8 metros y el peso total de 20.310 kg.

La potencia proviene de un motor diésel Deutz Tier 4 Final, con tracción a las cuatro ruedas de serie, neumáticos para terrenos difíciles rellenos de espuma, giro continuo de 360 grados y un tiempo hasta la altura máxima de 120 segundos.

Este vídeo muestra la rotación del plumín en acción

<https://youtu.be/LEu5XmXBQu4>

Y extensión del eje

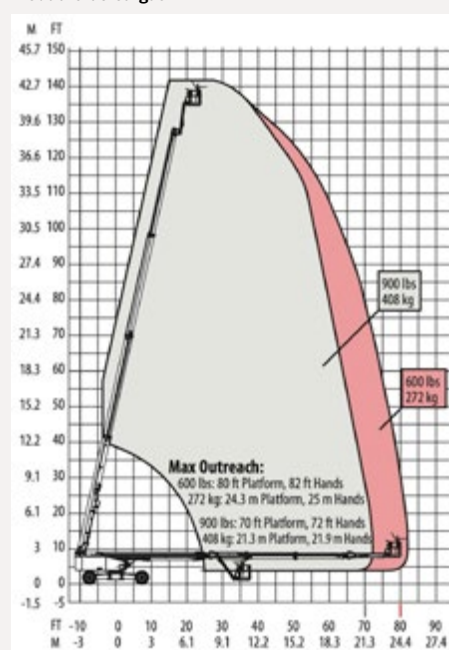
<https://youtu.be/lvjlpB12wEk>



Ver video



Cuadro de cargas



TII Scheuerle desarrolla una plataforma de vigas laterales ultraligera para Spedition Kübler

TII SCHEUERLE, en colaboración con Spedition Kübler, ha desarrollado una plataforma portavigas lateral ultraligera, el modelo STB 320, específicamente para el transporte de transformadores. Esta solución ha sido diseñada para reducir el peso muerto y, con ello, ha permitido disminuir la carga por eje a menos de 12 toneladas. Esto ha simplificado los procesos de aprobación, ya que ha evitado cálculos complejos y costosas inspecciones de puentes.

Gracias al uso de nuevos materiales y tecnologías de fabricación innovadoras, el STB 320 ha reducido su peso en aproximadamente 50 toneladas en comparación con modelos anteriores, y ha alcanzado una capacidad de carga útil de hasta 320 toneladas. Su configuración modular ha permitido combinaciones de hasta 22+22 líneas de ejes, lo que ha ofrecido gran flexibilidad para distintos escenarios de transporte. Además, ha incorporado un anillo giratorio compacto, un bastidor de distribución de carga integrado, un sistema de amortiguación moderno y un sistema de freno electrónico, todo lo cual ha mejorado la estabilidad y la seguridad operativa.

La presentación del STB 320 ha tenido lugar a finales de marzo en las instalaciones de Spedition Kübler, durante un evento con clientes y representantes de TII SCHEUERLE. Durante el taller, los participantes han analizado los desafíos de la infraestructura vial y ha subrayado la importancia del transporte pesado en la transición energética.

TransnetBW, operador de red eléctrica, ha reconocido el valor de esta innovación y ha participado en un estudio para evaluar su uso, asegurando acceso prioritario a este nuevo equipo.

Gracias a esta colaboración, TII SCHEUERLE y Spedition Kübler han establecido un nuevo estándar en el transporte de transformadores, ofreciendo una solución adaptada a las necesidades del sector energético y alineada con los objetivos de sostenibilidad.



Una colaboración sólida: el equipo de TII SCHEUERLE, incluida la propietaria Susanne Rettenmaier (Grupo TII), y el equipo de Spedition Kübler en la presentación de la combinación de puente STB 320, símbolo de una colaboración visionaria.



SOOS Maquinaria da un paso de gigante con la adquisición de la plataforma autopropulsada más alta de Galicia: la Genie SX-180

SOOS Maquinaria vuelve a marcar un hito en el sector con la incorporación de la Genie SX-180, la plataforma elevadora autopropulsada más alta disponible en Galicia y el noroeste peninsular. Esta nueva adquisición representa una apuesta firme por la innovación y sitúa a la empresa como referente en el alquiler de maquinaria para trabajos en altura.

UNA NOVEDAD EXCLUSIVA EN EL SECTOR

Por primera vez en Galicia, empresas de sectores clave podrán contar con una solución de acceso en altura sin precedentes, ideal para:

- Mantenimiento de parques eólicos
- Actuaciones en infraestructuras energéticas
- Proyectos de construcción y montajes industriales de gran envergadura

Con 57 metros de altura de trabajo y 25 metros de alcance horizontal, la Genie SX-180 ofrece prestaciones únicas, especialmente pensadas para entornos complejos y de difícil acceso.

UNA EMPRESA PIONERA QUE APUESTA POR LA ÚLTIMA TECNOLOGÍA

Desde sus inicios, SOOS Maquinaria ha mantenido un firme compromiso con la innovación y la mejora constante de su oferta. Lejos de conformarse con lo convencional, la compañía gallega ha apostado por incorporar maquinaria de última generación, con el objetivo de ofrecer a sus clientes las mejores soluciones técnicas disponibles en el mercado.

Esta última adquisición no solo amplía su flota de forma significativa, sino que también refuerza su papel como líder en el sector del alquiler de maquinaria especializada en el norte de España.

GENIE SX-180: RENDIMIENTO, SEGURIDAD Y CAPACIDAD EN LAS ALTURAS

La Genie SX-180 está diseñada para afrontar los retos más exigentes. Con su impresionante altura de 57 metros y una capacidad de alcance horizontal de hasta 25 metros, permite llevar a cabo trabajos en zonas antes inaccesibles, garantizando seguridad, eficiencia y precisión.

UN REFERENTE GALLEGO CON VISIÓN DE FUTURO

Esta incorporación refleja la visión estratégica de SOOS Maquinaria: anticiparse a las necesidades del sector y ofrecer siempre lo mejor a sus clientes. Desde Galicia, la empresa sigue consolidando su liderazgo, impulsando la modernización del sector y poniendo al alcance de los profesionales las herramientas que necesitan para seguir creciendo.



Éxito en el primer campeonato técnico de Kiloutou España: The Spanish TechniKal Cup

The Spanish TechniKal Cup, el primer campeonato técnico de Kiloutou España, se celebró con gran éxito el pasado 26 de marzo en Zaragoza La Cartuja. Este evento marcó un hito en la compañía, siendo la primera edición en España y contando con la participación de integrantes y jurados de las nuevas empresas que ahora conforman el grupo: Toolquick, Gloobal y Liftisa.

El campeonato, que busca destacar las habilidades de los técnicos en la reparación de maquinaria de elevación, movimiento de tierras y equipo pequeño, es parte del proceso de integración del grupo y una oportunidad para poner en valor el esfuerzo y la experiencia de los mecánicos. La competencia fue reñida, dada la alta cualificación de los participantes, quienes día a día afrontan el reto de trabajar en campo bajo presión, ofreciendo el mejor servicio al cliente y demostrando su dominio en una amplia gama de maquinaria.

UN RETO TÉCNICO DE ALTO NIVEL

Durante la jornada, los equipos recibieron al inicio del día las reglas y pruebas de la competencia. Las máquinas utilizadas en cada desafío fueron mantenidas en reserva hasta el momento de la prueba. En cada una, los participantes dispusieron de 30 minutos para diagnosticar y reparar las averías, que podían ser tres o más.

Los equipos fueron evaluados según criterios exigentes:

- Cumplimiento de procedimientos
- Limpieza y orden
- Trabajo en equipo
- Solución de averías

Se realizaron tres pruebas distintas, en las que los técnicos se enfrentaron a una plataforma de tijera, un carretilla elevadora y cinco máquinas pequeñas (algunas con averías y otras en perfecto estado, lo que añadía un desafío adicional de diagnóstico preciso). Al finalizar cada prueba, se revisaban los resultados y las máquinas eran nuevamente averiadas para el siguiente equipo.

PARTICIPACIÓN DESTACADA Y UN DESENLACE EMOCIONANTE

El campeonato comenzó con los discursos de Cyril Brillouet (Director General de Kiloutou España) y Arnau Planas (Director Técnico de Kiloutou España), seguido de un desayuno conjunto para fomentar el compañerismo. Después de una intensa jornada de competición y una comida de convivencia, se anunciaron los ganadores.

Equipos participantes:

Equipo 1 (Barcelona y Madrid)

- Capitán: Manuel Llamas
- Xavier Guirado
- Pedro Jiménez
- Miguel Ángel Gómez

Equipo 2 (Navarra, País Vasco, La Rioja y Aragón)

- Capitán: Iñaki Rubio
- Joseba Vellisca
- Paco Piñol



- Esterlin González
- Equipo 3 (Valencia + Toolquick + Gloobal + Liftisa)
- Capitán: Manuel Lora
- Jesús Molina
- Francisco José García González
- Javier González Miguel

Tras una competencia muy reñida, el equipo 2 se alzó con la victoria, asegurando su puesto como representante de España en el campeonato mundial The TechniKal Cup Kiloutou 2026, que se celebrará en Francia y reunirá a los mejores técnicos de cada país del grupo Kiloutou.

Este evento no solo ha sido una demostración del talento técnico dentro de la empresa, sino también un espacio de integración para las nuevas compañías que forman parte del grupo. La organización de la jornada ha sido impecable, gracias al gran trabajo de Óscar Bauza, quien coordinó cada detalle para que la competición fuera todo un éxito.

EMPRESAS INVITADAS Y COLABORACIÓN EDUCATIVA

El éxito del evento también fue posible gracias a la asistencia de diversas empresas del sector, que participaron como invitadas y compartieron su experiencia y apoyo con los asistentes:

- RB Componentes
- Lausan/Gaudi
- Würth
- TVH



- Macisa
- Haulotte España
- Bosch
- Husqvarna
- Implaser
- Reymop
- Filtros Cartes
- Lomaq

Además, contaron con la presencia de David Rodríguez, profesor de Grado de Electromecánica de Maquinaria en el IES Virgen del Pilar, quien aportó su visión educativa y destacó la importancia de estos eventos para la formación de futuros técnicos en el sector.

KILOUTOU Y SU APUESTA POR LA INNOVACIÓN

Además, The Spanish TechniKal Cup refleja el compromiso de Kiloutou con la innovación en el sector del alquiler de maquinaria. No solo en términos tecnológicos, sino también en la formación, profesionalización y reconocimiento del talento técnico, claves para ofrecer un servicio de excelencia a sus clientes. Esta iniciativa forma parte de la visión de Kiloutou de seguir transformando el sector con nuevas ideas que refuercen el valor de la especialización y la colaboración dentro del grupo.

Kiloutou España sigue apostando por la excelencia técnica y el desarrollo de sus profesionales, reforzando el espíritu de equipo y la pasión por la maquinaria.



Las sucursales de Mills superan los 2.000 días sin accidentes

La compañía MILLS llega al Abril Verde con cifras que reflejan una inversión constante en iniciativas de prevención de accidentes.

Mills, empresa certificada como B Corp y referencia en soluciones de alquiler de equipos e ingeniería en América Latina, celebra la campaña del Abril Verde presentando resultados destacados en seguridad laboral. Varias unidades de Mills han superado la marca de 2.000 días (más de 5 años) sin incidentes con baja laboral, lo que refleja una cultura de seguridad profundamente integrada en el día a día de la empresa.

Durante el Abril Verde —mes dedicado a la prevención de accidentes y enfermedades ocupacionales— la compañía celebra el número de sucursales que han alcanzado hitos relevantes de días sin accidentes. En siete de ellas ya se superan los 2.000 días sin siniestros: Macaé (RJ), Aracaju (SE), Taubaté (SP), Pouso Alegre (MG), Rio Grande (RS), Juiz de Fora (MG) y Paraúpebas (PA).

Otras unidades también destacan con cifras relevantes: Três Lagoas (MS) y Cuiabá (MT) han superado los 1.500 días sin accidentes, mientras que Fortaleza (CE), Bacarena (PA), São Luís (MA), Paulínia (SP) y Cabo de Santo Agostinho (PE) suman más de mil días. Este desempeño ha tenido un impacto positivo en la Tasa de Frecuencia de Accidentes, que cayó de 7,10 en 2023 a 4,39 en 2024.

Para mantener y mejorar estos resultados, Mills invierte continuamente en iniciativas enfocadas en la seguridad, la prevención de accidentes y el bienestar de los colaboradores. Entre ellas se destaca el programa “Fale na Boa”, un canal receptivo que permite a los profesionales reportar condiciones inseguras, desviaciones de comportamiento, cuasi accidentes, incidentes con daños ma-



teriales y eventos ambientales. Esta iniciativa estimula la percepción del riesgo por parte de los equipos y permite adoptar medidas preventivas.

“La empresa continúa invirtiendo en seguridad, formación y concienciación, garantizando que sus colaboradores puedan desempeñar sus funciones con seguridad y protección. Nuestro objetivo es construir una cultura en la que cada uno se sienta parte activa en la prevención de accidentes, porque queremos que todos regresen bien a casa con sus familias después del trabajo”, destaca Kleber Racy, director de SSMA de Mills.

COMPROMISO

Las inspecciones bimestrales de seguridad, que evalúan las condiciones de trabajo en to-

das las unidades, son otro pilar importante. El objetivo es elevar continuamente los estándares de seguridad, identificando y eliminando riesgos antes de que se conviertan en accidentes.

Los colaboradores participan en los Diálogos Diarios de Seguridad (DDS), que abordan temas relevantes sugeridos por el propio equipo. Las discusiones incluyen buenas prácticas operativas, consejos de salud y seguridad, promoviendo una mayor concienciación en el día a día.

Además, Mills sigue rigurosamente sus Reglas de Oro de SSMA, que orientan el comportamiento seguro de todos los colaboradores y funcionan como una guía esencial para la prevención de accidentes.

Datos del sistema e-Social del Ministerio de Trabajo y Empleo (MTE) muestran que en 2023 se produjeron un total de 499.955 accidentes laborales, de los cuales 2.888 fueron fatales. Entre los sectores que más registraron accidentes laborales con muertes y lesiones graves en Brasil están la Construcción Civil y el Transporte por Carretera de Cargas y Pasajeros.

El trabajo en altura lidera el número de accidentes ocupacionales ocurridos en el entorno laboral. Los datos consolidados del Observatorio de Seguridad y Salud en el Trabajo corresponden a 2022, cuando ocurrieron 48.861 accidentes por caídas desde altura. Promoviendo la seguridad laboral dentro y fuera de sus operaciones, Mills impulsa la mejora de los lugares de trabajo no solo con sus equipos, sino también con todo su equipo humano.



Tadano lanza una serie de plataformas elevadoras móviles para EE.UU. y Canadá

Nuevos modelos de brazo articulado basados en la herencia grúas de la marca.

Tadano lleva su experiencia a los mercados de plataformas elevadoras móviles (MEWP, por sus siglas en inglés) de Estados Unidos y Canadá con una nueva gama de brazos articulados de alto rendimiento. Aprovechando su reconocida reputación en el sector de las grúas, esta expansión presenta una gama completa de modelos diseñados para ofrecer una estabilidad, seguridad y eficiencia superiores.

“El crecimiento de Tadano en América ha sido extraordinario en los últimos años, y aunque nuestra cuota de mercado en grúas es muy fuerte, vimos una oportunidad de complementar ese éxito con nuevas líneas de productos”, comenta Erik Elzinga, vicepresidente de desarrollo comercial de plataformas aéreas (AWP) para las operaciones panamericanas de Tadano Americas.

La gama de plataformas incluirá configuraciones sobre ruedas y orugas, diseñadas para ofrecer el máximo rendimiento en entornos de trabajo diversos. Estas máquinas proporcionan una estabilidad de plataforma y versatilidad excepcionales para mejorar la seguridad y productividad en el lugar de trabajo.

“Tadano tiene una larga trayectoria en plataformas de trabajo sobre orugas en Japón”, añade Elzinga. “Ahora queremos aplicar esa experiencia en América.”

La introducción de esta gama MEWP en EE.UU. y Canadá también es fruto de las adquisiciones estratégicas de Tadano, incluyendo Nagano Industry Co., Ltd., fabricante de plataformas de brazo sobre orugas autopropulsadas previamente disponibles en Japón y Europa, y más recientemente Manitex International.

La combinación de la experiencia de Tadano en elevación y la tecnología de brazo sobre orugas de Nagano ha dado como resultado la gama más extensa de plataformas sobre orugas del mercado, diseñada específicamente para aplicaciones que requieren la sensibilidad que solo las orugas pueden ofrecer.

“Ahora, estamos introduciendo nuestras innovaciones internas y la tecnología de Nagano en el mercado de forma estratégica para impulsar un crecimiento sostenido”, explica Elzinga.

SERIES ARTICULADAS Y TELESCÓPICAS SOBRE ORUGAS

Con décadas de experiencia en el mercado de grúas, Tadano domina las plataformas so-



bre orugas. Sus modelos ofrecen una estabilidad superior en los terrenos más desafiantes, incluyendo barro y arena, con una capacidad de inclinación máxima de 5 grados.



- **AS-58CJ:** Versión con plumín con una altura de plataforma de 17,6 m y un alcance de 12,2 m. Ofrece capacidades duales de plataforma de 340 kg / 250 kg. Con orugas de acero y zapatas grises que no dejan marcas, proporciona una presión sobre el suelo en posición de desplazamiento de 6,86 psi.

- **AS-58C:** Con una altura de plataforma de 17,7 m y un alcance de 15,4 m, ofrece capacidades duales de elevación de 450 kg / 250 kg. Con orugas de acero y zapatas grises que no dejan marcas, genera una presión sobre el suelo de 5,8 psi y funciona con un motor Kubota D1803 de 32 hp (23,9 kW).

- **AS-42CJ:** Con plumín para mayor versatilidad en zonas de difícil acceso, ofrece una capacidad máxima de plataforma de 250 kg y una presión sobre el suelo de 6,77 psi.

- **AS-42C:** Plataforma telescópica de gama media con 12,7 m de altura de plataforma y 11,2 m de alcance. Ofrece capacidad dual de plataforma de 450 kg / 250 kg. Cuenta con orugas de acero, zapatas grises no marcantes y una presión sobre el suelo de 6,53 psi. Funciona con un motor Kubota D1305 de 23,5 hp (17,5 kW).

- **AS-32C:** Plataforma telescópica de 9,7 m de altura y 7,9 m de alcance. Con orugas de goma grises que no dejan marcas, proporciona una presión sobre el suelo de 6,1 psi. Funciona con un motor Kubota D1105 de 19,3 hp (14,4 kW) y puede manejar cargas de hasta 200 kg en la plataforma.



• **eAA-22C:** Plataforma articulada eléctrica compacta, capaz de operar hasta tres días con una sola carga gracias a sus baterías AGM sin mantenimiento y su motor de CA trifásico. Tiene una altura de plataforma de 6,8 m, un alcance máximo de 4,5 m y una capacidad de 150 kg. Ofrece rotación continua de 360° y giro trasero nulo. Su funcionamiento sin emisiones y sus orugas de goma grises

que no dejan marcas permiten una presión extremadamente baja sobre el suelo (5,66 psi), ideal para aplicaciones interiores o urbanas sensibles.

MODELOS TELESCÓPICOS SOBRE RUEDAS

Estos modelos incorporan los estándares japoneses de calidad en diseño, ingeniería y fabricación que caracterizan a Tadano, ofreciendo fiabilidad y durabilidad sobre chasis con ruedas rellenas de espuma o macizas.

• **AS-69J:** Con una altura de plataforma de 20,9 m y un alcance de 16,7 m, este modelo de gran alcance incluye plumín para mayor flexibilidad y ha sido diseñado para uso intensivo y tiempo de actividad prolongado.

• **AS-63HD:** Versión de servicio pesado con altura de plataforma de 19,1 m y una capacidad líder de 1.000 kg. Este modelo eleva los estándares de seguridad y estabilidad para aplicaciones exigentes. Combina el alcance de una plataforma articulada con la potencia vertical de una tijera RT, pudiendo alojar hasta 10 personas en la plataforma. Cuenta con control automático de movimiento en 4 direcciones y rotación continua de 360° para un rango de trabajo expansivo.



Los visitantes de Bauma 2025 podrán ver de primera mano el modelo AS-63HD, que debutará inicialmente en EE.UU. y Canadá, así como los modelos europeos equivalentes de la eAA-22C, AS-58C y AS-69J en el stand FS.1205, donde especialistas de Tadano estarán disponibles para hablar sobre la gama y sus aplicaciones.

Diseñadas y fabricadas en Japón, las MEWP de Tadano para EE.UU. y Canadá estarán disponibles en la segunda mitad de 2025. La red de ventas y servicio de Tadano en estos países respaldará esta nueva gama, garantizando el mismo nivel de servicio fiable que ha caracterizado a su negocio de grúas durante décadas.

Kiloutou llevo a cabo con gran éxito su Segundo Torneo de Pádel

Se celebró el Segundo Torneo de Pádel Kiloutou en Barcelona y el primero del 2025. Un evento deportivo que reafirma el compromiso en crear espacios para reforzar la cercanía y fidelización de nuestros clientes.

En esta segunda edición, alcanzaron el aforo máximo gracias a una gran convocatoria. Dado el alto interés, tuvieron que seleccionar a un grupo de empresas que participaron con entusiasmo en la jornada.

Ante la demanda, desde Kiloutou están evaluando la posibilidad de organizar una nueva edición en Barcelona.

El torneo se desarrolló con cuatro ligas y se disputaron intensos encuentros que culminaron con la consagración de los siguientes equipos ganadores:



GANADORES FASE ORO

- **Empresa:** Reformas Jose Manuel Martín Rojas
- **Jugadores:** Adriá Martín y Ernest Herrero

GANADORES FASE PLATA

- **Empresa:** Reformas José Manuel Martín Rojas
- **Jugadores:** José Martín Rojas y Juan Ginés Santamaría

GANADORES FASE BRONCE

- **Empresa:** Mindual
- **Jugadores:** Javier Ramos y Manuel Maestre

GANADORES FASE COBRE

- **Empresa:** Valoriza
- **Jugadores:** Silvia Sánchez y Júlia Soler Capdevila

“Este evento no solo ha sido una excelente oportunidad para compartir una jornada de deporte y compañerismo, sino que también forma parte de nuestra estrategia para fortalecer relaciones con nuestros clientes, conocer mejor sus necesidades y mejorar nuestro servicio.

Además, esta iniciativa ha sido posible gracias al trabajo conjunto con el equipo de Toolquick, integrando a clientes suyos y compañeros de la empresa. Esta colaboración refleja las sinergias dentro del Grupo Kiloutou, con el objetivo de ofrecer una solución aún más completa a nuestros clientes a través de la unión de fuerzas entre empresas del grupo”, afirman desde Kiloutou.



El remolque de cama baja MAX710 para cargas útiles elevadas

Con el nuevo remolque de cama baja MAX710, MAX Trailer amplía su gama de productos con una solución potente para cargas útiles más altas. Las variantes de remolque de cama baja de 6, 7 u 8 ejes establecen nuevos estándares en compactibilidad, flexibilidad y relación calidad-precio.



Todo se basa en un sistema modular: el MAX710 consta de un cuello de cisne, un bogie delantero desmontable con dos o tres ejes, una cama baja (en versión de plataforma para excavadoras o con vigas exteriores) y un bogie trasero con cuatro o cinco ejes. “Como es habitual en MAX Trailer, este concepto para cargas útiles más altas también impresiona por su alto estándar y calidad superior”, explica Mario Faymonville, Director de Producto y Ventas en MAX Trailer.

CALIDAD Y FIABILIDAD

El cuello de cisne ofrece una carga técnica sobre el pivote de 38 toneladas y está diseñado para unidades tractoras 6x4 o 8x4. “También está disponible opcionalmente con un práctico control remoto por radio para las funciones hidráulicas”, añade Mario Faymonville. El sistema de ejes de los bogies destaca por su tecnología proba-

da y alta fiabilidad. “Los ejes oscilantes de 19.5” garantizan seguridad y maniobrabilidad en todo momento, incluso en terrenos exigentes”.

DISEÑO EXTREMADAMENTE COMPACTO

Al observar el bogie delantero, destaca especialmente su notable compacidad. “El enfoque del desarrollo estuvo claramente en la longitud total del vehículo”, explica Mario Faymonville sobre un diseño pensado hasta el último detalle. El bogie, disponible con 2 o 3 ejes, puede cargarse sobre la cama baja para los trayectos sin carga.

El MAX710 ofrece dos variantes de cama baja extensible:

- Plataforma para excavadoras, con colchones ajustables.
- Cama baja con vigas exteriores y suelo de carga fijo.

COMPRA DE COMPONENTES INDIVIDUALES

El bogie trasero incorpora un nuevo acoplamiento por pernos, más compacto que modelos comparables, lo que permite optimizar aún más la longitud del remolque. De serie, la parte trasera cuenta con una amplia cavidad para excavadoras de 900 mm de ancho, donde se integra de manera segura el brazo de excavadoras o máquinas de demolición.

“Con el MAX710, hemos combinado una modularidad bien diseñada, calidad estandarizada y flexibilidad orientada al futuro”, destacan los responsables, quienes además cuentan con más ventajas. “Los clientes pueden adaptar combinaciones existentes en el futuro adquiriendo componentes individuales, ya que todos son compatibles entre sí. Además, la metalización completa garantiza una óptima protección contra la corrosión y una gran durabilidad en el uso”.

Transgrúas Cial. entrega un robot cristalero a la empresa Ideglass

Jorge Bernal, comercial de Transgrúas, ha completado la entrega del revolucionario robot cristalero Jekko MPK10.2, un robot que promete transformar los procesos de manipulación de vidrio a la empresa madrileña Ideglass, una de las empresas líderes en la transformación y manipulación de vidrio, con más de 15 años en el mercado. Reconoci-



da por su compromiso con la calidad y la innovación, la compañía ha apostado por este equipo de vanguardia para optimizar sus procesos productivos.



CARACTERÍSTICAS TÉCNICAS DE ROBOT CRISTALERO JEKKO MPK10.2

El nuevo robot destaca por sus impresionantes especificaciones:

- Capacidad de carga hasta 1.000 kg
- Altura máxima 4,8 m
- Sistema de rotación del manipulador de 360°
- Diseño compacto y altamente maniobrable
- Sistemas de seguridad de última generación

TAB Group consolida su presencia en el Reino Unido con la creación de TAB UK

Tras la adquisición del 51% de BSH por parte de compañía eslovena TAB d.d.

TAB Group, uno de los principales proveedores de energía a nivel mundial, se complace en anunciar la incorporación de su nuevo miembro: TAB UK. El 12 de marzo de 2025, la empresa eslovena TAB d.d. adquirió el 51% de las acciones de Battery Service Hub (BSH), consolidando así la creación de TAB UK.

Durante los últimos años, TAB y BSH han mantenido una colaboración exitosa basada en la confianza y en valores compartidos. Esta sólida relación ha evolucionado hacia una integración estratégica, dando lugar al nacimiento de TAB UK. Con esta expansión, TAB Group continúa su crecimiento, fortaleciendo aún más su presencia en el Reino Unido y ampliando el alcance de sus productos en la región.

En nombre de TAB Group, Bogomir Auprih, presidente del Consejo de Administración, ha declarado: “Nos llena de felicidad y entusiasmo anunciar otro paso importante en el desarrollo

global de TAB Group: BSH, una empresa británica de baterías, se une a nuestra red internacional. Juntos emprendemos un gran viaje para ofrecer excelencia en soluciones energéticas a cualquier cliente y mercado. Y lo hacemos apostando por el trabajo en equipo y la amistad. Andy, Dave, Tom y a todos los compañeros de BSH, ¡bienvenidos a la familia TAB!”.

Roman Burja, CEO de TAB d.d., ha comentado: “Estamos encantados de dar la bienvenida al equipo de BSH a la familia TAB Group. Este paso estratégico refuerza nuestra posición en el mercado del Reino Unido y estamos emocionados de comenzar este nuevo camino juntos, un camino que hará que TAB Group sea aún más fuerte.”

Por su parte, la cúpula directiva de BSH ha manifestado:

“Después de 12 años operando como un proveedor independiente de soluciones de baterías



y cargadores industriales, BSH ha tomado la decisión de fortalecer su asociación con TAB Batteries Eslovenia. Desde el 12 de marzo de 2025, TAB tiene una participación mayoritaria en BSH, dando paso a la creación de TAB UK. Creemos firmemente que esta colaboración consolidará nuestra reputación en el mercado, respaldados por un fabricante global con objetivos alineados para aportar valor e innovación a nuestros clientes. Ser parte de TAB Group nos permitirá continuar con el crecimiento sostenido que hemos experimentado en los últimos años, garantizando que tanto nuestros clientes actuales como los nuevos se beneficien del respaldo de un fabricante de referencia con soporte local.”

DIRECTORIO DE FIRMAS

GRÚAS

Vivir el progreso

LIEBHERR

Grúas móviles y sobre orugas




GRÚAS GRAN ALTURA

Cruz Araba

MAQUINARIA DE ELEVACIÓN
ALQUILER, VENTA,
MANTENIMIENTO
Y FORMACIÓN

- PLATAFORMAS ELEVADORAS
- CARRETTILLAS ELEVADORAS
- ELEVADORES DE CARGA
- FREGADORAS INDUSTRIALES

+25 años de experiencia Cruz Araba



Pol. Industrial de Betoño. C/ Concejo 11 · Vitoria-Gasteiz 01013 · ÁLAVA (PAÍS VASCO)
+34 945 28 25 03 606 41 31 97 administracion@cruzaraba.es www.cruzaraba.es

PLATAFORMAS ELEVADORAS

SOCAGE
TU MARCA DE ALTURA



SOCAGE IBÉRICA, S.L.
P. I. El Oliveral. Fase II. C/ J, 18
46190 Riba - Roja (Valencia)
Tel. 918 753 883

EASYLIFT®
AERIAL PLATFORMS

WELCOME TO OUR
SIMPLE INSIDE™ WORLD



PLATAFORMAS DE ARAÑA
DESDE 13 HASTA 53 M

easy-lift.com

SEGUROS MAQUINARIA

ALKORA
GRUPO VERSPIEREN

Empresa especialista en gestión de programas de seguro y gerencia de riesgos para empresas y maquinaria.



Avda. de Brasil, 4 - 28020 Madrid
Tel.: 914 174 850
alkoramad@alkora.es - www.alkora.es

TRANSPORTES

NOOTEBOOM
SPECIAL TRAILERS SINCE 1881

**SPECIAL TRAILERS
THAT GET YOU THERE**



Nootboom Ibérica - M +34 659 699004 - E iberica@nootboom.com
WWW.NOOTEBOOM.COM

ALQUILER EQUIPOS

TU EQUIPO DE
CONFIANZA

ELEVACIÓN, ENERGÍA,
FORMACIÓN, MAQUINARIA,
EVENTOS, MODULAR.



902 10 88 88
www.loxamhune.com

OLOXAM HUNE
Mucho más que un alquiler



LLEVANDO LA CONSTRUCCIÓN AL SIGUIENTE NIVEL.

269 000 metros cuadrados netos de exposiciones / 139 000 asistentes / 2000 expositores / 150 sesiones educativas

**CONEXPO
CON / AGG**

DEL 3 AL 7 DE MARZO / 2026 / LAS VEGAS / NEVADA



*Mike Simon, participante en 2023,
Dirt Perfect Excavation*

No importa a qué rama de la construcción se dedique, la **CONEXPO-CON/AGG** le brindará nuevas ideas, nuevos contactos y nuevas oportunidades para hacer crecer su negocio y su posición en el sector. No solo es la feria comercial de la construcción más grande de América del Norte, es llevar la construcción al siguiente nivel.

OBTENGA MÁS INFORMACIÓN EN [CONEXPOCONAGG.COM](https://www.conexpoconagg.com)



Part of **Boels**
RENTAL



• DEPOTS



**Te seguimos en tus
proyectos nacionales
e internacionales**

Contáctanos

T: +34 900 92 92 50 - E: rent@riwal.com / sales@riwal.com

Above all. Riwal

riwal.com