



www.socage.es



www.loxamhune.com



www.liebherr.com



www.aherniberica.es



www.easy-lift.com



www.gruporoxu.com



www.palfinger.com



www.multitelgroup.com



www.jlg.com



www.gamrentals.com



www.lgmglifts.com



www.haulotte.com.es



www.tvh.com



www.mhsiberica.com



www.transgruas.com



www.fassi.com



www.gomarizrent.com



www.sr2002.com



www.manain.com



www.amgalquiler.com



www.kyorent.es



www.apaerial.com



www.maquinza.com



www.manitou.com



www.anapat.es



www.rival.com



www.gruaslozano.com



www.lkwlift.com

www.brontoskylift.com



www.uping.es



www.rbcomponentes.com



www.grupohei.com



www.mercaeleva.com



www.grupoale.com



www.maqlift.com



www.ausa.com



www.plataformasmoyma.com



www.alcamarcarrillas.com



www.simsur.es



www.gruasibarrondo.com



www.espagruas.es



www.carretillasheli.com



www.robustracksl.com



www.gerpasa.com



www.pramac.com



www.transportes-salvador.com



www.gruasaguilar.com



www.euroyen.es



www.bravi-platforms.com



www.mateco.es



www.gruaselcanario.net

AR20JE-2

BRAZO ARTICULADO

bauma

7-13. APRIL 2025, MÜNCHEN

BOOTH NO. FS.1105/1A



- Altura máxima de trabajo 21,58m, alcance horizontal máximo 11,87m.
- Diseño doble capacidad 260/350kg, plataforma de triple entrada de 2,44m*0,9m.
- Los ejes oscilantes activos a tiempo completo ofrecen una excelente capacidad para terrenos difíciles.
- Motor síncrono de imanes permanentes para mayor eficiencia.
- Controles proporcionales de elevación y tracción para una manejo más suave y un posicionamiento preciso.



45% 
CAPACIDAD SUBIDA



LGMG Europe B.V.

Address: Donker Duyvisweg 301, 3316 BL Dordrecht, The Netherlands

Email: sales@lmggeurope.com Tel: +31 850 642 777

www.lmgglifts.com



RELIABILITY IN ACTION



4	Editorial	88	Jorge Palacios: La importancia de la formación en maquinaria
6	Hidromayoral, S.L. incorpora un equipo equipado con grúa Epsilon y polibrazo	90	Zani Lift presenta la Snake 2413 Plus de Oil&Steel
10	Conozca los nuevos manipuladores telescópicos de LGMG	92	Hubtex en LogiMAT 2025: mantenimiento remoto de siguiente nivel para la flota
12	Nueva Fassi F1050R.2-HXP Techno: prestaciones, seguridad y versatilidad, con un diseño innovador	93	Finanzauto nuevo distribuidor en exclusiva en España de los manipuladores telescópicos de Magni
14	Estarraco adquiere el primer simulador Liebherr LiSIM en España	94	La pilotadora de rotación Liebherr LB 16 de Cimentalia trabaja en el proyecto de soterramiento de la A5
16	La Armada Militar de Ferrol confía en Palfinger Ibérica		Finanzauto presenta nueva web
18	Palfinger presenta la innovadora horquilla inclinable para grúas	95	Merca-Eleva celebra su reunión de jefes de taller
20	Gran acogida de la minitijera de Snorkel	96	Se celebró el Foro de ASEAMAC en Madrid
22	La nueva grúa todo terreno Tadano AC 5.250L-2 cuenta con la pluma principal de 79 metros	106	Grúa Sany SAC600E de 60 t de capacidad para Tinlohi
26	Transportes DSP e Hijos, S.L. incorpora a su flota la PK 165.002 TEC 7	108	Otro gran éxito de IPAF Elevando España
28	El Seguro de Circulación en el Mundo de la Maquinaria	113	Se ha celebrado el Seminario de Desarrollo Profesional (PDS) de IPAF en España
30	Palfinger en Bauma 2025: soluciones de elevación a otro nivel con productos de estreno mundial	126	Haulotte lanza Advanced Access Management: la nueva era para la gestión de flotas y seguridad
34	ESPECIAL FERIAS: BAUMA	127	David Courtin, nuevo Director General de Servicio de EMEAI en JLG Industries
44	LoxamHune comienza un 2025 optimista y dando unos resultados récord en 2024	128	ESPECIAL GRÚAS TORRE
70	El bienestar de su equipo: el compromiso más importante para Manain	131	Skyjack amplía su gama de tijeras E-Drive
72	Equipzilla, cierra ronda de financiación y desembarca en México a partir de febrero	132	Entrevista a Alkira Alor, S.L.
74	El sistema de anclaje FASTN de Haulotte ya está disponible para pedidos	134	AFUPRO organiza una competición de profesionales y necesita ayuda del sector. ¿Te apuntas?
76	ARBENTIA Machinery: Maximiza la rentabilidad en maquinaria con tecnología e inteligencia artificial	136	LoxamHune refuerza su compromiso con la formación profesional
80	Dos semirremolques de la marca TII Scheuerle para la UME entregados por Grupo HEI	137	El talento joven en acción: la FP y el Hiperbaric Challenge necesitan tu ayuda
82	Minigrúa Hoeflon C30E, un equipo compacto que llega a 22 m	138	JCB España comienza 2025 celebrando los 80 años de la empresa en Reino Unido y con grandes expectativas
84	Robustrack presenta sus Orugas de goma Non-Marking (Anti-huella)	140	Nuevas actualizaciones de JLG para mejorar la productividad
	Convención ANAPAT en Valladolid: la importancia de asociarse a ANAPAT y trabajar en conjunto por el sector	141	Alayan integrará las empresas de la división Rental Service de Tesya
86	Multitel Pagliero consolida su presencia en India y el lejano oriente	142	NOTICIAS REVISTA ONLINE
		172	Directorio de Firms

Edita: TOTAL LIFTING, S.L. - **Fundador:** Luis García Sánchez - **Directora y Publicidad:** Macarena G. Oliver: macarenagarcia@movicarga.com
Administración y Suscripciones: Encarnación Ramírez: administracion@totallifting.es - **Dirección, Administración y Publicidad:** Apdo. de Correos 39. 28860 Paracuellos de Jarama (Madrid). - Tel. 91 673 58 12. En Gran Bretaña: Beere Hobson Midlans - 34 Warwick Road - Kenilworth - Warwickshire CV81HE. Tel. (0926) 512424 Fax. (0926) 512948 - Imprime: PRINTIFY - Fuenlabrada (Madrid) - Depósito Legal: M-36867-1973



“Quiet Ambition” en la sociedad: ¿oportunidad o amenaza?

Es el deporte del S.XXI, poner nombre en inglés a todos los estados de ánimo. He encontrado uno del que yo personalmente no había oído hablar en mi vida, “Quiet Ambition” ambición silenciosa.

Un fenómeno nuevo que estamos viendo todos, pero al que un iluminado ha puesto nombre. Es la renuncia de muchos jóvenes a perseguir carreras ambiciosas y altamente demandantes, optando por estilos de vida más equilibrados y alejados del estrés corporativo y del compromiso más allá. ¿Un flojo? Nooooo!! Eso era antes. Ahora es un joven que quiere otras cosas en la vida.

El éxito económico o el reconocimiento social ha pasado a un segundo plano. Prima más el bienestar personal, la flexibilidad y que haya un propósito en su vida, y si de refilón es en su trabajo, pues mejor. Obviamente, esto es un cambio radical de lo que a nosotros nos inculcaron y lo que hasta ahora pedíamos. Desafía directamente los modelos tradicionales de éxito que veníamos viviendo. Pero señores, es lo que hay. No vamos a darle vueltas, es hora de aceptarlo. El estrés lo vas a tener tú, no los que vienen detrás.

Las nuevas generaciones valoran más que nunca la salud mental, el tiempo libre y las oportunidades de desarrollo personal. Esto no tendría que estar reñido con la ambición o el compromiso con el trabajo, pero siendo objetivos, sus prioridades nunca serán las metas laborales visto lo visto. Y es lo que hay. Acéptalo. Cuanto antes, mejor. Por supuesto, el Gobierno es feliz de tener este adormilamiento general, más adormilados, más controlables.

Supongo que la pandemia aceleró esta transformación, obligando a muchos a cuestionarse qué es realmente importante en la vida y a rechazar la idea de sacrificarlo todo por un puesto de trabajo. Porque la gente ya no quiere ni tiene tiempo para un trabajo con muchas horas extras. No es cuestión de dinero. Muchos jóvenes ahora, por muchos billetes que le pongas delante, preferirán sus prioridades antes que ganar mucho dinero y no tener tiempo.

Y podemos echarnos las manos a la cabeza, podemos patalear, hablar en mesas redondas de que es una lástima lo que nos espera, pero es perder el tiempo.

Lo que ves es lo que hay, y ni tú ni yo, vamos a cambiarlo.

Así que vamos a empezar a ser coherentes y prácticos y en lugar de criticar esta actitud como falta de compromiso o apatía, debemos interpretarla como un mensaje claro: Necesitamos evolucionar a nivel laboral.

¿Cómo? Pues no lo sé, que cada uno le de vueltas en su cabecita a ver cómo en su casa se organiza y empieza a pensar que el mundo ha cambiado y nosotros tenemos que evolucionar y aceptar la cruda realidad, aunque los ojos nos hagan chirivitas.

Si queremos atraer y retener a los líderes del mañana, tenemos que cambiar el chip.

Si queremos seguir siendo competitivos y mantenernos relevantes, debemos cambiar. Me decía un amigo que tenemos que ofrecerles un trabajo y que sientan que contribuyen a algo más grande que una mejora continua o simples beneficios económicos. ¡¡Veeeeengaaaaaa!! ¡¡Casi ná!! Vale. Aceptamos el reto. Pero sinceramente no creo que esa gente que no quiere hacer horas extras es porque están preocupados por el medioambiente, o porque estén volcándose en mejorar la sociedad. Con la familia estamos haciendo labores sociales, ayudando a niños discapacitados y os digo, jóvenes que ayuden, son la minoría. Que habrá muchos, ojo, no lo discuto, pero no veo riadas de gente ayudando.

También tengo que decir con orgullo que en medio de esta aparente ola de “desinterés”, existen jóvenes que destacan por su iniciativa, su creatividad, su capacidad de mejora y su hambre de innovación. Mi queridísimo Álvaro Ortí ha hecho la diferencia, con 18 años, ha dado un paso al frente y ha decidido que sigue los pasos de su papi, que da la casualidad que es uno de mis mejores amigos. Álvaro se está formando, se levanta cada día con la fuerza de un coheite, y pone unas ganas y una ilusión que ya la querrían muchos para ellos. Estuvimos en un viaje a una fábrica de grúas juntos, no sé a quién se le caía más la baba, si a su padre, a su tío, a mi haciendo las fotos, o a todos los que estaban allí viendo que el legado continúa con un grande.

Otros casos, como el del Challenge de Hiperbaric de Humanejos, son claros ejemplos de que la ambición no ha desaparecido, simplemente ha mutado. Estos jóvenes han demostrado con esta iniciativa que los límites te los pone la mente, no el mundo. Dentro de la revista encontraréis un artículo sobre ellos. Si podías, echarles una mano, desde Movicarga ya lo hemos hecho.

Comienza un año de ferias y eventos, y los alquiladores siguen a tope de trabajo.

Vamos a hacer la diferencia, a que nada se nos ponga por delante, y a demostrar que venga lo que venga, nos adaptaremos siempre, y sabremos sacar lo mejor de cada situación, como hemos venido demostrando hasta ahora con cada desafío.

Este editorial va por José Manuel García, CEO de Grupo Roxu. Porque sí, porque cuando te sientes orgullosa de las personas hay que decirlo, porque cuando sientes profunda admiración por las personas hay que decirlo, y porque para mí es un referente y le quiero una barbaridad. Va por ti querido amigo.

FUERZA Y HONOR

The image features a blue banner in the top left corner with the text 'ROXU GRUPO' in white. The background is a photograph of a dam with a road on top. Several trucks are driving across the dam. The truck in the foreground is white with blue and green accents, featuring the 'ROXU' logo and 'ASTURIAS' on the side. It is pulling a long trailer. Other trucks are visible further down the road. The dam structure is concrete with a metal railing. Water is flowing over the dam, creating a large splash. In the background, a cable-stayed bridge and some buildings are visible.

ROXU GRUPO

gruporoxu.com

985 79 36 36



Hidromayoral, S.L.

Hidromayoral, S.L. incorpora un equipo equipado con grúa Epsilon y polibrazo

La EPSILON Q150Z y el polibrazo PH T 20 SLD 5 son dos equipos increíbles para elevar las operaciones al siguiente nivel.

HIDROMAYORAL, S.L.

Hidromayoral, S.L es una empresa especializada en la comercialización, montaje y mantenimiento de equipos hidráulicos, con una fuerte presencia en el sector de la elevación y la manipulación de cargas. Con más de 25 años de experiencia, se ha consolidado como un referente en la integración de soluciones para vehículos industriales, trabajando con marcas líderes como Palfinger. Su compromiso con la calidad y la innovación le permite ofrecer un servicio integral que abarca desde la venta de equipos hasta su instalación y soporte técnico, garantizando un alto nivel de satisfacción para sus clientes.

Ubicada en Pedro Muñoz, Ciudad Real, Hidromayoral, S.L cuenta con un equipo altamente cualificado y unas instalaciones equipadas con tecnología avanzada para llevar a cabo montajes personalizados y homologaciones de vehículos industriales. Su capacidad para adaptarse a las necesidades del

LA GRÚA PALFINGER EPSILON Q150Z, UNA SOLUCIÓN DE ALTO RENDIMIENTO DISEÑADA PARA APLICACIONES EN LOS SECTORES FORESTAL Y DE RECICLAJE

mercado y ofrecer soluciones a medida la ha convertido en un socio estratégico para empresas del sector logístico, construcción y energía. Gracias a su enfoque en la excelencia y el servicio postventa, continúa fortaleciendo su posición en el mercado nacional.

EPSILON Q 150 Z

Hidromayoral ha incorporado a su flota la grúa Palfinger Epsilon Q150Z, una solución de alto rendimiento diseñada para aplicaciones en los sectores forestal y de reciclaje.



ENTRE SUS PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS, ESTE POLIBRAZO INCORPORA UN SISTEMA DE BLOQUEO MECÁNICO AUTOMÁTICO EN EL BRAZO TELESCÓPICO Y EL CHASIS BASCULANTE, AUMENTANDO LA SEGURIDAD EN LAS MANIOBRAS DE CARGA Y DESCARGA. ADEMÁS, SU TECNOLOGÍA DE DOBLE VELOCIDAD DE TRABAJO CON AMORTIGUACIÓN SOFT STOP OPTIMIZA EL TIEMPO DE OPERACIÓN Y MEJORA LA ESTABILIDAD DEL PROCESO.

dad. Este modelo destaca por su flexibilidad y adaptabilidad, cumpliendo con normativas internacionales como NF 17-107 Classe 2 y DIN30722, lo que asegura un alto estándar de seguridad y rendimiento. Fabricado en acero de alta resistencia, el PH T 20 SLD 5 mantiene un peso propio reducido, lo que facilita su integración en distintos tipos de vehículos. Su bastidor auxiliar cuenta con orificios estratégicos para una instalación sencilla, mientras que su brazo deslizante incorpora guías sintéticas y un gancho fundido de gran durabilidad.

Entre sus principales características, este polibrazo incorpora un sistema de bloqueo mecánico automático en el brazo telescópico y el chasis basculante, aumentando la seguridad en las maniobras de carga y descarga. Además, su tecnología de doble velocidad de trabajo con amortiguación Soft Stop optimiza el tiempo de operación y mejora la esta-

Esta grúa, perteneciente a la serie Q de Epsilon, se sitúa en el segmento superior de la gama media, ofreciendo una capacidad de elevación de hasta 15 toneladas por metro. Su diseño robusto y versátil la hace ideal para la manipulación de madera corta y, ocasionalmente, madera larga, así como para operaciones de trabajo más exigentes.

Entre las características destacadas de la Q150Z se incluyen un sistema de doble giro que proporciona un ángulo de rotación de 425 grados, permitiendo una mayor flexibilidad en las operaciones. Además, cuenta con un sistema de doble enlace que optimiza la geometría del brazo, mejorando la eficiencia en la carga y descarga de materiales. La grúa ofrece un alcance máximo de 8,4 metros, lo que facilita el acceso a materiales en áreas amplias. Su construcción en acero de alta resistencia y el acabado con pintura por catóforosis garantizan una durabilidad y resistencia excepcionales, incluso en condiciones de trabajo adversas.



POLIBRAZO PH T 20 SLD5

Hidromayoral ha adquirido recientemente el polibrazo Palfinger PH T 20 SLD 5, un equipo diseñado para el transporte eficiente de contenedores de gancho con una estructura optimizada para garantizar resistencia y fiabili-

bilidad del proceso. Con un peso medio de 2.150 kg, alimentación de 24VCC y una tapa de distribuidor en aluminio lagrimado, el PH T 20 SLD 5 representa una inversión estratégica para Hidromayoral, permitiéndole ofrecer soluciones más eficientes y adaptadas a las necesidades de sus clientes.

Este equipo ha sido carrozado y montado por el propio concesionario oficial de la red PALFINGER, sobre un VOLVO 6x2, lo convierte en una solución robusta, fiable y perfectamente adaptada a las necesidades diarias.

¡Larga vida a este gran conjunto, y a la unión entre PALFINGER e Hidromayoral, S.L!



LA GRÚA OFRECE UN ALCANCE MÁXIMO DE 8,4 METROS, LO QUE FACILITA EL ACCESO A MATERIALES EN ÁREAS AMPLIAS



LA MARCA CON E

FACILIDAD DE USO + P



SOCAGE CONNECT

Postventa inteligente en tiempo real. Conexión remota para diagnóstico, actualizaciones, mantenimiento y resolución de problemas de forma rápida y eficiente. Mejora la seguridad y ofrece geolocalización por satélite.



RECOVERY SYSTEM

Posibilita una bajada de emergencia remota en total seguridad y sin desprestigiar los sistemas de seguridad.



TRANSPORTE EN REMOLQUE

Dotada de puntos de anclaje para facilitar la correcta sujeción.

BRAZOS FABRICADOS CON PERFILES DE ACERO AVANZADO DE ALTA RESISTENCIA

Acabado de alta calidad y estructura robusta con reducido peso que permite excelentes prestaciones. Sin tubos ni cables externos.

ILUMINACIÓN DE SEGURIDAD LED (SSW SOCAGE SAFE WORKPLACE)

Sistema de señalización de la parte aérea, la cesta donde se encuentra el operador y los estabilizadores.

FARO LED DE TRANSLACIÓN

Para uso con visibilidad reducida.

CARGADOR INTEGRADO + BATERÍA EXTRA RADIOMANDO

DISTRIBUIDOR HIDRÁULICO MULTIFUNCIONES

Fluidez y gran precisión. Movimientos proporcionales en todas las maniobras, incluso simultaneas.

ORUGAS BLANCAS ANTIHUELLA

Especiales para no marcar el suelo.

GANCHO DE ELEVACIÓN EN ESTABILIZADORES

Facilita la elevación y posicionamiento con grúa.

PREDISPOSICIÓN PARA OPCIONAL RAPTOR STAB

Extensión desmontable de los estabilizadores que permite estabilizar en mayores desniveles.

CARRO ENSA HIDRÁULICO (780 mm/17



TRIPLE VELOCIDAD Mayor control y productiv

SERIES HYBRID



MOTOR DIESEL



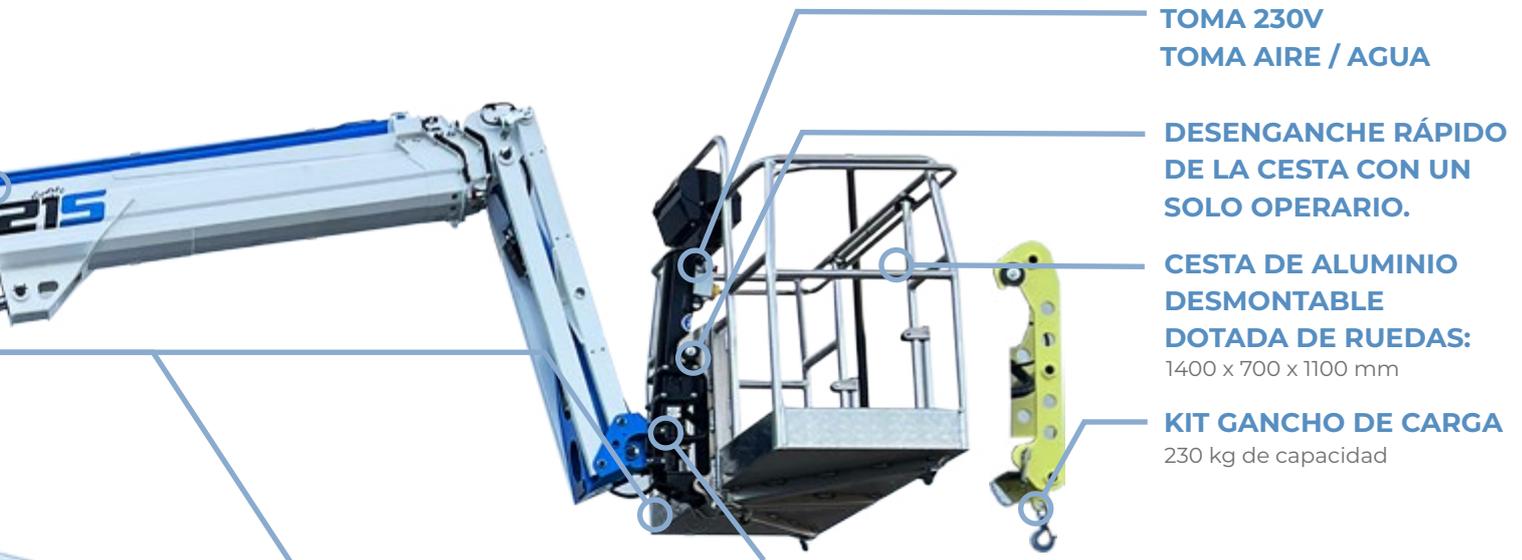
MOTOR ELÉCTRICO

forSte 185

forSte 215

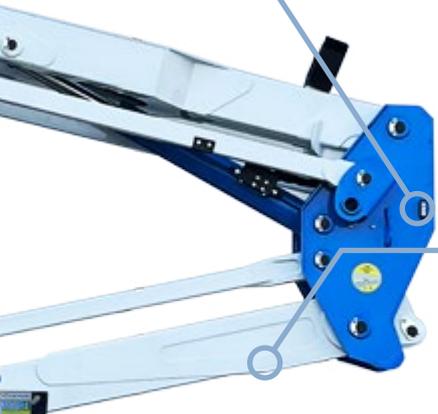
EL EQUIPAMIENTO DE SERIE MÁS COMPLETO

FIABILIDAD + INNOVACIÓN



CÉLULA DE CARGA DE GRAN PRECISIÓN

Perfecto control del peso, incluso negativo para detectar apoyos inadecuados.



TRATAMIENTO DE CATAFORESIS

Aumenta la durabilidad del equipo y la protección frente la corrosión.

ELEVACIÓN DEL PLUMÍN EN TRANSLACIÓN

Ayuda en rampas y en maniobras de carga y descarga.



PLANCHAS DE CARGA EXTRA GRANDE

Permiten trabajar en terrenos irregulares o blandos, mejora la estabilidad y la seguridad sin dañar la superficie.

RADIOMANDO MULTIFUNCIÓN

Para mayor seguridad y visibilidad del operador.



auto-stab

ESTABILIZACIÓN AUTOMÁTICA.



auto-closed

CIERRE AUTOMÁTICO

ANCHABLE
CAMENTE

(100 mm)

DE TRANSLACIÓN

idad para el operador.

forSte
24S

forSte
35S

SERIES
ELECTRIC



(240Ah)

100 % ELÉCTRICA CON
AUTONOMÍA SUPERIOR

Conozca los nuevos manipuladores telescópicos de LGMG

El pasado mes de noviembre, en Bauma China, LGMG presentó su nueva gama de modelos de manipuladores telescópicos. Liderando la iniciativa estuvo el debut del H625E, el primer modelo eléctrico, que destaca la dedicación de LGMG a la electrificación de toda su línea de productos.

¡Ahora disponible en Europa: explore nuestros modelos de manipuladores telescópicos a continuación!

Capacidad de carga: 3500 kg
Peso de la máquina: 7000 kg

H625E

El primer manipulador telescópico eléctrico de LGMG.



H1440

Altura máxima de elevación: 13,6 m
Alcance máximo de elevación: 13,6 m Alcance máximo: 9,22 m
Capacidad de carga: 4000 kg
Peso de la máquina: 12050 kg

El manipulador telescópico H625E, está alimentado por una batería de litio, con una altura de elevación máxima de 5,94 metros, una capacidad de carga de 2500 kg y tres modos de dirección para espacios reducidos. Versátil y multiusos, el H625E de LGMG está diseñado para manejar una amplia gama de accesorios, perfecto para diversas necesidades en el lugar de trabajo.

Altura máxima de elevación: 5,94 m
Alcance máximo: 3,41 m
Capacidad de carga: 2500 kg
Peso de la máquina: 4950 kg



H1840

Altura máxima de elevación: 17,6 m
Alcance máximo: 13,1 m
Capacidad de carga: 4000 kg
Peso de la máquina: 12350 kg

H625

Altura máxima de elevación: 5,94 m
Alcance máximo: 3,41 m
Capacidad de carga: 2500 kg
Peso de la máquina: 5050 kg



H735

Altura máxima de elevación: 7 m
Alcance máximo: 3,9 m

Conecta mundos, unifica tipos

La LR 1700-1.0 combina las ventajas del transporte económico de las grúas sobre orugas de la categoría de 600 toneladas, con el rendimiento de las grúas de la categoría de 750 toneladas. Y cuenta con las últimas innovaciones de la gama de grúas sobre orugas de Liebherr. La base del alto rendimiento es la nueva máquina base estática con hasta un 15 % más de capacidad de carga. El moderno sistema Derrick cuenta con marco en forma de V, VarioTray y el carro de lastre modular «M-Wagon». Perfecta para la energía eólica, las infraestructuras y la industria.

www.liebherr.com

LIEBHERR

LR 1700-1.0

Visítenos:

bauma

Múnich, del 7 al 13 de abril 2025
www.liebherr.com/bauma





F1050R.2-HXP Techno

Nueva Fassi F1050R.2-HXP Techno: prestaciones, seguridad y versatilidad, con un diseño innovador

Fassi presenta la nueva F1050R.2-HXP TECHNO. Sucesora de la célebre F990RA, esta grúa combina innovaciones tecnológicas, prestaciones mejoradas y un diseño optimizado para responder a las necesidades de quienes buscan eficiencia y fiabilidad.

Llega el momento en que también los campeones deben pasar el testigo. Fassi se enorgullece de presentar la nueva F1050R.2-HXP TECHNO, la heredera designada para el modelo F990RA, una de las grúas más apreciadas en la gama pesada. Una grúa que no se limita a recoger el testigo, sino que lo lleva más lejos, elevando el listón de las prestaciones y la tecnología.

La nueva protagonista de la gama TECHNO marca un auténtico salto generacional para las grúas Fassi, una evolución extraordinaria que encarna los pluses proyectuales que caracterizan la nueva generación TECHNO y traduce años de investigación y desarrollo en una revolución de prestaciones e innovación.

La F1050R.2-HXP TECHNO es un ejemplo de cómo la innovación puede traducirse en resultados concretos. Con respecto a la F990RA, la nueva grúa ofrece: un aumento del 15% de la capacidad máxima vertical y del 6% de capacidad horizontal, manteniendo el mismo peso de la estructura.

Combinada con la prolonga hidráulica L626, las prestaciones se multiplican: hasta el +40% en vertical y un sorprendente +90 % en horizontal.

El auténtico salto de calidad, sin embargo, está en la configuración F1050R.2.9-L436, que combina la nueva grúa de 9 extensiones hidráulicas con una prolonga de 6 extensiones.

¿El resultado? Una longitud de alcance notablemente superior, con un aumento de las prestaciones posibilitado por la combinación de componentes estructurales de última generación y el software de gestión integrado.

Como para las demás grúas de la gama TECHNO, entre los puntos de fuerza de la F1050R.2-HXP TECHNO destacan el brazo secundario y las extensiones telescópicas diseñados con sección decagonal, según la filosofía X-DESIGN, para obtener aumentos significativos en las capacidades verticales, tanto mediante el uso de las prolongas hidráulicas como sin ellas, y en las capacidades horizontales.

La versatilidad de la F1050R.2-HXP se ha ampliado todavía más con la introducción de una versión de 9 extensiones hidráulicas, que permite aumentar el alcance sin aumentar el tamaño total. Además, el nuevo sistema de poleas permanentes para el cabrestante optimiza la eficiencia y permite mantener el cable siempre armado, reduciendo los tiempos de preparación entre el transporte y la operatividad. El equipamiento se completa con una nueva solución de poleas fijas de montaje modular que hace más rápidas y simples las operaciones en las versiones sin prolonga hidráulica.

SECCIÓN X-DESIGN

La F1050R.2-HXP representa la excelencia de la constante dedicación de Fassi a la investigación y desarrollo de soluciones innovadoras. Desde esta visión proyectual de vanguardia cobra vida la revolucionaria sección decagonal, conocida como perfil X-Design, diseñada para optimizar la distribución de los esfuerzos entre patín y larguero, que redefinen los parámetros de eficiencia estructural.

Esta configuración no solo garantiza mayor rigidez, sino que mejora también la eficiencia operativa y permite prestaciones superiores en las configuraciones verticales y horizontales.

La adopción de los aceros UHSS (Ultra High Strength Steel) representa un punto de fuerza esencial que combina ligereza y resistencia. Esta tecnología permite a la grúa afrontar con eficacia aplicaciones difíciles, obteniendo un aumento de la capacidad vertical de aproximadamente un +30 % cuando se combina con las prolongas hidráulicas L626 y L436.

SISTEMA FX990

En el corazón de las grúas de nueva generación de Fassi late una tecnología que une precisión, innovación y conectividad. El sistema electrónico FX990 representa un auténtico salto de calidad, diseñado para hacer cada operación más fluida, segura y personalizable.

Una de sus innovaciones más significativas es la comunicación Ethernet, que garantiza un intercambio de datos rápido y fiable. La versatilidad del sistema FX990 se expresa en la posibilidad de personalizar las áreas de trabajo, adaptando la grúa a las necesidades operativas específicas. Esto se combina con el sistema de control de estabilidad FSC TE-



CHNO que permite adaptar la estabilidad de la grúa a las distintas condiciones operativas.

La simplicidad de uso es una prioridad para Fassi, y el FX990 no es una excepción. Los estabilizadores llevan radiocontrol de serie. Además, el Dynamic Maintenance Assistant guía al operador en el mantenimiento en tiempo real, previniendo eventuales problemas y garantizando la máxima eficiencia. Entre las novedades, destacan la nueva pantalla táctil en color integrada en la base de la grúa, que hace la interfaz todavía más intuitiva, y el sis-

tema IoT (Internet of Cranes®), que conecta la grúa al mundo digital, permitiendo un monitoreo constante y una gestión interconectada.

FASSI F1050R-HXP TECHNO

DATOS TÉCNICOS

CLASE DE CAPACIDAD:

Momento máximo 88,6 tm

MÁX. ALCANCE HIDRÁULICO:

Hasta 33,40 m F1050R.2.9 con jib

MEDIDAS DE LA GRÚA EN LA CAJA:

Ancho 2,52 m, largo 1,78 m, alto 2,58 m

EQUIPAMIENTO ELECTRÓNICO/HIDRÁULICO

Sistema de control integral IMC

Unidad de control FX990

Distribuidor hidráulico digital D900

Unidades de radiocontrol en color V7 RRC

Control de la dinámica ADC

FX991 - pantalla táctil

Sistema antisaturación electrónico

Sistema XF

CARACTERÍSTICAS

Articulación de los brazos principal y secundario con biela

Dispositivo XP

Sistema ProLink en la articulación del brazo secundario

Rotación continua sobre corona

Base con diferentes soluciones

SOMOS TECHNO

**GAMA
TECHNO**

- ▶ Unidad de control mucho más potente
- ▶ Mayor velocidad y capacidad de procesamiento de datos
- ▶ Nuevas interfaces y funciones de control remoto
- ▶ Perfil X-Design del brazo secundario
- ▶ Un aumento exponencial del rendimiento

GRÚAS FASSI

TRANS
GRUAS

ENTRE ESPECIALISTAS

@ info@transgruas.com

🌐 transgruas.com

- INNOVACIÓN
- VERSATILIDAD
- EFICIENCIA
- CONTROL DE LA SEGURIDAD
- PRECISIÓN

LEADER IN INNOVATION



Estarraco adquiere el primer simulador Liebherr LiSIM en España

Estarraco adquiere el primer simulador Liebherr LiSIM en España

Trabajando para el futuro: Liebherr siempre apuesta por la formación e innovación. Así, cuenta con una completa gama de simuladores en tiempo real destinados a programas de formación. Gracias a esta tecnología puntera, los operadores podrán aprender a utilizar las máquinas en un entorno seguro, mediante la representación virtual con equipos Liebherr y en obras reales.

Estarraco, centro portuario de empleo del puerto de Tarragona, ha dado un paso adelante en lo que a la formación de operadores de grúa se refiere, con la adquisición del primer simulador Liebherr LiSIM, en España. Gracias a este equipamiento de última generación, basado en el modelo de grúa móvil portuaria Liebherr LHM 550, los clientes aprenderán a manejar una grúa en un entorno seguro. Los simuladores didácticos de Liebherr constituyen una solución ambiciosa para formar a los operadores en la gestión de situaciones críticas. Ofrecen la posibilidad de formar a los empleados de manera precisa para el manejo eficaz de distintos modelos de grúas, de forma rentable. El versátil entorno

“

Este ambicioso programa de capacitación, permite desarrollar y perfeccionar las habilidades de los operadores, sin interrumpir la producción ni causar desgaste en las grúas que operan diariamente en el puerto.

”

“

Técnicos especializados de la fábrica Liebherr MCCtec GmbH, de Nenzing, junto con el personal del departamento de soluciones digitales de la división de grúas marítimas y maquinaria de construcción de Liebherr Ibérica llevaron a cabo el montaje, la formación técnica y la entrega del simulador Liebherr LiSIM.

”

pareció la alternativa más idónea”, asegura Guillermo Cardona, gerente de Estarraco.

El simulador Liebherr LiSIM garantiza que los formadores de Estarraco puedan utilizarlo de manera efectiva, para implementar un ambicioso programa de capacitación. Dicho sistema está diseñado para desarrollar y perfeccionar las habilidades de los operadores, sin interrumpir la producción ni causar desgaste en las grúas que operan diariamente en el puerto. “Nos permite disponer de una máquina dedicada 100% a la formación, sin afectar a la operativa de las grúas”, afirma Guillermo Cardona. Para Estarraco es una oportunidad y un enorme reto, ya que empresas clave del sector portuario se beneficiarán enormemente de esta iniciativa, sin afectar al desarrollo de sus proyectos, incluso en momentos de alta demanda. Es decir, les permitirá la posibilidad de ofrecer el simulador Liebherr LiSIM a otras empresas de otros puertos interesadas en hacer prácticas. Este avance representa un auténtico hito en España, por ser pioneros en el uso de esta tecnología, y, especialmente, en el puerto de Tarragona, marcando un importante impulso para la actividad económica y logística de toda la región.

Con esta incorporación tecnológica, Estarraco refuerza su compromiso con la innovación, la seguridad y la formación de excelencia, contribuyendo al desarrollo sostenible del puerto y de la comunidad logística en Tarragona.

virtual simula las condiciones ambientales y los escenarios más variados.

Así, técnicos especializados de la fábrica Liebherr MCCtec GmbH, de Nenzing, junto con el personal del departamento de soluciones digitales de la división de grúas marítimas y

maquinaria de construcción de Liebherr Ibérica llevaron a cabo el montaje, la formación técnica y la entrega del simulador. “Tras realizar un exhaustivo estudio de mercado, esta opción nos pareció la más interesante y fiable. Además, un porcentaje importante del parque de grúas en Tarragona es de Liebherr, por lo que nos



Entrega oficial del simulador Liebherr LiSIM a Estarraco. De izquierda a derecha: Miguel Martínez, Estarraco; Alejandro Olga, Estarraco; Raúl Martínez, Estarraco; Jordi Tovar, Estarraco; Stefan El Abdellaoui, Liebherr MCCtec; Juan A. Delgado, Liebherr Ibérica.

La Armada Militar de Ferrol confía en Palfinger Ibérica

La nueva grúa PALFINGER PK 370 TEC es la máquina perfecta para la realización de todo tipo de trabajos.

LA ARMADA MILITAR DE FERROL

El Arsenal Militar de Ferrol es una de las bases navales más importantes de España, con una historia que se remonta al siglo XVII, cuando fue diseñado por ingenieros ilustrados como Jorge Juan. Ubicado en la ría de Ferrol, este arsenal ha sido fundamental para la construcción, mantenimiento y modernización de la flota de la Armada Española. Su infraestructura incluye grandes diques, muelles, talleres y almacenes, lo que le permite realizar tareas de reparación y reacondicionamiento de buques militares. Además, alberga instalaciones estratégicas como la Escuela de Especialidades "Antonio de Escaño" y el Cuartel de Instrucción de Marinearía, que forman a generaciones de marineros.

A lo largo de su historia, el Arsenal de Ferrol ha jugado un papel clave en la defensa marítima de España, siendo el punto de partida de importantes flotas y operaciones navales. En la actualidad, sigue siendo un centro neurálgico para la Armada, con capacidad para atender buques de guerra modernos, incluidos fragatas y buques logísticos. Además, su ubicación en la costa gallega le otorga un papel crucial en el control del tráfico marítimo del Atlántico y en la proyección de la Armada Española a nivel internacional.



LA PK 370 TEC ADQUIRIDA Y MONTADA SOBRE RENAULT C R6X2, CUENTA CON 8 PROLONGAS HIDRÁULICAS (G), MOMENTO DE ELEVACIÓN DE 30MT, SISTEMA DE DOBLE BIELA EN BRAZO ARTICULADO INCLINACIÓN 15°



PK 370 TEC

La PK 370 TEC adquirida y montada sobre RENAULT C R6x2, cuenta con 8 prolongas hidráulicas (G), momento de elevación de 30mt, sistema de doble biela en brazo articulado inclinación 15°. Adicionalmente cuenta con una viga de gatos extensible (BS003), cabrestante (2,5 t) y un gancho de carga 11t con grillete. La capacidad de carga con un alcance horizontal total de 21,6 m es de 970Kg.

Este potente conjunto de camión grúa, ha sido montado por el Centro de Montaje PALFINGER de Madrid. El carrozado estuvo a cargo del carrocer Pal Workshop S.L en Zarza.

La PK 370 TEC, viene equipada con los siguientes sistemas:

- **AOS:** El sistema patentado de SUPRESIÓN DE OSCILACIÓN ACTIVA (AOS) de PALFINGER amortigua el sistema de brazo de la grúa, compensando la vibración y los impactos, incluso tras una parada repentina de la función de elevación. El resultado es un aumento significativo de la seguridad en el funcionamiento de la grúa para el operador, las cargas y las áreas circundantes.

- **HPSC:** El control de estabilidad de alto rendimiento (HPSC) es un sistema proporcional que recalcula y define el rango de trabajo y la estabilidad de la grúa. En los estabilizadores se encuentran sensores para la medición proporcional del trayecto, lo que hace que su posicionamiento sea completamente variable.

DESARROLLOS INNOVADORES

- **MEXT:** Monitorizar una o dos extensiones mecánicas mediante sensores y, como resultado, integrarse en el sistema de protección de sobrecarga.
- **TOOL:** Permite que varios dispositivos adicionales, que están conectados a través del adaptador multifuncional (MFA), se incluyan en el cálculo del límite de estabilidad.
- **WEIGH:** Permite a los operadores de grúa pesar la carga directamente con la grúa, como en una báscula, obteniendo así una visión general de las posiciones a las que se puede llegar.
- **SAM:** Monitorización de ángulo de giro. Sensores montados en la grúa para la detección del ángulo de giro. Preparación para monitorización y funciones confort. Diferencia entre lado izquierdo y lado derecho del vehículo para la operación individual.

- **BAM:** Monitoreo de ángulo del brazo. Sensores para la detección del ángulo del brazo montado en la grúa. Preparación para monitorización y funciones confort.
- **IAM:** Inclinación de ángulo de monitorización. Sensor de inclinación en la base de la grúa

PALFINGER CONNECTED

- **Fleet Monitor:** Ofrece una gestión profesional de la flota mediante una visión general de la misma y una planificación más sencilla del servicio y del mantenimiento. La presentación de las operaciones de camiones y grúas permite un uso eficiente de la flota.
- **Operator Monitor:** App disponible para iOS y Android ayuda al operario en su trabajo diario. Los datos de la grúa, como el estado del dispositivo y rendimiento en la situación de apoyo actual, están disponibles en todo momento, la lista de verificación de mantenimiento móvil y el asistente de planificación de trabajo lo convierten en una oferta completa.

La entrega personalizada del camión equipado con grúa fue efectuada por David



LA CAPACIDAD DE CARGA CON UN ALCANCE HORIZONTAL TOTAL DE 21,6 M ES DE 970 KG.

Ruiz, el experto en calidad y entregas de Palfinger Ibérica. Esta entrega incluyó un programa de capacitación y adaptación para el cliente y sus operadores, asegurando un conocimiento profundo del equipo. Además, se enfatiza la relevancia de realizar una Revisión Anual de la grúa en centros certificados por la Red PALFINGER en España.

PALFINGER Ibérica agradece a la ARMADA MILITAR DE FERROL la confianza depositada en la marca. A continuación, algunas imágenes de los primeros trabajos la nueva PK 370 TEC PALFINGER. ¡Larga vida a esta gran máquina!

FIABILIDAD - SEGURIDAD

ALKORA

GRUPO VERSPIEREN

LÍDERES en gestión de Programas de **SEGUROS** y **GERENCIA DE RIESGOS** para las empresas de maquinaria.

Consúltenos sin compromiso

915 179 080

alkoramad@alkora.es

www.alkora.es

ALKORA E.B.S. Correduría de Seguros y Reaseguros S.A.U.
 Inscripción Registro Dirección General de Seguros y Fondos de pensiones N° J-285 y RJ-0089.
 Seguro de Responsabilidad Civil Profesional y Capacidad Financiera
 Conforme a la Legislación en vigor. C.I.F.: A-01051747.

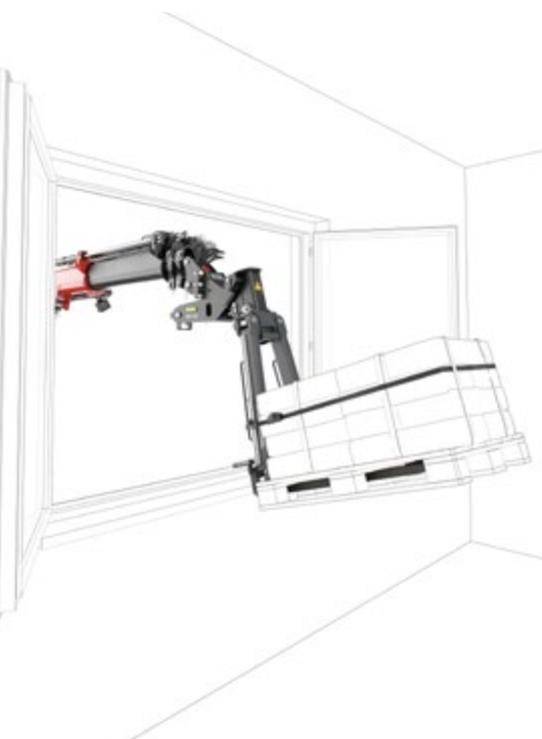
Palfinger presenta la innovadora horquilla inclinable para grúas

La innovadora horquilla inclinable para grúas de PALFINGER permite un transporte preciso de materiales a grandes alturas y a áreas de difícil acceso, siendo ideal para trabajos en zonas densamente urbanizadas. Por primera vez en el mercado europeo, se presenta una horquilla inclinable para grúas que puede integrarse completamente en la función de sobrecarga del sistema de grúas, estableciendo nuevos estándares de eficiencia y seguridad. Además, se puede montar de manera rápida y sencilla en todas las grúas cargadoras TEC de PALFINGER.

Ya sea en construcción, transporte y logística o proyectos de infraestructura, muchas industrias enfrentan el desafío de hacer que los materiales de construcción sean utilizables a grandes alturas. Con su horquilla inclinable para grúas, PALFINGER ofrece ahora una solución innovadora para el transporte rápido y sencillo de materiales paletizados y no paletizados directamente a su destino, como pisos superiores. Gracias a su diseño inteligente y flexibilidad, las cargas pueden posicionarse a través de casi cualquier apertura. Elevar materiales a través de aberturas en fachadas como puertas o ventanas minimiza el esfuerzo y ahorra tiempo valioso. Esto elimina la necesidad de desmontar barandillas o revestimientos y evita el riesgoso arrastre manual de materiales. Esta ventaja permite un trabajo preciso y eficiente incluso a través de las aberturas más pequeñas de ventanas. Ya no se requieren plataformas temporales o balcones con capacidades de carga cuestionables como puntos de descarga.

FUNCIONAL Y FLEXIBLE EN SU USO

La nueva horquilla inclinable para grúas destaca por su altura total significativamente menor en comparación con otros modelos disponibles en el mercado. La flexibilidad y seguridad adicionales se logran gracias al control hidráulico altamente preciso del ángulo de inclinación y la correa integrada que asegura las cargas de manera rápida y sencilla, independientemente de su tamaño. La horquilla para grúas se monta en el respectivo fly jib de la grúa cargadora TEC utilizando el adaptador multifunción (MFA) y se conecta hidráulicamente. Es compatible con todos los modelos de grúas cargadoras TEC actualmente disponibles equipados con el sistema de control PALTRONIC 180. La horquilla inclinable se ofrece en combinación con las ya probadas partes superiores de horquillas estándar para palets PZP-H y PZP-V, asegurando máxima flexibilidad y posibilidades de aplicación.



ESTABLECIENDO NUEVOS ESTÁNDARES DE SEGURIDAD

Como la primera y única solución en el mercado europeo, la horquilla inclinable cumple con los requisitos de la norma EN12999, el estándar para grúas cargadoras. La función de software MTCF (Monitor Tilttable Crane Fork), desarrollada especialmente, integra la horquilla en el sistema de sobrecarga de las grúas cargadoras TEC. En caso de sobrecarga, el control remoto emite una advertencia activa y permite únicamente movimientos que reduzcan el momento de carga. Estas claras advertencias simplifican la operación, previenen accidentes y protegen la grúa, aumentando así su disponibilidad.



BORN TO INNOVATE

PLATAFORMAS DE ARAÑA DESDE 13 HASTA 53 M



- 380 V** MOTOR ELÉCTRICO
- STAGE V** MOTOR DIÉSEL
- 300Ah** BATERÍAS DE LITIO
- Li** SOFTWARE DANFOSS PLUS ONE

follow us YouTube



WELCOME TO OUR SIMPLE INSIDE™ WORLD

AHERN IBERICA DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO EASYLIFT

WWW.AHERNIBERICA.ES

91 904 0610

INFO@AHERNIBERICA.ES



Gran acogida de la minitijera de Snorkel

Ahern Ibérica ha vendido numerosas unidades de su micro tijera S3013 Mini, destacando su rentabilidad y valor residual.

Como explica a Movicarga Enrique García, Director de Ahern Ibérica: “Snorkel ha dado un paso importante en la fabricación de microelevadores de tijera con la introducción de la versión CE de su modelo S3013 Mini, cuya producción ya se ha iniciado en su planta del Reino Unido. Diseñado para ofrecer una solución compacta y eficiente en espacios reducidos, este microtijera proporciona un gran valor a los operadores en cuanto a rentabilidad y facilidad de mantenimiento”.

CARACTERÍSTICAS DEL S3013 MINI

Este microelevador de tijera de 3,96 m (13 pies) de altura ofrece una altura de trabajo de 5,8 metros y puede desplazarse a su máxima altura. Su capacidad de plataforma es de 272 kg, lo que lo convierte en una opción ideal para aplicaciones de mantenimiento y construcción en interiores. Con un ancho de solo 760 mm y una longitud total de 1,44 metros, puede maniobrar fácilmente en pasillos y espacios estrechos.



Entre sus innovaciones destacan la extensión de plataforma de 610 mm, el accionamiento eléctrico directo del motor de las ruedas y la dirección eléctrica. La eliminación de mangueras hidráulicas en su diseño reduce los riesgos de fugas y minimiza los costes de mantenimiento. Además, la alimentación con baterías de litio o AGM sin mantenimiento permite una mayor eficiencia energética y una operación más limpia y silenciosa.

VENTAJAS DE UNA MICROTIJERA

Los microelevadores de tijera como el S3013 Mini presentan varias ventajas clave en comparación con equipos de mayor tamaño:

- **Eficiencia en espacios reducidos:** Gracias a su diseño compacto, puede acceder a zonas con limitaciones de espacio donde otros elevadores no podrían operar.
- **Facilidad de transporte:** Su peso de 815 kg permite transportarlo en remolques o furgonetas sin necesidad de camiones especializados.
- **Menor coste de mantenimiento:** Al reducir la cantidad de componentes hidráulicos y operar con baterías sin mantenimiento, los costes operativos se reducen considerablemente.
- **Mayor seguridad y estabilidad:** Su sistema de accionamiento eléctrico mejora la maniobrabilidad y reduce el riesgo de fallos mecánicos.

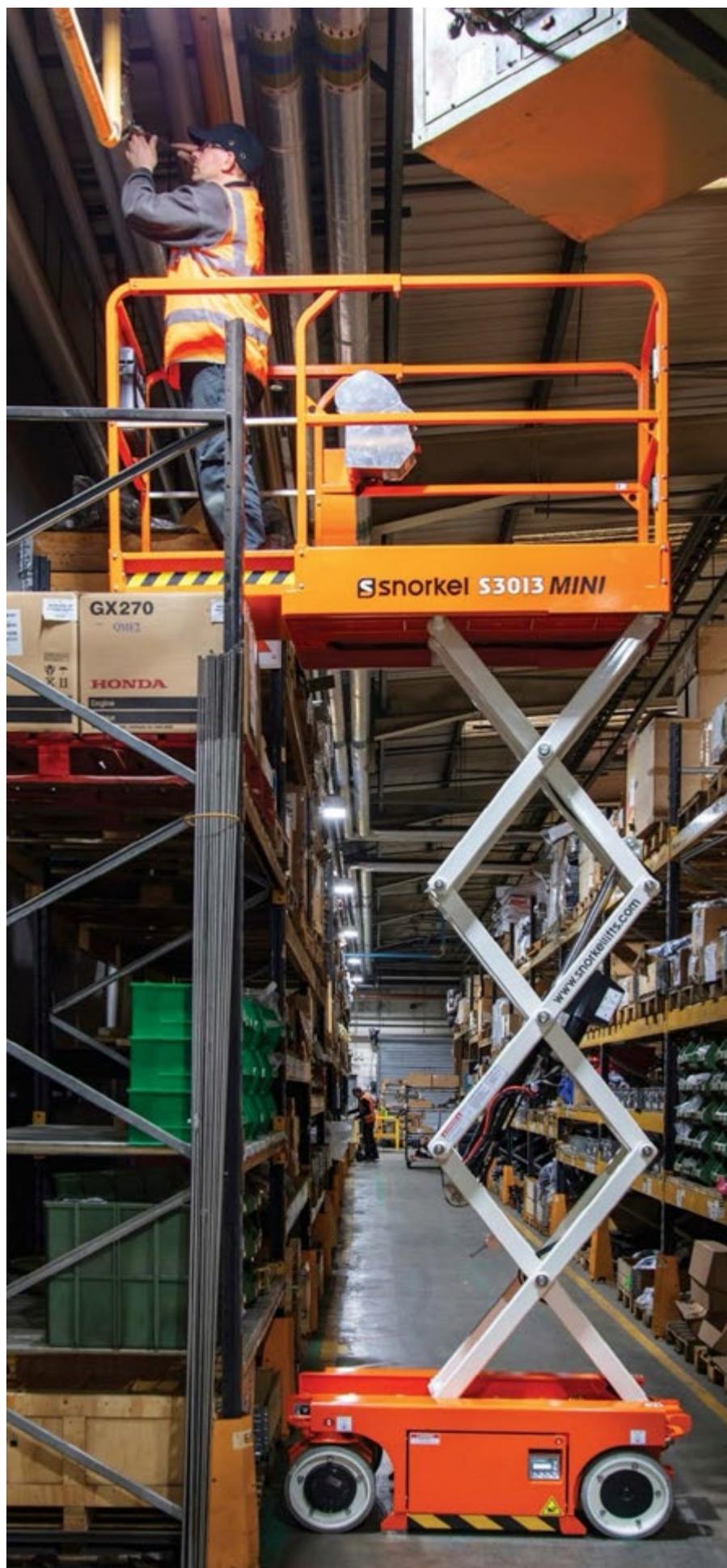
RENTABILIDAD Y VALOR RESIDUAL

Invertir en un microelevador de tijera como el S3013 Mini supone un beneficio económico a largo plazo. Su diseño innovador y su durabilidad aseguran un alto valor residual en el mercado de segunda mano. Además, su eficiencia energética y bajos costes de mantenimiento aumentan la rentabilidad para los propietarios y operadores, convirtiéndolo en una opción atractiva tanto para alquiler como para compra.

VALOR AÑADIDO EN EL SECTOR

El S3013 Mini no solo destaca por sus especificaciones técnicas, sino también por el valor que aporta a empresas de construcción y mantenimiento. Su facilidad de uso, junto con una reducción en los tiempos de inactividad por mantenimiento, garantiza una mayor productividad y rentabilidad. Además, su diseño respetuoso con el medio ambiente lo convierte en una opción sostenible para las flotas de elevación modernas.

La fabricación de la versión CE del S3013 Mini en el Reino Unido reafirma el compromiso de Snorkel con la innovación y la calidad en el sector de la elevación. Con el inicio de su producción en abril y su presentación en el Executive Hire Show del Reino Unido, se espera que este modelo tenga una gran acogida en el mercado europeo.





AC 5.250L-2

La nueva grúa todo terreno Tadano AC 5.250L-2 cuenta con la pluma principal de 79 metros

La variante de la AC 5.250-2 establece un nuevo estándar en términos de longitud de la pluma principal, longitud de extensión y momento de carga.

Con la nueva AC 5.250L-2, Tadano va literalmente un paso más allá: con su pluma principal de 79 metros, esta máquina de 5 ejes es líder en su clase. Además, la extensión máxima de la pluma principal de 30 metros también es la mejor de su clase. Otro punto destacado: todas las extensiones disponibles de la pluma principal, desde 5,8 a 30 metros, son automontables. La longitud máxima del sistema disponible de 109 metros convierte a la compacta AC 5.250L-2 en la grúa ideal para aplicaciones urbanas, por ejemplo, para elevar unidades de aire acondicionado pesadas por encima de obstáculos en edificios altos. Además, también es ideal para el montaje de grúas torre de gran tamaño.

«Nuestra AC 5.250L-2 también es líder en su clase en lo que se refiere al momento de carga, que con hasta 736 toneladas metro es una de los mejores del mercado», explica con orgullo Peter Kleinhans, director responsable del proyecto. Este elevado momento de carga se consigue con un radio de trabajo de 7 metros, una pluma principal de 13,5 metros y un peso de carga de 105,2 toneladas. Además, Tadano ofrece un dispositivo opcio-

TADANO VA LITERALMENTE UN PASO MÁS ALLÁ: CON SU PLUMA PRINCIPAL DE 79 METROS, ESTA MÁQUINA DE 5 EJES ES LÍDER EN SU CLASE. ADEMÁS, LA EXTENSIÓN MÁXIMA DE LA PLUMA PRINCIPAL DE 30 METROS TAMBIÉN ES LA MEJOR DE SU CLASE.



nal para cargas pesadas, con el cual se pueden elevar cargas de hasta 138,7 toneladas con pluma corta y poleas adicionales.

USO ECONÓMICO COMO GRÚA TAXI

Al igual que el modelo básico AC 5.250-2, la «versión de pluma principal larga» también destaca por sus extraordinarias configuraciones de transporte. La grúa con tracción 10 x 6 puede circular por vías públicas con rentables llantas de acero de 16 pulgadas cumpliendo con el límite de carga por eje de 12 toneladas incluyendo un considerable equipamiento que abarca: un bloque de gancho Vario de 32 toneladas y estabilizadores con un peso total inferior a 60 toneladas, soportes de transporte para la extensión y hasta 250 kg de equipamiento en la caja trasera.

Cumpliendo con el límite de carga por eje de 16,5 toneladas con un peso total de exactamente 82,5 toneladas, la AC 5.250L-2 puede circular incluso por vías públicas con una tracción 10 x 8 con llantas de acero de 16 pulgadas. No sólo puede transportar un bloque de gancho de 32 toneladas, estabilizadores y una extensión de 12 metros, incluidos los soportes de transporte, sino también 20 toneladas de contrapeso y hasta 500 kg de equipamiento en la caja trasera.

OTRO PUNTO DESTACADO: TODAS LAS EXTENSIONES DISPONIBLES DE LA PLUMA PRINCIPAL, DESDE 5,8 A 30 METROS, SON AUTOMONTABLES.



SOFISTICADO CONCEPTO DE CONTRAPESOS

La AC 5.250L-2 puede recoger su contrapeso máximo de 80 toneladas en tres elevaciones: 49,6 toneladas en un radio de hasta 6,8 metros con 360° de giro y dos de 15,2 toneladas en un radio de hasta 13 metros, divididos en 10 y 5,2 toneladas para colgar a la derecha y a la izquierda del conjunto básico. Si es necesario, el contrapeso también puede dividirse en piezas más pequeñas. Por ejemplo, la placa base de 5,5 toneladas puede recogerse a un radio de hasta 23 metros con 360° de giro. «Gracias al sistema de control de la grúa IC-1 Plus de serie, se puede aumentar considerablemente el radio posible en determinadas zonas del ángulo de giro», subraya Peter Kleinmans. La división del contrapeso también brinda máxima flexibilidad en la logística de transporte, ya que ningún



elemento pesa más de 10 toneladas. Esto significa que se puede planificar el transporte en camiones más pequeños si las condiciones de espacio en la obra así lo requieren.

A BORDO: IC-1 PLUS Y SURROUND VIEW

Tadano también ha equipado la AC 5.250L-2 con una completa gama de características que también están incorporadas en todas las grúas actuales de la gama AC de Tadano. Esto incluye, por ejemplo, el innovador sistema de control de grúas IC-1 Plus. Determina la capacidad de carga máxima de la grúa en tiempo real para cada posición de la pluma



LA LONGITUD MÁXIMA DEL SISTEMA DISPONIBLE DE 109 METROS CONVIERTE A LA COMPACTA AC 5.250L-2 EN LA GRÚA IDEAL PARA APLICACIONES URBANAS

en función del ángulo de giro de la superestructura. Esto significa que la grúa siempre puede utilizar la máxima capacidad disponible, especialmente cuando se eleva por encima de los estabilizadores. Esta ventaja se hace especialmente evidente cuando se reduce el contrapeso y los estabilizadores no están completamente extendidos. Además, la AC 5.250L-2 maximiza esta ventaja, ya que sus estabilizadores pueden extenderse de forma asimétrica en cinco posiciones diferentes, de 0, 25, 50, 75 y 100 por ciento.

El exclusivo sistema de cámaras Surround View también está disponible como opción para la Tadano AC 5.250L-2, facilitando al operador el posicionamiento preciso y óptimo de la grúa en la obra. Este sistema patentado utiliza seis cámaras para mostrar en una pantalla asistida por ordenador las anchuras de extensión máximas posibles de los esta-

bilizadores en la posición actual de la grúa. «Con Tadano Surround View, el operador de la grúa puede ver en una pantalla de la cabina exactamente cómo tiene que posicionar la grúa para extender suficientemente todos los estabilizadores y asegurar el radio de giro necesario. Esto evita tediosas mediciones y largos procesos de prueba y error para encontrar la ubicación ideal, permitiendo que la grúa esté lista para su uso más rápidamente», explica Peter Kleinhans. El sistema también ayuda a detectar mejor a peatones y ciclistas en los giros mientras la grúa se desplaza hacia la obra.

LUGAR DE TRABAJO CÓMODO Y SEGURO

Para el diseño de la AC 5.250-2, Tadano tuvo en cuenta las necesidades del operador de la grúa, un aspecto heredado también en la AC 5.250L-2: todos los componentes hidráulicos que emiten ruido están situados lejos de la cabina superior, brindando un entorno de trabajo más silencioso. En ambos casos, el amplio espacio en las cabinas asegura

un elevado nivel de confort operativo y unas condiciones de trabajo óptimas. La seguridad está garantizada gracias a escalones de acceso estratégicamente ubicados, puntos de sujeción para el equipo de seguridad personal del operador y un escalón extensible desde el chasis, que facilita un acceso seguro y cómodo a la cabina superior.

La luz colgante opcional y una cámara de visión de la carga mejoran la seguridad durante el funcionamiento. Pueden montarse alternativamente en la cabeza de la pluma y en la cabeza de la extensión, de modo que puede utilizarse un solo sistema para todas las configuraciones.

OPERACIÓN ECONÓMICA Y RESPETUOSA CON EL MEDIO AMBIENTE

En cuanto a la propulsión, la AC 5.250L-2 cuenta con el mismo motor que ya ofrece un rendimiento convincente en la AC 5.250-2: el moderno motor Mercedes Benz con una potencia de 530 HP y un par máximo de 2600





**ADEMÁS, TAMBIÉN
ES IDEAL PARA EL
MONTAJE DE GRÚAS
TORRE DE GRAN
TAMAÑO**

Nm asegura una gran propulsión y un robusto rendimiento de elevación. El motor diésel compatible con HVO cumple los requisitos actuales de la fase V de la UE. Gracias al modo Eco, también es especialmente eco-

nómica: el motor sólo suministra la potencia que la grúa necesita en cada momento. Los cálculos correspondientes los realiza el sistema de control de la grúa IC-1, que además incluye una función de arranque y parada para un mayor ahorro de combustible. Esta función apaga el motor de la grúa con solo pulsar un botón, sin desactivar el software de control. Además, el asistente de arranque en pendiente, incluido de serie, facilita una conducción más segura y cómoda al arrancar y maniobrar en pendientes.



CONCLUSIÓN

Con la AC 5.250L-2, Tadano introduce una versión convincente del acreditado modelo AC 5.250-2, ampliando aún más su ver-

satilidad gracias a una pluma principal de 79 metros, que permite una mayor variedad de aplicaciones. El elevado momento de carga de hasta 736 tm, combinado con la gran longitud del sistema de 109 metros, convierte a esta grúa en una opción ideal para aplicaciones que requieren elevar cargas pesadas a grandes alturas. Además, sus excelentes características como grúa taxi la hacen una alternativa económica y eficiente.



solo con un click
estabilización
automática



THE FUTURE IS NOW





PK 165.002 TEC 7

Transportes DSP e Hijos, S.L. incorpora a su flota la PK 165.002 TEC 7

Nueva grúa PALFINGER para potenciar la capacidad operativa de la empresa madrileña.

TRANSPORTES DSP E HIJOS S.L.

Juan Antonio del Río e Hijos es una empresa consolidada en el sector de la distribución de bebidas y aperitivos, que se ha ganado la confianza de numerosos clientes en el ámbito de la hostelería. Con una sólida trayectoria en el mercado, esta compañía se destaca por ofrecer productos de alta calidad, ideales para satisfacer las exigencias del sector.

Su catálogo incluye una extensa variedad de bebidas, que van desde las más tradicionales hasta opciones innovadoras, todas ellas seleccionadas para garantizar la mejor experiencia tanto a los negocios como a los consumidores finales. Además, la empresa pone énfasis en ofrecer precios competitivos, lo que la convierte en una opción atractiva para los establecimientos hosteleros que buscan calidad y rentabilidad.

LA PK 165.002 TEC 7 ADQUIRIDA Y MONTADA SOBRE MAN TGS 35.520 8X2, CUENTA CON 9 PROLONGAS HIDRÁULICAS (H), LO QUE LE PERMITE UN ALCANCE HORIZONTAL DE 20,8M Y HASTA 4900KG DE CARGA. ADEMÁS, HAN INCORPORADO UN BRAZO ARTICULADO PJ240E CON 6 PROLONGAS HIDRÁULICAS ARTICULADAS.

PK 165.002 TEC 7

La PK 165.002 TEC 7 adquirida y montada sobre MAN TGS 35.520 8X2, cuenta con 9 prolongas hidráulicas (H), lo que le permite un alcance horizontal de 20,8m y hasta 4900kg de carga. Además, han incorporado un brazo articulado PJ240E con 6 prolongas hidráulicas articuladas.

Además, lleva incorporada una caja fija en chapa de 5000mm con extensible hidráulico y un cabrestante hidráulico abatible 3.5t MFA instalado en brazo principal.





Este potente conjunto de camión grúa, ha sido montado por el Centro de Montaje PALFINGER de Madrid. El carrozado estuvo a cargo del carrocer Pal Workshop S.L. en Zarza.

La PK 165.002 TEC 7, viene equipada con los siguientes sistemas:

- **P-FOLD:** Sistema de asistencia de PALFINGER. Este convierte el plegado y despliegado del brazo articulado en una tarea fácil para el operario. El operador es guiado de forma clara y segura gracias a la navegación por menús intuitiva del mando PAL-com P7.
- **SRC:** El sistema SRC es la regulación sincrónica del cabestrante. Mantiene una distancia constante entre el cabezal de la polea y el bloque del gancho. Esta ventaja es especialmente útil en lo relativo a la facilidad de uso para el operador, además de mejorar en gran medida la eficacia de cualquier operación.
- **AOS:** El sistema patentado de SUPRESIÓN DE OSCILACIÓN ACTIVA (AOS) de PALFINGER amortigua el sistema de brazo de la grúa, compensando la vibración y los impactos, incluso tras una parada repentina de la función de elevación. El resultado es un aumento significativo de la seguridad en el funcionamiento de la grúa para el operador, las cargas y las áreas circundantes.
- **DPS-C:** Aumenta tremendamente la capacidad de elevación de la pluma al incluir los centros de gravedad de la carga y el peso muerto en los cálculos de Paltronic.
- **DISPOSITIVO SOFT STOP:** El dispositivo Soft Stop, es una amortiguación electrónica de fin de carrera. Se encarga de frenar suavemente todos los movimientos de la grúa antes de alcanzar el tope final mecánico. Así pueden evitarse los movimientos bruscos y que golpee la carga en los movimientos pendulares protegiendo con ello al conductor de la grúa, a la carga y al vehículo.
- **POWER LINK PLUS:** El brazo articulado extensible de 15 grados, desarrollado especialmente por PALFINGER, se destaca

por su extraordinaria geometría de movimientos. Incluso cuando se utilice en lugares con poco espacio, sigue siendo posible realizar los trabajos más difíciles.

- **HPSC:** Máximo aprovechamiento del área de trabajo. La posición variable de gatos que permite el High Performance Stability Control System, permite aprovechar al máximo la potencia de elevación. También puede emplearse la grúa en circunstancias de espacio limitado.

La entrega personalizada del camión equipado con grúa fue efectuada por David Ruiz, el experto en calidad y entregas de Palfinger Ibérica. Esta entrega incluyó un programa de capacitación y adaptación para el cliente y sus operadores, asegurando un conocimiento profundo del equipo. Además, se enfatiza la relevancia de realizar una Revisión Anual de la grúa en centros certificados por la Red PALFINGER en España.

PALFINGER Ibérica agradece TRANSPORTES DSP E HIJOS S.L la confianza depositada en la marca. A continuación, algunas imágenes de los primeros trabajos la nueva PK 165.002 TEC 7 PALFINGER. ¡Larga vida a esta gran máquina!



El Seguro de Circulación en el Mundo de la Maquinaria

Por Francisco Andrés de ALKORA EBS, Correduría de Seguros y Reaseguros.

Durante el evento IPAF Elevando España, celebrado en Valencia, Francisco Andrés, Gerente de cuentas de ALKORA EBS, Correduría de Seguros y Reaseguros, ofreció una visión general del nuevo seguro de circulación en el mundo de la maquinaria. En su intervención, Andrés abordó la normativa actual y las modificaciones previstas en la legislación, proporcionando un enfoque detallado sobre la responsabilidad civil y los requisitos para la contratación del seguro obligatorio.



Las plataformas elevadoras con la nueva ley quedan excluidas del seguro de circulación.

Por curiosidad, el Sr. Andrés explicó que con la DANA, si las plataformas hubiesen estado aseguradas, en circulación, habrían cobrado todas.

NORMATIVA ACTUAL: LEY DE RESPONSABILIDAD CIVIL Y SEGURO DE CIRCULACIÓN DE VEHÍCULOS A MOTOR

La normativa vigente está regulada por el Real Decreto 1507/2008, el cual establece que todo vehículo a motor idóneo para circular por la superficie terrestre y que requiera una autorización administrativa de la DGT debe contar con un seguro obligatorio de circulación.

Excepciones a la Ley:

- Vehículos con un peso inferior a 750 kg.
- Vehículos dados de baja en Tráfico.
- Ferrocarriles, tranvías y vehículos que circulen por vías propias.
- Juguetes y sillas de ruedas.

Requisitos y Normas a Cumplir

1. Vehículos no idóneos para circular por la superficie terrestre están exentos del seguro obligatorio.
2. Vehículos sin motor no están sujetos a esta normativa.
3. Vehículos que no requieren autorización de la DGT para circular no están obligados a contratar el seguro obligatorio, aunque esto no exime del cumplimiento de la ley.

Ámbito de Aplicación de la Ley

La legislación se aplica en:

- Garajes y aparcamientos.
- Vías públicas.

- Vías privadas aptas para la circulación (urbanas e interurbanas).
- Vías y terrenos de uso común.

Casos que no se consideran “hechos de la circulación”:

- Uso industrial o agrícola de la maquinaria.
- Procesos logísticos de distribución de vehículos.
- Desplazamientos en recintos portuarios y aeroportuarios.
- Uso del vehículo para cometer un delito.
- Participación en pruebas deportivas y carreras.

Posibles Modificaciones a la Legislación Vigente

El marco legal podría ampliarse para incluir nuevas definiciones y requisitos:

1. Redefinición de “vehículo a motor” y “hecho de la circulación”:
 - Se considerará vehículo a motor todo aquel con:
 - Velocidad máxima de fabricación superior a 25 km/h, o
 - Peso neto máximo superior a 25 kg y velocidad máxima de 14 km/h.
 - Se incluirán los remolques enganchados a estos vehículos.
2. Exclusiones de la definición de vehículo a motor:
 - Trenes, tranvías y sillas de ruedas.
3. Ampliación del concepto de “hecho de la circulación”:
 - Se considerará como tal cualquier utilización de un vehículo como medio de transporte, independientemente del terreno y de si está parado o en movimiento.
4. Casos excluidos de “hechos de la circulación”:
 - Participación en pruebas automovilísticas.
 - Uso en delitos o con intención de causar daño.
 - Circulación en puertos y aeropuertos.
 - Vehículos dados de baja, remolques de menos de 750 kg o en fase de fabricación y distribución.

Conclusiones de Francisco Andrés

Según Francisco Andrés, “la correcta contratación de un seguro de circulación adecuado es fundamental para el sector de la maquinaria. Es vital que las empresas comprendan los requisitos legales y se adapten a las posibles modificaciones de la ley para evitar problemas legales y económicos”.

El futuro del seguro de circulación en el mundo de la maquinaria depende de una actualización de la normativa que se adapte a las nuevas tecnologías y realidades del sector, asegurando la protección tanto de los operadores como del resto de usuarios de la vía pública.





Stand FS 1103/7

bauma

jmgcranes.com

¡Le esperamos con muchas innovaciones emocionantes!



**GO FOR
SOLUTION**

Palfinger en Bauma 2025: soluciones de elevación a otro nivel con productos de estreno mundial

Fiel al lema «Go for Solution P», PALFINGER presenta su cartera completa de soluciones de elevación, servicios y últimas innovaciones en la feria Bauma 2025 de Múnich. La grúa hidráulica PK 880 TEC, que se presenta en primicia mundial en el evento, encabeza la alineación. Además, los visitantes pueden esperar dos primicias mundiales dentro de la gama TEC de plataformas de trabajo aéreas, así como otra en la gama FL de carretillas elevadoras sobre camión. Con estos y muchos otros productos y servicios destacados, incluido el polibraso HP 20 A TEC, PALFINGER está marcando el listón de las soluciones de elevación.

«En PALFINGER, ofrecemos un paquete completo de productos, servicios y soluciones digitales que van mucho más allá del producto físico. Durante Bauma 2025, presentaremos nuestras últimas innovaciones en vivo para destacar el potencial desbloqueado a través de la combinación perfecta de hardware y software», dice Andreas Klausner, CEO de PALFINGER. «Estamos comprometidos a proporcionar a nuestros clientes las mejores soluciones posibles para sus desafíos diarios. Bauma en Múnich será la plataforma perfecta para mostrar lo que hacemos hoy y en el futuro.»

LAS ÚLTIMAS INNOVACIONES DE PALFINGER, PROTAGONISTAS EN BAUMA 2025

ESTRENO MUNDIAL DE LA NUEVA GRÚA CARGADORA PK 880 TEC: LA MEJOR DE SU CLASE

La novedad más destacada de Bauma 2025 es la PK 880 TEC, que se presenta por primera vez en el mercado mundial. Esta grúa combina tecnología punta con las últimas soluciones CONNECTED plus+ para ofrecer la mejor precisión y rendimiento de elevación de su clase, así como el máximo tiempo productivo gracias a valiosos conocimientos basados en datos operativos en tiempo real y funciones adicionales como la planificación avanzada de trabajos para programar los trabajos de servicio. Se exhibirá con equipos avanzados, como la horquilla inclinable



de la grúa, de reciente introducción, el nuevo mando a distancia por radio P6 y la unidad de potencia eléctrica EPU40, que permite utilizar la grúa en zonas sensibles a las emisiones y el ruido.

PLATAFORMAS AÉREAS: EL SIGUIENTE NIVEL DE PLATAFORMAS

En 2024, PALFINGER estableció su centro europeo para plataformas de trabajo aéreo en Löbau/Alemania, con el objetivo de fortalecer esta línea de productos como una gama de productos estratégicamente clave. La nueva gama TEC de plataformas de trabajo aéreas será la protagonista en Bauma 2025. Se exhibirán cuatro modelos con alturas de trabajo de 19 a 28 metros, dos de

ellos en primicia mundial. Estas potentes todoterreno de la clase de 3,5 toneladas están diseñadas para establecer nuevos estándares de seguridad, calidad y rendimiento y estarán disponibles de inmediato a partir de Bauma. Todos los modelos pueden equiparse opcionalmente con el paquete de baterías eDRIVE para un funcionamiento silencioso y de bajas emisiones.

CARRETILLAS ELEVADORAS: «CAMBIE DE PERSPECTIVA» CON LA GAMA FL

Tanto en zonas urbanas como en terrenos accidentados, las carretillas elevadoras sobre camión de la gama FL de PALFINGER combinan rendimiento, confort y seguridad.

PALFINGER

**GO FOR
SOLUTION**

VISÍTANOS EN
bauma

7-13 de abril 2025
Área exterior,
STAND FN. 720/12



Como único proveedor del mercado, PALFINGER ofrece carretillas elevadoras sobre camión de todas las categorías, lo que permite una manipulación de materiales eficiente y versátil directamente en el punto exacto de uso. Bajo el lema «Cambia tu perspectiva», PALFINGER presentará sus actualizaciones de la gama FL, incluyendo otra primera mundial en Bauma 2025.

POLIBRAZOS: CONSTRUIDOS PARA CUALQUIER RETO

La gama de polibrazos de PALFINGER completa la exhibición de productos, con el centro de atención en la HP 20 A TEC. Construida para los trabajos más duros, este polibrazo establece un nuevo punto de referencia en la manipulación de cargas pesadas con un control avanzado de la cabina, características de vanguardia como la posición de memoria y especificaciones mejoradas. Parte de la serie POWER, la HP 20 A TEC está diseñada específicamente para la manipulación eficiente de contenedores en obras de construcción, lo que la convierte en una solución ideal para la gestión de grandes contenedores de residuos y materiales a granel como la grava. Su robusta geometría probada en campo elimina los componentes lineales deslizantes, reduce significativamente el desgaste y minimiza los



requisitos de mantenimiento. Equipado con el nuevo control de cabina V Drive, hecho a medida, diseñado y personalizable, garantiza un manejo intuitivo y la máxima seguridad para aplicaciones exigentes.

MOSTRANDO EL PAQUETE COMPLETO DE EXCELENCIA EN EL SERVICIO

PALFINGER apoya a sus clientes a lo largo de todo el ciclo de vida del producto con servicios personalizados y de valor añadido. A medida que los productos se han vuelto más potentes y se han enriquecido con soluciones digitales, la cartera de servicios de PALFINGER también ha evolucionado. En Bauma 2025, los visitantes podrán experimentar una muestra de los servicios más destacados, como PALFINGER CONNECTED, una plataforma digital para la gestión eficiente de flotas, que logra el máximo tiempo de actividad mediante el análisis de los datos de la máquina y la información de uso relevante. Así como el centro de PALFINGER para la documentación técnica y la configuración PALDESK, el simulador de formación VR1 para la formación optimizada del operador, y los contratos de servicio. Los visitantes también descubrirán más sobre la extensa red de socios de PALFINGER, que ofrece un alto

nivel de calidad de servicio, velocidad y experiencia.

ENCUENTRE PALFINGER EN BAUMA 2025 El stand principal de PALFINGER se encuentra en FN.720/12. Las plataformas de trabajo aéreo se exhibirán en FS.1203/4. Para más información, visite:



M250

GRÚA COMPACTA

**¡SOLICITA
UNA DEMO!**



CARACTERÍSTICAS DESTACADAS

-  Dimensiones (A x L x P): 1,76 x 0,78 x 3,24 m
-  Peso (excluyendo accesorios): 2420 kg
-  Capacidad de elevación: 2500 kg
-  Alcance máximo con Jib hidráulico (opcional): 12,85 m
-  Altura máxima de elevación con Jib hidráulico (desde el suelo): 16,00 m
-  Altura máxima de elevación (cabrestante subterráneo): -62,5 m

Ponte en contacto con nosotros:
dpt-comercial@palfinger.com





«Hands on the future»: Liebherr presenta en la Bauma 2025 soluciones para la obra del futuro

«Hands on the future»: en la feria Bauma 2025 y sobre una superficie de unos 14.000 m², Liebherr presentará más de 70 productos orientados al futuro, de los sectores de movimiento de tierras, manipulación de materiales, minería, grúas móviles y sobre orugas, grúas torre, cimentaciones especiales, tecnología de hormigón y componentes. Con este lema, el Grupo también expondrá cómo afronta hoy los retos del mañana y cómo trabaja mano a mano con sus clientes para desarrollar soluciones a su medida. Los pabellones temáticos y un InnovationLab permitirán conocer mejor el mundo de la tecnología y la innovación de hoy y del futuro.

El futuro es de quienes ayudan a forjarlo. Con este espíritu, Liebherr se presentará en la feria Bauma 2025 de Múnich bajo el lema «Hands on the future». El Grupo expresa así cómo aborda hoy de forma proactiva los retos del mañana. Liebherr se concibe como un socio tecnológico fiable que impulsa la innovación codo con codo con sus clientes para desarrollar conjuntamente soluciones innovadoras y sostenibles que respondan a sus exigentes necesidades. En una superficie de unos 14.000 m², es decir, más de dos campos de fútbol, el Grupo realizará demostraciones en directo con más de 70 productos expuestos y diversas tecnologías y soluciones.

NUMEROSOS LANZAMIENTOS Y PRIMICIAS MUNDIALES: LIEBHERR APUESTA POR PRODUCTOS DE ALTA CALIDAD

Quienes visiten el stand de Liebherr podrán conocer de primera mano el T 38-7s, el nuevo manipulador telescópico de la Generación 6 que marcará tendencia en el segmento de las 4,2 toneladas, entre otros. Liebherr también se introduce por primera vez en la clase de los 8 metros con el nuevo manipulador telescópico T 48-8s y amplía estratégicamente su gama en el segmento industrial.

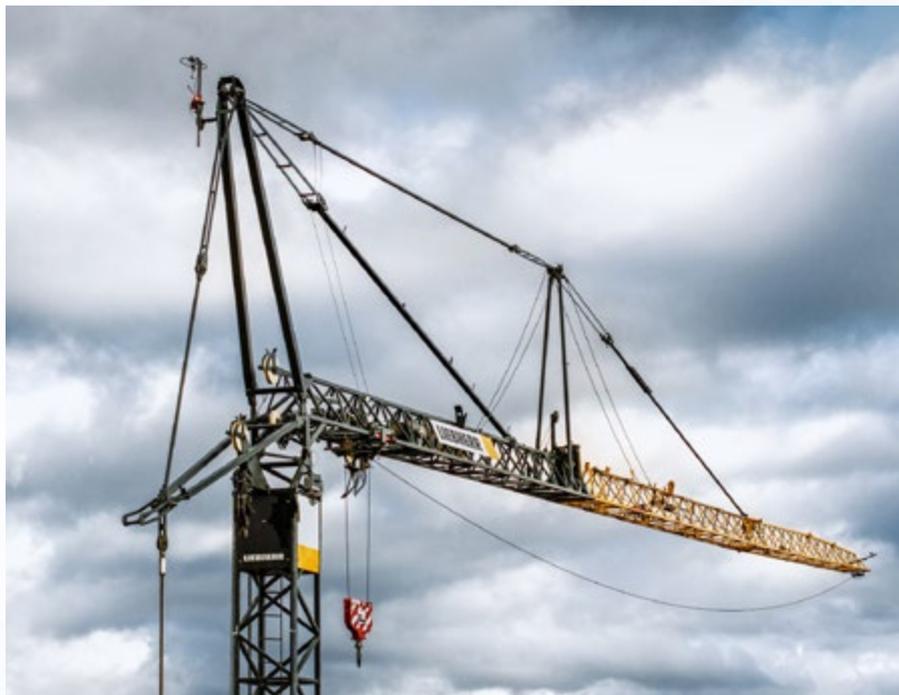


Novedad mundial en Bauma: Liebherr presentará al público por primera vez el manipulador telescópico Liebherr T 38-7s de la nueva generación 6.

Por parte de la división de grúas torre, en la feria se expondrá la serie K de grúas automontables con un nivel de rendimiento mejorado, un moderno sistema de control y un renovado sistema operativo. Las funciones inteligentes, como la elevación de la carga sin balanceo y sin tracción diagonal,

aumentan la seguridad y garantizan un alto grado de confort en el manejo.

Por parte del sector de grúas móviles y sobre orugas, Liebherr expondrá siete modelos de grúas móviles equipadas con nuevos sistemas de asistencia al operador, como el



Nuevo es la grúa de torre 61 K de la serie K de las grúas de rápida instalación, que está disponible con el sistema de asistencia al operador inteligente. Las funciones inteligentes aumentan la seguridad para las personas y los componentes sensibles.

sistema de información de ángulo muerto (BSIS) y el sistema de información de desplazamiento (MOIS). Así, los asistentes a la feria podrán ver el prototipo de la grúa sobre orugas LR 1300.2 SX., de 300 toneladas de capacidad máxima de carga, que está concebida como versión unplugged.



Liebherr presentará en la Bauma por primera vez la grúa sobre cadenas LR 1300 SX de 300 toneladas en versión Unplugged.

trabajo diario en la obra con el Liebherr Remote Control System (LiReCon) para buldóceres: el sistema permite que el nuevo buldócer PR 776 G8 de 70 toneladas se controle con flexibilidad a distancia, lo que posibilita el acceso a zonas de uso de difícil acceso.

EXPLORE Y DESCUBRA CONCEPTOS TECNOLÓGICOS PROMETEDORES EN EL INNOVATIONLAB

El InnovationLab situado en la zona de exposición al aire libre, en el stand 810, es el elemento central sobre el que girará todo lo relacionado con las tecnologías orientadas al futuro del Grupo. Los visitantes tendrán la oportunidad de probar allí conceptos innovadores de distintos segmentos de productos, a través de pantallas y tecnologías interactivas.

Además, Liebherr presentará productos y soluciones eficientes sobre digitalización y nuevos sistemas de accionamiento, algunos de los cuales ya se utilizan en la actualidad. «La digitalización es uno de los campos de trabajo más importantes de nuestra época. Aunque a menudo parece algo abstracto y orientado a la tecnología, siempre se centra en las personas y en el valor añadido real. Nuestro



“Liebherr Autonomous Operations” se puede seguir en la aplicación web así como en vivo en el campo de pruebas.

Este equipo está dotado de un motor eléctrico de 438 kW y puede funcionar hasta 13 horas sin conexión a la red, dependiendo de la aplicación, gracias a una batería de 392 kWh.

Liebherr también llevará a cabo una demostración en directo de una pala cargadora con funcionamiento autónomo, en la zona de exposición al aire libre. Su funcionamiento se basa en el sistema de conducción autónoma de desarrollo propio «Liebherr Autonomous Operations», que se presentará al público por primera vez.

Los visitantes de la Bauma también podrán comprobar cómo Liebherr revoluciona el

objetivo es crear beneficios prácticos en todas las cadenas de valor. Por eso diseñamos máquinas y soluciones que satisfagan de manera sostenible las necesidades de nuestros clientes y socios a largo plazo», afirma Marcel Flir, Head of Digital Business and Strategy de Liebherr.

EFICIENCIA, SEGURIDAD Y FIABILIDAD: LIEBHERR ABRE EL CAMINO HACIA LA AUTONOMÍA DE LAS MÁQUINAS COMO ELEMENTO CENTRAL DE LA DIGITALIZACIÓN

Liebherr entiende la digitalización como un proceso continuo y con visión de futuro, por lo que la empresa seguirá impulsándolo en



Equipada con el nuevo sistema de control de grúas LICCON3, la LTM 1120-4.2 está preparada de serie para telemetría y gestión de flotas. Con Liebherr Connect, los operadores de grúas podrán acceder y analizar todos los datos relevantes a través del portal de clientes MyLiebherr en el futuro.

los próximos años. Así, se prevé integrar más a fondo la inteligencia artificial en todas las máquinas y procesos de trabajo. También se está avanzando en la ampliación y optimización de la infraestructura en la nube, para procesar con eficacia los crecientes volúmenes de datos y permitir nuevos modelos de negocio basados en los datos.

En la Bauma, aspectos como el control inteligente de las máquinas, los sistemas de asistencia y los procesos (parcialmente) autónomos tendrán un papel destacado, al optimizar la comunicación entre el hombre y la máquina y entre la máquina y la máquina. Esto reduce a su vez, por ejemplo, el consumo de energía y los tiempos de parada de las máquinas, y se centra nuevamente en uno de los aspectos más importantes para Liebherr: la orientación al cliente y, en última instancia, la satisfacción de sus necesidades.

Otro ejemplo que Liebherr presentará en la feria Bauma pertenece al segmento de producto de minería. Con la solución digital loMine, Liebherr aumenta el nivel de seguridad y productividad de las explotaciones mineras, reduce los tiempos de inactividad de las máquinas gracias a la supervisión en tiempo real y aumenta con ello la vida útil de los equipos. Para lograrlo, la tecnología moderna combina el Internet de las Cosas, el análisis de datos y la automatización para crear un entorno minero inteligente y conectado en red.

CONTROL DE LAS MÁQUINAS A TRAVÉS DE UNA RED INTELIGENTE: UN TRABAJO MÁS EFICAZ CON LIEBHERR CONNECT

Para responder a las exigentes necesidades de los clientes, el Grupo desarrolla soluciones digitales adaptadas a las máquinas. Liebherr Connect es una red inteligente de máquinas y sistemas que, como solución Connectivity, permite tanto ahorrar tiempo y costes como

manejar las máquinas y los sistemas de forma más segura y cómoda. Liebherr Connect es una solución de conectividad de última generación para casi todos los segmentos de producto. Permite acceder a soluciones y servicios digitales, así como a datos completos de las máquinas y los procesos. Por ejemplo, la grúa móvil LTM 1120-4.2, equipada con el nuevo sistema de control LICCON3, que se va a exhibir en Bauma viene preparada de serie para la telemetría y la gestión de flotas, además de que ofrece a los operadores la posibilidad de visualizar y analizar en el futuro todos los datos relevantes, a través del portal de clientes MyLiebherr con ayuda de Liebherr Connect.

SOLUCIONES QUE MARCAN LA DIFERENCIA: LA PRIMERA PALA CARGADORA DE HIDRÓGENO DE LIEBHERR Y OTRAS PRIMICIAS MUNDIALES CON MOTORES DE BAJAS EMISIONES

Por ejemplo, el camión minero autónomo y accionado por batería T 264 es el resultado de varios años de colaboración entre Liebherr y su cliente y socio australiano Fortescue en los ámbitos de la autonomía minera y el desarrollo de tecnologías respetuosas con el medio ambiente. Tras su debut en la feria MINExpo en septiembre de 2024, esta tecnología revolucionaria volverá a estar presente ante un gran público internacional en Bauma.

La variedad de tecnologías de propulsión alternativas en las que Liebherr está trabajando es amplia e incluye soluciones eléctricas con funcionamiento por batería o por red, así como combustibles alternativos como el HVO (aceite vegetal hidratado) y propulsores basados en hidrógeno o amoniaco, algunos de los cuales se podrán descubrir en Bauma.

Liebherr presentará todo esto y muchos otros estrenos mundiales en Bauma 2025. No te los pierdas.



Tras su estreno en MINExpo en septiembre de 2024, el camión de minería T 264 volverá a estar presente ante un gran público internacional en Bauma.

Jekko estará presente en Bauma 2025 con emocionantes innovaciones

Jekko se complace en anunciar su participación en Bauma 2025, el evento definitivo para los entusiastas de la maquinaria de construcción, que tendrá lugar del 7 al 13 de abril de 2025 en Múnich, Alemania.

Los visitantes del stand de Jekko en el área exterior FS, stand n.º 903/6, podrán conocer de primera mano las últimas innovaciones en tecnología de elevación y manipulación, con importantes avances en todas sus familias de productos: minipickers, minigrúas, grúas articuladas sobre orugas y más novedades importantes.

NUEVOS PRODUCTOS

Sé de los primeros en descubrir las últimas incorporaciones al catálogo de Jekko, que reflejan el compromiso inquebrantable de la empresa con la investigación y el desarrollo, consolidando su posición como uno de los líderes del mercado en soluciones de elevación de vanguardia para las tareas de construcción e industriales más exigentes.

Los visitantes podrán explorar actualizaciones tecnológicas avanzadas en sus modelos más populares, mejorando su rendimiento, eficiencia y facilidad de uso. También presentarán nuevos accesorios que ofrecen mayor flexibilidad para sus grúas, junto con una gama ampliada de modelos con batería. Además, sus soluciones de conectividad innovadoras permitirán una integración fluida y operaciones más inteligentes mediante tele-



mática avanzada. Para ir aún más lejos, desvelarán familias de productos completamente nuevas, ampliando su oferta, atendiendo diversas necesidades del sector y estableciendo nuevos estándares en el ámbito de la elevación y manipulación.

CONCEPTOS VISIONARIOS: UN VISTAZO AL FUTURO DE LA CONSTRUCCIÓN

Jekko dedicará un espacio especial para presentar el innovador proyecto MAXX – Mobile

Assembly X-System, en el que Construction Robotics GmbH de la Universidad RWTH de Aquisgrán ha estado trabajando durante mucho tiempo en colaboración con Jekko, KUKA y Fundermax, actores destacados en los sectores de la construcción y la automatización.

Esta iniciativa revolucionaria, finalista del Premio a la Innovación de Bauma, introduce conceptos de automatización en los sitios de construcción con el objetivo de mejorar la eficiencia y la seguridad en las obras. En el stand de Jekko se llevarán a cabo demostraciones en vivo de este proyecto, ofreciendo a los visitantes una visión de cerca sobre cómo la automatización puede transformar profundamente la industria de la construcción.

CONECTANDO CON LÍDERES DE LA INDUSTRIA

“Bauma 2025 brinda la plataforma ideal para que Jekko conecte con profesionales de la industria, socios y clientes de todo el mundo”, comentó Diego Tomasella, CEO de Jekko. “Estamos seguros de que nos presentaremos de la mejor manera posible, combinando una amplia gama de innovaciones revolucionarias con un concepto visionario de cómo evolucionará el futuro de la industria”.

Si utiliza uno de estos,

necesita uno de estos.



La autoridad mundial en plataformas de trabajo en altura

Formación disponible en más de 10 idiomas. Módulo de eLearning ya disponible.

IPAF, a través de sus centros de formación homologados, forma a más de 150.000 operadores cada año en el uso seguro y eficaz de las plataformas aéreas.

La tarjeta PAL de IPAF es la prueba de que ha cumplido con los requisitos legales en términos de formación, además de ser reconocida a nivel mundial como una capacitación de alta calidad y avalada por la mayoría de los fabricantes.

Encuentre su centro de formación más cercano en www.ipaf.org/es

El programa de formación de IPAF está Certificado por TÜV Según la ISO 18878. Formación certificada conforme a la UNE 58923.



Tadano presenta sus plataformas sobre orugas en Bauma

Tadano presenta al mercado europeo su nueva gama de plataformas de trabajo aéreas sobre orugas, una solución para las aplicaciones exigentes. Compuesta por seis modelos sobre orugas, ofrecen el equipo ideal para terrenos irregulares y suelos delicados - también ideal para uso en interiores gracias a las orugas que no dejan marcas. Puede elegir entre plumas articuladas y telescópicas para obtener el máximo alcance y versatilidad.



Las plataformas elevadoras de Tadano han sido muy elogiadas como productos innovadores equipados con las primeras tecnologías del mundo. Tadano está avanzando en la automatización de operaciones y mejorando la maniobrabilidad mediante tecnología de control avanzada.

MODELOS DISPONIBLES

09AC

La 09AC es una plataforma compacta y articulada diseñada para un acceso flexible a espacios confinados con una altura de trabajo de 9 m.

E09AC

La E09AC es una plataforma articulada completamente eléctrica que ofrece un rendimiento ecológico con una altura de trabajo de 9 m y cero emisiones.

12TC

La 12TC cuenta con un brazo telescópico y una base con orugas, lo que proporciona un acceso estable a grandes alturas con una altura de trabajo de 12 m.

15TC

La 15TC es una plataforma telescópica de alta resistencia con capacidad de carga dual

COMPUESTA POR SEIS MODELOS SOBRE ORUGAS, OFRECEN EL EQUIPO IDEAL PARA TERRENOS IRREGULARES Y SUELOS DELICADOS. TAMBIÉN IDEAL PARA USO EN INTERIORES GRACIAS A LAS ORUGAS QUE NO DEJAN MARCAS. PUEDE ELEGIR ENTRE PLUMAS ARTICULADAS Y TELESCÓPICAS PARA OBTENER EL MÁXIMO ALCANCE Y VERSATILIDAD

y una altura de trabajo de 15 m, diseñada para una colocación precisa en terrenos irregulares.

15TJC

La 15TJC es la 15TC con un brazo adicional, que ofrece un mayor alcance y flexibilidad para tareas que requieren una posición extendida con una altura de trabajo de 15 m.

20TC

La 20TC es una plataforma telescópica de alta capacidad que ofrece una altura de trabajo de 20 m, ideal para proyectos que requieren alcance y resistencia.



Modelo 20TC

La grúa adecuada para la tarea

Se pueden añadir extensiones de pluma, plumín abatible, kit Boom Booster y otros módulos según las necesidades.

Manipulación sencilla

Sistema de contrapeso inteligente, placas intercambiables para todas las grúas CC.

IC-1 Remote

El IC-1 Remote brinda acceso a diagnósticos avanzados en tiempo real y mucho más.

Fácil preparación

Sistema de conexión rápida para instalar o retirar la superestructura en menos de 15 minutos.

bauma Visítenos en Munich
Stand FS 1205

Tadano más de cerca.

Cuando el trabajo exige algo inusualmente grande, potente y fiable, la solución perfecta es una grúa sobre orugas con pluma de celosía Tadano. Cuentan con capacidades extraordinarias de hasta 3200 t y mantienen una excelente maniobrabilidad bajo cargas pesadas.

A pesar de a su tamaño, las grúas sobre orugas con pluma de celosía Tadano son fáciles de transportar y rápidas de preparar en el lugar del trabajo. Gracias a nuestras innovadoras soluciones puedes contar con la grúa perfecta para cada aplicación.

Reaching new heights

www.tadano.com

Innovación italiana con JMG Cranes en Bauma 2025

La icónica caravana de JMG Cranes ya está calentando motores para uno de los viajes más esperados del año: Sarmato – Múnich, con destino a Bauma. Del 7 al 13 de abril de 2025, JMG Cranes estará presente en la feria internacional dedicada a la construcción y a la maquinaria de obra.

En la exposición (Área sur, stand FS 1103/7), JMG Cranes presentará sus soluciones innovadoras, eficientes y sostenibles para el levantamiento de cargas: sus grúas eléctricas a batería. Pero eso no es todo.

En el stand de JMG Cranes también estará disponible su equipo completo, desde el departamento comercial hasta el técnico y el servicio de asistencia. Además, al igual que el año pasado, un chef deleitará a los visitantes con platos tradicionales de la gastronomía italiana.

En definitiva, JMG Cranes mantiene su esencia italiana y lleva a Múnich su ingenio e innovación, su hospitalidad y los placeres de la buena mesa.

GRÚAS ELÉCTRICAS A BATERÍA PARA UN LEVANTAMIENTO EFICIENTE Y SOSTENIBLE

La eficiencia y la sostenibilidad son dos pilares fundamentales en nuestra época, especialmente en el sector del heavy equipment. No es casualidad que el concepto de “obra verde” sea uno de los temas clave de esta edición de Bauma.

JMG Cranes convierte en realidad estos principios con sus grúas eléctricas a batería. Su catálogo incluye una amplia variedad de modelos con distintas aplicaciones y funcionalidades, pero todos con un elemento en común: la electrificación que reduce drásticamente las emisiones.

Además de sus más recientes innovaciones, JMG Cranes presentará en Bauma:

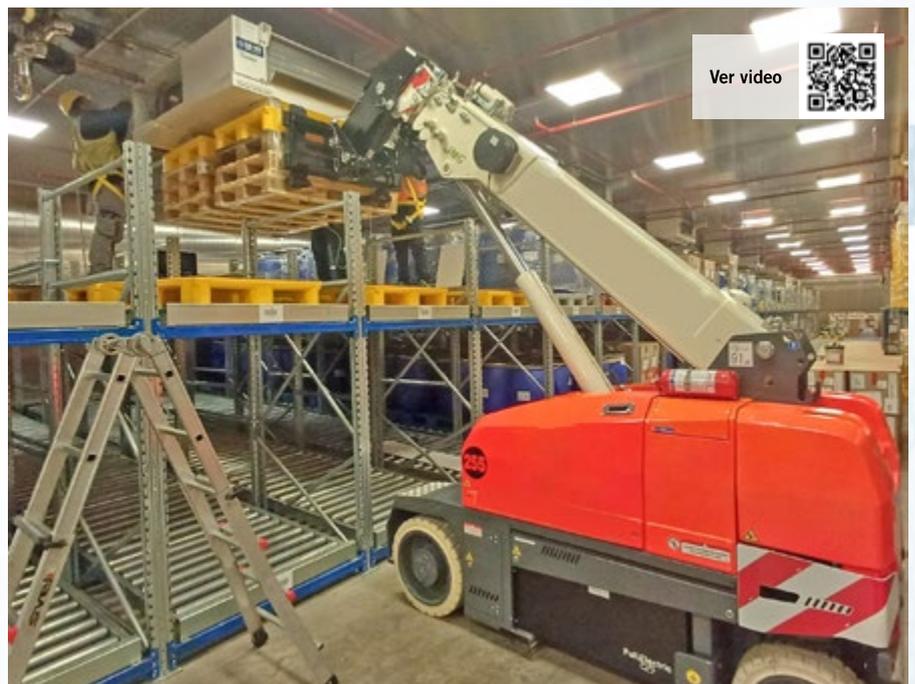
GRÚA CABINADA MC650

Una pick&carry autopropulsada que combina potencia y flexibilidad. Este modelo in-



corpora el innovador sistema de contrapeso totalmente automático, desmontable y auto-transportable, desarrollado por JMG. Gracias a este sistema, el operador puede configurar el contrapeso de la máquina de manera sencilla, adaptándolo al peso a levantar.

Se trata de un sistema exclusivo de JMG y el primero de su tipo en una pick&carry, que permite al usuario ajustar la configuración del contrapeso de manera autónoma, desde el mínimo peso y tamaño hasta la máxima capacidad de carga, con la misma máquina.



GRÚA RADIOCONTROLADA MC45SB

Más pequeña que una carretilla elevadora de 3 toneladas y con mayor capacidad de carga, esta pick&carry eléctrica garantiza 8 horas de autonomía y permite alcanzar mayores alturas gracias a su brazo proporcional. Es la solución ideal para trabajos de elevación y manipulación en espacios reducidos.

Con una capacidad máxima de 4,5 toneladas y dimensiones compactas, esta grúa se adapta perfectamente a naves industriales o espacios de difícil acceso.

Además, el radiocontrol, con sus mandos ergonómicos e intuitivos, hace que el proceso de elevación sea aún más sencillo, preciso y

seguro. Gracias a su motor eléctrico y control remoto, proporciona un entorno de trabajo más confortable, sin emisiones, sin ruido y sin vibraciones para el operador.

GRÚA RADIOCONTROLADA MC130S

Esta grúa eléctrica autopropulsada, a batería y radiocontrolada, tiene una capacidad de 13 toneladas y dimensiones compactas, lo que la hace ideal para mover cargas pesadas en almacenes, espacios reducidos o incluso a través de puertas.

También en esta pick&carry, el contrapeso es desmontable rápidamente para optimizar la carga según las necesidades del trabajo.

El posicionamiento de la grúa es rápido y seguro gracias a su barra estabilizadora frontal. Su brazo telescópico de cuatro secciones (una base y tres de extensión hidráulica proporcional) está fabricado en chapa de acero plegada y soldada.

A través del radiocontrol, el operador puede manejar la tracción, la dirección y los movimientos del brazo con total precisión.

CARRETILLA TELESCÓPICA MC100.08

Una de las últimas innovaciones de JMG Cranes es esta pick&carry modular, capaz de



convertirse en tres máquinas diferentes con solo cambiar el brazo.

Gracias a su diseño versátil, esta máquina puede funcionar tanto como carretilla elevadora de gran capacidad como grúa, dependiendo del equipo instalado.

El modelo MC100.08 cuenta con tres brazos intercambiables:

- Corto: para función de carretilla elevadora de gran capacidad (equipado con horquillas o gancho).
- Intermedio: para elevar hasta 10 toneladas.
- Largo: para lograr un mayor alcance de extensión.

Además, es compatible con todos los accesorios JMG Cranes.

EL EQUIPO DE JMG CRANES

Para JMG Cranes, la tecnología y la innovación son fundamentales, pero las personas son el verdadero motor de la empresa.

En Bauma, el equipo de JMG Cranes estará preparado para recibir a amigos, clientes y visitantes, ofreciendo asesoramiento tanto comercial como técnico.

El evento contará con la presencia del presidente Maurizio Manzini, el equipo comercial liderado por Marco Tornieri, junto con Nikol Ardoli y Alessia Donati. También estarán presentes Valentina Cassi, del departamento de marketing, y Matteo Montagna, responsable del departamento técnico.

Y porque la hospitalidad italiana no estaría completa sin una buena comida, JMG Cranes repetirá el éxito de la edición pasada con el chef Andrea Vaccari, quien deleitará a los asistentes con platos tradicionales de la cocina italiana y emiliana.

Cita con JMG Cranes en Bauma 2025, del 7 al 13 de abril, en Múnich. Stand FS 1103/7, área sur.



MOST SOLID



MOST RELIABLE



LOWEST OPERATIONAL COST



EASIEST TO OPERATE



NOOTEBOOM MWT-XXL

WWW.NOOTEBOOM.COM

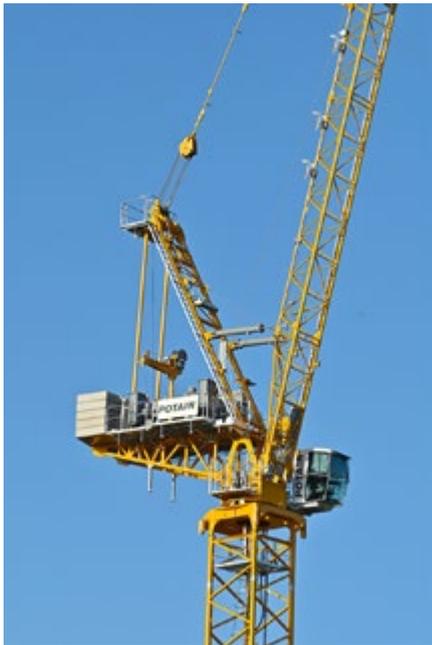


Manitowoc en Bauma

Manitowoc exhibirá en Bauma 2025 una amplia gama de grúas y servicios diseñados para mejorar la productividad y rentabilidad de sus clientes. Entre sus principales novedades destaca la nueva grúa todoterreno híbrida enchufable Grove, una solución innovadora para elevaciones más sostenibles. Además, la compañía pondrá un fuerte énfasis en el soporte posventa, con nuevas tecnologías y servicios que mejoran la experiencia del usuario.

La presencia de Manitowoc en Bauma 2025 será significativa, con un espacio de 3.300 m² distribuidos en tres stands (FS1202, FS1202/2 y FS1201). La empresa aprovechará esta oportunidad para exhibir 12 grúas y presentar nuevos productos y tecnologías, con un enfoque especial en su gama de servicios posventa y soporte al cliente.

Entre las grúas destacadas estará la GMK5150XLe, una grúa todoterreno híbrida enchufable capaz de operar un día completo sin emisiones sin afectar su rendimiento. También debutará la grúa torre de pluma abatible MR 309, una de las más recientes incorporaciones de Potain, y la Igo M 24-19, una nueva grúa automontable diseñada para proyectos de construcción y renovación de viviendas.



Potain MR 309

El soporte posventa será un pilar clave en la feria, con un área exclusiva dedicada a repuestos, capacitación técnica, reacondicionamiento EnCORE, y el uso de tecnologías avanzadas como Grove CONNECT™ y Potain CONNECT™. Además, se presentará Potain CONNECT™ Assist, una aplicación 4G que optimiza la experiencia del usuario mediante el acceso remoto a datos de la grúa.

Se lanzará la tecnología ProTECHtor™ para grúas torre, un sistema de control remoto que permite a los técnicos asumir el control de la grúa durante tareas de mantenimiento, evitando movimientos accidentales y agilizando

las reparaciones. También se mostrarán mejoras en el sistema TIRAX para la instalación de pasadores en grúas Grove móviles.



Grove lanzará dos productos posventa innovadores, diseñados para mejorar la eficiencia operativa: un paquete de lubricación de pluma, que prolonga la vida útil de la máquina con un engrase regular y preciso, y un kit de limpieza y engrase de cables, que evita la degradación de los cables de elevación mediante una lubricación avanzada.

El sistema telemático Grove CONNECT™ estará en exhibición, permitiendo a los visitantes experimentar en vivo su tecnología inteligente. Basado en Microsoft Azure, este sistema mejora la detección y resolución de problemas, maximizando el tiempo de actividad de las grúas.



La nueva grúa todoterreno híbrida enchufable Grove será una de las grandes protagonistas de Bauma 2025. La GMK5150XLe combina una superestructura electrificada con un chasis de cinco ejes, permitiendo hasta un día de operación sin emisiones. Su batería de 180 kWh se recarga mediante conexión a la red o con un generador integrado de 170 kW, asegurando máxima autonomía.

Las nuevas grúas híbridas Grove ofrecen una solución más sostenible sin comprometer el rendimiento. Con una pluma principal de



Potain Hup M 28-22 A

60 m en la GMK5150L-1e y de 68,7 m en la GMK5150XLe, mantienen las mismas capacidades que sus equivalentes diésel, asegurando una transición ecológica sin pérdida de eficiencia.

Manitowoc también exhibirá la popular grúa automontable Potain Hup M 28-22 A, conocida por su facilidad de transporte y rápida instalación. Con una pluma de 28 m y una altura de gancho de hasta 31,1 m, este modelo es ideal para diversos proyectos y cuenta con el sistema Potain CONNECT™ para gestión remota y mantenimiento avanzado.

Otro de los modelos más esperados será la Potain MR 309, una grúa de pluma abatible diseñada para montajes rápidos y eficientes. Con variantes de 16 t o 25 t de capacidad, una pluma de 60 m, y una altura libre bajo pivote de 49,2 m, este modelo se adapta a obras urbanas donde el espacio es reducido y se requiere minimizar el radio de estacionamiento.

La Potain Igo M 24-19 hará su debut internacional en Bauma 2025, tras su presentación en Batimat 2024.

Diseñada para la construcción y renovación de viviendas, ofrece tres configuraciones de pluma y capacidades mejoradas. Su sistema Smart Set-up, el Crane Control System (CCS) y el telemático Potain CONNECT™ garantizan máxima eficiencia y facilidad de operación.



Potain Igo M 24-19

Las nuevas grúas todoterreno híbridas enchufables Grove serán protagonistas en Bauma 2025

Manitowoc lanzará dos nuevas grúas todoterreno con tecnología híbrida enchufable Grove, y uno de los modelos, la GMK5150XLe, será el centro de atención en su stand en bauma 2025, en Múnich, Alemania.

Estas nuevas grúas combinan una superestructura totalmente electrificada con uno de los diseños de chasis de cinco ejes más populares de Grove, ofreciendo un rendimiento más limpio y mejorado.

Permiten hasta un día completo de operación sin emisiones, manteniendo todos los beneficios operativos de las grúas de gran alcance originales.

UN DEBUT ELECTRIZANTE EN BAUMA 2025

El stand de Manitowoc (FS.12022) en bauma 2025 tendrá un ambiente eléctrico con el lanzamiento de sus primeras grúas todoterreno híbridas enchufables: la Grove GMK5150L-1e y GMK5150XLe. La GMK5150XLe, similar a su modelo hermano, incorpora muchas de las innovaciones que entusiasmaron a los clientes hace tres años con la presentación del concepto híbrido GMK4100L-2.

Estos nuevos modelos se basan en las grúas GMK5150L-1 y GMK5150XL de 150 t de capacidad, combinadas con una superestructura completamente electrificada, lo que permite operaciones de elevación más eficientes, silenciosas y respetuosas con el medio ambiente.

RENDIMIENTO SOSTENIBLE Y AUTONOMÍA EFICIENTE

El corazón de estas grúas es un paquete de baterías de aproximadamente 180 kWh, que les permite operar un día completo como grúas taxi. Gracias a esta batería, las grúas híbridas enchufables Grove pueden realizar varias tareas diarias sin emisiones.

Lo que las hace especialmente versátiles es su capacidad de recargar la batería desde la red eléctrica (ya sea con suministro AC o DC) o mediante un generador de 170 kW integrado en el chasis. Esto permite recargar mientras se conduce, eliminando la preocupación por la infraestructura de carga. Además, la grúa puede operar mientras se recarga, siempre que haya disponibilidad de conexión en la obra.

Tiempo de operación con la batería: Aproximadamente 5 horas de elevación sin emisiones.

Conectada a la red: Puede extender su operación hasta 20 horas, sin afectar la velocidad ni la capacidad de carga.



Ver video



Esta funcionalidad es más que suficiente para una grúa taxi de 150 t, y cuando termina la jornada, las baterías se recargan mientras la grúa regresa a la base, asegurando que esté lista para el siguiente día de trabajo.

“Estas nuevas grúas híbridas enchufables permiten elevaciones más sostenibles y refuerzan la reputación ambiental de los propietarios. Pueden llegar al sitio de trabajo utilizando combustible HVO para alimentar el eficiente motor Mercedes-Benz, reduciendo las emisiones de carbono hasta en un 90 %, mientras recargan sus baterías. Luego, pueden configurarse y operar con electricidad limpia para realizar las tareas de elevación. También hay una reducción significativa de la contaminación acústica, lo que es una gran ventaja en entornos urbanos”, explicó Florian Peters, gerente sénior de producto de grúas todoterreno en Manitowoc.

TAN FUERTES Y CONFIABLES COMO SIEMPRE

Lo más notable es que la adopción de una fuente de energía más sostenible no compromete el rendimiento de elevación.

- Estructura inalterada: La pluma principal de 60 m en la GMK5150L-1e y de 68,7 m en la GMK5150XLe es idéntica a la de los modelos diésel, al igual que las tablas de carga. Esto significa que las grúas pueden realizar sus tareas diarias sin esfuerzo.

- Chasis y suspensión sin cambios: Se mantiene el sistema de suspensión independiente MEGATRAK® con frenos de disco, ofreciendo la misma movilidad y rendimiento de conducción que los modelos convencionales.

- Sistemas avanzados:
 - Crane Control System (CCS) con modo configurador de pluma.
 - Sistema de posicionamiento flexible de estabilizadores MAXbase™.

“Muchas ciudades e industrias están implementando regulaciones ambientales más estrictas para la maquinaria, por lo que es crucial ofrecer soluciones que ayuden a nuestros clientes a cumplir con sus objetivos comerciales y ecológicos. Esperamos una gran demanda de estas grúas híbridas y estamos emocionados de presentar la GMK5150XLe en bauma 2025”, concluyó Florian Peters.



La Vuelta al Mundo

LOXAMHUNE COMIENZA UN 2025 OPTIMISTA Y DANDO UNOS RESULTADOS RÉCORD EN 2024

El 25 de enero se celebró la Convención anual de LoxamHune en Sevilla reuniendo casi a mil personas. Dieron a conocer sus resultados de 2024: unas ventas récord de 183 millones con 43% de Ebitda, de los que 160,8 millones corresponden a España y 22,6 millones a Portugal.

Este año también esperan un buen crecimiento, ya que se invertirán 30 millones de euros en maquinaria.

LoxamHune cuenta con 82 puntos de alquiler y da trabajo a más de 900 personas. Es, además, el primer formador español en manejo de maquinaria y trabajos en altura, con más de 22.000 alumnos anuales formados.

UN EVENTO PARA INSPIRAR, CONECTAR Y SEGUIR CRECIENDO. UN VIAJE HACIA LA EXCELENCIA

La Convención anual de LoxamHune en Sevilla no fue simplemente una reunión de balance y planificación; fue una celebración del esfuerzo colectivo, el compromiso y la visión estratégica que ha llevado a la empresa a consolidarse como líder en el sector del alquiler de maquinaria.

Los protagonistas en la convención son todos y cada uno de los empleados que forman la empresa que, con su trabajo y compromiso, han colocado a LoxamHune donde está.

Organizada este año por Francisco Rodríguez y un equipo destinado a la Convención, inspirada en la vuelta al mundo con Phileas Fogg como protagonista y estética que recordaba a la serie Peaky Blinders, durante el speech inicial se hizo también una analogía histórica inspiradora: la primera vuelta al mundo liderada por Fernando de Magallanes y Juan Sebastián Elcano en 1519. Tal como aquella odisea, que demostró que los límites solo existen en la mente, el equipo de LoxamHune se planteó retos ambiciosos, recordando que el éxito no es solo alcanzar metas, sino también formar relaciones sólidas en el camino, crecer juntos, y apoyarse unos a otros.

Francisco Rodríguez





Luis Ángel Salas, CEO de LoxamHune

LOXAMHUNE CUENTA CON 82 PUNTOS DE ALQUILER Y DA TRABAJO A MÁS DE 900 PERSONAS. ES, ADEMÁS, EL PRIMER FORMADOR ESPAÑOL EN MANEJO DE MAQUINARIA Y TRABAJOS EN ALTURA, CON MÁS DE 22.000 ALUMNOS ANUALES FORMADOS.

“Lo que hace único este viaje es la compañía que tenemos a nuestro lado”, destacó Luis Ángel Salas, CEO de LoxamHune.

En este año 2025 continuarán con su estrategia de eficiencia y constancia, rentabilidad, mejora de sistemas y foco en el cliente. Se trata de un camino que exige compromiso, ya que supone formaciones especializadas, desarrollo de personas, mejora de condiciones laborales, promoción interna, conseguir entornos más seguros, retener talento, que hay mucho en la empresa, conciliar la vida laboral y familiar y reducir la siniestralidad. Estamos en un sector donde las personas son el mayor valor de la empresa. Como dijeron durante toda la Convención: “Las personas marcan la diferencia”.



Equipo Directivo

PREMIOS A LA EXCELENCIA

Como cada año, se entregaron los premios a la excelencia a los empleados de la empresa, uno de los momentos más esperados de la convención. “Estos galardones son el resultado de un año de esfuerzo, trabajo, compromiso, iniciativa y mejora continua” como apuntó Paco Rodríguez antes de comenzar con los premios.

Los proveedores tuvieron su momento de premios igualmente, tanto para máquinas como para servicio postventa, premio al mejor transportista y mejor proveedor de servicios centrales.

Reflejo del esfuerzo que ponen trabajando por la seguridad, es el hecho de que 40 de las 58 delegaciones han tenido cero accidentes.

EN ESTA CONVENCIÓN SE DEMOSTRÓ QUE LOS LÍMITES SOLO EXISTEN EN LA MENTE, EL EQUIPO DE LOXAMHUNE SE PLANTEÓ RETOS AMBICIOSOS, RECORDANDO QUE EL ÉXITO NO ES SOLO ALCANZAR METAS, SINO TAMBIÉN FORMAR RELACIONES SÓLIDAS EN EL CAMINO, CRECER JUNTOS, Y APOYARSE UNOS A OTROS.

LO QUE HACE ÚNICO ESTE VIAJE ES LA COMPAÑÍA QUE TENEMOS A NUESTRO LADO, DESTACÓ LUIS ÁNGEL SALAS, CEO DE LOXAMHUNE.



**DONACIÓN CON CORAZÓN:
AYUDA DONACIÓN A LA DANA**

Demostrando que LoxamHune son personas comprometidas, como viene siendo habitual se han creado unas pulseras solidarias con el fin de hacer una donación de 4.000 euros al trabajador Fran Estelles, de Valencia, por desgracia, la Dana destruyó su casa, se quedó sin coche, pero desde la empresa no le han dejado caer. Fue un momento muy emocionante que puso en pie aplaudiendo a todos los que allí asistimos.



SE HAN CREADO UNAS PULSERAS SOLIDARIAS CON EL FIN DE HACER UNA DONACIÓN DE 4.000 EUROS AL TRABAJADOR FRAN ESTELLES, DE VALENCIA, POR DESGRACIA, LA DANA DESTROZÓ SU CASA, SE QUEDÓ SIN COCHE, PERO DESDE LA EMPRESA NO LE HAN DEJADO CAER.



Equipo que ha organizado el evento



David García, Sara Andrade y Santiago Vaquero

**EL CAPITAL HUMANO,
EL MOTOR DEL ÉXITO**

El equipo de LoxamHune es considerado su activo más valioso. Con programas como el Plan de Carrera o la Academia LoxamHune, se fomenta el desarrollo continuo de habilidades técnicas y comerciales. Durante 2024, casi 200 personas participaron en sesiones de formación que

reforzaron su capacidad para responder a las necesidades del cliente. La retención de talento es un enfoque en el que están poniendo mucho esfuerzo.

Durante su Convención anual en Sevilla, el CEO Luis Ángel Salas, destacó el crecimiento sostenido, la expansión de la plantilla hasta los 900 empleados, reflejando la estabilidad laboral en un mercado desafiante.



LOS PROTAGONISTAS EN LA CONVENCIÓN SON TODOS Y CADA UNO DE LOS EMPLEADOS QUE FORMAN LA EMPRESA QUE, CON SU TRABAJO Y COMPROMISO, HAN COLOCADO A LOXAMHUNE DONDE ESTÁ.



Mesa redonda Portugal



Mesa redonda Levante



Mesa redonda Power



Mesa redonda técnicos Francisco Quirgo y Jorge Gómez

LOXAMHUNE HA DADO UNAS VENTAS RÉCORD DE 183 MILLONES CON 43% DE EBITDA, DE LOS QUE 160,8 MILLONES CORRESPONDEN A ESPAÑA Y 22,6 MILLONES A PORTUGAL. ESTE AÑO TAMBIÉN ESPERAN UN BUEN CRECIMIENTO, YA QUE SE INVERTIRÁN 30 MILLONES DE EUROS EN MAQUINARIA

LOS TALLERES DE LOXAMHUNE JUEGAN UN PAPEL FUNDAMENTAL EN SU MODELO DE NEGOCIO. NO SOLO SON EL PRIMER PUNTO DE CONTACTO PARA LA REPARACIÓN Y MANTENIMIENTO DE MAQUINARIA, SINO QUE TAMBIÉN REPRESENTAN EL NÚCLEO OPERATIVO DE LA EMPRESA



Equipo Directivo



Francisco Rodríguez, Fernando Parrondo y Sergio García



Luis Ángel Salas, CEO de LoxamHune

Una de las frases que resume esta Convención es sin duda esta: **“El esfuerzo y la constancia son nuestras gafas para el éxito”**.

Como dijo Luis Ángel: **“Cada uno juega, dentro de la empresa, un papel fundamental para alcanzar las metas comunes”**.

Además, se prioriza la conciliación laboral con iniciativas como tardes libres los viernes y mejoras en las condiciones de trabajo, etc.

CLAVES DEL ÉXITO

LoxamHune ha sabido construir un modelo empresarial sólido basado en su capital humano, innovación operativa y un enfoque centrado en el cliente. Su rentabilidad, capacidad para adaptarse a las necesidades del mercado y su visión estratégica para el futuro garantizan que seguirá siendo un líder en el sector. Con un plan claro de mejora y un equipo comprometido, LoxamHune está bien posicionado para seguir creciendo y superando expectativas en los años venideros.

LAS CLAVES DEL ÉXITO DE LOXAMHUNE

LoxamHune se ha consolidado como un referente gracias a una estrategia empresarial sólida y bien definida. Sus claves del éxito se centran en cinco pilares fundamentales: capital humano, especialización, enfoque en el servicio, optimización en el movimiento de maquinaria y una visión clara de mejora continua.

EN ESTE AÑO 2025 CONTINUARÁN CON SU ESTRATEGIA DE EFICIENCIA Y CONSTANCIA, RENTABILIDAD, MEJORA DE SISTEMAS Y FOCO EN EL CLIENTE.

La rentabilidad de LoxamHune se basa en la optimización de recursos y la maximización de la ocupación de su maquinaria. La empresa entiende que la rentabilidad no es solo una meta, sino una herramienta esencial para el crecimiento sostenido. Al garantizar una alta ocupación de su flota, reducir costes innecesarios y apostar por procesos eficientes, LoxamHune ha logrado consolidar su base de ingresos y reinvertir estratégicamente en áreas clave.



Luis Ángel dando las gracias a su equipo



José Antonio Huertas



Olivier Mouxinoux



Francisco Rodríguez

Además, su capacidad para medir y analizar datos en tiempo real permite tomar decisiones ágiles y fundamentadas, algo crucial en un sector dinámico como el suyo, lo que asegura la satisfacción del cliente y optimiza la utilización de los activos.

OBJETIVOS DE MEJORA PARA EL PRÓXIMO AÑO

De cara al futuro, LoxamHune mantiene un enfoque claro en la mejora continua, la eficiencia y la innovación como pilares fundamentales.

EL PAPEL DE LOS TALLERES: EL CORAZÓN DEL NEGOCIO

Los talleres de LoxamHune juegan un papel fundamental en su modelo de negocio. No solo son el primer punto de contacto para la reparación y mantenimiento de maquinaria, sino que también representan el núcleo operativo de la empresa. Estos talleres aseguran que toda la maquinaria esté en óptimas condiciones, reduciendo tiempos de inactividad y aumentando la satisfacción del cliente.

Además, los talleres actúan como un motor comercial al ser el punto donde se inicia y se asegura la calidad del servicio que los clientes reciben, posicionándolos como “el corazón del negocio”.

PORTUGAL Y EL CRECIMIENTO INTERNACIONAL

Portugal fue uno de los focos principales de la convención. Desde la integración en LoxamHune, el equipo portugués ha superado desafíos para convertirse en una de las tres principales empresas de alquiler del país. La meta para 2025 es duplicar la facturación y seguir expandiendo su mercado.

La integración de H.R.E. Aluguer de Equipamentos y Hune Aluguer en Portugal consolidó a LoxamHune como Loxam Portugal, SA, reforzando su presencia en la región.



Viaje al pasado

PORTUGAL FUE UNO DE LOS FOCOS PRINCIPALES DE LA CONVENCIÓN. DESDE LA INTEGRACIÓN EN LOXAMHUNE, EL EQUIPO PORTUGUÉS HA SUPERADO DESAFÍOS PARA CONVERTIRSE EN UNA DE LAS TRES PRINCIPALES EMPRESAS DE ALQUILER DEL PAÍS. LA META PARA 2025 ES DUPLICAR LA FACTURACIÓN Y SEGUIR EXPANDIENDO SU MERCADO.

LA INTEGRACIÓN DE H.R.E. ALUGUER DE EQUIPAMENTOS Y HUNE ALUGUER EN PORTUGAL CONSOLIDÓ A LOXAMHUNE COMO LOXAM PORTUGAL, SA, REFORZANDO SU PRESENCIA EN LA REGIÓN.

Además, fue galardonada con el certificado PME Líder y el Premio Cinco Estrellas en Portugal, reconociendo su excelencia operativa, solidez financiera y contribución al desarrollo sostenible.

POWER BY LOXAMHUNE: ENERGÍA EN MOMENTOS CLAVE

El servicio de Power destacó por su respuesta en situaciones críticas como la DANA, donde la rápida instalación de grupos electrógenos permitió a comunidades recuperar su normalidad. “Nuestra meta es que el cliente termine aplaudiendo, como en un concierto,” afirmó Santiago Vaquero.

2025: UN AÑO DE CONTINUIDAD Y AMBICIÓN CON LA SATISFACCIÓN DEL CLIENTE COMO BASE

Con la vista puesta en el futuro, LoxamHune reforzará su enfoque en el cliente a través de nuevos canales de comunicación, como WhatsApp y SMS, y un e-commerce más robusto.

El feedback del cliente es esencial para seguir mejorando, como dijo Sara Andrade: “Trabajamos para seguir sorprendiendo al cliente”

INVERSIONES ESTRATÉGICAS Y DIVERSIFICACIÓN

La división de maquinaria ligera registró un aumento del 20% en ingresos, alcanzando los 7 millones de euros. Paralelamente, la unidad de Eventos creció un 7,5%, impulsada por su participación en eventos internacionales como conciertos y festivales de renombre. La compañía ha ampliado su flota para atender una demanda creciente, reforzando su posición en el sector.

LoxamHune seguirá incrementando su presencia en la Península, con la apertura de nuevas instalaciones en Huelva, en España, y en Palmela, en Portugal.

Además, se invertirán más de 30 millones de euros en maquinaria y nuevas delegaciones, con el objetivo de seguir liderando un mercado dinámico y en constante evolución.



Sergio García



Sara Andrade y Santiago Vaquero

LOXAMHUNE EN 2025: UN MODELO DE EXCELENCIA

LoxamHune sigue apostando por la excelencia operativa y el liderazgo en el sector del alquiler de maquinaria y servicios. Su estrategia para 2025 está estructurada en tres pilares fundamentales: Eficiencia y Constancia, Ingresos y Rentabilidad, y Sistemas y Clientes. Cada uno de estos aspectos está diseñado para fortalecer su posición en el mercado y garantizar un crecimiento sostenible.

1. EFICIENCIA Y CONSTANCIA

El éxito operativo de LoxamHune radica en la implementación de prácticas eficientes y constantes que aseguren un rendimiento óptimo en todos los niveles de la empresa, las cuales se han ido desarrollando a lo largo de estos años pasados y que continúan en expansión este 2025.

2. INGRESOS Y RENTABILIDAD

LoxamHune entiende que la rentabilidad no solo es un indicador financiero, sino una base para el crecimiento en todas sus líneas de negocio, siempre con la meta ambiciosa de superar la rentabilidad obtenida año tras año, que actualmente está por encima del 43%

3. SISTEMAS Y CLIENTES

LoxamHune sabe que el cliente es el centro de su negocio ya que un enfoque centrado en el cliente fortalece la relación con ellos, mejora la experiencia de servicio y refuerza la confianza en la marca.

COMPROMISO CON LA SOSTENIBILIDAD, EL BIENESTAR LABORAL Y LA SEGURIDAD

LoxamHune renovó su sello medioambiental, destacándose como líder en su sector al calcular, reducir y compensar su huella de carbono, superando los estándares legales vigentes.

Siguen invirtiendo en formación. Salas recordó que LoxamHune es el primer formador europeo en manejo de maquinaria y trabajos en altura, con más de 22.000 alumnos formados cada año, cifra que seguirá creciendo en 2025.

En el ámbito social, revalidó su certificación como Gran Lugar para Trabajar en España y Portugal, siendo pionera en el sector.

La campaña “ES POR TI” refuerza su compromiso con la seguridad y salud de sus empleados y la comunidad, mediante 12 iniciativas de concienciación.

La seguridad es un pilar fundamental en LoxamHune y se hizo mucho hincapié en que toda la plantilla debe estar comprometida con la seguridad en todos los ámbitos, y sobre todo, que los EPIs se utilicen de manera adecuada. Se reiteró la importancia de reducir los riesgos de accidentes, tanto dentro de la empresa, como en los clientes.

LOS PROVEEDORES: CAMINANDO JUNTOS

Los proveedores contaron con stand propio dentro del evento.



Sergio Banzo



José Miguel Rincón



Fernando Parrondo

Durante el evento, LoxamHune, representada por su Director de Compras y Técnico, Paco Rodríguez, destacó que 2024 ha sido un año de transición y anticipó nuevas exigencias para este año. En su mensaje a los proveedores, estableció tres máximas fundamentales para garantizar una relación sólida y duradera: Ser competitivos en los precios de la maquinaria, ofrecer un servicio de excelencia y asegurar la entrega rápida de repuestos. Estas prioridades reflejan el compromiso de LoxamHune con la eficiencia y la mejora continua en su cadena de suministro.

CONCLUSIÓN: JUNTOS HACIA EL FUTURO

En su intervención final, Luis Ángel dejó claro lo orgulloso que está de todos los que conforman la empresa. Les instó a ayudar a los demás y a poner pasión en todo lo que hagan, tanto en su vida como en su trabajo. Les animó a mantener un alto nivel de profesionalidad y a aprovechar las oportunidades.

LA CAMPAÑA “ES POR TI” REFUERZA SU COMPROMISO CON LA SEGURIDAD Y SALUD DE SUS EMPLEADOS Y LA COMUNIDAD, MEDIANTE 12 INICIATIVAS DE CONCIENCIACIÓN

Luis Ángel explicó a su equipo que todo este éxito obtenido no es casualidad, sino el resultado de: inteligencia, exigencia, capacidad de trabajo, carácter y curiosidad.

Y que por delante queda otra nueva aventura que les exigirá seguir siendo líderes de mercado, continuar desarrollando nuevos proyectos, algunos ya en marcha como un trackunit propio, proyectos de IA, y desarrollo del Ecommerce a nivel nacional, pero sobre todo, avanzar en

el desarrollo de personas. Sólo en 2024 se ha promocionado a más de 40 personas.

“Porque la pasión es lo que marca la diferencia”, concluyó.

La Convención cerró con palabras de motivación de Olivier Mouminoux, Director de Operaciones del grupo Loxam: **“2024 ha sido un año en el que España y Portugal han demostrado que, con pasión y ambición, los retos se convierten en oportunidades. Estamos muy orgullosos de vosotros. Continuar por este camino”**. Finalizó con una frase de Séneca que dice: “No hay viento favorable para el que no sabe dónde va”, asegurando que en LoxamHune con ese equipazo, ellos son imparables porque siempre han sabido cuál es su objetivo.

En un contexto de mercados desafiantes, LoxamHune se consolida como un punto de referencia para todo el grupo, demostrando que el verdadero éxito radica en las personas que forman parte de su equipo.



TRABAJAMOS PARA SEGUIR SORPRENDIENDO AL CLIENTE

LOXAMHUNE ENTREGA SUS PREMIOS A LA EXCELENCIA

Los premios a la excelencia son el momento más esperado por todos los que forman la empresa. Significa la recompensa por el trabajo bien hecho, por querer siempre superarse a uno mismo.

Los premios fueron tanto a proveedores como a empleados.

Felicidades a los nominados y sobre todo a los premiados.

PREMIOS AL EQUIPAZO



Luis Ángel Salas, Olivier Mouminoux y Paco Rodríguez



JEFE DE TALLER

JOSÉ ANDRÉS SILLERO, ALMERÍA



MEJOR DELEGADO

RICARDO CESÁRIO, MODIVAS



MEJOR MECÁNICO

JOSÉ BLAS GARCÍA LÓPEZ, GRANADA-SANTIAGO



MEJOR COMERCIAL

COSMIN GABRIEL HAVARNEANU, ZARAGOZA



ADMINISTRATIVO

VÍCTOR JOSÉ ALONSO GONZÁLEZ, TENERIFE



EMPLEADO SERVICIOS CENTRALES
ÓSCAR ANTÓN, CONTROL DE GESTIÓN



MEJOR RECONOCIMIENTO DEL CLIENTE
DELEGACIÓN DE PAMPLONA



MEJOR OPS
BEATRIZ ALONSO, COBROS ÁREA NORTE
(AUSENTE EN LA CONVENCION)

La DANA a puesto a prueba a la empresa, que ha pasado este examen con nota. El Premio a la Excelencia se lo llevaron los Equipos Power Valencia y Rental Valencia por el esfuerzo sobrehumano realizado con la DANA, su continuo apoyo tanto a las víctimas como a la empresa.



EQUIPOS POWER VALENCIA Y RENTAL VALENCIA

Los últimos galardones fueron para las delegaciones que no han tenido ningún accidente en el 2024. Nada más y nada menos que 40 de las 58 delegaciones fueron premiadas. Algo que han conseguido con compromiso por la seguridad y la mejora continua.

Las cuarenta delegaciones son:
Albacete, Algeciras, Barcelona Modular, Benavente - Lisboa, Cáceres, Cantabria, Castellón Mijares, Castellón Pla de Museos, City Madrid, City Valencia, Coruña, DIY Barcelona, DIY Las Palmas, Gandía, Vitoria, Gavá, Girona, Granada, Guadalajara, Guipúzcoa, Jerez, Lleida, Loule-Algarve, Mérida, Minas HRE, Modivas Porto, Murcia Alcántarilla, Murcia Molina, Norte Power, Partes del Vallés, Pombal, Portugal Power, Pova-Porto, Salamanca, Tarragona, Valladolid, Vic. Vigo, Vizcaya y Zaragoza.



PREMIOS A LOS PROVEEDORES



MEJOR MÁQUINA 2024
HAULOTTE HA26RTJ PRO



MEJOR SERVICIO POSTVENTA
MANITOU



MEJOR EMPRESA TRANSPORTISTA
GRÚAS CHICO



MEJOR PROVEEDOR DE SERVICIOS CENTRALES
NORVOZ

LOXAM HUNE

COLABORADORES ORO PREMIUM

LGMG Haulotte JCB

COLABORADORES ORO

infoavan WACKER NEUSON TVH MANITOU GROUP JLG ITT International Trucks & Tractors BRAVI DIATECNIC EMSA

GOCAGE Atlas Copco RB COMPONENTES HIMOINSA A YANMAR COMPANY Genie DINGLI AUSA

COLABORADORES PLATA

M.Conde i Ferper REPSOL HILTI JUFRAN Servicio Oficial marquès Epiroc Volta

Ficara MITSUBISHI FOMULP Y TRUCKS AMMANN norvoZ WÜRTH

COLABORADORES BRONCE

aquarevence RICOH pibGroup ARDEN alltrex EUROPEO DE REPUENTES TÉCNICOS Y MECANIZADOS INNOCION MASESUN ENAR WALKIA CaixaBank



Opiniones DE LOS PROVEEDORES

AUSA



ALBERT VICENS, MARKETING MANAGER

Entre Ausa y LoxamHune mantenemos una relación consolidada desde la fundación de Hune en España, la cual se traduce en el abastecimiento de dumpers, carretillas todoterreno y manipuladores telescópicos para su flota de máquinas de alquiler. Que una empresa líder como LoxamHune confíe en nuestros productos año tras año nos enorgullece, pues pone en relieve la fiabilidad, el rendimiento y la rentabilidad de las máquinas Ausa, además de afianzar nuestra empresa como partner ideal de grandes cuentas.

RB COMPONENTES



ALBERTO DE LIÑAN

LoxamHune ha sido un cliente valioso para RB Componentes, y hemos trabajado en estrecha colaboración para satisfacer sus necesidades específicas. Nos hemos convertido en un proveedor estratégico para LoxamHune, ofreciendo una amplia gama de productos y soluciones personalizadas. Suministramos una variedad de productos, incluyendo adhesivos (tanto estándar como personalizados, como adhesivos corporativos y carteles), repuestos de control, componentes eléctricos, baterías, ruedas, capots y rotativos. Estos productos son esenciales para el funcionamiento y mantenimiento de la maquinaria de alquiler de LoxamHune. En RB nos distinguimos por nuestra capacidad para personalizar productos y soluciones para satisfacer las necesidades únicas de LoxamHune. Además, invertimos en I+D para desarrollar nuevas soluciones innovadoras, como joysticks y cuadros de mando, que esperamos impulsen los pedidos de LoxamHune en el futuro. Nuestro servicio eficiente y atención al cliente también son elementos clave de nuestra propuesta de valor. La relación entre RB Componentes y LoxamHune es un ejemplo exitoso de una asociación estratégica que genera beneficios mutuos a largo plazo. Ambas empresas comparten valores fundamentales como la calidad, la innovación y la satisfacción del cliente, lo que ha permitido construir una relación sólida y duradera. Esperamos que esta colaboración continúe prosperando en el futuro, a medida que RB Componentes siga desarrollando soluciones de vanguardia y LoxamHune siga confiando en nuestra experiencia y capacidad.

SOCAGE



JESÚS CASIN

Desde Socage Ibérica, trabajamos mano a mano con LoxamHune desde 2016, suministrando nuestras plataformas sobre camión para su flota de alquiler. Esta colaboración ha sido fundamental para nuestro crecimiento, permitiéndonos evolucionar y adaptarnos mejor a cubrir las necesidades de una empresa líder. Nuestro compromiso con LoxamHune es seguir mejorando año a año, ofreciendo productos innovadores que aporten una ventaja competitiva y un servicio cercano y de calidad. Además de continuar con nuestra gama de plataformas sobre camión, trabajamos también para ampliar las soluciones que ponemos a su disposición como nuestra línea de plataformas sobre oruga Raptor de Socage. En definitiva, nos enorgullece formar parte de este proyecto y seguiremos trabajando con la misma ilusión y compromiso para fortalecer esta alianza en el futuro.

BRAVI



Desde hace varios años, hemos tenido el privilegio de ser proveedores de LoxamHune y de colaborar con todo el grupo, una empresa que se ha destacado por su profesionalismo y la calidad de sus equipos. A lo largo de nuestra relación, hemos confiado en ellos para ofrecer al mercado lo que necesita, impulsando el uso de plataformas de poca altura y promoviendo tanto la eficiencia como la seguridad. Para este año, seguiremos ofreciendo nuestra Leonardo HD, el equipo más versátil para afrontar los proyectos más exigentes. Estamos convencidos de que la oferta de LoxamHune, con su amplia gama de soluciones, continuará siendo clave para el sector. Para nosotros, la colaboración con LoxamHune sigue siendo uno de los pilares fundamentales en nuestra estrategia operativa, y esperamos seguir contando con su colaboración.

TVH



JON LECUE NADAL, GENERAL SALES MANAGER

En TVH trabajamos con LoxamHune desde junio 2011. En su día, TVH no tenía muy desarrollado el negocio de recambios para maquinaria de obra pública y, el de elevación, era incipiente.

Los últimos años hemos crecido mucho juntos porque la división de recambios del sector "construcción" y de plataformas para la elevación de personas cuenta con millones de referencias y un servicio de entrega muy bueno. En 2025, el objetivo es seguir creciendo de una forma orgánica, propia de empresas que colaboran y entienden que hay que tener una relación cliente-proveedor de "win-win". Como objetivo, próximamente nos reuniremos por su interés en aumentar su número de equipos de diagnóstico que les facilita el servicio post venta.

HIMOINSA



JUAN IGNACIO PERONA

Desde sus inicios, LoxamHune e Himoinsa han mantenido una sólida relación de colaboración que ha permitido a ambas compañías superar diversos desafíos del sector. A lo largo de los años, la estrecha cooperación entre ambas empresas ha sido clave para ofrecer soluciones energéticas innovadoras, fiables y eficientes.

En los últimos tiempos, esta alianza ha cobrado aún más relevancia con la apuesta conjunta por la sostenibilidad y la descarbonización del sector. Himoinsa ha suministrado a LoxamHune equipos de última generación, como sistemas de almacenamiento de energía en baterías (BESS) y grupos electrógenos alimentados por GLP, contribuyendo así a la reducción de emisiones y al fomento de una energía más limpia y eficiente.

Además, la capacidad de respuesta y el compromiso de Himoinsa con LoxamHune se han puesto de manifiesto en situaciones críticas, como la reciente DANA que afectó a Valencia. En tiempo récord, Himoinsa suministró equipos de alta potencia para garantizar la continuidad del suministro energético en momentos de emergencia, reafirmando así su papel como socio estratégico de confianza.

La relación entre Himoinsa y LoxamHune es un ejemplo de cómo la colaboración y la innovación pueden impulsar la eficiencia operativa y la sostenibilidad en el sector energético. Ambas compañías continúan trabajando juntas para ofrecer soluciones que se alineen con los retos actuales y futuros del mercado.

GENIE



PEDRO GARCÍA, RESPONSABLE DE GENIE PARA ESPAÑA Y PORTUGAL

Somos proveedores de LoxamHune desde antes de la fusión y hemos ido creciendo juntos durante estos años tan exitosos para ambos. Les hemos vendido prácticamente toda nuestra gama de productos, pero recientemente máquinas de gran altura, muy apreciadas por sus clientes.

JCB



"Podríamos decir sin lugar a dudas que JCB forma parte del ADN de LoxamHune ya que somos proveedores de cada una de las siglas de la empresa desde antes incluso que éstas se justasen en 2017. En los años de bonanza del 2005 al 2008, estuvimos al lado de Homs, Umesa, Nacanco y Euroloc por separado. Fuimos testigos del nacimiento del Grupo HUNE y del severo ajuste que tuvieron que realizar para integrar las 4 empresas en un contexto de descenso histórico del mercado. Al tiempo emergía Loxam España desde la zona de Levante, de la mano inicial de Angel Heras y luego José Manuel Rubias, también contando con JCB como proveedor preferente.

Ya con HUNE fuimos desde 2013 patrocinador de esos primeros encuentros de empleados a pie de M-30, incluso en 2017 escuchamos el discurso de Luis Angel anunciando junto a la Plaza de Toros de Las Ventas, la fusión con el grupo francés. Desde entonces y desde siempre, JCB ha estado junto a LoxamHune, en todas sus reuniones y en su día a día con nuestros equipos.

Gracias a esta apuesta mutua, son muchos y muy diversos los equipos JCB actualmente en el parque de alquiler de LoxamHune, pero si hay uno en el que la calle asocia sin duda a Loxam es en nuestros manipuladores telescópicos. El 2025 ha empezado con buen pie y a pesar de que la inversión estará algo lastrada por la inestabilidad europea, volveremos a ser uno de los principales proveedores de LoxamHune en 2025 y seguiremos entregando para alquilar nuestros insuperables manipuladores telescópicos."

ASISTENTES CONVENCIÓN LOXAMHUNE 2025





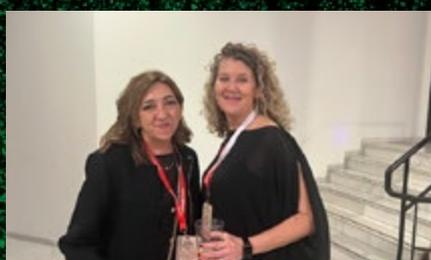




















RB^c
COMPONENTES



RB021003
RUEDA IZD TIJERAS SDX Y SX
RB021004
RUEDA DCH TIJERAS SDX Y SX

La rapidez que necesitas, la calidad que mereces.
¡Ruedas macizas con ENTREGA INMEDIATA EN 24/48H!



El bienestar de su equipo: el compromiso más importante para Manain

Manain, empresa líder en alquiler y venta de maquinaria elevadora, está convencida de que la satisfacción de su equipo no solo mejora su desempeño, sino también la calidad de los resultados que ofrece a sus clientes. Por eso, hace un año, la empresa tomó una decisión que refleja uno de sus valores fundamentales: la satisfacción del trabajador. Implementó la jornada laboral de 37,5 horas semanales para todo su equipo, promoviendo así un equilibrio saludable entre la vida personal y profesional.

Para la implementación de esta medida, Manain realizó un análisis exhaustivo de las necesidades y expectativas de sus empleados, así como de las mejores prácticas en el ámbito laboral sin dejar de pensar en ofrecer el mismo servicio a los clientes. Finalmente, optó por la implantación de esta jornada, ya que es fiel creyente de que, si se cuida a la gente, ella se ocupará de cuidar a los clientes, lo cual es beneficioso para todos.

Tras un año de esta medida, Manain puede confirmar que el impacto ha sido notablemente positivo:

- Mayor motivación y bienestar: sus empleados se sienten más motivados y satisfechos. La reducción de la jornada laboral ha permitido que tengan más tiempo para dedicar a sus familias, hobbies y actividades personales.
- Incremento en la productividad y creativi-

dad: la empresa ha observado un aumento en la productividad y la creatividad. Al tener un mejor equilibrio entre el trabajo y la vida personal, los empleados pueden concentrarse mejor en sus tareas y aportar ideas innovadoras.

- Un equipo más unido y comprometido: la cohesión y el compromiso del equipo han mejorado significativamente. La medida ha fomentado un ambiente de trabajo más colaborativo y solidario, donde todos se sienten valorados y respetados.

La compañía espera seguir implementando prácticas que prioricen a las personas, porque cree firmemente que un equipo feliz es la clave del éxito. Por eso, continuará explorando nuevas formas de mejorar la satisfacción y el bienestar de sus empleados, convencida de que esta es la mejor inversión que puede hacer para el futuro de la empresa.

HACE UN AÑO MANAIN TOMÓ UNA DECISIÓN QUE REFLEJA UNO DE SUS VALORES FUNDAMENTALES: LA SATISFACCIÓN DEL TRABAJADOR. IMPLEMENTÓ LA JORNADA LABORAL DE 37,5 HORAS SEMANALES PARA TODO SU EQUIPO, PROMOVRIENDO ASÍ UN EQUILIBRIO SALUDABLE ENTRE LA VIDA PERSONAL Y PROFESIONAL.



MANAIN PUEDE CONFIRMAR QUE EL IMPACTO HA SIDO NOTABLEMENTE POSITIVO:

- MAYOR MOTIVACIÓN Y BIENESTAR
- INCREMENTO EN LA PRODUCTIVIDAD Y CREATIVIDAD
- UN EQUIPO MÁS UNIDO Y COMPROMETIDO

+ 1600
máquinas
en stock



¿Estás pensando en **renovar** tu parque de *maquinaria*?

Aprovecha nuestras
ofertas en maquinaria nueva

Gran stock en nuevo



Variedad en seminuevo

Amplia gama en ocasión



Usado con
acabado premium

¡Pregúntanos por nuestro stocklist con

entrega inmediata!



manain.com
sales@manain.com
901 001 888

Manain



Equipzilla Mexico

Equipzilla, cierra ronda de financiación y desembarca en México a partir de febrero

El fondo de capital riesgo Lugo Transforma, impulsado por el Concello de Lugo para fomentar la atracción y el crecimiento de empresas tras la pandemia, sigue avanzando en su misión. Equipzilla, una empresa barcelonesa fundada en 2020 y especializada en el alquiler de maquinaria, ha sido seleccionada para recibir una inversión de 400.000 euros. Como requisito, la firma trasladará su sede social y fiscal a Lugo, lo que le permitirá ampliar su equipo y potenciar sus estrategias de marketing y expansión comercial.

Equipzilla actúa como un marketplace que conecta a empresas que necesitan maquinaria para obras, logística o eventos con proveedores que la ofrecen. “Es como el ‘Idealista’ de la maquinaria”, explicó su director, Andrés Pla, durante la presentación oficial junto a la alcaldesa Paula Alvarellos en el Concello de Lugo. Pla destacó que, aunque este modelo de negocio es habitual en sectores como el turismo (Booking, Airbnb), en el ámbito del alquiler de maquinaria todavía tiene un gran potencial.

“La falta de mano de obra ha incrementado la necesidad de mecanización. Nuestra plataforma permite a empresas y profesionales acceder a maquinaria de manera ágil y sencilla, conectándolos con más de 500 proveedores. No cobramos comisiones; el alquiler y el pago se gestionan directamente con el proveedor, asegurando precios transparentes y sin costes ocultos”, explica la compañía en su web.

EQUIPZILLA ACTÚA COMO UN MARKETPLACE QUE CONECTA A EMPRESAS QUE NECESITAN MAQUINARIA PARA OBRAS, LOGÍSTICA O EVENTOS CON PROVEEDORES QUE LA OFRECEN. “ES COMO EL ‘IDEALISTA’ DE LA MAQUINARIA”, EXPLICÓ SU DIRECTOR, ANDRÉS PLA, DURANTE LA PRESENTACIÓN OFICIAL JUNTO A LA ALCALDESA PAULA ALVARELLOS EN EL CONCELLO DE LUGO.

EXPANSIÓN INTERNACIONAL Y DESARROLLO TECNOLÓGICO

Equipzilla no solo facilita alquileres, sino que también ofrece servicios de venta y renting. En el próximo mes planea iniciar operacio-

nes en México. Además, está desarrollando un software de gestión de flotas, actualmente en fase piloto con tres empresas. Otra línea estratégica es la implementación de inteligencia artificial para mejorar la relación entre clientes y proveedores.

Con una plantilla actual de ocho empleados, la mayoría trabajando en modalidad remota, la empresa establecerá su sede en la Rúa Montero Ríos de Lugo. A lo largo del año prevé incorporar cuatro nuevos trabajadores y aspira a superar el medio centenar en cinco años.

EL RESPALDO DE LUGO TRANSFORMA

Los analistas de Lugo Transforma llevan tiempo evaluando el potencial de Equipzilla. Jorge Leiro, de Torsa Capital, la gestora del fondo, explicó que el mercado del alquiler de maquinaria es estable y con previsiones de crecimiento del 5% anual hasta 2030. "En España mueve 3.000 millones de euros al año, 30.000 millones en la UE y 115.000 millones de dólares a nivel global", detalló.

Equipzilla cuenta con el respaldo de socios estratégicos, líderes en el alquiler de maquinaria, así como las empresas catalanas Nidío y Grupo Viko, que también tienen sede en Galicia.

LA FALTA DE MANO DE OBRA HA INCREMENTADO LA NECESIDAD DE MECANIZACIÓN. NUESTRA PLATAFORMA PERMITE A EMPRESAS Y PROFESIONALES ACCEDER A MAQUINARIA DE MANERA ÁGIL Y SENCILLA, CONECTÁNDOLOS CON MÁS DE 500 PROVEEDORES. NO COBRAMOS COMISIONES; EL ALQUILER Y EL PAGO SE GESTIONAN DIRECTAMENTE CON EL PROVEEDOR, ASEGURANDO PRECIOS TRANSPARENTES Y SIN COSTES OCULTOS

IMPULSO ECONÓMICO PARA LUGO

La alcaldesa Paula Alvarellos subrayó la importancia de atraer proyectos innovadores como el de Equipzilla. "Estas iniciativas representan una apuesta por la transformación tecnológica y la sostenibilidad, pilares fundamentales para el futuro de Lugo. Contribuyen no solo al desarrollo económico, sino también a consolidar un modelo productivo más eficiente y verde", afirmó.

¿QUÉ OFRECE EQUIPZILLA?

La empresa catalana colabora actualmente con unas 500 compañías españolas, facilitando el alquiler de maquinaria y estructuras para construcción, industria, logística y eventos. Entre su catálogo se encuentran excavadoras, grúas, plataformas elevadoras, grupos electrógenos, carretillas eléctricas, casetas de obra y baños químicos.



EQUIPZILLA NO SOLO FACILITA ALQUILERES, SINO QUE TAMBIÉN OFRECE SERVICIOS DE VENTA Y RENTING. EN EL PRÓXIMO MES PLANEA INICIAR OPERACIONES EN MÉXICO

ÚNETE AL PORTAL Nº 1 DE ALQUILER DE MAQUINARIA

✉ Escríbenos al
rent@equipzilla.com

☎ Llámanos al
91 123 87 50

🌐 Visita nuestra web
www.equipzilla.com/alquiladores

Captamos clientes y cerramos el alquiler por ti.





El sistema de anclaje FASTN de Haulotte ya está disponible para pedidos

Haulotte pone a la venta el sistema universal de anclaje activo FASTN para plataformas de trabajo aéreo, que ya está disponible para su compra. Un sistema que aumenta la seguridad.

Presentado en la feria APEX en junio de 2023, el sistema ya ha ganado tres premios (Grand Prix des Matériels - Chantiers de France, Mejor Producto Nuevo en HIRE 2024 Australia y los Working at Height Awards 2024). Los clientes podrán adquirir el sistema FASTN como un kit de adaptación a través de los equipos de ventas de Haulotte o directamente desde la tienda en línea de repuestos originales MyHaulotte. Además, FASTN estará disponible como opción en las nuevas máquinas Haulotte a través de las filiales de la empresa*.

PRIORIDAD A LA SEGURIDAD EN LA INDUSTRIA DEL ACCESO

En Haulotte, la seguridad es su máxima prioridad. Mejorar la seguridad y prevenir fatalidades en los lugares de trabajo es una misión crítica que requiere constante atención. Las caídas desde alturas han sido consistentemente la principal causa de fatalidades en accidentes con plataformas de trabajo aéreo (PTA) durante muchos años. Entre 2015 y 2023, la Federación Internacional de Acceso Motorizado (IPAF) registró más de 175 muertes**.

El sistema patentado FASTN tiene como objetivo fortalecer la seguridad del operador al

garantizar una sujeción segura del arnés. Como el primer sistema de prevención de caídas conectado y universal, FASTN ofrece varios beneficios clave:

- Maximiza el uso del arnés creando un reflejo de anclaje
- Optimiza la seguridad en los sitios de trabajo mediante el uso de datos
- Asegura la máxima compatibilidad y fácil instalación

4 SITUACIONES DE RIESGO PRINCIPALES DETECTADAS POR EL SISTEMA

1.- Arnés no conectado

El sistema alerta inmediatamente al operador mediante una alarma audible y visual si utiliza la máquina sin estar conectado al sistema FASTN. Si su línea de vida no está anclada después de unos segundos, FASTN también alerta al lugar de trabajo con una luz azul intermitente y una alarma más fuerte.

2.- Caída o expulsión del operador

Si el operador está anclado al sistema FASTN y este detecta una tensión anormal, alerta de inmediato al lugar de trabajo indicando que el operador podría haber caído o sido expulsado.

3.- Operador inconsciente o inmóvil

Si el operador está anclado al sistema FASTN y permanece inactivo durante 45 segundos, el sistema emitirá una alerta para indicar un posible estado de emergencia. Esta función es particularmente





PEOPLE FIRST. **FASTN** >



útil para trabajadores solitarios o cuando no hay personal en tierra encargado de supervisar las operaciones.

4.- Manipulación del sistema

Si el operador intenta forzar el sistema FASTN utilizando algo diferente al mosquetón de su arnés, el sistema detectará la inactividad y activará la función de alerta para advertir de un posible mal uso.

Compatibilidad universal con todas las plataformas de elevación móvil (PEMP)

El sistema FASTN está diseñado para una compatibilidad universal, adaptable a todo tipo de plataformas de brazo, incluidas las de Haulotte y otros fabricantes. Está disponible para las plataformas Haulotte de las gamas RTJ, E, LE y SIGMA. Puede instalarse como equipo original en máquinas nuevas o como opción de actualización mediante un kit llave en mano, disponible en el catálogo de repuestos MyHaulotte o a través de los equipos de servicio de las filiales de Haulotte.

Con un tiempo de instalación rápido de menos de 30 minutos, FASTN es ideal para mejorar la seguridad de una flota completa. Se proporcionan manuales de instalación y mantenimiento para que los técnicos puedan familiarizarse rápidamente con el sistema. Para mayor comodidad y tranquilidad, los técnicos de Haulotte pueden encargarse del proceso de instalación en las máquinas Haulotte.

APOYO A TUS CAMPAÑAS DE PREVENCIÓN

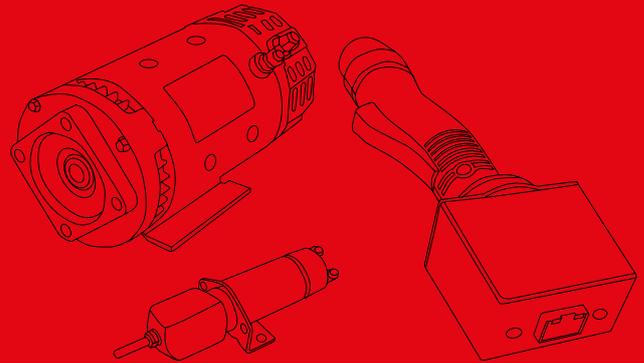
El objetivo principal de FASTN es garantizar la seguridad del operador. Al igual que los cinturones de seguridad en los automóviles, FASTN ayuda a los operadores a desarrollar un reflejo de anclaje, reduciendo significativamente el riesgo de caídas, que son la principal causa de accidentes al utilizar plataformas de brazo.

FASTN también registra todos los eventos durante el uso de la plataforma de trabajo aéreo (AWP), facilitando la evaluación de las prácticas de seguridad en los lugares de trabajo. Esta recopilación de datos permite a las empresas implementar campañas de prevención específicas y realizar análisis exhaustivos de riesgos.

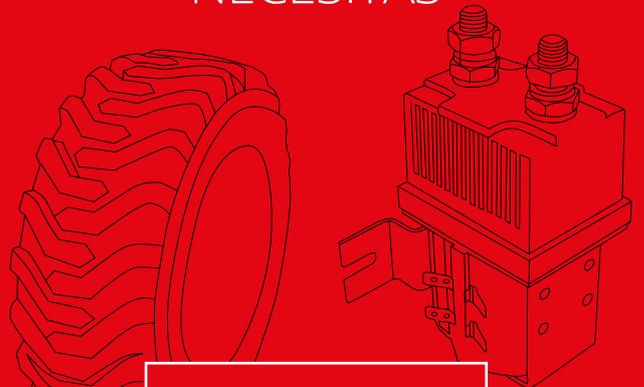
DESARROLLO INNOVADOR POR INTRAPRENEURS DE HAULOTTE

El sistema FASTN ha sido desarrollado por dos intrapreneurs dedicados de Haulotte, Catherine Perrier y Maxime Girard. Durante los últimos dos años, han trabajado incansablemente para crear un producto que cumpla con estrictos estándares de seguridad y normativas internacionales. Su compromiso a tiempo completo ha impulsado el diseño e industrialización de este producto único. En Haulotte, la innovación se fomenta a través de diversos canales, lo que permite flexibilidad y equipos dedicados para proyectos innovadores. Con el apoyo de los patrocinadores de COMEX, las decisiones se toman rápidamente, permitiendo a los intrapreneurs ser ágiles y receptivos en la gestión del proyecto.

 **ULMA**



LA CONFIANZA QUE BUSCAS PARA EL **RECAMBIO** QUE NECESITAS



 **ESE ERRE**

CONECTAR. CONOCER. CONSEGUIR.



SIEMPRE A TU LADO. SERVICIO 24/7.



LA MEJOR RESPUESTA. RÁPIDA Y FLEXIBLE.



UN EQUIPO EXPERTO PARA CONECTAR CONTIGO.



CALIDAD, POR ENCIMA DE TODO.

ULMA LIFTING SOLUTIONS

www.sr2002.com

IA Y TECNOLOGÍA EL FUTURO DE LA MAQUINARIA



ARBENTIA Machinery: Maximiza la rentabilidad en maquinaria con tecnología e inteligencia artificial

Desde Movicarga estamos felices de anunciar nuestra colaboración con ARBENTIA Machinery, expertos en inteligencia artificial (IA). A partir de este mes, os iremos trayendo artículos prácticos sobre cómo la IA puede ayudar a vuestras empresas a avanzar.



Cada minuto de inactividad de una máquina se traduce en enormes pérdidas económicas. Pero, ¿cómo evitarlo? La respuesta está en la capacidad de anticiparse: prever averías, gestionar la disponibilidad de los equipos con precisión y optimizar cada operación. Hoy, contamos con un gran aliado: la tecnología. Y si bien ya es una gran conocida para muchas empresas, aún queda un gran margen para el avance de la digitalización en el sector, especialmente tras la llegada de la inteligencia artificial.

Mucho se habla de ello, de las tecnologías exponenciales, pero pocas llegan a materializarse. ¿Cómo podemos aplicarlas? ¿qué tecnología necesita mi empresa para optimizarse? ¿cuál será el retorno de la inversión que puedo esperar? Para resolver todas estas preguntas, es importante contar con un partner tecnológico de confianza, que, a través de su expertise, pueda acompañar a las empresas en su camino hacia la digitalización de sus procesos.

ARBENTIA: ESPECIALIZACIÓN, EXPERIENCIA Y TECNOLOGÍA APLICADA

Con más de 20 años de experiencia, ARBENTIA es una consultora especializada en tecnología que ofrece soluciones innovadoras para digitalizar procesos de negocio. Especializados en tecnología Microsoft,



son el mejor partner de Dynamics 365 Business Central en España y han desarrollado una gran especialización en la digitalización de diversos sectores, entre ellos, el de maquinaria.

Con un equipo de más de 180 profesionales, distribuidos entre Madrid, Galicia, Islas Canarias, Cantabria, Navarra y País Vasco, trabaja en soluciones que permiten tener un control económico y operacional gracias al ERP de Microsoft, gestionar la atención al cliente, las ventas, el departamento comercial y el servicio postventa con Dynamics 365 Sales, el CRM de Microsoft y Dynamics 365 Customer Service, además de integrar la inteligencia artificial en todas estas soluciones con el asistente Copilot.

ARBENTIA también desarrolla aplicaciones propias, entre las que se encuentra ARBENTIA Machinery, un software modular de gestión basado en inteligencia artificial, centrada en la optimización económica y operativa, la reducción del riesgo financiero y la mejora de la conectividad y colaboración entre departamentos mediante la tecnología de Microsoft.

TECNOLOGÍA MODULAR PARA UNA GESTIÓN EFICIENTE

El sector de la maquinaria enfrenta desafíos constantes: cumplimiento normativo, reducción de emisiones, optimización del par-

Conectividad y colaboración

Potencia la colaboración entre los departamentos combinando las funcionalidades de los sistemas de Microsoft.

Adaptable y flexible

Incorpora las aplicaciones que necesitas según la evolución de tu negocio, para crecer a tu ritmo y optimizar costes de gestión.



que y mejora del servicio al cliente, entre muchos otros. Para mantenerse competitivas, las empresas necesitan un control preciso de la rentabilidad, una gestión eficiente del alquiler y disponibilidad de los equipos, así como operaciones de mantenimiento. Además, la conectividad y la movilidad son clave para agilizar la operativa, permitiendo el seguimiento en tiempo real de flotas y optimizando la planificación de tareas.

Disponibilidad de maquinaria, gestión de rutas y re-alquileres

Gestiona las rutas de los transportistas desde cualquier sitio y dispositivo

Conoce el stock de la maquinaria en tiempo real para conocer su disponibilidad y realquilar en caso de necesitarlo.

Para dar respuesta a estas necesidades, ARBENTIA Machinery ofrece una solución integral que facilita la digitalización de la gestión financiera, el mantenimiento predictivo y la optimización del servicio, incorporando automatización e inteligencia artificial

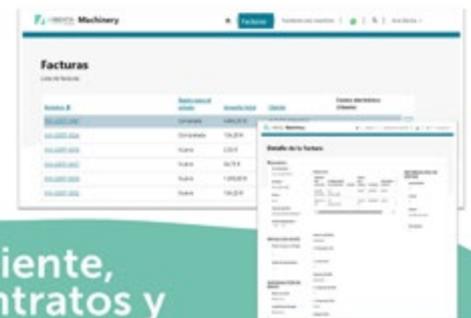
para mejorar la eficiencia operativa. La integración con sistemas de telemetría y la digitalización de documentación agilizan la gestión de incidencias y la atención al cliente, permitiendo a las empresas del sector operar con mayor control y capacidad de anticipación.

¿CÓMO LA TECNOLOGÍA CAMBIA EL DÍA A DÍA EN LAS EMPRESAS DEL SECTOR?

Con el trabajo diario, las empresas identifican necesidades que, gracias a la tecnología, se materializan en oportunidades. Muchas de ellas son comunes para todo el sector, y estas son algunas:

1. Menos papeleo, más productividad: Gracias a Copilot, el asistente de IA de Microsoft, el personal administrativo y comercial ahorra tiempo en gestiones repetitivas. Por ejemplo, en lugar de leer decenas de correos, el sistema extrae los puntos clave de las conversaciones con clientes. También redacta correos y documentos en cuestión de segundos, con opciones de validación inmediata. Si una empresa trabaja en distintos países, Copilot traduce automáticamente contratos y documentos sin esfuerzo.

Acceso por parte del cliente a la información y operaciones clave por el portal web: precios, facturas pendientes, máquinas alquiladas, gestión de solicitudes, recogidas ...



Portal de cliente, ofertas, contratos y documentación

2. Consultas financieras en un clic: Antes, generar informes financieros requería horas de trabajo en Excel. Ahora, con Copilot el sistema entiende preguntas en lenguaje natural y es capaz de generar listados inmediatos. Por ejemplo, ¿Cuál es la deuda por mes y por cliente?, o ¿Cuáles son las demandas de solicitudes no atendidas?



marketing@arbentia.com

900 266 731

www.arbentia.com

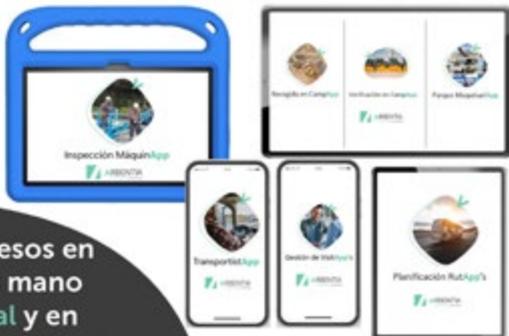


Soluciones de digitalización e IA adaptadas a tu empresa

Analítica empresarial, KPIs y ROI de cada maquinaria



3. Mantenimiento inteligente y planificación en campo: Los equipos modernos ya incluyen sensores que permiten detectar ubicaciones, rendimiento en tiempo real, sobrecalentamientos... que pueden conectarse con la solución de taller, Microsoft Dynamics 365 Field Service, y enviar alertas de reparación cuando detectan anomalías. Dynamics 365 Field Service propone a los técnicos capacitados para resolver la avería, en función de la disponibilidad y la distancia que lo separa del cliente.



Todos los procesos en la palma de tu mano en tiempo real y en cualquier dispositivo

4. Base de conocimiento técnico compartida: Si un técnico se enfrenta a un problema desconocido, el sistema sugiere soluciones basadas en experiencias previas. Ya no es necesario buscar en manuales o depender de compañeros más experimentados, sino que toda la información relevante aparece en pantalla en tiempo real. Una aplicación muy práctica e impactante de IA en el alquiler de maquinaria, es el uso de sistemas inteligentes de verificación visual en la entrega y recogida de equipos. El sis-

Productividad y movilidad

Potencia la accesibilidad a la información desde cualquier lugar y dispositivo, facilitando la toma de decisiones.

Inteligencia Artificial

Mejora la eficiencia operativa de tus procesos gracias a la automatización de tareas con la IA.



tema es capaz de verificar el estado de la máquina en el momento de la devolución, respecto a las condiciones iniciales, identificando posibles daños y generando la notificación para el cliente y el operario, quedando todo documentado para poder facturarlos si fuese el caso.

5. Menos llamadas, más soluciones: En la atención al cliente, los modernos asistentes de IA están transformando el soporte técnico al resolver problemas comunes de forma rápida y eficiente. A modo de ejemplo, cuando un cliente enfrenta dificultades con una máquina, el chatbot guía el proceso de diagnóstico mediante preguntas específicas, descartando ciertas causas y resolviendo incidencias sin necesidad de intervención humana. En casos más complejos, el chatbot transfiere la solicitud a un operario, lo que optimiza los recursos, a la vez que asegura una atención ininterrumpida.

¿CÓMO EMPIEZO?

La transformación no ocurre de la noche a la mañana: se construye paso a paso, integrando soluciones de manera progresiva y asegurando que cada inversión aporte valor real. Cada empresa avanza a su ritmo en la adopción de nuevas tecnologías. Algunas ya han integrado muchas de estas soluciones y hasta han creado sus propios departamentos de inteligencia artificial para explorar aún más sus posibilidades. Otras están dando sus primeros pasos, pero todas comparten el mismo objetivo: mejorar su operativa y mantenerse competitivas.

Lo interesante de esta evolución es que la inteligencia artificial y la digitalización no son exclusivas de las grandes compañías. Son herramientas accesibles que cualquier empresa puede implementar de manera progresiva. No es la IA en sí lo que representa un reto, sino su integración en los procesos diarios y la adaptación de la operativa para sacarle el máximo provecho. Lo esencial es contar con una visión clara desde la dirección y avanzar con pasos estratégicos con el apoyo de partners experimentados.

¿El próximo paso? Integrar tecnología con inteligencia, estrategia y acompañamiento experto.

Más información: <https://www.arbentia.com/>

Analítica empresarial, KPIs y ROI de cada maquinaria



Inteligencia Artificial

Automatización de tareas administrativas, seguimiento de contratos, programación de mantenimientos



Telescópicos Rotativos

Un nuevo concepto de movimiento.



CAPACIDAD

4 → 7



POTENCIA

75 → 170



ALTURA
ELEVACIÓN

16 → 35

Los telescópicos Rotativos son máquinas equipadas con torreta que permite trabajar a 360° y ofrece un radio de acción superior con respecto a un telescópico fijo. La rotación se puede realizar con una limitación de 400 o 600 grados o bien, con rotación infinita. Son máquinas diseñadas para la manipulación de cargas y para la elevación de personas; además ofrecen una elevada precisión operativa. Los ROTO se caracterizan por la cabina de alta habitabilidad y el uso de tecnologías que aumentan los estándares de seguridad y comodidad, ofreciendo un nivel de prestaciones y eficiencia inigualables.



merlo.com

MERLO
IBERICA

Dos semirremolques de la marca TII Scheuerle para la UME entregados por Grupo HEI

El Grupo HEI, distribuidor oficial de los equipos de transporte TII SCHEUERLE, ha realizado la entrega de dos semirremolques modelo U9FL03 a la Unidad Militar de Emergencias (UME). Esta operación refuerza la relación de confianza entre ambas entidades, destacando la importancia de contar con tecnología de vanguardia para el transporte de cargas especiales.

Javier Molinero, director de Grupo HEI, expresó su agradecimiento a la UME por confiar en sus soluciones: “Estamos muy agradecidos a la UME por depositar su confianza en nosotros. Es un honor colaborar con una institución tan importante y contribuir a su labor con equipos de alta calidad.”

Características principales de los semirremolques TII SCHEUERLE U9FL03:

- **Número de ejes:** 3
- **Tipo de ejes:** Pendulares
- **Capacidad útil de carga:** 48 toneladas
- **Ruedas:** 245/70 R17.5
- **Ancho:** 2,55 metros (ampliable hasta 3 metros mediante suplemento de ancho de plataforma)
- **Carga por eje:** 12 toneladas
- **Distancia entre ejes:** 1360 mm
- **Máximo ángulo de dirección:** 55°
- **Longitud de la plataforma:** 7610 mm + 5000 mm
- **Radio de giro del cuello de cisne:** Uno con 2250 mm y otro con 2800 mm

Estos semirremolques forman parte de la reconocida serie EuroCompact de TII SCHEUERLE, diseñada para el transporte de cargas pesadas.

Entre sus ventajas se incluyen:

- **Flexibilidad:** Compatibles con diversas configuraciones de ejes y módulos adicionales.
- **Reducción de costos operativos:** Menor desgaste y consumo de combustible.
- **Cumplimiento normativo:** Homologación fácil bajo la certificación WVTA.
- **Seguridad mejorada:** Control remoto, suspensión hidráulica y ajustes de altura precisos.



- **Facilidad de uso:** Controles intuitivos y mantenimiento simplificado.

Con esta entrega, Grupo HEI reafirma su compromiso con la excelencia y la satisfacción de las necesidades de sus clientes, ofreciendo equipos de alto rendimiento y fiabilidad para misiones exigentes como las que realiza la UME.





Hacer fácil, lo difícil

Descubre la serie EuroCompact de **TII SCHEUERLE**

- Configuraciones desde 0+2 a 4+6
- Ejes pendulares
- Carga útil de 36t a 128t
- Anchos desde 2,55m - 2,85m
- Altura quinta rueda de 1050mm - 1450mm
- Neumáticos 245/70-R17.5 - 285/70-R19.5



Distribuidor Oficial de **SANY** & **TII SCHEUERLE**



www.grupohei.com



Hoeflon C30E

Minigrúa Hoeflon C30E, un equipo compacto que llega a 22 m

GEOGRÚAS, distribuidor para España de las minigrúas HOEFLON, presenta al mercado español la minigrúa C30 e de la marca holandesa, que representa una solución innovadora en el manejo de cargas para entornos industriales y comerciales, combinando tecnología avanzada y un diseño compacto que optimiza el uso del espacio.

La C30e, totalmente eléctrica, es una auténtica todofuerza. Esta minigrúa de 9 toneladas saca el máximo partido de su capacidad y muestra su fuerza en el sector industrial. La grúa se opera íntegramente mediante un mando a distancia, por lo que el maquinista se puede concentrar en la labor de izado.

Con un sistema eléctrico de última generación, este modelo se ha diseñado para operar en áreas con limitaciones de espacio, sin sacrificar la potencia y precisión necesarias para levantar cargas pesadas. Su ingeniería de vanguardia se traduce en una herramienta versátil que responde eficazmente a las exigencias actuales del sector logístico e industrial.

Entre sus características técnicas más destacadas se encuentra una capacidad de carga de hasta 9.000 kg, lo que la posiciona para enfrentar tareas exigentes de elevación. Además, la C30e ofrece una altura de izado incluyendo jib de 22 m, permitiendo mo-



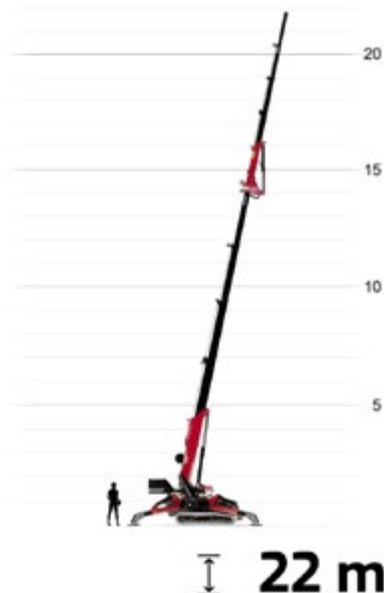
CON UN SISTEMA ELÉCTRICO DE ÚLTIMA GENERACIÓN, ESTE MODELO SE HA DISEÑADO PARA OPERAR EN ÁREAS CON LIMITACIONES DE ESPACIO, SIN SACRIFICAR LA POTENCIA Y PRECISIÓN NECESARIAS PARA LEVANTAR CARGAS PESADAS



ver cargas a distancias considerables dentro de instalaciones industriales o almacenes con espacios reducidos. Su peso, incluyendo las opciones, es de 8,700 kg, lo que garanti-

za una estabilidad óptima durante las maniobras, mientras que su velocidad de desplazamiento de hasta 5 km/h en interiores asegura operaciones controladas y seguras.

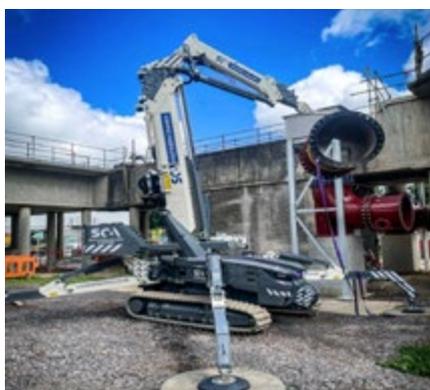
LA C30E OFRECE UNA ALTURA DE IZADO INCLUYENDO JIB DE 22 M, PERMITIENDO MOVER CARGAS A DISTANCIAS CONSIDERABLES DENTRO DE INSTALACIONES INDUSTRIALES O ALMACENES CON ESPACIOS REDUCIDOS



UNA MÁQUINA SOSTENIBLE

Esta minigrúa resulta especialmente apta para industrias tan diversas como la automotriz, manufacturera, logística y de almacenaje. En entornos donde cada centímetro cuenta, el alcance y la capacidad de carga facilitan la manipulación y el posicionamiento de componentes o mercancías, optimizando la cadena de producción y distribución. Asimismo, su motor eléctrico no solo reduce las emisiones contaminantes, sino que también disminuye el ruido ambiental, aspecto fundamental en plantas que operan bajo estrictas normativas de seguridad y medio ambiente.

La inversión en equipos como la C30e de HOEFLON es una estrategia rentable para cualquier empresa. Gracias a su alta eficiencia operativa, la grúa contribuye a la reducción de tiempos en la manipulación de cargas y, por ende, a la optimización de procesos logísticos. Además, la durabilidad de sus componentes, sumada a un alto valor residual, se traduce en menores costos de mantenimiento y una amortización acelerada de la inversión. Estos factores, junto con la robustez y precisión de sus especificaciones técnicas, hacen de la mini grúa C30e una opción estratégica para modernizar y hacer más competitiva la operación industrial.



PLUMA PRINCIPAL CON ÁNGULO TRASERO HASTA 5°

La pluma principal de la C30e puede elevar con una inclinación de hasta -5°, por lo que se genera más espacio para izar cargas en lugares pequeños y compactos. Esto aumenta la versatilidad de la grúa y además permite trabajar de forma efectiva en lugares angostos.

La minigrúa C30e de HOEFLON es una herramienta integral que combina rendimiento, seguridad y eficiencia en un formato compacto. Se adapta de manera versátil a múltiples sectores industriales y comerciales. Su diseño orientado a la optimización de espacios y procesos, sumado a su alta rentabilidad y valor residual, la convierten en una inversión inteligente para empresas que buscan modernizar sus operaciones logísticas y elevar sus estándares de productividad y seguridad.

SUPERE LOS OBSTÁCULOS Y DIFERENCIAS DE ALTURA: PATAS DE INCLINACIÓN

La C30e está equipada con patas de inclinación que normalmente están bajas en el suelo, de modo que se pueden desplegar sin obstáculos. Al fijar la grúa por encima de un obstáculo, la pata de inclinación se podrá sacar fácilmente. Estas patas también son muy útiles en terrenos irregulares en los que se puede salvar una diferencia de altura de nada menos que 1,6 metros.



EXTRA COMPACTA: CABESTRANTE VOLTEABLE

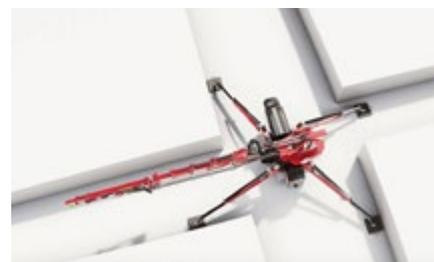
Plegada, la C30e es extra compacta gracias al cabestrante volteable. Gracias a ello, la grúa se puede transportar fácilmente con un camión. La pluma corta y compacta también contribuye a ello.

POSICIONAMIENTO FLEXIBLE: PATAS ESTABILIZADORAS DESPLEGABLES Y AJUSTABLES HIDRÁULICAMENTE

Las patas de la C30e se pueden desplegar hidráulicamente, por lo que se puede utilizar la máxima capacidad de izado en cualquier situación. Además, las patas estabilizadoras se pueden ajustar hidráulicamente, de modo que siempre las podrá fijar en la posición óptima y la grúa estará perfectamente instalada en cualquier lugar de trabajo.

OTRAS CARACTERÍSTICAS:

- Presión sobre el suelo:** 0.79 kg/cm²
- Capacidad en radio de acción máx.:** 380 kg
- Ángulo pluma de carga:** 85 grados
- Radio de acción de pluma:** 20 m y sin opciones 12 m
- Ángulo de inclinación:** 20 grados
- Altura de izado, incl. jib:** 22 m
- Capacidad del cabestrante:** 6400 kg
- Longitud del jib:** 7.5 m
- Radio de acción máx., incl. jib:** 20 m
- Posibilidades de carga:** 400 V, 230V/380V
- Peso total, excl. opciones:** 5600 kg
- Peso total, incl. opciones:** 8700 kg
- Ámbito de oscilación:** Infinito



Robustrack presenta sus Orugas de goma Non-Marking (Anti-huella)

En Robustrack fabrican cadenas de caucho blancas o anti-huella para aplicaciones especiales. Están destinadas para trabajos en interiores, donde el suelo es muy delicado y las orugas de goma negras no se pueden usar ya que lo marcarían de caucho negro.

Estas unidades son su versión BullTrack® Heavy-Duty con 30 meses de garantía por escrito.

Las cadenas de goma BullTrack® Heavy Duty son de alto rendimiento y altas prestaciones a un precio razonable. Fabricadas siguiendo los más altos estándares internacionales, con más de un 70% de caucho natural virgen (no reciclado).

Cadenas de caucho con cable continuo de acero trenzado anticorrosión (ahora de mayor diámetro) y eslabones de acero forjado de primera calidad.

Estas son para Almacrawler BIB-1090, JIB-BI-1670 y JIBBI-1690.

Además de fabricar cadenas de goma BullTrack® y ser distribuidores de Bridgestone®, tanto para orugas de caucho como tejas de goma Geogrip®, también fabrican Tejas de Goma (Chain-On) y almohadillas de caucho (Bolt-On) de su marca propia BullTrack®, utilizando los mismos materiales de alta gama y procesos de fabricación que con las prestigiosas cadenas de caucho BullTrack®.

Almohadillas Atornillables de Caucho (Bolt-On):

Se instalan directamente sobre la teja metálica de 3 garras, siempre y cuando esté en buenas condiciones y tenga los taladros perforados en sus extremos. Es una solución duradera y económica.

Tejas engomadas (Chain-On):

Se instalan reemplazando las tejas metálicas de 3 garras y atornillándolas directamente a la malla de la cadena. Su estructura interna es similar a la teja metálica.



Convención ANAPAT en Valladolid: la importancia de asociarse a ANAPAT y trabajar en conjunto por el sector

La Junta Directiva de ANAPAT, en su reciente reunión de enero, ha aprobado el programa provisional de la próxima Convención, en su 31ª edición, que se celebrará los días 11 y 12 de junio en Valladolid.

Este evento no solo representa un punto de encuentro clave para los profesionales del sector del alquiler de plataformas elevadoras (PEMP), sino que también es una demostración del compromiso de ANAPAT con el fortalecimiento y profesionalización de la industria. La asociación trabaja constantemente en la defensa de los intereses del sector, promoviendo buenas prácticas, actualizando normativas y fomentando la colaboración entre empresas.

Uno de los pilares fundamentales de ANAPAT es la unidad entre los asociados. La colaboración dentro de la organización permite afrontar los desafíos del sector con una visión conjunta y una fuerza representativa mayor ante las instituciones. La participación en la Convención es una oportunidad única para conocer de primera mano los avances, innovaciones y tendencias que impactan en el alquiler de plataformas, así como para compartir experiencias y soluciones con otros actores clave del sector.

En la reunión de la Junta se han aprobado también las condiciones de patrocinio, ya compartidas con los asociados colaboradores, que actualmente superan los 55 miembros. En las últimas ediciones de las convenciones de ANAPAT, se ha contado con la participación de cerca de 250 profesionales y el apoyo de aproximadamente 40 patrocinadores. Esto refleja la confianza y el respaldo que recibe la asociación por parte del sector, reafirmando la importancia de la asociación como motor de crecimiento y desarrollo.

La nueva Junta Directiva, manteniendo el formato de un día y medio de Convención, ha apostado por algunas innovaciones que enriquecerán el contenido del evento. Se organizarán diversas mesas de debate y presentaciones centradas en temas de gran relevancia, como la importancia de los seguros, las últimas modificaciones en materia laboral y aspectos técnicos vinculados a la seguridad de las máquinas. Todo ello con el objetivo de proporcionar información clave y estrategias que

ayuden a las empresas del sector a mejorar su competitividad y seguridad.

Desde ANAPAT, animamos a todos los profesionales del sector a asociarse y participar activamente en estas iniciativas. La colaboración y el trabajo conjunto son la clave para un futuro sostenible y próspero en el alquiler de plataformas elevadoras. La 31ª Convención es una oportunidad perfecta para fortalecer alianzas, compartir conocimiento y seguir construyendo un sector más fuerte y unido.





ALQUILER de MAQUINARIA

www.kyorent.es



EL PARQUE DE
MAQUINARIA **MÁS**
NUEVO DE EUROPA



 **91 354 71 71**

Parque Empresarial San Fernando
C/ Sierra de Guadarrama, 2 bis
28830 San Fernando de Henares
(Madrid)

administracionmadrid@kyorent.es

Multitel Pagliero consolida su presencia en India y el lejano oriente

Todo comenzó en abril de 2023 con Singapur, cuando se entregó la primera plataforma sobre orugas SMX 250 a Wong Fong Engineering Works, una empresa especializada en soluciones y sistemas de ingeniería para el transporte terrestre en la ciudad-estado, Malasia, Myanmar y Tailandia desde 1964. A este pedido inicial le siguió poco después otro, de dos unidades SMX 250 adicionales. Fue el primer paso en el mercado de Extremo Oriente, marcado por reuniones in situ y varios días dedicados a la formación técnica. La relación entre Multitel Pagliero y Wong Fong Engineering Works se estrechó aún más en el último trimestre de 2024 con el pedido de dos plataformas telescópicas 145 ALU y dos modelos especiales MS 100 diseñados para trabajos en túneles, iluminación de carreteras y mantenimiento de aeropuertos y aeronaves. A ello se sumó otro viaje a Singapur para la formación y puesta a punto del nuevo equipo MT 204. Tras abrir la puerta a Oriente, Multitel dirigió su atención a Vietnam, recibiendo un pedido de tres plataformas telescópicas MT 182 en kit de Kinh Bo Company LTD, con sede en Ciudad Ho Chi Minh. En diciembre, el Director General y propietario Vo Thanh Tu, junto con el representante de ventas Binh Hòa, visitaron Manta para recorrer las instalaciones de producción y participar en una formación técnica. Desde el principio, este desarrollo comercial ha sido impulsado principalmente por el Director de Distribución, Mirko Rebuzzi.

Mientras tanto, a más de 5.000 kilómetros de distancia, Multitel Pagliero ha consolidado su presencia en el mercado indio. La empre-



De izquierda a derecha: Binh Hòa (Director de ventas de la empresa Kinh Bo), Mirko Rebuzzi (Director de distribución de Multitel Pagliero), Vo Thanh Tu (Director general y propietario de la empresa Kinh Bo), Alberto Baldi (Jefe del departamento de homologación y seguridad/medio ambiente de Multitel Pagliero)

sa entró en este mercado en 2023 a través de una asociación con Anirban Ghosh, propietario de Nexa Global Infra Solutions, con sede en Bombay, sirviendo de puente hacia Sri Lanka, Nepal, Bangladesh y Bután. Inicialmente modesta, esta relación creció significativamente en 2024 con una gira comercial por el subcontinente y el envío del primer

pedido: cuatro kits de plataformas articuladas MX 250, acompañados de sesiones de formación in situ. La importancia de la India para Multitel Pagliero se acentuó aún más con el debut de la empresa en Bauma Conexpo India, donde el Director de Marketing Global y Ventas Internacionales, Roberto Marangoni, profundizó en el mercado local y exploró sus enormes oportunidades potenciales.

Roberto Marangoni nos explica: «La expansión en los mercados internacionales», subraya Marangoni, es una de nuestras prioridades estratégicas para los próximos años. Entrar en nuevos países es crucial para consolidar nuestra presencia global, diversificar nuestra base de clientes y aprovechar nuevas oportunidades de crecimiento. Esta estrategia nos permite acceder a mercados con un fuerte potencial de desarrollo y, al mismo tiempo, enriquecer nuestra oferta con soluciones a medida para satisfacer las necesidades específicas de los clientes locales»

«Nuestra estrategia se basa en una sólida red de socios locales y una atención constante a la calidad y la innovación, garantizando que cada mercado reciba una oferta de servicios y productos adaptada a sus necesidades específicas. Con el apoyo de un equipo altamente cualificado y una visión clara, estamos decididos a escribir un nuevo capítulo de éxito en nuestra andadura internacional», concluye Marangoni.



De izquierda a derecha: Andrea Minetti (Product manager Multitel Pagliero), Roberto Marangoni (Global marketing and international sales director Multitel Pagliero)



EUROYEN
F O R K L I F T



**Carretillas diésel 4x4 y 4x2
Capacidad 2.500 Kg.
Motor DOOSAN fase V**

CARRETILLA

FD25TT4 - FD25TT2

Jorge Palacios: La importancia de la formación en maquinaria

Macarena García, Directora de Movicarga, charla con Jorge Palacios sobre la importancia de la formación en el sector de la maquinaria y cómo ha ido evolucionando.

Mov.- ¿Qué hace un tipo como tú en un sector como este? ¿Desde cuándo te dedicas a la formación de maquinaria y a gestionar equipos de trabajo?

Jorge Palacios.- A la formación, en concreto, desde el año 2007, pero desde 1997 manejando equipos de trabajo en mis comienzos en el sector logístico. Gestionando equipos de trabajo desde 1999.

Mov.- ¿Qué te motivó a dedicarte a la formación?

¿Sinceramente? Una única persona y su proyecto, tuve una entrevista de trabajo dentro de mí propia empresa en el 2007, me recomendaron para un puesto de formador de equipos de trabajo y conocí, lo que para mí ha sido y sigue siendo, una de las personas más importantes y más influyentes en mi vida laboral y personal de los últimos 18 años, que apostó por mí y yo por él y su proyecto, lo que me ha llevado a estar donde estoy ahora mismo. Nunca le estaré suficientemente agradecido por darme la oportunidad y enseñarme tanto.

Mov.- ¿Cuál fue el mayor desafío al que te enfrentaste en tus primeros años en el sector de la formación y cómo formador?

La timidez y el miedo escénico, en serio, no te rías, pero creo que puedo ser la persona más tímida que hayas conocido en tu vida.

Mov.- Aparte de la formación de equipos de trabajo y tu experiencia en ello, ¿te especializas en alguna cosa más en particular?

Realmente me especializo más en las personas que en las máquinas, aunque siempre me gustó impartir formaciones, las personas es lo que más me importa en mi vida, tanto a nivel personal como profesional, me encanta gestionar grupos de trabajo, colaboradores y tratar con clientes.

Mov.- Hablando de las personas como “especialidad”, ¿a qué te refieres?

Todo se basa en las personas, tener un equipo en el que crees y que crean en ti como Responsable de Formación es la clave, que los clientes y futuros operadores tengan confianza en ti y no solo donde trabajas, que vean que les entendemos, conocemos sus preocupaciones y necesidades y les ayudamos a solventar sus dudas en todo momento, todo se resume en generar una confianza real en las personas que te rodean.

Mov.- ¿Por qué crees que la formación en maquinaria es fundamental en el sector?

¿Por qué educamos y enseñamos a nuestros hijos en unos valores, principios, conocimientos, etc, etc? Para que se enfrenten



en el futuro a la vida real de la mejor manera posible y puedan afrontar las dificultades que se encontrarán en este camino que es la vida, de igual modo, en la formación de maquinaria, para educar, enseñar y orientar en seguridad, prevención y buen uso de los equipos de trabajo sobre lo que se pueden llegar a encontrar los operadores de equipos de trabajo en su día a día.

Mov.- ¿Cómo afecta una buena formación a la seguridad y eficiencia en el trabajo?

Si somos capaces de transmitir al futuro operador los conocimientos sobre la legislación, los pasos a seguir para un buen uso del equipo de trabajo, las características y funciones que puede hacer la máquina contigo y saber seleccionar los equipos de protección individual correctos para cada máquina, consigues que el operador y la máquina sean uno.

Saber como va a reaccionar el equipo ante una orden tuya es básico, para ello, no solo la formación sino también la familiarización con los equipos de trabajo y los futuros equipos de trabajo (no solo los que utilices en la formación) es primordial para que un trabajador sea eficiente y trabaje de manera segura con una máquina. Para ello, la llave para el éxito la tiene el formador que imparte la formación y la predisposición del futuro operador para aprender.

Mov.- ¿Consideras que hay suficiente concienciación en las empresas sobre la necesidad de capacitar a los operarios?

Sí, por supuesto que la hay, con diferentes puntos de vista al respecto, pero sí, también pasa lo mismo con los operadores,

Mov.- ¿Cómo ha evolucionado la formación en maquinaria desde que comenzó hasta hoy?

Uy, mucho, pero no tanto como nos gustaría a los que nos dedicamos a esto, creo que, todos tendríamos que remar en la misma dirección, da igual la empresa, el sector donde se utilicen los equipos de trabajo y el trabajo que se realice con ellos, todos deberíamos buscar el mismo objetivo, formación suficiente, adecuada y de calidad, por desgracia, el papel lo soporta todo.

Mov.- ¿Hay intrusismo en tu sector?

Hay demasiado intrusismo. Creo que las empresas que hacemos bien las cosas deberíamos unirnos para luchar contra esta lacra del sector, no solo decirlo en “petit comité” entre nosotros, si no buscarlo, denunciarlo y erradicarlo.

Mov.- ¿La digitalización y la automatización están cambiando la forma en que se imparten las formaciones de maquinaria?

La pregunta sería para mí algo distinta, “¿está la digitalización y la automatización a la altura para que se puedan impartir las formaciones de maquinaria?” y mi respuesta es que sí, siempre que se haya desarrollado pensando en el futuro operador de maquinaria y todas las necesidades que puede llegar a tener. Te puedo asegurar que hay empresas en el sector y asociaciones como IPAF, que disponen de esas herramientas y que están a la altura para impartir formación de calidad, recuerda que la parte práctica de los cursos de maquinaria siempre tiene que ser presencial con equipos de trabajo reales.

Mov.- ¿Cómo crees que evolucionará la formación en maquinaria en los próximos años? ¿Todos con gafas de realidad virtual?

Ojalá se siga avanzando en sistemas y equipos que ayuden, como apoyo, a las formaciones de equipo de trabajo. Personalmente soy instructor de un fabricante de simuladores de realidad virtual de Plataformas Elevadoras, y es increíble el desarrollo que ha tenido y lo avanzada que está la simulación ahora mismo, como apoyo o para tener más “horas de vuelo”, es una herramienta perfecta, pero no suficiente.

Mov.- ¿Crees que existen suficientes centros y cursos de formación en España, o aún hay una falta de oferta en este campo?

Me remito a la pregunta que me has hecho antes, sobra intrusismo, para mí siempre serán bien recibidos centros de formación que busquen la excelencia. La competencia de calidad en este sector es la mejor noticia que puede haber para los futuros operadores de maquinaria en España, ya que todos competiríamos para ofrecer la mejor formación para los trabajadores de las empresas y ser los elegidos ellos para formar a sus trabajadores.

Maca.- ¿Qué logro dentro de tu trayectoria profesional es el que más te hace sentir orgulloso?

Pues tendría dos, y como he dicho al principio de esta charla, se reduce a las personas. Por ejemplo, que un cliente me llame y me diga que ha estado preguntando por mí y buscándome por redes sociales para que formemos a sus trabajadores es un orgullo increíble. El segundo sería que antiguos compañeros y colaboradores de empresas anteriores en las que he estado trabajando me escriban o me llamen... lo dicho, las relaciones profesionales y personales.

Mov.- ¿Qué consejo daría a alguien que está pensando en formarse como operario o formador de maquinaria?

Que no se conforme nunca con lo que saben hacer o hayan aprendi-

do, que siempre busque una mejora continua como operador, que investigue, que pregunte, que se siga formando... Personalmente, en cada curso que he dado desde mis inicios hasta ahora, todos los asistentes tuvieron (y siguen teniendo) mi contacto directo ante cualquier consulta, duda, etc., ya sea a nivel legislativo o técnico, que nunca trabajen con dudas o, en el caso de los formadores, den una formación que pueda ponerles en peligro o, por equivocación, pongan en peligro a futuros operadores.



OIL & STEEL

Elevando empresas al siguiente nivel



Snake 24

Zani Lift presenta la Snake 2413 Plus de Oil&Steel

Zani Lift, distribuidor exclusivo de Oil&Steel en España y Portugal, se enorgullece en presentar la plataforma sobre camión Snake 2413 PLUS, una solución avanzada para trabajos en altura que destaca por su versatilidad y facilidad de uso.

La Snake 2413 ofrece una altura máxima de trabajo de 23,5 metros y un alcance horizontal de hasta 12,6 metros, permitiendo a los operadores acceder a áreas de difícil alcance con precisión y seguridad. Con una capa-



LA SNAKE 2413 OFRECE UNA ALTURA MÁXIMA DE TRABAJO DE 23,5 METROS Y UN ALCANCE HORIZONTAL DE HASTA 12,6 METROS, PERMITIENDO A LOS OPERADORES ACCEDER A ÁREAS DE DIFÍCIL ALCANCE CON PRECISIÓN Y SEGURIDAD

cidad de carga de 250 kg, es ideal para una amplia gama de aplicaciones, desde mantenimiento urbano hasta trabajos en instalaciones industriales.

Una de las características destacadas de esta plataforma es su sistema de estabilización en "H" extensible hidráulicamente, que

proporciona una mayor estabilidad durante las operaciones, incluso en terrenos irregulares. Además, la rotación de la columna de 400° y la rotación del cesto de $\pm 90^\circ$ permiten una flexibilidad óptima en el posicionamiento, facilitando el acceso a diferentes puntos de trabajo sin necesidad de repositionar el vehículo.

Nicola Zago, Director de Zani Lift, afirma: “La Snake 2413 PLUS es una plataforma que combina rendimiento y facilidad de uso, diseñada para satisfacer las necesidades de los profesionales que requieren soluciones eficientes y seguras en trabajos en altura”.

La plataforma está equipada con controles electrohidráulicos y estabilización automática que permiten maniobras precisas y suaves, mejorando la experiencia del operador y aumentando la productividad en el sitio de trabajo. Su diseño compacto facilita el transporte y la movilidad en entornos urbanos, donde el espacio puede ser limitado.

Con la incorporación de la Snake 2413 PLUS a su catálogo, Zani Lift refuerza su compromiso de ofrecer soluciones de elevación de alta calidad y tecnología avanzada, respaldadas por un servicio postventa dedicado a garantizar la satisfacción de sus clientes en España y Portugal.

UNA DE LAS CARACTERÍSTICAS DESTACADAS DE ESTA PLATAFORMA ES SU SISTEMA DE ESTABILIZACIÓN EN “H” EXTENSIBLE HIDRÁULICAMENTE, QUE PROPORCIONA UNA MAYOR ESTABILIDAD DURANTE LAS OPERACIONES, INCLUSO EN TERRENOS IRREGULARES



Hubtex en LogiMAT 2025: mantenimiento remoto de siguiente nivel para la flota

Nueva solución de conectividad para la autogestión de vehículos industriales.

¿Acceso remoto a datos en directo de la flota de carretillas elevadoras? Lo que hasta ahora solo era posible para el mantenimiento remoto de carretillas elevadoras HUBTEX, HUBTEX se lo ofrece ahora a sus clientes como solución integral de gestión de flotas: las nuevas soluciones de conectividad proporcionan una visión general central de los datos de los vehículos y de la flota y permiten controlar accesos y registrar daños por mal uso siempre que sea necesario. Estas funciones están disponibles de forma opcional para todos los modelos de HUBTEX. Como novedad, HUBTEX presenta en la LogiMAT 2025 (pabellón 10, stand 10C31) la asistencia sensora de entrada en pasillos para carretillas elevadoras multidireccionales guiadas sobre raíles que ayuda al conductor a entrar de un modo seguro en pasillos estrechos y evita accidentes.

Para muchos clientes de HUBTEX, el acceso remoto a sus carretillas elevadoras forma parte desde hace años del volumen de servicios habitual. Una de las principales ventajas que brinda esta función es el diagnóstico veloz de fallos mediante la visión de todos los mensajes de error y parámetros del vehículo, lo que permite una subsanación rápida y eficaz de los fallos por parte del servicio técnico de HUBTEX. Ahora, esta opción de conectividad fundamental se amplía por medio de un paquete integral de nuevas soluciones de conectividad. En el centro de todo ello se encuentra el portal de gestión de flotas. Los clientes pueden consultar aquí online todos los datos relevantes de los vehículos y de la flota y sacar valiosas conclusiones en lo rela-



El sistema de asistencia con sensores de HUBTEX reduce daños en estanterías y mercancías, ayudándote a minimizar costes de reparación

tivo al uso, la eficiencia energética y la productividad de sus carretillas elevadoras y de la flota completa. Además es posible integrar funciones opcionales, como la supervisión del estado de carga de la batería, la documentación del control diario de acceso y una asignación precisa de vehículos, bien mediante códigos PIN individuales o bien mediante el acceso con transpondedor. También es posible registrar y documentar los daños provocados por un mal uso. El acceso se lleva a cabo de un modo flexible a través de una aplicación o un navegador. «La ventaja fundamental de nuestro sistema consiste en que, con el acceso remoto, permitimos una integración

profunda en nuestra electrónica del vehículo y, al mismo tiempo, una gestión moderna de la flota en una misma plataforma», explica Michael Röbig, director de Gestión de productos de HUBTEX. La solución de conectividad presentada por vez primera en la LogiMAT puede incorporarse opcionalmente a todos los vehículos HUBTEX nuevos y equiparse con posterioridad en numerosos modelos.

NOVEDAD REVOLUCIONARIA EN PASILLOS ESTRECHOS PARA CARGAS LARGAS

Asimismo, en la LogiMAT 2025 la emblemática serie Phoenix ocupa un lugar destacado: esta serie de vehículos, disponible en diferentes capacidades de carga hasta 35 toneladas, se configura generalmente para el uso en pasillos estrechos en el almacenamiento de cargas largas. Y es precisamente para este ámbito de uso para el que HUBTEX ha desarrollado la nueva asistencia de entrada en pasillos, un sistema de ayuda que permite al conductor entrar con la carretilla elevadora multidireccional de carga lateral en pasillos estrechos de un modo semiautomático. La entrada en el lado opuesto al de la cabina, con una carga que sobresale, en pasillos solo 200 mm más anchos que la carretilla elevadora constituye un foco habitual de accidentes. El nuevo sistema patentado reduce el riesgo de daños en estanterías, vehículos y cargas, lo que contribuye notablemente a disminuir los costes de reparación. HUBTEX estará del 11 al 13 de marzo en la LogiMAT 2025 de Stuttgart, en el pabellón 10, stand 10C31. Encontrará más información en www.hubtex.es



“La serie Phoenix de HUBTEX maneja hasta 35 toneladas con agilidad y seguridad, incluso en los pasillos más estrechos.”

Finanzauto nuevo distribuidor en exclusiva en España de los manipuladores telescópicos de Magni

Finanzauto, líder en la distribución de maquinaria industrial en España, refuerza su posición en el mercado al firmar un acuerdo estratégico con Magni Telescopic Handlers SRL, reconocida empresa italiana especializada en manipuladoras telescópicas de alta gama.

En el marco de su estrategia de expansión y diversificación, Finanzauto, como parte del Grupo TESSA, se convierte en el distribuidor oficial de Magni en España. Este acuerdo marca un nuevo hito para la compañía, al ampliar su portafolio con una línea de productos clave que abarca soluciones innovadoras para sectores como la construcción, la agricultura y la logística.

Magni se ha consolidado como un referente mundial en el diseño y fabricación de manipuladoras telescópicas gracias a su enfoque en la innovación, la versatilidad y la fiabilidad. Su gama de productos incluye manipuladoras telescópicas fijas, giratorias, de servicio pesado y agrícolas, ofreciendo capacidades y prestaciones que cubren las demandas más exigentes de los clientes. Las manipuladoras telescópicas agrícolas



estarán disponibles en el mercado español a partir de septiembre de 2025, ampliando aún más las opciones para los profesionales del sector.

UN PASO ESTRATÉGICO HACIA EL LIDERAZGO DEL MERCADO ESPAÑOL

Esta alianza refuerza el compromiso de Finanzauto con la excelencia y la innovación, al incorporar una categoría de productos que complementa perfectamente su oferta actual. Con esta colaboración, Finanzauto no solo responde a la creciente demanda

de soluciones integrales en el mercado español, sino que también fortalece su posicionamiento en segmentos con alto potencial de crecimiento.

“Para Finanzauto, la incorporación de Magni a nuestro catálogo supone una evolución natural en nuestra estrategia de diversificación y liderazgo en el sector. Este acuerdo nos permite ofrecer a nuestros clientes una solución integral, innovadora y de alto rendimiento”, ha dicho Corrado Bordonali, director del área de Máquinas en Finanzauto.

La incorporación de las manipuladoras telescópicas Magni al catálogo de Finanzauto permitirá ofrecer una solución aún más completa y competitiva, consolidando su posición como referente en el sector de la maquinaria industrial en España.

HOEFLON®

**La grúa más precisa.
Apropiada para cualquier trabajo.**

Cada máquina Hoeflon es un símbolo de innovación y fiabilidad, lista para elevar sus proyectos a nuevas cotas.

 Búsqueda de productos.

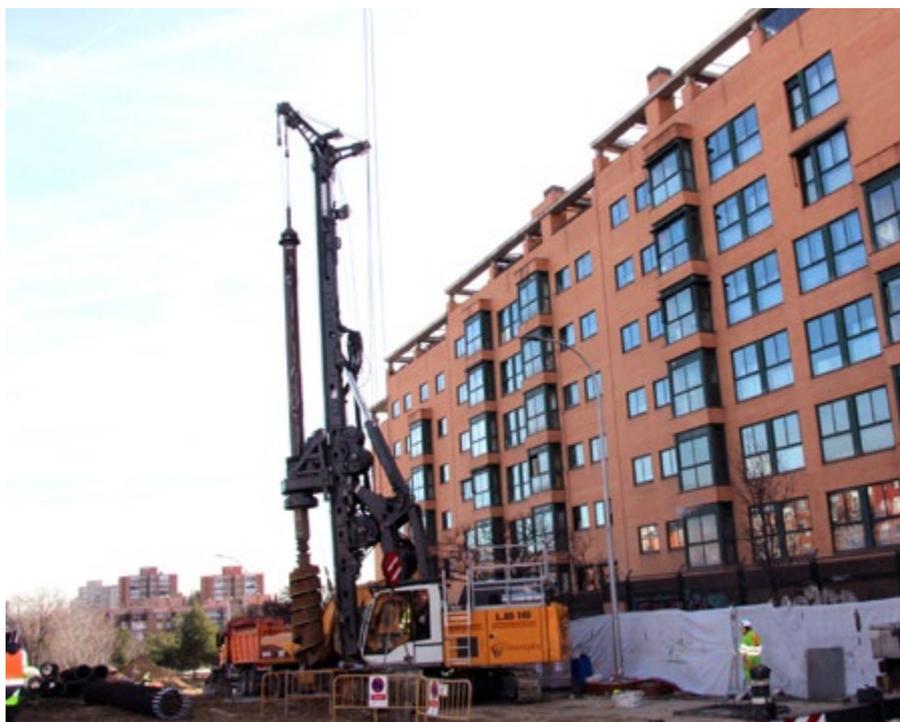
hoeflon.com | Geogruas
sales@hoeflon.com | tecnicos@geogruas.com
+31 342 400 288 | 607 960 088

Hoeflon. Good job.

La pilotadora de rotación Liebherr LB 16 de Cimentalia trabaja en el proyecto de soterramiento de la A5

Los vecinos madrileños disfrutarán de una reducción del tráfico en superficie y la creación de nuevos espacios públicos, gracias al soterramiento de parte de la autopista A5, a su paso por la capital, una de las principales arterias de entrada y salida de Madrid. La pilotadora de rotación Liebherr Group LB16 de Cimentalia va a ejecutar 3.500 pilotes aproximadamente, a 17 metros de profundidad y con 850 milímetros de diámetro.

La Liebherr Group LB16 de Cimentalia será la encargada de realizar las cimentaciones especiales para la construcción del túnel subterráneo que atravesará el Paseo de Extremadura. En la superficie de dicha estructura se extenderá un corredor que será bautizado como Paseo Verde del Suroeste con más de 7.000 árboles y zonas de recreo.



Finanzauto presenta nueva web

Finanzauto ha presentado su nueva página web enfocada en consolidar su modelo de negocio y continuar con su proceso de transformación. Con un diseño centrado en el usuario, este lanzamiento supone un importante paso adelante para la compañía, que apuesta por la innovación y la excelencia en todos sus canales.



La nueva plataforma, más intuitiva y funcional, reúne toda la oferta de soluciones que Finanzauto ofrece en sectores como obra pública, construcción, pavimentación, minería, energía, locomotoras, marino, oil & gas, forestal e industrial/OEM. Concebida para facilitar la navegación y reforzar la cer-

canía con el usuario, la página web ofrece información detallada sobre los equipos y servicios disponibles, incluyendo la opción de consultar el amplio catálogo de máquinas nuevas y usadas, así como servicios de alquiler y postventa.

“Más que una simple página web, este lanzamiento refleja nuestra filosofía de cercanía y excelencia. Esta plataforma digital no es un punto de llegada, sino un nuevo punto de partida para conectar mejor con quienes confían en nosotros y seguir adaptándonos a un entorno industrial en constante evolu-

ción”, ha comentado Javier León, responsable de Comunicación y Marketing de Finanzauto.

Con este lanzamiento, la compañía refuerza su compromiso con la transformación digital, sumando un canal estratégico que facilita la relación con sus clientes y potencia su posicionamiento como partner integral en la industria. El nuevo portal web se ha desarrollado con la premisa de ofrecer una experiencia totalmente centrada en el usuario, respondiendo a las demandas actuales de inmediatez, accesibilidad y transparencia.

Merca-Eleva celebra su reunión de jefes de taller

La importancia del servicio técnico en el alquiler de maquinaria.

Merca-Eleva ha celebrado en sus oficinas de Vilafranca del Penedès la primera reunión de jefes de taller de 2025, un encuentro clave para analizar la situación actual y mejorar los procesos de mantenimiento de la flota. Con el lema "Somos un equipo comprometido", esta reunión ha permitido al equipo técnico alinear estrategias, compartir experiencias y fortalecer el servicio técnico, un pilar fundamental para garantizar la satisfacción de los clientes.

En el sector del alquiler de maquinaria, el servicio técnico desempeña un papel determinante y Merca-Eleva es consciente de ello. No se trata solo de ofrecer equipos modernos y de calidad, sino de asegurar su correcto funcionamiento durante todo su período de uso. Un mantenimiento ágil y eficiente reduce los tiempos de inactividad, previene fallos inesperados y mejora la seguridad operativa, factores esenciales para consolidar la confianza de los clientes.

En Merca-Eleva el compromiso supone una mejora continua. El trabajo en equipo resulta esencial para alcanzar este objetivo. A través de reuniones periódicas como la realizada a principios de febrero en Merca-Eleva, los jefes de taller pueden intercambiar mejores prácticas, detectar oportunidades de optimización y fortalecer la comunicación entre departamentos. Esto permite ofrecer respuestas más rápidas, optimizar los recursos y garantizar que cada máquina esté en perfectas condiciones cuando el cliente la necesite.

Con esta estrategia, la empresa afronta 2025 con el compromiso de seguir elevando sus estándares de calidad y servicio. Un servicio técnico eficiente no solo refuerza la relación con los clientes, sino que también optimiza la operatividad de la compañía, asegurando que la flota esté siempre lista para cualquier desafío. Como aseguran desde la empresa: ¡Un gran año por delante!



FIABILIDAD, FUERZA Y ALTA TECNOLOGÍA RAISING THE STANDARDS

Platform Basket ofrece una gama inigualable de **plataformas aéreas** de trabajo, reconocidas a nivel mundial por su versatilidad, facilidad de uso y fiabilidad.

PLATFORM BASKET

Via Montessori, 1 - 42028 Poggio (RE) Italy
Ph. +39 0522 967666 - Fax +39 0522 967667
E-mail: info@platformbasket.com



platformbasket.com

MADE IN ITALY



Se celebró el Foro de ASEAMAC en Madrid

Madrid ha vuelto a reunir al Foro de ASEAMAC, esta vez en la Casa de Campo.

El foro comenzó con un análisis sobre el mercado laboral de la próxima década, con Francisco Mesonero (Fundación Adecco) destacando los retos del envejecimiento de la población activa, la digitalización y la diversidad en el ámbito laboral. Se debatió sobre cómo las empresas pueden capitalizar el talento sénior e integrar estrategias inclusivas para mejorar la competitividad.

En paralelo, se abordaron cuestiones críticas como los plazos de pago en España y Europa, con Pilar Ferrer (PMcM) detallando la propuesta europea contra la morosidad y su impacto en la facturación electrónica. También se discutió el Mecanismo de Ajuste en Frontera por Carbono (CBAM) y su efecto en los costes empresariales.

La sesión comercial destacó la importancia del equipamiento para el sector del alquiler, con BYG presentando soluciones en cadenas de goma y acero, así como innovaciones en demolición y reciclaje. Posteriormente, Ángel Cruz (PRAMAC) analizó la normativa de emisiones en generadores de alquiler, destacando el papel de la digitalización en la implementación del estándar Stage V.

Uno de los debates más relevantes fue la mesa redonda sobre electricidad en el alquiler, donde se discutieron los desafíos normativos del Stage V/III, la conectividad en el mantenimiento predictivo y el impacto en la sostenibilidad del sector.

Durante la tarde, se abordaron aspectos clave como la transformación digital en el alquiler, con expertos debatiendo sobre cómo la digitalización optimiza la eficiencia operativa y mejora la seguridad de los activos. Paralelamente, se realizaron talleres sobre búsqueda de inversores y estrategias de marketing digital para el sector.

El día concluyó con un debate sobre el futuro del alquiler en eventos, donde se enfatizó la importancia de trabajar en un modelo de colaboración entre empresas como socios estratégicos, en lugar de simples proveedores. La jornada finalizó con un cóctel y un sorteo de premios.

El miércoles 29 de enero, la segunda jornada se inició con la conferencia sobre las obligaciones de información en el alquiler de maquinaria, enfatizando la importancia del mantenimiento y la seguridad en la entrega de equipos.

Se realizaron sesiones simultáneas sobre la preparación de empresas familiares ante crisis y estrategias de atracción y retención de talento, destacando la necesidad de una propuesta de valor atractiva y bien comunicada.

Una mesa redonda sobre la industria del alquiler abordó los cambios en el sector, la evolución de la demanda y estrategias para mantener la competitividad. Posteriormente, se analizaron temas como la gestión del valor en parques de maquinaria y los retos del alquiler de andamios, con un enfoque en sostenibilidad y eficiencia operativa.

Uno de los temas más relevantes fue la sostenibilidad en el alquiler, con expertos discutiendo cómo reducir el impacto ambiental y convertir la sostenibilidad en una ventaja competitiva.

Las sesiones comerciales incluyeron presentaciones sobre el uso de Inteligencia Artificial en la gestión de maquinaria y casos de éxito en la transformación digital del alquiler. Se exploró también el impacto de los lubricantes especializados en la optimización del mantenimiento y la reducción de costes operativos.

Por la tarde, se abordaron aspectos estratégicos como la gestión de emergencias en empresas de alquiler, la ciberseguridad en el sector, y las nuevas regulaciones para el alquiler de encofrados.

Finalmente, se presentaron análisis sobre la evolución del sector de la construcción en Europa y España, seguido por una perspectiva económica global a cargo de BBVA, donde se examinaron tendencias del PIB, inflación y sectores con mayor potencial de crecimiento.

En definitiva...

El Foro ASEAMAC 2025 ofreció una visión integral sobre los desafíos y oportunidades del sector del alquiler de maquinaria, destacando la digitalización, la sostenibilidad, la regulación y la competitividad como ejes estratégicos. Se promovió el debate sobre la evolución del mercado laboral, la adaptación a normativas de emisiones y el papel de la inteligencia artificial en la optimización de procesos. Además, se abordaron aspectos clave como la morosidad, la gestión de emergencias y la transformación de empresas para afrontar el futuro con éxito.

Sostenibilidad en el sector del alquiler: una apuesta por el futuro

Durante el Foro de ASEAMAC se celebró una mesa redonda, presentada y moderada por César Arque de LoxamHune, con la sostenibilidad como protagonista.

La sostenibilidad se ha convertido en un pilar fundamental para la evolución de la industria del alquiler y la maquinaria. Durante el Foro del Alquiler, cuatro destacados representantes del sector compartieron su visión sobre la importancia de la sostenibilidad como una herramienta para la creación de valor duradero. Entre los participantes se encontraban Sara Andrade, directora de marketing y desarrollo de negocio de LoxamHune y representante de ASEAMAC, Andrés Ferrer, CEO de Omawa Consulting, Pedro Luis Fernández, presidente de GAM, y Tomás Babický, responsable de sostenibilidad de la ERA.

Todos coincidieron en que la sostenibilidad es el camino para que las empresas sean socialmente responsables y respondan a las demandas actuales de la sociedad. No se trata solo de cumplir con regulaciones, sino de asumir un compromiso real con el medio ambiente y con las personas.

CONCIENCIACIÓN SOBRE LA HUELLA DE CARBONO

Uno de los aspectos clave discutidos fue la concienciación sobre la huella de carbono en la industria. A la audiencia se le preguntó sobre su conocimiento en este tema y los resultados fueron reveladores:

- Un 48% afirmó conocer el concepto de huella de carbono.
- Un 41% tenía nociones básicas, pero desconocía muchos aspectos.
- Un 11% no tenía conocimiento alguno sobre la huella de carbono.

Además, se destacó que la mitad de los asistentes ya mide la huella de carbono de sus operaciones, lo que refleja un avance en la integración de esta práctica en la industria.

UN MODELO DE NEGOCIO SOSTENIBLE

Sara Andrade hizo hincapié en la importancia de diferenciar entre un modelo de negocio sostenible y la simple medición de la huella de carbono. Según Andrade, la sostenibilidad debe implementarse por convicción, no solo como respuesta a regulaciones. Además, afirmó que la sostenibilidad no solo es un compromiso social, sino que también genera mayor rentabilidad. Implementar prácticas sostenibles impulsa la innovación y fomenta el desarrollo de estrategias de largo plazo dentro de las compañías.

CUMPLIR CON LA LEY VS. SER SOSTENIBLE

Por su parte, Andrés Ferrer subrayó la diferencia entre cumplir con la normativa y



adoptar una verdadera estrategia de sostenibilidad. Según Ferrer, medir la huella de carbono es fundamental para crear valor a través de la sostenibilidad. En su visión, la sostenibilidad es una llave de cambio que permite transformar la industria y hacerla más competitiva.

LA SOSTENIBILIDAD COMO VENTAJA COMPETITIVA

Pedro Luis Fernández planteó una pregunta crucial: “¿Estamos dispuestos a sacrificar el futuro de los jóvenes por decisiones a corto plazo?” En su opinión, la sostenibilidad debe convertirse en una ventaja competitiva para las empresas. En un sector donde diferenciarse es difícil debido a la presión sobre los precios, la sostenibilidad puede ser un factor clave para destacar. Considera que este enfoque puede transformar la industria y ofrecer oportunidades significativas para su desarrollo.

EL ALQUILER COMO INDUSTRIA SOSTENIBLE

Desde la perspectiva de ERA, el alquiler ya es un modelo de negocio sostenible por naturaleza. Tomás Babický enfatizó que el alquiler forma parte de la economía circular, ya que permite compartir máquinas y reducir la huella de carbono. Este es un mensaje que los alquiladores deben comunicar a sus clientes: alquilar no solo es una opción rentable, sino también una práctica más ecológica.

Además, ERA cuenta con una herramienta específica para medir la huella de carbono, lo que puede ayudar a las empresas a evaluar y reducir su impacto ambiental. La mayor oportunidad radica en ayudar a los clientes a ser más sostenibles y a adaptarse a los nuevos requisitos medioambientales que se están imponiendo en el mercado.

CONCLUSIÓN

La sostenibilidad es una oportunidad transformadora para el sector del alquiler y la maquinaria. No solo se trata de cumplir con las normativas, sino de adoptar un enfoque estratégico que permita diferenciarse en el mercado, generar rentabilidad y contribuir a la protección del medio ambiente. La clave está en integrar la sostenibilidad como un valor central en la toma de decisiones empresariales y en comunicar activamente los beneficios que aporta el alquiler como modelo de negocio verde.



Foro ASEAMAC 2025: ¿Qué obligaciones de información tengo al entregar una máquina/equipo en alquiler?

Por Pablo Jarillo, de INCOPE.

Durante el Foro de Aseamac, Pablo Jarillo realizó una conferencia sobre alquiler de maquinaria y equipos: ¿Qué responsabilidades tengo como alquilador en caso de que el cliente no utilice la máquina o equipo conforme a las instrucciones proporcionadas? ¿Qué información debo incluir sobre el mantenimiento, inspecciones previas y condiciones de seguridad del equipo alquilado? ¿Cómo puedo gestionar y documentar adecuadamente la entrega de información al cliente para protegerme ante posibles reclamaciones?

Os dejamos los puntos principales que necesitáis saber cómo alquilador:

OBLIGACIONES/RESPONSABILIDADES

- Las obligaciones de formación e información son obligaciones de nuestro cliente. Su incumplimiento puede generar responsabilidades.
- Si la INFORMACIÓN que nosotros les facilitamos NO PERMITE que nuestro cliente cumpla con sus obligaciones, las RESPONSABILIDADES pasarían a ser compartidas por nosotros.
- Si le doy una adecuada información y, o bien autoriza a un trabajador que no dispone de la formación adecuada o al que no transmite la información a los que usen los equipos de trabajo,...

RESPONSABILIDAD debería ser enteramente de nuestro cliente.

VUESTRAS OBLIGACIONES DE INFORMACIÓN

- El equipo alquilado tiene que cumplir con el documento de seguridad del centro de trabajo. Si es una obra, debe cumplir con el plan de seguridad o con el documento de gestión preventiva,.... Debemos asegurarnos que lo hace.
- Se debe establecer de manera inequívoca la FORMACIÓN que debe tener el trabajador que haga uso del equipo.
- Se debe facilitar toda la documentación que permita que el empresario que nos alquila el equipo pueda cumplir con sus obligaciones.

CONTENIDO MÍNIMO DOCUMENTO INFORMATIVO

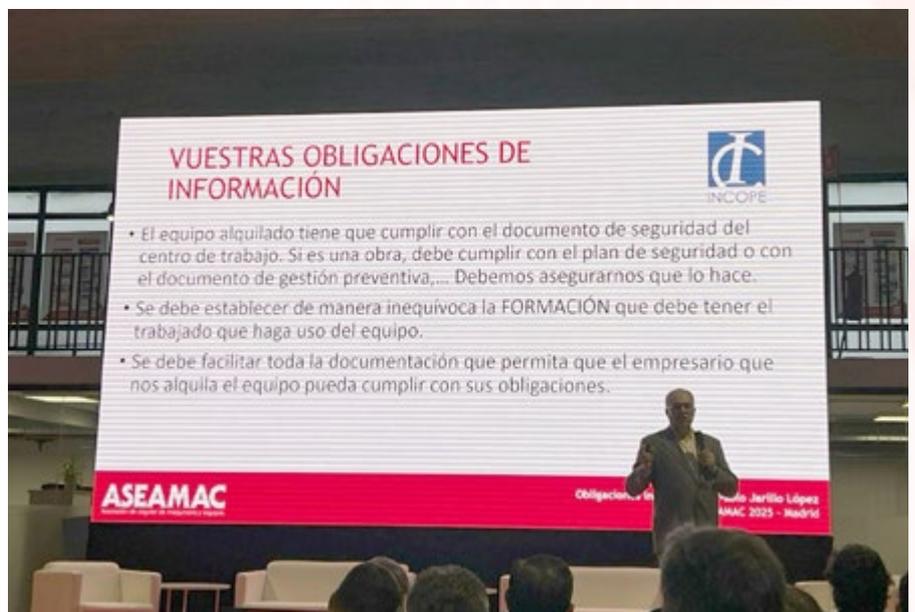
- Que nuestro cliente se asegure que, en base a la información que le entregamos, el equipo cumple con su evaluación de riesgos / DGP / PSS...



- Formación mínima del que use el equipo.
- Características equipo de trabajo.
- Forma correcta utilización.
- Situaciones peligrosas previsibles, negligencias habituales,...
- Conclusiones de la experiencia en su uso.
- Prohibiciones (mantenimiento, manipulación, modificación, cesión...).
- Nuestros compromisos de mantenimiento, supervisión, control, etc.
- La información debe ser comprensible para

los trabajadores que, obviamente, no tienen que ser expertos en maquinaria y que pueden tener problemas para comprender formatos complejos.

- El conocimiento por nuestra parte de un uso no adecuado de un equipo de trabajo debería generar una comunicación de dicho extremo al cliente de cara a demostrar nuestra buena fe para el cumplimiento de las medidas de seguridad en cada centro de trabajo que participemos.



ESPECIAL: RED DE CONCESIONARIOS PALFINGER

Carrocerías García
Volquetes y Carrocerías



Carrocerías García 
Volquetes y Carrocerías

VOLQUETES Y CARROCERÍAS GARCÍA S,L.

Carrocerías García es una empresa de gran tradición y prestigio en el sector de la fabricación de carrocerías para vehículos industriales y agrícolas, con más de 50 años de experiencia en el mercado. Ubicada en La Rambla, Córdoba, ha sabido evolucionar con el tiempo para adaptarse a las nuevas tecnologías y demandas del sector, ofreciendo siempre productos de alta calidad. Su enfoque se centra en proporcionar soluciones personalizadas, diseñadas para satisfacer las necesidades específicas de cada cliente, desde pequeñas modificaciones hasta proyectos más complejos. Esto les ha permitido convertirse en un referente en la industria, destacándose por su profesionalismo y atención al detalle.

Además de sus servicios de fabricación, Carrocerías García es concesionario y servicio oficial de Palfinger, una de las marcas líderes mundiales en grúas hidráulicas articuladas. Gracias a esta asociación, la empresa no solo fabrica carrocerías, sino que también se especializa en la instalación, reparación y mantenimiento de grúas, equipos de gancho multibasculantes, carretillas elevadoras y grúas forestales.

Carrocerías García también se distingue por su capacidad para gestionar todo tipo de reparaciones y mantenimiento, tanto en las carrocerías que fabrican como en equipos auxiliares.

SERVICIOS

- Todo tipo de averías electrónicas y mecánicas en grúas y equipos
- Repuestos originales
- Montaje e instalación de grúas de carga y equipos multibasculantes
- Fabricación de carrocerías

CONTACTO

Calle la Vereda, 6, 14540
La Rambla, Córdoba, España

Tel: 957 684 187

Email:
administracion@carroceriasgarcia.es





El positivo futuro del alquiler en Europa: buenas perspectivas y tendencias

Durante el Foro de ASEAMAC se llevó a cabo una interesante mesa redonda sobre el futuro del alquiler en España y sus perspectivas.

La mesa redonda, moderada por José Blanco, Secretario General de ASEAMAC, estuvo formada por Pierre Nicola Fovini, de ERA, Carlos Jordá, Director General de Mateco España, Carole Bachmann, de ERA y Stephane Charlet, de Kiloutou.

El sector del alquiler de maquinaria en Europa enfrenta un futuro prometedor, aunque con diferencias notables entre las distintas regiones. En esta reciente conversación con expertos del sector, se analizaron las tendencias actuales y las proyecciones a mediano y largo plazo, influenciadas por los cambios normativos y el contexto económico.

CRECIMIENTO ACELERADO EN EL SUR DE EUROPA

El mercado del alquiler está experimentando un crecimiento significativo en el sur de Europa, impulsado en gran parte por los fondos europeos destinados a la recuperación económica. En países como España y Portugal, esta inyección de capital está favoreciendo especialmente al sector del alquiler. Según Pierre Nicola Fovini, represen-

tando a la European Rental Association (ERA), las perspectivas en el sur de Europa son muy positivas, con un desarrollo constante del mercado tras la pandemia.

Carole Bachmann, también de ERA, respalda esta visión optimista, señalando que la recuperación post-COVID ha sido sólida en el sector. En contraste, los países escandinavos presentan una situación diferente, con un crecimiento más moderado en comparación con el sur de Europa.

EL CENTRO DE EUROPA Y LA ESTABILIDAD DEL TEJIDO INDUSTRIAL

Carlos Jordá destaca que el centro de Europa cuenta con un tejido industrial más fuerte, lo que le permite afrontar las crisis de manera más sostenida y con salidas más suaves. En su opinión, los próximos años serán positivos para el sector del alquiler en España, ya que muchas empresas están comenzando a planificar inversiones a largo plazo.

Jordá subraya que el negocio del alquiler debe pensarse a diez años vista, ya que la amortización de la maquinaria requiere estrategias de largo plazo. Además, destaca un cambio estructural en el modelo de distribución: muchos fabricantes están eliminando a los distribuidores locales para fortalecer el sector del alquiler, un fenómeno que ya se observó en el sector de las carretillas elevadoras y que ahora está impactando en el movimiento de tierras.

CONSOLIDACIÓN DEL MERCADO: ¿HACIA UN OLIGOPOLIO?

Una de las grandes incógnitas del sector es si el futuro estará dominado por un pequeño grupo de grandes alquiladores o si seguirá habiendo espacio para empresas familiares y pequeñas.

Stephane Charlet, de Kiloutou, opina que siempre habrá pequeños alquiladores, ya que estos juegan un papel clave en el mercado local y son muy luchadores. Carole Bachmann, de ERA, refuerza esta idea, señalando que los clientes requieren soluciones cada vez más especializadas, algo que las grandes empresas no siempre pueden ofrecer.

Carole Bachmann no cree que los pequeños vayan a desaparecer, porque cada vez los clientes necesitan cosas más específicas, y a lo mejor los clientes grandes no se lo pueden dar y los pequeños alquiladores se lo dan mejor.

Carlos Jordá aclara que Mateco Holding se mantiene firme en su especialización en elevación, aunque en España, por circunstancias particulares, han adoptado un enfoque más generalista. Sin embargo, reconoce que las empresas medianas, con facturaciones en torno a los 20 millones de euros, enfrentan una competencia agresiva de precios que dificulta su supervivencia.

Pierre Nicola Fovini agrega que el crecimiento en el alquiler requiere grandes inversiones de capital, lo que ha llevado a muchas empresas a alcanzar su límite financiero y considerar la venta. No obstante, insiste en que el mercado no se reducirá solo a 4 o 6 grandes jugadores, ya que siempre existirán empresas regionales que aporten valor al sector.

ESPECIALIZACIÓN VERSUS GENERALIZACIÓN

En un contexto de creciente competencia, los especialistas parecen tener una ventaja sobre los generalistas. Pierre Nicola Fovini enfatiza que las empresas que se especializan en segmentos específicos del mercado y apuestan por la calidad y la consultoría tienen un futuro más prometedor que aquellas que buscan abarcarlo todo. En este sentido, su empresa se está posicionando como un “multiespecialista” para garantizar un servicio acorde a las necesidades del cliente.

EL IMPACTO DE LOS FABRICANTES CHINOS

Otro de los debates clave en el sector es la creciente presencia de fabricantes chinos en el mercado de maquinaria. Kiloutou ha implementado rigurosos tests para evaluar la calidad de estos equipos, destacando que algunos cumplen con los estándares exigidos. Sin embargo, Carlos Jordá señala que en el sector de la elevación, la calidad de la maquinaria china aún no alcanza la de marcas consolidadas como Genie o JLG. Aun así, su menor precio está obligando a muchos actores del mercado a considerar su adopción para seguir siendo competitivos.

EL IMPACTO DE LOS FABRICANTES CHINOS EN EL MERCADO EUROPEO DEL ALQUILER

El avance de las marcas chinas en el mercado europeo ya es una realidad consolidada. Como señala Carole, “es demasiado tarde para asustarse”. Cada vez más marcas de origen chino están establecidas en Europa, algunas de ellas con fábricas en el continente y una creciente valoración en el sector. La diferenciación entre estas marcas se vuelve un aspecto crucial para los actores de la industria, pues algunas ya gozan de gran prestigio y reconocimiento.

Pierre Nicola expone una realidad contundente: los productos chinos han logrado un dominio significativo en Hispanoamérica, países del Este y muchas zonas del Globo. Su próximo objetivo es la consolidación en mercados estratégicos como Estados Unidos, Canadá y Europa. En España, la situación ha sido aún más compleja debido a lo que Pierre Nicola califica como “una política suicida”. El crecimiento de los fabricantes chinos ha sido impulsado por decisiones políticas europeas que han facilitado su expansión.

Según Pierre Nicola, la clave para el crecimiento de España no radica únicamente en el sector financiero, sino en la inversión en fábricas y tecnología. Sin estas bases, la economía española no podrá sostener un crecimiento sólido y competitivo.

EL PAPEL DE LOS ALQUILADORES EN LA CONFIGURACIÓN DEL MERCADO

Uno de los puntos más importantes es el cambio de poder en la industria. Pierre Nicola Fovini sostiene que el mercado ya no está controlado por los fabricantes, sino por los grandes alquiladores, quienes tienen la capacidad de decidir qué productos ingresan al mercado. Empresas como United Rentals en Estados Unidos o los grandes alquiladores en Europa, son las que realmente determinan qué equipos se utilizan en la industria.

Ante esta situación, el desafío para la industria europea es claro: impulsar a los grandes alquiladores a apostar por productos de calidad y proteger la industria europea. La estrategia de adquirir productos chinos para reducir costos en el corto plazo puede parecer atractiva, pero a largo plazo puede comprometer la sostenibilidad y la competitividad del sector.

EL FUTURO DEL MERCADO: CALIDAD Y TECNOLOGÍA

Si bien los productos chinos ofrecen una ventaja en costos, el mercado europeo debe enfocarse en desarrollar más calidad y tecnología para mantenerse competitivo. La clave para el futuro no está en bajar costos sin control, sino en invertir en productos que garanticen durabilidad, eficiencia y un mayor valor añadido.

El sector del alquiler tiene un papel determinante en esta evolución. Si los grandes alquiladores priorizan la calidad sobre el ahorro inmediato, se podrá construir una industria más fuerte y resistente a las fluctuaciones del mercado global. La decisión está en manos de los principales actores del sector, quienes tienen la responsabilidad de guiar el mercado hacia un desarrollo sostenible y competitivo.

DESAFÍOS LABORALES Y ESCASEZ DE MECÁNICOS

El mercado laboral también enfrenta desafíos, especialmente en la contratación de mecánicos especializados. Carlos Jordá menciona que actualmente hay una falta de jóvenes interesados en carreras técnicas, lo que podría generar problemas en el mantenimiento y reparación de la maquinaria a futuro.

Sin embargo, más allá de la competencia en productos, la industria europea enfrenta un reto fundamental: la atracción de talento. Carole Bachmann subraya que hacer la industria más atractiva es una asignatura pendiente en Europa. La escasez de profesionales capacitados en el sector podría dificultar su desarrollo a largo plazo, por lo que es necesario impulsar estrategias que promuevan la formación y el empleo en este ámbito.

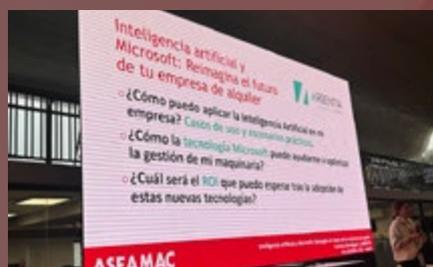
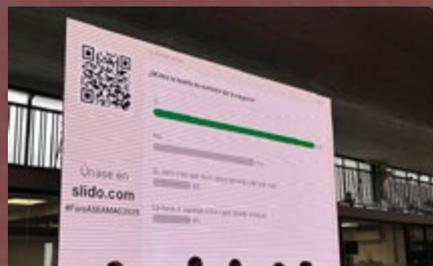
CONCLUSIÓN

El futuro del alquiler en Europa se perfila como un periodo de crecimiento, con grandes oportunidades en el sur del continente y una consolidación progresiva del mercado. La especialización, la inversión en calidad y la adaptación a los cambios normativos serán factores clave para el éxito en este sector en constante evolución. Mientras que los grandes jugadores seguirán expandiéndose, los alquiladores locales seguirán teniendo un papel fundamental en la oferta de soluciones especializadas y en el dinamismo del mercado.









GRUAS TINLOHI ASISTENCIA



Grúa Sany SAC600E de 60 t de capacidad para Tinlohi

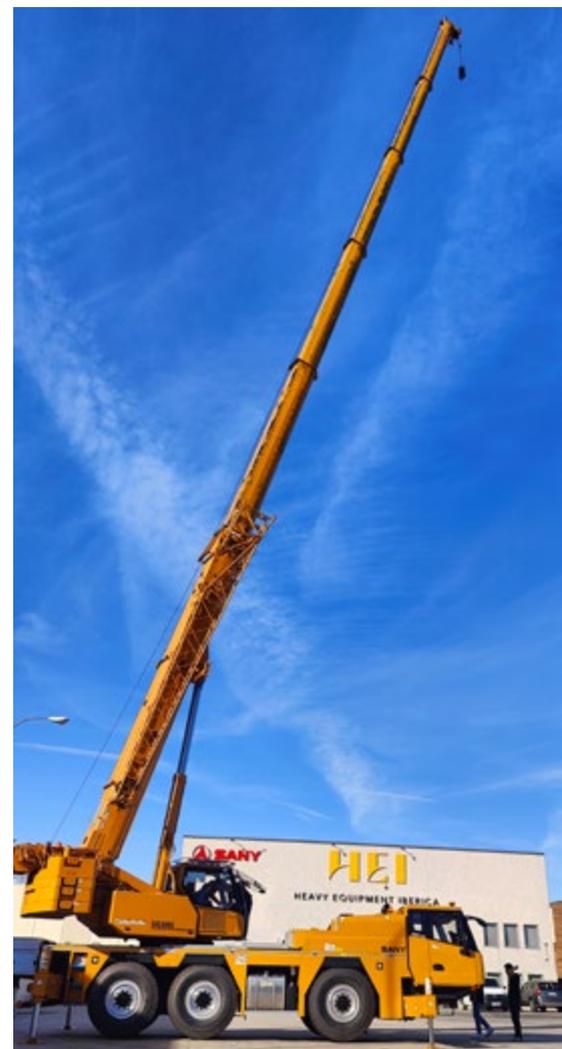
El Grupo HEI, distribuidor oficial de las grúas SANY en España, ha entregado recientemente una grúa todo terreno SANY SAC600E de 60 toneladas de capacidad a la empresa de grúas Tinlohi, reconocida por su amplia experiencia y trayectoria en el sector de elevación y transporte especial. Esta adquisición forma parte de la apuesta de Tinlohi por renovar y ampliar su parque de maquinaria con equipos de alto rendimiento y tecnología avanzada.

Según Alberto Lozano, Director General de Tinlohi, *"La SANY SAC600E se ha consolidado como una de las grúas más versátiles y eficientes de su categoría, gracias a su capacidad de maniobra, potencia y facilidad de transporte"*. Además, destacó la confianza de Tinlohi en la marca SANY, fruto de su fiabilidad y servicio postventa.

La grúa SANY SAC600E cuenta con una capacidad máxima de elevación de 60 toneladas y un sistema de pluma telescópica de 50 metros, lo que le permite realizar trabajos en alturas considerables. Está equipada con un motor Mercedes Benz de alto rendimiento y un sistema hidráulico de última generación que garantiza movimientos precisos y seguros. Su cabina ergonómica, diseñada para maximizar la visibilidad y la comodidad del operador, incorpora tecnología avanzada que facilita el control y la supervisión de las operaciones.

Uno de los aspectos más destacados de la SANY SAC600E es su versatilidad. Gracias a su diseño compacto y sus ejes direccionales, puede acceder a espacios reducidos y operar en terrenos irregulares, lo que la convierte en una opción ideal para una amplia variedad de proyectos, desde la construcción hasta el mantenimiento industrial y el montaje de infraestructuras. Esta versatilidad, junto a su rapidez de montaje y su facilidad de transporte, ha contribuido a su popularidad en el mercado español.

Javier Molinero, Director de HEI, expresó su agradecimiento a Tinlohi por elegir nuevamente al Grupo HEI como proveedor de soluciones de elevación: *"Queremos dar las gracias a Tinlohi por la confianza depositada en nosotros. Es un orgullo acompañarles en su crecimiento y contribuir a que sigan ofreciendo un servicio de calidad a sus clientes. Esta en-*



“

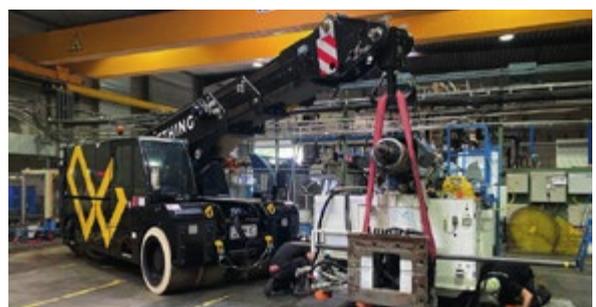
La grúa SANY SAC600E cuenta con una capacidad máxima de elevación de 60 toneladas y un sistema de pluma telescópica de 50 metros, lo que le permite realizar trabajos en alturas considerables

”

“Tregua refuerza nuestra relación y nuestro compromiso de seguir proporcionando equipos de alta tecnología y un servicio postventa de excelencia”.

La acogida de la SANY SAC600E ha sido muy positiva entre los clientes de Grupo HEI, destacando su excelente relación calidad-precio y la fiabilidad que caracteriza a la marca SANY.

Con esta nueva incorporación, Tinlohi refuerza su capacidad operativa y reafirma su compromiso con la calidad y la innovación en el sector de las grúas, consolidando su posición como un referente en el mercado nacional.



ORMIG S.p.A. Piazzale Ormig | Ovada (AL) ITALY
 Tel. +39 0143.80051 | E-mail: mktg@ormigspa.com
www.ormig.com

  [ormigspa](https://www.instagram.com/ormigspa)



VER LAS FOTOS
DEL EVENTO



Otro gran éxito de IPAF ELEVANDO ESPAÑA

El pasado 13 de febrero de 2025, la ciudad de Valencia acogió el evento IPAF ELEVANDO ESPAÑA, un encuentro clave para el sector de la elevación en España. Con una asistencia de más de 110 personas, el evento reunió a afiliados, instructores y amigos de IPAF en una jornada centrada en la formación, la seguridad y el networking profesional.

La ALIANZA ELEVA estuvo apoyando el evento, con los secretarios generales de AECE, ANAGRUAL, ANAPAT, ASEAMAC y ANMOPYC.

Los miembros de IPAF que no acudieron a la cita se perdieron un gran evento, es una pena que la gente no valore el esfuerzo y trabajo. Está muy bien hablar de seguridad y que se te llene la boca, y luego no apoyar el sector. Lo que llamamos el “Mucho lidili y poco lerele”.

EQUIPO DE IPAF

IPAF cuenta con un equipo joven que tiene muchas ganas, mucha experiencia y conocimiento:

Ainara Greño es la Responsable en España de IPAF. El resto del equipo de IPAF que ha apoyado este evento son: Romina Vanzi, Matteo Malacarne, Ana Oñate, Ángel Ibañez, Catalina Ayerbe, Juan A. Gómez Soria y Martin Wraith



Equipo de IPAF

UN EVENTO INTEGRAL PARA EL SECTOR DE LA ELEVACIÓN

Este evento anual combinó el Seminario de Desarrollo Profesional (PDS) para instructores y administradores de centros de formación con una serie de ponencias de alto valor informativo. Además, los asistentes pudieron disfrutar de un cóctel y cena de networking, fortaleciendo la comunidad de profesionales del sector.

Los esperados Premios IPAF del año se han concedido a los tres centros de formación que más carnets PAL han hecho en 2024:

PRIMER CENTRO: JOSE RAMÓN ETXEBARRÍA, CON PLATAFORMAS DARYAT



SEGUNDO CENTRO: ELEVACIONES ARCHIPIÉLAGO



COMPARTIENDO EL TERCER LUGAR: MAXBER Y MERCA-ELEVA



BIENVENIDA Y APERTURA DEL EVENTO

La apertura oficial a cargo de José María Sevilla, Director del Consejo Español de IPAF y representante de LoxamHune, destacó la importancia del evento como punto de encuentro clave para compartir experiencias y mejorar las buenas prácticas en el sector.



JOSÉ M^o SEVILLA: “LA SEGURIDAD EN EL USO DE PLATAFORMAS ELEVADORAS ES RESPONSABILIDAD DE TODOS”

El presidente del CEI, José M^o Sevilla Carrasco, abrió su intervención en el evento IPAF Elevando España 2025 con un mensaje claro y contundente: “Más del 50% de las personas que sufren un accidente con una plataforma elevadora mueren”. Este dato, extraído del Estudio IPAF 2023, subraya la urgente necesidad de reforzar la seguridad en el uso de estas máquinas.



Las Caídas desde Plataformas: Un Riesgo Evitable

Uno de los puntos más alarmantes de su discurso fue el análisis de los 38 accidentes registrados en 2023 debido a caídas desde plataformas elevadoras, donde más del 70% resultó en fallecimientos. Más del 50% de las personas que sufren un accidente con una Plataforma elevadora mueren. Lo más impactante de estas cifras es que el 100% de los casos podrían haberse evitado, lo que refuerza la importancia de la formación y el cumplimiento de los protocolos de seguridad.

El Compromiso de IPAF con la Seguridad

José M^o Sevilla enfatizó que la misión de IPAF (International Powered Access Federation) es promover el uso seguro de plataformas elevadoras y mejorar los estándares de la industria. Para ello, recordó que

la seguridad es una responsabilidad compartida por distintos actores del sector:

1. **Los operarios**, quienes deben conocer y aplicar las medidas de seguridad.
2. **Los empresarios**, responsables de proporcionar formación adecuada.
3. **Los jefes de departamento**, que deben garantizar un entorno de trabajo seguro.
4. **Los técnicos de prevención**, encargados de supervisar y evaluar riesgos.
5. **Los instructores y centros de formación**, quienes deben asegurar una capacitación reglada.
6. **Las instituciones públicas**, con la tarea de regular y hacer cumplir las normativas.

La Lucha contra el Fraude en la Formación

Otro de los temas clave abordados por Sevilla fue la necesidad de establecer una normativa clara y reconocida para la formación de operadores de plataformas elevadoras. Según destacó, el objetivo es que la única formación válida sea aquella que:

- Se base en una normativa reglada.
- Sea impartida por docentes cualificados y centros acreditados.
- Esté respaldada por la legislación en materia de prevención de riesgos laborales.

Una Llamada a la Acción

Para finalizar su intervención, Sevilla hizo un llamado a todos los presentes: "Hagamos entre todos el mundo de las plataformas elevadoras un lugar más seguro". Desde IPAF, el compromiso con la prevención de accidentes es firme, y su labor en la difusión de buenas prácticas y formación de calidad es clave para lograrlo. Un paso muy grande ha sido la entrada de IPAF en ELEVA, cuyos secretarios estuvieron presentes en IPAF ELEVANDO apoyando el evento.

Según Sevilla hay 250,000 personas que diariamente cogen plataformas, Es una cifra lo suficientemente importante para hacer hincapié en la formación de calidad.

IPAF - ACTIVIDADES 2024-2025

Ainara Greño, Gerente Regional de IPAF en España, presentó un balance de las actividades y planes estratégicos de la Federación para el periodo 2024-2025. Su intervención resaltó el compromiso de IPAF con la formación continua, la seguridad y el desarrollo de normativas en el sector de la elevación.



Impacto Global: En el contexto internacional, IPAF registró cifras históricas durante 2023 y 2024:

- 230,347 descargas de tarjetas PAL.
- 1818 miembros en 2024, frente a 1697 en 2023.
- Expansión a 82 países, con 678 centros de formación y 13 eventos celebrados.

Crecimiento en España: En el ámbito nacional, España mostró un crecimiento notable:

- 2861 licencias otorgadas en 2024, superando las 2561 de 2023.
- Incremento en centros de formación, de 43 en 2023 a 45 en 2024.
- Ampliación de instructores senior, de 12 en 2023 a 98 en 2024.

Eventos Internacionales Destacados: IPAF Elevando 2025 forma parte del circuito de eventos de IPAF, junto a conferencias relevantes como:

- IPAF Elevando México.
- IPAF Elevation Deutschland und Österreich.
- IPAF Elevation UK.
- IPAF Summit y IPAF Asia Conference & Showcase.

Este evento no solo resalta el avance del sector, sino también la importancia de la formación y seguridad en trabajos en altura. IPAF Elevando 2025 reafirma su papel como punto de encuentro para profesionales, impulsando la innovación y el crecimiento en la industria del acceso motorizado.

NUEVAS REGULACIONES DE SEGURO DE TRÁFICO

Francisco Andrés Cotes, de Alkora Correduría de Seguros, expuso las recientes modificaciones en las regulaciones de seguro de tráfico y su impacto en las empresas que operan con plataformas de elevación. Su ponencia ayudó a clarificar aspectos clave sobre cumplimiento normativo y prevención de riesgos.



Según Francisco Andrés, "la correcta contratación de un seguro de circulación adecuado es fundamental para el sector de la maquinaria. Es vital que las empresas comprendan los requisitos legales y se adapten a las posibles modificaciones de la ley para evitar problemas legales y económicos".

El futuro del seguro de circulación en el mundo de la maquinaria depende de una actualización de la normativa que se adapte a las nuevas tecnologías y realidades del sector, asegurando la protección tanto de los operadores como del resto de usuarios de la vía pública.

Las plataformas elevadoras con la nueva ley quedan excluidas del seguro de circulación. Para carretillas sí.

Por curiosidad, el Sr. Andrés explicó que con la DANA, si las plataformas hubiesen estado aseguradas en circulación habrían cobrado todas.

VER EL ARTICULO COMPLETO AQUÍ:

<https://movicarga.com/el-seguro-de-circulacion-en-el-mundo-de-la-maquinaria/>

IPAF RENTAL PLUS: EL SELLO DE EXCELENCIA DE LOS ALQUILADORES Y LA INICIATIVA PAINT

En esta sesión, Martin Wraith (IPAF Rental+), explicó el funcionamiento y beneficios del programa IPAF Rental +, un sello de excelencia dirigido a las empresas de alquiler de plataformas elevadoras. Explicó como han desarrollado la iniciativa Point, para pintar máquinas en rosa y destinando el 10% de su facturación a la investigación contra el cáncer.



INICIATIVA PAINT DE APOYO A LA LUCHA CONTRA EL CÁNCER

Bernardo Gómez (Maxber) y Félix Yuste (Plataformas Félix) presentaron la iniciativa PAINT. Una iniciativa de estas dos empresas que están apoyando la lucha contra el cáncer pintando máquinas suyas en rosa y destinando el 10% de la facturación de esa máquina a estudios contra esta enfermedad. Finalmente Félix no pudo estar en IPAF Elevando, pero Macarena García, directora de Movicarga, leyó el escrito que Félix había preparado para explicar el por qué de lanzarse a apoyar este proyecto.

Félix Yuste, director de Libercieza y miembro de IPAF desde 2022, destaca la importancia de compartir experiencias en el sector de las plataformas elevadoras, no solo para el crecimiento profesional, sino también para fortalecer relaciones personales.

En su discurso, resalta la influencia de su querido amigo, José Payá, quien le enseñó el verdadero significado del compromiso y la empatía, especialmente en la lucha contra el cáncer. Inspirados por él, en 2024, Libercieza firmó un acuerdo de colaboración con la Asociación Española Contra el Cáncer en Murcia, destinando el 10% de la facturación de una de sus plataformas, pintada de rosa, a la investigación y visibilización de la enfermedad.

Félix invita a todos a tomar conciencia y aportar en la medida de lo posible a esta causa, rindiendo homenaje a dos personas significativas en su vida: su tío y su amigo Jose.



Bernardo Gómez (Maxber)

Por otro lado, Maxber también ha decidido apoyar la lucha contra el cáncer como parte de su responsabilidad con la comunidad. Según Bernardo Gómez, director de Maxber, esta iniciativa surge de la convicción de que las empresas no solo deben enfocarse en su crecimiento económico, sino también en generar un impacto positivo en la sociedad.: “Maxber busca no solo sensibilizar a su equipo y clientes, sino también fomentar una cultura de solidaridad y prevención a través de diversas acciones y campañas”. La Asociación Española Contra el Cáncer en Valladolid y Maxber, firmaron un convenio de colaboración para convertirse en una Empresa Activa Contra el Cáncer.

“En Maxber, creemos que ser una empresa de éxito no solo se mide por nuestros logros comerciales, sino también por nuestro impacto positivo en la sociedad. Por ello, un porcentaje anual de nuestra facturación irá destinado a la Asociación Española Contra el Cáncer”, asegura la empresa.

El Sr. Gómez explicó que la decisión de sumarse a esta causa responde a una profunda empatía con quienes enfrentan la enfermedad, así como al deseo de impulsar la investigación y el acceso a tratamientos. “No queremos ser solo espectadores ante una realidad tan dura. Nuestro compromiso es actuar y marcar la diferencia”, señaló.

Tras las intervenciones se proyectó un video homenaje a José Payá de Gerpasa, dedicado a su madre Fina Germán, que acudió a IPAF ELEVANDO, y agradeció a todo el mundo su cariño.

LA INTELIGENCIA ARTIFICIAL EN EL SECTOR DE LA ELEVACIÓN

Uno de los momentos más destacados e innovadores de la jornada fue la ponencia de **Javier Sirvent**, reconocido como Technology Evangelist, quien abordó el impacto de la Inteligencia Artificial (IA) en el futuro del sector de la elevación. Durante su intervención, Sirvent explicó cómo las tecnologías emergentes están revolucionando la seguridad y la eficiencia en la operación de plataformas elevadoras.



Un momento especialmente llamativo fue cuando, acompañado de su perro robot, Sirvent captó la atención del público al mostrar los últimos avances en IA y cómo estas innovaciones pueden facilitar el día a día de las empresas. Con su cámara dron, que le sigue automáticamente, y sus gafas Ray-Ban inteligentes, demostró cómo la tecnología está transformando la interacción cotidiana.

Además, Sirvent abordó el papel de la IA en los servicios logísticos, destacando que estos se están entrenando mediante algoritmos avanzados para optimizar los procesos. También compartió una recomendación hecha por el CEO de NVIDIA: contratar una IA como tutor personal. Según Sirvent, los agentes de IA se convertirán en una mano de obra digital que trabajará junto a los empleados, realizando tareas en su nombre. Incluso, explicó que las empresas y administraciones integrarán estos agentes mediante un proceso de onboarding similar al de un empleado humano. “En el futuro, el departamento de TI será el departamento de recursos humanos de los agentes de IA”, afirmó.

Javier Sirvent, apodado por los medios como el primer ‘Technology Evangelist’ español, es reconocido como uno de los mayores expertos en tecnologías exponenciales en España. Su carrera abarca desde la



creación de patentes industriales hasta la fundación de empresas tecnológicas. Además, es especialista en alta tecnología, ingeniería electrónica y física, con amplia experiencia en el desarrollo de soluciones de movilidad y comercio electrónico.

Durante su ponencia, Sirvent reflexionó sobre las grandes disrupciones tecnológicas a lo largo de la historia, señalando que estamos viviendo la sexta disrupción: el renacimiento impulsado por la IA. Resaltó avances como la creación de nuevos materiales imposibles de fabricar hace apenas dos años y cómo la IA facilitará terapias personalizadas contra el cáncer, aumentando la esperanza de vida hasta un 20%. También anticipó que la séptima disrupción, marcada por las inteligencias artificiales generativas, llegará antes de lo esperado, destacando que estas IA ya han superado un 130 en los test de inteligencia.

Sirvent subrayó que estamos en un momento de cambio acelerado, con países como Estados Unidos invirtiendo miles de millones para liderar la supremacía en IA, mientras el resto del mundo avanza rápidamente para no quedarse atrás. Mencionó además avances revolucionarios, como los reactores de fusión nuclear, que podrían ofrecer energía ilimitada, y animó a los asistentes a invertir en herramientas como ChatGPT de pago para su aprendizaje continuo.

Destacó que todas las empresas adoptarán IA para ser más eficientes y optimizar sus procesos, explicando que la IA debe entenderse como una caja de herramientas para potenciar cualquier negocio. También introdujo el concepto de RAG (Retrieval-Augmented Generation), que permite entrenar modelos de IA con los datos empresariales para obtener un conocimiento más profundo y estratégico. “La pyme que no sepa extraer valor de sus datos, morirá”, advirtió.



Macarena García con las gafas Ray-Ban inteligentes

En su intervención, compartió su visión sobre las tres ‘T’: Talento, Talante y Tecnología, afirmando que esta última es la clave para transformar el futuro. Concluyó su inspiradora ponencia instando al público a reinventarse cada día: “Nadie sabe qué pasará en el futuro, pero hay que subirse a este cohete sí o sí. ¡Nunca dejes de bailar!”

Para cerrar, dejó su frase favorita: “El pasado es historia, el futuro un misterio, y el hoy es un regalo; por eso se llama presente.” Grande, Javier Sirvent.

MESA REDONDA: NUESTRO SECTOR EN EL FUTURO

Moderada por Macarena García, de Movicarga, esta mesa redonda contó con la participación de José Noguera (Riwal), Jesús Casín (Socage), José Antonio Guillén (Resa Quality), Enrique García, director de Ahern Ibérica y ex - director del Comité de IPAF en España, y Javier Sirvent, especialista en IA.



En este espacio de debate se analizaron las principales tendencias y desafíos que enfrenta el sector, incluyendo la digitalización, los avances de cada empresa y la falta de talento.

La actitud de los 5 ponentes no podía ser más positiva. Lo que venga lo lidiamos con optimismo, sea lo que sea.

CIERRE Y ENTREGA DE PREMIOS

Para finalizar el evento, y como ya hemos adelantado, se llevó a cabo una ceremonia de reconocimiento a los actores más destacados del sector, reforzando la importancia del esfuerzo y la dedicación en la mejora continua de la seguridad y la formación en la elevación. Los Premios IPAF del año que se han concedido a los tres centros de formación que más carnets PAL han hecho en 2024: Como ganador, Jose Ramón Etxebarria, con Plataformas Daryat, Elevaciones Archipiélago en segundo lugar y compartiendo el tercer lugar, Maxber y Merca-Eleva.

El IPAF ELEVANDO Valencia 2025 se consolidó como un evento de referencia para el sector, proporcionando conocimientos clave, fomentando la seguridad y fortaleciendo la colaboración entre profesionales. IPAF reafirma su liderazgo en la promoción de mejores prácticas y formación, asegurando que la industria de la elevación en España siga avanzando con estándares de excelencia.



IPAF entregó un premio a Javier Campos, que se retira este año, como reconocimiento a una gran trayectoria y carrera profesional

Se ha celebrado el Seminario de Desarrollo Profesional (PDS) de IPAF en España

El Seminario de Desarrollo Profesional (PDS) de la International Powered Access Federation (IPAF) tuvo lugar recientemente en Valencia, España, reuniendo a expertos del sector para analizar las novedades y avances en formación, seguridad y regulaciones. Durante el evento, se llevaron a cabo diversas ponencias y mesas redondas en las que se abordaron temas clave para el desarrollo del sector.



La jornada comenzó con la bienvenida de Ainara Greño, Gerente Regional de España de IPAF, y Alberto Miñarro, Vice Director del Consejo Español de IPAF y representante de Riwal. En sus intervenciones, destacaron la importancia del evento como espacio de intercambio de conocimiento y actualización profesional. Contó cómo la DANA ha cambiado la vida de muchas personas, 224 fallecidos que es una pérdida irreparable, y miles y miles de personas afectadas que siguen enfrentándose cada día a la supervivencia en algunos casos.



Ainara Greño, Gerente Regional de España de IPAF



Alberto Miñarro, Vice Director del Consejo Español de IPAF

Presentó un QR a través del cuál se puede ayudar a los afectados por la DANA, es la Fundación Altius. Y a través de este QR las personas pueden aportar tanto su trabajo voluntario como ayudas económicas.



EQUIPO DE IPAF

IPAF cuenta con un equipo joven que tiene muchas ganas, mucha experiencia y conocimiento:

Ainara Greño es la Responsable en España de IPAF. El resto del equipo de IPAF que ha apoyado este evento son: Romina Vanzi, Matteo Malacarne, Ana Oñate, Ángel Ibañez, Catalina Ayerbe, Juan A. Gómez Soria y Martin Wraith.



Equipo de IPAF

ACTIVIDADES IPAF 2024/2025: FORMACIÓN Y CAMPAÑAS DE SEGURIDAD

Ainara Greño presentó un resumen de las actividades previstas por IPAF para el periodo 2024/2025, con especial énfasis en las iniciativas de formación y campañas de seguridad. Destacó la continua evolución de los programas de certificación y la necesidad de adaptar los contenidos a las nuevas normativas y tecnologías del sector.



En 2023 se emitieron 2571 tarjetas PAL y en 2024 se emitieron 2861 tarjetas PAL. Plataformas Daryat ha sido el Centro que más tarjetas ha emitido.

Hay 12 instructores senior, 45 centros de formación y 98 instructores. Los nuevos centros de formación son:

- Lino Roselló** – Categoría: Alquiler
- Plataformas Félix** – Categoría: Alquiler y Centro de Formación
- Argos Formación** – Categoría: Formación y Centro de Formación
- Cosermo Española** – Categoría: Industria

En el año 2024, 9 nuevos instructores:

- Juan Antonio Barberá** – Alsetrans
- Mario Calabuig** – Alsetrans
- Federico Onsari** – Genie
- Jorge Cuenca** – Gerpasa – ANAPAT
- Faustino Rodríguez** – DF Operaciones
- Víctor González** – DF Operaciones
- Josep Llorens** – Canal Barberán - Plataformas Daryat
- David Tapia** – Europlataformas 2000
- Antonio Yulesa** – Europlataformas 2000

Ainara Greño anunció que habrá desayunos de instructores durante todo el año, grupos más pequeños, comenzando con Madrid y Barcelona, y luego se irán añadiendo ciudades. Será un desayuno informativo e instructivo.

PTDM Y MONTACARGAS DE OBRA: PANORAMA ACTUAL EN ESPAÑA

A continuación, **Ángel Ibañez**, Responsable global de PTDM en IPAF, expuso el panorama actual de las plataformas de trabajo con desplome y montaje (PTDM) y los montacargas de obra en España. Puso un ejemplo laboral de cómo se trabaja en Japón, donde prestan mucha atención a los detalles, se leen los manuales, tienen obsesión por formarse mejor y hacer las cosas bien, No se conforman con eso, quieren seguir aprendiendo siempre. Su presentación abordó los desafíos regulatorios y las tendencias tecnológicas que están influyendo en el sector.



Anunció que el Grupo Resa es el primer centro de Formación IPAF en PTDM y están abriendo también en Arabia Saudí.



SALIR DE LA CESTA DE UNA PEMP EN ALTURA: DILEMAS Y CLARIDAD EN LA CONFUSIÓN

El Instructor Senior de IPAF, **José Ramón Etxebarria**, analizó la problemática de la salida de la cesta de una Plataforma Elevadora Móvil de Personal (PEMP) en altura. Según él, NO se puede salir de la cesta. Pero expuso los distintos escenarios en los que puede ser necesario salir de la cesta y las medidas de seguridad que deben aplicarse en cada caso.

SALIDA DE LA CESTA EN CAMBIOS DE NIVEL (IPAF)

El documento indica que en los “casos excepcionales” que sea necesario recurrir a una PEMP para acceder a un lugar en altura (cambio de nivel), la salida de la cesta debe estar estrictamente controlada y solo estará permitida:

- Si después de una ER se demuestra claramente que es la forma más segura y efectiva de acceder al lugar de trabajo.
- Si forma parte de un plan de rescate.



EL FUTURO DE LA UNE 58921: LO QUE ESTÁ POR VENIR

David Gómez, Gerente de Servicio Técnico de Genie Ibérica, abordó las próximas actualizaciones de la norma UNE 58921 y su impacto en el sector. Su intervención permitió a los asistentes conocer las tendencias y cambios regulatorios que afectarán a las plataformas elevadoras en el futuro próximo.



EL PORTAL DE IPAF: CAMBIOS Y MEJORAS RECIENTES

Tras el coffee break, **Ainara Greño** retomó la palabra para presentar las mejoras recientes en el portal de IPAF. La digitalización ha facilitado muchos de los procesos, y es todo mucho más dinámico, intuitivo y eficaz. Explicó los nuevos recursos disponibles y cómo estos benefician a los profesionales del sector en su formación y actualización. Todos los recursos están en la página web de IPAF. www.ipaf.org y los miembros se pueden descargar mucho material para seguir desarrollando su formación.

ACTUALIZACIONES Y NOVEDADES EN EL CURSO DE OPERADOR DE PEMP

Ana Oñate, Coordinadora de Programa de IPAF, expuso las actualizaciones implementadas en el curso de operador de PEMP, destacando las mejoras en contenidos y metodología de enseñanza para una mayor eficacia en la capacitación. El curso en español, el curso estará listo a principios de 2026.

Por lo tanto, una vez realizada la ER y justificar la idoneidad de la salida de cesta e identificar los riesgos, aplicaremos las medidas preventivas necesarias para garantizar la seguridad durante la ejecución de la tarea, y se debe considerar, por ejemplo:

- Mantener en todo momento los EPIS contra caídas durante la salida y entrada a la cesta.
- Un operador permanecerá en todo momento dentro de la cesta.
- Minimizar las cargas dinámicas que pueden ejercer presión sobre la PEMP.
- Prevenir cualquier movimiento inesperado de la PEMP.
- Salir y entrar a la cesta por el lugar designado para ello (puerta de acceso), no subirse a las barandillas.
- Un supervisor (RP) debe estar presente para asegurar que se cumplen las medidas preventivas.

PROCEDIMIENTOS DE SALIDA DE CESTA SEGÚN GENIE Y SKYJACK

Genie Industries INC., sujeto al acuerdo de los términos y condiciones de un procedimiento, autoriza a un operador a salir de la plataforma elevada, según una serie de requisitos que se indican en el documento.

Skyjack dispone de un procedimiento que autoriza salir/entrar de una plataforma elevadora tipo 3b a una estructura adyacente, siempre que se cumplan estrictamente con los requisitos establecidos y los operarios estén debidamente capacitados.

Conclusión de José Ramón Etxebarria:

Para salir de la cesta de una PEMP en "cambios de nivel", por ejemplo, acceder a una cubierta, se debe asegurar:

1. Que no existen otros equipos de acceso (andamios, escaleras de acceso, etc.)
2. Si después de una ER realizada por la organización preventiva de la empresa, se justifica que la salida de la cesta se realiza de forma segura y eficaz, y se aplican las medidas preventivas necesarias durante la duración del trabajo.
3. Es obligatoria la presencia del RP para asegurar que se cumplen las medidas preventivas contempladas en el procedimiento de trabajo.
4. Debe haber un plan de rescate en caso de emergencia y todo el personal debe tener conocimiento.

"La salida de la cesta en cambios de nivel, se realizará en situaciones excepcionales y bajo estrictas medidas de seguridad".



LA CAMPAÑA DE IPAF CONTRA EL ATRAPAMIENTO Y APLASTAMIENTO

Romina Vanzi, Gerente del Departamento de Desarrollo Regional de IPAF, junto con Stefano Sorbini (JLG), presentaron los avances en la campaña de prevención de atrapamientos. Se destacó la colaboración con fabricantes para mejorar la seguridad de las PEMP.



El aplastamiento puede resultar mortal. Es vital ver los datos de los que pasa, por lo cuál, Romina Vanzi animó a la audiencia a utilizar el portal de accidentes, porque lo que se valora se puede mejorar.

En 10 años, del 2013-2023: hubo 118 muertes por aplastamiento, 16 lesiones graves y 5 lesiones leves.

Las plataformas elevadoras móviles de personal (PEMPs/PTAs) se utilizan a menudo para realizar trabajos en zonas donde hay riesgo de aplastamiento/atrapamiento para los ocupantes de la plataforma.

Los lugares más comunes para que ocurran incidentes son:

- Obras de construcción
- Locales comerciales
- Zonas públicas
- Patio de la empresa de alquiler

Los tipos más comunes de PEMP envuelta en accidentes son:

- 3B móvil de brazo (43%)
- 3A móvil de tijera 3A (38%)
- 1B Brazo montado sobre Vehículo (9%)

Los tipos de lesiones generalmente resultan en: Moretones /dolor por impacto/ fractura / conmoción cerebral.

Muchas veces los accidentes son por exceso de confianza, selección incorrecta de PEMP, falta de familiarización, o mal funcionamiento del equipo.

El riesgo de aplastamiento se reduce haciendo una evaluación de riesgos, seleccionando la correcta PEMP, tener un procedimiento de rescate que haya sido ensayado y que salga automático, tener una supervisión adecuada, asegurarse que haya una persona de rescate de control de tierra y capacitando a los operadores.

IPAF dispone de un folleto de buenas prácticas para la reducción de lesiones por aprisionamiento de personas en PEMP, los miembros de IPAF pueden descargarlo y dárselo a sus clientes para concienciar sobre este sentido y prevenir accidentes.

Hay un nuevo borrador de una norma ISO de PEMP de sistemas de detección de instrucciones aéreas y protección secundaria - requisitos de rendimiento.

Stefano Sorbini explicó los sistemas anti-atrapamiento que existen y la diferencia entre ellas, unas activas y otras pasivas.

El sistema anti-atrapamiento tiene que permitir parar o revertir el movimiento.



Como comentó el Sr. Sorbini, las colisiones y los atrapamientos ocurren debido a una mala planificación, formación insuficiente del operador con el equipo, suelo irregular, mantenimiento deficiente, conducir del revés, condiciones meteorológicas adversas, alta velocidad de conducción y exceso de confianza.

La formación es la primera premisa que se debe cumplir.

Existen sistemas anti-colisión, que son sistemas preventivos (Sky-sense), sistemas de sensores que hacen como una burbuja alrededor de la máquina.



Pero volvió a hacer hincapié en que es fundamental estar bien formado para que no tengas que llegar a utilizar estos sistemas.

Hay tres sistemas anti-atrapamiento:

- Pasivo, donde se pone una barra por encima de los controles; cuando se aplasta contra los controles dejan de funcionar.
- Sistema activo: la barra para las funciones de la máquina
- Pro activo, revierte algunas de las funciones que la máquina estaba haciendo antes del atrapamiento.

Dentro de los sistemas pro activas hay diferentes versiones:

- Una barra, que evoluciona a un cable que al quitarle los contactos se bloquea y revierte movimientos.
- Hay otra versión con un tipo de láser que pasaba por encima.

Como conclusión, Stefano animó a las empresas a ser los protagonistas de esta formación, de intentar evitar estos accidentes enseñando y educando a los clientes.

ANÁLISIS DE UN CASO REAL DE ATRAPAMIENTO

Eliseo Ferrer, de INVASSAT, expuso un caso real de atrapamiento en el sector, analizando las causas del incidente y las lecciones aprendidas para evitar accidentes similares en el futuro.



MESA REDONDA: LAS PREGUNTAS QUE RECIBEN LOS INSTRUCTORES Y SUS RESPUESTAS

En esta sesión moderada por Mary Pérez (MAXBER), participaron Víctor Miras (LoxamHune) y Rubén Sol (Escuela Roxu) y David Zapata (Argos Formación) quienes compartieron su experiencia sobre las consultas más frecuentes que reciben los instructores y las respuestas más adecuadas.

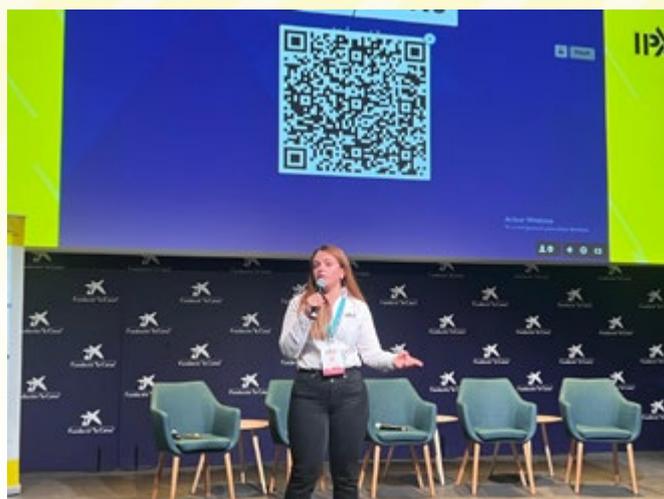


Mesa redonda: Mary Pérez, Víctor Miras, Rubén Sol y David Zapata

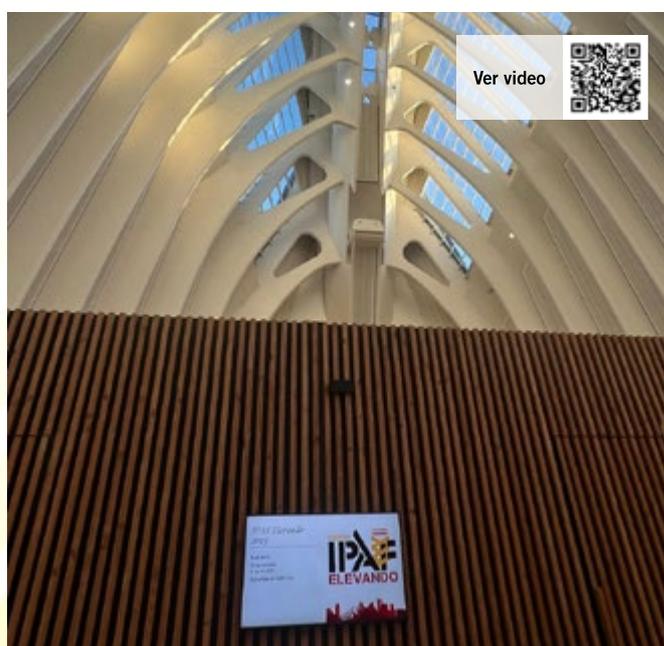
QUIZ Y CIERRE DEL SEMINARIO

La jornada concluyó con un quiz interactivo dirigido por **Catalina Ayerbe**, Coordinadora de Desarrollo Regional de IPAF, que permitió a los asistentes repasar los conocimientos adquiridos de manera dinámica.

El Seminario de Desarrollo Profesional de IPAF en España se consolidó como un espacio fundamental para la actualización y el debate en el sector, reafirmando el compromiso de IPAF con la seguridad y la formación continua.



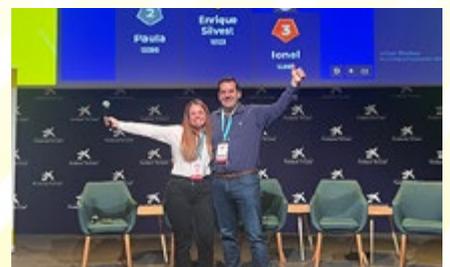
Enrique Silvest, Ganador del Kahoot

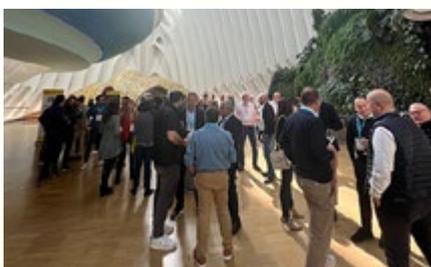
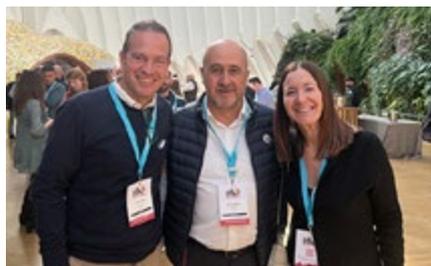


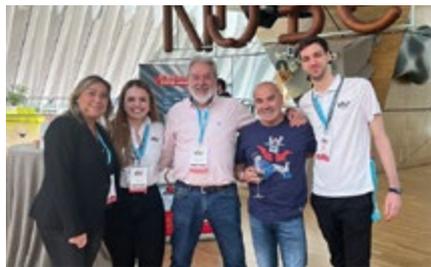
















Haulotte lanza Advanced Access Management: la nueva era para la gestión de flotas y seguridad

Haulotte se enorgullece de presentar Advanced Access Management (AAM), una característica de vanguardia integrada en la solución telemática SHERPAL.

Diseñada para redefinir la seguridad, la protección y la eficiencia de la flota, AAM permite a los administradores de flotas controlar el acceso y el uso de las máquinas de forma remota, al mismo tiempo que aumenta la seguridad de los operadores y reduce las operaciones no autorizadas.

USO SEGURO DE LAS MÁQUINAS CON ADVANCED ACCESS MANAGEMENT

AAM proporciona un control inigualable sobre el acceso y el uso de las máquinas, lo que permite a los administradores de flotas proteger sus activos y, al mismo tiempo, mejorar la seguridad en el lugar de trabajo. Ya sea que administren una sola máquina o una flota completa, los operadores solo pueden acceder al equipo mediante un código predefinido o una tarjeta RFID, lo que garantiza que solo el personal capacitado esté autorizado para operar.

Las características únicas incluyen:

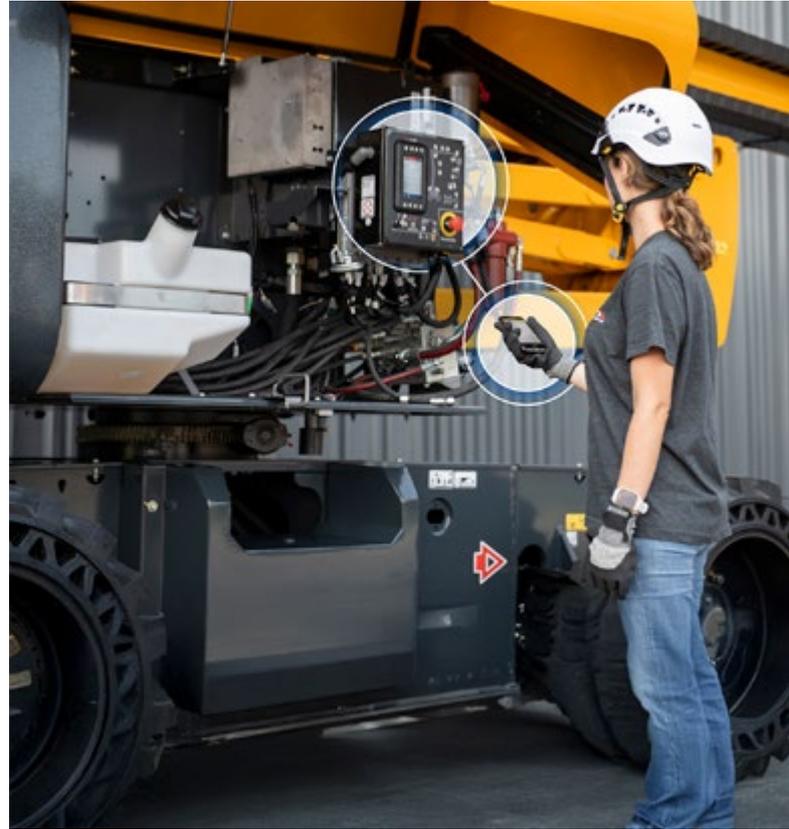
- **Usuario único o múltiples usuarios:** controle el acceso para un operador individual o un grupo.
- **Opciones de flota personalizables:** aplique restricciones a máquinas específicas o flotas completas.
- **Privilegios de superusuario:** otorgue acceso especial a operadores o técnicos específicos para eludir las restricciones cuando sea necesario.

ESTABLECER MEDIDAS DE RESTRICCIÓN DE USO

Al utilizar la propia solución de IoT, ahora pueden enviar información directamente desde la máquina. Esto es importante para la seguridad de la máquina y del operador, ya que nos permite enviar información a la computadora de la máquina para limitar el movimiento de la máquina de la manera más segura.

AAM ofrece funciones sólidas para regular el funcionamiento de la máquina:

Geocerca: las máquinas solo pueden operar dentro de un área predefinida; salir de esta zona restringe las funciones de elevación y limita la velocidad.



Timefence: las máquinas solo pueden operar durante horarios específicos, lo que evita el uso no autorizado fuera del horario laboral.

Protección contra rastreadores defectuosos: si se quita o se daña un rastreador, se aplican restricciones de uso.

Restricción remota: los gerentes pueden restringir manualmente el uso de la máquina para abordar las condiciones cambiantes del sitio.

Lo que hace que AAM de Haulotte sea único es que nunca deja la máquina completamente inmovilizada. Incluso cuando se activan las restricciones, los operadores aún pueden operar para maniobras de seguridad esenciales, como bajar una canasta o mover equipo a baja velocidad. Además, los operadores pueden acceder al estado del sistema en la interfaz de la máquina, lo que ofrece una experiencia fácil de usar que mejora la comodidad de los operadores en el lugar de trabajo.

“Al diseñar y dominar la cadena IoT, hemos creado una solución que no solo protege las máquinas, sino que también mejora la experiencia del usuario”, afirma Frédéric Menini. “Esto garantiza que, incluso durante un uso restringido, los operadores puedan mover las máquinas de forma segura para operaciones esenciales, como la carga o el reposicionamiento. Gracias a nuestro dominio de nuestra solución IoT, al conocimiento de nuestro mercado y de los usos de nuestras máquinas, hemos creado la mejor experiencia del cliente para la gestión del acceso a las máquinas. La implementación de AAM es sencilla y permite a los administradores de flotas definir de forma rápida y eficiente los niveles de acceso, gestionar las áreas de trabajo, establecer los tiempos operativos y aplicar restricciones de uso en tiempo real”, concluye Frédéric Menini.





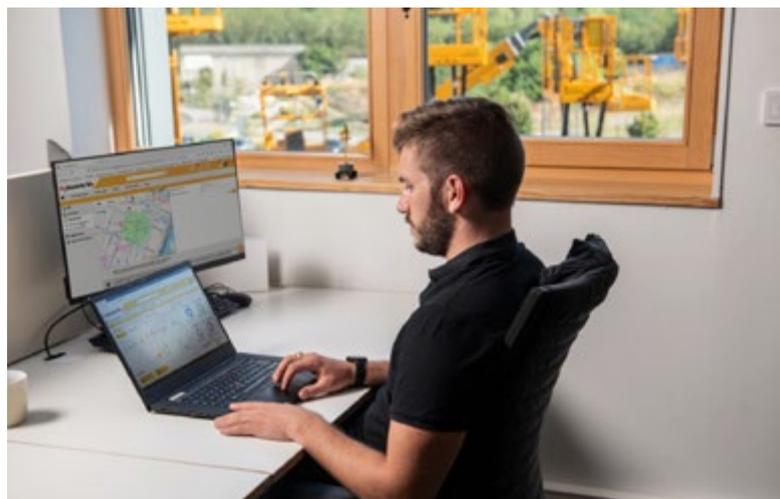
SEGURIDAD AVANZADA Y GESTIÓN DE FLOTAS

AAM ofrece una gran cantidad de beneficios a los administradores de flotas y operadores de equipos:

- Previene robos y reduce los costos asociados
- Simplifica la gestión de la flota con controles de acceso intuitivos y registros de uso
- Mejora la seguridad en el lugar de trabajo al evitar operaciones no autorizadas
- Minimiza el tiempo de inactividad y aumenta el tiempo de funcionamiento de la máquina
- Desbloquea nuevas fuentes de ingresos mediante la gestión eficaz de las horas de funcionamiento no contractuales

DISPONIBILIDAD* Y OFERTAS

La configuración y visualización de las funciones de AAM son posibles desde el software MyHaulotte o bajo demanda en las herramientas web de los clientes de Haulotte. AAM forma parte de los planes de suscripción PROTECT y PILOT de SHERPAL:



Oferta PROTECT: incluye funciones de control de acceso.

Oferta PILOT: ofrece el conjunto completo de funciones de AAM, incluidos el control de acceso y la configuración de restricción de uso. *AAM no está disponible en ciertos modelos, incluidos Star 6C, Compact DX, HA12CJ/CJ+, Low Level Access y Quick Ups.

SHERPAL: LA SOLUCIÓN TELEMÁTICA DE HAULOTTE

Es la solución ideal para gestionar su flota, dondequiera que esté.

SHERPAL es fácil de usar y permite a las empresas de alquiler, propietarios de máquinas y responsables de servicios acceder de forma remota a datos valiosos sobre su flota de máquinas para tomar las decisiones adecuadas en el momento adecuado. La solución telemática ofrece una visión consolidada del estado de la flota, independientemente de su tamaño.

David Courtin, nuevo Director General de Servicio de EMEA1 en JLG Industries

JLG Industries ha anunciado el nombramiento de David Courtin como Director General de Servicio de EMEA1 (Europa, Oriente Medio, África e India). En este nuevo rol, Courtin liderará las áreas de Servicio, Atención al Cliente y Nuevos Negocios, con el objetivo de reforzar el compromiso de la empresa con la excelencia operativa y la satisfacción del cliente en estos mercados clave.

Con una amplia trayectoria en el sector, David Courtin aporta una visión estratégica centrada en la innovación y la mejora continua en el servicio postventa. Su liderazgo será fundamental para fortalecer las relaciones con los clientes, optimizar los procesos de soporte técnico y desarrollar nuevas oportunidades de negocio que impulsen el crecimiento de JLG en la región.

Como siempre ha afirmado: "Este nombramiento es el resultado del increíble trabajo de todo el equipo, que ha hecho posible este logro".

El servicio y la atención al cliente son pilares fundamentales en la estrategia de JLG Indus-

tries. Con este nombramiento, la compañía reafirma su compromiso de seguir evolucionando sus soluciones en respuesta a las necesidades del mercado.

La experiencia y el enfoque de Courtin permitirán mejorar la capacidad de respuesta y optimizar la experiencia del cliente en todas las áreas bajo su supervisión.

Con este nuevo desafío, David Courtin asume la misión de impulsar el desarrollo y crecimiento de JLG Industries en EMEA1, fortaleciendo su posición en el mercado de soluciones de acceso y elevación.

Su llegada marca un paso adelante en la estrategia de la empresa para seguir brindando un servicio excepcional y generar nuevas oportunidades en la industria.



Especial Grúas Torre

INNOVACIONES Y NUEVOS MODELOS DE FABRICANTES LÍDERES

En esta edición especial de grúas torre, presentamos las novedades más destacadas de los principales fabricantes del sector. Desde innovaciones tecnológicas hasta diseños renovados, estas grúas torre marcan una nueva era en la construcción moderna.



NUEVA LIEBHERR MK 120-5.1

Liebherr amplía su línea de grúas móviles de construcción con el lanzamiento del modelo MK 120-5.1. Este equipo de cinco ejes se posiciona entre los modelos MK 88-4.1 y MK 140-5.1, destacando por su pluma más corta de 52 metros y capacidad de punta de pluma de 2,1 toneladas. Su contrapeso se ha reducido en seis toneladas, mejorando su versatilidad en espacios reducidos. Además, incorpora una pantalla TC-OS de 12 pulgadas que cuenta con una interfaz actualizada para facilitar el manejo.

La MK 120-5.1 también puede equiparse con un gancho de carga más pequeño para maniobras en espacios estrechos. La nueva grúa tiene una capacidad máxima de carga de ocho toneladas, igual que su "hermano mayor" de cinco ejes, pero cuenta con una pluma de 52 metros, con una capacidad en la punta de la pluma de 2,1 toneladas y un ángulo máximo de inclinación de 40 grados en comparación con los 70 grados del modelo MK140. Además, incorpora una nueva pantalla TC-OS (Tower Crane Operating System) de 12 pulgadas con una interfaz actualizada, diseñada para ser más versátil y facilitar el manejo al operador de la grúa. Puede usarse en modo completo o dividido, lo que permite mostrar diferentes flujos de información en distintas áreas de la pantalla. Está previsto que esta innovación se implemente en toda la gama de grúas móviles de construcción MK de Liebherr para finales de 2025.

El modelo MK 120-5.1 también se puede fabricar con un gancho de carga más pequeño opcional, pensado para su uso en obras con edificios que cuentan con andamiajes de fachada, donde la carga debe moverse entre el edificio y el andamio. Sólo llevará unos minutos cambiar el gancho en la obra. El gancho más pequeño tiene la misma capacidad que el gancho estándar y también estará disponible para todas las grúas MK.



GRÚAS AUTOMONTABLES L1-24 Y L1-32 DE LIEBHERR

Liebherr también ha renovado sus modelos L1-24 y L1-32, ahora denominados 25 L y 33 L respectivamente, con un rediseño estructural y mejoras en los sistemas hidráulicos y de control. Incorporan la quinta generación del sistema de control remoto y el sistema de amorti-

guación de balanceo para una mayor precisión. Estas grúas son ideales para operadores con experiencia limitada, ofreciendo un manejo intuitivo y eficiente.



Nueva 25 L de Liebherr



Edificam adquirió la primera unidad de la grúa automontable Liebherr 33 L, a nivel mundial



SPIERINGS MOBILE CRANES CON SU NUEVA SK2400-R ELIFT

SK2400-R eLift, también hace que su modelo sobre orugas sea totalmente desplegable eléctricamente. La grúa torre móvil más resistente jamás construida, según la marca holandesa.



La grúa tiene una pluma de 42 ó 50 metros de longitud, que puede izar hasta 5,5 toneladas en la punta. Además, la grúa eleva un máximo de 18 toneladas en un radio de 14,6 metros. La grúa se transporta en sólo 2 remolques, en un remolque se transportan el contrapeso y las piezas de oruga y en el otro remolque la grúa. La SK2400-R puede recoger su propio contrapeso y piezas de oruga, por lo que no se necesita una grúa adicional. Al llegar a la obra, la grúa está montada y plenamente operativa en menos de 1 hora.

En Bauma veremos la SK1265-AT5 eLift. “El desarrollo en el mercado será cada vez más sostenible. Spierings está a la cabeza en este sentido y seguirá haciéndolo”, explican.

POTAIN EVY 30-23 4T POTAIN EVY 30-23 4T

Potain lanza su nueva gama de grúas autoerigibles con el modelo Evy 30-23 4t. Diseñada para edificios residenciales de hasta tres plantas, su pluma de 30 metros alcanza una altura bajo gancho de 35 metros. Destaca por su configuración sencilla, nuevo diseño de contrapesos y sistema de control CCS que optimiza el rendimiento.



TEREX CTT 152-6

Terex introduce la grúa torre plana CTT 152-6, con capacidad máxima de seis toneladas y pluma de hasta 60 metros. Este modelo incluye opciones de cabrestante de alta velocidad y el sistema Power Match para reducir el consumo energético. Su diseño mejora la instalación y el mantenimiento, convirtiéndola en una opción eficiente y segura.



NUEVA MARCA GIRAFFE CRANES

La empresa holandesa Bulten Bouwmaterieel lanza su propia línea de grúas autoerigibles sobre chasis de ruedas y orugas bajo la marca Giraffe Cranes. Su modelo insignia, el 1000.40-C, ofrece alturas bajo gancho de hasta 40 metros. Con esta iniciativa, la empresa busca expandirse a mercados internacionales.



La primera grúa sobre orugas

NUEVAS GRÚAS ABATIBLES DE POTAIN

Potain ha lanzado dos nuevas grúas torre de pluma abatible, los modelos MR 309 y MR 329, con opciones de capacidad máxima de 16 o 25 toneladas. La longitud estándar de la pluma es de 60 metros, con una capacidad en la punta de 3,4 toneladas.



Estas nuevas grúas son una continuación del lanzamiento del modelo MR 229 en Bauma 2022, que fue la primera grúa abatible de Potain equipada con el sistema de control Manitowoc Crane Control System (CCS) y la tecnología telemática Potain Connect.

LA MAYOR GRÚA DE POTAIN: MCT 2205

Potain lanzó en Bauma China su mayor grúa torre de punta plana hasta la fecha: la nueva MCT 2205, con una capacidad de 80 toneladas. En producción en la planta de Manitowoc en Zhangjiagang, China. Puede configurarse con una pluma de 80 metros y alcanzar alturas autoportantes de hasta 99 metros, dependiendo de la torre o mástil utilizado: R99A o R910A. La capacidad en la punta de la pluma a 80 metros es de 23,6 toneladas, y también puede equiparse con un extensor para alcanzar una punta de 85 metros.



La capacidad máxima está disponible entre los cinco y 26,3 metros con la pluma completa instalada, o 30,5 metros con una pluma de 45 o 50 metros. Alternativamente, puede manejar 72,9 toneladas en la punta de una pluma de 30 metros con cuatro secciones. La grúa está equipada con la cabina V140S Vision de Potain.

POTAIN LANZA UNA NUEVA IGO: POTAIN M 24-19

Una nueva grúa torre autoerigible con capacidad de 1.800 kg: la Igo M 24-19, que sustituirá al exitoso modelo Igo M 14. Ofrece tres opciones de configuración de pluma con longitudes de 12,3, 21 y 24 metros, y alturas bajo gancho de hasta 25,4 metros con la pluma incli-



nada a 20 grados por encima de la horizontal. En el radio máximo de 24 metros, alcanza una altura de gancho de 19 metros, con capacidad para levantar hasta 570 kg. Además ofrece una capacidad en la punta de la pluma de 730 kg a un radio de 21 metros y una altura de gancho de 18,8 metros.

WOLFF 8038 CLEAR

La Wolff 8038 Clear. La nueva grúa tiene una capacidad máxima de 20 toneladas a un radio de hasta 33,4 metros. La pluma de 80 metros tiene una capacidad en la punta de 3,8 toneladas, mientras que una extensión permite alcanzar los 85 metros, con una capacidad de 2,1 toneladas a un radio de 86 metros.



COMANSA CML800

Comansa introduce su grúa abatible CML800, un modelo diseñado para establecer nuevos estándares en la industria. Presentada en un evento especial en China, esta grúa destaca por su capacidad de adaptación y facilidad de mantenimiento, reafirmando el compromiso de Comansa con la innovación y la excelencia.



CONCLUSIÓN

Estas novedades representan el esfuerzo continuo de los fabricantes para responder a las demandas del mercado con tecnologías avanzadas y diseños más eficientes. El futuro de las grúas torre y de construcción está lleno de oportunidades para optimizar la construcción moderna.

Skyjack amplía su gama de tijeras E-Drive

Skyjack amplía su gama de tijeras E-Drive con una línea completa para los mercados de Europa, Australia y Nueva Zelanda: simplemente eléctricas, simplemente más.

Skyjack ha anunciado la ampliación de su última gama de tijeras E-Drive para los mercados de Europa, Australia y Nueva Zelanda. Tras el exitoso lanzamiento de las tijeras eléctricas con motor de corriente alterna sin escobillas en el mercado norteamericano en 2023, Skyjack ha llevado la línea E-Drive a Europa, Australia y Nueva Zelanda. Los nuevos modelos cuentan con una designación que incluye la letra "E" para indicar E-Drive, como por ejemplo "SJ3219 E".

La gama simplemente eléctrica está diseñada para ofrecer más a los usuarios, con mayor eficiencia, controlabilidad y torque. El innovador sistema de tracción proporciona ciclos de trabajo excepcionales y controles completamente proporcionales, lo que garantiza una experiencia de manejo superior. Esto se traduce en un aumento de hasta el 20 % en el tiempo de funcionamiento por carga. E-Drive ofrece potencia, tracción y torque constantes, con una capacidad de pendiente superior al 25 %, lo que facilita subir rampas de carga y garantiza un rendimiento sobresaliente en todo tipo de obras.

"Estamos orgullosos de ofrecer la última ampliación de nuestra línea E-Drive", comentó Charlie Patterson, presidente de Skyjack. "Con este último lanzamiento, ahora ofrecemos tanto nuestra gama de tijeras de corriente continua como nuestras plataformas articuladas todoterreno con tecnología E-Drive, permitiéndonos empoderar a los usuarios con más".

La gama E-Drive de Skyjack proporciona a los usuarios múltiples beneficios: más tiempo de funcionamiento por carga, más rentabilidad gracias a menores costos de mantenimiento, mayor valor de reventa y mayor retorno de inversión. Los modelos E-Drive destacan por su maniobrabilidad excepcional, mientras que el exclusivo diseño del sistema de tijera de Skyjack hace que estas plataformas sean una elección ideal para una amplia variedad de aplicaciones de construcción, mantenimiento e industria, tanto en interiores como exteriores.

"Durante el desarrollo de esta última línea nos enfocamos en ofrecer más a nuestros usuarios", afirmó Mark Trowman, gerente de desarrollo de productos y proyectos de EAME, Skyjack Europa. "Por ejemplo, el costo de propiedad se reduce significativamente gracias a los motores eléctricos de corriente alterna sin escobillas y sin necesidad de mantenimiento; mientras que el tiempo de actividad se maximiza gracias a un mayor tiempo de funcionamiento por carga, con un menor consumo de energía y un mantenimiento reducido de las baterías".



Además, la nueva gama llevará la marca ECO de Skyjack, en respuesta a las crecientes demandas de información sobre sostenibilidad por parte de las empresas de alquiler y los grandes contratistas. Skyjack ha introducido su marca ECO para apoyar a sus clientes proporcionando productos que ofrecen beneficios en términos de desempeño ambiental y sostenibilidad a largo plazo. Los beneficios ECO de las tijeras E-Drive de Skyjack incluyen:

- Hasta un 16 % de ahorro operativo de carbono en comparación con modelos anteriores
- Hasta un 20 % de mejora en el ciclo de trabajo
- Cero emisiones
- Máquinas inherentemente silenciosas, con alarma de ruido blanco opcional
- Contención de fugas (ECOTRAY) opcional
- Aceite biodegradable opcional



Entrevista a Alkira Alor, S.L.

Entrevista a Juan Miguel Mondéjar Martínez, Gerente de Alkira Alor, socio reciente de AECE.

Mov.- ¿Qué los motivó a unirse a AECE?

Creemos que para profesionalizarnos, debemos estar y formar parte de las asociaciones que defienden nuestra actividad, y así estar a día de las novedades que vayan surgiendo.

Mov.- ¿Qué beneficios esperan obtener al formar parte de esta asociación?

Como hemos dicho antes, estar informados de las novedades del sector, posibles cambios que surjan en las normativas y asesoramiento en los posibles problemas que puedan aparecer en nuestra empresa, así como conocer a más profesionales del sector, pudiendo establecer relaciones comerciales de las que todos salgamos beneficiados.

Mov.- ¿Qué valoran más de las actividades y servicios que ofrece AECE?

Hace poco que pertenecemos a la asociación, pero esperamos que nos ofrezcan agilidad en las repuestas, a la hora de posibles consultas que nos surjan, y asesoramiento jurídico en posibles problemas, es decir, un pilar en cual poder apoyarnos en los momentos que lo necesitemos.

Mov.- ¿Están asociados a otras organizaciones del sector? ¿Cuáles?

Sí, estamos asociados a ANAPAT, ya que nuestra principal actividad era el alquiler de



plataformas elevadoras, pero hemos decidido diversificar más la actividad.

Mov.- ¿Cuántas máquinas componen actualmente su parque de alquiler?

El parque total con el que contamos actualmente sería de unas 150-160 máquinas. Dentro de ese parque, alrededor de unos 40-50 máquinas son de carretillas frontales, tractiles y transpaletas.

Mov.- ¿Qué tipos de maquinaria alquilan?

Nuestro parque se compone de plataformas elevadoras, tanto eléctricas como diésel, carretillas elevadoras y manipulación, manipuladores, cargadoras, excavadoras, casetas y

contenedores de obra, aseos químicos, andamios, maquinaria pequeña de obra y grupos electrógenos.

Mov.- ¿Tienen algún segmento de maquinaria en el que especialicen o es una oferta global al cliente?

Es una oferta global de alquiler lo que ofrecemos a nuestros clientes, ya que dispones de una amplia gama de maquinaria para cubrir las diversas necesidades que puedan surgirles.

Mov.- ¿Cuál ha sido el porcentaje promedio de ocupación de su parque este año?

Durante el año 2024, la ocupación habrá sido sobre un 60 %.

Mov.- ¿Qué factores consideran clave para mantener un alto nivel de ocupación?

Creemos que influyen muchos factores, pero debemos centrarnos en lo que nosotros podemos hacer para mantener ese nivel, la formalidad a la hora de trabajar, el servicio que ofrecemos, la cercanía a nuestro cliente y por supuesto contar con máquina en óptimas condiciones.

Mov.- ¿Han notado alguna tendencia específica en la demanda de maquinaria este año?

No se ha notado gran diferencia a años anteriores, la demanda sigue siendo más o menos igual.

Mov.- ¿Cómo ha sido el desempeño de su empresa este 2024?

En general ha sido un año en el que el trabajo ha estado más estable, no teniendo picos de mucho o poco trabajo.

Mov.- ¿Cuáles son sus principales metas y desafíos para 2025?

Intentaremos seguir en la misma línea de trabajo que llevamos todos estos años, siempre al lado de nuestros clientes y amigos.

Mov.- ¿Planean ampliar su parque de maquinaria en el corto plazo?

Estamos constantemente ampliando y bus-



cando la maquinaria que mejor se adapta a las necesidades de nuestros clientes o de lo que nos puedan demandar.

Mov.- ¿Están incorporando maquinaria eléctrica o híbrida a su flota?

La maquinaria eléctrica de interior sí que la tenemos incorporada en nuestra flota desde nuestros inicios, pero aún no vemos la viabilidad de la maquinaria eléctrica o híbrida para exterior, ya que creemos que aún no está 100 % preparada para dar el rendimiento correcto. Además, aún no tenemos demandas de este tipo de maquinaria por parte de nuestros clientes.

Mov.- ¿Qué porcentaje de su parque está electrificado actualmente?

Pues contaremos con un 25% aproximadamente de la flota.

Mov.- ¿Creen que el futuro del alquiler de maquinaria pasa necesariamente por la electrificación?

A día de hoy, no. Lo vemos con un futuro a largo plazo, no como una propuesta para empezar a implantarlo en nuestra empresa, ya que nuestra zona de actuación no se adaptaría todavía a este cambio.

Mov.- ¿Cuáles cree que son los principales retos que debe adoptar el sector de alquiler de maquinaria para avanzar?

Conseguir un equilibrio entre la subida de los precios de compra de la maquinaria con los costes de mantenerla, que son elevados, y el aumento de los precios de alquiler, ya que la primera se ha disparado y los precios del alquiler aún están muy bajos.

Y a ver si conseguimos que las empresas del sector del alquiler, no tiren por tierra y valoren el trabajo, el esfuerzo, el servicio y los costes.

Mov.- ¿Cuántos empleados forman parte de Alkira Alor?

Actualmente componen nuestra plantilla un total de 9 personas.

Mov.- ¿Qué papel juega el equipo humano en el éxito de su empresa?



Es un papel fundamental, ya que entre todos formamos un gran equipo, que hace que podamos ofrecer los mejores servicios.

Mov.- ¿En qué regiones o zonas ofrecen sus servicios de alquiler?

Sobre todo en las provincias de Albacete, Cuenca y Ciudad Real, es decir, zonas cercanas a donde nosotros nos encontramos.

Mov.- ¿Planean expandirse a nuevas áreas geográficas en el futuro?

Es difícil, ya que, hoy en día, cada vez hay más empresas del sector en zonas cercanas, pero en breve intentaremos poner en marcha una nueva delegación, por lo que ahora nos encontramos trabajando en el proyecto.

Mov.- ¿Qué los diferencia de otras empresas de alquiler en el mercado?

El servicio personalizado que podemos ofrecer al cliente, la pronta respuesta ante posibles problemas que puedan surgirles y sobre todo el trato cercano y familiar que ofrecemos, ya que están en contacto directo con nosotros.

Mov.- ¿Qué estrategias utilizan para fidelizar a sus clientes?

Pues, sobre todo, ofrecer agilidad para resolver los problemas o averías que les surjan, y la innovación en la maquinaria para ofrecer la mayor comodidad posible en los trabajos.

Mov.- ¿Qué planes de futuro tienen para el año que viene que nos puedan adelantar?

Incorporar la maquinaria de última generación que nuestros clientes nos demanden y poder seguir ampliando nuestra oferta para cubrir las necesidades que a nuestros clientes se les puedan plantear.

Comentarles también un poco los inicios de nuestra empresa. En el 2002, se creó ALKIRA ALOR, C.B. con el objetivo de realquilar las máquinas y alquilarlas. Al poco tiempo se empezó a adquirir maquinaria en propiedad, con lo que se fue creciendo poco a poco, y donde empezaron los problemas con las averías que surgían, y con solo 19 años, sin experiencia de mecánico (ni de nada), con mucho esfuerzo y dedicación, contando solo con una Derbi Variant y una caja de herramientas, tuve que intentar arreglar las averías que iban surgiendo, ya que por aquel entonces no había personas cualificadas cerca de nosotros y tenían que venir técnicos de Valencia o Madrid a hacer las reparaciones y ostia, como picaban las cuentas y más cuando eran cosas insignificantes.

Unos años más tarde, en el 2005, la empresa paso a ser sociedad limitada. Durante esos años tuve la importantísima ayuda de Román, de la empresa Replaer, ya que a través de conversación telefónicas, me ayuda a reparar las averías que surgían, fuese a cualquier hora que lo necesitara, por lo que siempre le estaré muy agradecido de esa ayuda.

A partir del 2007, ya me encontraba al frente de la empresa y fuimos creciendo poco a poco, creando nuestro propio equipo de trabajo, hasta llegar al punto en cual nos encontramos hoy en día, esforzándonos al máximo para seguir dando el mejor servicio.



DEL AULA A LA INDUSTRIA

EL TALENTO TÉCNICO QUE ESTÁ TRANSFORMANDO LA MAQUINARIA

Soy Alex, tengo 21 años, estudio en Granada y comencé en Movicarga hace un año. Durante este tiempo, he tenido la oportunidad de conocer de cerca el sector de la maquinaria y descubrir la importancia de la formación técnica en el desarrollo de la industria. Ahora, quiero compartir con vosotros un proyecto nuevo que tengo la suerte de liderar y que nace con la intención de conectar la formación con la industria: "Del Aula a la Industria".

Con la ayuda del Instituto de Humanejos en Parla, Madrid y con nuestros amigos de AFUPRO, queremos darle una mayor visibilidad a la Formación Profesional.

Cualquiera que hojee nuestras revistas, visite nuestra página web o explore nuestras redes sociales lo verá de inmediato: Movicarga es la revista de referencia en maquinaria industrial y de maquinaria de construcción.



Hablamos de la nueva plataforma presentada por las marcas más punteras, de la flota de grúas vendida por las empresas o del último fichaje en la dirección de una gran compañía. Pero detrás de cada innovación, cada venta y cada decisión estratégica, hay algo en común: profesionales que se formaron para llegar hasta ahí.

Ningún técnico de cualquiera de las empresas que forma el sector nació sabiendo diseñar plataformas, grúas, plataformas o cualquier equipo que se alquila. Ningún directivo empezó su carrera en un despacho.

Detrás del éxito de la industria de la maquinaria están los estudiantes que un día decidieron formarse para construir el sector que hoy conocemos.

Por eso, en Movicarga lanzamos esta nueva iniciativa: cada mes, nos adentraremos en los centros de Formación Profesional de todo el país para conocer a los estudiantes más destacados, los proyectos que llevan a cabo, los avances que van consiguiendo y les daremos voz en nuestra revista. Tendremos una sección especial en MOVICARGA cada mes dedicada a la FORMACIÓN PROFESIONAL EN MAQUINARIA.

Queremos impulsar su desarrollo, conectar la formación con la industria y mostrar el talento que marcará el futuro de la maquinaria.

Si quieres que tu centro y tus alumnos formen parte de esta iniciativa, envíanos tu solicitud a: info@movicarga.com

Alex Alonso

AFUPRO organiza una competición de profesionales y necesita ayuda del sector. ¿Te apuntas?

AFUPRO (Asociación de Futuros Profesionales) organizará durante la feria de MOTORTEC en Madrid (del 23 al 26 de abril de 2025) una competición de Futuros Profesionales de Vehículo Industrial en MOTORTEC.

Jesús de Lara, secretario de AFUPRO y profesor de automoción en la rama de maquinaria, explica a Movicarga esta iniciativa y el por qué de pedir ayuda al sector: "Después del éxito de la competición realizada en SMOPYC 2023 de jóvenes técnicos de maquinaria, vamos a realizar en MOTORTEC 2025 en IFEMA, MADRID, una competición de centros de formación profesional en el sector de maquinaria y vehículo industrial. En esta competición contamos con un espacio de aprox 700m² para realizar las pruebas y poder aprovechar el espacio para contar con empresas, y patrocinadores, y un espacio para realizar un encuentro de empresas, socios e institutos.

Para poder llevar a cabo este evento, necesitamos reunir el importe económico necesario para la mantenimiento, y alojamiento de los 12 competidores y sus respectivos tutores. Por ello, necesitamos de vuestra colaboración, ya sea mediante una aportación económica o asumiendo el coste de mantenimiento de algún alumno y su tutor. Agradecemos a Movicarga su ayuda económica según se lo pedimos y la difusión al sector".





¿COMO COLABORAR?

AFUPRO necesita dinero, es un hecho, y si queremos técnicos es hora de apoyar la causa.

Se puede ayudar con:

- 1500 euros
- 300 euros
- 150 euros
- Apadrinamiento de uno de los técnicos (consultar precio a AFUPRO).
- Por supuesto cualquier cantidad es bienvenida.
- Escribir a Jesús De Lara a jdalara.humanejos@gmail.com o a Jesús María Gómez Vicente a jmgomez19@gmail.com

CONOCE UN POCO SOBRE LA COMPETICIÓN

En el marco de la feria MOTORTEC, el evento más importante de España sobre postventa de automoción, se llevará a cabo la emocionante Competición de Futuros Profesionales de Vehículo Industrial, un proyecto que conecta a empresas y centros educativos para formar y preparar a los futuros profesionales del sector. Este certamen tendrá lugar del 23 al 26 de abril de 2025, reuniendo a estudiantes, profesores y empresas en un esfuerzo conjunto por promover el desarrollo de competencias técnicas y humanas.

Objetivos del Certamen

- 1. Promoción:** Fomentar los estudios relacionados con maquinaria y vehículos industriales dentro de la Familia Profesional de Transporte y Mantenimiento de Vehículos.
- 2. Colaboración:** Fortalecer los lazos entre centros educativos y empresas del sector, fomentando un intercambio continuo de conocimiento y experiencia.
- 3. Motivación:** Incentivar a estudiantes y docentes a mejorar la calidad de la enseñanza mediante la participación en eventos prácticos y desafiantes.
- 4. Actualización:** Facilitar la formación y actualización científico-técnica del profesorado.

Participantes

- **Alumnos/as:** Estudiantes de programas como Electromecánica de Maquinaria o Transporte y Mantenimiento de Vehículos.
- **Tutores/as:** Cada equipo estará guiado por un/a profesor/a que actuará como mentor/a durante toda la competición.

Dinámica de la Competencia

Durante los días de la feria, los equipos competirán en diversas pruebas prácticas que reflejan situaciones reales del sector de vehículos industriales. Estas pruebas han sido diseñadas en colaboración con empresas líderes en el área, asegurando su relevancia y nivel de exigencia.

Los participantes trabajarán en equipos y enfrentarán retos que incluyen diagnósticos de averías, reparación de sistemas complejos y optimización de procesos. Además, contarán con la supervisión de expertos que evaluarán aspectos como la precisión, la seguridad y la eficiencia en la ejecución de las tareas.

Beneficios para los Participantes

- **Estudiantes:** Adquirirán experiencia práctica, contacto directo con empresas destacadas y la oportunidad de demostrar sus habilidades en un entorno competitivo y profesional. También tendrán la posibilidad de ganar premios y certificaciones que acrediten su participación y desempeño.
- **Centros Educativos:** Potenciarán su prestigio al participar en un evento de alto nivel, mostrando el talento de sus estudiantes. Ade-

más, recibirán retroalimentación de la industria para mejorar sus programas de estudio.

- **Empresas:** Tendrán acceso a una cantera de talento joven, así como la posibilidad de colaborar en el desarrollo de competencias clave para el sector. Este evento también les permite visibilizar su marca y fortalecer su posición como líderes en innovación.

El Rol de las Empresas en el Certamen

Las empresas participantes juegan un papel fundamental en el éxito de la competencia. Proveen tecnología, herramientas y conocimiento especializado para diseñar y ejecutar las pruebas. Además, su implicación permite identificar las últimas tendencias y necesidades del mercado, asegurando que los estudiantes adquieran habilidades relevantes para su futuro profesional.

Entre las empresas destacadas que apoyan el evento se encuentran fabricantes de equipos, proveedores de servicios de mantenimiento y distribuidores de tecnología avanzada. Estas colaboraciones no solo garantizan la calidad del certamen, sino que también fomentan un ecosistema donde la industria y la educación trabajan de la mano.

Impacto en el Sector de Vehículos Industriales

Este tipo de iniciativas no solo beneficia a los participantes directos, sino que también contribuye al desarrollo del sector en su conjunto. Al formar a profesionales más capacitados y conscientes de las demandas del mercado, se mejora la calidad de los servicios técnicos y se impulsa la competitividad de las empresas.

Además, el certamen promueve valores como la sostenibilidad, la seguridad y la innovación, que son pilares fundamentales para el futuro del sector. Las pruebas incluyen componentes que destacan la importancia de la eficiencia energética, la adaptación a normativas medioambientales y el uso de tecnologías emergentes.

Experiencias de Ediciones Anteriores

En ediciones pasadas, los participantes han destacado la oportunidad de aplicar sus conocimientos en un entorno realista y desafiante. También han valorado el intercambio de ideas con estudiantes de otros centros y el contacto directo con profesionales de la industria.

Por su parte, las empresas han reconocido el valor de este evento como una plataforma para identificar talento joven y establecer colaboraciones con instituciones educativas. Asimismo, los centros educativos han podido ajustar sus programas formativos gracias al aprendizaje obtenido durante el certamen.

Un Evento Impulsado por la Innovación

La Competición de Futuros Profesionales de Vehículo Industrial en MOTORTEC no solo busca destacar el talento emergente, sino también fomentar un ecosistema donde la educación y la industria trabajen juntas para impulsar la evolución del sector. Este evento es una oportunidad única para estudiantes, docentes y empresas de unirse en un espacio de aprendizaje, colaboración y crecimiento.

¡No pierdas la oportunidad de ser parte de este emocionante certamen que definirá el futuro de los vehículos industriales en España!



LoxamHune refuerza su compromiso con la formación profesional

LoxamHune ha celebrado un Open Day en su base de Ciempozuelos, ofreciendo una jornada formativa a los alumnos del Instituto IES Humanejos, pertenecientes al Grado Medio en Electromecánica de Maquinaria.

Durante la visita, los estudiantes tuvieron la oportunidad de conocer en profundidad el funcionamiento de una de las delegaciones más grandes de la compañía. Además, pudieron explorar el trabajo en un #taller de gran escala y experimentar de primera mano el manejo de diversas #máquinas.

La actividad estuvo guiada por profesionales de LoxamHune, entre ellos Ricardo Fernández, Director de Área Madrid Canarias; Jonathan Herrera, Técnico de Taller; y Jesús Labrado, Delegado en Madrid. Gracias a su experiencia y conocimientos, los alumnos recibieron información valiosa sobre el sector y sus dinámicas de trabajo.

LoxamHune reafirma así su compromiso con la formación de las nuevas generaciones, facilitando el contacto directo con el entorno profesional y contribuyendo al desarrollo de futuros técnicos en maquinaria.



El talento joven en acción: la FP y el Hiperbaric Challenge necesitan tu ayuda

La innovación y el espíritu emprendedor no tienen edad, y los jóvenes de Formación Profesional (FP) de Humanejos lo están demostrando con su participación en iniciativas como el Hiperbaric Challenge. Este reto, organizado por estudiantes de FP se llama Hiperbaric, es mucho más que una simple competición educativa: es una plataforma que impulsa el talento, fomenta la creatividad y acerca a los estudiantes al mundo de la ciencia y la tecnología aplicada.

Uno de los grandes protagonistas de este desafío es el equipo del IES Humanejos, un centro educativo en Parla, Madrid, que apuesta firmemente por la formación en innovación y desarrollo tecnológico. Sus estudiantes están poniendo a prueba sus habilidades en un entorno real, donde deben diseñar y construir un prototipo basado en tecnología hiperbárica, enfrentándose a retos que involucran disciplinas como la ingeniería, la física y la tecnología aplicada.

Para esta impresionante iniciativa, los chavales están buscando sponsor que les ayuden a cumplir sus sueños. Invertir en los estudiantes de FP es invertir en el futuro de la industria, la innovación y el desarrollo tecnológico. Apoyemos estas iniciativas, fomentemos el talento y construyamos juntos un futuro más brillante y sostenible. Puedes hacerlo contactando con Jesús de Lara al teléfono: 636 89 08 87 o en el mail: hiperbaric.challenge.humanejos@gmail.com

LA INQUIETUD POR INNOVAR Y CRECER

Los estudiantes de FP, muchas veces subestimados en comparación con otras formaciones académicas, han demostrado que tienen las ganas y la capacidad de aprender, crear y aportar soluciones innovadoras. Su participación en proyectos como el Hiperbaric Challenge refleja la necesidad de una educación práctica que los prepare para los retos del mundo laboral.

El hecho de que estos jóvenes dediquen su tiempo, esfuerzo y creatividad a desarrollar nuevas soluciones tecnológicas indica una actitud proactiva y una mentalidad de mejora continua. No se conforman con la teoría: quieren aplicar sus conocimientos, experimentar con nuevas herramientas y enfrentarse a problemas reales.

EL PAPEL DE LAS EMPRESAS: UNA OPORTUNIDAD PARA TODOS

El Hiperbaric Challenge no solo beneficia a los estudiantes, sino que representa una gran oportunidad para las empresas. Al apoyar estos proyectos, las compañías tienen la posibilidad de:

- Detectar y captar talento joven, con habilidades técnicas y capacidad de trabajo en equipo.
- Asociarse con la innovación, fortaleciendo su imagen como empresas comprometidas con el desarrollo tecnológico.
- Potenciar la Responsabilidad Social Empresarial (RSE), apoyando la educación y brindando oportunidades a los futuros profesionales del sector.



Empresas de distintos ámbitos pueden colaborar con estos estudiantes mediante patrocinios, donaciones de material, asesoramiento técnico o simplemente brindando visibilidad a estos proyectos. La inversión en el talento joven no es solo un acto de apoyo social, sino una estrategia a largo plazo para el desarrollo de la industria.

LA FP COMO PILAR DEL FUTURO LABORAL

A lo largo de los años, la Formación Profesional ha ganado un papel crucial en la preparación de los jóvenes para el mercado laboral. Sin embargo, todavía queda camino por recorrer en cuanto a su reconocimiento y apoyo.

Iniciativas como el Hiperbaric Challenge demuestran que los alumnos de FP no solo están listos para asumir grandes retos, sino que pueden convertirse en agentes de cambio en la industria tecnológica. La formación práctica que reciben les da una ventaja competitiva en sectores como la ingeniería, la mecánica y la electrónica.

Por ello, es fundamental que administraciones, empresas y centros educativos unan esfuerzos para fortalecer la FP, impulsando más proyectos innovadores que permitan a los estudiantes desarrollar su potencial al máximo.

UN FUTURO PROMETEDOR

El equipo del IES Humanejos ya ha dado el primer paso. Con su participación en el Hiperbaric Challenge, no solo demuestran su talento y capacidad de innovación, sino que inspiran a otros jóvenes a creer en sí mismos y en las oportunidades que la Formación Profesional puede brindarles.

Ahora, el reto es para las empresas y la sociedad en general: ¿estamos dispuestos a apostar por el talento joven y brindarles el apoyo que necesitan?

Invertir en los estudiantes de FP es invertir en el futuro de la industria, la innovación y el desarrollo tecnológico. Apoyemos estas iniciativas, fomentemos el talento y construyamos juntos un futuro más brillante y sostenible.

CÓMO CONTACTAR

Puede llamar a Jesús de Lara al teléfono: 636 89 08 87
e-mail: hiperbaric.challenge.humanejos@gmail.com
Instagram: @Hiperhumanejos_

JCB España comienza 2025 celebrando los 80 años de la empresa en Reino Unido y con grandes expectativas

JCB España ha comenzado el 2025 con una visión de crecimiento optimista, un compromiso inquebrantable con la innovación, una red de distribución consolidada y un equipo humano comprometido con los clientes.

JCB Maquinaria afronta este 80 aniversario con una estrategia robusta y una clara apuesta por la excelencia. Así lo destacó Román Espada, director general de JCB Maquinaria, durante un reciente encuentro con la prensa celebrado en las instalaciones de la compañía en Alcalá de Henares (Madrid), donde se presentaron las novedades del sector y la visión de la empresa para los próximos años.

UN EVENTO PARA COMPARTIR ESTRATEGIA Y CRECIMIENTO

El evento permitió conocer de primera mano la estructura operativa de JCB en España, sus redes de distribución y las innovaciones más recientes en maquinaria. Durante la presentación, Espada estuvo acompañado por Manuel Sedeño, director comercial del Área de Construcción e Industria; William Stonehewer, director comercial del Área Agrícola; e Ignacio Lanzadera, Gerente de Desarrollo de Negocio. Todo el equipo, junto con José M^º Ballesteros, especialista de Producto, dio una visión global de JCB en este 2025.

MERCADO DE MAQUINARIA AL ALZA Y EN CRECIMIENTO

JCB prevé un crecimiento sostenido en la venta de maquinaria en España para 2025, habiendo tenido un incremento interanual del 6% en 2024, alcanzando las 8.840 unidades. Los manipuladores telescópicos y las minixcavadoras continúan siendo los productos estrella, con una cuota de mercado superior al 30% en el caso de los manipuladores, donde son líderes a nivel mundial.

Además, el sector de la construcción mantiene una demanda estable, especialmente por parte de las empresas de alquiler, que siguen renovando y ampliando sus flotas.

ROMÁN ESPADA: “CONTAMOS CON UN EQUIPO HUMANO EXCELENTE Y UNA RED DE DISTRIBUCIÓN CONSOLIDADA”

Uno de los pilares del éxito de JCB Maquinaria es su equipo humano. Con 18 empleados en España (10 en el área comercial, 5 en postventa y 3 administración y finanzas), la empresa cuenta con un departamento comercial fortalecido, un equipo de postventa liderado por José Luis Fernández y una red de distribución organizada por áreas de ne-



gocio: Construcción, Agricultura y Elevación. Román Espada mostró su orgullo por el equipo que compone JCB España: “El equipo es el que hace que seamos líderes”.

Su red de distribución es una red consolidada, cuentan con una red para elevación, una para construcción y una para sector agrícola.

En elevación su red de distribución es de tres empresas: Reparaciones Maser, Walkia y Maquijesa.

La red de distribución de construcción se compone de 11 empresas, 7 de las cuáles llevan más de 30 años con ellos: Ibergrúas, Cydima, Maser, Walkia, Lomaq Maquinaria, Geancar, Masesur, Comercial Doysa, Henríquez Ley, Maquijesa y Rubio Morales.

La red de construcción se compone de las siguientes empresas: En total son 45 instalaciones a nivel nacional, con 45 comerciales en construcción. Y una post venta a nivel nacional de más de 200

personas, con un servicio técnico de muy alta calidad y un servicio de repuestos rápido, como explicó Manuel Sedeño.

En total, JCB trabaja con más de 50 instalaciones de venta y servicio en toda España, garantizando una atención cercana y eficaz a sus clientes.

INNOVACIONES DESTACADAS EN MAQUINARIA

Ignacio Lanzadera explicó todas las novedades. JCB sigue apostando por la innovación y la tecnología, incorporando a su catálogo más de 350 modelos de maquinaria. Entre las novedades más relevantes en el sector de la construcción destacan:

- Miniexcavadoras 25Z y 26C, diseñadas para optimizar el trabajo en espacios reducidos.
- Dumpers de 6 y 9 toneladas con cabina cerrada para cumplir con la nueva normativa de seguridad.
- Excavadora 370X, de 40 toneladas, ideal para trabajos en cantera.
- Sistema Dual Drive en las retrocargadoras, permitiendo una mayor flexibilidad en la operación, ya que permite conducir en ambos sentidos tanto mirando hacia la pala como hacia el brazo.



JCB MAQUINARIA
AFRONTA ESTE 80
ANIVERSARIO CON UNA
ESTRATEGIA ROBUSTA Y
UNA CLARA APUESTA POR
LA EXCELENCIA

EL EVENTO PERMITIÓ CONOCER DE PRIMERA MANO LA ESTRUCTURA OPERATIVA DE JCB EN ESPAÑA, SUS REDES DE DISTRIBUCIÓN Y LAS INNOVACIONES MÁS RECIENTES EN MAQUINARIA. DURANTE LA PRESENTACIÓN, ESPADA ESTUVO ACOMPAÑADO POR MANUEL SEDEÑO, DIRECTOR COMERCIAL DEL ÁREA DE CONSTRUCCIÓN E INDUSTRIA; WILLIAM STONEHEWER, DIRECTOR COMERCIAL DEL ÁREA AGRÍCOLA; E IGNACIO LANZADERA, GERENTE DE DESARROLLO DE NEGOCIO. TODO EL EQUIPO, JUNTO CON JOSÉ M^a BALLESTEROS, ESPECIALISTA DE PRODUCTO, DIO UNA VISIÓN GLOBAL DE JCB EN ESTE 2025.



ticipación en Demoagro (Medina del Campo, mayo) y un gran evento en junio en Alcalá de Henares denominado GROUND WORK para 200 clientes del sector de la construcción.

A nivel internacional, la marca continuará su alianza con el equipo Aston Martin de F1, estará presente en los espectáculos de Monster Jam con su Digatron y seguirá apoyando el prestigioso torneo de LIV Golf, cuyo primer ganador fue Jon Rahm, y cuya firma está en una edición especial de una retrocargadora.

Con una trayectoria marcada por la innovación, el compromiso y la excelencia, JCB sigue cimentando su liderazgo en el sector, preparándose para afrontar el futuro con la misma pasión que la ha caracterizado durante ocho décadas.

En maquinaria agrícola, JCB introduce:

- Manipulador telescópico 530-60 Agri Pro, con una capacidad de carga de 3.000 kg.
- Pala articulada telescópica TM280, diseñada para trabajos de alta producción.
- Tractor Fastrac Icon, el modelo más avanzado tecnológicamente en la gama de JCB.

La compañía también refuerza su presencia en sectores especializados con maquinaria eléctrica, aplicación militar y equipos de elevación, como el manipulador telescópico rotativo 558-260R.

Recordar que las plataformas JCB se fabrican en India, por lo cuál no tienen aranceles.

JCB 1945-2025: OCHO DÉCADAS DE LIDERAZGO

Fundada en 1945 por Joseph Cyril Bamford, JCB celebra este 2025 sus 80 años de historia con un logo conmemorativo y una serie de eventos especiales. Entre ellos, destaca su par-



Nuevas actualizaciones de JLG para mejorar la productividad

JLG responde a la demanda del mercado con actualizaciones para plataformas de tijera eléctricas, elevadores verticales y recogepepídos. Nuevas características y opciones mejorarán la productividad, eficiencia y versatilidad.

JLG Industries, Inc. está introduciendo nuevas opciones para la gama de plataformas de tijera eléctricas ES, los elevadores verticales autopropulsados E18 y el recogepepídos E18MSP. Las actualizaciones incluyen motores de accionamiento de corriente alterna (CA) como estándar y opciones de baterías de ion-litio, mientras el fabricante continúa satisfaciendo las necesidades de obras libres de emisiones y con control de ruido.

MOTORES DE ACCIONAMIENTO CA AHORA ESTÁNDAR

Como parte de este desarrollo, las plataformas de tijera ES1932, ES2632, ES2646 y ES3246, así como el modelo totalmente eléctrico DaVinci™ AE1932, estarán disponibles con motores de accionamiento CA como estándar. Estos motores de imanes permanentes ofrecen una eficiencia máxima gracias a un menor consumo de energía, requieren menos demanda de batería y prácticamente no necesitan mantenimiento. El modelo recientemente presentado ES4046 ya está disponible en Europa con un motor de accionamiento CA como estándar.

NUEVAS OPCIONES DE BATERÍA

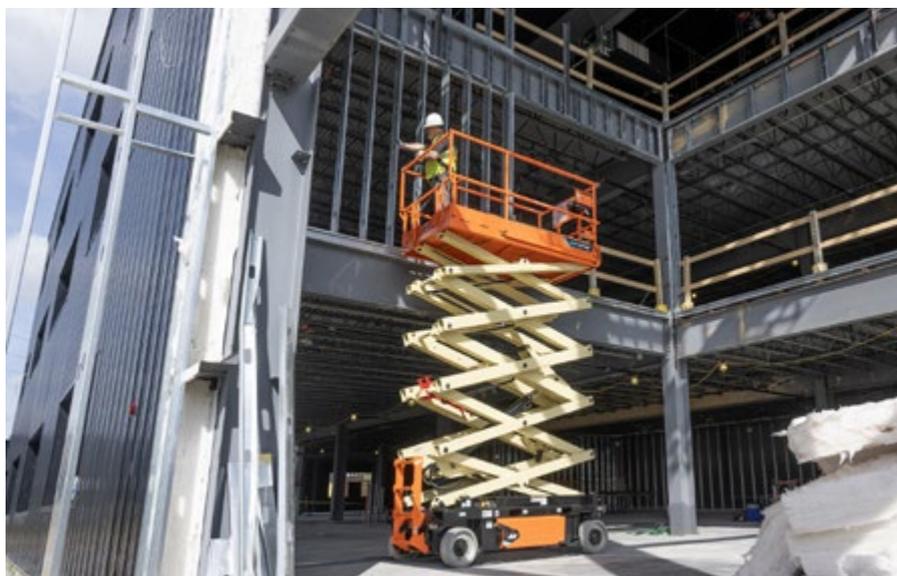
Algunas plataformas de tijera ES, así como los elevadores verticales E18 y el recogepepídos E18, también podrán equiparse con baterías de ion-litio. Los clientes podrán elegir entre la opción Lithium, que incluye una batería en la mayoría de los modelos, y Lithium+, que añade una batería adicional para ampliar aún más los ciclos de trabajo.

Estas nuevas opciones ofrecen varios beneficios, como cero degradación del rendimiento, capacidades de carga rápida y una vida útil de batería extendida.

Esta actualización se aplicará a los modelos ES1330L, ES1530L y ES4046 durante el primer trimestre de 2025, seguidos por los modelos ES1932, ES2632, ES2646 y ES3246 más adelante en el año. Los elevadores verticales E18 y el recogepepídos E18 ya están disponibles con estas opciones.



“Con estas mejoras, JLG continúa ofreciendo soluciones líderes en el mercado para la construcción y el mantenimiento de instalaciones, que responden a las necesidades cambiantes de nuestros clientes”, comenta Nicola Sacchet, Gerente de Producto EMEA para plataformas articuladas, de tijera y verticales.



Alayan integrará las empresas de la división Rental Service de Tesya

El 6 de febrero se ha presentado en Milán Alayan, la empresa que engloba todo el alquiler del Grupo Tesya. Alayan tiene previsto renovar y ampliar la flota de maquinaria y equipos utilizados por empresas de los sectores industrial, construcción y eventos. Además, planea abrir tres nuevas sucursales en Italia y cuatro en la Península Ibérica. En Italia, se destinarán 50 millones de euros en inversiones con el objetivo de alcanzar una facturación de aproximadamente 220 millones de euros en 2025.

Con una visión orientada a la innovación y la sostenibilidad, y con un conocimiento especializado en diferentes segmentos de mercado, Alayan integra las empresas de la División Rental Service del Grupo Tesya: La italiana Cgte, las españolas Emerent y Finanzauto Rental, y la nueva Alayan Emerent Máquinas e Equipamentos, activa en Portugal.

Tesya, un grupo internacional que ofrece servicios y soluciones integradas B2B en diversos sectores (desde la construcción hasta la transición energética, pasando por la gestión de activos y la intralogística automatizada), ha estructurado con Alayan una organización multi-sectorial en el ámbito del alquiler de equipos para empresas de cualquier tamaño. Su enfoque abarca la industria (aplicaciones especiales), la construcción de infraestructuras y la organización de eventos.

EXPANSIÓN EN EL SUR DE EUROPA

Alayan busca consolidarse como líder en el sector del alquiler de equipos y maquinaria en el sur de Europa mediante un plan de crecimiento tanto orgánico como por adquisiciones, con inversiones por valor de 100 millones de euros solo en 2025.

Parte de esta inversión se destinará a la renovación y ampliación de la flota de equipos, con el objetivo de ofrecer maquinaria de última generación con una antigüedad media inferior a tres años.

Asimismo, la empresa planea abrir siete nuevas sucursales en 2025 (tres en Italia y cuatro en la Península Ibérica) y alcanzar una facturación de aproximadamente 220 millones de euros, lo que representaría un crecimiento del 20% respecto a 2024, alineado con los recientes resultados de crecimiento constante.

Las soluciones de alquiler integradas de Alayan están diseñadas para varios mercados: construcción y edificación, infraestructuras (carreteras, puentes y túneles), industria, grandes eventos, ferrocarriles, puertos y servicios públicos.

ALAYAN | SOLUCIONES DE ALQUILER INTEGRADAS

La flota de equipos incluye:

- Maquinaria de movimiento de tierras (hasta 20 toneladas para alquiler a corto plazo).
- Equipos auxiliares para eventos y aplicaciones industriales.
- Construcciones modulares para diversas aplicaciones (oficinas temporales, vestuarios, aulas escolares, áreas residenciales, estructuras para eventos y exposiciones).
- Equipos de control de temperatura.
- Grupos electrógenos y torres de iluminación.
- Equipos para el mantenimiento de espacios verdes.
- Manipuladores telescópicos.
- Equipos para la manipulación de materiales.
- Plataformas elevadoras y de acceso.
- Equipos para reformas y mantenimiento.
- Vehículos para el transporte de personas y materiales en obras.

CRECIMIENTO DEL ALQUILER PROFESIONAL EN EUROPA

Se prevé que el mercado del alquiler profesional en Europa crezca un 2,8% en 2025 y un 3,6% en 2026, con una expansión del negocio hasta 2030 en Italia, España y Portugal, y una tasa de crecimiento anual compuesta (CAGR) del 6,2% entre 2025 y 2034.



Alayan nace para innovar el sector del alquiler con un enfoque diferenciado y una visión internacional. Impulsar el alquiler de maquinaria y equipos supone un cambio de paradigma que reduce el desperdicio, optimiza los recursos y minimiza el impacto ambiental.

Compartir el uso de activos de alta eficiencia permite reducir las emisiones asociadas a la sobreproducción y el desecho prematuro, promoviendo un ciclo de vida más largo y responsable para cada máquina.

COMPROMISO CON LA INNOVACIÓN Y SOSTENIBILIDAD

Según Pierre Nicola Fovini, Director General del Grupo Tesya y presidente de Alayan, el desarrollo del alquiler profesional permitirá a grandes empresas y pymes mejorar la gestión de su capital y activos, que son cada vez más tecnológicos, digitales e inteligentes, aumentando la seguridad en el trabajo y la productividad.

En Italia, la tasa de crecimiento anual promedio de la productividad laboral entre 2014 y 2023 fue del +0,5%, pero en 2023 cayó un 2,5%, con una disminución del 3,1% en el sector industrial.

Por su parte, Vincent Albasini, CEO de Alayan, destacó que la empresa se compromete con la formación continua de su equipo, la modernización de la flota y la implementación de tecnología de vanguardia para ofrecer equipos de alta calidad y servicios de excelencia.

La innovación y la sostenibilidad son pilares estratégicos de crecimiento para Alayan. Mediante la incorporación de maquinaria de nueva generación y soluciones avanzadas, la compañía busca mejorar la eficiencia operativa de sus clientes y reducir el impacto ambiental del sector.

Alayan apuesta por la excelencia tecnológica con equipos equipados con sistemas innovadores que respondan a las demandas de un mercado cada vez más digitalizado y orientado a la optimización de recursos.

El objetivo de Alayan es ser un socio estratégico a nivel nacional, con una cobertura integral que abarque no solo los principales centros industriales, sino también regiones menos atendidas, desde el Trentino-Alto Adigio hasta Sicilia.

A través de esta visión, Alayan refuerza su posición de liderazgo en el sur de Europa, consolidándose como un referente en el alquiler profesional y contribuyendo a la transición hacia un modelo más eficiente, responsable y sostenible.



Equilíbrio entre lucro x crescimento sustentável, é possível?

A Mills prova que sim! E, como uma empresa B Certificada, reafirma seu compromisso em usar os negócios como uma força de transformação para a sociedade.

Quando falamos em construir o futuro, normalmente pensamos em grandes projetos, novas tecnologias e inovações que transformam o mundo. Mas e se essa transformação começasse de dentro para fora? E se uma empresa pudesse ser parte ativa dessa mudança, garantindo não apenas resultados financeiros, mas um impacto positivo real para as pessoas e o planeta?

É exatamente isso que a Mills, empresa referência em locação de equipamentos fez. Reconhecida por seu pioneirismo e compromisso com a transformação social, a empresa conquistou a certificação B, concedida pela organização internacional B Lab, que avalia critérios como governança, impacto ambiental e social, práticas de transparência e responsabilidade das empresas.

Com mais de 72 anos de história, a Mills carrega em seu DNA o compromisso de impactar positivamente a sociedade e o meio ambiente. Desde sua criação, a empresa investe no futuro, como uma companhia que pretende extrair o melhor em cada pessoa e esta-

belecer uma cultura que equilibre resultados sólidos com responsabilidade social e ambiental.

“Desde o começo, ao investir na formação dos primeiros montadores e oficializar algumas práticas em 1992 no nosso código fonte, acreditamos que propósito e negócio andam juntos e se fortalecem na Mills. Isso cria um ciclo virtuoso, em que o futuro não é algo que simplesmente esperamos, mas algo que construímos com cada decisão e ação. Transformar vidas, cuidar do meio ambiente e gerar valor são princípios que nos definem”, disse Sergio Kariya, CEO da Mills.

Ao se tornar uma Empresa B certificada, a Mills se junta a uma comunidade global que compartilha altos padrões de desempenho social, ambiental e de governança, e se coloca em posição de referência no setor em práticas sustentáveis e socialmente responsáveis, alinhando-se ao propósito do Sistema B de transformar os sistemas econômicos em benefício de todos.

Com o selo, a companhia assume o papel inspirador que deseja exercer no mercado — engajar clientes, fornecedores e parceiros em um movimento de transformação coletiva, com práticas mais inovadoras e responsáveis.

“Queremos inspirar outras empresas a caminhar conosco nessa jornada de mudança. Mais do que um marco, essa certificação é um convite para sonharmos juntos com um futuro melhor”, disse Kariya.

LIDERANÇA EM SUSTENTABILIDADE E COMPROMISSO SOCIAL

A jornada da Mills até a certificação B foi guiada por metas e estratégias bem definidas. O modelo de negócio circular — que ao alugar máquinas amplia a eficiência dos equipamentos, minimizando desperdícios e impactos ambientais — é um dos pilares dessa visão.

A empresa investiu em iniciativas como eletrificação de frotas, tendo a maior frota de



MILLS DEMUESTRA QUE ES POSIBLE EL EQUILIBRIO ENTRE LUCRO Y CRECIMIENTO SOSTENIBLE

Mills demuestra que como empresa certificada B, reafirma su compromiso de utilizar los negocios como una fuerza de transformación para la sociedad.

Cuando hablamos de construir el futuro, solemos pensar en grandes proyectos, nuevas tecnologías e innovaciones que transforman el mundo. Pero, ¿y si esa transformación comenzara de adentro hacia afuera? ¿Y si una empresa pudiera ser parte activa de este cambio, garantizando no solo resultados financieros, sino también un impacto positivo real en las personas y el planeta?

Eso es precisamente lo que ha hecho Mills, una de las empresas referentes en alquiler de equipos. Reconocida por su espíritu pionero y su compromiso con la transformación social, la compañía obtuvo la certificación B, otorgada por la organización internacional B Lab, que evalúa criterios como gobernanza, impacto ambiental y social, prácticas de transparencia y responsabilidad empresarial. El Movimiento Global de Empresas B se creó en 2006 en Estados Unidos con el objetivo de redefinir el éxito en la economía, considerando no solo el éxito financiero, sino también el bienestar de la sociedad y del planeta. Es una comunidad global de líderes que utilizan sus negocios para construir un sistema económico más inclusivo, equitativo y regenerativo.

Con más de 72 años de historia, Mills lleva en su ADN el compromiso de generar un impacto positivo en la sociedad y el medio ambiente. Desde su fundación, la empresa ha invertido en el futuro, con el propósito de potenciar lo mejor de cada persona y fomentar una cultura que equilibre resultados sólidos con responsabilidad social y ambiental.

“Desde el principio, al invertir en la formación de los primeros montadores y oficializar algunas prácticas en 1992 en nuestro código fuente, creemos que propósito y negocio van de la mano y se fortalecen en Mills. Esto crea un ciclo virtuoso en el que el futuro no es algo que simplemente esperamos, sino algo que construimos con cada decisión y acción. Transformar vidas, cuidar el medio ambiente y generar valor son principios que nos definen”, dijo Sergio Kariya, CEO de Mills.

LIDERAZGO EN SOSTENIBILIDAD Y COMPROMISO SOCIAL

Al obtener la certificación B, Mills se une a una comunidad global que comparte altos estándares de desempeño social, ambiental y de gobernanza, consolidándose como referencia en el sector en prácticas sostenibles y socialmente responsables, alineándose con el propósito del Sistema B de transformar los sistemas económicos en beneficio de todos. Con este sello, la compañía asume el rol inspirador que desea desempeñar en el mercado, involucrando a clientes, proveedores y

plataformas elevatórias eléctricas e híbridas do setor. Outros projetos já começaram a dar frutos, como a transição energética das filiais para energia limpa e renovável, o uso de biocombustíveis na operação e o desenvolvimento de laboratórios de eletrônica, que gera reaproveitamento de componentes e redução de custos, chegando a mais de R\$ 10 milhões de saving em 2023.

Além disso, a Mills lançou uma calculadora de carbono pioneira para os clientes, fomentando a agenda de descarbonização, frente prioritária em que a Mills possui metas públicas e baseadas na ciência (SBTi). E mais recentemente, a empresa integrou o índice ICO2 B3, composto das ações e units exclusivamente de companhias listadas na B3 que atendam aos critérios de inclusão descritos na metodologia. Na B3 está também no índice IGPTW B3, resultado de uma carteira teórica de ativos elaborada de acordo com as empresas certificadas e as melhores empresas para trabalhar, a partir do ciclo do ranking nacional, ambos preparados pela Great Place to Work (GPTW).

No campo social, a empresa tem atuado fortemente com o Programa Transformar, que já alcançou mais de 800 jovens em todo o Brasil, oferecendo bolsas de estudos e promovendo a qualificação do setor. Além disso, a Mills segue avançando em suas metas de diversidade e inclusão, com o compromisso de aumentar a representatividade de gênero e raça nas lideranças, além de implementar licenças parentais mais amplas e programas de desenvolvimento profissional.

A companhia integra ainda o IDIVERSA, sendo a única empresa brasileira do setor a integrar o primeiro índice de gênero e raça da B3. Além disso, 94% dos colaboradores recebem o chamado Salário Digno, segundo a WageIndicator.

Para sustentar essa transformação, a Mills integrou os critérios sociais e ambientais ao seu Programa de Excelência, que monitora a

maturidade das operações e vincula os resultados ao bônus de todos os colaboradores. Com isso, a empresa reforça que sustentabilidade é uma prática que envolve todas as áreas e integrada ao negócio.

Quer saber mais sobre essa conquista? Acesse: <https://site.mills.com.br/b-corp>

EMPRESAS B

O Movimento Global de Empresas B foi criado em 2006 nos Estados Unidos com objetivo de redefinir o sucesso na economia para que sejam considerados não apenas o êxito financeiro, como também o bem-estar da sociedade e do planeta. É uma comunidade global de líderes que usam seus negócios para a construção de um sistema econômico mais inclusivo, equitativo e regenerativo.

O Sistema B Internacional supervisiona o crescimento do movimento em colaboração com parceiros nacionais que atuam ativamente no Chile, Argentina, Colômbia, Brasil, México, Peru, Paraguai, Equador, Colômbia, Uruguai, América Central e Caribe.





socios en un movimiento de transformación colectiva con prácticas más innovadoras y responsables.

“Queremos inspirar a otras empresas a caminar con nosotros en este viaje de cambio. Más que un hito, esta certificación es una invitación para soñar juntos con un futuro mejor”, afirmó Kariya.

La trayectoria de Mills hacia la certificación B estuvo guiada por objetivos y estrategias bien definidas. Su modelo de negocio circular — que, a través del alquiler de máquinas, mejora la eficiencia de los equipos y minimiza los desperdicios y el impacto ambiental— es uno de los pilares de esta visión.

La empresa ha invertido en iniciativas como la electrificación de flotas, contando con la mayor flota de plataformas elevadoras eléctricas e híbridas del sector. Otros proyectos ya están dando resultados, como la transición de sus sucursales hacia el uso de energía limpia y renovable, la implementación de biocombustibles en sus operaciones y el desarrollo de laboratorios de electrónica, que permiten reutilizar componentes y reducir costos, logrando un ahorro de más de R\$ 10 millones en 2023.

Además, Mills lanzó una calculadora de carbono pionera para sus clientes, fomentando la agenda de descarbonización, un frente prioritario en el que la empresa tiene metas públicas y basadas en la ciencia (SBTI). Recientemente, Mills también pasó a formar parte del índice ICO2 B3, que agrupa acciones y units de compañías listadas en la B3

que cumplen con los criterios de inclusión de la metodología. En la B3, la empresa también está presente en el índice IGPTW B3, que reconoce a las mejores empresas para trabajar, según el ranking nacional elaborado por Great Place to Work (GPTW).

IMPACTO SOCIAL Y DIVERSIDAD

En el ámbito social, Mills ha trabajado activamente con el Programa Transformar, que ya ha beneficiado a más de 800 jóvenes en todo Brasil, otorgando becas de estudio y promoviendo la capacitación en el sector.

Además, la empresa sigue avanzando en sus objetivos de diversidad e inclusión, con el compromiso de aumentar la representatividad de género y raza en sus liderazgos, así como implementar licencias parentales más amplias y programas de desarrollo profesional.

Mills también forma parte del índice IDIVERSA, siendo la única empresa brasileña del sector en integrar el primer índice de género y raza de la B3. Asimismo, el 94% de sus colaboradores recibe lo que se considera un Salario Digno, según WageIndicator.

Para sostener esta transformación, Mills ha incorporado criterios sociales y ambientales en su Programa de Excelencia, que monitorea la madurez de las operaciones y vincula los resultados al bono de todos los colaboradores. Con ello, la empresa refuerza que la sostenibilidad es una práctica que involucra a todas las áreas y está integrada en el negocio.

¿Quieres saber más sobre este logro? Visita: <https://site.mills.com.br/b-corp>

EMPRESAS B

El Movimiento Global de Empresas B se creó en 2006 en Estados Unidos con el objetivo de redefinir el éxito en la economía, considerando no solo el éxito financiero, sino también el bienestar de la sociedad y del planeta. Es una comunidad global de líderes que utilizan sus negocios para construir un sistema económico más inclusivo, equitativo y regenerativo.

El Sistema B Internacional supervisa el crecimiento del movimiento en colaboración con socios nacionales que operan activamente en Chile, Argentina, Colombia, Brasil, México, Perú, Paraguay, Ecuador, Uruguay, América Central y el Caribe.



Transgrúas continúa invirtiendo en formación

Transgrúas Cial ha impartido durante el mes de enero un nuevo curso especializado, esta vez centrado en la hidráulica de las grúas sobre camión Fassi.



Esta formación, diseñada específicamente para su red de representantes, ha combinado una parte teórica online con sesiones prácticas presenciales en sus instalaciones de Madrid. La respuesta de los participantes ha sido extraordinaria, con una notable asistencia que demuestra el gran interés de su red por mantenerse a la vanguardia en el conocimiento técnico de las grúas hidráulicas Fassi. Los asistentes han valorado especialmente la combinación de teoría y práctica, que les permite aplicar inmediatamente los conocimientos adquiridos en su trabajo diario.

Este curso sobre hidráulica Fassi representa un nuevo paso en el compromiso de Transgrúas por ofrecer una formación integral y de calidad. La entusiasta recepción y las ganas expresadas por los participantes de continuar con el programa formativo le confirman a Transgrúas que están en el camino correcto.

La formación continua es uno de los pilares fundamentales de Transgrúas, ya que les permite garantizar que su red de representantes está siempre preparada para ofrecer el

mejor servicio técnico posible. El dominio de la hidráulica Fassi es crucial para asegurar un mantenimiento óptimo y una respuesta eficaz ante cualquier necesidad de los clientes de Transgrúas.

El entusiasmo mostrado por los participantes ante futuros cursos motiva a Transgrúas a seguir desarrollando nuevos programas formativos. Próximamente anunciarán las fechas y contenidos de las siguientes sesiones, manteniendo su compromiso con la excelencia y la especialización técnica.



Genie ha rediseñado y mejorado su programa de formación Tech Pro™

El nuevo y mejorado Programa de Formación Tech Pro™ de Genie ofrece una experiencia de usuario más enriquecedora y atractiva. El nuevo sitio de formación presenta un diseño renovado y un enfoque basado en datos que permite a los usuarios ver sus mejoras en tiempo real.

Genie ha rediseñado y mejorado su programa de formación Tech Pro™ para ofrecer una experiencia de usuario más moderna y mejorada, facilitando a los usuarios el aprendizaje de las habilidades técnicas necesarias en su profesión.

El nuevo sitio incluye un diseño actualizado, planes de aprendizaje personalizados, paneles y reportes de progreso, así como insignias para ayudar a los usuarios a seguir su avance durante la formación. Este enfoque basado en datos permite a los usuarios visualizar sus mejoras en tiempo real, motivándolos a seguir desarrollando su experiencia técnica.

“El objetivo de Genie es mejorar la experiencia del usuario mientras amplía su conocimiento y habilidades para avanzar en su carrera profesional,” dijo Luca Minelli, Gerente de Experiencia de Aprendizaje Global de Genie.

Esta primera fase de formación incluye cursos técnicos sobre motores, sistemas eléctricos e hidráulica. Los usuarios también pueden consultar información sobre diferentes modelos y tipos de máquinas. A medida que crezca la demanda, Genie continuará ampliando su catálogo de cursos con temas más especializados y avanzados, asegurando que los participantes se mantengan a la vanguardia de los avances de la industria.

Para acceder a este nuevo programa de formación, los usuarios deberán crear una cuenta y comprar el curso o los cursos de su interés. Una vez adquirido, el usuario tendrá acceso permanente a ese curso y a su progreso a través de su cuenta.



IPAF: Plan de rescate para PEMP/PTA

La planificación de rescate en plataformas elevadoras móviles (PEMP) es fundamental: ¿Estás preparado para una emergencia?

El uso de plataformas elevadoras móviles sigue siendo una de las formas más seguras de trabajar en altura. Sin embargo, si ocurre un incidente de aplastamiento, un plan de emergencia integral es esencial para un rescate seguro y rápido. Un rescate rápido de una persona atrapada es un factor decisivo para la evolución de las lesiones.

La prevención de incidentes de seguridad debe ser una prioridad absoluta para todos los trabajos en altura. Si bien la prevención es fundamental, la preparación para emergencias es también un aspecto crítico de una estrategia efectiva de salud y seguridad.

Además, crear un plan de emergencia y rescate para trabajar en altura puede salvar vidas. No hacerlo podría resultar en graves consecuencias legales y, lo más importante, pone al personal en riesgo de lesiones o muerte.

El tiempo que se tarda en rescatar a alguien atrapado y aplastado puede marcar una diferencia significativa en las lesiones sufridas.

Un plan de rescate establece el procedimiento que debe seguirse para bajar la plataforma en caso de emergencia. Es vital que el plan sea desarrollado, documentado y comunicado a todos los operadores de PEMP y al personal de rescate en control terrestre.

Es importante recordar que se debe desarrollar un plan de rescate específico para cada PEMP, basado en las características específicas de la máquina, la tarea a realizar, el sitio y factores ambientales.

Aquí hay siete puntos clave a considerar al desarrollar e implementar tu plan de rescate:

1. Considera los factores críticos que podrían afectar la emergencia y la operación de rescate, como la actividad laboral, el entorno, la posición de la plataforma (altura y alcance), la disponibilidad de un ingeniero/técnico de servicio para asistir en la recuperación, el número de personas necesarias para bajar la plataforma, el número de ocupantes de la plataforma, otros equipos u obstrucciones en el mismo área, la competencia del operador y la persona designada para el rescate en tierra, y la remoción segura del ocupante incapacitado de la plataforma.
2. Asegúrate de que todos los involucrados en la operación de una PEMP comprendan el plan de rescate, incluidos el "usuario" (la persona o empresa que controla la PEMP en el sitio), el operador de PEMP, la persona designada para el rescate en tierra, así como gerentes y supervisores.
3. Practica regularmente el plan de rescate; el usuario es responsable de asegurar que todos los involucrados en la operación



segura de una PEMP practiquen regularmente el plan de rescate, el cual debe estar disponible y visible.

4. Realiza revisiones periódicas del plan de rescate; las revisiones periódicas aseguran que el plan esté actualizado y refleje cualquier cambio en las operaciones del sitio de trabajo.
5. Asegúrate de que el operador de la PEMP haya leído y comprendido el plan de rescate. El operador también debe discutir las actividades laborales con la persona designada para el rescate en tierra y verificar que los canales de comunicación funcionen correctamente. El operador es responsable de informar a otros ocupantes de la plataforma sobre el plan de rescate y debe asegurarse de que la PEMP esté posicionada para que los controles de emergencia en tierra sean accesibles en caso de emergencia.
6. Verifica que la persona designada para el rescate en tierra esté familiarizada con los controles de emergencia y de descenso de la PEMP. Esta persona debe estar disponible y capacitada para realizar un rescate siempre que la PEMP esté en operación. También debe poder dar la alarma en caso de emergencia y estar disponible para contactar al operador de la PEMP en todo momento.
7. El uso de servicios de emergencia no debe considerarse como la única opción, ya que sus capacidades pueden variar en diferentes regiones. Sin embargo, cuando un incidente relacionado con la PEMP resulte en lesiones o incapacitación, se debe llamar al servicio de ambulancia inmediatamente.

EN RESUMEN: ¿QUÉ SON LOS PLANES DE RESCATE?

Un plan de rescate es un plan destinado a sacar a los ocupantes de plataformas elevadoras móviles de personal (PEMP/PTA) en caso de fallo de funcionamiento o emergencia:

- parada de la PEMP/PTA debido a la falta de combustible o batería;
- fallo de funcionamiento de la PEMP/PTA;
- plataforma bloqueada o atrapada;
- sobrecarga de la plataforma;

- operador/ocupante en apuros;
- otras emergencias.

¿CUÁNDO SE NECESITAN LOS PLANES DE RESCATE?

La legislación en materia de salud y seguridad exige que se cuente con un sistema seguro de trabajo para cualquier actividad. Los planes de rescate deben notificarse antes de que alguien use una PEMP/PTA en altura.

Lea y ensaye el plan de rescate ANTES de necesitarlo.

¿QUÉ FACTORES DEBEN TENERSE EN CUENTA AL DISEÑAR EL PLAN DE RESCATE?

- ¿Quién estará cerca si se necesita un rescate?
- ¿El personal de rescate de suelo está familiarizado y capacitado para realizar el proceso de rescate? Este sabe usar los controles a nivel de suelo y el sistema de descenso de emergencia y el sistema auxiliar?
- ¿De qué forma se comunicará con el operador de PEMP/PTA cuando la plataforma esté elevada?

¿Y DESPUÉS?

Exponga el plan de rescate a todo el personal y practique los procedimientos de emergencia. El usuario debe hacer lo siguiente:

- Dirigir el rescate o designar en el plan de rescate a un personal de rescate a nivel de suelo que esté familiarizado y capacitado para usar la PEMP/PTA.
- Mantener el plan en un lugar visible y siempre a mano.
- Realizar revisiones periódicas del plan de rescate para comprobar si se han producido cambios en el lugar de trabajo, las operaciones, etc.
- ENSAYAR el plan con regularidad.

El personal de rescate designado al nivel del suelo:

- Debe estar familiarizado con el sistema de descenso auxiliar y el sistema a nivel de suelo de todas las PEMP/PTA que se abarcan en el plan de rescate;
- Debe estar disponible para realizar el rescate siempre que haya PEMP/PTA en funcionamiento.



La nueva edición de Smopyc se celebrará del 15 al 18 de abril de 2026 en Feria de Zaragoza

El Comité Organizador de SMOPYC 2026, conformado por 15 asociaciones y 25 de las empresas más destacadas de los sectores involucrados en el certamen, se reunió el pasado miércoles 20 de noviembre en el Palacio de Congresos de Zaragoza para trazar la nueva estrategia y ejes principales sobre los que se enfocará la 20ª edición del certamen, que tendrá lugar del 15 al 18 de abril de 2026 en Feria de Zaragoza.

Una de las principales novedades de SMOPYC 2026 es su cambio de imagen y mensaje, que bajo el lema "Construimos un mundo más sostenible" refresca la imagen del certamen y le otorga la connotación de sostenibilidad sobre la que lleva centrando su evolución desde las últimas ediciones.

La nueva estrategia del Salón Internacional de Maquinaria de Obras Públicas, Construcción y Minería se centrará en avanzar dentro del modelo ferial para mejorar la experiencia del certamen, tanto de expositores como de visitantes. Para ello SMOPYC se adaptará más que nunca a las demandas existentes en el mercado, actualizará sus procedimientos y trabajará para convertirse en el socio estratégico de todos sus públicos.



Como novedades destacadas, la edición 2026 plantea una mayor tecnificación del certamen, con la creación de salas específicas multidisciplinarias dentro de los pabellones, en las que realizar jornadas y actividades paralelas en colaboración con los agentes principales del sector que enriquecerán y fortalecerán a SMOPYC como punto de encuentro y descubrimiento de las últimas novedades e innovaciones para la construcción sostenible.

Otra de las novedades destacadas es que SMOPYC 2026 contará con una nueva área expositiva denominada "Área Demo", en la que las empresas podrán participar de forma independiente, para mostrar su maquinaria en funcionamiento; algo muy atractivo para el perfil visitante y que responde a una petición muy recurrente del sector.

Asimismo, SMOPYC 2026 se compromete con los nuevos talentos del sector, que son el futuro de la industria, fomentando la visita de estudiantes de formación profesional, escuelas técnicas, últimos grados universitarios y de todos aquellos jóvenes que estén interesados en forjarse un futuro en este sector, lleno de posibilidades.

El certamen continuará apostando por la innovación, convocando una nueva edición de su Concurso de Novedades Técnicas, cuyo objetivo es reconocer los productos desarrollados por empresas que invierten en I+D+i, seleccionando aquellos que destacan por su aportación tecnológica, innovación y resultado; y el Premio Torres Quevedo, en el que se premia a alumnos de los últimos cursos de ingenierías, formación profesional y licenciaturas que promueven con sus proyectos e ideas la innovación en el sector de la construcción.

SMOPYC 2026 pone el foco en el futuro y la sostenibilidad y volverá a convertir a la capital aragonesa en el punto de encuentro del sector a nivel nacional e internacional.

Transgruma recibe Mención Especial en los XIII Premios Ciudad de Leganés

Transgruma ha recibido un reconocimiento que les llena de orgullo en los Premios Ciudad de Leganés organizados por UNELE junto al Ayuntamiento de Leganés.

Esta mención especial destaca su colaboración en la Dana de octubre en Valencia, donde apoyaron al Ayuntamiento de Leganés en su jornada de recogida de alimentos y enseres.

¿Qué hicieron?

Trasladaron cerca de 70 toneladas de material en 5 camiones grúa, con 5 contenedores de 20 pies hasta Valencia.

Los verdaderos héroes: Sus operarios, que de forma voluntaria dieron lo mejor de sí mismos para ayudar a quienes más lo necesitaban.

"Agradecemos a UNELE y al Ayuntamiento de Leganés por este reconocimiento, pero sobre todo, gracias a nuestro equipo por demostrar una vez más que juntos somos capaces de grandes cosas", añaden orgullosos desde Transgruma.

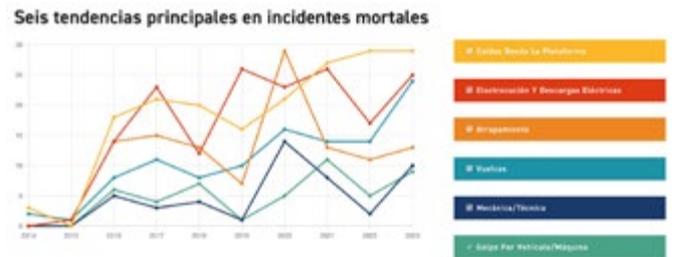


Informe IPAF sobre seguridad: primer capítulo: electrocución

El Informe IPAF sobre Seguridad Mundial 2024 analiza las principales causas de accidentes graves y mortales en el uso de plataformas aéreas, incluyendo PEMP, PTDM y CH. Aunque el acceso motorizado se considera seguro para trabajos en altura, la seguridad depende de una gestión eficaz y la participación activa de los operadores. IPAF ha lanzado varias campañas de seguridad desde 2021 y está promoviendo la digitalización y sostenibilidad de sus informes. En colaboración con afiliados, fabricantes y usuarios, IPAF busca identificar y abordar tendencias de seguridad mediante análisis de datos y formación.



El informe, elaborado siguiendo estrictos protocolos de calidad y revisado por el Comité Internacional de Seguridad, detalla incidentes por sectores, lugares y tipo de equipo, centrándose en accidentes graves y mortales. Desde 2012, IPAF ha aumentado la recopilación de datos, mostrando mayor concienciación global sobre la notificación de accidentes. Alana Paterson, presidenta del ISC de IPAF, destaca los logros de las campañas recientes y la importancia de reportar incidentes para mejorar la seguridad y reducir riesgos, especialmente en casos de descargas eléctricas. Este informe sirve como herramienta educativa y de promoción de la seguridad global en el sector de plataformas aéreas.



Desde 2012, IPAF ha avanzado notablemente en la notificación de accidentes en plataformas aéreas, aumentando de 288 informes en 10 países a 1,022 informes en 42 países en 2023. Aunque los incidentes graves y mortales disminuyeron un 11.7% en comparación con el año anterior, el aumento de las víctimas mortales y la preponderancia de incidentes en el sector de la construcción (44.9%) destacan retos continuos en seguridad. Los países con mayor contribución a los reportes son Estados Unidos, Reino Unido y la República de Corea, con los vehículos 1b y 3a siendo los más implicados en incidentes.

Os iremos trayendo las causas de los accidentes del estudio en varios capítulos para concienciar a la gente de la importancia de la formación y de la seguridad.

ELECTROCUCIÓN Y DESCARGAS ELÉCTRICAS

Trabajar cerca de líneas eléctricas energizadas plantea graves riesgos para la salud y la seguridad cuando no se controla adecuadamente. Los incidentes de electrocución o descarga eléctrica pueden provocar la muerte o lesiones graves. Las líneas eléctricas de transmisión y distribución pueden causar electrocución por contacto directo o arco eléctrico, y las líneas de mayor tensión aumentan el riesgo. Sin embargo, es importante comprender que los riesgos de electrocución y descarga eléctrica son igual de probables en las líneas eléctricas de baja tensión.

El Informe Global de Seguridad 2024 detalla las principales causas de accidentes, como caídas, vuelcos y electrocuciones, y subraya la importancia de intervenciones específicas para reducir estos riesgos. A través de la transparencia y el análisis de tendencias, IPAF reafirma su compromiso con la seguridad global, apoyando campañas y colaboraciones para mejorar las normas de seguridad y mitigar los riesgos en el uso de plataformas aéreas, promoviendo así el regreso seguro de los trabajadores a sus hogares.

Generalmente consideramos que las líneas eléctricas están por encima de la cabeza y, en su mayor parte, lo están. Sin embargo, es una cuestión de perspectiva y depende de la posición de la plataforma. En ocasiones, las líneas pueden estar debajo o junto a la plataforma de la PEMP u ocultas por árboles y vegetación.

A menudo se considera que la electrocución y las descargas eléctricas son lo mismo, pero en realidad no lo son, así que ¿cuál es la diferencia?

PRINCIPALES RESULTADOS

Las principales causas de incidentes con plataformas aéreas siguen siendo similares año tras año. Los tres principales incidentes con pérdida de tiempo en 2023 fueron caídas desde la plataforma, vuelcos y electrocuciones.



Electrocución:

Significa que una persona ha muerto debido al contacto con la electricidad; esto puede ser causado por:

- Contacto, arco eléctrico o flameo con una línea eléctrica.

Puede producirse una descarga eléctrica:

- Cuando una persona entra en contacto con una fuente de energía eléctrica. La energía eléctrica fluye por una parte del cuerpo provocando una descarga eléctrica.
- La exposición a la energía eléctrica puede no causar ninguna lesión o provocar daños devastadores en los órganos del cuerpo o la muerte.

Como se muestra en los gráficos siguientes, la mayoría de los incidentes de electrocución y descarga eléctrica se han producido en los sectores de la arboricultura, la construcción y la electricidad. Este ha sido el mismo patrón durante muchos años.

Una planificación eficaz es esencial para el funcionamiento seguro de las plataformas aéreas. Durante su uso, la observación y vigilancia continuas por parte del operador para identificar las líneas eléctricas pueden evitar accidentes y salvar vidas.

La planificación es fundamental y debe incluir:

- Aislamiento de la línea eléctrica siempre que sea posible
- Evaluaciones de riesgos y un sistema de trabajo seguro que incluya una zona de exclusión segura
- Número de personas formadas
- La ubicación del trabajo que se va a realizar
- Evaluación de la tarea y del paisaje/infraestructuras circundantes
- Acceso y salida al emplazamiento
- Consideración de vehículos y equipos aislados especializados
- Vigía / Encargado de señales (con formación adecuada)
- Sistema de comunicación entre el operador y el vigía
- Procedimientos de emergencia y plan de rescate

- Deben preverse controles técnicos o dispositivos de advertencia, como los que detectan la electricidad.

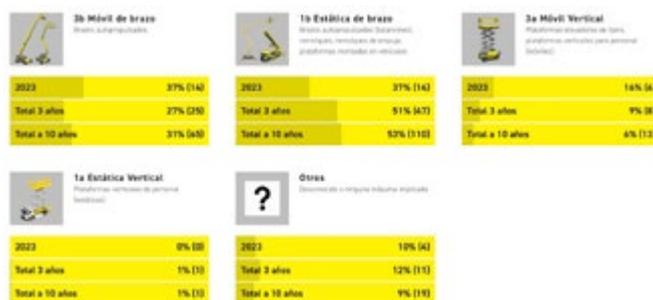
Análisis de electrocuciones y descargas eléctricas

- En promedio, Estados Unidos fue el país que más informes presentó, con un 87% de los incidentes en 2023.
- En 2023, el sector de la Construcción fue el que más incidentes de electrocución y descarga eléctrica registró, con 4 víctimas mortales y 8 heridos graves.
- En 2023, las PEMPs 3b y 1b fueron el tipo de equipo más común implicado en incidentes de electrocución y descarga eléctrica, probablemente debido a su uso prevalente en la industria de la construcción.
- Las carreteras y autopistas siguieron siendo los lugares más comunes de los incidentes tanto en 2023 como en 2022.

ELECTROCUCIONES Y DESCARGAS ELÉCTRICAS - 2023

Electrocuciones y descargas eléctricas

- En 2023 las denuncias aumentaron un 65% respecto al año anterior. Se duplicó el número de países denunciados y el número de personas implicadas por categoría de máquina.



Manitou Group integra un proceso de ecodiseño relacionado con todos los proyectos de acuerdo con su estrategia CSR

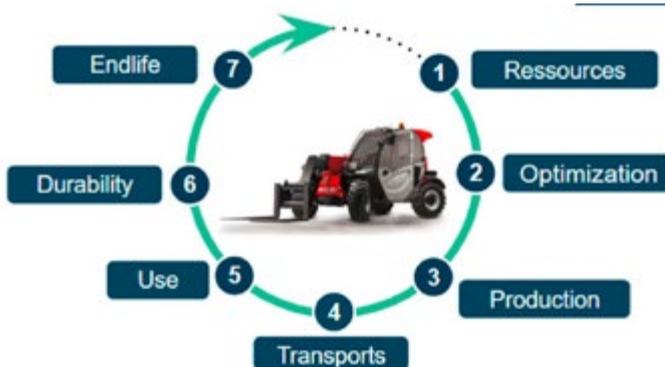
El objetivo es integrar a todos los equipos (marketing, investigación y desarrollo, compras...) de forma colaborativa en soluciones sostenibles.

El Reglamento de Ecodiseño para Productos Sostenibles (ESPR) o el Reglamento de Baterías de la UE se centran en la transparencia y la sostenibilidad para dominar los materiales críticos.

“Nos da la oportunidad de ir más allá en la optimización del ciclo de vida de nuestros productos”, comentan desde Manitou.

Uno de los objetivos es realizar un seguimiento de los materiales desde la extracción hasta el final de su vida útil/reciclaje. Por ejemplo, el Producto de Pasaporte Digital (DPP), al igual que una tarjeta de identidad, será una herramienta para este logro circular. El objetivo es reforzar la reutilización de materiales y piezas en productos de segunda vida con el fin de reducir nuestra huella ambiental y gestionar la escasez de materias primas.

“El objetivo a largo plazo es hacer un seguimiento de nuestros componentes estratégicos y máquinas de segunda mano para desplegar una economía circular dentro del grupo”, añade Manitou.



Haulotte GmbH recibe el premio “Empleador del Futuro” por tercer año consecutivo

Reconocido por su excelencia en liderazgo, innovación y compromiso con los empleados.

Haulotte GmbH, la filial alemana del Grupo Haulotte, se enorgullece en anunciar que ha sido galardonada con el prestigioso título de “Empleador del Futuro” por tercer año consecutivo. Este reconocimiento, otorgado por el Instituto Alemán de Innovación en Sostenibilidad y Digitalización (DIND), destaca el compromiso continuo de la empresa por fomentar una cultura laboral progresista, innovadora y centrada en los empleados.

El premio “Empleador del Futuro” es un símbolo de excelencia en las prácticas laborales modernas, evaluando a las empresas en su capacidad para adaptarse a las tendencias futuras y crear un entorno donde los empleados prosperen. El proceso de selección incluye una rigurosa auditoría en múltiples etapas que analiza diversos aspectos de la organización, como enfoques de liderazgo, iniciativas de transformación digital, beneficios para empleados y estrategias innovadoras.

COMPROMISO CON EL LIDERAZGO MODERNO Y LA INNOVACIÓN

El compromiso de Haulotte GmbH con el liderazgo progresista, la innovación de vanguardia y la transformación digital destacó durante el proceso de evaluación. La empresa fue especialmente elogiada por sus esfuerzos en ofrecer arreglos laborales flexibles, apoyar el desarrollo profesional y promover la innovación a través de soluciones de productos sostenibles.

“Estamos increíblemente orgullosos de ser reconocidos nuevamente como ‘Empleador del Futuro’”, afirmó Thomas WEGELER, Director General de Haulotte GmbH. “Este pre-



mio reafirma nuestro compromiso inquebrantable de crear un entorno laboral donde los empleados se sientan valorados, respaldados y empoderados para tener éxito. Es un testimonio de la dedicación de nuestro equipo a la excelencia y la innovación.”

Este reconocimiento es especialmente significativo en el competitivo mercado laboral actual, donde las organizaciones enfrentan crecientes desafíos para atraer a profesionales calificados. El sello de “Empleador del Futuro” posiciona a Haulotte GmbH como un empleador líder que se alinea con los valores y expectativas de la fuerza laboral moderna.

MIRANDO HACIA EL FUTURO

“Al celebrar este logro, seguimos comprometidos a fortalecer nuestra posición como un empleador orientado al futuro”, agregó Thomas Wegeler. “Este premio no solo refleja nuestros éxitos pasados, sino que también nos motiva a seguir innovando y mejorando para el beneficio de nuestros empleados y de la industria en general.”

El logro de Haulotte GmbH marca otro hito en su camino hacia la excelencia, reforzando su papel como líder en innovación, sostenibilidad y calidad como empleador.



Thomas WEGELER, Director General de Haulotte GmbH



Lista de nominados para los IAPAs 2025

La lista de finalistas para los Premios Internacionales de Acceso Motorizado (IAPAs) 2025 ha sido revelada tras una reunión de los cinco jueces expertos la semana pasada.



Con más de 140 candidaturas en esta edición, casi un récord, los IAPAs se han consolidado como uno de los eventos más esperados en la industria del acceso.

PREMIOS IAPA 2024

La ceremonia de los IAPAs 2024 tendrá lugar en Dublín el 13 de marzo, celebrando la excelencia y las mejores prácticas en el sector del acceso. Este evento es organizado por Access International y IPAF.

Habrán 13 categorías de premios que abarcan desde nuevos productos e innovaciones hasta sostenibilidad y seguridad, junto con igualdad y diversidad en el lugar de trabajo.

La ceremonia de los IAPA se llevará a cabo el mismo día que la Cumbre IPAF, ofreciendo presentaciones de alto nivel, debates sobre temas de actualidad en la industria y excelentes oportunidades de networking en ambos eventos.

Los organizadores agradecen al panel independiente de cinco expertos de larga trayectoria en la industria por sus esfuerzos al considerar todas las candidaturas.

Próximamente se publicará un resumen de cada entrada preseleccionada. Más información sobre los premios, la Cumbre y los eventos asociados está disponible en el sitio web del evento.

Lista de finalistas de los IAPA 2025:

Empresa de Alquiler del Año

- GTAccess
- KDM Hire
- Mills
- Sunbelt Rentals

Contribución a la Seguridad en Altura

- Electroelsa - Detector Integrado de Presencia de Pernos
- Nationwide Platforms - Hinkley Point C
- Niftylift - Tecnologías de seguridad
- Rapid Access - Autoridad para Detener el Trabajo
- Sunbelt Rentals - Iniciativas de seguridad

Premio a la Sostenibilidad

- Aver Asia - Enfoque de tres frentes
- Dingli - Estrategia de desarrollo sostenible
- Mills - Certificación B Corp
- Tecnogera - Reutilización de baterías

Premio al Desarrollo Digital

- AFI Rentals - Planificador de recursos
- Capja - CapjaDocs
- PartnerLift - MIRA
- Sunbelt Rentals - Aplicaciones

Igualdad, Diversidad e Inclusión (EDI)

- Ammec Comercial
- Dayim Equipment Rental
- Mills

Premio a la Tecnología Innovadora de los IAPA

- Modern Access & Scaffolding - sMart Sensor
- Niftylift - ClipOn
- Ruthmann - T 1000 HF
- Tecnogera - Batmov
- Zoomlion - ZT51JEH

Centro de Formación IPAF del Año

- HSS Training
- Industry Training Services
- Mills

Instructor de Formación IPAF del Año

- Enda Geoghan - Lift Hire Ireland
- Gonçalo Pereira - Transgrua
- John McNeilly - HSS Training
- Shaikha Mahfoudh - Dayim Equipment Rental

Producto del Año – Elevadores de mástil/plataformas

- Electroelsa - PM-M56
- Geda - ZZP F
- Maber Hoist - MBC50

Producto del Año – Tijeras y mástiles verticales

- Easy Lift - EASYBB001
- Haulotte - HS18 E MAX
- MEC - 3232SE
- Skyjack - SJ3219 Micro

Producto del Año – Brazos autopropulsados y elevadores atrium

- Dingli - BA44ERT
- Haulotte - HA16 E (y E PRO)
- Leguan Lifts - Leguan 265
- Niftylift - HR22 SE (Boom eléctrico)
- Skyjack - SJ60 AJE +

Producto del Año – Montados en vehículos/remolques

- Aldercote - Conversión sin gatos para transporte
- Dinolift - Dino 120TLB
- Ruthmann - T 380 XS
- Ruthmann - T 1000 HF
- Sinoboom - GKS32EL

Premio a la Trayectoria IPAF/Access International
El ganador será anunciado en la ceremonia.

Jekko consolida su presencia en Latinoamérica con la apertura de Jekko LATAM

La empresa prestará servicios completos de venta, asistencia y consultoría técnica para toda la gama Jekko.

Jekko aumenta su presencia y se consolida en América Latina con la apertura de Jekko LATAM, su nueva sucursal local de ventas y servicios. Este movimiento estratégico marca un paso importante en el compromiso de la empresa de aumentar su presencia y ofrecer asistencia localizada a los clientes de la región latinoamericana.

La empresa tiene su sede en Ciudad de Panamá, donde cuenta con una oficina de ventas, un departamento de asistencia técnica preventiva y posventa y un almacén con grúas y piezas de repuesto listas para su envío.

Aparte de México y Brasil, Jekko LATAM será el eje central de Jekko en el mercado latinoamericano. Además de la sede central en Panamá, Jekko LATAM cuenta con otros oficiales de ventas locales y técnicos de servicio en Chile, Colombia y Perú para proporcionar un apoyo más cercano e inmediato a sus clientes.

Jekko LATAM nace de la larga experiencia en la región latinoamericana de Fabio Roscini y su empresa FARO, distribuidor de Jekko desde hace mucho tiempo.

Alberto Franceschini, Director Comercial de Jekko, declara: «Veo un potencial creciente para las minigrúas Jekko en el mercado latinoamericano. Muchos países de la región están experimentando un aumento de la inversión en proyectos de infraestructura, como la construcción residencial, comercial e industrial, el desarrollo urbano y las obras públicas. Las minigrúas son idóneas para este tipo de proyectos, en los que el espacio suele ser limitado y los equipos deben ser compactos pero potentes. El mercado de alquiler, la preocupación por el medio ambiente y los avances tecnológicos están impulsando aún más la demanda de estas máquinas».

Fabio Roscini, Director de Ventas de Jekko LATAM, añade «Durante los últimos años nos hemos centrado en mostrar a nuestros clientes de América Latina las ventajas de trabajar con las minigrúas Jekko, equipos de alta calidad que permiten realizar el trabajo en menos tiempo y con mayor precisión, siendo de pequeño tamaño y muy ligeras pero al mismo tiempo con gran altura de trabajo y capacidad de carga. Hemos vendido numerosas máquinas en toda la región y la proyección es de un crecimiento importante en los próximos años gracias a la estructura técnica y comercial creada exclusivamente para el desarrollo de la marca Jekko, incluyendo stock de equipos para entrega inmediata en nuestra sede en Ciudad de Panamá y un Centro de



En la fotografía, desde la izda: Fabio Roscini –Director Comercial de Jekko LATAM, Carlos Mauricio Arango – CEO de la empresa y Rafael Orozco, Director General.



Capacitación para el entrenamiento de los operadores de nuestros clientes. Sin duda, seguiremos creciendo exponencialmente en la Región gracias al apoyo de nuestro socio Jekko.»

Jekko LATAM distribuirá toda la gama Jekko, que abarca desde minigrúas SPX (2,8-8 toneladas) hasta grúas articuladas JF (6,1-21,5 toneladas) y minipickers MPK (0,6-5 toneladas). Además de suministrar productos de primera calidad, Jekko LATAM se compromete a ofrecer servicios integrales que abarcan ventas, servicio y consultoría. El equipo de ventas de la empresa proporciona orientación experta para ayudar a los clientes a elegir el mejor equipo para sus requisitos exactos. El departamento de servicio de Jekko LATAM garantiza que todas las máquinas

se mantengan en condiciones óptimas, minimizando el tiempo de inactividad y maximizando la productividad.

Para obtener más información sobre la nueva sucursal de Jekko LATAM y cómo atenderá a los clientes de América Latina, visite www.jekko-cranes.com/es/jekko-latam/ o póngase en contacto con info@jekko.it o fabio@faroitalian.com



Faymonville y Friendly Logistic: Innovación en el Transporte de Torres Eólicas en Ucrania

Friendly Logistic LLC es un socio clave en el desarrollo del mercado de energía eólica en Ucrania. Para fortalecer el suministro energético en el país, se están implementando parques eólicos a gran escala. Este nuevo remolque adaptador FlexMAX de dirección automática 4+7, con suspensión hidráulica, garantiza el transporte seguro y eficiente de todo tipo de segmentos de torres de acero de hasta 100 toneladas.

Faymonville ofrece una solución sofisticada y potente, capaz de acomodar secciones de torre con diámetros internos de hasta 6.300 mm gracias a extensiones simples, el valor más alto del mercado. La foto de la primera carga muestra el transporte de una sección con un diámetro de 6.100 mm, una longitud de 13,5 m y un peso de 72 toneladas.



Además, las góndolas y las secciones híbridas de torres de acero pueden cargarse sin adaptadores adicionales. El desplazamiento vertical del adaptador de 1.800 milímetros no solo permite la carga y descarga autónoma de las secciones, sino que también facilita superar obstáculos elevados a lo largo del trayecto, como rotondas, barreras de seguridad o límites de la carretera.

Todos estos y otros detalles técnicos fueron explicados en profundidad al equipo de Friendly Logistic por el instructor de Faymonville, Kris, durante una formación intensiva de varios días en Ucrania. Faymonville otorga gran importancia a proporcionar a los usuarios toda la información necesaria para garantizar un funcionamiento fluido en el terreno.



Tadano entrega dos plataformas aéreas AS-15MC a Sueur

La empresa constructora francesa Sueur, con sede en Acq, en la región de Hauts-de-France, ha incorporado dos plataformas de trabajo aéreo Tadano AS-15MC a su flota. Reconocida por su experiencia en construcción con madera, Sueur eligió estas máquinas para reforzar sus capacidades en proyectos que requieren equipos confiables y versátiles.

Estas plataformas se conocían originalmente como Nagano 15 TC, antes de que Tadano adquiriera Nagano Industries el año pasado y comenzara a cambiar el nombre de todas las plataformas de trabajo aéreo Nagano bajo el nombre de Tadano. Los modelos pedidos por Sueur ahora se denominan Tadano AS-15MC.

La Tadano AS-15MC viene de serie con una cesta de 6 pies (1,83 m). Para este pedido, Sueur decidió utilizar la cesta opcional de 8 pies (2,44 m), que permite que dos operadores trabajen simultáneamente. Esta característica aumenta considerablemente la eficiencia en la obra.

“Esta adquisición fue una elección obvia para nosotros”, explica Hervé Sueur, director general de Sueur. “Ya hemos tenido excelentes experiencias con el mismo modelo adquirido hace dos años, y también operamos una grúa todoterreno más antigua de 35 toneladas, que cuenta con el respaldo del equipo de soporte al cliente de Tadano Fran-

ce cuando es necesario. Las máquinas y el soporte de Tadano France han sido excepcionales. Saber que seguiremos trabajando con el mismo equipo para grúas y plataformas de trabajo aéreas es una ventaja significativa para nosotros”.

El diseño compacto de la AS-15MC, la movilidad sobre orugas y el rendimiento en terrenos irregulares son factores esenciales en el negocio de Sueur. Las máquinas se utilizan principalmente al aire libre en superficies difíciles, lo que hace que el diseño sobre orugas sea más adecuado que las plataformas de trabajo aéreas con ruedas, ofreciendo una mejor tracción y capacidad de cruce en terrenos blandos.

“La decisión de Sueur de ampliar su flota con dos Tadano AS-15MC es un testimonio de la calidad y confiabilidad de nuestro equipo”, dice Jean-Marie Grossmann, líder comercial de Tadano France. “Es especialmente alentador, ya que Tadano ha entrado recientemente en el mercado de plataformas elevadoras de trabajo en Europa, y las entregas

de este tipo tan rápidamente son una buena señal. Esperamos ver muchas más plataformas elevadoras de trabajo de Tadano en funcionamiento con clientes franceses en el futuro cercano”.

Las dos máquinas se han entregado a la fábrica de Sueur en Acq, donde se unirán a la flota de la empresa para respaldar su amplia gama de proyectos de construcción en madera.



30 años del KAMAG PrecisionMover: precisión en movimiento desde 1995

TII KAMAG, especialista en soluciones de transporte interno dentro del Grupo TII, celebra el 30.º aniversario de su transportador de cuerpos intercambiables líder en el mercado, actualmente conocido como KAMAG PrecisionMover (anteriormente "Wiesel"). Desde su lanzamiento en 1995, este vehículo ha revolucionado los procesos logísticos en patios, gracias a su óptima ergonomía, eficiencia y fiabilidad.

El KAMAG PrecisionMover (PM), un transportador altamente maniobrable, permite mover con precisión cuerpos intercambiables, semirremolques y remolques en espacios reducidos. Lo que comenzó hace tres décadas con la primera entrega a Deutsche Post, rápidamente se convirtió en el estándar en logística de patios. Su sobresaliente maniobrabilidad y velocidad optimizan los procesos logísticos y aumentan significativamente la eficiencia en el manejo de mercancías.



Durante 30 años, el KAMAG PM ha garantizado procesos eficientes en los patios logísticos de toda Europa. La primera entrega del "Wiesel" se realizó en 1995.

ÉXITO GARANTIZADO POR INNOVACIÓN Y PRECISIÓN

El éxito del KAMAG PrecisionMover se basa en su desarrollo e innovación continua. En los primeros años, se utilizaban diferentes cabinas Mercedes del segmento de furgonetas. En 1999, la introducción de la cabina ATEGO de Mercedes marcó un hito al establecer nuevos estándares de ergonomía y seguridad. Desde 1998, el vehículo integra un sistema de transmisión hidrostática que permite maniobras precisas, conducción continua hacia adelante y en reversa, maximizando la eficiencia en espacios limitados.

En 2019, TII KAMAG lanzó una cabina moderna y ergonómica que mejoró significativamente la comodidad y seguridad del conductor, con entrada baja y excelente visibilidad. También se implementaron innovaciones como el acoplamiento hidráulico del pivote y el siste-



La primera entrega del "Wiesel" tuvo lugar en 1995.



El desarrollo continuo de la configuración de la cabina del conductor ha garantizado un mayor nivel de ergonomía y seguridad para el conductor.

ma hidráulico de bloqueo de contenedores, controlados directamente desde el asiento del conductor. Desde 2024, el PrecisionMover está disponible en una versión galvanizada en caliente, lo que mejora la sostenibilidad y la eficiencia gracias a su resistencia a la corrosión.

SOLUCIONES SOSTENIBLES Y EFICIENTES

Desde 2013, TII KAMAG ha impulsado la electrificación y soluciones logísticas sostenibles. Con la introducción del Wiesel híbrido y posteriormente el KAMAG ePrecisionMover totalmente eléctrico, la empresa respondió a la creciente demanda de alternativas ecológicas. En 2024, se presentó la tercera generación del ePrecisionMover, destacando por su batería más eficiente, sistema de gestión térmica y tiempos de recarga más cortos, contribuyendo así a la reducción de emisiones de CO₂ en logística.

Además, TII KAMAG sigue avanzando en la automatización de operaciones logísticas en patios. Desde 2018, realiza estudios de viabilidad para soluciones autónomas en depósitos.



TII KAMAG presentó el primer transportador de carrocería intercambiable totalmente eléctrico en 2016.

ÉXITO INTERNACIONAL Y SATISFACCIÓN DEL CLIENTE

El KAMAG PrecisionMover no solo ha tenido éxito en Alemania, sino también en toda Europa desde finales de los años 90. Grandes cor-

poraciones, especialistas en logística y proveedores de servicios de paquetería confían en su fiabilidad y durabilidad. Con más de 2,500 unidades operando en Europa, la red de ventas y servicio asegura un soporte rápido y eficiente, con 14 socios de servicio solo en Alemania.

INNOVACIÓN Y VISIÓN DE FUTURO

Tras 30 años, el KAMAG PrecisionMover sigue siendo un símbolo de progreso tecnológico. De cara al futuro, TII KAMAG continúa invirtiendo en investigación de vehículos autónomos y soluciones de electromovilidad. “Celebrar 30 años del KAMAG PrecisionMover no solo es un hito importante para nuestra empresa, sino también para toda la industria logística”, afirmó Godehard Eidenhammer, Jefe de Ventas de Logística de Pátios en TII KAMAG. “Estamos orgullosos de nuestra historia de éxito y esperamos seguir dando forma al futuro de la logística”.



En 2024, TII KAMAG lanzó la tercera generación del KAMAG ePrecisionMover, completo con componentes galvanizados en caliente.

Webinar sobre oportunidades de financiación y ahorro fiscal para el sector de maquinaria, por ELEVA y ANMOPYC

El miércoles 5 de febrero de 2025, se ha celebrado un webinar organizado por la Alianza ELEVA y ANMOPYC en el que han hablado de las nuevas oportunidades de financiación y ahorro fiscal para el sector de maquinaria, e impartido por la Sra. Maná Pérez Jilarte, Key Account manager de Euro-Funding.

Durante el Webinar se han descubierto los principales instrumentos financieros públicos para impulsar las actividades de I+D+i en las empresas.

En este webinar, organizado por ANMOPYC, en colaboración con Euro-Funding, se han destacado los principales instrumentos financieros públicos (ayudas e incentivos fiscales) que pueden ayudar a las empresas a impulsar sus proyectos de I+D+i, inversiones industriales y acciones para reducir el impacto ambiental.

Para estar al día a nivel fiscal es importante conocer las ventajas clave:

Ayudas públicas: Facilitan a las empresas la ejecución de proyectos relacionados con I+D+i, inversiones en instalaciones productivas, adquisición de tecnologías avanzadas, incorporación de energías renovables o equipos que permitan reducir el consumo energético, entre otros.

Bonificaciones a la Seguridad Social: Durante el desarrollo de proyectos de I+D+i, las



empresas con personal dedicado exclusivamente a estas actividades pueden reducir sus costes en tiempo real.

Deducciones fiscales: Al cierre del ejercicio fiscal, las empresas pueden aplicar deducciones de entre el 12 % y el 59 % sobre los gastos llevados a cabo en proyectos de I+D+i

para reducir su carga tributaria en el Impuesto de Sociedades.

A lo largo del webinar, Maná Pérez, Key Account Manager en Euro-Funding, explicó el contexto normativo, los plazos y las obligaciones documentales para aprovechar al máximo estas oportunidades.



De Izquierda a Derecha: Rodrigo Molina MPM, Pablo Herrera y Servando Aranda Grupo H&A

Izajes críticos en América del Sur, Grupo H&A, Grúas MPM y Generadora Metropolitana de Chile

En el competitivo mundo de la ingeniería y el izaje, el Grupo H&A se posiciona como referente en calidad y excelencia técnica. Este 2024, su experiencia y compromiso con la seguridad se reflejan en su rol como Inspectores Técnicos de Obra (ITOS) en uno de los proyectos más desafiantes de Generadora Metropolitana de Santiago: el reemplazo del Domo de 125 toneladas, junto con transformadores y rotores clave para la operación de la Generadora Eléctrica de Santiago de Chile.

Con un enfoque integral en inspección de equipos, control de planes de izaje, y capacitación técnica avanzada, están marcando un nuevo estándar en la industria. Su equipo no solo garantiza el éxito técnico del proyecto, sino también la seguridad en cada paso, reafirmando su liderazgo en el sector.

“En el Grupo H&A, no solo elevamos cargas, ¡elevamos estándares!” comenta orgulloso Pablo Herrera, Gerente de Operaciones del Grupo H&A.

IZAJES CRÍTICOS EN LA GENERADORA METROPOLITANA: UN DESAFÍO DE PRECISIÓN E INGENIERÍA

Bajo el liderazgo de Carlos Ignacio Soto Inostroza, jefe del proyecto MI2024, se llevó a cabo uno de los trabajos más desafiantes en la central termoeléctrica ubicada en la capital



Carlos Ignacio Soto Inostroza, jefe del proyecto MI2024. Generadora Metropolitana.



Pablo Herrera, Gerente de Operaciones del Grupo H&A
 Inspección, Ingeniería y Capacitación
www.ha-ingenieria.cl / www.hacapacitaciones.com

los liftings plans. Su compromiso con la excelencia permitió identificar riesgos y optimizar cada detalle técnico, elevando los estándares de seguridad y desempeño.

LÍDER EN SEGURIDAD E INSPECCIÓN

Servando Aranda desempeñó un papel clave en el éxito de los izajes críticos en la Generadora Metropolitana, aportando con inspecciones diarias, ensayos no destructivos y formación continua. Su enfoque incluyó charlas y cápsulas de video dirigidas a contratistas, enfocadas en reducir la variabilidad operacional y los riesgos.

Con su liderazgo y compromiso, Servando garantizó altos estándares de seguridad, demostrando que la excelencia en la inspección y la capacitación son esenciales en proyectos de alta complejidad.

MPM: EXPERIENCIA Y NERVIOS DE ACERO EN EL CORAZÓN DEL IZAJE

El éxito en terreno de los izajes críticos realizados en la Generadora Metropolitana fue posible gracias al impecable trabajo de MPM, liderado por Rodrigo Molina, Administrador de Contratos, y Alfonso Petit Laurent, jefe de Operaciones. Con su vasta trayectoria y nervios de acero, lideraron maniobras de alta complejidad que exigían precisión absoluta y coordinación experta. Como protagonista de esta ha

de Chile. Con una grúa Liebherr de 1200 toneladas como protagonista, se realizaron izajes críticos de alta complejidad: el retiro de un domo de 125 toneladas, un rotor de turbina de 85 toneladas y transformadores de 108 y 40 toneladas.

El proyecto, ejecutado en un espacio reducido y con un cronograma ajustado, requirió una planificación previa de un año. Aspectos clave como la revisión de elementos de izaje, cálculos detallados de rigging plan y la creación de una maqueta virtual en 3D fueron esenciales para alcanzar cada hito.

Este proyecto no solo representa un avance técnico, sino también una muestra de coordinación y excelencia, marcando un precedente. Una obra que eleva los estándares de la ingeniería de izaje en Chile.

ACTORES IMPORTANTES DE GENERADORA METROPOLITANA:

El éxito del proyecto no hubiera sido posible sin la colaboración del equipo de Generadora Metropolitana, donde destacan Cristian Parraguirre, Supervisor de Planificación, y Remi Bardinat, Deputy Project Manager, quienes aportaron liderazgo y experticia técnica en la planificación, administración y control de cada etapa. Estos pilares fueron fundamentales para garantizar no solo la eficiencia operativa, sino también la seguridad en todas las maniobras. El Grupo H&A tuvo el honor de ser parte de esta historia, aportando su experiencia en inspección, e ITOS del control de





Izquierda a derecha: Cristian Parraguirre, Supervisor de Planificación; Carlos Ignacio Soto Inostroza, jefe del proyecto MI2024; Remi Bardinat, Deputy Project Manager y Pablo Herrera, Gerente de Operaciones del Grupo JH&A.

zaña, la grúa Liebherr LTM 1200, uno de los gigantes del izaje en Latinoamérica, se desplegó en Santiago de Chile para hacer frente a los retos de espacio y carga. Su capacidad y tecnología avanzada, combinadas con el profesionalismo del equipo MPM, Generadora Metropolitana y Grupo H&A, marcaron un hito en la historia de los proyectos de ingeniería en el país. MPM no solo trajo maquinaria de clase mundial, sino también la experiencia y fortaleza necesarias para convertir un desafío monumental en un caso de éxito.

En el mundo del izaje, donde cada maniobra es un desafío único, los dibujos en 3D y las si-



Izaje de Turbina Grúa de 1200 Tons

mulaciones avanzadas se han convertido en herramientas esenciales para reducir riesgos y garantizar la precisión operativa. Estas tecnologías permiten visualizar cada detalle de la operación antes de ejecutarla, identificando posibles interferencias, optimizando los movimientos y asegurando la máxima seguridad. Las simulaciones no solo ayudan a disminuir los potenciales de riesgo, sino que también reducen la variabilidad operacional al establecer parámetros claros y replicables para cada izaje.

Al anticipar escenarios complejos y prever contingencias, se optimizan los recursos y se mejora la coordinación entre los equipos.

En proyectos de alta exigencia, como los realizados en la Generadora Metropolitana, estas herramientas marcaron la diferencia entre el éxito planificado y el riesgo no calculado. Apostar por la tecnología y la visualización 3D no solo es un paso hacia la innovación, sino una inversión en seguridad y excelencia operacional.

Pablo Herrera añade: **“Comenzamos este nuevo año con entusiasmo y compromiso renovado”.**

Desde el Grupo H&A queremos agradecerles por confiar en nosotros para sus necesidades de inspección, capacitación e ingeniería. Este 2025 trae emocionantes novedades:



De Izquierda a Derecha: Rodrigo Molina Alfonso Petit Laurent MPM

- Nueva Línea de Cursos de Ingeniería: Hemos ampliado nuestra oferta para incluir programas especializados en áreas clave de la ingeniería, diseñados para impulsar su crecimiento profesional (soldadura, hidráulica, mediciones mecánicas, tribología, con profesores universitarios etc...)
- Inspecciones con Drones: Incorporamos tecnología avanzada para ofrecerles mayor precisión y eficiencia en sus proyectos.

Estamos listos para seguir brindándoles soluciones innovadoras y de calidad. **¡Cuenten con nosotros para hacer de este año un gran éxito juntos!**



PABLO HERRERA
Gerente de Operaciones
+56 9 9 324 5646
Pablo.herrera@ha-ingenieria.cl
www.ha-ingenieria.cl
www.hacacitaciones.com
Grupo H&A

Haulotte da a conocer sus ventas anuales del 2024

Haulotte reporta ventas anuales de €634 millones en 2024, un descenso del 17% respecto a 2023.



DESGLOSE DE INGRESOS POR LÍNEA DE NEGOCIO (excluyendo IAS 29, en millones de euros)

Línea de negocio	YTD Dic 2024	YTD Dic 2023	Var %
Venta de equipos	536	672	-20 %
Alquiler	21	24	-11 %
Servicios	77	71	9 %
TOTAL	634	767	-17 %

Los cambios presentados a continuación están calculados a tipo de cambio constante y excluyen la aplicación de IAS 29 (hiperinflación en Argentina y Turquía).

ACTIVIDAD DEL CUARTO TRIMESTRE DE 2024

El mercado global de plataformas elevadoras continuó desacelerándose en el cuarto trimestre de 2024 en casi todas las regiones. En este contexto, Haulotte alcanzó una facturación de €126 millones durante el período, una caída del 37% en comparación con el cuarto trimestre de 2023. Este descenso estuvo influenciado por un efecto base y una actitud de espera mayor de la esperada por parte de algunos clientes de alquiler hacia finales del año.

ACTIVIDAD ANUAL 2024

Tras un año histórico en 2023, los primeros signos de desaceleración en el mercado global de plataformas elevadoras, observados inicialmente en Europa en la segunda mitad de 2023, se extendieron a todas las regiones del mundo a lo largo de 2024. En este contexto menos favorable, Haulotte registró una facturación anual de €634 millones en 2024, un 17% menos en comparación con 2023.

- **Europa:** Con la aplicación definitiva de aranceles sobre los equipos importados de China a partir del 10 de enero de 2025 por un periodo de cinco años, las empresas de alquiler continuaron adoptando una actitud de espera, lo que llevó a una caída del 23% en las ventas de Haulotte en la región.
- **Asia-Pacífico:** La facturación anual disminuyó un 21% en la mayoría de los mercados.
- **Norteamérica:** El cuarto trimestre marcó una fuerte desaceleración en todas las actividades, lo que resultó en una caída anual del 11% en los ingresos de Haulotte.
- **Latinoamérica:** Fue la única región del mundo que mantuvo un nivel de actividad estable en comparación con el año anterior.

En términos generales, las ventas de equipos cayeron un 20%, la actividad de alquiler disminuyó un 11%, mientras que la actividad de Servicios continuó creciendo año tras año, alcanzando los €77 millones en 2024, lo que representa un crecimiento del 9%.

PERSPECTIVAS PARA 2024 Y 2025

A pesar de que los niveles de ventas estuvieron por debajo de las expectativas, Haulotte debería reportar un margen operativo corriente (excluyendo ganancias y pérdidas cambiarias) cercano al 6.5% de la facturación en 2024. Esto se debe a los esfuerzos para restablecer el margen bruto y gestionar los gastos operativos.

Dado el entorno de mercado actual y la limitada visibilidad, el Grupo no puede comprometerse con un objetivo de ventas específico para 2025, pero lo hará tan pronto como las condiciones lo permitan. Durante este período, Haulotte continuará aprovechando sus capacidades de innovación y su relación cercana con los clientes, mientras mantiene el enfoque en la optimización del stock y el control de los gastos operativos.

Nuevas plataformas telescópicas de Genie: alta tasa de utilización, mayor versatilidad, fácil manutención

Las nuevas plataformas telescópicas S®-85 XC™ FE híbrida y S-85 XC E eléctrica cuentan con tecnología de iones de litio y otras mejoras para reducir los costes de propiedad.

El equipo de Genie se complace en presentar las nuevas plataformas telescópicas S®-85 XC™ FE híbrida y S-85 XC E eléctrica. Estas plataformas, alimentadas con baterías de iones de litio, cuentan con la capacidad de carga pesada y de tracción 4x4 de Genie en nuevas versiones híbridas y eléctricas.

Los cuatro motores de accionamiento AC independientes, la tracción a las 4 ruedas y los ejes oscilantes activos permiten a los operarios desplazarse fácilmente por terrenos irregulares. La S-85 XC de Genie se utiliza habitualmente para tareas de montaje de estructuras de acero, la construcción de vías férreas y puentes, y en astilleros y refinerías. Ofrecer las características y capacidades de la S-85 XC en configuraciones híbridas y eléctricas amplía la utilización a lugares de trabajo que requieren un rendimiento silencioso durante el día, o un funcionamiento sin emisiones.

«Estas plataformas telescópicas representan una actualización integral, con un diseño cuidadosamente pensado y más de 80 mejoras de calidad, destinadas a asegurar un mayor tiempo de actividad sobre el terreno y menos interrupciones para el mantenimiento», señala Dominik Damm, Director de Gestión de Producto, Plataformas Elevadoras.

Las baterías de iones de litio de tamaño adecuado eliminan la necesidad de mantenimiento y reducen los costes

Los modelos FE y E funcionan ambos con baterías de iones de litio de 48 V, que es la batería de iones de litio más pequeña del sector en la clase de altura de 27 m. El uso de estas baterías de tamaño adecuado, que son más rentables, es posible gracias a las mejoras de eficiencia realizadas en toda la máquina que reducen el consumo de energía en comparación con plataformas de la competencia.

«El uso de una batería de iones de litio de 48 V minimiza el impacto económico para los clientes, en cuanto se mantiene la batería compacta, pero con suficiente capacidad para brindar una jornada completa de trabajo. A diferencia de las baterías FLA o AGM, las baterías de iones de litio tampoco requieren mantenimiento, no necesitan rellenado ni sustitución. Las baterías también son inteligentes, con sistemas de gestión por software para protegerlas de daños. Además, dado que la batería es de sólo 48 V, no se requieren certificaciones de técnico especializado,



que sí son necesarias para cualquier persona que trabaje en una batería de 60 V o más. Es decir, hemos facilitado el mantenimiento y acceso al servicio al mantener la batería pequeña», dice Dominik Damm.

Fabricada para durar, la batería está clasificada para temperaturas extremas (de -30° C a 50° C) y Genie está ampliando su garantía a 5 años para asegurar que los clientes se sientan seguros en su decisión de compra.

«La solución de iones de litio de Genie se ha estado desarrollando durante años y ha sido sometida a rigurosas pruebas para asegurar el cumplimiento de normas internacionales», comenta Dominik Damm. Además, explica que el software inteligente del sistema de gestión de la batería protege a la misma durante toda su operación, asegurando que no sufrirá daños en ninguna operación que la máquina puede realizar.

Se encuentran disponibles dos tamaños de batería: tamaño estándar para la híbrida FE, o una batería XC para la máquina eléctrica E. La versión XC de la batería de 48 V cuenta con una recarga rápida de 7 horas, frente a las 10-15 horas que requieren otras máquinas del mercado. La batería XC puede añadirse como opción en la máquina FE.

El sistema híbrido de tercera generación de Genie en la S-85 XC FE incluye la batería de iones de litio de 48 V y un motor de 24 CV sin FAP. La combinación motor/generador proporciona suficiente potencia para hacer operar una jornada laboral completa en modo eléctrico, o una semana laboral completa con un único depósito de combustible. También permite el funcionamiento con «batería agotada»: cuando las baterías están completamente agotadas, el motor/generador proporciona suficiente energía para hacer operar cualquier función. La recarga rápida de 4,5 horas es el doble de rápida que otros sistemas del mercado.

El sistema híbrido de tercera generación de Genie en la S-85 XC FE incluye la batería de iones de litio de 48 V y un motor de 24 CV sin FAP. La combinación motor/generador proporciona suficiente potencia para hacer operar una jornada laboral completa en modo eléctrico, o una semana laboral completa con un único depósito de combustible. También permite el funcionamiento con «batería agotada»: cuando las baterías están completamente agotadas, el motor/generador proporciona suficiente energía para hacer operar cualquier función. La recarga rápida de 4,5 horas es el doble de rápida que otros sistemas del mercado.

Las características de rendimiento permiten altas tasas de utilización de la flota

Más allá de la flexibilidad que los equipos híbridos y electrificados proporcionan para trabajar en una gran variedad de lugares, los modelos XC de capacidad dual permiten a los operarios cargar la cesta con hasta 454 kg en gran parte del rango de trabajo de la





jo tratamiento posterior, reduciendo así los costes de mantenimiento. Este motor más pequeño también experimenta menos desgaste, por lo que su mantenimiento es menos costoso.

El nuevo sistema de control Plus+1 de Genie se ha actualizado para agilizar la resolución de problemas. Dominik Damm detalla: «La nueva pantalla LCD ayuda a los técnicos a evaluar los fallos de forma más rápida. Por ejemplo, en el pasado era un proceso de ensayo y error para un técnico ajustar las presiones hidráulicas en la pluma secundaria. Ahora, se puede realizar una prueba que proporciona una visualización de las presiones hidráulicas. El software ajusta automáticamente los puntos de presión entre el máximo y el mínimo deseados». Además, el 50% del recalibrado necesario está automatizado para un servicio más rápido y menos tiempo de inactividad.

plataforma y con hasta 300 kg en todo el rango. Esto aumenta la productividad al permitir necesidades de elevación más pesadas en el lugar de trabajo.

Además, la potente solución Lift Power™ de Genie también está disponible en estas nuevas máquinas, ampliando las ventajas de rendimiento a aún más tareas. Estos nuevos modelos son las primeras plataformas telescópicas electrificadas que ofrecen una herramienta lista para soldadura con generador de corriente alterna alimentado por baterías de iones de litio. La herramienta lista para soldadura Lift Power de Genie es capaz de proporcionar 7 kW para el mercado australiano y hasta 12 kW para el mercado norteamericano, la mayor potencia de salida del sector para aplicaciones de soldadura. Un inversor de potencia de 3 kW, disponible globalmente, suministra energía a la cesta para alimentar hidrolimpiadoras, taladros y otras herramientas eléctricas.

- Se han reorganizado los portacables de las máquinas para facilitar el mantenimiento y aumentar la durabilidad. Ahora hay separadores de alta calidad cada dos tramos, que separan mangueras y cables. Los soportes de las mangueras y los cables han sido testados para evitar solapamientos y roces.

Además, los motores de accionamiento eléctricos AC con protección IP67 y las baterías de iones de litio libres de mantenimiento contribuyen a reducir los costes asociados a la propiedad. Los motores de accionamiento AC están completamente sellados, lo que evita la entrada de polvo y agua, además, no tienen escobillas. En general, también hay menos componentes hidráulicos, lo que reduce la posibilidad de fugas y derrames hidráulicos, y se eliminan muchos puntos de mantenimiento.

El motor de 24 CV que proporciona potencia híbrida al modelo FE no tiene FAP, lo que significa que no requiere un comple-

La combinación del rendimiento de la tecnología de iones de litio de Genie, líder en el sector, las características diseñadas para una mayor productividad y una reducción de hasta el 15% en el coste total de propiedad, se traduce en que las plataformas telescópicas S-85 XC FE y S-85 XC E tienen una elevada tasa de utilización para las flotas de alquiler de nuestros clientes y una mayor productividad para los operarios.



El diseño eficiente y las mejoras de calidad repercuten positivamente en los costes de mantenimiento y propiedad

«Las más de 80 actualizaciones de diseño de las S-85 XC FE y S-85 XC E subrayan el compromiso de Genie con la mejora continua de la calidad, con el objetivo de reducir el coste total de propiedad», comenta Dominik Damm.

Estos son algunos ejemplos:

- Como mejora, los finales de carrera han sido reemplazados por sensores de proximidad estancos. Ahora, estos sensores están completamente sellados, previniendo posibles daños por agentes atmosféricos. Además, al no tener elementos móviles se reducen las posibilidades de provocar códigos de avería. Los LED integrados en estos nuevos sensores también indicarán su estado, para así, facilitar el diagnóstico y mantenimiento.
- Desde los bordes de aristas vivas de las piezas de acero, hasta los elementos de fijación, Genie ha realizado modificaciones específicas en el diseño para mejorar la durabilidad y prevenir la oxidación.





Ver video



MOV-UP

Lanzamiento de la nueva gama MOV-UP del Grupo Time Manufacturing

El Grupo Time Manufacturing anuncia con orgullo el lanzamiento de la gama MOV-UP, una solución de vanguardia diseñada para satisfacer las necesidades de los profesionales más exigentes. La gama MOV-UP establece un nuevo estándar para las plataformas de trabajo en altura, ofreciendo modelos con alturas de trabajo de 16, 18 y hasta 19 metros. Asimismo, ofrece un rendimiento y una adaptabilidad excepcional para sectores e industrias como las empresas de alquiler, renting y el sector de las telecomunicaciones entre otros.

REVOLUCIONANDO LA ELEVACIÓN: ¿QUÉ HACE DIFERENTE A LA GAMA MOV-UP?

La gama MOV-UP ha sido meticulosamente diseñada para ofrecer una solución universal y rentable adaptada a diversos sectores e industrias. Con un diseño elegante, moderno y con controles intuitivos; las plataformas MOV-UP garantizan una experiencia de usuario inigualable. Desde empresas de alquiler hasta servicios eléctricos, los profesionales se beneficiarán de una mayor facilidad de uso, productividad y rentabilidad con nuestra nueva serie MOV-UP.

RENDIMIENTO Y PRACTICIDAD INIGUALABLES

En el núcleo de la gama MOV-UP se encuentra su excepcional capacidad de rendimiento. Cada plataforma ofrece una capacidad de elevación óptima, permitiendo un acceso seguro y preciso a alturas de 16, 18 o 19 metros. Ligeras y muy ágiles y maniobrables, estas plataformas están diseñadas para sobresalir incluso en entornos difíciles.

DISEÑO MODERNO Y CONTROLES INTUITIVOS

Con un diseño aerodinámico y controles de fácil manejo, las plataformas MOV-UP simplifican las operaciones, permitiendo a todos los profesionales centrarse por completo en sus tareas específicas. Este innovador enfoque de la elevación minimiza la complejidad, aumenta la eficiencia y garantiza una mayor productividad en todas las actividades.

RENTABILIDAD Y ADAPTABILIDAD

La gama MOV-UP se ha diseñado pensando en la flexibilidad, ofreciendo opciones modulares que permiten a los usuarios personalizar el rendimiento en función de sus requisitos específicos. Esta adaptabilidad garantiza que las empresas reciban una solución que se ajuste a sus necesidades sin salirse del presupuesto.

La gama MOV-UP establece un nuevo estándar para las plataformas de trabajo en altura, ofreciendo modelos con alturas de trabajo de 16, 18 y hasta 19 metros

PRINCIPALES VENTAJAS DE LA GAMA MOV-UP

- Versatilidad: Ideal para una amplia gama de sectores, incluidas empresas de alquiler, del sector eléctrico y/o telecomunicaciones.
- Rendimiento: Alcanza sin problemas alturas de 16 a 19 metros con precisión y eficacia.
- Facilidad de uso: Su diseño intuitivo garantiza un manejo y funcionamiento rápidos.
- Adaptabilidad: Las opciones modulares proporcionan una experiencia personalizable.
- Rentabilidad: Una solución rentable diseñada para un óptimo retorno de la inversión.

UNA GAMA COMPLETE PARA CADA NECESIDAD

Además de la gama MOV-UP, el Grupo Time ofrece amplio y variado abanico de productos de elevación de personas, de marcas de renombre como France Élévateur, Versalift, Ruthmann y Movex. Con modelos capaces de alcanzar alturas de 10 hasta 100 metros, el Grupo Time ofrece la solución perfecta para cualquier requisito/necesidad de elevación.

Manitou reporta una caída del 19% en ingresos durante el cuarto trimestre de 2024

Manitou ha presentado sus resultados financieros del cuarto trimestre de 2024, registrando ingresos de 657 millones de euros, lo que representa una caída del 19% en comparación con el mismo periodo de 2023. A lo largo de los últimos 12 meses, las ventas acumuladas alcanzaron los 2.657 millones de euros, un 7% menos que en 2023 (-8% en términos comparables). A pesar de este descenso, la empresa mantiene su previsión de un beneficio operativo recurrente superior al 7% de los ingresos para 2024 y espera una estabilidad en las ventas para 2025.



El director ejecutivo de Manitou, Michel Denis, destacó que la reducción de ingresos estaba prevista y que la disminución ha sido más pronunciada en el norte de Europa, particularmente en Alemania y los países nórdicos. Sin embargo, subrayó el aumento en la captación de pedidos por segundo trimestre consecutivo, alcanzando niveles no vistos desde el tercer trimestre de 2022, lo que indica una recuperación progresiva del mercado. En América del Norte, la actividad del cuarto trimestre mostró signos de recuperación, y la compañía espera beneficiarse en 2025 de sus recientes inversiones industriales y lanzamientos de nuevos productos en la región.

del 3% en el acumulado anual, lo que refleja su mayor resiliencia.

Regiones:

- Europa del Sur registró ingresos de 238 millones de euros en el cuarto trimestre de 2024, un 16% menos que en el mismo periodo de 2023, y una disminución del 3% en el acumulado anual.
- Europa del Norte experimentó la mayor caída, con un descenso del 36% en el cuarto trimestre y un 15% en el acumulado anual.
- América mostró una tendencia más estable, con un ligero crecimiento del 3% en el

cuarto trimestre, aunque con una disminución del 6% en el año.

- La región APAM (Asia-Pacífico, África y Medio Oriente) tuvo ingresos de 71 millones de euros en el cuarto trimestre de 2024, un 10% menos que en 2023, pero con un aumento del 1% en el año.

A pesar del descenso generalizado en las ventas, Manitou confía en su estrategia de adaptación a la demanda y en el impulso de su división de servicios. De cara a 2025, la empresa prevé mantener niveles de ingresos estables, siempre sujetos al contexto económico y geopolítico global.

RESULTADOS POR DIVISIONES Y REGIONES

Divisiones:

- La división de Productos generó 556 millones de euros en ingresos en el cuarto trimestre de 2024, una caída del 22% respecto al mismo periodo de 2023 y una disminución del 9% en el acumulado anual. Manitou ha ajustado sus operaciones para alinearse con la demanda del mercado y reducir los niveles de inventario.
- La división de Servicios y Soluciones (S&S) registró ingresos de 101 millones de euros en el cuarto trimestre de 2024, con una leve caída del 1% respecto al mismo trimestre del año anterior, pero un aumento

Net sales by division

in millions of euros	Quarter			Full-year period		
	Q4 2023	Q4 2024	Var %	2023	2024	Var %
Product division	712	556	-22%	2,472	2,248	-9%
S&S division	102	101	-1%	399	409	3%
Total	814	657	-19%	2,871	2,657	-7%

Net sales by region

in millions of euros	Quarter			Full-year period		
	Q4 2023	Q4 2024	Var %	2023	2024	Var %
Southern Europe	284	238	-16%	971	942	-3%
Northern Europe	300	193	-36%	1,048	894	-15%
Americas	150	155	3%	599	565	-6%
APAM	78	71	-10%	254	256	1%
Total	814	657	-19%	2,871	2,657	-7%

El Mercado de Maquinaria Español y su Contraste con Europa: Análisis y Perspectivas

Por Macarena García Oliver

CONTEXTO DEL MERCADO DE MAQUINARIA ESPAÑOL

El mercado de maquinaria para la construcción en España ha demostrado una resiliencia notable en 2024, a diferencia de otros mercados europeos afectados por diversos factores como la inflación, altos costes laborales y de materiales, y restricciones en la cadena de suministro. Los fabricantes y distribuidores han tenido un 2024 realmente bueno y sus cifras han sido ascendentes en todos los sectores. Por su parte los alquiladores de maquinaria han tenido cifras récord en muchos casos y en casi todas las regiones. El trabajo ha sido constante y la maquinaria adquirida ha sido absorbida por la cantidad de trabajo que se demandaba. Lamentablemente la Dana de Valencia requerirá mucha maquinaria aparte de la que existe en la Comunidad Valenciana, y son muchos los proyectos que se llevarán a cabo en 2025. Las perspectivas siguen siendo buenas, mientras el resto de Europa parece que vuelven a respirar, nosotros hemos tenido oxígeno de sobra en los dos últimos años.

RAZONES DEL BUEN DESEMPEÑO ESPAÑOL

- 1. Demanda Interna Fuerte:** España ha experimentado un crecimiento sostenido en el sector de la construcción. En 2024, el volumen de obras ejecutadas aumentó un 13%, y el presupuesto destinado a nuevos proyectos se incrementó un 39%. Este dinamismo se debe en parte a la fuerte inversión en infraestructura y al auge de la construcción residencial.
- 2. Políticas de Inversión Pública:** La modernización de infraestructuras, junto con los fondos europeos NextGenerationEU, han servido de catalizador para proyectos de construcción sostenible y energética. Y eso que no ha llegado lo que teníamos prometido desde Europa.
- 3. Recuperación Económica General:** La economía española mostró un crecimiento del PIB del 2,7% en 2024, con una previsión del 2,4% para 2025, respaldada por la demanda interna y un turismo robusto.

COMPARACIÓN CON EUROPA

Mientras que España ha logrado mantener la estabilidad, otros países europeos han enfrentado una "tormenta perfecta" de desafíos en los últimos años. Según Bain & Company, mercados como Alemania e Italia han registrado tasas de crecimiento más bajas debido a la alta inflación y la desaceleración de la inversión pública. Sin embargo, se proyecta una recuperación moderada en Europa entre 2025 y 2027, especialmente en los países nórdicos, impulsada por una demanda acumulada de infraestructura sostenible y modernización energética.

CRECIMIENTO DEL EMPLEO EN LA CONSTRUCCIÓN EN ESPAÑA

En 2024, el empleo en el sector de la construcción en España creció significativamente, impulsado por el aumento de proyectos de infraestructura y construcción residencial. Sin embargo, se enfrenta a desafíos como la escasez de mano de obra cualificada, lo que ha limitado el ritmo de crecimiento del sector. Según los datos, la expectativa de nuevos empleos cayó un 15,7% hacia el cierre de 2024, aunque las carteras de pedidos se mantuvieron firmes.

PERSPECTIVAS A FUTURO

La industria de maquinaria y construcción en España seguirá beneficiándose de:

- La inversión en infraestructuras modernas y sostenibles.
- La renovación de viviendas y edificios para cumplir con estándares energéticos más estrictos.
- La mejora de las cadenas de suministro en 2025.



En el contexto europeo, España se posiciona como un mercado clave, con un crecimiento más robusto que muchas de sus contrapartes en Europa occidental, debido a su enfoque en la sostenibilidad y la digitalización de procesos constructivos. La combinación de estos factores asegura un horizonte positivo para la maquinaria de construcción en España en los próximos años.

PERSPECTIVAS DE CRECIMIENTO EN EUROPA

El mayor crecimiento general se espera en los países nórdicos, con una tasa compuesta anual (CAGR, por sus siglas en inglés) de entre el 3% y el 5% durante el periodo 2025-2027.

En segundo lugar, a pesar de las malas noticias sobre la debilidad de la libra esterlina y los altos costos de endeudamiento, el Reino Unido se espera que siga con una CAGR del 2% al 4% en el mismo periodo. Francia se prevé que tenga un crecimiento de entre el 1,5% y el 3,5%, Italia del 1% al 3%, y una tasa de crecimiento más baja del 0,5% al 2,5% en Alemania.

DEMANDA ACUMULADA

Los europeos todavía son cautos. Adrien Bron, socio en la práctica de Infraestructura, Construcción y Productos de Construcción de Bain & Company, afirmó:

“En el panorama actual de la construcción europea, hablar de crecimiento es casi un tabú. Sin embargo, vemos perspectivas positivas

para varios sectores de la construcción en toda Europa, desarrollándose en los próximos dos a tres años. Esperamos una recuperación en la mayoría de los segmentos del mercado de la construcción tras la tormenta perfecta que la industria experimentó en los últimos dos años o más”.

“La recuperación de la construcción será impulsada por una demanda acumulada estructural tras un periodo prolongado de declive en la actividad, así como por impulsores estructurales de demanda a largo plazo como la urbanización continua, la necesidad de viviendas más asequibles, oficinas más sostenibles y eficientes, y la inversión en la renovación y modernización de infraestructuras”.

Bain & Company también prevé una amplia recuperación en la construcción residencial nueva, que ha estado frenada por el aumento de precios y los altos costos de financiamiento, a pesar de una demanda sólida. La CAGR en los países nórdicos se proyecta entre el 6,5% y el 8,5% durante el periodo 2025-2027. En Francia, el crecimiento también será sólido, entre el 5% y el 7%.

El crecimiento en el Reino Unido se estima entre el 3% y el 5%. Sin embargo, Alemania verá una recuperación más lenta, con un crecimiento proyectado del 0% al 2%, mientras que Italia podría experimentar una contracción adicional de hasta el 2%, después del auge de 2020 a 2022.

2025 SE MANTENDRÁ SEGÚN CRÉDITO Y CAUCIÓN

La zona euro mantendrá en 2025 una leve recuperación económica favorecida por la mejora de su demanda interna. El último estudio económico difundido por Crédito y Caución prevé una expansión del PIB del 1,2% en 2025, ligeramente superior al crecimiento de 2024. Estas previsiones suponen, sin embargo, un recorte de seis décimas respecto a las anteriores, como reflejo de la evolución de la economía alemana y las dificultades de su sector manufacturero. La evolución de las distintas economías de la región será desigual. Irlanda liderará el crecimiento del PIB (4,0%) seguida de España (2,4%), Grecia (2,0%), Portugal (1,9%), Países Bajos (1,3%) y Bélgica (1,2%). El desempeño del resto de la eurozona se situará por debajo del 1%.

La recuperación del consumo y el mayor dinamismo de las exportaciones elevarán el crecimiento de la región en 2026 al 1,5%. Sin embargo, en el medio plazo el crecimiento mantendrá su moderación debido al envejecimiento de la población, la falta de competitividad, la rigidez de los mercados laborales y los elevados niveles de deuda soberana en algunos mercados. Los datos de sentimiento muestran la fragilidad del crecimiento. El índice de gestores de compras (PMI) manufacturero está claramente en contracción, mientras que el de servicios está más cerca del nivel neutro. Entre las cuatro mayores economías de la eurozona, sólo en España se mantiene por encima de los 50 puntos.

Aunque en los próximos meses, la inflación podría seguir mostrando algunos aumentos, la aseguradora de crédito prevé que continúe disminuyendo, debido a la relajación de los costes laborales y la política monetaria hasta situarse en el 1,5% en el conjunto de 2025, seguida del 1,7% en 2026. La inflación se mantendrá por encima del 2% en los Países Bajos en 2025, pero caerá por debajo de esta referencia en el resto de las grandes economías de la zona del euro. En este contexto, el informe prevé varios recortes de tipos por parte del BCE en 2025. Entre los riesgos al alza para la inflación está la evolución de los salarios y los beneficios o el impacto de las tensiones geopolíticas sobre los precios de la energía y el transporte.

Las expectativas de empleo en la región se han revisado a la baja en sectores industriales y de servicios, mientras que siguen siendo buenas en construcción y ligeramente optimistas en el comercio minorista. Aunque Crédito y Caución prevé un menor crecimiento del empleo en 2025, no supondrá un grave deterioro del mercado laboral, cuya tasa de desempleo se situará en el 6,4% para 2025 y 2026. El aumento del consumo privado en la zona euro mejorará seis décimas hasta el 1,5% en 2025. Esta previsión se basa principalmente en un repunte de los ingresos reales, impulsado tanto por un sólido creci-

miento de los ingresos nominales como por una menor inflación, pero la confianza de los consumidores es volátil.

La inversión fija de la zona euro, de acuerdo con las previsiones contenidas en el informe, crecerá un 2,1% tanto en 2025 como en 2026, debido a la relajación de las condiciones crediticias y al desapalancamiento financiero del sector empresarial. Es probable que mejore la construcción residencial, aunque su recuperación se verá frenada por la escasa demanda en varios países, como Alemania, Suecia o Bélgica.

La aseguradora de crédito prevé que la orientación fiscal sea prácticamente neutra en 2025. En 2026, la mayoría de los Estados de la región mantendrán un ratio de deuda inferior a 2020. Sin embargo, es probable que los ratios de Bélgica, España, Francia, Grecia e Italia sigan superando el 100% del PIB al final del periodo de previsión.

ALGUNOS DE LOS PROYECTOS EN ESPAÑA PARA 2025

En 2025, España se prepara para la ejecución de varios proyectos de construcción de gran envergadura que, previsiblemente, impulsarán significativamente el mercado de alquiler de maquinaria. A continuación, se destacan algunos de los más relevantes:

Polígono Logístico de Antequera (Málaga)

El Grupo Baraka, a través de su filial Trilogis, ha adquirido este polígono y planea invertir 300 millones de euros en su desarrollo. El proyecto abarca 1,6 millones de metros cuadrados y pretende convertirse en uno de los hubs logísticos más importantes del sur de Europa. Incluye la construcción de tres centros de distribución para grandes empresas de alimentación y otras industrias, así como un centro de datos moderno. Se estima la creación de 2.000 empleos directos e indirectos.



Granja de Insectos de Tebrio (Salamanca)

La empresa biotecnológica Tebrio ha iniciado la construcción de la mayor granja de insectos del mundo, con una superficie de 90.000 metros cuadrados. El proyecto, con una inversión total de 110 millones de euros, se desarrollará en fases hasta 2028, generando 150 empleos directos y 1.350 indirectos. La primera fase está prevista para finalizar en 2025.



Centro Logístico de Inditex (Zaragoza)

Inditex está desarrollando un nuevo centro logístico en los terrenos de la antigua Universidad Laboral en Zaragoza. Este proyecto forma parte de las inversiones empresariales que marcarán el 2025 en Aragón, contribuyendo al crecimiento económico y a la creación de empleo en la región.



Proyecto CLAVE del Grupo Costa (Villamayor de Gállego, Zaragoza)

El Grupo Costa presentará el Plan de Interés General de Aragón (PIGA) de su proyecto CLAVE, con una inversión de 469 millones de euros y la creación de miles de empleos. Este proyecto es uno de los más destacados en la región para el año 2025.



Plataforma Logística de Ponentia (Tamarite de Litera, Huesca)

Ponentia ha iniciado la construcción de su plataforma logística en Tamarite de Litera, con un plazo de ejecución de 2 años y un presupuesto de casi 20 millones de euros. Este proyecto contribuirá al desarrollo económico y logístico de la región.



PROYECTOS SÓLO EN MADRID

En 2025, Madrid será escenario de importantes proyectos de infraestructura que dinamizarán el mercado de alquiler de maquinaria en España. A continuación, se destacan los más relevantes:

Soterramiento de la A-5 (Paseo de Extremadura)

Las obras para soterrar un tramo de 3,8 kilómetros de la A-5, desde la avenida de Portugal hasta la avenida del Padre Piquer, comenzaron en enero de 2025. Este proyecto transformará el Paseo de Extremadura en un bulvar urbano, reduciendo el tráfico en superficie y mejorando la calidad ambiental. Se prevé que las obras se extiendan hasta finales de 2025.



Madrid Nuevo Norte (Operación Chamartín)

Este ambicioso proyecto urbanístico, considerado el mayor de Europa, contempla la construcción de 10.500 viviendas, un nuevo distrito financiero con rascacielos y 400.000 m² de zonas verdes. Las primeras viviendas comenzarán a edificarse en 2025, y el desarrollo completo se extenderá durante dos décadas.



Reforma de la Estación de Chamartín

En paralelo a Madrid Nuevo Norte, la Estación de Chamartín experimentará una transformación integral para convertirse en un referente internacional de movilidad sostenible y multimodal. El proyecto incluye la ampliación de sus instalaciones y la mejora de su entorno urbano.



Soterramiento de la Castellana

Se llevará a cabo la construcción de un túnel de 820 metros que conectará Fuencarral-El Pardo con Chamartín, mejorando la movilidad en la zona norte de Madrid. Las obras, con una inversión de 15 millones de euros para 2025, comenzarán en primavera y finalizarán en el primer semestre de 2027.



Cubierta de la M-30 a la altura de Ventas

Este proyecto busca cubrir un tramo de la M-30 en la zona de Ventas, creando nuevos espacios públicos y mejorando la conectividad entre barrios. Las obras están programadas para iniciarse en 2025.

Estos proyectos, entre otros, demandarán una considerable cantidad de maquinaria especializada, lo que se traducirá en un aumento de la actividad en el mercado de alquiler de maquinaria en España. Según la Asociación Europea del Alquiler (ERA), se estima que el sector en España crecerá un 5,5% en 2025, lo cual veo muy optimista, pero ojalá se cumpla, y así España consolidará su posición como una alternativa eficiente y flexible frente a la adquisición de equipos propios.

Además, la tendencia hacia la sostenibilidad y la adopción de tecnologías verdes en la construcción impulsará la demanda de maquinaria moderna y eficiente, fomentando la renovación y diversificación de las flotas de alquiler para adaptarse a los nuevos estándares ambientales y de eficiencia energética.



Zani Lift: Compromiso total con el servicio técnico

Nicola Zago, director de Zani Lift, el nuevo distribuidor para España de Oil&Steel tiene claro que dar un buen servicio y comprometerte con el cliente en un servicio de excelencia es clave.

“Te reto a medir cuántas horas has perdido por falta de soporte técnico” comienza muchas veces diciendo Nicola Zago a sus clientes.

Son esas veces en que los minutos se convierten en horas y las horas en oportunidades perdidas. En un sector donde el tiempo es dinero, contar con un servicio técnico eficiente no es un lujo, sino una necesidad. “En Zani Lift, entendemos que el soporte postventa es la clave para que tu negocio siga en movimiento sin interrupciones innecesarias”, explica el Sr. Zago.

“Nuestra filosofía es clara: evitar que las excusas y las averías detengan tu productividad. Es por eso que ofrecemos un servicio técnico que va más allá de la simple reparación de equipos. Nos anticipamos a los problemas con revisiones periódicas que garantizan el óptimo rendimiento de cada máquina, minimizando riesgos y maximizando la eficiencia operativa. Creemos firmemente que la mejor forma de solucionar una avería es evitando que ocurra en primer lugar”, continúa.

Uno de los pilares de su servicio es el abastecimiento inmediato de repuestos. No se trata solo de tener piezas en stock, sino de asegurarse de que estén disponibles cuando realmente las necesita el cliente. “Nada de esperas eternas ni proyectos en pausa por falta de componentes. Con nuestro sistema de logística optimizado, garantizamos entregas rápidas y eficientes para que tu equipo vuelva a estar en funcionamiento en el menor tiempo posible”, asegura Nicola.

Explica a Movicarga que su asistencia técnica está diseñada para responder de manera rápida y efectiva, ya que son conscientes que

cuando una máquina se detiene, cada minuto cuenta. “Por eso, nuestro equipo de expertos está siempre listo para brindarte la mejor solución, ya sea de forma remota o presencial. La rapidez en la respuesta técnica es una de nuestras mayores fortalezas, asegurando que tus proyectos no sufran retrasos innecesarios”.

A la hora de trabajar, Zani Lift se ha marcado algo claro, ofrecen COMPROMISO. Hay veces que proyectos han quedado en espera por un repuesto o en cómo las expectativas incumplidas han afectado los resultados.

“La diferencia entre el éxito y la frustración puede estar en la calidad del soporte técnico que recibes. En Zani Lift, nuestro compromiso es brindarte la tranquilidad de saber que siempre tendrás respaldo cuando lo necesites. En definitiva, no solo vendemos maquinaria, ofrecemos soluciones integrales que garantizan el rendimiento de tu equipo a lo largo del tiempo. Vamos más allá de las máquinas, con un servicio técnico que te cubre las espaldas y te permite centrarte en lo que realmente importa: Hacer crecer tu negocio sin interrupciones”, concluye el Sr. Zago.

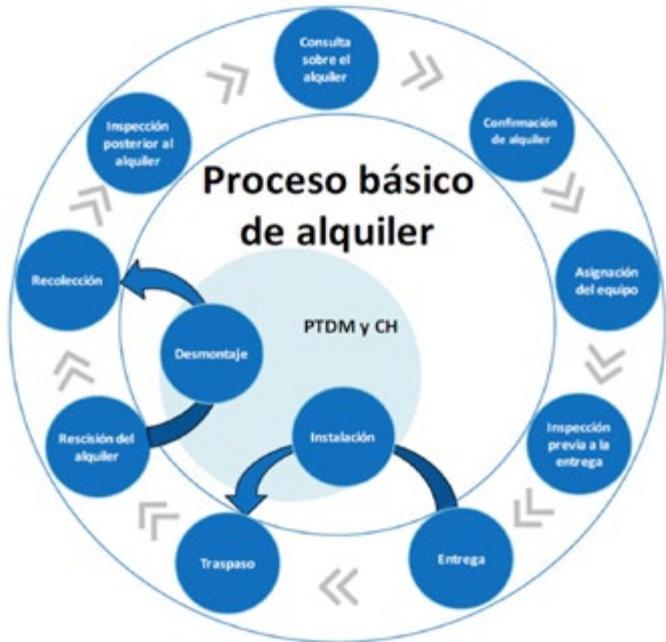


Martin Wraith - IPAF Rental Standard: Buenas prácticas para el alquiler de PEMP's

Martin Wraith es el autor del Manual que sirve a los alquiladores de plataformas de cómo hacer su negocio más efectivo. IPAF Rental+, son las "Normas de alquiler de IPAF". Son 70 páginas de información efectiva. Está disponible en la página web de IPAF.



Un Manual que incluye desde administración de alquileres, asignación de máquinas, mantenimiento planificado, inspecciones reparaciones, averías, aspectos financieros que se deben tener en cuenta como consejos a la hora de comprar o vender máquinas, presupuestos, facturación, gestión de software, consejos sobre recursos humanos y formación e incluso sobre promoción de la empresa.



Es decir, un manual de como montar una empresa de alquiler de calidad.

Este Manual está on line y la gente lo puede descargar en la web de IPAF. Merece la pena leerlo porque siempre pueden surgir ideas de mejora de la empresa.

Este manual ha sido escrito por expertos del sector; personas que realmente entienden el sector de las plataformas aéreas.

Es un manual de ayuda a las empresas, con una disposición lógica siguiendo el ciclo de alquiler, introducciones a cada proceso, y dia-

gramas de flujo de procesos que muestren el proceso anterior y el siguiente para todos los resultados.

La Norma de Alquiler de IPAF se divide en tres secciones:

1. Proceso de gestión de activos
2. Proceso de contratación
3. Excepciones

Aquí vemos el proceso de inspección previa a la entrega.



Sigue el proceso y responde a las preguntas.

La ruta y el siguiente paso dependerán de sus respuestas.

Existe un flujo de procesos similar para cada paso del proceso de alquiler.

¿Qué más está haciendo IPAF para apoyar a los alquiladores? La certificación IPAF RENTAL +, la certificación de alquiler en la que puede confiar.

Prueba de que una empresa de alquiler ha sido auditada de forma independiente según la norma de alquiler de IPAF.

Cumple rigurosas normas de salud y seguridad, calidad y medio ambiente.

Es un mecanismo de mejora continua de la empresa. Prueba certificada de que los empleados de la empresa de alquiler están formados al nivel requerido. Ofrece garantías a los clientes en todas las fases del proceso de alquiler. La garantía del sector de las plataformas aéreas de una empresa de alquiler de alta calidad.

Las ventajas de estar certificado conforme a esta certificación son varias:

- Mejora de la calidad: La adhesión a una norma reconocida puede ayudar a las organizaciones a mejorar sus procesos y servicios, lo que se traduce en una mayor satisfacción del cliente y un mejor rendimiento empresarial.

- **Mayor credibilidad:** La certificación de una norma reconocida demuestra a clientes, proveedores y organismos reguladores que una organización está comprometida con el cumplimiento de normas estrictas y buenas prácticas reconocidas en el sector.
- **Ventaja competitiva:** Las organizaciones certificadas conforme a una norma reconocida pueden diferenciarse de sus competidores, lo que puede ayudarles a atraer nuevos negocios y conservar a los clientes existentes.
- **Mayor eficacia:** Los procesos y sistemas necesarios para conseguir y mantener la certificación conforme a una norma reconocida pueden ayudar a las organizaciones a racionalizar sus operaciones, reduciendo costes y aumentando la eficiencia.
- **Cumplimiento de la normativa:** El cumplimiento de normas reconocidas puede ayudar a las organizaciones a cumplir las leyes, reglamentos y normas del sector pertinentes, reduciendo el riesgo de sanciones legales y económicas.
- **Acceso a nuevos mercados:** Algunos contratistas y otros socios de alquiler pueden exigir la certificación según una norma reconocida como requisito previo para hacer negocios, por lo que la certificación puede ayudar a las organizaciones a expandirse a nuevos mercados.

Las empresas de alquiler deberían adherirse a la Normativa de Alquiler IPAF y considerar el cumplimiento del esquema de certificación IPAF Rental+, la garantía del sector de las plataformas aéreas de una empresa de alquiler/alquiler de alta calidad.

Los contratistas deberían esperar que sus proveedores de plataformas aéreas se adhieran a la norma. Esto ayuda a normalizar el suministro de equipos y a reducir la exposición al riesgo.

Noblelift crea división de acceso y nombra a Tim Whiteman como CEO

Noblelift anuncia el nombramiento de Tim Whiteman como CEO de su nueva división de acceso. Whiteman será responsable de desarrollar todo el potencial de las líneas de producción actuales en China y Malasia, con un enfoque en llevar los productos a empresas de alquiler en todo el mundo.

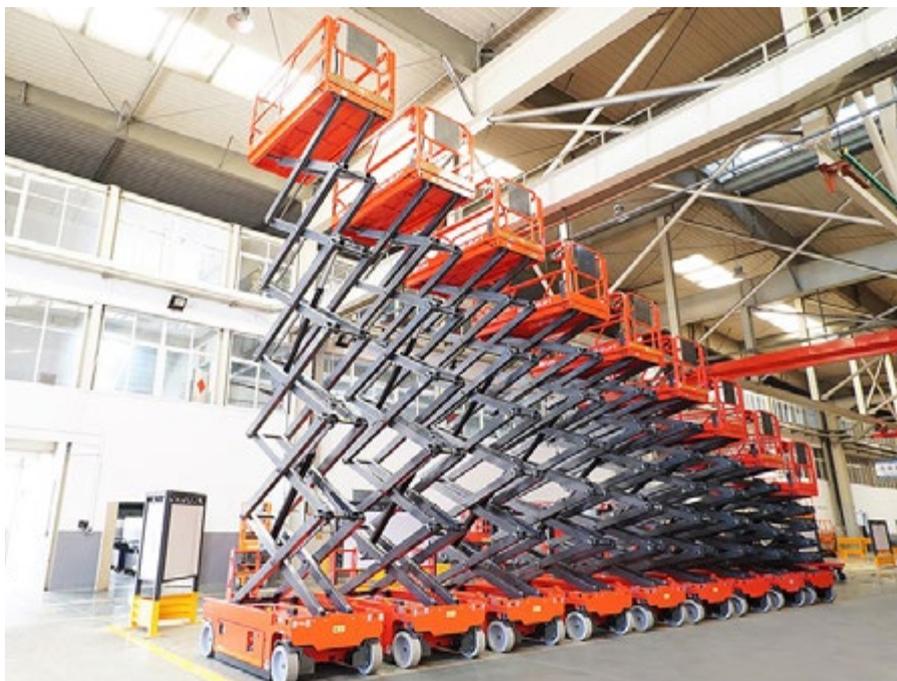
“Estoy encantado de haber sido elegido para este cargo y creo que la alta calidad de los productos, combinada con la amplia experiencia y recursos de Noblelift, garantizará el éxito de este proyecto”, afirmó Whiteman. “Nuestra gama de plataformas de trabajo elevadoras móviles (MEWPs, por sus siglas en inglés) se ampliará para incluir brazos articulados fabricados en Malasia y disponibles en todo el mundo”, añadió.

“Damos la bienvenida a Tim al equipo de Noblelift y esperamos construir relaciones sólidas con los clientes del sector MEWP en todo el mundo, especialmente en Europa y América del Norte”, señaló Wendy Mao, CEO de Noblelift Group. “Su amplio conocimiento del sector de alquiler de MEWPs acelerará la llegada de nuestros productos a un mercado más amplio”.

Las subsidiarias actuales de Noblelift en Europa y América del Norte respaldarán y trabajarán en conjunto con la nueva división para proporcionar soporte y recursos a los clientes de esta nueva unidad.

SOBRE NOBLELIFT

Noblelift Group es una corporación valorada en 1,000 millones de dólares, fundada en el año 2000 en China. Está listada en la Bolsa de Valores de Shanghái desde 2015 y cuenta con aproximadamente 5,000 empleados en todo el mundo. Lleva más de 12 años fabricando plataformas de trabajo elevadoras móviles (MEWPs) como productos complementarios para sus clientes de manejo de materiales. Sus subsidiarias incluyen empresas en Alemania, Francia, Estados Unidos, Malasia, Vietnam y Corea.



JLG® lanza el nuevo manipulador telescópico eléctrico E313 para lugares de trabajo en constante desarrollo

Sin combustible y cero emisiones para trabajo en entornos más silenciosos y sensibles.

JLG Industries, Inc., una empresa de Oshkosh [NYSE:OSK] presentó su última innovación eléctrica: El manipulador telescópico E313. Diseñado para uso todoterreno y fuera de carretera, el E313 impulsado por baterías ofrece funcionamiento con bajo ruido y cero emisiones para mover materiales en proyectos de construcción interior, urbanos, residenciales y municipales.

“A medida que los lugares de trabajo evolucionan, las máquinas deben evolucionar a la par”, dijo Luca Riga, gerente sénior de marketing y desarrollo de negocios de JLG. “Nuestro nuevo manipulador telescópico eléctrico E313 transformará la manera de trabajar en espacios sin emisiones y entornos sensibles al ruido. Al ofrecer una experiencia de trabajo más silenciosa y eficiente, el E313 cumple la demanda creciente de soluciones de equipo sostenibles y versátiles para los sectores de construcción e industriales”.

Con una capacidad de elevación máxima de 1588 kg, altura de elevación máxima de 3,99 m, alcance hacia delante de 1,73 m y velocidad de desplazamiento de 15 km/h, este manipulador telescópico eléctrico de JLG® ofrece todas las ventajas de una máquina eléctrica ultracompacta sin sacrificar el rendimiento para cargar y descargar camiones y plataformas, moviendo los materiales o accediendo a trabajo en alturas en edificios de un solo piso.

Algunas de las características claves del nuevo E313 eléctrico son:

- Sistema eléctrico de 18,6 kW/h, con seis baterías de iones de litio de 48 V libres de mantenimiento, que ofrecen operación ecológica sin emisiones
- Hasta cuatro horas de operación continua, o uso intermitente extendido, que aumentan la productividad con horas de trabajo extendidas, especialmente para proyectos por la noche
- Cargadores de batería dobles de 110 V y 220 V incorporados con adaptadores de carga para cargar con comodidad
- Motores de propulsión eléctrica eficientes que eliminan la necesidad de aceite o combustible, reducen el mantenimiento y bajan los costos de operación
- Transmisión eléctrica de dos velocidades, con tracción de dos ruedas a alta velocidad y tracción de cuatro ruedas a baja velocidad para gestión de energía óptima en varias condiciones del lugar de trabajo



- Dirección asistida con pivote trasero en los dos ruedas que produce menos perturbación en el suelo
- Sistema de indicador de estabilidad de carga (LSI) que mejora la confianza del operador y la seguridad en el lugar de trabajo al mitigar los riesgos de accidentes durante el manejo de la carga
- Sistema de enganche del cinturón de seguridad y presencia del operador para mayor seguridad con el uso de alarmas visuales y audibles, además de limitar las funciones de la máquina

“El E313 cambia las reglas del juego para la industria de acceso”, añadió Riga. “Su diseño compacto, versatilidad y características destacadas permitirán a los operadores completar una amplia gama de tareas con productividad y seguridad en diversas industrias. Confiamos en que el E313 se convertirá en una herramienta indispensable para los profesionales de la construcción, administradores de instalaciones y operadores industriales. Además,

anticipamos que en varios países de América Latina esta máquina demostrará que es indispensable para aplicaciones especiales que aprovechan sus capacidades específicas”.

Para mayor versatilidad de la máquina, este nuevo manipulador telescópico eléctrico de JLG viene estándar con un sistema de acoplamiento universal para cargadora que permite acoplarle los diversos implementos auxiliares que existen para manipuladores telescópicos y cargadoras, como carros, horquillas y manipuladores de pacas. También tiene un enganche integrado para llevar herramientas en el trabajo, lo que aumenta la eficiencia al reducir la necesidad de tener otros equipos en el sitio.

El E313 también tiene menos requisitos de mantenimiento y es fácil de mantener, reduciendo los costos de operación. Viene estándar con el sistema de administración ClearSky Smart Fleet™ de JLG, que ofrece verdadera interactividad de flota de dos vías.

El mercado más lento afecta las ventas de Genie

Las ventas netas cayeron un 13,2% en el cuarto trimestre en la división de Plataformas de Trabajo Aéreo (PEMP) de Terex, que incluye Genie y Terex Utilities, debido a las condiciones más lentas del mercado en América del Norte.

Las ventas alcanzaron los 573 millones de dólares en el último trimestre del año fiscal 2024 de Terex AWP, lo que representa una caída de 87 millones de dólares en comparación con el mismo período del año anterior.

Los ingresos operativos se situaron en 18 millones de dólares en el cuarto trimestre, en comparación con los 61 millones de dólares, o el 9,2% de las ventas netas del año anterior.

El debilitamiento del mercado a finales de año se refleja en los resultados anuales de Terex AWP, que muestran un aumento del 2,5% en las ventas netas, alcanzando los 3.000 millones de dólares en total. Sin embargo, los ingresos operativos disminuyeron año tras año, pasando de 371 millones de dólares en 2023 a 342 millones de dólares en 2024.

El presidente y CEO de Terex, Simon Meester, comentó: "Nuestros negocios tradicionales se adaptaron rápidamente a los ajustes en los canales de la industria en la segunda mitad del año, reduciendo costos y disminuyendo los niveles de producción para alinearlos con la demanda."

La empresa agregó que los márgenes de Genie se han visto afectados por drásticos recortes en la producción, traslados de productos y una combinación desfavorable de equipos de elevación.

ESTRATEGIA DE PRODUCCIÓN

En respuesta, Genie continúa adaptando su capacidad de fabricación y mejorando la eficiencia operativa, lo que ha implicado la optimización de sus ubicaciones en México, Italia y China, así como la introducción de nuevos productos diseñados para maximizar el retorno de inversión.

El segmento de Utilities mostró un desempeño más positivo, según la compañía:

"Esperamos que las dinámicas de canal en la industria que afectaron nuestros negocios de Aerials y MP (Material Processing) en la segunda mitad de 2024 continúen durante la primera mitad de 2025. También preveemos que ESG (Environmental Solutions Group) y Terex Utilities mantendrán un fuerte impulso en 2025 y seguirán creciendo", añadió Meester.

ESG tuvo una contribución significativa en el cuarto trimestre, tras la adquisición de la compañía por parte de Terex en dicho período.

Julie Beck, vicepresidenta sénior y directora financiera de Terex, comentó: "Nuestros resultados del cuarto trimestre estuvieron en gran medida en línea con nuestras expectativas, ya que los ajustes en los canales impactaron nuestros negocios tradicionales y ESG fue inmediatamente rentable tras la adquisición a principios del trimestre. Seguimos manteniendo un balance flexible y nos enfocaremos en reducir deuda, invertir en nuestros negocios y devolver capital a los accionistas en 2025."



Virosque Transporte y Logística S.L. obtiene la certificación IFS Progress Logistics con una puntuación del 93,18%

Virosque Transporte y Logística S.L. ha logrado un importante hito en su compromiso con la excelencia en el sector logístico: la obtención de la prestigiosa certificación IFS Progress Logistics con una destacada puntuación del 93,18%.

Este reconocimiento reafirma su firme compromiso con la calidad y, en especial, con la seguridad alimentaria en el transporte de productos tanto a temperatura ambiente como a temperatura controlada. Garantizar que los alimentos lleguen en óptimas condiciones es una prioridad para la empresa, y esta certificación refuerza sus procesos y estándares, asegurando el cumplimiento de los requisitos internacionales más exigentes.

Desde la compañía han expresado su agradecimiento a todo el equipo de Virosque por su dedicación y esfuerzo constante, así como a sus clientes por la confianza y colaboración que han depositado en ellos. Este logro representa solo el inicio de un camino de mejora continua, con la meta de evolucionar de IFS Progress Logistics a IFS Logistics, aspirando a obtener la máxima calificación posible y consolidando su compromiso con los más altos estándares de calidad y seguridad en el transporte.

Virosque Transporte y Logística S.L. continúa apostando por la innovación y la excelencia, ofreciendo soluciones de transporte a temperatura ambiente y controlada que garantizan la seguridad alimentaria en cada fase del proceso logístico. Para más información sobre sus servicios y procesos, la empresa invita a los interesados a ponerse en contacto.



DIRECTORIO DE FIRMAS

GRÚAS

Vivir el progreso

LIEBHERR

Grúas móviles y sobre orugas




GRÚAS GRAN ALTURA

Cruz Araba

MAQUINARIA DE ELEVACIÓN
ALQUILER, VENTA,
MANTENIMIENTO
Y FORMACIÓN

- PLATAFORMAS ELEVADORAS
- CARRETTILLAS ELEVADORAS
- ELEVADORES DE CARGA
- FREGADORAS INDUSTRIALES

+25 años de experiencia Cruz Araba



Pol. Industrial de Betoño. C/ Concejo 11 · Vitoria-Gasteiz 01013 · ÁLAVA (PAÍS VASCO)
+34 945 28 25 03 606 41 31 97 administracion@cruzaraba.es www.cruzaraba.es

PLATAFORMAS ELEVADORAS

SOCAGE
TU MARCA DE ALTURA



SOCAGE IBÉRICA, S.L.
P. I. El Oliveral. Fase II. C/ J, 18
46190 Riba - Roja (Valencia)
Tel. 918 753 883

EASYLIFT®
AERIAL PLATFORMS

WELCOME TO OUR
SIMPLE INSIDE™ WORLD



PLATAFORMAS DE ARAÑA
DESDE 13 HASTA 53 M

easy-lift.com

SEGUROS MAQUINARIA

ALKORA
GRUPO VERSPIEREN

Empresa especialista en gestión
de programas de seguro y gerencia de riesgos
para empresas y maquinaria.



Avda. de Brasil, 4 - 28020 Madrid
Tel.: 914 174 850
alkoramad@alkora.es - www.alkora.es

TRANSPORTES

NOOTEBOOM
SPECIAL TRAILERS SINCE 1881

**SPECIAL TRAILERS
THAT GET YOU THERE**



Nootboom Ibérica - M +34 659 699004 - E iberica@nootboom.com
WWW.NOOTEBOOM.COM

ALQUILER EQUIPOS

TU EQUIPO DE
CONFIANZA

ELEVACIÓN, ENERGÍA,
FORMACIÓN, MAQUINARIA,
EVENTOS, MODULAR.



902 10 88 88
www.loxamhume.com

LOXAM HUME
Mucho más que un alquiler

ESPECIAL: RED DE CONCESIONARIOS PALFINGER



www.talleresjoman.net

INDUSTRIAS Y TALLERES JOMAN S,L.

Con más de 30 años de experiencia en el sector, Industrias y Talleres Joman se ha consolidado como líder en la reparación de camiones y maquinaria agrícola, así como en la fabricación de remolques agrícolas y carrocerías para vehículos industriales. Su equipo altamente cualificado ofrece atención personalizada para garantizar soluciones integrales a las necesidades de sus clientes.

La empresa ofrece una amplia gama de servicios, incluyendo la reparación de camiones y vehículos agrícolas, abarcando áreas como diagnóstico, motor, neumática, hidráulica, suspensión, frenos y enderezado de chasis en bancada. Además, fabrican diversos tipos de remolques agrícolas, como plataformas y bañeras, adaptándose a las necesidades específicas del sector.

Industrias y Talleres Joman también se especializa en la construcción de estructuras metálicas y cerrajería, incluyendo la fabricación de naves industriales, ganaderas y agrícolas, así como en la reparación y montaje de grúas y polibrazos de diversas marcas y modelos. Asimismo, ofrecen servicios de granallado y pintura para vehículos industriales y agrícolas, y la restauración de vehículos antiguos.

SERVICIOS

- Remolque plataforma y bañera
- Reparación de camiones y vehículos agrícolas
- Carrocería de camiones
- Grúas y Polibrazos
- Granallado y Pinturas

CONTACTO

Cañada Grande S/N Nava de la Asunción, Segovia, España

Tel: 921580745 / 675965781

Email:
admi@talleresjoman.net





Part of **Boels**
RENTAL



Riwal Kazakhstan

• DEPOTS



**Te seguimos en tus
proyectos nacionales
e internacionales**

Contáctanos

T: +34 900 92 92 50 - E: rent@riwal.com / sales@riwal.com

Above all. Riwal

riwal.com