movicarga

movimiento de cargas

50 1973 | 2023

www.movicarga.com
AÑO L - Nº 579
Octubre 2023

TECNOLOGÍA VERDE

PLATAFORMAS TELESCÓPICAS

22-25 NOV ZARAGOZA (ESPAÑA/SPAIN)
SMOPYC 2023

Visítenos en el Salón Smopyc
Pabellón 2
STAND A-B 21-30

Li-ion

MODELOS	ALTURA MÁXIMA DE TRABAJO	CAPACIDAD DE LA CESTA
T20JE	21.8m	IRRESTRICTA 300kg
T22JE	23.8m	
T26JE	27.9m	RESTRINGIDA 450kg
T28JE	29.8m	

CERO EMISIONES

CARGA MÁS RÁPIDA

CAPACIDAD MÁS ELEVADA

4x4x4

LGMG Europe B.V.

Address: Donker Duyvisweg 301, 3316 BL Dordrecht, The Netherlands

Email: sales@lgmgeurope.com Tel: +31 850 642 777

www.lgmglifts.com

LGMG

RELIABILITY IN ACTION

Sumario

ACCESS LIFT EQUIPMENT GROUP S.L.
Carrer Josep Ros i Ros 1
(08740) Sant Andreu de la Barca, Barcelona
grupoale.com

4 Editorial
6 Zoomlion cada vez más fuerte, entrevista a Rodrigo Mora, Director General
10 Red de concesionarios Palfinger
14 La grúa móvil Liebherr LTM 1300-6.3 trabaja en las obras de construcción de las Málaga Tower
Superando desafíos con la grúa Liebherr LTC 1050-3.1 de Grúas Ortí
16 Ahern Ibérica apuesta por el litio en Smopyc
20 Trabajo en tándem de las grúas Liebherr LTM 1400-7.1 y LTM 1350-6.1 de Grúas del Vallés
Genie realiza reconocimiento a Locar
22 Nueva Tadano AC 5.250-2, la grúa referente en su clase
26 LGMG cierra un acuerdo histórico suministrando 100 plataformas elevadoras a Gomariz, uno de los líderes del mercado español
28 Maxber apuesta por la excelencia con 110 equipos de Genie
30 Palfinger lanza la nueva función de estabilización automática
32 Jofemesa aumenta la flota de Dexcon con la Mini-Excavadora Takeuchi TB 250/2
33 TVH distribuirá piezas de Zoomlion
34 Grove GRT8100 es la "Grúa del año" según Construction Machinery Middle East (CMME)
35 Manitou cuenta con un nuevo distribuidor para las Islas Baleares y Andorra: ITT CM93
36 Ausa lanza su nuevo dumper de dos toneladas en la feria Matexpo
37 Gomariz Rent amplía su flota con Pramac
38 La grúa de celosía Liebherr LG 1750 de Grúas Ibarrondo monta un equipo eólico offshore para Navacel Process Industries
Transgrúas entrega una Jekko MPK06 a Grupo Afandecor
40 JCB lanza la nueva telescópica compacta 530-60 Agri Super
41 ESTA sigue trabajando para una regulación de transporte europea
42 Haulotte obtiene resultados positivos en el primer semestre
43 La electrificación avanza con Hiab
44 Mainsa adquiere un brazo Dinolift suministrado por Ahern Ibérica
45 Riwal ha sido galardonada con la medalla de oro de Ecovadis
Uping Acces abre una nueva delegación en Madrid
46 La primera grúa eléctrica hidráulica se incorpora a la flota de Mammoet
47 Jekko SPX532CL2 100% eléctrica para Transgruma
48 Magni actualiza la cabina de las gamas TH y RTH
Nuevo brazo de Sinoboom
49 LGMG nombra a F2 como su servico técnico oficial
50 Ritchie Bros. vende más de 3.800 equipos en Moerdijk Live Xperience
52 Terex anuncia un plan de sucesión de liderazgo: Simon Meester será el presidente y CEO y Joshua Gross el presidente de Genie
54 Riwal Holding Group nombra COO y CIO
55 Liftisa sigue creciendo con Snorkel TM12
56 Nuevo FS Middle: La Próxima Generación de manipuladores telescópicos Faresin está creciendo
57 Nuevo modelo X660SJ de JLG®, vaya directo al trabajo
58 Manuela Vender gana el Lady Award en la feria de GIS
59 Manitou Group inaugura un nuevo centro logístico en India
60 2 nuevos KPI de seguridad integrados en la solución telemática Sherpal
61 Visita de gruistas españoles a las instalaciones de Fassi en Ciesse
62 Reunión de Jefes de Taller de LoxamHune 2023
78 IPAF Elevaçao vuelve a ser un éxito
85 Webinar de ERA para promocionar la Semana del Alquiler
86 M2 Ibiza Construct se ha hecho con la PK 48.002 TEC 7 de Palfinger
88 Entrevista a Sofía Gabarró, Presidenta del Consejo de Administración de Servei
96 Punto Kilómetro Cero adquiere la PK 78002 SH de Palfinger
98 Eleva celebro su webinar sobre la nueva normativa de maquinaria
102 Paolo Merlo reconfirmado como presidente de Merlo
103 LoxamHune celebra el día de la familia
104 FERIA GIS
128 NOTICIAS REVISTA ONLINE
148 DIRECTORIO DE FIRMAS

Edita: TOTAL LIFTING, S.L. - **Fundador:** Luis García Sánchez - **Directora y Publicidad:** Macarena G. Oliver: macarenagarcia@movicarga.com **Administración y Suscripciones:** Encarnación Ramírez: administracion@totallifting.es - **Dirección, Administración y Publicidad:** Apdo. de Correos 39. 28860 Paracuellos de Jarama (Madrid). - Tel. 91 673 58 12. En Gran Bretaña: Beere Hobson Midlans - 34 Warwick Road - Kenilworth - Warwickshire CV81HE. Tel. (0926) 512424 Fax. (0926) 512948 - Imprime: BOOKLET - Leganés (Madrid) - Depósito Legal: M-36867-1973

Movicarga no se hace responsable de las opiniones y comentarios realizados por las personas entrevistadas.

Editorial

Macarena García Oliver. Directora Movicarga. macarenagarcia@movicarga.com

Las ventajas pero desafíos de una empresa familiar

Vivimos en una época cuanto menos curiosa en lo político y lo social, y afortunadamente las empresas de alquiler, los fabricantes y distribuidores van a otro ritmo distinto que el Gobierno español, gracias a Dios. Son muchos los retos que se nos presentan por delante, con un Gobierno en funciones planteando subidas impositivas por 7 mil trescientos millones, que te recuerdo vamos a pagar tú y yo que estamos trabajando y el resto de mortales que cada mes cotizamos a la Seguridad Social religiosamente. Insisto, a esos que depositan su voto donde no deben, a ver si les suben los impuestos y les penalizan por obligarnos a sufrir un incompetente de este calibre en el Gobierno, que vendería a su madre si fuera necesario.

La política debería ser como la empresa. Si consigues beneficios y eres rentable, te renovamos, sino te vas a tu casa sin indemnización y con una cláusula de no competencia, es decir, no te puedes volver a presentar en unos años. Utópico pero maravilloso.

Está claro que el Gobierno de España no sabe ni lo que es un KPI ni le importa tres bledos dónde acabará España en un futuro, porque son cortoplacistas, aprovechados, miopes, apegado al poder y a la pasta, por mucho comunista y socialista que se vanaglorien de ser y sobre todo, hipócritas.

Pero nosotros a lo nuestro que no queda otra. Los empresarios deben constantemente tomar decisiones que implican mucho dinero y es fundamental que valoren y midan su rendimiento.

Hablaba con varios empresarios del sector y muchos no tienen claro cómo medir bien la rentabilidad del negocio. Daros cuenta que no tiene nada que ver alquilar plataformas que alquilar grúas. Pero tener claro que cuanto más podáis medir, más capaces seréis de tomar mejores decisiones.

Los KPIs (Key Performance Indicators o Indicadores Clave de Desempeño) son muy importantes en la toma de decisiones. Si eres capaz establecer métricas claras y cuantificables, podrás evaluar con precisión tu progreso hacia los objetivos y metas que te plantees.

Te servirán también para identificar áreas de mejora, y esto no sólo es para los jefes, esto se aplica en los medios intermedios, hasta en tu vida cotidiana si eres una persona que quiere aspirar a más. Te podrás dar cuenta de que áreas tienen menor rendimiento o ineficiencia dentro de tu empresa o de tu equipo, identificar problemas y tomar medidas para mejorar este trabajo y esfuerzo que se hace.

Tomarás decisiones basándote en datos. Los KPIs proporcionan información valiosa que respalda una toma de decisiones informadas. Y sobre todo, podrás evaluar lo efectiva que está siendo, o no, tu estrategia y reajustarla si es necesario.

En un mercado donde los precios son cada vez más altos, y todavía los precios de alquiler no llegan a ser lo justos y buenos que deberían por el trabajo que realizáis, es bueno conocer KPIs para priorizar recursos.

Fíjate en la tasa de ocupación, en la rotación de inventario, en tu margen de beneficio, el margen entre los costos y los ingresos por alquiler puede ser un indicador importante de la rentabilidad de su negocio. Mide la satisfacción del cliente, algo crucial. Es importante saber si lo estás haciendo bien o mal, la retención de clientes es un indicador importante de la calidad de tu servicio. Apuesta por el mantenimiento preventivo y mídelo, realiza unos buenos mantenimientos preventivos, ya que minimizarán el tiempo de inactividad y los costos de reparación.

La rentabilidad va muy ligada a los costos operativos, mídela y mantén un control estricto de los costos operativos, como el combustible, los seguros, la depreciación, etc.

Se trata de profesionalizar la empresa para que siga funcionando en las mejores condiciones y sea lo más rentable posible.

Muchas de las empresas de nuestro sector son empresas familiares, lo cuál puede ser tanto una ventaja como un desafío. No todos los familiares trabajan lo mismo y muchas veces lo que reciben a cambio no es acorde al trabajo que realizan, por el simple hecho de apellidarse de una manera. Esto es un error.

Durante mucho tiempo he visto todo tipo de casos, desde empresas familiares que se han organizado bien desde el principio, y siguen funcionando como un tiro, hasta casos de fracaso anunciado, donde han acabado como el rosario de la aurora una vez que el progenitor ha pasado a mejor vida.

Y es que en muchos casos estamos obviando la meritocracia y poniendo sueldos más con el corazón que con la razón. Cuando algunos miembros no aportan tanto como otros, suelen surgir tensiones y conflictos familiares. Siempre hay un primo, un hermano que no sirve ni para estar en recepción o un hijo que piensa más en la fiesta que en la empresa. Pero claro, hay que tenerlos porque son familia, pues no, mejor evita desde el principio gente que sabes que no se implicará en la compañía, porque a largo plazo, te va a costar más, tanto a nivel de disgusto familiar como a nivel monetario.

La falta de un sucesor claro, y no haber hecho un protocolo familiar a tiempo, ha derivado muchas veces en excisión de la empresa para montarse cada uno por su lado. No dejéis pasar el tiempo y poner las cosas claras en vuestras empresas, porque todos somos muy buenos hasta que dejamos de serlo, y el dinero es muy goloso cuando te llega como caído del cielo.

Afortunadamente también tenemos en el sector muchas otras empresas que trabajan con una base sólida de valores compartidos, algo que sin duda contribuye a la cohesión y a la toma de decisiones alineadas con la visión a largo plazo.

Y una de estas empresas que ha demostrado que son una empresa familiar impecable es SERVEI, que cumple este año 50 años y a cuyo fundador, Ramón Gabarró, quiero dedicarle este editorial.

Ramón empezó con 31 años y 4 hijos en el alquiler de maquinaria. Su empresa hoy en día es referente en Cataluña, y mucho de su éxito radica en cómo ha sabido implicar a sus hijos en el lugar que les correspondía, ha sabido mantener a la familia unida y que todos piensen en un mismo objetivo, el valor y servicio al cliente. Todos con la mirada puesta hacia un mismo punto cardinal, el éxito, pero siempre estando unidos. Se nota el amor que le profesan tanto su mujer como sus hijos y nietos. Gracias, porque es un regalo poder haber compartido con vosotros esta celebración del 50 aniversario, y como te dije en persona Ramón, felicidades no sólo por una empresa excelente, por tu gran carrera profesional sin manchas, y sobre todo, por haber mantenido a la familia unida y feliz, ese es el mayor de tus éxitos, del que sé que te sientes muy orgulloso.

FUERZA Y HONOR AMIGO

ROXU GRUPO
gruporoxu.com
985 79 36 36

Zoomlion
cada vez más fuerte

Entrevista a Rodrigo Mora
Director General de ACCESS LIFT EQUIPMENT GROUP S.L.

Mov.- ¿Cuánto tiempo llevan operando en el mercado español con plataformas aéreas?
Las primeras plataformas ZOOMLION llegaron a Barcelona en marzo de 2023.

Mov.- ¿Cuáles son las novedades más recientes que han introducido en su línea de productos?
En diciembre llegarán los primeros manipuladores telescópicos.

EN DICIEMBRE LLEGARÁN LOS PRIMEROS MANIPULADORES TELESCÓPICOS

Mov.- ¿Cuáles consideran que son las principales diferencias entre sus plataformas aéreas y las de la competencia?.
En calidad estamos con los TOP históricos y nos destacamos con la entrega inmediata.

Mov.- ¿Cuál es el plazo de entrega típico para sus máquinas en España?
Tenemos entrega inmediata con nuestro stock en el puerto de Barcelona, y en el caso que algún modelo se haya agotado, podemos

LLEVAMOS VENDIDAS ALREDEDOR DE 200 UNIDADES.

TENEMOS ENTREGA INMEDIATA CON NUESTRO STOCK EN EL PUERTO DE BARCELONA, Y EN EL CASO QUE ALGÚN MODELO SE HAYA AGOTADO, PODEMOS SATISFACER AL CLIENTE EN 60 DIAS, QUE ES EL TIEMPO DE LLEGADA DESDE NUESTRA FÁBRICA EN CHANGSHA.

satisfacer al cliente en 60 dias, que es el tiempo de llegada desde nuestra fábrica en Changsha.

Mov.- ¿Cuál es la estrategia que han adoptado para posicionarse en el mercado español? Entrega inmediata, capacitación de los operadores en destino y servicio post-venta.

Mov.- ¿Cómo tienen organizado el servicio postventa para sus clientes en España?
En Madrid tenemos nuestra sede de post-venta, con movilidad para asistir en la zona Norte, Centro y Sur, en Barcelona, nuestro headquarter con asistencia para todo el Levante, Noroeste y Portugal tenemos asistencia brindada por nuestro distribuidor Iron Machtrade en esa zona.

Mov.- ¿Cuántas unidades de sus plataformas aéreas han vendido en España hasta la fecha? Desde marzo que han llegado las primeras unidades, llevamos vendidas alrededor de 200 unidades.

Mov.- ¿Trabajan con talleres de servicio técnico concertados en España?
No, la asistencia la hacemos directamente con nuestro equipo de post-venta.

Mov.- ¿Qué modelos de plataformas aéreas son los más demandados por los clientes en España?
Tijeras todo terreno diesel de 18 metros (ZS1623RT), brazo articulado eléctrico de 18 metros (ZA16JERT) y brazo articulado diesel de 16 metros (ZA14J).

Mov.- ¿Qué productos o tecnologías tienen previsto exhibir en la próxima feria de SMOPYC?
Llevaremos modelos de cada tipología; tijeras eléctricas y diesel, brazos articulados eléctricos y diesel y tambien brazo telescópico diesel.

Mov.- ¿Qué tecnología utilizan en sus plataformas aéreas para mejorar la seguridad y la eficiencia?
Nuestras plataformas aéreas, están dotadas de la última tecnología en cuanto a seguridad y eficiencia.

Cuentan con una gran cantidad de sensores, medidores y actuadores que nos permiten controlar el estado de trabajo actual de la máquina. Estos componentes están enlazados a través de una línea de datos CAN que permite trabajar bajo un control de seguridad máximo incorporando sistemas de última generación como por ejemplo, un conjunto de sensores incorporados en la plataforma de trabajo, que a través de ultrasonidos, reconocen distancias de 300-2500 mm y permiten que la plataforma y su conjunto se detengan ante cualquier obstáculo ofreciendo de esta manera, máxima seguridad en cuanto a posibles golpes o aplastamientos que pueda sufrir el operador.

TENEMOS ACUERDOS CON INSTITUTOS DE CRÉDITO PARA OFRECER A NUESTROS CLIENTES DE LEASING O RENTING.

Mov.- ¿Cómo se adaptan sus productos a los requisitos y regulaciones específicas del mercado español?
Cumplimos con todas las regulaciones y exigencias de nuestro mercado.

Mov.- ¿Ofrecen opciones de financiación para la compra de sus máquinas en España?
Tenemos acuerdos con institutos de crédito para ofrecer a nuestros clientes de leasing o renting.

Mov.- ¿Tienen planes de expansión en España o en otros mercados europeos?
Zoomlion está en plena expansión en Europa, ya que ha hecho un plan de abastecimiento muy eficiente de componentes CE que permite tener ventaja con otros fabricantes chinos.

Mov.- ¿Cuál es su compromiso con la sostenibilidad y la eficiencia energética en sus productos?
En 2022, Zoomlion lanzó 127 productos nuevos y llevó a cabo 330 proyectos y estudios centrales de investigación tecnológica, de los cuales casi el 77% se centraron en los campos del desarrollo digital, inteligente y ecológico. Se construyó, por ejemplo, la plataforma telescópica de 40 metros eléctrica, que es la más alta del mundo. Tenemos un firme compromiso en continuar creando productos ecológicos y de bajo consumo energético.

ESTAMOS CERRANDO ACUERDO PARA PODER TRAER A ESPAÑA GRÚAS ZOOMLION, Y EN EL FUTURO, INTENTAREMOS TRAER OTROS PRODUCTOS.

Mov.- En un futuro, ¿venderán solo plataformas o venderán toda la gama de Zoomlion incluyendo grúas?
Estamos cerrando acuerdo para poder traer a España grúas Zoomlion, y en el futuro, intentaremos traer otros productos.

Mov.- ¿Qué medidas toman para garantizar la seguridad de los operadores que utilizan sus máquinas?
Todas nuestras máquinas pasan por un proceso de control previo a la entrega que se realiza después de haber llevado a cabo el control de seguridad en la misma fábrica, de esta manera, nos aseguramos de que las máquinas llegan al cliente en un perfecto estado de seguridad y funcionamiento. Por otra parte, nos aseguramos de entregar y explicar con detenimiento los manuales de uso y seguridad en las entregas que se realizan a los clientes.

Mov.- ¿Pueden proporcionar ejemplos de casos de éxito de clientes en España que hayan obtenido beneficios significativos al utilizar sus plataformas aéreas?

EN 2022, ZOOMLION LANZÓ 127 PRODUCTOS NUEVOS Y LLEVÓ A CABO 330 PROYECTOS Y ESTUDIOS CENTRALES DE INVESTIGACIÓN TECNOLÓGICA, DE LOS CUALES CASI EL 77% SE CENTRARON EN LOS CAMPOS DEL DESARROLLO DIGITAL, INTELIGENTE Y ECOLÓGICO.

Nuestros clientes están muy contentos con nuestros equipos, pero sobre todo con la asistencia post-venta que brindamos, de hecho, muchos de ellos han vuelto a comprarnos.

Mov.- ¿Ofrecen capacitación y formación para los técnicos de sus clientes?
Me gustaría hacer énfasis en la amplia capacitación y formación de los técnicos y operadores de nuestros clientes.

Mov.- ¿Cómo abordan las necesidades de mantenimiento preventivo en sus equipos?
Cumpliendo con la normativa UNE-58921:2017, todas nuestras máquinas van acompañadas de manuales de mantenimiento, los cuales, se explican detenidamente en el momento de la entrega, de esta manera, el cliente conoce los intervalos y los pasos a seguir en cada mantenimiento. Por otra parte, disponemos de todos los recambios necesarios para cubrir el mantenimiento en todos los modelos de máquinas de los que disponemos actualmente con entrega inmediata para así, facilitar el llevar a cabo el mantenimiento preventivo a nuestros clientes.

ADEMÁS DE NUESTRO STOCK DE RECAMBIOS EN MADRID Y BARCELONA, RECIENTEMENTE ZOOMLION HA HECHO UN ACUERDO CON TVH PARA EL ABASTECIMIENTO DE RECAMBIOS.

Mov.- El tema de repuestos, ¿Cómo lo tienen organizado? ¿De dónde llegan los repuestos?
Además de nuestro stock de recambios en Madrid y Barcelona, recientemente Zoomlion ha hecho un acuerdo con TVH para el abastecimiento de recambios.

Mov.- ¿Cuál es su política de garantía y soporte técnico para sus productos en España?
Dos años en recambios y un año en mano de obra.

Mov.- ¿Pueden compartir información sobre su red de distribuidores y puntos de servicio en España?
Por el momento hemos cerrado acuerdo de distribución con Iron Machtrade para la CCAA de Galicia y Portugal.

Mov.- ¿Qué veremos expuesto en la feria de SMOPYC en Zaragoza en Noviembre?
Expondremos una máquina de cada modelo, desde tijeras de 6 metros de altura de trabajo hasta brazo articulado de 34 m.

¡Juntos somos más fuertes!

Red de concesionarios Palfinger

La Red de Servicio y Venta de PALFINGER en España es un compromiso con la excelencia. Nuestros socios nos hacen más fuertes.

En el mundo de las grúas y equipos de elevación, la calidad del servicio es fundamental. En PALFINGER, entendemos la importancia de brindar asistencia experta y rápida a nuestros clientes en todo momento. Nuestra Red de Servicio y Venta en España es un pilar esencial de nuestra filosofía, y por eso, la excelencia de nuestros socios se ha convertido en un referente en el mercado español.

NUESTRA RED EN ESPAÑA

La historia de PALFINGER en España comenzó en 1977. Desde entonces, hemos experimentado un crecimiento constante y significativo, consolidándonos como líderes en el mercado nacional. En este aspecto ha sido clave el desarrollar y mantener como socios de negocio a un conjunto de talleres, empresas privadas, que han aceptado el reto de trabajar con nuestra marca.

En PALFINGER IBÉRICA, estamos comprometidos con servir a nuestros clientes en España de manera excepcional. Contamos con 8 delegaciones propias PALFINGER entre España y Portugal.

Pero donde nos hacemos más fuertes como marca es gracias a los más de 60 concesionarios y/o talleres oficiales a nivel nacional, así se garantiza el poder dar soporte a todos nuestros clientes en la venta, mantenimiento, asistencia técnica profesional y servicio de productos de alta calidad, durabilidad y seguridad en grúas hidráulicas articuladas, grúas chatarreras y forestales, polibrazos, equipos de cadena, plataformas aéreas sobre camión y grúas marinas. Nuestra Red de venta y de servicio, sigue creciendo y actualizándose constantemente a las nuevas tecnologías, buscando siempre ser los mejores.

Nuestro objetivo es brindarle el máximo beneficio técnico y económico en cada interacción.

Gracias a nuestra amplia presencia a nivel nacional, por medio de nuestros concesionarios y talleres oficiales PALFINGER, estamos preparados para cualquier tipo de servicio, incluso en tan solo unas horas; destacando la revisión anual de equipos de elevación como grúas cargadoras, grúas chatarreras, grúas forestales, polibrazos y equipos de cadena.

EN PALFINGER, ENTENDEMOS LA IMPORTANCIA DE BRINDAR ASISTENCIA EXPERTA Y RÁPIDA A NUESTROS CLIENTES EN TODO MOMENTO. NUESTRA RED DE SERVICIO Y VENTA EN ESPAÑA ES UN PILAR ESENCIAL DE NUESTRA FILOSOFÍA, Y POR ESO, LA EXCELENCIA DE NUESTROS SOCIOS SE HA CONVERTIDO EN UN REFERENTE EN EL MERCADO ESPAÑOL.

OTRA APUESTA QUE HACEMOS POR LA EXCELENCIA, SON LOS RECAMBIOS 100% ORIGINALES PALFINGER.

JUNTO CON NUESTROS PARTNERS Y SOCIOS DE SERVICIO, HEMOS DEFINIDO NORMAS QUE REPRESENTAN NUESTRO COMPROMISO COMÚN: "SERVICIO DE POR VIDA"

Donde nuestro principal objetivo es prolongar la vida útil de tu grúa y garantizar su máxima seguridad

Otra apuesta que hacemos por la excelencia, son los recambios 100% originales PALFINGER en base a las indicaciones del fabricante, para que nuestros clientes tengan la total garantía de que servirán en el mecanismo

de la grúa y que tendrán el rendimiento esperado.

FORMACIÓN UN PILAR DE LA EXCELENCIA

En PALFINGER, creemos que la formación y el compromiso son fundamentales para proporcionar un servicio de calidad. A través de nuestra sólida red de representantes y socios de servicio, aseguramos que nuestros clientes en España y en todo el mundo reciban una atención excepcional. La clave de nuestro éxito radica en la estrecha colaboración con nuestros socios, a quienes brindamos la mejor formación y apoyo continuo. Existe un plan de formación anual para nuestra Red.

ESTÁNDARES DE EXCELENCIA

Como empresa, mantenemos altos estándares para garantizar un servicio de primera clase en cada interacción con nuestros clientes. Junto con nuestros partners y socios de servicio, hemos definido normas que representan nuestro compromiso común: "SERVICIO DE POR VIDA". Lo que implica una infraestructura sólida y la estandarización de procesos para brindarle el mejor servicio posible. Nuestros socios son evaluados anualmente bajo una auditoria corporativa de negocio, bajo los estándares de PALFINGER, donde el objetivo principal es el mejoramiento continuo en diferentes aspectos como la: Formación, instalaciones del taller, herramientas, ventas, marketing, recambios, etc.

LA CLAVE DE NUESTRO ÉXITO RADICA EN LA ESTRECHA COLABORACIÓN CON NUESTROS SOCIOS, A QUIENES BRINDAMOS LA MEJOR FORMACIÓN Y APOYO CONTINUO. EXISTE UN PLAN DE FORMACIÓN ANUAL PARA NUESTRA RED.

Nuestra Red trabaja en estrecha colaboración, compartiendo experiencias y conocimientos, lo que garantiza que pueda contar con el asesoramiento y el apoyo de expertos y profesionales para todas las cuestiones relacionadas con conceptos de soluciones en estado óptimo.

PALFINGER AL ALCANCE DE LA MANO

Como parte de nuestro compromiso continuo con la mejora de la experiencia del socio PALFINGER, el grupo ha desarrollado hace algunos años la plataforma "PALDESK", donde los concesionarios acceden bajo un mismo techo digital, a diferentes aplicativos para la gestión del día a día con la marca. Procesos tan sencillos y estratégicos, se resuelven con PALDESK por ejemplo, encontrar una herramienta para ofertar un equipo o solución de elevación, pedir un catálogo o merchandising, consultar el listado de pedidos, acceder al calendario de cursos de formación, etc.

En PALFINGER, nuestra Red de Servicio y Venta en España es un testimonio de nuestro compromiso con la excelencia y la satisfacción del cliente. Trabajamos para garantizar que nuestros socios estén altamente capacitados y que nuestros estándares de servicio sean cumplidos en todo momento. Nuestras historias de éxito en España es un reflejo de este compromiso, y estamos comprometidos a seguir creciendo y sirviendo a nuestros clientes de manera excepcional en el futuro.

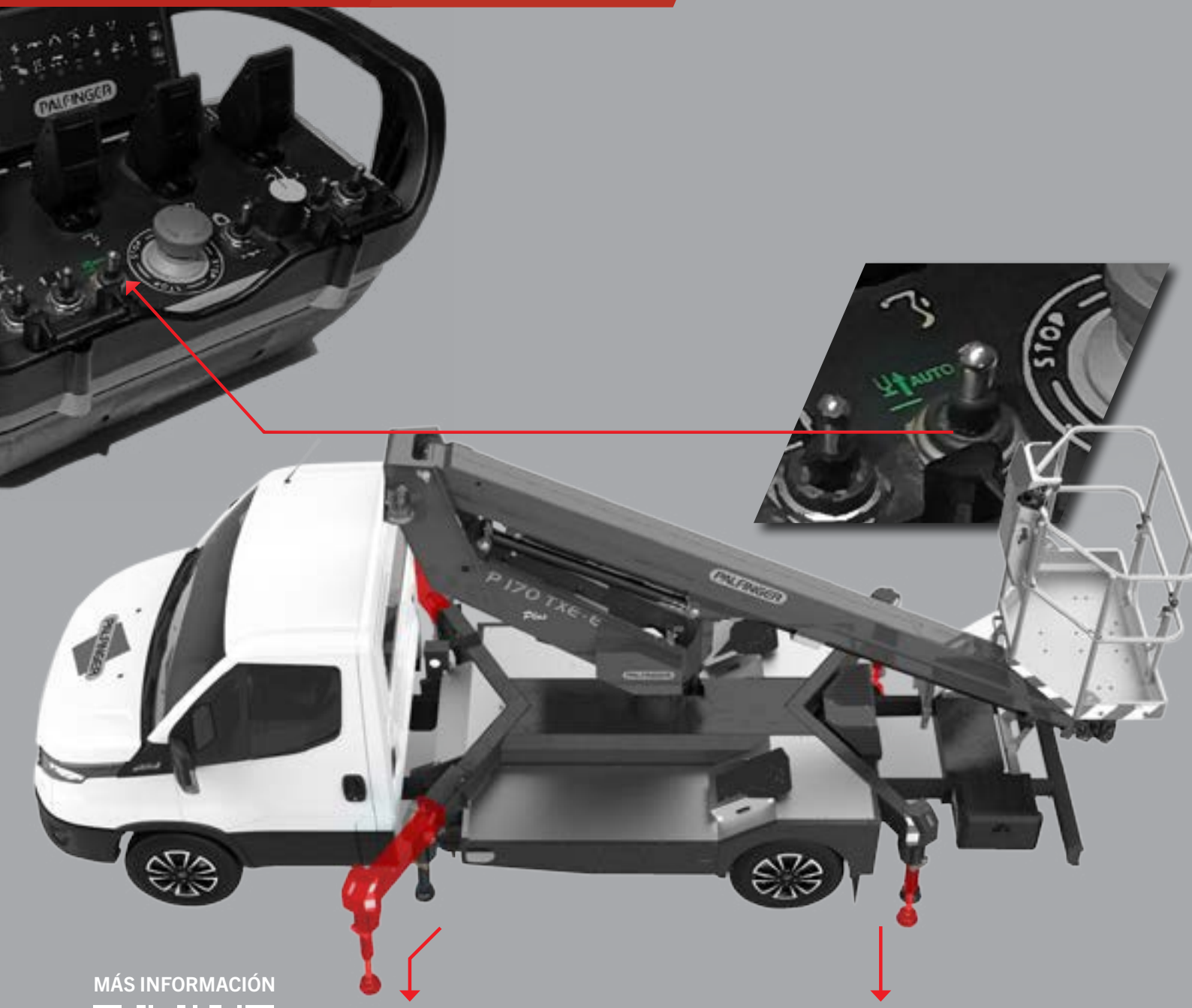
PALFINGER agradece enormemente a todos los representantes del conjunto de empresas que conforman nuestra Red, por su compromiso con la marca y por mantener en lo más alto el nombre de la marca.

Por PALFINGER

PALFINGER

FUNCIÓN DE ESTABILIZACIÓN AUTOMÁTICA

SÓLO MUEVE EL BOTÓN



MÁS INFORMACIÓN

PALFINGER.COM

La grúa móvil Liebherr LTM 1300-6.3 trabaja en las obras de construcción de las Málaga Tower

Primer trabajo de la grúa móvil Liebherr LTM 1300-6.3 de Grúas Alhambra. Este innovador equipo está colaborando en las obras de construcción de las Málaga Tower, uno de los proyectos actuales más emblemáticos y ambiciosos de viviendas de lujo en la ciudad. Allí está llevando a cabo el desmontaje de las grúas torre y la elevación de equipos de aire acondicionado, a 90 metros de altura.

Superando desafíos con la grúa Liebherr LTC 1050-3.1 de Grúas Ortí

Hay trabajos que son un desafío para muchos, pero no para la grúa Liebherr LTC 1050-3.1 de Grúas Ortí. En un patio de sólo 5,20 metros de ancho, contaban con un margen de apenas 1,30 metros para posicionar los apoyos. Pero la grúa Liebherr LTC 1050-3.1 de Grúas Ortí demostró su destreza con su cabina elevable y pudieron maniobrar por encima del voladizo, permitiendo, así, colocar un torno numérico de 15 toneladas de peso a 8 metros de radio, a través de un orificio en el techo en Foios (Valencia).

Gama construcción

Los medios versátiles por excelencia.

El Grupo Merlo ofrece manipuladores telescópicos que satisfacen las necesidades de cualquier cliente y esta atención particular ha sido respetada al máximo durante el diseño de los modelos dedicados al mundo de la construcción y de la industria. Los telescópicos Merlo ofrecen soluciones específicas para cada necesidad en el sector de las construcciones, de la reestructuración de edificios, en el mundo de las infraestructuras, de la industria y de la logística, sin olvidar los ámbitos más particulares como el reciclado, los municipios y las minas.

www.merlo.com

MERLO IBERICA

Ahern Ibérica apuesta por el litio en Smopyc

Ahern Ibérica en esta edición de Smopyc pondrá su foco en la gama de litio que ofrece a sus clientes.

Como distribuidor de Snorkel, las plataformas de araña Easylift, los robots cristaleros Winlet y las minigrúas Maeda, algunos de los equipos que veremos en exposición son:

SNORKEL
• Tijeras eléctricas:
- S3010P (empujable – low level access)
- S3010E (autopropulsada – low level access)
- S3219E (8 metros)
- S4740E (14 metros)
• Brazos eléctricos – A38E
• 100% eléctricos todo terreno litio
- S3970RTE (tijera 14m compacta)
- A46JRTE (brazo articulado 16 m)
- TM12 (mástil vertical 5,8m – low level access)
- UL25AC (unipersonal – 9,5m)
- ML16C (elevador de material)

• Araña EasyLift R180
• Robot cristalero GMV WINLET 600

Enrique Garcia, sobre el enfoque en su gama de litio explica a Movicarga: "Desde Snorkel hemos apostado por la tecnología de baterías de litio para transformar nuestros modelos diésel en 100% eléctricos. Esta gama de productos reduce sustancialmente los costes de mantenimiento y de propiedad de los equipos a la vez que ofrece un producto con cero emisiones capaz de igualar o superar en prestaciones a sus equivalentes diésel. Es un gran paso adelante en la completa electrificación de nuestra gama y estamos muy emocionados con ello".

DESDE SNORKEL HEMOS APOSTADO POR LA TECNOLOGÍA DE BATERÍAS DE LITIO PARA TRANSFORMAR NUESTROS MODELOS DIÉSEL EN 100% ELÉCTRICOS. ESTA GAMA DE PRODUCTOS REDUCE SUSTANCIALMENTE LOS COSTES DE MANTENIMIENTO Y DE PROPIEDAD DE LOS EQUIPOS A LA VEZ QUE OFRECE UN PRODUCTO CON CERO EMISIONES CAPAZ DE IGUALAR O SUPERAR EN PRESTACIONES A SUS EQUIVALENTES DIÉSEL. ES UN GRAN PASO ADELANTE EN LA COMPLETA ELECTRIFICACIÓN DE NUESTRA GAMA Y ESTAMOS MUY EMOCIONADOS CON ELLO.

En los últimos dos años hemos desarrollado y lanzado ocho modelos eléctricos de cero emisiones con tracción a las cuatro ruedas y seguimos trabajando para ampliar nuestra oferta en este sentido.

“Entendemos que nuestros clientes necesitan productos robustos, fiables y fáciles de usar que les ayuden a alcanzar sus objetivos y los de sus clientes sin comprometer el rendimiento de los equipos. Nuestras plataformas 100% eléctricas con tecnología de litio cumplen con esas expectativas y estamos muy orgullosos de poder ofrecérselas”, asegura Enrique Garcia, Director de Ahern Ibérica.

A46JRTE, UNA GRAN MÁQUINA PARA CUALQUIER SITUACION

La A46JRTE es, en esencia, una versión 100% eléctrica, cero emisiones del modelo diésel A46JRT. Cuenta con tres paquetes de baterías de iones de litio de 111 Ah. El sistema de gestión de la batería supervisa constantemente cada célula y trabaja con el cargador y el resto de la máquina para lograr la máxima eficiencia. Si detecta que la temperatura de una célula de la batería aumenta, canalizará la demanda hacia otro lugar mientras se enfría un poco. El cargador inteligente también detecta la potencia de red disponible y adap-

SNORKEL A46JRTE

ta el programa de carga para maximizarla. Las baterías alimentan un motor de CA de 20 kW de alta eficiencia que, a su vez, acciona dos bombas hidráulicas. Es más potente que el modelo equivalente diésel de 18 kW y ofrece un par mayor y una tracción mejorada. Snorkel afirma que, en las pruebas realizadas, el pack de baterías puede durar hasta una semana en "condiciones de terreno desfavorable", y hasta dos semanas con un uso ligero.

Los costes de servicio y mantenimiento se reducen hasta en un 93% en comparación con su equivalente diesel, reduciendo así el coste de propiedad de la plataforma y aumentando su rentablidad em los parques de alquiler.

"La autonomía del brazo articulado A46JRTE puede durar hasta dos semanas con una sola carga"

En cuanto a la vida útil total del pack de baterías, que utiliza la misma tecnología que los vehículos Nissan, está estimada en unos 10 años, al cabo de los cuales podrá devolverse por uno nuevo. EL fabricante de la batería reutilizará estos paquetes de batería para el suministro eléctrico doméstico y, cuando resulte demasiado ineficaz para ello, la empresa la reciclará por completo, recuperando todos los materiales de base para su reutilización, en línea con nuestros compromisos de sostenibilidad y economía circular.

AHORA TIENES TODAS LAS TIJERAS COMPACTAS RT DE SNORKEL ALIMENTADOS POR BATERÍA

Fabricada en sus instalaciones del Reino Unido y Nueva Zelanda, la gama "RTE" incluye las plataformas de tijera S2255RTE y S2755RTE de 1,4 metros de ancho y alturas de trabajo respectivas de 8,22 y 10m, además de las S2770RTE, S3370RTE y S3970RTE de 1,8 metros de ancho y alturas de trabajo de 10, 12 y 14m.

Todos los modelos RTE están equipados con dos paquetes de baterías de iones de litio de 5,75 kWh, con sistema de gestión de batería incorporado, que proporcionan al menos ocho horas de funcionamiento con una sola carga y hasta una semana entre cargas. Se puede suministrar un tercer pack de baterías opcional de 5,75 kWh fácilmente instalable gracias al espacio disponible en los armarios de baterías, para ampliar la autonomía o para aplicaciones de uso intensivo.

Dos paquetes de baterías de iones de litio de 5,75 kWh ofrecen al menos ocho horas de uso.

La tracción por motor de cuatro ruedas eléctricas proporciona un mayor par y una capacidad de superación de pendiente mejorada. Entre las características adicionales se incluyen un eje oscilante, cuatro gatos de nivelación que nivelan automáticamente en pendientes laterales de hasta seis grados y pendientes longitudinales de hasta diez grados y neumáticos todoterreno que no dejan marcas.

S2255RTE

S2770RTE

El accionamiento eléctrico directo del motor de las ruedas ofrece una mejor capacidad de pendiente.

ARAÑA EASYLIFT R180

Araña con una altura de trabajo de 17,6 m, un alcance de 8,5 m y una capacidad de 200 kg. Muy versátil y de fácil manejo.

S2255RTE

ROBOT CRISTALERO GMV WINLET 600

El Winlet 600 tiene cuatro potentes ventosas y tiene una capacidad de carga lateral máxima de 300 kg, por lo que puede usarse para transportar vidrio para su instalación a través de cualquier espacio reducidos. Su brazo de elevación accionado hidráulicamente tiene una altura de elevación máxima de 2800 mm y puede rotar su carga continuamente 360 grados e inclinarla 160 grados. Centrado en la seguridad, incluye un sistema de vacío de doble circuito para garantizar que la carga permanezca bajo control en todo momento.

Robot cristalero GMV WINLET 600

Tiene posicionamiento completamente automatizado, puede ser controlado con solo tocar un botón por un solo operario y reduce significativamente la cantidad de manejo manual requerido. Esto aumenta la seguridad, tanto en términos de reducción del riesgo de lesiones para los operarios como de reducción del riesgo de daños en el vidrio y el entorno de trabajo.

El diseño compacto del robot de acristalamiento Winlet 600 y su peso relativamente bajo (poco más de 1000 kg) significa que se puede mover rápida y fácilmente alrededor de cualquier sitio pudiendo transportarse en la mayoría de los ascensores.

S3010E

S3219E

EN LOS ÚLTIMOS DOS AÑOS HEMOS DESARROLLADO Y LANZADO OCHO MODELOS ELÉCTRICOS DE CERO EMISIONES CON TRACCIÓN A LAS CUATRO RUEDAS Y SEGUIMOS TRABAJANDO PARA AMPLIAR NUESTRA OFERTA EN ESTE SENTIDO. ENTENDEMOS QUE NUESTROS CLIENTES NECESITAN PRODUCTOS ROBUSTOS, FIABLES Y FÁCILES DE USAR QUE LES AYUDEN A ALCANZAR SUS OBJETIVOS Y LOS DE SUS CLIENTES SIN COMPROMETER EL RENDIMIENTO DE LOS EQUIPOS. NUESTRAS PLATAFORMAS 100% ELÉCTRICAS CON TECNOLOGÍA DE LITIO CUMPLEN CON ESAS EXPECTATIVAS Y ESTAMOS MUY ORGULLOSOS DE PODER OFRECÉRSELAS

EL PODER DE LA precisión

La versión eléctrica del elevador de brazo articulado **Snorkel A46JRT**, el A46JRTE, ofrece un rendimiento limpio de cero emisiones y un funcionamiento silencioso gracias a las baterías de iones de litio. Diseñado para ser versátil, el A46JRTE presenta una excelente maniobrabilidad y es especialmente adecuado para trabajar en interiores.

NEW

100% CERO EMISIONES

93% DE REDUCCIÓN DE COSTES DE SERVICIO

62% DE REDUCCIÓN DE RUIDO

4x4 GAMA ELÉCTRICA DE TRACCIÓN INTEGRAL DE 5.79M - 16.3M

2-EN-1 PARA TRABAJAR EN INTERIORES Y EXTERIORES

A46JRTE

LLEGANDO MUCHO MÁS ALLÁ

snorkel™

snorkelnetzero.com

snorkel™ | Ventas
Servicio Técnico
Repuestos

www.aherniberica.es

AHERN™ IBÉRICA

Trabajo en tándem de las grúas Liebherr LTM 1400-7.1 y LTM 1350-6.1 de Grúas del Vallés

Trabajando en equipo: montaje de un viaducto en el Eje Diagonal, en La Pobla de Claramunt (Barcelona), gracias al trabajo en tándem de las grúas móviles Liebherr LTM 1400-7.1 y LTM 1350-6.1 de Grúas del Vallés. La exigente maniobra en esta autovía, que une Vilafranca del Penedés con Igualada, conllevó el izado de una pieza de 55 toneladas de peso y 35 metros de longitud, con el fin de ampliar la autopista para que tenga 4 carriles en lugar de 2.

Genie realiza reconocimiento a Locar

El Director de Operaciones de LOCAR, Amilcar Spinetti Filho, ha recibido una placa para honrar la historia de asociación entre Genie y Locar, que dura ya 35 años.

"35 años es un hito del que estamos muy orgullosos y, sin duda, la asociación con Genie fue parte de ese viaje. En un mercado en el que la posventa es imprescindible para el éxito del negocio, la calidad y el soporte de Genie nos han proporcionado sin duda un gran diferencial. Esperamos que esta asociación se consolide cada vez más y contamos con Genie para lograr hitos aún mayores", explica Amilcar Spinetti Filho.

Licencia para perforar

LIEBHERR

LB 45

Máquinas para cimentación profunda

- Alta disponibilidad y larga vida útil gracias al diseño robusto de los equipos
- Bajas emisiones y alta eficiencia gracias a los sistemas de accionamiento inteligentes
- Facilidad de manejo a través de un innovador sistema de control
- Las herramientas de trabajo garantizan una excelente productividad
- Procesos de construcción optimizados gracias a un amplio asesoramiento

Liebherr-Werk Nenzing GmbH • 6710 Nenzing, Austria • Phone +43 50809 41-473
foundation.equipment@liebherr.com • facebook.com/liebherrConstruction • www.liebherr.com

Pinche para ver el video

Tadano AC 5.250-2

Nueva Tadano AC 5.250-2, la grúa referente en su clase

La nueva TADANO AC 5.250-2 cuenta con soluciones innovadoras que ofrecen mejor rendimiento, comodidad y seguridad, todas desarrolladas y guiadas por el objetivo de hacer de la grúa el referente de su clase en todos los aspectos posible.

Facilidad de transporte combinada con excelentes capacidades de elevación: este es el principal objetivo de desarrollo que persiguieron los ingenieros de Tadano al diseñar la nueva AC 5.250-2, que la empresa presentó con antelación en bauma 2022. Como parte de la recta final del desarrollo tras el lanzamiento de la grúa, Tadano ha "equipado" la máquina con una serie de características adicionales que representan una mejora significativa con respecto a la AC 5.250-2, especialmente en el área de seguridad.

Pero hay que dejarlo claro: los ingenieros de Tadano ya habían cumplido todos sus ambiciosos objetivos de desarrollo cuando se presentó la AC 5.250-2 en Múnich, y en ello jugó un papel clave el excelente trabajo en equipo entre las sedes de Lauf y Zweibrücken. "Este tipo de trabajo en equipo nos permitió aprovechar al máximo y combinar todos los conocimientos y experiencia de nuestras dos ubicaciones", explica el director de proyecto Peter Kleinhans. Y lo extraordinario

de los resultados se refleja, por ejemplo, en las correspondientes capacidades de elevación, que en muchos sectores son entre un 10 y un 15 por ciento más altas y, en determinadas configuraciones, incluso hasta un 30 por ciento más que los mejores valores anteriores. en esta clase. Esto permite a la AC 5.250-2 liderar fácilmente el grupo con una capacidad de elevación de 14,5 toneladas con una longitud de pluma de 70 metros en un radio de 12 a 24 metros. A esto se suma su capacidad de elevación de 11 toneladas en un radio de 42 metros con una longitud de pluma de 47 metros, que también se encuentra en lo más alto, por citar sólo dos ejemplos. Esta impresionante trayectoria continúa con la longitud del sistema de la nueva grúa: la pluma principal de 70 metros se puede extender hasta unos generosos 42 metros con una extensión de pluma principal HAV, lo que permite alcanzar una longitud del sistema de 112 metros. También cabe destacar que todas las extensiones de pluma principal disponibles, de 5,8 a 36 metros, son autoaparejables.

UN SOFISTICADO CONCEPTO DE CONTRAPESO

La grúa puede levantar su contrapeso total de 80 toneladas en tres elevaciones: 49,6 toneladas con un radio completo de 360° de hasta 6,2 metros, seguidas de dos elevaciones de 15,2 toneladas, cada una dividida en 10 y 5,2 toneladas para montar a la derecha y a la izquierda. izquierda del paquete base. Y si es necesario, el contrapeso también se puede dividir en trozos más pequeños, lo que permite, por ejemplo, recoger la placa base de 5,5 toneladas desde una distancia de hasta 20,1 metros en todo el radio. "Gracias al sistema de control de grúa IC-1 Plus, incluido de serie, el radio disponible se puede incluso aumentar significativamente en determinados ángulos de giro", subraya Peter Kleinhans. Además, el hecho de que el contrapeso se pueda dividir en una gran cantidad de elementos, sin que ninguno pese más de 10 toneladas, garantiza la máxima flexibilidad para la logística de transporte. Esto significa que se pueden utilizar camiones relativamente pequeños para el transporte cuando lo requieran las condiciones de espacio en un lugar de trabajo.

GRÚA TAXI CON CARGA POR EJE DE 12 TONELADAS

El equipo de Tadano también está tremendamente orgulloso de las excelentes opciones de configuración de transporte disponibles para la AC 5.250-2. Por ejemplo, puede transportar a bordo un bloque de gancho de tres poleas para levantar cargas de hasta 67,3 toneladas o un patín de carga pesada de 5,8 metros manteniendo una configuración de carga por eje de 12 toneladas, sin mencionar que el soporte de transporte para la extensión HAV se incluye por defecto en la carga por eje de 12 toneladas. Además, es posible una carga útil de varios cientos de kilogramos en la parte trasera. Y todo ello con llantas de acero de 16 pulgadas. ¿El resultado? La grúa se puede utilizar como grúa taxi sin vehículo de apoyo, siempre que se mantenga dentro del límite legal de carga por eje de 12 toneladas. Y si la carga por eje se aumenta a 16,5 toneladas, también puede transportar hasta 20 toneladas de su contrapeso máximo de 80 toneladas. Todas estas ventajas contribuyen a la enorme versatilidad de la nueva unidad de cinco ejes Tadano.

A BORDO: LAS ÚLTIMAS FUNCIONES TECNOLÓGICAS DE TADANO

Tadano diseñó la AC 5.250-2 para que venga con un equipo completo de serie desde el primer momento, sin mencionar que todas las grúas nuevas de la familia Tadano AC se beneficiarán del mismo equipo con efecto inmediato. Entre las características correspondientes se encuentra, por ejemplo, el innovador sistema de control de grúa IC 1 Plus. Este sistema determina la capacidad máxima de elevación de la grúa para cada posición de la pluma en función del ángulo de giro de la superestructura y, además, en tiempo real. Como resultado, la grúa siempre puede aprovechar la máxima capacidad de elevación disponible, especialmente durante las elevaciones sobre los estabilizadores. En otras palabras, esta característica proporciona literalmente el mayor soporte cuando se trata de ascensores en los que los estabilizadores no están completamente extendidos y el contrapeso está reducido. En definitiva, el AC 5.250-2 se beneficia enormemente de esto, ya que sus estabilizadores pueden extenderse asimétricamente en las posiciones 0, 25, 50, 75 y 100 por ciento.

Además, para el Tadano AC 5.250-2 también está disponible opcionalmente el exclusivo sistema de cámara Surround View, que facilita a los operadores de grúa la colocación óptima de la grúa en el lugar de trabajo: este sistema patentado utiliza seis grúas. cámaras para mostrar un diagrama asistido por

computadora de las longitudes de extensión máximas posibles para los estabilizadores en la ubicación actual de la grúa. “Con Tadano Surround View, los operadores de grúas pueden echar un vistazo a una pantalla en la cabina para saber exactamente cómo deben colocar la grúa en su lugar de trabajo para extender todos los estabilizadores lo suficiente y asegurarse de que están utilizando el radio de giro de contrapeso requerido. . Esto elimina mediciones y pruebas tediosas y que consumen mucho tiempo cuando se busca un lugar desde el cual operar la grúa, lo que hace que ésta esté lista para su uso más rápidamente”, explica Peter Kleinhans. El sistema también proporciona asistencia en el camino al lugar de trabajo, facilitando a los operadores de grúas detectar a los peatones y ciclistas al girar.

TAILGUARD Y LIFT AJUSTADOR: SEGURIDAD MEJORADA DURANTE EL VIAJE Y LA OPERACIÓN

Hacia el final del desarrollo, Tadano añadió su sistema de asistencia de respaldo activo TailGUARD como una innovación tecnológica adicional para maximizar la seguridad durante el viaje. Este sistema utiliza dos sensores ultrasónicos para monitorear el área detrás de la grúa cuando retrocede y funciona independientemente de las condiciones de luz ambiental. Muestra la distancia a objetos estacionarios y en movimiento en el área de monitoreo en el monitor de la cabina, reproduce una advertencia acústica antes de alcanzar obstáculos y detendrá la grúa en caso de que exista riesgo de colisión. El sistema de asistencia de marcha atrás se activa automáticamente en el momento en que se activa la marcha atrás de la grúa, lo que

hace que dar marcha atrás sea mucho más seguro: no sólo previene lesiones y daños a la propiedad, sino también tiempos de inactividad de la grúa asociados con accidentes.

En el futuro, la AC 5.250-2 contará además con otra característica de seguridad importante: el Lift Ajustador, único en todo el mundo y que estará disponible para la grúa el próximo año. El sistema consta de un sistema de control técnico que se activa con sólo pulsar un botón y que mide la deflexión del brazo y regula de forma independiente el cilindro de elevación para compensar el cambio de radio provocado por la mencionada deflexión y eliminar el riesgo de balanceo. De esta forma, el Lift Ajustador mejora significativamente la seguridad en el entorno de trabajo de la grúa.

UN PUESTO DE TRABAJO CÓMODO Y SEGURO

Al desarrollar la AC 5.250-2, el equipo de Tadano también tuvo en cuenta las necesidades de los operadores de grúas. Por ello, todos los componentes hidráulicos que emiten ruidos se encuentran alejados de la cabina de la superestructura, donde reina un agradable silencio. Además, el diseño espacioso detrás de ambas cabinas garantiza el máximo confort de funcionamiento y un ambiente de trabajo agradable. En cuanto a la seguridad, contribuyen los puntos de acceso ubicados inteligentemente, los puntos de fijación para el equipo de seguridad personal de los operadores y un escalón que se puede extender desde el transportador para que sea seguro y cómodo entrar y salir de la cabina de la superestructura. Además, el sistema de asistencia al arranque en pendientes, de serie, garantiza una conducción sin estrés al subir y maniobrar en pendientes ascendentes.

OPERACIÓN RESPETUOSA CON EL MEDIO AMBIENTE

Por último, la nueva AC 5.250-2 también convence en lo que respecta a su motor, un propulsor Mercedes-Benz de última generación con una potencia de 522 CV y un par máximo de 2.600 Nm que proporciona una propulsión sólida y potentes capacidades de elevación. Y no hace falta decir que el motor diésel compatible con HVO cumple con los últimos requisitos de la fase V de la UE. Además, es especialmente rentable gracias a su Modo Eco, que garantiza que el motor siempre produzca la cantidad exacta de potencia que la grúa realmente necesita en cada momento, y el sistema de control de grúa IC-1 se encarga de los correspondientes cálculos. Además, la grúa también tiene a bordo una función Start-Stop para ahorrar combustible, mediante la cual el sistema apaga el motor de la grúa con solo presionar un botón pero sin desactivar el software de control.

LA LÍNEA DE FONDO

La demostración técnica de la Tadano AC 5.250-2 conquistó inmediatamente a un gran número de expertos y otros visitantes cuando se presentó en bauma 2022. Y esto no debería sorprendernos, ya que la moderna grúa de cinco ejes se eleva el bar en un gran número de zonas, tal como se había prometido. Esto proporciona a la grúa una enorme versatilidad, que combinada con un enorme alcance y grandes capacidades de elevación, hace que la unidad sea perfecta para el montaje de grúas torre y para proyectos de construcción de todo tipo.

SIN RIVAL EN SU CLASE.

LA GTC-2000

Universal con cualidades únicas. La pluma principal de 60 m puede extenderse hasta una longitud de sistema de hasta 83 m. En modo «pick and carry», la grúa puede desplazarse con unas impresionantes 52 toneladas de carga con una inclinación de 4°. El sistema de control de la grúa IC1 Plus permite realizar elevaciones con anchuras de orugas asimétricas. Una fuerza de tracción de 1450 kN permite maniobrar cómodamente, incluso en lugares de trabajo con condiciones exigentes.
La grúa es automontable y no requiere una grúa auxiliar. Cuando el éxito es la única opción. La GTC2000.

www.tadanoeurope.com

100 máquinas

En su plan de expansión, Gomariz tiene previsto abrir otras delegaciones próximamente.

LGMG cierra un acuerdo histórico suministrando 100 plataformas elevadoras a Gomariz, uno de los líderes del mercado español

LGMG ha entregado con éxito el primer lote de un pedido de 100 máquinas a Gomariz, una destacada empresa de alquiler con sede en España. Esta adquisición representa una muy importante mejora en el parque de alquiler de Gomariz, consolidando aún más su posición en el mercado español.

El extenso pedido incluye tijeras eléctricas, tijeras diésel y brazos articulados diésel, cubriendo las diversas necesidades de la clientela de Gomariz.

Raúl Gomariz expresó su entusiasmo sobre la colaboración, declarando: "Estamos inmensamente satisfechos y emocionados de iniciar esta colaboración con LGMG. La decisión de elegir esta marca se basa en nuestra experiencia directa con la fiabilidad de su equipo y su destacada presencia en el sector. Creemos firmemente que esta adquisición nos permitirá ofrecer aún más valor a nuestros clientes y reafirmar nuestro compromiso con la excelencia y la innovación".

Por su parte, Verania Costa Rivas, Sales Manager Sur de Europa de LGMG, agradeció la confianza depositada por Gomariz, subrayando la importancia de esta operación estratégica: "Estamos profundamente honrados de que Gomariz haya decidido confiar en nosotros para esta significativa adquisición. A lo largo de los años, hemos trabajado incansablemente para diseñar y fabricar equipos que no solo cumplan, sino que superen

Con esta adquisición sin precedentes de maquinaria nueva, Gomariz refuerza aún más su destacada posición en el sector español.

Raúl Gomariz y Verania Costa Rivas en la entrega

las expectativas del mercado. Esta colaboración con Gomariz, uno de los líderes indiscutibles del mercado español, es un testimonio del compromiso mutuo que compartimos hacia la excelencia, la innovación y el servicio al cliente. Estamos entusiasmados con las oportunidades que esto nos brindará y confiamos en que juntos, estableceremos nuevos estándares en la industria".

Con cerca de 1000 PEMPs y tres delegaciones en la Zona Levante/Murcia, donde son líderes de mercado desde 2007, Gomariz ha demostrado ser una historia de superación y éxito. Fundada en 2007, la empresa ha crecido exponencialmente bajo la dirección de su Director General, Raul Gomariz y sus hermanos, quienes tomaron las riendas tras el fallecimiento de su padre.

Estas nuevas adquisiciones son un testimonio del compromiso continuo de Gomariz con la innovación, el desarrollo y la seguridad en alturas. Además, Gomariz pertenece a importantes organizaciones del sector y empresariales, como ANAPAT, AECE, CROEM FRECOM, reafirmando su posición como referente en la región de Murcia y Levante en el sector de plataformas elevadoras.

110 equipos

Maxber apuesta por la excelencia con 110 equipos de Genie

MAXBER acaba de anunciar que su colaboración con Genie ha alcanzado un nuevo hito, con la adquisición de 110 equipos GENIE de elevación de última generación. Estos equipos no solo fortalecerán sus operaciones, sino que también reflejan nuestro compromiso continuo con la innovación y la sostenibilidad en la industria.

Durante más de dos décadas, en MAXBER ha priorizado la calidad, la eficiencia y la seguridad en todos sus proyectos. Esta búsqueda constante de excelencia les ha llevado a una relación sólida y fructífera con Genie, entre otras marcas lideres en plataformas de elevación.

Maxber siempre ha confiado en Genie y sus equipos, desde sus inicios, hace ya más de 20 años confiaron en la calidad y confiabilidad de los equipos Genie.

Genie destaca por su enfoque en la seguridad, la eficiencia y la sostenibilidad, valores que compartimos firmemente en Maxber. A lo largo de nuestra trayectoria, hemos contado con una gran variedad de equipos Genie, desde pequeñas hasta grandes alturas, desde trabajos de construcción hasta mantenimientos de instalaciones. La durabilidad de estos equipos y su rendimiento constante nos han permitido superar desafíos y cumplir con los estándares más exigentes de la industria y de nuestros clientes.

LA ÚLTIMA ADQUISICIÓN

"Hoy, estamos orgullosos de anunciar la incorporación de 110 equipos de elevación Genie a nuestra flota. Esta inversión no solo representa un salto significativo en nuestra capacidad operativa, sino también un firme respaldo a la excelencia y la innovación que Genie sigue ofreciendo en sus productos" explica Bernardo Gómez, gerente de Maxber.

Estos 110 equipos de elevación Genie son una variedad de modelos que abarcan plataformas elevadoras móviles de personales (PEMP) de última generación. Además de las tijeras eléctricas, GS1432m y GS1932m, modelos compactos y ligeros, para espacios reducidos, hemos incorporado varias unidades de tijera tipo industrial GS2632-E, GS3246-E, GS4046-E y GS4655-E, de 10, 12, 14 y 16 metros respectivamente.

"Continuando con la electrificación, hemos decidido ampliar nuestra oferta con tijeras eléctricas todo terreno compactas de 12 y 14 metros, modelos GS3369DC y GS4069DC. Estos dos modelos, al igual que las tijeras eléctricas industriales, incorporan la última tecnología de tracción con motores eléctricos de corriente alterna, tecnología que permite reducir los costes operativos y de mantenimiento y mejorar el retorno de la inversión", explica.

Los modelos todo terreno incorporan además eje oscilante activo, patente exclusiva de Genie y estabilizadores con nivelación automática, lo que, unido a los neumáticos todo terreno que no marcan el suelo nos permite usar estos equipos en cualquier entorno y superficie, ampliando las posibilidades de ocupación de la flota. Los modelos de brazo articulado hibrido enchufable son bien conocidos para nosotros y continuamos creyendo en esta tecnología e incorporando más unidades de 16 y 20 metros, Z45FE y Z60FE. Estos equipos ofrecen unas características únicas en el sector, para poder acceder no solo a los trabajos convencionales todo terreno, sino también a trabajos en industria y aplicaciones especiales. Los equipos Genie están

diseñados para brindar rendimiento, seguridad y eficiencia inigualables. Su versatilidad y capacidades de elevación les permitirán abordar una amplia gama de proyectos.

COMPROMISO CON LA SOSTENIBILIDAD

Maxber elige los equipos Genie ya que se alinea con su compromiso continuo con la sostenibilidad. Genie ha demostrado ser una marca pionera en la reducción de emisiones y la eficiencia energética en la industria de equipos de elevación.

Genie ha demostrado su compromiso con la sostenibilidad al electrificar el 70% de su cartera de productos, reduciendo así las emisiones y la contaminación acústica en las obras.

Además, están llevando a cabo proyectos de reducción de carbono, reciclaje, eficiencia energética y promoción de tecnologías de energía limpia en sus instalaciones en todo el mundo. Por este motivo ha sido galardonada con el Premio de Sostenibilidad en el International Awards for Powered Access 2023 (SIP 2023), que tuvo lugar durante la Cumbre de IPAF en Berlín, Alemania, los días 19 y 20 de abril. La empresa fue seleccionada por un panel de jueces independientes que representan la industria de Plataformas Elevadoras Móviles de Personal (PEMP) para sus innovadoras iniciativas de sostenibilidad.

“En Maxber, creemos que nuestras acciones hablan más alto que las palabras, y la elección de Genie como nuestro socio en equipos de elevación demuestra nuestro enfoque en la calidad y la sostenibilidad. Continuaremos trabajando juntos para superar desafíos, brindar soluciones innovadoras y contribuir al éxito sostenible de nuestros proyectos. En Maxber, estamos emocionados por lo que depara el futuro y esperamos con ansias cada paso de nuestro viaje. ¡Juntos llegamos a lo más alto! ” concluye el GErente de Maxber.

Palfinger lanza la nueva función de estabilización automática

Aumenta la eficiencia de las plataformas aéreas y ahorra tiempo al operario.

El proceso de configuración de la plataforma aérea de trabajo puede ser largo y complejo, dependiendo de la ubicación. Un camión cesta óptimamente nivelado es la base para una máxima estabilidad y un funcionamiento eficiente de la plataforma aérea.

Cuando se trata de sistemas de asistencia, en Palfinger siguen avanzando sin descanso y dan un paso más con la ESTABILIZACIÓN AUTOMÁTICA. De esta manera, añaden otra función a su línea Smart solo moviendo un botón. Esto nos permite aumentar aún más el confort y la eficiencia de la operación de la plataforma aérea.

¿QUÉ SIGNIFICA TENER UNA SMART LINE?

Calidad de componentes, facilidad de uso, excelente rendimiento y excelente maniobra-

bilidad. Cabe destacar en primer lugar los mandos eléctricos, la instalación en una distancia entre ejes más corta y la instalación de un distribuidor multifunción. Y ahora, la estabilización automática, que tendrá un impacto operativo considerable y simplifica el proceso de estabilización general mediante la nivelación óptima del camión cesta.

¿COMO FUNCIONA?

- El operador puede estabilizar el vehículo y ponerlo en posición horizontal en modo automático.
- Este procedimiento puede realizarse:
  - Utilizando el panel de control de estabilización adicional (A) en el chasis;
  - El panel de control (B) en la cesta
  - Cuando la unidad está correctamente nivelada y apoyada, el proceso de estabilización se detiene automáticamente
  - El botón detecta cuando las ruedas delanteras se levantan del suelo

- Cuando el vehículo está por encima de los límites de inclinación, tanto longitudinal como transversalmente, la nivelación automática se inhibe.
- Cuando se acciona la estabilización automática desde la cesta, el límite de inclinación se reduce a 2°.

La opción de estabilización automática está disponible en los siguientes modelos:

IVECO DAILY 35S14 E6E	**ISUZU M21 E6D-def**
P200 AXE-E PLUS	**P 200 AXE-E PLUS**
P240 AXE-E PLUS	**P 240 AXE-E PLUS**
P170 TXE-E PLUS	
P 200 TXE-E PLUS	

BENEFICIOS

- Mayor velocidad de estabilización, el operador puede llegar directamente al lugar de trabajo y comenzar a trabajar en cuestión de minutos con el camión cesta
- Los beneficios de la estabilización automática aumentan si la plataforma aérea necesita ser movida varias veces
- Mayor seguridad incluso para los operadores menos experimentados.

Si necesitas más detalles o información técnica, no dudes en ponerte en contacto con el personal experto de Palfinger Ibérica. Escríbeles a dpt-comercial@palfinger.com

Miniexcavadoras Takeuchi

Jofemesa aumenta la flota de Dexcon con la Mini-Excavadora Takeuchi TB 250/2

Dexcon vuelve a confiar en Jofemesa, distribuidor de confianza de la marca Takeuchi en la comunidad de Madrid, incrementando su flota de Miniexcavadoras Takeuchi, con la TB 250/2, equipándola con herramientas específicas para sus proyectos de canalización para mayor rendimiento en sus trabajos en este sector.

La decisión de Dexcon de ampliar su flota con la TB 250/2 es un testimonio del compromiso de JOFEMESA con la excelencia en la maquinaria de construcción.

Sin duda, la inversión de Dexcon en la mini-excavadora Takeuchi TB 250/2 equipada al máximo es un paso audaz para mejorar su capacidad y rendimiento en trabajos de canalización. Esta adquisición no solo demuestra la confianza de Dexcon en JOFEMESA como proveedor de maquinaria de construcción, sino también la versatilidad y el alto rendimiento de la TB 250/2 en el campo de la construcción.

CARACTERÍSTICAS DESTACABLES DE LA MINI-EXCAVADORA TAKEUCHI TB 250/2

La mini-excavadora Takeuchi TB 250/2 es un ejemplo perfecto de tecnología avanzada y rendimiento superior. Este equipo está diseñado para enfrentar una amplia gama de tareas de excavación y movimiento de tierras con precisión y eficiencia. Algunas de sus características destacadas incluyen:

- **Potencia y Versatilidad:** La TB 250/2 está equipada con un potente motor diésel que garantiza un rendimiento excepcional en una variedad de aplicaciones, desde excavaciones en espacios reducidos hasta tareas de carga y descarga.
- **Alto Rendimiento:** Con una capacidad de elevación impresionante y una profundidad de excavación considerable, esta mini-excavadora puede manejar cargas pesadas y cavar zanjas profundas con facilidad.
- **Comodidad del Operador:** La cabina de la TB 250/2 ha sido diseñada pensando en la comodidad del operador. Ofrece una excelente visibilidad, controles intuitivos y asientos ajustables para jornadas de trabajo sin fatiga.
- **Mantenimiento Sencillo:** La TB 250/2 ha sido diseñada para facilitar el mantenimiento. El acceso a los componentes clave es rápido y sencillo, lo que minimiza el tiempo de inactividad y maximiza la productividad.
- **Equipamiento de Alta Calidad:** Dexcon ha optado por equipar su TB 250/2 al máximo, lo que incluye accesorios y herramientas específicos para sus necesidades de canalización.

JOFEMESA, DISTRIBUIDOR DE CONFIANZA DE LA MARCA TAKEUCHI EN LA COMUNIDAD DE MADRID

TVH distribuirá piezas de Zoomlion

Zoomlion ha nombrado a TVH distribuidor oficial de recambios para toda Europa.

El especialista en recambios TVH proporcionará la gama completa de recambios y accesorios para las PEMPs Zoomlion en toda Europa, incluida Turquía, según ha anunciado el fabricante, con responsabilidad sobre el servicio y las ventas a usuarios finales y empresas de alquiler.

Jason Liu Liu, director global de ventas y marketing de Zoomlion Access, y Kristof Bolle, director comercial de piezas de repuesto de TVH, firmaron el acuerdo en la feria Matexpo 2023 en Bélgica.

"Estamos encantados de anunciar esta cooperación entre Zoomlion y TVH", dijo Liu. "Las PEMP de Zoomlion se han entregado en todo el mundo en los últimos dos años, especialmente en Europa, donde han llovido los pedidos, tanto de nuestros productos como de piezas de repuesto".

Liu añadió: "Creemos que esta asociación con TVH contribuirá aún más al servicio de Zoomlion en la región. Nuestros clientes podrán encontrar piezas de forma rápida y precisa gracias a los centros de distribución más cercanos y a los expertos de TVH."

En la fotografía Jason Liu, de Zoomlion, y Kristof Bolle, de TVH, firman un acuerdo de distribución en Matexpo.

Grove GRT8100 es la "Grúa del año" según Construction Machinery Middle East (CMME)

La grúa Grove GRT8100 para terrenos difíciles fue galardonada como la "Grúa del año" por Construction Machinery Middle East (CMME), una publicación líder en la región, en su gala anual de premiación en Dubai. Después de aceptar el premio a nombre de la empresa, el equipo MERA de Manitowoc viajó al hogar de la GRT8100 en Niella Tanaro, Italia, para compartir el trofeo con el equipo de la fábrica.

La GRT8100 de Grove fue nombrada la "Grúa del año" en una ceremonia de premiación celebrada por Construction Machinery Middle East (CMME) en Dubai el pasado mes de junio. CMME es una de las publicaciones líderes en el sector de maquinaria pesada en el Medio Oriente, y 13,000 personas votaron en su Premio Anual para Maquinaria de Construcción en el Medio Oriente, en 20 categorías diferentes, para seleccionar las mejores y más populares marcas de maquinaria en la región.

Después de recibir el premio en la cena de gala, el equipo de líderes de Manitowoc para el Medio Oriente, junto con Fahad Kanoo, CEO de Kanoo Group, concesionario regional de Grove, viajaron a la fábrica de Niella Tanaro en Italia, donde la grúa fue construida. El equipo fue a felicitar a todos en Niella Tanaro por hacer de la GRT8100 un tremendo éxito en el Medio Oriente. Andrew Youssef, gerente general de Manitowoc para Medio Oriente, África y la Comunidad de Estados Independientes, dijo:
"Quedamos encantados de que la Grove GRT8100 fuera seleccionada por primera vez para ganar tan prestigioso premio en el Medio Oriente, y deseábamos compartir el éxito con nuestro fantástico equipo en la fábrica. Todos los días, el equipo diseña y fabrica las mejores grúas para terrenos difíciles. Este premio es un testimonio del invaluable aporte que hacen a la región de Medio Oriente y África con productos de clase mundial. Sin el equipo de Niella no habría sido posible obtener este premio, y los comentarios y reconocimientos de parte de la industria solo nos inspira a hacer mucho más. Nuestros colegas en Italia estaban tan emocionados como nosotros con el premio".

El liderazgo de Manitowoc en el mercado de las grúas para terrenos difíciles se extiende por todo el mundo. Esto incluye el Medio Oriente, donde actualmente están en pleno funcionamiento más de 60 grúas GRT8100.

"La GRT8100 establece nuevos estándares para lo que se puede hacer con una grúa para terrenos difíciles de 100 toneladas", afirmó Federico Lovera, gerente de producto de grúas para terrenos difíciles de Manitowoc. "Y lo más impactante es que la grúa fue actualizada a finales del año anterior con el lanzamiento de la nueva GRT8100-1. Esperamos un gran interés por este nuevo modelo en Medio Oriente y ya estamos iniciando conversaciones con los clientes".

Las grúas Grove para terrenos difíciles tienen una gran variedad de características muy apreciadas por los clientes de Medio Oriente. Esto incluye neumáticos para servicio severo, motores de gran potencia y sistemas avanzados de enfriamiento, lo que les permite operar aún en los sitios de trabajo más exigentes y en las condiciones climáticas más extremas. Kanoo Machinery, un proveedor líder de equipos en el Medio Oriente y concesionario de Grove de larga trayectoria, conoce mejor que nadie las ventajas de la GRT8100. La empresa ha entregado varias grúas GRT8100 en la región en los últimos años. Fahad Kanoo, director ejecutivo de la empresa, dijo:
"El Medio Oriente presenta un escenario muy diverso que incluye desiertos, montañas, grandes centros urbanos y sitios industriales en expansión. Pero la Grove GRT8100 puede manejar cualquier reto. Es compacta, resistente y ofrece algunas de las mejores capacidades fuera de carretera, lo que la hace ideal para todo tipo de proyectos. Estamos orgullosos de ofrecer a los clientes esta impresionante unidad en el Medio Oriente; este premio es muy merecido".

La Grove GRT8100 es una grúa de 100 toneladas de capacidad, que puede alcanzar hasta 73 metros cuando se utiliza su pluma principal con un máximo de 47 metros y cinco secciones, con un complemento completo de opciones de extensiones e insertos de pluma. Está equipada con el sistema de control de grúa (CCS) de Manitowoc, cuya interfaz es muy fácil de usar. También cuenta con una cabina inclinable y tablas de carga impresionantes, al tiempo que las exigentes pruebas de sus componentes garantizan una mayor confiabilidad. La grúa es impulsada por un motor Cummins QSB6.7L, que ofrece una potente tracción de cable, altas capacidades de elevación y un excelente desempeño.

A finales de 2022, la GRT8100 fue reemplazada por la GRT8100-1 en la línea de grúas Grove para terrenos difíciles. Esta excitante actualización ofrece las mismas impresionantes tablas de carga de 360° de su predecesora, manteniendo las mismas dimensiones generales, un contrapeso de cinco secciones y una pluma MEGAFORM® completamente mecánica de 12 a 47 metros. Sin embargo, con el nuevo chasis de la GRT8100-1 de 100 toneladas de capacidad, los clientes tienen la opción de integrar el sistema de posicionamiento variable de los estabilizadores MAXbase de gran flexibilidad, que proporciona una mejora en la capacidad de hasta el 15 % en algunas configuraciones.

AXbase también simplifica la configuración en sitios muy congestionados; cada uno de los estabilizadores se extiende hidráulicamente en un amplio rango de posiciones simétricas y asimétricas. Otra novedad en el diseño de los estabilizadores es una función de autonivelación para facilitar la configuración en el sitio de trabajo, al igual que la característica de sensor inteligente de longitud que ofrece el sistema de monitoreo de estabilizadores (OMS) de Manitowoc.

Manitou cuenta con un nuevo distribuidor para las Islas Baleares y Andorra: ITT CM93

ITT CM93 ha sido nombrado nuevo distribuidor oficial Manitou para las Islas Baleares, asumiendo la distribución de la marca en Mallorca, Menorca, Ibiza y Formentera, así como para el Principado de Andorra.

Desde Compañía Maquinaria 93, filial del grupo ITT, celebran la expansión de su zona de distribución agradeciendo la confianza de la filial de Manitou en España y añaden "que la decisión de confiar estas nuevas regiones demuestra la solidez y el buen hacer de todo el equipo, consolidando una relación de confianza mutua que se ha ido forjando a lo largo de los años. Un nuevo capítulo en la historia entre ambas compañías, que todo el equipo aborda con gran dosis de ilusión y compromiso".

Compañía Maquinaria 93, con más de 30 años distribuyendo la marca en otras zonas de la Península, posee una larga experiencia como representante de la firma francesa Manitou. Este acuerdo ahora alcanzado consolida el compromiso mutuo y permite ofrecer ahora todas las soluciones de la marca, tanto para la venta como para el alquiler, en este territorio.

Ausa lanza su nuevo dumper de dos toneladas en la feria Matexpo

AUSA, fabricante de vehículos industriales compactos todoterreno, ha estado presente en Matexpo, la feria de maquinaria de construcción más importante del área del Benelux, la cual se ha celebrado del 6 al 10 de septiembre en Kortrijk, Bélgica. Durante este evento, AUSA ha lanzado su nuevo dumper de 2.000 kg de capacidad de carga que, junto a la gama eléctrica de la marca, ha atraído a un gran número de visitantes.

NUEVO DUMPER D201AHG, CUANDO LA RENTABILIDAD ES LA PRIORIDAD

El nuevo dumper de 2.000 kg de capacidad de carga es el primer dumper articulado de esta capacidad de AUSA, y que se sitúa en un espacio entre el D150AHG de 1.500 kg y el D301AHG de 3.000 kg. Uno de los principales puntos destacados de este nuevo modelo es que, gracias al efectivo diseño de la tolva giratoria, esta puede transportar más de 1.300 litros de material, lo que lo convierte en el dumper de su segmento con mayor capacidad.

El D201AHG está pensado para trabajar en obras municipales, pues gracias a sus reducidas dimensiones de solo un metro y medio de ancho es ideal para transportar tierra o escombros en localizaciones con poco margen para maniobrar. Junto a una miniexcavadora crean una combinación perfecta en estos espacios, consiguiendo realizar las tareas con gran eficiencia y, por lo tanto, ofreciendo una mayor rentabilidad.

Para minimizar al máximo los tiempos de parada en el caso de tareas de mantenimiento o cualquier incidencia, cuenta con una cabina abatible hacia atrás, lo que permite acceder fácilmente a cualquier componente. En este espacio se encuentra la unidad de potencia, un fiable motor Kubota de 18,5 kW sin filtro de partículas.

Este motor, sumado a la tracción todoterreno, permite al dumper D201AHG superar pendientes de hasta el 50%.

En el apartado de la seguridad, el AUSA D201AHG equipa diferentes elementos que aumentan la tranquilidad del operador y de su entorno:

En primer lugar, la potencia es transmitida mediante una transmisión hidrostática que permite unas operaciones mucho más cómodas y seguras. Además, el puesto de conducción está provisto con un asiento con detector de presencia y un cinturón con sensor de abrochado, con el fin de evitar la puesta en marcha de la máquina si no se han tomado las medidas de precaución indicadas y para evitar movimientos involuntarios de ésta. Por otro lado, se ha equipado un freno negativo electrónico, el cual se activa automáticamente al apagar el motor del dumper para asegurar su completa detención.

ANÁLISIS DUMPER AUSA D201AHG

AUSA expone por primera vez en Matexpo

La primera edición a la que AUSA ha estado presente en Matexpo ha sido con una considerable exposición exterior de los principales modelos de la marca. Durante los cinco días de evento, los visitantes han podido conocer de primera mano los dumpers, carretillas todoterreno y manipuladores telescópicos del fabricante. Entre ellos, los que más han destacado han sido el nuevo D201AHG y la gama de vehículos eléctricos, formada por el dumper D151AEG y el telescópico T164E.

"Matexpo es la feria más importante del sector de la construcción en el Benelux, por lo que estar aquí refuerza nuestra apuesta por este mercado", afirma Mario Torres, Country Manager de AUSA. "Durante el primer trimestre de 2022 pusimos en marcha en esta zona unas nuevas instalaciones de 1.200 m2 dedicados exclusivamente a la distribución de maquinaria AUSA, recambios y servicio postventa, convirtiendo al Benelux en uno de nuestros mercados prioritarios para el crecimiento de la marca. Durante estos días hemos podido confirmar que los usuarios de esta zona cada vez conocen mejor las cualidades de nuestros productos, percibiendo un gran interés sobre todo en la gama de vehículos eléctricos y el nuevo dumper D201AHG. Nos vamos muy satisfechos de haber estado en esta feria."

Gomariz Rent amplía su flota con Pramac

Gomariz, alquilador de maquinaria de Fortuna, Murcia.

Gomariz Rent, alquilador de maquinaria de Fortuna, Murcia en su afán constante de dar el mejor servicio a sus clientes y en su evolución para ofrecer siempre lo mejor, ha ampliado su parque de equipos con grupos electrógenos nuevos y potentes de la marca Pramac.

En Gomariz Rent estudian tu caso concreto para darte la mejor solución a tus necesidades. No dudes en consultarles.

TVH PARTS ESPAÑA S.A.
C/ Torrent de Vallmajor 82 • 08915 Badalona (Barcelona) • España
T +34 933 810 062 • info.es@tvh.com • www.tvh.com

La grúa de celosía Liebherr LG 1750 de Grúas Ibarrondo monta un equipo eólico offshore para Navacel Process Industries

Impresionante maniobra de montaje del equipo MSF, de 345 toneladas, en las instalaciones de Navacel, en Erandio (Vizcaya), gracias a la grúa de celosía Liebherr LG 1750 de Grúas Ibarrondo. Dicho equipo off-shore, que es una parte estructural de los parques eólicos marinos, viajará con destino a un parque en Bélgica y está construido íntegramente para Navacel Process Industries.

La primera fase de la maniobra consistió en colocar verticalmente un cilindro de 290 toneladas y situarlo sobre una bancada. En una segunda parte del proyecto, se realizó el izado de una plataforma de 330 toneladas, la cual hubo que situarla sobre el cilindro colocado durante en la primera fase. En este trabajo participaron dos grúas móviles Liebherr, una LTM 1750-9-1 y un LTM 1500-8.1.

Transgrúas entrega una Jekko MPK06 a Grupo Afandecor

Transgrúas, distribuidor para España de Jekko, ha hecho entrega a través de su comercial de Madrid y su responsable de un robot cristalero Jekko MPK06 a Grupo Afandecor, a los cuáles más de 20 años los avalan en el sector de las reformas y construcciones.

Además de la entrega, el equipo de posventa ha realizado la formación pertinente para que le saquen el máximo rendimiento a la máquina tanto comercial como técnicamente.

MAQUINAS MATRICULADAS

HOMOLAGIÓN PARA CIRCULACIÓN

¡AMPLÍA TUS POSIBILIDADES!

Haulotte homologa tu plataforma para la circulación en carretera en menos de una semana.

- acceder a centros urbanos, parques y áreas restringidas
- trabajar y aparcar sin restricciones en la vía pública
- mejorar la tasa de utilización de tus plataformas
- beneficia de un mayor valor residual cuando se vende

La homologación de las máquinas está certificada por el Ministerio de Industria español.

haulotte.com.es

HAULOTTE IBERICA, C/ Argentina N°13 P.I. La Garena
28806 Alcala De Henares Madrid - España
Tel : +34 912 158 444 · **iberica@haulotte.com**

Haulotte SERVICE

JCB lanza la nueva telescópica compacta 530-60 Agri Super

JCB ha lanzado una nueva manipuladora telescópica compacta de 3 toneladas de capacidad de elevación para el popular sector en agricultura de los 6,0 m de altura de elevación, con una completa equipación de serie que ofrece importantes ventajas de rendimiento y productividad.

La JCB Loadall 530-60 AGRI Super tiene el tamaño ideal para adaptarse a las necesidades de las explotaciones ganaderas con pasillos y pasos estrechos, y atiende las necesidades de las unidades porcinas y avícolas en particular combinando altos niveles de potencia y tracción con dimensiones compactas para un rendimiento productivo, especialmente cuando se trabaja en el interior de edificios con altura restringida.

La potencia la proporciona un motor JCB DieselMAX de 4,8 litros que cumple la normativa de emisiones Fase V, con una potencia máxima de 97 kW (130 CV) y 550 Nm de par, que se combina con una nueva transmisión hidrostática de dos velocidades.

Esta combinación proporciona un aumento del 25% en el esfuerzo de tracción dinámico con respecto a su predecesor, el 527-58 AGRI Plus, lo que supone un verdadero aumento de la productividad al arrastrar la basura de los gallineros.

Por su parte, el conocido control VariSpeed de JCB permite ajustar por separado las revoluciones del motor y la velocidad de avance cuando se utilizan implementos accionados hidráulicamente, como un alimentador de cuchara o una barredora.

Una altura total de sólo 2,0 m en la opción de neumáticos de 20 pulgadas garantiza un espacio libre suficiente para trabajar debajo de comederos y bebederos levantados para la operación de limpieza.

Para adaptarse al trabajo en exteriores sobre superficies embarradas e irregulares, la nueva JCB Loadall 530-60 AGRI Super también está disponible con neumáticos de 24 pulgadas para obtener la máxima altura libre sobre el suelo y tracción; con estos neumáticos, la anchura total es de sólo 2,1 m e incluso menos con los neumáticos de 20 pulgadas, de 2,0 m.

Sin embargo, dentro de estas dimensiones tan ajustadas, la nueva manipuladora dispone de un paquete Smart Hydraulics de JCB que incluye un sistema hidráulico regenerativo para un descenso rápido pero controlado de la pluma, suspensión de la pluma Smooth Ride System, amortiguación del cilindro hidráulico del extremo de la pluma y sacudida del cucharón con una mínima intervención del control.

También se ha mejorado la visibilidad y se han instalado de serie una serie de características que antes eran opcionales, con lo que su nivel de equipamiento se aproxima al de las manipuladoras telescópicas Loadall de mayor tamaño de JCB.

Como resultado, el nuevo modelo proporcionará un potencial de productividad mucho mayor a los ganaderos que necesitan una máquina ágil y compacta para las tareas diarias dentro y alrededor de los edificios.

ESTA sigue trabajando para una regulación de transporte europea

ESTA publica una respuesta positiva a los planes de la Comisión Europea sobre transporte pesado: ESTA ha dado una cálida bienvenida a las nuevas y detalladas propuestas de la Comisión Europea sobre los pesos y dimensiones de los vehículos pesados autorizados a circular por las carreteras europeas y las normativas relacionadas que regulan el transporte pesado y anormal.

Las propuestas se incluyen en las modificaciones previstas de la Directiva 96/53/CE.

El director de ESTA, Ton Klijn, ha declarado que el documento "contiene muchos elementos positivos que pueden ofrecer a los operadores de transporte por carretera nuevas oportunidades para seguir mejorando la eficiencia operativa, cooperar mejor con otros modos de transporte y reducir la huella medioambiental del sector".

En particular, ESTA ha acogido con satisfacción las propuestas de introducción de una ventanilla única para los permisos, la introducción obligatoria de un formulario de solicitud normalizado y la obligación de los Estados miembros de la UE de cooperar en los requisitos de señalización de vehículos y marcas de transporte, así como las medidas para evitar barreras en forma de requisitos lingüísticos nacionales para los conductores y operadores de vehículos de escolta.

La Comisión también propone un periodo de cinco años durante el cual puedan ensayarse ampliamente a escala transfronteriza nuevos conceptos de vehículos, como el Sistema Modular Europeo.

Sin embargo, Ton Klijn añadió que algunas de las propuestas necesitan aclaraciones, sobre todo en lo que se refiere a la aplicación de la nueva normativa, mientras que otros temas se han omitido o pospuesto, como la antigua petición de ESTA de crear "corredores" europeos para el transporte anormal por carretera.

Las propuestas aún deben debatirse en la comisión TRAN del Parlamento Europeo y serán objeto de consultas tripartitas entre la Comisión Europea y el Consejo de Ministros.

"Aun así, se trata de un paso significativo en la dirección correcta. Mantendremos la presión en favor del cambio y esperamos los próximos pasos con gran interés", explica.

Haulotte obtiene resultados positivos en el primer semestre

Haulotte asegura que este primer semestre del 2023 ha estado marcado por un nivel récord de actividad y el retorno a un margen operativo corriente positivo.

Las ventas aumentan un +40%, hasta 403,7 millones de euros (a tipos de cambio constantes, sin NIC 29) y un margen operativo corriente del +3,3% de las ventas (excluidas pérdidas y ganancias de cambio, excluidas NIIF 16 y NIC 29).

Ingresos del primer semestre:

Revenue by business line - excl. IAS 29 - in € millions	H1 2023	H1 2021	Change
Equipment sales	356,9	247,9	+44%
Rental sales	11,6	10,9	+6%
Services	35,2	30,3	+16%
Total	403,7	289,1	+40%

Las variaciones presentadas a continuación son a tipos de cambio constantes, excluida la NIC 29 (hiperinflación en Argentina y Turquía).

En un mercado mundial de plataformas de trabajo aéreo que sigue siendo tan dinámico como siempre, y en el que la presión sobre los suministros de componentes sigue disminuyendo, Haulotte registró unas ventas históricas semestrales de 403,7 millones de euros, lo que supone un aumento del 40% con respecto al año anterior. Esta evolución se debe principalmente al fuerte aumento de los volúmenes vendidos y al impacto positivo de las subidas de precios.

En Europa, las ventas aumentaron un +25%, impulsadas por todos los mercados excepto Rusia, que se encuentra estancada. En Asia-Pacífico, Haulotte mantuvo la tendencia observada en el primer trimestre, registrando un crecimiento de las ventas del +36% en el primer semestre, impulsado principalmente por Australia. En América del Norte, Haulotte confirma la dinámica de ventas observada en publicaciones anteriores, con un aumento de las ventas del primer semestre del +85%, impulsado en gran medida por la actividad de plataformas aéreas, que registra un crecimiento interanual del +130%. En América Latina, Haulotte registró un crecimiento de las ventas de +47% en comparación con el mismo período del año anterior, nuevamente impulsado por las ventas en Brasil.

A 30 de junio de 2023, las ventas de equipos habían crecido un +44% durante el primer semestre, las ventas de alquiler un +5% y los servicios un +17%.

Resultados del primer semestre:
Las variaciones y las cifras presentadas a continuación no incluyen la NIC 29 (hiperinflación en Argentina y Turquía) ni la NIIF 16 (arrendamientos)

El resultado de explotación corriente (excluidas las pérdidas y ganancias por cambio de divisas) fue de +13,3 millones de euros, es decir, un +3,3% de las ventas, impulsado por el fuerte crecimiento del volumen y los primeros efectos positivos del aumento de los precios de venta, en un contexto de ralentización del aumento de los costes de producción.

Income statement highlight - in € millions		H1 2023	H1 2022	Var. M€
excl. IAS 29 & excl. IFRS 16	Revenue	403,7	289,1	+114,6
	Current operating income excl. gain & loss	13,3	(0,8)	14,1
	Operating income	15,2	(1,0)	16,2
	Net result from continuing operation	0,5	2,2	-1,7
IAS 29 & IFRS 16 impacts on net result		(0,8)	(2,2)	-
Consolidated net result		-0,3	-	-0,3

Los ingresos netos del Grupo, que ascendieron a +0,5 millones de euros, o +0,1% de las ventas, se vieron afectados negativamente por las pérdidas no realizadas por tipo de cambio (-8 millones de euros), ya que el entorno de divisas fue menos favorable para el Grupo en el primer semestre.

La deuda neta del Grupo (excluidas las garantías y las NIIF16) ascendía a 261,1 millones de euros a 30 de junio de 2023, lo que supone un aumento de +15,1 millones de euros durante el periodo, y se vio afectada por el aumento de las necesidades de capital circulante (+23,6 millones de euros) vinculado al fuerte crecimiento de la actividad, a pesar de la vuelta a la rentabilidad, y a la reducción de las existencias observada durante el periodo.

Como recordatorio, el 23 de mayo de 2023 se presentó a todos los prestamistas una solicitud de dispensa relativa al respeto de los ratios para el periodo de junio de 2023, que fue aceptada por unanimidad y sin condiciones. Además, en abril de 2023, el Grupo había optado por amortizar en 5 años el reembolso de su Préstamo con Garantía del Estado.

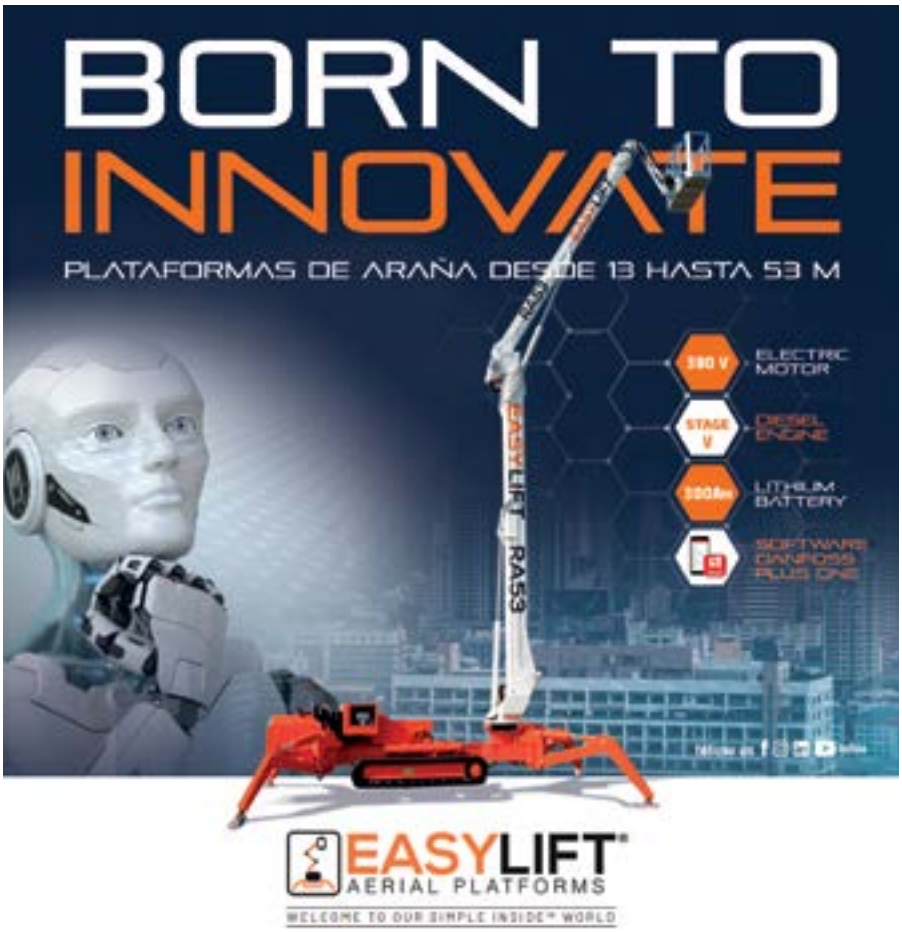
Perspectivas y acontecimientos recientes:
Impulsado por un mercado todavía dinámico, y una cartera de pedidos que se mantiene muy por encima de lo normal, Haulotte espera un crecimiento anual de los ingresos de +25% a +30% en 2023 y un margen operativo actual de +3% a +4% de las ventas netas (excluyendo ganancias y pérdidas de cambio).

La electrificación avanza con Hiab

Se ha entregado otro equipo libre de emisiones desde el Centro de instalación de Hiab Factory.

Este camión rígido eléctrico Scania 25P 6x2 tiene un HIAB X-HiPro 232 E-6 instalado con el sistema modular Hiab FrameWorks y BodyWorks totalmente atornillado.

Este sistema Hiab FrameWorks consta de una carrocería de 6,6 m. La carga útil de este camión eléctrico es de unos 10.000 kg sobre la base de un peso bruto de 26 toneladas.



Mainsa adquiere un brazo Dinolift suministrado por Ahern Ibérica

Ahern Ibérica, distribuidor oficial y exclusivo en la península ibérica de la marca Dinolift, ha entregado una plataforma Dinolift matriculada a la empresa española de alquiler Mainsa.

La plataforma se entregó gracias al stock que Ahern Ibérica mantiene permanentemente en sus instalaciones de Madrid. El DINO 280RXT es un brazo todo terreno articulado extremadamente ligero que ofrece una altura de trabajo de 28m y una capacidad de carga en cesta de hasta 230kg, pesando sólo 4.860kg. Esta plataforma elevadora está equipada de serie con tracción 4x4x4, con cuatro modos de dirección y un eje oscilante que, junto con la capacidad para trabajar en terrenos con desniveles de hasta 8°, la convierten en imprescindible en cualquier flota de alquiler por su gran versatilidad.

La empresa Mainsa es un referente en el alquiler de equipos de elevación en Cantabria y cuenta con una flota superior a las 400 plataformas elevadoras. Con la adquisición de la Dino 280RXT complementa su oferta de soluciones en altura.

José Antonio Gutiérrez, Director General de Mainsa, explicó los motivos por su apuesta en el brazo Dino 280RXT, "Sabemos de la calidad de los productos Dinolift. Tienen una reputación excelente. Elegimos el modelo 280RXT por sus dimensiones compactas, su reducido peso y sus excelentes prestaciones tanto en altura de trabajo como en alcance horizontal".

"Estamos seguros que este modelo será muy demandado entre nuestros clientes y obtendremos un gran retorno de la inversión durante su larga vida de trabajo. Nos gustaría agradecer al equipo de Ahern Ibérica por toda su ayuda durante el proceso de compra y matriculación del equipo y esperamos continuar desarrollando nuestra gran relación en el futuro". Enrique García, Director General de Ahern Ibérica, comentó, "Estamos muy orgullosos de poder ofrecer los productos Dinolift y encantados de poder colaborar con una empresa referente en el sector como Mainsa. Los modelos Dinolift ofrecen realmente un punto diferenciador en cualquier flota de alquiler y estoy seguro que serán una gran inversión para todos aquellos clientes que opten por ellos. Me gustaría agradecer a José Antonio y Diego por la confianza depositada en nosotros."

> "El DINO 280RXT es un brazo todo terreno articulado extremadamente ligero que ofrece una altura de trabajo de 28m y una capacidad de carga en cesta de hasta 230kg, pesando sólo 4.860kg"

Para más información acerca de Mainsa, visite ***www.grupomainsa.es***, y para más información acerca de Ahern Ibérica, visite ***www.ahernibericaes***.

Riwal ha sido galardonada con la medalla de oro de Ecovadis

Riwal ha sido galardonada con la Medalla de Oro de EcoVadis por sus continuos esfuerzos en sostenibilidad, marcando un importante paso hacia sus objetivo de alcanzar el nivel Platino para 2025.

¿Qué significa esto? En pocas palabras, EcoVadis es una plataforma de evaluación de renombre mundial que mide sus logros en sostenibilidad. En Riwal están comprometidos con la sustentabilidad en todas sus operaciones, priorizando la seguridad y salud de sus empleados, el medio ambiente y las prácticas de compra sostenibles.

Riwal ha completado con éxito la evaluación EcoVadis 2023, obteniendo una puntuación impresionante de más de 70/100, lo que les otorga la Medalla de Oro EcoVadis. Este logro les sitúa entre el selecto 5% de las mejores empresas evaluadas en términos de sostenibilidad.

En Riwal están extremadamente orgullosos de este hito significativo y seguirán trabajando con determinación para alcanzar la puntuación máxima posible (nivel Platino) para 2025.

Uping Acces abre una nueva delegación en Madrid

Uping Acces ha decidido dar el paso a expandirse en Madrid y lo hace a una nueva delegación en Alcalá de Henares, Madrid.

Uping Madrid está situada en Alcalá de Henares y cuenta con unas instalaciones de 3.000 m^2 con un importante parque de maquinaria donde su equipo da el 100% cada día para dar el mejor servicio.

Uping Madrid es su cuarta delegación en España y se une a las 3 delegaciones de Cataluña: Barcelona Norte (Sant Quirze del Vallès), Barcelona Sur (Sant Boi de Llobregat) y Girona (Riudellots de la Selva), todas ellas con el soporte del grupo Acces Industrie el cual cuenta ya con 40 delegaciones en Francia.

Acces Industrie es una de las empresas lideres de alquiler de maquinaria en Europa, y el grupo cuenta ya con un equipo de más de 600 personas y un parque de más de 10.000 máquinas en constante expansión.

UPING ACCES MADRID
C/ Francisco Alonso, 13. Pol. Ind. Santa Rosa
28806 Alcalá de Henares MADRID.
Tel. 633 05 05 33 / ***www.uping.es***

ALPESUR
ALQUILER DE MAQUINARIA

SEVILLA
Autovía Sevilla-Málaga km 4,8
Polígono La Red c/2, nº26
41500 Alcalá de Guadaira (Sevilla)
Tfnos.: 955 631 104 - 902 100 204

MÁLAGA
Polígono Trevenez
C/ Escritora Gertrudis de Avellaneda nº22
29196 Málaga
Tfno.: 952 038 564

GRANADA
Polígono 12 de Octubre
C/ Bernard Vicent, Manz.1, Parc.6
18320 Santa Fe (Granada)
Tfno.: 958 513 295

ATENCIÓN AL CLIENTE
902 100 204
www.alpesur.com
info@alpesur.com

La primera grúa eléctrica hidráulica se incorpora a la flota de Mammoet

La grúa compacta de 50 toneladas amplía las opciones de elevación con cero emisiones para los clientes.

Mammoet ha incorporado la primera grúa hidráulica eléctrica a su flota: la Liebherr LTC 1050-3.1E. Sus movimientos de elevación pueden ser accionados eléctricamente con pleno rendimiento, generando cero emisiones en la obra.

Los proyectos de construcción pesada en todos los sectores industriales están intentando reducir el impacto de carbono de sus operaciones, para cumplir los estrictos requisitos normativos y contribuir a los objetivos climáticos de 2030. Mammoet, una de las mayores empresas de ingeniería de elevación y transporte de cargas pesadas del mundo, lidera los esfuerzos de sostenibilidad.

En este trabajo ha utilizado el primer transportador modular autopropulsado eléctrico del mundo, para hacer que esa solución sea desplegable a escala, con opciones de deslizamiento eléctrico y mucho más. La LTC 1050-3.1E de Liebherr es otro paso importante hacia la reducción de las emisiones de carbono de todo el proyecto para todos los clientes.

La grúa se puede enchufar a una fuente de alimentación de 32 A, 63 A o 125 A en la obra, por lo que no hay limitación en el número de horas de trabajo que puede ofrecer, como sería el caso con la energía de la batería. Al ser eléctrica, el ruido durante su funcionamiento se reduce al mínimo, lo que mejora la seguridad en la obra.

Peter van Oostrom, Director de Proyectos y Activos Globales de Mammoet, afirmó: "Las grúas de la gama de 50 toneladas son ideales para servir de banco de pruebas de tecnologías innovadoras, ya que estos equipos trabajan las 24 horas del día para Mammoet. Esto nos permite ofrecer nuevas tecnologías al mayor número posible de clientes y ponerlas a prueba, demostrando rápidamente su viabilidad en entornos industriales reales."

La grúa entrará a formar parte de la flota de Mammoet en los Países Bajos, donde trabajará en diversos proyectos de los sectores civil y energético. Todas las operaciones de elevación se realizarán mediante energía eléctrica y, para desplazarse de un lugar a otro, la grúa es totalmente compatible con los productos de combustible HVO, que ofrecen una reducción del 90% de las emisiones de CO2 en comparación con el gasóleo.

"La grúa complementará nuestra flota móvil actual y ofrecerá una opción atractiva a los clientes que deseen reducir el impacto de carbono de la elevación. También proporcionará a Mammoet una mayor flexibilidad a la hora de aceptar trabajos en espacios físicos reducidos, especialmente en interiores, donde su capacidad de cero emisiones es especialmente importante. La grúa comenzará ahora su primer proyecto. Invitamos a los clientes interesados en reducir su huella de carbono a que se pongan en contacto con su sucursal local de Mammoet", concluyó van Oostrom.

El LTC 1050-3.1E puede funcionar en interiores sin emisiones y con funciones de conducción remota.

La grúa compacta de 50 toneladas es adecuada para trabajar en una variedad de entornos industriales.

Entrega oficial de la nueva Mammoet LTC 1050-3.1E.

Jekko SPX532CL2 100% eléctrica para Transgruma

Transgruas Cial., distribuidor de Jekko para España, ha hecho entrega a Transgruma de una minigrúa Jekko SPX532CL2 100% eléctrica.

La empresa madrileña de alquiler de grúas cuenta ya con una amplia flota de grúas sobre camión, grúas móviles y también minigrúas. Con la incorporación de la nueva minigrúa eléctrica Jekko SPX532CL2, sigue confiando de la marca por su calidad y rendimiento.

Esta minigrúa incorpora baterías de iones de litio, tiene una capacidad de carga de 3,2tn. y una altura máxima de trabajo con plumín de 17,3m. Este modelo destaca por sus dimensiones reducidas, que permiten que la minigrúa pase sin problemas por una puerta estándar y es idónea para los trabajos más exigentes tanto en exterior como en interior.

Magni actualiza la cabina de las gamas TH y RTH

Por su seguridad, funcionalidad y comodidad, la cabina es clave para cada máquina Magni. La experiencia del operador encuentra importantes cambios en las nuevas gamas TH y RTH.

Magni cree que el operador en obra debe estar siempre en las mejores condiciones para alcanzar fácilmente sus objetivos. Por eso, la cabina, al ser el contexto en el que interactúan el hombre y la máquina, requiere una mejora continua.

En este sentido, Magni presentó oficialmente en Bauma 2022 su nueva cabina, que debutará oficialmente en el mercado a partir de septiembre de 2023 con las nuevas gamas TH y RTH de altas prestaciones.

MÁS VISIBILIDAD, MÁS SEGURIDAD

– Se ha aumentado la superficie del parabrisas para garantizar la máxima visibilidad incluso cuando se trabaja con el brazo en un ángulo pronunciado.
– La columna de dirección se ha adelgazado para garantizar un mayor confort en la cabina.

UNA CABINA ACCESIBLE Y FUNCIONAL

– La puerta de la cabina ahora se puede abrir y bloquear completamente hasta 180° y, gracias al nuevo mecanismo en la parte inferior, la puerta también se puede desbloquear desde el suelo.
– Para facilitar el acceso en condiciones de oscuridad, se han colocado luces LED cerca de la escalera de acceso, debajo del reposabrazos, encima de la cabeza del operador y debajo del tablero ubicado a la derecha.
– Para mejorar la entrada y salida, además de una segunda escalera situada en el lado opuesto del chasis de los nuevos modelos de cabina avanzada, el nuevo sistema de "fácil acceso" (activado mediante un botón verde situado en el joystick izquierdo). La cabina se alineará automáticamente con las escaleras delanteras y traseras para facilitar la entrada y salida.
– Se han colocado dos nuevos compartimentos técnicos internos detrás de la pantalla que contiene los fusibles y detrás del asiento las tomas de diagnóstico que contienen la mayoría de las unidades de control para simplificar el mantenimiento rutinario y extraordinario.
– La pantalla está disponible en formato de 12 o 7 pulgadas, según modelo, y también muestra la cámara de visión trasera, que ahora viene de serie en los rotos para máxima seguridad.
– Se ha añadido un soporte especial detrás del asiento para guardar el mando a distancia cuando no esté en uso.
– El sistema de filtración de aire dentro de la cabina ha sido totalmente renovado, y ahora cuenta con una rejilla de ventilación frontal que mejora el flujo de aire y descongela el parabrisas más rápido, incluso durante los inviernos más fríos.

LA COMODIDAD DEL OPERADOR ES UNA PRIORIDAD

– El diseño interior de la cabina fue completamente rediseñado con tapizado creado mediante moldeo por inyección para lograr el máximo detalle y acabado.
– La cabina también cuenta con un bolsillo de almacenamiento ubicado debajo del reposabrazos derecho y un portavasos, diseñado para operadores que trabajan muchas horas en la máquina.
– La cabina ahora viene de serie con una persiana solar ajustable en dos niveles.

La actualización continua de las máquinas está en el centro de la investigación y las operaciones de Magni. Con estas nuevas características, la cabina alcanza un nuevo nivel de seguridad y comodidad para ofrecer la mejor experiencia a su operador y estableciendo así un nuevo récord para Magni, es decir, la cabina fija para manipulador telescópico tecnológicamente más avanzada del mundo.

Nuevo brazo de Sinoboom

Sinobom está preparando un nuevo lanzamiento, un brazo telescópico denominado TB14J con jib.

La plataforma elevadora telescópica TB14J presenta una gran capacidad de elevación en tres etapas de 454 / 340 / 250 kg, además de una flexibilidad operativa excepcional. La tracción 4x4, una capacidad de ascenso del 40 % y una función de oscilación activa garantizan un rendimiento fiable en terrenos exigentes.

LGMG nombra a F2 como su servico técnico oficial

LGMG, el fabricante asiático de referencia, top 5 a nivel mundial de plataformas elevadoras y manipuladores telescópicos, llega a un acuerdo con F2 ELEVACIÓN, para ser Servicio Técnico Oficial para España.

LGMG, forma parte del Grupo Lingong, especializado en la fabricación de equipos de construcción, que celebró su 50º aniversario el año pasado. LGMG se creó en 2012 originalmente para la construcción de equipos de minería, pero en 2015 se fabricó la primera plataforma, con un crecimiento exponencial año tras año desde entonces. LGMG, es uno de los mayores actores en el mercado de las PEMP. El 30% del volumen total es exportación, siendo Europa uno de los principales mercados. Dentro de Europa, España es uno de los países con mejores resultados, donde según los datos de AEM, asociación de fabricantes, LGMG es líder en términos de equipos nuevos entregados.

F2 está especializado en Servicio Técnico de maquinaria de elevación en España, siendo Servicio Oficial de diferentes fabricantes y a su vez dando Asistencia Técnica a varias empresas de alquiler, en reparaciones para todo tipo de maquinaria de su flota.

F2, ofrece a los alquiladores poder externalizar las reparaciones complejas y duraderas, y dejar así que sus equipos técnicos se focalicen en tareas más simples y habituales como mantenimientos preventivos y pequeñas reparaciones. Y a los fabricantes, la tranquilidad de poder ofrecer rápidamente y con la máxima calidad, asistencia a sus clientes, principalmente empresas alquiladoras.

F2, trabaja actualmente con fabricantes tan importantes como LGMG, Böcker (fabricante alemán líder de plataformas de mudanzas), Incipresa (Bronto, para camiones de bomberos), Fantek, etc. Y con múltiples alquiladores. Sigue en negociaciones para incorporar otros fabricantes y alquiladores de todo el territorio nacional.

F2, liderado por Luis Fernández, con más de 25 años de experiencia trabajando en fabricantes y empresas de Alquiler, entre otros en Haulotte como Responsable Técnico, de departamento posventa y de formación, quiere ser el partner de confianza para alquiladores y fabricantes de referencia. Su espíritu de servicio, calidad contrastada, seguridad y larga experiencia, lo avalan.

Roland Faber, Service Director de LGMG Europe nos comenta: «Estamos seguros de que con este acuerdo con F2, nuestros clientes españoles estarán atendidos con la calidad técnica, el servicio excepcional y los estándares de seguridad que esperan de un fabricante de referencia mundial como es LGMG».

Por su lado, Luis Fernández nos dice: «Es para nosotros motivo de orgullo que una marca global, con el crecimiento y potencial de LGMG, nos haya elegido como su Servicio Técnico Oficial. Este acuerdo nos ratifica en nuestra filosofía de Calidad, Servicio y Seguridad -que compartimos con LGMG-, así como en el buen trabajo que venimos haciendo con y para nuestros clientes».

NOOTEBOOM
SPECIAL TRAILERS SINCE 1881
Gets you there.

DON'T JUST MOVE IT
LET'S MANOOVR IT

El MANOOVR Multi-PL es la última generación de góndolas de cama baja de Nooteboom. Algunas de sus únicas innovaciones rompedoras, incluyen una ultrabaja altura de la cama y la más alta carga por eje, legalmente permitida. La combinación de la altura de la cama de 780 mm y un mínimo de 12 ton por eje hace el MANOOVR excepcional para toda Europa.

En el negocio del transporte especial , el saber cómo aplicar satisfactoriamente las novedades para conocer las necesidades demandadas del mercado actual puede darte una importante ventaja competitiva.

Nooteboom. Gets you there.

WWW.NOOTEBOOM.COM

Ritchie Bros. vende más de 3.800 equipos en Moerdijk Live Xperience

El evento de tres días con subasta de equipos, mini feria comercial, Insights Session y más actividades atrajo a cientos de pujadores y asistentes de todo el mundo.

La semana pasada, Ritchie Bros. concluyó su Moerdijk Live Xperience en los Países Bajos, que atrajo a más de 3.030 postores in situ y en línea de más de 80 países y varios cientos de asistentes adicionales al evento. La principal atracción del evento, celebrado del 10 al 12 de octubre, fue una gran subasta de equipos con más de 3.800 artículos, camiones y otros activos industriales.

"Nuestros clientes utilizan nuestras plataformas digitales cada día para comprar, gestionar y vender, pero la Moerdijk Live Xperience subrayó el valor insustituible de conectar cara a cara. Este evento de primer nivel permitió a nuestros subastadores y captadores de pujas realizar una emocionante subasta en vivo con pujas in situ y en línea", dijo Sam Wyant, Presidente de Ventas Internacionales de Ritchie Bros. "Fue toda una experiencia ver a los subastadores de nuevo en acción en Moerdijk por primera vez en casi tres años. Tuvimos una gran afluencia de público el día de la subasta, así como cientos de pujadores en línea de todo el mundo que participaron en la subasta en directo y en las subastas cronometradas".

Durante los tres días que duró el evento, se vendieron al mejor postor más de 440 excavadoras, 640 plataformas elevadoras de pluma y de tijera, 130 cargadoras de ruedas y otros equipos, camiones y vehículos. El martes se celebró otra subasta en directo desde Moerdijk, en la que se subastaron 60 equipos pesados ubicados en el Reino Unido y anteriormente explotados por el contratista irlandés de canteras McCabe Earthworks.

Algunos de los artículos más destacados de la subasta de Moerdijk:

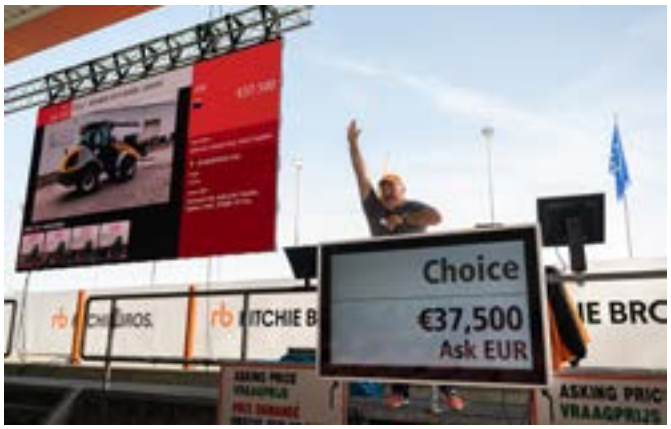
- Un camión bomba de hormigón Mercedes-Benz AROCS 2640 de 2020 que se vendió por 165.000 euros
- Una carretilla elevadora telescópica Magni RTH 6.25 de 2022, vendida por 160.000 €.
- Excavadora Doosan DX235LCR-5 2020 que fue vendido por EUR 97,000 €
- Un Tractor Case IH Magnum 340 ROWT MFWD 2016 que se vendió por EUR 86,000 €
- Una Grúa torre Spierings SK 1265 AT-6 de 6 ejes 2005 que se vendió por EUR 142,500 €

Datos de la subasta de Moerdijk
- Más de 3.030 pujadores en persona y en línea
- Postores de 84 países
- 410+ vendedores
- Más de 3.800 lotes vendidos
- Miniferia comercial, sesión Insights y hospitalidad.

Moerdijk Live Xperience ofreció a los clientes otras formas únicas de conectar con el sector. Los visitantes del evento asistieron a una miniferia comercial con exposiciones de diversas marcas y soluciones, como Mascus, Rouse, SmartEquip, Ritchie Bros. Financial Services y RB Logistics, entre otras. El martes por la tarde, los asistentes también disfrutaron de una sesión informativa con los expertos del sector Sebastian Popp (CECE), Chris Sleight (Off Highway Research) y Alex Schuessler (SmartEquip). Los expertos llevaron a la audiencia a través de fascinantes tendencias en la industria de equipos en una serie de presentaciones atractivas y terminó con un panel de discusión interactivo. Uno de los temas que abordaron los ponentes fue el cambio en la oferta y la demanda de equipos en el mercado europeo y cómo esto podría afectar al sector de los equipos en 2024.

Un resumen de Moerdijk Live Xperience con entrevistas en vídeo y grabaciones de la sesión Insights está disponible en el blog de Ritchie Bros.

Ritchie Bros. tiene programadas varias subastas más en las próximas semanas. Junto con el mercado en línea reservado Marketplace-E de Ritchie Bros., las empresas pueden ponerse en contacto con Ritchie Bros. para discutir sus opciones de venta.



ESE ERRE

Conectar.
Conocer.
Conseguir.

Millones de piezas de recambios para todo tipo de equipos de manutención.

24 HORAS AL DÍA 365 DÍAS AL AÑO

SERVICIO RÁPIDO Y CENTRADO EN PROPORCIONAR SOLUCIONES

PERSONAL CUALIFICADO PARA AYUDARLE EN CUALQUIER SOLICITUD

CALIDAD ÓPTIMA A PRECIOS MUY COMPETITIVOS

www.sr2002.com

Terex anuncia un plan de sucesión de liderazgo: Simon Meester será el presidente y CEO y Joshua Gross el presidente de Genie

Terex Corporation anunció el 17 de Octubre que John L. Garrison, se jubila como Presidente y Consejero Delegado y miembro del Consejo de Administración, con efecto a partir del 1 de enero de 2024. Garrison será sucedido por Simon Meester, actual Presidente de Terex Aerial Work Platforms, como Presidente y Consejero Delegado de la Compañía. Meester también formará parte del Consejo de Administración de la empresa. Garrison trabajará estrechamente durante el resto de 2023 con Meester para asegurar una transición de responsabilidades ordenada y sin problemas. Joshua Gross, actual Vicepresidente de Estrategia Global y Gestión de Productos de Genie, será ascendido a Presidente de Genie. Garrison continuará como consultor de Terex desde el 1 de enero de 2024 hasta el 30 de junio de 2024. David Sachs, actualmente director independiente principal del Consejo de Terex, se convertirá en Presidente No Ejecutivo del Consejo a partir del 1 de enero de 2024.

De izda. a drecha: John L. Garrison, Simon Meester y Joshua Gross

Garrison dijo: "Dirigir Terex ha sido el punto culminante de mi carrera. Sin duda, nuestro éxito y nuestros logros han sido impulsados por la dedicación y el compromiso de los miembros de nuestro equipo, que viven nuestros valores Terex Way y la cultura de seguridad Zero Harm cada día. Terex está en una posición tan fuerte como nunca lo ha estado y ahora es el momento adecuado para comenzar la transición hacia el próximo líder de Terex. He tenido el privilegio de trabajar estrechamente con Simon durante varios años y ha demostrado ser un pensador global y estratégico con una habilidad natural para liderar equipos e impulsar resultados. Tengo una gran confianza en que es el líder adecuado para Terex, ya que la empresa se centra en ofrecer valor a largo plazo a sus accionistas".

Sachs dijo: "En nombre de todo el Consejo, quiero dar las gracias a John por sus importantes contribuciones, liderazgo y dedicados años de servicio a Terex. Desde su nombramiento como Consejero Delegado, ha desempeñado un papel decisivo en la transformación de nuestra compañía en la Terex de hoy, que comprende una sólida cartera de negocios líderes en el mercado. Bajo su liderazgo, Terex ha experimentado un éxito notable y sigue estando bien posicionada para un crecimiento continuo. El nombramiento de Simon como próximo CEO es la culminación de un exhaustivo y ordenado proceso de planificación de la sucesión llevado a cabo por el Consejo de Terex, que incluía la evaluación de candidatos internos y externos, para garantizar la continuidad del liderazgo. El Consejo confía en que Simon es la elección correcta para liderar Terex en su próxima fase de crecimiento y creación de valor para nuestros accionistas."

"Me siento emocionado y humilde por haber sido nombrado próximo CEO de Terex", dijo Meester. "Es un honor y un privilegio representar a nuestros dedicados y trabajadores miembros del equipo. Estamos en una gran posición para el futuro dada nuestra sólida base, y espero seguir trabajando estrechamente con John para asegurar una transición sin problemas. En los próximos meses, también seguiré trabajando estrechamente con Josh Gross para garantizar una transición fluida en Genie. Josh ha sido un miembro crítico del equipo de liderazgo de Genie y es la persona adecuada para impulsar con éxito las iniciativas estratégicas de Genie de cara al futuro."

Gross dijo: "Estoy deseando trabajar junto a Simon y nuestro equipo de liderazgo mientras continuamos proporcionando a nuestros clientes productos y servicios líderes en la industria. Este es un momento emocionante para nuestro negocio y una oportunidad increíble para construir el futuro junto con nuestros clientes."

AUMENTA LA PREVISIÓN PARA TODO EL AÑO 2023

Terex espera que sus resultados de beneficios por acción para todo el año 2023 sean de aproximadamente 7,05 $. La Compañía proporcionará una perspectiva detallada para todo el año 2023 cuando publique sus resultados financieros del tercer trimestre de 2023 el 26 de octubre de 2023.

ACERCA DE SIMON MEESTER

Simon Meester es Presidente de Aerial Work Platforms desde mayo de 2023. Fue nombrado Presidente de Genie el 1 de agosto de 2021. Anteriormente, el Sr. Meester ocupaba el cargo de Director de Operaciones de Genie desde junio de 2020. Se unió a Terex en 2018 como Vicepresidente de Administración Global de Ventas y Marketing de Genie. Antes de unirse a Terex, fue vicepresidente y director general de la División de Control Industrial en Eaton Corporation. Anteriormente, pasó 14 años en puestos progresivamente altos en Caterpillar, Inc, antes de convertirse en Presidente de Sandvik Mining and Construction en India. Ha dirigido equipos y operaciones globales durante más de 20 años, con base en siete países, incluidos 11 años en Estados Unidos. Posee un MBA por la Universidad de Surrey (Inglaterra) y una licenciatura en ingeniería de automoción por Apeldoom (Países Bajos).

ACERCA DE JOSH GROSS

Josh ha sido Vicepresidente de Estrategia Global y Gestión de Productos de Genie desde julio de 2022, y anteriormente fue Vicepresidente de Operaciones Comerciales Globales desde agosto de 2020. Josh se unió a Genie en 2019 y ha liderado áreas que incluyen estrategia, gestión de productos, Genie Operating System, marketing, precios y ventas, inventario y planificación de operaciones (SIOP). Ha trabajado estrechamente con Simon en la reimaginación del posicionamiento de marca de Genie, lo que resultó en el lanzamiento de la promesa de marca actualizada de Genie, "Quality by Design." Antes de incorporarse a Genie, Josh trabajó durante casi 11 años en Eaton, donde desempeñó diversas funciones con niveles de responsabilidad cada vez mayores, como Director de Operaciones de Planta y Líder de Múltiples Centros, Director de Línea de Producto Global (Líder de P&L), Director de Producto e Ingeniero de Ventas Senior. Josh es licenciado en Ingeniería Aeroespacial e Ingeniería Mecánica por la Universidad de Virgini.

KYO rent

Riwal Holding Group nombra COO y CIO

Riwal, especialista en plataformas aéreas de trabajo, optimiza sus operaciones reforzando la estructura de liderazgo internacional. Mediante el reposicionamiento de los directivos clave, la empresa consolida aún más su posición como proveedor y socio en la industria del alquiler.

A partir del 1 de enero de 2024, el equipo de dirección ejecutiva de Riwal estará formado por Pedro Torres, René Timmers, Johan van Klinken y los recién nombrados responsables operativos y de información.

Pedro Torres, Consejero Delegado de Riwal: "Estamos colocando en su lugar a jugadores clave con un fuerte enfoque. Estos últimos nombramientos afectan a compañeros que asumen nuevas responsabilidades y prestan apoyo en los 14 países en los que operamos. Esto nos permite aprovechar al máximo los recursos internos y aplicar un enfoque adaptado a cada país. Utilizando el talento dentro de nuestra organización y creando una sinergia de grupo óptima, nos mantenemos flexibles y competitivos en esta industria siempre dinámica."

Glenn Verburg, actual Country Manager de Riwal Benelux, lleva 12,5 años trabajando para Riwal y ahora asume el cargo de COO para reforzar aún más la empresa. Combinará su profundo conocimiento del mercado con un enfoque internacional, alineándose estrechamente con los equipos locales en los países Riwal, para racionalizar las operaciones diarias y hacer la organización más ágil.

Bob de Leeuw, actual responsable de Digital & IT, apoyará las operaciones comerciales y de flota como CIO. Debido a las ambiciones de la empresa y a su enfoque centrado en el cliente, De Leeuw está mejorando el rendimiento de las plataformas, como la página web y el portal de clientes MyRiwal, y se ocupa de proyectos sobre comercio electrónico, innovación digital y mantenimiento predictivo.

Pedro Torres

René Timmers

Johan van Klinken

Bob de Leeuw

Glenn Verburg

Liftisa sigue creciendo con Snorkel TM12

La empresa de alquiler LIFTISA ha adquirido cuatro plataformas elevadoras eléctricas de la marca Snorkel, modelo TM12. El pedido fue entregado en su delegación de Madrid en menos de veinticuatro horas gracias al stock permanente que Ahern Ibérica, distribuidor exclusivo de la marca Snorkel para España y Portugal, dispone en sus instalaciones de Madrid.

Con oficinas centrales en Barcelona y delegaciones en Madrid y Valencia, LIFTISA opera una flota de más de 1.500 unidades, siendo un referente a nivel nacional en plataformas elevadoras para accesos a poca altura.

LIFTISA HA ADQUIRIDO CUATRO PLATAFORMAS ELEVADORAS ELÉCTRICAS DE LA MARCA SNORKEL, MODELO TM12

Isaac Quintana, Director Comercial DE LIFTISA, añadió: "Hoy en día, nuestros clientes nos demandan plataformas que, además de ser fiables y eficientes, sean versátiles. La calidad del producto Snorkel TM12 y sus fantásticas prestaciones se adaptan perfectamente a esta demanda".

"Agradecemos al equipo de Liftisa por seguir eligiendo Snorkel y Ahern Ibérica como proveedor de plataformas" expresó Enrique García, Director General de Ahern Ibérica. "Valoramos enormemente nuestra relación con ellos y estamos orgullosos de poder contribuir al éxito de Liftisa. Las plataformas eléctricas y de baja altura Snorkel son un referente en la industria y, esperamos, superen las expectativas de nuestros clientes".

> Hoy en día, nuestros clientes nos demandan plataformas que, además de ser fiables y eficientes, sean versátiles. La calidad del producto Snorkel TM12 y sus fantásticas prestaciones se adaptan perfectamente a esta demanda.
>
> Isaac Quintana,
> Director Comercial DE LIFTISA

Nuevo FS Middle: La Próxima Generación de manipuladores telescópicos Faresin está creciendo

Durante la Convención dedicada al 50 aniversario "Celebremos el futuro", Faresin presentó un avance de la segunda serie de la Próxima Generación de manipuladores telescópicos Faresin: FS Middle. Esta gama, diseñada para ser ágil y versátil en cualquier contexto agrícola y de construcción, incluye máquinas con plumas extensibles de 7 a 10 metros de altura y capacidades de carga de 3,5 a 4 toneladas.

Faresin decidió desvelar la serie durante la conferencia plenaria del 29 de septiembre de 2023, en la que la dirección celebró los éxitos pasados, pero sobre todo anunció los proyectos futuros que verán a la empresa desempeñar un papel protagonista en un auge cada vez más global. Una afirmación que verá en la innovación de productos el motor del desarrollo de la empresa.

Por este motivo, el proyecto FS Middle está concebido como un auténtico cambio de paradigma con respecto a la generación anterior. Un avance a nivel tecnológico que proyecta la serie hacia el futuro, ya que nace preparada para los desarrollos de la tecnología "Internet de las Cosas", que será cada vez más estratégica para la gestión de flotas y la interacción entre máquinas y dispositivos en explotaciones agrícolas y obras.

Las nuevas manipuladoras telescópicas FS Middle están diseñadas para responder a las variaciones cada vez más imprevisibles de la demanda, ofreciendo precisión de trabajo, facilidad de manejo y comodidad para el operador. Con una amplia gama de configuraciones y motores Deutz Stage V de 55 kW a 100 kW, estas máquinas se adaptan perfectamente a las necesidades de cada usuario.

La serie FS Middle se presentará al gran público en la feria Agritechnica de Hannover el próximo mes de noviembre, donde los visitantes podrán contemplar de cerca esta obra maestra de la tecnología.

DISEÑO Y CABINA

El FS Middle presenta el diseño evolutivo y funcional de la serie FS, lanzado en 2021 con la serie Compact, caracterizado por nuevos capós con una pendiente notablemente cónica en la rueda delantera derecha, lo que mejora significativamente la visibilidad. La cabina también se ha diseñado para ofrecer una visión de 360° y reducir los ángulos muertos, incluyendo grandes ventanas antideslumbrantes y un parabrisas ampliado.

El interior se ha rediseñado por completo para mejorar la ergonomía de los mandos y ofrecer un manejo más intuitivo. A través de la pantalla de 5" o 7", es posible visualizar todos los parámetros de funcionamiento del motor y otras funciones accesorias como la radio del coche, los controles del aire acondicionado, el control de los faros, etc. De este modo, el operador puede mantener siempre la situación bajo control.

Los potentes faros Full LED están disponibles para las luces de carretera y de trabajo en la cabina y en la pluma y proporcionan una excelente iluminación en todas las condiciones de visibilidad.

TRANSMISIONES

La nueva FS Middle puede equiparse con transmisiones hidrostáticas de una velocidad, de dos velocidades o continuamente variable (HVTronic).

La nueva transmisión hidrostática de variación continua HVTronic garantiza un desplazamiento cómodo hasta 40 km/h sin tirones. HVTronic combina la variación infinita de desplazamiento de los dos motores hidrostáticos con la variación de la relación mecánica, gracias a una caja de cambios de doble velocidad y un embrague multidisco que no permite interrupciones de par durante el cambio.

Gracias a esta tecnología, el operador, con sólo pisar el pedal del acelerador, puede contar en todo momento con una mayor fluidez de conducción y la máxima tracción. La transmisión HVTronic también es más eficiente desde el punto de vista energético: los dos motores hidrostáticos y el control electrónico reducen el consumo de combustible en comparación con una transmisión hidrostática convencional, especialmente cuando se circula a máxima velocidad.

Al igual que con las transmisiones Ecodrive de la serie FS, existen 4 modos de conducción diferentes seleccionables para HVTronic:
Ecodrive: para desplazamientos de hasta 40 km/h con control de tipo automovilístico
Slow: velocidad limitada a 15 km/h y curva de respuesta del acelerador más suave para aproximaciones o trabajos de precisión
Creeper: velocidad limitada a 15 km/h y control de las RPM del motor diésel independiente de la velocidad de desplazamiento de la máquina
Carretilla elevadora: control de las revoluciones del motor diésel directamente desde el joystick en función del movimiento de la pluma telescópica, todo ello optimizado para obtener la máxima eficacia y ahorrar energía.

También hay disponibles transmisiones hidrostáticas de una velocidad o transmisiones mecánicas de dos velocidades, que permiten alcanzar velocidades máximas de 30 km/h y 40 km/h respectivamente.

Las manipuladoras telescópicas FS Middle son máquinas extremadamente ágiles y maniobrables gracias a tres modos de dirección de serie, un radio de giro de sólo 4,15 metros y una distancia entre ejes de 2,95 metros con voladizo trasero reducido.

BRAZO INTELIGENTE

Todos los modelos de la FS Middle están equipados con una robusta pluma de acero S420 con diseño de doble C con alturas que van de 7 a 10 metros y capacidades de carga de 3,5 a 40 toneladas. La válvula Ecofast-E (disponible en algunas versiones) garantiza movimientos suaves y rápidos incluso a bajas velocidades. Gracias a la compensación electrónica de la carga, se mejora la seguridad de trabajo, garantizando un control óptimo de la máquina.

Para simplificar el uso diario de la máquina y elevar el nivel de seguridad en todas las condiciones de trabajo, Faresin ha introducido numerosas funciones inteligentes en la nueva generación FS (disponibles bajo pedido). En primer lugar, es posible limitar la altura de los movimientos de la pluma cuando se trabaja en espacios reducidos, como techos bajos u obstáculos en el suelo. Además, la velocidad de todos los movimientos de la pluma (elevación/descenso, giro y

balanceo) puede ajustarse individualmente para un funcionamiento más rápido o más lento. El control de algunos implementos, como la cuchara, es más fácil gracias a ciertas funciones como la retracción automática de la pluma o la sacudida de la cuchara. La función de pluma flotante es necesaria cuando se utilizan implementos que deben adaptarse a terrenos irregulares. Por último, es posible ajustar ralentizadores de seguridad cuando se está al final de los movimientos que más gravan la estructura de la máquina, para garantizar una mayor vida útil de los componentes.

MOTORES DE ALTO RENDIMIENTO

La gama cuenta con motores Deutz Fase V de 4 cilindros, con potencias comprendidas entre 55 kw y 100 kw y equipados con DOC+DPF+SCR (excepto el de 55 kw, que cuenta con DOC+DPF). La disposición longitudinal del motor diésel y los componentes hidráulicos relacionados permite una mayor eficiencia de la transmisión de potencia y una gestión eficaz del sistema de refrigeración. El intercambiador de calor integrado colocado horizontalmente, lejos del barro y el polvo, integra un sistema de ventilación controlado electrónicamente que se activa cuando es necesario y puede invertir el flujo de aire para mantener el sistema limpio en todo momento. Una tecnología que reduce el ruido y el consumo, lo que se traduce en una mayor vida útil de los componentes de la máquina.

El precalentamiento del aire de admisión, mediante bujías incandescentes, es estándar en todos los motores de la serie FS y permite arranques en frío hasta -25°. En caso de temperaturas más frías, el precalentamiento del agua del motor mediante un sistema eléctrico externo (110/220 V) está disponible como opción para todos los motores.

Nuevo modelo X660SJ de JLG®, vaya directo al trabajo

Ya está disponible el nuevo modelo de plataforma aérea de brazo recto sobre orugas compactas.

JLG Industries, Inc., presenta su primera plataforma aérea de brazo sobre orugas compactas con aguilón recto (straight-jib – SJ), la X660SJ. Con una altura de la plataforma de 20 m, capacidad de 227 kg para hasta dos trabajadores, 12 m de alcance horizontal y versatilidad para el trabajo en interiores/exteriores, el modelo X660SJ de JLG® es ideal para una amplia gama de aplicaciones, que incluyen silvicultura, pintura, mantenimiento general, tareas que tienen que ver con la electricidad, HVAC (calefacción, ventilación, aire acondicionado) y lavado de ventanas, en una diversidad de lugares de trabajo, como auditorios, estadios, atrios y estructuras en exteriores.

"La X660SJ está diseñada con varias características especiales que son clave para el acceso eficiente en el trabajo en alturas", dijo Luca Riga, gerente sénior de marketing y desarrollo de negocios de JLG para América Latina. "Por ejemplo, la arquitectura de esta nueva plataforma aérea de brazo recto sobre orugas compactas permite a los operadores alcanzar la altura máxima de forma más eficiente, mientras que el diseño de montaje sobre orugas y su capacidad en pendientes del 40% significa que, en comparación con las plataformas aéreas estándar, la X660SJ puede subir pendientes con facilidad. Además, su perfil de 0,9 m y peso inferior a los 3357 kg permite que los operadores lleguen a más sitios en el lugar de trabajo, como al pasar por puertas y entradas estándar para trabajar en patios y edificios públicos".

Otras características que mejoran el rendimiento que ofrece la X660SJ son:

- Operación de seguimiento del área de trabajo para trabajar a lo largo de edificios, paredes y otras infraestructuras. Con una sola función de control, los operadores pueden subir o bajar el brazo mientras lo extienden o retraen, para que la plataforma se desplace perpendicularmente al suelo.
- Los estabilizadores con varias posiciones y nivelación automática de un solo toque ofrecen flexibilidad para trabajar en áreas estrechas y maximizar el área de trabajo.
- Las funciones "Go Home" (ir a inicio) o "Back to Work" (regresar a trabajar) que facilitan regresar a la posición estibada o a las posiciones de trabajo guardadas. El software optimiza la ruta hacia la posición estibada o de trabajo guardada, de acuerdo con la estabilidad de la máquina.

La X660SJ viene estándar con un motor diésel Kubota® pero hay una opción ecológica disponible con batería de iones de litio y sistema de propulsión AC, que es la nueva opción de energía doble de JLG. Esta alternativa equipa a la plataforma aérea de brazo sobre orugas compactas de JLG con dos (2) fuentes de alimentación independientes de tamaño completo, que combinan un paquete de baterías de iones de litio sin emisiones con un motor diésel confiable, permitiendo a los operadores elegir la mejor fuente de alimentación para cada aplicación, ya sea el motor o las baterías de iones de litio. Todas las plataformas aéreas de brazo sobre orugas compactas de JLG disponibles en América Latina, incluida la nueva X660SJ, tienen en común tres fuentes de alimentación que vienen estándar con líquido hidráulico biodegradable completamente sintético, por lo que se pueden usar con confianza en áreas ambientalmente sensibles.

Además, al igual que otros modelos de plataforma aérea de brazo sobre orugas compactas de JLG; los bolsillos de montacargas para cargar y descargar para el transporte son estándar. En la X660SJ, también son estándar los conductos de agua, aire y energía en la plataforma, las orugas que

no dejan marcas para trabajo en pisos delicados, las luces LED integradas adelante y atrás que ofrecen visibilidad, y la protección mejorada del panel de control SkyGuard SkyLine™.

Este nuevo modelo también tiene componentes y características de facilidad de mantenimiento que son semejantes a los de la familia de productos de plataformas aéreas de brazo sobre orugas compactas de JLG, incluido el diseño de tren motriz cerrado que protege los componentes de la máquina al reducir el impacto de desechos.

"Aunque las plataformas aéreas sobre orugas compactas representan un pequeño segmento del sector de los equipos de trabajo aéreo, hay una demanda creciente de estas máquinas especializadas en la industria de alquileres", dijo Riga. "Los mercados con mano de obra escasa y la necesidad de una máquina versátil que permita a los trabajadores realizar tareas en alturas en varias aplicaciones y entornos están impulsando a que muchas compañías internacionales de alquiler añadan las plataformas aéreas de brazo sobre orugas a sus flotas. El modelo X660SJ incorpora características y tecnología que ayudan a los usuarios a sentirse con confianza al realizar estos exigentes trabajos".

Manuela Vender gana el Lady Award en la feria de GIS

Es un honor anunciar que la gran Manuela Vender ha ganado el Premio "Lady Award" en la feria de GIS celebrada a principios de octubre.

Manuela Vender entró en el mundo de la elevación hace 21 años y, como declaró en una entrevista concedida para la iniciativa WOMEN IN POWERED ACCESS promovida por IPAF para celebrar a las mujeres en el mundo del acceso, no fue inicialmente una elección de amor sino más bien una buena oportunidad para crecer profesionalmente así como para trasladarse de Milán a Reggio Emilia, esta vez sí, por amor.

Sin embargo, con el inicio de su carrera en 2002 como Directora General de una empresa de venta de plataformas sobre camión, las plataformas conquistaron realmente a Manuela, que se convirtió en una personalidad destacada del sector, tras haberse abierto camino en un ámbito que, en aquella época, se caracterizaba por una presencia masculina muy fuerte frente a la femenina, representada en su mayoría por herederos de empresas familiares.

Gracias a su determinación y a su carácter de gestora, Manuela tuvo la capacidad de hacer crecer aquella empresa estableciéndola en el mercado internacional.

En 2010, Manuela se incorporó al equipo de Easy Lift, donde sigue desempeñando el cargo de Directora de Ventas y Marketing y, también en este caso, consiguió que la empresa, inicialmente fabricante de plataformas sobre camión y sobre orugas, se estableciera a escala internacional.

En la actualidad, Easy Lift sólo produce arañas sobre orugas y, gracias al compromiso, la perseverancia y la pasión de Manuela, puede competir entre las grandes marcas del sector establecidas desde hace muchos años.

La red de ventas creada a lo largo de los años incluye ahora distribuidores en la mayor parte del mundo y, entre los clientes fieles, hay muchas empresas internacionales de alquiler con las que Manuela ha establecido y consolidado relaciones de colaboración. Entre ellas, Boels, Collè, Loxam y Cramo en Europa, pero también Rentease en India y MacLift en China. Además, Manuela siempre ha dado valor a mantener relaciones de colaboración y apoyo mutuo con algunas empresas del sector con productos similares pero no competitivos, entablando también excelentes amistades.

Manuela creyó en la marca Easy Lift desde el principio, creando primero un nuevo logotipo para dotar a la empresa de una identidad más fuerte. La promoción de las arañas Easy Lift también fue posible gracias a la participación directa en ferias del sector, muy deseada por Manuela, y a su apoyo en actividades de marketing, que se tradujeron en una nueva imagen del sitio web y en grandes inversiones en redes sociales. Manuela también tomó la decisión decisiva de registrar la empresa como miembro de IPAF en 2018 y miembro de ASSODIMI (Asociación italiana de empresas de alquiler) a principios de año.

En los últimos años, Manuela se ha dado a conocer y ha sido apreciada por muchos clientes, colaboradores pero también competidores y otros agentes del mercado por sus cualidades comerciales pero también humanas, como la empatía, que en Easy Lift la han convertido en una persona de confianza para muchas personas en caso de dificultades laborales y personales.

Por último, con su gran capacidad organizativa y comercial a 360°, Manuela se ha convertido en un apoyo y un consejero fundamental para la Dirección de Easy Lift, yendo mucho más allá de su función.

Manuela explica a Movicarga: "El premio fue otorgado por mis habilidades directivas y los resultados conseguidos por Easy Lift a nivel internacional gracias a mi contribución (antes de que yo entrara en la empresa, el 90% de la facturación era nacional, ahora la exportación representa el 85% de la facturación y yo soy la única encargada de ello) pero también por la larga presencia en el mercado y el hecho de que estoy acostumbrada a permanecer mucho tiempo en las empresas para las que trabajo también fue reconocido como algo poco común en el sector (y en el mundo empresarial en general)."

Manitou Group inaugura un nuevo centro logístico en India

Manitou Group ha inaugurado un nuevo centro logístico de piezas de recambio en Greater Noida (India). Esta nueva instalación responde a las fuertes ambiciones del Grupo de desarrollar sus actividades de producción y distribución en esta región en los próximos años.

Situado en las afueras de Nueva Delhi (India), este nuevo centro logístico está diseñado para apoyar el crecimiento del Grupo en este mercado de gran potencial. Las piezas de recambio almacenadas en este almacén se dedicarán al mantenimiento de las máquinas fabricadas en la planta india del Grupo, situada también en Greater Noida. Se enviarán principalmente a Asia, pero también a Sudamérica y África, donde se distribuyen cargadoras compactas de orugas, manipuladoras telescópicas y retrocargadoras fabricadas en la India.

El nuevo centro logístico ha cuadruplicado su tamaño hasta superar los 8.300 m², lo que nos permite enviar 90.000 líneas de pedido al año a máxima capacidad. Para garantizar esta calidad de servicio diaria, 40 empleados trabajarán por turnos en las nuevas instalaciones. El proyecto, que se puso en marcha en enero de 2023, se completó en menos de un año, como se complace en informar Pierre-Yves Malgogne, Vicepresidente de la Unidad de Negocio de Piezas de Recambio: "Este nuevo centro logístico nos permitirá seguir mejorando el servicio que prestamos a nuestros clientes en esta región, donde el Grupo tiene grandes ambiciones. Este almacén también se beneficiará de las normas de gestión de procesos y flujos ya implantadas en

nuestros otros centros logísticos, para optimizar la seguridad de nuestros empleados y transportistas".

El Grupo Manitou dispone de 8 centros logísticos en todo el mundo para poner las piezas de recambio a disposición de todos sus clientes. La prestación de servicios de alto valor añadido es uno de los pilares del desarrollo del Grupo.

2 nuevos KPI de seguridad integrados en la solución telemática Sherpal

En julio se han lanzado 1 nueva función y 2 KPI (Indicador Clave de Rendimiento) de seguridad. La nueva información está disponible para todos los usuarios de SHERPAL. El objetivo es ofrecer una mejor experiencia de usuario y nuevos KPI para mejorar la prevención de la seguridad en la obra.

SHERPAL, la solución de monitorización remota de Haulotte, cambia la forma de gestionar su flota y obtener los datos para tomar las decisiones correctas en el momento adecuado. Diseñado por Haulotte, SHERPAL proporciona información precisa para ser más productivo, asegurar sus operaciones y desarrollar su negocio.

Más información sobre SHERPAL aquí: ***https://sherpal.com/en/***

MEJORAS EN LA PROGRAMACIÓN DE CÓDIGOS DE AVERÍA

Manténgase informado cuando se produzca un incidente en el equipo, en este calendario tendrá acceso a los códigos de avería de la máquina, los orígenes y las acciones a realizar para reducir el tiempo. Para facilitar la lectura y comprensión de la información sólo en MyHaulotte* (el programa de códigos de fallo no está disponible en SHERPAL API), el calendario de códigos de avería evoluciona. El historial de códigos de avería y el calendario son funciones disponibles en las ofertas SHERPAL PROTECT & PILOT.

Una importante mejora del calendario le ayudará a encontrar los códigos de avería filtrando directamente en función de lo que esté buscando:

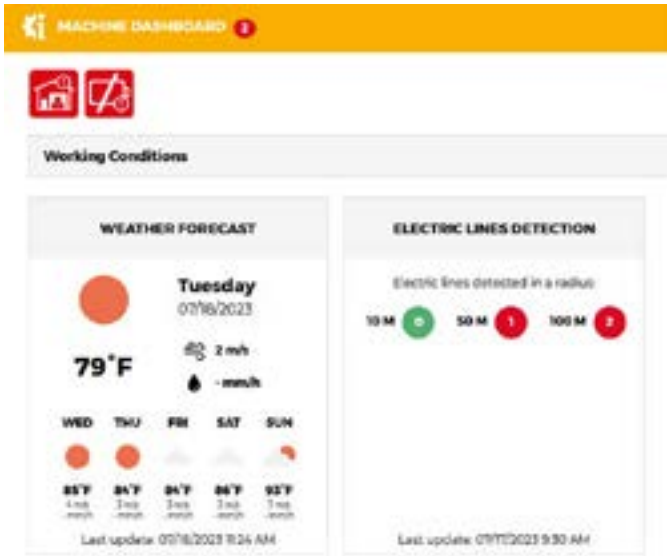
Tipo: códigos de avería de seguridad, energía o máquina
Gravedad: códigos de avería mayores o menores.

Cuando se resuelve un código de avería, aparece con una opacidad que permite diferenciarlo fácilmente de un código de avería que sigue activo. Los códigos de avería se muestran de un vistazo en los últimos 3 meses para la oferta PILOT y 1 mes para la oferta PROTECT, pero el usuario puede acceder a todo el historial y retroceder para consultar un periodo anterior.

2 NUEVOS KPI DE SEGURIDAD

Además, dos KPI de seguridad forman parte ahora de la oferta SHERPAL PILOT y se muestran en la sección Información de la ficha de la máquina. Para cada máquina de su flota, podrá observar una previsión meteorológica y una detección de líneas eléctricas. Ambas características se muestran con respecto a la posición de la máquina, utilizando la función de geofencing integrada en el cuadro SHERPAL.

Estas nuevas funciones aportarán más información que ayudará al gestor de la flota a planificar acciones preventivas de seguridad.



1.- Previsiones meteorológicas: Los gestores de flotas pueden realizar un seguimiento de las previsiones meteorológicas, de hasta una semana, en la última ubicación conocida de la máquina, directamente desde MyHaulotte.

2.- Detección de líneas eléctricas: Esta función ayuda a detectar líneas eléctricas en un radio de 10, 50 y 100 metros alrededor de la máquina. Puede ser útil para sensibilizar a los clientes y usuarios sobre el riesgo de las líneas eléctricas y reforzar la prevención de la seguridad.

Gracias a estas nuevas funciones, los gestores de flotas pueden conocer las condiciones de trabajo de forma remota y planificar acciones preventivas, reduciendo ciertos riesgos para el operador y mejorando la seguridad en las obras.

¿CÓMO ACCEDER A LOS NUEVOS KPIS?

Si tiene contratada la oferta SHERPAL "PILOT" y "PROTECT" ....
Conéctese a MyHaulotte y consulte el "Cuadro de mandos de la máquina" y el "Código de avería"
ó
Conéctese a su propio sistema de supervisión de datos (conectado a la API de SHERPAL), sólo podrá consultar los 2 nuevos KPI de seguridad previsiones meteorológicas y detección de líneas eléctricas, la programación de códigos de avería no está disponible en la API de SHERPAL

Weather forecasts: Fleet managers can track weather forecasts, for up to a week, at the machine's last known location, directly from MyHaulotte.

Visita de gruistas españoles a las instalaciones de Fassi en Ciesse

Coincidiendo con la feria de GIS en Italia, TRANSGRUAS invitó a algunos gruistas españoles a visitar las instalaciones de Fassi en Ciesse y enseñarles las últimas novedades en grúas de la marca italiana, de la que TRANSGRUAS es distribuidor en España.

Fassi en sus instalaciones de Ciesse Carpentry de Campagnola (23 km al noreste de Reggio Emilia) cuenta con departamento de pintura y montaje automatizado de brazos extensibles/estabilizadores, piezas esenciales de las grúas Fassi. La empresa fue fundada en 1964 por el Sr. Lauro Calzolari y forma parte del grupo Fassi desde 1990.

La producción siempre se ha centrado en procesos automatizados y, gracias a la larga experiencia de la empresa, tanto el diseño como la producción de la maquinaria automatizada se realizan internamente. “Con esta nueva línea de pintura y montaje de brazos extensibles/estabilizadores podemos reforzar aún más nuestras prestaciones productivas para hacer que las grúas Fassi sean cada vez más competitivas", afirma satisfecho el director general de la empresa, Alberto Calzolari.

Reunión JEFES DE TALLER LOXAMHUNE 2023

La seguridad es una prioridad

Por Macarena García Oliver

Los días 26 y 27 de septiembre, LoxamHune ha reunido a sus jefes de taller de España y Portugal durante dos días en Valencia para realizar su reunión anual de Jefes de Taller 2023. Este año el tema ha sido la seguridad. La seguridad como prioridad absoluta, y como centro y eje de la cultura empresarial de LoxamHune. Francisco Rodríguez nos sorprende cada año con un escenario nuevo, este año la Ciudad de las Ciencias y las Artes, una temática del evento, este año la seguridad, y con una forma nueva de llegar a la gente para que cale el mensaje no con teoría, sino implicando a los Jefes de Taller, que sean ellos mismos los que acaben estas dos jornadas empapados de la idea central de este año, SEGURIDAD.

“

Este año el tema ha sido la seguridad. La seguridad como prioridad absoluta, y como centro y eje de la cultura empresarial de LoxamHune.

Mediante la temática de "Los Juegos de la Seguridad", simulando los Juegos del Hambre, con el lema: "La seguridad es nuestra prioridad" el objetivo de este año es que tanto los Jefes de Taller como todos los que han participado en este evento, se conviertan en embajadores de la seguridad. Es esencial que cada uno de los que trabaja en LoxamHune tenga una actitud proactiva hacia la seguridad, que cada área de la empresa se centre en la seguridad y que se involucre a todo el equipo en formar una verdadera cultura empresarial basada en la seguridad.

Como dijo el Sr. Rodríguez, "Si hoy trabajas seguro, seguro que mañana trabajas". Este juego de palabras refleja lo que mucha gente no se plantea cuando sale de su casa a trabajar, tu actitud ante el trabajo, y el apostar por un entorno seguro, y una cultura de empresa volcada en seguridad salva vidas.

Luis Ángel Salas, CEO de LoxamHune, cada año acude a esta reunión, no sólo para estar al lado de su gente, sino para conocer de primera mano sus inquietudes, sus ideas, sus progresos y sobre todo para reforzar lo que llevan trabajando todos estos años: mejora continua, seguridad y eficacia en el trabajo.

Durante estos días ha quedado claro la importancia de saber mantener la calma en caso de accidente, de llamar a urgencias antes de nada, de lo importante que es tener conocimientos en primeros auxilios, de lo esencial que es llevar los EPIs correctos y trabajar en un entorno seguro, de aprender de los fallos que han provocado accidentes previos, y sobre todo, la importancia de trabajar concentrado, evaluar el entorno, seguir las normas de seguridad, utilizar los EPIs, etc.

Y EL GANADOR ES...
CARGA Y DESCARGA

Desde que tengo la suerte de acompañar a los Jefes de Taller a estas reuniones, he visto una evolución muy positiva en todos ellos, al principio la gente era más reticente, llegaba con dudas pensando para que sirven esas reuniones, veías caras de escepticismo, y no todos lo disfrutaban ni lo valoraban como debían. Pero me alegra ver como a lo largo de los años, este "regalo" para los Jefes de Taller es un viaje que esperan con ilusión, que valoran y que disfrutan a lo grande. Desde el departamento técnico son muchas las horas, los días y meses que se dedica a pensar en cómo hacer que estos dos días sean irrepetibles para ellos. Os aseguro que el nivel de implicación del equipo para preparar este evento lo he visto pocas veces: juegos de aprendizaje, retos técnicos y de ingenio, una parte lúdica que este año nos ha llevado a acabar con hordas de zombies en la Ciudad de las Artes y las Ciencias, una puesta en escena de todos los talleres técnicos. El segundo día tal y como si fuese la mejor escuela de teatro del mundo, un despliegue de equipos y de montaje tipo Hollywood.

Francisco Rodríguez, junto a su equipo: Isabel, María, Azahara, Emi, Susana, Marta, Antonio, Dani, Victor M., Miguel, Pedro, Victor B. Alfonso, Rubén, Luciano y Rafa han preparado dos días espectaculares en los que los Jefes de Taller han podido confraternizar, han demostrado su capacidad técnica, su cualidades como profesionales, pero sobre todo, han aprendido la importancia de concienciarse de que es esencial trabajar cada día por un entorno seguro, trabajar por ser embajadores de la seguridad en la empresa y trabajar para que se consigan cero accidentes.

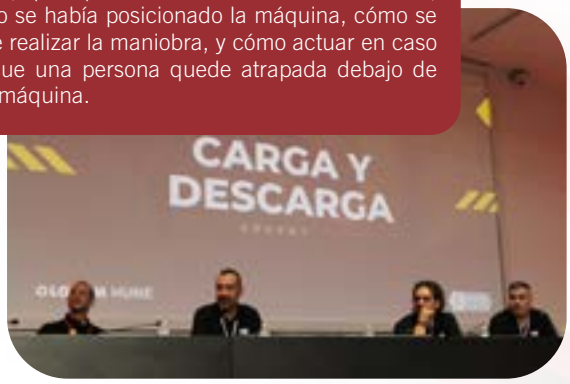
ES ESENCIAL QUE CADA UNO DE LOS QUE TRABAJA EN LOXAMHUNE TENGA UNA ACTITUD PROACTIVA HACIA LA SEGURIDAD, QUE CADA ÁREA DE LA EMPRESA SE CENTRE EN LA SEGURIDAD Y QUE SE INVOLUCRE A TODO EL EQUIPO EN FORMAR UNA VERDADERA CULTURA EMPRESARIAL BASADA EN LA SEGURIDAD.

Durante el primer día se trabajó por equipos realizando diferentes pruebas, todo girando en torno a la seguridad, y el segundo día, con 5 talleres con máquinas y equipos de trabajo en escenarios que preparó el equipo donde se pueden dar 5 tipos de situaciones peligrosas y con las que se pueden encontrar en su día a día. Después realizaron una evaluación de esos talleres en el auditorio, con videos de los accidentes simulados y realizando ellos mismos la evaluación, interactuando con todos los asistentes y sacando conclusiones que les sirvan a todos en su día a día.

Las pruebas consistían en:

CARGA Y DESCARGA

Simulando un accidente que ocurre al cargar una máquina, se trataba de evaluar el accidente, que ha ocurrido, en que se ha fallado, cómo se estaba manejando la PEMP para cargarla, que método de retención se había utilizado y cuál es el correcto, que tipo de cintas de amarre se utilizan, como se había posicionado la máquina, cómo se debe realizar la maniobra, y cómo actuar en caso de que una persona quede atrapada debajo de una máquina.



RESCATE EN ALTURA

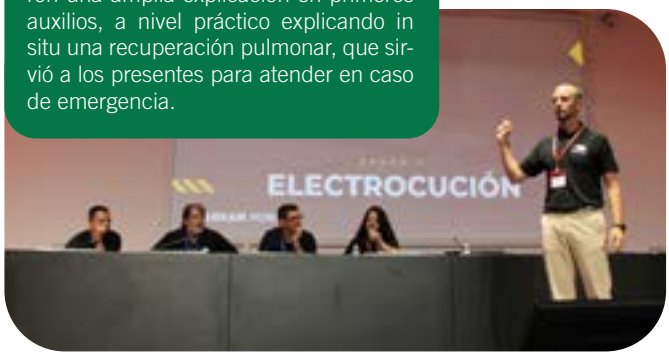
Quedan atrapados unos trabajadores en una cesta, haciendo sufrido el efecto catapulta y la máquina está atrapada entre un andamio. Los jefes de taller tenían que actuar para rescatar a los trabajadores. La tranquilidad en casos así es esencial y no precipitarse a bajar la máquina sin más porque puede dañar a los heridos. Llamar a emergencias es algo primordial en caso de accidente. Explicaron la importancia de las cintas anti trauma para evitar más daños al que quede colgado de una máquina.

ACCIDENTE EN CASO DE REPARACIÓN DE UNA MÁQUINA

Muchas veces ocurren accidentes en el taller por exceso de confianza, por ir demasiado deprisa o por falta de concentración o no llevar los EPIs adecuados. En caso de accidente el procedimiento es: Proteger, avisar y socorrer, siempre manteniendo la calma.

ACCIDENTE EN EL EXTERIOR CON ELECTROCUCIÓN

Simulando una electrocución encima de una máquina, los técnicos aprendieron que es lo que previamente hay que tener en cuenta valorando el entorno, desconectando los elementos de tensión antes de trabajar cerca de ellos, delimitando el área de trabajo, evitar trabajar sólo, llevar arnés de seguridad y que es necesario realizar en caso de electrocución. Como siempre en caso de primeros auxilios: PAS: Proteger, Avisar y Socorrer. Realizaron una amplia explicación en primeros auxilios, a nivel práctico explicando in situ una recuperación pulmonar, que sirvió a los presentes para atender en caso de emergencia.



ACCIDENTE EN CABINA DE PINTURA

El no llevar los EPIs adecuados, y el exceso de confianza, pueden hacer que una persona se asfixie mientras está pintando una máquina, lo que se denomina muerte silenciosa. Esta simulación demostró cómo es necesario estar alerta y preocuparte no sólo de tí sino de los compañeros con los que trabajas. La seguridad depende de todos.

FRANCISCO RODRÍGUEZ, JUNTO A SU EQUIPO: ISABEL, MARÍA, AZAHARA, EMI, SUSANA, MARTA, ANTONIO, DANI, VICTOR M., MIGUEL, PEDRO, VICTOR B. ALFONSO, RUBÉN, LUCIANO Y RAFA HAN PREPARADO DOS DÍAS ESPECTACULARES EN LOS QUE LOS JEFES DE TALLER HAN PODIDO CONFRATERNIZAR, HAN DEMOSTRADO SU CAPACIDAD TÉCNICA, SU CUALIDADES COMO PROFESIONALES, PERO SOBRE TODO, HAN APRENDIDO LA IMPORTANCIA DE CONCIENCIARSE DE QUE ES ESENCIAL TRABAJAR CADA DÍA POR UN ENTORNO SEGURO, TRABAJAR POR SER EMBAJADORES DE LA SEGURIDAD EN LA EMPRESA Y TRABAJAR PARA QUE SE CONSIGAN CERO ACCIDENTES.

Durante estos días ha quedado claro la importancia de saber mantener la calma en caso de accidente, de llamar a urgencias antes de nada, de lo importante que es tener conocimientos en primeros auxilios, de lo esencial que es llevar los EPIs correctos y trabajar en un entorno seguro, de aprender de los fallos que han provocado accidentes previos, y sobre todo, la importancia de trabajar concentrado, evaluar el entorno, seguir las normas de seguridad, utilizar los EPIs, etc.

Ahora os hablo a los Jefes de Taller con los que he compartido tiempo y anécdotas. Sentiros orgullosos de estar en una empresa así. Aprovechar las oportunidades de formación que os dan, no en todas partes tenéis posibilidad de forjarnos una carrera ascendente, valorar lo que recibís, no lo deis por hecho, y trabajar por ser mejores siempre, porque siempre tendréis esa recompensa que esperáis. Ser productivos, como decía Paco, ser embajadores no sólo de la seguridad, también de vuestro conocimiento, hacer que los que os rodean puedan aprender de vosotros.

En las conclusiones finales, primero Luis Angel Salas y luego Francisco Rodríguez, dejaron el mismo mensaje: es tarea de todos que vivamos seguros, se pueden evitar muchos accidentes si se trabaja de forma eficaz.

Luis Angel Salas explicó la importancia en la eficiencia en: personas, máquinas y repuestos. LoxamHune ha invertido 1168 horas en formación este año, con el plan de desarrollo de mecánicos, han sido 29 técnicos los que

Francisco Rodríguez, por su parte, mostró los datos de siniestralidad que ocurren en España al día: cada día se producen 2,9 accidentes laborales con fallecimientos, de los cuáles, el 23% proceden de la construcción.

Se dirigió a los Jefes de Taller agradeciendo su trabajo no sólo durante esos dos días sino durante todo el año, pidiéndoles que se implicasen más en trabajar por la seguridad, que de verdad sea una prioridad para cada persona que trabaja en la empresa, que sea lo primero que se trate en cada reunión, que estando los jefes de taller tan bien valorados por la gente que tienen a su cargo que aprovechen su puesto para dar ejemplo de cómo hacer la empresa más segura, que involucren a sus equipos, que trabajen por la mejora continua y que se den cuenta que la seguridad no se trabaja 8 horas al día sino los 365 días del año, las 24 horas del día.

Les instó a utilizar de manera correcta todas las herramientas con las que cuentan, realizar mantenimientos no sólo de las herramientas sino del puesto de trabajo, que recuerden señalizar las áreas de trabajo, la importancia del orden y la limpieza, realizar revisiones periódicas de los EPIs, utilizarlos correctamente y que sean los adecuados para cada tarea y sobre todo…tener una actitud proactiva hacia la seguridad: tener presente la seguridad cuando se contrata a alguien, corrigiendo comportamientos que no son seguros cuando se den, priorizando la seguridad cuando tratas con proveedores, transportistas o clientes, en definitiva, haciendo de la SEGURIDAD UNA PRIORIDAD.

están creciendo profesionalmente y crecerán dentro de la empresa.

Se sigue trabajado en las evaluaciones a jefes de taller y los resultados son muy positivos, ya que un alto porcentaje obtiene unos resultados fantásticos. Las evaluaciones a empleados se realizan cada año para trabajar en mejoras continuas. LoxamHune ha recibido el galardón de empresa “Great place to work”, una empresa donde la gente valora y muestra su satisfacción por trabajar en ella. Sobre la eficacia de las máquinas, LoxamHune realiza inversiones millonarias en la renovación de maquinaria cada año para que haya máquinas nuevas, se ha vendido mucha maquinaria usada, pero hay que trabajar para ser más eficientes.

La eficacia en repuestos se ha mejorado considerablemente, pero es necesario trabajar para mejorar el número de repuestos que se compran y no se montan.

Opiniones

Juan Oliva

Jefe de Taller de Sevilla

En este 2023, la reunión anual de JJTT ha sido un poco especial y diferente a otros años, dado que nos hemos basado 100% en la seguridad y prevención y son situaciones que a primera vista parecen lógicas, pero te das cuenta de la suma importancia que tienen cuando pasan accidentes.

Otra de las cosas han sido algunas de las maneras de reaccionar e intervenir en situaciones importantes, que hemos recordado en muchos momentos de la reunión.

Se te refuerzan al verlas y compartirlas en 1º fila. Todo esto nos hace recapacitar y poner en funcionamiento, utilización y transmitir a todo nuestro entorno desde delegados, mecánicos, pasando por proveedores, etc., la importancia de la utilización de todos los elementos y herramientas que LOXAMHUNE pone a nuestra disposición en nuestro día a día, para la PREVENCION Y SEGURIDAD ante cualquier tipo de accidente y así protegernos a nosotros mismo y a nuestro entorno.

Víctor Miras Nieto

Responsable Técnico Formación a Clientes

Recuerdo el día en que Paco me hizo una llamada y me comentó que habían pensado invitarme al evento de jefes de taller, que dicho evento iba a estar centrado en la seguridad y que por mis conocimientos podría ser una buena incorporación al staff. Personalmente me ha parecido una experiencia muy divertida e interesante a nivel profesional pero muy exigente también. Lo que más me ha gustado ha sido el dinamismo, como hemos conseguido tener a más de 100 personas continuamente activas realizando juegos, actividades, etc. y siempre enfocados en un tema central, de capital importancia para la compañía, como es LA SEGURIDAD de nuestros empleados.

Creo que este tipo de eventos son muy positivos para la empresa y específicamente para los jefes de taller, pues son la punta de lanza de la cultura de seguridad de la compañía. Experimentar situaciones de emergencia, participar en talleres con role play, simulaciones… es una fuente de aprendizaje que nos sirve para mejorar esta faceta en nuestros centros de trabajo.

Desde mi posición puedo transmitir los mismos mensajes a nuestros técnicos que transmito a nuestros clientes, que es la utilización correcta de los equipos de trabajo, herramientas, EPIs, etc., y utilizar toda esta experiencia a nivel legislativo, normativo técnico para aportar mi granito de arena y contribuir a nuestro objetivo de accidentes 0.

Jorge Gil Santos

Jefe de taller de Getafe

Para mí era mi primera reunión como jefe de taller.

La experiencia fue muy buena, al ser la primera a la que asistía y eso que tenía las expectativas altas por las opiniones de años anteriores de otros compañeros que sí asistieron.

Me gustó y vi muy comprometidos desde la organización, el trato dado y actividades realizadas, pues eran todas dinámicas y emocionantes.

En algunos momentos tenía envidia sana por los compañeros que estaban involucrados, ya sea en la organización de juegos, charlas o videos explicativos. ¡¡El año que viene me gustaría ser yo uno de ellos!!

La idea de pertenecer a un equipo de personas que de primeras solo nos unía el trabajar en la misma empresa y poco a poco y por medio de las actividades, fuimos cogiendo confianza, hasta que al final de la reunión conocemos nuestros nombres, delegación a la que pertenecemos e inquietudes que nos unen dentro y fuera del trabajo, es gratificante.

Este tipo de encuentros es muy enriquecedor en todos los aspectos, desde el personal por gente que trabajas con ella de otros departamentos y al fin le pones cara, pasando por el tema principal, la seguridad en el trabajo, que con el paso del tiempo adquieres rutinas no saludables y viene muy bien refrescar y actualizar ciertos protocolos y procesos de actuación, ante cualquier emergencia.

En definitiva, es un placer asistir a eventos de este tipo creados por mi empresa y más saber el nivel de las personas que la componen.

José Luis Lucas Arellano

Jefe de Taller de Las Palmas

Creo que el evento de JJTT de este año ha sido uno de los más completos y divertidos de los que he asistido. Ha sido muy claro con respecto al objetivo marcado, que es la SEGURIDAD de nuestros clientes y compañeros, sean del ámbito que sean y lo han conseguido de una forma divertida y amena, logrando transmitir la importancia de 0 accidentes.

Que decir que por supuesto, es una de las mejores iniciativas que ha desarrollado la empresa en los años que llevo trabajando. Es un tiempo que dedicamos a conocernos los compañeros con los que trabajamos en la distancia, en mi caso particular, desde Las Palmas no tengo ocasión de poder tratar temas de una forma personal con los compañeros de península y en la convención son tantas las personas a saludar y compartir, al menos cinco minutos que no te da tiempo a poder compartir experiencias relacionadas con el trabajo diario.

Siempre se aprende algo nuevo cuando nos juntamos más de 50 jefes de taller, es un pozo de sabiduría poder reunir tantísimas personas con tanto bagaje laboral. Si a eso le sumamos la temática del evento (que se desarrolla con casos prácticos) donde cada parte del evento nos sorprenden con juegos y actividades creativas y exigentes que nos brindan dos días riquísimos, en los que nos hacen estar concentrados al 100%.

En seguridad siempre hay que estar trabajando y desarrollando nuevas técnicas de seguridad para el bien de las personas y clientes. Yo desde mi puesto, he recogido bastantes ideas de la convención y ya he lanzado varias propuesta de mejora, entre ellas un plano elevado para que los compañeros de modular puedan trabajar debajo de los módulos con la seguridad que exigimos, el taller de Las Palmas ha mejorado sus instalaciones de manera notable y aunque todavía no tenemos accidentes 0, trabajo duro para inculcar a cada compañero la importancia que tiene la seguridad en nuestro trabajo y en nuestro día a día. Ese es el mejor trabajo que puedo realizar y mi más sincero reconocimiento sería tener 0 accidentes hasta el próximo evento.

Rui Miguel Mendes Pereira

Responsable Técnico Área Portugal

En mi opinión, la reunión ha sido bastante productiva y todos hemos aprendido algo sobre un tema que nos preocupa bastante, LA SEGURIDAD. Hemos tenido la oportunidad y de una manera bastante lúdica, el poder absorber el mensaje de este año.

Estos encuentros son siempre positivos, son dos días en los que puedes compartir tus ideas y aprender nuevas y así trasladar más conocimiento a nuestros talleres.

En cada evento siempre aprendemos algo de nuevo y cuando tienes el privilegio de trabajar en una empresa con personas con tan grandes conocimientos y experiencia todavía más, y he aprendido que está en nuestra mano el cambiar la mentalidad de nuestros clientes sobre la importancia de la seguridad.

La seguridad tiene que ser nuestro foco diario, no podemos permitir que ocurran accidentes por mala práctica, es importante sensibilizar a los demás que nuestras acciones pueden evitar accidentes y hacer nuestro local de trabajo sea un puerto seguro.

Sebastián Marín López

Jefe de Taller de Albacete

En mi opinión, el evento no es solo para reunirnos y pasar un día en compañía de los compañeros de otras agencias, es una aportación de ideas y disfrute de actividades todos juntos, para que nuestro día a día sea más productivo, seguro y relajado, en un ambiente de compañerismo y convivencia enfocado a un oficio.

A mi forma de ver las cosas, estos encuentros son positivos, porque aunque sabemos las cosas por nuestra experiencia, conocimientos aprendidos o cualquier otra forma de haber aprendido a realizar los trabajos, siempre hay otra perceptiva que puede ayudar a mejorar, se habla de experiencias ocurridas en las mismas circunstancias, con lo cual se da un valor añadido a nuestra metodología de trabajo, al trabajar en todos los centros igual, tanto en condiciones, métodos de seguridad, preparación, organización, trato, igualdad en maquinaria a ojo de un cliente en lo que se refiere a seguridades y funcionamiento, tiempo de resoluciones de averías, etc.

En estos eventos siempre se aprende algo, nadie sabe más que nadie, el conjunto es el que mejora. En esta reunión enfocada a la seguridad, no se ha aprendido nada nuevo, sino que las empresas están cada día más preparadas para ser más seguras y LOXAMHUNE no quiere ser una de las que no, nada hay nuevo quitando unos pequeños matices, pero hay que concienciar a los trabajadores a trabajar seguro y no verlo como una incomodidad o una imposición, el uso de los EPIs y otras seguridades como limpieza, orden, como manejar cargas, como cogerlas, etc.

Todo es tema de enfocar el uso de los EPIs en este caso como algo cotidiano, simple, rutinario, nada impuesto, y con el tiempo sin darnos cuenta se le exija al empresario para trabajar. Por ejemplo, hoy en día llevar calzado de seguridad es una exigencia que se pide al llegar a un trabajo por parte del trabajador, hoy en día nadie ve ilógico trabajar sin ellos, lo de la ropa corporativa ya queda en un segundo plano, ya no son tan incómodos, y las líneas no son tan cuadriculadas, todo el mundo no tiene rechazo ni miedo a llevarlos, con los guantes pasa casi lo mismo, y con las gafas la adaptación va en un aumento positivo.

Desde mi posición y para mejorar la seguridad en la empresa, claro está que hay que dotarles de todo lo necesario que nos pone y pide la empresa para trabajar seguro, luego ir comprobando que se usan de una manera correcta, se mantienen en buenas condiciones, charlas periódicas, acceso más rápido a ellos, como el uso de cinturones con bolsillos para poder llevarlos, colocarlos en las máquinas de uso en taller y escuchar todas las propuesta de mejora para su uso individual o colectivo.

Dar información de posibles riesgos que pueden llegar a encontrarse al ir a desarrollar un trabajo específico, porque también tenemos EPIs de información, en este caso los teléfonos móviles, portátiles, ordenadores donde podemos ver las ultimas averías que ha tenido una máquina, que es lo que el cliente nos ha transmitido, etc. La información también es una herramienta de trabajo y su uso se puede considerar como un EPI.

La seguridad no es un castigo, la seguridad es poder ir al día siguiente al trabajo, poder volver a casa y disfrutar de la familia y amigos.

VALENCIA 2023
EFES DE TALLER

VALENCIA 2023
JEFES DE TALLER

EVENTO JEFES DE TALLER 2023
VALENCIA 2023 JEFES DE TALLER

CABINA DE PINTURA

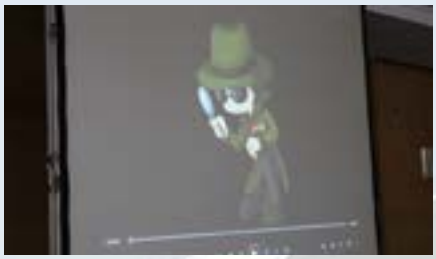
PRIMEROS AUXILIOS: RCP

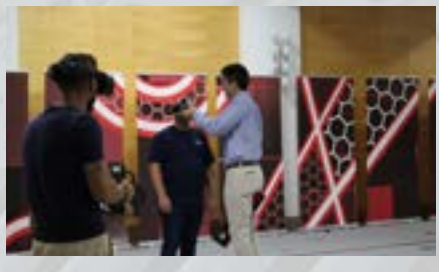
BRAIN STORMING

EVENTO JEFES DE TALLER 2023

¿QUÉ PODEMOS HACER PARA REDUCIR LOS RIESGOS DE ACCIDENTES EN NUESTRAS BASES?
"LA SEGURIDAD TIENE QUE SER UNA PRIORIDAD"

CULTURA DE SEGURIDAD EN LOXAMHUNE
PATOLÓGICA
REACTIVA
SISTEMÁTICA
PROACTIVA
GENERATIVA





IPAF Elevaçao vuelve a ser un éxito

En su tercera edición, IPAF ELEVAÇAO ha reunido en Oporto el día 3 de octubre a más de 125 personas de 42 empresas de Portugal.

Se ha realizado en el centro de Formación Profesional CICCOPN, con los sponsors como protagonistas:

Sponsor Oro: LOXAMHUNE que ha traído el simulador, TRANSGRUA, que trajo tres máquinas; como sponsor plata GOING UP, RB COMPONENTES y sponsors de apoyo MOVICARGA Y REVISTA SEGURANÇA. Sponsor de los colgantes, CIFESP.

En su tercera edición, IPAF ELEVAÇAO va adquiriendo cada vez más importancia en Portugal.

Se trata de trabajar de manera conjunta con las empresas del sector para que la formación sea un requisito imprescindible en el día a día de los que trabajan en plataformas.

Los objetivos estratégicos de IPAF son claros:
- Seguridad
- Representar al sector
- Que IPAF sea la voz de sector y la industria.
- Networking
- Digitalización en innovación
- Diversificación.

IPAF cumple este año 40 años y la historia ha demostrado que su trabajo ha sido fundamental para evitar muchos accidentes.

El evento contó con 3 máquinas de Transgrua, las cuales ayudaron en la parte práctica del evento: plataformas sobre camión Palfinger; una tijera de Snorkel y un mástil de Manitou.

IPAF EN CIFRAS

- IPAF cuenta con 1677 miembros a nivel mundial, el año pasado 245 nuevos miembros.

- Dispone de 614 centros de formación. En 2022 fueron 66 los nuevos centros de formación.
- Se ha formado en 2022 a 193,174 personas en todo el mundo.
- Las licencias digitales supusieron un 58,4%

IPAF EN PORTUGAL

Antonio Barbosa explicó que en Portugal hay 17 afiliados, incluido 1 profesional de seguridad.
Cuentan con 6 Centros de Formación:
CIFESP
GOING-UP PORTUGAL
JORGE LOZANO
MACHRENT
SOLUÇÕES OUTDOOR
TRANSGRUA

La formación de operadores ha ido evolucionando a lo largo de los años:
• 2018-502
• 2019-809
• 2020 - 502 (Covid)
• 2021-813
• 2022 - 786

En 2023 hasta final de septiembre, se hicieron 869 formaciones.

La expectativa es llegar a 1.100 formaciones este año, que será un record histórico y un 40% superior a la media de los dos años anteriores.

GILES COUNCELL

CÓMO LA SEGURIDAD EN ALTURAS PUEDE AYUDAR A SUS NEGOCIOS

Retención de clientes:
La retención de clientes está estrechamente relacionada con la satisfacción y la fidelidad de los clientes.

Un alto índice de retención de clientes indica que una empresa consigue fomentar relaciones sólidas con su base actual de clientes, lo que se traduce en un aumento del valor del ciclo de vida del cliente y en flujos de ingresos más estables.

En última instancia, centrarse en la retención de clientes puede contribuir significativamente al éxito y crecimiento a largo plazo de una empresa.

La confianza y la lealtad tienen un profundo impacto en la capacidad de una empresa para:
- Atraer y retener clientes
- Construir una reputación de marca positiva,
- Fomentar relaciones sólidas con los empleados
- Formar asociaciones de éxito
- Superar las crisis y, en última instancia
- lacanzar el éxito a largo plazo y crecimiento a largo plazo.

Pero, ¿y si las cosas van mal?
A veces las cosas pueden salir mal, y de hecho salen mal. Puede que no sea culpa del equipo o del personal de la empresa de alquiler, pero las empresas pueden verse implicadas simplemente por asociación.

Las malas noticias llegan a los titulares
Los medios de comunicación permiten que las malas noticias se difundan rápidamente y lleguen a una gran audiencia de forma segura, lo que puede dar lugar a posibles: Posibles malentendidos y mala fama para la empresa

¿CÓMO SE CONSTRUYE LA CONFIANZA?
La seguridad no es cara, no tiene precio, explicó Giles.
Es esencial recordar que el verdadero coste de un accidente va más allá de los valores

monetarios, pero no hay duda de que incorporar la seguridad a su empresa de alquiler le reportará dividendos.

Ejemplos de posibles ahorros de costes al integrar la seguridad en su
empresa de alquiler.
• Reducción de daños y costes de reparación asociados, aumentando la disponibilidad y utilización de la máquina.
• Evitar el tiempo y los gastos derivados de la investigación de incidentes.
• Evitar la posible necesidad de representación legal, el aumento de las primas de seguros y las posibles multas.
• Reforzar la confianza de los clientes, aumentando la capacidad de conseguir futuros contratos.

La reputación es muy importante.

¿Qué está haciendo IPAF para implementar esta cultura de la seguridad?
Influir en normas y estándares, programas de formación. Como novedad IPAF ha lanzado un standard para empresas de alquiler.

IPAF Rental Standar es para las empresas de alquiler. Es una novedad de IPAF que incluye todo el ciclo de alquiler, recogida, entrega, localización de máquinas, confirmación de alquiler, petición de alquiler, etc. Un documento muy útil para las empresas de alquiler.

Se puede descargar en la página web de IPAF en la parte de herramientas.

IPAF da soporte a sus miembros para que se armen de una verdadera cultura de seguridad.

También cuentan con IPAF RENTAL +.
Que nació de las empresas pequeñas de alquiler que querían que les certificasen como buenas empresas de alquiler, es un mecanismo de mejora continua, es una prueba que esa empresa se ha auditado como una empresa que tiene calidad suficiente en cultura de seguridad y salud.
Se hace una auditoría anual donde se analizan todas las oficinas de la empresa.
Las ventajas de estas auditorías es que se hace una mejora continua, aumenta la credibilidad de la empresa, garantiza una alta calidad de seguridad.

En conclusión, el Sr. Council animó a las empresas a adquirir este certificado IPAF + con objeto de:
- Promover la seguridad que aumenta sin duda los ingresos de las empresas de alquiler.
- Obtener una cultura de seguridad positiva que ayuda a retener a los clientes
y atraer a nuevos clientes.
- La adhesión a una norma reconocida y específica del sector, ayuda a las empresas a garantizar que los procedimientos siguen las buenas prácticas reconocidas.
- Al poder demostrar el cumplimiento de la norma mediante una certificación de terceros, se refuerzan la confianza y la fidelidad de los clientes.

RUI VALENTE

CONSTRUYE TU FUTURO MEDIANTE FORMACIÓN PROFESIONAL

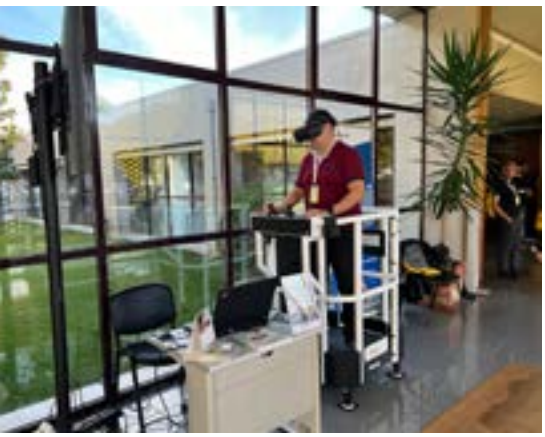
El Sr. Valente es director del centro CICCOPN que nace en 1981 como centro de formación profesional para construcción civil y obras públicas.

Está destinado a formar a jóvenes que quieren formarse en estos sectores.

Cuenta con:
- 86.000 m²
- 4 espacios de aprendizaje
- 8 oficinas para practica simulada
- Biblioteca con ordenadores
- Espacio deportivo, espacio residencial
- Tiene formación tanto para jóvenes como adultos
- Los jóvenes adquieren una formación específica del sector con un certificado.

Tienen cursos de:
Topografía, electricidad, pintura, informática, seguridad, rehabilitación, ensayos de construcción, energías renovables, y muchos otros cursos para dar una oportunidad a los jóvenes que lo realizan.

Cuentan con un laboratorio con recursos técnicos de alto nivel, para realizar ensayos de laboratorio o en campo.



HELDER SIMOES

GESTIÓN DE PREVENCIÓN EN LA UTILIZACIÓN DE PLATAFORMAS ELEVADORAS

Promover la seguridad aumenta sin duda los ingresos de las empresas de alquiler.

Una cultura de seguridad positiva ayuda a retener a los clientes y atraer a nuevos clientes. La adhesión a una norma reconocida y específica del sector ayuda a las empresas a garantizar que los procedimientos siguen las buenas prácticas reconocidas.

Al poder demostrar el cumplimiento de la norma mediante una certificación de terceros, se refuerzan la confianza y la fidelidad de los clientes.

ROMINA VANZI

PERCEPCIÓN DE SEGURIDAD ENTRE LAS DIFERENTES CULTURAS

Romina Vanzi dio una espectacular visión de como las diferentes culturas tienen una excepción diferente de la seguridad y como esto influye en el mundo.

La visión de seguridad cambia de un sitio a otro.

IPAF promueve el uso seguro y efectivo de las plataformas elevadoras.
Muchas veces lo que es seguro para mucha gente no es productivo y es algo que hay que tener en cuenta.

Dentro de una misma obra hay varias culturas, e IPAF trabaja para que el mensaje llegue igual a cada uno.

Es muy triste que tenga que haber accidentes para que cambie la percepción de los trabajos.

Hay que superar barreras como la lengua, conocimiento, etc.

Mostró un video impactante en el que se ve la misma persona, en la parte izquierda de la imagen el señor que toma medidas preventivas, lleva Epis y trabaja de forma segura, en la otra parte de la imagen, la misma persona que no presta atención a la seguridad y se queda paralizado. La diferencia entre trabajar seguro o no.

Con el mensaje final: "Una cultura de seguridad, puede hacer la diferencia"

DEMOSTRACIÓN PRÁCTICA
Mostró lo que una persona que utiliza una plataforma debe saber: Inspección previa del lugar de trabajo, equipamientos, inspección de equipamientos, etc.

El día 4 realizaron el PDS para los instructores de IPAF en Portugal.

GONZALO PEREIRA DE TRANGRUA

LA IMPORTANCIA DEL CURSO DE SUPERVISORES DE OPERADORES DE IPAF EN EL USO DE PEMP

Gonzalo Pereira es instructor senior y fue el encargado de explicar a la audiencia cuán importante es el curso de supervisores y por qué las empresas deberían seguir creciendo en formación y realizar estos cursos.

Este curso de formación para directivos, supervisores y encargados explica las responsabilidades legales y de gestión y cómo garantizar el uso más eficaz de estas plataformas. Se trata de que las personas que están en puestos directivos sean los primeros que se tienen que concienciar de la seguridad. Este curso cubre los contenidos que los directivos, supervisores y encargados qué necesitan conocer para utilizar las plataformas de forma segura y eficaz. Se puede hacer en Elearning o presencial.

Va dirigido a trabajadores que por su actividad profesional tiene que actuar como supervisores y encargados en la selección, utilización y gestión seguras de varios tipos de plataformas elevadoras móviles de personal (PEMPs/PTAs) bajo su cargo. Ejemplos: TPRL, mandos intermedios, supervisores, etc.

Aprenden las competencias para cada equipo.

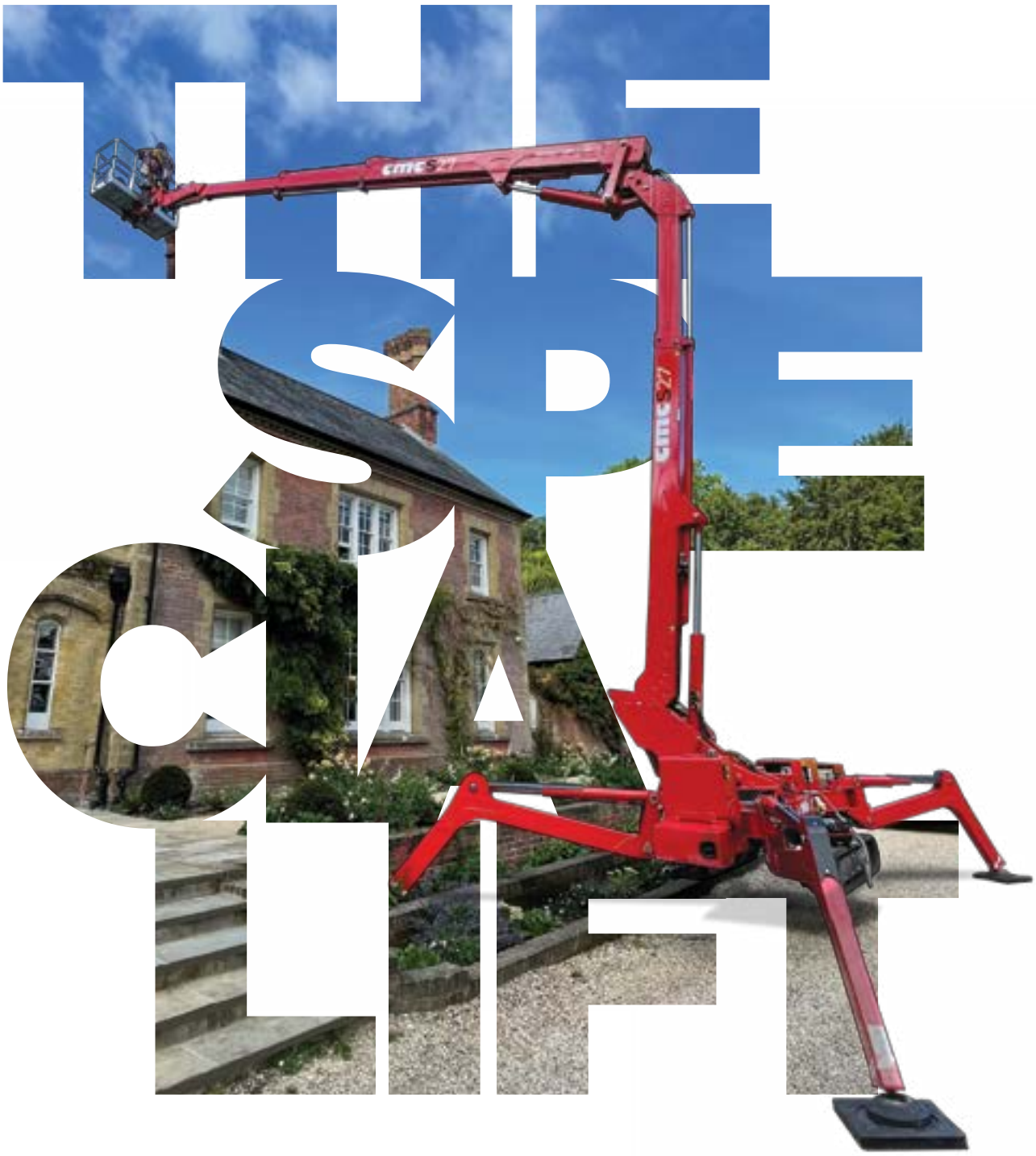
GOING UP
707 100 554

IPAF
IPAF ElevAÇÃO

RG COMPONENTES

IPAF
IPAF ElevAÇÃO

CaruccieChiurazzi



Sea cual sea su sector de especialización, merece nuestra atención especial.

La misma devoción que dedicamos a la construcción de nuestras plataformas aéreas. Nada menos que 14 modelos divididos en seis familias, diseñados para responder perfectamente a sus exigencias y a sus necesidades profesionales específicas: **desde el cuidado de los árboles hasta el mantenimiento de edificios instalaciones e infraestructuras; desde la restauración hasta los trabajos en líneas de alta tensión.** Descubra las ventajas de la gama CMC en nuestro sitio web.

cmc THE SPECIALIFT 25 YEARS

www.cmclift.com

Webinar de ERA para promocionar la Semana del Alquiler

ERA creó esta semana del alquiler porque es un hecho que el sector necesita más visibilidad, más gente que trabaje en el sector y que estén trabajando para crearse una carrera profesional.

El webinar, realizado desde unas de las oficinas de Loxam a las afueras de París, ha contado con la presencia de Stéphane Hénon, Director General de Loxam y Presidente de ERA, que explicó que ERA va hacer un estudio de mercado de cómo hacer más atractivo y como retener talento en el sector.

Stéphane Hénon

Animó a todas las empresas de alquiler a participar en este estudio.

ESTUDIO DEL ALQUILER

Se espera un suave parón en el segundo semestre de 2023 según la ERA.

La inflación en algunos países está bajando, pero en otros no, y eso influirá de manera importante en el mercado. La falta de personal es un problema en toda Europa.

Pese a todo, la facturación en alquiler en Europa crecerá moderadamente en 2023, pese a que la construcción bajará.

MESA REDONDA

Hicieron una mesa redonda con José Blanco, Secretario de Aseamac, Daniela Niederstätter de Niederstätter AG, Jean-Baptiste Annat de Eurogroup Consulting y Florence Dupont-Pruvost de DLR, donde coincidieron en la necesidad de atraer gente al sector. También dieron los datos de los mercados europeos.

José Blanco de Aseamac, dijo que cada vez la gente invierte más en los empleados. Según el Sr. Blanco, el mercado está cambiando, se están subiendo los precios, cambia el precio de las vivendas, pero lo bueno es que los alquiladores no sólo se basan en la construcción. “Somos resilientes, nos sabemos adaptar, estamos presentes en otros mercados como industria, eventos, agricultura, y nos sabemos adaptar a las fluctuaciones del mercado, tenemos que tener claro que el alquiler es parte de la solución del problema, el alquiler ayuda a los clientes”.

José Blanco

También destacó que este sector no es todo lo conocido que debería ser, “por eso desde Aseamac apoyamos la semana del alquiler. Debemos darle más visibilidad al sector”, explicó.

Otro de los aspectos que destacó fue que los equipos funcionan gracias a las personas. “Todos hemos cambiado después del Covid, y debemos pensar en cómo la gente que trabajará en el futuro está cambiando”.

Y aseguró que cada persona que trabaja en el alquiler, debería sentirse orgulloso.

Jean-Baptiste Annat de Eurogroup Consulting explicó que están realizando un estudio para la ERA de cómo atraer personal y retenerlo, aseguró que es un reto muy bonito, y una gran oportunidad para el mercado. Este estudio consiste en entrevistas a alquiladores, asociaciones, y ver lo que influye para ver como atraer y retener. Lo que se ha descubierto hasta ahora es que en todos los sectores de la economía vemos dificultades de encontrar gente preparada, el 52% de la gente que trabaja en el sector del alquiler está buscando trabajo. Es más difícil atraer empleados que retenerlos.

Jean-Baptiste Annat

Las dificultades con las que se encuentran son que dependiendo de los trabajos, la mayoría de los trabajos que faltan son para gente de campo. Está claro la falta de representación y visibilidad de la industria. Hay que ser más flexibles en cuanto a horas a la hora de contratar.

Destacó todos los esfuerzos y varias iniciativas de empresas y asociaciones, como esponsorización de eventos y eventos de formación. Insistió en que el alquiler tiene mucho potencial ya que muchas empresas están invirtiendo en tecnologías.

Daniela Niederstätter de Niederstätter AG al contestar a las preguntas que la gente le formula, pide valores y formación, posibilidades de crecer dentro de la empresa, pero destacó el problema que hay para encontrar gente profesional que pueda trabajar, porque no encuentran al sector como un sector atractivo. Explicó que es muy importante trabajar de manera conjunta para atraer a más gente, y que cuantas más mujeres tenga el sector, más atractivo será.

Daniela Niederstätter

Florence Dupont-Pruvost de DLR dijo que existe una comisión que trabaja en hacer atractivo al sector y a los puestos de trabajo con personal de recursos humanos y técnicos que estudian e invierten su trabajo en este sentido. Trabajan por el interés común y destacó los problemas que hay para encontrar técnicos.

Florence Dupont-Pruvost

M2 Ibiza Construct se ha hecho con la PK 48.002 TEC 7 de Palfinger

La grúa hidráulica PALFINGER PK 48.002 TEC 7, es uno de los modelos que más demandan los clientes de PALFINGER en España y se ha convertido en verdadero Top-Ventas en su respectivo segmento de toneladas metro.

Para PALFINGER ha sido un placer realizar esta entrega llave en mano (TKS), a M2 Ibiza Construct en Ibiza. Con más de 20 años de experiencia en el desarrollo de proyectos inmobiliarios de alto standing, se encuentran presentes en la isla Pitiusa con el objetivo de desarrollar proyectos excepcionales para una clientela sofisticada. Su filosofía de "calidad, tecnología y materiales de última generación" les ha impulsado a confiar en las soluciones PALFINGER.

El montaje y carrozado de este conjunto, se ha realizado en trabajo en equipo entre el personal de técnicos especializados PALFINGER de su Centro de Montaje de Madrid y a la colaboración de Pal-workshop SL, Servicio Oficial PALFINGER quienes llevaron a cabo la realización de la carrocería.

La nueva grúa hidráulica PK 48.002 TEC 7, montada sobre camión RENAULT C R6X4 OF ROAD de M2 Ibiza está configurada especialmente con el Fly-Jib PJ090 C, otorgándole un alcance máximo de 29,1m y máxima carga extendida de 480 Kg. Además, esta configuración incluye el sistema WEIGH que por cada ciclo puede levantar una segunda carga. También, ayuda a guardar de forma automática las últimas 10 operaciones de pesaje e incluso permite integrar la cuchara como accesorio.

Desde que en 2019 el equipo de PALFINGER anunciara la introducción de 10 nuevos modelos dentro de su línea TEC (Tecnología), estas grúas han continuado siendo muy bien recibidas en el mercado español. Las grúas TEC de alta tecnología ofrecen una amplia variedad de sistemas de confort y apoyo para el operador. Un aspecto distintivo es el diseño de Perfil-P poligonal en las extensiones, que ha aumentado notablemente el rendimiento sin sacrificar la ligereza de la grúa.

La nueva grúa PALFINGER de M2 Ibiza Construct, cuenta con los siguientes sistemas de asistencia para un mayor rendimiento:

AOS: El sistema patentado de Supresión de Oscilación Activa (AOS) de PALFINGER amortigua el sistema de brazo de la grúa, compensando la vibración y los impactos, incluso tras una parada repentina de la función de elevación. El resultado es un aumento significativo de la seguridad en el funcionamiento de la grúa para el operador, las cargas y las áreas circundantes.

HPSC: Máximo aprovechamiento del área de trabajo. La posición variable de gatos que permite el High Performance Stability Control Sys-

to. La lista de verificación de mantenimiento móvil y el asistente de planificación de trabajo lo convierten en una oferta completa.

PALFINGER Ibérica agradece la confianza depositada en la marca y desea larga vida a estas espectaculares máquinas.

tem, permite aprovechar al máximo la potencia de elevación. También puede emplearse la grúa en circunstancias de espacio limitado.

DPS-PLUS: Funcionamiento eficiente del JIB (plumín). El Dual Power System, permite una amplia variedad de aplicaciones. De esta forma, puede trabajar con un mayor alcance, pudiendo hacer uso en todo momento del modo de carga pesada.

FLOW: Sistema electrónico de distribución de aceite, que suministra la cantidad de aceite hidráulico requerido adaptándose siempre a los requisitos actuales. Esto garantiza movimientos suaves de la grúa. Si el operador de la grúa no necesita el sistema de asistencia, simplemente puede desactivarlo o anularlo en cualquier momento.

DESARROLLOS INNOVADORES

MEXT: Monitorizar una o dos extensiones mecánicas mediante sensores y, como resultado, integrarse en el sistema de protección de sobrecarga.

TOOL: Permite que varios dispositivos adicionales, que están conectados a través del adaptador multifuncional (MFA), se incluyan en el cálculo del límite de estabilidad.

WEIGH: Permite a los operadores de grúa pesar la carga directamente con la grúa, como en una báscula, obteniendo así una visión general de las posiciones a las que se puede llegar.

PALFINGER CONNECTED

Fleet Monitor: Ofrece una gestión profesional de la flota mediante una visión general de la misma y una planificación más sencilla del servicio y del mantenimiento. La presentación de las operaciones de camiones y grúas permite un uso eficiente de la flota.

Operator Monitor: App disponible para iOS y Android ayuda al operario en su trabajo diario. Los datos de la grúa, como el estado del dispositivo y rendimiento en la situación de apoyo actual, están disponibles en todo momen-

ENTREVISTA
Sofía Gabarró

Presidenta del Consejo de Administración de Servei

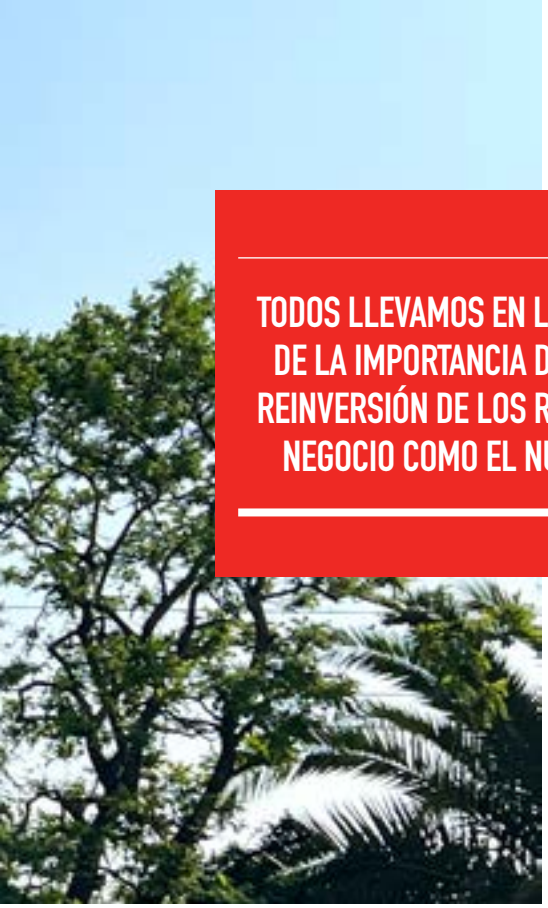
Mov.- Tuvimos la suerte de estar a vuestro lado celebrando el 50 aniversario de vuestra empresa, lo cual habéis hecho rodeados de clientes, de distribuidores y de amigos. En la celebración Ramón Gabarró, tu padre y fundador de la empresa, dijo que comenzó la empresa de alquiler con 31 años y 4 hijos. Cuéntanos un poco cuál ha sido la evolución de la empresa desde su fundación hace 50 años hasta la actualidad.

SERVEI nació en 1973. En 1965 GABARRÓ HERMANOS compró la primera carretilla elevadora "toro" una FENWICK y, mi padre vio la posibilidad de este negocio de alquiler de carretillas elevadoras. Inició la actividad cómo autónomo, compaginándola con el negocio de las maderas que regentaba con sus otros dos hermanos. En 1986 fue cuando constituyeron la sociedad anónima, denominada SERVICIO DE REPARACION DE VEHICULOS INDUSTRIALES, S.A. Pero desde sus inicios en 1973 con la marca SERVEI.

Los primeros clientes fueron además de GABARRÓ HERMANOS, empresas que puntualmente necesitaban carretillas para descargar camiones, hacer inventarios o por averías de sus propias máquinas. Posteriormente, las multinacionales nos confiaron la gestión de sus flotas de carretillas. Teníamos pocos clientes con una facturación elevada y una tasa de ocupación altísima.

A finales de los 90 los fabricantes de carretillas, vieron que el renting a largo plazo era como una venta y, nuestro principal proveedor se convirtió en nuestro principal competidor, incluso actuando con praxis totalmente desleales. Era difícil competir con ellos por precio y marca, pero no por servicio.

En aquel momento, entramos en el reciente mercado del alquiler de las plataformas y, continuamos con el alquiler de la carretilla



TODOS LLEVAMOS EN LA SANGRE LA EMPRESA Y SOMOS CONSCIENTES DE LA IMPORTANCIA DE MANTENERLA CAPITALIZADA, POR LO QUE LA REINVERSIÓN DE LOS RESULTADOS DEBE SER CONSTANTE Y MÁS EN UN NEGOCIO COMO EL NUESTRO QUE REQUIERE DE MUCHA INVERSIÓN.

incrementando los alquileres a corto y medio plazo.

En la actualidad seguimos alquilando carretillas y plataformas elevadoras, además de manipuladores telescópicos desde un día hasta cinco años.

Mov.- Te han nombrado Presidenta del Consejo de Administración, pasándote tu padre el legado, algo bien merecido. Seguís siendo una empresa familiar, con la tercera generación en la empresa, sin apoyo de ningún fondo, ¿cómo se lleva ser una empresa familiar reinvirtiendo en la empresa y apostando por este mercado, consiguiendo algo muy importante, manteniendo a la familia unida?

Todos llevamos en la sangre la empresa y somos conscientes de la importancia de mantenerla capitalizada, por lo que la reinversión de los resultados debe ser constante y más en un negocio como el nuestro que requiere de mucha inversión.

Actualmente, en el negocio familiar de las carretillas y plataformas elevadoras, trabajo yo, pero el Consejo de administración lo forman más miembros de la familia. El Secretario del Consejo de administración, Alexander Paap Gabarró, ya es un miembro de la tercera generación.

En un futuro, ya veremos qué miembros de la tercera generación quieren incorporan. Ahora mismo, una vez han finalizado sus estudios universitarios, están trabajando fuera del país. Es importante tanto para ellos, como para la empresa y el resto del equipo, que sea el mercado quien les haya valorado previamente.

EN LA ACTUALIDAD SEGUIMOS ALQUILANDO CARRETILLAS Y PLATAFORMAS ELEVADORAS, ADEMÁS DE MANIPULADORES TELESCÓPICOS DESDE UN DÍA HASTA CINCO AÑOS.

Ramón Gabarró, fundador de la empresa SERVEI

Para mí es una gran responsabilidad asumir la Presidencia de SERVEI y recoger el legado de mi padre. Un gran empresario que desde los 14 años, está trabajando con éxito en los negocios familiares. Una persona con grandes valores, muy inquieta, autodidacta y un trabajador incansable.

La unión de la familia es un éxito de nuestros padres y esto se cultiva con los años, tanto por la educación como por los valores que nos han transmitido a sus cuatro hijos y también a sus seis nietos. Siempre han tenido tiempo para la familia, la empresa y también para actividades altruistas. Para todos nosotros un gran ejemplo.

Mov.- Contáis con 1200 equipos de alquiler de maquinaria, ¿qué tipo de maquinaria tenéis disponibles para alquilar?

Carretillas, plataformas elevadoras y manipuladores telescópicos.

Mov.- ¿Habéis apostado por la electrificación de un alto porcentaje de máquinas?

EN UNIDADES, EL 68% DE NUESTRA FLOTA ES ELÉCTRICA Y EL 32% DIÉSEL.

En unidades, el 68% de nuestra flota es eléctrica y el 32% diésel.

Mov. ¿Crees que renunciaréis al diesel en un futuro o es algo que marcará el mercado?

Ya veremos como avanza el mercado. De todas formas, la contaminación de los motores diésel cada vez es menor.

También es importante tener en cuenta tanto el impacto ambiental como en obtener las baterías que sean de litio o de plomo, su reciclaje, como la alimentación de las máquinas

LA UNIÓN DE LA FAMILIA ES UN ÉXITO DE NUESTROS PADRES Y ESTO SE CULTIVA CON LOS AÑOS, TANTO POR LA EDUCACIÓN COMO POR LOS VALORES QUE NOS HAN TRANSMITIDO A SUS CUATRO HIJOS Y TAMBIÉN A SUS SEIS NIETOS. SIEMPRE HAN TENIDO TIEMPO PARA LA FAMILIA, LA EMPRESA Y TAMBIÉN PARA ACTIVIDADES ALTRUISTAS. PARA TODOS NOSOTROS UN GRAN EJEMPLO.

eléctricas sin conexión y que se cargan con generadores de energía.

Mov.- Me gustaría en esta entrevista destacar el trabajo de Toni Arauz, que lleva con vosotros tantos años y con tanta dedicación, es un orgullo ver como su padre comenzó con vosotros y él siguió sus pasos. Así como lo hizo Jordi París. Se nota que la empresa es una familia para los trabajadores.
Toni es un referente en y para SERVEI. Estamos muy agradecidos de que forme parte del equipo. Empezó a trabajar en SERVEI con 16 años y hoy es el Director Técnico y de Compras, con un importante peso en la empresa. Es una persona muy comprometida, responsable y un gran profesional, un buen ejemplo para el resto del equipo. Su padre, Esteve Arauz, fue el primer jefe de taller de SERVEI que falleció a los 52 años.

DISPONEMOS DE CINCO SEDES, LA CENTRAL EN SABADELL Y, EN ORDEN DE APERTURA GIRONA, TARRAGONA, VIC Y LLEIDA. LAS DE MAYOR TAMAÑO LAS DE SABADELL Y GIRONA.

Jordi París también empezó muy joven a trabajar en Gabarró Hermanos, posteriormente asumió la Dirección Comercial de SERVEI, con una evolución profesional muy positiva, hasta su prematuro fallecimiento.

Pasamos muchas horas en el trabajo y es importante sentirnos que formamos parte de un gran equipo y que todos somos importantes en él.

Nuestro éxito se basa en nuestro equipo humano, una buena flota y tener detrás una familia empresaria que conoce el negocio y piensa en el medio y largo plazo.

Mov.- ¿Con cuántas delegaciones contáis? ¿Todas de tamaño similar?
Disponemos de cinco sedes, la central en Sabadell y, en orden de apertura Girona, Tarragona, Vic y Lleida. Las de mayor tamaño las de Sabadell y Girona.

Mov.- ¿Cómo ves que haya evolucionado el mercado de alquiler de maquinaria a lo largo de los años?
La tendencia en todos los sectores y, en especial en el de la maquinaria y vehículos, es externalizar la gestión de las flotas por dos motivos: Uno por la profesionalización del proveedor y la despreocupación del cliente. Por otro, para pagar en función de la disponibilidad (que no sólo del uso).

Cada vez hay más operadores y el mercado se ha ido profesionalizando y especializando.

Mov.- ¿Y cómo creéis que ha cambiado la oferta de maquinaria y los fabricantes en estos años?

Con los años, las máquinas han ido mejorando, tanto en su funcionamiento, como en la seguridad de las personas y, facilitando el trabajo de los técnicos. Cada vez son más compactas y hay mayor diversificación del producto. También han incorporado mucha tecnología.

Mov.- ¿Qué KPIs medís en la empresa a la hora de gestionarla y pensar en nuevas inversiones?

Tenemos varios indicadores que analizamos:

1) Varios financieros
2) Varios de clientes
3) Varios referentes a ofertas, contratos y facturas
4) Varios en flota
5) Varios en logística
6) Varios en OT
7) Varios en personal y PRL
8) Varios en seguimiento de la documentación
9) Siniestros

Mov.- Servei es una empresa que se distingue por su servicio, por la calidad de las máquinas y su buen hacer, ¿ayuda esto a que los precios no sean irrisorios comparados con otros?

SÍ, QUEREMOS CRECER, TENEMOS QUE AMPLIAR FLOTA Y SEDES, PUES PARA DAR UN BUEN SERVICIO ES IMPRESCINDIBLE ESTAR CERCA DE NUESTROS CLIENTES. PERO SOMOS PEQUEÑOS Y TENEMOS QUE IR PASO A PASO, CRECIENDO Y CONSOLIDANDO. NO NOS PODEMOS PERMITIR UN CRECIMIENTO DESORDENADO.

Para nosotros, el SERVICIO es un hecho diferencial y nos identificamos con la célebre frase de que "El cliente que se va por precio, volverá por servicio. Mientras que el que se va por servicio, no volverá por ningún precio"

Para poder prestar un buen servicio necesitamos disponer de la estructura adecuada y, si prescindimos de estructura para ser más económicos, no cabe duda en que el servicio se resentirá. Esto no significa que no tengamos que ser muy eficientes.

Realizamos multitud de micro procesos en los que intervienen todos los departamentos de la empresa y tenemos que funcionar como una buena orquesta. La tecnología nos ayuda mucho en la gestión, permitiéndonos destinar nuestro tiempo a tareas de mayor valor añadido.

Lo que no nos deja de sorprender es que subiendo como nos suben los costes, en especial el de compra de maquinaria, haya operadores que continúen bajando los precios. Unos lo hacen para ampliar su cuota de mercado y, ir eliminando la competencia. Y otros porque se preocupan más por la entrada de tesorería que por el resultado, lo que es ser muy cortoplacista.

Ya vimos en la crisis del 2007-2008:

1) Muchas empresas del sector con los fondos propios muy negativos. Las grandes

PARA NOSOTROS, EL SERVICIO ES UN HECHO DIFERENCIAL Y NOS IDENTIFICAMOS CON LA CÉLEBRE FRASE DE QUE "EL CLIENTE QUE SE VA POR PRECIO, VOLVERÁ POR SERVICIO. MIENTRAS QUE EL QUE SE VA POR SERVICIO, NO VOLVERÁ POR NINGÚN PRECIO"

fueron salvadas, unas por el gobierno y por las entidades financieras, al haber capitalizado su deuda.

2) Las multinacionales, que pese a no haber entrado en pérdidas, se marcharon al no obtener el resultado previsto.

3) Muchas pequeñas sin soporte ni de las entidades financieras ni eran candidatas a ningún tipo de operación fénix, aguantaron como pudieron o incluso algunas tuvieron que cerrar.

Al final estas políticas de bajadas de precios perjudican mucho al sector a medio y largo plazo. También a los clientes y fabricantes de maquinaria por la tendencia a la concentración.

Mov.- Sois 50 personas en la empresa, ¿os es complicado encontrar gente cualificada que quiera trabajar en este sector?
Sí, cada vez más cuesta encontrar personas cualificadas.

Mov.- ¿A partir de qué tasa de ocupación promedio, empezáis a poneros nerviosos?
Depende del % de flota que tengamos alquilado a corto, medio o largo plazo. Pues en cada alquiler, pierdes cómo mínimo un día entre la logística de entrega, recogida y la OT de recepción.

Siempre tenemos que encontrar el equilibrio entre la ocupación y el precio.

Mov.- ¿Qué medidas tomáis para mantener y mejorar la calidad de vuestra maquinaria?
Un buen plan de mantenimiento y reacondicionamiento. Realizar las revisiones anuales y trianuales de seguridad, éstas últimas por una ECA.

Incorporar a flota las mejores máquinas, pues son usadas por muchas personas. Concentrar las marcas, para facilitar el trabajo y la formación de los técnicos, así como disponer de un stock suficiente de recambios.

Mov.- ¿Qué programas de formación ofrecéis a vuestros empleados para garantizar la seguridad y el conocimiento técnico?
Estar al día de toda la formación de PRL y realizar formaciones específicas de nuestras máquinas.

Contratamos aprendices. Tenemos casos de éxito de personas que se han incorporado muy jóvenes con una excelente evolución.

¿Contratáis aprendices para formarlos?

Mov.- ¿Cuáles son los estándares de seguridad que seguís en la empresa?
El termino seguridad es muy amplio, si lo entendemos como seguridad en el trabajo, los que nos marca la dirección de PRL.

Mov.-¿Cuál es la política de mantenimiento preventivo que seguís para sus máquinas?
Los marcados por los fabricantes y por las normas de PRL y las UNE.

Mov.- Habéis invertido en un ERP nuevo que ha mejorado la empresa a nivel tecnológico y con GPS en las máquinas desde 2008, ¿Cómo ha mejorado y cómo os seguís adaptando a las tendencias tecnológicas en la industria de alquiler de maquinaria?

Toni Arauz, Director Técnico y de Compras

Con nuestra flota y todos los movimientos de máquinas, números de ofertas, contratos, facturas, OT, … es imprescindible disponer de un buen ERP, en abril del 2020 hicimos el cambio y estamos muy satisfechos.

Mov.- ¿Cuál ha sido la inversión total de la empresa en los últimos 5 años en nuevas máquinas?
Últimamente estamos invirtiendo unos dos millones de promedio cada año.

Mov.- ¿Qué medidas tomáis para garantizar que su maquinaria cumpla con las regulaciones ambientales y de seguridad?
Seguimos las recomendaciones de los fabricantes, de la normativa medioambiental, PRL y las normas UNE.

Mov.- ¿Qué estrategias habéis implementado para manteneros competitivos en el mercado durante tanto tiempo?
No perder nuestro ADN e irnos adaptando a las circunstancias.

Mov.- ¿Ofrecéis algún programa de lealtad o beneficios para clientes recurrentes?
Tenemos que encontrar el equilibrio entre ocupación y precio.

Mov.- ¿Cómo determináis las tarifas de alquiler de sus equipos?
En función del precio de las máquinas y de los costes estimados de mantenimientos, reparaciones y la parte de estructura correspondiente. Motivo por el cual tenemos que ser muy eficientes para repercutir el mínimo coste sin menoscabo del servicio.

Pero vemos que muchas veces este no es el criterio aplicado por algunos alquiladores.

Mov.- ¿Nos podéis proporcionar ejemplos de proyectos destacados en los que vuestros equipos hayan desempeñado un papel crucial?
Como todos los alquiladores en muchos.

Mov.- ¿Tenéis algún programa de reacondicionamiento de maquinaria usada para luego ponerla en el mercado?
No. Preferimos venderlas fuera.

Mov.- ¿Qué medidas tomáis para garantizar la disponibilidad de equipos durante períodos de alta demanda?
La reserva.

Mov.- ¿Cuál es vuestro enfoque en términos de sostenibilidad y reducción de huella de carbono?
Es una obligación que tenemos todos para las generaciones futuras. Por lo que nuestra tendencia es reducir la huella de carbono reduciendo papel, plástico, electrificando la flota, incorporando placas solares, …

AL FINAL ESTAS POLÍTICAS DE BAJADAS DE PRECIOS PERJUDICAN MUCHO AL SECTOR A MEDIO Y LARGO PLAZO. TAMBIÉN A LOS CLIENTES Y FABRICANTES DE MAQUINARIA POR LA TENDENCIA A LA CONCENTRACIÓN.

Mov.- ¿Tenéis planes de expansión o apertura de nuevas sucursales en el futuro cercano?
Sí, queremos crecer, tenemos que ampliar flota y sedes, pues para dar un buen servicio es imprescindible estar cerca de nuestros clientes. Pero somos pequeños y tenemos que ir paso a paso, creciendo y consolidando. No nos podemos permitir un crecimiento desordenado.

Mov.- ¿Cuál es vuestra estrategia para mantener la rentabilidad a largo plazo en la empresa?
No pensar sólo en el corto plazo, sino en el medio y largo plazo, por responsabilidad con nuestro equipo y para las futuras generaciones.

PK 78002 SH

Punto Kilómetro Cero adquiere la PK 78002 SH de Palfinger

La grúa cargadora PALFINGER PK 78002 SH, con Fly-Jib PJ170 E, puede moverse de manera más precisa gracias a la detención suave estándar. Además, cuenta con máxima precisión y seguridad gracias al AOS, alto valor residual por el revestimiento KTL, mayor control de estabilidad aprovechando el máximo de su potencia aprovechando la posición variable de los gatos gracias al sistema HPSC y diferentes posibilidades de uso de la grúa con el Sistema Power Link Plus.

Esta vez, Palfinger Ibérica ha entregado esta solución llave en mano (TKS) a Punto Kilómetro Cero Rent en Oviedo, una de las empresas líderes en el sector, dedicada al alquiler y venta de todo tipo de maquinaria destinada a obra civil y edificación cuenta con más de 50 años de experiencia en el sector. Tiene como principal objetivo la satisfacción de sus clientes, sin descuidar "la calidad, eficacia, seriedad en sus servicios y cuidado del medio ambiente", siendo la primera empresa de alquiler de maquinaria en obtener el certificado ISO:14001 Medio Ambiente.

El montaje y carrozado de este conjunto, se ha realizado en trabajo en equipo entre el personal de técnicos especializados PALFINGER de su Centro de Montaje de Madrid y a la colaboración de Crastir Carroceros, Concesionario Oficial PALFINGER quienes llevaron a cabo la realización de la carrocería.

La PK 78002 SH ha sido elegida por la mayoría de los clientes de Palfinger Ibérica, para ser usada en trabajos de elevación de hasta 74.7m, tiene un sistema de doble biela en brazo articulado e inclinación 15º por encima de la horizontal, alcance 7.4m con doble prolonga hidráulica, giro continuo con 1 motor reductor y luces mediante leds (BEL) de señalización advertencia. Este equipo está montado sobre un camión MAN TGS 41.470 8x4 BB.

La nueva grúa PALFINGER de Punto Kilómetro Cero, cuenta con los siguientes sistemas de asistencia para un mayor rendimiento:

AOS: El sistema patentado de Supresión de Oscilación Activa (AOS) de PALFINGER amortigua el sistema de brazo de la grúa, compensando la vibración y los impactos, incluso tras una parada repentina de la función de elevación. El resultado es un aumento significativo de la seguridad en el funcionamien-

La PK 78002 SH ha sido elegida por la mayoría de los clientes de Palfinger Ibérica, para ser usada en trabajos de elevación de hasta 74.7m, tiene un sistema de doble biela en brazo articulado e inclinación 15° por encima de la horizontal, alcance 7.4m con doble prolonga hidráulica, giro continuo con 1 motor reductor y luces mediante leds (BEL) de señalización advertencia. Este equipo está montado sobre un camión MAN TGS 41.470 8x4 BB.

to de la grúa para el operador, las cargas y las áreas circundantes.

HPSC: Máximo aprovechamiento del área de trabajo. La posición variable de gatos que permite el High Performance Stability Control System, permite aprovechar al máximo la potencia de elevación. También puede emplearse la grúa en circunstancias de espacio limitado.

DPS-PLUS: Funcionamiento eficiente del JIB (plumín). El Dual Power System, permite una amplia variedad de aplicaciones. De esta forma, puede trabajar con un mayor alcance, pudiendo hacer uso en todo momento del modo de carga pesada.

FLOW: Sistema electrónico de distribución de aceite, que suministra la cantidad de aceite hidráulico requerido adaptándose siempre a los requisitos actuales. Esto garantiza movimientos suaves de la grúa. Si el operador de la grúa no necesita el sistema de asistencia, simplemente puede desactivarlo o anularlo en cualquier momento.

PALFINGER CONNECTED

Fleet Monitor: Ofrece una gestión profesional de la flota mediante una visión general de la misma y una planificación más sencilla del servicio y del mantenimiento. La presentación de las operaciones de camiones y grúas permite un uso eficiente de la flota.

Operator Monitor: App disponible para iOS y Android ayuda al operario en su trabajo diario. Los datos de la grúa, como el estado del dispositivo y rendimiento en la situación de apoyo actual, están disponibles en todo momento. La lista de verificación de mantenimiento móvil y el asistente de planificación de trabajo lo convierten en una oferta completa.

PALFINGER Ibérica agradece la confianza depositada en la marca y desea larga vida a estas espectaculares máquinas.

Eleva celebro su webinar sobre la nueva normativa de maquinaria

ELEVA llevó a cabo el día 10 de octubre un Webinar sobre el nuevo Reglamento Europeo de Máquinas y por qué es importante para las empresas de alquiler.

Cuentan con 55000 máquinas con una facturación de cinco mil millones de euros entre todas las empresas de ELEVA.

ELEVA celebrará un vino español el día 23 de noviembre en su stand de SMOPYC Pabellón 2 – Stand D/39-41 para todos sus socios.

EL NUEVO REGLAMENTO EUROPEO DE MÁQUINAS, ¿POR QUÉ ES IMPORTANTE PARA LAS EMPRESAS DE ALQUILER?

Conoce las novedades del Reglamento más importantes para alquiladores y distribuidores de maquinaria (documentación digital, modificación sustancial, requisitos de seguridad, …)

ENTRADA EN VIGOR Y APLICACIÓN

- El presente Reglamento ha entrado en vigor el 19 de julio de 2023.
- El grueso del Reglamento será aplicable a partir del 20 de enero de 2027, quedando derogada a partir de entonces la Directiva 2006/42/CE.
- En términos generales, no existe un periodo transitorio, en el sentido de un periodo durante el cual la Directiva 2006/42/CE y el nuevo reglamento de máquinas sean aplicables a la vez.
- En realidad, se trata de un periodo de adaptación de 42 meses en el que los fabricantes deberán adoptar las medidas necesarias para asegurar que sus máquinas sean conformes con el nuevo reglamento.
- Desde un punto de vista formal y legal, una máquina solo podrá comercializarse con referencia al nuevo reglamento a partir del 20 de enero de 2027.

SERGIO SERRANO, DIRECTOR TÉCNICO DE ANMOPYC.

ELEVA ha celebrado el Webinar "El nuevo Reglamento europeo de máquinas, ¿por qué es importante para las empresas de alquiler?", que se celebró coincidiendo con la European Rental Week.

El pasado 29 de junio se publicó en el DOUE el Reglamento (UE) 2023/1230 del Parlamento Europeo y del Consejo, una versión revisada de la actual Directiva 2006/42/CE de máquinas, que pretende mejorar aún más los niveles de seguridad requeridos a las máquinas y tener en cuenta los riesgos asociados a las nuevas tecnologías digitales.

En el presente Webinario se abordó las principales novedades introducidas en el nuevo Reglamento con respecto a la Directiva de máquinas y se dio a conocer el impacto que supondrá para el sector del alquiler este nuevo marco legal.

LA LEGISLACIÓN SOBRE MÁQUINAS Y EL NUEVO ENFOQUE

La Directiva de máquinas sigue los principios del «Nuevo Enfoque en materia de armonización técnica y de normalización» de la UE, por lo que se puede señalar que es "neutra" en materia de tecnología.

- Se limita a establecer los requisitos esenciales de seguridad y salud que deben cumplir obligatoriamente las máquinas que se comercializan en la UE sin prescribir ninguna solución técnica específica para cumplir dichos requisitos.
- Los fabricantes pueden utilizar normas armonizadas europeas para demostrar que sus máquinas cumplen con los requisitos esenciales aplicables de la Directiva.

PUNTOS CLAVE DEL NUEVO REGLAMENTO

1) Se convierte la Directiva en Reglamento.
2) Se alinea con el Nuevo Marco Legislativo de la UE.
3) Clarifica el ámbito de aplicación y sus definiciones.
4) Introduce el concepto de modificación sustancial.
5) Permite la documentación en formato digital.

6) Adapta o clarifica ciertos requisitos aplicables a las máquinas tradicionales.
7) Aborda los nuevos riesgos relacionados con las tecnologías digitales emergentes.
8) Reevalúa las máquinas consideradas de alto riesgo.
9) Reevalúa los procedimientos de evaluación de la conformidad pertinentes.

CONVERSIÓN DE LA DIRECTIVA EN REGLAMENTO

- Se han producido divergencias de interpretación originadas por la transposición de la Directiva de máquinas por parte de los Estados miembros.
- Por otra parte, algunos Estados miembros se han demorado en la transposición de la Directiva.
- El cambio de Directiva a Reglamento permite una aplicación más rápida y coherente de la legislación y establece un entorno normativo más claro para los agentes económicos.
- Permite a los fabricantes trabajar directamente con el texto del Reglamento, en lugar de tener que identificar y examinar veintisiete actos de transposición.

ALINEACIÓN CON EL NUEVO MARCO LEGISLATIVO DE LA UE

Las siguientes disposiciones del nuevo Reglamento se han alinea con el NML a fin de garantizar la coherencia con otros actos legislación sectorial de la UE sobre productos:

- Algunas definiciones.
- Obligaciones generales de los agentes económicos
- Normas sobre la presunción de conformidad, la declaración de conformidad y el marcado CE.
- Requisitos aplicables a los organismos de evaluación de conformidad, las normas sobre procedimientos de notificaci y los procedimientos de evaluación de la conformidad.
- Las normas relativas a los procedimientos aplicables a máquinas o a los productos relacionados, y, en su caso, a cuasi máquinas, que presenten un riesgo.

REQUISITOS PARA LA INSTALACIÓN Y UTILIZACIÓN DE MÁQUINAS

El Reglamento no impide que los Estados miembros puedan regular las condiciones de instalación y utilización de las máquinas, siempre que tales reglamentaciones nacionales no requieran modificar una máquina que cumpla lo dispuesto en el Reglamento de máquinas.
Este es el caso del Reglamento de Aparatos de Elevación Y Manutención, aprobado por el Real Decreto 2291/1985, que aplica sólo a los aparatos de elevación que cuenten con una (ITC) en vigor:

- ITC-AEM-01 – Ascensores.
- ITC-MIE-AEM-02 – Grúas torre desmontables para obras.
- ITC-MIE-AEM-03 – Carretillas automotoras de manutención.

Nota: derogada tácitamente

- ITC-MIE-AEM-04 – Grúas móviles autopropulsadas.

ÁMBITO DE APLICACIÓN

Productos incluidos en el ámbito de aplicación del presente Reglamento

- Máquinas;

productos relacionados:
a) equipos intercambiables
b) componentes de seguridad
c) accesorios de elevación
d) cadenas, cables y cinchas
e) dispositivos amovibles de transmisión mecánica

- cuasi máquinas.

EXCLUSIONES: MEDIOS DE TRANSPORTE POR CARRETERA

- La finalidad del presente Reglamento es abordar los riesgos derivados de la función de la máquina y no del transporte de mercancías, personas o animales.
- Por consiguiente, este Reglamento no aplicará a los vehículos de motor y sus remolques sujetos al Reglamento (UE) 2018/858, a los vehículos de dos o tres ruedas y los cuatriciclos sujetos al Reglamento (UE) 168/2013 y a los tractores agrícolas y forestales sujetos al Reglamento (UE) 167/2013, pero sí continuará siendo aplicable a las máquinas instaladas en dichos medios de transporte.
- Los medios de transporte por carretera a los que todavía no se aplique un acto jurídico específico de la UE estarán regulados por el presente Reglamento, excepto respecto de los riesgos que puedan surgir de la circulación en vías públicas (p.e., patinetes eléctricos).

OBLIGACIONES DE LOS AGENTES ECONÓMICOS

Se incorporan obligaciones específicas para los siguientes agentes económicos:
fabricantes, representantes autorizados, importadores y distribuidores.

El Reglamento establece un reparto claro de las obligaciones de los diferentes agentes económicos que intervienen en la cadena de suministro y distribución con arreglo a la función que desempeñan.

Casos en los que las obligaciones del fabricante se aplican a importadores y distribuidores: comercialización de máquinas bajo su propio nombre o marca o modificación sustancial.

Otros casos en los que aplican las obligaciones del fabricante:
Cualquier persona que realiza una modificación sustancial en una máquina.

OBLIGACIONES DE LOS FABRICANTES DE MÁQUINAS

- Diseñar y fabricar máquinas que sean conformes con los requisitos esenciales de seguridad y salud aplicables.
- Elaborar la documentación técnica que demuestre las medidas adoptadas para hacer frente a los riesgos asociados a la máquina con objeto de cumplir los requisitos aplicables.
- Disponer de procedimientos para asegurar la conformidad de las máquinas producidas en serie.
- Aplicar el procedimiento de evaluación de la conformidad pertinente.
- Facilitar las instrucciones de uso.
- Elaborar y entregar la declaración UE de conformidad.
- Marcar correctamente las máquinas.
- Colocar el marcado CE.
- Mantener un registro de reclamaciones relacionadas con la conformidad de las máquinas.

OBLIGACIONES DE LOS DISTRIBUIDORES DE MÁQUINAS

Asegurarse de que la máquina lleva el marcado CE.
Asegurarse de que la máquina vaya acompañada de la declaración UE de conformidad.
Asegurarse de que la máquina vaya acompañada de las instrucciones de uso.

Verificar que el fabricante, y cuando proceda el importador, han cumplido sus obligaciones relativas al marcado de la máquina.

Asegurarse de que las condiciones de almacenamiento o transporte de la máquina no comprometan la conformidad con los requisitos esenciales de seguridad y salud.

MODIFICACIÓN SUSTANCIAL – DEFINICIÓN

- Se incluye una nueva definición de modificación sustancial:

«modificación sustancial»: una modificación de una máquina o de un producto relacionado, por medios físicos o digitales, después de que dicha máquina o producto relacionado se haya introducido en el mercado o puesto en servicio, que no haya sido prevista o planificada por el fabricante y que afecte a la seguridad de la máquina o del producto relacionado, al generar un nuevo peligro o aumentar un riesgo existente, lo cual exija:

(a) la incorporación de resguardos o dispositivos de protección a la máquina o al producto relacionado cuyo procesamiento necesite la modificación del sistema de control de seguridad existente, o

(b) la adopción de nuevas medidas de protección para garantizar la estabilidad o la resistencia mecánica de dicha máquina o producto relacionado;

- Las operaciones de reparación y mantenimiento que no afecten a la conformidad de la máquina o de los productos relacionados con los requisitos esenciales de salud y seguridad pertinentes no deben considerarse modificaciones sustanciales.

MODIFICACIÓN SUSTANCIAL – RESPONSABLE

- A los efectos del presente Reglamento, toda persona física o jurídica que lleve a cabo una modificación sustancial de una máquina o de un producto relacionado tendrá la consideración de fabricante y estará sujeta a las obligaciones del fabricante establecidas en el reglamento.
- La persona que lleve a cabo una modifica-

ción sustancial deberá asegurarse de que la máquina o el producto relacionado de que se trate sea conforme con los requisitos aplicables del presente Reglamento, declarar que es el caso bajo su exclusiva responsabilidad y aplicar el procedimiento de evaluación de la conformidad pertinente.

- La evaluación de la conformidad de una máquina modificada sólo debe aplicarse con respecto a la parte modificada de la máquina, siempre que la modificación no afecte a la seguridad de la máquina en su conjunto.
- El usuario no profesional que lleve a cabo una modificación sustancial de su máquina o producto relacionado, para su propio uso, no tendrá la consideración de fabricante a los efectos del presente Reglamento y no estará sujeto a las obligaciones del fabricante.

FORMATO DIGITAL DE LAS INSTRUCCIONES

- El fabricante puede proporcionar las instrucciones de uso en formato digital, siempre que:
  - **a)** Se indique en la máquina la manera de acceder a las instrucciones digitales;
  - **b)** Se puedan imprimir y descargar en un dispositivo electrónico para acceder a ellas en todo momento, en particular durante una avería de la máquina;
  - **c)** Estén accesibles en línea durante la vida útil prevista de la máquina y durante al menos diez años después de la introducción en el mercado.

FORMATO DIGITAL DE LA DECLARACIÓN UE DE CONFORMIDAD

- Los fabricantes deben asegurarse de que la máquina o el producto relacionado vaya acompañado de la declaración UE de conformidad o, alternativamente, los fabricantes proporcionarán la dirección de internet o el código legible por máquina en que se pueda acceder a dicha declaración UE de conformidad en las instrucciones de uso.
- Las declaraciones UE de conformidad digitales estarán accesibles en línea durante la vida útil prevista de la máquina o el producto relacionado y, en cualquier caso, durante al menos diez años después de la introducción en el mercado o la puesta en servicio de la máquina o el producto relacionado.

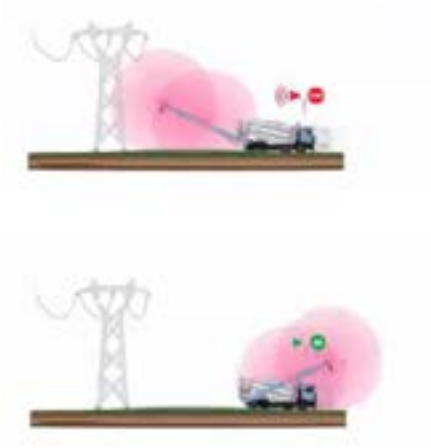
NUEVOS REQUISITOS DE ALCANCE GENERAL

- Los principios de integración de la seguridad (1.1.2.e) se han adaptado para permitir a los usuarios poder probar las funciones de seguridad de la máquina. La máquina se debe suministrar con todos los equipos y accesorios especiales y se debe proporcionar una descripción de los procedimientos de ensayo funcionales.

Los requisitos relativos al acceso a los puntos de mantenimiento (1.6.2) se han adaptado para facilitar un rescate temprano y seguro cuando un operador quede atrapado en el interior de la máquina.

NUEVOS REQUISITOS COMPLEMENTARIOS PARA MÁQUINAS MÓVILES

- El requisito relativo a los asientos en máquinas móviles (3.2.2) se ha adaptado para incluir las siguientes obligaciones cuando exista un riesgo significativo de vuelco o inclinación y no se utilice su sistema de retención, la máquina no deberá poder moverse; se debe colocar una señal visual y sonora en el puesto de conducción que alerte al conductor cuando este se encuentre en el puesto de conducción y no esté utilizando el sistema de retención.
- Se incorpora un nuevo requisito relativo al riesgo de contacto con líneas eléctricas aéreas en tensión (3.5.4).
- En función de su altura, las máquinas o los productos relacionados móviles se diseñarán, fabricarán y equiparán, en su caso, para evitar el riesgo de contacto con una línea eléctrica aérea activa o de crear un arco eléctrico entre cualquier elemento de la máquina o un operador que la conduzca y una línea eléctrica aérea en tensión.
- Cuando no pueda evitarse completamente el riesgo de contacto con una línea eléctrica aérea en tensión para los operadores de máquinas, estas o los productos relacionados móviles se diseñarán, fabricarán y equiparán de manera que todos los peligros de índole eléctrica se eviten.



AÑADIDO AL CONTENIDO DE LAS INSTRUCCIONES DE USO

- Los requisitos relativos al manual de instrucciones se han adaptado para proporcionar más información sobre:
- Las precauciones, dispositivos y medios necesarios para el rescate inmediato y cuidadoso de las personas (1.7.4.2.1.v)
- Las emisiones de sustancias peligrosas de la máquina y sobre las características de los dispositivos de captación, filtrado o descarga si no se suministran con la máquina (1.7.4.2.1.x)
- Las vibraciones y choques mecánicos emitidas por las máquinas móviles (3.6.3.1) y por las máquinas portátiles y guiadas a mano (2.2.1.1).

NUEVOS REQUISITOS SOBRE SOFTWARE QUE GARANTICE FUNCIONES DE SEGURIDAD

- Dado que la seguridad de las máquinas depende cada vez más del comportamiento del software, se han añadido algunos requisitos nuevos en el punto sobre la seguridad y fiabilidad de los sistemas de mando (1.2.1) y en la información requerida en la documentación técnica (anexo IV-Parte A) con el fin de apoyar el proceso de evaluación de la conformidad y la vigilancia del mercado (trazabilidad de la seguridad de las máquinas).

- Debe existir un registro del código fuente y un histórico de versiones.
- Debe conservarse el código fuente o la lógica de programación del software relacionado con la seguridad como parte de la documentación técnica de la máquina.
- Software no evolutivo o de autoaprendizaje: registro de las versiones del software de seguridad cargadas en una máquina después de su comercialización y de los datos generados durante la intervención (conservación 5 años).
- Software evolutivo o de autoaprendizaje (total o parcialmente): Grabación de los datos generados por la máquina relacionados con las tomas de decisiones en materia de seguridad de los sistemas basados en software que garantizan la función de seguridad (conservación 1 año).

NUEVOS REQUISITOS SOBRE MÁQUINAS CONECTADAS Y CIBERSEGURIDAD

- Con el fin de evitar los riesgos derivados de acciones maliciosas de terceros que tengan un impacto en la seguridad de las máquinas, se añade un nuevo requisito sobre ciberseguridad (1.1.9) y se clarifica el requisito sobre seguridad y fiabilidad de los sistemas de mando (1.2.1).
- Los sistemas de mando deben estar diseñados para soportar los intentos malintencionados de terceros de crear una situación peligrosa.
- La conexión de cualquier dispositivo con la máquina no debe producir situaciones peligrosas.
- Los componentes de hardware, el software y los datos críticos para la seguridad deben protegerse contra daños accidentales o provocados.
- La máquina debe recoger evidencias de una intervención legítima o ilegítima en el componente de hardware o en el software.
- Las máquinas que cumplan el Reglamento de ciberseguridad se presumirán conformes con estos requisitos relativos a la protección contra la corrupción y la seguridad y fiabilidad de los sistemas de mando.

NUEVOS REQUISITOS SOBRE APLICACIONES DE COMPORTAMIENTO AUTOEVOLUTIVO

- El sector de las máquinas admite nuevas formas de diseñar y fabricar máquinas o productos relacionados que pueden presentar factores de riesgo más elevados, con independencia del uso previsto o de cualquier mal uso razonablemente previsible. Por ejemplo, los sistemas con un comportamiento autoevolutivo que garanticen funciones de seguridad.
- En la evaluación del riesgo del fabricante deben contemplarse también los riesgos que surgen después de la comercialización de una máquina debido a su comportamiento evolutivo y autónomo.
- Se han adaptado requisitos: principios generales (c), ergonomía (1.1.6), seguridad y fiabilidad de los sistemas de mando (1.2.1) y riesgos relacionados con partes móviles y el estrés psicológico (1.3.7).
- La máquina no debe realizar acciones más allá de sus tareas definidas y espacio de movimientos.
- La máquina se debe poder corregir en todo momento con el fin de mantener su seguridad inherente.

NUEVOS REQUISITOS SOBRE MÁQUINAS MÓVILES AUTÓNOMAS

- Las máquinas móviles autónomas deben tener una función de supervisión para el modo autónomo que solo permitirá acciones destinadas a la parada y la puesta en marcha de la máquina a distancia o moverla a una posición y un estado de seguridad para evitar causar otros riesgos (3.2.4).
- El sistema de mando debe diseñarse para desempeñar por sí mismo las funciones de seguridad, incluso cuando las acciones se ordenen mediante una función de supervisión remota (3.3).
- El movimiento de una máquina móvil autónoma debe tener en cuenta los riesgos relacionados con la zona en la que está destinada a moverse y trabajar (3.3.2).
- Un fallo en el sistema de dirección no debe tener un impacto en la seguridad de una máquina móvil autónoma (3.3.5).

- BOMAG
§ BOMAG
ROSOMAG
MURRTAST
- Las máquinas móviles autónomas de maquinaria deben cumplir una de las condiciones siguientes, o ambas cuando sea necesario en función de la evaluación de riesgos (3.3.3):
  a) desplazarse y trabajar en una zona acotada dotada de un sistema de protección periférico que incluya resguardos o dispositivos de protección;
  b) estar equipado con dispositivos de detección de obstáculos que puedan dar lugar a un riesgo para las personas o el funcionamiento seguro de la máquina.
- Las instrucciones de uso deben especificar las características de sus desplazamientos previstos, las zonas de trabajo y las zonas de peligro.

NUEVOS REQUISITOS SOBRE ROBOTS COLABORATIVOS

- Se adaptan los requisitos relacionados con la interacción entre humanos y máquinas,

en particular los de ergonomía (1.1.6) y los riesgos relacionados con partes móviles y estrés psicológico (1.3.7).
- La prevención de los riesgos de contacto que puedan provocar situaciones de peligro y del estrés psicológico que pueda derivarse de la interacción con la máquina se adaptarán a:
  a) la coexistencia de las personas con las máquinas en un mismo espacio sin colaboración directa;
  b) la interacción entre las personas y las máquinas.
- Las máquinas cuyo comportamiento o cuya lógica total o parcialmente autoevolutiva estén diseñadas para operar con distintos niveles de autonomía deben adaptarse a fin de que respondan de manera adecuada y apropiada a las personas y comuniquen a los operadores de manera comprensible las acciones previstas.

PRESUNCIÓN DE CONFORMIDAD

- Se mantiene la presunción de conformidad de las máquinas cuando los fabricantes apliquen para su diseño o fabricación las normas armonizadas pertinentes, o partes de las mismas.
- No obstante, con el fin de garantizar la pre-

sunción de conformidad cuando no se disponga de normas armonizadas, se establece que la Comisión estará facultada para adoptar especificaciones comunes (Reglamentos de Ejecución).
- Esta opción se utilizará únicamente como solución alternativa excepcional cuando el proceso de normalización esté bloqueado o cuando se produzcan retrasos en el desarrollo de normas armonizadas adecuadas.

EVALUACIÓN DE LA CONFORMIDAD

- Los fabricantes deben asumir la responsabilidad de garantizar que se lleve a cabo una evaluación de conformidad para sus máquinas o productos relacionados con arreglo al presente Reglamento.
- No obstante, determinadas categorías de máquinas o productos relacionados con un factor de riesgo elevado están sujetas a un procedimiento de evaluación de la conformidad más estricto que puede llegar a requerir la participación de un organismo notificado.
- La relación de categorías de máquinas o productos relacionados con un factor de riesgo más elevado se incluyen en el anexo I del Reglamento clasificadas en dos partes (A y B).
- El Reglamento faculta a la Comisión para adoptar reglamentos delegados a fin de modificar el anexo I (adición, retirada o traslado).

MÁQUINAS Y PRODUCTOS RELACIONADOS INCLUIDOS EN LA PARTE A DEL ANEXO I

La parte A cuenta con 6 categorías de máquinas o productos relacionados.
- Ninguna categoría está relacionada con la construcción.
- Dos novedades respecto a la Directiva: Componentes de seguridad con un comportamiento total o parcialmente autoevolutivo que utilicen enfoques de aprendizaje automático que garanticen funciones de seguridad.

Máquinas que incorporen sistemas con un comportamiento total o parcialmente autoevolutivo que utilicen enfoques de aprendizaje automático que garanticen funciones de seguridad que no se hayan introducido de forma independiente en el mercado, únicamente con respecto a dichos sistemas.

MÁQUINAS Y PRODUCTOS RELACIONADOS INCLUIDOS EN LA PARTE B DEL ANEXO I

- La parte B cuenta con 19 categorías de máquinas o productos relacionados.
- Incluye dos categorías de máquinas utilizadas en obras de construcción:
- Sierras circulares (de una o varias hojas) para trabajar la madera y materias de características físicas similares.
- Aparatos de elevación de personas, o de personas y materiales, con peligro de caída vertical superior a 3 m
- No hay novedades respecto a las categorías incluidas en la Directiva.

Paolo Merlo reconfirmado como presidente de Merlo

Entre su estrategia está la de desarrollar un plan de crecimiento en EE.UU. y seguir produciendo más manipuladores.

El consejo de administración del Grupo Merlo ha reconfirmado a Paolo Merlo como presidente, dando una señal de continuidad al camino iniciado a principios de año. El consejo de administración de Merlo ha confirmado el plan industrial ya iniciado, encaminado a reforzar el liderazgo tecnológico en el segmento de los manipuladores telescópicos y en la industria de la ingeniería italiana e internacional.

El objetivo para los próximos tres años, confirmado por el consejo de administración, es alcanzar la cuota de producción de 10.000 manipuladores telescópicos al año y superar los 25.000 equipos suministrados. Se han anunciado importantes inversiones, tanto para la apertura de nuevas líneas de producción como para la implantación de nuevas infraestructuras, en nombre de la eficiencia tecnológica y la sostenibilidad.

"Hoy, la solidez del Grupo Merlo nos permite mirar lejos y planificar a largo plazo", ha comentado Paolo Merlo, tras su reconfirmación como presidente: "Todavía hay muchas aplicaciones y áreas en las que podemos desarrollarnos, pretendemos reforzar los mercados históricos, empezando por Italia y los países en los que estamos presentes con filiales e importadores. Al mismo tiempo, también pretendemos expandirnos en mercados que son relativamente nuevos para nosotros, donde todavía hay mucho margen de crecimiento. En EE.UU. acabamos de crear nuestra nueva filial Merlo América, y estamos reforzando nuestra presencia en Asia".

LoxamHune celebra el día de la familia

El sábado 7 de octubre, LoxamHune celebró el Día de la Familia por segundo año consecutivo.

En total, LoxamHune recibió más de 170 invitados en su delegación de Arteixo, donde lo más grandes y por supuesto los más peques, descubrieron todo el proceso por el que pasa una máquina cuando es devuelta en sus instalaciones, y también pudieron jugar y disfrutar con el futbolín humano, castillo hinchable, tiro con hacha, petanca… Un día inolvidable para los que disfrutaron de ese gran día de la familia en Arteixo.

Nueva Fassi F1250R-HXP

Se amplía la gama Techno con la nueva Fassi F1250R-HXP Techno

Todas las innovaciones introducidas con la nueva gama TECHNO se concentran en esta Fassi F1250R-HXP TECHNO. Al sistema de control digital, la nueva interfaz de pantalla, el control de estabilidad, el diseño decagonal del brazo secundario y los brazos extensibles, y el innovador control dinámico de elevación, se añade la posibilidad de disponer de hasta nueve extensiones telescópicas en este modelo.

Fassi Gru, siempre fiel al imperativo de anticiparse a las necesidades de sus clientes y proponer innovaciones que marcan la historia de la elevación, amplía la nueva gama de grúas que ha revolucionado el mundo de las grúas articuladas con el modelo F1250R-HXP TECHNO, que cuenta con todas las innovaciones empezando por el «núcleo» electrónico constituido por la unidad de control FX990, que ha permitido aumentar el control dinámico de la velocidad de trabajo gracias al sistema de procesamiento que gestiona mejor el aprovechamiento de las áreas de trabajo en favor de la capacidad de elevación. Asimismo, el nuevo diseño del grupo de brazos extensibles mejora la eficacia de la actividad en vertical, y el circuito hidráulico, de doble alimentación, aumenta la velocidad de desplazamiento. El avanzado sistema de control digital, la nueva interfaz en pantalla, la posibilidad de manejar los estabilizadores mediante radiocontrol y la nueva configuración optimizan aún más las prestaciones. Por último, el sistema de poleas plegables en el cabrestante, la posibilidad de combinar el jib Fassi L61 y la óptima relación peso/potencia completan los puntos fuertes de esta revolucionaria grúa.

A esto se suma el diseño estructural de la F1250R, que utiliza aceros UHSS (de ultra alta resistencia) combinados con la particular sección decagonal, que no es nueva para Fassi, que ya la utilizó hace unos años en grúas para el mercado estadounidense. Todo esto, combinado con el análisis cinemático en profundidad, garantiza un mayor rendimiento mecánico, para los patines de deslizamiento y la estabilidad inercial de las cargas verticales. Como resultado, respecto a la sección hexagonal, se podrán desarrollar soluciones más ligeras a igualdad de prestaciones mecánicas o con mayor eficacia mecánica a igualdad de peso. De hecho, en comparación con los modelos anteriores de la misma categoría y a igualdad de peso de la unidad secundaria, se ha obtenido un aumento de las prestaciones verticales superior al 50 %. Asimismo, para mejorar las prestaciones de elevación, se ha desarrollado una nueva cinemática con doble gato en el brazo principal y una unidad de rotación en una inédita corona con doble motorreductor.

Una novedad absoluta introducida con el modelo F1250R-HXP TECHNO es la versión con nueve extensiones telescópicas, un número nunca antes alcanzado que permite obtener, con la prolonga hidráulica L616, un alcance horizontal de hasta 34,8 m y vertical de hasta 39,4 m, que, con la adición de tres extensiones telescópicas, permite alcanzar 40,24 m en horizontal y 44,85 m en vertical. Con la grúa plegada en posición de reposo, la geometría de los brazos permite aprovechar un espacio personalizable bajo la plataforma del camión, y las poleas plegables de la grúa con cabrestante también resultan muy prácticas, siempre en posición de reposo.

Las principales características de la unidad de control FX990 son el importante aumento de recursos con tres líneas CAN-BUS: una dedicada a los sensores, una a los controles y una a la conexión del vehículo. En relación con este último aspecto, es importante recordar los avances precedentes, desde el FX-Link hasta la función DBF (Drive by Fassi) para la conducción a distancia del camión con el radiocontrol V7 de la grúa. Otra novedad absoluta: a todo ello se añaden dos líneas Ethernet que amplían aún más la conectividad y la potencia de procesamiento.

De hecho, aunque la comunicación CAN-BUS sea una característica estándar bastante conocida, la elección de un hardware dotado de una línea Ethernet convierte a Fassi en la única empresa del sector que la ha identificado como solución por su potencial. Esto permite implementar nuevas soluciones, desde la conexión a la pantalla táctil a color de 7" FX991, hasta la puerta de enlace con multiconectividad para la función IoC (Internet of Cranes) y muchas otras que llegarán en el futuro.

También hay muchas novedades en la aplicación de software, que se materializan en nuevas funciones. Entre ellas el sistema de control de la estabilidad FSC-TECHNO, nacido de la fusión de las prestaciones del sistema FSC-H y del FSC-SII. En relación al tema de la estabilidad, también cabe destacar el sistema de control de la estabilización, a través de radiocontrol, que prevé dos modalidades de funcionamiento: con una o doble palanca.

La función JDP (Jib Dual Power) es automática: el limitador de momento puede reconocer las condiciones de uso de la grúa, proporcionando automáticamente las mayores prestaciones de la prolonga hidráulica. Para responder a las diferentes necesidades de los operadores, será posible activar o no la función manualmente desde el radiocontrol.

Gracias a la monitorización geométrica de todas las articulaciones de la grúa (brazo principal, brazo secundario y brazo prolonga), el final de carrera mecánico del gato que mueve la propia articulación se controlará de forma «suave» mediante una desaceleración progresiva en los últimos milímetros de la carrera. Esta función, denominada SoftTend, al gestionar el movimiento permitirá aumentar la velocidad, al mismo tiempo que elimina las peligrosas oscilaciones de la carga causadas por el impacto del final de carrera mecánico. También se podrán crear zonas de trabajo compartimentadas, lo que aumenta la seguridad y hace que el operador no tenga que vigilar estas zonas en busca de posibles interferencias, prestando así más atención a la manipulación de la carga. Un ejemplo de ello es la función CCD (Cabin Collision Detection).

A la conexión Ethernet se integran diversos dispositivos, como la pantalla FX991 caracterizada también por una nueva gráfica, más precisa e intuitiva, y la nueva puerta de enlace IE para garantizar una conectividad más eficaz a la grúa. La función IoC (Internet of Crane), que propone Fassi desde hace varios años, se completa ahora con una antena GPS/GSM externa para una mejor recepción y un portal revisado en cuanto a interfaz gráfica y nuevas funciones. La nueva puerta de enlace además está dotada de un módulo wifi que, creando una propia red y dirección de acceso, permite conectar la grúa a diferentes dispositivos del operador.

La función principal de todo el sistema de procesamiento basado en la nueva conectividad es crear datos y proporcionar información con la que crear valor tanto para el cliente como para el propio sistema. Uno de los aspectos principales es el mantenimiento, proceso fundamental para garantizar el correcto funcionamiento de la grúa y la seguridad del operador, así como para mantener el valor de la grúa a lo largo del tiempo. La función DMA (Dynamic Maintenance Assistant) se ha desarrollado en torno a estos tres pilares, y puede utilizarse de forma inmediata desde la pantalla del radiocontrol, desde la pantalla de la máquina FX991 o desde un smartphone para las grúas con IoC. Esta función utiliza gráficos para definir de forma dinámica, y por tanto en función del uso real de la grúa, las horas de trabajo cercanas al mantenimiento. De este modo, es posible programar las paradas de funcionamiento de la máquina en los momentos más adecuados y de acuerdo con las necesidades de trabajo del cliente.

FASSI GRU F1250R.2.9-HXP TECHNO

- capacidad de elevación: 99,10 tm
- máximo alcance hidráulico horizontal: m 35 (con jib)
- clase de pertenencia: HC1 HD5/S2

Dotación electrónica/hidráulica:
- limitador de momento electrónico FX990
- distribuidor proporcional digital D900
- unidad de radiocontrol V7S
- control de la dinámica IMC y ADC
- flow sharing
- sistema XF

Características:
- disponibilidad versión de 9 extensiones telescópicas
- versión dynamic (.2) con biela
- dispositivo XP automático
- sistema ProLink
- rotación 360° continua

Fassi en GIS

Novedades tecnológicas, nuevas adquisiciones, éxitos comerciales

La participación de Fassi Gru en GIS, Giornate del Sollevamento e dei Trasporti Eccezionali (Jornadas de Elevación y Transporte Excepcional) en Piacenza Expo, ofrece a la empresa bergamasca de hacer balance de un año que confirma muchas novedades positivas:

- innovación tecnológica con la inauguración del Polo Tecnológico y la nueva grúa Fassi F1250R-HXP TECHNO
- la adquisición de la empresa francesa de carrocerías Forez-Bennes
- importantes logros empresariales en Italia y en el extranjero
- el nuevo Responsable de Ventas en Italia, Daniele Vismara

La cita es en el stand N143-0153 en la zona exterior donde, en una superficie de 950 metros cuadrados, se pueden admirar nueve modelos de la producción, entre ellos la novedad absoluta, F1250R-HXP TECHNO, mientras que el buque insignia de la producción Fassi, la F2150RAL.2.28 L816L, se expone en la zona T11. El stand principal también incluye una parte cubierta para oficinas y un mostrador de recepción, así como zonas temáticas para presentaciones de productos y sistemas.

Estos son los montajes presentes:

- F2150RAL.2.28 L816L en un camión MERCEDES (en el área T11)
- F1250R.9 HXP TECHNO en un camión SCANIA
- F1450R.8 HXP L826-TECHNO en un camión IVECO
- F990RA.2.28 L616 en un camión MAN
- F545RA.2.25 L425 en un camión SCANIA

- F395RA.2.25 L323 en un tractor SCANIA
- F345RB.2.26 L214 en un camión VOLVO
- F185A.2.24 L153 y MARREL AL16S en un camión IVECO
- F30M.0.23 en un camión ISUZU

Además, se expondrán los modelos:
- Fassi F545RA.2.26 L324 xe-dynamic
- Cranab RZ13TR
- Fassi F175A.1.23 e-dynamic
- Fassi F120B.0.23 L102 e-active
- Fassi M40A.1.14

CTE presenta en GIS Expo 2023 la nueva CTE ZETA 24 J

Diseñada para el sector del alquiler, con doble articulación y pluma para ofrecer aún más versatilidad.

CTE presentó en primicia en GIS un nuevo modelo de plataforma montada sobre camión de 3,5 toneladas caracterizada por una particular configuración del brazo articulado que permite obtener las máximas prestaciones aprovechando toda el área de trabajo, ideal para el mundo del alquiler.

CTE ZETA 24 J, este es el nombre del nuevo modelo, que se suma al modelo CTE ZETA 22 presentado en Bauma 2022 para dar amplitud a una gama de camiones articulados. La gama ZETA retoma el concepto del modelo Z de los años 90 pero proyecta CTE hacia el futuro. Así, los modelos ZETA 22 y ZETA 24 J representan para CTE el relanzamiento del doble pantógrafo para conseguir las máximas prestaciones garantizando la máxima seguridad para el operador.

La CTE ZETA 24 J es una plataforma que funciona totalmente con configuración de estabilizadores de gato estrecho, con doble articulación y doble brazo telescópico con pluma para aprovechar toda el área de trabajo y ofrecer al operador una gran versatilidad, así como una excelente altura de trabajo y alcance.

Gracias a la doble articulación, que garantiza una verticalidad casi total, es posible trabajar a ras de pared. La solución ideal para todas las aplicaciones que requieren este tipo de operación.

Sus principales características: 24 m de altura de trabajo, 10,5 m de alcance y una capacidad de cesta de 250 kg.

La extensión del brazo telescópico permite trabajar en negativo y también bajar la cesta al suelo en una posición cercana a la máquina para facilitar el acceso a la plataforma.
La presencia del plumín, con más de 2 m de longitud, ofrece una capacidad de subida y bajada esencial para alcanzar zonas de trabajo de difícil acceso.

La fijación de la cesta en posición frontal, sin espacio debajo, hace de este modelo la máquina ideal para todas las actividades de mantenimiento, especialmente de zonas verdes, reduciendo el riesgo de enredos o daños debidos a impactos accidentales.

Al igual que el modelo anterior, CTE ZETA 24 J también está equipada con el sistema S3 EVO como sistema de gestión de la máquina, a través del cual el operador puede controlar el rendimiento de la plataforma en tiempo real para una mayor eficiencia, estabilidad en altura y fiabilidad.

Gracias a esta tecnología, CTE ZETA 24 J puede conectarse a la nube y gracias a CTE Connect será posible disponer de una gestión optimizada de la flota, monitorización remota, ajustes e intervenciones de asistencia.

Gracias al sistema S3 EVO de CTE ZETA 24 J, las funciones de estabilización automática y la función Home están disponibles para el cierre automático con total seguridad.

Bajo pedido, está disponible un radiomando con cable de 7 m que reproduce los mandos de las estaciones situadas en el suelo y en la cesta. La longitud del cable es tal que permite al operador en tierra una visibilidad completa de toda la zona de trabajo.

El modelo presentado en la GIS Expo 2023 es sobre camión Iveco, pero en el futuro también estará disponible la configuración sobre Isuzu.

La CTE ZETA 24 J representa la solución ideal para el alquiler, gracias a su compacidad y versatilidad, que se adaptan bien a diferentes tipos de aplicaciones.

Premio a la innovación de GIS para el accesorio Gravity Joe

Gravity Joe un producto innovador, representa un hito en la industria de trabajos aéreos, se inspira en la industria de la robótica y la automatización. Es el primer equilibrador neumático diseñado y patentado para instalarse en cualquier plataforma aérea, lo que permite a los operarios trabajar con agilidad y seguridad en altura.

Esta innovadora maquinaria ha sido concebida con el objetivo de liberar al trabajador de soportar herramientas pesadas durante largos periodos, reajustando su peso como consecuencia de ello.

Gravity Joe ha sido galardonado con el prestigioso premio a la Mejor Innovación Operativa en los Italplatform Awards, un evento destacado en el sector de la elevación durante la feria GIS de Piacenza. Este reconocimiento subraya el valor y la importancia de esta asombrosa innovación.

Elisa Taini, Gerente General de Gravity Joe, te invita a experimentar esta emocionante oportunidad de trabajo sin gravedad en SMOPYC en Zaragoza del 22 al 25 de noviembre. ¡Te esperan en el stand de su distribuidor para España, la empresa Anzeve, donde estarán enseñando este novedoso accesorio.

Dieci presentó un sistema de control en la feria GIS

El fabricante de manipuladores telescópicos Dieci lanzó un nuevo sistema de control en la feria GIS.

El sistema Easy Tech está diseñado para proporcionar un control óptimo de todas las funciones de la máquina y se presentó junto con los últimos equipos del fabricante, incluido el manipulador telescópico giratorio Pegasus 60.35.

Easy Tech incorpora una serie de características de hardware y software, incluido un control más preciso del joystick y el movimiento de las secciones de la pluma, que se gestionan automáticamente a través de seis modos de trabajo: suave, rápido, normal, eco, pared y suelo.

Un avanzado sistema antivuelco Pro se complementa con un nuevo sensor de carga con control electrónico mientras la máquina está en uso, teniendo en cuenta las condiciones de trabajo y la configuración de la máquina.

Además, la transmisión hidrostática controlada electrónicamente de Easy Tech tiene tres modos de conducción diferentes: normal, superlenta y eco.

La Pegasus 60.35, también expuesta en el stand del fabricante, incorporará las nuevas soluciones Easy Tech.

Nueva MT 162 AXON de Multitel Pagliero en GIS

Multitel Pagliero ha presentado al mercado su nueva plataforma elevadora telescópica sobre camión de 3.500 kg PTT Iveco e-Daily 35S10 Full Electric, con una altura de trabajo de 16,2 m, un alcance horizontal máximo de 11,20 m y una capacidad de carga de 80 kg, y de 7,40 m con una capacidad de carga de 250 kg en la feria de GIS en Italia.

La rotación de 400° de la torreta y la cesta autonivelante de 1,40x0,70x1,10 m con giro de 90°+90° permiten al operador sortear cualquier obstáculo y posicionarse con precisión en la zona de trabajo.

La MT 162 Axon garantiza las mismas prestaciones que la versión con motor térmico. La batería de litio, con una capacidad de 37 kWh y una tensión de trabajo de 400 V, garantiza una autonomía de 120 km. La recarga se realiza mediante el conector estándar situado en la parte delantera del vehículo, desde una estación de carga o desde una red industrial o doméstica.

La plataforma elevadora está alimentada por un módulo híbrido integrado, con una batería de litio de 5 kWh y 48V de tensión de trabajo, el motor eléctrico con bomba y la electrónica de gestión en su interior. Para aumentar la autonomía de la batería, la plataforma entra en modo de espera tras unos minutos de inactividad, lo que reduce el consumo de energía a cero.

La batería de la plataforma se recarga al mismo tiempo que la del vehículo, sin necesidad de cables adicionales. Cuando se descarga, el operador puede seguir trabajando tomando energía de la batería del vehículo, lo que reduce en cierta medida su autonomía en carretera.

La velocidad de los movimientos de la plataforma es la misma que en la versión diésel, gracias a un motor eléctrico de imanes permanentes de 2,5 kW.

Con una longitud de 7.123 mm y una altura cerrada de 2.740 mm, está equipada con estabilizadores con descenso vertical en la parte delantera y trasera, lo que la convierte en una máquina fácil de colocar incluso en espacios reducidos.

La alimentación totalmente eléctrica garantiza ahorro de costes y menos contaminación; permite la circulación urbana a todas las horas del día, sin las limitaciones de los bloqueos de tráfico. El sistema de arranque y parada de la cesta hace aún más eficiente el uso de la plataforma y optimiza el consumo. El alcance, con el dispositivo limitador de momento, depende de la carga y garantiza un movimiento seguro.

EVE, la avanzada electrónica Multitel Pagliero, regula los movimientos con suavidad y precisión, gracias también al distribuidor hidráulico "totalmente proporcional".

El característico brazo de aluminio garantiza rigidez y precisión de movimiento, sin flexiones ni oscilaciones que comprometan la precisión de las maniobras.

Instalados en el interior del brazo, los tubos y cables evitan el riesgo de daños en caso de obstáculos o caída de objetos y materiales. Equipada con todos los dispositivos de seguridad y emergencia de acuerdo con la normativa.

El sistema de telemetría para la comunicación a distancia permite la localización por GPS, la visualización del estado de la máquina, la parametrización y el diagnóstico a distancia.

Fácil de usar, se puede utilizar en centros históricos, Zonas de Tráfico Limitado y zonas sensibles para trabajos de construcción, mantenimiento, instalación y colocación, restauración y limpieza, así como en obras de chapa, poda y mucho más.

OTROS MODELOS EN EXPOSICIÓN

MXE 170 y MT 162 AXON proporcionan ahorro de costes y bajo impacto medioambiental; garantizan la circulación del tráfico urbano a cualquier hora del día, dentro de los centros históricos de las ciudades, zonas de tráfico limitado y áreas sensibles, sin las limitaciones de los bloqueos de tráfico.

Los dos modelos están acompañados por las **plataformas articuladas MZ 250 y MZ 350; las plataformas telescópicas MTE 270, MJ 450 y MJ 685**. Todas -en diferentes modalidades- equipadas con EVE, electrónica evolucionada: sistema de telemetría, MUSA, MUSA X, y otras tecnologías propias de Multitel Pagliero. Plataforma articulada MZ 250 sobre camión de 3,5 toneladas, con una altura de trabajo de 25,10 m y un alcance de 14,35 m. El plumín articulado y la posibilidad de trabajar por debajo del suelo hasta -2,5 m la convierten en una máquina versátil, mientras que el chasis compacto, la distancia entre ejes de 3 metros y el excelente radio de giro permiten acceder a zonas de trabajo a las que muchos otros modelos no pueden acceder.

Plataforma articulada MZ 350 sobre un camión de 12 toneladas.
Diseñada con la misma geometría que la MZ 250, tiene una altura de trabajo de 35,30 metros. Equipada con dos secciones telescópicas de doble extensión, tiene un alcance horizontal máximo de 20 m. La rotación continua de la torreta de 450°, la cesta autonivelante con rotación de 90°+90° y el plumín le permiten sortear obstáculos y posicionarse con precisión en la zona de trabajo.

Plataforma telescópica MTE 270EX sobre camión de 3,5 t, con una altura de trabajo de 27 m.
Su estabilización automática y su función home facilitan su uso, mientras que su peso ligero la hace extremadamente maniobrable.

Plataforma telescópica con plumín MJ 685 sobre camión de 32 t, con una altura de trabajo de 68,70 m y un alcance horizontal de 32 m.
Es una máquina de gran tamaño, pero con una huella de estabilización reducida gracias al travesaño doble situado únicamente en el eje trasero, al tiempo que ofrece un excelente rendimiento incluso con estabilización en línea recta.

Plataforma telescópica MJ 450 sobre camión de 26 toneladas con una altura de trabajo de 45 m, que también permite trabajar por debajo del alcance del suelo.
Equipada con un plumín desmontable, es una máquina sólida y fiable, tan rápida en los movimientos como intuitiva en la conducción. Perfecta para el sector eólico.

Nueva araña de 54 m de Platform Basket

Platform Basket ha lanzado una gama de nuevos productos en la feria GIS, con los que la empresa se introduce en los mercados de las mini grúas de araña y las grandes plataformas de araña.

ARAÑA ESPECIALIZADA

La nueva Spider 54T tiene una capacidad máxima de cesta a plena altura de trabajo de 400 kg, y ofrece un cabrestante de 1.000 kg de capacidad que es fácilmente intercambiable y la convierte en una grúa móvil. La unidad está lista para la producción, salvo las pruebas de su sistema de control, y ya se ha vendido la primera unidad a la empresa de alquiler Minoege. Hay tres unidades más encargadas.

Carloalberto Molesini, Director General de Platform Basket, explica que el desarrollo de la 54T ha llevado dos años. "Queríamos hacer algo diferente a la media de los equipos de esta categoría, con plena capacidad en la cesta a toda altura".

Molesini añade: "El verdadero objetivo han sido las antenas y los trabajos de electricidad. Otros tipos de estos equipos están diseñados para un uso más general en aplicaciones como centros comerciales y trabajos en interiores. Por eso tienen que ser más ligeros y tener menos capacidad".

Otras características de la Spider 54T son una rotación continua de la torreta de 360 grados y una rotación de la cesta de +/- 90 grados. La cesta tiene unas dimensiones de 2,3 m x 0,91 m, mientras que la longitud del modelo con y sin cesta es de 9,55 m. Su anchura cerrada es de 1,75 m y la altura cerrada es de 2,45 m. El peso total de la máquina es de 23.000 kg.

En GIS, el fabricante también anunció su primera gama de minigrúas y portamateriales, con y sin estabilizadores, a través de la marca Elma del grupo.

Las Elma MCR40 y MCR30 son grúas montadas sobre orugas con estabilizadores ajustables y ofrecen una capacidad de elevación de 4 toneladas/metros y 3 toneladas/metros, respectivamente. Ambos modelos pueden utilizarse también sin los estabilizadores como grúas pick and carry. En cuanto al alcance, la MCR30 ofrece 4,75 m, mientras que la MCR40 lo eleva a 6,1 m. El peso estándar de las máquinas es de 1,4 toneladas y 1,46 toneladas, respectivamente. Como opción, se ofrecen orugas ajustables y un motor eléctrico de 230 Vac que acompaña al motor de gasolina de 8,7 kW.

A ellos se han unido los portamateriales montados sobre orugas PCR10 y PCR12, diseñados sin estabilizadores. La PCR10 es una unidad independiente con plataforma plana, mientras que la PCR12 es un producto similar al que se ha añadido una grúa que proporciona una capacidad de elevación de 1,2 toneladas/metro. Ambos modelos tienen una capacidad de carga de 1,1 toneladas en la plataforma. La grúa tiene un radio horizontal máximo de 3,41 metros.

LA NUEVA SPIDER 54T TIENE UNA CAPACIDAD MÁXIMA DE CESTA A PLENA ALTURA DE TRABAJO DE 400 KG, Y OFRECE UN CABRESTANTE DE 1.000 KG DE CAPACIDAD QUE ES FÁCILMENTE INTERCAMBIABLE Y LA CONVIERTE EN UNA GRÚA MÓVIL

EN GIS, EL FABRICANTE TAMBIÉN ANUNCIÓ SU PRIMERA GAMA DE MINIGRÚAS Y PORTAMATERIALES, CON Y SIN ESTABILIZADORES, A TRAVÉS DE LA MARCA ELMA DEL GRUPO

RAISING THE STANDARDS

PLATFORM BASKET

www.platformbasket.com

ANFIA

Made in Italy

IPAF Socio

JLG presente en GIS

JLG ha podido compartir con sus visitantes las últimas novedades y propuestas innovadoras:

- La plataforma autonivelante 670SJ capaz de adaptarse a las superficies
- La plataforma articulada eléctrica EC520AJ.
- Los modelos de plataforma de mástil vertical Toucan
- La gama de elevadores Power Tower específicos para accesos de baja altura
- Los modelos de la gama de plataformas elevadoras de tijera

GIS también fue una oportunidad para presentar las interesantes soluciones de JLG para el mercado de posventa y, en particular, la solución JLG ClearSky Smart Fleet™, la plataforma IoT de nueva generación que ofrece una verdadera gestión de flotas e interactividad con las máquinas.

Almacrawler en GIS

En GIS Almac ha lanzado un nuevo modelo de elevador de 10 metros montado sobre orugas.

La nueva tijera elevadora 1090 BIBI Primo, presentada con motivo del 10º aniversario se describe como un modelo "totalmente ecológico".

Incorpora un accionamiento totalmente eléctrico y un paquete de energía extraíble, compuesto por baterías de litio y AGM.

Según Gianluca Ferramola, Director de Producto de AlmaCrawler, el modelo de orugas se beneficia de autonivelación autónoma a bajas velocidades cuando la cesta está totalmente bajada, funcionalidad de autonivelación cuando la cesta está a alturas de hasta 6,5 m, y un ajuste de no autonivelación que también permite utilizar una mayor velocidad de desplazamiento de hasta 4,5 km/h, con dirección, a una altura máxima de la cesta de 6,5 m.

La 1090 BIBI Primo también cuenta con un nuevo chasis abierto que es efectivamente autolimpiable, ya que su diseño permite que los residuos salgan por sí solos.

Además, todos los componentes del modelo están situados en el compartimento trasero, a ambos lados de los escalones, para facilitar el acceso a las tareas de servicio y mantenimiento.

GSR en GIS

El productor de plataformas aéreas GSR ha confirmado su participación a la última edición de la feria GIS.

Por primera vez ha presentado el modelo B220PXE en su versión Comfort XEV instalado sobre vehículo Iveco. Gracias a su estabilización vertical variable, esta plataforma permite una mayor versatilidad de uso.

La unión de esta característica junto a la rotación de la torreta con un ángulo de trabajo máximo de un total de 450° (en los dos lados) y la fijación de la cesta en posición frontal, sin espacio debajo, que permite obras de máxima precisión, la hacen única en la gama de plataformas articuladas de GSR.

Otra elección de la empresa, fue traer en exposición el modelo B240PX en su versión Compact VV instalado sobre vehículo Isuzu M21T, como es especialmente apreciado por el mercado gracias a su compacidad y estabilización entre los espejos, sin renunciar a un excelente rendimiento.

GSR está muy satisfecha de como se concluyó el GIS 2023 y como se ha registrado un elevado número de visitantes tanto italianos como extranjeros.

“Lo que nos hace sentir más orgullosos es comprobar el interés de los visitantes que se ha concretizado después de la feria, es un placer en estos días hablar con todos los que encontramos, aunque solo para poder agradecer sus visitas”.

B240PX Compact VV instalada sobre Isuzu

El mismo modelo B220PXE expuesto a la feria GIS 2023

B220PXE Comfort XEV instalada sobre Iveco

GIS con novedades

GIS tuvo 18.000 visitantes, con 432 expositores. Aquí os dejamos un resumen.

Grúa BGLift M4000 sobre orugas de 40 t

La minigrúa de 25 m modelo BGLift M250 con tres secciones de jib

Stand de Airo

Stand de GSR

Stand de GSR con el modelo 22 m modelo GSR B22OPXR Confort XEV sobre 3.5t Iveco

Stand de Galizia pick & carry

Aliant Battery con sus pilas de litio fabricadas a medida

Stand de Almac/AlmaCrawler

Nueva araña aLift con 11M H110 A auto niveladora sobre orugas

Alimak y Tractel

Nuevo equipo de AxoLift modelo Manulift 200 - el 200-4

El equipo de Axolift: Eleonora Bernardi, Ernst van Hek y Massimo Grossele

Stand de Haulotte

El nuevo telescópico de 17 m eléctrico de Faresin

El stand de CMC

Stand de Fronteq con tijeras sobre orugas

Nueva plataforma de 24 m de CTE modelo Zeta 24 J t

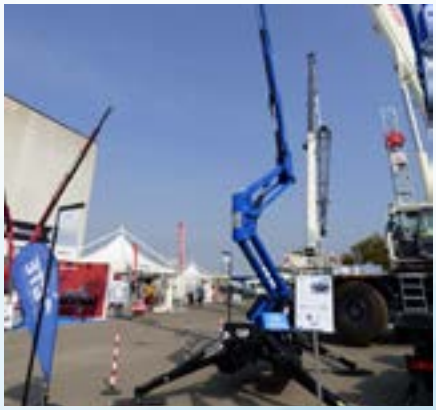
Stand de Hinowa frente al stand de JLG

Plataforma de Genie GS3369RT fabricada en Italia

El gran jib de la Zeta 24

Stand de Electroelsa

Stand Imer


Stand de CTE con su plataforma de 18 m Traccess 180

Stand de Faraone

Stand de IPAF

Stand de IPAF celebrando su 40 aniversario

Stand de Easylift

En el stand de Easy Lift (de izda. a dcha.) Gianluca Pez y Emanuele Sorianini, de Easy Lift, con Fritz Collé, de Collé, Manuela Vender y Sofia Lucchini, de Easy Lift.

El stand de JMG

El stand de JMG con grúas pick&carry

Stand de Klaas con plataformas sobre camión

Stand de LGMG

Stand de Maber

Telescópicos Magni

Plataformas de Magni de Dingli

Stand de Merlo

Stand de Moba Electronics

Grúas Valla con nuevos modelos

Nueva cubierta de transporte para las grúas Valla

Stand de Mouvers

Camión eléctrico con grúa de Next Hydraulics

Nueva Multitel eléctrica de 16m MT162

La Multitel MX350 Hybrid de 35 m para la empresa Ottone Noleggi

Stand Ormig

En el stand de Oxley con la nueva plataforma de inspección de puentes TB22-9 sobre chasis de 3.5 t

La primera producción de la araña de 58 m de Palazzani vendida a Tecman

Arañas de Maeda y arañas de Easy Lift

Stand de RB Componentes con su modelo de plataforma que ya hemos visto en otras ferias

Presentación de empresas de alquiler hablando del mercado

Stand de Saeclimber

Stand de Salerno Ponteggi

Stand de Spierings Mobile Cranes con Ralph Disveld

El stand de Sunward con minigrúas sobre orugas y muchas plataformas

La grúa Terex FC 6.24H de fácil montaje

Stand de TVH

El stand Levo con minigrúas Unic

Y robots cristaleros Orion

Una grúa antigua Ormig pick & carry en el stand de Vernazza

Un nuevo fabricante de plataformas bajo puente Weico y su nueva Hércules 2.0

Tiene un alcance horizontal de hasta 18,5 m a una profundidad de hasta 10 m por debajo de la cubierta, y una distancia a la barrera de hasta 4,5 m a una distancia de hasta 3 m del borde del camión.

Ruedas macizas rebajadas para mayor estabilidad y tracción durante el trabajo

Zoomlion mostro tanto sus plataformas como las grúas

El stand de Jekko

El stand de Vertimac

XCMG tuvo muchas plataformas y grúas todo terreno

Fabio Potesta, organizador del evento

Ganadores de los premios de elevación

Ganadores de los premios GIS

Grúas articuladas Cormach

Una grúa sobre orugas Cormach 50000 E6ASC Plus con chais eléctrico de JMG

El stand de Fassi

PM grúas tuvo varios modelos nuevos en exposición

Altek con su stand de andamios suspendidos

Una grúa pick& carry de Delta modelo DK 100

Palfinger contó tanto con grúas como plataformas en su stand

Manipulador telescópico de Soltec de 4 m/2,000kg con cabina que se eleva, (como el las LTC de Liebherr), casi radio de giro cero y cabina presurizada.

Nuevas plataformas de Oil & Steel sobre camión

Nuevas plataformas de Oil & Steel sobre orugas

Stand de Manitou

El stand muy innovador de HiCrane

Klubb tuvo dos stands, uno con Klubb y otro para Isoli

Plataformas Isoli

Stand de Sinoboom con nuevos modelos y mástil de 10 m

Dos de las 4 minigruas de ELMA en el stand de Platform Basket

La plataforma de 75 m sobre camión Horyong en el stand de CEM

La plataforma de Socage de 100 m pintada en rosa, modelo 100TJJ

La plataforma de 70 m Bronto S70XR

Por primera vez juntos en esta feria: Versalift, Movex, France Elevateur y Ruthmann

Ruthmann y Bluelift exponiendo sus modelos

Stand de Geda con sus elevadores de material

Stand de Hoeflon con las minigrúas

Las plataformas sobre orugas de Socage modelo Raptors incluyendo la de 35 m telescópica 35S con tres secciones de jib y un plumín pequeño articulado

La Raptor de 21 m de Socage Raptor 21S con gancho para grúa en su trailer para moverla

Gama de grúas de Jekko

Stand de Locatelli

La grúa Marchetti de 25t Marchetti telescópica sobre orugas

El stand de Grove y Manitowoc

Tienda de maquetas

Maquetas en venta

Grúas de Terex y de Liebherr

El stand de Liebherr

MULTITEL
MULTITEL

espi
SENNEBOGEN

RB COMPONENTS

SUNWARD

22-25 NOVIEMBRE/ NOVEMBER
ZARAGOZA (ESPAÑA/SPAIN)
SMOPYC
2023
19 SALÓN INTERNACIONAL DE MAQUINARIA DE OBRAS PÚBLICAS CONSTRUCCIÓN Y MINERÍA
19 INTERNATIONAL SHOW OF PUBLIC WORKS, CONSTRUCTION AND MINING MACHINERY
www.smopyc.es
ANMOPYC
FERIA ZARAGOZA

Dingli actualiza su mástil de 11,2 m

El fabricante chino de plataformas aéreas Dingli ha actualizado su mástil de 11,2 metros con la introducción del nuevo AMWP11.5-8200AC.

La empresa envió las primeras unidades de la versión anterior en 2014 y ha vendido un buen número de ellas en los nueve años transcurridos desde entonces.

La AMWP11.5-8200AC tiene un aspecto muy similar y parece ser el mismo desde el punto de vista estructural, con la misma anchura total de un metro y la misma altura total de 1,99 metros, pero es 100 mm más corto cuando está plegado, aunque quizás esto esté dentro del margen de error. Los tres metros de alcance a una altura de poco menos de ocho metros, la capacidad de la plataforma de 200 kg y los 345 grados de giro permanecen inalterados. El peso total es, sobre el papel, 20 kg más pesado que el modelo anterior (2.970 kg), pero una vez más entra dentro del margen de error.

Las principales diferencias incluyen un motor eléctrico de CA totalmente sellado con tracción en las ruedas, en comparación con la tracción directa de CC de la máquina anterior, y baterías que no requieren mantenimiento. Otros cambios incluyen una plataforma ligeramente más grande de 690 mm x 930 mm en comparación con 620 mm por 870 mm, una puerta de entrada de altura completa para el acceso este a la plataforma y tiene una elevación más rápida y velocidades más bajas - 42 segundos arriba / 38 segundos abajo, en comparación con 70 y 60 segundos en el modelo antiguo. Las cavidades de carga de la carretilla elevadora también se han cambiado por soportes específicos en la parte superior del chasis, en lugar de colocar simplemente las horquillas debajo del chasis, lo que permite una elevación de las horquillas mucho mejor y más segura.

Laurent Leclerc nombrado Director de Ventas de Exportación y Estrategia de Mercado de TIME Manufacturing Company, Europa

TIME Manufacturing Company, Europe y TIME Manufacturing Company, fabricante líder especializado en equipos de acceso aéreo y propietario de marcas consolidadas como Versalift, Ruthmann, France Elévateur, Movex y Aspen Aerials, se complacen en presentar a Laurent Leclerc como su nuevo Director de Ventas de Exportación y Estrategia de Mercado para Europa, supervisando las marcas Versalift, France Elévateur y Movex.

Laurent Leclerc, que aporta una amplia experiencia en el sector, pasa a formar parte del equipo de TIME Manufacturing Company, Europa, sobre la base de una exitosa carrera profesional. Antes de ocupar su puesto actual, Laurent Leclerc fue Director de I+D en France Elévateur. Su trayectoria profesional abarca más de 28 años, comenzando como técnico postventa y formador. Laurent Leclerc sustituye a Peter Tipsmark, que ha aceptado un puesto fuera del sector del acceso aéreo.

La trayectoria profesional de Laurent incluye puestos en diferentes empresas de fabricación de plataformas aéreas, donde gestionó con éxito proyectos internacionales en Argelia, Túnez, Marruecos, Jordania y Siria. Más tarde, cuando se incorporó a otra marca de fabricación de equipos de acceso, logró un excelente rendimiento de ventas en un mercado difícil. Sus excepcionales contribuciones le llevaron a ser nombrado Director de Área, donde desempeñó un papel clave en la implantación de una nueva visión corporativa y en la expansión a mercados especializados.

Laurent Leclerc es reconocido por su lealtad, su sentido de la justicia, sus habilidades para identificar intereses compartidos y consensos, su mentalidad práctica y su destreza para tomar decisiones eficaces.

En su puesto de Director de Ventas de Exportación y Estrategia de Mercado, Laurent Leclerc se hace cargo de la recién creada división de exportación europea, supervisando un equipo de cuatro representantes de ventas. Aprovechando su experiencia en análisis de mercado, desarrollo de productos, integración de tecnología y rentabilidad, el papel de Laurent se dedicará a impulsar iniciativas de crecimiento que se alineen a la perfección con los objetivos estratégicos generales.

"Damos la bienvenida a Laurent Leclerc como nuestro nuevo Director de Ventas de Exportación y Estrategia de Mercado", afirma Kim Bach Jensen, Presidente de TIME Manufacturing Company, Europa, y continúa: "Su amplia experiencia le convierte en la persona ideal para dirigir nuestros esfuerzos de desarrollo empresarial."

Trabajos de una Demag CC6800 de Mammoet en la mayor planta de PDH del mundo

La mayor planta de deshidratación de propano del mundo está actualmente en construcción en Arabia Saudí como parte de sus esfuerzos por diversificar su economía.

Samsung Engineering for Advanced Polyolefins está construyendo las nuevas instalaciones en la ciudad industrial de Jubail. Cuando esté operativa, tendrá capacidad para producir más de 840.000 toneladas métricas de propileno al año, lo que aumentará la producción total de propileno de Arabia Saudí en más de un 60%.

LOS MÓDULOS DE 46 X 33 M PESAN 1.900 TONELADAS

Mammoet ha sido contratada para transportar e instalar todos los módulos y componentes clave, incluido el traslado de 15 módulos de bastidores de tuberías que pesan hasta 1.900 toneladas cada uno y miden 46 metros de largo por 33 metros de alto, desde el patio de producción en los EAU hasta la obra, incluidos los últimos 26 kilómetros desde el muelle hasta la obra.
El proyecto incluye 125 operaciones de ele-

vación de cargas pesadas, la más difícil de las cuales fue la instalación del divisor de 1.6000 toneladas de 129 metros de largo por 10 metros de ancho. La empresa optó por utilizar un sistema de elevación de pórtico de dos torres configurado para manipular cargas de hasta 4.000 toneladas. Se utilizó una Demag CC6800 de 1.250 toneladas con un contrapeso de 850 toneladas para "meter la cola" en la columna, mientras el sistema de gato hidráulico elevaba la parte superior de la columna.

Tadano AC 7.450-1 realiza elevaciones únicas en una planta embotelladora de Pensilvania

Lane's Crane Service de Moosic, Pensilvania, recibió recientemente un interesante reto de elevación de la empresa embotelladora de bebidas Joriki USA: levantar cuatro depósitos de 11 m de altura y 8,6 t en la planta de la empresa bajo una viga de techo de 12,5 m. La grúa todoterreno AC 7.450-1 de Lane, adquirida al distribuidor de Tadano Empire Crane, resultó ser la máquina adecuada para el trabajo. La pluma principal extendida de 80 m de la grúa, junto con el sistema de superelevación lateral (SSL), eliminó la necesidad de un plumín abatible, lo que supuso un ahorro en costes de transporte y tiempo de preparación.

Matthew Lane, de Lane's Crane Service, describe lo bien que se comportó la recién adquirida AC 7.450-1 en la difícil elevación: "Elegimos esta grúa por su gran alcance y su capacidad para realizar el trabajo sólo con la pluma principal, así como por su eficiencia al ser montada in situ".

MONTAJE EN MENOS DE TRES HORAS

El hecho de no necesitar pluma abatible no sólo garantizó unos costes de transporte bajos y un montaje rápido, sino que también redujo el espacio necesario para montar la grúa en la obra. La AC 7.450-1 demostró de forma impresionante su gran eficiencia, ya que el operador de la grúa y dos miembros del equipo tardaron menos de tres horas en montar la máquina con la pluma principal de 80 m en configuración SSL y contrapeso completo.

Hutton Strader, director de productos todoterreno de Tadano America, añade: "Tadano ha pensado mucho en el diseño de esta máquina, que es efectivamente una grúa de 7 ejes que compite como una de 8 ejes, pero con un espacio más parecido al de una de 6 ejes. Es mucha fuerza y alcance en un paquete relativamente compacto".

Acceso a través del techo de la nave Los propios elevadores plantearon al equipo de Lane's Crane Service un reto interesante: los cuatro depósitos de 11 m tenían que colocarse en posición vertical en la nave, que sólo tenía 12,5 m de altura. Por lo tanto, el único acceso para los elevadores era a través del techo de la nave. Se crearon pequeñas aberturas rectangulares en el tejado (exactamente encima de las respectivas posiciones de instalación de los tanques), que se hicieron lo suficientemente grandes para que cupiera el bloque de gancho. El equipo de Lane's Crane Service utilizó una carretilla elevadora de 16 t como "grúa de cola" para estabilizar los tanques durante la elevación en el otro extremo. De este modo, el equipo consiguió instalar con seguridad los cuatro tanques en el menor tiempo posible.

TODAS LAS EXPECTATIVAS CUMPLIDAS

La AC 7.450-1 es definitivamente una grúa dinámica, y sirvió bien a Lane's Crane Service para este trabajo único. Matthew Lane añade: "Quedamos muy satisfechos con el rendimiento de la grúa en este proyecto, sobre todo teniendo en cuenta que éste era sólo el segundo trabajo para esta máquina, y el primero en el que se utilizaba el superelevador. Todo salió a la perfección, el cliente estaba contento, y el operador y el equipo están deseando utilizar esta máquina en futuros trabajos."

Una grúa Galizia GF180 para Santi Herraiz

Galizia Gru diseña, fabrica y comercializa manipuladores telescópicos industriales eléctricos pick and carry y eléctricos denominados Multis desde 1989.

Santi Herraiz ha elegido la grúa Galizia GF180 en una versión sin cabina y por tanto exclusivamente radiocontrolada. Los modelos Galizia, en su versión radiocontrolada, proporcionan una visibilidad lateral única en el panorama pick and carry.

Esta visibilidad está garantizada por las carcasas frontales extremadamente bajas y ahusadas. Esta solución también permite disponer de mucho espacio para rotar la maquinaria cerca del carro de la grúa, reduciendo las dimensiones generales y los espacios de maniobra.

La GF180 (máx. 18 t a un m del frente del escudo) además de ser súper compacta (ancho 1,85 m x largo 4 m x alto 2 m) tiene una inclinación del brazo de 70°. Esta inclinación permite al operador acercar la grúa a la maquinaria y reducir la longitud total de la máquina. La estabilidad lateral está garantizada por el exclusivo sistema de doble quinta rueda sobre el eje oscilante. La pluma tiene una gran extensión gracias a las 3 extensiones totalmente hidráulicas. Santi Herraiz, sus hijos y operarios realizaron una jornada de formación en su sede de Castello di Annone - Asti - Italia. Es un verdadero placer comprobar cómo la simplicidad de uso y la seguridad de los movimientos de sus grúas también han mejorado en este caso las habilidades de los operadores desde el primer uso.

Según Fabio Vercelli, Director General de Galizia: “Nuestra vocación de anticiparnos a los tiempos y transformar las necesidades de los usuarios en soluciones innovadoras nos ha permitido crear, entre las muchas novedades del mundo del pick and carry, la primera grúa autopropulsada con bimotor de tracción delantera (que se produce mediante dos motores eléctricos capaces de realizar la contrarrotación mediante un diferencial electrónico), la primera grúa autopropulsada totalmente radiocontrolada, la primera grúa supercompacta con una altura de sólo 2 metros. Se está estudiando una solución con soporte a 4 ruedas bimotores, el primer eje trasero basculante con doble quinta rueda y muchas otras soluciones”.

Todo contenido en un diseño único que brinda al cliente exigente un estilo distintivo y la certeza de tener en sus manos una máquina segura, confiable, potente y con una maniobrabilidad única garantizada por un diseño exclusivo orientado a la perfecta sinergia entre el sistema de tracción y el sistema de frenos.

JLG y Teselta mostrarán lo último en equipos aéreos en la Convención y Exposición anual AGC-PR 2023

JLG Industries, Inc., se ha asociado con Teselta, una empresa puertorriqueña especializada en la venta, alquiler y mantenimiento de maquinaria industrial, para la Convención y Exposición anual número 49 de la Asociación de Contratistas Generales de América, Capítulo de Puerto Rico, que se llevará a cabo del 7 al 10 de septiembre de 2023 en el resort El Conquistador en Fajardo.

Como patrocinadores del Torneo de Golf de AGC-PR, los equipos de Teselta y JLG esperan establecer contactos con contratistas y mostrar lo último en equipos y tecnología aérea.

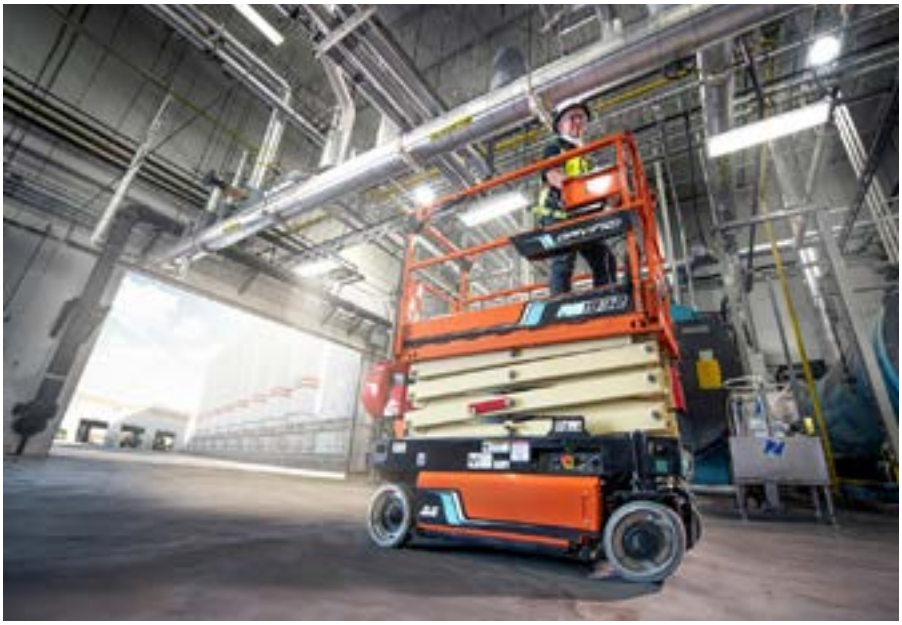
Los nuevos equipos de JLG que se exhibirán en el stand de Teselta incluyen los siguientes:

- JLG R11100 y R1385 Rotating Telehandlers - JLG® Los manipuladores telescópicos giratorios proporcionan una solución única para los sitios de trabajo congestionados. Cada modelo funciona como un manipulador telescópico estándar, una plataforma de trabajo elevadora móvil y una grúa para terrenos difíciles para ayudarlo a superar una variedad de desafíos. La rotación completa del bastidor superior permite la elevación y colocación horizontal y vertical. La cabina cuenta con una interfaz de operador intuitiva, controles proporcionales de doble joystick y tecnología de vanguardia para reforzar la confianza del operador.

- JLG DaVinci AE1932 - El nuevo punto de referencia de la industria, el AE1932 de la serie DaVinci, es un elevador de tijera totalmente eléctrico que tiene cero componentes hidráulicos, lo que significa que experimenta cero fugas. Sus componentes de transmisión eléctrica contribuyen a una disminución del 70% en el consumo de energía, lo que permite a esta máquina hacer más trabajo y consumir menos energía. El menor consumo de energía también permite que este elevador utilice una sola batería sin mantenimiento que dura toda la vida útil de la máquina. Gracias a la avanzada tecnología integrada, puede utilizar su smartphone para el servicio y el diagnóstico. Experimente diagnósticos remotos, actualizaciones de software remotas y una serie de características adicionales que mejoran la confiabilidad y durabilidad de esta unidad. Casi sin requisitos de mantenimiento preventivo, el futuro está aquí.

- JLG 670SJ self-leveling - La plataforma elevadora de la serie 600 Self-Leveling cuenta con el primer chasis totalmente integrado y de adaptación inteligente de la industria que se adapta automáticamente a terrenos irregulares en pendientes de hasta 10 grados mientras se conduce a plena altura, ofreciendo una estabilidad y funcionalidad inigualables.

Con estos elevadores de hombre avanzados, puede reducir o eliminar el trabajo de preparación requerido para nivelar el área de trabajo. Eso significa que no más cribbing o calificación del sitio de trabajo. También reduce el ensayo y error de reposicionamiento y le permite acercarse al área de trabajo deseada. Los operadores también notarán una diferencia. Cuatro brazos de control independientes siguen el contorno del suelo para proporcionar una estabilidad de plataforma sin precedentes que reduce la fatiga del operador y mejora la seguridad en el lugar de trabajo al minimizar el riesgo potencial de que los objetos se muevan o caigan de la plataforma durante el viaje.



"Estamos emocionados de asociarnos con Teselta para llevar lo último en maquinaria industrial a la Convención y Expo Anual de AGC-PR", dice Luca Riga, Gerente Senior de Desarrollo de Negocios y Marketing de JLG en América Latina. "El compromiso de Teselta de proporcionar a sus clientes acceso al mejor equipo con la tecnología más avanzada se alinea con nuestra propia misión de proporcionar a nuestros clientes los productos más innovadores y productivos en la industria de plataformas de trabajo aéreo".

Teselta es una empresa multinacional especializada en el alquiler y venta de equipos de construcción, agricultura, aéreos, montacargas, entre otros. Con presencia en Puerto Rico, República Dominicana, Panamá y Costa Rica, Teselta ofrece los mejores equipos con la tecnología más avanzada. Para lograrlo, la empresa invierte constantemente en el mantenimiento y renovación de su flota. Teselta, con aproximadamente 400 empleados en cuatro países y 60 años de experiencia, está dedicada a su misión de contribuir al desarrollo de Puerto Rico y América Latina. La compañía considera de suma importancia proporcionar equipos industriales de alta calidad y servicios profesionales a nuestros clientes en todo el mundo.

Teselta ha sido patrocinador diamante en la Convención de la Asociación de Contratistas Generales de Puerto Rico durante los últimos seis años. La empresa comparte los valores de habilidad, integridad y responsabilidad que son pilares de esta asociación y participa activamente en sus actividades. Con el apoyo de JLG, la empresa puede mantener su compromiso con AGC PR. Teselta aboga por el bienestar colectivo de la industria y apoya el crecimiento del sector de la construcción en el país a través de sus productos y servicios.

"Para Teselta, continuar expandiendo nuestra flota aérea con nuestro socio comercial JLG es de suma importancia. La inversión en nuevos equipos representa el acceso a la tecnología de equipos aéreos más avanzada para la industria puertorriqueña", comentó Fabián Rodríguez, Director Comercial de Teselta Puerto Rico.

No pierda la oportunidad de visitar el puesto de Teselta y ver los emocionantes equipos nuevos de JLG en la Convención y Exposición Anual AGC-PR.

Para obtener más información, visite ***https://www.jlg.com/en-br*** de JLG.

JLG lanza la conectividad de flotas en toda su gama

JLG Industries ofrece su nuevo servicio de conectividad ClearSky Smart Fleet de serie en la mayoría de sus nuevos equipos.

La tecnología IoT (Internet de las Cosas) se ha lanzado con 25 funciones, incluyendo analizadores, telemática y aplicaciones de productividad en una única baliza de conectividad.

Según ha explicado JLG, está diseñada para proporcionar una interacción fluida de ida y vuelta a través de la aplicación móvil ClearSky, un portal web fácil de usar o una API avanzada. Los propietarios y operadores de equipos pueden enviar una solicitud a la baliza para identificar el estado de una máquina o realizar diagnósticos de forma inalámbrica a través de la aplicación móvil.

"ClearSky Smart Fleet es una nueva y audaz frontera en la conectividad de flotas", dijo Ara Eckel, director de gestión de productos para las soluciones conectadas de JLG. "Es una verdadera plataforma de comunicación y gestión de flotas bidireccional que convierte la transmisión de datos unidireccional de ayer en una interactividad bidireccional que hace que las flotas de equipos JLG hablen como nunca antes."

Eckel añadió que ClearSky Smart Fleet es más que una pieza singular de software. "Está construido como una plataforma IoT robusta y en constante evolución capaz de ofrecer nuevas funcionalidades, nuevos conocimientos y nuevas formas de ejecutar operaciones más eficientes y rentables."

Grúas Alapont en la restauración de las campanas de la torre de Santa Catalina, Valencia

La empresa de alquiler de grúas, Grúas Alapont, bajó el 10 de agosto las dos campanas ubicadas en la torre de Santa Catalina, en Valencia, para proceder a su restauración.

Francisco Alapont, gerente de Grúas Alapont, explica a Movicarga: "Para este trabajo utilizamos la grúa Palfinger PK165002H con jib PJ240E y el JM020, a los mandos de Pablo Badal bajo mi dirección".

Se han bajado concretamente dos de las seis campanas de la torre, las campanas conocidas como "San Eloy" y "Maria de la Asunción, para iniciar su restauración dentro del proyecto de recuperación de las seis campanas de la torre, que incluye la fundición de la campana mayor, dedicada a Santa Catalina.

Las piezas, descolgadas por la empresa Grúas Alapont, serán trasladadas al taller del fundidor Gabriel Rivera, de Montehermoso (Cáceres), junto a las campanas "El Peret" y "Juliana-Clara", que también permanecen en el templo para ser restauradas.

Está previsto que se suban a lo alto de la torre en noviembre, coincidiendo con el día de Santa Catalina. Una vez restauradas, a todas ellas se sumará la famosa "Charra" de nombre Catalina, de 1800kg, con el yugo tendrá un peso de 2900kg y será ubicada en el vano principal recayente a la c/ la Paz.

"Desde estas líneas damos las gracias a todas las personas que lo han hecho posible, en primer lugar a Iglesia de Santa Catalina Mártir - Valencia y a su Rector D. José Benito de los SACERDOTES OPERARIOS DIOCESANOS, a Carmen Amoraga Toledo Directora general de Cultura y Patrimonio de la Generalitat Valenciana, como el promotor

Calallarga S.L, Rivera Campanas, todo ellos coordinado por los arquitectos Elisa Moliner y Vicente Franco", asegura el Sr. Alapont.

"Para noviembre tenemos un buen reto, subir la nueva campana Santa Catalina de 2900 kg a lo alto de la torre, junto con el resto de campanas ya restauradas", explica Francisco Alapont, Gerente de Grúas Alapont.

EJAR, el distribuidor de JLG en Arabia Saudita, entrega 16 modelos eléctricos

EJAR, distribuidor en Arabia Saudita de JLG Industries, Inc., ha entregado con éxito 16 modelos eléctricos a NEOM Media Company. EJAR suministró cuatro plataformas elevadoras EC600SJ, cuatro plataformas compactas sobre orugas X26JP, cuatro plataformas elevadoras para terrenos difíciles ERT4069 y cuatro plataformas elevadoras E450AJ a las ubicaciones del cliente en Sharma Village y Bajdah Desert Studios para su uso en dos proyectos clave en la industria del entretenimiento.

La entrega al reconocido desarrollo NEOM representa una victoria estratégica para JLG. "Esta flota de cero emisiones incluye las tijeras eléctricas para terrenos difíciles recientemente lanzadas, que desempeñarán un papel importante para ayudar a la visión de NEOM de diseñar una sociedad sostenible", dice Mohamad Lakis, director de ventas de JLG para MEA y Turquía.

"Estamos comprometidos a apoyar a nuestro distribuidor local, EJAR y poder brindar soporte de clase mundial a nuestros clientes leales en el Reino de Arabia Saudita".

Los nuevos modelos son las primeras plataformas de trabajo aéreas adquiridas por Neom Media Company, que decidió invertir en los equipos JLG debido a su alta calidad y la reputación de EJAR en el mercado. EJAR proporcionó una solución total al cliente, incluido un contrato de mantenimiento y capacitación para operadores e ingenieros de servicio, lo cual fue clave para asegurar este importante acuerdo.

"Reconocimos el papel vital de los operadores capacitados y brindamos soporte integral y capacitación personalizada para garantizar la integración perfecta de estas unidades eléctricas en el flujo de trabajo de NEOM Media", dice el gerente general de EJAR, Khaled Kamal.

Comprometidos con la excelencia y las cero emisiones.

En el corazón de los inspiradores megaproyectos de Arabia Saudita, EJAR suministra una amplia gama de equipos nuevos, usados y de alquiler para una variedad de industrias, incluida la construcción general, la fabricación industrial, alimentos y bebidas, eventos, petróleo y gas, y minería.

“Nuestra reciente colaboración con NEOM Media Company marca un paso significativo hacia la innovación sostenible. Este hito muestra nuestro compromiso con la excelencia y subraya nuestra dedicación a las cero emisiones”, añade Khaled Kamal.

Pluimers Kraanverhuur pone en servicio la nueva grúa sobre camión Tadano HK 4.070-1

Pregunte por la Tadano HK 4.070-1 y Willard Pluimers, director general del proveedor de servicios de grúas del mismo nombre con sede en Rijssen, Países Bajos, estará encantado de contarle todas las razones por las que cree que es una compra excelente. “Elegimos esta grúa en particular principalmente porque es mucho más rentable comprarla y operarla que una grúa todo terreno, dado el tipo de trabajos para los que pretendemos utilizarla. Además, su manejo es muy sencillo”, afirmó al recibir la grúa en las instalaciones de su empresa en Rijssen. La grúa fue entregada formalmente por el director de ventas de Tadano en los Países Bajos, Richard Beenen. Pluimers se mostró igualmente convencido de las características técnicas del HK 4.070-1, en particular del grupo de ejes trídem Volvo, que, con su eje de arrastre direccional, proporciona al vehículo un radio de giro muy pequeño. De hecho, es un gran admirador del transportista Volvo por muchas razones, incluida la popularidad de la transmisión Volvo I-Shift entre sus operadores de grúas y los famosos altos estándares de calidad y servicio de Volvo. Todos ellos forman parte del paquete HK 4.070-1.

De izquierda a derecha: Willard Pluimers, Director General de Pluimers y Richard Beenen, Gerente de ventas deTadano

Para Pluimers, otros puntos a favor incluyen el sistema de estabilizadores estilo H de la grúa y cinco bases de estabilizadores, que hacen que la máquina sea extremadamente versátil en lugares de trabajo reducidos. Y luego está el sistema Tadano Smart Chart. "Este sistema de control inteligente para el funcionamiento combinado de pluma principal y polea giratoria aumenta la capacidad de elevación disponible hasta el punto de que podemos utilizar la HK 4.070-1 incluso para elevadores de la clase de 80 toneladas", afirmó. Para Pluimers, todas estas características se suman para hacer de la Tadano HK 4.070-1 el paquete completo perfecto.

LGMG acelera su internacionalización con la inauguración de su filial coreana

El 14 de septiembre, la filial coreana de LGMG en Hwaseong, Gyeonggi-do, Corea del Sur, celebró una gran ceremonia de inauguración. Al acto asistieron el Director General de LGMG, Kaiyin Zhi, y el Sr. Bai Mingzhe, agente coreano HTR. Además, muchas empresas de leasing y socios coreanos de renombre fueron invitados a asistir para presenciar este emocionante hito.

La filial de LGMG en Corea del Sur, que ocupa un amplio espacio en la zona industrial de Hwaseong, Gyeonggi-do, está bien equipada para albergar más de 300 máquinas al mismo tiempo. También cuenta con instalaciones esenciales como almacenes de máquinas y accesorios, oficinas para empleados, áreas de formación de servicio y de prueba de productos. El establecimiento de esta filial significa el compromiso de LGMG de establecer una sólida red de ventas y servicios en Corea del Sur, impulsando así el desarrollo local de LGMG y facilitando también un rápido apoyo y servicio a los clientes locales.

En la ceremonia de inauguración, el Director General de LGMG, Kaiyin Zhi, transmitió su más sincero agradecimiento a los clientes y amigos que han apoyado y fomentado firmemente el crecimiento de LGMG en los últimos seis años. También instó a todos los empleados de la filial surcoreana de LGMG a integrarse en la comunidad local, mejorar la infraestructura de servicios y ofrecer productos y servicios de calidad superior a los clientes coreanos. Tras la gran inauguración, los clientes mantuvieron profundas conversaciones y realizaron rigurosas pruebas de producto en la sucursal de LGMG, expresando un inmenso interés por el excepcional rendimiento de los productos LGMG.

Este acto de inauguración consolida su convicción de que LGMG puede forjar sólidas relaciones con sus socios, fomentando el crecimiento mutuo y logrando juntos un éxito rotundo.

Malcop abre nueva delegación en Alcalá de Henares

La empresa de alquiler de maquinaria Malcop ha abierto una nueva delegación en Alcalá de Henares, Madrid.

Malcop amplía sus servicios con esta nueva sede.

Les puedes encontrar en:
Polígono Industrial Camporroso
C/ Montevideo, 1, 28806 ALCALA DE HENARES (MADRID)

Genie celebra su 25 aniversario en Brasil con gran éxito

Más de 120 clientes estuvieron al lado de Genie para celebrar su 25 aniversario en Brasil el 14 de septiembre, marcando su legado y el futuro de la industria de las PEMPs.

Desde 1998, Genie ha vendido 17.000 máquinas en Brasil, con el apoyo de un centro de distribución local, un equipo técnico experimentado y un servicio de repuestos especializado. "Esperamos seguir creciendo en esta región y ayudar a que esta industria continúe desarrollándose y prosperando. ¡Salud por los 25 años!", dijo Gustavo Faria, Gerente General de Genie en Latinoamérica.

Una MLC300 con VPC-MAX de Manitowoc para Wilkerson Crane Rental

Wilkerson Crane Rental ha adquirido una tercera grúa sobre orugas Manitowoc MLC300 con VPC-MAX® y Wide Boom Plus para competir por los trabajos de construcción y mantenimiento de parques eólicos.

La maniobrabilidad de la MLC300 ya ha demostrado ser ventajosa en proyectos de parques eólicos y muros basculantes; pronto empezará a trabajar en un importante proyecto de construcción de una fábrica.

Wilkerson Crane Rental (Wilkerson), con sede en Kansas City, celebra su décimo aniversario con la compra de otra grúa sobre orugas Manitowoc MLC300 de pluma de celosía equipada con VPC-MAX®. Aunque la empresa cuenta con más de 40 años de experiencia en elevación, planificación de elevación, transporte pesado y servicio de equipos, Wilkerson Crane Rental no empezó a existir oficialmente hasta 2013. Ese año, Diana Holt elaboró un paquete de rescate para la división de grúas, a punto de liquidarse, en la que su marido Jeff Holt había pasado toda su vida laboral como operador y director de montaje, y su suegro Fred Holt ejercía de director general.

El crecimiento de la empresa ha sido constante con Diana al timón como CEO, y Jeff como Director de Operaciones y el resto de su dedicado equipo. Las grúas de Wilkerson llegan a lugares tan lejanos como Arkansas, Iowa, Illinois, Missouri, Nebraska, Nuevo México, Texas y Wyoming. El trabajo ha impulsado aún más la adquisición de grandes grúas Manitowoc por parte de la empresa, gracias al auge de la economía local, un nuevo aeropuerto, centros de datos y una planta de baterías, junto con el aumento de los parques eólicos y los proyectos de infraestructuras.

"Hace cuatro años compramos nuestra primera MLC300 con pluma ancha y punto superior de pluma extendida. Esta compra fue exclusivamente para trabajos en parques eólicos y, aparte de un trabajo de tres meses, ha estado realizando el mantenimiento de un aerogenerador tras otro", dijo Jeff Holt, Director de Operaciones de Wilkerson.

"Hace dos años, compramos nuestra segunda MLC300 con pluma ancha y punto superior de pluma extendido. Esta máquina empezó también con trabajos eólicos. Desde entonces, ha realizado trabajos de muros inclinados, así como trabajos de infraestructura, donde es realmente adecuada. Podemos movilizarla con eficacia y es perfecta para una gran variedad de obras", dijo Holt. "Actualmente está en un sitio de trabajo a largo plazo reemplazando un puente sobre Table Rock Lake en Ridgedale, Missouri.

"Hace cinco meses compramos nuestra tercera MLC300. Esta vez compramos la VPC-MAX® y Wide Boom Plus. Estos dos nuevos implementos se pueden utilizar en cualquiera de nuestras tres MLC300. Permiten mantener torres eólicas de hasta 100 m de altura. Desde la compra de estos implementos, los hemos utilizado para realizar descensos completos del rotor en aerogeneradores de 100 m durante los últimos cinco meses. Ahora, esta grúa va a trabajar en una gran planta de neumáticos en Topeka, Kansas, con pluma principal y plumín fijo", añadió Holt.

La última oruga de 386 USt de capacidad de Wilkerson, adquirida a Kirby Smith, se unió a una cartera que incluye otras dos MLC300, junto con una flota de orugas Manitowoc compuesta por la MLC90-A, 999, 16000, MLC650 con VPC-MAX®. La MLC650 con VPC-MAX® ya ha realizado trabajos de picking en dos proyectos de puentes, y desde entonces ha estado trabajando exclusivamente en tareas de parques eólicos. El equipo adicional de Manitowoc y Grove incluye la Grove GMK6350, una RT765E-2 y cuatro (pronto serán seis) camiones pluma de National Crane.

Turner & Son, traslado de una caja de escalera de 22 m de altura con patín y gato cubo de Enerpac

La empresa líder de mudanzas de maquinaria del noroeste de Inglaterra, D Turner & Son, ha completado el traslado de una caja de escalera de 22 m de altura y un horno vertical integral utilizando una combinación de gatos cúbicos Enerpac SCJ-Serie 50 y el sistema de deslizamiento de baja altura LH400. La utilización del equipo de Enerpac permitió completar el traslado en tres días, en comparación con las semanas que hubiera tardado si se hubiera desmontado la caja de escalera.

Aunque la caja de escalera de 25 toneladas se estaba moviendo sólo 0,35 m, la precisión del posicionamiento final era vital para garantizar una integración completa con el resto de la instalación de producción.

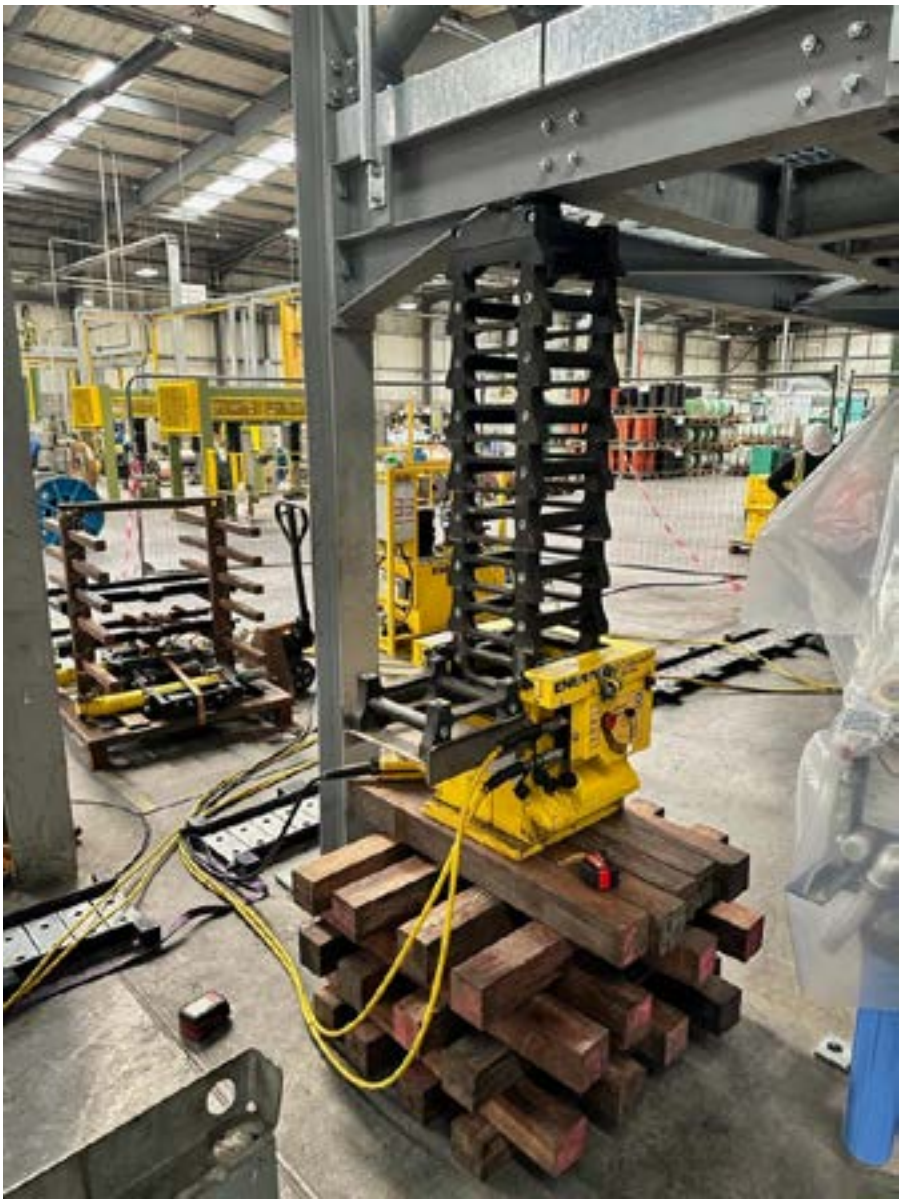
Primero se elevó la base de la caja de escalera con cuatro gatos cúbicos SCJ, permitiendo que las cuatro patas de apoyo de la caja de escalera descansaran sobre las orugas de deslizamiento LH400, y la caja de escalera se deslizó 0,35 m hacia delante. A continuación, la caja de escalera se elevó para permitir retirar la pista del sistema de deslizamiento de baja altura y bajarla a su posición final.

"Utilizamos nuestra bomba de caudal dividido Enerpac para permitir el funcionamiento sincronizado tanto de los gatos de cubo como del sistema de deslizamiento de baja altura, y para darnos el grado de precisión que necesitábamos para el traslado", dijo Lee Turner, director de D Turner & Son. "Aunque el hueco de la escalera sólo se desplazó una corta distancia, sus 22 m de altura nos obligaron a tener mucho cuidado para asegurarnos de que se mantuviera estable en todo momento. El sistema de deslizamiento de baja altura era ideal para ello".

El movimiento de la caja de escalera se vio reforzado por la función de seguridad de bloqueo mecánico del gato cúbico, que garantizaba que la carga se sostenía mecánicamente durante el deslizamiento, mejorando así la seguridad general de la operación de elevación.

DERRAPE A BAJA ALTURA

El sistema de derrape de baja altura de la serie LH de Enerpac puede adaptarse a espacios reducidos, de tan sólo 92 mm, sin dejar de ofrecer una capacidad de derrape de hasta 400 toneladas con dos unidades de empuje-tracción. Las cargas se mueven mediante unidades hidráulicas de empuje-tracción, desplazándose sobre almohadillas especiales recubiertas de PTFE colocadas en las orugas de deslizamiento para reducir la fricción. Los cilindros de empuje-tracción del sistema de arrastre están accionados por una bomba de caudal dividido estándar de Enerpac para garantizar que cada viga de arrastre se desplace de forma sincronizada.



LoxamHune se convierte en proveedor de Pixel Light Audiovisuais para la JMJ en Lisboa, con un gran despliegue de medios

LoxamHune ha sido proveedor de Pixel Light Audiovisuais en la última Jornada Mundial de la Juventud (JMJ), celebrada del 1 al 6 de agosto en Lisboa, donde proporcionó una amplia gama de grupos electrógenos y maquinaria.

Al igual que en 2011, cuando LoxamHune colaboró con la JMJ de Madrid, han vuelto a confiar en el líder europeo de maquinaria para el suministro de los mejores equipos que garanticen el éxito del evento.

Pixel Light Audiovisuais, encargada de todos los sistemas audiovisuales del evento y del circuito interno de televisión, es cliente y partner de LoxamHune en Lisboa, y ha precisado por parte de la compañía 50 grupos electrógenos, la instalación eléctrica y el mantenimiento.

En concreto, la división de energía, LoxamHune Power, fue responsable de alimentar las 60 pantallas y el circuito interno de televisión para la transmisión del evento. Para ello suministró 50 grupos electrógenos de entre 100 y 500 Kvas, además de 1.000 pasacables.

La dotación se completó con cuatro manipuladores telescópicos, cuatro plataformas articuladas diésel de 16 metros y 8 buggies. Además, LoxamHune proporcionó siete técnicos presenciales durante todas las jornadas, y contó con la colaboración de la empresa Heatcool en el desarrollo de las mismas.

PAPEL CLAVE EN LOS GRANDES EVENTOS

La Jornada Mundial de la Juventud (JMJ) es un acontecimiento promovido por la Iglesia católica que congrega a jóvenes de todo el mundo en compañía del Papa. Como tal, exige un gran despliegue técnico y humano necesario para acoger a millones de personas y garantizar tanto su seguridad como la buena marcha de los actos programados.

Una vez más, las divisiones de Eventos y Energía, esta vez en coordinación con el equipo local en Lisboa, hicieron posible que el programa se desarrollara con los elevados estándares que exigen las grandes citas.

Este hito se suma a los múltiples eventos que LoxamHune lidera año tras año, proporcionando todo el portfolio de productos y servicicos a través de sus líneas de negocio, especial mención al área de eventos, generación de energía y maquinaria generalista. Otros grandes eventos realizados este año han sido Mad Cool Festival, Atlantis Fest y KPOP, entre muchos otros.

Ritchie Bros celebra 65 años

Ritchie Bros. Auctioneers comenzó desde raíces humildes como un pequeño negocio familiar en Kelowna, Columbia Británica, Canadá.

Los tres hermanos Ritchie: Ken, John y Dave, realizaron su primera subasta sin reservas en 1958, vendiendo el inventario excedente de su tienda de muebles. Impulsados por este logro, los hermanos comenzaron a realizar más subastas y en 1963 celebraron su primera gran subasta industrial sin reservas, vendiendo equipos por valor de 600.000 dólares canadienses.

Hoy se erigen como una potencia mundial en la industria de las subastas. Se han convertido en una verdadera empresa de gestión y disposición de activos multicanal, que ofrece una amplia gama de soluciones a sus valiosos clientes en todo el mundo.

A lo largo de estos notables 65 años, Ritchie Bros. ha mantenido el espíritu de innovación y un compromiso inquebrantable con un servicio al cliente excepcional.

“No podríamos haber alcanzado este hito sin el apoyo y la confianza de nuestros increíbles clientes, socios y miembros del equipo”, aseguran desde Ritchie Bros.

Dingli inaugura con éxito en México

El pasado 28 y 29 de septiembre se celebró el magno evento de inauguración de DINGLI México, al cual asistieron como parte del equipo de DINGLI Matias Di Martino, Director Comercial LATAM, Grobin Zhou como representante de DINGLI China, Gabriel Marotta, Responsable del Servicio LATAM y el staff de DINGLI México.

Así mismo se contó con la participación activa de Distribuidores, clientes, amigos y distinguidas personalidades del medio del alquiler a nivel nacional.

Durante el evento se realizaron recorridos por las instalaciones del moderno edificio mostrando sus amplias áreas de atención a clientes, entrenamiento y exposición de diferentes modelos de equipos de elevación.

Se presentaron las cualidades de la marca y se hizo énfasis especial en temas de innovación, calidad y durabilidad, además de compartir experiencias sobre DINGLI en el mercado de alquiler.

Se contó con la ponencia de un especialista en economía y habló sobre nearshoring en México.

De igual manera se ofreció un banquete regional mexicano a todos los asistentes, enmarcado por un show de talla mundial acotando temas de la cultura y tradiciones de México.

Desde Movicarga os felicitamos por este pedazo de inauguración y os deseamos lo mejor para el futuro.

Pinche para ver el video

Acuerdo entre Multitel Pagliero y Nexa Global Infra Solution

Multitel Pagliero firma un acuerdo de colaboración con Nexa Global Infra Solution: una empresa fundada en 2023 por Anirban Ghosh en Mumbai, la capital comercial de la India. Anirban Ghosh explorará las oportunidades comerciales que ofrecen los mercados de India, Sri Lanka, Nepal, Bangladesh y Buthan, brindando apoyo en la venta y posventa de plataformas montadas en camiones. Ingeniero mecánico y experto en gestión empresarial, Anirban tiene 26 años de experiencia en el sector industrial y fue Gerente Regional de JLG en el subcontinente indio durante 11 años, contribuyendo al desarrollo comercial de la marca en India, así como a la búsqueda de clientes estratégicos clave para la región del Golfo. La experiencia de Anirban también incluye puestos de alto nivel para marcas como Hilti, Roop Telsonic Ltd y la representación actual de Platform Basket y Trackunit.

Multitel Pagliero y Nexa Global Infra Solution, después de algunas conversaciones preliminares, se reunieron hace unos días en Manta para firmar el acuerdo. La visita fue una oportunidad para conocer a Anirban Ghosh y su visión empresarial. "Como se indica en el mensaje SEGURO. EFICIENTE. SOSTENIBLE, nuestro objetivo es hacer que cada obra de construcción sea segura, eficiente y sostenible. Para ello, elegimos trabajar sólo con empresas que puedan satisfacer estos aspectos con sus productos y servicios. Multitel Pagliero", continúa Anirban, "nos permite ofrecer a nuestros clientes plataformas monstadas sobre camión de clase mundial, seguras y con modelos híbridos/eléctricos respetuosos con el medio ambiente".

Anirban no tiene dudas sobre el éxito de la marca en este nuevo mercado. "Durante mi reciente visita a Manta y luego de ver todo el proceso productivo - desde la materia prima hasta el producto final - creo firmemente que con sus más de 110 años de experiencia en la fabricación industrial y más de 50 años en la producción de vehículos, las PEMP de Multitel Pagliero se volverán muy populares en el mercado indio de alquileres y usuarios finales.

El subcontinente indio, y la India en particular", señala Anirban, "está experimentando un fuerte impulso en todos los sectores: urbano y ferroviario de alta velocidad, aeropuerto, energía, eólica, química, petroquímica, siderúrgica y metalúrgica, construcción, etc. continuará y cada vez más proyectos verán el uso de PEMP montadas en camiones en lugar de las convencionales. En países vecinos como Bangladesh, Sri Lanka, Nepal y Bután elegiremos nuestro segmento para brindar a los clientes lo que necesitan y maximizar las oportunidades".

De izquierda a derecha Roberto Marangoni (Director de Marketing Global y Ventas Internacionales Multitel Pagliero) y Anirban Ghosh (Propietario de Nexa Global Infra Solutions).

"Conocemos a Anirban desde hace algún tiempo, así como el excelente trabajo que ha realizado en la región del Consejo de Cooperación del Golfo", afirma Roberto Marangoni, Director de Marketing Global y Ventas Internacionales de Multitel Pagliero. "Compartimos con él una visión y objetivos empresariales y estamos seguros de que su experiencia nos permitirá penetrar en un mercado que será estratégico para Multitel Pagliero".

Manitou invierte en un nuevo taller de soldadura mecánica en Candé

El Grupo Manitou, referencia mundial en los sectores de manutención, plataformas aéreas y movimiento de tierras, anuncia la ampliación de su centro de producción dedicado a las plataformas aéreas todo terreno en Candé, Francia. Un año después de la inauguración de esta segunda planta de plataformas, esta inversión de cerca de 60 millones de euros permitirá al grupo aumentar su capacidad de producción integrando la soldadura mecánica antes del montaje.

Con una visión a largo plazo como leitmotiv, el Grupo Manitou se está dotando de importantes recursos industriales para apoyar el fuerte crecimiento de su actividad de plataformas aéreas de trabajo en los próximos años. El objetivo es aumentar la capacidad de producción al tiempo que se absorben los picos de actividad.

Sylvain Jaguelin, Vicepresidente de la Unidad de Producto de Plataformas de Trabajo Aéreas, explica: "Seguiremos trabajando con nuestros proveedores homologados para los componentes mecano soldados. La internalización de esta actividad nos permitirá reducir las tensiones que puede sufrir nuestra cadena de suministro durante los picos de actividad, cada vez más frecuentes en un mercado de plataformas muy dinámico". Situada en la zona industrial de "Petit Tesseau", en Candé, esta extensión se construirá muy cerca de la planta de montaje de plataformas todoterreno y contará con 6.000 m^2 de paneles solares.

El Grupo tiene previsto contratar a un centenar de personas cuando se estabilice la actividad de soldadura mecánica. Entre los principales puestos de trabajo previstos figuran los logísticos y la mayoría de los soldadores. En un terreno de 74.000 m^2, casi 20.000 m^2 se dedicarán principalmente a la soldadura mecánica, pero también a la pintura, la logística y el mecanizado.

Las obras de esta inversión se extenderán a lo largo del periodo 2024-2025, y la puesta en servicio está prevista para principios de 2026.

JLG felicita a Lokan por el éxito de su evento "Puertas Abiertas" para fomentar la formación de estudiantes

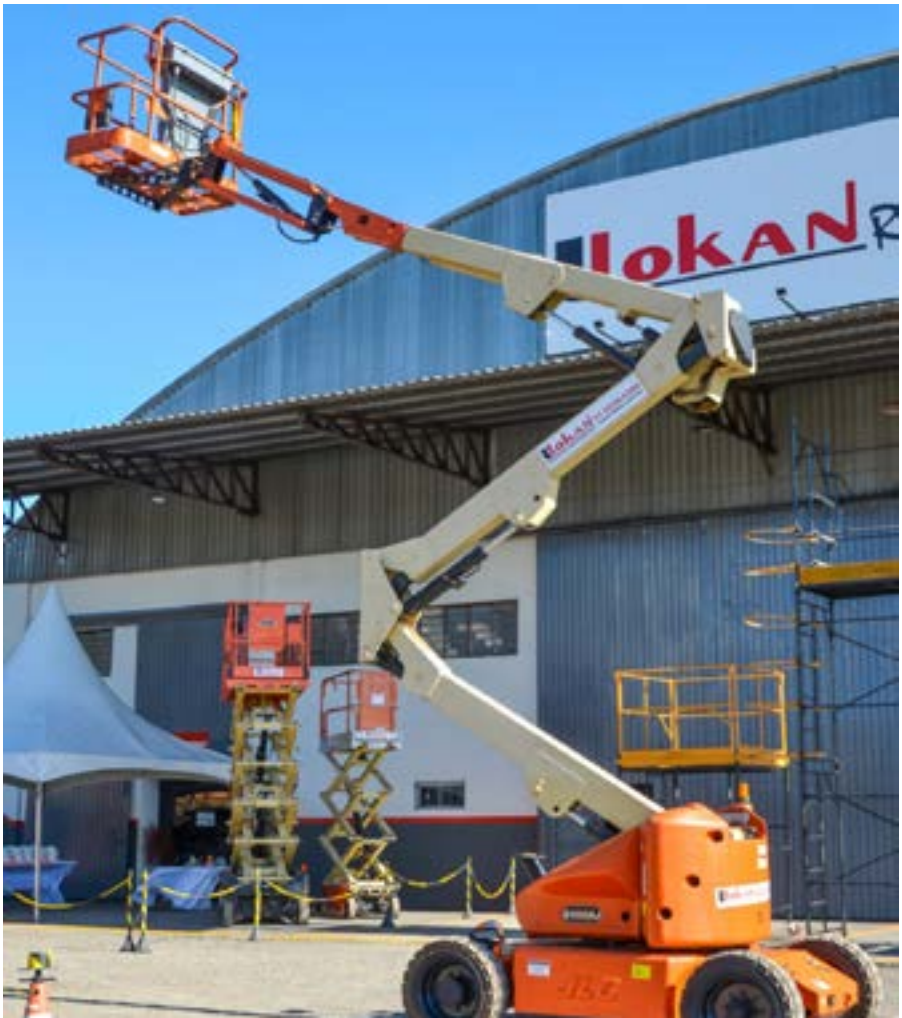
JLG Industries, Inc se enorgullece de haber patrocinado la primera edición del proyecto "Puertas abiertas" de Lokan Machines and Equipment. El proyecto -ideado por Angela Kanno, Directora de Lokan, y ejecutado por Washington Pires, Scaffolding and Equipped Pipes Supervisor- consistió en visitas de estudiantes de facultades y universidades de ingeniería, arquitectura y campos afines. Durante estas visitas, Lokan presentó sus productos e impartió formación teórica y práctica para el uso de los equipos disponibles en alquiler, incluyendo PEMPs JLG, andamios y encofrados, entre otros. JLG patrocinó kits de EPIs que incluían cascos, chalecos reflectantes, gafas protectoras y protectores auditivos.

Lokan está especializada en el alquiler de andamios, tuberías equipadas, plataformas elevadoras y otros equipos para la construcción civil y el mantenimiento industrial. Atiende a toda la ciudad de Bauru (Brasil) y las regiones circundantes, con clientes en los estados de São Paulo, Minas Gerais, Mato Grosso, Mato Grosso do Sul, Goiás y Paraná. Durante el evento de Puertas Abiertas, los estudiantes tuvieron la oportunidad de aprender de forma práctica con la amplia flota de equipos aéreos JLG de Lokan.

"Estamos encantados de habernos asociado con Lokan para un evento tan importante", dijo Fabio Melo, Gerente Regional de Ventas de JLG. "Esfuerzos como este son cruciales para educar a la próxima generación de líderes de la industria".

Vinicius Gonçalves Barbosa, Director General de Lokan, expresó su agradecimiento a JLG por patrocinar el evento. Afirmó que el acto había superado sus expectativas en cuanto a interés y participación de los estudiantes.

El proyecto Puertas Abiertas de Lokan es sólo un ejemplo del compromiso de JLG con la seguridad y la educación dentro de la industria. JLG espera seguir trabajando con Lokan y otros socios de la industria en el futuro.



Terex lanzará a nivel mundial su Franna FR17 C

Terex Franna lanzará su nueva grúa compacta de 17 toneladas FR17 C con tracción a las cuatro ruedas, diseñada por un equipo de ingenieros indios y austriacos y fabricada en la planta de la empresa en la India, a otros mercados, como África, Sudamérica y los Emiratos Árabes Unidos.

La grúa Pick & Carry, más rentable, tiene un radio de giro de 6,77 metros y está pensada como grúa básica para la construcción, la minería, la logística, los astilleros y las aplicaciones industriales en las que el espacio es limitado.

La FR17 C tiene una pluma de tres secciones de 14,2 metros, rematada por una cuarta sección extendida manualmente a 18,23 metros y una extensión corta que eleva la altura máxima de punta a 20,8 metros. La grúa se ha diseñado para que sea fácil de manejar, con controles sencillos, suaves e intuitivos, al tiempo que incorpora las medidas de seguridad avanzadas y la tecnología más reciente del fabricante, incluida la protección contra sobrecargas, la tecnología antivuelco y un sistema de supervisión de la seguridad.

El director general Danny Black ha declarado: "Durante más de 40 años, Franna ha sido un nombre a tener en cuenta en Australia por el diseño y la fabricación de grúas pick & carry de calidad. Llevar nuestro concepto a los mercados de África, EAU y Sudamérica con la FR17 C es un momento emocionante para nosotros. Con sus avanzadas funciones de seguridad y la fiabilidad del motor Cummins, esta grúa mejorará las operaciones de elevación en diversos sectores en los que el espacio es limitado. Estamos seguros de que la FR17 C permitirá a los clientes alcanzar sus objetivos de forma eficaz y segura."

Advanced Access Platforms invierte dos millones de libras en JCB

La empresa de alquiler británica Advanced Access Platforms ha invertido 2 millones de libras esterlinas en 100 tijeras eléctricas JCB y varios manipuladores telescópicos, incluidos modelos de 360 grados.

El pedido de manipuladores telescópicos incluye unidades de 360 grados 555-260R de 5.500 kg/26 metros y varios modelos de bastidor fijo suministrados por el concesionario JCB Greenshields JCB. Las tijeras incluyen los modelos S1930E de 5,8 m, S2632E de 8 m y S3246E de 9,8 m, que se unen a las 80 elevadoras de tijera JCB que ya forman parte de la flota.

El director John Corcoran dijo: "Como empresa siempre hemos buscado invertir en fabricantes británicos y las plataformas de tijera eléctricas de JCB encajan perfectamente en nuestra cartera de plataformas aéreas. Son consistentes, fáciles de usar y de mantener. Son ideales para nuestra base de clientes actual, que abarca los sectores comercial, industrial y de los medios de comunicación, y se ajustan a nuestra promesa 'Advanced Eco' de suministrar máquinas eléctricas e híbridas de serie siempre que sea posible".

Maxber y El Salvador se unen para ayudar a los más pequeños

Durante los meses de verano, las tres entidades han recogido diversos productos infantiles, donados por sus clientes y aficionados, para colaborar en el día a día de los niños y niñas desfavorecidos por medio de Cruz Roja en Valladolid.

La vicepresidenta del Club de Rugby El Salvador, María Morán; el presidente de Cruz Roja en Valladolid, Juan José Zancada; y el gerente de Plataformas Maxber, Bernardo Gómez, presentan algunos de los productos recogidos en la campaña solidaria.

Maxber y el Club de Rugby El Salvador han llevado a cabo a lo largo de los meses de verano de este año 2023 una campaña de recogida de productos infantiles para poder colaborar con la infancia desfavorecida de la capital y la provincia vallisoletana, para ayudar de esta forma a la formación, aprendizaje y crecimiento de los más pequeños, con la colaboración de Cruz Roja.

La campaña, con el lema "Emoción, equipo, futuro", se ha centrado en la recogida de diversos productos, tales como pañales, alimentos infantiles, productos de higiene y material educativo en las sedes del Club de Rugby El Salvador y de Maxber, patrocinador de la entidad blanquinegra, por medio de donaciones de clientes y aficionados. Todo lo recogido ha sido entregado a Cruz Roja en Valladolid para que lo distribuya usando sus canales para alcanzar a la población infantil que más lo necesite.

Según Bernardo Gómez, gerente de Maxber, "Esta iniciativa refleja nuestro firme compromiso con la comunidad y nuestra convicción de que juntos podemos marcar la diferencia. Creemos en la importancia de construir puentes solidarios y trabajar como un auténtico equipo, en donde nuestra plantilla y valiosos clientes se unen para apoyar una causa tan fundamental".

Gómez añadía que "esto es sólo un ejemplo de cómo, en Maxber, estamos dispuestos a poner nuestro granito de arena para abordar necesidades críticas de nuestra sociedad. Estamos orgullosos de ser parte del cambio positivo. Juntos, seguimos trabajando por un mundo más inclusivo y prometedor para nuestros niños".

Por su parte, la vicepresidenta del Club de Rugby El Salvador, María Morán, afirmaba que "siempre hemos recalcado que las relaciones con nuestros patrocinadores van más allá del terreno de juego y las sinergias que nos unen no deben quedar exclusivamente en la parte deportiva."

La dirigente del club blanquinegro añadía que "con esta campaña en la que nos hemos aliado con Maxber, buscamos a través de nuestra red de socios y clientes aportar nuestro granito de arena para mejorar la sociedad poniendo el foco en esta ocasión en la infancia. Queremos ser palanca de cambio social y de inclusión. Trabajar con Cruz Roja es garantía de excelencia a la hora de llegar a las personas, en este caso a los niños y niñas que más lo necesitan".

La campaña de recogida de productos infantiles ha girado en torno a la búsqueda de mejoras en áreas como nutrición, rendimiento escolar, desarrollo cognitivo y productividad futura de los niños y niñas, para así ayudar a uno de los eslabones más débiles de la sociedad.

Finalmente, el presidente de Cruz Roja en Valladolid, Juan José Zancada, ha agradecido esta donación de Maxber y el Club de Rugby El Salvador "tan necesaria que complementa la atención que desde Cruz Roja proporcionamos a las personas que se encuentran en riesgo de pobreza o exclusión social, especialmente a las familias con niños y niñas a su cargo".

Aumento de ingresos de Mills tras adquisiciones e inversiones

La mayor empresa de alquiler de Brasil, Mills, ha registrado un crecimiento de los ingresos en todas las unidades de negocio durante el segundo trimestre de 2023, tras su entrada en el alquiler de equipos generales el año pasado y las continuas oportunidades en el sector de las PEMPs.

En el segundo trimestre de 2023, los ingresos netos de la empresa alcanzaron los 280,5 millones de reales, un 30,2% más que en el mismo periodo de 2022. Los ingresos por alquiler representaron el 89% del crecimiento, principalmente como resultado de la adquisición de la empresa de equipos pesados de movimiento de tierras Triengel Locações e Serviços (Triengel), que ha denominado Línea Amarilla. También aumentaron el leasing y los precios.

El segmento de venta de equipos de Mills aumentó un 60,9%, hasta 21,7 millones de reales, en el segundo trimestre del año. Una vez más, esto se debió a la subida de precios y al aumento de las ventas de equipos usados, ya que la empresa trató de optimizar su flota. Los costes de alquiler de la empresa también aumentaron en el trimestre un 20,2%, hasta 68,7 millones de reales, lo que se explica en parte por la entrada de la empresa en la línea de productos pesados.

OPORTUNIDADES DE MERCADO

Como explicó Sérgio Kariya, CEO de Mills, la unidad de alquiler de pesados, en menos de un año después de la adquisición de Triengel, triplicó el tamaño de su flota.

Además, los ingresos vinculados a la agroindustria de alquiler aumentaron del 1% al 10%, "lo que demuestra el aumento de nuestra exposición a sectores resistentes de la economía brasileña y la diversificación de los ingresos", confirmó Kariya.

De cara a 2023, Kariya añadió: "Empezamos la segunda mitad del año con una visión optimista y seguros de que hay oportunidades en todas las unidades de negocio y en nuestra vocación de ser una empresa de alquiler de maquinaria y equipos One-Stop-Shop, centrada en la proximidad de nuestros clientes y socios y en la calidad diferenciada de nuestros servicios."

Este segmento, añadió Kariya, es un área importante de crecimiento, con su abanico de oportunidades, incluida la consolidación. "La estrategia de crecimiento se basa en una combinación de adquisición de nuevas empresas y crecimiento orgánico, buscando aportar know-how y acelerar la curva de aprendizaje para servir mejor a nuestros clientes. Seguimos buscando activamente oportunidades de fusiones y adquisiciones, alineadas con nuestra estrategia y propuesta de valor."

En la unidad de alquiler ligero, el mercado de las PEMP sigue mostrando un fuerte potencial de crecimiento, afirmó Kariya. "En 2022 abrimos 15 sucursales que están en fase de crecimiento, y esperamos abrir más de cuatro sucursales en 2023".

"Estamos viendo una demanda más fuerte en la segunda mitad del año en comparación con la primera. Desde junio, ya hemos visto mejoras en la productividad, después de recibir el último gran lote de equipos de los pedidos realizados entre 2021 y 2022, un periodo en el que la cadena de suministro estuvo estresada."

DIRECTORIO DE FIRMAS

GRÚAS

SEGUROS MAQUINARIA

ALQUILER EQUIPOS

TRANSPORTES

GRÚAS AUTOCARGANTES

GRÚAS GRAN ALTURA

REPUESTOS

PLATAFORMAS ELEVADORAS - VENTA Y DISTRIBUCIÓN

AQUÍ PUEDE IR SU PUBLICIDAD

DIRECTORIO DE FIRMAS

PLATAFORMAS ELEVADORAS - VENTA Y DISTRIBUCIÓN

HAULOTTE IBERICA
Tel.: **912 158 444**
iberica@haulotte.com

www.haulotte.es

Haulotte
LET'S DARE TOGETHER

AQUÍ PUEDE IR SU PUBLICIDAD

itv LAHITA
INSPECCIONES TÉCNICAS DE PLATAFORMAS ELEVADORAS MÓVILES DE PERSONAL

Según la normativa UNE 58921 Y UNE-EN 280
ACREDITADOS POR ENAC (490/EI761)

TRABAJAMOS POR SU SEGURIDAD
Un servicio rápido, eficaz y a nivel nacional a tu disposición

+ 34 968 577 600
TORRE PACHECO - Murcia
pemp@itvlahita.com
www.itvlahita.com

Cruz Araba

ALQUILER / VENTA
MANTENIMIENTO
FORMACIÓN

- PLATAFORMAS ELEVADORAS
- CARRETILLAS ELEVADORAS
- ELEVADORES DE CARGA

Pol. Industrial de Betoño
C/ Concejo 11 · Vitoria-Gasteiz
01013 · ÁLAVA (PAÍS VASCO)
+34 945 28 25 03
+34 606 41 31 97
administracion@cruzaraba.es

LÍDERES EN ÁLAVA (PAÍS VASCO) Y PROVINCIAS LIMÍTROFES
www.cruzaraba.es

EASYLIFT®
AERIAL PLATFORMS

PLATAFORMAS DE ARAÑA
DESDE 13 HASTA 53 M

follow us
easy-lift.com

PM
OIL & STEEL
PLATAFORMAS AÉREAS

www.pm-group.eu
www.oilsteel.com

COMO SI NUNCA HUBIERAS ESTADO AQUÍ

Libre de emisiones, sin ruido
Plataformas elevadoras eléctricas articuladas EC por JLG

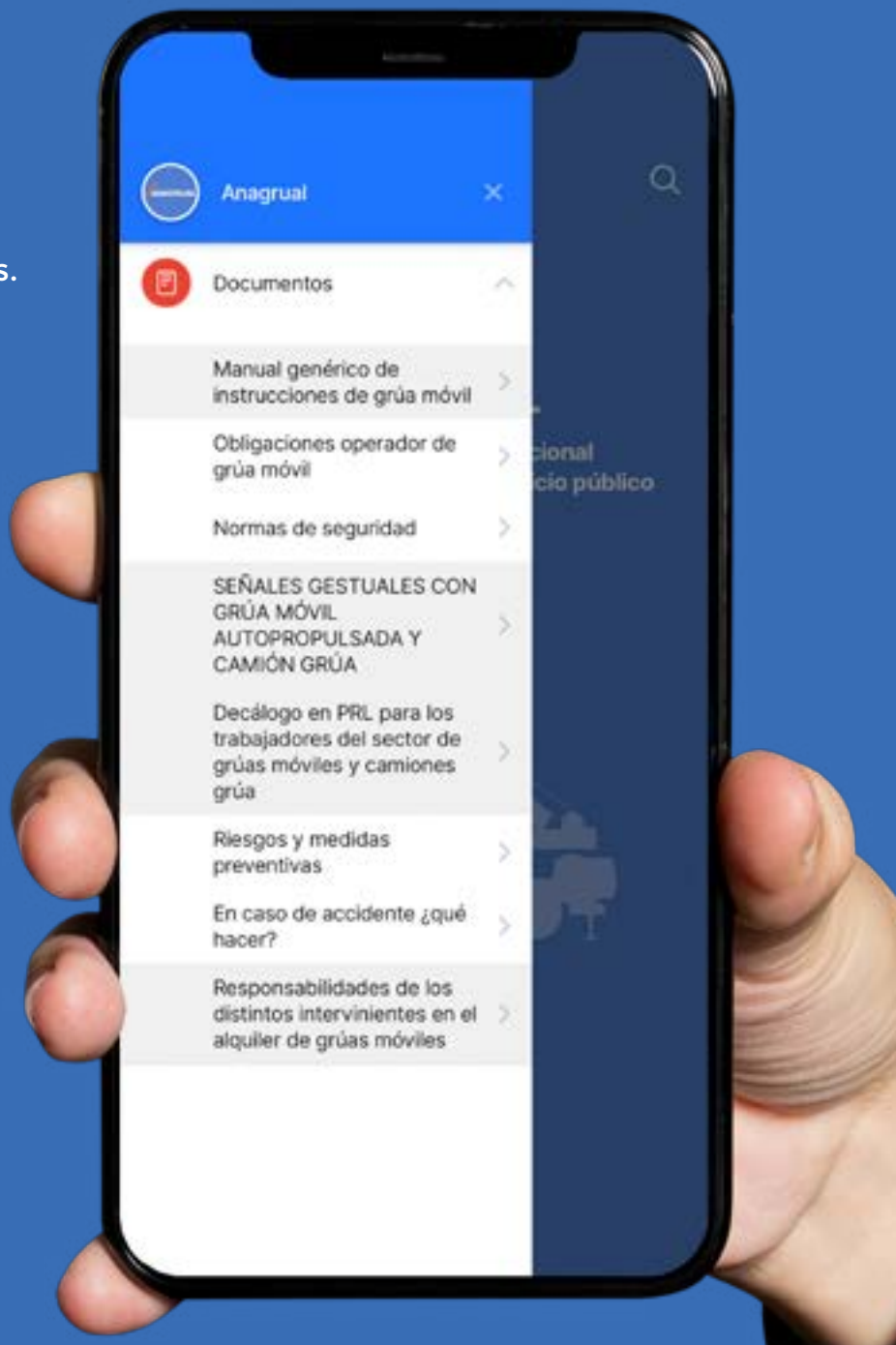
JLG Iberica SL
C/ Suero de Quiñones, 34 - 36
28002 Madrid
+34 937 72 47 00

JLG

NUEVA APP ANAGRUAL

¿Quieres que tus empleados tengan conocimiento
de los documentos sobre responsabilidad, seguridad
y salud laboral en el sector del alquiler de grúas móviles?

Aquí tienes la solución: Nueva herramienta de ANAGRUAL



Facilita la seguridad y salud laboral en el sector del alquiler de grúas móviles y elevación de cargas.

Disponible para teléfono móvil.

Gracias a esta aplicación dispondrá de un recopilatorio de:

- Medidas preventivas del sector.
- Obligaciones de todos los intervinientes en el alquiler de grúas móviles.
- Cuestiones de interés para los trabajadores y empresas del sector.

MÁS INFORMACIÓN

info@anagrual.es
www.anagrual.es

ANAGRUAL
Agrupación Empresarial Nacional de Alquiladores de Grúas de Servicio Público

My Riwal Parts

La tienda con los repuestos de las marcas de plataformas aéreas más importantes

www.myriwalparts.com

Búsqueda por:

Número de serie de la máquina
Marca y tipo de modelo
Dibujos interactivos

Experiencia · Servicio · Entrega rápida · Cobertura Mundial

MÁS INFORMACIÓN

900 92 92 50 // parts@riwal.com

RIWAL