movicarga
MOVIMIENTO DE CARGAS

ANIVERSARIO 1973 50 2023 AÑOS

www.movicarga.com
AÑO XLIX - Nº 574
Mayo 2023

Alcanzando nuevas alturas

Récord mundial: una grúa móvil con una pluma telescópica de 90 metros que puede trasladarse con una carga por eje de 12 toneladas. Está equipada con tecnología de última generación, para un funcionamiento seguro y potente. Entre otros, con los sistemas ECOmode, ECOdrive, VarioBase®Plus, VarioBallast®, automontaje, concepto de un solo motor y tablas de carga para el viento. Elevando hasta nuevas alturas.
www.liebherr.com

LIEBHERR

LTM 1300-6.3

AR20J

BRAZO ARTICULADO

MRX 2023 MAASTRICHT

Número de stand:
420
6-8 Junio/2023

- Altura máxima de trabajo 21,58 metros
- Capacidad de carga doble 250/ 350Kilos con triple entrada a la plataforma de 2,44 metros
- Capacidad de subida 45% sistema integrado de tracción a las cuatro ruedas
- Posicionamiento preciso y gran confort en el manejo
- Tres modos de dirección, alineamiento de las ruedas en un solo toque

LGMG Europe B.V.

Address: Donker Duyvisweg 301, 3316 BL Dordrecht, The Netherlands
Email: sales@lgmgeurope.com Tel: +31 850 642 777

www.lgmglifts.com

LGMG
RELIABILITY IN ACTION

Sumario

LIEBHERR IBÉRICA
C/ Aluminio 6 y 8. Pol. Ind. Miralcampo
19200 Azuqueca de Henares (Guadalajara)
Tel.: +34 949 34 87 30
email: info.lib@liebherr.com
www.liebherr.com

4 Editorial
6 Grúas Ibarrondo invierte en la grúa Liebherr MK 88-4.1, la primera grúa móvil de construcción nueva en Bilbao
8 Ambigroup confía en la gama de maquinaria Liebherr para sus proyectos de reciclaje
10 Grúas Losfablos refuerza su parque de maquinaria con la adquisición de la grúa Liebherr MK 88
12 Ahern Ibérica, nuevo distribuidor para España y Portugal de Easy Lift
14 Crastir y Palfinger celebraron con gran éxito una nueva jornada de puertas abiertas
18 Palfinger TEC Demo Tour. Tour por Europa: 16/05 – 27/07
20 Entrevista a Luis Aguilar, Director General de Grúas Aguilar
24 Ya puedes mandar tus máquinas o maniobras para los Premios Movicarga
26 Haulotte Ibérica y Haulotte Italia obtienen la triple certificación ISO
27 La primera grúa Tadano HK 4.070-1 en los Países Bajos para Herms
28 Las plataformas articuladas LGMG alcanzan una nueva altura
30 ALE Group en la celebración del 30º Aniversario de Zoomlion
33 Easy Lift estará presente en Apex 2023 en los Países Bajos
34 Entrevista a Paloma Prieto, Jefe de Producto de Oil & Steel, Bravi, Ormig y Valla, en GAM
40 Grues I Transports Salvador estrena su nueva Palfinger PK 110002SH
41 Talleres Astiz – Nuevo Centro de Servicio Palfinger en Zaragoza
42 Apex 2023: Anticipo de las PEMPs de LGMG
45 Goldhofer recibe el premio del presidente de la industria, por parte de SC&RA
46 TVH: Recambios y accesorios para plataformas elevadoras de tijera
48 Bobcat recibe el reconocimiento de los premios World Changing Ideas 2023 de Fast Company
49 Movex Lift entrega una plataforma a Telefónica
50 Movex Lift presente en los Juegos Special Olympics 2023
52 Haulotte da a conocer sus ventas del primer trimestre de 2023
Formación de la empresa Maxber en el I.E.S. Humanejos
53 Justo a tiempo para un aniversario importante: Grúa todoterreno Tadano AC 3.055-1 para Richard Kölch & Sohn
54 Grupo Lozano adquiere una Bronto de 90 m, S 90 HLA
56 Transgrúas celebra sus 45 años a lo grande
60 Asamblea de Anagrual
88 Maqel, Distribuidor de JLG, entrega 15 tijeras eléctricas a Liftisa
89 Multitel Pagliero lanza su nuevo video corporativo
90 Ahern Ibérica, distribuidor en exclusivo en España de los robots cristaleros GMV-Winlet
92 Manitou Group da a conocer sus ingresos por ventas del primer trimestre de 2023
Alkora EBS se suma a la Organización de Consultores de Pensiones
93 Primera Competición de Futuros Profesionales de Maquinarias y Elevación
94 AECE celebra con éxito su III Convención en Castelldefels
106 Transgrúas entrega una grúa Fassi F185A.2.26 a Transportes Gutire, S.L.
LoxamHune se incorpora a la Plataforma Tecnológica Española de la Construcción
107 Sebastián Silva, nuevo responsable comercial para Power Towers para España
108 Rental Tour de Himoinsa en Madrid, junto con Repsol
110 Nueva plataforma sobre camión de Multitel Pagliero: MXE 170 en Piaggio Porter NP6
112 Bronto Skylift acudirá a la feria Apex 2023
114 Smopyc 2023: del 22 al 25 de noviembre en Zaragoza
115 Enrico Marighella, nuevo Director del Área de Exportación de Platform Basket
116 Nuevos brazos articulados híbridos y eléctricos con tecnología JCB E-TECH
120 IPAF Elevando España
128 Gama Elevah de Faraone, soluciones en altura
130 La tecnología avanzada define las últimas novedades de Hinowa
132 NOTICIAS REVISTA ONLINE
160 Directorio de Firmas

Edita: TOTAL LIFTING, S.L. - **Fundador:** Luis García Sánchez - **Directora y Publicidad:** Macarena G. Oliver: macarenagarcia@movicarga.com **Administración y Suscripciones:** Encarnación Ramírez: administracion@totallifting.es - **Dirección, Administración y Publicidad:** Apdo. de Correos 39. 28860 Paracuellos de Jarama (Madrid). - Tel. 91 673 58 12. En Gran Bretaña: Beere Hobson Midlans - 34 Warwick Road - Kenilworth - Warwickshire CV81HE. Tel. (0926) 512424 Fax. (0926) 512948 - Imprime: BOOKLET - Leganés (Madrid) - Depósito Legal: M-36867-1973

Movicarga no se hace responsable de las opiniones y comentarios realizados por las personas entrevistadas.

Editorial

Macarena García Oliver. Directora Movicarga. macarenagarcia@movicarga.com

La suerte está echada...

Cada vez que hay unas elecciones en España, a mi me viene a la cabeza la idea de que si los partidos políticos tuviesen que sufragarse solos, no dirían tantas tonterías, ni gastarían tanto dinero y sobre todo, no tendrían tanta gente trabajando dentro.

Igual que cualquier empresa privada, los partidos deberían financiarse solos. Verás cómo iba a cambiar la película y no oíamos sandeces continuas y promesas que no empezarán ni a cumplir en 2030.

He oído tantas barbaridades en estas elecciones, que no se cuál se lleva la palma. Desde vender su alma al diablo por tener socios que deberían estar en la cárcel en vez de en un partido, a oír cómo las virtudes más destacables de un candidato es que es sorda, bollera (lesbiana para los que me leéis desde Latinoamérica) y feminista. Virtudes como bien sabe Dios esenciales para ser alcalde de un municipio. Imaginaos por un momento que esto que ensalzan como feminismo los inhábiles de Podemos o Podamas, o como se llame ahora ese partido de comunistas, lo trasladásemos a la empresa privada.

Llega la convención anual de una empresa, y el CEO se dirige a Pepe, director comercial de área, y con gran orgullo, por el micrófono le grita: "Pepe, eres manco, transexual y machista!! ¡¡Pepe, tú nunca te pones de perfil!! ¡¡¡Eres lo que necesitamos Pepe!!! 🙄. Nada de si Pepe da buenos resultados dentro de la empresa, ni si Pepe ha aumentado las ventas, ni si Pepe tiene planes de crecimiento. Me imagino el descojone en la sala. Al CEO le tildarían de racista, xenófobo, y le dilapidarían laboralmente hablando. Pero como son políticos y comunistas, todo vale. Y quien dice comunista, dice socialista, que para eso van de la manita.

La gente no es consciente de la importancia de su voto, en muchos casos, están dando alas a más impuestos, a más presión fiscal, a menos ayudas y a más endeudamiento.

Señores, os recuerdo que la deuda que seguimos acumulando en España se tiene que pagar, y la fiesta de gastos y el despilfarro de este Ejecutivo la pagarán las familias.

De 2019 a 2022 España va a la cabeza del endeudamiento público en Europa. ¿Y mientras el Gobierno que hace? Lucrarse con la inflación gracias a la subida tan brutal de precios al consumo. Os recuerdo que en este periodo han subido los impuestos 40 veces.

A los iluminados de izquierdas que han salido diciendo que la deuda no importa y que no se paga, que alguien les explique que las familias y los empresarios somos los que pagamos este jolgorio y los que financiamos el déficit que con tanta alegría van aumentando.

El déficit frena los países, no deja avanzar económicamente un país. Los gobiernos deberían hacer prosperar económicamente un país y no anclarle en deuda. Se deberían centrar en atraer inversión privada y pensar en rentabilidad. Por Dios, que la gente piense antes de depositar su voto a la ligera.

Daos cuenta que la Corte Suprema de Australia le ha dado la razón a la empresa Antin Energía Termosolar y y ha fallado en contra del Gobierno de España por el impago de 101 millones de euros por la deuda de las renovables.

O la Justicia británica, que ha decretado el embargo de la sede del Instituto Cervantes y las oficinas del Diplocat.

España debe 700 millones por laudos internacionales. Nuestro país es el país más moroso en el pago de arbitrajes tras Venezuela.

A ver si hay suerte y embargan el Falcon de este personaje que tenemos de presidente, que hasta para ir a Albacete, va en Falcon. Maravillosos los carteles del metro de Madrid que decían: Mi Falcon tiene más frecuencia que los metros de cercanías.

Afortunadamente, el Gobierno va por un lado, y los empresarios por otro, y nuestro sector sigue trabajando sin descanso, con mucha faena y con ganas de seguir creciendo.

Recordar cuán necesario es saber los costes fijos y variables de la empresa, y luchar por la rentabilidad. Al igual que los fabricantes saben que no pueden bajar de un precio porque sino les cuesta dinero, todo alquilador debería saber a partir de qué precio no puede bajar sus tarifas, porque palma dinero.

Lo que parece obvio, no lo es tanto cuando el nervio entra al ver en el parque muchas máquinas paradas y hay que sacarlas a cualquier precio, o llevarse la obra por el artículo 33.

Tengo el honor de anunciaros que en Movicarga hemos recibido otro premio, ANAGRUAL nos lo concedió en su Asamblea General en Barcelona, por nuestra labor de siempre apoyar al sector. No sólo lo apoyamos, sino que lo queremos. Gracias de corazón por este premio del que no podemos sentirnos más orgullosos.

Me queda sólo recordarlos que este año los 50 años lo celebramos por todo lo alto en los Premios, el 28 de septiembre, y que teneros a nuestro lado será un honor, porque vosotros sois parte esencial de la historia de Movicarga.

Recordar que el éxito no está reservado solo para los que más talento tienen, sino para aquellos que nunca se rinden y siguen luchando.

FUERZA Y HONOR

ROXU GRUPO

gruporoxu.com

985 79 36 36

MK 88-4.1

Grúas Ibarrondo invierte en la grúa Liebherr MK 88-4.1, la primera grúa móvil de construcción de su parque de maquinaria.

Grúas Ibarrondo invierte en la grúa Liebherr MK 88-4.1, la primera grúa móvil de construcción nueva en Bilbao

Grúas Ibarrondo apuesta por la grúa móvil de construcción Liebherr MK 88-4.1, la primera de este modelo dentro de su parque de maquinaria y en la región. Decidieron optar por este equipo por su diseño compacto y maniobrabilidad, lo que les permitirá trabajar en zonas urbanas con espacios reducidos y en la ejecución de maniobras nocturnas. Así, la grúa móvil de construcción Liebherr MK 88-4.1 de Grúas Ibarrondo trabajará en obras de construcción e infraestructuras, en refinerías y plantas químicas, en el montaje de antenas, en la colocación de paneles solares, así como en proyectos de mantenimiento y reparación, entre otros.

Las grúas móviles de construcción Liebherr MK continúan implantándose en el mercado nacional e internacional. Cada vez son más los clientes que deciden apostar por este modelo que combina la movilidad de las grúas móviles con las ventajas de las grúas torre. Así, Grúas Ibarrondo ha decidido invertir en la grúa MK 88-4.1, la primera de este modelo dentro de su parque de maquinaria y en la región, por «su diseño compacto y maniobrabilidad, lo que nos permitirá trabajar en zonas urbanas muy pobladas y con poco espacio. Además, el modelo MK 88-4.1 sólo requiere de un operador para el transporte, el montaje y el manejo de la grúa, por lo que es idónea para proyectos de elevación programados a corto plazo», asegura Mikel Ibarrondo, director general de Grúas Ibarrondo. Por otro lado, «también nos va a ayudar en la ejecución de maniobras nocturnas, con poca o ninguna afección a vecinos y tráfico», continúa diciendo Mikel Ibarrondo.

> LA PRIMERA GRÚA MÓVIL DE CONSTRUCCIÓN, GAMA MK, PARA GRÚAS IBARRONDO

La grúa móvil de construcción Liebherr MK 88-4.1 de Grúas Ibarrondo trabajará en obras de construcción e infraestructuras, en proyectos con estructuras de madera, acero y naves, en refinerías y plantas químicas, en el montaje de antenas, en la colocación de paneles solares, así como en trabajos de mantenimiento y reparación, entre otros. «Estamos convencidos de que, en un entorno como el nuestro, cada vez surgirán más maniobras en las que esta grúa encajará perfectamente. Es un modelo de grúa diferente al que tenemos actualmente en nuestro parque de maquinaria,

con la que podemos conseguir que ciertos trabajos se realicen de forma más cómoda, más productiva y, por lo tanto, de manera más rentable», subraya Mikel Ibarrondo. Contar con la grúa móvil de construcción Liebherr MK 88-4.1 representa para Grúas Ibarrondo apostar por un modelo de grúa diferente que les va a permitir asumir ciertos proyectos de forma más eficaz, debido a sus características técnicas e innovaciones.

«En Grúas Ibarrondo llevamos muchos años operando con grúas Liebherr y nuestra experiencia siempre ha sido positiva. Los productos diseñados y fabricados bajo esta marca son garantía de trabajos bien hechos, lo que para nosotros supone contar con un partner de confianza a largo plazo», concluye Mikel Ibarrondo. Una de las claves de su apuesta por Liebherr recae en el servicio postventa, gestionado a través de Liebherr Ibérica, que les permite operar con un paraguas de asistencia en cualquier momento y lugar, algo muy valioso para Grúas Ibarrondo ya que sus grúas trabajan, en muchas ocasiones, en entornos muy complicados.

Actualmente cuentan con un parque de maquinaria formado por 62 grúas, de las cuales la mayoría son de Liebherr, abarcando diferentes modelos de diversos tamaños y capacidades de carga. Gracias a su amplia flota de maquinaria han podido llevar a cabo un gran número de maniobras, en las áreas geográficas en las que operan. Son destacables los trabajos que han realizado dentro del sector industrial (refinerías, siderúrgicas, astilleros, entre otros), en parques eólicos o en el puerto de Bilbao.

EN GRÚAS IBARRONDO ESTÁN CONVENCIDOS DE QUE, EN UN ENTORNO COMO EL SUYO, CADA VEZ SURGIRÁN MÁS PROYECTOS EN LOS QUE ESTA GRÚA ENCAJARÁ PERFECTAMENTE

LA GRÚA MK 88-4.1 LES PERMITIRÁ TRABAJAR EN ZONAS URBANAS CON ESPACIOS REDUCIDOS Y EN LA EJECUCIÓN DE MANIOBRAS NOCTURNAS

Entrega oficial de la grúa móvil de construcción Liebherr MK 88 a Grúas Ibarrondo: de izquierda a derecha, Roberto Insausti, Liebherr Ibérica, Mikel Ibarrondo, Grúas Ibarrondo.

Manipuladores

Dos manipuladores de materiales Liebherr LH 26 de Ambigroup trabajando en la planta de reciclaje de la compañía en Carregado, Lisboa.

Ambigroup confía en la gama de maquinaria Liebherr para sus proyectos de reciclaje

Ambigroup invierte en los manipuladores telescópicos T 60-9s y T 55-7s de Liebherr, con los que llevarán a cabo proyectos de reciclaje, gestión de residuos, manipulación de chatarra y trabajos de desmantelamiento. Desde Ambigroup necesitaban contar con manipuladores con una alta capacidad de carga, 6 tonaladas, que les permitiesen establecer sinergias con la gama industrial de su parque de maquinaria.

Ambigroup se sitúa en el top 100 de las empresas de demolición más importantes, a nivel global, según el ranking elaborado por Demolition & Recycling International que, cada año, elige a las 100 empresas más grandes del mundo de varios sectores, incluido el de demolición. Dicha entidad internacional consideró que Ambigroup ganó notoriedad con los trabajos de desmantelamiento de la central térmica de Elcogás, ubicada en Puertollano (Ciudad Real).

Ambigroup, empresa portuguesa cuyos orígenes se remontan a 1978 en la compra-venta de chatarra, adquirió en diciembre de 2022 los manipuladores telescópicos T 60-9s y T 55-7s de Liebherr destinados a trabajos de reciclaje, manipulación de chatarra y trabajos de desmantelamiento de instalaciones industriales. Decidieron invertir en estos modelos «por estar equipadas con una capacidad de carga de 6 toneladas y porque nos permitirá establecer sinergias con la gama de palas cargadoras que tenemos actualmente en nuestro parque», asegura Luis Días, Service Manager de Ambigroup. Otro de los sectores en los que trabajan actualmente estos equipos es la industria naval, ya que desde Ambigroup dedican una importante rama de su actividad al desguace de barcos y tratamiento integral de los residuos derivados de esta actividad.

CONTAR CON EQUIPOS CON UNA CAPACIDAD DE CARGA DE 6 TONELADAS Y ALCANCE EN ALTURA.

Tras su puesta en servicio, ambas máquinas ya cuentan con más de 400 horas de operación a un ritmo de 8 horas/día, destacando hasta ahora los T 60-9s y T 55-7s por su optimizado consumo de combustible, fiabilidad, versatilidad y productividad. Ambigroup dispone de un parque de maquinaria formado por más de 100 unidades, de las cuales más de la mitad son Liebherr: excavadoras de ruedas (A 904C, A 914C), de cadenas (R 912, R 914 Compact, R 914, R 934, R 945 y R 954), palas cargadoras (L 522, L 544 y L 566), buldóceres (PR 734 y PR 754) y manipuladores de materiales (A904, A924, LH 26 M y LH 30 M).

Ambigroup cuenta con más de treinta años de experiencia en gestión medioambiental, dispone de 12 plantas de reciclaje en Portugal, da empleo a más de 500 personas y fac-

LOS MANIPULADORES TELESCÓPICOS T 60-9S Y T 55-7S COMO COMPLEMENTO A SU PARQUE DE MANIPULADORAS INDUSTRIALES.

Los manipuladores telescópicos Liebherr T 60-9s y T 55-7s de Ambigroup realizarán trabajos de reciclaje, gestión de residuos y chatarra, así como proyectos de desmantelamiento de instalaciones industriales

Ambigroup invierte en los manipuladores telescópicos T 60-9s y T 55-7s de Liebherr

tura al año más de 25 millones de euros. Comenzando su actividad en la compra-venta de chatarra, la visión y estrategia del grupo les ha llevado a diversificar su campo de actuación al ámbito del desmantelamiento de instalaciones industriales, demolición y gestión todo tipo de residuos metálicos y no-metálicos, con el fin de ofrecer a sus clientes siempre un valor añadido. A la vanguardia en maquinaria, logística y tecnología, Ambigroup se ha distinguido durante su larga trayectoria profesional por su carácter proactivo e innovador a la hora de ofrecer a sus clientes soluciones cada vez más eficientes en el reciclaje y en la manipulación de residuos en general.

PRINCIPALES VENTAJAS: OPTIMIZADO CONSUMO DE COMBUSTIBLE, FIABILIDAD, VERSATILIDAD Y PRODUCTIVIDAD.

En 1994 Ambigroup amplió su ámbito de acción y se estableció en España bajo la marca Recifermetal. Con sede en Santurtzi, Bizkaia, y un foco original de su actividad en el desmantelamiento de altos hornos, Recifemetal se centra actualmente en la demolición y desmantelamiento de instalaciones industriales.

Los manipuladores telescópicos Liebherr T 60-9s y T 55-7s de Ambigroup sirven de complemento a las manipuladoras industriales de su parque de maquinaria.

Ambigroup destaca de los manipuladores telescópicos Liebherr T 60-9s y T 55-7s su optimizado consumo de combustible, su fiabilidad, versatilidad y productividad.

Liebherr MK 88

Grúas Losfablos invierte en la grúa Liebherr MK 88, la primera grúa móvil de construcción de su parque de maquinaria.

Grúas Losfablos refuerza su parque de maquinaria con la adquisición de la grúa Liebherr MK 88

Grúas Losfablos completa su parque de maquinaria con la adquisición de la grúa móvil de construcción Liebherr MK 88, la primera de este modelo para esta empresa aragonesa. Se trata de un equipo que trabajará en el sector industrial, energético, de la construcción y en proyectos de ingeniería, gracias a su versatilidad, rapidez, facilidad de montaje y agilidad para realizar determinados trabajos, entre otros aspectos. Invertir en la grúa móvil de construcción Liebherr MK 88 representa para Grúas Losfablos la continuación de la confianza depositada en la gama de productos de Liebherr y la posibilidad de ofrecer a sus clientes un valor añadido adicional.

Cuando Grúas Losfablos decidió invertir en la grúa móvil de construcción Liebherr MK 88, la primera de este tipo de su parque de maquinaria, sabían que, de cara a futuro, sería una apuesta segura. «Es un modelo muy versátil que utilizaremos en el sector industrial y energético, así como para proyectos de construcción y de ingeniería. Algunos de los primeros trabajos que va a realizar la grúa MK 88 será la instalación de placas fotovoltaicas y trabajos nocturnos», asegura Emilio Losfablos, gerente de Grúas Losfablos.

> “La primera grúa móvil de construcción, gama MK, para Grúas Losfablos”

Destacan de la grúa móvil de construcción Liebherr MK 88 las diferentes prestaciones con las que está equipada, ya que combina la movilidad de una grúa móvil con las ventajas de las grúas torre. «Es el tándem perfecto», apunta Emilio Losfablos. Entre todas las ventajas que ofrece este equipo, destacan, especialmente, la facilidad de montaje y la visibilidad desde la cabina, lo que facilita mucho el trabajo diario de los operadores, además de su «gran versatilidad y rapidez en la ejecu-

LOS PRIMEROS TRABAJOS QUE REALIZARÁ LA GRÚA MÓVIL DE CONSTRUCCIÓN LIEBHERR MK 88 DE GRÚAS LOSFABLOS SERÁN PROYECTOS NOCTURNOS Y LA INSTALACIÓN DE PLACAS FOTOVOLTAICAS.

ción de determinados trabajos» subraya Emilio Losfablos.

Contar con la grúa móvil de construcción Liebherr MK 88 representa para Grúas Losfablos «seguir confiando en la gama de productos de Liebherr, al invertir en un modelo diferente al que habitualmente hemos adquirido, y la oportunidad de ofrecer a nuestros clientes un producto con unas prestaciones basadas en la rapidez y que complementa a la perfección nuestra gama de maquinaria».

Grúas Losfablos confía en la gama de productos de Liebherr por su calidad e innovación, además de por la buena gestión del equipo de servicio postventa de Liebherr Ibérica que les garantiza una respuesta rápida y eficaz. Cuentan con un parque de maquinaria formado 100% por grúas Liebherr, con diversos equipos con capacidades de carga comprendidas entre las 55 y las 300 toneladas.

Entrega oficial de la grúa móvil de construcción Liebherr MK 88 a Grúas Losfablos: de izquierda a derecha, Fernando Losfablos, Grúas Losfablos, y Roberto Insausti, Liebherr Ibérica.

PRINCIPALES VENTAJAS: VERSATILIDAD, FACILIDAD DE MONTAJE, VISIBILIDAD DESDE LA CABINA DE LA GRÚA Y AGILIDAD PARA REALIZAR DETERMINADOS TRABAJOS.

Pinche para ver el video

Ahern Ibérica - Easy Lift

Ahern Ibérica, nuevo distribuidor para España y Portugal de Easy Lift

Ahern Ibérica es el nuevo distribuidor del fabricante italiano de plataformas sobre orugas Easy Lift para España y Portugal.

Eas Lift cuenta con plataformas sobre orugas desde 13 m hasta los 53 m. Tiene la fábrica en Brescello, Italia.

Easy Lift, SRL nace en 2005 con su fabricación de plataformas sobre orugas. Sus máquinas se venden en todo el mundo. Desde su creación, su trayectoria ha sido ascendente e imparable. En el año 2022 facturaron un 20% más que en 2021.

Enrique García, Director de Ahern Ibérica, explica a Movicarga: “Hemos vuelto a ampliar la oferta en elevación que ofrecemos en España y Portugal. Las orugas de Easy Lift

son el complemento perfecto para cualquier alquilador que quiera ofrecer a sus clientes algo diferente a un precio muy competitivo de adquisición y pudiendo dar un valor añadido a su parque. Son máquinas muy fáciles de manejar, tienen una buenísima relación calidad-precio, su plazo de entrega está dentro de lo razonable, lo cuál es un valor añadido, y nuestros técnicos ya están formados para dar el mejor servicio. Animamos a toda empresa que quiera probar una plataforma sobre orugas que nos llame para que podamos ir a verle".

Easy Lift fue de las primeras empresas que comenzaron a equipar sus máquinas con batería de litio y en el 2012 ya lanzaron los primeros modelos híbridos. En este momento, las plataformas híbridas van desde los 19 m a los 53 m.

Por su parte, Easy Lift con este nuevo acuerdo está muy satisfecho, como explica su directora de exportación, Manuela Vender: " Estamos orgullosos de que Ahern Ibérica haya elegido nuestras arañas para complementar su gama de productos. Gracias a la habilidad de sus vendedores, estamos seguros de que los resultados no tardarán en llegar. Easy Lift siempre ha prestado mucha atención al servicio postventa y la competencia de los técnicos de Ahern Ibérica es una garantía que nos ayudará a mantener el nivel alto".

ALGUNOS DATOS DE INTERÉS SOBRE EASY LIFT

- La filosofía empresarial de SIMPLE INSIDE (máquinas fáciles de usar, mantener y reparar), que se plasma en la construcción de las máquinas, es de hecho cada vez más apreciada por las empresas de alquiler, que buscan equipos sencillos para que sus clientes puedan trabajar de manera rápida y sencilla.
- Disponen de una gama que incluye 18 plataformas sobre orugas, con alturas de trabajo de 13 a 53 m, todas ellas disponibles no sólo en la versión clásica con motor de combustión y motor eléctrico, sino también en versión totalmente eléctrica (BA) o híbrida (HY), con baterías de litio de última generación.
- El modelo más vendido de la gama pequeña-media es el R180, el de la gama media-alta es el RA26, pero "tiene que vérselas" con su hermano mayor, el RA31, que le sigue muy de cerca.
- Disponen de un almacén automatizado con las piezas de repuesto, y se envían normalmente en 24 horas.
- Algunos de los avances tecnológicos más apreciados son: El diagnóstico a distancia; la función home, para cerrar automáticamente la máquina; la opción de cabrestante, para elevar cargas de 230 kg a 1.000 kg según el modelo, para utilizar la plataforma como una grúa...
- Están construyendo una nueva sede, de 6.600 m^2 en un terreno de 24.000 m^2, que estará lista a final de año.
- En 2022 fabricaron 400 máquinas. La capacidad de producción actual es de 40 máquinas al mes, que aumentará con las nuevas instalaciones.
- Las ventajas de las arañas son claras: está equipada con estabilizadores, por lo que puede utilizarse en pendientes y terrenos irregulares. Tiene unas dimensiones compactas para poder pasar y trabajar en espacios reducidos. Además, en comparación con los vehículos autopropulsados, tiene un peso reducido, por lo que puede utilizarse en superficies delicadas con poca capacidad de carga.

ESTAMOS ORGULLOSOS DE QUE AHERN IBÉRICA HAYA ELEGIDO NUESTRAS ARAÑAS PARA COMPLEMENTAR SU GAMA DE PRODUCTOS. GRACIAS A LA HABILIDAD DE SUS VENDEDORES, ESTAMOS SEGUROS DE QUE LOS RESULTADOS NO TARDARÁN EN LLEGAR. EASY LIFT SIEMPRE HA PRESTADO MUCHA ATENCIÓN AL SERVICIO POSTVENTA Y LA COMPETENCIA DE LOS TÉCNICOS DE AHERN IBÉRICA ES UNA GARANTÍA QUE NOS AYUDARÁ A MANTENER EL NIVEL ALTO

MANUELA VENDER

Crastir y Palfinger celebraron con gran éxito una nueva jornada de puertas abiertas

El pasado 20 de mayo se llevó a cabo la primera jornada de puertas abiertas de PALFINGER en el año 2023. Se realizó en CRASTIR CARROCEROS, Servicio Oficial Palfinger en la provincia de Asturias.

CRASTIR CARROCEROS es una empresa asturiana, afincada en la localidad de Siero, la cual lleva más de tres décadas especializada en la fabricación, reparación y reforma de todo tipo de carrocería industrial. La empresa, de carácter familiar, lleva trabajando desde 1987 en el sector, con profesionales que han dedicado toda una vida a la reparación de carrocerías industriales.

Desde hace 2 años aproximadamente, CRASTIR CARROCEROS y Palfinger Ibérica llegaron a un acuerdo para que la empresa asturiana fuese en exclusividad el servicio oficial Palfinger en Asturias. Desde este momento Julio Rodríguez, propietario y gerente de Crastir, creó la división de grúas (CRASTIR DIVISION GRUAS, SL) y amplió las instalaciones de su empresa en el polígono. Actualmente cuenta con 2 amplias naves, una de ellas dedicada al negocio tradicional de carrocerías y la nueva nave destinada a todo el negocio derivado con Palfinger.

A través del liderazgo de Julio Rodríguez, Crastir está ampliando el mercado de Palfinger en Asturias vendiendo grúas y recambios originales, además de dar servicio a grandes clientes como Grupo ROXU, PK0, ArcelorMittal, Abastur Hidráulica y muchos otros.

LA JORNADA DE PUERTAS ABIERTAS

El evento reunió a más de 150 personas que disfrutaron de una exhibición de maquinaria Palfinger, entre los que estaban los siguientes equipamientos:

- Camión con grúa PK 78002SH de PK0
- Camión con grúa PK 42002SH de Grupo ROXU
- Camión con grúa PK 37.002 TEC 7 de PK0
- Camión con grúa PK 33002 EH de Tensa SA
- Camión con polibrazo T20 de Procastur
- Semirremolque con grúa Epsilon C80L94 de Rubén Alonso
- Plataforma aérea P 200 AXE Stock de PALFINGER
- Diferentes accesorios (Grapa, Pulpo, Jib MFA, etc.)

Crastir, en persona de Julio Rodríguez y Elena González, aprovechó el marco de la jornada de puertas abiertas para realizar la entrega de 2 conjuntos terminados. El primero de ellos un camión Mercedes con grúa PK 33002EH que recibió Carlos Rodríguez en representación de TENSA, S.A., y por otro lado se hizo entrega del semirremolque con grúa Epsilon C80L94 recibida por Rubén Santiago.

Los asistentes a la jornada tuvieron la oportunidad de compartir con todo el equipo de Crastir y los representantes de Palfinger Ibérica que estuvieron. Un momento importante del evento fueron las palabras ofrecidas a todos los asistentes por parte de Julio Rodríguez (Gerente de Crastir), Sergio Valderrábano (Gerente de desarrollo de Red de Palfinger) y de D. Angel García González (Alcalde de Siero – Asturias).

Todos los asistentes disfrutaron de un tradicional catering, acompañado de dos gaiteros asturianos y de algunos sorteos de merchandising de Palfinger. Además Crastir sorteó entre los asistentes, 3 bonos de descuentos en recambios, reparaciones o revisión de grúa.

Se puede decir que la jornada fue un éxito absoluto, que refuerza la imagen de Crastir y Palfinger en la zona como marca líder en venta y servicio de equipamientos de elevación. PALFINGER Ibérica agradece a los anfitriones, Crastir concesionario oficial en Asturias y a los asistentes por acompañar en este evento a Julio y todo su equipo.

PALFINGER

PALFINGER

PALFINGER

PALFINGER

PALFINGER

PALFINGER

PALFINGER

PK 1050 TEC
DEMO TOUR PALFINGER

#REACHANYTHING

Disfruta de nuestro DEMO TOUR por Europa y conoce la nueva gama de PALFINGER TEC Premium PK 1050 TEC.

TOUR POR EUROPA: 16.05 - 27.07
¡No te lo pierdas!

REGÍSTRATE
DEMO TOUR PALFINGER

11.07.2023
BARCELONA

13.07.2023
MADRID

Demo Tour

Palfinger TEC Demo Tour
Tour por Europa: 16/05 – 27/07

¡Ven al Demo Tour de PALFINGER en España!

Disfruta del DEMO TOUR por Europa de Palfinger y conoce la nueva gama PALFINGER TEC premium PK 1050 TEC con nuevos e innovadores sistemas de asistencia. No pierdas la oportunidad de conocer de primera mano este fenomenal vehículo con la grúa articulada PALFINGER PK 1050 TEC y ser testigo de las ventajas y el rendimiento innovador del líder del mercado en soluciones de elevación que estará en España.

FECHAS DEL TOUR

Barcelona: Circuito de Montmeló, 11 julio
Madrid: Hipódromo de la Zarzuela, 13 julio

PK 1050 TEC

EL SUEÑO DE TODO OPERADOR

Palfinger presenta la nueva grúa articulada PALFINGER PK 1050 TEC, que revoluciona el segmento de grúas de servicio pesado con la electrónica de control PALTRONIC 180 más avanzada y pionera y la innovadora válvula de control LX-6. Con un alcance sin precedentes de 37 metros y una capacidad de elevación de 95 toneladas metros, esta grúa no solo es extremadamente rápida y sensible en funcionamiento, sino que también cuenta con SMART CONTROL, MEMORY POSITION y ASISTENTE DE NIVELACIÓN para hacer el trabajo del operador de grúa más inteligente y fácil que nunca. Con el DUAL POWER SYSTEM CONTINUOUS (DPS-C), la potencia de elevación se maximiza continuamente en cada posición, por lo que es la opción ideal para trabajar a grandes alturas u horizontalmente a través de puertas de garaje.

No pierda la oportunidad de experimentar la potencia y precisión de la grúa cargadora PALFINGER PK 1050 TEC y conozca por sí mismo las ventajas innovadoras y el rendimiento del líder del mercado para soluciones de elevación.

RESERVA LA FECHA Y NO PIERDAS ESTA INCREÍBLE OPORTUNIDAD

REGÍSTRATE EN LA ESTACIÓN CORRECTA

La nueva grúa hidráulica PK 1050 TEC de PALFINGER, estará en 17

países de Europa. Elige la estación de acuerdo con tu ubicación más cercana y no pierdas la oportunidad de experimentar en vivo y directo la exhibición de la nueva grúa PK 1050 TEC y conocer más sobre la nueva serie TEC. Además, podrás intercambiar ideas con los expertos de Palfinger, obtener información, asesoramiento e inspiración.

¡Registrarte en su página y participa del increíble Demo Tour de PALFINGER!

REGÍSTRATE EN DEMO TOUR PALFINGER

DÍA	CIUDAD	PAÍS
16.05.2023	MUNICH	ALEMANIA
19. – 20.05.2023	HALMSTAD	SUECIA
25. – 27.05.2023	HELSINKI	FINLANDIA
01. – 02.06.2023	HAMBURG	ALEMANIA
06.06.2023	ZOETERWOUDE	PAÍSES BAJOS
09.06.2023	MILMORT	BÉLGICA
12.06.2023	BISSEN	LUXEMBURGO
15. – 17.06.2023	KASSEL	ALEMANIA
19.06.2023	EUGENDORF	AUSTRIA
20.06.2023	TRAUN	AUSTRIA
21.06.2023	PERNEGG	AUSTRIA
22. – 24.06.2023	ACHAU	AUSTRIA
04. – 05.07.2023	LIVRON-SUR-DRÔME	FRANCIA
11.07.2023	BARCELONA	ESPAÑA
13.07.2023	MADRID	ESPAÑA
24. – 25.07.2023	VRANSKO	SLOVENIA
27.07.2023	REGGIO EMILIA RE	ITALIA

Luis Aguilar

DIRECTOR GENERAL DE GRÚAS AGUILAR

Con la reciente adquisición de Grúas Serrat por parte de Grúas Aguilar, desde Movicarga hemos querido entrevistar al director General de Grúas Aguilar, Luis Aguilar, para que nos cuente sus planes de futuro, expansión, el por qué de esta compra y cómo va la empresa.

A finales de abril Grúas Aguilar, empresa de alquiler de grúas y plataformas, con sede en Madrid, dentro de su política estratégica de crecimiento, adquirió Grúas Serrat, histórica empresa del sector, con domicilio en Barberá del Vallés (Barcelona).

Ambas Compañías, con una consolidada posición en sus respectivos territorios, unen sus fuerzas para potenciar su crecimiento y afrontar con solvencia los retos futuros de unos mercados tan competitivos.

La empresa Grúas Aguilar ha estado asesorada en esta operación por el abogado Juan Sánchez y Abel García de Life Abogados y la Compañía Elementos de Elevación y Transporte, S.L. propietaria de Grúas Serrat por los abogados de Raich&Lopez Royo, Camil Raich y Daniel Puig.

Pep Vega, de Grúas Serrat junto a Luis Aguilar, Director de Grúas Aguilar

Mov.- Recientemente habéis adquirido la empresa Grúas Serrat en Cataluña, ¿por qué este paso? ¿Es el primer paso de una expansión a más lugares?

Luis Aguilar.- En Grúas Aguilar siempre pensamos en evolucionar, en crecer, en llegar más lejos... y se nos presentó la oportunidad de añadir a nuestro grupo una empresa con mucha experiencia y una magnifica trayectoria. Por eso adquirimos el grupo Grúas Serrat. ¿Expansión a más lugares?... Si se presenta la oportunidad, ¿por qué no?

Mov.- ¿Qué empresas habéis adquirido en esta adquisición?

La adquisición ha sido de Grúas Serrat, Grúas Palau, Alquileres y Grúas Penedés, Grúas Badalona y Grúas Suárez i Soler

Mov.- ¿Mantendrás al equipo de cada empresa trabajando allí?

Sí claro. Grúas Serrat cuenta con un extraordinario equipo de profesionales en todos los aspectos, y lo valoramos mucho. Han venido demostrándolo durante muchos años y esperamos que sigan funcionando así, contando además con nuestro apoyo. El equipo es la piedra angular de las empresas, en este sentido, tenemos mucha suerte por contar con profesionales tan cualificados.

> ACTUALMENTE TENEMOS CUATRO DELEGACIONES: MADRID, CUENCA, BURGOS Y MALLORCA. CATALUÑA NO ES UNA DELEGACIÓN NUESTRA. GRÚAS SERRAT ES UNA EMPRESA INDEPENDIENTE Y ACTUARÁ COMO HASTA AHORA.

EN GRÚAS AGUILAR SIEMPRE PENSAMOS EN EVOLUCIONAR, EN CRECER, EN LLEGAR MÁS LEJOS... Y SE NOS PRESENTÓ LA OPORTUNIDAD DE AÑADIR A NUESTRO GRUPO UNA EMPRESA CON MUCHA EXPERIENCIA Y UNA MAGNIFICA TRAYECTORIA. POR ESO ADQUIRIMOS EL GRUPO GRÚAS SERRAT. ¿EXPANSIÓN A MÁS LUGARES?... SI SE PRESENTA LA OPORTUNIDAD, ¿POR QUÉ NO?

Mov.- ¿Piensas mandar más maquinaria a la zona de Cataluña?
La idea es hacerlo sólo en momentos puntuales y cuando se requiera maquinaria especializada con la que no cuenten allí.

El mercado catalán tiene sus necesidades y pienso que con el parque actual de Serrat y con el apoyo de Aguilar en momentos puntuales, podemos cubrir todas esas necesidades presentes y futuras.

Mov.- ¿Se puede decir cuánto has pagado?
No te lo voy a decir, pero creo que ha sido su justo valor.

Mov.- Con este paso tan importante de expansión, la gente no para de preguntarse cómo es posible que una empresa de grúas tenga capacidad financiera para comprar otra, ¿cuál es el secreto?
No hay ningún secreto, sólo el trabajo bien hecho durante muchos años, la ilusión para seguir creciendo en este sector y el apoyo y confianza de las entidades de crédito para acompañarnos en todos nuestros proyectos.

Mov.- ¿Con cuántas delegaciones cuenta ya Grúas Aguilar en toda España?
Actualmente tenemos cuatro delegaciones: Madrid, Cuenca, Burgos y Mallorca.

Cataluña no es una delegación nuestra. Grúas Serrat es una empresa independiente y actuará como hasta ahora.

Mov.- No hemos parado de publicar el gran número de máquinas que estáis incorporando a vuestro parque de maquinaria, ¿con cuantas grúas cuenta Grúas Aguilar en este momento?
No se decirte pero no muchas, es más el ruido.

Mov.- ¿Qué habéis comprado en el último año?
Hemos completado nuestro parque con distintos elementos de elevación, pero también estamos vendiendo bastantes unidades.

Mov.- La parte de plataformas aéreas también la estáis reforzando, ¿cómo va esta línea de alquiler? ¿Con cuántas plataformas contáis ya?
Sí, la estamos reforzando un poco y hemos puesto un nuevo equipo al frente.

En estos momentos hemos incrementado las ventas en alquiler y parece que nos estamos consolidando y creciendo poco a poco en este mercado.

Nuestro parque actual es de unas 150 máquinas.

Mov.- ¿Se trata de renovación de maquinaria o de nuevas incorporaciones? ¿Pensáis seguir comprando nuevas grúas?

Un poco de renovación y también ampliación del parque actual.

Uno de nuestros pilares es la inversión continua en nueva maquinaria y, dependiendo de las necesidades del mercado, seguiremos invirtiendo en mayor o menor medida. También es cierto que en estos momentos ya contamos con un parque de maquinaria muy amplio, pero piensa que siempre que veamos una oportunidad y necesidad en nuestro parque trataremos de acometer la inversión (con la ayuda de nuestros socios financieros).

Mov.- Aguilar Wind es otro proyecto en el que lleváis trabajando desde hace tiempo, ¿cómo ves el sector del eólico?
Seguimos apostando por las energías renovables y confiamos que el sector eólico va a dar mucho trabajo en el sector de las grúas. Hemos formado un equipo de profesionales altamente cualificados para este tipo de proyectos e incorporado en nuestro parque varios modelos de grúas de gran tonelaje muy apropiadas para los montajes eólicos.

Mov.- ¿Estáis trabajando a nivel internacional?
Sí, empezamos a movernos poco a poco a nivel internacional.

> UNO DE NUESTROS PILARES ES LA INVERSIÓN CONTINUA EN NUEVA MAQUINARIA Y, DEPENDIENDO DE LAS NECESIDADES DEL MERCADO, SEGUIREMOS INVIRTIENDO EN MAYOR O MENOR MEDIDA

atendiendo siempre a nuestras bases de calidad, seguridad en el trabajo y cuidado del medio ambiente.

Y una cosa importante que sí destacar es seguir con ilusión de trabajar y aprendiendo de los mejores.

Mov.- ¿Ves viable el seguir comprando empresas para expandiros?
Depende. Si se dan las circunstancias apropiadas, es algo que valoraríamos.

Mov.- En la Asamblea de ANAGRUAL se ha hablado mucho de rentabilidad, ¿es Grúas Aguilar una empresa rentable?
Intentamos que lo sea. Si no hay rentabilidad no hay futuro para una empresa. Pero considero que este es un tema que nos llevaría mucho tiempo debatiendo.

La rentabilidad actual es trabajar muchísimas horas. Buscar la rentabilidad en base de una infinidad de horas es un error, porque el día que no tengamos esas horas, nos irá mal a todas las empresas.

Debemos hacer números todos y ver nuestros costes, que pienso serán muy aproximados en todas las empresas, y pensar que en un futuro no muy lejano no tendremos tantas horas de producción.

Mov.- ¿Que planes tenéis para este año que nos podáis contar?
Seguir trabajando, ese es siempre nuestro plan.

> SEGUIMOS APOSTANDO POR LAS ENERGÍAS RENOVABLES Y CONFIAMOS QUE EL SECTOR EÓLICO VA A DAR MUCHO TRABAJO EN EL SECTOR DE LAS GRÚAS

Mov.- El crecer como empresa conlleva incorporar nuevo personal, ¿os es difícil encontrar candidatos adecuados? ¿Estáis buscando personal?
Es difícil encontrar personal cualificado, sobre todo a nivel de operadores de grúas. Es un problema que estamos sufriendo en el sector de las grúas por la escasez de este tipo de personal.

Y sí, estamos buscando operadores de grúas para incorporar en nuestras distintas delegaciones y proyectos internacionales.

Mov.- La competencia tanto en grúas como en plataformas es abundante en toda España, ¿qué distingue a Grúas Aguilar del resto?
Creo que no tenemos diferencia, más o menos las empresas de grúas que conocemos somos muy parecidas.

Sólo puedo decirte que en Aguilar siempre buscamos dar el mejor servicio al cliente, con las mejores máquinas y mejores operadores,

AGUILAR

Soluciones Integrales en Elevación

Servicio 24 h / 365 días

902 999 103

www.gruasaguilar.com

aguilar@gruasaguilar.com

GRUPO AGUILAR

GRUAS AGUILAR

AGUILARWIND

GRUAS SERRAT S.A.

PEM 2023 MADRID PREMIOS ELEVACION MOVICARGA
28 Septiembre de 2023

MOVICARGA

Ya puedes mandar tus máquinas o maniobras para los Premios Movicarga

Los PREMIOS MOVICARGA se celebrarán el 28 de septiembre en LA REAL FÁBRICA DE TAPICES en Madrid, y ya abrimos el plazo para que podáis presentar vuestras candidaturas para optar a ganar la categoría a la que os presentéis.

Un cambio que hemos realizado para este año es que sólo habrá 4 finalistas en maquinaria y 5 finalistas en maniobras, por lo que los plazos de presentación de las candidaturas se tienen que cumplir sin excepción.

Fecha límite para presentar candidaturas: 30 de junio

En base a lo que se presente de candidaturas, se votarán los 4 finalistas en maquinaria y 5 finalistas en maniobras, que llegarán a la final del 28 de septiembre.

¡¡Recuerda que todavía puedes participar como SPONSOR de los premios!!
Mandarnos un mail a macarenagarcia@movicarga.com

Estas son las candidaturas a las que podéis optar

PREMIO A LA INNOVACIÓN, SOSTENIBILIDAD Y DIGITALIZACIÓN
(LANZAMIENTO PRODUCTO 2022/2023)

- Plataformas aéreas (Brazo, tijera)
- Plataformas sobre orugas
- Plataformas sobre camión
- Plataformas gran altura (incluye sobre camión, sobre orugas, autopropulsada)
- Manipulador telescópico
- Innovación grúa hidráulica articulada
- Digitalización: programas o sistemas
- Mejor tik tok o campaña de instagram

MANIOBRAS DE GRÚAS Y TRANSPORTE

- Maniobra con grúas móviles de < 100 t
- Maniobra con grúas móviles de > 100 t
- Maniobra con grúas de celosía de > 300 t
- Maniobra con grúa hidráulica articulada
- Maniobra grúa móvil de construcción (tipo Liebherr MK, Spierings Cranes)
- Maniobra con minigrúas
- Maniobra de transporte

PREMIOS TRAYECTORIA Y EMPRESARIAL

- PREMIO ELEVA (decisión por parte de ALIANZA ELEVA. Se desvelará el 28 de septiembre).
- Premio a la empresa de carretillas del año (se desvelará el 28 de septiembre).
- Premio a la trayectoria (se desvelará el 28 de septiembre).

CÓMO PRESENTARSE A LOS PREMIOS

Este año hemos decidido ser prácticos, y hacéroslo más fácil.
- Un word con vuestra candidatura.
- Debe ser novedad 2022/2023.
- Características que distinguen el producto.
- Foto
- Video

Por favor, mandar toda la información a **macarenagarcia@movicarga.com** y **administracion@movicarga.com**

¡¡¡Empieza el espectáculo!!! ¡¡¡Qué gane el mejor!!

Os recordamos que MOVICARGA gentilmente invita a una persona por empresa. Para entradas adicionales, son 160 euros por persona.

Este año como novedad un concierto de música de versiones de los 80 y 90 con barra libre y muchas sorpresas en el cocktail que no os contamos porque es ¡¡¡sorpresa!!!.

Si ya quieres apuntarte al mejor evento del año hazlo aquí: **www.movicarga.com/entradas-premios**

Recordaros que los premios se pueden organizar tan bien gracias a la valiosa colaboración de nuestros sponsors. Este año de momento ya tenemos como sponsor a:

SPONSOR PLATINO

PALFINGER

SPONSORS ORO

LIEBHERR · Manitowoc · LKW LIFT · BRONTO SKYLIFT · MAQEL Exclusive Dealer · AHERN IBÉRICA · ESCUELA MAQUINARIA ROXU · SOCAGE IBÉRICA · GOMARIZ · TRANS GRUAS ENTRE ESPECIALISTAS · AMCO RUTHMANN · RITCHIE BROS. · RIWAL · AP AERIAL PLATFORMS · Hinowa · CEMA BATERIAS · 50 Servi

SPONSORS PLATA

ALKORA GRUPO VERSPIEREN · ESE ERRE · Genie · HIAB · EFFER · MANITOU GROUP · Haulotte · AUSA · ELEVAH

SPONSORS BRONCE

IMPLASER · LGMG · MERLO · MOYMA · RB · vertimac

Haulotte Ibérica y Haulotte Italia obtienen la triple certificación ISO

Las filiales Haulotte Italia y Haulotte Ibérica acaban de obtener la triple certificación ISO 9001:2015, ISO 14001:2015 e ISO 45001:2018.

En tan solo un año, las dos filiales han obtenido sus certificados, un plazo muy corto teniendo en cuenta el trabajo realizado en la mejora de los procesos.

El Grupo está acelerando su estrategia de excelencia operativa para mejorar la satisfacción del cliente, garantizar la salud y la seguridad de sus empleados y reducir su impacto medioambiental.

"Durante la auditoría, hemos percibido realmente el compromiso diario de los equipos de las filiales para aplicar la mejora continua. Las dos filiales ya se han acostumbrado a utilizar las herramientas y procesos YOG* en su trabajo diario. Otro punto observado por los auditores es la forma en que la satisfacción del cliente impulsa los planes de acción de las dos filiales", afirma Bérenger Dudek, responsable de Salud, Seguridad y Medio Ambiente de Haulotte.

Para obtener la triple certificación, los equipos han puesto en marcha algunas acciones específicas, como el refuerzo de la trazabilidad en materia de seguridad y medio ambiente de todas las actividades de la filial y la mejora del proceso de acogida e integración de los recién llegados.

COMPROMISOS FIRMES

La organización de certificación independiente BSI acaba de entregar a Haulotte un certificado único que combina ISO 9001:2015, 14001:2015 et 45001:2018.

Equipo de Haulotte Ibérica

- La certificación ISO 9001 demuestra el compromiso de Haulotte con la satisfacción del cliente. Esta marca de confianza adicional les garantiza un nivel de calidad idéntico en todos los sitios certificados.
- La obtención de la certificación ISO 45001 recompensa la política proactiva de Haulotte para crear mejores condiciones de trabajo. En efecto, el grupo ha puesto en marcha un sistema de prevención eficaz para reducir los riesgos vinculados a la salud y la seguridad en el trabajo.
- Con la certificación ISO 14001, Haulotte demuestra la eficacia de su sistema de gestión medioambiental. Se han puesto en marcha numerosas medidas para reducir los residuos, racionalizar la gestión de los recursos y, a mayor escala, reducir los efectos nocivos de la actividad del grupo sobre el medio ambiente.

Nicola Violini, Director General de Haulotte Italia, ha declarado: "Hemos obtenido esta certificación porque hemos implantado procesos que mejoran nuestro impacto medioambiental. Entre estas acciones, cabe citar la instalación de un sistema de lavado en circuito cerrado, el despliegue de una serie de mejoras destinadas a reducir el consumo de energía con objetivos anuales y el aumento de la parte reciclable de los residuos de la empresa. También hemos iniciado un seguimiento constante de nuestra huella de carbono y de las emisiones de todas las máquinas que utilizamos y las que comercializamos."

Después de Haulotte France y Haulotte Shanghai hace unos meses, Haulotte Italia y Haulotte Ibérica se convierten en la 2ª y 3ª filiales europeas en obtener esta triple certificación ISO.

El objetivo de Haulotte Group es que todas sus entidades, incluidas las 21 filiales, obtengan la triple certificación. Este objetivo se alcanzará progresivamente en el marco de la armonización de sus procesos.

La primera grúa Tadano HK 4.070-1 en los Países Bajos para Herms

Con efecto inmediato, la nueva grúa Tadano HK 4.070-1 está en marcha en los Países Bajos: Herms, con sede en Epe, es el primer proveedor de servicios de grúas en el país en asegurar la entrega del modelo, y con un detalle único para arrancar: además del contrapeso de nueve toneladas que viene de serie, Herms ordenó la HK 4.070-1 con seis toneladas de contrapeso adicional más un remolque para el transporte. “Con el remolque, nuestra nueva HK 4.070-1 puede circular por las vías públicas de los Países Bajos con un contrapeso total de quince toneladas. Eso abre una amplia gama de trabajos que podremos realizar sin la necesidad de vehículos de transporte adicionales”, explica el Gerente General de Herms, Marcel Herms.

La gran versatilidad de la grúa montada en camión de Tadano se ve reforzada por su pluma principal telescópica y un largo alcance de 41 metros. Lo mismo ocurre con el chasis HK 4.070-1, que se basa en un Volvo 8 x 4 Triple de 470 CV que proporciona una potente propulsión y una excelente maniobrabilidad gracias a los ejes traseros direccionales.

21,85m articulada

AR20JE

Las plataformas articuladas LGMG alcanzan una nueva altura

Las plataformas articuladas de LGMG alcanzan una nueva altura: 21,58 metros, gracias a los nuevos modelos AR20JE y AR20J.

El modelo AR20J está propulsado por un motor diésel, mientras que el AR20JE está equipado con una batería en litio de alta capacidad. La AR20JE dispone de un sistema inteligente de gestión de las baterías y de una autonomía superlarga, lo que la hace idónea para el uso en obras con elevados requisitos de protección del medio ambiente y reducción del ruido. Se puede cargar utilizando varios ajustes de corriente y voltaje.

Tanto la AR20JE como la AR20J tienen una triple cesta de entrada de 2,44 m×0,9 m. Con un diseño de doble capacidad de 260/350 kg, el gran tamaño de la cesta permite transportar más materiales a la vez, mejorando enormemente la eficiencia.

El sistema de tracción a las cuatro ruedas y la flotación a tiempo completo permiten que las ruedas se agarren al suelo cuando se circula por terrenos duros e irregulares, proporcionando una inclinación del 45% y un ángulo de inclinación máximo de 4°.

AR20JE

La máquina dispone de tres modos de dirección: dirección a las cuatro ruedas, dirección de cangrejo y dirección a las ruedas delanteras, proporcionando distintas opciones para diferentes condiciones de trabajo.

Los mandos proporcionales de elevación y tracción permiten manejar el brazo con comodidad y precisión. El brazo desciende utilizando únicamente la gravedad, lo que ahorra energía y reduce el consumo.

La máquina puede realizar mejor la acción compuesta del brazo en diferentes lugares de trabajo, mejorando así la eficiencia.

Tanto la AR20J como la AR20JE pueden girar 360° de forma continua para ampliar el ámbito de trabajo.

El sistema de autodiagnóstico inteligente a bordo permite solucionar problemas de forma rápida y sencilla, sin necesidar de un PC o de un analizador portátil. Este sistema tam-

bién resulta muy cómodo para el mantenimiento, reduciendo enormemente los costes.

La AR20JE utiliza los motores de elevación y accionamiento de Corriente Alterna para mejorar la seguridad y eficacia de la máquina. De esta manera, se elimina la necesidad de sustituir las escobillas de carbón, se reducen los requisitos de mantenimiento y se mejora la seguridad.

La AR20J tiene una bandeja de motor basculante con una disposición clara de los componentes internos. El filtro puede ser sustituido fácilmente, haciendo más cómodo el acceso y el mantenimiento.

Cuando el plumón está recogido y la plataforma plegada, la longitud mínima de transporte de la AR20J y la AR20JE es de 7,63m. Esto ahorra espacio para acomodar otras PEMP y reduce enormemente el coste de transporte.

El lanzamiento de la AR20J y la AR20JE ofrece más opciones a los clientes a la hora de elegir las plataformas elevadoras de LGMG. Ambos modelos han comenzado su producción en serie y se expondrán en las próximas ferias, como Vertikal Days, APEX y HIRE 23.

AR20JE

> El modelo AR20J está propulsado por un motor diésel, mientras que el AR20JE está equipado con una batería en litio de alta capacidad

ALE Group en la celebración del 30º Aniversario de Zoomlion

ALE Group ha sido invitado al 30º aniversario de Zoomlion. Impresionantes jornadas de puertas abiertas en el parque industrial de maquinaria de construcción más grande del mundo en términos de escala y línea de productos. "Zoomlion Smart Industry City", en la ciudad de Changsha, alberga ocho fábricas líderes en el mundo, 300 líneas de producción inteligentes y ocho plataformas de innovación tecnológica, que cuentan con más de 150 tecnologías líderes en la industria y más de 600 tecnologías de producción patentadas.

La "ciudad industrial inteligente" también ha establecido un parque de maquinaria de elevación de primera clase a nivel mundial que tiene como objetivo lograr una recopilación de datos en tiempo real del 100 por ciento de los equipos inteligentes y las líneas de producción interconectadas por tecnologías de información y comunicación, también producirá la base de fabricación más inteligente del mundo de plataformas aéreas de trabajo que aprovecha más de 60 líneas de producción patentadas y 12 tecnologías innovadoras para acortar el tiempo de entrega del producto en un 55 por ciento, produciendo una tijera cada 7 minutos y una plataforma de brazo cada 20 minutos, llegando así a una producción anual de 70.000 plataformas por año.

Durante el evento se ha podido recorrer la nueva fábrica de plataformas elevadoras, de mayor innovación tecnológica del mundo, asistida por las tecnologías de vanguardia utilizadas como 5G, big data, industria 4.0 (iIOT), IA y blockchain para abordar los cuellos de botella tecnológicos de la fabricación inteligente.

También se han presentado los nuevos modelos de los cuales se destaca la plataforma

ZOOMLION HA LLEGADO
GAMA COMPLETA
6 - 58 metros
Plataformas Elevadoras ZOOMLION finalmente disponibles en España y Portugal de la mano de ALE Group.

Entrega Inmediata
*en modelos disponibles hasta agotar stock
ZOOMLION
DISTRIBUCIÓN OFICIAL
España y Portugal
Access Lift Equipment Group S.L.
ALE GROUP

A la Izda. Joaquín Giménez Operations Manager de Ale Group en la celebración del 30 aniversario de Zoomlion

telescópica de 68 m., la más alta del mundo, así como los nuevos productos que estarán disponibles a lo largo de este año; el manipulador telescópico ZTH3513 que estará disponible hacía finales de año, la nueva tijera eléctrica todo terreno ZS1218RT de 14 m. de altura de trabajo, las dos nuevas plataformas de araña sobre orugas, nuevos modelos de tijeras eléctricas, incluida la ZS0407E la primera de la gama 100% eléctrica sin componentes hidráulicos, el primer robot cristalero de la fábrica, y tantos otros nuevos productos.

Durante la celebración, el representante oficial de PEMPs para España y Portugal, ALE Group, aprovechó la visita para firmar nuevos contratos de compra, continuando así con su plan de aprovisionamiento en plataformas para el 2023. Siguiendo su estrategia de apostar fuerte en el área posventa, la empresa ha enviado en representación a su director de operaciones y a su responsable de posventa para seguir creando sinergias, cerrando y afianzando acuerdos con la fábrica China, entre ellos, acuerdos de aprovisionamiento de recambios, recambios en consignación y otras soluciones para seguir creciendo y mejorando en los servicios de asistencia técnica.

Desde ALE Group se han mostrado muy agradecidos por el espíritu, confianza y todo el apoyo brindado desde fábrica y están muy contentos y satisfechos por los logros conseguidos.

Easy Lift estará presente en Apex 2023 en los Países Bajos

Entre los muchos eventos feriales programados para este año, uno de los más esperados e importantes es sin duda APEX, que tendrá lugar en Maastricht, Países Bajos, del 6 al 8 de junio, en el recinto ferial MEEC. La feria, ya en su décima edición, vuelve tras 6 años de ausencia. De hecho, el último APEX se celebró en 2017 y la siguiente edición, prevista para 2020, fue cancelada debido a la pandemia de Covid-19.

Como siempre, en conjunto con APEX, se llevará a cabo la IRE (International Rental Exhibition) y la conferencia anual de la ERA (European Rental Association), que contará con la participación de las principales empresas de alquiler de Europa y más allá.

Se trata, por tanto, de una cita ineludible para los fabricantes de plataformas aéreas como Easy Lift, que junto a más de 200 expositores más, no dejarán pasar la oportunidad de mostrar sus últimas novedades al público general de profesionales que operan en el sector de la elevación.

En su stand encontrará uno de los modelos más vendidos de la gama, el pequeño R130, que gracias a sus dimensiones supercompactas está especialmente indicado para trabajos en altura en espacios reducidos, junto a uno de los modelos más recientes, el RA24, que gracias a sus fantásticas actuaciones ya ha logrado un enorme éxito en poco tiempo. Dada la gran atención de Easy Lift al medio ambiente, no faltarán los modelos "verdes", en particular el R180BA alimentado por batería y la versión híbrida RA31HY, que combina un motor diésel y una batería de litio, dos modelos especialmente apreciados por los usuarios por sus características que en las versiones BA y HY serán aún más apreciadas por quienes deben trabajar en entornos donde las emisiones deben reducirse al mínimo.

Descubra más sobre sus plataformas sobre orugas en el stand 1340 en la zona exterior.

ENTREVISTA

Paloma Prieto

Jefe de Producto de Oil & Steel,
Bravi, Ormig y Valla, en GAM

GAM y Oil&Steel una alianza de éxito

Oil & Steel fabrica camiones telescópicos y articulados de 14 hasta 28 m, así como plataformas sobre orugas para accesos reducidos. Paloma se incorporó a GAM formando parte del equipo de Distribución y Ventas a finales de 2021 para potenciar el negocio de camiones cesta y grúas eléctricas Pick and Carry. Actualmente siguiendo la línea trazada por GAM está centrada como Product Manager de Oil & Steel.

Mov.- Sois distribuidores para España de la marca Oil&Steel desde 2020. Siendo alquiladores a su vez, puede ser que a alguno le pareciese raro que os lanzarais a vender, aunque es una política que GAM lleva haciendo desde hace tiempo con gran acogida. ¿Cómo ha sido la evolución de la marca en España con vosotros desde que la cogisteis?

Paloma Prieto.- GAM proporciona un servicio integral de alquiler con servicios que de mantenimiento, formación, compra-venta y distribución de diferentes marcas de maquinaria y es, como indicas, distribuidor para España de la marca Oil&Steel desde el 2020. Durante estos años GAM ha afianzado su posicionamiento en el mercado de los camiones cesta de la mano del fabricante italiano gracias a la calidad del producto y la relación de confianza del mercado con la marca. Emprendimos esta aventura con Oil&Steel y actualmente nos encontramos en un momento dulce en el que podemos afirmar que nuestra alianza nos ha dado grandes satisfacciones.

Como indica Luigi Vitaliano: “Es un placer encontrar la misma pasión y trabajo de equipo que caracterizan el negocio de Oil&Steel en nuestro distribuidor GAM. GAM es una empresa con una importante capilaridad dentro del mercado que permite que nuestro producto se gestione con gran cercanía al cliente tanto en trato como en tiempos de gestión y atención al público.

Al margen de los aspectos que podríamos considerar ‘técnicos’ me gustaría destacar uno que para mí también es muy importante. Cuando una empresa se plantea trabajar con GAM, una multinacional de referencia en nuestro sector, podría pensar que el tamaño, la importancia y la complejidad de la organización irán en contra de una relación fácil, directa y fluida. De hecho, esta suposición es bastante habitual en empresas de tamaño considerable. Por eso, quiero evidenciar el buen saber hacer del equipo humano de Gam”.

Mov.- ¿Qué gama tiene Oil&Steel y que modelos ves más adecuados para el Mercado español?

Sra. Prieto.- Oil&Steel fabrica camiones telescópicos y articulados de 14 a 28 metros, así como orugas para accesos reducidos.

Todos los modelos de orugas están dotados de articulación a doble pantógrafo que permite prestaciones y movimientos impensables para plataformas de esta categoría y, sobre todo, la subida/bajada perfectamente vertical. Mediante los nuevos sistemas de control con mando a distancia, el operador tiene la posibilidad de controlar la traslación de la plataforma evitando permanecer en el área de operación de la misma. De esta manera, el operador disfruta de una mayor seguridad operativa en el uso de una Octopus.

Si nos centramos en la gama de plataformas sobre camión, la línea Snake incluye plataformas aéreas articuladas con pantógrafo simple o doble. Gracias a estas plataformas es fácil trabajar en altura superando cualquier obstáculo. Todos los modelos están equipados con un sistema de rotación de corona y se caracterizan por su alto rendimiento; el resultado es una drástica reducción del tiempo de posicionamiento, eliminando maniobras y optimizando los tiempos de uso en comparación con aquellos modelos que no están dotados del mismo sistema. La gama Scorpion, por su parte, es especialmente adecuada cuando se necesita trabajar rápidamente después de estabilizar la máquina en la zona de trabajo. Estos modelos posibilitan la estabilización en dimensiones extremadamente reducidas y compactas.

> **Una de las principales razones de la fidelización de nuestros clientes es que para este tipo de plataformas sobre camión "los años no pasan"; la durabilidad y calidad de los equipos hacen que tengamos clientes con camiones en perfectas condiciones de uso desde la llegada de la marca a España.**

Por otro lado, cuando hablamos de este tipo de equipos no podemos definir su aplicación de forma general, ya que cada cliente tiene unas necesidades específicas y determinadas por la localización y las alturas medias de su radio de trabajo, el diseño local de accesos y carreteras, así como el gusto por el uso habitual y la costumbre en la utilización de determinados modelos.

Mov.- ¿Cómo habéis vivido la falta de materiales, los largos plazos de entrega y la subida de precios? ¿Qué feedback habéis tenido de fábrica?

Sra. Prieto.- En este sentido, tanto desde fábrica como por parte de GAM tomamos las medidas necesarias para amortiguar el impacto de las situaciones críticas que nos han

afectado, con el objetivo de evitar que nuestros clientes se vean afectados. Podemos decir que hemos tenido y tenemos a fecha de hoy disponibilidad con entrega inmediata en la totalidad de los modelos que nos demandan nuestros clientes.

Mov.- ¿Qué crees que destaca una marca como Oil&Steel en el mercado? ¿Qué os hace diferentes de la competencia?
Sra. Prieto.- Una de las principales razones de la fidelización de nuestros clientes es que para este tipo de plataformas sobre camión 'los años no pasan'; la durabilidad y calidad de los equipos hacen que tengamos clientes con camiones en perfectas condiciones de uso desde la llegada de la marca a España.
Por otro lado, siendo una empresa grande nos gusta dejar una impronta de cercanía más parecida a la de una empresa familiar que a la de una multinacional, en lo que a nuestros clientes se refiere. Para mí lo más importante es saber que el cliente ha quedado satisfecho con la gestión. Un equipo con problemas se puede reparar, pero una relación dañada significa perder la confianza y eso es algo que no entra dentro de nuestro objetivo de servicio.

> **Durante este año nuestro objetivo fundamental es ampliar la red y ofrecer nuevos servicios en camiones cesta a nuestros clientes. En breve tendremos importantes sorpresas en estos productos.**

Mov.- ¿Cuántos equipos vendisteis el año pasado? ¿Qué os habéis marcado como objetivo para este año?
Sra. Prieto.- Desde la incorporación de Oil&Steel a nuestro portfolio, el crecimiento ha sido exponencial. Durante este año nuestro objetivo fundamental es ampliar la red y ofrecer nuevos servicios en camiones cesta a nuestros clientes. En breve tendremos importantes sorpresas en estos productos y estamos deseando ver la reacción de nuestros clientes ante las campañas que tenemos previstas.

Mov.- ¿Tenéis un modelo estrella que sea carta de presentación y que os identifique como marca? ¿Un modelo que sea buque insignia de Oil&Steel?
Sra. Prieto.- Podemos decir que los articula-

dos de 18, 20 y 24 metros tienen una gran aceptación en todo el mercado y así lo denotan las cifras. Es también el caso de nuestra pick up, pero, sin duda, el favorito de nuestros clientes sigue siendo el SCORPION 1812 con sus 12 metros de alcance lateral, su facilidad de uso y un mantenimiento mínimo que hacen que este equipo sea uno de los Top de la marca.

Mov.- En GAM tenéis 75 delegaciones a nivel mundial; ¿en todas se ofrece el servicio técnico de Oil&Steel? ¿Cómo está planteado el servicio post venta y los recambios?
Sra. Prieto.- En GAM somos distribuidores oficiales de importantes marcas de maquinaria; contamos con más de 75 delegaciones dónde prestamos la mejor atención a nuestros clientes. Gracias a esta gran estructura podemos dar un servicio totalmente personalizado a todo tipo de empresas y clientes, de la mano de una red de delegaciones y concesionarios independientes, 600 técnicos y 300 talleres móviles. En camiones cesta estamos enfocados en España y Portugal, cubriendo venta, alquiler, postventa y formación.

Mov.- La formación es un punto clave para muchas empresas y Kirleo, de GAM, es un referente en formación. ¿De qué forma colaboráis con ellos con Oil&Steel?

Sin duda, el favorito de nuestros clientes sigue siendo el SCORPION 1812 con sus 12 metros de alcance lateral.

Sra. Prieto.- La apuesta de GAM por la formación comienza en el año 2014 por la necesidad de formación y capacitación de los trabajadores que usan y manejan plataformas elevadoras o cualquier equipo de trabajo. Obviamente, la formación de operarios para el uso y manejo de camiones cesta es uno de los muchos cursos que ofrecemos desde Kirleo; en concreto, éstos son de los más demandados, con el incremento en unidades de estos equipos durante los dos últimos años.

Nuestra experiencia y alto conocimiento en el sector, además de nuestros centros repartidas por todo el territorio nacional, nos per-

En GAM contamos con más de 75 delegaciones, 600 técnicos y 300 talleres móviles

mite un nivel de cercanía indispensable para el servicio de atención al cliente que buscamos. Actualmente, además de impartir formaciones de PEMP conforme al estándar de calidad Norma UNE 58923. Ofrecemos una formación mucho más amplia y diversificada en un amplio abanico de profesiones técnicas de referencia, a través de una marca propia dentro del grupo, Kirleo.

Mov.- ¿Qué objetivos os habéis marcado para este año, aparte entiendo de vender más? ¿Qué planes de futuro tenéis que podáis compartir con nosotros?

Sra. Prieto.- Lógicamente buscamos mejorar los números, pero el objetivo primero a día de hoy es reforzar el vínculo con nuestros clientes con una estructura integral de servicios de calidad, buena postventa, formación, suministro de equipos inmediato, campañas de renovación de flota, etc. Una de las ventajas de GAM es que podemos ofrecer una amplia gama de opciones para facilitar a nuestros clientes la adquisición de nuestros productos. Hemos iniciado una serie de campañas por sectores y alianzas estratégicas que están dando muy buenos resultados.

Tenemos previstos algunos eventos personalizados tanto en España como en Portugal para acceder más, si cabe, a determinados nichos de mercado todavía sin explotar.

Mov.- ¿Estaréis en alguna feria exponiendo o en algún evento del sector?

Sra. Prieto.- GAM está presente en las principales asociaciones del sector y, por supuesto, este año Oil&Steel tiene prevista su asistencia a alguna de las ferias del sector que consideramos estratégicas para la penetración en nuevos sectores de la industria. Y por supuesto estaremos como todos los años en los Premios Movicarga, apoyando con gran ilusión ese 50ª aniversario como merecéis.

DISTRIBUCIÓN

gam
Piensa **Grande**

gamrentals.com

gamrentals@gamrentals.com

900 230 022

Grues I Transports Salvador estrena su nueva Palfinger PK 110002SH

Equipdraulic, empresa del grupo Palfinger Ibérica, recientemente hizo entrega en Cornellá de Llobregat (Barcelona) de un nuevo camión grúa equipado con una Palfinger PK 110002SH.

Salvador Grues I Transports es una reconocida empresa, radicada en Cataluña y dedicada al transporte especial y servicios de elevación con una gran flota de máquinas. Tienen un alto nivel de servicio y orientación al cliente. Es por esto que ha diversificado su portafolio de servicios para dar una mayor satisfacción a sus clientes.

Salvador Grues I Transports han sido siempre clientes muy especiales de Palfinger, dado que sus camiones grúa han estado equipados por las grúas austríacas de mayor capacidad de carga, entre ellas dos PK 200002L-SH, PK 92002SH, PK 58.002 TEC 7 entre otros modelos.

En esta ocasión, Alberto García Codina, Gerente de Grúas Salvador, recibió de parte de Equipdraulic, representado por David Hernández, Responsable de Servicio y Oscar Torres, Responsable Comercial, el conjunto de camión 4 ejes Renault con la grúa PK 110002SH de Palfinger.

Palfinger Ibérica agradece la confianza de Grúas Salvador en la marca. Larga vida a este conjunto.

Talleres Astiz – Nuevo Centro de Servicio Palfinger en Zaragoza

Palfinger Ibérica se complace en informar que Talleres Astiz pondrá a su disposición, a partir del segundo trimestre de 2023, de un nuevo centro de servicio para atender las necesidades de mantenimiento, revisión y reparación de los clientes de Zaragoza y Huesca.

Talleres Astiz es uno de los concesionarios de Palfinger con mayor experiencia en el sector de la maquinaria de elevación de materiales, así como de la fabricación especializada de carrocerías y semirremolques.

Las instalaciones de este nuevo Centro de Servicio con 5.000 m^2 de parcela y 3.000 m^2 de nave, se encuentran localizadas en el Polígono de Centrovía, cerca de Zaragoza y están bien comunicadas con la autovía A2, muy cerca de las circunvalaciones de la ciudad aragonesa.

El nuevo taller ya se encuentra en funcionamiento y cuenta con todo el equipamiento necesario para ofrecer el mejor servicio a los clientes de la zona con maquinaria y equipos Palfinger.

Los clientes de Palfinger requieren de centro de servicio (y montaje) cualificado y capacitado y es por ello que, tras algunos años sin un servicio oficial en la zona, Palfinger ha llegado a un acuerdo con Talleres Astiz, para designarlo como su taller en esta importante zona industrial de España.

La familia Astiz lleva trabajando muchos años con Palfinger desde su taller de Pamplona y ahora están ilusionados con este nuevo proyecto de empresa para atender todo el mercado de Zaragoza y alrededores.

VEN A CONOCER EL NUEVO CENTRO DE SERVICIO

En 2023, Talleres Astiz y Palfinger están de regreso en Zaragoza, y para celebrarlo están organizando una jornada de puertas abiertas el sábado 17 de junio de 2023 de 11:00 a 16:00, así los clientes e interesados de la zona podrán asistir a conocer las nuevas instalaciones y ver una completa exhibición de grúas y equipamientos Palfinger.

Para más información sobre Talleres Astiz y el evento del 17 de junio, puede ponerse en contacto con Josu Astiz de Talleres Astiz a través del teléfono 976909011 y del correo electrónico talleres@astiz.com

TALLERES ASTIZ Y PALFINGER ESTÁN DE REGRESO EN ZARAGOZA, Y PARA CELEBRARLO ESTÁN ORGANIZANDO UNA JORNADA DE PUERTAS ABIERTAS EL SÁBADO 17 DE JUNIO DE 2023 DE 11:00 A 16:00, ASÍ LOS CLIENTES E INTERESADOS DE LA ZONA PODRÁN ASISTIR A CONOCER LAS NUEVAS INSTALACIONES Y VER UNA COMPLETA EXHIBICIÓN DE GRÚAS Y EQUIPAMIENTOS PALFINGER

SR1623D

Apex 2023: Anticipo de las PEMPs de LGMG

Apex 2023 está a la vuelta de la esquina: descubra las notables características e innovaciones de las PEMPs que LGMG Europe exhibirá durante la feria.

Desde las avanzadas funciones de seguridad hasta la mayor eficiencia, cada máquina ha sido diseñada e innovada para redefinir los estándares del sector y mejorar la experiencia de elevación. De hecho, el eslogan de LGMG es: fiabilidad en acción.

M0810JE

Altura máxima de trabajo: 8 metros
El nuevo elevador de mástil vertical M0810JE de LGMG tiene una buena maniobrabilidad y es fácil de manejar en espacios reducidos. Con un plumín de 3,2 m, una mayor área de trabajo y un accionamiento eléctrico de alta eficiencia, es más productivo y ofrece más horas de trabajo. Su tamaño compacto y su peso ligero facilitan su transporte.

- Gran maniobrabilidad fácil de manejar en espacios reducidos
- Plumín de 3,2 m y mayor área de trabajo
- Ecológica, sin emisiones, más productiva con más horas de trabajo
- Fácil de mantener con un menor coste de reparaciones

M0810JE

- Compacta y ligera, fácil de transportar
- Cola de giro cero, fácil de manejar en espacios reducidos

A09JE

Altura máxima de trabajo: 11 metros
La plataforma articulada LGMG A09JE ofrece un funcionamiento respetuoso con el medio ambiente y sin emisiones para aplicaciones tanto en interior como en exterior. Con una anchura de chasis ultracompacta de 1,19 m y una altura de plataforma de 9 m, la A09JE ofrece una gran capacidad para superar obstáculos en zonas de trabajo estrechas.

- Chasis ultracompacto de 1,19 m, cabe por puertas estándar y puede funcionar con mayor flexibilidad.
- El plumín puede girar ±90° horizontalmente y tiene un rango de trabajo más amplio.
- La elevación y el accionamiento se realizan mediante motores de CA que no requieren mantenimiento y ofrecen una mayor seguridad.
- Los controles proporcionales de elevación y

A09JE

tracción proporcionan la mejor acción compuesta.
- Controlador de doble joystick con control preciso incluso para movimientos pequeños.

AR20JE

Altura máxima de trabajo: 21,58 metros
El LGMG AR20JE está equipado con ejes flotantes oscilantes a tiempo completo y un sistema integrado de tracción a las cuatro ruedas que permite que las ruedas se agarren al suelo incluso cuando se circula por terrenos duros e irregulares. También cuenta con tres modos de dirección: dirección a las cuatro ruedas, dirección de cangrejo y dirección a las ruedas delanteras, así como alineación de las ruedas con un solo toque para un funcionamiento más eficiente.
- Diseño de doble capacidad de 260/350 kg
- Plataforma de entrada triple de 2,44 m
- Ejes flotantes oscilantes a tiempo completo
- Controles proporcionales de elevación y tracción
- La altura máxima de trabajo es de 21,58 m

AR20JE

A13JE-LI

Altura máxima de trabajo: entre 11 y 21,58 metros
Las plataformas aéreas de trabajo de brazo articulado eléctrico LGMG ofrecen un funcionamiento respetuoso con el medio ambiente y sin emisiones para aplicaciones en interiores y exteriores. La altura máxima de trabajo oscila entre 11 y 21,58 metros
- Elección de potencia AGM, FLA
- Alimentación a cesta
- Neumáticos que no dejan huella
- Rotación de 355 grados
- Uso interior-exterior
- Mandos proporcionales
- Plataforma autonivelante + rotación hidráulica de la plataforma
- Sistema de autodiagnóstico inteligente para una rápida resolución de problemas

A13JE-Li

T26JE

Altura máxima de trabajo: 27,9 metros
Las nuevas plataformas telescópicas eléctricas de LGMG están equipadas con baterías de litio, son silenciosas y no producen emisiones, por lo que cumplen los requisitos medioambientales cada vez más estrictos. Ofrecen un excelente rendimiento en términos de maniobrabilidad, estabilidad y precisión operativa, lo que hace que estos elevadores sean adecuados para las obras más duras. Las nuevas plumas telescópicas eléctricas de LGMG son la primera opción para la construcción respetuosa con el medio ambiente.
- Accionamiento completamente eléctrico, silencioso, sin emisiones, de bajo consumo y respetuoso con el medio ambiente
- Excelente rendimiento en terrenos difíciles
- Maniobra más suave, posicionamiento preciso y manejo confortable
- Componentes clave universales
- Sistema inteligente de autodiagnóstico

T26JE

- Plataforma de entrada triple de 2,44 m.
- Diseño cesta de doble capacidad 450/300kg.

SR1623D

Altura máxima de trabajo: 17,9 metros
Las plataformas elevadoras de tijera todo terreno de la serie SR23D de LGMG ofrecen mayores capacidades y plataformas más grandes para las obras de construcción más duras.
La tracción a las cuatro ruedas, los ejes oscilantes y los estabilizadores hidráulicos proporcionan una estabilidad superior incluso en las superficies irregulares más duras.
- Plataformas extensibles de 1,45 m
- Estabilizadores exteriores
- Tracción a las 4 ruedas
- Neumáticos macizos con un diseño espe-

SR1623D

cial para mayor comodidad
- Eje delantero oscilante
- Puerta delantera de carga
- Capacidad máxima de elevación 680 kg en la plataforma principal 230 kg en las extensiones de plataforma
- Plataforma de trabajo más grande con cubiertas de doble extensión
- Potente motor diesel

SS0507E

Altura máxima de trabajo: 6,3 metros
Los elevadores de tijera de la serie SS de LGMG ofrecen una solución ideal para los lugares de trabajo con acceso de bajo nivel y aplicaciones restringidas. La menor longitud total de la máquina y su bajo peso la hacen adecuada para la mayoría de los ascensores.
- Alimentación por batería, cero emisiones y accionamiento silencioso hacen que esta máquina sea respetuosa con el medio ambiente.
- El eficiente sistema de accionamiento eléctrico proporciona un rendimiento más duradero y una mejor nivelación
- El radio de giro cero y el peso ligero hacen que esta máquina sea ideal para condiciones de espacio restringido, proporcionando una maniobrabilidad excepcional

SS0507E

- El excepcional diseño impermeabilizado del sistema de tracción proporciona un excelente rendimiento en condiciones húmedas
- Sistema de control común con otras plataformas de tijera eléctricas

S0607EII

Altura máxima de trabajo: 7,8 metros
La segunda generación de plataformas elevadoras de tijera se ha mejorado en varios aspectos, como el rendimiento y el diseño, lo que las hace aún más cómodas de mantener y más seguras de manejar.
- Gran panel de control inferior
- Nueva escalera plegable
- Toda la gama diseñada para uso interior y exterior
- Componentes clave universales
- Mantenimiento más cómodo

S0607EII

- Batería de litio opcional para toda la gama de productos

S1413EII – LI

Altura máxima de trabajo: 15,8 metros
La segunda generación de plataformas elevadoras de tijera se ha mejorado en varios aspectos, como el rendimiento y el diseño, lo que las hace aún más cómodas de mantener y más seguras de manejar.
- Gran panel de control inferior
- Toda la gama diseñada para uso interior y exterior
- La altura de la plataforma es de 13,8 m en interiores y de 8 m en exteriores
- La capacidad de la plataforma es de 320kg

S1413EII – Li

- Componentes clave universales
- Mantenimiento más cómodo
- Batería de litio opcional para toda la gama de productos

SR1418E

Altura máxima de trabajo: 15,8 metros
Las plataformas de tijera todo terreno de la serie SR18E de LGMG ofrecen una gran plataforma, alta capacidad y soluciones respetuosas con el medio ambiente para aplicaciones tanto en interiores como en exteriores. Un diseño compacto, alimentado por batería, junto con ejes oscilantes proporcionan flexibilidad para que la máquina trabaje tanto a nivel firme como en entornos de terreno accidentado.
- Alta capacidad, gran plataforma con diseño compacto que maximiza la productividad
- Accionamiento silencioso, sin emisiones y alimentado por batería
- Los estabilizadores hidráulicos ofrecen la mejor solución en terrenos irregulares
- Excelente rendimiento en terrenos blandos y accidentados
- Sistema inteligente de autodiagnóstico para una rápida localización de averías.

SR1418E

Goldhofer recibe el premio del presidente de la industria, por parte de SC&RA

Goldhofer recibió el Premio del Presidente de la Specialized Carriers & Rigging Association. SC&RA es una organización internacional compuesta por más de 1.350 miembros de 46 países.

El Premio del Presidente de SC&RA se concede a la empresa cuyos empleados hayan reclutado colectivamente el mayor número de empresas para unirse a la Asociación durante el año natural anterior.

Goldhofer ofrece soluciones de transporte pesado estrictamente orientadas al usuario y una gama completa de accesorios específicos para operaciones dentro y fuera de carretera con cargas útiles de 15.000 toneladas o más. Muchas empresas de Estados Unidos y de todo el mundo confían en la tecnología de transporte de Goldhofer y presentan cientos de candidaturas al concurso de los Premios SC&RA cada año. El programa de premios reconoce la excelencia mundial en la industria de grúas, aparejos y transporte especializado.

"Goldhofer se enorgullece de ser miembro de la comunidad SC&RA desde hace 51 años. Valoramos mucho el animado intercambio de intereses y la sólida comunidad de esta membresía", explica Jerry Rothwell, Director de Ventas para Norteamérica.

Jerry Rothwell (izquierda) recibe su premio de manos de Ed Bernard

TVH: Recambios y accesorios para plataformas elevadoras de tijera

Los elevadores de tijera son máquinas relativamente pequeñas que ofrecen una gran capacidad de elevación junto con un alto nivel de maniobrabilidad. Se utilizan en interiores y exteriores cuando es necesario elevar personas y/o equipos. Pero cuando se trabaja en las alturas, la seguridad es lo primero. Esta es la razón por la cual los elevadores de tijera deben someterse a un mantenimiento regular, con el reemplazo oportuno de las piezas.

¿Necesitas alcanzar lugares altos? ¿Y quieres maniobrar fácilmente y con precisión? Una plataforma elevadora de tijera es la solución perfecta. Utilizadas principalmente en interiores, las plataformas elevadoras de tijera son relativamente pequeñas, pero lo suficientemente fuertes para levantar cargas pesadas. Mantén tu plataforma elevadora de tijera en perfecto estado con recambios y accesorios de TVH. Tienen una amplia gama de productos así que seguro que encontrarás exactamente lo que necesitas.

DESCUBRA LA AMPLIA GAMA DE PIEZAS Y ACCESORIOS PARA ELEVADORES DE TIJERA DE TVH

- Su compromiso con el servicio de primera clase y su profundo conocimiento hacen de TVH el socio confiable que necesita para las piezas de su elevador de tijera. Siguiendo los desarrollos tecnológicos y de la industria, amplían continuamente su gama de piezas y accesorios adecuados para elevadores de tijera. Esto incluye:
- PARTES DEL MOTOR
- RUEDAS MOLDEADAS
- BATERÍA
- FILTROS
- y más…

ACCESORIOS ELEVADORES DE TIJERA

En TVH, también ofrecen una amplia gama de accesorios para elevadores de tijera, lo que le facilita mantener su elevador de tijera en funcionamiento en todo momento. Su gama de accesorios para elevadores de tijera incluye luces, baterías, filtros y accesorios, por nombrar solo algunos.

LAS PIEZAS DE TVH SON ADECUADAS PARA TODAS LAS PRINCIPALES MARCAS DE ELEVADORES DE TIJERA

Para mantener su elevador de tijera funcionando a largo plazo, el acceso a piezas de elevador de tijera de alta calidad es esencial. Sus piezas de repuesto son adecuadas para las principales marcas de elevadores de tijera, entre los que se encuentran:

Aichi • Airo • Dingli • Genie • Grove • Haulotte • Holland Lift • Imer/Iteco • JCB • JLG • LGMG • Magni • Manitou • Mec • Sinoboom • Skyjack • Snorkel • Terex • Upright • Youngman • ...

¿HAS CONSIDERADO ALGUNA VEZ LAS PIEZAS REMANUFACTURADAS PARA TU ELEVADOR DE TIJERA?

¿Has considerado comprar alguna pieza remanufacturada para tu elevador de tijera, en lugar de una nueva? Es la alternativa perfecta, porque obtienes una pieza de primera calidad a un precio más bajo, con la misma garantía.

La exclusiva gama de piezas remanufacturadas de TVH incluye joysticks, placas de circuito impreso, motores térmicos, orbitrols y bombas de dirección, motores eléctricos, componentes hidráulicos, transmisiones y más. Sus técnicos calificados internos repa-

ran y prueban todas las piezas de elevadores de tijera remanufacturadas de acuerdo con estándares estrictos.

¿POR QUÉ DEBERÍAS ELEGIR NEUMÁTICOS RELLENOS DE ESPUMA PARA TU ELEVADOR DE TIJERA?

Solo imagina. Estás en una obra de construcción, trabajando a una altura de 10 metros con un elevador de tijera. Pero luego pasas por encima de un objeto puntiagudo, pinchando tu neumático...

Se pueden evitar desastres como este equipando su elevador de tijera con neumáticos rellenos de espuma. La espuma no solo evita los pinchazos, sino que también hace que la máquina sea más estable y permite operar a mayor altura.

¿QUÉ RUEDAS NECESITAS PARA OPERAR TU ELEVADOR DE TIJERA EN INTERIORES?

Los elevadores de tijera pequeños y medianos se usan principalmente en interiores y son perfectos para llegar a áreas de difícil acceso. Pero, ¿cómo evita dañar el suelo sobre el que conduce y, al mismo tiempo, no afecta a la estabilidad de la máquina?

¡Simple, eligiendo las ruedas moldeadas correctas para tu elevador de tijera!

¿NECESITAS REPARACIONES DE PIEZAS ELECTRÓNICAS PARA TUS ELEVADORES DE TIJERA?

El departamento de electrónica en Bélgica de TVH es el centro de servicio más grande, mejor equipado y más diverso de Europa (superficie de 3500 m²) para la reparación de piezas electrónicas para elevadores de tijera. Allí, sus ingenieros trabajan en una zona segura de ESD o EPA (área protegida electrostática). Cada uno de sus ingenieros está especializado en una marca concreta para que puedan garantizar una calidad óptima, fruto de un conocimiento óptimo.

¿CUÁL ES UNA BUENA FORMA DE GESTIONAR MI FLOTA DE PLATAFORMAS DE TIJERA?

GEM One es una solución de gestión de flotas telemática que le brinda los datos y la información que necesita para operar su flota de elevadores de tijera de manera segura y eficiente. Hace que su flota sea más productiva y gane más dinero.

¿CÓMO VERIFICA TVH LA CALIDAD DE LAS PIEZAS Y ACCESORIOS PARA ELEVADORES DE TIJERA?

El departamento de control de calidad de TVH se asegura de que solo incluyan piezas y accesorios de elevadores de tijera de calidad en su gama de productos. Tienen estándares estrictos:

1. Abastecimiento y calificación de proveedores: Sus proveedores nuevos y existentes se evalúan constantemente en varios parámetros.
2. Pruebas de muestras: todas las muestras recibidas de sus proveedores se someten a pruebas exhaustivas.
3. Comprobaciones: las piezas entrantes se miden y prueban en función de la información almacenada en el sistema.
4. Almacenamiento: una pieza aprobada recibe un código interno y una etiqueta, y luego se almacena en su almacén en condiciones óptimas.

COMPRA TU ELEVADOR DE TIJERA EN TVH.COM

TVH PARTS NV
Brabantstraat 15 • 8790 Waregem • Belgium
T +32 56 43 42 11 • F +32 56 43 44 88 • info@tvh.com • www.tvh.com

Bobcat recibe el reconocimiento de los premios World Changing Ideas 2023 de Fast Company

La cargadora compacta de orugas totalmente eléctrica Bobcat T7X, ganadora en la categoría de Transporte, finalista en la categoría de Excelencia general y mención de honor en la categoría de Norteamérica.

Bobcat, una marca mundial de equipos compactos, innovación y soluciones para obras, ha sido reconocida como ganadora de los premios World Changing Ideas Awards 2023 de Fast Company. Los premios World Changing Ideas honran los diseños sostenibles, los productos innovadores, las iniciativas sociales audaces y otros proyectos creativos que están cambiando nuestra forma de trabajar, vivir e interactuar con el mundo. La primera cargadora compacta de orugas totalmente eléctrica del mundo, la Bobcat T7Xrecibió múltiples honores de Fast Company al ser seleccionada como ganadora de la categoría de Transporte finalista en la categoría de Excelencia general y mención de honor en la categoría de Norteamérica.

La T7X es la primera de su clase en eliminar todos los componentes hidráulicos y las emisiones. Totalmente alimentada por batería, la T7X está diseñada para reducir la huella de carbono y ofrecer una experiencia más silenciosa en el lugar de trabajo, pero también se ha fabricado para superar a sus homólogas diésel. Esta solución revolucionaria y totalmente libre de emisiones está llamada a transformar la forma en que el mundo gestiona las obras, construye las ciudades y piensa en un futuro sostenible, al tiempo que aumenta la potencia y la productividad de las obras.

«La innovación es el núcleo del legado de Bobcat. Inventamos el sector de los equipos compactos hace 65 años con el desarrollo de la primera cargadora compacta del mundo, y seguimos siendo pioneros en nuevos productos y servicios para ayudar a nuestros clientes a conseguir más y crear un mundo más sostenible», dijo Joel Honeyman, vicepresidente de innovación global de Doosan Bobcat. «Siempre hay más trabajo por hacer y contribuciones que hacer dentro del sector. Esta es la razón por la que Bobcat continúa inventando nuevos conceptos, creando nuevos equipos, construyendo tecnologías inteligentes y desarrollando soluciones innovadoras para capacitar a los clientes y liderar el avance del sector.»

Los premios World Changing Ideas de este año cuentan con 45 ganadores, 216 finalistas y más de 300 menciones honoríficas, y la salud, el clima, la energía y la IA figuran entre las categorías más populares. Un grupo de redactores y periodistas de Fast Company seleccionó a los ganadores y finalistas de entre más de 2200 candidaturas de diseño urbano, educación, naturaleza, política, tecnología, responsabilidad social de las empresas y otros ámbitos. A los premios de 2023 concurren candidaturas de todo el mundo, desde Italia a Singapur, pasando por Nueva Zelanda.

«Es emocionante ver la creatividad y la innovación tan abundantes entre los galardonados de este año", afirma Brendan Vaughan, redactor jefe de Fast Company. «Aunque es fácil sentirse desanimado por el estado del mundo, los emprendedores, empresas y organizaciones sin ánimo de lucro que aparecen en esta edición de los premios muestran el potencial ilimitado para abordar los problemas más urgentes de la sociedad. Nuestros periodistas han destacado algunos de los trabajos más apasionantes y de mayor repercusión que se están llevando a cabo en la actualidad –desde la vivienda a la equidad, pasando por la sostenibilidad– y estamos deseando ver no solo cómo evolucionan estos proyectos, sino cómo inspiran a otros para desarrollar soluciones propias.»

Movex Lift entrega una plataforma a Telefónica

Movex Lift, ha realizado la entrega a la empresa Telefónica en Madrid, de su plataforma 101Fp+ Ford custom de France Elevateur y ha llevado a cabo la capacitación al personal de la empresa.

El modelo con furgón 101 Fp cuenta con 10 m de altura de trabajo y alcance de 6,30 m.

Movex Lift presente en los Juegos Special Olympics 2023

El pasado mes de abril la ciudad de Granollers (Barcelona) acogió la 12ª edición de los Juegos Special Olympics.

La Federación Catalana de Deportes para personas con Discapacidad Intelectual (ACELL), Special Olympics Catalunya y el Ayuntamiento de la ciudad de Granollers fueron los encargados de organizar y gestionar dicho evento con el objetivo de promover la igualdad y la inclusión de las personas con discapacidad.

En dicho acontecimiento participaron en una quincena de disciplinas deportivas alrededor de 1.500 deportistas de 11 comunidades autónomas y 10 países diferentes.

El equipo de voluntariado también fue componente esencial. Alrededor de 600 personas dieron soporte a los deportistas y diferentes equipos a lo largo de la competición y en las actividades complementarias que se llevaron a cabo durante esos 4 días.

La ceremonia inaugural tuvo lugar el pasado 30 de marzo en un Palau d'Esports de Granollers que lucía espectacular con la asistencia de más de 5.000 personas. La ceremonia de clausura se realizó el 2 de abril, también en el mismo emplazamiento.

Movex Lift no quiso perderse la cita y estuvo presente durante toda la competición. Se unió al equipo de patrocinadores y contribuyó en los Special Olympics aportando su pequeño granito de arena con botellines para todos los participantes.

Como empresa, Movex está totalmente comprometida con la igualdad y la inclusión social, y decidió formar parte de este fantástico evento para dar visibilidad y promover las miles de historias en las que personas con algún tipo de discapacidad han sido capaces de encontrar la confianza necesaria para superar las limitaciones y seguir hacia adelante gracias a su espíritu de superación.

Los Special Olympics contaron también con la presencia de Nuc i Bruna, las mascotas de los juegos y piezas fundamentales en todas las ediciones.

Por supuesto, no podía faltar la famosa Antorcha Olímpica, que después de haber recorrido las últimas semanas diferentes ciudades de Cataluña, hizo la parada final en la ciudad de Granollers para dar tanto el pistoletazo de salida como para cerrar unos juegos olímpicos mágicos y llenos de estrellas que tuvieron la oportunidad de brillar por todo lo alto.
¡Juntos somos más!

ÚNETE AL PORTAL Nº 1 DE ALQUILER DE MAQUINARIA

Escríbenos al
rent@equipzilla.com

Llámanos al
91 123 87 50

Visita nuestra web
www.equipzilla.com/alquiladores

Captamos clientes y cerramos el alquiler por ti.

Equipzilla

Haulotte da a conocer sus ventas del primer trimestre de 2023

En un mercado global de plataformas de trabajo aéreo que sigue siendo tan dinámico como siempre en todas las áreas geográficas, donde la presión del suministro de componentes continúa disminuyendo, Haulotte registró ingresos consolidados históricos de 196,3 millones de euros en el primer trimestre de 2023, en comparación con los 135,8 millones de euros en el mismo período del año pasado, es decir, un aumento del +43% entre los dos periodos.

En Europa, las ventas aumentaron un +35% en el primer trimestre, impulsadas por todos los mercados excepto Rusia, que se encuentra estancado.

En Asia-Pacífico, Haulotte logró un sólido desempeño de ventas, en línea con los trimestres anteriores, lo que le permitió registrar un aumento de ventas del +38 % para el trimestre en comparación con el primer trimestre de 2022.

En América del Norte, Haulotte confirmó los resultados vistos en publicaciones anteriores y registró un crecimiento de +72% en el primer trimestre, impulsado en gran medida por el negocio de plataformas aéreas de trabajo, que se duplicó con creces en comparación con el mismo período del año pasado.

Revenue by business line - excl. IAS 29 - in € millions	YTD March 23	YTD March 22	Var %
Equipment sales	172.6	115.1	+50%
Rental sales	5.8	5.2	+12%
Services	17.9	15.5	+15%
Total	196.3	135.8	+45%

En América Latina, Haulotte logró un crecimiento de ventas de +38% en comparación con el mismo período del año pasado, aún impulsado por sus ventas en Brasil.

Todas las actividades del Grupo mostraron un aumento en comparación con el primer trimestre de 2022. La venta de equipos aumentó un +48%, el negocio de alquiler un +7% y finalmente el negocio de servicios un +15%.

Como se mencionó en la presentación de resultados Anual 2022, el Grupo no podrá cumplir con los ratios financieros estipulados en los contratos, al cierre de junio de 2023. Se realizará una nueva solicitud de dispensa en los próximos días, tal como se acordó con todos los prestamistas cuando se obtuvo la dispensa a fines de diciembre de 2022, con el objetivo de tener un acuerdo antes del 23 de junio.

PERSPECTIVA 2023

Este primer trimestre de actividad permite a Haulotte confirmar su previsión de crecimiento de las ventas superior al +20 % en 2023 y la vuelta al nivel de margen operativo actual (excluidas las ganancias y pérdidas por tipo de cambio) entre el +3 % y el +4 %.

Formación de la empresa Maxber en el I.E.S. Humanejos

El día 11 de mayo de 2023 en las instalaciones del Instituto HUMANEJOS, la empresa Maxber, especialista en el mundo de la elevación, alquiler, renting, venta de ocasión, transporte a pie de obra y formación en plataformas elevadoras y carretillas, impartió un curso de formación teórico y práctico de Plataformas Elevadoras de personas, contando como asistentes tanto los alumnos del ciclo de GM de Electromecánica de Maquinaría, como los de Electromecánica de Vehículos y Formación Profesional Básica de Mantenimiento de Vehículos, a través del convenio realizado con la empresa y el Instituto y en colaboración con la Asociación Europea de Futuros Profesionales (AFUPRO).

Justo a tiempo para un aniversario importante: Grúa todoterreno Tadano AC 3.055-1 para Richard Kölch & Sohn

El gerente Kurt Kölch había decidido mimarse un poco: Era el año de su 50 aniversario laboral, así que lo más lógico era recibir la grúa número 50 en la historia de su empresa: una flamante grúa todoterreno Tadano AC 3.055-1 que recogió junto con el codirector Alexander Kölch en las instalaciones de Tadano en Lauf. El "regalo de aniversario" fue entregado por el Director de Ventas de Tadano, Thomas Keckeis.

"Con su pluma de 50 metros de longitud y el hecho de que puede desplazarse con su contrapeso completo de seis toneladas, la AC 3.055-1 es extremadamente rápida y versátil, lo que la convierte en nuestra grúa preferida. La utilizaremos casi en la misma medida para la construcción de casas prefabricadas y para proyectos de montaje de maquinaria en el interior de fábricas, algo de lo que podrá encargarse por sí sola y sin necesidad de vehículos de transporte y permisos de viaje adicionales, que resultan caros o requieren mucho tiempo", afirma Kurt Kölch al enumerar las ventajas cruciales que ofrece la grúa en lo que respecta a su empresa. "Y con el sistema de control de la grúa IC1 Plus, incluido el IC1 Remote, es sencillamente un equipo de vanguardia, por lo que encaja a la perfección en nuestra flota de última generación", añade Alexander Kölch.

Además, ambos consideran que la proximidad de su empresa a la planta de Tadano en Lauf es una ventaja importante: "Las distancias cortas siempre son buenas, sobre todo cuando tienes un buen acceso personal al fabricante", coinciden ambos. No es de extrañar, por tanto, que la flota de los expertos en grúas de Fürth cuente no sólo con la nueva AC 3.055-1, sino también con una ATF 100G-4 y una ATF 200G-5.

De izquierda a derecha: Alexander Kölch (Director general) / Kurt Kölch (Director general)

Grupo Lozano adquiere una Bronto de 90 m, S 90 HLA

El Grupo Lozano ha aumentado su parque de alquiler con una plataforma de gran altura montada sobre camión de la marca Bronto, el modelo S 90 HLA a LKW Lift, distribuidor de las plataformas Bronto para España.

Sobre esta adquisición, Salvador Artés, Director de Grúas Lozano, explica a Movicarga: "Creemos que es el modelo que más nos encaja para iniciarnos en este tipo de maquinaria, nos ha gustado mucho el sistema de doble cilindros que le da mucha estabilidad a gran altura, fundamental para la seguridad de los operadores, la capacidad que tiene la cesta a máxima altura con 440 Kg y el accesorio de la grúa que puede montársele y que pocas tienen".

Al recibir la máquina, LWK Lift les ofreció un curso técnico en sus instalaciones, con todos los técnicos especializados para abarcar todos los aspectos técnicos importantes y sacar un mayor rendimiento a la máquina. AL entregar la máquina se hizo un curso de refresco para que la productividad del equipo sea total y los técnicos están formados frente a situaciones que puedan surgir.

El Grupo Lozano, referente en Sevilla y en Andalucía, cuenta con un parque de maquinaria que van renovado continuamente, y esta nueva plataforma sobre camión se une a la completa gama de equipos de grúas y plataformas que ofrece la empresa. "Pensamos que es un complemento a nuestras actividades de elevación, algunos de nuestros clientes ya nos habían preguntado varias veces por este tipo de equipos", explica el Sr. Artés.

La plataforma sobre camión de 90 m ya ha comenzado a trabajar. Estará trabajando en actividades de energías renovables, instalaciones industriales y en cualquier sector donde haya que realizar una elevación de personas que permiten los diagramas de alcance del equipo.

Un equipo de estas características tiene que ser fiable, seguro y con un rendimiento fuera de lo normal para que los clientes lo incluyan en su parque. Como nos cuenta Miguel Florenciano, Director de LKW Lift, Bronto, está muy orgulloso de contar con un cliente como Grupo Lozano,

que es un referente en su sector. "Es un orgullo que Grupo Lozano haya confiado en nosotros como proveedor de equipos de gran altura. Es una máquina con unas características muy destacables, muy versátil, y muy potente. Estamos seguros que le sacarán un gran rendimiento".

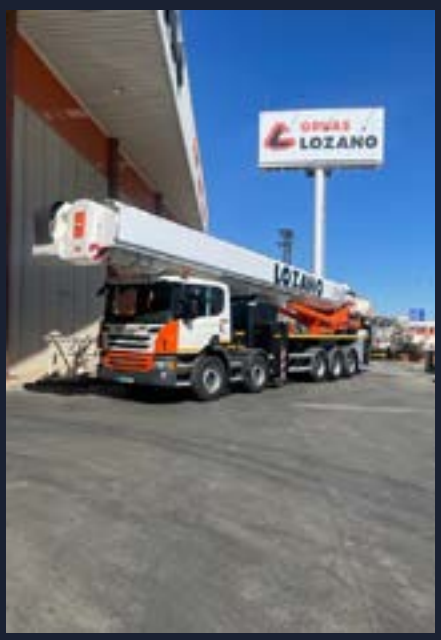
Para concluir, Salvador Artés explica por qué se han decidido por una marca como Bronto: "La estabilidad que tiene a grandes alturas, y el peso máximo permitido a las mismas, además viendo los sistemas eléctricos, todos están duplicados para darles más seguridad, las pantallas de software muy intuitivas y de fácil manejo. La marca es reconocida en el mercado y muchos sectores de gran importancia y muy rigurosos como pueden ser las flotas de bomberos que han apostado por ellos, lo cual entendemos que intrínsecamente la postventa debe estar más que asegurada".

Creemos que es el modelo que más nos encaja para iniciarnos en este tipo de maquinaria, nos ha gustado mucho el sistema de doble cilindros que le da mucha estabilidad a gran altura, fundamental para la seguridad de los operadores, la capacidad que tiene la cesta a máxima altura con 440 Kg y el accesorio de la grúa que puede montársele y que pocas tienen

Salvador Artés, Director de Grúas Lozano

Es un orgullo que Grupo Lozano haya confiado en nosotros como proveedor de equipos de gran altura. Es una máquina con unas características muy destacables, muy versátil, y muy potente. Estamos seguros que le sacarán un gran rendimiento

Miguel Florenciano, Director de LKW Lift, Bronto



Transgrúas celebra sus 45 años a lo grande

Con un pedazo de evento, con novedades, con maquinaria para deleite de todos, pero sobre todo, con los amigos, con todos los clientes y amigos que son parte de esos 45 años, y que con gran alegría han estado a su lado para celebrarlo. Felicidades por estos 45 años. ¡¡Vamos a por otros 45!!

El 4 de mayo Transgrúas celebró su Jornada de Puertas Abiertas en Barcelona para sus clientes en sus instalaciones de Barcelona.

En octubre de 2023, Transgrúas cumple 45 años y esta Jornada fue una ocasión ideal para celebrarlo con los clientes.

Contaron con exposición y demos de varios de sus equipos Fassi, Jekko y Multitel.

EQUIPOS FASSI

Grúa Fassi F1150
Grúa con momento máximo 102,00 tm / 1000 kNm y un alcance máximo hidráulico de hasta 31,80 m con jib.

Fassi F345RB xe-dynami
Con un momento máximo 33,4 tm / 328 kNm y un alcance máximo hidráulico de hasta 26,70 m con jib.

Grúa Fassi F315
Momento máximo 31,09 tm / 305 kNm y un alcance máximo hidráulico de hasta 26,55 m con jib

Grúa Fassi F990
Fassi presenta la nueva grúa F990RA xhe-dynamic, con la mejor tecnología para hacer más eficiente la vida laboral. Potencia de elevación de hasta 84,30 tm y alcance máximo hidráulico de hasta 32,00 m con jib

Grúa Fassi F1450 Techno
La F1450R-HXP TECHNO es la pionera de una nueva generación de grúas. Un auténtico salto en innovación que exalta las prestaciones de la máquina gracias a la suma de diferentes soluciones y tecnologías revolucionarias. Son muchas las novedades de este modelo, a partir de las estructurales, que conciernen en particular a la sección decagonal de los brazos extensibles telescópicos y del

brazo secundario, llamado X-DESIGN, con un ahorro considerable del peso de los brazos y un aumento notable de la capacidad de la grúa en la configuración horizontal y sobre todo en la configuración vertical. Además, los nuevos sistemas cinemáticos, el sistema hidráulico avanzado, el potente corazón electrónico "smart connected" FX990, el versátil y práctico sistema de estabilidad FSC TECHNO, la gestión inteligente de las áreas de trabajo y las jaulas virtuales y el uso interactivo de los sistemas JDP y XP son algunas de las nuevas soluciones de este nuevo modelo de grúa.

EQUIPOS JEKKO

De los equipos de minigrúas Jekko:

Minigrúa SPX328

La minigrúa SPX328 es una grúa de vanguardia en términos de experiencia de usuario, trabajo suave y fácil para todos. 2800 kg de capacidad de carga, altura bajo gancho de 12,8 m.

Minigrúa SPX532

La mini grúa más intuitiva de la historia, con un sistema de estabilidad de última generación. Con esta nueva grúa de nueva generación se garantiza un rendimiento de nivel superior. 3200 kg de capacidad de carga, 17,3 m de altura bajo gancho. Modelo disponible con baterías estándar o de litio.

JEKKO Robot MPK10

Es la única minipicker eléctrica de 1 tonelada cuya columna principal puede girar 9° a cada lado. La MPK10 puede equiparse con un manipulador con ventosas o en modo de gancho.

PLATAFORMAS SOBRE CAMIÓN MULTITEL

Multitel MZ250

Plataforma elevadora articulada montada sobre camión de 3,5 toneladas, con una altura máxima de trabajo de 25,10 m. Montada en un chasis de 3000 mm de distancia entre ejes, destaca por su velocidad y compacidad.

El alcance horizontal máximo de 14,35 permite una capacidad de carga de la cesta de 80 kg y de 250 kg con el alcance de 10,35 m.

El plumín articulado hace que la MZ 250 sea aún más versátil gracias a su generoso diagrama y a la posibilidad de trabajar en negativo hasta -2,5 m.

Gracias a la rotación de 400° de la torreta y la cesta autonivelante de 1,40 x 0,70 m capaz de girar 90°+90°, el operador puede sortear posibles obstáculos y posicionarse con precisión en la zona de trabajo, aumentando la productividad.

La estabilización con gatos hidráulicos, diseñados y realizados completamente en Multitel Pagliero, hace que la MZ 250 sea una máquina fácil de posicionar y usar incluso en los espacios reducidos.

El sistema de arranque y parada en la cesta permite un uso eficiente de la plataforma y optimiza el consumo.

Todos los movimientos son gestionados por el sistema MUSA Multitel, que optimiza el rendimiento en función de: la carga, la rotación del brazo y la posición de los estabilizadores.

El sistema de telemetría para comunicación a distancia, permite la localización por GPS, la visualización del estado de la máquina, la parametrización y el diagnóstico a distancia.

GRÚAS PICK&CARRY DE JMG

JMG MC 45 S

Grúa eléctrica de 4,500 kg de capacidad, con gancho hidráulico.

VIROSQUE

PADR SA

www.transgruas.com

ASAMBLEA DE ANAGRUAL

Es hora de saber si una empresa es rentable

Por Macarena García Oliver

Pinche para ver el video

Un año más, ANAGRUAL se supera con su Asamblea General. Esta vez ha sido del 4 al 6 de mayo en Barcelona. Conscientes de la problemática que atraviesa el sector en cuanto a rentabilidad de las empresas de grúas, el mensaje de la Asamblea fue claro. "Tenemos que formar a gente, generar gente positiva, profesional e ilusionada por estar en una buena empresa, y sobre todo, conocer nuestros costes para poder ser rentables", como dijo José Manuel García Suárez, presidente de ANAGRUAL.

Conozco muchas asociaciones y os puedo asegurar que ANAGRUAL es una de las que más trabaja para sus socios. Temas legales, defensa ante la administración, actualización de todos los temas administrativos, formación. Un sin fin de tareas que es necesario que todos valoremos.

La junta directiva de ANAGRUAL, con José Manuel García Suarez a la cabeza, trabaja desinteresadamente para que los temas de actualidad se traten, se discutan y se ponga solución.

José Manuel García Suárez, presidente de ANAGRUAL.

David Ruiz, Secretario de ANAGRUAL, hace un trabajo excepcional, conoce como nadie todos los temas referentes al sector del alquiler de grúas móviles y su capacidad de estar al día en todos los aspectos legislativos es envidiable. Desde aquí quiero dar las gracias a David por su aporte al sector y por su buen hacer y esfuerzo diario, para que todas las empresas estén respaldadas por una asociación de esta categoría como es ANAGRUAL.

Para mi ANAGRUAL es mi familia, he recibido un premio representando a la revista, por sus 50 años de dedicación al sector, es un ho-

nor y un orgullo recibir este premio. Me ha hecho realmente feliz, porque para mi las grúas son parte del esqueleto de Movicarga. Y vosotros sois parte de Movicarga desde su formación. Gracias de corazón.

Por eso mi preocupación por vuestras empresas, mi preocupación por ver como algunos se permiten tirar los precios sin más justificación que un "por que sí y porque el trabajo tiene que ser mio", por eso mi preocupación porque las empresas se preocupen más por ver el parque vacío cada día que por ser rentables, por eso mi preocupación porque cada día hagáis un esfuerzo por profesionalizaros, por avanzar digitalmente y por invertir en formación interna para vuestra gente. Sois esenciales, haceros valer. Sé que la teoría es fácil y a la hora de salir a luchar un trabajo muchas veces no lo tienes que dejar pasar, pero es esencial que sepas los costes fijos y variables de vuestra empresa, y que actuéis con criterio.

ANAGRUAL trajo un experto que os puede ayudar a valorar esos costes fijos y variables, llamar, preguntar, volver a preguntar, pero que no pase ni un sólo día sin que tengáis claro por debajo de cuanto dinero una grúa no puede salir a trabajar. Sino, estaréis trabajando para el Estado, para pagar impuestos y no para ser rentables. Tal y como expresó Salvador Gualde, experto economistas, trabajar por debajo de coste puede ser una cuestión puntual, reducida en el tiempo y en ocasiones muy concretas una obligación comercial, pero lo que nunca puede ser es, ni filosofía de empresa, ni mantenida en el tiempo.

Como he dicho, una de las Asambleas más multitudinarias, más de 180 empresarios del sector de las grúas reunidos para que el sector avance.

Joan García Codina, presidente de la Asociación catalana de grúas, fue claro respecto al cambio que deben llevar a cabo las empresas: "Somos un sector imprescindible para el cambio, pero un sector que le cuesta mucho transformarse".

"Los veteranos arriesgaron el patrimonio con la fórmula de trabajar, trabajar, y trabajar. Levantaron las empresas que dirigimos ahora. Hay que aprender y arriesgar, comenzar un proceso de cambio para hacer un sector mejor, necesitamos atraer gente joven, y sobre todo e indispensable, volver a ser rentables".

Además de las cuestiones estatutarias, ANAGRUAL aprobó las cuentas y abarcó aspectos técnicos, como legislación nueva que se nos van a aplicar.

La ponencia sobre el lucro cesante en el alquiler de grúas móviles, desgranó las condiciones y requisitos para poder reclamar la paralización de una grúa móvil.

La mesa redonda, con un inmejorable panel de ponentes, giró en torno a la rentabilidad de las empresas.

EN LA MESA REDONDA

D. Josep Vega de Grúas Palau
D. Joan García de Transportes Salvador
D. Daniel Prieto de Palfinger Ibérica
D. Tobias Bölher de Liebherr Ibérica
D. Salvador Gualde, economista

Se destacó la necesidad y el esfuerzo que tiene que realizar las empresas en formación para atraer nuevos talentos al sector, y cómo han empeorado los precios de alquiler con el paso de los años, cómo desde el punto de vista de los dos fabricantes, Palfinger y Liebherr, son conscientes del aumento de precios, y de cómo se va normalizando poco a poco la falta de materiales.

PUNTOS MÁS IMPORTANTES DE LA ASAMBLEA

CONVENIO COLECTIVO

El Convenio colectivo sigue en vigor, aunque finalizó el 31 de diciembre de 2017, se ha prorrogado. Mientras que los convenios regionales están en proceso.

GUÍA ITC 2023

En el texto definitivo, acordado con todas las CCAA queda reflejado:

- Inclusión de las responsabilidades
- Administración expedirá el carné
- Silencio positivo
- Acceso con Graduado escolar
- Realización de examen en cualquier comunidad
- Elevación de cargas exclusivamente con equipos diseñados para ello

Según la ITC, que la guía ha remarcado, la responsabilidad del usuario de grúas es:

- La elección de la grúa

- La designación del jefe de la maniobra, la eliminación de obstáculos
- La comprobación de que el terreno a ejecutar, estrobaje y señalización.
- Atender indicaciones del operador cuando no pueda realizar la maniobra de forma segura.

Como responsabilidad de la empresa alquiladora:
- Declaración de adecuación
- Revisar y mantener las grúas
- Las inspecciones oficiales
- El libro historial de la grúa.
- Alquiler con operador
- Comunicar accidentes

GUÍA ITC 2023: CURSO TEÓRICO PRÁCTICO

El curso teórico-práctico de formación podrá realizarse en una comunidad autónoma distinta a aquella en la que radique el domicilio del solicitante, siempre que sea impartido por una entidad habilitada para impartición oficial de este tipo de cursos.

Asimismo, una vez superado el curso teórico-práctico, el examen para la emisión del camé podrá realizarse en cualquier comunidad autónoma que lo convoque, para lo cual el solicitante deberá aportar la justificación de superación del curso por la entidad habilitada que lo impartió, así como, en su caso, un justificante de la habilitación de la entidad de formación, emitido por la comunidad autónoma.

La expedición del carné deberá realizarse en la comunidad autónoma donde se llevó a cabo el examen, sin perjuicio de lo dispuesto en la normativa autonómica aplicable.

Se podrá renovar el carné, aunque hayan transcurido más de cinco años desde su anterior renovación o expedición, presentando el correspondiente certificado médico favorable.

Cuando una comunidad autónoma reciba un certificado médico desfavorable, deberá ponerlo en conocimiento del resto de comunidades autónomas.

FORMACIÓN

ANAGRUAL pone a disposición de sus socios acceso a la formación de diferentes certificados. Además están trabajando con la Alianza ELEVA en la formación de mecánicos, algo muy necesario en nuestro sector.

Norma UNE: certificación personas seguridad industrial

Industria: Norma UNE formación camión grúa. Nov. 21: ANAGRUAL ya ha formado a 175 gruistas.

SERVICIOS

Firma digitalizada
ANAGRUAL ofrece soluciones para escenarios presenciales, con modalidad y a distancia, generando Multicanalidad de firmas en el mismo documento, envíos individuales, por lotes de documentos y envíos masivos.

Cartel de camiones

PONENCIA TÉCNICA: LUCRO CESANTE

El economista. Salvador Gualpe realizó una ponencia sobre las condiciones y requisitos para poder reclamar la paralización de una grúa móvil.

El lucro cesante es la ganancia dejada de percibir por la persona, física o jurídica, que sufre el daño como consecuencia de no poder llevar a cabo una actividad como consecuencia del hecho generador del daño. En el ejemplo que estamos empleando, es el beneficio dejado de obtener durante el periodo de inactividad de la grúa siniestrada.

Esta interesante ponencia incluyó:
- Las reclamaciones de daños por responsabilidad civil
- Distinción entre daño emergente y lucro cesante
- En que consiste el lucro cesante
- Como se calcula el lucro cesante
- Elementos determinantes del cálculo por lucro cesante
- Periodo de paralización.
- Periodo base de cálculo para determinación de las hipótesis
- Cálculo del grado de actividad
- Estimación del margen variable perdido.
- Mitigación del daño: ingresos recuperados, costes fijos evitados

El Sr. Gualpe explicó que el periodo de paralización es el periodo en el que el activo que ha sufrido el daño o deterioro no está disponible para la generación del rendimiento.

En el caso de siniestros con grúas, mediante certificados de la empresa encargada de la reparación del vehículo. O en el caso de sustitución por una grúa nueva, desde el momento en que la grúa de reemplazo está disponible para trabajar y generar rendimientos, una vez adquirida.

Para concluir, el Sr. Gualde explicó los aspectos relevantes que se tiene que considerar:
- La reclamación por lucro cesante debe acreditarse por parte de quién experimenta el daño. Requiere de una cuantificación específica adaptada a las circunstancias de la empresa y los bienes que experimentan el daño. Los jueces no suelen dar validez a estudios genéricos que intenten aproximarse a cifras medias del sector.
- Se basa en una expectativa frustrada de beneficios futuros no obtenidos, y por tanto se trata de una reclamación construida sobre hipótesis. Como todo escenario construido sobre previsiones futuras incorpora incertidumbre.
- La cuantificación del lucro cesante debe ir encaminada a reducir la incertidumbre mediante el empleo de hipótesis realistas, basadas en experiencia histórica y validadas mediante muestreo y contrastación de documentación soporte.
- Como toda reclamación de daños y perjuicios debe construirse con criterios de prudencia, considerando siempre todos aquellos hechos que puedan reducir la pérdida incurrida y por tanto, la reclamación.

DANIEL BOBADILLA PRESENTA LA GAMA HIAB Y EFFER

DANIEL BOBADILLA
Director de Hiab Iberia

Hiab ofrece junto a Effer una amplia gama de soluciones para cada una de las necesidades de capacidad de carga. En la gama de 100 Tm, disponen de las Effer 1000, la Hiab iQ.958 HiPro E-8 y la Hiab iQ.1188 HiPro.

Ofrecen distintas soluciones y distintos perfiles de brazo.

Además, presentó su nuevo modelo de Hiab, la Hiab iQ.1388, la grúa más grande de Hiab porque combina lo mejor de las dos marcas: perfil decagonal, pero corazón Hiab, mando Oslberg, etc. Ya está disponible, y se recibirán pronto dos grúas en España.

Para ANAGRUAL han preparado una oferta especial en una máquina que tiene mucho potencial, la Effer 2255, una supergrúa, en torno a 40 t, una máquina especial, 8 extensiones y luego otras dos, KJ, completamente hidráulicas estas dos y que son desmontables. Es un modelo multiusos. Añade valor porque llega a 35 m.

Effer ofrece posibilidad de trabajo con jib eléctrico.

Como novedad, Hiab Iberia tendrá un stock permanente de grúas de entrega inmediata.

El Sr. Bobadilla explicó el valor añadido de tener una fábrica en Zaragoza y contó como la fábrica ha experimentado un salto de calidad en los últimos años. Aprovechó ANAGRUAL para invitar a todos los asistentes a la fábrica de Hiab en Zaragoza.

Por primera vez en un evento del sector, el nuevo director de Hiab Iberia, Daniel Bobadilla, explicó como tanto la gama Hiab como Effer es lo que más puede encajar en el mercado de los gruistas.

Hiab dispone de una amplia gama de productos como grúas hidráulicas, grúas forestales, carretillas, ganchos, puertas, etc., además del valor añadido que ha supuesto la incorporación de la gama Effer a su oferta.

Hiab a nivel mundial cuenta con 3800 empleados, 13 fábricas. En España cuentan con multitud de partners de servicio técnico y venta que cubre toda España

Como novedad de las grúas, el Sr. Bobadilla presentó las ventajas del Sistema de estabilización diagonal, mediante el cual se puede realizar la carga total hacia delante de forma segura.

Comentó la compra de Hiab de Olsberg. Hiab firmó un acuerdo para adquirir el grupo industrial sueco de propiedad familiar Olsbergs, que diseña, fabrica y suministra válvulas hidráulicas y sistemas de control remoto utilizados para maniobrar las grúas de carga montadas en camiones y las grúas forestales de Hiab.

Destacó las ventajas de las grúas Hiab como la instalación libre de soldadura, que hace los casos más ligeros, así como las soluciones para gestionar los costes de servicio y de mantenimiento.

LIEBHERR

NOVEDADES LIEBHERR EN ANAGRUAL

Roberto Insausti y Marcos Presa presentaron las grúas móviles de construcción MK y el sistema LICCON 3 como novedad en sus grúas móviles, respectivamente.

Las grúas MK de Liebherr han tenido una gran acogida en el mercado desde su introducción hace ya unos pocos años.

ROBERTO INSAUSTI

MARCOS PRESA

Grúas móviles de construcción MK:
Las ventajas de estas grúas es que permiten ofrecer una visión 360º con un montaje en vertical y diferentes curvas de despliegue.

Ofrecen muchas posibilidades en alcance y alturas
- Gran posibilidad de alcances y alturas de trabajo.
- De pluma horizontal a pluma inclinada sin necesidad de desmontar la grúa ni trabajos manuales.

Son equipos perfectos para trabajar en tejados, instalaciones de aires acondicionados y placas solares.

El concepto híbrido de la gama MK de Liebherr combina la movilidad de las grúas móviles con las ventajas de las grúas torre. Además, permite trabajar con motor diésel en ECOmode, con un trabajo totalmente autónomo así como con un consumo y sonoridad reducida y, por otro lado, en modo eléctrico que supone trabajar con conexión eléctrica.

Por su parte, Marcos Presa presentó el ya conocido sistema LICCON 3 que es la tercera generación del sistema de control de grúas. Con LICCON 3 se mejora y simplifica simultáneamente el manejo de la grúa.

El control LICCON3 destaca por su nuevo software, la velocidad vertiginosa de su bus de datos, su nuevo lenguaje de programación, su espacio de almacenamiento incrementado, su potencia informática aumentada y las herramientas de seguridad mejoradas.

Proyectaron un video de la Grúa móvil LTM 1110-5.2, que incorpora el sistema LICCON 3.

TENEMOS ONCE MODELOS NUEVOS DESDE 2021

Francisco de Borja, durante la Asamblea de ANAGRUAL presentó todas las novedades de la marca en grúas.

Entre 2021 y 2023 Grove ha lanzado 11 nuevos productos al mercado, todos ellos equipados con los nuevos motores Euromot 5 y con la nueva cabina más fuerte y robusta.

La fábrica de las grúas Grove está en Wilhelmshaven, Alemania. En poco tiempo, se ha renovado y ha recibido una fuerte inyección de inversión:

- 15 millones dedicados a nuevos desarrollos y pruebas de productos de serie, que hacen que se fabriquen modelos más fiables desde su lanzamiento.
- 18 millones en un centro de excelencia para las plumas, con un nuevo sistema de soldado que reduce el material de aporte en 200 kg en una pluma de 60 m, fabricando plumas más ligeras.
- Otra parte de la inversión se ha invertido en reorganizar el flujo de fabricación.

Además, el Sr. De Borja presentó el sistema Grove Connect (Sucesor del sistema CraneStar), que aumenta la productividad, y ayuda al empresario a desarrollar su negocio.

Manitowoc en España también ha realizado grandes inversiones en sus instalaciones y de cara al servicio técnico. Destacó el trabajo constante para una mejora continua en el servicio, con la incorporación de nuevos técnicos en campo y una nueva organización con técnicos que resuelven en remoto por teléfono las posibles averías. También se comentó el exitoso funcionamiento del teléfono de emergencias 24h que lleva en funcionamiento más de un año.

FRANCISCO DE BORJA

NOVEDADES EN GRÚAS

GROVE GRT8120: Capacidad: 120 T y pluma: 60 m
GROVE GMK4070L: Capacidad: 70 T y pluma: 60 m
GROVE GMK5120L: Capacidad: 120 T y pluma: 66 m
GROVE GMK5150XL: Capacidad: 150 T y pluma: 68,7 m
GROVE GMK6400-1: Capacidad: 400 T y pluma: 60 m

GROVE CONNECT

Sucesor del sistema CraneStar. Es un equipamiento estándar para todas las nuevas GROVE GMK con sistema CCS.

De muy fácil uso a través de la web o aplicación móvil. Los datos se transmiten por red 4G o Wifi.

Proporciona acceso en tiempo real a los servicios del fabricante e información técnica: manuales, planos, despieces y gestión de flota.

Permite mejorar el servicio técnico y acelera la asistencia en caso de avería. Mantiene el vehículo funcionando en el lugar de trabajo y maximiza el tiempo de actividad para el cliente.

Otra ventaja es la resolución remota de averías que permite evitar viajes innecesarios del personal de servicio, ahorrando combustible y tiempo de sus técnicos de campo. Esto se traduce en un ahorro directo para el cliente.

Conexión a través del portal web con toda la información:

- Información de la grúa en tiempo real.
- Datos de la elevación.
- Posicionamiento GPS e indicadores de servicio.
- Configuración y documentación de la grúa.
- Horas de tiempos (parada, transporte y operación).
- Códigos de error activos e históricos.
- Descripción de indicadores y alertas para móviles (IOS/Android).
- Información en tiempo real de los datos de la grúa, solución de problemas locales.
- Análisis e informes.
- Variedad de informes basados en datos alojados en la nube: horas de uso, rendimiento de la grúa y mantenimiento predictivo y servicios requeridos.

El objetivo de GROVE CONNECT es aumentar la productividad y el tiempo de trabajo, que la gestión de flota sea más simple y se pueda llevar a cabo un mantenimiento proactivo y preventivo.

Permite la solución de problemas de forma guiada y tiene un registro de anomalías y mantenimiento clave.

PALFINGER IBÉRICA

GAMA TEC Y JORNADA 13 JULIO EN MADRID

Daniel Prieto, Director Comercial de Palfinger Ibérica, presentó en ANAGRUAL la nueva gama TEC, sus contratos de servicio, así como la invitación a su jornada de presentación de productos el 13 de julio en el Hipódromo de la Zarzuela.

Algunas de las novedades de la gama TEC es la nivelación automática.

La generación de grúas TEC incorpora:
- La innovadora electrónica de control PALTRONIC 180.
- El innovador Perfil P poligonal en forma de gota de las grúas TEC hace que el sistema de brazos articulados sea más ligero y, al mismo tiempo, más resistente a la flexión.

Con una grúa TEC de nueva generación, el gruista es capaz de realizar cualquier maniobra especial y puede hacer frente a tareas complejas de forma precisa, segura y eficiente gracias a sus innovadoras funciones.

Gracias a Smart Control, la punta de la grúa puede controlarse tanto de forma horizontal como vertical con un solo movimiento de palanca, y si hay una carga pesada en el gancho, Smart Control compensa de inmediato la desviación de la grúa.

Mediante el nuevo sistema de almacenamiento de posición Memory Position, se pueden guardar hasta cuatro posiciones de la grúa que el gruista haya definido previamente y volver a adoptarlas.

DANIEL PRIETO,
Director Comercial de Palfinger Ibérica

PALFINGER PK 1050 TEC

Palfinger Ibérica está presentando el lanzamiento de la nueva Palfinger PK 1050 TEC en el Hipódromo de la Zarzuela el 13 de julio a las 19 horas.

PALFINGER PK 1050 TEC, revoluciona el segmento de grúas de servicio pesado con la electrónica de control PALTRONIC 180 más avanzada y pionera y la innovadora válvula de control LX-6. Con un alcance sin precedentes de 37 metros y una capacidad de elevación de 95 toneladas metros, esta grúa no solo es extremadamente rápida y sensible en funcionamiento, sino que también cuenta con SMART CONTROL, MEMORY POSITION y ASISTENTE DE NIVELACIÓN para hacer el trabajo del operador de grúa más inteligente y fácil que nunca.

Con el DUAL POWER SYSTEM CONTINUOUS (DPS-C), la potencia de elevación se maximiza continuamente en cada posición, por lo que es la opción ideal para trabajar a grandes alturas u horizontalmente a través de puertas de garaje. Experimente hoy la potencia y la precisión de la revolución TEC PK 1050.

Puede ver el video aquí:
https://www.youtube.com/watch?v=vseG_OL7tXE

FYOUTURE DE FASSI, NUEVA F1750RL-HXP, MULTITEL Y GRÚAS JMG

Transgrúas, que el día anterior a la Asamblea celebró su 45 aniversario con gran éxito, estuvo presente en ANAGRUAL para presentar dos novedades nuevas dentro de su amplia gama de productos que ofrece: el concepto de Fassi FYOUTURE y la nueva grúa F1750RL-HXP, la versión "brazo largo" de la F1750, las plataformas Multitel y las grúas pick&carry JMG. Ian Trenzano, director comercial de Transgruas, presentó todas las novedades a los gruistas.

El concepto de Fassi FYOUTURE consiste en construir el mañana juntos con innovación y sostenibilidad.

- Innovación y la sostenibilidad: dos objetivos esenciales que guían las decisiones estratégicas de Fassi y de todo el Grupo.
- Gama TECHNO que potencia y mejora sus prestaciones, gracias a la suma de diferentes y nuevas funciones y tecnologías.
- «X-Design» del brazo secundario y prolongas.
- Sistema de control y el IOC con FX990 que, gracias a sus dos líneas Ethernet, amplia la conectividad de la grúa a otros dispositivos
- NVG (Next View Glasses), la asistencia oficial Fassi apoya a los técnicos sobre el terreno, de forma remota e interactiva.

NUEVA GRÚA F1750RL-HXP

Es la versión "brazo largo" de la F1750. La nueva grúa TECHNO F1750RL-HXP, con brazo secundario y extensiones telescópicas largas, complementa a las dos grúas TECHNO que la han precedido en la nueva gama pesada, especialmente en aplicaciones de trabajo en las que es necesario trabajar lejos del vehículo sobre el que está montada.

Gracias también a la exclusiva combinación (opcional) con la prolonga hidráulica L816L, este modelo confirma su vocación de obtener

IAN TRENZANO
Director Comercial de Transgrúas

Pinche para ver el video

importantes alcances manteniendo la excepcional relación potencia/peso, distintiva de todos los modelos de la gama TECHNO.

Las prestaciones alcanzadas se consiguen sin aumentar el peso de la grúa sobre el vehículo gracias a la sección decagonal X-DESIGN y al uso cada vez más específico del acero UHSS (Ultra High Strength Steel). Facilidad de uso, potencia, control dinámico de las condiciones de seguridad, velocidad de movimientos y practicidad de las fases de apertura/cierre y posicionamiento de los estabilizadores son características distintivas de este modelo de grúa, como de los demás modelos TECHNO.

Puede ver un vídeo en este enlace ***https://youtu.be/YiY35A2YILM***

SOLUCIONES ELÉCTRICAS DE FASSI

Fassi se pasa a la electricidad de tres maneras

1. Sistema SHT: grúa standard sobre vehículo eléctrico. Permite al operario trabajar en entornos en los que existen limitaciones para las emisiones contaminantes y acústicas. Se puede trabajar en modo eléctrico hasta tres horas con el mismo rendimiento.
2. Sistema enchufable: para quienes mueven maquinaria en lugares cerrados y, por tanto, quienes pueden trabajar conectados a la red eléctrica. Permite que grúas con capacidades de 40 a 90 tm funcionen conectadas a una toma de corriente. El sistema consiste en un transformador trifásico integrado en el montaje sobre camión.
3. Sistema 100% eléctrico: grúa y camión eléctricos. Primera unidad montada ha sido una F195A.1 sobre vehículo Volvo eléctrico.

NOVEDADES JEKKO 2023

El Sr. Trenzano destacó como novedad la JF235: nuevo modelo grúa articulada sobre orugas, presentada en Bauma.

JF235 - grúa articulada sobre orugas
Nuevo modelo de grúa articulada sobre orugas, la más pequeña de la gama.

- Equipada con doble fuente de alimentación
- Pluma principal con 4 extensiones + plumín con 4 extensiones y ofreciendo el mismo rendimiento que los modelos IF más grandes, levantando hasta 6.150 kg y trabajando hasta 16 m de altura con brazo secundario y 25 m de altura con jib.
- Dimensiones: m 4,74 (l) × 1,60 (h) y 2,60 (a).
- Modelo fácil de configurar y manejar gracias a una pantalla interactiva con una Interfaz de usuario revolucionaria en el sector de las minigrúas y un radiomando intuitivo.
- Grúa diseñada para disponer de todos los accesorios y componentes útiles para trabajar en la máquina, como: calzos, gancho, bloqueo de gancho de tracción simple, polea de tracción de 4°, runner jib, todo ello fácilmente transportable con la máquina y siempre disponible para el operador, dondequiera que vaya. Cesta homologada según norma EN280 disponible.

MULTITEL

Plataformas áereas sobre camión Multitel, con plataformas de 16 hasta 75 m. de altura de trabajo. Destacó los modelos M2350 (sobre 12 tn) y M2250.

JMG, GRÚAS PICK & CARRY

100% eléctricas. 6 líneas de producto. Desde 1 a 70 tn.

- Grúas con horquilla, grúas con cabina
- Grúas con cabina Lige
- Grúas radiocomandadas
- Grúas giratorias
- Grúas telescópicas con horquilla

Premio Anagrual a Macarena García, Directora de Movicarga

El pasado 5 de mayo, ANAGRUAL, dentro de su Asamblea anual, entregó un premio de reconocimiento a Macarena García, Directora de nuestra revista Movicarga, por el apoyo incondicional al sector y su dedicación para que el sector avance.

Este premio es un orgullo para todo el equipo de Movicarga, nos sentimos muy orgullosos de haberlo recibido y agradecemos enormemente tal reconocimiento.

Macarena nos cuenta: "Las grúas son parte del ADN de Movicarga. Este premio me hace una inmensa ilusión porque tanto alquiladores como fabricantes de Movicarga sabéis que Movicarga es vuestra revista, que es vuestro sitio, y que juntos somos invencibles. EL sector de las grúas en España es muy muy potente, se hacen grandes maniobras y sois esenciales para el país. Gracias a ANAGRUAL por este premio, gracias por hacerme llorar hasta que se me cayeron hasta los mocos, porque llorar de alegría es una de las mejores sensaciones de la vida. FUERZA Y HONOR".

AHERN™
IBÉRICA

BORN TO INNOVATE

PLATAFORMAS DE ARAÑA DESDE 13 HASTA 53 M

- 380 V — MOTOR ELÉCTRICO
- STAGE V — MOTOR DIESEL
- 300AH — BATERÍAS DE LITIO
- SOFTWARE DANFOSS PLUS ONE

follow us

EASYLIFT®
AERIAL PLATFORMS

WELCOME TO OUR SIMPLE INSIDE™ WORLD

AHERN IBERICA DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO EASYLIFT

WWW.AHERNIBERICA.ES 91 904 0610 INFO@AHERNIBERICA.ES

ANAGRUAL

Agrupación Empresarial Nacional de Arquitadores de Grúas de Servicio Público

Nuevo Dumper DM9

Aún más comodidad, seguridad y prestaciones.

CAPACIDAD	POTENCIA	VELOCIDAD
9	100	40

La oferta Merlo se amplía con el nuevo dumper DM9, diseñado para reducir al mínimo las dimensiones, aumentar la seguridad en el trabajo (cabina homologada ROPS y FOPS de nivel 2) y garantizar una óptima agilidad todoterreno gracias a la elevada altura libre sobre el suelo. El DM9 cuenta con una capacidad de carga máxima de nueve toneladas y se puede equipar con una caja de descarga trasera o de descarga en tres lados, que gira 180° con respecto a la máquina. Un dumper fiable, versátil y capaz de gestionar cargas complejas; una opción de alto nivel en el sector de la manipulación de materiales.

www.merlo.com

MERLO IBERICA

TU ALQUILER DE CONFIANZA

ELEVACIÓN, ENERGÍA,
FORMACIÓN, MAQUINARIA,
EVENTOS, MODULAR.

LOXAM HUNE

Mucho más que un alquiler

900 92 86 86
loxamhune.com

NUEVAS Y SEMINUEVAS PLATAFORMAS LGMG Y HAULOTTE

DESDE 8M HASTA 16M DE ALTURA

LGMG AS0607W
2021 | 8M | 59h

MAN1032
6.500€

LGMG AS0808
2021 | 10M | 69h

MAN727
8.750€

LGMG AS1212
2021 | 14M | 72h

MAN897
12.500€

HAULOTTE HA12IP
2023 | 12M

CONSULTAR

LGMG AR14J
2022 | 16M | 478h

MAN1429
39.500€

HAULOTTE 16RTJ
2023 | 16M

CONSULTAR

+ de 1.000 máquinas en stock

SATISFACCIÓN · CALIDAD · EFICIENCIA

Manain

comercial@manain.com | 638 570 139 | www.manain.com

NAGRUAL

TADANO

RAISING THE STANDARDS

PLATFORM BASKET

www.platformbasket.com

Made in Italy

ANFIA

IPAF Socio

CaruccieChiurazzi

Sea cual sea su sector de especialización, merece nuestra atención especial.

La misma devoción que dedicamos a la construcción de nuestras plataformas aéreas. Nada menos que 14 modelos divididos en seis familias, diseñados para responder perfectamente a sus exigencias y a sus necesidades profesionales específicas: **desde el cuidado de los árboles hasta el mantenimiento de edificios instalaciones e infraestructuras; desde la restauración hasta los trabajos en líneas de alta tensión.** Descubra las ventajas de la gama CMC en nuestro sitio web.

cmc THE SPECIALIFT 25 YEARS

www.cmclift.com

En una categoría aparte

Algunas personas se limitan a aceptar el statu quo, o que las cosas no cambien nunca. ¿Pero usted? Usted ve una oportunidad de mejorarlo, pasando de lo bueno a lo grande al usar el equipo adecuado.

Bobcat

AVISO: SIGA SIEMPRE LAS ADVERTENCIAS E INSTRUCCIONES PROZPORCIONADAS POR EL FABRICANTE. PARA OBTENER MÁS INFORMACIÓN, VISITE WWW.BOBCAT.COM

90 metros

Bronto S 90 HLA

LKWLIFT

BRONTO SKYLIFT

GRUPO LOZANO

LKW Lift, Distribuidor
de las plataformas Bronto en exclusiva
para España y Portugal

www.lkwlift.com www.brontoskylift.com

Maqel, Distribuidor de JLG entrega 15 tijeras eléctricas a Liftisa

Recientemente Maqel, distribuidor exclusivo de JLG en España y Portugal, ha entregado un lote de 15 tijeras eléctricas a Liftisa, empresa de alquiler especialista en poca altura.

Liftisa ha escogido las tijeras eléctricas JLG para incrementar su flota por ser las máquinas más eficientes y ecológicas en la industria de la elevación de personas. Desde la excepcional serie ES hasta la valiosa serie R maximizan su tiempo productivo mediante una tecnología inteligente y sencilla. Con mayor tiempo de actividad, menor tiempo de recarga y, en consecuencia, mejor productividad y rentabilidad para el negocio.

La propulsión eléctrica de las Tijeras Eléctricas JLG, con una impecable eficiencia energética, incrementa su productividad con los mejores ciclos de servicio del sector.

Antonio G. de la Vega (Director General de MAQEL), hace entrega de las 15 unidades JLG a Isaac Quintana (Director Comercial de LIFTISA), en las instalaciones de LIFTISA en Madrid.

Multitel Pagliero lanza su nuevo video corporativo

¿Cómo comunicar el valor de la marca Multitel y compartir contenido Made in Multitel (MiM)? El fabricante de Manta (CN) lo hace con un nuevo video, que cuenta la historia de la empresa a través de los sentimientos vividos por un joven empleado que recuerda su primer día de trabajo.

www.youtube.com/watch?v=V0MMlqu-g2A&t=124s

El relato de una experiencia multisensorial, en continuidad con la comunicación institucional de la campaña en marcha desde 2022 y precedida en redes sociales (LinkedIn, Facebook, Instagram y Youtube) por 6 'webisodios' -uno por semana- de poco más de 20 segundos, dedicados a los sentidos. La llegada del personaje principal para iniciar su jornada laboral se transforma mediante un salto en el tiempo en su primer día; un pretexto narrativo para acompañarnos en el descubrimiento de personas y lugares en la empresa. Un viaje que el vídeo da vida en primera y tercera persona o con la mirada del dron mientras vuela sobre las plantas. Unos pocos datos concisos completan la historia que se desarrolla desde las oficinas de administración a Manta 1, Manta 2... hasta que el protagonista se encuentra con sus nuevos compañeros.

Después de haber superado cien años de actividad - celebrados en ese momento con este nuevo video corporativo-, Multitel Pagliero continúa la renovación de su imagen y comunicación, que se apoya en dos pilares: por un lado, la creciente proyección de internacionalización y por otro el sólido anclaje al valor del Made in Multitel hacia la singularidad de 'hecho en casa'. Una combinación de innovación, tecnología, habilidades artesanales, precisión, atención al detalle, enfoque en el cliente y cuidado del medio ambiente. Es conocimiento que se remonta y viaja hacia el futuro.

Robot cristalero

Ahern Ibérica, distribuidor en exclusivo en España de los robots cristaleros GMV-Winlet

Ahern Ibérica, nos presenta Winlet, los robots de acristalamiento y revestimiento efectivos e inteligentes para ventanas, vidrios y otros materiales herméticos, que destacan por su espacio mínimo, capacidad máxima.

Enrique García, Director de Ahern Ibérica explica a Movicarga: "El Winlet 600 es un robot que permite trabajar en espacios reducidos y con una gran capacidad máxima. Estaremos encantados de hacer demostraciones y explicar su funcionamiento".

Los productos Winlet son unos robots autopropulsados cien por cien eléctricos que utilizan la tecnología del vacío e hidráulica para elevar, manipular y colocar vidrios, ventanas y otros materiales herméticos. Winlet ofrece prestaciones todoterreno en el eje delantero, siendo todos los movimientos de la carga de acción hidráulica.

La seguridad es la característica más importante de un Winlet. Su sistema de autodiagnóstico siempre está monitorizando todas las funciones, incluida la posición del brazo de elevación y los límites de capacidad para garantizar una seguridad óptima en todo momento durante su uso. Todos los modelos Winlet están equipados con un interruptor de seguridad, parada de emergencia y el descenso de emergencia del sistema hidráulico. Con un Winlet, la instalación de vidrio es posible con un solo operador. Son cien por cien eléctricos y la manipulación de la carga es totalmente hidráulica, lo que garantiza la robustez, velocidad y potencia requeridas en una obra de construcción. Cuando se trata de una instalación segura y eficaz de vidrios y ventanas, existe una manera mucho más inteligente; Se llama Winlet, más rápido, más seguro, y más inteligente.

WINLET 600

ESPACIO MÍNIMO - CAPACIDAD MÁXIMA

Con una capacidad de carga de 600 kg. Winlet 600 está diseñado para manejar ventanas pesadas, paneles de vidrio y otros materiales herméticos de la industria de la construcción. El Winlet 600 tiene 4 funciones hidráulicas y una placa de vacío.

ALTA PRECISIÓN Y POTENCIA

Las exclusivas opciones de ajuste de las ventosas y los movimientos lineales en la parte delantera hacen del Winlet 600 una opción óptima para trabajos de instalación en

> El Winlet 600 es un robot que permite trabajar en espacios reducidos y con una gran capacidad máxima. Estaremos encantados de hacer demostraciones y explicar su funcionamiento
>
> **Enrique García, Director de Ahern Ibérica**

los que la precisión es importante. Permite manipular artículos de hasta 600 kg evitando cualquier lesión de espalda. La potente tracción en las ruedas hace que Winlet 600 sea ideal no solo en interiores sino también en terrenos al aire libre

Cuenta con cuatro potentes ventosas y tiene una capacidad de carga lateral máxima de 300 kg, por lo que puede usarse para transportar vidrio para su instalación a través de cualquier espacio reducidos. Su brazo de elevación accionado hidráulicamente tiene una altura de elevación máxima de 2800 mm y puede rotar su carga continuamente 360 grados e inclinarla 160 grados. Centrado en la seguridad, incluye un sistema de vacío de doble circuito para garantizar que la carga permanezca bajo control en todo momento. Tiene posicionamiento completamente automatizado, puede ser controlado con solo tocar un botón por un solo operario y reduce significativamente la cantidad de manejo manual requerido. Esto aumenta la seguridad, tanto en términos de reducción del riesgo de lesiones para los operarios como de reducción del riesgo de daños en el vidrio y el entorno de trabajo. El diseño compacto del robot de acristalamiento Winlet 600 y su peso relativamente bajo (poco más de 1000 kg) significa que se puede mover rápida y fácilmente alrededor de cualquier sitio pudiendo transportarse en la mayoría de los ascensores.

CON UNA CAPACIDAD DE CARGA DE 600 KG. WINLET 600 ESTÁ DISEÑADO PARA MANEJAR VENTANAS PESADAS, PANELES DE VIDRIO Y OTROS MATERIALES HERMÉTICOS DE LA INDUSTRIA DE LA CONSTRUCCIÓN. EL WINLET 600 TIENE 4 FUNCIONES HIDRÁULICAS Y UNA PLACA DE VACÍO.

Manitou Group da a conocer sus ingresos por ventas del primer trimestre de 2023

Michel Denis, presidente y director ejecutivo, declaró: "El Grupo está comenzando el año fiscal 2023 con un primer trimestre dinámico. El aumento en las tasas de producción logrado durante 2022 nos ha permitido aumentar los ingresos en un 48% respecto al primer trimestre de 2022, especialmente afectado por la crisis sanitaria y las dificultades de abastecimiento.

Desde un punto de vista operativo, notamos una leve mejora en las tensiones en nuestra cadena de suministro, sin considerar que este tema ha quedado atrás.

En 2023, el desempeño del Grupo dependerá de nuestra capacidad de producción, dada la profundidad de nuestra cartera de pedidos, y hasta ahora, las ralentizaciones que estamos viendo en la construcción en Europa no están afectando a nuestra capacidad de crecimiento para el año, ya que, fuera del Reino Unido, las empresas de alquiler siguen estando favorablemente orientadas a la compra.

En este contexto, reiteramos nuestras expectativas de crecimiento anual de ingresos en torno al 20% respecto a 2022 y un incremento en la tasa de utilidad de operación recurrente de alrededor de 100 puntos básicos".

REVISIÓN DE NEGOCIOS POR DIVISIÓN

La división de Productos obtuvo ingresos trimestrales de 562 millones de euros, un 58 % más que en el primer trimestre de 2022 (idéntico a precios constantes, tipos de cambio y alcance). La división continuó sus esfuerzos con altas tasas de producción para limpiar su cartera de pedidos. La recepción de pedidos de distribuidores se ha reabierto en la mayoría de las geografías para 2024 dentro de los límites de capacidad conocidos.

Finalmente, la división lanzó dos nuevas generaciones de plataformas de productos desarrolladas en Norteamérica.

Con una facturación de 103 millones de euros, la división Services & Solutions (S&S) registró un incremento de actividad del 8% respecto al 1T 2022 (+7% a tipos de cambio y alcance constantes), en un contexto de continua tensión en la cadena de suministro. La división continúa desarrollando inversiones estructurales en sus plataformas logísticas y en digital.

Net sales by division

in millions of euros	3 months at end of March		
	2022	2023	Var %
Product division	355	562	58%
S&S division	95	103	8%
Total	**450**	**665**	**48%**

Net sales by sales areas

in millions of euros	3 months at end of March		
	2022	2023	Var %
Southern Europe	147	228	55%
Northern Europe	163	244	49%
Americas	89	136	53%
APAM	50	57	13%
Total	**450**	**665**	**48%**

REUNIÓN GENERAL

Se ha convocado la Junta General Ordinaria y Extraordinaria para el 25 de mayo de 2023 con una propuesta de pago de dividendo de 0,63 € por acción.

En línea con el interés de estabilidad en el gobierno de Manitou Group, la Junta propone renovar todos los cargos de los directores con mandatos por un período de cuatro años, con el fin de continuar con una política a largo plazo y apoyar a Manitou Group con la experiencia adquirida por los miembros del Consejo de Administración.

Alkora EBS se suma a la Organización de Consultores de Pensiones

Alkora EBS se ha unido a la Organización de Consultores de Pensiones (Ocopen). Julio de Santos Algar, presidente de Alkora EBS, ha destacado el trabajo de Ocopen en el desarrollo y consolidación de la previsión social complementaria en España y se compromete a fortalecer y apoyar esta labor a través de su unidad de previsión social.

Ocopen es una organización sin ánimo de lucro integrada por más de 17 empresas asociadas con una visión común: promocionar el desarrollo de la previsión social complementaria en el España. El objetivo es fomentar el ahorro finalista a largo plazo de todos los empleados, de forma que tengan garantizado su bienestar futuro.

Fuente: Grupo Aseguranza

Primera Competición de Futuros Profesionales de Maquinarias y Elevación

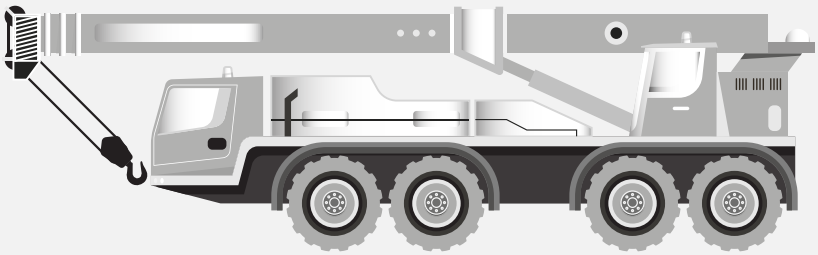
El martes 9 de mayo se desarrolló un almuerzo de trabajo organizada por la dirección de SMOPYC (Salón Internacional de Maquinaria de Obras Públicas, Construcción y Minería) donde se expuso por parte de su director, Luis Fueyo, la situación actual y futuro de la decimonovena edición de la feria que tendrá lugar del 22 al 25 de noviembre de 2023 en Zaragoza.

Esta, es una feria donde participan unos 300 expositores, se desarrolla en 7 pabellones de unos 30.000 m^2 y acuden unos 50.000 visitantes.

En el transcurso del evento, el director presentó a la Asociación AFUPRO que organizará, dentro de las actividades de la feria, una competición con el alumnado de Formación Profesional que cursa esta especialidad.

Jesús de Lara, Secretario de la Asociación, fue el encargado de exponer como se desarrollará esta primera competición a nivel nacional, que tiene como objetivo principal poner en contacto a los centros educativos de Formación Profesional con las empresas de este sector, y dar a conocer el gran futuro profesional que pueden tener estos jóvenes técnico si optan por este perfil.

Líderes en gestión
de **PROGRAMAS de SEGUROS** y
GERENCIA DE RIESGOS
para las empresas
de maquinaria



- Grúas
- Plataformas elevadoras
- Carretillas

CONSÚLTENOS SIN COMPROMISO

915 179 080

ALKORA
GRUPO VERSPIEREN

alkoramad@alkora.es
www.alkora.es

CORREDURÍA DE SEGUROS

Alkora EBS Correduría de Seguros y Reaseguros S.A.U. Inscripción Registro Dirección General de Seguros y Fondos de pensiones Nº J-285 y RJ-0089. Seguro de Responsabilidad Civil Profesional y Capacidad Financiera Conforme a la Legislación en vigor. CIF: A-01051747.

AECE celebra con éxito su III Convención en Castelldefels

La Asociación de Empresas de Carretillas Elevadoras, AECE, ha celebrado los días 19, 20 y 21 de abril su III Convención en Castelldefels en el Gran Hotel Rey Don Jaime.

La Convención, que se ha desarrollado con un completísimo programa lúdico, cultural y oficial, ha tenido un rotundo éxito de participación. Durante el evento se ha contado con más de 210 empresarios acreditados llegados de diferentes puntos del país, además de medios de comunicación e instituciones afines que han podido disfrutar de las jornadas de trabajo y networking. La asistencia de más de 210 profesionales relacionados con el sector de la manutención ha convertido a la cita de este año en la más multitudinaria hasta la fecha a pesar de que el cambio de sede podía ser un obstáculo en las comunicaciones y traslados.

Luis de Sancha

Juan Pablo Viniegras

El evento, que ha tenido como hilo conductor el día del libro, comenzó el día 19 con el programa complementario, un torneo de pádel en el Club Deportivo Granvia Mar y posterior cena en el Gran Hotel Rey Don Jaime.

El día 20 por la mañana, tuvo lugar una interesante visita a la Bodega Corpinnat Llopart y posteriormente dio comienzo el programa oficial de la convención donde se pudieron entablar las primeras relaciones entre los participantes antes de la celebración de la Asamblea General.

La Asamblea General se celebró con gran parte de los socios presentes lo que demuestra el gran interés e ilusión de los socios con el proyecto común de AECE.

Tras cinco años de gran crecimiento, AECE está formada en la actualidad por 125 miembros de pleno derecho por lo que su desarrollo es continuo. Además, AECE cuenta con 49 socios colaboradores, de los cuales 16 patrocinaron el evento siendo TVH el Patrocinador Premium. Los Patrocinadores Oro fueron Heli, Cascade y Zago Automotive y como patrocinadores Plata participaron: Implaser, Pramac, Eternity, Bolzoni, Bhior, RB Componentes, Repsol, Escuela Europea de Maquinaria, Vertimac, Maqel, Ecobat y Aqusoft.

Durante la Asamblea General Juan Pablo Viniegra, secretario general de la Asociación, expuso las últimas estadísticas WITS publicadas por Cuadernos de Logística. Según las estadísticas, el pasado año acabó con unas ventas de 42.000 unidades, lo que supuso una caída interanual del 18%. Prácticamente en todas las categorías se dieron descensos de dos dígitos. Pero también hay que tener en cuenta que se venía de un 2021 de

récord (51.000 unidades) y que en 2020 las ventas apenas llegaron a los 24.000 equipos. Por tanto, la situación de este sector no es ni mucho menos negativa y además se ve reforzada por las tendencias positivas que se disfrutan tanto en el alquiler como en el usado.

De cara a la evolución en este 2023, son muchas las incógnitas que dificultan la posibilidad de hacer pronósticos. Factores como el incremento de costes, la subida de los tipos de interés y la desaceleración económica llenan de incertidumbre al sector y habrá que ver cuál será su verdadero grado de incidencia, como recordaba el secretario general de AECE.

En cuanto a los proyectos en los que AECE va a centrar su actividad en los próximos meses, Juan Pablo Viniegra destacaba el lanzamiento y refuerzo de dos buscadores en la web (de empresas de formación y asociados, organizados por provincias), acciones para mejorar la FP Dual y otros tipos de formación, como las especialidades formativas con la idea de paliar la carencia de profesionales que hay en el mercado, apoyar el Plan Renove de maquinaria desde la Alianza Eleva y de la mano de la CNC, medir la huella de carbono de la propia Asociación, elaborar un estudio de mercado para conocer el volumen total del sector y su estructura, así como el fomento de la ciberseguridad.

Tras la jornada del jueves llegó el merecido descanso con la cena de gala que tuvo lugar en el restaurante Catalina Gavá y la cual no estuvo exenta de sorpresas, como la inolvidable y emotiva participación del atleta Alex Roca y su mujer Mari Carme los cuales relataron su testimonio vital de superación sin dejar indiferente a nadie.

A continuación, y durante los dos días de la Convención se fueron sucediendo diversas ponencias de interés para los profesionales del sector.

La ponencia de TVH contó con la intervención de **Rafael Duyos** (director general) y **Javier González** (director de ventas) quienes hicieron hincapié en que TVH es mucho más que un proveedor de repuestos. “Somos una empresa de servicios, con cuatro grandes líneas de negocio (Agricultura, Construcción, Industria y Manutención) y cuatro grandes marcas (TotalSource, Bepco, CAM y Energic Plus)”.

Enrique González de Zago Atomotive destacó las ventajas que ofrecen sus soluciones de aluminio Aluca y realizó una presentación sobre su empresa, Zago Automotive, que fue patrocinador “Oro” y participó por primera vez y con gran éxito en el encuentro anual de AECE.

Borja Fernández, CEO y co-fundador de Hacemos Cosas, impartió una ponencia sobre “Digitalización del Sector” e incidió en la necesidad de digitalizarse usando cada vez más canales online (posicionamiento en redes, publicidad online, ecommerce…).

Alberto Fernández, de NEX Ingeniería, centró su intervención en el marco legal y normativo de los implementos y de las modificaciones que se hacen en carretillas.

Andrés Ferrer, de Omawa, profundizó en el creciente peso que va a tener el factor de la sostenibilidad medioambiental en las actividades de las empresas y en su capacidad de financiación.

Gustavo Toledo de HELI presentó sus máquinas y las soluciones y ofertas que pueden ofrecer para los asociados. Heli fue, en esta ocasión, el único expositor de carretillas elevadoras y facilitó que Cascade, otro patrocinador oro, pudiera exponer sus implementos montados en sus máquinas.

Cayetano Núñez González, profesor titular de Derecho del Trabajo y de la Seguridad Social de la Universitat de Valencia, impartió una ponencia de cuestiones prácticas sobre la legislación de igualdad y antiacoso en las empresas.

Manuel Martín de Cascade, puso el broche de oro al apartado de ponencias dando respuesta a la pregunta: 'Carretillas con implementos: ¿un problema o una oportunidad? Poniendo el énfasis a la capacidad de los implementos en generar valor y oportunidades de negocio para los asociados.

Para finalizar la jornada de trabajo, tuvo lugar una mesa redonda que contó con un panel de expertos formado por: Xavier Cabané, de Talleres y Recambios; Antonio Fernández, de Tecnigalsa; José Antonio Encinas, de Aes; y Gustavo Toledo, de Heli. En esta ocasión se analizaron temas como el balance del 2022, las problemáticas sectoriales que más urgen resolver o las vías que están usando las empresas para encontrar profesionales en el mercado laboral, que se evidenció como uno de los principales problemas del sector.

Como colofón de la III Convención de AECE tuvo lugar la entrega de los premios anuales de 2023 en reconocimiento a la trayectoria profesional de empresarios del sector. Dos de ellos fueron a título póstumo para Óscar Roses (GAM) y Francisco Maya García (TIMERSA). Destacaron en este punto las emocionadas palabras de su hijo quien recogió el premio. El último premio anual fue para Macarena García Oliver, directora de la revista Movicarga en el 50 aniversario de la revista por su trayectoria de ayuda a las empresas del sector.

La Convención fue clausurada por el presidente de AECE tras las ponencias y la emotiva entrega de premios. Luis Manuel de Sancha se mostró agradecido a todos los asistentes por la participación, a los fabricantes que se han incorporado a AECE por su valentía y a la Junta Directiva por un año intenso de trabajo. Recalcó que a pesar de los espectaculares registros que viene aportando AECE en los últimos años, estos no son suficientes, "Necesitamos más representatividad, necesitamos que cada vez más empresas, incluidos los fabricantes, se integren en AECE para poder afrontar con más fuerza los numerosos retos que tenemos por delante y poder defender más unidos nuestros intereses ante la Administración. Todos tenemos que ser voceros de las ventajas que supone estar dentro de la Asociación, así que id y predicad".

En definitiva, una convención que, sin duda, quedará marcada en la historia de AECE y con la que se sigue batiendo récords y se reafirma con la asociación de referencia de las carretillas elevadoras en España.

EUROYEN
FORKLIFT

Carretillas díesel 4x4 y 4x2
Capacidad 2.500 Kg.
Motor DOOSAN fase V

CARRETILLA FD25TT4 - FD25TT2

COMERCIAL EUROYEN, S.L. Avenida de Andalucia, 503 28343 VALDEMORO (Madrid) · Tel.: 91 808 10 43 · e-mail: euroyen@euroyen.es

IMPLASER

SEGURIDAD Y
MANEJO DE MAQUINARIA
13

Eternity

ZAGO

MEYER

BHIOR
Equipos de limpieza
profesional

REPSOL

Lifter
Lifter

Premio AECE a Macarena García por su apoyo al sector de las carretillas

Con gran orgullo os contamos que Macarena García Oliver, directora de Movicarga, recibió un premio en la III Convención de AECE, celebrada los días 20 y 21 en Castelldefells, Barcelona, como reconocimiento a su trayectoria y apoyo a las empresarios del sector.

Macarena recibió este premio con una inmensa emoción y con lágrimas en los ojos.

Macarena nos cuenta: "Estoy sin palabras, no me esperaba este premio y lo agradezco de corazón. La revista la empezó mi padre con carretillas y me llena de orgullo el poder ayudar al sector como se merece, dándole la importancia que se está ganando día a día y reconociendo el gran trabajo que está haciendo AECE por el sector. Tengo una fe resuelta en que AECE va a ser siempre más grande. Gracias a Luis de Sancha y a toda la Junta Directiva por este premio y gracias a Juan Pablo Viniegras por todo su gran trabajo y buen hacer. Estoy inmensamente agradecida y feliz, no os podéis hacer una idea ".

Os dejamos un video que no tiene desperdicio de Macarena recibiendo el premio y llorando de alegría a la vez.

Este año además es especial porque cumplimos 50 años y que mejor manera que celebrarlo con este premio.

III Convención AECE 2023 20–21 Abril Castelldefels

NOOTEBOOM
SPECIAL TRAILERS SINCE 1881

Gets you there.

DON'T JUST MOVE IT
LET'S MANOOVR IT

El MANOOVR Multi-PL es la última generación de góndolas de cama baja de Nooteboom. Algunas de sus únicas innovaciones rompedoras, incluyen una ultrabaja altura de la cama y la más alta carga por eje, legalmente permitida. La combinación de la altura de la cama de 780 mm y un mínimo de 12 ton por eje hace el MANOOVR excepcional para toda Europa.

En el negocio del transporte especial , el saber cómo aplicar satisfactoriamente las novedades para conocer las necesidades demandadas del mercado actual puede darte una importante ventaja competitiva.

Nooteboom. Gets you there.

WWW.NOOTEBOOM.COM

EURO AUCTIONS

Ofertas online gratuito

Próximamente en Zaragoza, subasta en España

Martes, 20 de junio a las 8:30 am

Camino Azarbe 14, 50800 Zuera, Zaragoza, España

No Usado XCMG 215
- elección

2011 Komatsu PW98MR-6

2012 Bobcat E80 EA

No Usado XCMG XE55DA
- elección

2022 XCMG GR165
- elección

2014 JCB 407 T4

2011 JCB 535V140
- elección

2022 XCMG XC750K

2013 Terex TA6S - elección

No Usado 2023 Dogon TW30
- elección

No Usado XCMG XS113E

2017 Massey Ferguson 4709
- elección

07-12 Haulotte HA20PX
- elección

Tenemos una audiencia internacional como ningún otro subastador - consigne sus equipos ahora:

Paolo Alecci (ES) +34 618 284 808

Pedro de Pablo (ES) +34 633 729 970

Ernesto Anton (ES) +34 617 735 844

Oficina Tel: +34 876 670 033

www.euroauctions.com

Transgrúas entrega una grúa Fassi F185A.2.26 a Transportes Gutire, S.L.

Transportes Gutire SL se dedica al transporte de todo tipo de mercancías por carretera en Toledo. La empresa, decidida a ampliar su flota y mejorar el servicio a sus clientes, optó por consultar con el comercial de Transgrúas, Jorge Bernal y encontró el equipo perfecto.

Una grúa Fassi modelo F185A.2.26 con 6 extensiones hidráulicas, con una capacidad de elevación de 18,3tm y una rotación de 416º. Este modelo cuenta con limitador electrónico FX500, sistema prolink, distribuidor D850, XP y control digital de la rotación.

"Un nuevo equipo para ofrecer los mejores servicios de Transportes Gutire. Gracias por la confianza", añaden desde Transgrúas.

LoxamHune se incorpora a la Plataforma Tecnológica Española de la Construcción

LoxamHune ha anunciado su incorporación como asociado de la Plataforma Tecnológica Española de la Construcción (PTEC). De esta forma, el líder en alquiler de maquinaria podrá compartir con las principales compañías del sector de construcción su gran experiencia empresarial y compartir información técnica acerca de áreas clave como la seguridad, la formación o los avances en Inteligencia Artificial, entre otras.

Como nuevo socio, LoxamHune ofrecerá al resto de miembros de la Plataforma información acerca de las últimas novedades relacionadas con el sector de la maquinaria.

La PTEC cuenta con 11 grupos de trabajo que se encargan de la definición y desarrollo de las actividades y promueven iniciativas para favorecer el conocimiento y la participación de sus miembros.

Dos de estos proyectos recientes son la 'Agenda Estratégica PTEC 2021-2023' o el 'Documento de posicionamiento europeo', con el que se pretende dar a conocer los principales retos que aborda el sector de la construcción nacional y su influencia en el entorno europeo en el ámbito de la investigación, el desarrollo y la innovación (I+D+i).

I+D+I E INTERNACIONALIZACIÓN, EJES CLAVE

Desde su creación en el año 2004, la PTEC contribuye a la mejora del sector de la construcción a través de la cooperación entre entidades públicas y privadas en iniciativas relacionadas con la investigación y el desarrollo.
En la actualidad, la PTEC está integrada por 136 miembros, principalmente pymes (36%) y grandes empresas (23%). La estrategia de la Plataforma gira en torno a tres ejes: la internacionalización de la I+D+i en sus miembros; el impulso a la innovación; y la mejora de la imagen del sector a través de la I+D+i.

Asimismo, la Plataforma organiza jornadas y foros de debate, talleres o jornadas de difusión de programas de I+D específico, entre otras actividades.

Sebastián Silva, nuevo responsable comercial para Power Towers para España

Power Towers, perteneciente a JLG, tiene un nuevo responsable comercial para su gama de elevadores de baja altura Power Towers, se llama Sebastián Silva.

Ha empezado recientemente en este puesto comercial y estará en ANAPAT para ir conociendo a todos los clientes.

Power Towers es una alternativa moderna a los andamios, las escaleras y los podium para trabajar en altura (hasta 5,5 metros), que mejore la eficiencia y reduzca al mismo tiempo la fatiga y el riesgo de lesiones por caída, sobreesfuerzo, flexión y/o sobreestiramiento.

El objetivo es que los operarios puedan trabajar en altura de forma segura y eficiente, reduciendo al mismo tiempo los trastornos musculoesqueléticos (TME) en su lugar de trabajo.

"Nuestros productos son sencillos, seguros y fáciles de usar. El diseño ergonómico de la plataforma permite alcanzar la altura de trabajo deseada con seguridad, manteniendo ambos pies al mismo nivel y ambas manos libres", explica el Sr. Silva. "La seguridad es una prioridad a la hora de trabajar en alturas, aunque sea en equipos de baja altura, que es donde al final se producen más accidentes. Estoy encantado de empezar a trabajar en este proyecto porque se trata de mejorar el trabajo de mucha gente y poder evitar muchos accidentes", concluye el Sr. Silva.

En estos equipos, la cesta de la plataforma también permite al usuario trabajar en un rango de 360 grados y ajustar la altura de trabajo hacia arriba o hacia abajo para estar siempre trabajando en la posición más adecuada. Esto permite al operario trabajar cómodamente durante periodos de tiempo más largos, aumentando la eficiencia y reduciendo la fatiga.

Rental Tour de Himoinsa en Madrid, junto con Repsol

Himoinsa está llevando a cabo un tour por toda España con sus productos Mobile Power. El 18 de mayo se ha celebrado en sus instalaciones de Madrid, donde han aprovechado para presentar el proyecto que están llevando a cabo con Repsol. HIMOINSA y Repsol han firmado un acuerdo de colaboración para ofrecer soluciones 'llave en mano" a clientes interesados en la adquisición de grupos electrógenos a GLP, asegurando la disponibilidad de equipos y el suministro de propano a los mismos.

Como novedad para este tour, Himoinsa con Repsol han presentado la solución completa para alquiladores y empresas de eventos: integrada por grupo electrógeno HIMOINSA, disponibles de 30 a 110 kVA, y la jaula de 9 envases de 35Kg de propano desarrollada y homologada por Repsol, fácilmente transportable y ampliable si se necesitase de una mayor capacidad de suministro.

Himoinsa provee un generador de gas de última generación y Repsol garantiza el suministro y almacenamiento de combustible allá donde sea necesario, así como las jaulas para las botellas.

El Rental Tour de Himoinsa ya ha visitado Valencia, Barcelona, Oviedo Bilbao, Madrid, y les queda Sevilla y Málaga.

En estos eventos las empresas de alquiler están conociendo de primera mano toda la gama de productos de Himoinsa, y sobre todo, la gran apuesta por la reducción de emisiones, el compromiso de la compañía por informar sobre las nuevas tecnologías y sistemas de postratamiento en los grupos electrógenos Stage V, así como la estrategia de electrificación definida por la compañía para contribuir a este proceso de transición energética.

En el 'Rental Tour' pudimos ver también demostraciones de producto y conocer las ventajas de los grupos electrógenos gas y diésel, (Stage V Compliant), torres de iluminación (HBOX+) y sistemas de almacenamiento de energía a baterías (EHR I Battery Power Generator).

En el evento intervinieron Juan Ignacio Perona, Director Comercial de Himoinsa, Manuel Aguilera, Global Gas Unit Head de Himoinsa e Iñaki Tijeras, de Repsol.

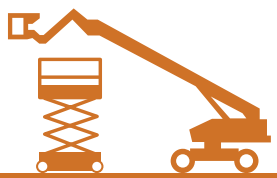
"El GLP, además de suponer un ahorro económico respecto a los combustibles tradicionales en estos momentos, es considerado como energía de transición y reduce las emisiones de carbono y otros importantes contaminantes como el CO2, NOx y partículas", explicó Manuel Aguilera. "Himoinsa apuesta por la generación de electricidad con gas, como vehículo para utilizar combustibles con baja huella de carbono", añadió el Sr. Aguilera.

MAQEL
JLG Exclusive Dealer

SOMOS TU PROVEEDOR ESPACIALIZADO

Somos distribuidor exclusivo de JLG en España y Portugal, ofreciendo la mejor solución a nuestros clientes, sea maquinaria nueva o usada.

EQUIPOS NUEVOS
EQUIPOS USADOS
FINANCIACIÓN
SERVICIO TÉCNICO
REPUESTOS
FORMACIÓN



JLG
911 029 769
sales@maqel.es • www.maqel.es

MXE 170

Nueva plataforma sobre camión de Multitel Pagliero: MXE 170 en Piaggio Porter NP6

El 2022 para Multitel Pagliero fue extraordinario: 2.220 plataformas montadas sobre camión producidas. Resultado logrado con un aumento de la productividad de 41 (enero) a 51 (noviembre/diciembre) unidades por semana. Un esfuerzo organizativo global que permitió la entrega de 2.255 máquinas, de las cuales el 70% fueron destinadas el extranjero y el 30% en Italia. Cerrado el año, la empresa se centró en nuevos objetivos, el primero de los cuales es el lanzamiento de la plataforma articulada MXE 170 sobre el Piaggio Porter NP6 Long Range, con combustible GLP y gasolina, una plataforma sobre camión con una altura de trabajo de 16,90 m, un alcance horizontal de 7,50 m, UP&OVER a 6,8 m y una capacidad máxima de carga en la cesta de 250 kg (2 personas).

Las características son las de una máquina diseñada para su uso en las calles estrechas de los centros urbanos o históricos y, en general, en áreas de trabajo con espacio restringido. El peso es bajo con un GVW de 2.800 kg, lo que le permite moverse en superficies delicadas, la longitud es reducida (5.850 mm), mientras que la estabilización es de solo 1.800 mm.

La compacidad general se combina con la baja altura (2.550 mm), lo que la convierte en una de las plataformas más compactas del Piaggio NP6. La elección del GLP, además del ahorro de costes y la menor contaminación, permite la circulación urbana a todas horas del día, sin las limitaciones de los atascos. Fácil de manejar, se puede utilizar para trabajos de construcción, mantenimiento, instalación y colocación, renovación y limpieza, hojalatería, poda y mucho más. El operador puede sortear cualquier obstáculo y posicionarse con precisión en el área de trabajo, gracias a la rotación de la torre de 400° y la cesta autonivelante de 1,20 x 0,70 m capaz de girar 50°+50°. Con el dispositivo limitador de detección de momento, el alcance depende de la carga y garantiza un movimiento seguro. EVE, la electrónica evolucionada de Multitel Pagliero, garantiza la linealidad y la suavidad de los movimientos verticales y horizontales. Sin sacudidas bruscas, sino extensión de las secciones y elevación de la pluma siempre en perfecto equilibrio y con ajustes instantáneos. La telemetría es opcional, con seguimiento GPS, visualización del estado de la máquina, parametrización y telediagnóstico.

ESE ERRE

Conectar.
Conocer.
Conseguir.

Millones de piezas de recambios para todo tipo de equipos de manutención.

24 HORAS AL DÍA 365 DÍAS AL AÑO

SERVICIO RÁPIDO Y CENTRADO EN PROPORCIONAR SOLUCIONES

PERSONAL CUALIFICADO PARA AYUDARLE EN CUALQUIER SOLICITUD

CALIDAD ÓPTIMA A PRECIOS MUY COMPETITIVOS

www.sr2002.com

Bronto Skylift acudirá a la feria Apex 2023

Bronto Skylift está encantado de volver después de 6 años a la feria Apex que se celebrará en Maastricht (Países Bajos) del 6 al 8 de junio de 2023.. En la feria Bronto Skylift presentará la conocida y fiable plataforma aérea Bronto S70XR, Bronto Stock Program, así como su nuevo servicio digital Bronto One.

PLATAFORMA AÉREA BRONTO S70XR

La gama Bronto XR es un excelente ejemplo del desarrollo de productos de Bronto Skylift orientados al cliente, ya que está diseñada por operadores para operadores. Con una altura de trabajo de hasta 70 metros y un alcance de trabajo de hasta 38 metros, la plataforma aérea S70XR le permite acceder incluso a los lugares más difíciles sin renunciar nunca a otras prestaciones.

La S70XR expuesta en Apex 2023 es una nueva unidad entregada recientemente a su cliente alemán desde hace años W.Schnitger GmbH. La grúa está montada en un chasis Volvo 8×4 y equipada con varias opciones específicas para el cliente, como una jaula de trabajo extensible hidráulicamente con una carga útil de 600 kg, un cabrestante Bronto CW400 en la cesta de trabajo con una capacidad de elevación de 400 kg, un generador accionado hidráulicamente en la plataforma giratoria y luces de trabajo personalizadas.

https://youtu.be/9_pNPTEwrWg

BRONTO STOCK PROGRAM

Cuando recibe una orden de trabajo con poca antelación, tiene que ponerse manos a la obra rápidamente. El programa Bronto Stock proporciona plataformas aéreas disponibles en stock.

Las plataformas aéreas incluidas en la oferta del programa Bronto Stock proporcionan una estabilidad sólida como una roca y una fácil

maniobrabilidad en diferentes condiciones y entornos a alturas de entre 35 y 90 metros. Garantizan operaciones eficaces y seguras con instalaciones de gran altura extremadamente exigentes, como antenas, generadores, turbinas eólicas, entre otras. Se fabrican con antelación con los mismos estándares de alta calidad que el resto de productos Bronto y en la misma fábrica de Finlandia. Hechas para satisfacer las necesidades de sus clientes, sin prisas.

https://youtu.be/WTJ5FWip1sQ

BRONTO ONE

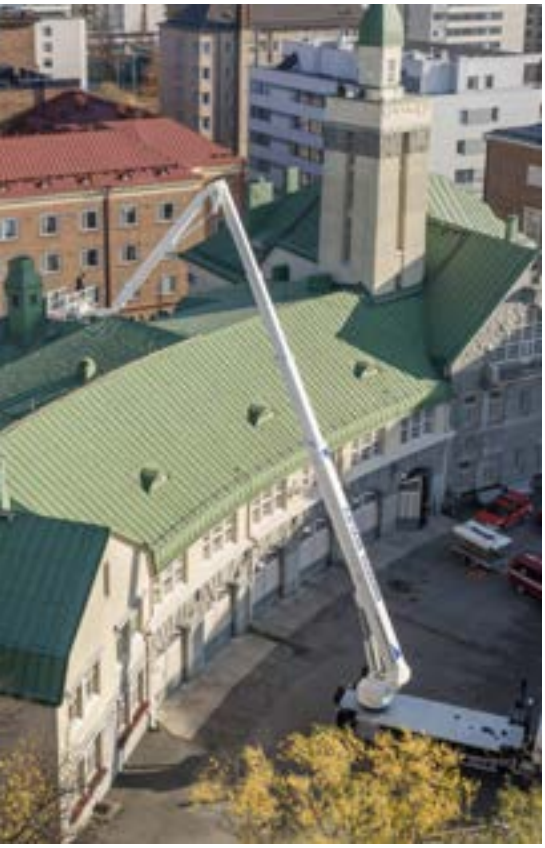
¿Desea utilizar sus datos para tomar decisiones sobre su negocio basadas en el conocimiento?

Bronto One, un nuevo servicio, le ofrece una visión completa de sus recursos, rendimiento y capacidades. Puede acceder siempre a la información que necesite y en el momento que la necesite.

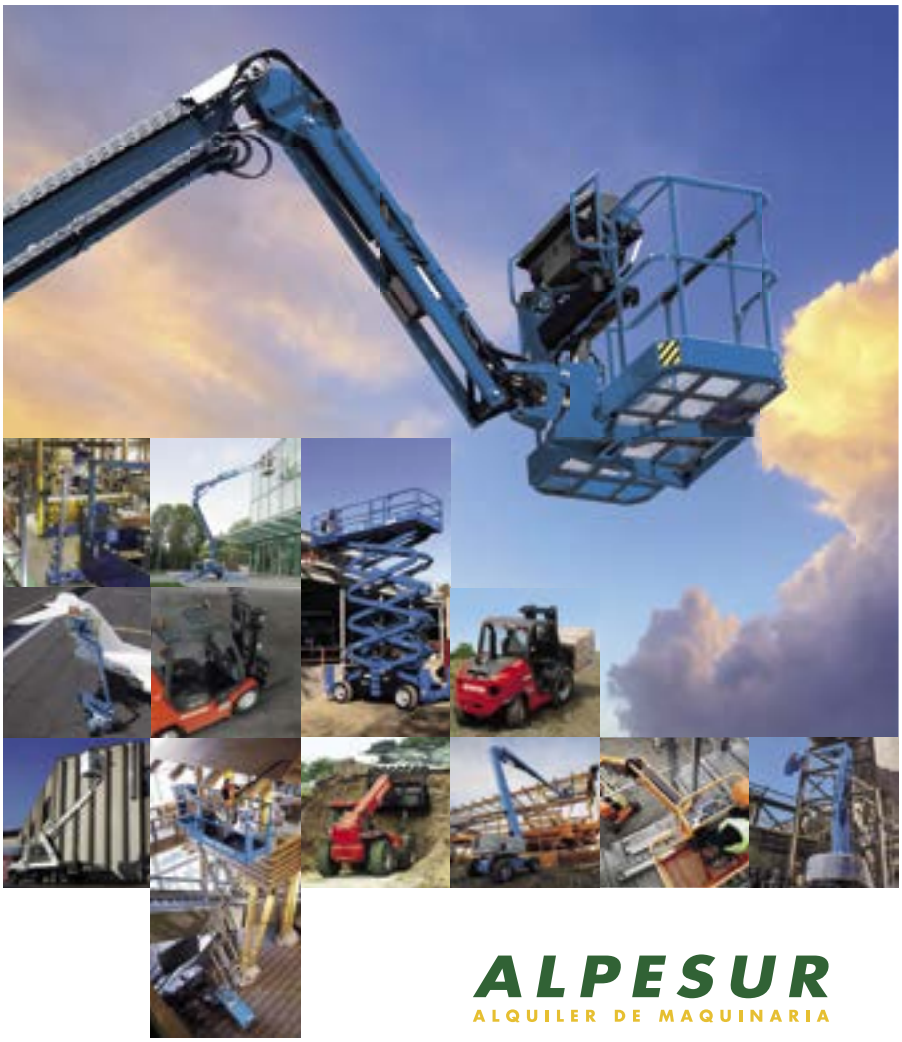
https://youtu.be/QvN22yg7m30

SIMULADOR BRONTO ONE

El nuevo Simulador Bronto One ofrece una experiencia inmersiva y práctica de maniobra y control de una plataforma aérea Bronto. Le dará la oportunidad de poner a prueba todas las habilidades que tanto le ha costado adquirir, o simplemente trate de utilizarla por primera vez en un entorno seguro. Si las gafas de realidad virtual provocasen mareos o náuseas, el simulador puede conectarse a un televisor o pantalla.



Además de los movimientos del brazo, el Simulador Bronto One ofrece la posibilidad de conducir la unidad por las carreteras de una ciudad virtual de aspecto real y practicar de forma segura en el tráfico. El volante y los pedales hacen que la experiencia sea aún más realista. El Simulador Bronto One y el software relacionado Bronto Trainer funcionan de forma autónoma y no requieren una conexión de red.



ALPESUR
ALQUILER DE MAQUINARIA

SEVILLA
Autovía Sevilla-Málaga km 4,8
Polígono La Red c/2, nº26
41500 Alcalá de Guadaira (Sevilla)
Tfnos.: 955 631 104 - 902 100 204

MÁLAGA
Polígono Trevenez
C/ Escritora Gertrudis de Avellaneda nº22
29196 Málaga
Tfno.: 952 038 564

GRANADA
Polígono 12 de Octubre
C/ Bernard Vicent, Manz.1, Parc.6
18320 Santa Fe (Granada)
Tfno.: 958 513 295

ATENCIÓN AL CLIENTE
902 100 204
www.alpesur.com
info@alpesur.com

Smopyc 2023: del 22 al 25 de noviembre en Zaragoza

Smopyc ha celebrado una reunión en Madrid para presentar la feria, que se celebrará del 22 al 25 de noviembre en Zaragoza en su recinto ferial.

MERCADO GLOBAL DE MAQUINARIA EN ESPAÑA

231 expositores confirmados, un 80% de los expositores que tuvieron la edición pasada. Se han contratado de momento 30,464 m^2. Hay 92 empresas nuevas con respecto a la edición anterior. La edición anterior tuvo unos 50 mil visitantes.

Se vendieron 7019 máquinas sin incluir elevación.

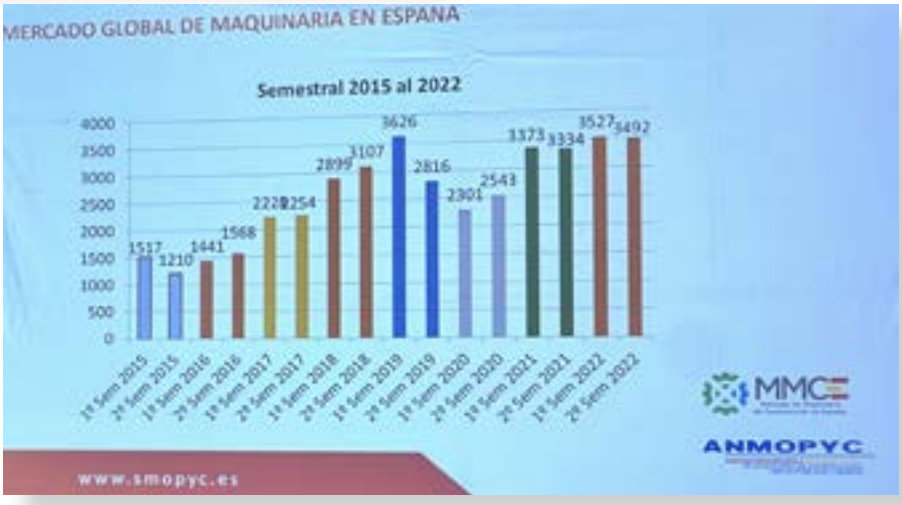
Por semestres, el mercado global muestra como las compras se hacen a primeros de año.

La feria se celebra de miércoles a sábado, con los horarios de: miércoles a viernes de 9 a 18.00 y sábado de 9 a 17.00 horas.

Se pueden sacar entradas gratuitas en www.smopyc.es

Los hoteles no suben el precio durante feria, con lo cuál ya podéis reservar.

En cuanto a expositores, de momento hay



EVENTOS PARALELOS EN SMOPYC

22 nov: Día de las grandes constructoras.
23 nov: Foro de seguridad en equipos de construcción. Día del demoledor. Día del alquilador.
24 nov: construyes! Por Anmopyc

Durante la semana se celebrará el vino español de ELEVA, que incluye a las Asociaciones: ANAGRUAL, AECE, ANMOPYC, ANAPAT Y FANAGRUMAC.

COMPETICIÓN DE TÉCNICOS: POR AFUPRO: ASOCIACIÓN EUROPEA DE FUTUROS PROFESIONALES.

Jesús de Lara, profesor del Instituto Humanejos de Formación Profesional.

El objetivo es plantear una competición con todos los centros de formación centrados en el sector de maquinaria, la cual constará de varias pruebas a nivel nacional con los institutos. Se llevará a cabo una selección previa y una prueba presencial para demostrar las habilidades de los técnicos.

Aparte de forma paralela, se hará una demo en pintura, muy interesante para reacondicionamiento de maquinaria. Además, están generando una bolsa de empleo para los técnicos.

Pueden hacer dos opciones, formación superior o comenzar a trabajar.

Para las pruebas, las empresas pueden po-

En la fotografía, Jesús de Lara.

nerse en contacto con él a través de ELEVA para repartir las pruebas. ELEVA desde el primer momento ha apoyado a la Asociación AFUPRO, y continúa haciéndolo.

En Smopyc estarán organizando todo a través de ELEVA.

SALAS DE PRESENTACIONES

Ponen a disposición de los expositores unas salas donde se pueden hacer presentaciones.

PROMOCIÓN INTERNACIONAL

Se traerá a gente de Portugal, Sur de Francia, Norte de África y Latinoamérica.

CONCURSO DE NOVEDADES TÉCNICAS Y PREMIOS QUEVEDO

Como en todas las ediciones de Smopyc hay un concurso de novedades técnicas y desde hace tiempo el Torres Quevedo, premio dedicado a los estudiantes de último curso de nuestro sector.

Enrico Marighella, nuevo Director del Área de Exportación de Platform Basket

Enrico Marighella se incorpora a la plantilla de Platform Basket cubriendo el rol de Director del Área de Exportación integrando así el departamento de ventas al exterior.

UN NUEVO E IMPORTANTE PUNTO DE REFERENCIA

"Estoy muy emocionado de poder contribuir a los éxitos futuros de Platform Basket, una empresa con fuertes valores, donde he encontrado un ambiente maravilloso, profesional y apasionado". Estas son las palabras, llenas de satisfacción, de Enrico Marighella, que se incorpora a Platform Basket.

Enrico trabajará en estrecha colaboración con Carloalberto Molesini, Director General y de Ventas de Platform Basket y le reportará. Será responsable de áreas específicas del mundo, convirtiéndose así en un nuevo punto de referencia para algunos distribuidores de Platform Basket, y al mismo tiempo se ocupará del desarrollo de nuevos mercados.

Profesional con una sólida experiencia en el sector de la elevación, Enrico ha trabajado en el equipo internacional de JLG durante 22 años, cubriendo los mercados de Europa, África y Oriente Medio. Comenzó su carrera como vendedor en 1992, en el sector de Petróleo y Gas y luego pasó a JLG en 2001.

Carloalberto Molesini dijo: "Damos la bienvenida a Enrico a la familia Platform Basket y le deseamos innumerables éxitos. Contamos mucho con su consolidada experiencia y profesionalismo."

De izquierda a derecha: Carloalberto Molesini, director general y de ventas, el nuevo director del área de exportación, Enrico Marighella, y Davide Franzini, director del área de exportación

Nuevos brazos articulados híbridos y eléctricos con tecnología JCB E-TECH

JCB presenta dos plataformas aéreas de brazo articulado, con una selección de sistemas de propulsión totalmente eléctricos o híbridos diesel/eléctricos. Las A45E y A45EH ofrecen una mayor eficiencia, mejor acceso para el operador y mayores niveles de supervisión, para aumentar la productividad de los clientes.

Entre sus principales características se incluyen:

- Altura máxima de trabajo de 16 m con 7,47 m de alcance frontal
- Transmisión eléctrica a batería o híbrida diésel/eléctrica
- Capacidad de elevación de 300 kg
- Protección secundaria, neumáticos antipinchazos, bloqueo de giro y mando de emergencia
- Monitorización remota en tiempo real JCB LiveLink

MAYOR CAPACIDAD

JCB amplía su popular gama de elevación con la incorporación de dos brazos articulados. La A45E es una versión totalmente eléctrica de la anterior AJ48D, que ofrece cero emisiones con todo el rendimiento, la altura de trabajo y el alcance hacia delante de esa máquina. La A45EH es una versión híbrida diésel/eléctrica de la misma máquina, ideal para trabajar en lugares más remotos donde no se dispone fácilmente de una fuente de alimentación externa.

La A45E funciona con ocho baterías de 6 V, creando un sistema operativo de 48 V y 400 AH. Los paquetes de baterías están situados a ambos lados del chasis inferior, manteniendo un centro de gravedad bajo para aumentar la estabilidad y mejorar la tracción. Las baterías alimentan los motores de tracción de CA a través de controladores de motor y la bomba hidráulica de la máquina a través de un controlador de motor hidráulico.

La A45EH utiliza un motor diésel tricilíndrico de 14,8 kW y un generador de 7,5 kWa para alimentar las ocho baterías de 6 V de la máquina. El motor está montado en una bandeja abatible hacia fuera, lo que facilita el servicio y el mantenimiento cuando es necesario. Un depósito de combustible de 40 litros proporciona combustible más que suficiente para una semana completa de funcionamiento.

Ambas plataformas incorporan de serie tracción a las cuatro ruedas y dirección a las dos ruedas. Las ruedas están accionadas por cuatro motores de corriente alterna que recuperan energía mediante el frenado regenerativo para prolongar el rendimiento de la batería. Como la tracción se proporciona a cada rueda individualmente, la máquina es capaz de subir pendientes de hasta el 40%. Un eje oscilante garantiza el mantenimiento de la máxima tracción en terrenos accidentados cuando la pluma está replegada. Sin embargo, el eje se bloquea para garantizar la estabilidad de la máquina cuando ésta pasa al modo de elevación de la pluma. Los neumáticos rellenos de espuma que no dejan marcas son estándar.

Lanzamiento de los nuevos A45EH y S3246E

MÁXIMA ELEVACIÓN

La plataforma tiene tres puntos de entrada para facilitar el acceso. Hay cuatro puntos de enganche del arnés, lo que permite al operador un acceso completo alrededor de la cesta. La plataforma tiene una longitud de 0,84 m y una anchura de 1,84 m. Dispone de un sistema de protección secundario que detiene automáticamente las funciones de la pluma cuando se activa, para proteger al operador y evitar el aplastamiento.

Las plumas están equipadas con una función de reconocimiento de giro, que garantiza que el operador debe registrar si la pluma gira sobre el lateral del chasis antes de conducir cuando está elevada. Un sensor de inclinación impide la elevación de la máquina cuando el chasis se encuentra en un terreno desnivelado, inclinando la máquina a más de 5 grados.

La altura máxima de la plataforma es de 13,84 m en cualquiera de los dos modelos, con un alcance horizontal de hasta 7,47 m, lo que proporciona una altura libre superior de 7,48 m. La capacidad de elevación de ambas plumas es de 300 kg.

El sistema de monitorización telemática LiveLink de JCB proporciona datos operativos en tiempo real sobre el rendimiento, los programas de mantenimiento y los códigos de avería. Los gestores pueden registrar a distancia el funcionamiento del motor, los avisos de bajo nivel de combustible, los avisos del sensor de inclinación y los avisos de sobrecarga. LiveLink también proporciona datos sobre el voltaje de la batería, el nivel de combustible y el porcentaje de carga de la plataforma.

Las A45E y A45EH ofrecen una mayor capacidad de elevación, con cero emisiones o potencia híbrida de bajas emisiones.

NUEVA CONSOLA DE USO

Estas máquinas están equipadas con una pantalla en color de 5" en la plataforma, que proporciona a los operadores datos esenciales. Esta interfaz intuitiva mejora la seguridad y la protección en el lugar de trabajo.

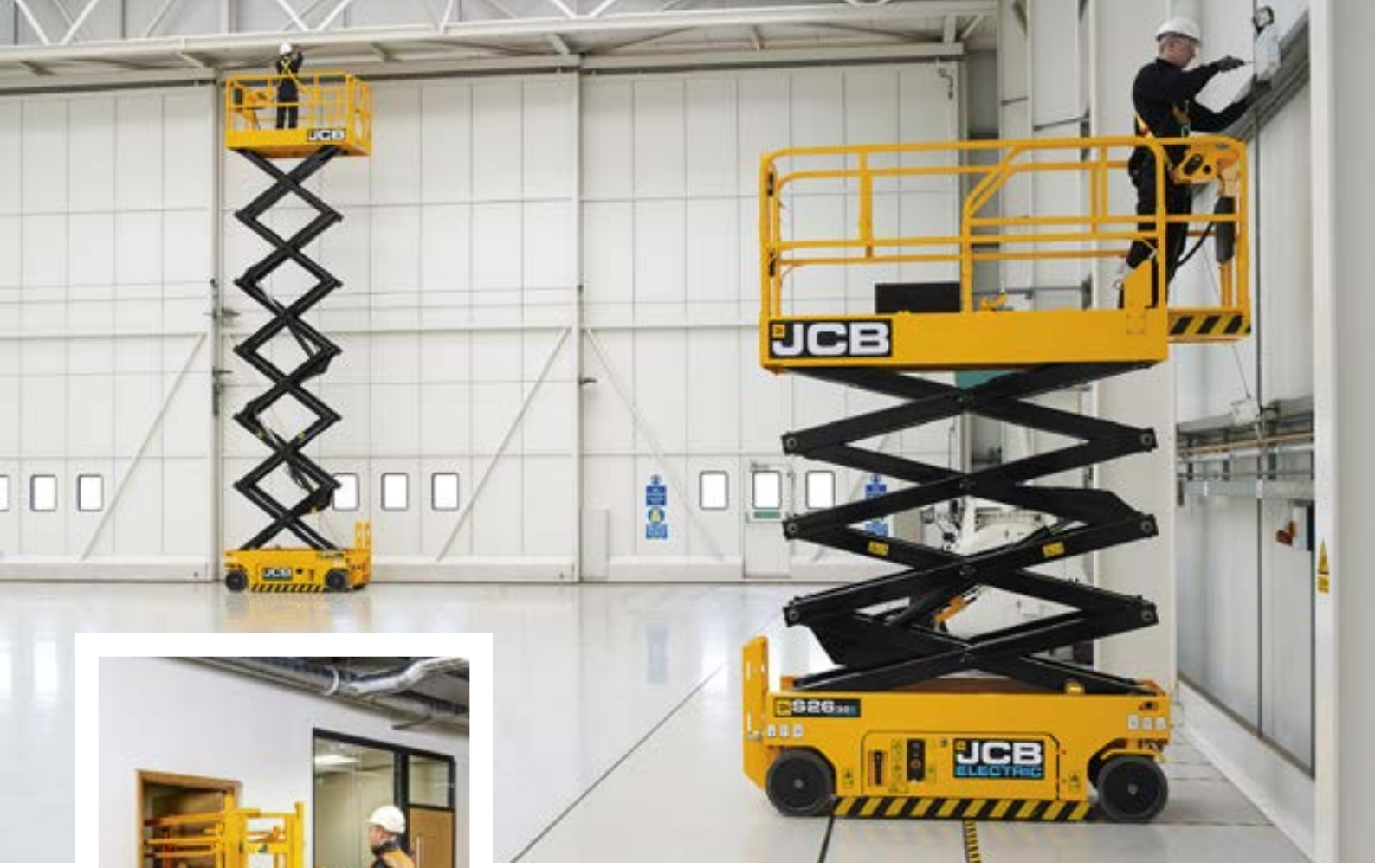
Además, las máquinas incorporan un sistema de control exclusivo que elimina la necesidad de cambiar entre los controles de la plataforma y los controles desde el suelo. Los operadores pueden manejar la máquina sin problemas desde cualquiera de las dos ubicaciones, eliminando la molestia de tener que cambiar de modo de control.

TIJERAS DE ACCIONAMIENTO ELÉCTRICO

La S1932E es 50 mm más ancha y 106 kg más ligera que la S1932 a la que sustituye

JCB también ha actualizado su gama de tijeras eléctricas de accionamiento hidráulico a accionamiento eléctrico directo de las ruedas. Finalmente habrá seis modelos en la nueva gama, empezando por la S1932E de 5,8 m, la S2632E de 7,9 m y la S3246E de 9,7 m, seguidas a finales de este año por la S2646E de 7,9 m más ancha, junto con la S4050E de 12 m y la S4550E de 14 m. Las alturas de trabajo oscilan entre 7,7 y 15,8 metros, con capacidades de 230 a 450 kg y anchuras totales de 810 mm, 1,2 y 1,3 metros.

El modelo S1932E sustituye al S1930E y es 50 mm más ancho para reducir 106 kg el peso total. La S2632E de 810 mm de anchura tiene una altura de plataforma de 7,92 metros con una capacidad de plataforma de 250 kg y la S3246E de 1,17 metros de anchura tiene



La S2646E de 7,9 m/1,2 metros de ancho tiene una altura de trabajo de 7,9 metros y una capacidad de plataforma de 450 kg

una altura de plataforma de 9,7 metros, pero con una capacidad de plataforma de 320 kg.

JCB afirma que el cambio a la transmisión eléctrica directa aumenta el tiempo de funcionamiento con una sola carga de batería en un 53%. La transmisión por motor eléctrico también proporciona un mayor par motor, al tiempo que reduce el número de conexiones hidráulicas hasta en un 50%, lo que disminuye la posibilidad de fugas y reduce los costes de mantenimiento.

Otros modelos previstos para finales de este año son la S2646E de 7,9 m/1,2 metros de anchura, con una altura de trabajo de 7,9 metros y 450 kg de capacidad de plataforma, la S4046E de 12m, con una altura de trabajo de 11,9 metros y 320 kg de capacidad, y la S4550E de 13,7m, con 13,8 metros de altura de trabajo, 230 kg de capacidad de plataforma y una anchura total de 1,3 metros.

Los nuevos modelos mantienen las mismas características básicas que las unidades de accionamiento hidráulico, como las puertas de entrada de altura completa, la protección activa contra baches, las bandejas abatibles y el acabado de pintura EPD.

La S3246E tiene una plataforma de 9,7 metros de altura y 320 kg de capacidad.

IPAF Elevando España

Durante el 25 y 26 de abril se ha celebrado en Bilbao, con una nutrida asistencia el PDS (seminario profesional) para los instructores de IPAF, así como IPAF ELEVANDO España, abierto a todas las empresas del sector.

El equipo de IPAF para este evento ha estado formado por Ainara Greño, representante de IPAF en España; Romina Vanzi, Responsable de expansión internacional de IPAF, Angel Ibáñez, Representante mundial de PTDM de IPAF, Brian Parker, Responsable técnico y de seguridad de IPAF y Matteo Malacarne, Ejecutivo de marketing digital de desarrollo regional de IPAF.

Este evento ha sido esponsorizado en su categoría Oro por: TVH, Socage, Implaser y AP Aerial Platforms.

En categoría Plata: JLG, LGMG, Ahern Ibérica, CTE, Plataformas Moyma, Genie y RB Componentes.

El evento ha estado dividido en dos partes. parte de PDS, más orientada a los instructores y técnicos; y la segunda parte más dirigida a los empresarios del sector de la elevación, IPAF ELEVANDO.

Ainara Greño y Romina Vanzi dieron la bienvenida a los instructores y Enrique García, de Ahern Ibérica, Director del Consejo español de IPAF, destacó el carácter único de este evento en cuanto a ser el único que se dedica a instructores de formación de operadores en altura. Agradeció a los patrocinadores su apoyo al evento, porque demuestra su compromiso con la seguridad. Reconoció el trabajo de todos los miembros de IPAF, así como el trabajo de IPAF, con Ainara Greño y todo el equipo de IPAF a nivel internacional.

Este año se celebran 40 años de IPAF. Es un hito para una organización sin ánimo de lucro, que comenzó en el Reino Unido.

"El Consejo español ha trabajado duro para mejorar IPAF en España, habrá nuevos Estatutos. Animó a todos los asistentes que son miembros de IPAF a presentarse al próximo Consejo Español", dijo el Sr. García.

Recordó a los asistentes que es importante que se descarguen la aplicación ePAL, para llevar toda la información de IPAF en formato digital, ya que es un paso más de IPAF en apostar por la digitalización. Y por último hizo hincapié en la importancia de reportar accidentes para el portal de accidentes de IPAF. Se hace de manera anónima, y eso ayuda a estudiar el sector y tratar de evitar posteriores accidentes. Cualquier accidente es malo para el sector y lo que se tratas es de volver sano y salvo a casa cuando sales a trabajar con plataformas.

IPAF EN ESPAÑA

Ainara Greño, representante de IPAF para España, explicó la situación de IPAF en España, donde existen 58 miembros, 31 centros de formación, (3 centros nuevos más que el año pasado) y se han entregado 2020 Tarjetas PAL.

Destacó la calidad de IPAF por encima del precio.

La evolución de IPAF en España siempre ha sido ascendente. Para este año, los objetivos son crear dos centros más de formación y llegar a 2268 tarjetas y 63 miembros.

Desde el último PDS los nuevos miembros afiliados son:
- Homs Rentals
- Mercaeleva
- Plataformas Moyma
- FRCO Manufacturing
- Jana Top Training
- Arturo Ruiz
- Jaso Equipos de Obras y Construcciones
- Canal Barberá
- Alba Macrel

El Consejo de IPAF España aprobará los nuevos Estatutos y tiene previsto crear un nuevo grupo de comunicación.

El Grupo de Formación está formado por:
- José Ramón Etxebarria
- Víctor Miras
- Jorge Palacios
- Rubén Sol
- Javier Cerezo
- David Zapata
- Alberto Membrado
- Daniel Ramos
- Luis Flores
- Óscar Membrado

Este año IPAF España tiene como objetivo el llegar a los contratistas que son los usuarios finales de plataformas, para que son de ellos los que dependen el carnet PAL.

Agradecieron la asistencia de ANAPAT y su implicación en el sector. Mostraron su interés por formar parte de la Alianza ELEVA.

DIGITALIZACIÓN EN IPAF

El tema de este año de IPAF ELEVANDO fue la digitalización. Romina Vanzi explicó la fuerte inversión que ha realizado IPAF hacia la digitalización.

"Estamos atravesando un tiempo de cambios, donde la digitalización es un driver. La revolución digital por la que está atravesando IPAF significa mejorar a nivel digital todos los procesos y sistemas por lo que pasa el Centro de Formación, el candidato, el curso de formación, y los cursos", explica Romina Vanzi.

Dentro de esta revolución, estarán todos los cursos y los requisitos para pedirlos dentro de un sólo sitio. Se está creando el PORTAL IPAF, que incluirá toda la información a nivel digital en un sólo lugar.

Los proyectos que se han llevado a cabo en 2022 son:

EPAL

La aplicación ePAL de IPAF es su nueva cartera electrónica para almacenar y compartir sus licencias y calificaciones de IPAF, incluido el carnet PAL. La experiencia operativa se registra rápidamente en su libro de registro electrónico, ePAL proporciona a los operadores acceso a la información de seguridad.

IPAF ID

IPAF, la cuenta para todas las cosas que centraliza tanto el uso de la ePAL para operadores, supervisores e instructores.

PORTAL DE DISTRIBUCIÓN

La plataforma que les da a los Centros de Formación la flexibilidad de controlar la distribución de la ePAL así como acceder a los certificados digitales de los usuarios.

Principales cambios producidos recientemente:
- Acceso a sistemas y asignación de eLearning.
- Se ha cambiado el acceso al sistema y también como se asigna el elearning, se hace todo desde la parte de IPAF y los dos sistemas se comunican.
- Novedades de los cursos para encargados y supervisores.
- 100% eLearning

IPAF INTERNACIONAL

Romina Vanzi habló del carácter internacional de IPAF, que cuenta en todo el mundo con 1638 miembros, de los cuales 245 son miembros nuevos en 2022. Centros de formación 614, con 66 nuevos.

- Aplicaciones de formación 193,174, un incremento de un 9% más. Las Licencias digitales suponen un 54,8%.
- Dan formación en 80 países, los exámenes están en 32 idiomas, y la formación en 16 idiomas.
- Un 9% más de carnets emitidos.
- En el año 2022, tuvieron una facturación de 8 millones de libras.
- Principalmente los ingresos vienen de los miembros de afiliación y de la formación.
- Tuvieron 1,2 millones de visitas en su página web
- ePAL ha sido descargada en 161 países, los usuarios más activos están en Reino Unido.

Un ejemplo de la inversión que realiza IPAF lo muestra lo que cuesta por ejemplo desarrollar el curso de operador de IPAF, que son 500,000 libras esterlinas. Cada vez que se desarrolla un curso nuevo, son 20.000 más.

En España ha tenido una gran acogida la ePAL, un 70% de los carnets son online.

El año pasado IPAF realizó 112 eventos internacionales, con un total de 5272 asistentes en 23 países.

Uno de los puntos fuertes con los que cuenta IPAF son sus informes del sector que son gratuitos y se pueden descargar.

Como novedad en 2022 lanzaron unos videos cortos de Andy Access, cortos sobre electrocuciones y de proyecto para 2023 una serie de más de 6 cortos para redes sociales.

Realizan continuamente campañas de seguridad: el año pasado fue la de caídas de altura, que se denominaba "Evitemos las caídas", y recordó que todo el material está disponible en la web.

El año pasado se lanzó el curso de supervisor o jefe de obra, Learning y presencial. Se hicieron 242 Learning.

PONENCIAS

JOSÉ RAMÓN ETXEBARRÍA
director del Grupo de Formación de IPAF, presentó el informe de accidentes de IPAF, y el portal de accidentes, reclamó a los asistentes la necesidad de informar de los accidentes, con el objeto de que se estudien y se trabaje para evitarlos. Explicó que la inclusión de datos de accidentes es anónima, y les contó las principales causas de accidente en el último año: caídas en altura, electrocución, vuelco y atrapamiento.

ENARA ARTETXE
De Creativitic Innova, explicó como la realidad aumentada puede ser una herramienta ideal a la hora de realizar un servicio técnico o cualquier tipo de inspección.

VÍCTOR MIRAS
Miembro del Grupo de Formación de IPAF España, recalcó la necesidad de que todos los instructores realicen el CURSO DE FORMACIÓN DER PEMP/PTA PARA ENCARGADOS Y SUPERVISORES (MM), un curso dirigido a los responsables de la planificación y supervisión del uso de las plataformas en el lugar de trabajo.

El primer día concluyó con una Mesa redonda, donde la directora de Movicarga, Macarena García, charló con José María Sevilla, de LoxamHune, Ibon Unzueta, del INSST, Rafael Bernardo, de Femetal, y Gonçalo Pereira, de Transgrua (Portugal), sobre la necesidad de ofrecer una formación de calidad, la falta de inspecciones por parte de la administración y la necesidad de que desde cada empresa se trabaje para que su gente esté formada, pidan cada día más unos requisitos para manejar las máquinas y que se trabaje por concienciar a la gente de que en alturas se deben poner el arnés, porque se pueden jugar la vida.

Ritchie Bros en IPAF: Evolución del mercado de elevación en España, por Valero Serentill
Valero Serentill, Director de Ritchie Bros. en España, hizo una excelente radiografía de la evolución del mercado nacional e internacional de equipos de elevación, recalcando que en este momento en España es el peor momento para encontrar equipos de elevación, muy complicado, porque no hay. España es el quinto país europeo más activo en la adquisición de equipos de elevación, aunque muchas de la maquinaria la gente la compre fuera.

Explicó la evolución del mercado en cuatro épocas e hizo hincapié en la antigüedad de los parques de alquiler, algo que demuestra la media de las máquinas que se venden en subasta: la media de edad de las tijeras es de nada menos que 16 años y en los brazos de 17 años. Al no existir equipos de segunda mano, el precio ha aumentado.

PATROCINADORES

GENIE

LAS VENTAJAS DE LA TELEMÁTICA, POR DAVID GÓMEZ
Explicó las ventajas de la Telemáticas y sus desarrollos para el cliente. Con un ejemplo real, estuvo viendo en remoto un parque de alquiler español y dando ejemplos de cómo los clientes pueden ser más productivos, tener toda la información que requieran en su mano y cómo los servicios preventivos pueden aumentar la seguridad de una máquina.

Aparte de saber cuándo trabaja la máquina, la telemática tiene mucho potencial más allá de donde se encuentra la máquina.

La idea es que la telemática sea una herramienta para optimizar los recursos de la empresa, de ahí la importancia del director de flota, que es responsable de conocer estos aspectos.

Se pueden ver estadísticas, consumo, revoluciones del motor, la carga, saturación y regeneración del motor, se puede ver cuanto peso tiene la máquina, si va sobrecargada, si la máquina está nivelada o no, es decir, se puede ir al detalle.

Se pueden configurar alertas y muchas más acciones para optimizar.

JLG

LA NECESIDAD DE CONCIENCIAR PARA ELEGIR EL MEJOR EQUIPO EN BAJA ALTURA, POR STEFANO SORBINI

El Sr. Sorbini, responsable de JLG para España, hizo una ponencia centrándose en la cantidad de accidentes que hay cuando se trabaja a baja altura, teniendo en cuenta que de los accidentes, el 80% se produce en menos de 5 m, y la necesidad de concienciar a la gente que cambie el chip y comience a utilizar los equipos adecuados como Power Towers, la gama Low Level Access de JLG.

Es necesario cambiar el método para trabajar en altura, ya que se obtendrán muchos más beneficios de seguridad y de productividad.

Según el Sr. Sorbini, en España entran 3000 máquinas al año, de otros equipos: 400,000; escaleras, andamios. Y la mayoría de tareas son con trabajos por debajo de 5 m.

Lo que pasa por encima de los 5 m se puede evitar, hay falta de formación y se está trabajando en ello.

Pero pasan muchas más cosas por debajo de los 5 m: hay un exceso de confianza y no se está proporcionando al usuario el método adecuado.

JLG sabe que en la obra hay dos fases: los que hacen el esqueleto de la obra y los que terminar la obra. La parte interior se va rehaciendo cada 8 o 10 años, el trabajo por debajo de 5 m es bastante más repetitivo.

Relación proporcional: los incidentes están relacionados directamente con los accidentes.

“Es responsabilidad nuestra concienciar, para evitar accidentes o lesiones”, concluyó el Sr. Sorbini.

LGMG

UNA AMPLIA GAMA DE EQUIPOS AL SERVICIO DEL ALQUILADOR, POR VERANIA COSTA

Verania Costa, responsable de LGMG para España, explicó que venden 500 plataformas al año. LGMG es un fabricante chino, con una gama muy amplia de equipos, incluyendo tijeras eléctricas, tijeras diésel, brazos articulados y brazos telescópicos y ahora manipuladores telescópicos. Sus alturas de trabajo van desde los 5 m hasta los 30 m. LGMG pertenece a la corporación Lingong Machinery. Este año serán el 5º fabricante a nivel mundial de maquinaria.

Han tenido 1800 millones de dólares de facturación.

LGMG apuesta por los modelos verdes, la electrificación, pero también por equipos diésel robustos y potentes, que están teniendo una gran acogida en el mercado.

La Sra. Costa explicó que LGMG apuesta fuerte por formación y familiarización de los productos. Tienen un equipo de servicio para atender a los clientes.

Destacó la flexibilidad en su sistema de producción, tienen unos test muy rigurosos de calidad, midiéndose mensualmente con el número de incidencias con las garantías. Su sistema de pintura es como los fabricantes de automóviles.

Presentó a los asistentes su brazo articulado de 20 m de altura, 21,6 de altura de trabajo, eje oscilante flotante, 4x4x4 y las ruedas siempre en contacto con la superficie

En cuanto a las tijeras diésel, el modelo más vendido en tijeras, con doble voladizo, diésel todo terreno, es la de 18 m, cuyo modelo en versión eléctrica se lanzará en breve al mercado.

AHERN IBÉRICA

MANDO A DISTANCIA EN LAS TIJERAS PARA AUMENTAR LA SEGURIDAD, POR ENRIQUE GARCÍA

Enrique García, responsable de Ahern Ibérica para España, explicó que son distribuidores de las plataformas Snorkel, orugas EasyLift, Plataformas Dinolift, y robots cristaleros GMV/Winlet.

Para Ahern Ibérica la seguridad es una necesidad, es esencial que las empresas sean conscientes de que los accidentes ocurren y hay que estudiar qué ha ocurrido para evitarlo.

Mostró un video de una descarga de una plataforma y el accidente que ocurre por un descuido del operador.

En este sentido, Snorkel cuenta con la tijera con mando a distancia que permite realizar la carga y la descarga desde fuera, con el mando a distancia, y con total seguridad y visibilidad perfecta de los operadores con respecto a la máquina. Como fabricante, Snorkel trabaja en aspectos que puedan hacer el trabajo tanto de operarios como alquiladores mucho más fácil y seguro.

En el video se muestra la manera correcta y segura de carga y descarga de una máquina, con el mando a distancia y con total seguridad, sin que se ponga en peligro ni al operador, ni a la máquina.

VISITANTES
IPAF ELEVANDO

IPAF
ELEVANDO
Gracias a nuestros patrocinadores
TVH
IMPLASER
JLG
Genie

RECAMBIOS
RECAMBIOS

TVH

Genie

Gama Elevah de Faraone, soluciones en altura

Presentamos a Faraone empresa fabricante de soluciones para trabajos en altura con más de 40 años de experiencia y fábricas en España, Italia y Polonia, que forma parte de las primeras firmas en Europa.

Líder en la fabricación de escaleras, andamios de aluminio y elevadores unipersonales - Gama ELEVAH, con productos apreciados en toda Europa y en el mundo, que provee a grandes empresas de equipos para trabajar en altura con la máxima manejabilidad, seguridad y salud, optimizando los tiempos de trabajo.

Disponemos de la gama más amplia en Elevadores unipersonales Gama ELEVAH con fabricación 100% Europa, tanto para el sector manutención a través de los modelos Picking (Normativa EN 3691-1) como para mantenimientos e instalaciones (Normativa EN 280) desarrollados para trabajos en espacios muy reducidos optimizando los tiempos de trabajos.

La experiencia de la marca Faraone ha ayudado a desarrollar la gama más amplia de equipos profesionales para el trabajo en altura a través de su gama ELEVAH: La constante de Faraone es ofrecer a sus clientes el equipo más seguro para realizar con todas las garantías un trabajo en altura eficiente, por lo que ofrece desde su departamento de Ingenieria la posibilidad de personalizar su equipo

ELEVAH exactamente a las necesidades del trabajo a realizar, todos los modelos se entregan homologadas y certificadas con sello CE.

Elevadores unipersonales de fabricación europea, ELEVAH es la solución de trabajo para realizar mantenimiento a maquinarias o vehículos especiales como: aviones, helicópteros, barcos, vehículos militares, autobuses, camiones, trenes, todo tipo de industria e instalaciones centros comerciales, teatros, auditorios… y modelos para realizar trabajos de picking y preparación de pedidos en almacenes, centros logísticos y tiendas.

Desde ELEVAH aportamos soluciones especiales como la gama INOX especialmente diseñada para laboratorios y sector alimentación, La gama Tires para empresas de neumáticos y talleres, la gama ES que te permite trabajar en altura extendiendo la cesta para mejorar su acceso a localizaciones complicadas y la Gama Light con dimensiones y pesos muy reducidos especialmente diseñados para trabajos en suelos delicados con restricción de carga.

El grupo Faraone conoce el valor de la seguridad, siendo punto de referencia en la creación de soluciones seguras, innovadoras y ergonómicas para trabajos en altura. Siempre comprometido con la difusión de la cultura de la seguridad y la protección del bienestar de sus colaboradores.

Conoce más acerca de nuestra gama ELEVAH en ***www.elevah.es***

Por Salvador de la Cruz I Responsable de la gama Elevah, Elevadores Unipersonales de Faraone.
LinkedIn Profesional:
https://www.linkedin.com/in/salvador-de-la-cruz-4067625a/
LinkedIn Elevah:
https://www.linkedin.com/showcase/faraone-spain-elevah/

La tecnología avanzada define las últimas novedades de Hinowa

El fabricante de máquinas sobre orugas, Hinowa, exhibirá varias máquinas nuevas en la feria de APEX en el stand 1020 de 280 m2 del 6 al 8 de junio en Maastricht.

Los últimos modelos demuestran el compromiso de la empresa de invertir en productos innovadores y que marcan tendencias con un enfoque particular en energía alternativa, mejor rendimiento, automatización y seguridad.

"Además de la productividad y la seguridad, hemos invertido mucho en productos sostenibles, como plataformas aéreas alimentadas por baterías de iones de litio, máquinas completamente eléctricas, plataformas alimentadas por bienergía, lo que nos ha permitido brindar más opciones al cliente", dice Davide Fracca, Director Comercial Senior de Hinowa. "Algunas de nuestras nuevas ofertas son de un tamaño popular y ofrecen innovaciones que serán muy atractivas tanto para las empresas de alquiler como para los usuarios finales", añade.

LAS NUEVAS MÁQUINAS DE HINOWA SON PRODUCTIVAS CON TECNOLOGÍA AVANZADA

A continuación, se muestran las máquinas que estará en APEX:

LIGHTLIFT 40.18 RENDIMIENTO IIIS

Hinowa alcanza nuevas alturas con el lanzamiento de la plataforma aérea sobre orugas más grande de la empresa: La plataforma Lightlift 40.18 Rendimiento IIIS tiene una altura máxima de trabajo de 40 metros y un alcance máximo de 17,5 metros y una altura de 20,9 metros.

Como todas las plataformas aéreas sobre orugas Hinowa, su área de estabilización (537 cm por 500 cm) es impresionantemente pequeña para su altura de trabajo. La máquina se puede nivelar en la clasificación de la pendiente.

LIGHTLIFT 18.80

El nuevo Lightlift 18.80 puede circular por pendientes de hasta 16 grados. La velocidad de la máquina desacelera dependiendo de la severidad de la pendiente para mejorar la capacidad de control y puede ser equipada con mando a distancia por radio. Sus secciones de barra han sido diseñadas sin tubos externos o cables para protegerlos de daños.

El Lightlift 18.80 se encuentra entre las enormemente populares plataformas Lightlift 17.75

y Lightlift 20.10 y se puede mover fácilmente a través de una sola puerta o ser remolcado por un camión o camioneta 4x4 en un remolque ligero. R.A.H.M. (Remote Assistance on Hinowa Machines) permite a los administradores de flotas y propietarios de equipos monitorear remotamente la máquina. Las opciones de energía incluyen un motor totalmente eléctrico paquete de baterías de litio, bi-energía y diésel.

PLATAFORMA TELESCÓPICA TELECRAWLER TC22S

La nueva plataforma telescópica de "capacidad total" TeleCrawler TC22S incluye un área de estabilización variable, control automático de extensión de pluma telescópica, que mantiene la cesta en la misma proximidad a las paredes, por ejemplo, al subir y bajar, Go Home y Go Back, que devuelve automáticamente la cesta a la misma posición de trabajo.

La máquina está diseñada para mejorar la productividad, simplificar el trabajo y aumentar la tecnología de seguridad. Está disponible en versión totalmente eléctrica, bienergía y diésel. La nueva cesta DSE (doble entrada lateral) proporciona una capacidad ilimitada de 230 kilogramos para toda la gama de trabajo, generosas dimensiones y un diseño práctico—entrada por el lado derecho e izquierdo.

TRANSPALETA SOBRE ORUGAS TPX1800

La nueva Hinowa TPX1800 con horquillas pantográficas extensibles es una supercompacta y altamente transpaleta de orugas maniobrable con una capacidad máxima de elevación de 1,8 toneladas.

Las horquillas de pantógrafo son una nueva característica que facilita la carga y descarga de material. Puede levantar y transportar palés y cajas en una variedad de terrenos desafiantes, como hierba, barro, arena, nieve y grava. Para mejorar las condiciones de trabajo del sitio, la máquina cambia automáticamente a modo de traslación lenta y aplica control de agarre cuando las horquillas están extendidas o levantadas.

Otras características incluyen ensanchamiento de vía hidráulica (de 1,39 metros a 1,78 metros), orugas de goma con rodillos móviles para una velocidad máxima de traslación de 3,7 km/h.

Inauguración del Campus Palfinger: La formación al más alto nivel

Con PALFINGER Campus y PALFINGER World, el líder mundial del mercado de soluciones innovadoras de grúas y elevación presenta un centro de educación y capacitación de última generación, así como una experiencia de marca y producto de vanguardia el 8 de mayo.

Una cultura empresarial de aprendizaje, formación orientada al futuro y oportunidades de educación superior, además de espacio para la creación de redes: esto es lo que PALFINGER está creando en Austria con la ampliación recientemente inaugurada de su sede de Lengau. Con el nuevo PALFINGER Campus, la empresa tecnológica internacional combina su experiencia en fabricación y montaje y la logística de piezas de repuesto con su centro global de educación y formación en su sitio de producción más grande. "En PALFINGER adoptamos la filosofía de enfrentar los desafíos actuales tomando la iniciativa", dice Andreas Klauser, director ejecutivo de PALFINGER AG. Y agrega: "La creación de un entorno de trabajo atractivo en línea con nuestra Visión y Estrategia 2030 juega un papel central en esto. En el campus de PALFINGER, hemos creado oportunidades de capacitación y educación de última generación para los empleados actuales y futuros, lo que representa una inversión importante para nuestra empresa, para la región y para toda nuestra red de competencia y producción europea y mundial".

El 8 de mayo, PALFINGER Campus y PALFINGER World se inauguraron oficialmente en presencia del gobernador federal de Alta Austria, Thomas Stelzer, presidente del consejo de supervisión de PALFINGER AG Hubert Palfinger, segundo vicepresidente del consejo de supervisión de PALFINGER AG Hannes Palfinger, CEO de PALFINGER Andreas Klauser, Felix Strohbichler, CFO de PALFINGER e invitados de empresas y educación.

En su discurso, el gobernador federal de Alta Austria, Thomas Stelzer, dijo: "Reclutar y retener trabajadores calificados actualmente presenta un verdadero desafío para todas las empresas. Los empleados bien capacita-

La apertura del PALFINGER Campus y PALFINGER World en Lengau. De izquierda a derecha: Martin Rehling, director de planta de Lengau, PALFINGER AG; Felix Strohbichler, director financiero de PALFINGER AG; Erich Rippl, Alcalde de Lengau; Hubert Palfinger, Presidente del Consejo de Vigilancia de PALFINGER AG; Thomas Stelzer, Gobernador de Alta Austria; Andreas Klauser, CEO de PALFINGER AG y Hannes Palfinger, segundo vicepresidente del consejo de supervisión, PALFINGER AG.

dos son uno de los factores clave para una ubicación comercial dinámica como la Alta Austria. Con sus productos de alta calidad, pero sobre todo su compromiso con una cultura corporativa de aprendizaje y educación continua, las empresas de Alta Austria han jugado un papel vital para hacer de nuestra provincia una de las 50 regiones más competitivas de Europa a pesar de las difíciles condiciones internacionales. Con esta inversión, PALFINGER subraya una vez más su compromiso con la región y con Alta Austria como lugar para los negocios y la industria".

EL FUTURO DEL MUNDO LABORAL: EXPERIENCIA CONCENTRADA EN EL CAMPUS DE PALFINGER

Durante el panel de discusión en la ceremonia de apertura, el CEO de PALFINGER, Andreas Klauser, explicó cómo se debe moldear el futuro del mundo laboral con expertos líderes como Iris Schmidt, Directora General de la oficina de empleo de Alta Austria; experta laboral, autora y fundadora de "Basically Innovative" Lena Marie Glaser y Katrin Hintermeier, gerente de consultoría de Deloitte Austria y coautora. Un enfoque proactivo juega un papel importante en este sentido, porque los empleados son el motor del éxito de las empresas. Sólo se consideran atractivos aquellos empleadores que ofrecen a sus talentos interesantes perspectivas a largo plazo.

APRENDIZAJE A LA VANGUARDIA: EL PROGRAMA DE FORMACIÓN DE PRIMERA CLASE

Por lo tanto, el desarrollo individual continuo es de suma importancia. Durante la mesa redonda de expertos, Michael Berger, vicepresidente de recursos humanos globales de PALFINGER, y Verena Lekl, formadora técnica de PALFINGER, ofrecieron información sobre la amplia gama de oportunidades de desarrollo que se ofrecen en PALFINGER y el campus de PALFINGER, desde prácticas para graduados de secundaria hasta programas de formación para directivos. La ubicación de Lengau es de particular importancia en este contexto: el primer taller de aprendices de PALFINGER se abrió aquí hace 30 años. Hoy, más de 120 aprendices están capacitados en 15 profesiones técnicas y comerciales diferentes. Pero los empleados existentes de PALFINGER también continúan activamente su educación en el campus tanto a nivel personal como profesional, ya sea a través de cursos de capacitación o asignaciones interdepartamentales.

MUNDO PALFINGER: EXPERIMENTE EL ESPÍRITU PALFINGER DE CERCA

Además del PALFINGER Campus, el PALFINGER World también cobró vida el 8 de mayo. En más de 1.600 metros cuadrados, ofrece a los clientes y socios una experiencia integral de marca y producto, incluida una tienda de fans. Los visitantes pueden descubrir los productos y soluciones innovadores por sí mismos, mientras que un recorrido por la fábrica proporciona más información sobre la experiencia en fabricación de la empresa internacional. PALFINGER World también es un lugar para que los empleados y los invitados intercambien ideas de forma activa: las salas de conferencias y eventos de última generación están disponibles para los empleados de PALFINGER y sus invitados. El objetivo: conectar a las personas a nivel local e internacional y desarrollar proactivamente nuevos conceptos e ideas orientados al futuro juntos. Además de la gran inauguración, los empleados de PALFINGER tuvieron la oportunidad de experimentar por sí mismos PALFINGER Campus y PALFINGER World de antemano. Como parte de una semana de eventos, la inauguración también se celebrará con clientes, socios y partes interesadas con visitas guiadas y estaciones interactivas. El líder del mercado mundial invirtió más de 10 millones de euros en el nuevo PALFINGER Campus y PALFINGER World: ¡una inversión en el futuro!

De izquierda a derecha: experta laboral, autora y fundadora de "Basically Innovative" Lena Marie Glaser; Michael Berger, Vicepresidente de Recursos Humanos Globales, PALFINGER AG; Andreas Klauser, CEO de PALFINGER AG; Iris Schmidt, directora gerente de la oficina de empleo de Alta Austria; Verena Lekl, formadora técnica, PALFINGER AG y Katrin Hintermeier, gerente de consultoría de Deloitte Austria.

IPAF Elevaçao, más grande que nunca

Los días 3 y 4 de mayo, IPAF ELEVAÇAO, made by Barbosa, se ha convertido en un evento único y espectacular y punto de referencia en Brasil. Un récord total, más de 270 personas del mercado de la elevación reunidas durante dos días. 33% más de personas que la última edición, representadas en 93 empresas que apoyan IPAF y que están comprometidas con la seguridad.

ANTONIO BARBOSA, CON SU GENTILEZA, SU BUEN HACER Y SU TRABAJO INCANSABLE HA CONSEGUIDO QUE IPAF ELEVAÇAO SEA EL PUNTO DE REUNIÓN DE TODOS LOS ALQUILADORES BRASILEÑOS AÑO TRAS AÑO

15 patrocinadores han hecho posible este evento:
Patrocinador Platino Sisloc
Patrocinadores Oro y bebidas del networking: Zoomlion
Patrocinadores Oro: Dingli, Genie, Haulotte, Hangcha Plataformas, LGMG, Skyjack y Trojan
Patrocinadores Plata: Power Lead, Max Force, TVH, Monteli, Tecflex Softgel
Patrocinadores de Apoyo: Movicarga, Messe Munchen y Alec.

Aquellos que están en el mercado de alquiler de plataformas en Brasil han acudido a este evento los días 3 y 4 de mayo en Itapecerica, Brasil. Os puedo decir que no falta nadie. Una asistencia histórica. Antonio Barbosa, con su gentileza, su buen hacer y su trabajo incansable ha conseguido que IPAF Elevaçao sea el punto de reunión de todos los alquiladores brasileños año tras año.

dieron a los asistentes que reportaran los accidentes y la importancia del reporte de accidentes y cómo puede ayudar a evitar esos accidentes, con los estudios que realiza IPAF para estudiar por qué ha pasado y cómo se pueden evitar. La información que se incluye es anónima.

ACTUALIZACIÓN DE IPAF A NIVEL MUNDIAL: PASADO, PRESENTE Y FUTURO

IPAF celebra 40 años de vida, y Peter Douglas, CEO y Director General de IPAF, hizo un recorrido por los hitos más importantes de IPAF durante estos 40 años.

IPAF ELEVAÇAO se ha convertido en un evento de los más importantes para IPAF y lo demuestra la presencia por tercer año consecutivo del CEO de IPAF, Peter Douglas, quien se puso a disposición de todos los miembros de Brasil para hablar con ellos y contarles todas las novedades que están llevando a cabo.

El equipo de IPAF en Latinoamérica es imparable, con Romina Vanzi a la cabeza, Antonio Barbosa y Diego Bustamante están consiguiendo que IPAF sea un referente en seguridad en alturas y convertirse en un experto en todos los foros. Ana Solano, Faith Cobain, Giles Councell estuvieron también presentes para dar apoyo a este gran eventazo.

El segundo día se dedicó a PDS, para los instructores técnicos de IPAF, con intervenciones más técnicas dirigidas a los instructores de IPAF.

Como explicó el Sr. Barbosa, el objetivo de IPAF es que cada vez sea más reconocido en el sector de las plataformas, incentivar la formación, llegar a grandes empresas que exijan el carnet IPAF, y expandirse por el país. Hicieron una oferta de un 25% a las empresas que todavía no eran socios, para que se hicieran socios durante IPAF ELEVAÇAO.

El Sr. Barbosa animó a los asistentes a asistir a los Premios IAPAs que se celebrarán en Copenhague en marzo del año que viene.

Como reconocimientos que quisieron destacar, recordaron el Premio a Anna Sarah Costa Morais, como instructora del año en los premios IAPA en Berlín, y Peter Douglas le hizo entrega de un premio para reconocer ese gran trabajo que está desarrollando.

Otros reconocimientos fueron a Mills, premio que recogió Sergio Kariya, por su implicación en IPAF y ser una de las empresas que siempre mandan candidaturas para los premios y Marcelo Nottolini Racca, de Haulotte Brasil, por su aportación al Consejo Brasileño, su experiencia e implicación.

Un reconocimiento especial a nuestra directora, Macarena García, por estar en todo momento apoyando el sector y en concreto a IPAF en todo el mundo.

Todos los que intervinieron en la Convención pi-

IPAF&ALEC

Alexandre Forjaz, Presidente de ALEC, asociación de los alquiladores de maquinaria de Brasil, destacó el trabajo tan importante de IPAF y la profesionalización a la que están contribuyendo para el mercado. El sector de las plataformas es un mercado muy importante para Brasil, y destacó como IPAF está potenciando la seguridad en alturas y potenciando la formación.

Animó a todos los asistentes a apoyar a IPAF y apostar por la formación que ellos ofrecen.

ELEVANDO EL COMPROMISO CON IPAF

Romina Vanzi, Directora de desarrollo de IPAF, dio a conocer los resultados de IPAF en 2022.

El crecimiento en Asia y América es muy destacable. El mercado de Europa es un mercado maduro, pero se sigue creciendo.

IPAF está en 80 países, allí donde hay una plataforma, allí está IPAF. Las aplicaciones para formación han crecido un 193%. El año

Destacó la internacionalización de IPAF, la evolución de los programas de formación y la importancia de reportar los accidentes para evitarlos en un futuro.

Actualmente hay 1638. El 2033 marcó la internacionalización de IPAF.

Primeros mineros Cunzolo y Solaris en 2006. Primer centro de Formación y la primera PAL card en Brasil fue en 2011 por Mills &Solaris.

Reporte de accidentes
La información es anónima. En 2022 se recopilaron 746 accidentes de 34 países. Los datos sirven a IPAF para que estudie que ha pasado y como evitarlo, a partir de ahí se hacen reportes, webinars y el reporte de accidentes.
www.ipafaccidentreporting.org

Habló de las campañas de seguridad de IPAF, y este año se han centrado en la campaña sobre electrificación.

Están en 80 países y han entregado 2,385,763 carnets. En 40 años quieren llegar a ser 4,128 miembros.

FERIA DE MESSE MÜNCHEN: M&T EXPO

El rector general de Messe Mun chen en Brasil, Rolf Pickert, animó a todos los asistentes a acudir a la feria de M&T Expo y a seguir creciendo juntos como feria y como sector.

RETOS DE LA ECONOMÍA DE BRASIL, ¿HACIA DONDE VAMOS? UNA VISIÓN MACROECONOMICA

Mauricio Une, economista, dio una visión macroeconómica de la situación económica en Brasil.

pasado se hicieron 245 nuevos miembros. Y 66 nuevos centros de formación, con lo que ascienden a 614 centros.

La carta PAL digital supone un 58,4%.

“Estamos creciendo gracias a ustedes, pero necesitamos más compromiso de los alquiladores brasileños”, explicó la Sra. Vanzi.

Romina también animó a los miembros a reportar los accidentes para poder trabajar en ellos y evitarlos. Es un trabajo conjunto de todos. El reporte de accidentes muestra las tendencias a nivel mundial de los accidentes y ayuda a las empresas a conocer los riesgos.

Elevar el compromiso no es sólo ir a los eventos, sino de implicarse de verdad, haciéndose miembros y centros de formación.

Números de IPAF:
1: IPAF tiene una misión que es promover el uso seguro de las plataformas. Y ser reconocida como la voz colectiva en el sector de plataformas.
10: Son los eventos de Elevaçao en Brasil.
40: Años de existencia de IPAF.
17: Años de IPAF en Brasil.
29: Accidentes fueron reportados en los últimos 4 años
46: Afiliados en Brasil.
23: cetros de formación, pero sólo activos 12.

IPAF pone a disposición todo el material para que las empresas utilicen esa documentación.

UN NEGOCIO SEGURO, ES UN MEJOR NEGOCIO

Giles Councel, Director de Operaciones de IPAF, explicó las ventajas de trabajar de forma segura, de utilizar las herramientas que IPAF pone a disposición de las empresas y de apostar por la seguridad y la formación, para que las empresas sean más productivas

Destacó que la seguridad es crucial para cualquier trabajo seguro, pero más en nuestro sector.

Es esencial proteger a los trabajadores, reducir los precios de seguro. El precio de no trabajar de forma segura es muy alto, y no sólo económico sino también en imagen para la empresa.

La reputación de una empresa es muy importante para la misma, su reputación se puede ir al garete rápido, si no se trabaja en ello. Los accidentes son malas noticias para las empresas y la opinión negativa es difícil de dar la vuelta.

La seguridad es nuestro negocio, explicó el Sr. Councel.
- Los accidentes en alturas, un 20/30% son accidentes fatales.
- Hay que destacar que las PEMP son el medio más seguro para trabajar en alturas
- Representan solo el 0,67% de los accidentes en alturas, la mayoría son con escaleras.

- Hizo hincapié en la importancia de reportar los accidentes.
- De los accidentes, la mayoría son por caída, electrocución, vuelco de máquina y atraimiento.

“En Latinoamérica solo se han reportado 29 accidentes, desde 8 países, con 35 personas en esos accidentes. Las muertes que se han causado han sido 8. Es muy importante que se reporten los accidentes. Contamos con 30 posters de Andy Access, que los miembros se pueden descargar.

La formación es esencial para las empresas. Vendemos seguridad”, añadió Giles.

Las empresas se deberían hacer estas preguntas:
¿Están sus empleados formados? Los camioneros que hacen la entrega, ¿están formados? La gente de la oficina, ¿está formada? ¿Los gerentes están formados? ¿Los técnicos están formados?

Otro aspecto especial es el mantenimiento de las máquinas y cómo puede influir en los accidentes trabajar con máquinas que no estén bien inspeccionadas y bien mantenidas.

Las normas internacionales de alquiler, realizadas por IPAF, es una guía para aumentar la seguridad y cubre todo el proceso y cómo implementar estándares más altos de seguridad.

PROYECTOS Y NOVEDADES DE IPAF

Diego Bustamante explicó que en todo el mundo, IPAF organiza 112 eventos anuales, con un total de 5272 participantes. Lo hacen en 23 países.

En Latinoamérica, IPAF ELEVAÇAO, IPAF CONO SUR, en Santiago de Chile el 8 de septiembre e IPAF ELEVANDO en México el 3 de noviembre.

En 2022, IPAF decidió que los reportes de alquiler fueran gratis, para que la gente lo descargue y sirva como una herramienta para ellos.

Sacaron la campaña: ¡No te caigas! Que ha tenido una gran acogida.

Otra novedad fueron los cortos de IPAF, y el curso de formación para supervisores. Una herramienta ideal para seguir mejorando.

La nueva campaña de 2023 es la de alto voltaje, con videos y una guía del uso seguro de PEMPS en líneas de alto voltaje.

Se han lanzado muchos nuevos posters de Andy Access, que están listos para descargar en la página web de IPAF. Algunos ejemplos son los de como trabajar en calles, como trabajar cerca de antenas, etc.

Lo siguiente en lo que trabaja IPAF es la aplicación ePAL, donde se tiene la tarjeta PAL digital, incluye toda la información, se puede poner en contacto con los operadores, se pueden añadir las experiencias del operador, la guía de seguridad y mucha más información.

Se puede descargar tanto en Android como en Apple.

IPAF está trabajando en una tienda online de todos sus productos y están produciendo más cortos para ir enseñando a la gente los mensajes de seguridad que son tan necesarios.

RECURSOS HUMANOS

Marcelo Egéa, CEO de Ser Total, realizó una charla de la importancia de atraer gente al sector y retenerla por el bien de las empresas.

Sobre la formación se habla mucho, pero se hace poco.

Su empresa se dedica a la formación de gente, con programas de capacitación y habilidades, desenvolvimiento, programas para equipos comerciales y atención al cliente, o simplemente de bienestar, etc.

Preguntó a los asistentes si sus empresas estaban preparadas para los nuevos modos de gestión, centrado en las personas. La mayoría piensa que están medio preparados, sólo tres están preparados y dos de ellos muy poco preparados.

Diez tendencias que las empresas están cambiando en 2023:

- Aumentando la velocidad, fortaleciendo la resiliencia.
- Verdadero híbrido: un nuevo equilibrio en trabajo presencia y remoto.
- Abriendo camino para la IA aplicada.
- Nuevas reglas de atracción, retención.
- Falta mucha capacitación.
- En la cuerda floja con el talento.
- Liderazgo autoconsciente e inspirador.
- Haciendo progresos significativos en diversidad, igualdad e inclusión.
- Salud mental: invirtiendo en portafolio de intervenciones.
- Eficiencia recargada.

Explicó cómo está cambiando el mundo de la contratación donde el que quiere trabajar tiene la sartén por el mango. A la hora de ir a una entrevista, con la falta de personal que existe, es el que busca trabajo el que dirige las entrevistas de trabajo y no el empleador.

Además animo a las empresas a hacer la formación y promoción interna de los propios empleados para enriquecer la empresa.

A la hora de contratar a alguien, hay que preguntarse:
¿Qué se espera de mí?
¿Cuál es el feedback?
¿Qué planes hay de futuro?

MESA REDONDA: COMO ATRAER GENTE AL SECTOR

Fabiana Araujo de la empresa ESTAF (Centro de Formación IPAF), Tatiane Pedroso de la empresa Mills (Centro de Formación IPAF), Rebekah Cury de la empresa Tecnogera (miembro de IPAF) y Sandra Batista de la empresa Degraus (en proceso de hacerse centro de formación IPAF).

Las Maca Questions estuvieron centradas en como cada empresa está trabajando para atraer a las nuevas generaciones al sector y como los están reteniendo.

El sentir general es que las empresas sí invierten en formación, y la dificultad de atraer a la gente joven al sector. Algunas personas requieren trabajar desde casa, y hay empleos que no se pueden llevar a cabo desde casa. Las cuatro empresas promocionan a sus empleados y tienen programas de crecimiento profesional.

Quedó constancia del compromiso de las empresas por la seguridad, los esfuerzos que se están haciendo para llegar a esos jóvenes que todavía no conocen el mercado y la formación tanto interna como externa que llevan a cabo constantemente.

IPAF
ElevAÇÃO
Um encontro nas alturas

ATERIAS
DESEMPENHO

IPAF
ElevAÇÃO
Um encontro nas alturas

sisloc

CELEBRANDO 40 ANOS

Alec

CELEBRANDO 40 ANOS

2006
2014

2011

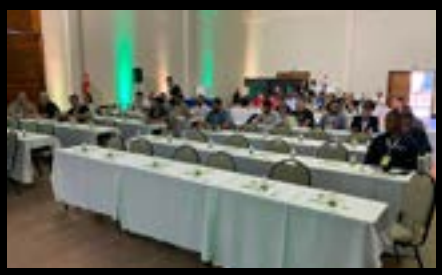
Maca Questions!
VALORIZAÇÃO DOS RECURSOS HUMANOS
IPAF

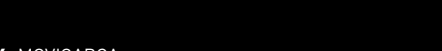
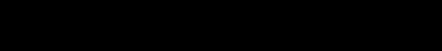
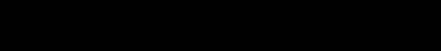
MARCELO RACCA
Haulotte Brasil

Maca Questions!

mills

CELEBRANDO 40 ANOS



IPAF

IPAF

IPAF

IPAF

IPAF

Otra grúa sobre camión Tadano HK 4.050-1 para Lange

Las expectativas eran altas cuando Stefanie Lange, directora gerente del proveedor de servicios de grúa del mismo nombre de la ciudad de Grimmen en Mecklemburgo-Pomerania Occidental, recogió su primera Tadano HK 4.050-1 a principios de 2022: "En lo que a nosotros respecta, el nuevo diseño del vehículo de la HK 4.050-1 era realmente prometedor - de hecho, el eje “tridem" y la rentable tecnología de dos motores, junto con las potentes capacidades de elevación, eran particularmente convincentes", recuerda. Y hoy confirma que sus expectativas se cumplieron con creces: "Gracias a la potencia de su motor, la HK 4.050-1 se desplaza con gran rapidez y comodidad, lo que permite llegar en un abrir y cerrar de ojos incluso a los lugares de trabajo más remotos. Aquí, en Mecklemburgo-Pomerania Occidental, eso es una enorme ventaja, ya que somos un estado grande y a veces las cosas pueden estar bastante lejos. Además, la HK brilla en las obras gracias a su eje tridem y a su diseño compacto, que le confieren un extraordinario grado de maniobrabilidad". Todo esto fue motivo más que suficiente para que los expertos en grúas de Grimmen se decidieran una vez más por una Tadano HK 4.050-1, que el jefe de ventas de Tadano, Thorsten Dietzel, entregó al gruista Marcel Kröning en Lauf.

Y ya que hablamos del tema, vale la pena mencionar que Marcel Kröning también está encantado con la HK 4.050-1: "Gracias a la increíble ingeniería que hay detrás del diseño del vehículo, siempre tienes lo que necesitas, lo que convierte a esta máquina en una grúa taxi extraordinariamente cómoda", señala. Después de todo, la HK 4.050-1 puede viajar sin necesidad de un permiso especial con un contrapeso de hasta 4,5 toneladas. En carretera, sus dos ejes motrices garantizan una tracción especialmente buena, mientras que el eje trasero con suspensión neumática proporciona mucho confort y una excelente adherencia. Además, el gruista valora especialmente las extraordinarias capacidades de elevación, el diseño de alta resistencia y los mandos intuitivos en el lugar de trabajo, por no hablar de la excepcional versatilidad de la grúa: "Nuestra actual HK 4.050-1 ha demostrado ser la máquina perfecta para proyectos de construcción. La utilizamos para una amplia gama de trabajos, incluyendo trabajos de manipulación y montaje de casas prefabricadas, y siempre es tremendamente eficiente, con una segunda de estas, podremos ofrecer a nuestros clientes estos servicios de forma aún más rentable", destaca Stefanie Lange.

Marcel Kröning (Operador de grúa, Lange)

Ingeniería Inversa de Operaciones adquiere una plataforma articulada Haulotte HA20RTJPRO

La empresa madrileña de reparación y mantenimiento de maquinaria de elevación multimarca Ingeniería Inversa de Operaciones S.L. ha aumentado su flota con la plataforma articulada HA20 RTJ PRO equipada con el sistema Sherpal y matriculada para incrementar los espacios de uso de sus clientes.

Ingeniería Inversa de Operaciones S.L es una empresa de reparación y mantenimiento de maquinaria de elevación multimarca, centro de reparación y alquiler de plataformas elevadoras, tijeras, articuladas y carretillas. contando para ello con profesionales con más de 20 años de experiencia en el sector, comprometidos con la calidad y garantía de sus servicios.

PLATAFORMAS ARTICULADAS DIESELHA20 RTJ PRO

- Fácil funcionamiento y manejo
- Tiempo de subida incomparable en 48 seg.
- Excelente área de trabajo con un alcance de 12.2 m
- Excelente simultaneidad y proporcionalidad de los movimientos
- Fácil de transportar
- Muy robusta
- Capot reforzado con cierre ergonómico
- Duradera
- Sistema de diagnóstico integrado Haulotte Activ'Screen
- Haulotte Stop Emission System: apaga y enciende el motor de forma automática
- Cesta modular con protección del cuadro de mandos superior y bandeja de herramientas
- Fácil acceso a todos los componentes
- Mayor confort y seguridad
- Haulotte Activ'Shield Bar 2.0

Genie anuncia nuevos nombramientos en la región de Emeari

Entre los nuevos nombramientos, se encuentra la nueva Directora de Piezas de Recambios y Soporte, así como la nueva Responsable de Ventas en Reino Unido.

A Genie le complace anunciar que Dominique Luijckx ha sido promocionada con el puesto de Directora de Piezas de Recambios y Soporte, para la región de EMEARI (Europa, Oriente Medio, África, Rusia e India) con efecto desde el 1 de enero de 2023. En su nueva función, Dominique trabajará con clientes internos y externos para ofrecer un servicio de calidad y apoyo para piezas.

La amplia experiencia de Dominique en servicio al cliente y logística, es un activo en este puesto, al igual que su conocimiento de Genie y de sus clientes, que son el resultado de 10 años de experiencia trabajando con el proveedor de logística de Genie, CEVA, y en puestos de gestión de piezas y operaciones con Terex, en el Centro de Distribución (EDC) de Roosendaal, Países Bajos. Dominique reportará a Jeff Hughes, Vicepresidente de Ventas y Marketing de AWP Global Parts, y seguirá residiendo en los Países Bajos.

Dominique cuenta con un amplio abanico de aptitudes. Es ex atleta profesional y habla siete

Dominique Luijckx, Directora de Piezas de Recambios y Soporte EMEARI y Karen Bessant, Responsable de Ventas de la zona sur del Reino Unido

idiomas con fluidez, una ventaja para trabajar con clientes y miembros del equipo Genie en toda la región. El objetivo es ofrecer una asistencia de calidad excepcional y establecer relaciones sólidas con el equipo regional de piezas, así como con nuestros clientes y usuarios finales de la región.

Además del nombramiento de Dominique, Genie también se complace en dar la bienvenida a Karen Bessant a su equipo europeo de ventas. Karen, que ha asumido el cargo de Responsable de Ventas de la zona sur del Reino Unido, trabajará junto con los demás responsables de ventas existentes, para atender a las cuentas clave en el Reino Unido. En este puesto, se centrará en desarrollar relaciones con clientes nuevos y existentes de Genie y supervisará todas las actividades comerciales.

Karen Bessant tiene experiencia previa en ventas dentro de la industria de los equipos de manipulación de materiales y se une al equipo después de trabajar en Hyster-Yale, donde se centró en el crecimiento de la cuota de mercado para el comercio minorista y el comercio electrónico.

«Estamos encantados de que Karen se una a nuestro equipo, y su experiencia en el sector nos ayudará a expandir el alcance de nuestras ventas en Reino Unido», comenta Andrew Kendrick, Director de Ventas y Soporte.

Telopal incorpora un equipo de gancho Marrel AL20 a su parque gracias a Transgrúas

La empresa barcelonesa Técniques Logístiques del Palet, SL es especialista en la retirada valorizada de palets, su actividad se centra en la compra, venta y recuperación de palets para su reciclaje.

Tras detectar su necesidad de ampliar la flota, el comercial de Transgrúas, Carlos de la Fuente, les aconsejo sobre este equipo de gancho Marrel modelo AL20 S56. Un equipo portacontenedores de 20 tn. de potencia de elevación, con brazo telescópico, con bloqueo exterior de carrocerías, una altura de gancho de 1.425mm. y un chasis de baja altura.

Como detalle a destacar, indicar que para cubrir a la perfección las necesidades de Telopal, el parachoques se ha fabricado extensible. “Las necesidades de nuestros clientes son nuestra prioridad. Un equipo perfecto el modelo Marrel AL20 S56 para completar la actividad de nuestro cliente. ¡Gracias por la confianza!” comentan desde Transgrúas.

Grupo Tagar ha cerrado un acuerdo para adquirir Cariano y Value Cranes

Grupo Tagar, uno de los principales accionistas de LASO Moçambique, ha firmado el acuerdo para la adquisición de la empresa de alquiler de grúas Cariano y Value Cranes, fortaleciendo aún más su capacidad para abordar proyectos grandes y complejos.

Hace unos 40 años, Ilídio Tavares decidió emigrar a Venezuela, donde inició su actividad empresarial vinculada a los equipos de apoyo a la construcción. En 1984 fundó Montajes Tagar, empresa que participó en importantes obras públicas, como el Metro de Caracas.

Sin embargo, en 1998, con la llegada del fallecido Hugo Chávez a la presidencia de Venezuela, y anticipándose a la inestabilidad que se produciría en el país, Ilídio Tavares regresó a Portugal al año siguiente.

Posteriormente, el denominado grupo Tagar decide especializarse en el sector eólico, asegurando que "fue el responsable de la realización de casi todos los grandes parques eólicos de Portugal".

Una solidez que le dio notoriedad para la necesaria expansión internacional, estando actualmente presente "en más de 10 países del mundo, en Europa, África y América Latina".

Abril 2023: EuroTagar notifica a la Autoridad de Competencia la adquisición del 100% del grupo Cariano de capital privado, Atena Equity Partners.

La compra de la empresa portuguesa de alquiler de grúas para montaje industrial y torres eólicas, que incluye a Value Crane, otra empresa del grupo, se produce 20 meses después de que Atena adquiriera Cariano -que era propiedad de un fondo de Explorer Investments- en concurso de acreedores.

Tras rescatar a Cariano de la insolvencia, Atena reestructuraría la compañía, en una inversión de 27 millones de euros mediante la conversión de deuda en capital.

Atena explica la venta de Cariano al grupo Tagar: "Atena Equity Partners llegó a un principio de acuerdo con el grupo Tagar para la venta del grupo Cariano, capitalizando el trabajo de reorganización y refuerzo de su sostenibilidad realizado en el último año y medio", explicó a Negócios una fuente oficial de "private equity" que posee, entre otras empresas, la red de clínicas Malo.

"En efecto, la inversión de Atena permitió que Cariano se desarrollara y creciera, generando un fuerte interés en el mercado", enfatizó la misma fuente, sin revelar el valor de la transacción, considerando que "el acuerdo con el grupo Tagar, está sujeto a la aprobación de la Autoridad de Competencia, permitiendo a la empresa mantener sus competencias en Portugal y ampliar sus horizontes, valorando a sus empleados y creando oportunidades para los clientes el próximo año".

Genie ampía la flota de MEP HIRE

MEP Hire ha recibido la entrega de 150 micro plataformas de tijera Genie® GS™-1432m para ampliar su flota de equipos de acceso productivos y compactos en sus 11 sucursales, con el objetivo de satisfacer las necesidades de los contratistas en Reino Unido.

«Gracias a su construcción de peso ligero de apenas 900 kg y su tamaño compacto, las micro plataformas de tijera Genie GS-1432m son una buena opción para clientes del área mecánica, eléctricas y de fontanería que trabajan en suelos suspendidos», comenta Andy Menham, Director de desarrollo de sectores y productos en MEP Hire. «MEP Hire se asocia con Genie debido a la impresionante calidad de construcción de sus máquinas. Son robustas, fiables y eficientes, pero también increíblemente fáciles de operar, lo que permite a los usuarios completar las tareas con seguridad y eficacia».

De izda. a drcha.; Andy Menham, Director de desarrollo de sectores y productos en Reino Unido, MEP Hire, y Mark Timmons, Director general, MEP Rainham Depot, MEP Hire

Las micro plataformas de tijera Genie GS-1432m, así como el otro modelo de micro plataforma de tijera Genie, el GS-1932m, ofrecen una solución de acceso de baja altura versátil, un aspecto clave de MEP Hire. Las micro plataformas de tijera son una alternativas segura y más productiva a las escaleras y elevadores verticales. Ambas micro plataformas de tijera, la GS-1432m y la GS-1932m, son lo suficientemente compactas como para pasar a través de una puerta con las barandillas estándar fijas y lo suficientemente ligeras como para ser transportadas en ascensores estándar.

Las micro plataformas de tijera GS-1432m están equipadas con motores eléctricos AC sin escobillas, totalmente sellados y sin mantenimiento, lo que ayuda a reducir el coste total de propiedad a la vez que impulsan la productividad. E-Drive es cuatro veces más eficiente que los accionamientos hidráulicos tradicionales, lo que favorece el tiempo de funcionamiento. La eficiencia de los motores AC Genie también contribuye a reducir los costes de mantenimiento y reparación en comparación con las máquinas que operan con motores DC, lo que resulta en un menor coste total de propiedad.

MEP Hire, parte del Grupo VP desde 2007, cuenta con más de 200 empleados en 11 sucursales distribuidas por todo el país. La empresa ofrece una red nacional de equipos para servicios de instalación y mantenimiento de edificios en el Reino Unido. Lleva más de 20 años especializada en el alquiler de herramientas y soluciones de acceso de baja altura para el sector mecánico, eléctrico y de fontanería, y se ha forjado una gran reputación por su calidad, servicio y fiabilidad.

Reunión de Agrucoval en Valencia

La Asociación de Alquiladores de grúas de Valencia, AGRUCOVAL se reunió el día 27 de abril, con una espectacular asistencia por parte de los socios, 22 empresas y 36 asistentes.

Samuel Ortí, presidente de AGRUCOVAL explica a Movicarga: "Esta Asamblea sirve para que pongamos cosas en común y para que trabajemos juntos para hacer el sector más rentable y mejor. Estamos muy orgullosos de que todos los socios hayan venido. Esto demuestra su compromiso por seguir avanzando".

La Asamblea contó además con una charla de Mariano Corrales de Alkora sobre la importancia de los seguros en las empresas de maquinaria.

ToolQuick celebra su cliente número 100.000

ToolQuick acaba de conseguir su cliente 100 mil culminando así lo que considera todo un éxito para el sector de empresas de alquiler de maquinaria. El nuevo contexto en el que se mueve el negocio del alquiler, unido al cambio de mentalidad del cliente alquilador así como la situación económica y financiera de muchas empresas, han ayudado a ToolQuick a llegar a esta cifra redonda.

Desde sus comienzos en 2009, el crecimiento de la compañía se ha visto apoyado por un plan de expansión y crecimiento claro y con la idea de aumentar los puntos de alquiler para facilitar y ayudar a los clientes en todos sus trabajos además de ofrecer la mejor oferta de familias de herramientas en alquiler y optimizar la disponibilidad de las mismas. De esta manera, ToolQuick tiene en la actualidad 36 tiendas propias, más de 8000 máquinas que cubren 300 familias, 90 empleados y la mayor selección de herramientas Emisión Cero en alquiler.

"El éxito de la cifra 100 mil tiene tres pilares básicos en nuestra compañía: personas, máquinas y estrategia. Rodearte de un buen equipo, realizar las inversiones de las máquinas adecuadas y saber dónde moverte, nos ha ayudado durante estos años a situar a ToolQuick en el punto de mira del sector y a convertirnos en Premio a la Mejor Empresa de Alquiler de Europa", comenta José L. Aliaga, CEO en ToolQuick. Añadir que "esto no sería posible sin la confianza de nuestros clientes y sin esa capacidad que hemos demostrado durante años de adaptarnos al entorno sin olvidarnos que en nuestro negocio sólo se alquila por necesidad".

Durante este año, ToolQuick seguirá consolidando sus últimas aperturas de tiendas y trabaja en nuevos proyectos para seguir sumando y ser fiel a su lema de "Todo lo que necesitas, cuando lo necesitas".

Genie ganadora del Premio de Sostenibilidad de IAPA 2023

Los proyectos de sostenibilidad abarcan países y continentes y están dirigidos por líderes y miembros del equipo.

Genie está emocionada y honrada de haber sido reconocida por sus iniciativas de sostenibilidad en el International Awards for Powered Access 20233. Genie fue seleccionada por un panel independiente de jueces que representan a la industria de PEMP/PTAs para implementar soluciones, proyectos o programas innovadores que demuestren cómo la empresa está adaptando su negocio y/o productos a los problemas ambientales.

Los ganadores de IAPA 2023 fueron anunciados durante la Cumbre de IPAF, celebrada el 19 y 20 de abril en Berlín, Alemania. Will Westley, vicepresidente de ventas y soporte de Genie, EMEARI, y Corrado Gentile, gerente regional sénior de productos para EMEAR, recibieron el premio en nombre de Genie.

"En toda nuestra industria, los sitios de construcción y nuestros clientes buscan cada vez más que los fabricantes los ayuden a reducir su impacto ambiental y alcanzar sus objetivos de sostenibilidad", dijo Westley. "La cartera de productos de Genie ya está electrificada en un 70%, lo que ayuda a reducir las emisiones en los sitios de construcción y la contaminación acústica. Pero nuestro compromiso con la sostenibilidad, y con ayudar a nuestros clientes a alcanzar sus objetivos, es más profundo. Esto también se refleja en iniciativas como nuestros proyectos de reducción de carbono, actividades de reciclaje y eficiencia energética, y aumentando el uso de tecnología de energía limpia en toda nuestra huella global de fabricación y oficina".

Los proyectos de sostenibilidad de Genie abarcan diversos países y continentes y están siendo dirigidos por líderes y miembros del equipo. Aquí hay algunos ejemplos.

- La planta más nueva de Genie en Monterrey, México, fue diseñada y construida para cumplir con los estándares LEED Silver, con características que minimizan la absorción de calor, aumentan la eficiencia y reducen el uso de energía, reducen el consumo de agua y fomentan formas alternativas de transporte. El equipo también tiene un sólido programa de ciudadanía que incluye la recolección y el reciclaje de tapas de botellas de plástico, y las ganancias se donan a una organización benéfica local contra el cáncer.

- La planta de Genie en Umbertide, Italia, ha implementado soluciones de ahorro de energía y energía limpia, junto con programas diseñados para minimizar el desperdicio. Además, el equipo recolecta y recicla equipos de protección personal (EPP) para producir materias primas secundarias. En lugar de tirar los zapatos de seguridad viejos, los miembros del equipo de Genie los insertan en una caja dentro de la instalación para que puedan reciclarse en pisos para parques infantiles.

- En Moses Lake, (EE.UU.), las mejoras de las instalaciones han resultado en un menor consumo de energía. Un esfuerzo de reciclaje de latas de aluminio dirigido por el miembro del equipo mmm está ayudando a reducir el desperdicio y contribuyó a una donación de US$3,000 a una organización benéfica local, la Columbia Basin Cancer Foundation.

- Y en Changzhou, China, los miembros del equipo comenzaron un "bosque de reconocimiento", plantando árboles para celebrar a los miembros del equipo y los hitos.

Como marca de Terex Corporation, estas iniciativas de Genie contribuyen a objetivos de sostenibilidad más amplios, incluidos los objetivos de huella ecológica para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero (GEI) y la intensidad energética global en un 15% para 2024, en comparación con los niveles de 2019. Estos objetivos se establecen en el Informe ESG Terex 2022.

"La ciudadanía, y ser un buen administrador del medio ambiente, es un valor fundamental de Terex. Nuestros equipos realmente han adoptado este compromiso, encontrando formas de reducir las emisiones y los residuos y usar la energía de manera más eficiente - Incluso en este desafiante entorno operativo", dijo Stacey Babson Kaplan, vicepresidenta sénior y directora de sostenibilidad y cumplimiento. "Estamos extremadamente orgullosos del progreso que han logrado nuestros equipos, y es maravilloso ver al equipo de Genie reconocido por su trabajo".

ALO Rental y JLG destacan en lo más alto con plataformas Ultra Boom en Expomin 2023

En Expomin 2023, JLG estuvo presente a través de ALO con una selección especialmente enfocada en la minería, demostrando su compromiso en brindar soluciones innovadoras y eficientes para este sector. Los visitantes conocieron de primera mano estas avanzadas soluciones.

La compañía con la flota de plataformas JLG más grande de la región ofrece una amplia red de soporte a través de sus sucursales y distribuidores. Además, proporciona un servicio integral que incluye capacitación y certificación de operadores, servicio técnico, venta de repuestos y traslado especializado de equipos.

"Un súper stand el de ALO Chile en Expomin 2023. La iniciativa que hubo por parte del equipo de ALO de hacer partícipe a los asistentes de sentir la experiencia de elevarse con un equipo estrella en la región como un JLG 1250 AJP fue de lo más novedoso que vi en la feria. Los visitantes vivieron la experiencia con todas las exigencias de seguridad y la guía de ALO Training", comenta el District Service Manager South America JLG Industries, Claudio Rojas.

La renovada flota de plataformas JLG se emplea en proyectos mineros con la línea Ultra Boom, así como en construcción e industrias. La relación de más de 20 años entre ALO Group y JLG Industries demuestra el liderazgo en el sector de trabajo en altura.

La llegada de nuevos embarques JLG y la colaboración en futuros proyectos mineros son aspectos destacados en los países donde ALO tiene presencia.

Además, la cercanía entre las marcas queda en evidencia con a través de la innovación, al ser la primera compañía en vender una unidad SkySense en Chile, un sistema de seguridad desarrollado por JLG Industries para prevenir accidentes en plataformas de tijera.

ALO Group y JLG Industries continúan revolucionando el mercado de plataformas de trabajo en altura, brindando soluciones de vanguardia y el más alto nivel de servicio al cliente.

Kohler Co. transforma sus negocios de energía en Kohler Energy, proporcionando a los clientes resiliencia energética

Kohler Co. anuncia la evolución de sus negocios de Energía a Kohler Energy, alineándose con la estrategia de Kohler de proporcionar resiliencia energética a hogares, empresas y comunidades de todo el mundo.

"Nuestro nuevo nombre, Kohler Energy, celebra las soluciones líderes en la industria que Kohler ha estado ofreciendo durante más de 100 años y se alinea con nuestro liderazgo continuo en resiliencia, rendimiento y capacidades energéticas que deleitan a nuestros clientes", dice Brian Melka, Presidente del Grupo Kohler Energy. "Nuestra nueva presencia de marca refleja mejor las características modernas, con visión de futuro y orientadas al diseño por las que Kohler es conocida y destaca las soluciones que aportamos al mercado y que proporcionan resiliencia energética a los hogares y negocios de nuestros clientes, así como herramientas para realizar el trabajo."

En sus primeros 100 años, Kohler proporcionó luz donde antes no la había, impulsó la histórica exploración antártica del almirante Richard Byrd, iluminó el camino de la revolución industrial en Estados Unidos, ayudó a los astronautas a llegar a la luna, suministró agua potable donde más se necesitaba y ha innovado en casi todas las categorías energéticas del sector y de todo el mundo.

Kohler sigue invirtiendo en el desarrollo de nuevos productos para reducir las emisiones de CO2 a través de combustibles bajos en carbono, la mejora de la eficiencia del motor y la densidad de potencia, controles EV, y ampliar su cartera de soluciones de alta tecnología. Recientemente, Kohler ha sido el primer fabricante mundial en certificar todos sus motores y generadores diesel con HVO, un combustible con un 90% menos de carbono.

Kohler Energy ofrece soluciones a través de Home Energy, Industrial Energy Systems y Powertrain Technologies bajo la marca KOHLER, así como una sólida cartera que incluye Clarke Energy, Kohler Uninterruptible Power, Heila Technologies y Curtis Instruments. En los próximos meses, Kohler implementará nuevos elementos de la marca Kohler Energy en toda su cartera de negocios.

A principios de este año, Kohler colaboró con Robert Swan, OBE (Orden del Imperio Británico), en su exitosa expedición a través de la masa continental antártica hasta el Polo Sur Geográfico, utilizando exclusivamente fuentes de energía renovables. Al igual que su apoyo energético al Almirante Byrd más de 90 años antes, Kohler equipó el viaje de Swan con un generador KOHLER personalizado que utilizaba un motor diesel KOHLER alimentado por HVO y un sistema de microrred controlado por la tecnología Heila EDGE.

"Nuestro objetivo colectivo es ayudar a mantener a las personas y comunidades de todo el mundo y crear resiliencia energética. A medida que empezamos a diseñar nuestro futuro para apoyar mejor a nuestros clientes, estamos invirtiendo en energía limpia, tecnologías avanzadas y capacidades mejoradas de producción y rendimiento", afirma Melka.

Sinoboom celebra su 15º aniversario

Del 10 al 11 de mayo de 2023, Sinoboom organizó una serie de eventos vibrantes en su ciudad natal de Changsha, China, para marcar el hito de su 15.º aniversario. Durante los dos días, más de 1000 empleados y socios de Sinoboom se unieron a las diversas actividades.

El 10 de mayo, se llevó a cabo una Cumbre de socios globales bajo el lema "Preparados para apoyar a los socios globales con dedicación y diferencia", con la asistencia de clientes de Sinoboom de todo el mundo, incluidos Europa, EE. UU., el sudeste asiático y América del Sur. Durante la sesión de la mañana, las presentaciones de los principales miembros del personal de Sinoboom describieron los desarrollos recientes y los planes futuros de la compañía, mientras que los socios globales clave compartieron información valiosa sobre la industria MEWP en sus propias regiones.

Por la tarde, los socios globales visitaron la fábrica de Sinoboom para realizar demostraciones de tres adiciones recientemente desarrolladas a la gama: plataformas elevadoras articuladas AB16EJ Plus y AB10ERJN, y plataforma elevadora de mástil vertical VM04E. Los socios pudieron examinar los nuevos modelos de cerca y probarlos, y el estrecho AB10ERJN se utilizó para un juego "Cherry Picker Picks Cherry".

La mañana del 11 de mayo comenzó un programa repleto de eventos con la Cumbre de la industria de MEWP de Sinoboom International, que cubrió una amplia gama de temas a través de numerosas presentaciones de figuras clave de la industria internacional

y dos paneles de discusión perspicaces, en los que el cofundador y director ejecutivo de Sinoboom , Susan Xu, y el director de marca global, Tim Whiteman, participaron.

La agenda de la cumbre incluyó un discurso de apertura del fundador y presidente de Sinoboom, Steven Liu, quien declaró: “En el futuro, con una fuerte demanda de iteración y reemplazo de productos en mercados de alta gama en Europa y Estados Unidos, la expansión de mercados segmentados alrededor el mundo y la introducción de nuevas aplicaciones y tecnologías en China, la industria mundial de maquinaria de alta gama seguramente mantendrá un crecimiento constante y sostenido".

Por la tarde siguió una ceremonia formal de inauguración en el Parque de Fabricación Inteligente de Sinoboom Fase II, con actuaciones espectaculares que precedieron a los discursos de funcionarios del gobierno local y figuras de liderazgo de Sinoboom. Los invitados realizaron un recorrido por las instalaciones de la fábrica de última generación, que se caracteriza por altos niveles de automatización para la producción constante de equipos de alta calidad.

La noche del 11 de mayo se llevó a cabo una gran cena de gala, donde los invitados disfrutaron de una serie de impresionantes espectáculos de música y danza, seguidos de la presentación de numerosos premios a los socios y clientes de Sinoboom, en reconocimiento al sólido desempeño y al gran potencial.

easyAluguer llega a Portugal como parte de la expansión de easyHire

easyHire sigue celebrando su crecimiento en toda Europa y su compromiso en ayudar a digitalizar el sector industrial con la mejor tecnología y partners. Después de lograr el 90% de cobertura con easyAlquiler en toda España, ahora nace easyAluguer para ofrecer el mayor ecommerce de alquiler de maquinaria y equipos a todo Portugal.

El compromiso de easyAlquiler y easyAluguer es ofrecer un servicio de alquiler de maquinaria de construcción de forma 100% personalizada, fácil y asequible para el cliente final. Para ello, trabajan con socios regionales, compañías de referencia en el sector por su servicio de calidad y entrega óptima del equipo alquilado en la dirección deseada.

MACHRENT, EL SOCIO DE EASYALUGUER EN PORTUGAL

MACHRENT se ha convertido en el mayor líder de la industria de alquiler de equipos en Portugal y Mozambique. Fundada en 2007 y con capital 100% portugués, cuenta con gran reconocimiento de sus clientes y socios por grado de satisfacción y la innovación que ofrecen. Como resultado de la calidad de su trabajo, MACHRENT fue galardonada con el prestigioso Premio Cinco Estrellas en 2020, 2022 y también en 2023.

La compañía trabaja con proximidad y cuenta con una sólida y diversa red que incluye empresas de construcción, industria, entidades gubernamentales, agricultura, eventos y otros proveedores de servicios.

La mayor parte de su flota está distribuida en 7 familias: Plataformas Elevadoras, Manipulación de Mercancías, Movimiento de Tierras, Compactación, Espacios Verdes, Producción de Energía y Agricultura en una flota de más de 2500 equipos y con más de 250 modelos, proporcionando acceso a los recursos más adecuados disponibles en el mercado: equipos, personas, formación certificada, asistencia técnica y soporte en campo.

Con 5 delegaciones en Portugal (Lisboa, Porto, Pombal, Beja y Algarve) y 2 delegaciones en Mozambique (Maputo y Pemba), MACHRENT responde en todo el territorio nacional de cada país y proporciona una asistencia técnica eficaz y eficiente, en taller o in situ, disponible 24 horas al día / 7 días a la semana.

El compromiso de MACHRENT en la capacitación técnica del sector industrial y su compromiso con la reducción de la huella de carbono.

La Academia de Formación MACHRENT es una institución líder en el sector industrial que se dedica a capacitar y formar personas en materia de seguridad y habilidades técnicas. Su compromiso con la excelencia en el servicio y la reducción de la huella de carbono es una de las principales razones por las cuales ha logrado posicionarse como una de las academias más reconocidas del mercado del alquiler de maquinarias en Portugal.

La seguridad es una prioridad en el sector industrial y la Academia de Formación MACHRENT lo sabe. Por esta razón, ha diseñado un amplio catálogo de cursos y programas de capacitación que garantizan la seguridad de las personas en todo momento. Desde el uso correcto de maquinaria pesada hasta la prevención de accidentes laborales, los cursos de la academia están enfocados en ofrecer conocimientos prácticos y útiles para el día a día en el trabajo.

Pero la Academia de Formación MACHRENT no solo se enfoca en la seguridad, también está comprometida con la reducción de la huella de carbono en el negocio del alquiler de maquinarias. La empresa ha implementado medidas para minimizar su impacto en el medio ambiente, tales como el uso de maquinarias más eficientes y amigables con el entorno, y la optimización de procesos que reduzcan el impacto en el ambiente.

En resumen, MACHRENT es una institución comprometida con la seguridad y la capacitación de personas en el sector industrial, y con la reducción de la huella de carbono en el negocio del alquiler de maquinarias. Su enfoque práctico y su compromiso con la excelencia en el servicio y el ambiente en una de las empresas más destacadas del mercado.

JLG revela las capacidades de última generación de ClearSky Smart Fleet™

JLG Industries, Inc., ofreció un primer vistazo al nuevo ClearSky Smart Fleet™, la próxima generación de internet (IoT) para una verdadera gestión bidireccional de flotas e interactividad de máquinas, la semana pasada en la Cumbre de IPAF en Berlín, Alemania. Este sistema JLG® se lanzará a fines del verano o principios del otoño de 2023.

"Hoy en día, la telemática no puede hacer mucho", dice Ara Eckel, director de gestión de productos para las soluciones conectadas de JLG. "ClearSky Smart Fleet reinventa lo que es posible, allanando el camino hacia una nueva frontera para las soluciones de conectividad en la industria. Más que otra pieza singular de software, está construido como una plataforma IoT robusta y en constante evolución capaz de ofrecer nuevas funciones, nuevos conocimientos y nuevas formas de ejecutar operaciones rentables".

Esta generación de ClearSky es un rediseño desde cero, que agrega elementos innovadores para transformar la forma en que trabajan los clientes. Las características clave incluyen:

- Procesos diarios digitalizados para eficiencias operativas
- Ubicación precisa y eficiente de la máquina
- Capacidades de servicio de equipos adicionales
- Logística optimizada con redes de sitios automatizadas
- Información procesable, bajo demanda, de máquinas y flotas

Según Eckel, ClearSky Smart Fleet será estándar en la mayoría de las máquinas nuevas producidas a finales de este año, y los clientes con productos JLG existentes pueden continuar usando el programa ClearSky heredado para sus necesidades conectadas. Ambas plataformas se integrarán en Online Express, el sitio de comercio electrónico 24/7 de JLG.

Manitou contó con una gran acogida con su MLT New AG XL Training tour - Etapa España

Manitou, con el apoyo de su concesionario Indecons, llevó a cabo una extraordinaria jornada de capacitación sobre su gama agrícola heavy duty - MLT New AG XL y reunió en Guadalajara, a los especialistas agrícolas de su red de concesionarios.

Además, en estas Jornadas se llevó a cabo el lanzamiento en España de la nueva MLT850, un manipulador telescópico con una altura de trabajo de 8 metros y 5 toneladas de capacidad de carga, el modelo idóneo para diversas aplicaciones agrícolas, agroindustriales y medioambientales que requieren fuerza y velocidad de trabajo.

En el evento se llevó a cabo la presentación de esta nueva máquina y los diversos modelos de la gama, walkarounds, debate sobre las tendencias futuras de la maquinaria agrícola y pruebas de maquinaria in situ.

Además del apoyo de su concesionario Indecons, contó con la ayuda de APAG, Asociación Provincial de Agricultores y Ganaderos de Guadalajara.

En de Castilla-La Mancha ha sido la primera etapa de este Tour, Manitou siguen rumbo a Castilla y León para participar en la feria de Demoagro del 23 al 25 de mayo en Rueda, Valladolid, parcela S17, donde estarán encantados de mostrarles todos sus modelos.

VIII Encuentro Nacional de Carretilleros en Torrejón

El 10 de mayo se celebró en Torrejón de Ardoz en VIII Encuentro Nacional de carretilleros con empresarios de las carretillas atendiendo al evento.

Organizado por Unicar Import, con la producción de TJ Gestión y bajo la dirección de José Luis Torres, se debatió sobre el sector de las carretillas y los expositores presentaron sus novedades a los asistentes.

Este año han contado con el apoyo de:

- Elevah/Faraone
- Cesce y Grenke
- IFTEM, Total Energies, Activacions Carretillas, Logistics&Automation, IMD, Daisa, Bolzoni, BHIOR, Synersight, Continental, Magni/GAM, Giropes y JCB.

Durante la Jornada hubo una mesa redonda en la que participaron Gustavo Toledo (Global Carretillas); Antonio Casado (ANAPAT); Ángel Iglesias (GAM) y José Antonio Encinas (AESA) y se debatió las sinergias del sector de alquiler de carretillas y plataformas y se hizo hincapié en la necesidad de formación para aumentar la seguridad y atraer nuevos talentos.

José Luis Torres

El Premio Anual Encuentros nacionales se entregó a AECE. Entregó el premio el Excmo. Sr. alcalde de Torrejón de Ardoz, Ignacio Vázquez; y representando a AECE, su Presidente, D. Luis Manuel de Sancha, quien invitó a aquellos que todavía no fuesen socios de AECE a hacerlo, y resaltó la importancia de la asociaciones, su trabajo diario para el sector y la necesidad de trabajar unidos todos como sector.

Para hacerse socio de AECE puede mandar un mail a: aece@aececarretillas.es que estarán encantados de atenderle.

DIRECTORIO DE FIRMAS

GRÚAS

SEGUROS MAQUINARIA

ALQUILER EQUIPOS

TRANSPORTES

GRÚAS AUTOCARGANTES

DIRECTORIO DE FIRMAS

GRÚAS GRAN ALTURA

REPUESTOS

PLATAFORMAS ELEVADORAS - VENTA Y DISTRIBUCIÓN

AQUÍ PUEDE IR SU PUBLICIDAD

AQUÍ PUEDE IR SU PUBLICIDAD

DIRECTORIO DE FIRMAS

PLATAFORMAS ELEVADORAS - VENTA Y DISTRIBUCIÓN

HAULOTTE IBERICA
Tel.: 912 158 444
iberica@haulotte.com

www.haulotte.es

Haulotte
LET'S DARE TOGETHER

AQUÍ PUEDE IR SU PUBLICIDAD

itv LAHITA
INSPECCIONES TÉCNICAS DE PLATAFORMAS ELEVADORAS MÓVILES DE PERSONAL

Según la normativa UNE 58921 Y UNE-EN 280
ACREDITADOS POR ENAC (490/EI761)

TRABAJAMOS POR SU SEGURIDAD
Un servicio rápido, eficaz y a nivel nacional a tu disposición

+ 34 968 577 600
TORRE PACHECO - Murcia
pemp@itvlahita.com
www.itvlahita.com

Cruz Araba
ALQUILER / VENTA
MANTENIMIENTO
FORMACIÓN

- PLATAFORMAS ELEVADORAS
- CARRETILLAS ELEVADORAS
- ELEVADORES DE CARGA

Pol. Industrial de Betoño
C/ Concejo 11 · Vitoria-Gasteiz
01013 · ÁLAVA (PAÍS VASCO)
+34 945 28 25 03
+34 606 41 31 97
administracion@cruzaraba.es

LÍDERES EN ÁLAVA (PAÍS VASCO) Y PROVINCIAS LIMÍTROFES
www.cruzaraba.es

EASYLIFT®
AERIAL PLATFORMS

PLATAFORMAS ARAÑAS
DE 13 A 53 M

follow us
easy-lift.com

PM
OIL & STEEL
PLATAFORMAS AÉREAS

www.pm-group.eu
www.oilsteel.com

COMO SI NUNCA HUBIERAS ESTADO AQUÍ

Libre de emisiones, sin ruido
Plataformas elevadoras eléctricas articuladas EC por JLG

JLG Iberica SL
C/ Suero de Quiñones, 34 - 36
28002 Madrid
+34 937 72 47 00

JLG

APEX 2023
MAASTRICHT
10mo EDICIÓN
6 Y 8 DE JUNIO

SOLUCIONES PARA TODOS LOS DESAFÍOS DE PLATAFORMAS ELEVADORAS

La mayor exposición de plataformas elevadoras del mundo

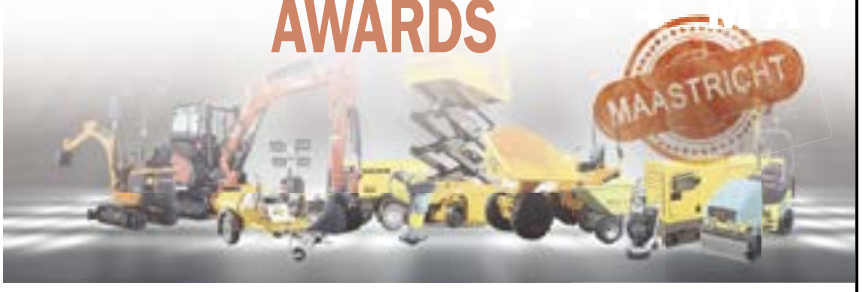
Regístrese ahora para conseguir una entrada gratis!
www.apexshow.com

Patrocinado por: access INTERNATIONAL
En colaboración con: IPAF khl

ire 2023
International Rental Exhibition

6 - 8 de Junio 2023
MECC Maastricht, Los países bajos

ERA CONVENTION
EUROPEAN RENTAL AWARDS



LA FERIA LÍDER MUNDIAL DEL ALQUILER
Regístrese ahora para conseguir una entrada gratis!
WWW.IRESHOW.COM

En colaboración ofi cial con: EUROPEAN RENTAL ASSOCIATION
INTERNATIONAL rental NEWS
khl

My Riwal Parts

La tienda con los repuestos de las marcas de plataformas aéreas más importantes

www.myriwalparts.com

Búsqueda por:

Número de serie de la máquina
Marca y tipo de modelo
Dibujos interactivos

Experiencia · Servicio · Entrega rápida · Cobertura Mundial

MÁS INFORMACIÓN

900 92 92 50 // parts@riwal.com

RIWAL