movicarga
movimiento de cargas
ANIVERSARIO 1973 50 2023 AÑOS
www.movicarga.com
AÑO XLIX - Nº 573
Abril 2023

PALFINGER

PK 1050 TEC
EL SUEÑO DE TODO OPERADOR

#REACHANYTHING

El extraordinario alcance de 37 metros y la enorme potencia de elevación en cualquier posición de la grúa, combinada con los nuevos Sistemas de Asistencia, hacen que ésta sea la nueva solución inteligente para la clase de grúas de 100 Tm.

PALFINGER.COM

LGMG

M0810JE

MASTIL VERTICAL

Número de stand:
420
6-8 Junio/2023

Número de stand:
200/300
10-11 Mayo/2023

- Altura máxima de trabajo 10m
- Cero emisiones y funcionamento silencioso
- Eficiente motor de tracción de corriente alterna
- Fácil de pasar a través de espacios estrechas

LGMG Europe B.V.

Address: Donker Duyvisweg 301, 3316 BL Dordrecht, The Netherlands

Email: sales@lgmgeurope.com Tel: +31 850 642 777

www.lgmglifts.com

LGMG

RELIABILITY IN ACTION

Sumario

PALFINGER IBÉRICA
C/ Sierra de Guadarrama, 2
28830 San Fernando de Henares (Madrid)
Tel.: +34 916 088 000
www.palfingeriberica.es

4 Editorial
8 Palfinger PK 1050 TEC
12 Grúas Aguilar sigue apostado por las grúas Palfinger
14 Las grúas móviles Liebherr LTM 1350-6.1 y LTM 1400-7.1 de Grúas del Vallés montan la cubierta de La Sagrera, en Barcelona
16 SOOS Maquinaria adquiere el robot cristalero Winlet 600 de Ahern Ibérica
18 Grúas García adquiere una Grove GMK 4100-L2
20 Palfinger Ibérica forma a futuros formadores de operarios para grúas hidráulicas articuladas
22 Open Day de Transgrúas: 4 de Mayo
24 LVP Cranes Spain y Avezaat Cranes Netherland unen fuerzas
25 La grúa todo terreno Tadano AC 7.450-1 aumenta la flota de Boiano Service
26 PLAAS. División plataformas aéreas de Grupo Roxu incluye una plataforma sobre camión más a su flota
28 La Palfinger PK 48.002 TEC 7 conquista Ibiza
30 Epsa adquiere la grúa móvil Liebherr LTM 1650-8.1 para el montaje y desmontaje de sus equipos
31 Las plataformas Multitel Pagliero aumentan el alquiler de FLS
32 Desde TVH nos explican cómo instalar correctamente las pastillas y zapatas de freno
34 Liebherr Ibérica y la Escuela Europea de Maquinaria, una relación que se consolida
36 Entrevista a Vincent Vercaemst, Director de Ventas de Europa de LGMG
42 Entrevista a Daniel Bobadilla, Director General de Hiab Iberia
46 Simsur se establece en Sevilla con plataformas Snorkel
48 Entrevista a Inmaculada Fabregat. “Formamos a 20.000 personas en 2022 y vamos camino de superar esta cifra”
54 Visita a la fábrica de Grove, Wilhelmshaven, Alemania
68 Genie celebra 25 años en Brasil
69 Motor de hidrógeno de JCB: "No estábamos seguros de si era posible o no"
70 Transgrua adquiere la primera grúa móvil de construcción Liebherr MK 73-3.1 Plus en Portugal
71 Una Liebherr LTM1040-2.1 aumenta la flota de Ellis Crane Hire
72 Jofemesa sigue apostando por Snorkel para la ampliación de su flota
74 Härzschel Kranverleih moderniza su flota con una Tadano HK 4.050-1
Magni se lleva el premio a la innovación Samoter 2023
76 Manitou Group elige Siemens Xcelerator para la gestión del ciclo de vida de sus productos
78 Grupo Roxu recibe sus primeras Zoomlion
80 Entrevista con Valero Serentill, director de ventas de Ritchie Bros. España
82 Más Niftylift para PLAAS
84 Nueva Grove GMK6400-1: “Es aún más atractiva”
85 Himoinsa adquiere Powersil, empresa de referencia en soluciones de energía, instalación y mantenimiento en Portugal
86 Kiloutou cierra un 2022 récord en facturación y acelera su transformación digital
88 LGMG lanza su primero elevador articulado de alta capacidad: el modelo AR14J-H
89 Transgrúas Cial nuevo distribuidor de plataformas aéreas sobre furgón Techoil para toda España
90 Haulotte Sigma 16 gana un premio en China
92 Spierings Mobile Cranes entra de lleno en España
96 Nuevo sistema telemático Bobcat Machine IQ para clientes
97 Hiab lanza la unidad de control universal para trampillas elevadoras Zepro
100 Tijeras eléctricas todo terreno, ¿qué se está demandando más?
103 Tadano dona una grúa todoterreno para apoyar la reconstrucción tras el terremoto de Turquía y Siria
104 ¡Transforma tu almacén con las nuevas carretillas elevadoras multidireccionales eléctricas de Hubtex!
106 Las plataformas Multitel Pagliero aumentan la flota de alquiler de Fidenza Macchine
Ya puedes inscribirte a la 29ª Convención de Anapat
107 Homs Rentals incorpora a PowerBand en su División de Eventos para “construir ideas” juntos
108 Entrevista a Luis Fueyo, Director de Smopyc
109 Heupel recibe la entrega de una Tadano AC 3.055-1
110 Imer Group y Guillermo Sánchez firman un acuerdo importante de colaboración
111 Fundación Pondera, primera fundación española especializada en gestión sanitaria

112 ESPECIAL MANIPULADORES ELÉCTRICOS

120 Gran Inauguración de LGMG de sus instalaciones en Dordrecht
122 IPAF cumple 40 años y lo celebra en su cumbre de Berlín
128 Premiados de los Premios IAPAs de IPAF
131 Nuevo manipulador telescópico supercompacto Bobcat para agricultura
132 NOTICIAS REVISTA ONLINE
140 DIRECTORIO DE FIRMAS

Edita: TOTAL LIFTING, S.L. - **Fundador:** Luis García Sánchez - **Directora y Publicidad:** Macarena G. Oliver: macarenagarcia@movicarga.com **Administración y Suscripciones:** Encarnación Ramírez: administracion@totallifting.es - **Dirección, Administración y Publicidad:** Apdo. de Correos 39. 28860 Paracuellos de Jarama (Madrid). - Tel. 91 673 58 12. En Gran Bretaña: Beere Hobson Midlans - 34 Warwick Road - Kenilworth - Warwickshire CV81HE. Tel. (0926) 512424 Fax. (0926) 512948 - Imprime: BOOKLET - Leganés (Madrid) - Depósito Legal: M-36867-1973

Movicarga no se hace responsable de las opiniones y comentarios realizados por las personas entrevistadas.

Editorial

Macarena García Oliver. Directora Movicarga. macarenagarcia@movicarga.com

Todo esfuerzo tiene su recompensa

Es curioso ver cómo hay países donde ganar dinero y dar la bienvenida a las grandes fortunas está bien visto y lo ven como una bendición para el país y otros donde parece que el ser empresario y hacer dinero está mal visto.

Hay países donde generar empleo, tener inmuebles, ser parte del tejido empresarial y progresar es admirable, y luego está España, donde la presión fiscal e impositiva es cada vez más fuerte, amén de la persecución a grandes fortunas, porque claro, es mejor ensalzar al okupa que al empresario. Es mejor estar al lado del que no paga, que del generador de riqueza.

Y esto nos lo quieren vender como socialismo, cuando lo único que están haciendo es empobrecer al país. Nos venden películas que sólo ellos se creen, y la realidad es que pagamos más por las cosas que muchos países de Europa.

No fomentan el progreso ni la mejora continua, sino que intentan acostumbrar a la juventud a que papá Estado se "okupe" de mí y que ya desde muy joven tenga muchos derechos y pocas obligaciones y me crea que me lo tiene que dar todo hecho, porque sino me frustro.

Hemos llegado a un punto que la gente se preocupa más por ir al gimnasio todos los días y tener tiempo para ellos que de trabajar. Los trabajadores de hoy en día buscan un mejor equilibrio entre la vida laboral y personal, y esto es entendible, pero si cuando empieza su vida laboral no dan lo mejor se sí mismo, mal vamos. Primero demuestra, y luego exige algo, pero no al revés.

Contratar a gente competente se ha convertido en una misión cuanto menos imposible. Y es lo que hay. Hay que bajar las expectativas, porque estamos en una sociedad de mediocres que se creen que tener ambición es de extremista.

Los jóvenes un poco espabilados y ambiciosos que quieran trabajar, se van a comer el mundo.

Pero son pocos. Si os sirve de consuelo, en el resto de Europa están más o menos igual, al menos en nuestro sector, no hay gente que quiera trabajar. Muchos me dicen que la gente no ve este sector atractivo, yo creo que lo de trabajar sin más, no lo ven atractivo. Se han acomodado, hemos llegado a un punto que hemos creado jóvenes de cristal que se mueven en algodón, y en cuanto salen de su zona de confort se quiebran y no son capaces de recuperarse.

Si la falta de personal cualificado es un problema, verás las risas en 5 años. Afortunadamente muchas empresas ya están invirtiendo en formación. Pero si no cambia el sistema educativo, no vamos a ningún sitio. Se necesita flexibilidad e ir enfocando la educación para los puestos de trabajo que se demandan. Pero claro, para eso se necesita un Gobierno que piense de verdad en la empresa como motor de la economía y no como enemigo a batir. Se necesita inversión continua en formación profesional y se necesita una campaña urgente de cambio de actitud de la infancia y juventud, inculcarles que el trabajo dignifica, que el trabajo te hace crecer tanto personal como profesionalmente y que cuanto más te esfuerces, mayores serán tus logros.

En el mundo que vivimos de la inmediatez esto es complicado. Oía a un experto decir que en este momento en la aplicación de Tik Tok, si en 3 segundos el video no ha captado tu atención, no sirve. Tres segundos, a eso se limita lo que te van a acabar escuchando las nuevas generaciones si no ponemos remedio.

Cuando yo estudiaba, se solía decir que cuando estabas escuchando una charla, si los 20 primeros minutos no habían captado tu atención, es que no era una buena charla. Madre mía como ha cambiado el cuento.

Soy consciente de lo que ELEVA, con sus asociaciones AECE, ANAPAT, ANAGRUAL, ANMOPYC y FANAGRUMAC, están trabajando en el tema de la formación, y también como las empresas lo tienen como prioridad. Cada vez es más común la visita a empresas de colegios e institutos de formación profesional para mostrar lo que hacen. Pero queda mucho camino por recorrer, no podemos perder ni un minuto en este aspecto.

El trabajo parece que continúa y las empresas tienen alta ocupación, por favor, pensar en la rentabilidad de la empresa antes que en ser los que mayor ocupación tenéis del parque. Más vale cobrar más, que ser el que tiene más máquinas trabajando en el mercado. Los precios se van subiendo, pero no es suficiente en muchos casos, eso de no cobrar el transporte al llevar una plataforma, o cobrar una grúa a precio irrisorio, sigue siendo tendencia en muchas partes de España.

Con gran orgullo os cuento que he recibido dos premios en abril, uno en Berlín, de IPAF y uno en Barcelona, de AECE. Por el gran trabajo que realizamos y por apoyar al sector, por estar siempre dispuestos allá donde vamos y dar lo mejor de nosotros mismos. Hablo en mayestático, porque este no es un premio para mí sólo, es un premio que comparto con mi equipo, este premio es tanto suyo como mío, porque eso somos, un equipo. Un equipo que lo da todo y que disfruta de lo que hace, que pone ilusión y ganas en lo que lleva a cabo. Es un orgullo, ha sido increíblemente emocionante, y he llorado como una magdalena con los dos premios. No sé si son merecidos, lo que sí sé es que la palabra feliz se ha quedado corta con estos reconocimientos. Compartir estos premios con vosotros me hace especial ilusión porque vosotros sois parte de Movicarga y de estos 50 años que celebraremos juntos como se merece.

No puedo decir más que GRACIAS de corazón.

FUERZA Y HONOR AMIGOS.

ROXU GRUPO
gruporoxu.com
985 79 36 36

PEM 2023 MADRID PREMIOS ELEVACIÓN MOVICARGA
28 Septiembre de 2023

MOVICARGA

ANIVERSARIO 1973 50 2023 AÑOS

¿QUIERES SER SPONSOR DE LOS PREMIOS MOVICARGA?

MOVICARGA vuelve con el evento del año: este año celebraremos los VII Premios Movicarga de Elevación el 28 de Septiembre en la Real Fábrica de Tapices.

Este año es una fecha importante para Movicarga pues celebramos nuestro 50 aniversario. Tendremos un concierto de música en vivo y más novedades que no os podemos revelar y no os podéis perder.

¡Estamos deseando celebrarlo con todos vosotros!

28
Septiembre
2023

Lugar
REAL FÁBRICA DE TAPICES
Calle Fuenterrabía, 2
28014 Madrid

NUEVA UBICACIÓN

SPONSOR ORO – 3.750€

Mesa en cocktail y globo aéreo para promoción
Banderola en la zona de cocktail para su promoción
Banderola Sponsor en el Salón donde se celebra la Cena de Gala
Bandera pequeña del Sponsor en su mesa de la Cena de Gala
Logo en la pantalla de premios durante la cena
Promoción en las RRSS
Video promocional de la empresa hasta el día del evento
4 tickets para cena
1 página de publicidad en el folleto de los Premios
Reserva de mesa al lado del escenario (según llegada de confirmación de Sponsor)
1 Página de publicidad en folleto de Premios

SPONSOR PLATA – 2.750€

Banderola en la zona de cocktail para su promoción
Logo en la pantalla de premios durante la cena
Promoción en las RRSS
Video promocional de la empresa hasta el día del evento
2 tickets para cena
1/2 página de publicidad en el folleto de los Premios

SPONSOR BRONCE – 1.750 €

Punto de promoción
Logo pequeño en la pantalla de premios durante la cena
Promoción en las RRSS
Video promocional de la empresa hasta el día del evento
1 ticket para cena
1/4 página de publicidad en el folleto de los Premios

Palfinger PK 1050 TEC

La nueva grúa hidráulica articulada de referencia en las 100 toneladas metro. El sueño de todo operador.

La PK 1050 TEC de Palfinger es un punto de inflexión en el segmento de grúas para cargas pesadas. Con un brazo flotante y una enorme capacidad de elevación de 95 toneladas métricas, se destaca en su rango con un alcance sin precedentes de 37 metros de elevación.

Este nuevo modelo de grúa perteneciente a la gama TEC de PALFINGER fue presentado al mercado global el pasado mes de octubre de 2022 durante la feria de BAUMA. Durante esta feria los asistentes pudieron apreciar in situ la nueva grúa y algunos de ellos la fortuna de operarla.

La PK 1050, como los otros nuevos modelos de la gama TEC, se han lanzado al mercado con la nueva nomenclatura de producto de PALFINGER que elimina los últimos tres dígitos, es decir se presenta como PK 1050 TEC, en vez de PK 105.000 TEC 7, como tradicionalmente ha marcado sus modelos de grúas la marca austriaca. Además, incorpora nuevos guiños en su diseño, que se distinguen a simple mirada en la base de la grúa, en el logo de la marca, en su brazo articulado.

Esta grúa también es extremadamente rápida y muy sensible en la operación. También es pionera en el control de la punta de la grúa con la tecnología de SMART CONTROL: la PK 1050 TEC lo ve integrado por primera vez en una grúa de 100 toneladas métricas y, junto con las funciones MEMORY POSITION y LEVELLING ASSISTANT, hace que el trabajo del operador sea aún más inteligente y, sobre todo, más fácil. Con DUAL POWER SYSTEM CONTINUOUS (DPS-C), la potencia de elevación se maximiza continuamente en cada posición, porque el sistema inteligente sabe exactamente dónde está la punta de la grúa en un momento dado. La PK 1050 TEC es la opción ideal, ya sea para trabajar a grandes alturas en posición inclinada o en posición horizontal.

ESTA GRÚA TAMBIÉN ES EXTREMADAMENTE RÁPIDA Y MUY SENSIBLE EN LA OPERACIÓN. TAMBIÉN ES PIONERA EN EL CONTROL DE LA PUNTA DE LA GRÚA CON LA TECNOLOGÍA DE SMART CONTROL JUNTO CON LAS FUNCIONES MEMORY POSITION Y LEVELLING ASSISTANT Y DUAL POWER SYSTEM CONTINUOUS (DPS-C)

LA PK 1050 TEC DE PALFINGER ES UN PUNTO DE INFLEXIÓN EN EL SEGMENTO DE GRÚAS PARA CARGAS PESADAS. CON UN BRAZO FLOTANTE Y UNA ENORME CAPACIDAD DE ELEVACIÓN DE 95 TONELADAS MÉTRICAS, SE DESTACA EN SU RANGO CON UN ALCANCE SIN PRECEDENTES DE 37 METROS DE ELEVACIÓN.

PALFINGER Ibérica ya ha realizado más de 10 pedidos de este modelo a fábrica que estarán disponibles para el último trimestre de 2023. La primera PK 1050 TEC que se entregará en España será para la empresa balear TRANSPORTES MIGUEL SOCIAS E HIJOS, empresa cliente de PALFINGER desde hace varios años.

Funcionalidades de PK 1050 TEC a destacar:

ASISTENTE DE NIVELACIÓN

Hasta un 80 % de ahorro de tiempo al nivelar el vehículo.

El ASISTENTE DE NIVELACIÓN simplifica el proceso de estabilización en general al nivelar de manera óptima el vehículo. El proceso en sí tiene lugar a través de movimientos pulsantes de los cilindros estabilizadores. Con solo un movimiento de palanca en el mando, se logra una nivelación óptima mediante movimientos pulsantes de los estabilizadores. Para lograr la mejor inclinación posible del vehículo para cada aplicación individual, el operador puede elegir entre dos versiones, "posición empinada" o "HPSC".

CON LA INCORPORACIÓN DE ESTOS 9 MODELOS TEC A SU AMPLIO PORTAFOLIO DE PRODUCTO DE GRÚAS HIDRÁULICAS ARTICULADAS, PALFINGER SIGUE A LA VANGUARDIA, INNOVANDO Y LIDERANDO COMO FABRICANTE EL SECTOR GLOBAL DE LAS SOLUCIONES DE ELEVACIÓN

POSICIÓN DE MEMORIA*

Almacenamiento de hasta 4 posiciones de grúa para un trabajo más eficiente.

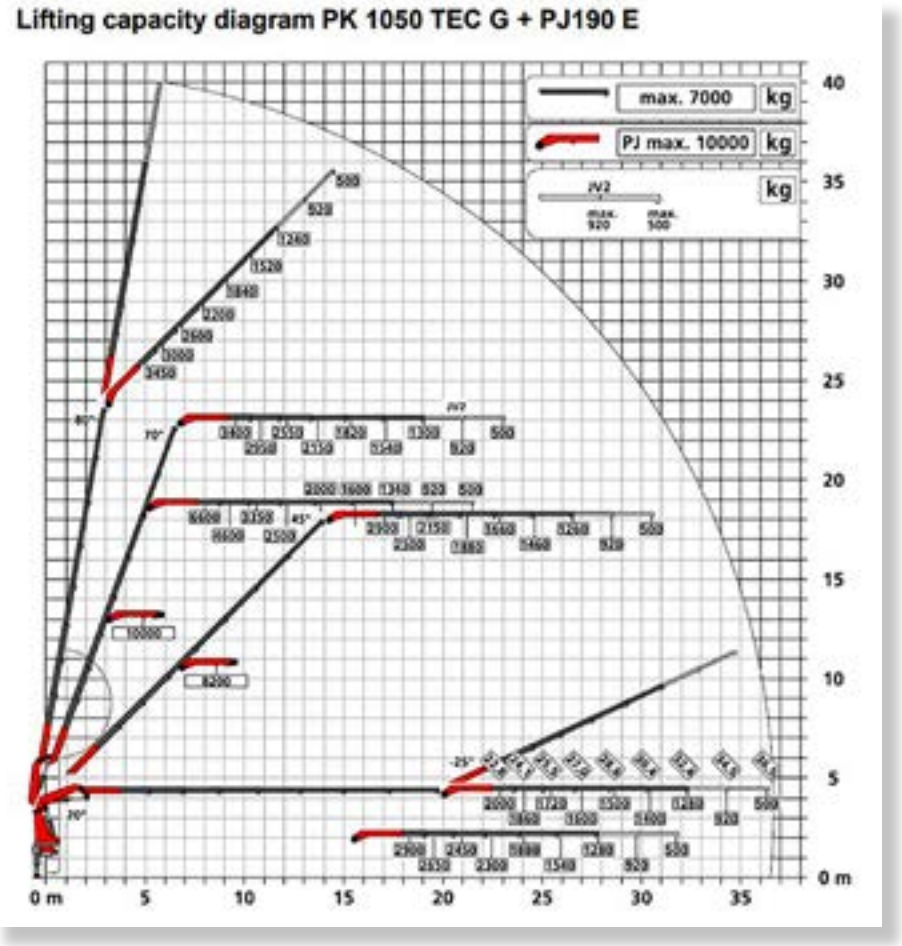
Con MEMORY POSITION, el operador puede guardar posiciones de grúa definidas, incluido el jib y cabrestante, para cada operación, y acercarse a ellas exactamente usando solo una o dos palancas. Independientemente de si se guardó previamente sin carga y luego se puso en marcha de nuevo con carga, el sistema compensa automáticamente la desviación respectiva. Las posiciones que a menudo son las mismas, como encima del área de carga del camión, también pueden permanecer guardadas y no tienen que configurarse cada vez.

SMART CONTROL

Control preciso de la punta de la grúa con una sola palanca en lugar de palancas individuales para controlar las funciones.

SMART CONTROL es la forma innovadora y más fácil de controlar la punta de la grúa horizontal, vertical y diagonalmente en todas las direcciones con solo un movimiento de palanca. El sistema reconoce por sí mismo cargas pesadas en el gancho y compensa automáticamente la desviación de la grúa. Esto significa que el trabajo preciso se puede llevar a cabo aún más cómodamente. El fly jib se puede controlar como de costumbre. Esto hace que controlar una grúa sea mucho más fácil.

LA PRIMERA PK 1050 TEC QUE SE ENTREGARÁ EN ESPAÑA SERÁ PARA LA EMPRESA BALEAR TRANSPORTES MIGUEL SOCIAS E HIJOS



PALFINGER IBÉRICA ESTÁ ORGANIZANDO PARA INICIOS DEL MES DE JULIO DE 2023 UN DEMO TOUR CON DOS ESTACIONES (MADRID Y BARCELONA) DONDE NUESTROS CLIENTES E INTERESADOS PODRÁN CONOCER IN SITU LAS PRINCIPALES VENTAJAS DE LA PK 1050 TEC.

Además de la PK 1050 TEC, la nueva gama TEC de PALFINGER incorpora los siguientes modelos, todos ellos disponibles para el mercado español desde 2023:

- PK 245 TEC
- PK 250 TEC
- PK 295 TEC
- PK 300 TEC
- PK 365 TEC
- PK 370 TEC
- PK 480 TEC
- PK 580 TEC
- PK 1050 TEC

Además de los modelos ya existentes desde hace años: PK 135.002 TEC 7 y PK 165.002 TEC 7.

Con la incorporación de estos 9 modelos TEC a su amplio portafolio de producto de grúas hidráulicas articuladas, PALFINGER sigue a la vanguardia, innovando y liderando como fabricante el sector global de las soluciones de elevación.

PALFINGER Ibérica está organizando para inicios del mes de julio de 2023 un DEMO TOUR con dos estaciones (Madrid y Barcelona) donde los clientes e interesados podrán conocer in situ las principales ventajas de la PK 1050 TEC. Será un evento especial.

Palfinger Ibérica invita a todos los interesados a obtener más información a través de su página web (www.palfinger.com) o del correo (dpt-comercial@palfinger.com).

TECHNICAL DATA: PK 1050 TEC

	PK 92002 SH	PK 110002 SH	PK 1050 TEC
Classification according to EN12999	HC1 HD5/B3	HC1/HD5 B3	HC1/HD5 S1
Max. lifting moment	85.5 mt	98.5 mt	95.0 mt
Max. hydraulic reach	22.5 m	22.0 m	22.3 m
Max. hydraulic reach with fly-jib	32.7 m	32.5 m	34.9 m
Max. outreach with fly-jib and mech. extension (JV1)	34.6 m	34.3 m	37.0 m
Slewing angle	Endless	Endless	Endless
Slewing torque	7.7 mt	9.0 mt	9.1 mt
Stabilizer spread std.	8.6 mt	8.6 m	8.8 m
Max. operating pressure	365 bar	365 bar	385 bar
Dead weight (standard crane)	7510 kg	8700 kg	7755 kg
Comparison dead weight	- 3.2 %	+ 12.2 %	

PALFINGER

PK 370 TEC

PERFECTA PARA LAS INDUSTRIAS DE CONSTRUCCIÓN Y TRANSPORTE DE CARGA

PALFINGER.COM

Grúas Aguilar sigue apostado por las grúas Palfinger

Recientemente, Grúas Aguilar recibió una nueva grúa, la PALFINGER PK 135.002 TEC 7 una de las grúas más modernas y versátiles de la industria. Con un momento de elevación de hasta 109,3 Tm y una capacidad máxima de carga de 30.000 Kg, esta grúa será una adición valiosa a la flota de Grúas Aguilar en Mallorca.

La grúa PALFINGER PK 135.002 TEC 7 con Perfil P, es la grúa hidráulica articulada de alta calidad que utiliza la última tecnología para proporcionar un rendimiento excepcional. Gracias a sus diversas aplicaciones, le permiten realizar operaciones pesadas como trabajos de ensamblaje de precisión, operaciones que requieren largos alcances, manejo de contenedores, instalación de sistemas de elevación o trabajos de techado. Su diseño innovador posibilita la instalación de hasta tres fly-jibs diferentes en tres prolongas diferentes para extender el alcance de la PK 135.002 TEC 7: los fly-jibs PJ 240, PJ 190 y PJ 150. El montaje de esta grúa se realizó sobre camión Volvo FMX rígido 8x4 y fue realizado por el Centro de Montaje en Madrid de PALFINGER (antiguo Elesa).

Los dos últimos son diseños completamente nuevos que, como el PJ 240, se basan técnicamente en la aplicación del nuevo perfil tipo P. Equipada con un sistema de control electrónico avanzado, esta grúa permite un control preciso y seguro de la carga, lo que la convierte en una herramienta indispensable para cualquier trabajo de elevación.

Grúas Aguilar, como siempre, se mostró entusiasmado con la llegada de la nueva grúa y se espera que sea una herramienta valiosa para satisfacer las necesidades de sus clientes en todo tipo de trabajos de elevación. La PALFINGER PK 135.002 TEC 7 está diseñada para ser fácil de usar y mantener, lo que garantiza su durabilidad y confiabilidad a largo plazo.

En resumen, la entrega de la PALFINGER PK 135.002 TEC 7 a Grúas Aguilar marca un hito importante para la empresa y refuerza su compromiso de ofrecer a sus clientes la tecnología más avanzada en elevación y manejo de cargas pesadas. Esta grúa es un ejemplo de cómo la innovación y el rendimiento pueden combinarse para lograr soluciones de elevación más seguras, eficientes y efectivas.

Estos son algunos de los Sistemas de Asistencia que hacen de la grúa PALFINGER, la mejor del mercado:

WEIGH: Permite a los operadores de grúa pesar la carga directamente con la grúa, como en

> Grúas Aguilar recibió una nueva grúa, la PALFINGER PK 135.002 TEC 7 una de las grúas más modernas y versátiles de la industria. Con un momento de elevación de hasta 109,3 Tm y una capacidad máxima de carga de 30.000 Kg

una báscula, obteniendo así una visión general de las posiciones a las que se puede llegar.

P-FOLD: Sistema de asistencia de PALFINGER. Este convierte el plegado y desplegado del brazo articulado en una tarea fácil para el operario. El operador es guiado de forma clara y segura gracias a la navegación por menús intuitiva del mando PALcom P7.

RTC: Dispositivo de tensado del cable automático que ayuda a plegar y desplegar la grúa. Esta es otra innovación de PALFINGER que reducirá en gran medida el tiempo de configuración.

SRC: El sistema SRC es la regulación sincrónica del cabestrante. Mantiene una distancia constante entre el cabezal de la polea y el bloque del gancho. Esta ventaja es especialmente útil en lo relativo a la facilidad de uso para el operador, además de mejorar en gran medida la eficacia de cualquier operación.

AOS: El sistema patentado de SUPRESIÓN DE OSCILACIÓN ACTIVA (AOS) de PALFINGER amortigua el sistema de brazo de la grúa, compensando la vibración y los impactos, incluso tras una parada repentina de la función de elevación. El resultado es un aumento significativo de la seguridad en el funcionamiento de la grúa para el operador, las cargas y las áreas circundantes.

PALFINGER Ibérica agradece a Grúas Aguilar la confianza depositada y desea una larga vida a esta poderosa máquina.

Las grúas móviles Liebherr LTM 1350-6.1 y LTM 1400-7.1 de Grúas del Vallés están realizando el montaje de la cubierta de la nueva estación ferroviaria de La Sagrera, en Barcelona.

Trabajo en tándem

Las grúas móviles Liebherr LTM 1350-6.1 y LTM 1400-7.1 de Grúas del Vallés montan la cubierta de La Sagrera, en Barcelona

Las grúas móviles Liebherr LTM 1350-6.1 y LTM 1400-7.1 de Grúas del Vallés están realizando el montaje de la cubierta de la nueva estación ferroviaria de La Sagrera, en Barcelona. Uno de los grandes handicaps de este proyecto es el trabajo en tándem de las grúas, por el peso de algunas de las piezas, para lo cual las grúas móviles Liebherr LTM 1350-6.1 y LTM 1400-7.1 tienen que estar situadas encima de un forjado.

La maquinaria Liebherr participa de forma activa en la construcción o remodelación de algunos de los engranajes ferroviarios más importantes, a nivel mundial, que permiten el traslado de millones de personas. Así, las grúas móviles Liebherr LTM 1350-6.1 y LTM 1400-7.1 de Grúas del Vallés están llevando a cabo la construcción de la cubierta de la nueva estación ferroviaria de La Sagrera, en Barcelona, que estará compuesta por más de 100 piezas de hormigón prefabricado, de 14 metros de longitud aproximadamente y pesos comprendidos entre las 80 y las 140 toneladas. «El proyecto de La Sagrera se puso en marcha a principios del 2004 y nosotros hemos colaborado en diferentes etapas del mismo», asegura Marc Gelabert, CEO de Grúas del Vallés.

Una de las fases más relevantes de las obras de construcción de la estación de La Sagrera es el montaje de la nueva cubierta que abar-

TRABAJO EN TÁNDEM DE LAS GRÚAS MÓVILES LIEBHERR LTM 1350-6.1 Y LTM 1400-7.1 DE GRÚAS DEL VALLÉS

cará una superficie de 50.400 metros cuadrados. Y precisamente ahí es donde recae uno de los grandes hándicaps de este proyecto y es que las grúas móviles Liebherr LTM 1350-6.1 y LTM 1400-7.1 de Grúas del Vallés tienen que trabajar en tándem, por el peso de algunas de las piezas. Para ello, están situadas encima de un forjado y «se han tenido que realizar multitud de estudios de viabilidad de cargas y de presiones que tuvieron que ser validados por ADIF, responsable del proyecto de construcción. Por otro lado, con un topógrafo hemos marcado cuál es exactamente la ubicación de cada una de las grúas y del camión que transporta las piezas», subraya Marc Gelabert. Y es que la pieza más grande de la nueva cubierta pesa 140 toneladas, por eso la elección de estos equipos no es casualidad: «las grúas móviles Liebherr LTM 1350-6.1 y LTM 1400-7.1 nos permiten izar cargas de hasta 350 y 400 toneladas respectivamente, minimizando las presiones y pesos sobre las losas en las que estamos trabajando», afirma Marc Gelabert. Por otro lado, trabajan a un radio de 12 metros y a una altura de 10 metros.

> “La nueva cubierta estará compuesta por más 100 piezas de hormigón prefabricado, de 14 metros de longitud aproximadamente y pesos comprendidos entre las 80 y las 140 toneladas.”

Las grúas LTM 1350-6.1 y LTM 1400-7.1 tienen una gran capacidad de carga y versatilidad, características que le permiten a Grúas del Vallés ofrecer una solución adecuada a cada uno de los proyectos que realizan. De la grúa móvil Liebherr LTM 1350-6.1 destacan, sobre todo, su pluma de 70 metros que se puede arriostrar con lo que se consiguen unas excepcionales tablas de carga, mientras que de la grúa móvil Liebherr LTM 1400-7.1 resaltan que es un modelo de 7 ejes que les ofrece una gran flexibilidad con unas tablas de carga sensacionales. Fundamentalmente, destinarán estos equipos a realizar trabajos en el sector industrial y obra civil.

Las obras de la futura estación de La Sagrera avanzan a buen ritmo. Dicha estación dará servicio a los trenes de Rodalies, servicios ferroviarios de cercanías y de media distancia de Cataluña, y de alta velocidad (AVE). Para Grúas del Vallés participar en esta obra representa «estar a la vanguardia de los trabajos de construcción que se llevan a cabo en nuestra región y formar parte de un proyecto tan emblemático como es el de la estación de La Sagrera», apunta Marc Gelabert.

Grúas del Vallés lleva confiando en la gama de maquinaria Liebherr desde hace años «por ser un referente, a nivel mundial, en el mundo de las grúas», concluye Marc Gelabert. Cuentan con una flota de maquinaria compuesta por 25 grúas, de las cuales 11 son de Liebherr.

Trabajo en tándem de las grúas móviles Liebherr LTM 1400-7.1 y LTM 1350-6.1 de Grúas del Vallés, en la nueva estación de La Sagrera, en Barcelona. Para ello, están situadas encima de un forjado y se han tenido que realizar multitud de estudios de viabilidad de cargas y de presiones.

SE HAN LLEVADO A CABO MULTITUD DE ESTUDIOS DE VIABILIDAD DE CARGAS Y DE PRESIONES QUE HAN TENIDO QUE SER VALIDADOS POR ADIF

Robot cristalero

SOOS Maquinaria adquiere el robot cristalero Winlet 600 de Ahern Ibérica

SOOS Maquinaria entra en la manipulación de vidrio al adquirir la primera unidad del robot cristalero de la marca danesa GMV a través de su distribuidor exclusivo para España, Ahern Ibérica. El modelo seleccionado ha sido el Winlet 600.

El Winlet 600 tiene cuatro potentes ventosas y tiene una capacidad de carga lateral máxima de 300 kg, por lo que puede usarse para transportar vidrio para su instalación a través de cualquier espacio reducidos. Su brazo de elevación accionado hidráulicamente tiene una altura de elevación máxima de 2800 mm y puede rotar su carga continuamente 360 grados e inclinarla 160 grados. Centrado en la seguridad, incluye un sistema de vacío de doble circuito para garantizar que la carga permanezca bajo control en todo momento.

Tiene posicionamiento completamente automatizado, puede ser controlado con solo tocar un botón por un solo operario y reduce significativamente la cantidad de manejo manual requerido. Esto aumenta la seguridad, tanto en términos de reducción del riesgo de lesiones para los operarios como de reducción del riesgo de daños en el vidrio y el entorno de trabajo.

El diseño compacto del robot de acristalamiento Winlet 600 y su peso relativamente bajo (poco más de 1000 kg) significa que se puede mover rápida y fácilmente alrededor de cualquier sitio pudiendo transportarse en la mayoría de los ascensores.

Óscar Castellanos, CEO de SOOS Maquinaria, comentó: "El robot de acristalamiento Winlet hace un trabajo brillante. No hay nada igual en términos del peso que puede levantar y su capacidad para manipular su carga. Nuestros clientes están impresionados con la capacidad del Winlet 600. Valoran la velocidad y la seguridad con la que podemos realizar nuestro trabajo con él. Estamos muy contentos de tenerlo".

Enrique García, Director General de Ahern Ibérica, dijo: "La productividad es crucial en las técnicas de construcción modernas donde, más que nunca, el tiempo es dinero y los costes deben controlarse cuidadosamente. El robot de acristalamiento Winlet 600 es la respuesta perfecta a estos desafíos. Estamos seguros que nuestra gama de robots Winlet será todo un éxito en el mercado español y estamos muy agradecidos a Oscar y Toni por depositar su confianza en nosotros de nuevo."

Para más información acerca de SOOS Maquinaria, visite ***www.soosmaquinaria.com*** y para más información sobre Ahern Ibérica y Snorkel, visite ***www.aherniberica.es***

IPAF.org

La autoridad mundial en plataformas de trabajo en altura

Formación disponible en más de 10 idiomas.
Módulo de eLearning ya disponible.

IPAF, a través de sus centros de formación homologados, forma a más de 150.000 operadores cada año en el uso seguro y eficaz de las plataformas aéreas.

La tarjeta PAL de IPAF es la prueba de que ha cumplido con los requisitos legales en términos de formación, además de ser reconocida a nivel mundial como una capacitación de alta calidad y avalada por la mayoría de los fabricantes.

Encuentre su centro de formación más cercano en
www.ipaf.org/es

El programa de formación de IPAF está Certificado por TüV Según la ISO 18878. Formacion certificada conforme a la UNE 58923.

GMK 4100-L2

Grúas García adquiere una Grove GMK 4100-L2

Entrevista a Angel García, de Grúas García.

La empresa Grúas García ha adquirido la nueva grúa móvil Grove GMK 4100-L2, un modelo muy versátil con el cual están muy satisfechos.

Desde finales de febrero, la nueva grúa de 100 toneladas ya forma parte del parque de Grúas García.

Hemos realizado una entrevista a Angel García, de Grúas García, en la cual nos cuenta lo contentos que están con esta nueva adquisición y sus planes empresariales.

Por parte de Manitowoc, Francisco de Borja, responsable para España de Manitowoc, explica a Movicarga: "Grúas Garcia es un gran cliente de Manitowoc, estamos muy agradecidos a la familia Garcia por la confianza puesta en la marca, es un orgullo contar con ellos como clientes".

Mov.- ¿Qué modelo de grúa habéis adquirido y cuándo os ha llegado?
Hemos adquirido una grúa de 100tn el modelo GMK 4100-L2, que nos llegó a finales del mes de febrero.

Mov.- ¿Por qué os decidisteis por este modelo y qué es lo que os gusta más de la grúa?
Conocemos la marca muy bien y su evolución en el mercado. La grúa es muy compacta en cuatro ejes y con una pluma de 60 metros que nos permite tener una gran polivalencia a la hora de realizar los servicios.

Mov.- Vosotros sois clientes de Grove de toda la vida, ¿habéis estado en fábrica y conocéis a fondo la marca, veis que evoluciona con el mercado y con el tiempo?
La última visita a la fábrica de Grove nos sorprendió positivamente, vimos las inversiones que habían realizado en tecnología para la fabricación de máquinas y un mayor movimiento en maquinaria respecto a la última visita que realizamos.

Mov.- ¿Qué tal es el servicio post venta de Grove?
Una de las razones por la que somos fieles a esta marca es el gran trato familiar y profesional que recibimos por parte de Grove, gracias a los grandes profesionales que respaldan la marca tanto en Portugal como en España.

Mov.- ¿Habéis puesto la grúa a trabajar? ¿Estáis contentos con la compra?
Sí, la grúa lleva trabajando unos meses y de momento nos da muy buenas sensaciones. Pensamos que este modelo va a ser un referente en nuestra empresa.

Mov.- ¿Cómo os está yendo el año? ¿Tenéis algún proyecto en marcha para este año?
El año está yendo muy bien en cuanto a trabajo. Hemos tenido que incrementar la plantilla y además con gente joven, que eso es una buena noticia para nosotros. En cuanto al futuro de la empresa, este año tenemos varios equipos firmados que nos serán entregados a lo largo del año.

Formación

Palfinger Ibérica forma a futuros formadores de operarios para grúas hidráulicas articuladas

Los pasados 12 y 13 de abril de este año, el equipo de Instructores de PALFINGER Ibérica impartió su curso de capacitación para futuros Formadores teórico/prácticos de Operadores de Gruas Hidráulicas Articuladas siguiendo el esquema diseñado en la norma UNE58161. La formación se realizó en sus instalaciones del Centro de Montaje de Madrid – CMM (antiguo Elesa), debido al fácil acceso para el conocimiento de las máquinas en fase de diseño y la comprobación in situ de todos los requisitos de seguridad de los que disponen estos equipos.

La capacitación dio cumplimiento a los apartados 4.3.1 b; 4.3.2 c de la Norma UNE 58161, con un temario diseñado específicamente para obtener el máximo conocimiento de estos equipos y así, poder formar a los operadores de Grúa Hidráulica Articulada (GHA) bajo la Norma EN12999.

PALFINGER Ibérica dispone de Instructores con una alta cualificación para poder impartir esta capacitación, donde los nuevos formadores teórico – prácticos de cada categoría de GHA, podrán adquirir conocimientos e información suficientes para desarrollar los temarios para con sus formaciones.

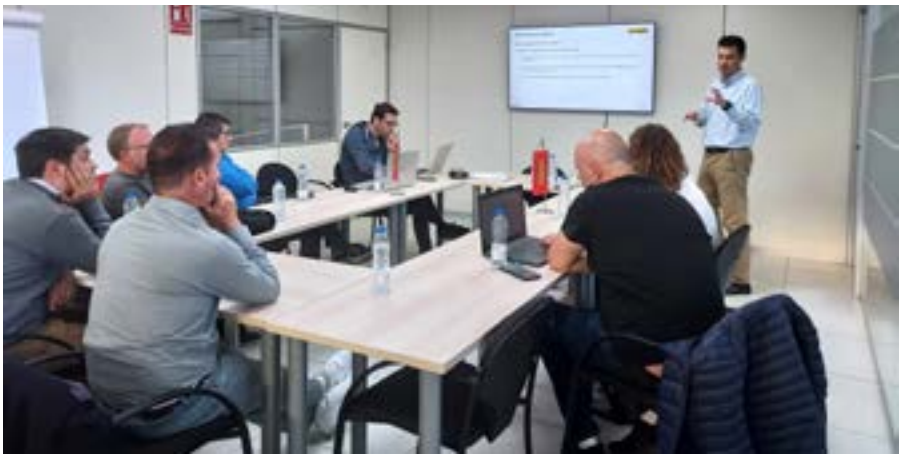
A continuación, el temario que recibieron los futuros Formadores de Operadores durante la jornada:

- Presentación curso.
- Presentación de PALFINGER.
- Legislación aplicable a un equipo vehículo con grúa PALFINGER.
- Tipos de grúas hidráulicas articulada.
- Norma categoría GHA según EN12999-EN13001.
- Requisitos del curso de operador de grúas hidráulicas articuladas.
- Requisitos de seguridad según la norma EN12999.

PALFINGER Ibérica dispone de Instructores con una alta cualificación para poder impartir esta capacitación, donde los nuevos formadores teórico – prácticos de cada categoría de GHA, podrán adquirir conocimientos e información suficientes para desarrollar los temarios para con sus formaciones

- Destrezas necesarias para un operador de grúas hidráulicas articuladas.
- Familiarización de una grúa hidráulica articulada.
- Ejercicios prácticos para desarrollo de las destrezas.

Los asistentes a la formación para Formadores de Operarios de GHA, se mostraron entusiasmados y muy agradecidos por el tipo de contenidos impartidos por PALFINGER ibérica y aún más por ofrecer este tipo de espacios para su progresiva formación.



¿Cuáles son los requisitos que los futuros Formadores de Operarios deben tener en cuenta?

FORMADOR TEÓRICO

1. **Ser mayor de edad, como mínimo 21 años.**
2. **Tener la acreditación de haber recibido la Formación Específica por un Instructor de GHA en las categorías de GHA para los cuales imparte la formación; al menos, dentro de los últimos cinco años.**
3. **Acreditar la formación de nivel básico en prevención de riesgos laborales establecida en la legislación vigente, y como mínimo de 50 h.**
4. **Formación acreditada en aptitud pedagógica de formador de formadores, como mínimo de 24 h.**

FORMADOR PRÁCTICO

1. **Ser mayor de edad, como mínimo 21 años.**
2. **Tener la acreditación de haber recibido la Formación Específica por un Instructor de GHA en las categorías de GHA para los cuales imparte la formación; al menos, dentro de los últimos cinco años**
3. **Acreditar haber recibido la Formación de Operador conforme a los contenidos de esta norma.**
4. **Experiencia acreditada de al menos tres años en la utilización de GHA.**
5. **Acreditar la formación de nivel básico en prevención de riesgos laborales establecida en la legislación vigente, y como mínimo de 50 h.**
6. **Acreditar haber recibido formación en aptitud pedagógica como mínimo de 24 h.**

¿CUÁNDO SERÁ LA PRÓXIMA FORMACIÓN?

PALFINGER ibérica estará publicando regularmente las siguientes fechas en sus redes sociales, sin embargo, invitan a la comunidad a inscribirse a las formaciones con PALFINGER en formacion@palfinger.com o a visitar la página web ***www.palfinger.com***.

A continuación, queremos compartir algunas fotografías de la jornada y desde PALFINGER Ibérica agradecen la confianza y asistencia a la formación.

Open Day de Transgrúas: 4 de Mayo

El 4 de mayo Transgrúas celebrará su Jornada de Puertas Abiertas en Barcelona para sus clientes en sus instalaciones de Barcelona coincidiendo con la Asamblea de ANAGRUAL. Se celebrará el Jueves 4 de Mayo, de 10 a 18h.

En octubre de 2023, Transgrúas cumple 45 años y esta Jornada es una ocasión ideal para celebrarlo con los clientes.

Contarán con exposición y demos de varios de sus equipos Fassi, Jekko y Multitel. La idea es que los clientes vean mucha maquinaria y han preparado un día espectacular para pasar el día entre hierros ¡que es lo que nos gusta!

Estará todo el equipo comercial y algunos de sus proveedores.

EQUIPOS FASSI

Grúa Fassi F1150
Grúa con momento máximo 102,00 tm / 1000 kNm y un alcance máximo hidráulico de hasta 31,80 m con jib.

Fassi F345RB xe-dynamic: Con un momento máximo 33,4 tm / 328 kNm y un alcance máximo hidráulico de hasta 26,70 m con jib.

Grúa Fassi F315: Momento máximo 31,09 tm / 305 kNm y un alcance máximo hidráulico de hasta 26,55 m con jib

Grúa Fassi F990
Fassi presenta la nueva grúa F990RA xhe-dynamic, con la mejor tecnología para hacer más eficiente la vida laboral. Potencia de elevación de hasta 84,30 tm y alcance máximo hidráulico de hasta 32,00 m con jib.

Características de las grúas XHE:
- Versatilidad completa: la capacidad de entregar, sea cual sea la aplicación.
- Agilidad: Las grúas XHE son extremadamente ágiles, siempre perfectas en términos de versatilidad y control de carga
- Precisión: Las grúas XHE están diseñadas para trabajos de precisión, mejorando la productividad en las obras de construcción donde se utilizan.
- Versatilidad y velocidad: Sea cual sea el contexto, las grúas XHE proporcionan la solución para todo tipo de desafíos de elevación.

El operador de una grúa FASSI XHE se beneficia de las características avanzadas de la grúa y sabe cómo aprovecharlas al máximo en una gran variedad de situaciones de trabajo.

El operador de un FASSI XHE tiene la certeza de que el sistema de control FX900 incluye funciones como:
- Sistema de control FX900
- Pantalla táctil
- Control de estabilidad FSC/SII FASSI
- Nuevas alertas acústicas y señalización visual
- Carcasa con aspecto de carbono para ofrecer siempre un rendimiento óptimo.

Video F990: ***www.youtube.com/watch?v=ZPgEQMGwzew***

Grúa Fassi F1450 Techno

La F1450R-HXP TECHNO es la pionera de una nueva generación de grúas. Un auténtico salto en innovación que exalta las prestaciones de la máquina gracias a la suma de diferentes soluciones y tecnologías revolucionarias. Son muchas las novedades de este modelo, a partir de las estructurales, que conciernen en particular a la sección decagonal de los brazos extensibles telescópicos y del brazo secundario, llamado X-DESIGN, con un ahorro considerable del peso de los brazos y un aumento notable de la capacidad de la grúa en la configuración horizontal y sobre todo en la configuración vertical. Además, los nuevos sistemas cinemáticos, el sistema hidráulico avanzado, el potente corazón electrónico "smart connected" FX990, el versátil y práctico sistema de estabilidad FSC TECHNO, la gestión inteligente de las áreas de trabajo y las jaulas virtuales y el uso interactivo de los sistemas JDP y XP son algunas de las nuevas soluciones de este nuevo modelo de grúa.

Video Fassi F1450 Techno:
www.youtube.com/watch?v=8LEHoAm7bNo

EQUIPOS JEKKO

De los equipos de minigrúas Jekko:
- **Minigrúa SPX328:** La minigrúa SPX328 es una grúa de vanguardia en términos de experiencia de usuario, trabajo suave y fácil para todos. 2800 kg de capacidad de carga, altura bajo gancho de 12,8 m.

Video SPX328: ***https://youtu.be/lOQ4Czxm4ss***

- **Minigrúa SPX532:** La mini grúa más intuitiva de la historia, con un sistema de estabilidad de última generación. Con esta nueva grúa de nueva generación se garantiza un rendimiento de nivel superior. 3200 kg de capacidad de carga, 17,3 m de altura bajo gancho. Modelo disponible con baterías estándar o de litio.

- **JEKKO Robot MPK10:** Es la única minipicker eléctrica de 1 tonelada cuya columna principal puede girar 9° a cada lado. La MPK10 puede equiparse con un manipulador con ventosas o en modo de gancho.

PLATAFORMAS SOBRE CAMIÓN MULTITEL

Multitel MZ250: Plataforma elevadora articulada montada sobre camión de 3,5 toneladas, con una altura máxima de trabajo de 25,10 m. Montada en un chasis de 3000 mm de distancia entre ejes, destaca por su velocidad y compacidad.

El alcance horizontal máximo de 14,35 permite una capacidad de carga de la cesta de 80 kg y de 250 kg con el alcance de 10,35 m.

El plumín articulado hace que la MZ 250 sea aún más versátil gracias a su generoso diagrama y a la posibilidad de trabajar en negativo hasta -2,5 m.

Gracias a la rotación de 400° de la torreta y la cesta autonivelante de 1,40 x 0,70 m capaz de girar 90°+90°, el operador puede sortear posibles obstáculos y posicionarse con precisión en la zona de trabajo, aumentando la productividad.

La estabilización con gatos hidráulicos, diseñados y realizados completamente en Multitel Pagliero, hace que la MZ 250 sea una máquina fácil de posicionar y usar incluso en los espacios reducidos.

El sistema de arranque y parada en la cesta permite un uso eficiente de la plataforma y optimiza el consumo.

Todos los movimientos son gestionados por el sistema MUSA Multitel, que optimiza el rendimiento en función de: la carga, la rotación del brazo y la posición de los estabilizadores.

El sistema de telemetría para comunicación a distancia, permite la localización por GPS, la visualización del estado de la máquina, la parametrización y el diagnóstico a distancia.

GRÚAS PICK&CARRY DE JMG

JMG MC 45 S: grúa eléctrica de 4,500 kg de capacidad, con gancho hidráulico.

LVP Cranes Spain y Avezaat Cranes Netherland unen fuerzas

LVP CRANES SPAIN se complace en anunciar una asociación estratégica con AVEZAAT CRANES para ofrecer a sus clientes los servicios de reparación y fabricación de plumas y plumines de celosía, plumas telescópicas y grúas dañadas/accidentadas.

En su condición de representantes oficiales para España y Portugal, gestionan la logística de recogida y entrega de las piezas de grúas dañadas, para su reparación o fabricación en las instalaciones AVEZAAT en Holanda.

- Reparación y fabricación de plumas y plumines de celosía
- Reparación y fabricación de plumas telescópicas
- Reparación de grúas accidentadas y autolevadores
- Reparación de cabinas de grúa

AVEZAAT CRANES tiene una trayectoria de 30 años en el mercado, contando con gran experiencia en calderería pesada orientada al sector de las grúas.

Los trabajos efectuados se respaldan con Certificados que avalan la calidad y resistencia de los accesorios fabricados o reparados, otorgando máxima seguridad y confianza ante condiciones de trabajos críticas.

LVP CRANES SPAIN queda a su disposición cualquier consulta y solicitud de presupuesto.

Más información:
Liliana Vaniglia (CEO)
Tel: +34 912 950 024 / +34 661 751 916
Email: info@lvpcranes.net
www.lvpcranes.net

La grúa todo terreno Tadano AC 7.450-1 aumenta la flota de Boiano Service

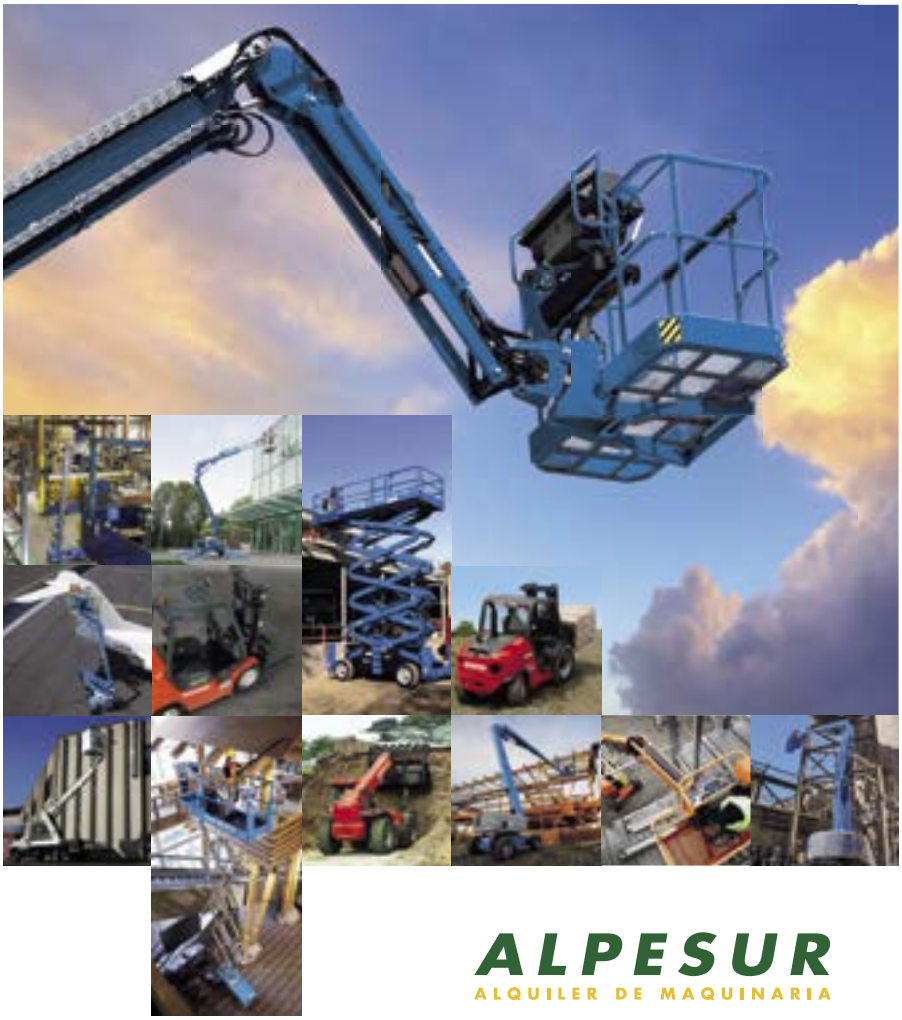
Andrea Boiano, presidente ejecutivo de Boiano Service S.r.l., con sede en la provincia italiana de Latina, explica las buenas razones para adquirir una Tadano AC 7.450-1: "Para empezar, es una grúa de vanguardia que realmente refleja el estado actual del arte. Y, sin embargo, a pesar de todas sus innovaciones, es tremendamente fácil de operar en el lugar de trabajo. Agregue a eso una pluma de 80 metros de largo, una enorme capacidad de elevación y la opción de desmontar rápidamente la pluma para reducir las cargas por eje, sin mencionar las dimensiones increíblemente compactas para una grúa de esta clase de capacidad, y no debería de extrañar que fuera nuestra grúa preferida".

También vale la pena mencionar que las buenas experiencias de su empresa con otras grúas todo terreno de Tadano, como la AC 220-5 y la AC 100-4, que también jugaron un papel importante en la decisión de compra.

Andrea Boiano tiene palabras especiales de elogio por la forma en que la grúa combina dimensiones compactas con una gran capacidad de elevación: "La AC 7.450-1 de siete ejes es tan compacta como una grúa de seis ejes y tan potente como una grúa de ocho ejes. Eso no es algo que pueda encontrar en ningún otro lugar en el mercado en este momento".

La AC 7.450-1 tuvo la oportunidad de mostrar todas sus ventajas en un lugar de trabajo extremadamente importante para Boiano poco después de ser entregada: la empresa utilizó su nueva adquisición para erigir varias grúas torre alrededor del antiguo edificio del Ministerio de Economía y Finanzas de Italia. Y tal como se esperaba, la AC 7.450-1 pasó su primera prueba con gran éxito: "Ya planeábamos hacer más negocios con Tadano en el futuro, y esto simplemente solidificó esa decisión. Estamos tremendamente satisfechos con el servicio y los productos, por lo que creemos que las perspectivas de una asociación prometedora centrada en el crecimiento están definitivamente ahí", señala Andrea Boiano.

De izquierda a derecha: Andrea Boiano (director ejecutivo, Boiano) - Davide Camperi (Business Leader Italia, Tadano) - Giuseppe Boiano (fundador de la empresa, Boiano).



ALPESUR
ALQUILER DE MAQUINARIA

SEVILLA
Autovía Sevilla-Málaga km 4,8
Polígono La Red c/2, nº26
41500 Alcalá de Guadaira (Sevilla)
Tfnos.: 955 631 104 - 902 100 204

MÁLAGA
Polígono Trevenez
C/ Escritora Gertrudis de Avellaneda nº22
29196 Málaga
Tfno.: 952 038 564

GRANADA
Polígono 12 de Octubre
C/ Bernard Vicent, Manz.1, Parc.6
18320 Santa Fe (Granada)
Tfno.: 958 513 295

ATENCIÓN AL CLIENTE
902 100 204
www.alpesur.com
info@alpesur.com

PLAAS. División plataformas aéreas de Grupo Roxu incluye una plataforma sobre camión más a su flota

Con la puesta en servicio de la nueva unidad Ruthmann T 900 HF, PLAAS sigue creciendo en el segmento de las plataformas de gran altura para atender a sus clientes en diferentes sectores, como, por ejemplo, el Mantenimiento Industrial, Energía, Puertos, Edificios y Obra civil, Telecomunicaciones, etc.

La plataforma elevadora sobre camión RUTHMANN STEIGER T 900 HF de 90 metros cuenta con el concepto Dual: trabaja como plataforma de gran altura en modo vertical y gracias a sus grandes alcances laterales hasta 42 metros para trabajos horizontales o incluso en negativo. La tecnología highflex permite un funcionamiento flexible 'arriba, arriba y atrás'. Para ello está equipada con un giro de cesta de 440° y giro del brazo cesta de 220°. Incorpora el Sistema DRS que calcula el alcance en tiempo real y permite programar el trabajo para diferentes velocidades de viento, presión sobre estabilizadores o capacidades en cesta.

Grúas Roxu comenzó su actividad profesional en 1979. Desde entonces ha desarrollado su actividad en diferentes sectores como mantenimientos industriales, obras públicas, montajes, proyectos marítimos, sector energético como por ejemplo parques eólicos, transportes especiales, etc. La división PLAAS, especializada en plataformas elevadoras del Grupo Roxu, cuenta con una importante flota entre plataformas elevadoras autopropulsadas, plataformas sobre camión hasta 90 metros, manipuladores telescópicos y carretillas.

PLATAFORMAS AÉREAS ASTURIANAS.

"Con la puesta en servicio de la nueva unidad Ruthmann T 900 HF, PLAAS sigue creciendo en el segmento de las plataformas de gran altura para atender a sus clientes en diferentes sectores, como, por ejemplo, el Mantenimiento Industrial, Energía, Puertos, Edificios y Obra civil, Telecomunicaciones, etc."

La Palfinger PK 48.002 TEC 7 conquista Ibiza

La empresa Gatraex SL de Ibiza, recibió recientemente una de las últimas versiones de grúas hidráulicas de alta tecnología; la PALFINGER PK 48.002 TEC 7, una de las grúas más modernas y versátiles de la industria. Con un momento de elevación de hasta 45,7 Tm y alcance de 7,7 metros con doble prolonga hidráulica (A) y equipada con Fly-Jib PJ090 C será una nueva adición de gran importancia para su flota.

Gatraex S.L. es una empresa familiar con más de 30 años de experiencia en el sector, ubicada en Ibiza y dedicada al servicio de transportes y excavaciones para proyectos de construcción. Cuenta con personal cualificado y una completa flota para poder asumir cualquier tipo de proyecto, adaptándose a cualquier tipo de necesidad de sus clientes, quienes son las principales empresas suministradoras de materiales de obra.

La grúa PALFINGER PK 48.002 TEC 7 montada sobre camión Scania 370 B 6X4 por el equipo del Centro de Montaje de Madrid – CMM (antiguo Elesa) y carrozada por su concesionario oficial PALFINGER PalWorkshop SL, es una grúa de alta calidad que utiliza la última tecnología para proporcionar un rendimiento excepcional. Equipada con un sistema de control electrónico avanzado, esta grúa permite un control preciso y seguro de la carga, lo que la convierte en una herramienta indispensable

> “la PALFINGER PK 48.002 TEC 7, una de las grúas más modernas y versátiles de la industria. Con un momento de elevación de hasta 45,7 Tm y alcance de 7,7 metros con doble prolonga hidráulica (A) y equipada con Fly-Jib PJ090 C”

INCLUYE FUNCIONES COMO: AOS, WEIGH, MFA, FLEET, PJMFA Y PALFINGER CONNECTED

para cualquier trabajo de elevación. Esta grúa incorpora alta tecnología que permite que su operación sea más confortable y segura para el operador. Incluye funciones como: AOS, WEIGH, MFA, FLEET, PJMFA y PALFINGER Connected.

El equipo de Gatraex se mostró entusiasmado con la llegada de la nueva grúa y se espera que sea una herramienta valiosa para satisfacer las necesidades de sus clientes. La PALFINGER PK 48.002 TEC 7 está diseñada para ser fácil de usar y mantener, lo que garantiza su durabilidad y confiabilidad a largo plazo.

En resumen, la entrega de la PALFINGER PK 48.002 TEC 7 a Gatraex marca un hito importante para la empresa y refuerza su compromiso de ofrecer a sus clientes la tecnología más avanzada en elevación y manejo de cargas pesadas. Esta grúa es un ejemplo de cómo la innovación y el rendimiento pueden combinarse para lograr soluciones de elevación más seguras, eficientes y efectivas. Con la grúa PALFINGER PK 48.002 TEC 7, Gatraex está en otro nivel para ofrecer servicios de elevación de alta calidad en la isla de Ibiza.

Epsa adquiere la grúa móvil Liebherr LTM 1650-8.1 para el montaje y desmontaje de sus equipos

El Grupo Epsa invierte en la grúa móvil Liebherr LTM 1650-8.1, como un modelo con el que podrán realizar los trabajos de montaje y de desmontaje de sus equipos con medios propios. La grúa todoterreno Liebherr LTM 1650-8.1 cubrirá un hueco importante dentro de su parque de maquinaria, en lo que a la capacidad de carga se refiere, ya que cuentan con maquinaria de gran volumen y tonelaje.

El Grupo Epsa invierte en la grúa móvil Liebherr LTM 1650-8.1, con la que podrán llevar a cabo el montaje y desmontaje de sus equipos con medios propios.

LA GRÚA MÓVIL LIEBHERR LTM 1650-8.1 GOZA DE UNA GRAN VERSATILIDAD Y ESTÁ DISEÑADA PARA UN AMPLIO ABANICO DE CAMPOS DE APLICACIÓN.

RAPIDEZ Y EFICACIA: MONTAJE Y DESMONTAJE DE SUS EQUIPOS CON MEDIOS PROPIOS.

DESTACAN DE LA GRÚA MÓVIL LIEBHERR LTM 1650-8.1 SU CAPACIDAD DE CARGA DE 700 TONELADAS.

El Grupo Epsa, tradicionalmente cliente de la división de movimiento de tierras de Liebherr Ibérica, ha invertido en la grúa móvil Liebherr LTM 1650-8.1. La adquisición de este modelo de grúa todoterreno «nos permitirá realizar trabajos de montaje y desmontaje de nuestros equipos con medios propios, lo que supondrá una notable mejora sobre todo en rapidez y eficacia», aseguran desde Epsa Internacional.

La grúa móvil Liebherr LTM 1650-8.1 goza de una gran versatilidad y está diseñada para un amplio abanico de campos de aplicación. Cuenta con una capacidad de carga de 700 toneladas y se puede destacar de este modelo su agilidad y capacidad de automontaje por medios propios, sin necesidad de requerir de equipos auxiliares. «La maquinaria del grupo Epsa es de gran volumen y tonelaje por lo que necesitábamos contar con una grúa de estas características en nuestro parque de maquinaria», apuntan desde Epsa Internacional.

La grúa móvil Liebherr LTM 1650-8.1 mantiene la misma máxima, en cuanto a diseño, que su predecesora: potencia al máximo nivel. Dependiendo de su equipamiento, este modelo es entre un 15% y un 50% más potente que la LTM 1500-8.1. Está disponible con dos longitudes de pluma telescópica, 54 metros u 80 metros, y cuenta con el sistema de arriostramiento en Y, gracias al cual se puede incrementar la capacidad de carga y mejorar notablemente la estabilidad lateral. Además, esta grúa dispone de 91 metros de pluma abatible y 62 metros de plumín fijo.

Las plataformas Multitel Pagliero aumentan el alquiler de FLS

Una empresa familiar, FLS Freche Location es una histórica empresa familiar de alquiler presente en el mercado francés desde 1966, con su sede en Vitrolles (Marsella) y está organizada en 23 sucursales que le permiten operar en el Sur de Francia, Occitania, Nouvelle Aquitaine e Ile de France. Dirigida por Laurence y Eric Freche en 2022, BPT Magazine y el sindicato DLR le otorgaron el Loueur de l'annee. A primeros de marzo, FLS Freche Location cambió su nombre a FLS. Su flota de más de 5.000 máquinas incluye muchas plataformas sobre camión articuladas y telescópicas Multitel Pagliero y plataformas aéreas sobre orugas.

Una compra reciente ha sido el modelo MJ525: telescópico con JIB montado en un camión de 32 toneladas, altura máxima de trabajo de 52,60 metros y alcance horizontal de 37,00 m con 120 kg en la cesta. La capacidad de 600 kg y la rotación de la cesta de 90°+90° permiten realizar cualquier trabajo en altura con facilidad. FSL ha elegido para su flota la versión con rotación continua de la torre de 360° y rotación de la cesta de 180°+180°, características con las que es posible sortear obstáculos y posicionarse con precisión en el área de trabajo. La capacidad de la cesta es de 500 kg con un alcance de 31,80 m, mientras que el plumín extensible de 21 m permite trabajar bajo rasante hasta -15,50 m. Con la plataforma telescópica MJ525, FLS amplía su gama de plataformas sobre camión para grandes alturas de trabajo, que incluye modelos como la J335ALU (35 m), MJ375 (37 m), J340 TA (40 m) y MJ700 (70 m) .

ESE ERRE

Conectar.
Conocer.
Conseguir.

Millones de piezas de recambios para todo tipo de equipos de manutención.

24 HORAS AL DÍA 365 DÍAS AL AÑO

SERVICIO RÁPIDO Y CENTRADO EN PROPORCIONAR SOLUCIONES

PERSONAL CUALIFICADO PARA AYUDARLE EN CUALQUIER SOLICITUD

CALIDAD ÓPTIMA A PRECIOS MUY COMPETITIVOS

www.sr2002.com

Desde TVH nos explican cómo instalar correctamente las pastillas y zapatas de freno

TVH nos explica como instalar de forma correcta las pastillas y zapatas de freno en el siguiente artículo.

PASTILLAS DE FRENO

Son piezas de freno esenciales que tienen que soportar mucho. Las pastillas de freno pueden parar un vehículo a cualquier velocidad. Esto, naturalmente, crea fricción.

Con el tiempo, estos componentes tendrán que ser sustituidos o reparados. Puede confiar en la amplia oferta de pastillas y discos de freno, kits de zapatas de freno y forros de freno de TVH para seguir trabajando con seguridad.

- Un equipo de especialistas para responder a tus preguntas
- Una amplia gama de pastillas de freno de alta calidad para mejorar la seguridad
- Plazos de entrega muy rápidos para minimizar el tiempo de inactividad de tu flota

DESCUBRA LA GAMA DE PASTILLAS DE FRENOS DE TVH

En TVH, hacen todo lo que pueden para mantener tu flota de máquinas en marcha. ¿Cómo? Una combinación de plazos de entrega rápidos y una de las gamas más extensas de pastillas de freno del mercado. Juntos, encontrarán el recambio correcto para su situación específica.

En TVH le ofrecen:
- **Forros de freno:** un vehículo se detiene por la fricción entre el forro de freno y el tambor. Ni que decir tiene que el forro debe sustituirse periódicamente.
- **Pastillas y discos de freno:** elementos vitales del freno que reducen la fricción metal-metal. Una vez desgastados, deben ser sustituidos absolutamente. Confía en la gama de TVH para mejorar la seguridad del vehículo.

¿Preguntas? Desde TVH le pueden ayudar.

ZAPATAS DE FRENO

Las zapatas de freno frenan las máquinas empujando hacia fuera. Aprietan contra el disco del rotor, parando las ruedas.

La mayoría de las veces, duran más que las pastillas de freno. Naturalmente, estos componentes han de ser sustituidos con frecuencia. El comprometido equipo de TVH está listo para ayudar. La combinación de una gama muy amplia, su experiencia técnica y unos plazos de entrega excepcionalmente rápidos, mantienen en marcha tus máquinas.

- Expertos en frenos para responder a tus preguntas técnicas
- Una amplia gama de pastillas de freno premium para maximizar la seguridad

Plazos de entrega muy rápidos para mantenerte operativo.

DESCUBRA LA GAMA DE ZAPATAS DE FRENO DE TVH

El equipo de TVH tiene una misión: mantener su flota de máquinas operativa. En su amplia gama de zapatas de freno encontrarás una solución para tu situación específica. Junto con sus expertos, localizarán y entregarán rápidamente los recambios correctos. Gracias a un envío rápido, el tiempo de inactividad de la máquina se reduce al mínimo. Recuerda: ¡la seguridad es lo primero!

- Zapatas de freno y ejes: una solución duradera para frenar. ¿Necesitas recambios? En TVH estarán más que encantados de ayudarte.

CÓMO INSTALAR CORRECTAMENTE LAS PASTILLAS Y ZAPATAS DE FRENO

Para pastillas de freno:
1. En primer lugar, inmoviliza el vehículo.
2. Quita la rueda y el tornillo deslizante.
3. Pivota la pinza hacia arriba y saca las pastillas de freno viejas.
4. Sustituye los clips de sujeción e instala pastillas de freno nuevas.
5. Comprueba el desgaste de los discos de freno.
6. Retrae los pistones y comprueba el nivel del líquido de frenos.
7. Reposiciona la pinza e instala un tornillo deslizante.
8. Prueba los frenos antes de conducir.

Para las zapatas de freno:
1. Desmonta la rueda, desactiva el freno de mano y retira el tambor de freno.
2. Limpia el tambor.
3. Comprueba el desgaste del tambor de freno y verifica si no hay fugas en los cilindros de freno.
4. Desmonta las zapatas de freno e instala zapatas nuevas.
5. Sustituye la tornillería (muelle, pasadores, etc.).
6. Ajusta el cable del freno de mano y monta el tambor del freno.
7. Comprueba los frenos antes de conducir.

Entre y visite nuestra obra

El nuevo integrante de la serie MK viene listo para funcionar rápidamente y sin mucho esfuerzo logístico. Gracias a su envergadura y manejo eléctrico, ésta grúa es ideal para su renovación y uso a corto plazo en zonas urbanas y residenciales de alta densidad.
www.liebherr.com/mk

LIEBHERR

Grúa móvil de construcción MK 73-3.1

Cinco empleados del departamento de servicio postventa de Liebherr Ibérica obtienen el carnet de operador de grúa móvil que imparte la Escuela Europea de Maquinaria. De izquierda a derecha: David Peña, José Antonio Toro, Vicente Cerdán, Sergio Leal y Gabriel Muñoz.

Liebherr Ibérica y la Escuela Europea de Maquinaria, una relación que se consolida

Cinco empleados del departamento de servicio postventa de Liebherr Ibérica obtienen el carnet de operador de grúa móvil, tras superar con éxito la formación impartida por la Escuela Europea de Maquinaria. Esta acreditación, que es la que exige el Ministerio de Industria, no sólo les permitirá desempeñar una profesión, sino que además avala sus destrezas y habilidades en el manejo de las grúas móviles.

La formación siempre ha sido una de las señas de identidad del Grupo Liebherr. Siguiendo esta línea de actuación, Liebherr Ibérica, a través de la Agrupación Empresarial Nacional de Alquiladores de Grúas de Servicio Público (ANAGRUAL), inscribió a cinco empleados de su departamento de servicio postventa en la formación de grúa móvil autopropulsada - Tipo B que impartió la Escuela Europea de Maquinaria desde diciembre de 2022 hasta marzo de 2023, en Madrid. Tras superar el examen teórico y práctico con éxito, cada uno de los asistentes obtuvo el carnet de operador de grúa móvil que es la titulación que exige el Ministerio de Industria y la cual les certifica para el manejo de dichos equipos. Dentro de esta certificación existen dos variantes: Tipo A (300 horas) para grúas móviles de hasta 130 toneladas y Tipo B (450 horas), que fue la que obtuvo el personal de Liebherr Ibérica, para grúas móviles de más de 130 toneladas. «Se trata de una acreditación que les habilita para ejercer una profesión y representa un reconocimiento muy alto a su valía, destrezas y habilidades en el manejo de las grúas móviles. Todo ello, contando con el respaldo de un centro formador y del Ministerio de Industria», afirma Pablo Santiago, CEO de la Escuela Europea de Maquinaria. En esta misma línea incide Tobias Böhler, director general de Liebherr Ibérica, al asegurar que «esta acreditación representa un complemento idóneo a la profunda formación en tecnología de grúas que les permitirá ampliar sus conocimientos».

ESTA ACREDITACIÓN NO SÓLO LES HABILITA PARA EJERCER UNA PROFESIÓN, SINO QUE REPRESENTA UN RECONOCIMIENTO MUY ALTO A SU VALÍA, DESTREZAS Y HABILIDADES.

ESCUELA EUROPEA DE MAQUINARIA, SIETE AÑOS DE APUESTA POR LA FORMACIÓN DE CALIDAD

La Escuela Europea de Maquinaria, perteneciente al Grupo Roxu, surge en 2016 como iniciativa personal de José Manuel García, presidente de Grupo Roxu, y este año celebra su séptimo aniversario. «La idea central de esta escuela es poner en marcha una acción formativa en grúas móviles autopropulsadas, con el fin de conseguir que el sector, representado por ANAGRUAL, pueda disponer de profesionales formados y cualificados», asegura José Manuel García. Sólo en 2022 formaron a más de 27.000 alumnos y en total han instruido a más de 70.000 personas en sus centros de formación de Madrid, Valencia, Bilbao, Asturias y Vigo. Disponen, asimismo, de uno de los mayores centros de formación privados, a nivel nacional, con más de 6.000 m² de campa, 3.600 m² de instalaciones cubiertas, seis aulas homologadas, oficinas y despachos. La escuela ofrece formación en: grúas móviles autopropulsadas, camión grúa

CINCO EMPLEADOS DEL DEPARTAMENTO DE SERVICIO POSTVENTA DE LIEBHERR IBÉRICA OBTIENEN EL CARNET DE OPERADOR DE GRÚA MÓVIL QUE IMPARTE LA ESCUELA EUROPEA DE MAQUINARIA.

La Escuela Europea de Maquinaria, creada en 2016, surge para poner en marcha una acción formativa en grúas móviles autopropulsadas, con el fin de conseguir que el sector pueda disponer de profesionales formados y cualificados.

hidráulica articulada, formación específica del sector eólico, carretillas elevadoras, plataformas elevadoras, maquinaria portuaria y movimiento de tierras, entre otros. «Lo importante en esta época tan cambiante es disponer de personas formadas que lideren la prestación de nuestros servicios de forma profesional. Es la mejor inversión que podemos hacer», subraya Pablo Santiago.

Grupo Roxu lleva confiando en Liebherr Ibérica desde hace décadas, a través de una notable inversión en grúas móviles y sobre orugas. «A partir de ahora, se amplía dicha colaboración a temas de formación para mejorar las competencias de los profesionales del sector. Con esta iniciativa, Liebherr Ibérica y Grupo Roxu siguen apostando por incrementar las aptitudes de sus trabajadores», concluye José Manuel García. «Desde Liebherr Ibérica invertimos en el futuro, haciendo hincapié en la formación de nuestros profesionales, así como en la colaboración con centros de formación profesional», apunta Tobias Böhler.

Entrevista a Vincent Vercaemst

Director de Ventas de Europa de LGMG

LGMG es una de las marcas de plataformas que en este último año en España ha tenido un gran protagonismo. Verania Costa es la responsable de la marca para España, Portugal, Italia y Francia. La dirección comercial en Europa está a cargo de Vincent Vercaemst, Director de Ventas de Europa de LGMG, al cuál hemos entrevistado para preguntarle por las últimas novedades de la marca, sus proyectos y estrategia empresarial.

Mov.- ¿Puede presentarse y hablarnos de su trabajo en LGMG Europa?
Me llamo Vincent Vercaemst y soy el Director de Ventas de LGMG Europa. Como director de ventas, mi trabajo consiste en definir la estrategia de ventas y los objetivos de la empresa, en línea y alineados con nuestros colegas chinos de la sede central. Apoyo a mis directores de ventas en las diferentes áreas y soy el enlace directo con nuestros equipos en China.

Mox.- Háblenos un poco de la marca LGMG, de dónde procede, dónde tienen sus
fábricas, cuántas plataformas construyen por año y cuándo se instaló en Europa.

LGMG forma parte del Grupo Lingong, especializado en la fabricación de equipos de construcción, que celebró su 50º aniversario el año pasado. LGMG se creó en 2012 originalmente para la construcción de equipos de minería, pero en 2015 se fabricó el primer elevador de tijeras y hemos experimentado un crecimiento exponencial año tras año desde entonces. Nuestra fábrica se encuentra en Jinan, China y estamos construyendo una segunda planta en México, que debería estar en funcionamiento en el tercer trimestre de 2023.

Comenzamos en Europa oficialmente en 2018 con unas oficinas con stock de máquinas en Spilkenisse, cerca del puerto de Rotterdam, en los Países Bajos.

Mov.- LGMG es uno de los principales fabricantes chinos, ¿cuánto exportan fuera de China?
Sí, somos uno de los mayores actores en el mercado de las PEMP. El 30% del volumen total es exportación, siendo Europa uno de los principales mercados.

Mov.- ¿En qué países europeos tienen mayor penetración de mercado?
Me enorgullece decir que España, junto con el Reino Unido, es uno de nuestros mercados con mejores

resultados. Si nos fijamos en los datos de la AEM, somos líderes del mercado en términos de nuevos equipos y seguimos aumentando nuestra presencia.

Mov.- Recientemente han abierto unas nuevas instalaciones en Dordrecht, ¿qué tipo de instalaciones y con cuánta gente cuentan? ¿Tendrán un stock permanente de máquinas y piezas de recambio?
Las nuevas instalaciones son principalmente un almacén de máquinas y piezas de recambio para el mercado europeo. Además, tenemos oficinas (obviamente) y un centro de formación de última generación. También contamos con nuestro propio departamento de PDI y servicio técnico para atender a nuestros clientes.

Mov.- La gama LGMG es cada vez más amplia, ¿puede resumírnosla?
Ofrecemos una línea completa, desde 6 m de altura de trabajo hasta 30 m, todo autopropulsado.

Estamos rellenando huecos y queremos introducir ultrabooms (plataformas de gran altura). Además, estamos introduciendo una gama completa de manipuladores telescópicos desde 7 m hasta 21 m giratorios.

> El año pasado vendimos más de 500 unidades sólo en España. Este año somos muy ambiciosos y, teniendo en cuenta las entregas realizadas hasta la fecha y las máquinas pendientes de entrega, volveremos a crecer sustancialmente.

EL 91% DE TODOS NUESTROS PEDIDOS DE PIEZAS SE TRAMITAN EN 48 HORAS Y ESTAMOS MEJORANDO CONTINUAMENTE

Mov.-¿Están todos los modelos disponibles para Europa?
Sí, todos los modelos están disponibles en Europa. Los nuevos modelos sólo se introducen en el mercado europeo después de una fase de pruebas de 1 ó 2 años en el mercado local chino.

Mov.- En España tenéis a Verania Costa que ha introducido la marca LGMG con gran éxito, ¿podéis decirnos cuántas máquinas tenéis ya en España y Portugal?
Nunca podemos estar seguros de cuántas máquinas hay exactamente en el mercado. Pero el año pasado vendimos más de 500 unidades sólo en España. Este año somos muy ambiciosos y, teniendo en cuenta las entregas realizadas hasta la fecha y las máquinas pendientes de entrega, volveremos a crecer sustancialmente. En Portugal hemos dado nuestros primeros pasos este año. Esperamos con impaciencia los resultados.

Mov.- Las ventas son muy importantes, pero las piezas de recambio y el servicio postventa suelen serlo más, ¿cómo piensan hacerlo en España?
Me alegro de que me haga esta pregunta. Todos sabemos que las verdaderas ventas se realizan mediante el seguimiento de los pedidos y eso dependerá principalmente de la disponibilidad de piezas de recambio y de una respuesta rápida en el servicio posventa en general. Tenemos un jefe de servicio para España y Portugal que está creando una red de servicios posventa de proveedores autorizados y en la segunda mitad del año contrataremos a un segundo ingeniero de servicio. Estamos encantados de hacerlo, ya que

LAS PIEZAS DE RECAMBIO SE GESTIONAN DIRECTAMENTE DESDE DORDRECHT. EN LOS DOS ÚLTIMOS MESES HEMOS AUMENTADO CONSIDERABLEMENTE NUESTRAS EXISTENCIAS

Estamos investigando otras opciones en términos de extensores de autonomía, otro tipo de motores, pero por el momento sólo ofrecemos diesel y eléctrica.

Mov.- Estáis teniendo un gran éxito en el mercado, ¿el secreto es tener máquinas disponibles? ¿Qué modelos tenéis en stock?
Al final todas las ofertas se reducen a precio y disponibilidad. Creemos que somos fuertes en ambas áreas. Actualmente tenemos más de 1.000 unidades en stock, repartidas entre todos los modelos y categorías. En breve llegarán nuevos modelos y, obviamente, también necesitaremos unas existencias sólidas.

Mov.- ¿Cómo les ha afectado la falta de materiales y las subidas de precios?
Sí, también hemos tenido subidas de precios y estábamos sufriendo por el flete marítimo de China a Europa. Hoy ha vuelto a la normalidad o al menos ya no es exuberantemente alto. En cuanto a la interrupción de la cadena de suministro, nos basamos en objetivos y previsiones ambiciosos y pedimos nuestras piezas siempre con mucha antelación y en grandes cantidades. Esto nos ayuda a nosotros y a nuestros proveedores a planificar con mucha antelación. Por supuesto, durante el mayor golpe también sufrimos, al igual que otros fabricantes de equipos originales.

EL 80% DE NUESTRA GAMA COMPLETA ES ELÉCTRICA, Y TENEMOS UNA GRAN DEMANDA DE LITIO, AUNQUE LOS MOTORES TRADICIONALES EN LAS ALTURAS DE TRABAJO MÁS ALTAS SIGUEN SIENDO MUCHO MÁS POPULARES. LOS CLIENTES HABLAN DE SER ELÉCTRICOS Y SOSTENIBLES, PERO NUESTRO PRODUCTO MÁS VENDIDO (JUNTO CON LAS TIJERAS ESTÁNDAR) ES NUESTRA TIJERA ELEVADORA DIÉSEL DE 18 METROS

esto significa que tenemos mucho éxito en el mercado.

Las piezas de recambio se gestionan directamente desde Dordrecht. En los dos últimos meses hemos aumentado considerablemente nuestras existencias y en las próximas semanas esperamos recibir más contenedores con piezas de recambio. El 91% de todos nuestros pedidos de piezas se tramitan en 48 horas y estamos mejorando continuamente.

Mov.- ¿Ofrecen algún tipo de formación técnica?

Sí, contamos con un responsable de formación que organiza cursos comerciales y técnicos para nuestros distribuidores, socios y clientes de alquiler. Se pueden organizar tanto en los Países Bajos, en nuestro centro de formación interno, como en las instalaciones del cliente. Una buena formación es la clave del éxito. Cuanto mejor formados estén nuestros clientes, mejor entenderán las máquinas y menos averías tendrán.

Mov.- ¿Tienen una hoja de ruta para los motores que van a utilizar en el futuro como otros fabricantes? ¿Cree que en el futuro será todo eléctrico o quizás de hidrógeno?
El 80% de nuestra gama completa es eléctrica, y tenemos una gran demanda de litio, aunque los motores tradicionales en las alturas de trabajo más altas siguen siendo mucho más populares. Los clientes hablan de ser eléctricos y sostenibles, pero nuestro producto más vendido (junto con las tijeras estándar) es nuestra tijera elevadora diésel de 18 metros. En breve presentaremos la versión eléctrica, que esperamos esté lista para la feria Apex de Maastricht en junio. También esperamos mucho de este modelo.

ACTUALMENTE TENEMOS MÁS DE 1.000 UNIDADES EN STOCK, REPARTIDAS ENTRE TODOS LOS MODELOS Y CATEGORÍAS. EN BREVE LLEGARÁN NUEVOS MODELOS Y, OBVIAMENTE, TAMBIÉN NECESITAREMOS UNAS EXISTENCIAS SÓLIDAS

> Estamos muy agradecidos por el gran y creciente número de clientes que confían en España en LGMG y que siguen aumentando. Esto demuestra la solidez de nuestro proyecto y la fiabilidad que tenemos. Seguiremos lanzando nuevas aplicaciones y productos que nos soliciten nuestros clientes
>
> **Verania Costa**

Mov.- ¿Qué modelos han vendido más este año?
En general diría que las tijeras eléctricas, aunque éstas sólo representan el 60% de nuestras ventas. Nuestros brazos y tijeras todoterreno también son muy populares. Y me alegro de que ahora también hayamos empezado a vender nuestros brazos de litio en el mercado a algunas empresas de alquiler bien establecidas que quedaron muy satisfechas con el resultado después de algunas pruebas exhaustivas.

Mov.- ¿Cuántas máquinas espera entregar en Europa de aquí a finales de año?
Tenemos planes muy ambiciosos y nuestros resultados interanuales se acercan mucho a nuestros objetivos. No puedo revelarle cifras exactas, pero nuestra previsión es crecer al menos un 50% con respecto a los resultados del año pasado.

Mov.- Habéis estado en muchas ferias este año y habéis recibido gente en Holanda, ¿cuál es el feedback de los clientes?
La respuesta es muy positiva. Ven un equipo local muy motivado con el apoyo de nuestros colegas chinos. Se dan cuenta de que nos centramos en nuestras PEMPs más que en toda nuestra gama de equipos. Sienten que somos muy serios y apreciamos sus comentarios para mejorar nuestros productos. Los clientes se quedan realmente abrumados cuando visitan nuestras instalaciones; obviamente es un lugar impresionante y lleno de máquinas y piezas de repuesto. Les da la confianza de que no somos sólo un fabricante chino, sino un actor internacional profesional en el mercado.

Mov.- ¿Mejoran las máquinas en función de la experiencia del cliente?
Sí, es algo que valoramos mucho. Recogemos todos los comentarios y puntos de mejora y los compartimos con I+D. En función de distintos parámetros, decidimos cuáles aplicar. Por eso hacemos mucho hincapié en la opinión del cliente. Al fin y al cabo, él es quien está más cerca del cliente que utiliza la máquina y quien la repara o realiza el mantenimiento.

Mov.- ¿Cuál es el retorno de la inversión en sus máquinas?
Es una buena pregunta y todo depende del tiempo de utilización y de los precios de alquiler. En principio, la empresa de alquiler puede estar contenta con nosotros. Tenemos un precio razonable y disponibilidad inmediata. La semana pasada estuve en el Reino Unido, y en general, los clientes están muy contentos con nuestras máquinas. Muy po-

LOS CLIENTES SE QUEDAN REALMENTE ABRUMADOS CUANDO VISITAN NUESTRAS INSTALACIONES; OBVIAMENTE ES UN LUGAR IMPRESIONANTE Y LLENO DE MÁQUINAS Y PIEZAS DE REPUESTO. LES DA LA CONFIANZA DE QUE NO SOMOS SÓLO UN FABRICANTE CHINO, SINO UN ACTOR INTERNACIONAL PROFESIONAL EN EL MERCADO

cas averías y apreciadas en el mercado entre los usuarios finales. Fue bastante gracioso ver que en los almacenes de alquiler veíamos varias marcas, pero casi ninguna LGMG, estaban todas en alquiler.

Mov.- ¿Qué modelos de plataforma han introducido en el mercado y llegarán al mercado europeo en los próximos seis meses?
Hemos introducido varios modelos nuevos durante la última Bauma en octubre y ahora los estamos lanzando al mercado. Además, tenemos algunos modelos en fase de preparación para llenar las pequeñas lagunas de nuestro catálogo.

En resumen, se trata de los siguientes modelos:
Mástiles verticales: 6m (M0407 TE), 8m (M0607 TE) y M0810JE, de 10 m de altura de trabajo.
Brazos: A13JE (tanto con baterías de litio como AGM, 15m WH, 1,50m estrecha, incluyendo plumín 3D); AR18/20J(E) elevador de brazo articulado diésel y eléctrico de 20 m y 22 m, 4 ruedas motrices, 4 ruedas directrices, AR14J-H (que se vio en Conexpo), elevador de brazo articulado de alta capacidad de 450 kg. Plataforma articulada de 16 m de altura de trabajo con 4 ruedas motrices y 4 ruedas directrices.
Tijeras RT. SR1623E: versión eléctrica de nuestro popular elevador de tijera RT de 18m.
Manipuladores telescópicos: gama de manipuladores telescópicos de 7 a 21 m.

Mov.- ¿Ofrecen ventajas financieras a sus clientes?
Sí. Estamos colaborando con 2 socios diferentes para ofrecer soluciones financieras a nuestros clientes.

Mov.-¿Qué avances tecnológicos incorporan de serie los nuevos modelos?
En primer lugar, me gustaría destacar la tecnología de litio, que se está generalizando en nuestra gama eléctrica (tanto de serie como opcional); ahora estamos colaborando con Track Unit y podemos ofrecerla en todos nuestros modelos como herramienta estándar de track & trace incluyendo toda la información técnica para el cliente.

Y en términos de especificaciones generales, soy un gran fan de nuestro sistema 4WS que incluye un eje oscilante activo, nuestro sistema de gestión inteligente de la batería en nuestras plumas y tijeras para optimizar el tiempo de trabajo con una carga completa y, obviamente, la robustez de las máquinas (no estoy seguro de si se trata de avances tecnológicos, para mí una máquina sencilla puede ser muy avanzada en el entorno del mercado actual).

Mov.- ¿Cómo ve el mercado este año? ¿Hacia dónde nos dirigimos?
Bueno, he oído que los plazos de entrega en general siguen siendo largos y que los clientes son muy reactivos; esto es un buen cóctel para nuestra estrategia en términos de precio y disponibilidad. Las empresas de alquiler que buscan equipos, los quieren rápido y eso nos da una ventaja estratégica. Por otro lado, sigo pensando que el mercado es bueno, que está creciendo, pero vemos mucha presión en las tarifas de alquiler. Todos decimos que no sabemos qué pasará, pero que al final (sea lo que sea) pasará. Dicho esto, confío en que 2023 será un buen año para nosotros y para el mercado en general.

CON LA IMPLANTACIÓN DE UN NUEVO SISTEMA, LA APERTURA DE NUESTRO NUEVO ALMACÉN Y LA CONSTRUCCIÓN DE LA ESTRUCTURA Y EL EQUIPO CON ÉXITO, EL SIGUIENTE PASO ES HACER CRECER NUESTRA CUOTA DE MERCADO EN EL MERCADO EUROPEO

Mov.- ¿Qué cree que está haciendo para diferenciarse de la competencia? ¿Son competitivos en precio?
Hay varias cosas que nos convierten en una buena opción:
Centrarnos en las plataformas aéreas de trabajo; aunque en el grupo somos fabricantes de distintos tipos de equipos de construcción, nos centramos plenamente en nuestras plataformas aéreas.

50 años de experiencia en fabricación dentro del grupo y empresas conjuntas con socios europeos como Volvo y Sandvik.

Altos estándares de calidad en la fabricación con normas de pintura muy exigentes.

Máquinas sólidas, sencillas, robustas y fiables.

Pruebas avanzadas en fábrica y sobre el terreno antes de lanzar nuevos modelos en Europa.

Sucursal europea con equipos locales, asistencia técnica y formación interna.

Disponibilidad en máquinas y piezas de recambio.

Y para ser justos, una de nuestras mayores ventajas en el mercado español es el gran equipo local que tenemos con Verania y Adalberto. Con verdaderos profesionales y empleados dedicados de LGMG, estamos donde estamos hoy.

Y también respondo a su pregunta sobre el precio. Cuando perdemos tratos, sí ocurre, los perdemos por precio. No somos los más baratos del mercado y podemos demostrar a los clientes por qué es así.

Mov.- ¿En qué eventos veremos a LGMG este año?
LGMG estará presente en todos los principales eventos internacionales y locales del sector este año en Europa: Vertikal Days, Innovation days, Apex, JDL Expo, MAXPO, Platformer days, Smopyc, ANAPAT, IPAF Elevando, ERA, IAPA, etc.

Mov.- ¿Puede compartir con nosotros en qué proyectos están trabajando y que veremos en un futuro próximo?
Con la implantación de un nuevo sistema, la apertura de nuestro nuevo almacén y la construcción de la estructura y el equipo con éxito, el siguiente paso es hacer crecer nuestra cuota de mercado en el mercado europeo. Para ello, estamos estudiando diferentes proyectos y los compartiremos con vosotros a su debido tiempo.

Hiab Iberia

Entrevista a Daniel Bobadilla, Director General de Hiab Iberia

Mov.- Ha estrenado recientemente nuevo cargo de director General de Hiab Iberia, ¿Se puede presentar y contarnos que se ha planteado como objetivo tras su incorporación y que planes ya se han puesto en marcha?

Sí, llego con toda la ilusión al nuevo cargo. Llevo más de 10 años trabajando en el grupo Hiab, y desde el 1 de enero de 2023 se ha abierto esta nueva oportunidad. Contento de aterrizar en el equipo de Hiab Iberia, con una experiencia formidable. El objetivo es siempre el de ofrecer a nuestros clientes las mejores soluciones en el manejo de carga, y como planes estratégicos, estamos trabajando en varias direcciones. Una de ellas que puedo compartir contigo es el hecho de comenzar a trabajar con unidades en stock, disponibles inmediatamente para nuestros clientes.

Mov.- Hiab cuenta con una amplia gama de grúas ofreciendo muchas soluciones en elevación, ¿cuáles son los modelos de Hiab y de Effer que más se demandan en este momento?

Tradicionalmente Hiab es muy fuerte en la gama ligera y media, digamos los modelos entre las 6 y las 35 tm. Se ha demostrado las muchísimas sinergias con la incorporación de Effer, y estamos teniendo alta demanda también en grúas grandes y súper grandes, sobre todo a partir de las 100 tm.

> HIAB ES MUY FUERTE EN LA GAMA LIGERA Y MEDIA, DIGAMOS LOS MODELOS ENTRE LAS 6 Y LAS 35 TM. SE HA DEMOSTRADO LAS MUCHÍSIMAS SINERGIAS CON LA INCORPORACIÓN DE EFFER, Y ESTAMOS TENIENDO ALTA DEMANDA TAMBIÉN EN GRÚAS GRANDES Y SÚPER GRANDES, SOBRE TODO A PARTIR DE LAS 100 TM.

Mov.- ¿Están satisfechos con la incorporación de la gama de Effer a su oferta?

Absolutamente sí. La cantidad de soluciones que podemos ofrecer a nuestros clientes ahora (sistemas de estabilización tradicionales o diagonales, alcances verticales y horizontales, capacidad de jibs…) nos convierten en un actor imprescindible en el mundo de la grúa articulada.

Mov.- Hiab está constantemente innovando y presentado nuevos modelos al mercado, como el reciente lanzamiento de la Hiab iQ1388. ¿Nos puede hablar de las últimas novedades de la marca tanto de Hiab como de Effer?
Sí, si atendemos a los últimos años, no cabe duda que estamos lanzando varios nuevos productos al mercado. Especialmente, en la gama de productos grande y súper grandes, la oferta que tenemos actualmente es incomparable. La Hiab iQ1388 representa la llegada al mercado de la grúa más esperada por nuestros clientes, que valoran nuestros mayores puntos fuertes: una estructura Effer y un sistema de control Hiab. La mezcla perfecta: máxima potencia y máxima precisión. Igualmente se plasma la ventaja competitiva que ha supuesto para el grupo Hiab la adquisición del mejor fabricante de distribuidores hidráulicos del mercado: Olsberg. Con esta adquisición estratégica, las posibilidades que se abren ante nosotros son una ventaja competitiva fundamental, de la que nuestros clientes pueden ya disfrutar.

Mov.- ¿Cuál es su red de ventas en España?
Hiab Iberia se apoya en una red de distribuidores excepcional, que arrastran muchísima experiencia trabajando con todas las marcas del grupo. Esto se traduce en un nivel de atención y servicio insuperable, y uno de nuestros mayores activos para nuestros clientes.

Mov.- El servicio técnico es un pilar esencial, diría que clave en la venta de las máquinas, ¿cómo lo tienen planteado?
Completamente de acuerdo. Nuestros distribuidores y servicios oficiales se someten todos los años a diversos cursos de formación, donde se les va actualizando de todas las novedades que Hiab va incorporando a sus modelos, como el nuevísimo sistema de control Space Evo. Toda nuestra red está ya perfectamente capacitada para atender a nuestros clientes y sus necesidades de servicio y reparación.

Mov.- Las grúas trabajan a horas intempestivas muchas veces, ¿Hay servicio 24/7 telefónico?
En Hiab Iberia no disponemos de un servicio telefónico 24/7, pero todos nuestros distribuidores y servicios oficiales tienen herramientas que les permiten acceder a toda la información necesaria y soporte online para efectuar cualquier tipo de reparación desde cualquier punto y en cualquier momento.

Mov.- ¿Cuentan con un stock de repuestos de alta rotación en sus instalaciones?
Sí, disponemos de un amplio stock de repuestos, perfectamente complementado por el sistema de recambios del grupo Hiab, que nos garantiza piezas en la mañana siguiente, en un 98% de los casos.

Mov.- ¿Tienen sus grúas un buen retorno de la inversión? ¿Y valor residual?
Nuestros clientes son los que mejor pueden certificar la respuesta a esta pregunta. El valor residual de una grúa Hiab, así como su durabilidad están fuera de toda duda. Es una de nuestros grandes argumentos de venta, y una inversión segura.

> EN LA GAMA DE PRODUCTOS GRANDE Y SÚPER GRANDES, LA OFERTA QUE TENEMOS ACTUALMENTE ES INCOMPARABLE. LA HIAB IQ1388 REPRESENTA LA LLEGADA AL MERCADO DE LA GRÚA MÁS ESPERADA POR NUESTROS CLIENTES, QUE VALORAN NUESTROS MAYORES PUNTOS FUERTES: UNA ESTRUCTURA EFFER Y UN SISTEMA DE CONTROL HIAB

Mov.- ¿Veremos alguna entrega de la gama pesada en un futuro cercano?
Por supuesto que sí, seguimos lanzando nuevos productos continuamente, también en la gama pesada.

Mov.- ¿Qué les diferencia de otros fabricantes? ¿En qué cree que destacan?
Destacamos en muchos aspectos. La calidad de nuestro producto, la fiabilidad, nuestro nivel de servicio, el valor residual… Invertir en un producto Hiab es hacer una inversión que aporta tranquilidad y seguridad a nuestros clientes en un amplio abanico de aspectos.

Mov.- ¿Qué dispositivos de seguridad incluye la grúa y qué dispositivos incorporan para mejorar la productividad? ¿Qué avances tecnológicos montan?
En estos días estamos comenzando a entregar a nuestros clientes todas las grúas con el nuevo sistema de control EVO, una plataforma que nos permite una gran flexibilidad de opciones y de desarrollos posibles para el futuro. Por dar un ejemplo, nuestros últimos lanzamientos en la gama grande, las iQ1188 e iQ958 están disponibles con el nuevo mando a distancia CombiDrive 4, que junto con el distribuidor Olsberg, permiten una precisión sin parangón en el manejo de las grúas. Este mando nos permite la personalización de parámetros entre los distintos operadores que pueden manejar una grúa a través de baterías inteligentes, así como el Confirm View, una característica que permite a la grúa detectar automáticamente dónde se encuentra el operador y poder operar los estabilizadores sin necesidad de confirmar su posición en la base de la grúa, ahorrando con ello tiempo y facilitando al máximo la labor de quien trabaja cada día con nuestras máquinas.

Mov.- ¿Los clientes de Hiab aprovechan bien los avances como el programa de mantenimiento ProCare, su sistema de control HiVision o la plataforma HiConnect?
La digitalización es una parte fundamental de la estrategia de Hiab en su oferta de productos y servicios. Los que mencionas son algunos ejemplos del trabajo que estamos realizando en ese sentido, y que son altamente valorados por muchos de nuestros clientes.

Mov.- En Zaragoza tienen una fábrica que funciona a tope para servir a los clientes, ¿nos cuenta qué modelos se fabrican allí? ¿Cuántas máquinas fabrican al año?
Antes comentábamos que nos diferencia… Bueno, somos el único fabricante de grúas con un establecimiento en España, en Zaragoza, que además, es uno de los mejor valorados dentro del grupo. Todos los clientes que vienen a vernos se quedan impresionados con el nivel que tenemos en nuestra fábrica de Zaragoza. Desde aquí aprovecho y extiendo una cordial invitación a vosotros y a todos aquellos clientes que quieran pasar a conocerla, a que nos contacten, para poder coordinar una visita. Estamos muy orgullosos de esta fábrica y los productos que salen de ella. Son 2.119 grúas las que se fabricaron el año pasado (2022) y se venden en todo el mundo, productos híper especializados. Con este número, creo que os podéis hacer una idea del nivel de nuestras instalaciones en Zaragoza. De verdad, impresionantes.

Mov.- ¿Siguen padeciendo la falta de materiales? ¿Cómo lo han afrontado?
Nuestros compañeros que se encargan de la cadena de suministro están haciendo una labor titánica, y cada vez tenemos menos incidencias.

Mov.- ¿Sigue habiendo falta de vehículos para montar las grúas?
Es cierto que todavía hay cierta falta de fiabilidad en la llegada de los vehículos, lo que complica la planificación tanto de nuestros clientes como de nuestros instaladores.

Mov.- El precio ha subido para todos, ¿se ha estabilizado ya esa tendencia?
Bueno, en tema de precios, la escalada de los últimos 24-30 meses ha sido grande. Aunque la tendencia parezca estabilizarse, es cierto que a nivel macroeconómico, la situación aún presenta bastantes incertidumbres. Monitoreamos la situación muy de cerca y trabajamos para ser lo más competitivos posible para nuestros clientes, que depositan su confianza una vez tras otra con nosotros.

Mov.- ¿Tienen algún modelo eléctrico? ¿Cree que esta tendencia se irá implantando en la grúa hidráulica articulada?
Sí, claramente es un sector que tiene más y más demanda y disponemos de modelos que se adaptan a estas necesidades. Además, llevamos ya años trabajando con e-PTO y consideramos estar un paso por delante de nuestra competencia en este segmento.

Mov.- ¿Ofrecen formación para carnet de grúa hidráulica articulada?
Sí, desde Hiab Iberia organizamos con éxito diversos cursos de formación.

Mov.- ¿Tienen un buen plazo de entrega?
Tenemos muy buenos plazos de entrega, además de equipos de entrega inmediata, tanto con camión como sin él, según las necesidades de nuestros clientes.

> **HIAB IBERIA SE APOYA EN UNA RED DE DISTRIBUIDORES EXCEPCIONAL, QUE ARRASTRAN MUCHÍSIMA EXPERIENCIA TRABAJANDO CON TODAS LAS MARCAS DEL GRUPO.**

Mov.- Sé que estarán presentes en ANAGRUAL, ¿les veremos además en alguna feria este año?
Estamos muy orgullosos de participar en ANAGRUAL este año. Por respecto al resto, todavía estamos trabajando en el calendario y las posibilidades que se nos puedan presentar.

Mov.- ¿Cómo ve el mercado de grúas para este año?
No cabe duda que el nivel de precios actual y el alza del precio del dinero no son buenos compañeros de viaje, pero con eso y todo, me muestro positivo. Tenemos una línea de producto de verdad óptima, y mientras nuestros clientes tengan necesidades que cubrir, creo que vamos a ir trabajando juntos.

Mov.- ¿En qué planes están trabajando que nos puedan compartir?
No hay grandes secretos. Seguimos trabajando enfocados en nuestros clientes y distribuidores. Ellos son el centro de nuestra atención y les haremos llegar los mejores productos y servicios disponibles en el mercado.

NUESTRAS GRÚAS SON SUFICIENTEMENTE GRANDES. ¿LO ES TU NEGOCIO TAMBIÉN?

La gama de EFFER destaca por su amplia capacidad, ya que podemos suministrar grúas desde 3 a 30 tm, con alcances que superan a los que se pueden encontrar en el mercado.
Con la posibilidad de incluir dos JIB hidráulicos cuya geometría es única y a su sistema de control Progress 2.0, uno de los más avanzados, ayudan con su capacidad predictiva a la gestión de las maniobras. Dispone de diferentes soluciones de estabilizadores, como el CroSStab, donde destaca una amplia área de estabilidad por delante de la cabina. Los avances son continuos como los brazos V-10 Forze, JIB Multipower y mejores alcances verticales con ángulos de 83°.

hiab.com

HIAB

Simsur se establece en Sevilla con plataformas Snorkel

La empresa de alquiler SIMSUR ha expandido su huella geográfica ampliando su flota de alquiler con un pedido de plataformas Snorkel suministrado por Ahern Ibérica. Con este pedido, SIMSUR tiene ya más de 70 unidades Snorkel en su flota.

El pedido incluye tijeras eléctricas Snorkel S3219E, S3226E y brazos articulados eléctricos Snorkel A46JE que ha sido entregado la primera semana de Abril gracias al stock que Ahern Ibérica mantiene en sus instalaciones de Madrid.

Con sede central en Córdoba, SIMSUR ha afianzado su posición en Andalucía gracias a la apertura de la nueva delegación de Sevilla que se une a las tres bases ya existentes que tiene abiertas en Córdoba, Jaén y Málaga. La empresa, que comenzó su andadura en 1970, ha ido creciendo a lo largo de los años diversificando su actividad dentro de las grúas autopropulsadas, transportes especiales, alquiler de maquinaria y movimiento de tierras, llegando a ser un grupo muy importante dentro del sector.

Marcos Barranco, Director General de SIMSUR, explicó por qué eligió Snorkel para la ampliación de su flota: "Tenemos mucha experiencia ya con plataformas Snorkel en nuestra flota y estamos encantados con su rendimiento. Cuando nos planteamos la ampliación de nuestras operaciones con la apertura en Sevilla, nos decidimos por Snorkel por su calidad y el excelente servicio que nos proporcionan desde Ahern Ibérica."

Enrique García, Director General de Ahern Ibérica, comentó, "Es un honor seguir contando con la confianza de una empresa como SIMSUR en nosotros y estamos encantados de poder contribuir a su crecimiento con nuestras plataformas Snorkel. Nuestro objetivo es seguir brindando el mejor servicio que nuestros clientes pueden conseguir para continuar estando a la altura de sus expectativas y continuar creciendo juntos."

EL PEDIDO INCLUYE TIJERAS ELÉCTRICAS SNORKEL S3219E, S3226E Y BRAZOS ARTICULADOS ELÉCTRICOS SNORKEL A46JE QUE HA SIDO ENTREGADO LA PRIMERA SEMANA DE ABRIL GRACIAS AL STOCK QUE AHERN IBÉRICA MANTIENE EN SUS INSTALACIONES DE MADRID.

Para más información acerca de SIMSUR, visite ***www.simsur.es***, y para más información acerca de Ahern Ibérica y Snorkel, visite ***www.aherniberica.es***.

AHERN™ IBÉRICA

ESPACIO MÍNIMO
CAPACIDAD MÁXIMA

GMV
Cranes and Handling

Winlet by Ahern Ibérica

www.aherniberica.com

Formación LoxamHune

ENTREVISTA A INMACULADA FABREGAT

"Formamos a 20.000 personas en 2022 y vamos camino de superar esta cifra"

Inmaculada Fabregat Fuertes, Responsable de Formación de LoxamHune.

Mov.- ¿Cuándo comenzasteis con LOXAMHUNE FORMACIÓN y por qué decidisteis crearlo?
Hace ya 20 años, cuando me incorporé a la compañía, ya contábamos con algo parecido a un departamento de formación, aunque en realidad fue Luis Ángel Salas en 2014, quien transformó aquel pequeño departamento en una línea de negocio real, con estructura y con una estrategia clara.

Uno de nuestros valores siempre ha sido y es la seguridad y la salud de las personas y, además, estábamos convencidos de que la formación es un servicio complementario al alquiler de maquinaria. También, comenzábamos a detectar una creciente demanda por parte de nuestros clientes de recibir formación.

Mov.- ¿Qué tipo de cursos ofrecéis y a qué tipo de sectores van dirigidos?
En LoxamHune ofrecemos formación de manejo de equipos de movimiento de tierras y compactación; también, de maquinaria y equipos de trabajo destinados a la elevación de personas, y de técnicas y equipos de trabajos auxiliares. También formamos en equipos de manutención y manipulación de cargas.

Cubrimos las necesidades en los sectores de construcción, industria y servicios.

> UNO DE NUESTROS VALORES SIEMPRE HA SIDO Y ES LA SEGURIDAD Y LA SALUD DE LAS PERSONAS Y, ADEMÁS, ESTÁBAMOS CONVENCIDOS DE QUE LA FORMACIÓN ES UN SERVICIO COMPLEMENTARIO AL ALQUILER DE MAQUINARIA.

Mov.- ¿Con cuántas sedes contáis en este momento para la formación? ¿En todas se dan todo el abanico de cursos que ofrecéis?
Ofrecemos formación en todas las delegaciones de LoxamHune, que son ya 70. En algunas de ellas disponemos de las estructuras necesarias para impartir formación técnica, como cursos de trabajos en altura y espacios confinados. Adicionalmente, tenemos 7 delegaciones homologadas por la IPAF (International Powered Access Federation, o Federación Internacional de Acceso Motorizado). Uno de los proyectos en los que estamos trabajando para este año es el desarrollo de la línea de formación en Portugal.

Mov.- ¿Cuánta gente trabaja en LOXAMHUNE FORMACIÓN?
Nuestro equipo está formado por trece personas y contamos con un pool de casi 50 formadores. Yo soy responsable de la división de Formación, mientras que Víctor Miras es el responsable técnico de la línea.

Mov.- ¿Qué actividades lleváis a cabo para fomentar la formación entre las empresas y los operadores?

Somos miembros de diversas organizaciones sectoriales y participamos activamente en los subcomités técnicos SC09 y SC04 de Plataformas Elevadoras y Carretillas Elevadoras, dependiente del CT58, en los que se elaboran las normas UNE de referencia en el sector de las PEMP (Plataformas Elevadoras Móviles de Personal) y las carretillas en todo el territorio nacional.

A su vez, estamos participando en numerosos webinars, convenciones, actos, actividades para la concienciación, etc. con organismos oficiales como la Junta de Andalucía y el Instituto de Seguridad y Salud de Murcia, promoviendo la formación específica en equipos de trabajo

Como miembros de la organización IPAF, participamos en su consejo de dirección.

Mov.- ¿Cuánta gente habéis formado hasta ahora y cuanta el año pasado?
Desde que empezamos a desarrollar esta área en 2007, hemos formado alrededor de 200.000 operarios. Solo en 2022 alcanzamos los 20.000 alumnos formados.

Mov.- ¿Para este año pensáis superar esa cifra?
Sí. Ya, en el primer trimestre de 2023 hemos crecido un 30% respecto al año pasado, y la previsión es continuar en esta línea.

OFRECEMOS FORMACIÓN EN TODAS LAS DELEGACIONES DE LOXAMHUNE, QUE SON YA 70, TENEMOS 7 DELEGACIONES HOMOLOGADAS POR LA IPAF

Mov.- ¿Vuestros cursos son caros comparados con la competencia?
La competencia no modela nuestros precios. El precio de nuestro servicio viene determinado por los gastos que nos supone a nosotros.

Nuestro enfoque es aportar la máxima calidad, porque somos responsables de la seguridad de personas. Para ello, creemos que no debemos de escatimar en profesionales que impriman a nuestros cursos la calidad que requerimos.

Mov.- ¿Vuestros cursos hay que renovarlos o dais la acreditación de formación y no se renueva?
Es necesario renovarlos, porque su metodología así lo indica. Por ejemplo, las normas UNE establecen 5 años de validez. Es importante que el operador esté al día en las nuevas tecnologías, mejoras de la maquinaria, etc. por lo que extrapolamos el criterio de las normas al resto de nuestras formaciones.

Mov.- ¿Qué es imprescindible que tenga a nivel operativo una empresa de formación aparte de unas aulas homologadas?
Un equipo profesional y estructurado, un know-how bien definido y una gama de maquinaria y equipos de última generación.

Mov.- ¿Es difícil encontrar gente preparada para ser profesores de los futuros alumnos?
Es complicado encontrar profesionales que se adecuen al perfil que exigimos. Remitiéndonos a la pregunta anterior, no solo necesitamos técnicos en prevención o especialistas en maquinaria o docentes, sino más bien una combinación de todos estos aspectos.

Mov.- ¿Los cursos que dais son bonificados?
LoxamHune es una Entidad Organizadora autorizada por FUNDAE y ofrece a sus clientes la posibilidad de gestionar el trámite de la bonificación a través de los Seguros Sociales.

Mov.- ¿Los cursos que están dando son dirigidos más a individuos o a través de empresas?
Nos adaptamos tanto a particulares y autónomos como a grandes corporaciones, adecuando cada formación a nuestro cliente y creando cursos a medida.

Mov.- Vosotros tenéis el simulador que lo lleváis a muchos eventos del sector. Las nuevas tecnologías están implantándose en todos los sectores. ¿Qué tipo de nuevos avances estáis utilizando en la formación? ¿Dais formación online?
En LoxamHune, estamos convencidos de que los nuevos avances tecnológicos son un pilar fundamental para mejorar la seguridad de los operarios en cualquier sector.

Además del simulador, contamos también con otros gadgets como el exoesqueleto de la marca HILTI, y un Iron Hand de Bioservo Technologies, que proporcionan funcionalidades ergonómicas para el manejo de maquinaria y herramientas profesionales.

Por otra parte, prácticamente todo nuestro catálogo de cursos está desarrollado como formación mixta, es decir, el cliente tiene la posibilidad de adquirir los conocimientos teóricos a través de nuestra plataforma online y, posteriormente, realizar el examen y la práctica de manera presencial.

Mov.- Como expertos en formación, ¿qué mejoras son necesarias para que se lleve a cabo más formación en España?
Evidentemente necesitamos una legislación clara al respecto, que defina y regule la formación de equipos de trabajo.

CONTAMOS CON UN POOL DE CASI 50 FORMADORES, HEMOS FORMADO ALREDEDOR DE 200.000 OPERARIOS. SOLO EN 2022 ALCANZAMOS LOS 20.000 ALUMNOS FORMADOS.

Nuestra referencia son las normas UNE, que marcan el criterio y los estándares de una formación de calidad, pero recordemos que no son de obligado cumplimiento, con lo que deja este tipo de formación en un limbo difícil de gestionar.

Mov.- ¿Trabajáis con alguna entidad para fomentar la formación?
Sí, entre otros, IPAF, la Junta de Andalucía, Región de Murcia, Junta de Castilla y León, y diversos organismos oficiales.

Mov.- ¿Hay mucha diferencia entre unos cursos y otros? ¿Cualquiera puede ponerse a formar a otras personas? ¿Existe el intrusismo en este sector?
Hay diferencias muy grandes entre unos cursos y otros, precisamente porque la legislación deja en el aire algo tan importante y fundamental como son los contenidos, ratios, duración, etc.

Desgraciadamente, sí existe el intrusismo en el sector. Como ya hemos comentado antes, para impartir una formación de calidad es necesario aunar muchos factores, y no todas las empresas tienen la capacidad para ello.

Mov.- ¿Cuáles son los cursos más populares que estáis dando? ¿Qué es lo que más demanda la gente?
Somos especialistas en equipos de elevación, movimiento de cargas y movimiento de tierras, pero nuestros cursos estrella son aquellos que giran en torno al mundo de la plataforma elevadora.

EN EL PRIMER TRIMESTRE DE 2023 HEMOS CRECIDO UN 30% RESPECTO AL AÑO PASADO, Y LA PREVISIÓN ES CONTINUAR EN ESTA LÍNEA.

Mov.- La formación ¿se demanda por parte del cliente o hay que venderla?
Ambas, aunque yo no diría "venderla", sino asesorar y recordar al cliente la importancia y obligatoriedad de la formación. Existe un gran desconocimiento por parte del cliente sobre este tema y además, no siempre se le da la importancia que realmente tiene.

Mov.- ¿En qué proyectos estáis trabajando a medio y largo plazo que nos puedas contar?
Hemos lanzado una nueva línea: venta de EPIs. Este proyecto nace en el departamento de formación con el objetivo de cubrir una necesidad imperante. De la misma manera que el cliente desconoce aspectos de la formación en equipos de trabajo, también necesita de un asesoramiento técnico en cuanto a equipos de protección individual.

Nuestra experiencia y trayectoria nos permiten asesorar acerca de los equipos de protección individual necesarios para realizar todos los trabajos relacionados con la elevación.

LA FORMACIÓN PARA TÍ

COMPROMISO CO_2 NEUTRO

CURSOS DE OPERADOR DE MAQUINARIA

FORMACIÓN A MEDIDA
PRESENCIAL Y ONLINE
CERTIFICACIÓN IPAF

LOXAM HUNE

Mucho más que un alquiler

900 92 86 86
www.loxamhune.com

GAMA SPEED, TODO

[a]
SPEED
automatic stabilization
by SOCAGE

BRAZOS FABRICADOS CON PERFILES DE ACERO AVANZADO DE ALTA RESISTENCIA

Acabado de alta calidad y estructura robusta con reducido peso que permite excelentes prestaciones.

CÁRTERES DE PROTECCIÓN METÁLICOS

Mejora la protección de elementos y reduce el coste en reposición por daños.

TRATAMIENTO DE CATAFORESIS

Aumenta la durabilidad del equipo y protección frente la corrosión.

BOTÓN DE EMERGENCIA PARA LA RECUPERACIÓN DEL OPERADOR

Posibilita la bajada de emergencia del operador con los pulsantes de emergencia activados.

QR FORMATIVO DE FUNCIONAMIENTO Y CUADROS DE MANDOS.

Videos formativos en las diferentes posiciones de mandos para mejor información al operador.

+ SEGURIDAD **+ ASISTENCIA AL OPERADOR** **+ PROD**

O LO QUE NECESITAS **DE SERIE**

ESTABILIZACIÓN AUTOMÁTICA, INCLUSO DESDE LA CESTA,

Solo con un botón, evita errores del operador y consigue una estabilización perfecta de una manera más rápida, sencilla y segura.

CIERRE AUTOMÁTICO

Solo con botón recoge el brazo a la posición de reposo

QR FORMATIVO DE FUNCIONAMIENTO Y CUADROS DE MANDOS.

Videos formativos en las diferentes posiciones de mandos para mejor información al operador.

BOTÓN CONSENSO DE MANIOBRA (SOCAGE SECURITY SYSTEM)

Evita maniobras involuntarias en los mandos de la cesta por parte del operador.

ILUMINACIÓN DE SEGURIDAD (SSW SOCAGE SAFE WORKPALCE).

Sistema de señalización LED para indicar todas las partes que sobresalen de la parte aérea, así como la cesta donde se encuentra el operador.

SOCAGE CONNECT

Mejora la postventa con una conexión remota a tiempo real que permite una diagnosis y resolución de problemas de manera más rápida y eficaz. Permite también novedosas funcionalidades online para una personalización remota de uso.

INSTALACIÓN HIDRÁULICA MULTIFUNCIONES.

Funcionamiento fluido y movimiento preciso, incluso con maniobras simultá-neas.

RECOVERY SYSTEM

Posibilita una bajada de emergencia remota en total seguridad y sin desprecintar los sistemas de seguridad.

ESTABILIZADORES VERTICALES DE RECORRIDO EXTRA- LARGO

Estabilizan dentro del perímetro con mayor capacidad para superar desniveles. Facilitan también el uso de planchas de apoyo y no dañan la superficie.

BASE DE LOS ESTABILIZADORES DE MATERIAL ANTIDESLIZANTE

Evita deslizamientos no deseados de los estabiliza-dores en superficies con desniveles.

DUCTIVIDAD **+INNOVACIÓN** **+SIMPLICIDAD DE USO**

Visita a la fábrica de Grove

Wilhelmshaven
Alemania

Manitowoc invitó a finales de marzo a varios alquiladores de grúas españoles y uno de Andorra a su fábrica de Grove en Wilhelmshaven, Alemania.

La Jornada estuvo centrada en las novedades en grúas, así como una visita a la fábrica para ver las últimas novedades e innovaciones, gracias a las grandes inversiones realizadas.

Entre 2021 y 2023 Grove ha lanzado 11 nuevos productos al mercado, todos ellos equipados con los nuevos motores Euromot 5 y con la nueva cabina más fuerte y robusta.

Los asistentes estaban impacientes por ver las novedades de la fábrica y pudieron operar y conducir varios modelos de grúa durante toda la jornada, lo cual fue una gran experiencia para muchos de ellos.

La fábrica de Wilhelmshaven ha recibido grandes inversiones en estos últimos años, como lo demuestran los 15 millones dedicados a nuevos desarrollos y pruebas de productos de serie, que hacen que se fabriquen modelos más fiables desde su lanzamiento. Han invertido 18 millones en un centro de excelencia para las plumas, con un nuevo sistema de soldado que reduce el material de aporte en 200 kg en una pluma de 60 m, fabricando plumas más ligeras. También otra parte de la inversión se ha invertido en reorganizar el flujo de fabricación.

Aparte de probar los nuevos modelos, los empresarios conocieron cómo funciona el sistema Grove Connect (Sucesor del sistema CraneStar), que aumenta la productividad, y ayuda al empresario a desarrollar su negocio.

Otro punto importante en el que hicieron mucho hincapié es el refuerzo en el servicio téc-

ENTRE 2021 Y 2023 GROVE HA LANZADO 11 NUEVOS PRODUCTOS AL MERCADO, TODOS ELLOS EQUIPADOS CON LOS NUEVOS MOTORES EUROMOT 5 Y CON LA NUEVA CABINA MÁS FUERTE Y ROBUSTA.

nico en España, y su trabajo constante para una mejora continua, con la incorporación de nuevos técnicos en campo y una nueva organización con técnicos que resuelven en remoto por teléfono las posibles averías. También se comentó el exitoso funcionamiento del teléfono de emergencias 24h que lleva en funcionamiento más de un año y del que algunos asistentes expresaron su satisfacción.

Carlos Pimenta, Elisio Rangel y Francisco de Borja González y todo el equipo de Producto de Grove Alemania, estuvieron pendientes de que todo el viaje fuera un éxito y los clientes se sintieran como en casa, fueron cercanos, atentos y con ganas de seguir trabajando juntos.

INVERSIONES EN LA FÁBRICA Y CAMBIOS PARA MEJORAR LA PRODUCTIVIDAD

Algunas de las inversiones que se han realizado corresponden al CENTRO DE VERIFICACIÓN DE PRODUCTO, donde se han invertido 15,0 M€, para llevar a cabo nuevos desarrollos y pruebas de productos de serie.

En este centro cuentan con ingenieros y operadores de grúa expertos especialmente dedicados a pruebas completas de validación de nuevos modelos.

Durante el proceso, los subsistemas y componentes se someten a pruebas de fiabilidad y durabilidad e incluso nuevas tecnologías e innovación.

LA FÁBRICA DE WILHELMSHAVEN HA RECIBIDO GRANDES INVERSIONES EN ESTOS ÚLTIMOS AÑOS, 15 MILLONES DEDICADOS A NUEVOS DESARROLLOS Y PRUEBAS DE PRODUCTOS DE SERIE

El principal beneficio para el cliente es que los nuevos modelos de grúas son más fiables desde el momento de su lanzamiento al mercado.

CENTRO DE EXCELENCIA DE LAS PLUMAS

En esta parte de la fábrica, la correspondiente a las plumas, se ha realizado una inversión de 18,0 M€. Lo primero que se hizo fue reducir el transporte de componentes en la fábrica, lo que ha supuesto una reducción de 2.300 m a 460 m de recorrido, y se ha pasado de 16 puntos de trabajo a 4.

Elisio Rangel

En este viaje todos los clientes han podido comprobar las inversiones que estamos acometiendo en la fábrica y en los nuevos desarrollos de grúas. También en España estamos invirtiendo y trabajando incansablemente para ofrecer un servicio postventa excepcional. Mirando hacia el futuro, estamos entusiasmados por continuar ofreciendo soluciones innovadoras y aún más eficientes que satisfagan las necesidades de nuestros clientes y superen sus expectativas.

Francisco de Borja González

En primer lugar, quisiera expresar mi más sincero agradecimiento a todos los clientes por la confianza depositada en nosotros desde hace años. Este apoyo y compromiso han sido fundamentales para inspirarnos a mejorar cada día. En este viaje, hemos estado encantados de contar con todos y cada uno de los asistentes y esperamos volver a verlos por nuestra fábrica de Alemania.

Esto se ha conseguido reorganizando toda la parte de mecanizado, pintado y montaje de los tramos de pluma.

Gracias al Sistema de soldadura mediante Laser Híbrido, se reduce la cantidad de material de aporte en la soldadura y se asegura una calidad superior en el proceso de conformado, permitiendo fabricar plumas más ligeras y fuertes.

La medición mediante sistema óptico 3D de las secciones de pluma se utiliza para simular el ensamblaje de cada tramo de pluma, ahorrando tiempo en pruebas y montaje.

Esta nueva organización y ahorro de tiempo de fabricación de plumas, permite a Manitowoc enviar a otras fábricas plumas completas que se utilizan, por ejemplo, en los nuevos modelos de grúa GRT.

REORGANIZACIÓN DEL FLUJO DE ENSAMBLAJE

Para la parte de montaje del vehículo, se ha hecho una reorganización del flujo de ensamblaje para optimizar logística y procesos de producción, por los que el centro de terminación ahora se encuentra cerca del área de entrega para ser más inmediatos en las entregas en fábrica.

18 MILLONES EN UN CENTRO DE EXCELENCIA PARA LAS PLUMAS, CON UN NUEVO SISTEMA DE SOLDADO QUE REDUCE EL MATERIAL DE APORTE EN 200 KG EN UNA PLUMA DE 60 M

Carlos Pimenta

Ha sido un placer tener este grupo de clientes españoles y andorranos en nuestra fábrica de Alemania. Todo el equipo de Manitowoc está trabajando duro para fabricar las mejores y más rentables grúas. Procuramos mejorar nuestros productos y servicios teniendo como base las opiniones de nuestros valiosos clientes para mejorar su satisfacción.

GASOIL HVO

Con la introducción de la normativa Euromot 5 todos los motores son aptos para utilizar gasoil HVO 100, de obtención renovable que se compone en parte de aceite vegetal hidrotratado, tanto en motores Cummins como Mercedes.

Estos nuevos motores reducen considerablemente la huella de carbono y las emisiones de CO2 hasta un 90% y puede beneficiarse de ayudas gubernamentales en ciertos proyectos.

TECNOLOGÍA DE MEDICIÓN 3D

Escaneado automatizado de todas las secciones telescópicas de una pluma mediante un sistema de cámaras 3D y robots Kuka.

El dispositivo de medición 3D permite el cálculo algorítmico del tamaño de las pastillas radialmente alrededor de la pluma utilizando la herramienta de montaje virtual de mejor ajuste predefinida.

Los operarios de montaje instalan el grosor de las pastillas según las instrucciones de trabajo obtenidas como resultado de la completa medición de cada sección de pluma.

TAMBIÉN OTRA PARTE DE LA INVERSIÓN SE HA INVERTIDO EN REORGANIZAR EL FLUJO DE FABRICACIÓN

REFUERZO EN EL SERVICIO TÉCNICO EN ESPAÑA, NUEVOS TÉCNICOS EN CAMPO, UNA NUEVA ORGANIZACIÓN CON TÉCNICOS QUE RESUELVEN EN REMOTO POR TELÉFONO LAS POSIBLES AVERÍAS Y TELÉFONO DE EMERGENCIAS 24H QUE LLEVA EN FUNCIONAMIENTO MÁS DE UN AÑO.

GROVE CONNECT

Sucesor del sistema CraneStar. Es un equipamiento estándar para todas las nuevas GROVE GMK con sistema CCS.

De muy fácil uso a través de la web o aplicación móvil. Los datos se transmiten por red 4G o Wifi.

Proporciona acceso en tiempo real a los servicios del fabricante e Información técnica: manuales, planos, despieces y gestión de flota.

Permite mejorar el servicio técnico y acelera la asistencia en caso de avería. Mantiene el vehículo funcionando en el lugar de trabajo y maximiza el tiempo de actividad para el cliente.

Otra ventaja es la resolución remota de averías que permite evitar viajes innecesarios del personal de servicio, ahorrando combustible y tiempo de sus técnicos de campo. Esto se traduce en un ahorro directo para el cliente.

Conexión a través del portal web con toda la información:
- Información de la grúa en tiempo real.
- Datos de la elevación.
- Posicionamiento GPS e indicadores de servicio.
- Configuración y documentación de la grúa.
- Horas de tiempos (parada, transporte y operación).
- Códigos de error activos e históricos.
- Descripción de indicadores y alertas para móviles (IOS/Android).
- Información en tiempo real de los datos de la grúa, solución de problemas locales.
- Análisis e informes.
- Variedad de informes basados en datos alojados en la nube: horas de uso, rendimiento de la grúa y mantenimiento predictivo y servicios requeridos.

El objetivo de GROVE CONNECT es aumentar la productividad y el tiempo de trabajo, que la gestión de flota sea más simple y se pueda llevar a cabo un mantenimiento proactivo y preventivo.

Permite la solución de problemas de forma guiada y tiene un registro de anomalías y mantenimiento clave.

FUTURO CONCEPTO DE SERVICIO

Se está invirtiendo mucho en el servicio técnico. El objetivo es la solución de problemas a distancia, cambio de parámetros a distancia (códigos de error y configuración de forma telemática).

Se seguirá invirtiendo en mejorar la preparación y gestión del servicio técnico de campo, asegurando que el técnico tenga a su disposición toda la información, herramientas y piezas de repuesto (desde el asistente de servicio hasta el centro de control).

Ahora toda la información técnica está disponible en línea para el personal de servicio de campo (documentación de capacitación, archivo completo de información GMK).

Resolución guiada de problemas (basada en la descripción del sistema y herramientas analíticas) y gestión profesional de reparaciones.

MANITOWOC EN ESPAÑA

El equipo humano que atiende España se reforzó en el último año con dos técnicos de campo con experiencia para nuestro taller de Madrid. Asimismo, se ha reforzado la atención telefónica con un técnico cualificado que solamente atiende llamadas (teléfono 910 020 830) y adicionalmente cuentan con atención telefónica 24 horas.

Los técnicos de campo tienen un equipo de furgonetas preparadas adecuadamente con las herramientas necesarias y un stock de piezas de repuesto básicas para atender a los clientes en sus instalaciones o en el lugar de trabajo de las grúas.

ALGUNAS DE LAS INVERSIONES QUE SE HAN REALIZADO CORRESPONDEN AL CENTRO DE VERIFICACIÓN DE PRODUCTO, DONDE SE HAN INVERTIDO 15,0 M€, PARA LLEVAR A CABO NUEVOS DESARROLLOS Y PRUEBAS DE PRODUCTOS DE SERIE. EN ESTE CENTRO CUENTAN CON INGENIEROS Y OPERADORES DE GRÚA EXPERTOS ESPECIALMENTE DEDICADOS A PRUEBAS COMPLETAS DE VALIDACIÓN DE NUEVOS MODELOS.

NOVEDADES EN GRÚAS

GROVE GRT8120

Capacidad: 120 T
Pluma: 60 m
Plumín hidráulico: 17,6 m
Longitud: 13,90 m
Anchura: 3,34 m
Contrapeso Total: 13,3 T
Motor Cummins QSL 6.7
Cuatro modos de dirección
Crane Control System
MaxBASE™

GROVE GMK4070L

Capacidad: 70 T
Pluma: 60 m
Plumín hidráulico: 15 m
Runner: para 26 T
Longitud: 12,80 m
Anchura mínima: 2,55 m
Contrapeso Legal: 11 T
Contrapeso Total: 19 T
Motor Mercedes EURO 5
Transmisión Mercedes
Suspensión Megatrak™
Crane Control System
MaxBASE™
Grove CONNECT™
CraneBEE

GROVE GMK5120L

Capacidad: 120 T
Pluma: 66 m
Plumín hidráulico: 16 m
Extensión de pluma: 8 m
Runner: para 26 T
Longitud: 14,19 m
Anchura mínima: 2,75 m
Contrapeso Legal: 14,6 T
Contrapeso Total: 35,5 T
Motor Mercedes Euro 5
Transmisión Mercedes
Suspensión Megatrak™
Crane Control System
MaxBASE™
Grove CONNECT™
CraneBEE

GROVE GMK5150XL

Capacidad: 150 T
Pluma: 68,7 m
Plumín hidráulico: 16,2 m
Extensión de pluma: 8 m
Runner: para 33 T
Longitud: 14,19 m
Anchura mínima: 2,75 m
Contrapeso Legal: 10,2 T
Contrapeso Total: 44,5 T
Motor Mercedes Euro 5
Transmisión Mercedes
Suspensión Megatrak™
Crane Control System
MaxBASE™
Grove CONNECT™

GROVE GMK6400-1

Capacidad: 400 T
Pluma: 60 m
Plumín angulable: 79 m
Altura máxima: 136 m
MegaWing-Lift™
Longitud: 17,50 m
Anchura: 3,00 m
Contrapeso Total: 135 T
Motor Mercedes Euro 5
Transmisión MegaDrive™
Suspensión Megatrak™
Crane Control System

EL PRINCIPAL BENEFICIO PARA EL CLIENTE ES QUE LOS NUEVOS MODELOS DE GRÚAS SON MÁS FIABLES DESDE EL MOMENTO DE SU LANZAMIENTO AL MERCADO.

Tomás Bellido
Grúas Tomás

Tenemos una flota de unas treinta grúas entre autocargantes y móviles. Hemos tenido de refuerzo una Grove en el parque, aunque no propias. El viaje me parece fantástico, con la atención muy personalizada, unas buenas instalaciones y con resultados visibles según las inversiones que nos han dicho. Nos gusta la grúa de 60 t por su compacidad y la 450 t por su versatilidad.

Salvador Artés
Grúas Lozano

En nuestro parque tenemos alrededor de 25 grúas. El viaje es mi primera visita a la fábrica de Grove y ha ido mucho mejor de lo que esperaba, es una gran fábrica con un producto muy bueno. La grúa que más nos ha gustado es la 60t, y luego la 450 t por estar montada sobre seis ejes y ser tan versátil.

Miguel Pérez
Sergruco

Contamos con un parque de 15 grúas. Nuestro viaje ha sido interesante, una fábrica bonita y con un buen desarrollo, y nos han gustado mucho las máquinas. Hemos podido ver en primicia una 70 que me ha llamado mucho la atención y nos ha gustado mucho y la 100 t también me ha gustado mucho.

Álvaro Fornieles
Agrutrans

Tenemos un parque de grúa móvil 4, dentro del cuál incluye grúas Grove. La visita a fábrica hace marca, se preocupan de lo que pensamos como alquilador y te tienen en cuenta. De los modelos que hemos visto la que más me ha gustado ha sido la 150 t.

Jaime Fiol
JFS Balear Rent

Tenemos dos grúas móviles. Este viaje me resulta muy interesante para ver de primera mano cómo evoluciona y avanza la fabricación de las máquinas. De los modelos presentados, el que más nos gusta es la 60 t y la de 100 t.

Roger Cabos
Grúas Cabos

Tenemos en nuestro parque 16 grúas, con una grúa Grove. Este viaje te permite estar como en casa, buen trato, buena fábrica, con ganas de escuchar a los clientes. Se ve que trabajan con cariño y con mucho futuro. Las dos grúas que más me han gustado es la 50 sin contrapeso y la 250 XL me parece un maquinón.

Jonatan Martínez
Rexma

Somos servicio oficial de Manitowoc/Grove desde hace 4 años. Las máquinas han evolucionado mucho, y lo dicen los clientes que son los que las utilizan cada día. El viaje a fábrica ha sido muy bueno. De las máquinas que estamos viendo, la 250 XL es una gran máquina.

Xavier Romaní
Grúas Romaní

Tenemos 15 grúas móviles, 4 de ellas Grove. Nosotros compramos la primera Grove y quedamos muy contentos, por eso tenemos 4 grúas, estamos en este viaje a ver si firmamos otra. La grúa que más nos gusta es la 70 nueva, y la 150 XL que es una máquina muy interesante.

Ignasi García
Grúas Rigar

Tenemos en nuestro parque unas 40 grúas. El viaje está siendo muy interesante, porque es conocer una marca que no tenemos, conocer sus novedades y los avances a nivel tecnológico que incorporan y sobre todo estar más cerca. De las grúas, al trabajar nosotros con muchos tonelajes, hemos echado un vistazo a toda la gama que parece muy versátil y competitiva.

Manuel Alfonso Gutiérrez
Grúas Andalucía

Tenemos siete grúas móviles, una de las cuáles es Grove. La visita a fábrica fabulosa, desde la última vez hemos visto cosas nuevas, avances que van incorporando y nuevas tecnologías que van aplicando para mejorar las máquinas. Las grúas que más me gustan es la 60 por su compacidad y la 100 t.

Juan Corchero
Grúas Poncal

Tenemos un parque de 15 grúas móviles, con dos Grove, dos 60 t que hemos adquirido hace poco. La visita a fábrica ha sido muy productiva, fenomenal, se nota la inversión en el ensamblaje y en la cadena de montaje. La máquina que más nos ha gustado es la 150 XL.

Bernardino García
Grúas García

Tenemos en nuestro parque 7 grúas móviles y 15 autocargantes. De Grove tenemos 6 unidades. El modelo de Grove que más nos gusta es la 50 y la 100 t. De lo que nos han presentado hoy, nos encanta la 250 t y la 70 nueva, grandes máquinas con muchas prestaciones y versatilidad. En la visita a fábrica hemos notado muchos cambios y avances desde que estuvimos hace dos años, hemos visto una renovación completa del sistema de producción y da gusto ver la fábrica y no tiene nada que envidiar a otras fábricas de la competencia.

Emilio Mures
Grúas Emilio Mures

Tenemos 5 grúas. El viaje me ha parecido fabuloso, con muchas novedades y una maravilla poder probar las máquinas. Tienen cuatro máquinas que son top, la 60 t, la 100 t, la 150 t y la 250 t que tienen el mercado para ellos.

Marc Gelabert
Grúas del Vallés

Contamos con un parque de 25 grúas móviles, 4 de ellas Grove, con las que estamos muy contentos. La visita a fábrica como siempre muy bien, van mejorando, ampliando, metiendo nueva tecnología, y se ve una fábrica muy competente. La grúa que más me está gustando de lo que estamos viendo es la 150 t, pero tenemos la 60 t, la 100 t que van fenomenal, y la 250 t, que es un maquinote.

Xavi Rey
Mauco

En Andorra tenemos una Grove de 100 t. La visita a fábrica ha estado fenomenal, para saber dónde están y a dónde quieren llegar. De las máquinas que he estado probando y que "quepa" para trabajar en Andorra, la que más me gusta es la 250 t. Para un país montañoso, es una máquina ideal.

Confianza
Profesionalidad
Experiencia
Servicio
Fiabilidad

Grúas García

La experiencia nos avala

Tú dinos la tarea que nosotros nos encargamos del resto

TÉCNICOS EN ELEVACIÓN Y MANTENIMIENTO INDUSTRIAL

Autovía de Levante, Km 51,8.
03400 · Villena (Alicante)
(Delegaciones en Ibi y Alicante)

Tel.: 965 802 691 / 965 800 862 / 610 244 923
gruasgarcia@gruasgarcia.com www.gruasgarcia.com

Genie celebra 25 años en Brasil

Genie se enorgullece de celebrar 25 años de entrega de equipos, servicio y soporte de calidad a la industria de Plataformas Aéreas en Brasil y en toda América Latina. Desde 1998, Genie ha entregado más de 16.000 máquinas en el país, mejorando la seguridad y la productividad de los hombres y mujeres que deben realizar trabajos en altura.

"Genie ha sido un líder activo en el desarrollo de la industria de Plataformas Aéreas en América Latina. Fuimos una de las primeras marcas en establecer ventas y servicio en Brasil y en los últimos 25 años, hemos seguido apoyando a Brasil, y a toda América Latina, con equipos de calidad, repuesto, soporte técnico y servicios", dijo Gustavo Faria, gerente general de Genie Latin America.

Además de proporcionar equipos de trabajo aéreo a clientes en Brasil y la región de América Latina, Genie tiene una operación de repuestos consolidada y dedicada y un Centro de Distribución en Brasil, así como un equipo de profesionales de soporte de servicio. Además, las capacitaciones que Genie lleva a cabo en toda la región contribuyen al éxito comercial de una industria próspera y de los propietarios de equipos. Solo el año pasado, Genie realizó exitosas capacitaciones de ventas y servicio en 10 países de América Latina para más de 400 personas.

"Genie ha sido un líder e innovador de la industria durante más de 55 años a nivel mundial, e invierte continuamente en Brasil durante los últimos 25 años. Y es solo el comienzo", dijo Faria. "Genie se compromete a continuar sirviendo a la región con equipos de calidad, productivos y confiables que tengan el mejor valor residual y un bajo costo total de propiedad".

Faria continuó: "Nos sentimos honrados por la confianza que nuestros clientes depositan en nosotros y nuestros equipos año tras año, y esperamos continuar brindándoles equipos, servicios y soporte confiables en los próximos años".

Motor de hidrógeno de JCB: "No estábamos seguros de si era posible o no"

Los motores de combustión interna de hidrógeno tienen el potencial de ser un combustible limpio y renovable clave para la maquinaria de construcción.

El fabricante británico de equipos de construcción JCB ha estado a la vanguardia del desarrollo de su propio hidrógeno ICE, que recientemente mostró en ConExpo en Las Vegas.

Pero el desarrollo del motor no ha estado exento de desafíos, como le ha dicho el director de innovación y crecimiento de JCB, Tim Burnhope, a Becky Schultz de Diesel Progress y New Power Progress.

De hecho, como explica Burnhope, JCB ni siquiera estaba seguro de si la tecnología funcionaría después de que una serie de proyectos de investigación académica anteriores fracasaran en sus objetivos.

Pero JCB resolvió los desafíos de construir un motor de hidrógeno que pueda competir con un diésel, y aprendemos a dónde va JCB a partir de aquí cuando se trata de desarrollar y fabricar máquinas impulsadas por hidrógeno.

Lord Bamford dice: "JCB ha hecho grandes avances en un corto espacio de tiempo para desarrollar un motor de combustión interna de hidrógeno"

El reabastecimiento de hidrógeno de JCB reabastece una retroexcavadora impulsada por hidrógeno

"La gente adopta la tecnología cuando es asequible y cuando es muy similar a la que se usa actualmente. Los operadores utilizarán estas máquinas de la misma manera y las venderán como segundas máquinas de la misma manera. Podrán ir a cualquier parte del mundo a medida que se adopte el hidrógeno. Las personas pueden reparar estas máquinas: el motor es prácticamente el mismo, excepto por cuatro bujías. Es exactamente igual entonces le da confianza porque saben trabajar la tecnología", dijo Tim Burnhope.

Transgrua invierte en la grúa móvil de construcción Liebherr MK 73-3.1 Plus, la primera grúa tipo MK en Portugal.

Transgrua adquiere la primera grúa móvil de construcción Liebherr MK 73-3.1 Plus en Portugal

Transgrua invierte en la grúa móvil de construcción Liebherr MK 73-3.1 Plus, la primera grúa tipo MK en Portugal. Dicha grúa estará destinada, sobre todo, a proyectos de obra urbana por su capacidad de adaptarse a espacios reducidos y por la posibilidad que ofrece de operar de forma completamente eléctrica. Contar con la grúa Liebherr MK 73-3.1 Plus representa para Transgrua una apuesta clara por la tecnología de vanguardia y ayudará a sus clientes a afrontar nuevos desafíos.

«Transgrua tiene como filosofía de empresa estar siempre a la vanguardia de las últimas novedades del mercado y contar con una flota de maquinaria moderna y equipada con tecnología de última generación», asegura Henrique Lourenço, CEO de Transgrua. Bajo estas premisas decidieron apostar por la grúa móvil de construcción Liebherr MK 73-3.1 Plus, la primera unidad del modelo MK en Portugal, que se ha convertido en una pieza clave de su parque de maquinaria. «Con ella, podremos atender las necesidades de nuestros clientes y de sus diferentes proyectos, estando siempre pendientes para brindarles el mejor servicio posible», afirma Henrique Lourenço.

La grúa móvil de construcción Liebherr MK 73-3.1 Plus de Transgrua es un modelo de 3 ejes y con capacidad máxima de carga de 6 toneladas que destinarán, fundamentalmente, a proyectos de obra urbana. Esto se debe no sólo al hecho de que puede trabajar en espacios reducidos, gracias a sus dimensiones compactas, sino porque también puede operar de forma completamente eléctrica. Esta característica, unida a su versatilidad y a su radio mínimo de giro de 3,3 metros, son algunas de las principales ventajas que destacan de este equipo. «La MK 73-3.1 Plus es la primera grúa de estas características en nuestro parque de maquinaria. Sin embargo, ocupará un lugar importante dentro de nuestra flota, ya que podrá trabajar en una gran parte de los proyectos y servicios que ofrecemos», subraya Henrique Lourenço.

> La primera grúa tipo MK en Portugal.
>
> Liebherr MK 73-3.1 Plus: un modelo innovador que destinarán, fundamentalmente, a proyectos de obra urbana.
>
> Destacan de la grúa Liebherr MK 73-3.1 Plus su versatilidad, sus dimensiones compactas, la opción de trabajar en modo ECO y su radio mínimo de giro.

Para Transgrua contar con la grúa móvil de construcción MK 73-3.1 Plus representa «una apuesta clara por estar siempre a la vanguardia, en lo que a tecnología innovadora se refiere, y por ayudar a nuestros clientes a afrontar nuevos desafíos, otorgándoles el más alto nivel de profesionalidad y capacidad de respuesta. Esta inversión también refuerza la consolidad asociación entre Transgrua y Liebherr que se ha materializado a lo largo de los años en una relación basada en la honestidad y la confianza», apunta Henrique Lourenço.

Transgrua es un socio fiable de Liebherr desde hace muchos años, gracias a una cartera de productos en la que pueden confiar. La calidad de dichos productos y de los servicios prestados, dan sentido a la continuación de esta fructífera asociación. «Liebherr pone a nuestra disposición un servicio técnico bien estructurado y adaptado a nuestras necesidades. El hecho de que cuenten con un equipo de profesionales altamente cualificado incrementa nuestra confianza, a la hora de realizar nuevas adquisiciones», concluye Henrique Lourenço. Transgrua cuenta con una flota de maquinaria compuesta por 120 grúas, de las cuales el 70% aproximadamente son grúas móviles de Liebherr.

Una Liebherr LTM1040-2.1 aumenta la flota de Ellis Crane Hire

La empresa de alquiler del Reino Unido Ellis Crane Hire, ha añadido una tercera Liebherr LTM 1040-2.1 de 40 toneladas a su flota.

La grúa de dos ejes tiene una pluma principal de potencia total de 35 metros y cuatro secciones que puede manejar 7,4 toneladas en extensión completa o sacar 1,1 toneladas hasta su radio máximo de 31 metros. Una extensión giratoria de 9,5 metros lleva la altura máxima de la punta a casi 44 metros.

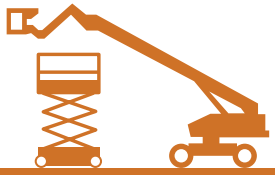
El director gerente Simon Ellis dijo: “Hemos analizado cómo y dónde podemos montar nuestras Liebherr de manera un poco diferente desde el inicio del concepto de estabilizadores VarioBase. Siempre miro el planificador de trabajo de Liebherr Liccon después de una visita al sitio para planificar un trabajo y tengo dudas de que mis medidas sean correctas. El sistema de configuración de VarioBase es capaz de generar un gráfico de cargas que simplemente no parece factible. Inevitablemente, después de verificar todo dos veces, es posible. Por ejemplo, dos toneladas en un radio de 17 metros con 30,1 metros de pluma sobre un estabilizador que solo se ha extendido al tres por ciento. Estoy seguro de que muchas personas que lean esto concluirán "eso no es posible, ¡pero lo es!"

MAQEL
JLG Exclusive Dealer

SOMOS TU PROVEEDOR ESPACIALIZADO

Somos distribuidor exclusivo de JLG en España y Portugal, ofreciendo la mejor solución a nuestros clientes, sea maquinaria nueva o usada.

EQUIPOS NUEVOS
EQUIPOS USADOS
FINANCIACIÓN
SERVICIO TÉCNICO
REPUESTOS
FORMACIÓN



JLG
911 029 769
sales@maqel.es • www.maqel.es

Sevilla

JOFEMESA delegación de Sevilla

Jofemesa sigue apostando por Snorkel para la ampliación de su flota

La empresa española de alquiler de maquinaria JOFEMESA, ha ampliado su parque de plataformas elevadoras con la adquisición de veintiún equipos Snorkel a través de su distribuidor exclusivo Ahern Ibérica.

JOFEMESA, una de las empresas líder de alquiler en España, opera una flota de más de 5.000 equipos, siendo 1.800 de ellos plataformas elevadoras. JOFEMESA dispone de una fuerte presencia en el territorio nacional gracias a sus localizaciones en Madrid, Valencia, Castellón, Alicante, Asturias, Málaga y, ahora, Sevilla.

EL PEDIDO INCLUYE CINCO UNIDADES DEL BRAZO ARTICULADO ELÉCTRICO A38E, DOS UNIDADES DEL BRAZO ELÉCTRICO A46JE, DOS UNIDADES DE TIJERA DIÉSEL S3370RT, 4 UNIDADES DE LA TIJERA ELÉCTRICA S4732E Y SEIS UNIDADES DEL MODELO S4740E, ADEMÁS DE 2 UNIDADES DEL ELEVADOR DE MATERIAL ML24C.

Equipo de JOFEMESA y AHERN IBÉRICA

ES UN PLACER TRABAJAR CON AHERN IBÉRICA Y ESTAMOS ENCANTADOS CON LA PROFESIONALIDAD DE SU EQUIPO Y LA CALIDAD DE SUS MÁQUINAS, DIJO JAVIER GALLARDO, CEO DE JOFEMESA.

Como parte de su estrategia de inversión continua, JOFEMESA recibió recientemente veintiuna plataformas elevadoras Snorkel. EL pedido, entregado por el Director General de Ahern Ibérica Enrique García y Carlos Nieto, incluye cinco unidades del brazo articulado eléctrico A38E, dos unidades del brazo eléctrico A46JE, dos unidades de tijera diésel S3370RT, 4 unidades de la tijera eléctrica S4732E y seis unidades del modelo S4740E, además de 2 unidades del elevador de material ML24C.

"Estamos encantados de ampliar nuestra flota con esta última entrega de plataformas Snorkel. Es un placer trabajar con Ahern Ibérica y estamos encantados con la profesionalidad de su equipo y la calidad de sus máquinas" dijo Javier Gallardo, CEO de JOFEMESA.

"JOFEMESA es un referente en el sector del alquiler y estamos muy orgullosos de haber sido seleccionados para esta inversión en la flota de alquiler. Agradecemos la confianza que han depositado en el equipo de Ahern Ibérica y confiamos en poder seguir trabajando en esta línea en el futuro" comentó Enrique García, Director General de Ahern Ibérica.

Para más información sobra JOFEMESA, visite ***www.jofemesa.com*** y para más información sobre Ahern Ibérica, visite ***www.aherniberica.es***

Equipo JOFEMESA

Härzschel Kranverleih moderniza su flota con una Tadano HK 4.050-1

El equipo de Härzschel Kranverleih, con sede en Cloppenburg, siente predilección desde hace tiempo por las ventajas de las grúas Tadano: "Tenemos cuatro grúas de Lauf y Zweibrücken en nuestra flota: una ATF 130G-5, una ATF 65G-4, una AC 4.080-1, y ahora una HK 4.050-1 que sustituye a nuestra anterior HK 40 a medida que actualizamos nuestra flota", explica la directora gerente Sylvia Fredeweß, hija del fundador de la empresa Manfred Härzschel.

La empresa tenía muchas buenas razones para decidirse por la HK 4.050-1: "Su baja carga por eje nos permite utilizar la grúa sin necesidad de permiso en nuestra región. Junto con su gran capacidad de elevación y su largo alcance, la hace mucho más versátil que la gran mayoría de las grúas existentes", explica la directora gerente Sylvia Fredeweß. Para Härzschel, otra ventaja crucial es el chasis de camión, que permite obtener piezas de repuesto de forma rápida y económica en caso necesario.

Además, el equipo considera que la HK 4.050-1 es una auténtica todoterreno: "Esta grúa nos permitirá realizar una gama de trabajos increíblemente amplia, desde proyectos de traslado de maquinaria hasta trabajos en plantas de digestión anaeróbica, pasando por trabajos en tejados y techos en la industria de la construcción", enumera Sylvia Fredeweß. Y para prepararla para estas últimas tareas, Härzschel ha equipado su HK 4.050-1 con una cámara de visión de carga que facilitará a los operarios el vaciado de los tanques de los digestores anaeróbicos y realizará estos trabajos de forma más rápida y segura.

De izquierda a derecha: directora general Sylvia Fredeweß, hijo Maximilian Fredeweß y operador de grúa Heiner Buschermöhle

Magni se lleva el premio a la innovación Samoter 2023

Magni gana el 24º Premio a la Innovación Samoter 2023 con su RTH 10.37, presentado por primera vez en Bauma 2022, obteniendo el primer lugar en la categoría de manipuladores telescópicos giratorios de alta capacidad.

El 23 de febrero, la ceremonia de entrega de premios del Concurso Internacional de Innovación Técnica dio inicio a la SaMoTer B2Press. Este evento es el preámbulo de la 31ª edición de la feria Samoter prevista del 3 al 7 de mayo en Veronafiere.

Compuesta por profesores universitarios, investigadores, técnicos y expertos en el sector, la comisión seleccionó dieciséis ganadores, divididos en varias categorías: excavadoras hidráulicas, manipuladoras telescópicas, equipos de elevación, implementos, aplicaciones de software, otros equipos y diseño.

El concurso incluyó máquinas de movimiento de tierras y elevación híbridas o eléctricas, tecnologías para la seguridad y comodidad del operador y nuevos sistemas informáticos que garantizan una mayor eficiencia en el proceso productivo.

Magni TH se destacó en la categoría de manipuladores telescópicos giratorios de alta capacidad. Este logro se basa en un alto rendimiento, alta seguridad, un nuevo concepto de ergonomía y visibilidad y el modo Easy Access patentado, que aumenta significativamente la seguridad del operador.

El producto ganador de Magni es el nuevo RTH 10.37, que se presentó por primera vez en Bauma 2022 y cuenta con una capacidad de elevación máxima de 10 toneladas y una altura de elevación máxima de 37 metros. Además de su rendimiento, esta máquina presenta un diseño de cabina orientado al operador, con un parabrisas más ancho para garantizar una mayor visibilidad de las cargas suspendidas y un software fácil de usar.

1st class cabin

Get your unique brand experience.

Exclusive windshield for extra visibility
Future-oriented interface design
Luxury experience for operators
Ultimate finishing

MAGNI
TELESCOPIC HANDLERS

www.magnith.com

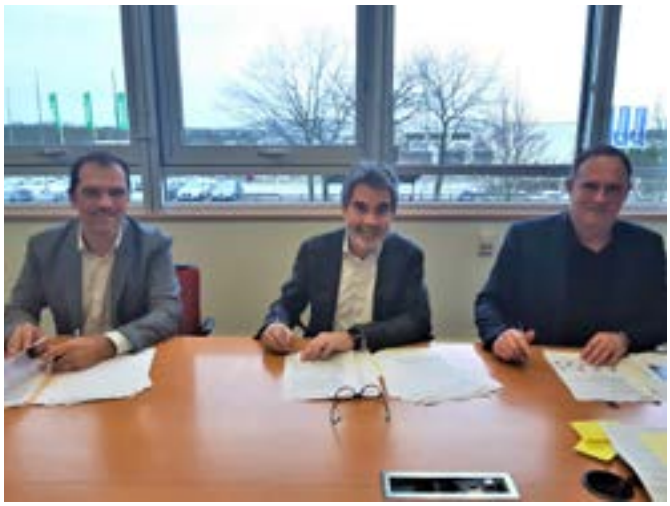
Manitou Group elige Siemens Xcelerator para la gestión del ciclo de vida de sus productos

Manitou Group se ha asociado con Siemens Digital Industries Software para desarrollar una solución global de gestión del ciclo de vida de sus productos. Como parte de la transformación digital del Grupo, la implantación de esta herramienta tiene como objetivo estandarizar sus procesos de diseño.

Manitou Group ha elegido el software Teamcenter® para la gestión del ciclo de vida del producto (PLM) de la cartera de software y servicios Siemens Xcelerator. Dedicado en particular a la gestión de la base de datos de las máquinas, los elementos vinculados a los distintos componentes y su nomenclatura, Teamcenter se implantará para racionalizar y simplificar el diseño de los productos en el conjunto de los 10 centros de producción del Grupo en Estados Unidos, India, Italia y Francia. Además de esta innovadora herramienta, se ha elegido el software NX™ de Siemens para la ingeniería de productos como herramienta CAD (diseño asistido por ordenador).

Este proyecto de envergadura responde plenamente a la voluntad del Grupo de hacer de su transformación digital uno de los pilares de su hoja de ruta estratégica. Julien Waechter, Vicepresidente de I+D del Grupo Manitou, explica: "Esta importante inversión nos permitirá modernizar nuestras herramientas, en particular a través de la realidad virtual, para mejorar nuestro rendimiento y lograr el mismo diseño en varios sitios sin tener que reelaborar los datos. En la práctica, dispondremos de datos únicos para cada producto para todos los empleados del Grupo. La ventaja de la solución de Siemens es también su capacidad para conectarse a nuestras herramientas existentes, incluido nuestro ERP. La reputación de Siemens y la experiencia de los equipos de asistencia nos convencieron de que estábamos tomando la decisión correcta".

Con la implantación de esta solución global, el Grupo podrá optimizar el tiempo dedicado al desarrollo de sus productos, trabajando sobre una única herramienta que permite centralizar todo el ciclo de vida del producto. 1.600 usuarios se verán afectados por este cambio. Trabajan principalmente en las oficinas de diseño e I+D, en los departamentos de métodos, documentación técnica y posventa, y en los equipos de marketing, y recibirán formación dentro del Grupo durante los próximos tres años.



En la fotografía de izquierda a derecha: Julien Waechter, VP I+D Manitou Group - Jean-Marie Saint-Paul, CEO Siemens Digital Industries Software France - Maurizio Achilli, VP Sourcing Manitou Group

La primera etapa de esta implantación, hasta 2024, se refiere a la definición del modelo básico y a la preparación del despliegue. El objetivo del Grupo es implantar la solución en Estados Unidos a finales de 2024, y el despliegue en Europa e India está previsto para 2025.

Alfonso De La Lama-Noriega se ha incorporado a Anapat

Este mes se ha incorporado a ANAPAT en el puesto de Secretario General Adjunto, Alfonso De La Lama-Noriega, que con su experiencia va a permitir a ANAPAT mejorar su actividad y alcanzar nuevas metas.

Alfonso de la Lama-Noriega ha desarrollado su carrera profesional dentro del asociacionismo empresarial en diversos sectores de actividad y en CEOE. Su experiencia dentro de las organizaciones empresariales le ha permitido desarrollar habilidades de representación, de relaciones institucionales, y de gestión y coordinación de grupos heterogéneos. Ha participado en diversas negociaciones, tanto a nivel interno -entre asociaciones y empresas asociadas- como externo -con administraciones, grupos políticos y sindicatos. En cuanto a formación, es licenciado en Derecho por ICADE y ha cursado formación especializada en Recursos Humanos y Asuntos Públicos. En lo personal, Alfonso está casado y es padre de dos adolescentes y práctica varios deportes como rugby y futbol. Desde su incorporación a ANAPAT en este mes de marzo, ha asumido la secretaria general adjunta en colaboración con nuestro secretario general, Antonio Casado.

REDUCE TUS EMISIONES, ELEVA TUS ESTÁNDARES

2022, LA NUEVA ERA ELÉCTRICA:
MANITOU lanza las gamas Oxygen y asume el reto de las energías renovables.
Reduce tus emisiones y tu consumo de energía sin renunciar a la calidad MANITOU.

- Rendimiento sin cambios
- Mayor versatilidad
- Uso simplificado

Para una electrificación sin compromisos.

NUEVAS GAMAS

100% ELECTRIC OXYGEN

Escanea este código o visita
www.oxygen.manitou.com
para descubrir las nuevas gamas Oxygen

MANITOU
HANDLING YOUR WORLD

Nuevas adquisiciones

Grupo Roxu recibe sus primeras Zoomlion

El alquilador de grúas y plataformas Grupo Roxu ha recibido las primeras plataformas Zoomlion en sus instalaciones en Asturias de la mano de ALE Group, distribuidor de las plataformas Zoomlion para España y Portugal.

Después de hacer sus jornadas de puertas abiertas durante el mes de marzo, Ale Group ya está entregando sus plataformas a sus clientes.

En esta ocasión, las plataformas han llegado a Grupo Roxu que las pondrá a trabajar en su flota de alquiler de plataformas enseguida.

Ale Group afirma que está muy contento con esta entrega y por la confianza recibida, ya que Grupo Roxu es un referente en el mercado.

ZOOMLION HA LLEGADO

GAMA COMPLETA
6 - 58 metros

Plataformas Elevadoras ZOOMLION finalmente disponibles en España y Portugal de la mano de ALE Group.

Entrega Inmediata

**en modelos disponibles hasta agotar stock*

ZOOMLION

DISTRIBUCIÓN OFICIAL
España y Portugal

Access Lift Equipment Group S.L.

ALE GROUP

Entrevista con Valero Serentill, director de ventas de Ritchie Bros. España

En esta entrevista, Valero Serentill, Director de Ventas de Ritchie Bros. España, que lleva 17 años en la compañía, analiza la evolución de la industria de la maquinaria pesada y de los vehículos industriales en el país.

Valero aborda el proceso de transformación de España, que ha pasado de ser un país vendedor a convertirse en un país comprador de maquinaria pesada. También, habla sobre el papel que ha desempeñado Ritchie Bros. en este cambio y cómo la compañía ha evolucionado para adaptarse a las nuevas necesidades del mercado, incluyendo la incorporación de nuevos servicios.

Además, nos cuenta alguna anécdota curiosa que ha vivido en su carrera profesional y se atreve a hacer una perspectiva del mercado.

Valero, llevas 17 años en la industria, ¿podrías contarnos cómo eran las cosas cuando empezaste y cómo han evolucionado hasta ahora?
El cambio ha sido totalmente radical. Recuerdo cuando empecé allá por el año 2006 -cuando estábamos en nuestras instalaciones en Sagunto- que empezamos a crecer.

Hubo una eclosión del mercado en los años posteriores a la crisis Lehman Brothers -en el período de 2008 hasta el 2014- y España se convirtió en un elemento canalizador de exportaciones de equipos que sobraban por aquel entonces. Ahora han cambiado completamente las tornas.

¿Cómo ha pasado España de ser un país vendedor a un país comprador y en qué momento se ha producido este cambio?
Desde la caída del mercado, donde hubo la necesidad imperiosa de ajustar los parques de maquinaria a la realidad de la inversión pública que había en este país. Fue un momento de un gran flujo de venta pero, sobre todo, después de la pandemia, que es cuando se ha producido la tormenta perfecta.

Por un lado, ha habido un aumento de demanda de producto, conjuntamente con una falta de capacidad de los fabricantes de poder absorber la demanda que existía. Lógicamente, lo que ha sucedido es que España ha pasado de ser un país vendedor a ser realmente un país comprador.

¿Qué papel ha jugado Ritchie Bros. en todos estos momentos de cambio de la industria?
Ritchie Bros. ha estado siempre al lado del cliente. Nuestro equipo comercial está para escuchar cuáles son las necesidades del cliente y en base a ello ofrecerle la mejor solución.

La compañía evolucionado muchísimo. Hemos pasado de las subastas que todo el mundo conoce -nuestras tradicionales sin precio mínimo-, a tener una cantidad de soluciones alternativas a lo que siempre hemos hecho anteriormente.

Hoy en día tenemos desde una plataforma del listado de promoción de activos (como es Mascus) a un mercado diario en el cual se facilita la transacción de activos todos los días (que es nuestro Marketplace-E). A partir de allí, el comprador oferta y el vendedor recibe esas ofertas, las cuales puede aceptar, rechazar o contraofertar y así hasta conseguir la transacción final.

¿Qué servicios ha incorporado Ritchie Bros. para adaptarse a las nuevas necesidades del mercado?
Los servicios han cambiado radicalmente. Anteriormente ya realizábamos las reparaciones y las preparaciones de los activos para las ventas. Y, ahora, hemos incorporado otros servicios tales como logística y transporte, así como también un servicio de financiación que acabamos de lanzar aquí en España.

Ofrecemos financiación a nuestros compradores, ya sea con toda la plataforma de operaciones posibles en banca. Paralelamente, también hemos adquirido la compañía de SmartEquip y la de Rouse, con la que aportamos información de valor para la toma de decisiones.

Cuéntanos alguna anécdota interesante o situación importante que recuerdes especialmente…

17 años dan para mucho pero hay una que realmente ha marcado un poco, incluso, nuestra actividad aquí en España. Recuerdo que allá por los años 2013-14-15 empezamos a trabajar con un consorcio de compañías japonesas que estaban construyendo una autopista de más de 400 km en Argelia.

Todo ese equipo acabó aterrizando aquí nuestras instalaciones de Ocaña. Fueron más de 21 barcos cargados de maquinaria que vinieron a parar aquí a nuestras estaciones de Ocaña para poder preparar esos equipos y venderlos a nivel mundial.

¿Te atreverías a hacer una estimación de hacia dónde va a ir el mercado?
Lo que nosotros prevemos es que, a nivel general, se produzca una estabilización del mercado. Yo creo que en España no se va a producir una corrección en las valoraciones de la venta de los activos, como podrá ocurrir en otras geografías, debido al envejecimiento de los parques que tenemos aquí en España.

Esta necesidad de mejora de estos parques, conjuntamente con la aplicación de los fondos Next Generation, podría implicar un incremento de la actividad.

Yo creo, sinceramente, que España seguirá siendo un perfecto sitio para para vender activos y, también, para comprar. Nuestros clientes españoles pueden utilizar nuestra red de subastas que tenemos en otros países para poder adquirir activos mucho más jóvenes a un precio interesante.

Fuente: Ritchie Bros.

Telescópicos Alta Capacidad

Tecnología y productividad para todos.

CAPACIDAD	POTENCIA	ALTURA ELEVACIÓN
4,5 → 12	116 → 170	8 → 18

Los telescópicos de Alta Capacidad son máquinas diseñadas para la manipulación de cargas elevadas en ambientes industriales y en el mundo de la construcción. Estos modelos, producidos según un nuevo concepto modular de los chasis y de la nueva cabina, aseguran lo mejor en cuanto a visibilidad, seguridad y confort. También en este caso se pueden equipar con soluciones tecnológicas únicas, como la cabina suspendida, el cambio de variación continua CVTronic y la traslación lateral del brazo. El logro exclusivo de esta máquina es haber mantenido dimensiones compactas, aumentando la facilidad de manejo y la versatilidad de uso.

www.merlo.com

MERLO IBERICA

PLAAS

Más Niftylift para PLAAS

AMCO Machinery entrega cuatro Niftylift HR21 4x4 a la división de plataformas del Grupo Roxu.

PLAAS, la división especializada en plataformas elevadoras del Grupo Roxu, amplía su flota de plataformas Niftylift con otras cuatro unidades, sumando ya un total de catorce. El modelo HR21 4x4 es una plataforma articulada muy demandada por su excelente maniobrabilidad y fiabilidad, su diseño compacto y bajo peso, de solo 6.680 kg. Los controles proporcionales que ofrece la plataforma unidos a la rotación de cesta de 160º y su pluma secundaria de 150º permiten un posicionamiento preciso en cualquier lugar, dentro de su gran ámbito de trabajo.

Las máquinas procedentes del stock de AMCO Machinery & Consulting ya han sido entregadas en el mes de abril. AMCO – empresa especializada en asesoramiento, comercialización y servicio técnico para grúas móviles, plataformas sobre camión y plataformas autopropulsadas – asumirá el Servicio Técnico de estas unidades al igual que para el resto de Niftylift vendidas en los últimos años, tanto nuevas como usadas.

La división PLAAS del Grupo Roxu cuenta con una flota de más de 500 unidades entre plataformas elevadoras de hasta 90 metros, manipuladores telescópicos y carretillas. Esta flota, en constante renovación, cuenta con las últimas novedades tecnológicas, aportando soluciones integrales de elevación, máxima seguridad y rapidez de respuesta.

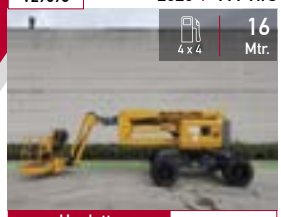
PLAAS, LA DIVISIÓN ESPECIALIZADA EN PLATAFORMAS ELEVADORAS DEL GRUPO ROXU, AMPLÍA SU FLOTA DE PLATAFORMAS NIFTYLIFT CON OTRAS CUATRO UNIDADES, SUMANDO YA UN TOTAL DE CATORCE

vertimac

Machine stocklist update

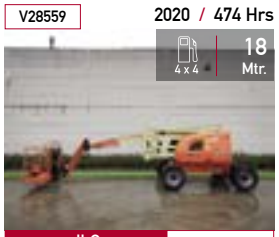
Abril 2023

V29093 — 2020 / 777 Hrs — 4 x 4 — 16 Mtr.



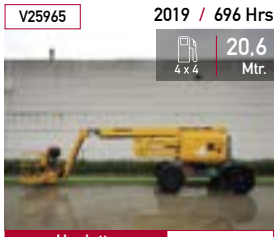
Haulotte HA16RTJ Pro — € 43.500

V28559 — 2020 / 474 Hrs — 4 x 4 — 18 Mtr.



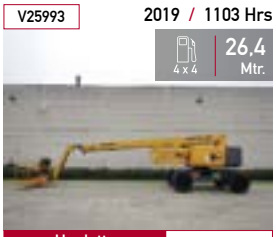
JLG 520AJ — € 47.950

V25965 — 2019 / 696 Hrs — 4 x 4 — 20,6 Mtr.



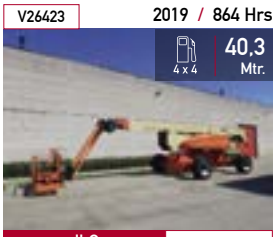
Haulotte HA20RTJ Pro — € 54.500

V25993 — 2019 / 1103 Hrs — 4 x 4 — 26,4 Mtr.



Haulotte HA26RTJ Pro — € 77.500

V26423 — 2019 / 864 Hrs — 4 x 4 — 40,3 Mtr.

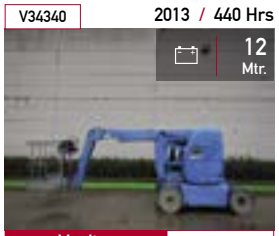


JLG 1250AJP — € 145.000

V28561 — 2020 / 273 Hrs — 11,1 Mtr.

JLG E300AJP — € 32.500

V34340 — 2013 / 440 Hrs — 12 Mtr.



Manitou 120AETJC — € 15.950

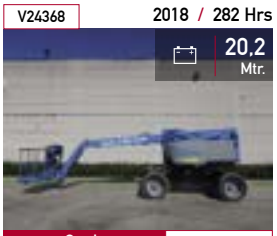
V34154 — 2013 / 897 Hrs — 15 Mtr.

Manitou 150AETJC — € 18.950

V29241 — 2020 / 275 Hrs — 15,9 Mtr.

Genie Z45-25JDC — € 36.000

V24368 — 2018 / 282 Hrs — 20,2 Mtr.



Genie Z60-37DC — € 57.500

V34302 — 2009 / 807 Hrs — 6,6 Mtr.

Genie GS1532 — € 3.750

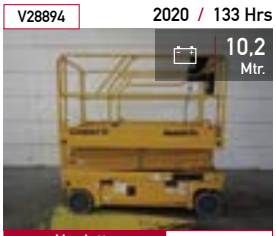
V33940 — 2017 / 113 Hrs — 7,8 Mtr.

JLG 6RS — € 5.500

V34303 — 2007 / 1492 Hrs — 8,1 Mtr.

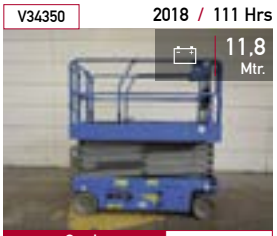
Genie GS2032 — € 3.500

V28894 — 2020 / 133 Hrs — 10,2 Mtr.



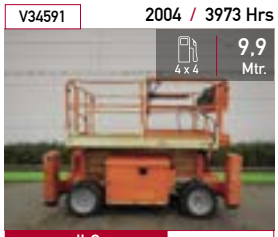
Haulotte Compact 10 — € 10.500

V34350 — 2018 / 111 Hrs — 11,8 Mtr.



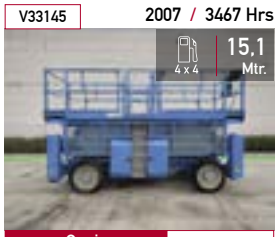
Genie GS3246 — € 11.950

V34591 — 2004 / 3973 Hrs — 4 x 4 — 9,9 Mtr.



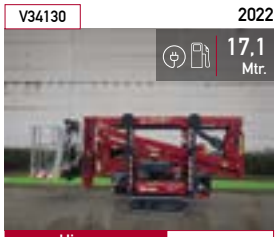
JLG 260MRT — € 6.500

V33145 — 2007 / 3467 Hrs — 4 x 4 — 15,1 Mtr.



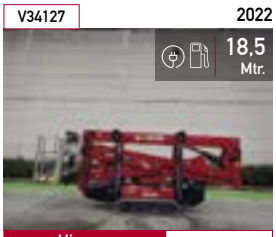
Genie GS4390RT — € 13.950

V34130 — 2022 — 17,1 Mtr.



Hinowa LL1775 — NEW!

V34127 — 2022 — 18,5 Mtr.



Hinowa LL1880 — € 78.500

V34118 — 2022 — 22 Mtr.

Hinowa TC22S — NEW!

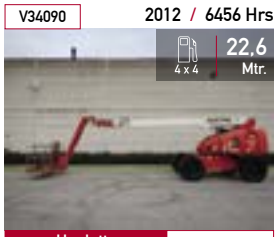
V34375 — 2011 / 4057 Hrs — 4 x 4 — 15,7 Mtr.

Genie S45 — € 17.950

V31425 — 2007 / 5939 Hrs — 4 x 4 — 21,8 Mtr.

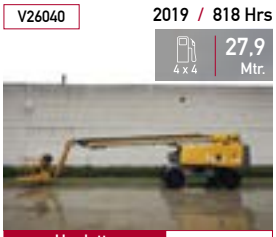
Genie S65 — € 21.000

V34090 — 2012 / 6456 Hrs — 4 x 4 — 22,6 Mtr.



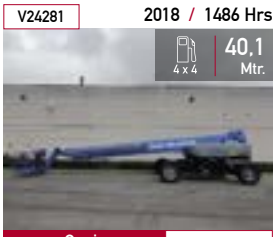
Haulotte H23TPX — € 19.950

V26040 — 2019 / 818 Hrs — 4 x 4 — 27,9 Mtr.



Haulotte HT28RTJ Pro — € 87.500

V24281 — 2018 / 1486 Hrs — 4 x 4 — 40,1 Mtr.



Genie SX125XC — € 145.000

Para obtener más información?

- ***Máquinas*** + 34 674 016 909 ■ arturo@vertimac.com
- ***Recambios*** + 34 976 369 328 ■ helena@vertimac.com

www.vertimac.com

Nueva Grove GMK6400-1: "Es aún más atractiva"

Como parte del proceso de desarrollo de producto para la nueva Grove GMK6400-1, varios operadores de grúa experimentados fueron invitados a la fábrica de Manitowoc en Wilhelmshaven, Alemania, para poner a prueba el nuevo modelo. Looking Up conversó con uno de ellos, Yannick Kempf, de la empresa alemana de alquiler MSG Krandienst, que da a conocer sus primeras impresiones.

Yannick Kempf es un operador altamente experimentado que actualmente opera una GMK6400 para MSG Krandienst. Nos comentó acerca de la nueva GMK6400-1, de lo que aprecia de la GMK6400 original y de su afinidad con la marca Grove.

¿Cuál fue su primera impresión cuando probó el prototipo de la GMK6400-1 en el Centro de verificación de productos (PVC) de Wilhelmshaven?
Ya estaba muy a gusto con el diseño de las máquinas Grove, pero el nuevo vehículo y la superestructura de la GMK6400-1 son todavía más atractivos. Observé inmediatamente que la capacidad de la bomba hidráulica es mayor, lo que aumenta la velocidad de telescopaje y de funcionamiento de los malacates. Manitowoc también ha ajustado los movimientos más importantes. Como operador, uno siente que los equipos de ingeniería y gestión del producto de Manitowoc realmente escuchan y valoran nuestras sugerencias.

¿Y cómo fue en general la visita a Wilhelmshaven?
Nos sentimos gratamente bienvenidos como visitantes en la fábrica de Wilhelmshaven.

Nuestras opiniones fueron valoradas y siempre fueron tomadas muy en serio. La nueva Grove GMK6400-1 es un excelente ejemplo de incorporación de nuestros comentarios, pues pude ver una gran cantidad de pequeñas mejoras con respecto a la GMK6400 anterior, que realmente solo un operador las puede detectar. Es gratificante ver que causamos un impacto.

Por supuesto, la GMK6400-1 conserva buena parte del diseño de la GMK6400 original. ¿Para usted, cuáles son las principales ventajas de la grúa?
La primera, permite una gran flexibilidad. No necesitamos una grúa auxiliar para aparejar el MegaWingLift. Lo puedo hacer sin ayuda, y estamos hablando de una grúa que elevará 64 toneladas en una pluma principal de 60 metros con su MegaWingLift. Esto es increíble para una máquina de seis ejes.

La segunda ventaja es lo que se puede elevar con el plumín abatible. La GMK6400 está a un nivel superior, pues su capacidad de elevación se acerca más a la categoría de grúas de siete ejes, y al mismo tiempo es más compacta que cualquier grúa de la competencia, lo que siempre es una invaluable ventaja.

Finalmente, debo mencionar la potencia en general de la GMK6400. Como operadores, revisamos constantemente las tablas de carga de la máquina, pero con la GMK6400, siempre se tiene la impresión de que es posible elevar aún más carga. Uno siempre se siente seguro, sin importar lo que esté colgado en el gancho.

Comparada con otras grúas de la clase de 400 toneladas, ¿qué es lo que más le impresiona de la Grove GMK6400?
Su configuración se hace de una forma extremadamente rápida y fácil. Cuando estamos en un sitio de trabajo, nos damos cuenta que nos demoramos mucho menos en configurarla que los que trabajan con grúas de otros fabricantes del mismo nivel de capacidad.

¿Cuáles cree usted que son las fortalezas de las grúas todo terreno de Grove en general?
Realmente aprecio el control preciso de las funciones y movimientos de las grúas. Necesitamos trabajar rápidamente pero con un alto nivel de precisión, y ambas características las encontramos en una grúa todo terreno de Grove.

¿Cuáles modelos Grove utiliza?
Bueno, obviamente la grúa que uso principalmente es la GMK6400. Pero también

he trabajado con los modelos GMK3060, GMK4080-1, GMK4100L, GMK5130-2, GMK5150L, GMK5250L y GMK6300. ¡Por lo tanto, puedo decir que tengo experiencia con prácticamente toda la gama!

Cuando estuvo en la fábrica, ¿se sentó en el interior de la nueva cabina de vehículo?
¡Sí! Y es impresionante. El interior es de primera clase, y muy silencioso durante el desplazamiento. Hay mucho más espacio para almacenar cosas, lo que es muy importante para nosotros los operadores, y otros elementos como puertos USB, etc. Realmente me gusta mucho y, por supuesto, es bueno saber que cumple con las más recientes normas de seguridad europeas.

Entrevista realizada por Looking Up

Himoinsa adquiere Powersil, empresa de referencia en soluciones de energía, instalación y mantenimiento en Portugal

HIMOINSA ha adquirido Powersil, empersa portuguesa dedicada a la comercialización de grupos electrógenos, diseño y fabricación de cuadros eléctricos y automatismos que opera tanto en Portugal como en países africanos de habla portuguesa, ofreciendo al cliente un servicio integral y especializado en sistemas de generación de energía.

HIMOINSA sigue posicionandose en el mercado internacional como un referente en el diseño y fabricación de soluciones de tecnología energética. Como parte de su estrategia de crecimiento inorgánico, la compañía ha adquirido Powersil, empresa portuguesa dedicada a la comercialización de grupos electrógenos, fabricación, instalación y mantenimiento de cuadros eléctricos y automatismos.

Con veinte años de experiencia en el sector, Powersil se ha posicionado en el mercado realizando montajes eléctricos y mecánicos, ofreciendo solutiones energéticas integradas, ya sea mediante grupos electrógenos o soluiones híbridas. La compañía ofrece soluciones de ingeniería mecánica, eléctrica y acústica en el sector de la generación de energía, garantizando un servicio 360º al cliente, convirtiéndose en un partner estratégico para proyectos de generación de energía en instalaciones de misión crítica como data centers, hospitales, grandes áreas comerciales…

La relación entre HIMOINSA y Powersil se inció en 2016 cuando se le atribuyó el 'Servicio Técnico Oficial' en Portugal. "Ahora, con esta adquisición reforzamos las sinergias entre ambas compañías y trabajamos en un plan de crecimiento conjunto para elevar nuestra capacidad industrial, técnica y de servicio, con el objetivo de reforzar nuestra posición de liderazgo en el mercado de Portugal", explica Sandra Santos, Directora General de HIMOINSA Portugal.

Powersil tiene una dilatada experiencia en los servicios de mantenimiento y asistencia técnica de grupos electrógenos y ofrece al cliente una solución integral, desde la fabricación de cuadros de distribución, sistemas de sincronismo paralelo, sistemas de alimentación de combustible, sistemas de atenuación de ruido y extracción de gases de escape… "HIMOINSA y Powersil son empresas con gran reputación en Portugal. Ahora unimos fuerzas para ofrecer a nuestro cliente la mejor solución, producto y servicio, unificando nuestra red y profesionalidad", explica Hugo Arez, Director Comercial y socio de Powersil.

HIMOINSA puso en marcha su filial en Portugal en 2002 e históricamente se ha posicionado como una de las filiales europeas más consolidadas del Grupo HIMOINSA. En la actualidad está integrada por un equipo técnico-comercial y de servicio de 10 personas que trabajan en estrecha colaboración con la plantilla de Powersil, la cual está integrada por 29 profesionales.

Con esta adquisición, HIMOINSA sigue fortaleciendo su crecimiento en el mercado de la generación de energía. La compañía materializará nuevas adquisiciones de empresas para completar sus soluciones a clientes en el mercado internacional y conseguir sus objetivos de crecimiento planteados.

NOOTEBOOM
SPECIAL TRAILERS SINCE 1881
Gets you there.

DON'T JUST MOVE IT
LET'S MANOOVR IT

El MANOOVR Multi-PL es la última generación de góndolas de cama baja de Nooteboom. Algunas de sus únicas innovaciones rompedoras, incluyen una ultrabaja altura de la cama y la más alta carga por eje, legalmente permitida. La combinación de la altura de la cama de 780 mm y un mínimo de 12 ton por eje hace el MANOOVR excepcional para toda Europa.

En el negocio del transporte especial , el saber cómo aplicar satisfactoriamente las novedades para conocer las necesidades demandadas del mercado actual puede darte una importante ventaja competitiva.

Nooteboom. Gets you there.

WWW.NOOTEBOOM.COM

Kiloutou cierra un 2022 récord en facturación y acelera su transformación digital

Impulsado por su ambiciosa estrategia de crecimiento, el Grupo Kiloutou facturó 1.018 millones de euros en 2022, un 28,4% más. El Grupo francés, que ahora opera en 7 países europeos, ha superado la marca simbólica de los 1.000 millones de euros y ha confirmado su dinámica de crecimiento en todos sus mercados. En un entorno económico 2023 que sigue lleno de incertidumbres, Kiloutou ha optado por diferenciarse acelerando su transformación digital.

2022: RÉCORD DE FACTURACIÓN COMBINADO CON UN SÓLIDO CRECIMIENTO

El año 2022 estuvo marcado por una cifra de negocio récord de 1.018 millones de euros y un sólido crecimiento del +28,4% (+6,6% a perímetro constante). El hito simbólico de los 1.000 millones de euros se alcanzó al entrar con éxito el Grupo en dos nuevos mercados europeos: Dinamarca, en abril de 2022, y Portugal, en noviembre, mediante la adquisición de los respectivos líderes en estos territorios: GSV y Vendap.

El Grupo Kiloutou refuerza así su posición de 3er actor europeo en el mercado del alquiler, presente en 7 países y que sigue desarrollando su cobertura territorial en todas sus regiones. El Grupo Kiloutou confirma la continuación con éxito de su hoja de ruta medioambiental y, en particular, su compromiso de acelerar la transición de su flota de equipos a través de una política de inversión proactiva: el 35% de las inversiones en 2023 se dedicarán a equipos con bajas emisiones de carbono.

DIGITAL, UNA PALANCA DE CRECIMIENTO Y RENDIMIENTO

Precursor en el sector de la construcción en términos de digitalización, el Grupo Kiloutou mantiene un alto nivel de ambición para esta palanca de crecimiento y rendimiento de sus actividades.

En la actualidad, el Grupo se está diferenciando mediante el aumento de la digitalización de la experiencia de sus clientes. El nuevo sitio web Kiloutou.fr, que acaba de ponerse en línea, forma parte de este enfoque al ofrecer un mejor apoyo en la elección de equipos y consejos sobre cómo utilizarlos, al tiempo que mejora el servicio de reservas en línea.

Pero el impacto de esta transformación digital llega hasta el corazón del modelo de negocio: hoy en día, acompaña la transformación de las empresas de Kiloutou para hacerlas más eficientes y eficaces y aumentar así la calidad de los servicios ofrecidos a los clientes en sus sitios.

Olivier Colleau, CEO del Grupo Kiloutou

Pierre Knoch, Director General Francia-Grupo Kiloutou

Audrey Miclard-Directora de Desarrollo Sostenible de Grupo Kiloutou

Vincent Ranaivoson Director Jefe de Transformación del Grupo Kiloutou

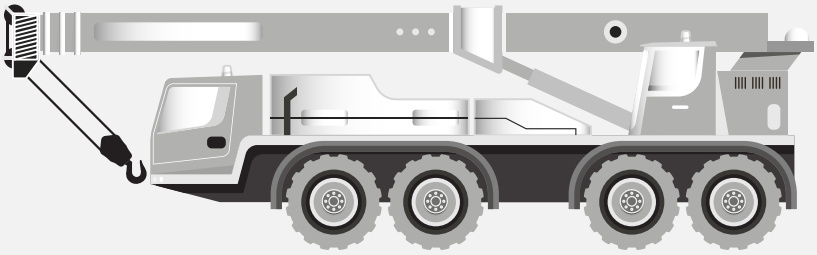
En este sentido, la solución de telediagnóstico Apizee se ha convertido en parte del día a día de muchos técnicos y clientes: casi una de cada siete intervenciones se realiza a distancia en Francia. Esta solución representa una ganancia, tanto en términos de productividad como de impacto medioambiental: el cliente no tiene que esperar a que llegue el técnico, y el técnico no tiene que desplazarse, evitando así las emisiones de CO2 provocadas por su transporte.

El desarrollo de las soluciones telemáticas también ha permitido desarrollar numerosos usos en el corazón de la actividad de Kiloutou. Los datos, ya ayuden a geolocalizar los equipos en las obras o a anticipar determinadas operaciones de mantenimiento, son ahora una garantía de mayor eficacia y calidad de servicio. Pero el análisis de estos datos también constituye una baza considerable para acelerar el desarrollo de usos más sostenibles, con menos emisiones de CO2. En efecto, los datos permiten un conocimiento más detallado del impacto de CO2 de los equipos (seguimiento del ralentí de los equipos térmicos, consumo de combustible), datos esenciales para apoyar mejor a los clientes y, más ampliamente, a todos los actores del sector a la hora de tener en cuenta el impacto de los equipos y establecer planes de mejora de la huella de carbono de las obras. Para Kiloutou, esta aceleración de la transformación digital es también una palanca de rendimiento económico a corto, medio y largo plazo. En solo 3 años, el volumen de negocio generado en el canal digital se ha multiplicado por diez.

Líderes en gestión
de **PROGRAMAS de SEGUROS** y
GERENCIA DE RIESGOS
para las empresas
de maquinaria

CONSÚLTENOS SIN COMPROMISO

915 179 080



ALKORA
GRUPO VERSPIEREN

- Grúas
- Plataformas elevadoras
- Carretillas

alkoramad@alkora.es
www.alkora.es

CORREDURÍA DE SEGUROS

Alkora EBS Correduría de Seguros y Reaseguros S.A.U. Inscripción Registro Dirección General de Seguros y Fondos de pensiones Nº J-285 y RJ-0089. Seguro de Responsabilidad Civil Profesional y Capacidad Financiera Conforme a la Legislación en vigor. CIF: A-01051747.

AR14J-H

LGMG lanza su primero elevador articulado de alta capacidad: el modelo AR14J-H

LGMG diversifica sus brazos articulados y transfiere uno de sus modelos impulsados por motores diésel a la categoría de servicio pesado, con capacidad máxima de la cesta de 450 Kg.

Accionado por un motor diésel, AR14J-H tiene una potencia fuerte y transmisión suave y es utilizado específicamente para la construcción al aire libre y para aplicaciones industriales.

AR14J-H (AR45J-H) exhibido a Conexpo 2023

El sistema de tracción a las cuatro ruedas permanentemente activo y la flotación a tiempo completo permiten que las ruedas agarren el suelo, incluso cuando se conduce en terrenos duros y desiguales, proporcionando un 45% de pendiente admisible y un máximo de 5 grados de inclinación.

La máquina cuenta con tres diferentes modos de dirección: dirección a las cuatro ruedas, dirección diagonal y dirección de rueda delantera, satisfaciendo diferentes condiciones de trabajo.

La función de alineación de las ruedas con un solo toque permite que la operación sea más eficiente y segura.

Los controles de elevación y accionamiento proporcionales ofrecen una mejor acción compuesta y son más cómodos durante las operaciones. El brazo desciende por gravedad, ahorrando energía y reduciendo el consumo.

Presentando un diseño de doble capacidad de 300/450 Kg. el gran tamaño de la cesta puede acomodar hasta 3 personas (restringidas) que trabajan al mismo tiempo y puede llevar más materiales a la vez, mejorando enormemente la eficiencia del trabajo.

El sistema de autodiagnóstico inteligente es eficaz para la solución rápida de problemas y es conveniente para el mantenimiento, disminuyendo considerablemente los costes. La bandeja de motor basculante permite un fácil acceso y mantenimiento.

La innovación de AR14J-H satisface las necesidades de los clientes en alta capacidad, excelente productividad, comodidad y flexibilidad.

El AR14J-H ha sido exhibido en la recién concluida Conexpo 2023, dejando una profunda impresión a los visitantes del stand de LGMG.

PRESENTANDO UN DISEÑO DE DOBLE CAPACIDAD DE 300/450 KG. EL GRAN TAMAÑO DE LA CESTA PUEDE ACOMODAR HASTA 3 PERSONAS (RESTRINGIDAS) QUE TRABAJAN AL MISMO TIEMPO Y PUEDE LLEVAR MÁS MATERIALES A LA VEZ, MEJORANDO ENORMEMENTE LA EFICIENCIA DEL TRABAJO.

Transgrúas Cial nuevo distribuidor de plataformas aéreas sobre furgón Techoil para toda España

Techoil es una empresa joven, constituida desde 2006 que nació como "spin-off" de un importante grupo fabricante de plataformas aéreas. Compuesta por un equipo de profesionales especializados en sistemas hidráulicos, mecánicos y carroceros fabrica plataformas aéreas sobre furgón cerrado y otros equipos especiales.

Transgrúas completa su oferta de plataformas aéreas con Techoil, pudiendo ofrecer desde ya la plataforma sobre furgón HV12, con altura de trabajo de 12 m, alcance lateral de 7, cesta de fibra para una persona (120 Kg), equipada con toma eléctrica a 220 v. Montada sobre furgoneta RENAULT MASTER. Con 45 años de trayectoria y experiencia en el mercado de la elevación, Transgrúas garantiza un servicio comercial, técnico y postventa en todo el territorio nacional, de manera directa en Barcelona, Madrid, Valencia y Vitoria y a través de su red de concesionarios a nivel nacional.

Haulotte Sigma 16 gana un premio en China

Haulotte ha ganado el premio de "TOP50 Productos 2023". El 28 de marzo, fue la ceremonia de los "TOP50 Productos de Maquinaria de Construcción de China 2023" patrocinado por la revista Construction Machinery & Maintenance.

El evento, organizado por JiangKe Construction Machinery, se celebró a lo grande en Beijing bajo la dirección de China Machinery Technology (Beijing) Vehicle Inspection Engineering Research Institute Co., Ltd.

Se anunciaron cuatro premios principales: el Premio Dedo de Oro, el Premio de Oro al Rendimiento en el Mercado, el Premio de Oro a la Aplicación y el Premio a los Productos TOP50 del Año.

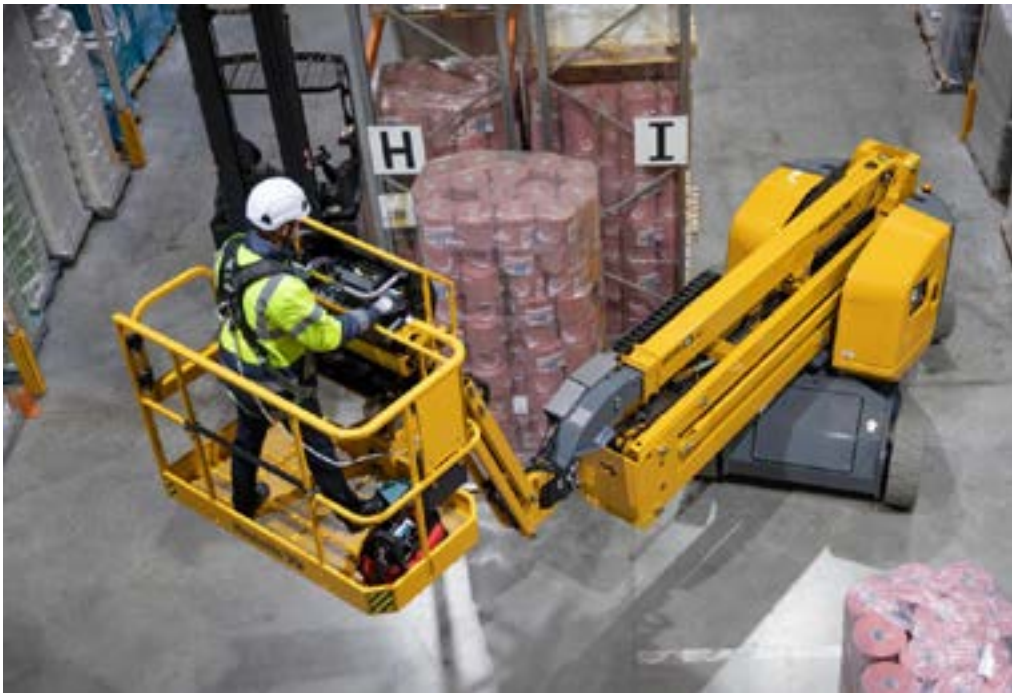
La campaña "TOP50 Productos de Maquinaria de Construcción de China", lanzada por Construction Machinery & Maintenance en 2006, se ha convertido en uno de los eventos anuales más influyentes en el campo de la maquinaria de construcción en China.

El proceso de evaluación constaba de tres pasos: inscripción, votación en línea y revisión por expertos.

En la evaluación se tuvieron en cuenta cuatro dimensiones: innovación tecnológica, rendimiento en el mercado, contribución de las aplicaciones y reputación del sector.

El jurado y la votación en línea dieron como resultado un premio para la Sigma 16, un brazo articulado eléctrica.

Como prueba, el comité de expertos emitió un comentario muy positivo sobre la PEMP: "La SIGMA16 es una pluma articulada eléctrica fácil de usar, que adopta tecnologías innovadoras de vanguardia, líder en el mercado. Especialmente por su tecnología en el plumín articulado, que mejora enormemente el alcance operativo del equipo, recibiendo grandes elogios en el mercado."



Tim MO, Director de Marketing y Comunicación comparte sus impresiones: "Todo el equipo de Haulotte China está encantado con este premio, estamos orgullosos de que nuestros productos tengan una respuesta positiva por parte de los expertos y del mercado."

FULL ELECTRIC

6.26 | 14.42 | 17.40 | 17.45

BATERÍA LITIO

0 EMISIÓN

BAJO NIVEL DE RUIDO

2,6 / 4,5 ton CAPACIDAD ELEVACIÓN

6 / 17 m ALTURA ELEVACIÓN

6.26

Rápido, silencioso y sostenible. El 6.26 Full Electric Faresin es apto para cualquier tipo de uso gracias a su capacidad de elevación de 2,6 toneladas y una altura máxima de 6 metros. Gemelo de su versión con motor endotérmico, ha sido diseñado para ser la alternativa ecológica sin conceciones.

14.42 | 17.40 | 17.45

Una línea pensada para grandes alturas, con un brazo con tres secciones de extracción para una altura máxima de elevación de 17 metros y una capacidad de carga máxima de 4,5 toneladas. Los estabilizadores delanteros y la nivelación transversal garantizan un mejor rendimiento y una mayor estabilidad en la elevación a gran altura sobre cualquier tipo de terreno.

FARESIN INDUSTRIES SPA - Via dell'Artigianato, 36 - 36042 Breganze, Vicenza
Tel. +39 0445 800300 - Fax. +39 0445 800340 - faresin.com

Expansión

Spierings Mobile Cranes entra de lleno en España

El fabricante holandés de grúas de construcción móvil Spierings Mobile Cranes ha tenido una gran acogida en el mercado español de la mano de su comercial Rafael Morales.

Ya son 9 las grúas para España, cinco ya entregadas y 4 que se entregarán a partir de mayo.

La estrategia de Spierings Mobile Cranes hacia la sostenibilidad es clara: Spierings Mobile Cranes ha decidido dejar de fabricar y vender grúas diésel convencionales. A partir de ahora, el fabricante de grúas de Oss sólo producirá modelos híbridos sostenibles. De este modo, Spierings se convierte en la primera empresa del mundo que fabrica exclusivamente grúas de elevación totalmente eléctrica.

En España han sido numerosos los clientes que han confiado en este modelo de grúa y en la marca holandesa.

ENTREGAS

La primera empresa que confió en Spierings Cranes fue Grúas Caballer, que adquirió una Spierings SK497-AT4 con una longitud total de flecha de 48 metros y 1700 kilos en punta. La segunda fue para Grúas Tomás, Spierings SK1265-AT6 con un máximo izaje de 10 toneladas y 1700 kilos a 60 metros, ha sido la que ha estado haciendo la reforma del estadio de fútbol del Villarreal.

SPIERINGS MOBILE CRANES HA TENIDO UNA GRAN ACOGIDA EN EL MERCADO ESPAÑOL DE LA MANO DE SU COMERCIAL RAFAEL MORALES

La tercera fue para Eurogruas Algeciras, Spierings SK1265-AT6, la primera para la zona de Andalucía, también con una capacidad de carga de 10 toneladas y 1700 kilos a 60 metros.

LA ESTRATEGIA DE SPIERINGS MOBILE CRANES HACIA LA SOSTENIBILIDAD ES CLARA: SPIERINGS MOBILE CRANES HA DECIDIDO DEJAR DE FABRICAR Y VENDER GRÚAS DIÉSEL CONVENCIONALES. A PARTIR DE AHORA, EL FABRICANTE DE GRÚAS DE OSS SÓLO PRODUCIRÁ MODELOS HÍBRIDOS SOSTENIBLES. DE ESTE MODO, SPIERINGS SE CONVIERTE EN LA PRIMERA EMPRESA DEL MUNDO QUE FABRICA EXCLUSIVAMENTE GRÚAS DE ELEVACIÓN TOTALMENTE ELÉCTRICA.

La cuarta ha sido para Grúas Serrat, Spierings SK2400 R50, con una capacidad de carga de 18 toneladas, a 42 metros - 5'5 toneladas o con el jib hasta 50 metros - 2'5 toneladas. Máquina que en 60 minutos se puede montar y colocar ella misma sus cadenas y contrapeso de 15 toneladas sin ayuda de grúa auxiliar.

La quinta ha sido para Grúas Palli de Gerona, Spierings SK1265-AT6, también con una capacidad de carga de 10 toneladas y a 60 metros - 1700 kilos.

En fábrica hay aún 4 unidades por entregar a España, pero será después de ANAGRUAL en los meses venideros, entregas de las que os iremos informando en Movicarga.

VISITAS A FÁBRICA

Todo alquilador de grúas que esté interesado en acudir a ver la fábrica de Spierings Mobile Cranes, será bien recibido tanto por Rafael Morales como por todo el equipo de Holanda. Desde el primer momento han abierto las puertas de su casa para mostrar lo que hacen, para que los clientes pudieran ver de primera mano las ventajas de trabajar cone este tipo de equipos y sus ventajas, y cómo se fabrican éste tipo de grúas.

SOSTENIBILIDAD

El paso de la empresa Spierings Mobile Cranes de dejar de fabricar grúas diesel convencionales es un gran paso que ningún fabricante ha dado tan rotundamente.

Además, el último modelo, la SK487-AT3 City Boy, también puede funcionar de forma totalmente eléctrica, lo que permite reducir por completo las emisiones locales. Esta grúa eléctrica permite trabajar sin emisiones en cualquier ciudad.

La razón de esta elección es el fuerte crecimiento de las grúas híbridas y el afán por hacer lo máximo por las personas, la naturaleza y el medio ambiente. La electrificación de las obras sólo puede tener éxito si el fabricante marca el camino", afirma el director general Koos Spierings. Nuestros clientes nacionales ya son conscientes de que éste es el futuro. A nuestros clientes extranjeros les costará un poco adaptarse, pero estamos seguros de que pronto verán también las ven-

tajas de esta decisión. Con el tiempo, las grúas diésel convencionales desaparecerán".

Baterías de iones de litio

Las grúas torre híbridas de Spierings Mobile Cranes están equipadas con baterías de iones de litio. Esto las hace aptas para funcionar sin emisiones en cualquier obra. Para casos de emergencia, la grúa está equipada con un pequeño motor diésel de 3 cilindros y fase V. Hasta la fecha, Spierings Mobile Cranes ya ha entregado más de 150 grúas eléctricas, más conocidas como eLift.

Innovación y sostenibilidad

Las ventajas del funcionamiento sin emisiones son evidentes, afirma Spierings. No hay emisiones de CO2 ni contaminación acústica, pero la potencia no disminuye. ¿Y si, a pesar de todo, el operario necesita utilizar el pequeño motor diésel? El consumo de combustible sigue siendo muy bajo. Esto demuestra que el buen espíritu empresarial, la innovación y la sostenibilidad van de la mano'.

Spierings Mobile Cranes sigue desarrollando la tecnología híbrida. Así, todas las grúas actuales pueden funcionar sin emisiones, alimentadas por una conexión eléctrica de obra de 16 A. Además, Spierings es el único fabricante que suministra grúas con un paquete de baterías de iones de litio de 33 kWh directamente de fábrica.

Acerca de Spierings Mobile Cranes

Spierings Mobile Cranes es líder del mercado de grúas torre móviles. Las grúas de esta empresa con sede en Osse se utilizan en más de 30 países, principalmente por empresas de alquiler de grúas y de construcción. Las grúas se desarrollan y fabrican íntegramente en los Países Bajos. Spierings Mobile Cranes alcanzará una facturación de unos 100 millones de euros en 2022.

ENTREGAS

GRÚAS TOMÁS

EUROGRÚAS

GRÚAS CABALLER

GRÚAS PALLI

Nuevo sistema telemático Bobcat Machine IQ para clientes

Bobcat ha lanzado el nuevo sistema telemático Machine IQ de la empresa, que conecta a los clientes con la información de sus máquinas en cualquier momento, en cualquier lugar y desde cualquier dispositivo.

El sistema telemático Bobcat Machine IQ permite a los clientes comprobar el estado de sus máquinas y realizar un seguimiento remoto de la información que mejora el mantenimiento, la seguridad y el rendimiento, todo ello desde dispositivos inteligentes u ordenadores portátiles. Esta sencilla y potente herramienta permite a los clientes sacar el máximo partido de sus equipos Bobcat, consiguiendo más y protegiendo al mismo tiempo su inversión.

Vídeo de Bobcat Machine IQ:
https://youtu.be/b_4pgDasGPg

LANZAMIENTO DE LA APLICACIÓN WEB Y MÓVIL CUSTOMER MACHINE IQ

El 20 de marzo de 2023 Bobcat lanzó una nueva versión de Machine IQ, denominada Customer Machine IQ Beta, para que todos los clientes de Bobcat tengan acceso a esta tecnología, tanto desde la web como desde la aplicación móvil, que abre una puerta al nuevo mundo digital de Bobcat. Esta nueva versión de Machine IQ está disponible en inglés, francés, alemán, italiano, español y neerlandés. Todos los clientes de Europa e Israel tienen acceso gratuito a todas las funciones premium de Machine IQ hasta finales de junio de 2023.

VENTAJAS DE CUSTOMER MACHINE IQ

- Mantenimiento planificado y no planificado: proporciona notificaciones críticas para gestionar el mantenimiento y maximizar el tiempo de actividad de la máquina.
- Seguridad de las máquinas: evita robos y el uso indebido de máquinas con funciones de geofence, detección de movimiento y horas límite.

- Informes y análisis: revise los informes de utilización para optimizar el rendimiento.

INSCRIPCIÓN EN CUSTOMER MACHINE IQ

Los clientes de Bobcat disponen de varias formas de conectarse a Machine IQ. Pueden inscribirse entrando en la web en my.bobcat.com, crear una cuenta e iniciar sesión. Alternativamente, la aplicación móvil para Machine IQ se puede descargar desde Google Play/Apple Store, donde también hay códigos QR que se pueden escanear con la cámara de un dispositivo móvil para inscribirse en Machine IQ.

PRINCIPALES VENTAJAS DE MACHINE IQ

- El poder de la información al alcance de la mano del cliente: obtenga acceso instantáneo las 24 horas del día, los 7 días de la semana a información crítica en un teléfono inteligente o un ordenador, incluida la ubicación por GPS y el historial, el nivel de carburante, las horas trabajadas, los códigos de avería y mucho más.
- Uso y eficiencia óptimos de la máquina: Machine IQ permite al cliente planificar los trabajos para obtener la máxima rentabilidad optimizando el uso de la máquina, manteniendo al mínimo los tiempos de inactividad y realizando un seguimiento del consumo de carburante.
- Mayor seguridad y tranquilidad: las máquinas de los clientes pueden protegerse estableciendo geofences, alertas de movimiento u horas límite. De esta forma, son los primeros en enterarse de cualquier problema, gracias a las notificaciones personalizables.
- Planificación sencilla del mantenimiento: con Machine IQ se puede ahorrar tiempo y dinero programando eficazmente el mantenimiento de las máquinas. El sistema permite al cliente aprovechar el tiempo de inactividad planificado para gestionar sin problemas las obras.

Machine IQ puede instalarse fácilmente en máquinas Bobcat ya sobre el terreno. Los clientes deben ponerse en contacto con su distribuidor local para comprobar la compatibilidad. Los distribuidores Bobcat pueden explicar qué puede hacer Machine IQ para ayudar a su negocio y cómo asociar sus máquinas Bobcat a una cuenta.

Hiab lanza la unidad de control universal para trampillas elevadoras Zepro

Hiab lanza la robusta y fácil de usar Unidad de Control Universal que se convertirá en estándar para todas las trampillas elevadoras ZEPRO.

La nueva Unidad de Control Universal es de uso intuitivo con información integrada para un funcionamiento seguro y eficiente del elevador. Los grandes botones sellados con LED resaltan la función en uso y pueden manejarse con guantes. Es impenetrable al agua y está diseñada para ofrecer una larga vida útil y la máxima fiabilidad. Los primeros modelos equipados con la nueva unidad de control universal son las grúas deslizantes ZEPRO ZS/ZT Mk2. Con el tiempo, todas las nuevas trampillas elevadoras ZEPRO se suministrarán de serie con la Unidad de Control Universal, que también puede instalarse fácilmente en muchos modelos existentes.

El tiempo de instalación es rápido y sencillo, ya que está equipada con conexiones modulares plug & play. Se convertirá en estándar para todas las trampillas elevadoras ZEPRO, lo que minimizará las variaciones de piezas para los propietarios de varias unidades y aumentará la disponibilidad de existencias.

"La seguridad y la facilidad de uso de nuestros productos es nuestra máxima prioridad.

La nueva Unidad de Control Universal ofrece a todos los clientes de ZEPRO una solución fiable e intuitiva para manejar sus plataformas elevadoras de forma más eficaz y segura", afirma Martin Saint, Vicepresidente de Ventas y Gestión de Productos de trampillas elevadoras Hiab.

¿Juegas a

Apúntate al segundo
Torneo de Pádel
de Movicarga

TORNEO
PÁDEL
MOVICARGA

15 Junio

10h - 14h Competición
14h Comida

Competición + Comida

60 € por pareja

Incluye agua y bebidas isotónicas durante la competición, comida y barra libre de cerveza

Máximo 3 parejas por empresa

¡Aforo limitado !

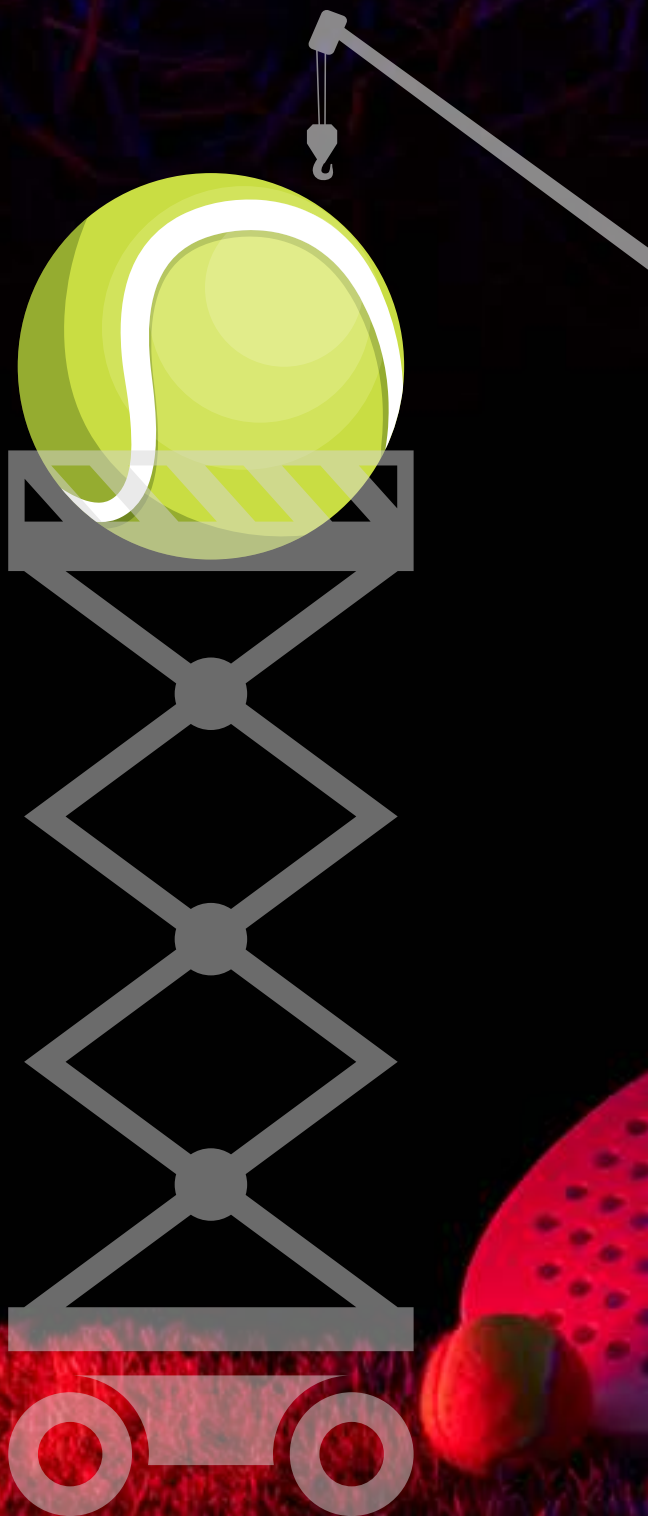
Acudir al evento y sólo comida

40 € por persona

Ciudad de la Raqueta

C/ Monasterio de El Paular, 2 - 28049 Madrid
Tfn: 91 729 79 22
www.ciudadraqueta.com

Parking en las instalaciones



L PADEL?

BUSCAMOS JUGADORES

¿Eres jugador de pádel?
apúntate y participa en nuestro Torneo

macarenagarcia@movicarga.com

¡ APÚNTATE HOY MISMO !

SPONSORS

AHERN IBÉRICA

SOCAGE IBÉRICA

easyAlquiler

LOXAM HUNE

Grúas Tomás

LODARES VINOS DE PARCELA

Tijeras eléctricas todo terreno, ¿qué se está demandando más?

Las tijeras todo terreno se siguen demandando de manera importante en el mercado. Su versatilidad las hace adaptarse a distintos tipos de trabajos y proyectos, lo que las hace muy versátiles. Además, pueden ser utilizadas en distintos tipos de industrias y sectores, desde la construcción hasta el mantenimiento de edificios y espacios públicos.

Al tener una mayor capacidad de carga, les permite transportar herramientas y materiales de trabajo de manera eficiente. Su capacidad todo terreno las hace más que aptas para trabajar en terrenos irregulares y difíciles, ideales para trabajar en exteriores o en zonas de difícil acceso.

Trabajar con plataformas aéreas de tijera todo terreno proporciona una serie de beneficios que las hacen una herramienta muy útil para la realización de trabajos en altura y en zonas de difícil acceso.

Hemos estado con los fabricantes de plataformas y los modelos más demandados varían según el fabricante, desde los 13 m de Imer, con el modelo modelo IM 13180 "DE" "BY-ENERGY", a los 14 m de Ahern Ibérica con el modelo compacto de Snorkel S3970RT/BE/E, bi-energía.

Por otro lado, tres de los fabricantes afirman que sus tijeras todo terreno más demandadas son las de 18 m. Para LGMG, con su modelo diesel SR1623D; Maqel, distribuyendo JLG, tiene como el más demandado su tijera diésel 5394RT y Zoomlion, con el Grupo Ale, el ZS1623RT.

SNORKEL

Haulotte cuenta con su tijera eléctrica HS18 E PRO, y Genie dispone de modelos de 10 a 18 m. Por su parte Sinoboom tiene un modelo hasta 18,2 m. Para Magni, con su distribuidor GAM, los modelos más demandados la DS1218RT, 12 m diésel 4x4 y un poquito más la DS1823RT, de 18 m diésel 4x4. La marca Almac, con su distribuidor Cintermaq, tienen las tijeras Bibi 1090-BL EVO Bi-Energy sobre orugas que llega a 10 m.

Hay uno de los fabricantes que aumenta la altura de su modelo más demandado, la tijera eléctrica de 22 m de Dingli, modelo JCPT2223DC.

El plazo de entrega varía según el fabricante, desde la entrega inmediata de Ale Group con sus tijeras Zoomlion; Dingli, tiene disponibilidad en Holanda, si las tienen que fabricar tardan 3 semanas; LGMG tiene un plazo de entrega de 2 semanas; Ahern Ibérica, un plazo de entrega muy rápido; de 4 a seis semanas para las tijeras Imer; segundo semestre

LGMG

JLG

ALMAC

HAULOTTE

del año para las JLG; Magni el plazo de entrega es prudencial. Y Haulotte aconseja preguntar cuando el cliente las necesite porque con sus fábricas estaño siendo muy eficientes en las entregas.

Enrique García, Director de Ahern Ibérica explica qué destacaría de su modelo de tijera todo terreno más demandado:
"Ofrecemos versatilidad, el cliente puede elegir entre la opción clásica de máquina autopropulsada por motor de combustión interna; modelo mixto bi-energético que incorpora un set de baterías para trabajar en modo eléctrico; modelo 100% eléctrico mediante baterías de litio que asegura una gran autonomía sin recurrir al apoyo de generadores externos".

ZOOMLION

MAGNI

Antonio Gómez de la Vega, Director de Maqel, distribuidor de JLG para España y Portugal, explica a Movicarga las características de su tijera todo terreno más demandada: "El modelo de tijera todoterreno 5394RT incluye un motor KUBOTA diésel. Es una tijera muy robusta, con cesta de hierro y no de aluminio.

En todo tipo de terrenos, las plataformas de tijera de JLG® le proporcionarán un rendimiento y una fiabilidad superiores. En el caso de la 5394RT, tiene una elevación completa en un plazo inferior al resto de las del mercado, incluso llegando hasta la mitad de tiempo que otras.

Con tracción en las cuatro ruedas de serie, unos neumáticos ultrarresistentes y una pendiente superable del 35 %, este modelo hará disfrutar de una movilidad superior en todo tipo

IMER

JLG

de terreno, y con su mayor distancia al suelo permite pasar por cualquier tipo de terrenos.

Con la plataforma exclusiva MegaDeck®, podrá elevar a más personas y materiales a la zona de trabajo y, por tanto, optimizar la productividad, con un espacio de trabajo de más de 13,5 m^2.

Tiene un tiempo de nivelación medio de 15 a 30 segundos, que podrá reducir casi por completo el tiempo de preparación en comparación con otras tijeras."

Verania Costa, de LGMG explica lo que incorporan sus máquinas: "Montan motor Stage 5 Kubota o Deutz. Su doble extensible de longitud total de 7,4 metros, el acabado de la máquina, su densidad de pintura y detalles importantes para la protección de los componentes, la accesibilidad para el mantenimiento y sus estabilizadores autonivelantes".

Iván Morodo, Director de Haulotte Ibérica, explica a Movicarga: "La HS18EPRO se trata de una plataforma de tijera todoterreno 100% eléctrica, con una capacidad de carga en la plataforma de hasta 750kg, con soluciones de recarga aceleradas y posibilidad de incorporar un generador REX EXTENDER, lo que hace que su autonomía sea extensible. Su funcionamiento es limpio y silencioso y puede operar tanto en interior como en exterior. Está orientada al servicio y mantenimiento gracias a su pantalla de diagnóstico "Active Screen" y configuración abordo y su facilidad de acceso a los componentes. Además, cuenta con el sistema de "Active energy management" para las baterías. Dado que tenemos 4 fábricas en Europa y una más en China, más filiales a lo largo de toda Europa, esto nos permite en momentos puntuales ser más eficientes a la hora de conseguir entregas que se adapten en lo posible a las necesidades de nuestros clientes, por lo que siempre es importante preguntarnos en el momento que surja una necesidad".

DINGLI

HAULOTTE

Joaquín Giménez, explica a Movicarga las ventajas de sus tijeras: "Lleva un motor Kubota V2403 (Euro stage V). Las dimensiones de la cesta así como su amplia capacidad de carga destaca sobre el resto, además viene totalmente equipada de serie (neumáticos no marcantes rellenos de espuma, instalación 220V en cesta, etc.)"

Laurent Guillaux de Dingli, explica: "Tiene capacidades "todo terreno" igual a una máquina diesel con una propulsión 4X4 y 4 ruedas direccionales. La plataforma tiene una longitud de 7.3m (incluyendo una extensión hidráulica de 2.7m) y una capacidad de carga de 750kg (4 personas). Puede trasladar a la altura máxima de 22m.

Las baterías estándar son de plomo con una opción para baterías lithium.

Esta máquina se destaca principalmente por su energía eléctrica dentro de un segmento dominado por el diesel, sin compromiso con las capacidades "todo terreno".

Gam es el distribuidor de Magni, y nos explica sobre sus tijeras todo terreno: "Utilizamos dos tipos de baterías, de ácido y de litio. Su larga duración garantiza una gran autonomía

ZOOMLION

SINOBOOM

y un rendimiento estable durante todo el turno de trabajo. Incorporan Sistema automático de protección de baches; Sistema de sobrecarga; Limitación de velocidad en altura máxima; Sistema de frenado automático; Posibilidad de desactivar frenos de emergencia; Indicador de vuelco con alarma; Protección antiaplastamiento; botón de parada de emergencia. Son ultrasilenciosas y no producen emisiones. Esta gama está diseñada para tener menos servicios de mantenimiento programados y ser muy versátil.

Según **Mariano del Rio**, distribuidor de Imer, destaca de sus tijeras: "Se trata de una máquina única, ya que no existen plataformas en el mercado que incorporando un sistema By-Energy, que combina un motor diesel (para uso externo) con un motor eléctrico (para uso interno), alcancen hasta 15 metros de altura de trabajo con unas dimensiones tan sumamente reducidas y compactas. Además, este modelo de plataforma tiene una importante capacidad de carga de hasta 400 Kg., aumentando hasta 500 Kg. cuando la máquina ha sido estabilizada por medio de sus estabilizadores automáticos.

Esta gran capacidad de carga permite trabajar hasta 4 personas en lugares interiores y hasta 2 personas en lugares exteriores, incluso desplazando la plataforma a plena altura e incluso concentrando toda la carga dentro del área que adicionalmente se extiende hasta 1,50 m. de longitud".

SNORKEL

Tadano dona una grúa todoterreno para apoyar la reconstrucción tras el terremoto de Turquía y Siria

El 6 de febrero de 2023, un fuerte terremoto cerca de la frontera entre el sur de Turquía y Siria causó la muerte de más de 50.000 personas. Las devastadoras consecuencias de este terremoto han causado gran consternación en Tadano. Para expresar su más sentido pésame a los afectados por el desastre y su agradecimiento a todos aquellos que están trabajando duro para la recuperación y la reconstrucción, Tadano Ltd. ha decidido donar una grúa todoterreno ATF 50G-3 al gobierno turco para ayudar en los esfuerzos de recuperación y reconstrucción en curso en las zonas afectadas por el terremoto de Turquía y Siria. La grúa se entregará a través de ENKA Pazarlama Ihracat Ithalat A.S., un distribuidor de productos y servicios Tadano con sede en Estambul, Turquía. La empresa servirá de punto de contacto para la donación y proporcionará transporte gratuito dentro de Turquía, puesta en servicio tras la llegada y formación operativa.

La grúa todoterreno ATF 50G-3 donada es un modelo compacto capaz de circular por los caminos accidentados de la zona siniestrada. Es un tipo de grúa pequeña y maniobrable, y desde Tadano creen que esta grúa contribuirá ampliamente a la restauración y reconstrucción en curso de las zonas afectadas.

Tadano ha establecido una estrecha relación comercial con Turquía a lo largo de muchos años. Desde Tadano esperan que esta grúa ayude a que las actividades locales de rehabilitación y reconstrucción avancen con rapidez y seguridad.

Grúa donada: Grúa todo terreno "ATF 50G-3
Capacidad máxima de elevación: 50 toneladas
Altura máxima de elevación: 40,0 metros
Contacto para la donación: ENKA Pazarlama Ihracat Ithalat A.S.

Fecha de donación : 24 de abril de 2023 (La fecha de donación puede variar en función de las condiciones de transporte)

¡Transforma tu almacén con las nuevas carretillas elevadoras multidireccionales eléctricas de Hubtex!

Descubre cómo las innovadoras carretillas PhoeniX 2829-XS y 2821-S pueden optimizar el espacio y mejorar la seguridad en almacenes con pasillos estrechos.

Las nuevas carretillas elevadoras multidireccionales eléctricas de carga lateral 2829-XS y 2921-S de HUBTEX han sido especialmente diseñadas para ser utilizadas en almacenes con pasillos estrechos.

Imagina un almacén con pasillos estrechos que maximiza el espacio disponible, permitiendo almacenar más productos y aumentar la eficiencia. Sin embargo, manipular cargas largas en estos espacios reducidos puede ser un desafío. HUBTEX ha lanzado dos nuevas series de vehículos industriales, PhoeniX 2829-XS y 2821-S, diseñados específicamente para abordar estos problemas y revolucionar la forma en que operan los almacenes.

Estas carretillas elevadoras multidireccionales eléctricas permiten a las empresas reducir la distancia de seguridad habitual entre el lateral de la carretilla elevadora y la estantería a un mínimo de 100 mm, lo que optimiza el espacio y mejora la maniobrabilidad. Además, están equipadas con sistemas de asistencia que garantizan la seguridad del personal y la protección de la mercancía.

¿Quieres mejorar la eficiencia de tu almacén y garantizar la seguridad de tus empleados?
Las carretillas PhoeniX 2829-XS y 2821-S de HUBTEX ofrecen una solución integral, combinando potencia, manejabilidad y seguridad. Con su cabina compacta y la opción de ir de pie o con asiento, los conductores disfrutan de una visión panorámica optimizada que les permite maniobrar con confianza y precisión.

No pierdas la oportunidad de conocer más sobre estas revolucionarias carretillas elevadoras y cómo pueden transformar tu negocio. Visita el stand de HUBTEX en LogiMAT 2023, del 25 al 27 de abril en el pabellón 10 (stand 10B20), para descubrir todos los beneficios que las carretillas PhoeniX 2829-XS y 2821-S pueden ofrecer a tu empresa y comenzar a optimizar tu espacio de almacenamiento hoy mismo.

NUEVAS Y DEMO PLATAFORMAS HAULOTTE Y MANITOU

DESDE 12M HASTA 32M DE ALTURA

HAULOTTE HA12IP
2023 | 12M
CONSULTAR

MANITOU MANGO 12
2022 | 12M
CONSULTAR

HAULOTTE HA16RTJ
2023 | 16M
CONSULTAR

MANITOU 200ATJ
2022 | 20M
CONSULTAR

HAULOTTE 32RTJ PRO
2021 | 32M | 637h
MAN990
CONSULTAR

+ de 1.000 máquinas en stock

¡Descúbrelas en nuestro **Showroom**!

SATISFACCIÓN · CALIDAD · EFICIENCIA

Manain

comercial@manain.com 638 570 139 www.manain.com

Las plataformas Multitel Pagliero aumentan la flota de alquiler de Fidenza Macchine

Fidenza Macchine, fue fundada en 1975 por Bruno Copercini, y se especializó en la compra y venta de maquinaria usada de movimiento de tierras y obras viales, hormigoneras, polipastos, grúas, volquetes y equipos de construcción. En 2000, su hijo Mauro Copercini asumió el legado y especializó la empresa en el alquiler de minicargadoras, miniexcavadoras y, por supuesto, plataformas aéreas. Mauro, ingeniero civil, tiene las habilidades para elegir las mejores máquinas y en 2008 compró su primer camión. En pocos años, la flota de alquiler se expandió y diversificó, las sucursales aumentaron con las aperturas - además del histórico punto de alquiler en Fidenza - en San Secondo Parmense y Parma, mientras que la empresa se convirtió en un punto de referencia para muchas empresas en el sector de construcción.

El primer encuentro con Multitel Pagliero data de 2011, y la relación se consolida en el tiempo con la compra de 16 unidades, para una flota de alquiler compuesta por plataformas articuladas sobre camión (MX210, MZ250, MX250 y MX290) y plataformas telescópicas (MT204 EX) con alturas de trabajo de 20 a 30 metros. Todas las máquinas son compactas, ágiles, rápidas de colocar en espacios reducidos y fáciles de usar, ideal para trabajos de construcción, mantenimiento, instalación y colocación, renovación y limpieza, techado metálico, poda y mucho más. Próximamente se entregarán tres plataformas articuladas: dos MXE200 y una MX196. Con una altura de trabajo máxima de 19,90 m, un alcance horizontal máximo de 9,00 m, la MXE200 es una de las plataformas más livianas de su clase. Una característica, esta última, común a la MX196, que tiene una altura de trabajo de 19,60 m, un alcance horizontal de 9,20 m y cuya especial "cesta de montaje lateral" proporciona un mejor acceso en superficies planas.

Ya puedes inscribirte a la 29ª Convención de Anapat

La 29ª Convención de ANAPAT se celebrará los días 24 y 25 de mayo de 2023, en el Hotel NELVA de Murcia. Ya está disponible el programa y los formularios de inscripción para los asociados y los patrocinadores. Este año contarán con personalidades relevantes de la formación, que va a ser clave en los próximos años para que el sector pueda incorporar profesionales, especialmente mecánicos, muy necesarios para los alquiladores y fabricantes. Además, contarán con la presencia y el conocimiento de Marc Vidal, economista de referencia en los medios.

Más información en :
https://anapat.es/ya-puede-inscribirse-a-la-29a-convencion-de-anapat-2023/

Homs Rentals incorpora a PowerBand en su División de Eventos para “construir ideas” juntos

Con fecha 17 de abril de 2023, Homs Rentals adquiere PowerBand Productions S.L., empresa de referencia en el alquiler de escenarios y gradas, dentro del mundo de los eventos y festivales musicales.

Homs Rentals, empresa global de alquiler de equipos y estructuras, participada por Suma Capital y los hermanos Vicenç y Marc Homs, se sitúa con esta adquisición como referente en el sector de los escenarios y gradas, incorporando el 100% del accionariado de PowerBand y de su equipo técnico.

La apuesta por la innovación constante en estructuras de PowerBand, sumado a la búsqueda de nuevas soluciones, formas de trabajar y conocimiento de Homs Rentals, hacen de esta integración la dupla perfecta para que los clientes hagan mejor su trabajo, ofreciendo experiencias inolvidables en sus eventos. Homs Rentals y PowerBand, Makes You Better.

Construimos ideas, es uno de los lemas de PowerBand que Homs Rentals hace suyo, integrándolo en su División de Eventos “Con el sueño de seguir jugando, construir juntos escenarios y hacer realidad las ideas de nuestros clientes”, así lo explica Vicenç Homs, CEO de la compañía.

Homs Rentals amplía su catálogo de escenarios de la mano de PowerBand

Asegurar el éxito de sus clientes o bien “Aseguramos tu éxito” como lo explica PowerBand, es la razón de ser esta empresa avalada con 20 años de experiencia en el sector, gracias a su amplio catálogo de escenarios, gradas y estructuras. Homs Rentals refuerza así su servicio de alquiler para eventos, incorporando nuevas estructuras de escenarios de gran formato, escenarios con cubiertas redondas tipo orbit, tower, medialuna, iglús o estructuras de torres para filmaciones y otras hechas a medida para pantallas de televisión, arcos, tótems, gradas, vallas, entre otros.

Homs Rentals especializa y amplía su equipo de profesionales y técnicos de escenarios liderados por Pere Fernández, máximo responsable y fundador de PowerBand

Eventos hechos a medida es además la clave que ha llevado al éxito a PowerBand y el factor diferencial que la ha posicionado en el sector. Esto no hubiese sido posible sin el equipo de profesionales y técnicos

que la integran y que, a partir de ahora, formarán parte de la División de Eventos de Homs Rentals. El departamento, liderado por Pere Fernández de PowerBand, estará formado por profesionales y técnicos capaces de llegar a todas las exigencias que hoy en día se necesitan, tanto a nivel de cálculos, como de certificados y licencia de actividades. Siempre en constante evolución conceptual para adaptarse a las necesidades de los conciertos y festivales.

Homs Rentals prestará servicio a todos los clientes de PowerBand, ofreciendo las mismas ventajas que tenían hasta ahora y añadiendo una red de puntos de venta y transporte más amplia y próxima. Además de ofrecer un amplio catálogo de máquinas, equipamiento, módulos, vallas, torres de iluminación y grupos electrógenos para eventos.

Con esta compra, Homs Rentals apuesta decididamente por el sector de los escenarios, gradas y eventos en general, con el claro objetivo de ofrecer un servicio integral y de calidad a los clientes.

Dicha operación ha contado con el asesoramiento a PowerBand de Juan Carlos Córdoba del Bufete Córdoba Abogados y GNL Russell Bedford a Homs Rentals.

Entrevista a Luis Fueyo, Director de Smopyc

SMOPYC, Salón Internacional de Maquinaria de Obra Pública, Construcción y Minería, celebrará su 19 edición del 22 al 25 de noviembre de 2023 en Feria de Zaragoza.

Mov.- SMOPYC se celebra ya este año, ¿cómo vais con la asistencia de expositores?
La contratación lleva una marcha muy interesante. A finales de marzo había ya 28.000 m^2 netos contratados y 212 inscritos directos, algo muy positivo si se tiene en cuenta que nos encontramos a ocho meses de celebración del evento. Hay que tener en cuenta las propias circunstancias del sector, la participación en otros eventos internacionales, la inversión en obra pública y otros factores socioeconómicos; no obstante, SMOPYC demuestra su posicionamiento como evento más importante del sur de Europa, gracias a la confianza demostrada por tantas firmas expositoras y asociaciones que han confirmado su asistencia. Todo esto nos dará un importante contenido técnico y facilitará la trasmisión de tendencias y conocimiento gracias a las jornadas técnicas programadas.

Mov.- ¿Nos podéis decir qué marcas han confirmado ya su asistencia?
Aunque faltan todavía marcas de primer nivel, ya han hecho su inscripción empresas como Ammann, Ausa, Dieci, Faymonville, Kiloutou, Hiab, Hidromek, JLG, Kobelco, LGMG, LiuGong, Manitou, Mercedes, Merlo, Mycsa, Rojo Trailer, Snorkel, Transgrúas, Wacker Neuson y Yanmar, entre otros muchos.

Tras cambiar las fechas de celebración el proceso de comercialización ha modificado sus tiempos de gestión. Seguimos en pleno desarrollo comercial y las expectativas son muy positivas.

Mov.- ¿Tendréis jornadas técnicas?
Sí, como en ediciones anteriores, una parte muy importante de SMOPYC son las jornadas técnicas asociadas. De hecho, son varias, entre las que se encuentran la Jornada de las grandes Empresas Constructoras, que tendrá lugar el miércoles, coincidiendo el mismo día con la Jornada del Alquiler. El jueves la asociación Eleva tendrá su día, donde se celebrará su jornada y diferentes encuentros, y el viernes habrá una Jornada de Economía Circular enfocada a las empresas de demolición y reciclaje de RCD.

Las jornadas no solo trasmiten conocimiento sino que están organizadas en su mayoría por los principales colectivos sectoriales, lo cual demuestra que el sector encuentra en SMOPYC un espacio adecuado de visibilidad y proyección.

Mov.- ¿Celebrarán las asociaciones sus reuniones en SMOPYC?
Aunque es un poco pronto para que las diferentes asociaciones hayan trasladado sus intenciones, sí se puede adelantar que tanto ANEFA, como ANEFHOP Y RCD Asociación ya han reservado salas para sus asambleas, encuentros y reuniones. Estamos a la espera de que ANAGRUAL, ANAPAT, ELEVA, ANMOPYC, AEDED, ASEAMAC, FUNDACIÓN LABORAL DE LA CONSTRUCCIÓN, AEXAR o FENAEX, entre otras muchas, confirmen sus eventos en el entorno de SMOPYC.

Tanto el propio comité organizador como el conjunto de asociaciones sectoriales aportan su criterio para elaborar la estrategia de SMOPYC. Su participación en el certamen presenta, en tiempo real, las inquietudes, políticas, tendencias, retos y oportunidades de un sector tan importante para la economía del país.

Mov.- ELEVA lleva un espacio de formación de mecánicos y formación profesional, ¿nos podéis contar cómo se organizará?
AFUPRO, Asociación Europea de Futuros Profesionales, junto con ELEVA, organizarán durante la feria, con el apoyo de SMOPYC, la final nacional del concurso de estudiantes de la asignatura de electromecánica para maquinaria de obras públicas y construcción.

Los estudiantes, que participarán en esta final, saldrán elegidos de las pruebas que se realizarán por todos los centros de enseñanza de electromecánica a nivel nacional.
Esta última prueba, de la que saldrá elegido el ganador, se llevará a cabo durante la celebración de SMOPYC; de esta forma, el certamen da visibilidad y apoyo a una nueva generación, que entrará a formar parte de este sector, donde podrán desarrollar su futuro profesional.

Mov.- ¿Cuantos visitantes creéis que tendréis este año?
Es difícil hablar de visitantes. Teniendo en cuenta que el año está siendo bueno y que se está entregando mucha maquinaria, esperamos superar el número de visitantes de la edición pasada.

La calidad del contenido que alberga SMOPYC, sumado al resto de actividades programadas y a los miles de visitantes profesionales que nos visitan, supone una gran cantidad de contactos y sinergias que hacen del certamen la mejor plataforma de negocio. No solo nos importa la cantidad, sino sobre todo la calidad de esos contactos, algo que SMOPYC garantiza gracias a la confianza que los profesionales depositan en el evento.

Mov.- ¿Cómo pueden ponerse en contacto los clientes para exponer?
Desde la edición pasada, toda la gestión de inscripción y contratación se debe de realizar a través de la página web www.smopyc.es, donde de una forma muy intuitiva se puede obtener información de inscripción, servicios, etc.

Del mismo modo, todo el equipo de SMOPYC estamos a su disposición para atenderles de manera personalizada.

Mov.- ¿Dónde se pueden registrar los visitantes?
Los visitantes, al igual que los expositores, han de realizar toda la gestión de inscripciones a través de la página web www.smopyc.es, una web diseñada tanto para visitantes como expositores.

La propia App de SMOPYC facilita toda la información necesaria para optimizar al máximo la visita al certamen y de igual manera ofrece la oportunidad de preparar una adecuada agenda de contactos.

Mov.- ¿Qué previsiones tenéis para este año en cuanto a expositores?

Estamos ya muy próximos a superar la cifra de expositores de la edición pasada, y se debe fundamentalmente a la cantidad de empresas nuevas que no estuvieron en el año 2021 que se han animado a exponer en esta edición tras el éxito de la pasada. Por lo tanto, esperamos alcanzar casi 400 expositores directos en SMOPYC 2023, y superar las 1.000 marcas presentes.

Mov.- ¿Tenéis una página web donde los clientes puedan tener más información?
Tal y como se ha comentado anteriormente, en www.smopyc.es tanto visitantes como expositores pueden gestionar todo. Los expositores su preinscripción, inscripción y servicios, y los visitantes sus pases.

Mov.- ¿Qué novedades ha preparado Smopyc este año en cuanto a nuevas tecnologías?
SMOPYC, desde sus orígenes, ha apoyado la innovación y el desarrollo, de ahí que continúe con la celebración del Concursos de Novedades Técnicas, un encuentro que es el marco idóneo para dar a conocer nuevos productos que destacan por su aportación tecnológica, innovación y resultado en cuanto a las necesidades del mercado. Para la edición 2023, las bases del concurso se lanzaron a finales de marzo y la fecha límite de inscripción es el 29 de septiembre.

Heupel recibe la entrega de una Tadano AC 3.055-1

"Estábamos buscando una grúa que fuera capaz de levantar materiales de construcción pesados de forma segura y fiable, incluso a largas distancias. Y cuando nos encontramos con la Tadano AC 3.055-1 con su pluma principal de 50 metros de largo y su capacidad para levantar cargas en un radio de hasta 38 metros, fue como si la hubieran hecho específicamente para nosotros", dice Bernd. Heupel, director gerente de la empresa Heupel.

La grúa AC 3.055-1 fue entregada por el gerente de ventas de Tadano, Helge Prüfer, en Zweibrücken.

Sin embargo, esa fue solo una de las muchas ventajas que hicieron que la AC 3.055-1 fuera tan convincente para el maestro techador, y mencionará rápidamente el sistema inteligente de control de grúa IC-1 Plus con telemática remota IC 1 y las otras herramientas que proporcionan una operación de grúa simple y segura. Además, ya sabe que puede contar con la calidad y el rendimiento de las grúas Tadano: "Ya teníamos una ATF 35 y una ATF 40G-2 en nuestra flota, y ambas entregaron un rendimiento perfecto durante todos sus años de servicio. Por eso sabíamos que no podíamos equivocarnos con Tadano", dice mientras relata sus experiencias con la marca.

De izda. a drcha.: Igor Spasovski (Operador de grúa, Heupel) - Bernd Heupel (Director general, Heupel) - Helge Prüfer (Director de ventas, Tadano) - Lukas Heupel (Director junior, Heupel)

LVP CRANES AVEZAAT

LVP CRANES SPAIN Y AVEZAAT CRANES NETHERLAND UNEN FUERZAS

Representantes oficiales para España y Portugal de AVEZAAT

Gestionamos la logística de recogida y entrega de las piezas de grúas dañadas, para su reparación o fabricación en las instalaciones AVEZAAT en Holanda

Reparación y fabricación de plumas y plumines de celosía
Reparación y fabricación de plumas telescópicas
Reparación de grúas accidentadas y autolevadores
Reparación de cabinas de grúas

Liliana Vaniglia (CEO)
Tel: +34 912 950 024
Móvil: +34 661 751 916
Email: info@lvpcranes.net
Web: www.lvpcranes.net

Imer Group y Guillermo Sánchez firman un acuerdo importante de colaboración

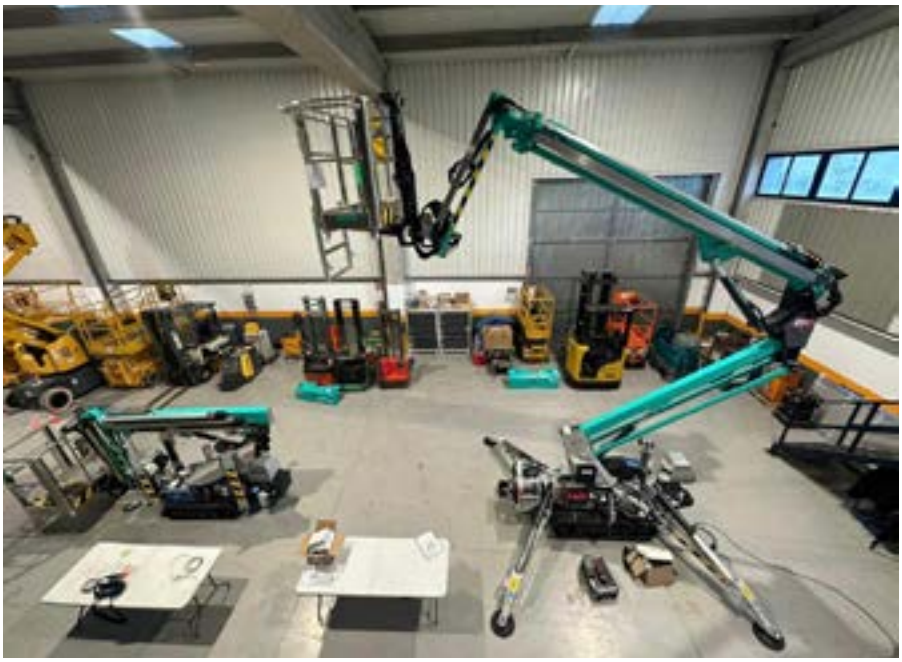
El Grupo industrial multinacional IMER, ha cerrado a través de IMER IBÉRICA, (su filial para España y Portugal), un importante Acuerdo de colaboración con Guillermo Sánchez.

Este acuerdo permitirá a IMER IBERICA proporcionar en España un óptimo Servicio Postventa, para su línea de plataformas aéreas de tipo araña con orugas de goma.

Con un equipo de técnicos expertos y cualificados al mando de Guillermo Sánchez, que como todos sabemos es un técnico altamente reconocido en el Sector de las Plataformas Aéreas, IMER IBÉRICA puede ofrecer la confianza necesaria que el mercado requiere para adquirir sus plataformas de tipo araña, con las peculiaridades técnicas y de funcionamiento que ostentan este tipo de plataformas aéreas.

IMER IBÉRICA mantiene además un stock constante de arañas en las instalaciones de Guillermo Sánchez, ubicadas en Alcalá de Henares (Madrid), para de esta forma poder ofrecer plazos de entrega más cortos y también para que sus clientes, puedan comprobar por ellos mismos la extrema calidad y las grandes prestaciones de su gama de plataformas de tipo araña, compuesta actualmente por estos 6 diferentes modelos:

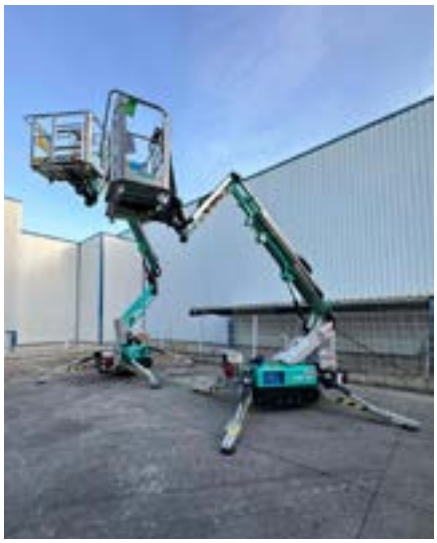
- IM R 13 T. Altura de trabajo hasta 13 metros.
- IM R 15 DA, con doble articulación. Altura de trabajo hasta 15 metros.
- IM R 15 DA "Lithium", con doble articulación, completamente eléctrica a batería. Altura de trabajo hasta 15 metros.
- IM R 19 SA EVO. Altura de trabajo hasta 19 metros.
- IM R 19 SA EVO "Lithium", completamente eléctrica a batería. Altura de trabajo hasta 19 metros.
- IM R 23 DA. Altura de trabajo hasta 23 metros.



Mariano del Río, Gerente de IMER IBÉRICA, explica a MOVICARGA: "Sabemos que el mercado español es un mercado muy dinámico en el que las arañas de oruga están teniendo una gran acogida y por ello queremos darles el impulso que merecen, cerrando este importante acuerdo con Guillermo Sánchez, que con 20 años de actividad es un gran conocedor del Sector, siendo muy valorado por sus grandes cualidades técnicas, por su incesante compromiso diario con los clientes y como no, por su enorme calidad humana.

Ya hemos vendido varias unidades, alguna de ellas a empresas de alquiler con gran relevancia en nuestro país, que saben distinguir cuando un producto es altamente fiable y por ello estamos muy agradecidos y seguros de que nuestras arañas tendrán una importante presencia en España, como ya la tienen en USA y en los países más desarrollados de Europa".

Próximamente anunciarán una Jornada de Puertas abiertas, para que puedan visitarles todas las empresas interesadas en conocer de primera mano, su gama de innovadoras plataformas aéreas de tipo araña con orugas de goma.



Fundación Pondera, primera fundación española especializada en gestión sanitaria

Fundación Pondera fue fundada el año 2018 como la primera fundación española especializada en gestión sanitaria. Desde 2019 somos el área de cooperación internacional al desarrollo de la Sociedad Española de Directivos de la salud (SEDISA).

Nuestro objetivo es mejorar la vida de las personas y proteger el medio ambiente promoviendo la sostenibilidad del planeta, el crecimiento económico y la igualdad entre países. Como misión, buscamos aportar innovación y talento en territorios vulnerables con el fin de generar valor en entidades con gran impacto social. En consonancia con nuestros objetivos y misión, tenemos un impacto directo sobre una población de más de 14 millones de personas, entre ellas se encuentran comunidades indígenas y personas en situaciones especialmente vulnerables. Buscamos construir un mundo donde la Innovación Social sea para todos.

Guiados siempre por la eficiencia y la equidad, sin perder de vista la compasión, prestamos servicios en apoyo a la gestión local de proyectos en cooperación internacional, al análisis de las necesidades y estrategias de mejora o implantación, y gestión integral de hospitales.

Estamos presentes en proyectos en varios países de África. Camerún fue el primer país con el que trabajamos, en concreto colaboramos en la gestión del hospital Nôtre Dame de la Santé. En la República Democrática del Congo elaboramos un plan estratégico para dos centros: el Hospital General de Referencia de Kafakumba y el Hospital General de Referencia de Kanzenze. Actualmente, tenemos una triada de proyectos entrelazados en Etiopía. Colaboramos con el Hospital Universitario de Gondar, el segundo hospital más grande del país atendiendo a una población de alrededor de 12 millones de personas. Por otra parte, junto con la Federación Española de Universidades Populares estamos creando la Escuela Africana de Gestión Sanitaria, un proyecto de dimensión continental.

En el continente americano, trabajamos en consonancia con el medio ambiente, teniendo como referente el concepto de Planetary Health. Así, estamos sumando esfuerzos para la creación, en Ecuador, del primer instituto de investigación en Salud Planetaria. El "Planetary Health Research Center - Manuel Amunarriz" será un instituto embebido en la selva amazónica, que apostará por la sostenibilidad y el equilibrio entre comunidades naturales, animales y humanas. Junto con el hospital Franklin Tello, buscamos garantizar en el corazón del Amazonas la supervivencia y el desarrollo de distintas comunidades indígenas.

Todo el trabajo que realizamos es gracias a la aportación de nuestros socios y colaboradores. Contamos con el apoyo de tanto personas físicas como empresas. Podemos ser tu área de responsabilidad social corporativa. ¿Te animas a colaborar?

¿Quieres saber más sobre nosotros? No dudes en consultar nuestra página web www.fundacionpondera.org y visitar nuestro perfil en Instagram @fundacion_pondera y LinkedIn para estar siempre actualizado.
POR FUNDACION PONDERA

ESPECIAL MANIPULADORES ELÉCTRICOS

Faresin

ALBERTO CAON, RESPONSABLE DE NEGOCIO DE FARESIN INDUSTRIES AMERICA Y OCEANIA

Mov.- ¿Con qué modelos de manipuladores eléctricos cuenta su marca?
La gama consta actualmente de 4 modelos: el 6.26 (6m) que fue el primer telescopio eléctrico del mundo; el 14.42 (14m) y el 17metros en las versiones 17.40 4ton y 17.45 4.5ton. Los tres últimos modelos se presentaron hace unos meses en Bauma.

Se están estudiando otros modelos que en un futuro próximo ampliarán la familia de estas innovadoras máquinas.

Mov.- ¿Cuál es la autonomía de estos modelos? ¿Qué tipo de baterías utilizan?
La autonomía varía según el tipo de baterías. La tecnología adoptada por Faresin es la de baterías de iones de litio de alta capacidad de última generación, diseñadas específicamente por nuestros proveedores para nuestras máquinas. Garantizamos una autonomía de hasta 11 horas de trabajo en ciclo estándar y 8 horas en ciclo intensivo con las baterías más potentes de 560Ah. El objetivo es garantizar toda la jornada de trabajo y rendimiento a la par de una máquina endotérmica tradicional y lo hemos conseguido a la perfección.

Mov.- ¿Qué sistemas de seguridad y telemáticos incorporan?
Todas nuestras máquinas están equipadas con los más avanzados sistemas de seguridad con el objetivo de prevenir cualquier error humano. Van desde el sistema antivuelco hasta el sistema de temperatura controlada y enfriamiento del paquete de baterías que evita cualquier sobrecalentamiento. Nuestros manipuladores telescópicos eléctricos (pero al igual que los tradicionales) pueden equiparse con tecnología FARMATICS que permite una conexión en tiempo real 24/24 7/7 a todos los dispositivos funcionales del manipulador telescópico, midiendo todos los parámetros, diagnósticos y posible intervención remota.

Mov.- ¿Hay una demanda significativa y para qué sectores está dirigido?
El mercado de los telescópicos eléctricos está en constante movimiento y me atrevo a decir en expansión.

Estas máquinas tienen una gran demanda en todo el mundo, pero especialmente en el norte de Europa, porque allí hay leyes muy estrictas sobre emisiones contaminantes, y también en países que se están concienciando más con las políticas ecológicas en los últimos años. Hemos pasado de un mercado estrecho y de nicho a una gama de aplicaciones que casi iguala al diésel tradicional.

De hecho, no existe una limitación para el uso de esta máquina, pero hay campos de aplicación donde el suministro de energía eléctrica ciertamente brinda ventajas indis-

cutibles: Logística a todos los niveles (a diferencia de algunos competidores que anuncian máquinas eléctricas a batería pero de plomo-ácido, la nuestra usando tecnología de litio no tienen restricciones operativas); industria del espectáculo (conciertos, ferias y eventos), energía eólica, biogás, industria alimentaria, industria hortofrutícola y avícola, jardinería de viveros, almacenes, trabajos en centros históricos y en el interior de iglesias y monumentos sensibles a la contaminación, así como todas las aplicaciones habituales en las que se utiliza un manipulador telescópico.

Mov.- ¿Aumenta mucho el precio de estos modelos eléctricos?
Sí, el precio aumenta significativamente y esto se debe a los costos aún muy altos de la tecnología de iones de litio que, sin embargo, seguramente disminuirán en el futuro cercano.

Sin embargo, es mucho más interesante destacar las ventajas y el ahorro en costes de operación y mantenimiento de la máquina a corto plazo, que supone un ahorro de costes

de hasta un 70% respecto a un manipulador telescópico tradicional. Esto permite amortizar de manera óptima el sobrecoste que se paga en el momento de la compra, valor que sin duda está destinado a mejorar en los próximos años. El diferencial entre las versiones eléctrica y diésel se amortiza al menos en los dos primeros años de vida de la máquina y con ciclos de trabajo medios, gracias a los menores costes de la electricidad en comparación con el diésel y al ahorro en costes de funcionamiento.

Mov.- Un cliente que se esté planteando comprar un manipuladores eléctrico, ¿qué ventajas le reporta? ¿Tiene un buen retorno de la inversión? ¿Y valor residual?
Como dije anteriormente, la rentabilidad es de hasta un 70% de ahorro en los costos operativos. Dada la vida útil de las baterías (unos 10 años garantizando un rendimiento óptimo) diría que el valor residual sigue siendo extremadamente alto, calculado en un 20% más que un diésel para las mismas horas de trabajo. Los manipuladores telescópicos eléctricos Faresin se han diseñado sin concesiones en comparación con la versión diésel, ofreciendo una serie de ventajas adicionales como un nivel de ruido muy reducido y cero emisiones, por lo que también pueden utilizarse en interiores.

Mov.- ¿Piensan lanzar más modelos eléctricos al mercado este año?
El objetivo a largo plazo es apoyar la línea tradicional con una gama completa de manipuladores telescópicos que puedan garantizar el mismo o mejor rendimiento que el diésel pero al mismo tiempo mantener el carácter ecológico y la innovación que distingue a esta fantástica herramienta de trabajo.

Este año habrá sin duda novedades en el ámbito de la tecnología eléctrica, pero aún no queremos desvelar demasiado. ¡Permanezcan atentos!

Manitou

JOAO HÉBIL, MANAGING DIRECTOR ESPAÑA Y PORTUGAL

Mov.- ¿Con qué modelos de manipuladores eléctricos cuenta su marca?
De momento contamos con 3 modelos en la gama de telescópicos, el MT 625e, el MRT 2260e y el MRT 2660e, el de 6 metros fijo y los otros dos giratorios.

Mov.- ¿Cuál es la autonomía de estos modelos? ¿Qué tipo de baterías utilizan?
La autonomía varía dependiendo de cada modelo y de la utilización de la máquina. Incluso dentro de cada máquina podemos tener autonomías distintas con módulos adicionales de batería, pudiendo aumentar la capacidad en varios kilovatios, siempre con el objetivo de dar la mejor solución a cada necesidad y garantizando un día de trabajo completo, bajo condiciones normales de trabajo. Todas las baterías de estos manipuladores son de litio y de nuevo dependiendo del modelo se pueden combinar con níquel, magnesio o cobalto, entre otros.

Mov.- ¿Qué sistemas de seguridad y telemáticos incorporan?
Como sistema de seguridad, además de todos los sistemas que integran un telescópico normal, incorporamos también como opcional el "safety pack" pensado para ofrecer seguridad 360:

- Prevención simultánea con avisadores acústico y luminosos dentro y fuera de la máquina.

- Cinturón de seguridad naranja
- Protección lateral extra que impide que el utilizador pueda salir desprendido inadvertidamente.
- Kit de radar de detección de peatones con avisador acústico y visual

Todas estas opciones están disponibles a través de la API A nivel telemático, contamos con el sistema EasyLink de serie que gestiona y procesa todos los datos CanBus de la máquina ofreciéndolos tanto en portal web como en la APP móvil.

Mov.- ¿Hay una demanda significativa y para qué sectores está dirigido?
No podemos decir que hay una demanda significativa en los días de hoy, lo que sí podemos decir es que ya estamos notando un cambio de tendencia en ciertas zonas privadas y de algunas ciudades que lo están ya demandando. Los sectores son fundamentalmente el público, con licitaciones oficiales y alguna demanda en el sector industrial privado.

Mov.- ¿Aumenta mucho el precio de estos modelos eléctricos?
Sí, hay un significativo aumento del precio, que de nuevo dependiendo de la máquina y el tipo de batería puede suponer hasta un 50% más. Esto se debe al alto coste de los componentes necesarios para la elaboración de una batería, vamos a llamarla de litio, que nada tiene que ver con los componentes de una batería de plomo.

Mov.- Un cliente que se esté planteando comprar un manipuladores eléctrico, ¿qué ventajas le reporta? ¿Tiene un buen retorno de la inversión? ¿Y valor residual?
Pese a que el precio del coste de la máquina es mayor, como ya he mencionado, hay un ahorro importante en el precio de la energía que es bastante más barata que los combustibles fósiles (-84%). A la par al no tener los mantenimientos de un motor tradicional a diesel, los costes de mantenimiento ahorrados son importantes (-56%). Derivado de los estudios hechos por Manitou el TCO (coste total de posesión de la máquina) es un 19% menor tras 5 años de uso comparado con la versión diesel Hay que añadir también que dependiendo de la Comunidad Autónoma, este tipo de maquinaria está más bonificada y con algunas subvenciones. Con respecto al valor residual, todavía no hay muchos datos con que comparar, pero lo que podemos adelantar es que las baterías están hechas para trabajar al menos 15 años y ya de salida con una garantía que puede ir hasta los 6 años.

Mov.- ¿Piensan lanzar más modelos eléctricos al mercado este año?
En el año de 2023 vamos a lanzar el telescópico de 6 metros para el sector agrícola, la MLT 625e. Ya por concluir, matizar que aunque no es un modelo eléctrico, Manitou trabaja a la par con el hidrógeno del cual ya ha hecho un prototipo y otro que va a lanzar este año, con vista a su introducción en el mercado en 2026

Pinche para ver el video

JCB

IGNACIO LANZADERA, BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

Mov.- ¿Con qué modelos de manipuladores eléctricos cuenta su marca?
Actualmente disponemos de un modelo de manipulador telescópico convencional eléctrico de 2.500 kg de capacidad de carga y 6 metros de alcance.

Complementariamente tenemos dos modelos más de carretilla contrapesada telescópica, con 4 metros de alcance y capacidades de elevación de 3 y 3,5 Tn

Mov.- ¿Cuál es la autonomía de estos modelos? ¿Qué tipo de baterías utilizan?
La autonomía neta del manipulador de 6 metros son 4,5 horas netas de uso continuado. No obstante, un correcto uso siguiendo pautas recomendadas de trabajo y cargas biberón a lo largo del día permiten su operación a lo largo de toda una jornada estándar de trabajo de 8 h. Hay señalar que la naturaleza eléctrica del equipo, implica la no existencia de tiempo de espera o ralentí, el cual en un equipo diesel puede llegar a suponer hasta el 30% del tiempo de uso diario, lo cual son 2,5 h de una jornada de 8h, lo cual implica un uso neto de 5,5 h. Las baterías son de Litio de alto rendimiento.

Mov.- ¿Qué sistemas de seguridad y telemáticos incorporan?
Como equipo eléctrico, cumple con la Normativa Europea al respecto. En cuanto a la telemática, todos los equipos JCB incorporan el exclusivo sistema Livelink que actualmente da seguimiento a más de 50.000 equipos en toda Europa.

Mov.- ¿Hay una demanda significativa y para qué sectores está dirigido?
El interés sí es significativo pero la demanda aún es sostenida. El perfil de cliente de esto equipos es muy amplio, desde empresas públicas a grandes grupos de implantación internacional comprometidos con políticas de sostenibilidad corporativa.

Mov.- ¿Aumenta mucho el precio de estos modelos eléctricos?
Así es, prácticamente duplican el coste de un equipo Diesel en el momento de adquisición, lo cual puede sonar alarmante en primera instancia. Sin embargo, las actuales políticas medioambientales europeas están aportando ingentes cantidades de dinero en subvenciones Next Generation a la adquisición de este tipo de equipos, llegando en algunas Comunidades Autónomas a importes del 60% a fondo perdido.

Mov.- Un cliente que se esté planteando comprar un manipuladores eléctrico, ¿qué ventajas le reporta? ¿Tiene un buen retorno de la inversión? ¿Y valor residual?
En estos momentos nos encontramos en un momento crucial para evaluar el retorno de los equipos eléctricos Vs los equipos Diesel. A corto plazo, todos los equipos vinculados a construcción e industria deberán reportar su huella de carbono y a medio plazo empezar a pagar por ella. Complementariamente el actual precio de la electricidad comparado con el diesel, permite ahorros anuales para 1.200 h de trabajo cercanos a los 11.000 € anuales. La combinación de ambas ventajas hace que un plazo no superior a 5 años, un equipo eléctrico habrá retornado la diferencia de coste frente a su homólogo diesel. Todavía es pronto para evaluar residuales de estos equipos, ya que ninguno ha alcanzado periodos de uso cercanos al 50% de su vida útil.

Mov.- ¿Piensan lanzar más modelos eléctricos al mercado este año?
De momento es una información confidencial sujeta la evolución del mercado. Existen prototipos de varios modelos, pero momento no pasan esa fase.

RAISING THE STANDARDS

PLATFORM BASKET

www.platformbasket.com

ANFIA

Made in Italy

IPAF Socio

Merlo

Manipulador 100% eléctrico eWorker de Merlo

eWorker de Merlo es el nuevo manipulador telescópico totalmente eléctrico de Merlo.

El eWorker da comienzo a una generación, la Generación 0, destinada a convertirse en toda una familia de productos cada vez más ecológicos y tecnológicos.

E-WORKER 25.5 - 60 (2WD)

Capacidad Máxima: 2500 Kg
Altura de elevación: 4,8 m

La solución 100% eléctrica permite eliminar drásticamente las emisiones de ruido de la máquina y las vibraciones transmitidas normalmente al operador por el motor térmico. Esto permite crear un óptimo puesto de trabajo para el operador reduciendo el agotamiento y el riesgo de que se desarrollen enfermedades profesionales

Los modelos 2WD están equipados con dos motores eléctricos montados directamente en los reductores de las ruedas delanteras, asegurando una tracción frontal y reduciendo la potencia necesaria para los desplazamientos. Esta solución asegura la máxima autonomía de la máquina; el eje trasero puede oscilar libremente hasta 7 grados y la capacidad de tiro máximo es de 2.000 kg. La dirección del eWorker se produce únicamente en las ruedas traseras, de manera análoga a lo que sucede con los elevadores de horquillas. Utilizando el elevado ángulo de dirección de las ruedas, que llega hasta 85°, el espacio máximo ocupado en fase de dirección es realmente mínimo: 2.750 mm para los modelos 2WD. De este modo el eWorker garantiza una mayor agilidad, velocidad de ma-

niobra y de desplazamiento y el mejor radio de dirección de la categoría. ¡Un compacto multifunción! La transmisión prevé tres modos de uso en función de las exigencias de los clientes.

- ECO para el máximo ahorro
- NORMAL para las condiciones normales de uso
- POWER para las máximas prestaciones y potencias

La máquina ha sido configurada con una bomba hidráulica de cilindrada variable (Load Sensing), acoplada a un motor eléctrico y controlada por joystick electrónico capacitivo que asegura hasta tres movimientos simultáneos sin ninguna dificultad para el operador. Las conexiones hidráulicas RRM desarrolladas y producidas por Merlo aseguran rapidez de montaje además de una elevada estanqueidad de las conexiones. Esta solución, de accionamiento completamente automático, permite aprovechar el peso del brazo y de la carga para efectuar el movimiento de descenso, limitando notablemente la solicitud de potencia hidráulica y, por consiguiente, los consumos y el ruido, sin reducir la seguridad.

Los movimientos más rápidos y fluidos permiten un incremento de las prestaciones. "Los modelos eWorker, tanto la versión 2WD como la versión 4WD, son los únicos modelos de estas dimensiones que pueden ser homologados para la circulación en carretera y con la posibilidad de obtener la habilitación para remolcar implementos agrícolas. Para completar esta configuración es posible instalar, en la parte trasera de la máquina, la toma eléctrica para controlar las luces del remolque y el gancho de arrastre.

E-WORKER 25.5 - 90 (4WD)

Capacidad Máxima: 2500 Kg
Altura de elevación: 4,8 m

Innovadores por tradición

La solución 100% eléctrica permite eliminar drásticamente las emisiones de ruido de la máquina y las vibraciones transmitidas normalmente al operador por el motor térmico. Esto permite crear un óptimo puesto de trabajo para el operador reduciendo el agotamiento y el riesgo de que se desarrollen enfermedades profesionales.

Los modelos 4WD, además de los dos motores frontales, están equipados con un motor adicional para la tracción trasera de la máquina. Esto permite descargar la fuerza motriz en el suelo en todas las ruedas asegurando tracción en cualquier circunstancia, incluso en todoterreno. El eje trasero puede oscilar libremente hasta 7 grados y la capacidad máxima de tiro es de 3.000 kg. La dirección del eWorker se produce únicamente en las ruedas traseras, de manera análoga a lo que sucede con los elevadores de horquillas. Utilizando el elevado ángulo de dirección de las ruedas, que llega hasta 85°, el espacio máximo ocupado en fase de dirección es realmente mínimo: 3.300 mm para los modelos 4WD. Máximas prestaciones y agilidad. La transmisión prevé tres modos de uso en función de las exigencias de los clientes.

Gran inauguración de LGMG de sus instalaciones en Dordrecht

LGMG Europe invitó a socios y clientes a celebrar la Gran Inauguración de las nuevas instalaciones en Dordrecht el 23 de marzo de 2023.

El jueves 23 de marzo, LGMG Europe abrió oficialmente las puertas de sus nuevas instalaciones a socios y clientes, para celebrar juntos la Gran Ceremonia de Inauguración.

La nueva instalación de LGMG está ubicada en la zona industrial de Dordrecht con un transporte conveniente y es 10 veces más grande que la anterior en Spijkenisse.

En menos de 5 meses, la instalación ha sido completamente renovada e incluye la implementación de un nuevo sistema ERP, con el objetivo de aumentar el stock para brindar una mayor disponibilidad de productos terminados y repuestos, una respuesta más rápida y un servicio completo basado sobre las necesidades de los clientes.

Para aumentar la rapidez y la eficiencia, LGMG también instaló un almacén completo de repuestos, implementó nuevas oficinas y un centro de capacitación de última generación.

Además, este año LGMG presentará más de 10 nuevos modelos en su gama, incluidos los manipuladores telescópicos.

El día de la Gran Inauguración comenzó a las 10 a. m. con un momento de bienvenida de los asistentes y una primera ronda de recorrido por las instalaciones, incluida una introducción a los brazos de litio, una demostración y prueba de las máquinas y un enfoque en repuestos, servicio y capacitación.

Posteriormente, a primera hora de la tarde, se llevó a cabo la Ceremonia oficial en el nuevo almacén de LGMG.

Las personas de LGMG que cortaron la cinta (de izquierda a derecha): Wim de Jong, Roland Faber, Ares Song, Yuan Jin (embajada China), Vincent Vercaemst y Robin Wang.

Durante la Ceremonia, Vincent Vercaemst, Director Comercial de Europa, dedicó un momento para agradecer a todos los empleados de LGMG Europa por alcanzar este gran logro en tan poco tiempo.

También destacó algunas cifras clave que reflejan el crecimiento experimentado por la filial europea de LGMG y la presencia y continua expansión del soporte de servicio local en todas las regiones clave y el programa de línea completa que va desde 6m de altura de trabajo hasta 30m de altura de trabajo.

Clientes españoles en la inauguración: Soos Maquinaria, Uping Access, S.L. Lifitsa, Merca-Eleva, Manain Elevació y Going Up Portugal- Aluguer de Equipamentos

También el Sr. Ares Song, Gerente General del Departamento de PEMP de LGMG, y el Sr. Yuan Jin, Consejero Económico y Comercial de la Embajada de China en los Países Bajos, subieron al escenario para brindar por todas sus contribuciones a la Ceremonia.

Al final de los discursos, los gerentes de LGMG cortaron oficialmente la cinta y se comprometieron junto con socios y clientes, brindando por los éxitos actuales y futuros de LGMG.

El día de la Gran Inauguración concluyó con un momento de networking en las instalaciones de LGMG con una cena posterior para mostrar aún más el agradecimiento y fortalecer la comunicación con los asistentes.

Los asistentes quedaron impresionados con las instalaciones y su organización. El ambiente del evento fue agradable y lleno de ideas útiles.

LGMG agradece nuevamente a todos los socios, clientes y empleados por hacer juntos un gran día.

LGMG: Verde. Eficiente e Innovador.

Las nuevas instalaciones de LGMG en Dordrecht, Países Bajos.

IPAF cumple 40 años y lo celebra en su Cumbre de Berlín

IPAF cumple 40 años y no hay marco mejor para celebrarlo que su Cumbre en Berlín, rodeado de todos los miembros, sponsors y amigos.

Peter Douglas, CEO de IPAF, en su discurso de inauguración de la Cumbre hizo un recorrido por los 40 años de IPAF y todos sus logros.

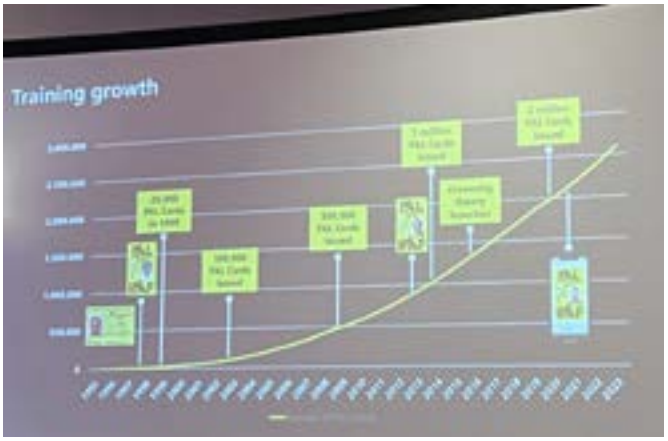
CEO de IPAF, Peter Douglas

Resaltó las palabras del primer presidente de IPAF, John Barker, en su primera reunión anual:

"No cabe duda de que estamos en un negocio apasionante, lleno de oportunidades para quienes sean lo bastante rápidos y flexibles para aprovecharlas, y que ofrece posibilidades a empresarios grandes y pequeños.

Seguimos en recesión y muchas empresas están pasando apuros; algunas, lamentablemente, han quebrado. Pero creo que si estamos dispuestos a cambiar, siguiendo el ejemplo de nuestra Asociación Profesional, no sólo podremos sobrevivir, sino prosperar.

Oscar Wilde, hablando de la sociedad, dijo que "estar en ella es simplemente un aburrimiento, pero estar fuera de ella es sencillamente una tragedia". Espero que la afiliación a IPAF nunca sea aburrida, pero sé que no serlo será una tragedia".

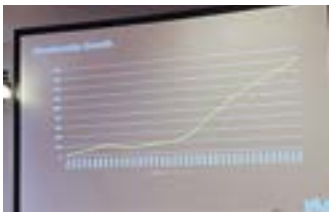


El Sr. Douglas destacó los hitos más importantes de estos 40 años: En 1997 se lanza el carnet PAL, en 1999 se alcanzaron los 20,000 carnets PAL, y se llega a los 100,000 en 2003; con medio millón en 2009; 2013 es importante por llegar a 1 millón de carnets. El elearning se lanza en 2015. Hace tres años se llegó a la impresionante cifra de 2 millones de tarjetas PAL y en 2021 la ePAL.

La internacionalización de IPAF y su número creciente de miembros desde 1983 cuando comenzó IPAF, hasta 2023 que cuenta con más de 1600 miembros.

El desarrollo de IPAF, de la mano de Romina Vanzi ha sido espectacular.

Empezaron a formar a gente desde 1993.



El Reporte de accidentes es otro hito importante en la historia de IPAF, ya que el recopilar los accidentes para estudiarlos permite saber por qué pasó ese accidente y evitarlo.

Campaña 2023 sobre los accidentes con alto voltaje.

Han realizado videos con Andy Access para dar mensajes claros y cortos sobre el peligro de trabajar cerca de las líneas de tensión.

Dentro de 40 años, según Peter Douglas, IPAF estará en casi todos los países y llegarán a 4000 miembros con más de 24 millones de PAL cards.

Junta Directiva Internacional de IPAF

MESA REDONDA EN LA CUMBRE DE IPAF

Este año la mesa redonda en la cumbre de IPAF ha estado formada sólo por:
Alice Henault, Strategy & Development Director – Loxam
Carolin Winkel, Director of Strategy & CSR - Zeppelin Rental
Oana Samoila, Key Accounts Sales Manager - Almac-Italia
Karin Nars, Managing Director – Dinolift
Julie Smith fue la coordinadora de la mesa.
Cada una dio su punto de vista sobre su experiencia en el sector y los retos a los que se han tenido que encontrar.

Karin Nars explicó que estar sentadas ahí es un ejemplo de los actos que se están haciendo de "Women in Powered Access", y que lo importante es dar pasos para conseguirlo.

Alice Henault dijo que hay que ayudar a las mujeres en las empresas, en cualquier posición que ocupen.

Carolin Winkel, expuso la importancia de la diversidad y aportar creatividad.

Karin Nars, presidenta de IPAF, hablando de lo importante que es la seguridad y como depende de cada uno meter en su rutina diaria la seguridad

Oana Samoila dijon que era necesario llegar a la gente joven, hacer este sector más atractivo. Hacer que sea más fácil que la gente se apunte al sector.

Hablaron de lo importante que es la empatía y las relaciones personales en el sector.

Antonio Barbosa (IPAF), Sergio Kariya (Mills) y Enrique Garcia, Ahern Ibérica.

Sr. Pagliero, Multitel Pagliero y Maurizio Quaranta, IPAF

Equipo de Transgrua Portugal

TECNOLOGÍA SIN FRONTERAS

Jay Iyengar, EVP - Chief Technology & Strategic Sourcing Officer de Oshkosh

Durante la cumbre de IPAF, Jay Iyengar, EVP - Chief Technology & Strategic Sourcing Officer de Oshkosh, dio una charla sobre la tecnología imperativa, como ha evolucionado la tecnología y se ha hecho más cercana, y cómo la experiencia a los clientes ha evolucionado.

Hay tendencias a nivel mundial por la globalización, que hacen que se acelere la tecnología.

Habló sobre el cambio de las baterías, el cambio en el precio, haciéndolas más asequibles, más prácticas y más eficientes.

La realidad virtual ha entrado en el sector para visualizar mejor los productos, en el desarrollo de nuevos productos, mejor entendimiento por parte del cliente, y todas las oportunidades que esto significa.

Los sensores han cambiado muchos de los productos que nos rodean, sensores ópticos y detectores de movimiento, y toda su evolución.

Explicó tres tecnologías que se aplican a las máquinas:
- Potencias alternativas: Habló de su modelo Da Vinci totalmente eléctrico. Todo eléctrico, no hidráulico. Lo que viene en el futuro es electrificación de plataformas más grandes y en manipuladores. Cargar los equipos en el lugar de trabajo no siempre es fácil, por lo que explicó que la idea es que haya un punto de recarga con paneles solares y que el vehículo autónomo vaya a cargarse cuando le baje el nivel de batería, como muestra la foto.

Otra de las alternativas es el hidrógeno. Muchos fabricantes están trabajando en ello.

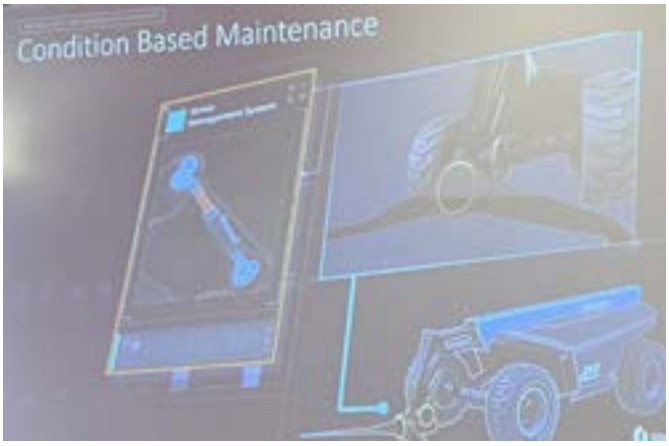
- Seguridad activa y autonomía: los vehículos autónomos ya se han probado en vehículos militares, y llegará a la maquinaria. La seguridad activa de las máquinas con sensores que puedan actuar es muy importante para la seguridad.

La autonomía de las máquinas y su coordinación entre ellas, mejora la productividad.

- Productos inteligentes y conectados: transforman los productos para una mejor experiencia del cliente, para optimizar productividad y reducir los tiempos de parada de las máquinas.

La telemática de las flotas permite manejar el mantenimiento y servicio de las máquinas.

JLG lanzará para después de verano el Clearsky Smart Telematic System, con nuevas tecnologías para transformar como trabaja el cliente, localización de máquinas más definida, operaciones de trabajo con la flota, etc.



Según la Sra. Iyengar esto será un “game changer”.

Para acabar, aseguró que todos los avances en tecnología irán llegando a nuestro sector cada vez más. Animó a todos a acelerar la implantación de más tecnologías para hacer este sector más seguro y productivo.

SINOBOOM EN LA CUMBRE DE IPAF: CAMBIOS DE INTELIGENCIA ARTIFICIAL EN LA INDUSTRIA

Susan Xu, CEO de Sinoboom

Durante la Cumbre de IPAF la CEO de Sinoboom, Susan Xu, dio una charla sobre la inteligencia artificial, presente y futuro de las aplicaciones en Sinoboom.

Algunas de las aplicaciones de fabricación de Sinoboom con IA son:
- Carga inteligente
- Corte inteligente
- Soldadura inteligente
- Pintura inteligente
- Ensamblaje inteligente
- Entrega inteligente

"Fabricaremos más máquinas para el mercado, con plataformas y carretillas. Fabricamos unas 60.000 tijeras, pero podremos fabricar en Sinoboom unas 100.000 unidades gracias a la fabricación inteligente", añade la Sra. Xu.

Habrá nuevos espacios para la fábrica cada año. Tienen un gran control de calidad de las máquinas. El material, se corta, se trata en las fábricas para montar las máquinas. Todo se documenta y codifica y queda constancia de ello.

Tienen la gestión de almacén inteligente también, así como todos los pasos de la fabricación.

Otros productos con inteligencia artificial. según la Sra. Xu, es el "Gesture Control", controlar la plataforma a través de gestos o de voz.

Habló de sus Centros ECC, que controlan la manutención y servicio de las máquinas.

Están llevando a cabo un total de 11 proyectos de seguridad, 26 procesos con IA y 10 proyectos de manejo de inteligencia.

El objetivo de la empresa es la automatización en todo el proceso, como muestra la imagen.

En la parte del servicio también están dando grandes pasos en digitalización.

CÓMO UTILIZAR LAS PLATAFORMAS DE MANERA SEGURA

Marco Einhaus, Head of Subcommittee Building Construction - Berufsgenossenschaft

Marco Einhaus, Head of Subcommittee Building Construction - Berufsgenossenschaft, dio una conferencia en la Cumbre de IPAF sobre cómo dar las ideas a la gente para trabajar seguro.

En Alemania están por debajo de 100 accidentes con manipuladores y carretillas.

En plataformas, el problema viene cuando la gente quiere salir de la cesta.

La directiva de la maquinaria cambiará, pero no sabemos cuando.

En Alemania tienen una directiva del país y la UE la ya conocida EN 280.

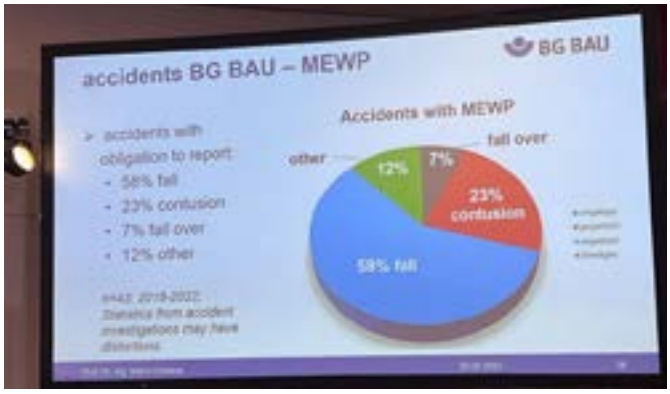
Explicó que es lo que implican las directivas.

La salida de la máquina es muy común, y es generalmente prohibido. Sobre más de dos metros, está prohibido trabajar en alturas con escaleras.

En Alemania, salir de cestas "En situaciones especiales puede ser necesario y más seguro abandonar la plataforma y entrar en una construcción para ejecutar montajes de corta duración.

Si la salida de la plataforma es inevitable y el uso de otras medidas de protección contiene un mayor riesgo de caída de altura, en circunstancias excepcionales puede ser permisible. Por lo tanto, se requiere una evaluación de riesgos especial.

Otros de los accidentes se producen por la gente utilizando los telescópicos con las horquillas y la carga, y el operario se sube encima.



Según el Sr. Einhaus muchos de los accidentes pasan en pequeñas y medianas empresas que no tienen la seguridad tan presente como las grandes.

Según su estudio, el 58% de los accidentes pasan por caídas, 23% por golpes, 7% por caídas y el resto del 12% por otros motivos.

UN VISTAZO AL MERCADO ALEMÁN DE LA CONSTRUCCIÓN Y MAQUINARIA - SITUACIÓN ACTUAL

Jürgen Küspert, Managing Director - BBI, Bundesverband der Baumaschinen-, Baugeräte- und Industriemaschinen-Firmen e.V

Durante la cumbre de IPAF, Jürgen Küspert, Managing Director - BBI, Bundesverband der Baumaschinen-, Baugeräte- und Industriemaschinen-Firmen e.V. habló sobre la situación del mercado alemán de la construcción.

El pronóstico para el mercado alemán es que en la primera mitad de año se contraiga y luego se recupere.

El costo de construcción ha subido un 16%, el costo de construcción de carreteras subió un 19% y los precios de las máquinas un + 8,4%.

Retos del mercado: El Acuerdo Europeo de sostenibilidad, la descarbonización y la falta de personal cualificado.

Industria alemana del alquiler: Estructura 2021
- Fragmentado y competitivo
- Facturación en 2021: 5.500 millones de euros
- 4.220 empresas que generan volumen de negocio en el sector del alquiler
- 950 empresas con un volumen de negocio superior a 1 millones de euros. Cuota del mercado total de 85%
- 68 empresas con un volumen de negocio superior a 10 millones de euros. EUR Cuota del mercado total de 38%

El pronóstico para el 2023 sería para el mercado de alquiler de construcción con un crecimiento del 5%, y del mercador de las plataformas elevadoras de un +5%.

¿CÓMO LA INDUSTRIA PUEDE TRABAJAR JUNTA EN UN CASO DE EMERGENCIA?

Angel Ibanez, MCWP Global Representative – IPAF y **Kevin O'Shea**, Director of Safety - Hydro Mobil

Angel Ibanez, MCWP Global Representative – IPAF y Kevin O'Shea, Director of Safety - Hydro Mobil, durante la Cumbre de IPAF, explicaron como el uso de plataformas de mástil son muy seguras, pero hay accidentes. Estuvieron enseñando varios accidentes que han pasado en un periodo de tiempo muy corto, algunos con pérdida de vidas, y otros solo con heridos.

Con estos accidentes, IPAF estuvo estudiando por qué pasaron y como evitarlo, fueron un líder imparcial en aconsejar. Una de las consecuencias es que los proyectos se retrasaron, y todo el mundo en el sector estaban muy atento a todos los temas legales.

Siendo neutrales, y coordinando y proveyendo el conocimiento y la experiencia, IPAF fue clave para resolver muchas dudas y para entender las soluciones mejor frente a estos accidentes.

Lo que ha conseguido IPAF:
- Minimizar el impacto negativo de la alerta en el mercado.
- Evitar que la alerta afecte a otras regiones fuera del Reino Unido.
- Coordinar a los fabricantes para que aumenten la seguridad de sus máquinas.

En la fotografía a la izda. Kevin O'Shea y a la drcha. Angel Ibanez

- Ayudar a las empresas de alquiler a recuperar sus flotas lo antes posible.
- Aprender y compartir esos conocimientos para elevar los niveles de seguridad en el sector.
- Tener una posición más fuerte para influir en futuras normas y reglamentos.

DIVERSIDAD: ¿ALGO EN LO QUE TRABAJAR O SÓLO UNA CASILLA QUE MARCAR COMO HECHO?

Katrin Blau, Audit Manager – IPAF y **Romina Vanzi**, Head of Regional Development & MCWPS - IPAF

En la fotografía, a la izda. Katrin Blau y Romina Vanzi

Dieron su punto de vista durante la Cumbre de IPAF sobre si la diversidad en la empresa es algo en lo que se tiene que trabajar o es sólo un objetivo más que marcar en tu lista porque está de moda.

¿Y cómo podemos hacer que la diversidad sea usada en lo que trabajar?

Romina y Katrin hablaron de lo que es la diversidad, Diversidad significa contar con un abanico de personas de distintos orígenes raciales, étnicos, socioeconómicos y culturales y con distintos estilos de vida, experiencias e intereses.

No se trata sólo de género. Es diversidad visible frente a diversidad no visible. Diversidad en un equipo: Beneficiosy retos

Para Romina diversidad es su equipo, un grupo de gente que traen siempre mucha creatividad encima de la mesa. Diversidad tiene muchos beneficios, pero también muchos retos, porque hacer cosas con gente similar a ti es muy fácil, el reto es hacer cosas con alguien muy diferente a ti.

Para ellas, las empresas deberían ser más inclusivas, porque trae tanto creatividad como riqueza a las compañías. Hablaron de los estereotipos, de cómo pueden ser positivos, pero también negativos, porque la gente juzga sin conocer.

Romina Vanzi

Todos empezamos en la vida con capacidades únicas. Pero es "nurture" (lo que te rodea y lo que vives) lo que nos hace lo que somos.

Romina concluyó diciendo que la diversidad no se puede forzar, sólo que pase. Que lo importante es la meritocracia.

Explicaron como los sesgos pueden influir a la hora de contratar a gente.

Les animaron a pensar Out of the box (con originalidad) e invitar a dar ideas a la gente.

En conclusión, es un tema complejo, donde no existe una guía práctica.

La diversidad está ocurriendo, pero les aconsejaron a los asistentes no forzarla, "más bien prepárela y acójala".

Invitaron a la gente a deshacerse de sus prejuicios o se perderán a gente estupenda (ACT).

Les recordaron que personas diferentes crean ideas diferentes, la diversidad de opiniones siempre es bienvenida y concluyeron que la diversidad es un activo si se gestiona correctamente.

Premiados de los Premios IAPAs de IPAF

Los Premios IAPAs, celebrados el 20 de abril en Berlín por AI e IPAF, han resultado de la siguiente manera:

EMPRESA DE ALQUILER DEL AÑO
Sunbelt Rentals, Reino Unido

CONTRIBUCIÓN AL TRABAJO SEGURO EN ALTURAS
Nationwide Platforms, Reino Unido

PREMIO A LA SOSTENIBILIDAD
Genie, USA

PRODUCTO DEL AÑO: PLATAFORMAS DE CREMALLERA
Maber Hoist, Italia – Plataforma de transporte MBC2000

CENTRO DE FORMACIÓN IPAF DEL AÑO
Dayim Equipment Rentals, Arabia Saudí

PREMIO A LA INNOVACIÓN EN TECNOLOGÍA
Nationwide Platforms, Reino Unido - Harness On, Phase 2

PREMIO AL DESARROLLO DIGITAL
Alimak, Suecia

PREMIO A LA DIVERSIDAD E IGUALDAD
Vicki Allen - International Platforms, Reino Unido

PRODUCTO DEL AÑO: PLATAFORMAS AUTOPROPULSADAS
Manitou, Francia – plataforma eléctrica 160 ATJ+e

PRODUCTO DEL AÑO: TIJERAS Y MÁSTILES VERTICALES
MEC, USA – mástil vertical MMAE16

PRODUCTO DEL AÑO: PLATAFORMAS SOBRE CAMIÓN
Elliott Equipment Company, USA – plataforma sobre camión E150i

INSTRUCTOR IPAF DEL AÑO
Anna Sarah Costa Morais, Mills, Brazil

Equipo de Mills junto a la campeona

PREMIO A LA TRAYECTORIA OTORGADO POR IPAF/ACCESS INTERNATIONAL
Dante Fracca, fundador de Hinowa

MACARENA GARCIA OLIVER RECIBE EL PREMIO IPAF FOUNDERS AWARD DE PARTE DE IPAF

Estamos muy orgullosos de anunciar que durante la Cumbre de IPAF, celebrada los días 19 y 20 en Berlín, Alemania, Macarena García, Directora de Movicarga, ha recibido el Premio IPAF FOUNDERS AWARD que concede International Powered Access Federation (IPAF) por primera vez. Un premio en honor del fundador de IPAF, Paul Adorian.

El premio es por su contribución a todos los eventos de International Powered Access Federation (IPAF), por su energía positiva e infinita, por ayudar siempre con una sonrisa y por ser parte de esta gran familia que es el sector de la elevación a nivel mundial.

Macarena nos cuenta ilusionada: "Gracias de corazón a la Presienta de IPAF, Karin Nars y al CEO de IPAF, Peter Douglas, por este premio que me llena de orgullo y de emoción 😍😍". Sin duda un premio que le debo a mi equipo, a mi familia y a Romina Vanzi. Todo el trabajo que hago lo disfruto mucho, pero sobre todo porque en mi trayectoria tengo la suerte de contar con grandes amigos que me enseñan cada día que nuestro sector es imparable. Se me han caído las lágrimas de lo orgullosa que estoy de recibir este premio. También he dado un par de saltos y muchos gritos de alegría. Así que lo de la energía ha quedado bien patente 😊. Gracias a IPAF por este premio. Es un honor caminar a vuestro lado".

Nuevo manipulador telescópico supercompacto Bobcat para agricultura

Bobcat ha lanzado el nuevo manipulador telescópico supercompacto TL25.60 AGRI. Esta nueva incorporación amplía la gama de manipuladores telescópicos Bobcat para el mercado agrícola a ocho modelos, que ofrecen capacidades nominales de hasta 4,3 toneladas y alturas de elevación de hasta 7,5 m. El TL25.60 AGRI está propulsado por el motor diésel D24 Stage V que proporciona 56 kW (75 CV) de potencia, tiene una capacidad nominal de trabajo de 2500 kg, una altura máxima de elevación de 5,9 m y un alcance totalmente extendido de 3,3 m.

Florian Hilbert, director de productos telescópicos para EMEA de Bobcat, declara: «El innovador diseño del TL25.60 AGRI se basa en un análisis intensivo de los requisitos de los clientes y de las aplicaciones de agricultura. Esto garantiza que el nuevo manipulador telescópico sea fácil de usar, ofrezca una excelente estabilidad y proporcione un confort y una productividad óptimos en cualquier tipo de trabajo en las explotaciones.»

COMODIDAD Y RENDIMIENTO SUPERIORES

La llegada del nuevo TL25.60 AGRI se produce tras el exitoso lanzamiento de su modelo homólogo para la construcción, el alquiler y los sectores asociados a finales de 2022. Al igual que la máquina para construcción, la TL25.60 AGRI es compacta y ágil para una ofrecer una capacidad de maniobra óptima en una explotación. Aunque existen similitudes, la TL25.60 AGRI ofrece muchas más características específicas para los clientes agrícolas, entre las que se incluyen:

- Sistema hidráulico auxiliar delantero con caudal hidráulico de 80 l/min
- Retracción con amortiguación de la pluma de serie
- Tres niveles de acabado AGRI a elegir
- Gran variedad de neumáticos
- Asiento con suspensión neumática
- Opción Cab+ AGRI con todas las características AGRI necesarias dentro de la cabina
- Espejo eléctrico con deshielo
- Acelerador manual

El TL25.60 AGRI ofrece un confort superior, con una cabina espaciosa con un fácil acceso sin escalones a través de la gran puerta de entrada con asideros ergonómicos. En el interior de la cabina hay una columna de dirección inclinable de serie y telescópica como opción, que puede ajustarse para mayor comodidad del operador.

Florian Hilbert añadió: «La cabina del TL25.60 es idéntica a la de los modelos más grandes de Bobcat, lo que lo convierte en el manipulador telescópico compacto más espacioso del mercado actual. El intuitivo sistema de manejo del TL25.60 AGRI permite a los operadores dominar rápidamente los mandos y la disposición de los joysticks, lo que resulta ideal tanto para operadores experimentados como para principiantes. La máquina también ofrece una excelente visibilidad y facilidad de uso, para que todos los trabajadores puedan utilizarla en la explotación.»

MANDOS Y FUNCIONES INNOVADORES

Los usuarios del TL25.60 AGRI tienen a su alcance mejorando su trabajo la innovadora tecnología inteligente presente en toda la máquina. Esto incluye características exclusivas de Bobcat como el ángulo de elevación máximo y las funciones de retorno al suelo, la suspensión de la pluma, la flotación de la pluma y el sistema inversor automático del ventilador de la máquina.

Esto se combina con la alta productividad que proporciona su impresionante capacidad de carga y los rápidos tiempos de ciclo gracias a la función de caudal compartido de serie en el TL25.60 AGRI. La suave transmisión hidrostática y el reparto del caudal garantizan un control preciso a cualquier altura.

LOS MEJORES TIEMPOS DE CICLO DEL MERCADO

Gracias a utilizar la misma válvula principal que otros modelos más grandes de la gama de Bobcat, el TL25.60 AGRI ofrece los mejores ciclos del mercado. La gran fuerza de empuje y arranque del TL25.60 AGRI proporciona a los operadores toda la potencia que necesitan con un par y un sistema hidráulico fiables, respaldados por la robusta fabricación de esta máquina.

REQUISITOS SENCILLOS DE MANTENIMIENTO

El alto rendimiento del TL25.60 AGRI se ve igualado por el máximo tiempo de actividad que resulta de los sencillos requisitos de mantenimiento, incluido el acceso directo a todos los componentes principales en torno al motor. Además, el gran capó y el diseño sin herramientas de la cubierta de mantenimiento permiten a los operadores realizar fácilmente por sí mismos las tareas de mantenimiento periódicas.

La robusta fabricación y la alta protección de los componentes de la máquina que proporciona el bastidor soldado en caja forman parte del alto estándar de calidad y resistencia que se encuentra en todas las máquinas Bobcat, incluido el TL25.60 AGRI. Que los componentes críticos estén bien protegidos permiten que la máquina pueda utilizarse incluso en las aplicaciones más exigentes.

La versatilidad integrada en el diseño del TL25.60 AGRI permite al operador elegir entre una amplia gama de implementos disponibles y diferentes sistemas de chasis. El chasis Bob-Tach permite a los usuarios conectar incluso los implementos más avanzados –que hacen frente a todo lo que se les pueda echar encima– y abordar cualquier trabajo de la explotación con facilidad.

Florian Hilbert comentó: «El AGRI TL25.60 es una máquina en la que se puede confiar en cualquier situación de cualquier explotación. La estabilidad, el equilibrio y la visibilidad superiores ofrecen una tranquilidad inigualable. La máquina permite a los operadores trabajar de día y de noche, ayudados por los grandes retrovisores, la cámara de visión trasera y las potentes luces LED.»

Liebherr: nuevo récord de facturación en el ejercicio del 2022

El Grupo Liebherr terminó el año 2022 con un nuevo récord de facturación de 12.589 millones de euros. En comparación con el ejercicio anterior, supone un incremento de la facturación en 950 millones de euros o del 8,2 %.

La difícil coyuntura, el rápido incremento de los precios de los alimentos y el combustible, así como la pandemia de la covid aún presente y los confinamientos territoriales pesaron sobre el desarrollo económico y ralentizaron el crecimiento económico en el pasado ejercicio. No obstante, la facturación de Liebherr aumentó considerablemente con respecto al año anterior. El grupo de empresas ha logrado aumentar claramente su facturación en diez de sus trece segmentos de productos. De este modo, ha superado en 950 millones de euros su anterior récord de facturación de 2021.

La facturación en los siete segmentos de productos: movimiento de tierras, tecnología de manipulación de materiales, maquinaria para cimentaciones especiales, grúas móviles y sobre orugas, grúas torre, tecnología del hormigón y minería ascendió a 8.561 millones de euros, un 6,9 % más que el año anterior. En los seis segmentos de productos: grúas marítimas, sistemas aeroespaciales y de transporte, tecnología de engranajes y sistemas de automatización, frigoríficos y congeladores, así como componentes y hoteles, Liebherr alcanzó una facturación total de 4.028 millones de euros, lo que equivale a un 11 % más que el ejercicio anterior.

Cuatro torres para Fráncfort (Alemania): hasta nueve grúas HC-L están trabajando en las futuristas torres, que se elevan unos 230 m hacia el cielo. El departamento de proyectos Tower Crane Solutions de Liebherr supervisa la construcción desde la fase de planificación, pasando por la fase de construcción y hasta el desmantelamiento del último equipo.

Asimismo, aumentó ligeramente su facturación dentro de la Unión Europea, tradicionalmente la región de ventas más potente del Grupo. Las tasas de crecimiento en los mercados de la UE fueron fluctuantes, con una evolución positiva de la actividad particularmente en los Países Bajos e Italia. Liebherr también evolucionó positivamente en Norteamérica y en América Central y Sudamérica, con un fuerte ritmo de crecimiento gracias sobre todo a EE. UU., Canadá y, de nuevo, Brasil. El grupo de empresas también registró un positivo crecimiento tanto en África como en Oriente Medio y Próximo. La facturación quedó por encima del nivel del ejercicio anterior en Asia y Oceanía.

Prototipo con capacidad de carga de 2500 toneladas: la nueva LR 12500-1.0 se prueba en el centro de pruebas de Ehingen.

El Grupo Liebherr registró en 2022 un ingreso neto de 2 millones de euros. Los resultados de explotación y el resultado financiero disminuyeron significativamente en comparación con el año anterior. El número de empleados volvió a crecer en el ejercicio de 2022. A finales de año, el número de empleados del Grupo Liebherr ascendía a 51.321 en todo el mundo, 1.710 más que el año anterior.

INVERSIONES IMPORTANTES EN INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO

Como empresa de tecnología, el Grupo Liebherr aspira a desempeñar un papel decisivo en la evolución tecnológica de los sectores de interés para el Grupo. Por ello, el año pasado, el grupo de empresas invirtió 588 millones de euros en investigación y desarrollo. Una gran parte de esta cantidad se destinó al desarrollo de nuevos productos. Se iniciaron y continuaron numerosos proyectos de cooperación con universidades, otras instituciones de educación superior e institutos de investigación.

Las tecnologías de accionamiento alternativas siguen protagonizando los proyectos de investigación de Liebherr. Como parte de su estrategia abierta a la tecnología, que tiene en cuenta los más diversos ámbitos de aplicación y requisitos de los productos de los clientes de todo el mundo, el grupo de empresas trabaja, entre otras cosas, por aumentar el uso de aceites vegetales hidrotratados (HVO). El combustible, que procede de fuentes de energía renovables, puede utilizarse directamente en una gran parte de la maquinaria de construcción, grúas y maquinaria minera de Liebherr, con lo que también se reducen considerablemente las emisiones de CO2 de las flotas existentes. Una novedad absoluta es la R 9XX H2: la excavadora sobre orugas, galardonada con el premio a la innovación de Bauma por la protección del medio ambiente, se acciona con el motor de combustión de hidrógeno H966 de Liebherr y casi no emite CO2 durante su funcionamiento en la obra. Liebherr también ha continuado investigando los sistemas de combustible para la industria aeronáutica. En 2022 se consiguió poner en funcionamiento con éxito el primero de estos sistemas.

En el campo de los accionamientos eléctricos, Liebherr ha incorporado desde el pasado ejercicio seis nuevos modelos a su gama Unplugged, compuesta por grúas de orugas con batería y sin emisiones locales, así como por máquinas de hinca y perforación de hasta 400 toneladas aparato de sondeo por percusión. Además, la nueva grúa compacta LTC 1050-3.1 E está equipada con un motor eléctrico además del accionamiento convencional. Otra novedad de Liebherr es el sistema móvil de almacenamiento de energía Liduro Power Port (LPO) para el suministro de energía a maquinaria y equipos de construcción híbridos o totalmente eléctricos en obras.

La digitalización es también una de las prioridades de desarrollo del grupo de empresas. El nuevo sistema de control de la grúa LICCON3 de los modelos LTM 1110-5.2 y LTM 1100-5.3 ha servido de base para crear una nueva generación digitalizada de grúas móviles. Entre otras cosas, se ha continuado con el desarrollo LiTool, un programa de diseño y simulación para aumentar la calidad de las herramientas de talladura. En el campo de los componentes, Liebherr ha implementado diversos sistemas de cámara y monitor, así como soluciones de visión global. Con el fin de poder recopilar y procesar datos para la optimización de procesos en la tecnología del hormigón, en el ejercicio de referencia se inició el desarrollo de un software para la tecnología de control. Asimismo, se han optimizado las tecnologías existentes para el control remoto, la automatización y la conexión en red en varios segmentos de productos. Se ha trabajado, por ejemplo, en el sistema de teleoperaciones Liebherr-Remote-Control (LiReCon). Con él, tanto las grúas como las máquinas de movimiento de tierras —como excavadoras, cargadoras sobre neumáticos ruedas y buldóceres —, pueden controlarse a distancia de forma segura y cómoda. En los últimos años, Liebherr ha continuado desarrollando los sistemas de asistencia. Destaca la ampliación de los sistemas de asistencia para camiones mineros con los sistemas Trolley Guidance y Crusher Guidance, que aumentan la eficacia y la seguridad operativa.

INVERSIONES EN PRODUCCIÓN, VENTAS Y SERVICIO

Se invirtieron 863 millones de euros en centros de producción y en la red mundial de ventas y servicios. De este modo, las inversiones aumentaron en 121 millones de euros en comparación con el año anterior. Esto se ha visto compensado con una amortización de 528 millones de euros. Por ejemplo, el grupo de empresas ha ampliado sus actividades de venta y servicio en el mercado francés y ha añadido una nueva sucursal a Liebherr Distribution et Services France SAS, con sede en Taverny, cerca de París. En el segmento de sistemas aeroespaciales y de transporte, Liebherr ha abierto un taller de reparación en Singapur y ha solicitado una ampliación de la planta en Campsas, cerca de Toulouse (Francia), para aumentar allí la fabricación de termointercambiadores. Para seguir ampliando el reprocesamiento de componentes usados y contribuir así de forma importante a la conservación de los recursos, Liebherr ha iniciado la construcción de una nueva planta de reprocesamiento en su sede de Yakarta (Indonesia). En Austria, Liebherr ha continuado con la construcción de un nuevo centro logístico en el emplazamiento de Telfs. En él se almacenarán en el futuro la mayor parte de materiales de producción. En Oberopfingen (Alemania) se iniciaron los trabajos de construcción de una nueva fábrica de cilindros hidráulicos y, en el segmento de grúas torre, Liebherr tiene prevista una ampliación de la nave industrial existente en el centro de fabricación de Pune (India). Con la inauguración de la nueva filial de reparaciones en Ehingen-Berg (Alemania), Liebherr ha dado el primer paso en una ampliación a gran escala de las instalaciones en la planta de Ehingen, que permitirá aumentar las capacidades de producción y optimizar la oferta de servicios. Este proyecto deberá estar terminado en 2024. Además, el grupo de empresas invirtió notablemente en medidas de reducción de emisiones y ahorro de energía en varias fábricas, por ejemplo, en sistemas fotovoltaicos, iluminación LED y menores emisiones en el tráfico de las fábricas mediante accionamientos eléctricos y el uso de HVO.

El prototipo de 6 cilindros del motor de hidrógeno H966: es el corazón de la primera excavadora sobre orugas de Liebherr accionada por hidrógeno.

PERSPECTIVAS DE CARA A 2023

El Grupo Liebherr ha comenzado el año 2023 con un volumen de pedidos muy positivo. No obstante, por la guerra de Ucrania, sigue reinando una gran incertidumbre sobre si se producirá una relajación gradual y en qué medida, si las sanciones seguirán en vigor y si se podrá evitar una escasez de gas, lo que provocaría un racionamiento. Al mismo tiempo, persiste la incertidumbre macroeconómica sobre la duración y la posible merma de la actividad económica en Europa, la duración del incremento de los precios y la escasez de determinadas materias primas y de mano de obra. Lo mismo ocurre con los cuellos de botella en las distintas cadenas de suministro. Tampoco está claro cómo afectarán en última instancia las medidas de política fiscal y monetaria al Grupo Liebherr. No obstante, en general, la caída de la inflación puede reducir la incertidumbre y aumentar así la demanda de productos y servicios del grupo. Tras el éxito de los últimos ejercicios, Liebherr espera que vuelva a crecer la facturación en 2023.

El lunes, 3 de abril de 2023, el Grupo Liebherr publicará el informe anual actual. Además de cifras detalladas, contiene una sección que repasa el último ejercicio fiscal. En una entrevista a Isolde Liebherr, Willi Liebherr, Jan Liebherr y Patricia Rüf nos expresaron sus conclusiones sobre 2022.

Si desea consultar el informe anual del Grupo Liebherr (en inglés), acceda a ***www.liebherr.com/annual-report***

La PALFINGER PK 135.002 TEC 7 permite un manejo sin esfuerzo, especialmente con el mando a distancia por radio. ©PALFINGER

Palfinger PK 135.002 TEC 7: Seguridad al más alto nivel

Para garantizar que se cubra cualquier situación, los transbordadores como el Megastar de Estonia están equipados con balsas salvavidas. Asegurarse de que funcionen de manera confiable en una emergencia significa que deben revisarse todos los años. Con un peso de hasta media tonelada, una altura de carga de 22 metros y un margen de tiempo de solo una hora, no es tarea fácil. A menos que la PALFINGER PK 135.002 TEC 7 esté estacionada en el muelle para sacarlos del barco.

Seis veces al día, el ferry Megastar transporta hasta 2.800 pasajeros y 150 automóviles entre la capital de Estonia, Tallin, y la metrópolis finlandesa de Helsinki. La conexión de ferry de dos horas es una de las más concurridas del Mar Báltico. Debido a que se embarcan y desembarcan varias veces al día, los ferries como el Megastar están expuestos a mayores riesgos, por lo que se presta especial atención a la seguridad. Eso incluye el mantenimiento anual y la inspección de las balsas salvavidas, por ejemplo. Aquí es donde entra en juego el PALFINGER PK 135.002 TEC 7.

SEGURIDAD EN EL MAR

Para poder poner a prueba las balsas salvavidas, es necesario sacarlas del barco y examinarlas en el taller en un plazo de solo una hora debido al apretado horario del ferry. Por eso, la empresa de transporte estonia “Sintravella” se encargó de transportar las cuatro balsas salvavidas del Megastar desde el puerto de Tallin hasta el taller de servicio. Lo que plantea la cuestión de cómo se pueden manejar las bal-

sas salvavidas de manera fácil, rápida y segura. La respuesta es clara y ya está en acción en el muelle: es la PK 135.002 TEC 7. La primera de este tipo en Estonia.

LA HERRAMIENTA PERFECTA PARA EL TRABAJO

La PK 135.002 TEC 7 H con fly jib PJ150 E maneja fácilmente las balsas salvavidas, que pesan alrededor de 500 kilogramos y se encuentran aprox. 22 metros sobre el muelle. Con su capacidad de elevación máxima de hasta 30.000 kg y un alcance máximo de 36,6 metros, gestiona la tarea sin esfuerzo, especialmente con el mando a distancia por radio. El conveniente sistema de asistencia P-Fold también hace que desarmar y plegar la grúa sea muy fácil para el operador. Para el operador de grúa Vahur, es la primera grúa PALFINGER en su carrera profesional y “cada operación hasta ahora me ha convencido por completo de esta grúa, sin importar cuán complicadas fueran las circunstancias a primera vista”, dice con una sonrisa. En cada una de las dos misiones, dos de las cuatro balsas salvavidas se descargaron del barco y se transportaron al taller del cliente en muy poco tiempo. “En ningún momento esta misión fue un desafío para mí como operador de grúa. Pude operar la grúa cómodamente por control remoto por radio, maniobrar la carga fácilmente y completar la misión lo más rápido posible. Solo puedo decir: misión cumplida”, dice Vahur, Sintravella, encantado.

Y los pasajeros del ferry entre Helsinki y Tallin pueden disfrutar del viaje a bordo del Megastar con tranquilidad durante los próximos doce meses. Esto se debe a que, en caso de emergencia, su seguridad está garantizada.

Mammoet se adjudica dos contratos de energía eólica marina en EE. UU.

Mammoet, ha obtenido contratos para dos grandes proyectos eólicos marinos en los Estados Unidos, los cuales comenzarán en 2023. Juntos, los dos contratos cubren una variedad de alcances portuarios, incluida la carga, manipulación y almacenamiento temporal de monopilotes XXL, más el premontaje de turbinas en un puerto de clasificación de EE. UU.

La vasta experiencia de Mammoet en energía eólica marina, la presencia en los EE. UU. y la larga trayectoria en el suministro de equipos especializados y soluciones a medida, han demostrado ser decisivos para confirmar estos contratos. Con más de 30 años de experiencia trabajando en los Estados Unidos, estos fortalecerán aún más su experiencia en el mercado eólico marino de los EE. UU.

"La energía eólica marina en los Estados Unidos ha tardado mucho en llegar. Nuestros colegas de Mammoet han estado ejecutando estos proyectos a nivel mundial durante algún tiempo, por lo que esta es una gran oportunidad para aprovechar la combinación de nuestra experiencia técnica con nuestra experiencia en el mercado local", dijo Rick Bohne, Jr., Director de Ventas y Marketing de Mammoet en Estados Unidos y México.

Mammoet tiene una larga historia y presencia en el mercado estadounidense. Con más de 30 años de experiencia en los Estados Unidos y más de una docena de sucursales locales, Mammoet emplea aproximadamente a 800 empleados estadounidenses.

Grove GMK3060L-1 muestra su excelencia a través de trabajos mineros desafiantes en Perú

Desde su llegada a Perú, una nueva grúa todo terreno Grove GMK3060L-1 ha realizado trabajos desafiantes y brindando un excelente rendimiento en una mina en el sur del país durante más de un año. Debido a su largo alcance, alta capacidad y tamaño compacto, la grúa realiza levantamientos difíciles en espacios reducidos de la mina, los cuales antes debían subcontratarse.

"El personal de la mina está muy impresionado con la GMK3060L-1. Nos dijeron que el trabajo con esta grúa se hace mucho más rápido en comparación con la anterior que estaban usando", dijo Iván Ruiz Arana, gerente de proyectos de ICSK Equipos y Servicios, el socio de servicio de Manitowoc en Perú. ICSK ha facilitado la venta y entrega de este Grove. Esta GMK3060L-1 pertenece a la nueva generación de la línea Grove y fue una de las primeras de este modelo en salir de fábrica.

Sinoboom firma acuerdo con System Lift AG

Sinoboom se complace en anunciar que ha sido designado proveedor oficial de System Lift AG. El nombramiento sigue a una extensa revisión de los proveedores OEM chinos por parte de System Lift, que incluyó pruebas de equipos e investigaciones detalladas de, entre otras cosas, sistemas de soporte y servicio posventa.

System Lift tiene alrededor de 80 miembros, todos ellos empresas de alquiler, especialmente en el campo de plataformas de acceso y carretillas elevadoras telescópicas. Juntos tienen una flota de más de 20 000 PEMP y están representados en unas 135 ubicaciones en Alemania y algunos países vecinos.

"Finalmente nos convenció el enfoque de Sinoboom en la calidad, el soporte y el servicio posventa que contribuyó a esta decisión", dijo Christopher Friedrich, miembro de la junta de System Lift.

Fabian Markmann, Jefe de Compras de System Lift y director gerente del miembro Liftkontor GmbH, agregó: "La calidad y la confiabilidad de los productos Sinoboom nos impresionaron durante nuestras pruebas de productos".

"Estamos orgullosos y felices de haber concluido un acuerdo marco con un socio tan fuerte como System Lift. Los miembros de System Lift se beneficiarán de nuestra amplia gama de productos y el respaldo que brindan nuestros sistemas de garantía junto con nuestro socio de repuestos TVH", dijo Tim Whiteman, director de marca global de Sinoboom.

En la fotografía, de izda. a drcha.: Christopher Friedrich, Fabian Markmann y Tim Whiteman

"Tenemos a su disposición una gama completa de elevadores de pluma, tijera, mástil vertical y araña y el acuerdo entra en vigencia de inmediato", dijo el Gerente General de Sinoboom en Europa, José Miguel Peña, y agregó que el equipo se entregará desde la sede central de Sinoboom en Ridderkerk, Rotterdam.

Jekko anuncia una nueva alianza comercial con la empresa eslovena Marex d.o.o.

Las soluciones de Marex incluyen calidad y primeras marcas ofreciendo la mejor solución para los clientes. De ahí la elección en 2023 de comenzar a cooperar también con Jekko e introducir minigrúas en el mercado esloveno.

Marex es un proveedor especializado de soluciones completas en el campo del equipamiento tecnológico para la producción de elementos de sistemas de techado y han estado suministrando toda la gama de productos a empresas artesanas y al sector industrial desde hace más de 25 años, principalmente a clientes en la región de los Balcanes.

Alessio Forcolin, Sales Area Manager de Jekko, comenta: "Estamos encantados de habernos embarcado en esta colaboración comercial en Eslovenia, un mercado de rápido crecimiento donde Marex, con sus décadas de experiencia, sin duda podrá promover nuestra maquinaria y las tecnologías Jekko".

Beneficio operativo comparable de Cargotec para 2020, 2021 y 2022 de acuerdo con la nueva definición

Cargotec cambió la definición de la medida de rendimiento alternativa de beneficio operativo comparable y divulga cifras de acuerdo con la nueva definición para los períodos de comparación 2020, 2021 y 2022.

Como se indicó en la revisión de los estados financieros de 2022, Cargotec cambió la definición de la medida de rendimiento alternativa de beneficio operativo comparable a partir del 1 de enero de 2023. El beneficio operativo comparable reexpresado también incluirá los impactos de la asignación del precio de compra, que ascendió a 16 millones EUR en 2022. De estos elementos, 1 millón de EUR estaban relacionados con Kalmar, 3 millones de EUR con Hiab y 12 millones de EUR con MacGregor. Las cifras de comparación se calcularon con base en la nueva definición, que es idéntica a la definición utilizada antes del cambio anterior en 20211.

PERSPECTIVAS PARA 2023 SIN CAMBIOS

Cargotec reitera su perspectiva publicada el 2 de febrero de 2023 y estima que el beneficio operativo comparable de sus negocios principales2 mejorará a partir de 2022 (384 millones EUR) y que el beneficio operativo comparable de MacGregor en 2023 será positivo (-47 millones EUR).

Cargotec	T1/2020	T2/2020	T3/2020	T4/2020	2020
Ventas, MEUR	658	756	777	973	3,263
Beneficio operativo, MEUR	26.5	-19.5	45.8	17.6	70.4
Costes de reestructuración, MEUR	6.4	72.1	12.6	39.9	131.0
Otros elementos que afectan a la comparabilidad, MEUR	6.6	-9.2	-1.8	6.6	2.3
Elementos que afectan a la comparabilidad, total, antigua definición, MEUR	13.0	62.9	10.8	46.5	133.3
Impactos de la asignación del precio de compra, MEUR	5.8	6.0	5.5	5.7	23.0
Elementos que afectan a la comparabilidad, total, nueva definición, MEUR	18.8	68.9	16.4	52.2	156.3
Beneficio operativo comparable, MEUR	45.3	49.4	62.2	69.8	226.7
Beneficio operativo, %	3.1%	-2.6%	5.9%	2.0%	2.2%
Beneficio operativo comparable, %	5.2%	6.5%	8.0%	6.0%	6.9%

Hiab	T1/2020	T2/2020	T3/2020	T4/2020	2020
Ventas, MEUR	302	243	254	295	1,094
Beneficio operativo, MEUR	28.4	19.0	25.9	25.0	97.3
Elementos que afectan a la comparabilidad, total, antigua definición, MEUR	1.7	6.4	5.0	16.1	29.1
Impactos de la asignación del precio de compra, MEUR	0.6	0.6	0.6	0.6	2.4
Elementos que afectan a la comparabilidad, total, nueva definición, MEUR	2.3	6.9	5.6	16.7	31.5
Beneficio operativo comparable, MEUR	30.7	24.9	31.5	41.7	128.8
Beneficio operativo, %	9.4%	7.4%	10.2%	8.5%	8.9%
Beneficio operativo comparable, %	10.2%	10.3%	12.4%	14.1%	11.8%

Kalmar	T1/2020	T2/2020	T3/2020	T4/2020	2020
Ventas, MEUR	404	350	364	411	1,529
Beneficio operativo, MEUR	24.1	-13.1	31.4	19.5	61.8
Elementos que afectan a la comparabilidad, total, antigua definición, MEUR	1.5	43.4	0.9	8.8	54.6
Impactos de la asignación del precio de compra, MEUR	2.3	2.5	2.5	2.4	9.7
Elementos que afectan a la comparabilidad, total, nueva definición, MEUR	3.8	45.9	3.5	11.1	64.3
Beneficio operativo comparable, MEUR	27.9	32.8	34.9	30.6	126.1
Beneficio operativo, %	6.0%	-3.7%	8.6%	4.7%	4.0%
Beneficio operativo comparable, %	6.9%	9.4%	9.6%	7.5%	8.2%

Macgregor	T1/2020	T2/2020	T3/2020	T4/2020	2020
Ventas, MEUR	153	163	158	168	642
Beneficio operativo, MEUR	-8.1	-26.8	-0.7	-12.6	-48.2
Elementos que afectan a la comparabilidad, total, antigua definición, MEUR	2.8	23.2	2.2	15.6	43.8
Impactos de la asignación del precio de compra, MEUR	2.9	2.9	2.4	2.8	10.9
Elementos que afectan a la comparabilidad, total, nueva definición, MEUR	5.7	26.1	4.6	18.3	54.8
Beneficio operativo comparable, MEUR	-2.4	-0.7	4.0	5.7	6.6
Beneficio operativo, %	-5.3%	-16.5%	-0.4%	-7.5%	-7.5%
Beneficio operativo comparable, %	-1.6%	-0.4%	2.5%	3.4%	1.0%

Goldhofer mostró sus novedades más destacadas en Conexpo

Gran cantidad de visitantes, numerosas charlas y gratificantes negocios hicieron de CONEXPO una feria comercial exitosa. La gente de Goldhofer Aktiengesellschaft estaba más que satisfecha con el resultado de CONEXPO de este año en Las Vegas.

"El gran interés mostrado por los visitantes profesionales en los nuevos productos presentados fue abrumador. Nuestras expectativas se superaron con creces con respecto a la demanda de soluciones de transporte de alta calidad y servicios de creación de valor", dice Matthias Ruppel, director ejecutivo de Goldhofer Aktiengesellschaft. Esto se debió en gran parte a los vehículos Goldhofer que se han desarrollado espe-cialmente para el mercado norteamericano, como el remol-que de carretera P12 PLUS.

La cartera estadounidense expuesta tuvo una respuesta muy positiva por parte de los clientes. El Goldhofer P12 PLUS y también el STZ-P9, demostraron ser de particular interés. Este remolque de carretera ofrece la máxima flexibilidad para una amplia gama de aplicaciones. En la versión de 12 ejes, el semirremolque tiene una carga útil máxima de hasta 127 t (281 000 lb) con una carga por eje de 12 t (26 400 lb). La dirección hidráulica se ha optimizado para viajar en vías públicas, lo que la convierte en un todoterreno para las carreteras de larga distancia de América del Norte. "Gracias a sus múltiples variantes y opciones de configuración flexibles, los agentes de carga ahora pueden operar con un solo vehículo para transportar una variedad de cargas especiales y diarias en los distintos estados", dice Jerry Rothwell, Director de Ventas - América del Norte. El semirremolque lowboy de tres ejes STZ-VL con un eje abatible adicional también atrajo un gran interés. Especialmente en el mercado norteamericano, el eje plegable adicional es una consideración clave, aumenta la flexibilidad y la carga útil del vehículo y le permite operar a través de líneas interestatales con cambios en las regulaciones. Lo más destacado en Las Vegas y absolutamente llamativo fue el »ADDRIVE« de Goldhofer con el portador de cuchillas FTV 850. Con el ADDRIVE 2.0, la empresa Bragg ha optado por una solución de transporte inteligente para su flota. El vehículo combina las ventajas de un módulo pesado remolcado con las de un módulo autopropulsado. Con su enorme fuerza de tracción, soporta la cabeza tractora hasta una velocidad de 50 km/h. Luego, los ejes motrices se desacoplan automáticamente y se pueden volver a conectar a velocidades más bajas durante la conducción. El »ADDRIVE« 2.0 también es una solución que ahorra tiempo y dinero cuando se cambia de la función de apoyo en una vía pública a trabajar como un vehículo puramente autopropulsado para el tramo final fuera de carretera de la ruta. Esto significa una mayor eficiencia y una flexibilidad óptima para cada flota de vehículos. El »ADDRIVE« se presentó en combinación con el FTV 850. Como comprador del portapalas, Mountain Crane aprovechó la oportunidad para montar una pala de aerogenerador recortada con fines de demostración. Esto convirtió a la unidad en un verdadero atractivo para la multitud. El FTV 850 está diseñado para máxima seguridad y estabilidad en el transporte de aerogeneradores. El nuevo concepto de diseño simplifica el trabajo de las rutas difíciles y minimiza la necesidad de realizar cambios en la infraestructura de la carretera. Los pasajes estrechos en áreas urbanizadas, bosques y caminos sinuosos no presentan problemas para esta maniobrable combinación.

DIRECTORIO DE FIRMAS

GRÚAS

SEGUROS MAQUINARIA

ALQUILER EQUIPOS

TRANSPORTES

GRÚAS AUTOCARGANTES

GRÚAS GRAN ALTURA

REPUESTOS

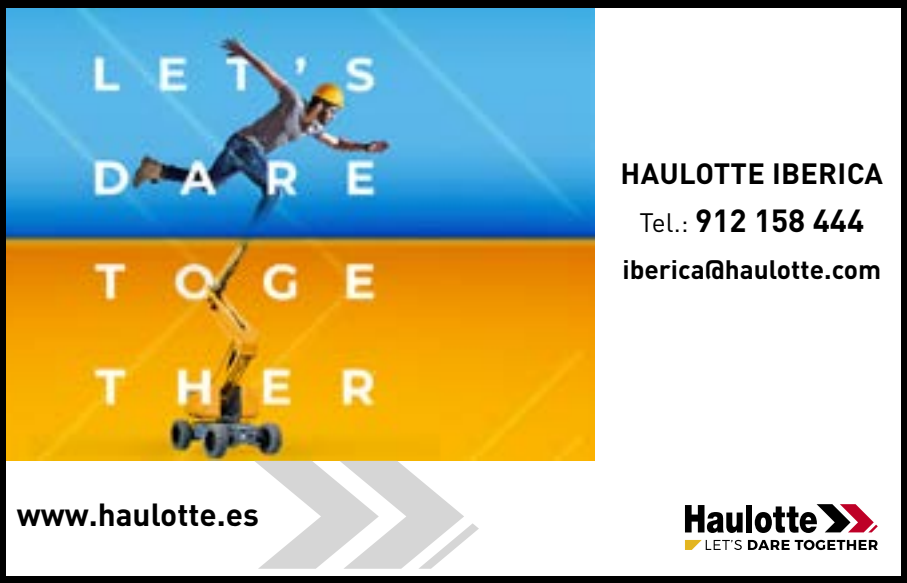
PLATAFORMAS ELEVADORAS - VENTA Y DISTRIBUCIÓN

AQUÍ PUEDE IR SU PUBLICIDAD

AQUÍ PUEDE IR SU PUBLICIDAD

DIRECTORIO DE FIRMAS

PLATAFORMAS ELEVADORAS - VENTA Y DISTRIBUCIÓN



NUEVA APP ANAGRUAL

¿Quieres que tus empleados tengan conocimiento
de los documentos sobre responsabilidad, seguridad
y salud laboral en el sector del alquiler de grúas móviles?

Aquí tienes la solución: Nueva herramienta de ANAGRUAL

Facilita la seguridad y salud laboral en el sector del alquiler de grúas móviles y elevación de cargas.

Disponible para teléfono móvil.

Gracias a esta aplicación dispondrá de un recopilatorio de:

- Medidas preventivas del sector.
- Obligaciones de todos los intervinientes en el alquiler de grúas móviles.
- Cuestiones de interés para los trabajadores y empresas del sector.

MÁS INFORMACIÓN

info@anagrual.es
www.anagrual.es

ANAGRUAL
Agrupación Empresarial Nacional de Alquiladores de Grúas de Servicio Público

My Riwal Parts

La tienda con los repuestos de las marcas de plataformas aéreas más importantes

www.myriwalparts.com

Búsqueda por:

Número de serie de la máquina
Marca y tipo de modelo
Dibujos interactivos

Experiencia · Servicio · Entrega rápida · Cobertura Mundial

MÁS INFORMACIÓN

900 92 92 50 // parts@riwal.com

RIWAL