

MOVICARGA

MOVIMIENTO DE CARGAS



www.movicarga.com

AÑO XLIX - Nº 572

Marzo 2023

GRÚAS FASSI

SOMOS TECHNO



F1450R-HXP

F1750R-HXP

F1750RL-HXP

GAMA

TECHNO

- ▶ Unidad de control mucho más potente
- ▶ Mayor velocidad y capacidad de procesamiento de datos
- ▶ Nuevas interfaces y funciones de control remoto
- ▶ Perfil X-Design del brazo secundario
- ▶ Un aumento exponencial del rendimiento



**TRANS
GRUAS**
ENTRE ESPECIALISTAS

+34 938 498 388

info@transgruas.com

transgruas.com

INNOVACIÓN • VERSATILIDAD • EFICIENCIA
CONTROL DE LA SEGURIDAD • PRECISIÓN

www.fassi.com



FASSI
LEADER IN INNOVATION

EFICIENTE, ECOLOGICA, INNOVADORA

Liderando el camino hacia el futuro



LGMG Europe B.V.

Address: Donker Duyvisweg 301, 3316 BL Dordrecht, The Netherlands

Email: sales@lmg-europe.com Tel: +31 850 642 777

www.lmg-lifts.com



RELIABILITY IN ACTION



TRANSGRÚAS CIAL, S.L.
Ctra. C-17 Km 17 (Pol.Ind. El Batzacs)
08185 Lliçà de Val (Barcelona)
Telf 93 8498388 - Fax: 93 8496299
Email: info@transgruas.com
www.transgruas.com

- 4 Editorial
- 8 Transgrúas cumple 45 años
- 18 Grúas Aguilar invierte en 11 grúas móviles nuevas de Liebherr
- 22 Curso para formadores de grúas hidráulicas articuladas de Palfinger Ibérica
- 24 Ahern Ibérica nombrado distribuidor oficial de GMV en España
- 26 Socage presenta su nueva marca: Socage Raptor
- 30 Easy Lift amplía la flota de alquiler de Maclift
- 32 Tadano en Conexpo da a conocer los grandes avances de la empresa
- 36 GAM cierra un acuerdo con Ormig
Johan Van Klinken nombrado CCO de Riwal Holding Group
- 38 Hiab lanza la grúa Effer iQ.1400 HP de 135 Tm
- 40 Merlo Ibérica Ind. Met. S.A.U
- 44 Las grúas móviles Liebherr LTM 1650-8.1 y LTM 1750-9.1 de Grúas Ibarrondo realizan el montaje de dos viaductos en el Valle de Bolintxu, en Bilbao
- 48 Fabricación de nuevos brazos eléctricos LGMG
- 50 Grove entrega una grúa personalizada de seis ejes a SAE Italia
- 52 Lejos de jubilarse: maquinaria reacondicionada por Liebherr Ibérica
- 54 FluX 30: La carretilla multidireccional de Hubtex para la manipulación combinada de palets y mercancías largas
- 56 Jornada Técnica de Haulotte Ibérica
- 59 Ruthmann Holdings GmbH anuncia un cambio significativo en su estructura de gestión
- 60 El increíble crecimiento y estado actual del departamento de electrónica de TVH
- 64 Spain Crane presenta KS 1025 Offroad
- 66 Transgrúas Barcelona celebra su Jornada de Puertas Abiertas
- 67 Transgrúas entrega una Multitel MZ250
- 68 GAM celebra su Convención Técnica de la Compañía en sus Oficinas Centrales de Asturias
- 69 Kiloutou España invierte en maquinaria sostenible para ampliar su parque
- 70 Manain incorpora las plataformas Haulotte Compact 10N AE y HA12IP para la venta
- 72 Jornada de Puertas Abiertas de Ale Group con Zoomlion
- 75 Homs Rentals inaugura una nueva sede de 3.000 m² en Sant Quirze y refuerza su punto de alquiler físico
- 76 Fallece el gruista José Barco Muñoz
- 77 Alkora EBS Correduría de Seguros y Reaseguros S.A.U líder en las empresas de alquiler de grúas y maquinaria
- 78 Transgrúas Cial, realiza una doble entrega a Clavería Servicios 2015, S.L.
RB Componentes da la bienvenida a Simona Matache
- 79 Transgrúas entrega una minigrúa Jekko SPX650 Versión litio a Transgruma
- 80 La primera unidad Fassi F1450R-HXP en el mercado español
- 81 Manual imprescindible para el sector del alquiler de grúas móviles y camiones grúa
- 82 MAVD comienza la distribución de Movex Innovation
- 86 Academia Industrial
- 89 Spierings Mobile Cranes deja de fabricar las grúas diésel convencionales
- 90 ESPECIAL FORMACIÓN
ANAPAT
- 92 ESCUELA EUROPEA DE MAQUINARIA - GRUPO ROXU
- 96 ANAGRUAL
- 97 MATECO
- 98 GAM FORMACIÓN
- 102 IPAF
- 104 ESPECIAL FERIAS: CONEXPO LAS VEGAS
- 130 Terex cranes, la transformación que proporcionará enfoque y crecimiento
- 131 Curso de carretillero para el IES Humanejos
- 132 NOTICIAS REVISTA ONLINE
- 156 DIRECTORIO DE FIRMAS

Edita: TOTAL LIFTING, S.L. - **Fundador:** Luis García Sánchez - **Directora y Publicidad:** Macarena G. Oliver: macarenagarcia@movicarga.com
Administración y Suscripciones: Encarnación Ramírez: administracion@totallifting.es - **Dirección, Administración y Publicidad:** Apdo. de Correos 39. 28860 Paracuellos de Jarama (Madrid). - Tel. 91 673 58 12. En Gran Bretaña: Beere Hobson Midlans - 34 Warwick Road - Kenilworth - Warwickshire CV81HE. Tel. (0926) 512424 Fax. (0926) 512948 - Imprime: BOOKLET - Leganés (Madrid) - Depósito Legal: M-36867-1973



¿Caballo “muerto” ande o no ande?

En el último mes, aquél que llamaban Willy Fog se ha quedado como un aficionado a mi lado, es lo que hay, en la vida, si no espabilas, te superan.

A lo que voy, estuve en la feria de Conexpo en Las Vegas, Estados Unidos, una de las ferias que más me gusta, por cierto, y aproveché para dar una vuelta antes a un par de cañones cerca de Las Vegas. El del Antílope, de los Navajos, es un auténtico espectáculo. Me surgió la curiosidad por leer cosas de los indios de Estados Unidos y llegué a una teoría con la que no me había cruzado pero que viene muy al pelo para un par de empresarios que conozco, que se empeñan en que la organización funcione, o algunas personas funcionen, cuando ya están muertos. También nuestro querido presidente Sánchez galopa en un caballo muerto y no quiere darse cuenta...pero a eso vuelvo luego.

Es la Teoría del Caballo muerto de los indios Dakota. En esa época no tenían teléfonos, no tenía iPads, pero las ideas principales se aseguraban de que se transmitieran de generación en generación. Y más claros no podían ser.

Y ellos dicen así: «Cuando descubres que estás montando un caballo muerto, la mejor estrategia es desmontar.»

Algo que parecería obvio a mucha gente, ¿verdad?

La teoría dice que en numerosas ocasiones empresarios utilizan estrategias más avanzadas como:

- 1.- El uso de un látigo más grande, para seguir fustigando al caballo.
- 2.- Cambio de jinete.
- 3.- El nombramiento de una comisión para estudiar al caballo.
- 4.- Organizar visitas a otros países para ver si en otras culturas montan caballos muertos.
- 5.- Bajar los requisitos, de modo que los caballos muertos puedan ser incluidos.
- 6.- Amenazar al caballo con matarlo.
- 7.- Reclasificación de los caballos muertos como vivos discapacitados.
- 8.- Contratar asesores externos que ayuden a montar al caballo muerto.
- 9.- Aprovechamiento de varios caballos muertos juntos para aumentar la velocidad.
- 10.- Proveer fondos adicionales para aumentar el rendimiento del caballo muerto.
- 11.- Hacer un estudio de productividad para ver si jinetes más ligeros podrían mejorar el rendimiento del caballo muerto.
- 12.- Declarar que como el caballo muerto no tiene que ser alimentado, es menos costoso, lo que implica menos gastos generales y por lo tanto, contribuye sustancialmente a la mejora de la base de la economía, más de lo que hacen otros caballos. (Muy del Presidente Sánchez)
- 13.- Redefinición de los requisitos de rendimiento esperado para el resto de los caballos.

Y ésta última que me encanta:

14.- Promocionar al caballo muerto a una posición de dirección.

¿Conocéis a alguien que siga empeñado en montar un caballo muerto? Yo un par de ellos, y erre que erre, apuestan por algo que no les va a llevar más allá de sus narices.

Hay empresas que se pasan la vida de reunión en reunión con una tabla de Excel delante, pero no se bajan al barro a ver qué es lo que está fallando. Analizar, evaluar y cambiar. Sí, pero también hay que ser coherente, palpar, vivir la situación y decidir. Debemos ser realistas y objetivos en la evaluación de los proyectos y negocios y redirigir los recursos hacia áreas más prometedoras.

He estado con muchos alquiladores estas últimas semanas y trabajo hay para aburrir, se va mejorando en eso de subir los precios, pero claro, con la inflación que nos invade, hace que esas subidas de tarifas se queden cortas. Muchos empresarios se dejan la vida para ver cómo su rentabilidad es mucho más inferior a lo que se merecen. Es injusto, con todos los recursos que se invierten y todo el esfuerzo que se dedica. Complicado el tema. Porque sigue habiendo kamikazes empresarios, que les da igual el precio con tal de llevarse el proyecto. Además, muchas empresas están faltas de personal, algo en lo que se va trabajando desde las asociaciones y las propias empresas, pero hay que seguir trabajando en ello. La cantidad de gente cualificada que necesitamos en los próximos años es descomunal.

Para quien no se haya enterado, es el cincuenta aniversario de la revista, y lo celebraremos a lo grande junto a los Premios el 28 de septiembre.

En un año así, debíamos hacer algo extraordinario, y lo hemos hecho. Acabamos de lanzar la primera revista interactiva del mundo de maquinaria. Ojo, somos los primeros que lo lanzamos a nivel mundial, y no podemos estar más orgullosos de ello.

GRACIAS a mi querido equipo por todo el esfuerzo, sin vosotros nada de esto sería viable.

Así que nosotros no cabalgamos un caballo muerto, nuestro caballo tiene alas.

¡¡¡Vaaaaaaaaaaaaaaaaamos!!!

FUERZA Y HONOR

ROXU GRUPO

gruporoxu.com

985 79 36 36

¿QUIERES SER SPONSOR DE LOS PREMIOS MOVICARGA?

MOVICARGA vuelve con el evento del año: este año celebraremos los VII Premios Movicarga de Elevación el 28 de Septiembre en la Real Fábrica de Tapices.

Este año es una fecha importante para Movicarga pues celebramos nuestro 50 aniversario. Tendremos un concierto de música en vivo y más novedades que no os podemos revelar y no os podéis perder.

¡Estamos deseando celebrarlo con todos vosotros!

28
Septiembre
2023

Lugar
REAL FÁBRICA DE TAPICES

Calle Fuenterrabía, 2
28014 Madrid

**NUEVA
UBICACIÓN**





**¿Quieres ser Sponsor de los Premios?
Estás a tiempo.**

Puedes elegir ser Sponsor ORO, PLATA o BRONCE.

macarenagarcia@movicarga.com

SPONSOR ORO – 3.750€

Mesa en cocktail y globo aéreo para promoción
Banderola en la zona de cocktail para su promoción
Banderola Sponsor en el Salón donde se celebra la Cena de Gala
Bandera pequeña del Sponsor en su mesa de la Cena de Gala
Logo en la pantalla de premios durante la cena
Promoción en las RRSS
Video promocional de la empresa hasta el día del evento
4 tickets para cena
1 página de publicidad en el folleto de los Premios
Reserva de mesa al lado del escenario (según llegada de confirmación de Sponsor)
1 Página de publicidad en folleto de Premios

SPONSOR PLATA – 2.750€

Banderola en la zona de cocktail para su promoción
Logo en la pantalla de premios durante la cena
Promoción en las RRSS
Video promocional de la empresa hasta el día del evento
2 tickets para cena
1/2 página de publicidad en el folleto de los Premios

SPONSOR BRONCE – 1.750 €

Punto de promoción
Logo pequeño en la pantalla de premios durante la cena
Promoción en las RRSS
Video promocional de la empresa hasta el día del evento
1 ticket para cena
1/4 página de publicidad en el folleto de los Premios



Marc Trenzano, Karen Trenzano, Andrés Trenzano (fundador) e Ian Trenzano.

Transgrúas cumple 45 años

“

Empezamos en 1978 con la distribución de Fassi y no fue hasta 1993 cuando empezamos a ampliar y diversificar la cartera de productos, con la incorporación de la marca Maxilift de grúas ligeras telescópicas de un solo brazo, en 2001 las plataformas elevadoras de carga Anteo, en 2003 las grúas de chatarreras Tajfun Liv, en 2013 los equipos de gancho portacontenedor Marrel, en 2014 las minigrúas y grúas sobre orugas Jekko, en 2015 las grúas forestales y de reciclaje Cranab, en 2016 los semirremolques De Angelis, en 2017 las plataformas aéreas Multitel Pagliero y la última incorporación es de hace una semana: las grúas pick and carry JMG.

”



de ANAGRUAL, nos pareció buena idea proponerles de ampliar su visita unas horas para venir a nuestras instalaciones principales en las que disponemos del mayor espacio para equipos disponibles a la venta, y talleres para el montaje de toda la gama Fassi, pero sobre todo de la gama pesada de Fassi, de las 145 tn/m. hasta la 215 tn/m.

Mov.- El cumplir 45 años conlleva muchas historias a vuestras espaldas y muchos clientes que han confiado en vosotros. Transgrúas cubre los sectores de elevación, manipulación de cargas y transporte. ¿Puedes contar a los lectores desde cuando tenéis cada distribución?

Sí claro, empezamos en 1978 con la distribución de Fassi y no fue hasta 1993 cuan-

do empezamos a ampliar y diversificar la cartera de productos, con la incorporación de la marca Maxilift de grúas ligeras telescópicas de un solo brazo, en 2001 las plataformas elevadoras de carga Anteo, en 2003 las grúas de chatarreras Tajfun Liv, en 2013 los equipos de gancho portacontenedor Marrel, en 2014 las minigrúas y grúas sobre orugas Jekko, en 2015 las grúas forestales y de reciclaje Cranab, en 2016 los semirremolques De Angelis, en 2017 las plataformas aéreas Multitel Pagliero y la última incorporación es de hace una semana: las grúas pick and carry JMG. Durante los años, hemos representado otras marcas que hemos dejado o han desaparecido, pero que nos han aportado mucha experiencia tanto técnica como comercial y nos han ayudado a crecer.

Mov.- Todo cumpleaños merece una celebración como Dios manda. Este año cumplis los 45, ¿cuándo y dónde lo celebramos?

En Octubre de 1978, nuestro padre Andrés Trenzano fundó Transgrúas; comenzando en una oficina comercial en Barcelona, y subcontratando los trabajos de montaje y reparación en algunos talleres del extrarradio de la ciudad, para más adelante en el año 1982 establecer un taller en Granollers para ofrecer un servicio integral, dando lugar al espíritu que hoy sigue presente en nuestro ADN. Para celebrarlo, hemos organizado una jornada de puertas abiertas el 4 de Mayo en nuestra central en Llíssá de Vall. Coincidiendo con la llegada de muchos gruistas a la asamblea



Mov.- ¿Con qué instalaciones contáis en Lliçá de Vall? Y en el resto de España, ¿cuántas delegaciones tenéis?

La sede central se encuentra en Lliçá de Vall, a 24 km de Barcelona, con 5.000 m² de taller entre montaje y reparaciones y, 500 m² de oficinas. En otro polígono de la misma población, contamos con unas instalaciones de 8.000 m² de los que cerca de 3.000 m² son taller de carrocerías y cabina de pintura, y el resto del espacio está dedicado al stock de grúas usadas y una zona específica para pruebas de estabilidad de grúas.

Nuestra expansión con delegaciones fuera de Cataluña se produjo primero en Madrid, en el año 1999 con una primera nave en Pinto. Actualmente nuestra delegación de Madrid se encuentra en Valdemoro, en el Pol. Ind. La Postura y podemos avanzar que en este 2023 nos trasladamos a una nave mayor en la misma calle, para mejorar y ampliar nuestro servicio en Madrid, con unas instalaciones más grandes: taller de 1.850 m² + 500 m² de patio.



EL MERCADO DE 2ª MANO FUE UNA APUESTA QUE HICIMOS HACE AÑOS. LO HEMOS IDO TRABAJANDO CON RIGUROSIDAD Y HEMOS IDO CRECIENDO Y ESPECIALIZÁNDONOS. REVISAMOS LAS GRÚAS, RECONDICIONAMOS, PINTAMOS Y ENTREGAMOS GRÚAS EN TODO EL MUNDO. A DÍA DE HOY TENEMOS UN STOCK DE 200 GRÚAS USADAS DE TODAS LAS MARCAS, Y TAMBIÉN COMPONENTES DE GRÚAS, ACCESORIOS Y RECAMBIOS.

- El nuevo modelo de la gama TECHNO, la F1750RA en versión standard y su versión larga, que incluye muchas novedades como: el X-design del brazo secundario y prolongas decagonales que, permite una mejor distribución de los esfuerzos entre el patín y la prolonga, lo que permite reducir el espesor de este último y, en consecuencia, el peso. El sistema electrónico FX990 y sus múltiples posibilidades, a destacar poder escoger diferentes sistemas de estabilidad, en función del trabajo a realizar.
- El desarrollo de soluciones eléctricas, con 3 opciones: el sistema SHT, el sistema PLUG IN (enchufable a corriente trifásica 380 v) y, una instalación de grúa en un vehículo totalmente eléctrico.
- Las nuevas gafas interactivas para asistencia remota NVG por las cuáles recibimos el premio a la innovación de los PEM.
- Siguiendo con la orientación de Fassi a tomar decisiones estratégicas hacia la innovación y la sostenibilidad medioambiental, se presentó el aceite hidráulico Fassi X-BiOilife, con etiqueta 301 B de la OCDE a la alta biodegradabilidad (95 %) que, en caso de fuga, garantiza un impacto reduci-

La delegación de Valencia la abrimos en 2005 en Paterna, donde contamos con una nave de 900 m² y por último, abrimos una delegación en Vitoria en 2006 con unas instalaciones de 8.000 m² de los cuales 2.000 m² cubiertos para montaje y reparación.

Mov.- ¿Cuánta gente trabaja en Transgrúas?

Actualmente somos 109 personas trabajando entre los 5 centros de trabajo.

Mov.- Transgrúas y Fassi es un binomio que ha funcionado a la perfección desde siempre y son muchos los clientes que apuestan por vosotros, ¿qué tal ha ido el 2022 en cuanto a las grúas Fassi?

Muy bien, 2022 ha sido un año de crecimiento en ventas de grúas. El año empezó con cierta incertidumbre y amenaza de recesión, pero ha acabado muy bien, estamos muy satisfechos.

Mov.- Han sido muchas las novedades que en las ferias y en presentaciones ha lanzado Fassi el año pasado, ¿nos puedes contar

en qué han consistido estas novedades?

Pues sí, la celebración de Bauma en 2022, no deja de ser un escaparate mundial en el que presentar novedades y Fassi lo hizo a lo grande presentando:





LA FORMACIÓN ES CLAVE EN TRANSGRUAS. AQUÍ QUEREMOS DISTINGUIR ENTRE LA FORMACIÓN INTERNA DE NUESTRO PERSONAL CON LAS MARCAS QUE REPRESENTAMOS

La gama de equipos con más demanda en España a nivel de alquiladores son la gama SPX (minigrúas sobre orugas clásicas, con brazo telescópico) y las grúas articuladas sobre orugas que incorporan la grúa Fassi sobre chasis de oruga con toda la ventaja del brazo articulado y del chasis de orugas por su accesibilidad, su amplitud de zonas de estabilización, y en modelos de la gama pesada la posibilidad de disponer de un contrapeso desmontable en la columna de la grúa, favoreciendo en todo momento la carga a izar, y siempre en los espacios más reducidos, contando siempre con energía bienergy (diesel y enchufable) como a batería de litio.

Mov.- ¿Qué ventajas crees que tienen las minigrúas frente a otros equipos? En el caso de las Jekko, ¿qué las diferencian de su competencia?

Una de las principales ventajas es que puede ir alimentada byenergy (diesel y enchufable) o a baterías con iones de litio, también su estabilización, la cual permite muchas posibilidades en el momento de emplazar la mini grúa, la información que da al operador en todo momento de la distancia y capacidad de elevación en todas sus posiciones, que todas las funciones sean desde el radiomando, tanto en traslación de las orugas, como el resto de movimientos de la grúa. También ofrecemos un producto todo en uno, es decir, que en la mini grúa va todo su equipamiento, desde el jib el cual puede ir montado ó alojado en la misma mini grúa, como el runner jib, poleas y contrapesos, ganchos, botonera, etc.

Mov.- ¿Tenéis implementos para las minigrúas como ventosas?

Sí, tenemos varios modelos de ventosas que se puede acoplar a grúas tanto minigrúas como grúas articuladas o equipos con gancho de elevación de todas las marcas. Ofrecemos ventosas de 450 kg y 600 kg para ir sujetas en el gancho de cualquier tipo de equipo de carga, mini grúa, grúa de camión etc., también disponemos de un manipulador de 800 kg de capacidad, totalmente motorizado en todos sus movimientos (inclinación, oscilación, rotación, etc.), el cual es totalmente independiente, es decir, lleva una batería sin necesidad de ninguna instala-

do en el medio ambiente gracias al bajísimo índice de contaminación.

- Se presentamos los primeros resultados de la investigación conjunta Fassi con JOiiNT LAB, proponiendo a los visitantes a su stand una experiencia inmersiva para la teleoperación remota y deslocalizada de una grúa Fassi situada en Dalmine desde Munich.

Mov.- ¿Tenéis algún pedido de la grande F1750R-HXP?

Sí, actualmente tenemos demanda de grúas de este modelo, en versión standard y la versión larga la cual pensamos que es un gran acierto ya que ofrece todas las ventajas de la gama Techno, y que en su versión "L" proporciona un alcance hasta 46 m, hidráulicamente.

Mov.- La tecnología híbrida ha sido otro de los avances por los que ha apostado Fassi, ¿son productos que se demanden o todavía no hay una demanda significativa?

La tecnología híbrida es un proyecto con gran potencial y por este motivo Fassi ha apostado por las diferentes tecnologías comentadas anteriormente.

Mov.- El año pasado en los premios Movicarga ganasteis el premio con las Gafas para asistencia remota NVG (Next View Glasses), ¿es un sistema que ya estéis utilizando normalmente?

Sí, este sistema nos permite tener una interacción con el operador, operario de mantenimiento, etc., muy exhaustiva.

Mov.- ¿En qué proyectos estáis trabajando con Fassi que nos podáis contar que veremos en el futuro?

Fassi como uno de los principales fabricantes de grúas, está en constante evolución para expandir el sistema Techno en el resto de la gama media y media/pesada, aparte de evolucionar la gama eléctrica con sus diferentes sistemas PLUG IN, y SHT.

Mov.- Otra de las apuestas muy fuertes que habéis desarrollado de una manera excepcional es la distribución de las minigrúas Jekko, hasta se podría decir que habéis Jekkeado España. Desde que cogisteis la distribución hasta ahora, ¿cómo ha cambiado la percepción de los clientes y la demanda? ¿Son los clientes más receptivos?

Jekko es una fabricante con el que nos hemos sentido muy cómodos desde que iniciamos nuestra colaboración, por su know how en el producto, su disponibilidad a escuchar las demandas del mercado, y su rápida disposición a ofrecer soluciones "revolucionarias" en este sector, tanto en su gama SPX mini gruas telescópicas, como JF grúas articuladas sobre orugas, como los mini cargadores MPK equipos para manipulación con gancho, así como con ventosas para el movimiento de cristales u otro tipo de superficies. Todos estos modelos están en versiones eléctrica y bienergy, y esto hace que nuestros clientes apuesten por Jekko, para todos sus proyectos y necesidades.

Mov.- Jekko cuenta con infinidad de modelos, pero cuáles creéis que encajan mejor en el mercado español y por qué.



LA FORMACIÓN QUE IMPARTIMOS A NIVEL EXTERNO, COMO CENTRO FORMADOR PARA OPERADORES DE GRÚA HIDRÁULICA ARTICULADA SEGÚN LA NORMA UNE-58161



**ESTAMOS ORGANIZANDO
UNA JORNADA DE PUERTAS
ABIERTAS EL DÍA DE LA
LLEGADA A LA ASAMBLEA
DE ANAGRUAL EL JUEVES
4 DE MAYO**

ción hidráulica o eléctrica. También disponemos de otros accesorios como el implemento para la sujeción de vigas también motorizado, como el de izaje.

Mov.- Multitel Pagliero es una marca centenaria, con un prestigio a nivel mundial muy reconocido, ¿cómo vais con las plataformas sobre camión?

Muy bien, desde que empezamos a trabajar con ellos en 2017, el crecimiento ha sido continuo. Es una marca de gran calidad, que fabrica todo internamente en las 8 unidades productivas que tienen en la región de Cúneo. Eso repercute en un producto acabado de gran fiabilidad y contrastada calidad, con una respuesta técnica muy buena, recambios disponibles y postventa ágil. Una gama muy amplia para vehículos de 3,5 tn desde 16 hasta 27 m., con 2 modelos articulados de altura máxima de 25 m sobre este tipo de

vehículos con dimensiones muy compactas, y 27 m en el modelo telescópico.

Mov.- ¿Veis una ventajas que los brazos de las plataformas sobre camión Multitel Pagliero sean de aluminio?

Sí, ya que su diseño monolítico proporciona una gran robustez en los brazos permitiendo menor flexión de los mismos, y mayor longevidad a este tipo de materiales.

Mov.- Al igual que con el resto de marcas con las que funcionáis, Multitel Pagliero

tiene muchos modelos hasta modelos de gran altura, ¿cuál encaja mejor para vuestros clientes?

La gama de Multitel ofrece muchas soluciones en altura, con la gama principal entre 16 y 27 m de altura en vehículos de 3,5 tn., después hasta los 75 m de altura, y una gama especial para vehículos de bomberos.

Mov.- ¿Qué nos podéis contar de Angelis y la oferta en equipos de transporte que tiene?

De Angelis es un fabricante muy flexible a las demandas del cliente. Gracias a sus más



TENDREMOS UNA EXPOSICIÓN DE MÁQUINAS PARA VER Y UN SERVICIO DE CATERING. NOS PODRÁN VISITAR DESDE LAS 10 A 18 H. Y EL 5 ASISTIREMOS A LA ASAMBLEA DE ANAGRUAL QUE PATROCINAMOS COMO CADA AÑO.

de 100 años de historia tiene una experiencia que le permite fabricar cualquier semirremolque a la medida que necesite el cliente. Por ejemplo, sólo en la gama de semirremolque de cama plana de 3 ejes tiene más de 400 modelos diferentes con diversas medidas de cama, rampas, con rebajes a medida para ganar altura, extensibles, pasos de rueda diferenciados etc. También personaliza el material con el que fabrica las rampas o pisos móviles; ofrece el programa "G-Light" que reduce la tara de los semirremolques en un 15%, con el objetivo de conseguir: mayor carga útil, reducción del consumo de combustible y del consumo de neumáticos. Con los años De Angelis ha desarrollado soluciones tecnológicas para sus vehículos para transporte especial que también usan otros fabricantes, hablamos de sistema de suspensión, de dirección, ejes realineantes, etc. La experiencia de De Angelis como fabricante y nuestro conocimiento de las necesidades del mercado español, se combinan para programar vehículos competitivos con entrega rápida y un servicio postventa ágil y resolutivo.

DESDE SIEMPRE HEMOS APOSTADO POR TENER UN DEPARTAMENTO TÉCNICO PREPARADO, CON TÉCNICOS ESPECIALISTAS EN HIDRÁULICA, MECÁNICA Y ELECTRÓNICA PRINCIPALMENTE. TOCAMOS MUCHOS PRODUCTOS Y NOS ENCARGAMOS DEL MONTAJE, REPARACIÓN Y SERVICIO POSTVENTA, ES NECESARIO CONTAR CON UN EQUIPO BIEN ESTRUCTURADO

Sí, el mercado de 2ª mano fue una apuesta que hicimos hace años. Lo hemos ido trabajando con rigurosidad y hemos ido creciendo y especializándonos. Revisamos las grúas, recondicionamos, pintamos y entregamos

reusando materiales para alargar su vida útil, dándoles una 2ª y 3ª vida a grúas y también a semirremolques, plataformas aéreas, etc. Estamos muy satisfechos con esta línea de negocio que beneficia a todos, no sólo en lo económico, sino también en la vertiente social y medioambiental.

Un proyecto que nos hace mucha ilusión y que ya hemos avanzado cuando nos preguntabas por nuestras delegaciones, es que ampliamos nuestro servicio en Madrid

Mov., ¿Seguís manteniendo un stock de maquinaria de segunda mano? ¿En todas las marcas con las que funcionáis?

mos grúas en todo el mundo. A día de hoy tenemos un stock de 200 grúas usadas de todas las marcas, y también componentes de grúas, accesorios y recambios. Contribuimos a la sostenibilidad medioambiental reciclan-

Mov.- Vuestra empresa cubre 360 grados prácticamente todas las necesidades en elevación, manipulación y transporte, con productos de primeras marcas. Entiendo que eso va respaldado por un equipo técnico que tiene que estar formado al máximo y con unos conocimientos de este sector muy potentes, ¿cómo tenéis estructurado el servicio técnico?

Sí, desde siempre hemos apostado por tener un departamen-

to técnico preparado, con técnicos especialistas en hidráulica, mecánica y electrónica principalmente. Tocamos muchos productos y nos encargamos del montaje, reparación y servicio postventa, es necesario contar con un equipo bien estructurado. En 45 años de historia hemos ganado mucha experiencia y nos hemos asegurado de que el conocimiento se haya ido transmitiendo a las generaciones más jóvenes de técnicos que han ido entrando a formar parte de Transgrúas. Hemos trabajado para integrar la experiencia de generaciones anteriores con las nuevas tecnologías y actualmente contamos con un equipo de técnicos liderados por Rafa Molina, que se encarga de la dirección técnica que tenemos estructurada con: un jefe de taller en cada delegación, Fabián, Javier, Patxi y Daniel, un departamento de ingeniería con Jorge al frente, un responsable específico para pruebas de estabilidad, Raúl, un departamento postventa y taller de carrocerías. No hay proyecto que les frene, son un equipo joven y ambicioso respaldado por mecánicos, soldadores, electricistas, torneros, etc. que forman equipos de trabajo perfectamente coordinados.

Todos ellos trabajan con el objetivo común de ofrecer el mejor producto al cliente, es-



cuchar qué necesita y tenerlo en cuenta en todo el proceso de transformación del vehículo; por qué actualmente nuestro servicio técnico incluye: estudio previo de reparto de cargas y estabilidad, estudio y diseño de estructuras y materiales para favorecer las mejores prestaciones del conjunto, estudio legal del vehículo industrial, y el carrozado final. Para ello creamos equipos de técnicos que se complementan y comparten conocimientos, y afrontan proyectos enteros que empiezan y acaban.

Continuamente pensamos en nuevas técnicas de producción, no solo para mejorar los equipos sino para también para mejorar los plazos de producción. Estamos en contacto estrecho con nuestros proveedores, con lo que coincidimos en experiencia, y también en mentalidad: un equipo humano joven y ambicioso que nos anima a trabajar de la mano mejorando producto y servicio.

Mov.- ¿Lleváis a cabo formaciones muy a menudo?

Sí, la formación es clave en Transgrúas, aquí queremos distinguir entre la formación interna de nuestro personal con las marcas que representamos y que nos ocupamos de trasladar a nuestros técnicos para compartir los conocimientos adquiridos y que estos se transmitan a nuestras delegaciones y representantes, con formaciones que impartimos a nuestra red de concesionarios.

En cuanto a la formación que impartimos a nivel externo, como centro formador para operadores de grúa hidráulica articulada según la norma UNE-58161. En 2022 hicimos muchísimos cursos para obtener el carnet de gruista convalidando aptitudes. Con la publicación de la nueva norma que exige una formación total de 40 horas, estamos organizando los primeros cursos de 2023.

Mov.- De estos 45 años, ¿con qué anécdota os quedáis cada uno de los hermanos que nos queráis compartir?

Aquí coincidimos los 3: Del proyecto inicia-



Estamos trabajando en la nueva web que tendrá una gráfica renovada, nueva estructura de la home, con accesos bien ordenados, facilitar al usuario que en el mínimo tiempo posible vea lo que le ofrecemos, tanto en producto como en servicio, carga rápida de las páginas, muestra de la información visual, etc.



do en 1978 por nuestro padre, en una situación difícil por aquel entonces, y habiéndonos enfrentado a todo tipo de dificultades, crisis y también oportunidades, 45 años más tarde seguimos trabajando igual o más que el primer día, los años suman pero la energía sigue allí.

Mov.- Vosotros sois muy activos en redes sociales, ¿qué es lo que mejor os está funcionando?

Sí, somos muy activos, nos hemos adaptado a comunicarnos con los clientes por los medios que ellos usan, tenemos cuenta en Instagram, Facebook, Tik Tok, Youtube, LinkedIn. Invitamos a todo el mundo a seguirnos, intentamos hacer un contenido ameno, interactuamos con clientes, hacemos sorteos, informamos de novedades comerciales, ferias, eventos, etc... Diría que Instagram es la que más está funcionando a día de hoy.

Mov.- ¿En qué eventos os veremos este año aparte de esa celebración coincidiendo con ANAGRUAL el día 4 de mayo?

El 5 de Mayo asistiremos a la Asamblea de

ANAGRUAL que patrocinamos como cada año. Y también nos veréis en la Convención de ANAPAT a finales de Mayo, en los premios PEM de Movicarga en Septiembre y en SMO-PYC en Noviembre.

Para la Jornada de puertas abiertas el día de la llegada a la asamblea de ANAGRUAL, el Jueves 4 de Mayo, facilitaremos el traslado desde el lugar de llegada a Transgrúas y de vuelta al hotel cuando acaben. Tendremos una exposición de máquinas para ver y un servicio de catering. Nos podrán visitar desde las 10 a 18 h y el 5 asistiremos a la Asamblea de ANAGRUAL que patrocinamos como cada año.

Mov.- ¿En qué proyectos estáis trabajando que nos podáis contar?

¡¡En muchos!! La verdad es que no paramos: un proyecto que nos hace mucha ilusión y que ya hemos avanzado cuando nos preguntabas por nuestras delegaciones, es que ampliamos nuestro servicio en Madrid. A finales de este 2023 nos trasladamos a una nave el doble de grande de las que estamos ahora y con un patio de 500 m², eso repercutirá directamente en una mejora en la calidad del servicio a nuestros clientes en la zona.

También vamos a consolidar el proyecto iniciado en los últimos meses, relacionado con el sistema de montajes en Transgrúas. Hemos reforzado el departamento técnico con nuevo personal para diseño de planos y maquinaria de corte y plegado de hierro con sistema oxicorte etc., con el objetivo de innovar la realización de montajes y carrocerías sin la necesidad de tener el camión u otros componentes físicos como la grúa en taller.

Se está trabajando sobre plano, diseñando en 3D todas las partes de interés que Transgrúas necesita y fabrica, a modo de facilitar los trabajos en el taller, llevando una producción más en serie, además de poder adelantar plazos y no esperar a la llegada de los diferentes equipos. Esto permitirá agilizar entregas, optimizar el espacio en el taller y un mejor control de la calidad del montaje integral.





A nivel de producto, recientemente hemos llegado a un acuerdo con el fabricante italiano de grúas pick and carry eléctricas JMG y esto también constituye un nuevo proyecto.

Además, estamos trabajando en la nueva web que tendrá una gráfica renovada, nueva estructura de la home, con accesos bien ordenados, facilitar al usuario que en el mínimo tiempo posible vea lo que le ofre-

remos, tanto en producto como en servicio, carga rápida de las páginas, muestra de la información visual, etc.

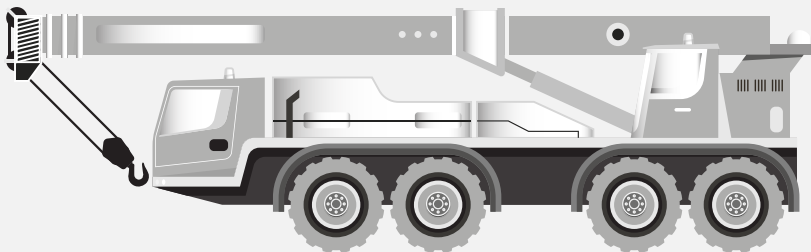
Mov.- ¿Cómo veis el mercado este año?

Muy bien, en general hay bastante trabajo y el feedback de los clientes es positivo.

Líderes en gestión
de **PROGRAMAS de SEGUROS y**
GERENCIA DE RIESGOS
para las empresas
de maquinaria

CONSÚLTENOS SIN
COMPROMISO

915 179 080



ALKORA
GRUPO VERSPIEREN

- Grúas
- Plataformas elevadoras
- Carretillas

alkoramad@alkora.es
www.alkora.es

¿JUEGAS a

Apúntate al segundo
Torneo de Pádel
de Movicarga



TORNEO
PÁDEL

MOVICARGA

15 Junio

10h - 14h Competición

14h Comida

Competición + Comida

60 € por pareja

Incluye agua y bebidas isotónicas durante la competición,
comida y barra libre de cerveza

Máximo 3 parejas por empresa

¡Aforo limitado !

Acudir al evento y sólo comida

40 € por persona

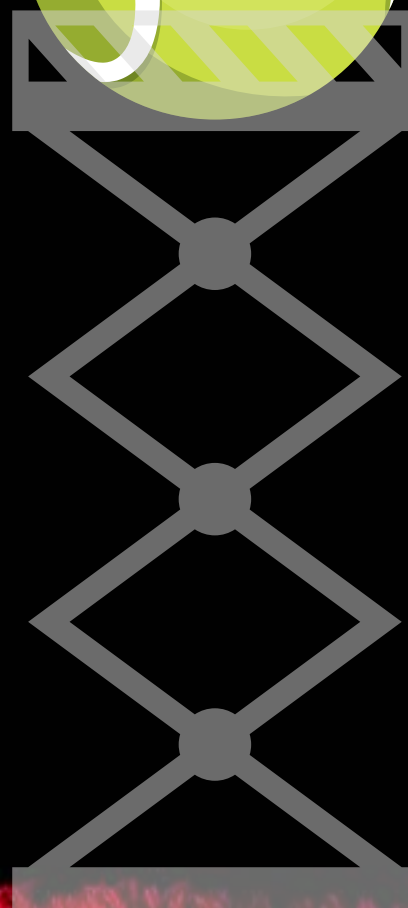
Ciudad de la Raqueta

C/ Monasterio de El Pular, 2 - 28049 Madrid

Tfn: 91 729 79 22

www.ciudadraqueta.com

Parking en las instalaciones



¿PADDEL?

BUSCAMOS

SPONSORS

¿Quieres ser
sponsor?

Precio: 700 €

Mesa en las instalaciones, publicidad y logo en todos los carteles.

Comida y barra libre de cerveza para dos personas.

Podrá entregar un regalo en la bolsa de inscripción que se entrega a los participantes.

BUSCAMOS

JUGADORES

macarenagarcia@movicarga.com

¡APÚNTATE HOY MISMO!

SPONSORS



easyAlquiler



Grúas Tomás

LOD.VRES
VINOS DE PARCELA

Grúas Aguilar invierte en 11 grúas móviles nuevas de Liebherr



Grúas Aguilar adquiere 11 grúas móviles Liebherr, entre las que se encuentra la grúa móvil Liebherr LTM 1070-4.2.

Grúas Aguilar lleva a cabo una amplia variedad de proyectos, a lo largo de toda la Península Ibérica, Francia y Marruecos. Para satisfacer las necesidades de sus clientes con la máxima calidad posible, es necesario que se mantengan fieles a una política constante de renovación de su parque de maquinaria, por modelos nuevos, innovadores y equipados con tecnología de última generación.



Entrega oficial a Grúas Aguilar de la primera de las once grúas móviles Liebherr, en la jornada de puertas abiertas de Liebherr Ibérica. De izquierda a derecha: Sophie Albrecht (Liebherr International Deutschland GmbH), Luis Aguilar Pérez (Grúas Aguilar) y Christoph Kleiner (Liebherr-Werk Ehingen GmbH).



Grúas Aguilar adquiere 11 grúas móviles nuevas de Liebherr, de diversos tamaños y capacidades de carga.



Grúas Aguilar sigue apostando por la gama de productos de Liebherr, como bien refleja su reciente inversión en 11 grúas móviles de diversos tamaños y capacidades de carga. Dentro de este paquete de inversión, con entregas sucesivas desde junio de 2022, se incluye el modelo todoterreno Liebherr LTM 1650-8.1 que se convierte en uno de los buques insignia de su flota de maquinaria. «Hemos optado por esta grúa móvil de 8 ejes y con 700 toneladas de capacidad de carga, como sustitución de una máquina de 500 toneladas. Por consiguiente, este nuevo modelo complementará a la perfección nuestra flota, en la gama de gran tonelaje», asegura Luis Aguilar, propietario de Grúas Aguilar. Se trata de un modelo muy versátil y diseñado para un amplio abanico de campos de aplicación. «Destacamos de esta grúa la versatilidad que muestra en las tablas de carga y la

longitud de su pluma telescópica que puede alcanzar los 80 metros», afirma Luis Aguilar. Así, la grúa móvil Liebherr LTM 1650-8.1 de Grúas Aguilar podrá realizar trabajos en obra pública y civil, así como desarrollar proyectos industriales, eólicos y portuarios, entre otros. «La grúa móvil Liebherr LTM 1650-8.1 es una máquina que ofrece un nivel máximo de servicio sobre 8 ejes, con gran capacidad de carga y elevación. Con ella podremos ganar en flexibilidad y rentabilidad», subraya el propietario de Grúas Aguilar.

UN PARQUE DE MAQUINARIA EN CONSTANTE RENOVACIÓN

Con la grúa móvil Liebherr LTM 1650-8.1, Grúas Aguilar ha completado un pedido formado por un total de 11 unidades de grúas móviles Liebherr, entre las que se encuen-



**LA GRÚA MÓVIL LIEBHERR LTM 1650-8.1
NUEVO BUQUE INSIGNIA DE GRÚAS AGUILAR**

Entrega oficial de la grúa móvil Liebherr LTM 1650-8.1 de Grúas Aguilar. De izquierda a derecha: José Manuel Martín (Grúas Aguilar), Georg Reinhold (Liebherr-Werk Hingen GmbH), Luis Aguilar Cerezo (Grúas Aguilar), Tobias Böhler (Liebherr Ibérica) y Álvaro Hueso (Liebherr Ibérica).

tran los siguientes modelos: LTM 1060-3.1, LTM 1070-4.2, LTM 1090-4.2, LTM 1150-5.3 y LTM 1230-5.1. Todas estas grúas todoterreno, incluida la Liebherr LTM 1650-8.1, irán destinadas a las flotas que Grúas Aguilar opera en Madrid y en Palma de Mallorca.

Grúas Aguilar siempre se ha mantenido fiel a una política constante de renovación de su parque de maquinaria, con el objetivo de poder ofrecer a sus clientes el mejor servicio posible, en todo momento y circunstancia, gracias a una flota moderna y de calidad. «La gama de productos de Liebherr es sinónimo de éxito y garantía. Por ello, cuando nos vemos en la necesidad de sustituir algún modelo, apostamos por la misma marca en la que llevamos confiando desde hace años y que, a futuro, representa un valor seguro».

Grúas Aguilar lleva desde el año 1986 confiando en la calidad y el servicio de Liebherr. Desde entonces, siempre ha sido un impor-

tante colaborador tecnológico y un socio fiable a largo plazo. Uno de sus puntos fuertes es, sin duda, el «excelente servicio postventa

de Liebherr Ibérica que nos da una gran seguridad a la hora de desarrollar nuestros proyectos de elevación», concluye Luis Aguilar.

“
Las nuevas incorporaciones irán destinadas a las sedes de Grúas Aguilar en Madrid y Palma de Mallorca.”



100%
CERO
EMISIONES

93%
REDUCCIÓN
COSTES DE SERVICIO

62%
REDUCCIÓN
DE RUIDO

4x4
FAMILIA ELÉCTRICA DESDE
FROM 5.79M - 16.3M

2-EN-1
TRABAJA EN INTERIORES
Y EXTERIORES

switch on

Cambie su flota a la tecnología de litio. Snorkel es uno de los únicos fabricantes que ofrece una gama completa de plataformas elevadoras y manipuladores telescópicos con tracción integral alimentada por baterías de litio. Frente a los motores diésel, esta tecnología ofrece una alternativa limpia y silenciosa con cero emisiones y cero mantenimiento de la batería. Nuestras baterías de litio ofrecen una gran autonomía entre cargas que garantizan un rendimiento duradero apto para cualquier trabajo.

NEW

snorkel
snorkelnetzero.com

© 2022 Snorkel. All rights reserved.

- BRAZO ARTICULADO TODO TERRENO
- TIJERA TODO TERRENO ULTRA ESTRECHA
- TIJERA TODO TERRENO COMPACTA
- PLATAFORMA SPEED LEVEL
- MANIPULADOR TELESCOPICO COMPACTO

- A46JRTE
- S2255RTE
- S2755RTE
- S2770RTE
- S3370RTE
- S3970RTE
- SL26RTE
- SL30RTE
- SR626E

snorkel
DINOLIFT
Ventas
Servicio Técnico
Repuestos
www.aherniberica.es

AHERN
IBÉRICA



Formación

Curso para formadores de grúas hidráulicas articuladas de Palfinger Ibérica

PALFINGER Ibérica ofrece la capacitación para futuros Formadores / Instructores de Grúas Hidráulicas Articuladas en España.

La norma UNE 58161, da conformidad al artículo 5.4 del Real Decreto 1215/1997 y dando cumplimiento a los apartados Norma UNE 58161 apartado 4.3.1 b; 4.3.2 c; 4.4 c; diseñados con formación específica en Grúas Hidráulicas Articuladas (GHA) bajo la Norma EN12999, que los Instructores / Formadores reciban la Formación teórico y/o práctica, que certificará sus competencias a nivel profesional.

Esta nueva norma permitirá que los técnicos que estén interesados en especializarse en la formación de operadores de Grúa Hidráulicas Articuladas (GHA), reciban una capacitación que recoge los aspectos de mayor importancia para trabajar con este tipo de

maquinaria en condiciones de seguridad, lo que repercutirá notablemente en una reducción del número de incidentes y accidentes vinculados a la actividad, así como en un incremento en el nivel profesional.

Cómo Formador / Instructor de GHA, ¿qué beneficios obtengo?

El futuro Formador / Instructor de GHA, tendrá la capacidad de formar a operadores de manera profesional, gracias a la capacitación impartida directamente por el fabricante PALFINGER.

Adquirirá conocimientos del estado de la técnica aplicado en Grúas Hidráulicas Articuladas directamente del fabricante que le

ayudará a desarrollar las destrezas necesarias para el conocimiento óptimo de la máquina.

¿Qué requisitos se necesitan para ser Formador?

Según la Norma UNE 58161 en sus apartados 4.3.1 y 4.3.2, especifica los requisitos que los técnicos deberán cumplir para poder ser formadores de GHA, dentro de los cuales podrán elegir entre ser Formador Teórico o Formador Práctico o bien ambos.

Con PALFINGER Ibérica, podrán conseguir cumplir con el requisito de la Formación Específica otorgada por un Instructor de GHA (punto 2).



FORMADOR TEÓRICO

1. Ser mayor de edad, como mínimo 21 años.
2. Tener la acreditación de haber recibido la Formación Específica por un Instructor de GHA en las categorías de GHA para los cuales imparte la formación; al menos, dentro de los últimos cinco años.
3. Acreditar la formación de nivel básico en prevención de riesgos laborales establecida en la legislación vigente, y como mínimo de 50 h.
4. Formación acreditada en aptitud pedagógica de formador de formadores, como mínimo de 24 h.

FORMADOR PRÁCTICO

1. Ser mayor de edad, como mínimo 21 años.
2. Tener la acreditación de haber recibido la Formación Específica por un Instructor de GHA en las categorías de GHA para los cuales imparte la formación; al menos, dentro de los últimos cinco años
3. Acreditar haber recibido la Formación de Operador conforme a los contenidos de esta norma.
4. Experiencia acreditada de al menos tres años en la utilización de GHA.
5. Acreditar la formación de nivel básico en prevención de riesgos laborales establecida en la legislación vigente, y como mínimo de 50 h.
6. Acreditar haber recibido formación en aptitud pedagógica como mínimo de 24 h.

¿Cuándo y dónde será la próxima formación?

El próximo curso se realizará los días 12 al 13 de abril de 2023, en las instalaciones del Centro de Montaje en Madrid de PALFINGER Ibérica. (antiguo Elessa)

Reserva tu plaza en formacion@palfinger.com o llámanos al +34 916 088 000. Las plazas son limitadas hasta completar aforo o escanea el código QR para más información.



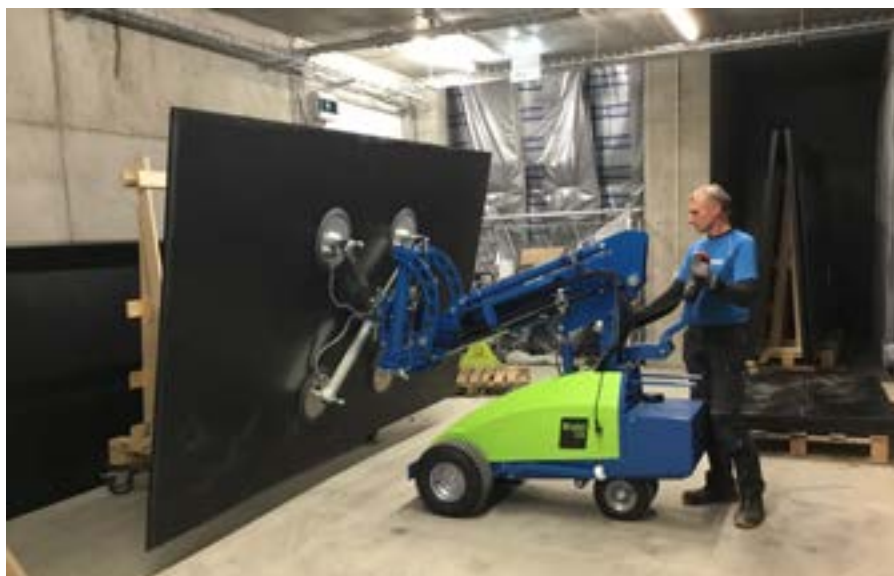


Ahern Ibérica nombrado distribuidor oficial de GMV en España

Ahern Ibérica™, proveedor oficial de las plataformas Snorkel, Dinolift y minigrúas Maeda en España y Portugal, se complace en anunciar que amplía su cartera de productos como nuevo distribuidor oficial de GMV AS en España.

GMV AS es una empresa danesa que fabrica una gama de robots cristaleros y para colocación de ventanas de Winlet, ligeros y de alta especificación, y carros de transporte de placas de yeso/multiusos de ErgoMover para los mercados de alquiler y usuarios finales. La empresa cuenta con más de 30 años de experiencia como fabricante y exporta sus productos a numerosos países.

El acuerdo de distribución con GMV, que es efectivo de forma inmediata, permitirá a Ahern Ibérica ofrecer una gama de 13 productos GMV a su base de clientes españoles, así como proporcionar servicio técnico y soporte de piezas de recambio para los GMV existentes y nuevos en el mercado. La línea de productos incluye una completa selección de robots cristaleros y para revestimiento eficaces e inteligentes para ventanas, vidrio y otros materiales herméticos, y carros de transporte alimentados por baterías para el





transporte flexible y la manipulación de cargas pesadas en la construcción y la industria.

Enrique García, Director General de Ahern Ibérica, afirma: "Estamos muy satisfechos de convertirnos en el distribuidor oficial de GMV. Nuestras empresas comparten una serie de valores, entre los que se encuentran la orientación al cliente, la confianza y la responsabilidad social. Creemos que los productos de GMV son un gran complemento a nuestras actuales líneas de PEMP y minigrúas, y ofrecen a nuestros clientes de alquiler la posibilidad de diferenciar su flota y encontrar nuevas oportunidades, lo que es ahora más importante que nunca."

"Los productos de GMV son de altísima calidad y ofrecen un nivel de fiabilidad y versatilidad sin rival durante una larga vida útil, incluso en aplicaciones exigentes. GMV adopta un enfoque sostenible en el diseño y montaje de los productos en sus impresionantes instalaciones de Bradsten, Dinamarca, y produce internamente una serie de componentes clave para garantizar la calidad y el suministro continuo de piezas de recambio."

Erik Pedersen, Director General de GMV AS, añade: "Siguiendo con nuestra expansión, nos ha impresionado el enfoque profesional de Ahern Ibérica hacia la distribución, incluyendo sus renovadas instalaciones en Madrid con talleres y salas de formación totalmente equipados, un equipo fuerte y bien informado, y su inversión en inventario de nuevos productos, recambios y flota de vehículos de servicio."



EL ACUERDO DE DISTRIBUCIÓN CON GMV, QUE ES EFECTIVO DE FORMA INMEDIATA, PERMITIRÁ A AHERN IBÉRICA OFRECER UNA GAMA DE 13 PRODUCTOS GMV A SU BASE DE CLIENTES ESPAÑOLES, ASÍ COMO PROPORCIONAR SERVICIO TÉCNICO Y SOPORTE DE PIEZAS DE RECAMBIO PARA LOS GMV EXISTENTES Y NUEVOS EN EL MERCADO. LA LÍNEA DE PRODUCTOS INCLUYE UNA COMPLETA SELECCIÓN DE ROBOTS CRISTALEROS Y PARA REVESTIMIENTO EFICACES E INTELIGENTES PARA VENTANAS, VIDRIO Y OTROS MATERIALES HERMÉTICOS, Y CARROS DE TRANSPORTE ALIMENTADOS POR BATERÍAS PARA EL TRANSPORTE FLEXIBLE Y LA MANIPULACIÓN DE CARGAS PESADAS EN LA CONSTRUCCIÓN Y LA INDUSTRIA.

"Trabajamos duro para encontrar socios de distribución en todo el mundo que puedan representar nuestra marca y productos al más alto nivel, y confiamos en la capacidad de Ahern Ibérica para hacer crecer nuestra marca en el mercado español, proporcionando un excelente servicio al cliente y soporte técnico."

Ahern Ibérica ha recibido la entrega de su primer robot de acristalamiento GMV AS, el robot de acristalamiento Winlet 600 ligero, de máxima capacidad y mínimo espacio, que ya está disponible para su entrega inmediata en sus instalaciones de Madrid.

Para más información sobre GMV, visite www.gmvas.dk, y para más información sobre Ahern Ibérica, por favor visite www.aherniberica.es





Pinche para ver el video

Socage Raptor

Socage presenta su nueva marca: Socage Raptor

SOCAGE está en continua innovación tecnológica de sus productos y como resultado de ello presentan una nueva marca: Socage Raptor, una nueva era, una nueva meta para Socage. Entra a socageraptor.com y descubre su nueva web, una gran evolución en la forma de presentar su gama de plataformas aéreas sobre oruga desde los 15 a los 21 metros de altura.



SOCAGE RAPTOR: PLATAFORMAS AÉREAS SOBRE ORUGA

Socage ofrece plataformas aéreas sobre oruga de alta calidad y de reducidas dimensiones, perfectas para los lugares más inaccesibles y sin limitaciones en el área de trabajo. Son plataformas sostenibles con 0% de emisiones, ya que además de un motor de gasolina, incorporan un motor eléctrico que te permite trabajar sin emi-

siones, imprescindible en muchos espacios cerrados.

LAS PLATAFORMAS AÉREAS SOBRE ORUGA MÁS COMPACTAS

Son plataformas extremadamente compactas que pueden moverse en espacios muy reducidos. Además, las orugas son extensibles, lo que permite una mayor estabilidad durante el movimiento de la máquina.

RAPTOR

SOCAGE



PLATAFORMAS SOCAGE RAPTOR: COMPACTAS Y ROBUSTAS CON ESTABILIZACIÓN Y CIERRE AUTOMÁTICO

Estas plataformas aéreas sobre orugas cuentan con unas grandes prestaciones, con un peso y unas dimensiones muy reducidas. Son perfectas para espacios estrechos y lugares donde otras plataformas montadas sobre camión no pueden acceder.

PLATAFORMA ELEVADORA SOBRE ORUGAS SOCAGE RAPTOR 15S

La 15S es una plataforma elevadora de oruga con una altura máxima de trabajo de 15 m, y un alcance lateral máximo de 7 m. Es ca-



pa de elevar 225 kg (2 operadores + material) sin limitaciones en toda el área de trabajo. Parte aérea de doble articulación con jib hidráulico para mayor versatilidad.

Esta plataforma sobre oruga está dotada de serie con mandos completamente hidráulicos para los movimientos de la parte aérea y con radio mando, para mayor comodidad y seguridad del operador en el control de la traslación, la estabilización y la velocidad del motor Honda 13CV de serie. Posibilidad de montar motor diésel.

Plataforma Sostenible de 0% emisiones, bienergética, además del motor a gasolina incorpora un motor eléctrico 230V que permite trabajar sin emisiones, indispensable en ciertos espacios cerrados como por ejemplo Iglésias, aeropuertos o fábricas.

LO MÁS COMPACTO EN CESTAS ELEVADORAS

La 15S posee peso y dimensiones muy reducidas, sólo 78 cm de ancho en fase de translación (con la cesta desmontada), está equipada con orugas extensibles para mayor estabilidad en la translación de la máquina.

La rotación de la parte área de 400° y el jib hidráulico junto al brazo de doble articulación permite un área de trabajo extensa.

PLATAFORMA ELEVADORA SOBRE ORUGAS SOCAGE RAPTOR 21S

La 21S es una oruga elevadora con una altura máxima de trabajo de 21 m y un alcance lateral máximo de 10,50 m.





Destaca por su capacidad de 230 kg (2 operarios + material). Otra ventaja de esta plataforma sobre orugas es la estabilización y el cierre automático estándar, para un uso rápido, simple y seguro.

Esta plataforma elevadora sobre orugas está equipada de serie con un mando a distancia multifunción capaz de permitir no sólo los movimientos de la parte aérea, sino también una mayor seguridad y comodidad para el operario.

VERSATILIDAD CON BIENERGÍA

Plataforma sostenible con 0% emisiones, bienergía de serie, además del motor diésel incorpora un motor eléctrico de 230V que permite trabajar sin emisiones, imprescindible en algunos espacios cerrados como iglesias, aeropuertos o fábricas.

La oruga elevadora spider 21S tiene un peso y unas dimensiones muy reducidos. Está

equipado con orugas extensibles para una mejor estabilidad en la translación de la plataforma. Viene estándar con orugas que no dejan marcas, diseñadas para usar en espacios cerrados. La translación tiene tres velocidades diferentes según la necesidad.

La rotación de 700° de la parte aérea y el brazo hidráulico junto a la pluma de doble articulación permiten una amplia maniobrabilidad de trabajo.

<https://youtu.be/XdohsMmbq08>

PLATAFORMA ELEVADORA SOBRE ORUGAS 18S

La 18S es una plataforma elevadora sobre orugas con una altura máxima de trabajo de 18,30 m y un alcance lateral máximo de 8,20 m.

Se caracteriza por su capacidad de elevar 230 kg (2 operadores + material) en toda la

zona de trabajo sin limitaciones. Otra ventaja de esta plataforma elevadora es la estabilización y el cierre automáticos de serie para un funcionamiento fácil y seguro.

Esta plataforma elevadora pequeña está dotada de serie con un mando a distancia multifunción que permite no sólo el movimiento de la parte aérea; sino también una mayor seguridad y comodidad del operador. Plataforma sostenible con 0% de emisiones, bienergética de serie, además del motor a diésel incorpora un motor eléctrico de 230V. Permite trabajar sin emisiones, indispensable en algunos espacios cerrados como por ejemplo iglesias, aeropuertos o fábricas.

LO MÁS COMPACTO EN CESTA DE ALTO RENDIMIENTO

La 18S tiene dimensiones y peso muy reducidos. Está equipada con orugas extensibles para mejorar la estabilidad en la transición de la máquina.

Las orugas blancas no dejan marca y están diseñadas para su uso en espacios cerrados. Traslado de orugas tiene tres velocidades diferentes en función de las necesidades.

La rotación de la parte aérea de 700° y el jib hidráulico junto al brazo de doble articulación permite una amplia maniobrabilidad.

Todo esto las convierte en unas de las plataformas elevadoras de con la mejor relación entre dimensiones reducidas y prestaciones del mercado.



Merca-Eleva abre una nueva delegación en Girona

MERCA-ELEVA sigue apostando por el creciendo y esta vez lo hacen con la apertura de una nueva delegación en Girona, en unas instalaciones de 1.800m² situadas en una posición estratégica de esta ciudad, a solo 4 km del centro de la misma.

Esta nueva apertura, que se contextualiza dentro del progresivo crecimiento de la empresa en los últimos años, responde a la necesidad de dar un servicio más rápido y cercano a sus clientes en la zona noreste de Cataluña, atendiendo todas las necesidades de alquiler de plataformas elevadoras, carretillas y maquinaria generalista de la provincia.

MERCA-ELEVA, tal como comenta Jordi Varela, CEO de la compañía, cuenta con un total de 5 delegaciones: "Hasta ahora operábamos en Cataluña desde nuestras cuatro delegaciones situadas en Barcelona y Tarragona. Con esta delegación en Girona reforzamos sin duda nuestra presencia y posicionamiento en el mercado, así como nuestro servicio, proximidad e inmediatez de respuesta a nuestros clientes en la zona".

Las cinco delegaciones de MERCA-ELEVA están situadas es: Vilafranca del Penedès, Santa Perpetua de la Mogoda, Sant Boi de Llobregat en la provincia de Barcelona, Tarragona, y Girona.

MERCA-ELEVA Girona
Calle de Salt, 29
Tel. 872 72 32 25
girona@mercaeleva.com



solo con un click
estabilización
automática



THE FUTURE IS NOW



Easy Lift amplía la flota de alquiler de Maclift

El mes de Febrero se termina con la entrega de 2 arañas RA26 a la empresa china Maclift a la que se le entregarán otras 2 arañas RA24 en Abril.

Presente desde hace años en el sector de la elevación, Maclift es una realidad dinámica, que actúa en los sectores productivo y minero, agrícola y de la construcción, como se desprende de las siglas en inglés de su nombre MAC donde M significa “manufactura y minero”, A de “agricultura” y C para “construcción”.

La empresa que cuenta con dos oficinas principales, una en Shanghái y otra en Beijing, cuenta con una división de ventas (revendedor de Manitou y Faresin) y una división de alquiler, cuya flota cuenta con más de 100 plataformas entre autopropulsadas, tijeras y arañas, además de montacargas, manipuladores telescópicos, excavadoras y minigrúas.

Gracias a un equipo interno especializado en la gestión de asistencia urgente y repuestos y a una red de talleres repartidos por toda China, Maclift es capaz de ofrecer al cliente un servicio postventa rápido y eficaz, tanto para máquinas vendidas como alquiladas.

Las 2 RA26 adquiridas por Maclift para su flota de alquiler están equipadas con estabilizadores autonivelantes y orugas antimarcas, para uso interno, así como con el sistema de diagnóstico remoto Easycom, que facilita y agiliza la resolución de cualquier problema, permitiendo a un técnico especializado de



conectarse a la máquina y comprobar su estado en tiempo real.

El modelo RA26 con doble brazo telescópico alcanza una altura de trabajo de 26,00 m y un alcance máximo de 14,50 m. Tiene una capacidad de carga de 230 kg y permite superar obstáculos de hasta 11 m de altura. Las arañas de Maclift están equipadas con motor diésel y motor eléctrico, pero también está disponible la versión híbrida (RA26HY) con motor diésel y batería de litio de última generación, para reducir las emisiones contaminantes.



Lo máximo sobre ocho ejes

La LTM 1650-8.1

Capacidad de carga de 700 toneladas, con pluma telescópica de 54 o 80 metros. Movilidad y comodidad en todo el mundo, gracias a los sistemas Hillstart-Aid, ECOmode, ECOdrive, VarioBase y VarioBallast hidráulico. Más no es posible sobre ocho ejes.

www.liebherr.com

LIEBHERR

Grúas móviles y sobre orugas





Tadano en Conexpo da a conocer los grandes avances de la empresa

Nuevos modelos de grúas, un servicio de asistencia mejorado, así como nuevas tecnologías y soluciones contribuyen a ofrecer la mejor experiencia al cliente.

Tadano ha experimentado una importante transformación a escala mundial, pero también en la región panamericana, para optimizar sus operaciones, aumentar la distribución y mejorar la eficacia de venta de toda la gama de soluciones de elevación que ofrece a las empresas. El resultado: Tadano ofrece a sus clientes actualmente una estrategia de producto más enfocada, así como mayor disponibilidad de piezas y del equipo de servicio y asistencia para ofrecer la mejor experiencia al cliente en todo el continente americano.

«Como demuestran los avances realizados por nuestra organización en el continente americano, el Grupo Tadano está combinando las fortalezas colectivas de los equipos globales, optimizando la gestión de la empresa y maximizando las sinergias en toda la organización para ofrecer el máximo valor a nuestros clientes, lo que también contribuye a nuestro objetivo de convertirnos en el número uno en el negocio de los equipos de elevación», afirma Toshiaki



[Pinche para ver el video](#)



La nueva grúa eléctrica a batería GR-1000XLL EVOLT, se presentó en la Conexpo y ofrece el mismo rendimiento y capacidad de 90,7 toneladas que su homóloga diésel, además de las ventajas añadidas de cero emisiones de escape y bajo nivel de ruido en el lugar de trabajo.

EXHIBICIÓN DE INNOVACIÓN

La pasión de Tadano por la industria se exhibió plenamente durante la ConExpo a través de las innovaciones en sus equipos. Dos de dichos avances, que entran dentro de la iniciativa Tadano Green Solutions, son la nueva grúa eléctrica para terrenos irregulares GR-1000XLL EVOLT y la nueva unidad de alimentación auxiliar para la GR-800XL-4.

La nueva grúa eléctrica a batería GR-1000XLL EVOLT, se presenta en la ConExpo y ofrece el mismo rendimiento y capacidad de 90,7 toneladas que su homóloga diésel, además de las ventajas añadidas de cero emisiones de escape y bajo nivel de ruido en el lugar de trabajo.

También es nueva la unidad de alimentación auxiliar (Auxiliary Power Unit, APU) que se exhibió en el stand con la GR-800XL. Al añadir la APU a la grúa para operar el aire acondicionado y suministrar electricidad en la cabina con el motor detenido, el uso de combustible es un 25% inferior y se reducen las emisiones del motor.

Tadano también añadirá dos nuevos modelos de camiones grúa a su gama en Estados Unidos y Canadá en 2023, la Tadano GT-1200XL-2 de 108,8 toneladas y la GT-800XL-2 de 72,5 toneladas. La GT-1200XL-2 que se exhibieron en la feria cuenta con un motor diésel Cummins de 500 CV (373 kW), una cabina de anchura completa y suspensión neumática delantera y trasera independientes para un mayor confort de conduc-

Ujii, Presidente y CEO de Tadano Ltd. «Al mismo tiempo, nuestra misión como empresa es mejorar el medio ambiente a nivel global y lograr una sociedad sin emisiones de carbono. Estábamos ansiosos por presentar en la ConExpo seis productos y conceptos, incluyendo modelos que van más allá de las bajas emisiones para alcanzar las cero emisiones de carbono. Y esto es solo el comienzo».





ción. Una mayor separación ayuda a reducir las cargas por eje, permitiendo un desplazamiento rápido de un lugar a otro sin necesidad de permisos o con permisos mínimos. Presentó un nuevo diseño de pluma de cinco secciones, que ofrece longitudes de 12,5 a 51 m, y están disponibles plumines con longitudes de 10 a 17,7 m.

La exhibición contó además con la grúa todo terreno Tadano AC 4.070-2 y tres grúas sobre orugas con pluma telescópica de la serie GTC recientemente presentadas. La grúa más compacta en la clase de capacidad de 70 toneladas, la AC 4.070-2, hará su debut en la feria norteamericana. Es una grúa que puede transportar su contrapeso máximo de 11,9 toneladas manteniéndose dentro de un límite de carga por eje de 12 toneladas. Estará equipada con el sistema electrohidráulico E-Pack de Tadano para una operación de la grúa con cero emisiones. La GTC-1300 se exhibió con un tercer cabrestante opcional, pionero en la industria, combinado con un Power pack opcional que proporciona una flexibilidad, potencia y rendimiento inigualables.

La exhibición de los modelos presentados desde la ConExpo 2020 se completó con la grúa compacta todo terreno AC 2.040-1, que ofrece una potente capacidad de elevación y un impresionante vehículo portador con una excelente capacidad de pendiente superable y aceleración, además de la versátil grúa para terrenos irregulares GR-1300XL-4, que ofrece una impresionante longitud de pluma de 56 m y contrapesos autodesmontables.

OFERTA DIGITAL

Tadano presentó en ConExpo sus dos soluciones telemáticas HELLO-NET e IC-1 Re-

Tadano presentó en Conexpo sus dos soluciones telemáticas HELLO-NET e IC-1 Remote, que pueden proporcionar, entre otros datos operativos principales, el estado operativo, posicionamiento y solución de problemas para aumentar la eficiencia y reducir el tiempo de inactividad de la grúa





La grúa más compacta en la clase de capacidad de 70 toneladas, la AC 4.070-2, hizo su debut en la feria norteamericana. Es una grúa que puede transportar su contrapeso máximo de 11,9 toneladas manteniéndose dentro de un límite de carga por eje de 12 toneladas. Estuvo equipada con el sistema electrohidráulico E-Pack de Tadano para una operación de la grúa con cero emisiones

y mayores tiempos de funcionamiento de las grúas. Tadano se siente orgullosa y estuvo encantada de recibir a los visitantes en nuestro stand de ConExpo para que fueran

testigos de las numerosas innovaciones que ofrecemos para lograr la mejor experiencia del cliente», dice Dean Barley, CEO de Tadano American Corporation.

mote, que pueden proporcionar, entre otros datos operativos principales, el estado operativo, posicionamiento y solución de problemas para aumentar la eficiencia y reducir el tiempo de inactividad de la grúa.

En la exhibición destacó la gama de herramientas en línea de Tadano, que amplían y mejoran la capacidad y la flexibilidad de la grúa, al tiempo que garantizan seguridad y eficiencia para que los clientes puedan explotar al máximo el potencial de los equipos Tadano. Estas tecnologías incluyen formas CAD en 2D y 3D, modelos de datos BIM, herramientas de planificación de elevaciones y planos de reacción de los estabilizadores para la gama de equipos móviles de Tadano. Además, se puede acceder a herramientas en línea para el estado de configuración y el rango de trabajo para una serie de modelos de Tadano.

Los visitantes también pudieron comprobar que la nueva aplicación Tadano Pro para dispositivos móviles ofrece una fuente única para acceder rápidamente a estas herramientas en línea y a folletos, hojas de datos, imágenes y videos de las grúas, y mucho más.

«Los significativos avances operativos, tecnológicos y en los equipos de Tadano logrados desde 2020 están ayudando a los clientes a poder operar de manera más eficiente, con menores tiempos de inactividad

LA GTC-1300 SE EXHIBIÓ CON UN TERCER CABRESTANTE OPCIONAL, PIONERO EN LA INDUSTRIA, COMBINADO CON UN POWER PACK OPCIONAL QUE PROPORCIONA UNA FLEXIBILIDAD, POTENCIA Y RENDIMIENTO INIGUALABLES



GAM cierra un acuerdo con Ormig

GAM (General Alquiler de Maquinaria, SA), multinacional y uno de los líderes en soluciones y servicios integrales para la Industria, ha cerrado un acuerdo de distribución de maquinaria eléctrica con la empresa italiana Ormig SpA.

En línea con su objetivo por ofrecer a los clientes marcas de primera calidad que les permitan cubrir unas necesidades cada vez más exigentes, GAM ha decidido apostar por la reconocida marca de grúas eléctricas para amplificar su portfolio de servicios y reforzar su presencia en el mercado internacional.

Según el acuerdo de colaboración, la multinacional española se encargará de la distribución de los equipos eléctricos administrados por Ormig SpA en España, Portugal, México, Chile y Marruecos. Esta alianza reportará un mayor posicionamiento para ambas compañías en sectores estratégicos que requieren de equipos eléctricos de gran capacidad; respondiendo así a una demanda que se mantiene en alza en el mercado altamente dinámico de la Industria.

En este sentido, al portafolio de servicios de GAM se suman las grúas 100% eléctricas provistas por la compañía italiana Ormig. Estos equipos tienen una capacidad de carga de 15 a 100 toneladas y presentan aplicaciones diversas como el manejo de cargas pesadas en general, el mantenimiento de má-

quinas, el movimiento de maquinaria o las operaciones en el proceso de fabricación, entre otras; en diversos sectores de la Industria, como el aeroespacial y la construcción.

“Tenemos un firme compromiso con la sostenibilidad. Desde GAM estamos sumando esfuerzos para ofrecer servicios y productos de calidad que respondan a las necesidades de nuestros clientes, generando un impacto positivo, real, en nuestro entorno. Nuestro acuerdo con Ormig es un claro ejemplo de ello”, asegura Luis Turiel, director de Distribución y Ventas de GAM España. “Desde hace años venimos trabajando en la renovación del parque de maquinaria y, actualmente, más del 75% de nuestra flota es de emisiones cero. Esto además se traduce en una mejora de la eficiencia, una disminución de emisiones y la reducción de consumo de combustible”, añade.

“El acuerdo con GAM supone tener una colaboración con una compañía que tiene ambición y presencia activa en países y mercados muy interesantes para nosotros. GAM tiene el mismo entusiasmo que ORMIG y, sobre todo, esa ambición de crecimiento en la parte de flo-

ta eléctrica como demuestra su interés por renovar su parque de emisiones cero. Además, nos facilita la posibilidad de atender a los clientes en la parte de Postventa en toda la vida del equipo, que en este tipo de maquinaria que fabricamos es especialmente larga”, expone Gian Paolo Aschero, Export Manager de Ormig.



Johan Van Klinken nombrado CCO de Rival Holding Group

A partir del 1 de abril de 2023, Johan van Klinken será nombrado Chief Commercial Officer (CCO) de Rival Holding Group.

Johan se incorporó a Rival en septiembre de 2015 y desde entonces ha desempeñado diversas funciones en el ámbito comercial.

Como CCO, Johan supervisará la estrategia comercial de Rival y dirigirá los equipos de Ventas y Marketing. Tiene un historial con gran experiencia, éxitos comerciales y ejecutivos, que ha establecido en una serie de funciones comerciales y de liderazgo dentro de Rival y otros negocios. Johan seguirá reportando a Pedro Torres, CEO.



De izda a drcha: Pedro Torres y Johan van Klinken en la firma del contrato



NUEVA REFERENCIA EN LA CLASE DE 70 T

LA NUEVA GRÚA AC 4.070-2

Con la introducción de la nueva grúa AC 4.070-2, Tadano cuenta una vez más con la grúa más compacta de una clase y eleva el listón en muchas áreas con las mejores capacidades de elevación existentes. Gracias a un amplio equipamiento de serie y una flexible gama de accesorios, la nueva grúa de cuatro ejes es una representante especialmente versátil de su clase y sus destacados aspectos técnicos como el IC-1 Plus, Flex Base, Surround View y la preparación E-Pack la convierten en una opción muy atractiva para muchos proveedores de servicios de grúa.

Hiab lanza la grúa Effer iQ.1400 HP de 135 Tm

Hiab, parte de Cargotec, lanza EFFER iQ.1400 HP, una grúa cargadora superpesada equipada con el avanzado sistema de control SPACEevo para mejorar la productividad y aumentar la seguridad de las operaciones. El tamaño y el rendimiento vertical de la nueva grúa cargadora la hacen ideal para operaciones en áreas metropolitanas.



La EFFER iQ.1400 HP es una grúa de 135 toneladas (tm) que combina la pluma decaagonal V10-Force con el último sistema de control, SPACEevo. Tiene un alcance vertical máximo de 39,5 metros y con un JIB de 26 tm, puede entregar materiales con un "up and over" de 26 metros. La pluma V10-Force, utilizada por primera vez en la EFFER 1000, proporciona una mayor fuerza para el rendimiento vertical y una mayor precisión general, mejorada aún más por el avanzado sistema de control.

La gran capacidad de elevación la hace adecuada para muchas aplicaciones, pero el posible ángulo de trabajo de 83° se adapta perfectamente a las operaciones en áreas metropolitanas. Al poder trabajar más cerca de los edificios, resulta menos molesta para el entorno, y el perfil de la pluma reduce las oscilaciones laterales para una entrega de carga de alta precisión. El bajo peso y el tamaño compacto del bastidor permiten instalarla en carretillas más pequeñas de lo habitual en esta categoría de elevación, lo que reduce los costes de adquisición y explotación, así como las emisiones de CO2.

"Los clientes podrán experimentar un nivel completamente nuevo de elevación de cargas pesadas, con una grúa que destaca por su alcance vertical de más de 39 metros. La ingeniería, combinada con un control remoto CombiDrive4 de Olsbergs, proporciona a los operadores una precisión sin precedentes incluso a grandes alturas. La gama 135

tm ofrece prestaciones similares a las grúas de segmentos más grandes. El bastidor más pequeño la hace adecuada para instalaciones en camiones más pequeños y proporciona una gran carga útil, poco habitual en este segmento", afirma Marcel Boxem, Vicepresidente de Ventas y Gestión de Productos de Grúas de Carga Pesada y Superpesada de Hiab.

La precisión y la seguridad se ven reforzadas por el sistema de control SPACEevo, que ofrece funciones avanzadas tanto para operadores veteranos como novatos. El Sistema de Estabilidad de la Carga para movimientos

verticales (LSS-V) compensa el movimiento involuntariamente excesivo de la palanca en operaciones verticales, mientras que la función Lógica de Estabilidad Variable PLUS (VSL+) optimiza la capacidad de elevación supervisando la posición y la presión de las patas estabilizadoras. El diagrama de carga dinámica (DLC-S) reduce el tiempo de preparación simulando la capacidad de carga antes de abrir los estabilizadores.

La EFFER iQ.1400 HP comparte piezas y controles con las demás grúas de las gamas iQ. e iX. Esto facilita a los operadores el uso de grúas de distintos tamaños y los propietarios de varias unidades pueden reducir su inventario de almacén, almacenando piezas de repuesto comunes que pueden utilizarse en todas las grúas iX e iQ.

Cuando la grúa está conectada, los propietarios pueden acceder a HiConnect™. Proporciona acceso a información en tiempo real sobre el estado del equipo, para aumentar aún más la productividad y la seguridad del operador. Los clientes pueden supervisar el estado de los equipos, planificar el servicio y mejorar las operaciones desde flotas completas hasta unidades individuales. HiConnect está disponible en dos niveles: HiConnect Insights y HiConnect Premium.

Para mayor tranquilidad, los clientes pueden adquirir un contrato de servicio ProCare™ para garantizar el rendimiento original con revisiones periódicas de mantenimiento preventivo e inspecciones programadas. Las reparaciones están cubiertas como parte del paquete más amplio, ProCare Total R&M. Los planes disponibles pueden variar según el mercado.



[Pinche para ver el video](#)



INNOVACIÓN SIN COMPROMISOS. PARA TU NEGOCIO DE ALQUILER.

iQ.1188 HIPRO + **V12** POWER

Con la grúa HIAB iQ.1188 HIPRO llevarás tu negocio a otro nivel, con un alto contenido de innovaciones que ayudan a aumentar la eficiencia de los trabajos diarios. El nuevo perfil V12-Power maximiza la elevación posible de una grúa de 110 Tm, dejando una capacidad de carga excepcional gracias a su peso similar a las grúas de 90 Tm y un tamaño reducido para su categoría. Un diseño sin concesiones, para hacer lo que realmente necesita sin agregar elementos innecesarios.



Entrevista

Merlo Ibérica Ind. Met. S.A.U

Antonio Torrijo, Director Comercial

Mov.- Merlo es uno de los fabricantes con más modelos en el mercado de manipuladores telescópicos. ¿Nos puedes decir cuál es la gama completa que estáis ofreciendo? Ofrecemos toda la gama completa en Agricultura y construcción.

Empezando por los modelos agrícolas: los Turbofarmer, gama media y alta que va desde los 7 a los 11 metros y de 3000 kilos hasta 6500 kilos, después pasaríamos a la exclusiva gama de los Multifarmer que combina las capacidades operativas de un tractor con la versatilidad de un telescópico, con alturas de 7 a 9 metros y capacidades de 3400 a 4400 kilos.

Este binomio ha llevado a la creación del primer Multifarmer, el único telescópico equipado con la PTO y el enganche de tres puntos. El éxito logrado confirma la visión innovadora que siempre ha caracterizado el trabajo de Merlo S.p.A.

Pasaríamos también por toda la gama de telescópicos de construcción, los panorámicos que van desde los 6 a los 18 metros, los Giratorios que van desde los 16 a los 28 metros con capacidades desde los 4000 a los 7000 Kilos.

Contamos también con nuestra gama de tractores forestales y municipales, Versatilidad y polivalencia son las características principales de esta serie de máquinas, que

OFRECEMOS TODA
LA GAMA COMPLETA
EN AGRICULTURA Y
CONSTRUCCIÓN



pueden equiparse con accesorios específicos para aplicaciones forestales, despeje de nieve, mantenimiento de las áreas verdes urbanas y de los bordes de las carreteras.

El e-worker es el primero de nuestros telescópicos eléctricos, un telescópico respetuoso con el medio ambiente alimentado totalmente con baterías eléctricas. Se trata de máquinas diseñadas para eliminar completamente los niveles de ruido y las emisiones contaminantes, aumentar la maniobrabilidad en los espacios limitados y reducir al máximo los costes de explotación, en comparación con modelos análogos que equipan motores térmicos de gasóleo.

Y por último nuestra gama de Cingos, un tracked carries muy versátil en su uso, aplicables tanto en agricultura como en construcción e industria.

Mov.- En España estáis haciendo una gran labor, ¿cómo ha sido la evolución de la empresa desde que te hiciste cargo del puesto de responsable? ¿Qué mejoras has llevado a cabo?

Hemos incorporado 2 personas más para ocupar el puesto de Area manager y administración comercial, de esta manera podemos atender mejor las necesidades de nuestros clientes y ofrecer una atención más profesional a nuestra red de distribución.



Hemos actualizado las instalaciones de Merlo Ibérica con nuevas oficinas con placas solares.

Mov.- ¿Con qué infraestructura contáis en España?

Actualmente contamos con unas instalaciones propias en Pallejá (Barcelona) desde donde atendemos la post-venta, el recambio, la administración y las ventas.

Mov.- Una venta es muy importante, pero los repuestos y el servicio post venta pesan más muchas veces, ¿Cómo lo tenéis planteado? ¿Tenéis acuerdos con talleres a nivel nacional para el servicio técnico?

Contamos con una red de distribución con más de 50 puntos de venta en todo el territorio nacional, una red que está formada técnicamente por Merlo y que recibe cursos de formación periódicamente. Creemos que formar a la red es clave para el buen funcionamiento de la post-venta, estos nos permite

dar soluciones y un mejor servicio a nuestros clientes finales.

Mov.- Sigue habiendo retraso con las piezas en la cadena de suministro? ¿Cómo está vuestro plazo de entrega?

Sí que es cierto que estamos teniendo alguna demora de entrega en algunos modelos muy concretos pero afortunadamente lo estamos solucionado, por lo general estamos cumpliendo con nuestros plazos de entrega.

Mov.- En electrificación estáis muy avanzados con el manipulador totalmente eléctrico eWorker. ¿Qué aceptación ha tenido entre los clientes?

La aceptación ha sido muy buena, el E-WORKER es un producto que ha llegado para quedarse.

Mov.- ¿La tendencia es a electrificar toda la gama? ¿O por dónde va la tendencia futura de energía en Merlo?

No cabe duda que Merlo apuesta por la electrificación de su gama y en un futuro vamos a ver más modelos eléctricos.

Mov.- ¿Ofrecéis algún tipo de formación técnica?

Por supuestos, como ya te he comentado anteriormente, todos los técnicos de nuestra red de distribución están formados por nuestros técnicos en nuestra sala de formación en Merlo Ibérica, reciben cursos periódicamente para estar al día de todas las mejoras y novedades técnicas de nuestros productos.

Mov.- Estáis teniendo una gran acogida en el mercado, ¿el secreto es tener máquinas disponibles? ¿Qué modelos tenéis disponibles en este momento?

El secreto es trabajar mucho, tener un buen producto y un gran conocimiento del mercado.

La disponibilidad de máquinas se debe a una buena planificación por parte de fábrica y esto nos permite estar presente en las operaciones con un plazo de entrega en la mayoría de los casos aceptable.

Mov.- ¿Ofrecéis ventajas financieras para los clientes?

Sí, es una opción que nuestros clientes valoran

EL E-WORKER ES EL PRIMERO DE NUESTROS TELESCÓPICOS ELÉCTRICOS. UN TELESCÓPICO RESPETUOSO CON EL MEDIO AMBIENTE ALIMENTADO TOTALMENTE CON BATERÍAS ELÉCTRICAS





mucho y juega un papel importante a la hora de la venta, por ese motivo ofrecemos todas las modalidades de financiación y las adaptamos a las necesidades de nuestros clientes.

Mov.- ¿Qué avances tecnológicos incorporan los nuevos modelos de serie?

Entre todos los avances tecnológicos que ofrecemos podemos destacar que Los manipuladores telescópicos Merlo pueden aprovechar una tecnología exclusiva para hacer que sus manipuladores telescópicos sean aún más inteligentes y conectados: el sistema de conectividad MerloMobility 4.0.

Gracias a esta tecnología, el operario puede explotar la información detectada por la má-

quina de forma integrada, optimizando el seguimiento operativo de las máquinas en los distintos sectores de actividad.

Mov.- La seguridad es un “Must” para los fabricantes, ¿Qué aspectos incorporan los equipos Merlo en cuanto a seguridad?

La seguridad para el operario siempre ha sido el elemento más importante del diseño de las máquinas Merlo.

Mov.- Vosotros estáis en el día a día del mercado ¿cómo ve el mercado para este año? ¿Hacia dónde vamos?

Todo indica que este año va a ser muy similar al 2022 y que para los próximos años el crecimiento puede ser al alza en el mercado de construcción y moderado en el sector agrícola.

Mov.- ¿Qué crees que estáis haciendo para destacar de vuestra competencia?

Hoy en día si no tienes un producto de altísima calidad estás fuera del mercado. Si a esto le sumas la proximidad con nuestros clientes y el buen asesoramiento, consigues el reconocimiento del mercado.

Mov.- ¿En qué eventos os veremos próximamente?

En España y como Merlo Ibérica estaremos presentes en Figan, Demoagro y Smopyc.

CONTAMOS CON UNA RED DE DISTRIBUCIÓN CON MÁS DE 50 PUNTOS DE VENTA EN TODO EL TERRITORIO NACIONAL, UNA RED QUE ESTÁ FORMADA TÉCNICAMENTE POR MERLO Y QUE RECIBE CURSOS DE FORMACIÓN PERIÓDICAMENTE



Telescópicos Estabilizados

Desde siempre el primero de la clase.



CAPACIDAD

3 → 5



POTENCIA

75 → 136



ALTURA
ELEVACIÓN

10 → 18

Los telescópicos Estabilizados están compuestos por modelos equipados con estabilizadores delanteros que no superan el perfil del chasis, estudiados para garantizar una mayor estabilidad y seguridad en caso de manipulación de cargas y elevación de personas a elevadas alturas de trabajo. Los Estabilizados se pueden equipar con diferentes contenidos tecnológicos exclusivos, como la cabina suspendida, la traslación lateral del brazo y el corrector de inclinación transversal, ofreciéndole al cliente soluciones a medida de sus necesidades.



www.merlo.com

MERLO



Las grúas móviles Liebherr LTM 1650-8.1 y LTM 1750-9.1 de Grúas Ibarrodo realizan el montaje de dos viaductos en el valle de Bolintxu, en Bilbao

Las grúas móviles Liebherr LTM 1650-8.1 y LTM 1750-9.1 de Grúas Ibarrodo realizan el montaje de dos viaductos en el Valle de Bolintxu, en Bilbao

Las obras de la segunda fase de la Variante Sur Metropolitana (Supersur) de Bilbao, País Vasco, han contemplado la instalación de dos viaductos en paralelo sobre el valle de Bolintxu. En este proyecto han trabajado, además de otra maquinaria Liebherr, las grúas móviles LTM 1650-8.1 y LTM 1750-9.1 de Grúas Ibarrodo, con la instalación de dos viaductos, de 233 y 220 metros de longitud, a una altura de 70 metros aproximadamente. Para ello, en un primer momento se colocaron dos torres metálicas provisionales, de 145 toneladas cada una, que sirvieron para el montaje posterior de los arcos metálicos de los dos viaductos. En total, la instalación requirió de entre dos y tres días para cada puente.

El montaje de estos dos viaductos, encargados por la Diputación Foral de Vizcaya, con-

“

En este proyecto han trabajado, además de otra maquinaria Liebherr, las grúas móviles LTM 1650-8.1 y LTM 1750-9.1 de Grúas Ibarrodo, con la instalación de dos viaductos, de 233 y 220 metros de longitud, a una altura de 70 metros aproximadamente.

”

tribuirán a descongestionar el tráfico de la autopista A8. La idea es que los vehículos procedentes de la cornisa cantábrica o incluso de la frontera francesa pasen por esta autopista y, para ello, estos dos viaductos tienen que atravesar un profundo valle para conectar el túnel de Arnotegi, de 1.950 metros de longitud, con el de Seberetxe, de 620 metros.

Algunos de los grandes retos de esta maniobra fueron la orografía del terreno, el acceso a la obra, ya que para llegar hasta allí las grúas móviles Liebherr LTM 1650-8.1 y LTM 1750-9.1 tuvieron que atravesar dos túneles, y el reducido espacio de trabajo. "Optamos por las grúas móviles Liebherr LTM 1650-8.1 y LTM 1750-9.1 por su capacidad de adaptación a espacios reducidos gracias al VarioBase® y VarioBallast®, por sus capacidades de carga y por la longitud de la pluma. Todas estas características fueron esenciales debido al espacio limitado de la obra", asegura Mikel Ibarrondo, Director General de Grúas Ibarrondo. "La decisión de trabajar con Liebherr en este proyecto se tomó principalmente por la LTM 1650-8.1. Esta grúa, de 700 toneladas de capacidad de carga, impresiona por su funcionalidad, maniobrabilidad y rendimiento", afirma Gregorio Elguezabel, jefe de proyecto de Grúas Ibarrondo. "La LTM 1650-8.1 es la grúa de 8 ejes más potente del mercado. Incluso en espacios reducidos, es capaz de elevar grandes cargas útiles y lo hace con una pluma telescópica disponible con dos longitudes, 54 u 80 metros. Esto diferencia claramente a la grúa de cualquier competidora", concluye Gregorio Elguezabel.

OPTAMOS POR LAS GRÚAS MÓVILES LIEBHERR LTM 1650-8.1 Y LTM 1750-9.1 POR SU CAPACIDAD DE ADAPTACIÓN A ESPACIOS REDUCIDOS GRACIAS AL VARIOBASE® Y VARIOBALLAST®, POR SUS CAPACIDADES DE CARGA Y POR LA LONGITUD DE LA PLUMA. TODAS ESTAS CARACTERÍSTICAS FUERON ESENCIALES DEBIDO AL ESPACIO LIMITADO DE LA OBRA, ASEGURA MIKEL IBARRONDO, DIRECTOR GENERAL DE GRÚAS IBARRONDO.



Algunos de los grandes retos de esta maniobra fueron la orografía del terreno, el acceso a la obra y el reducido espacio de trabajo.



Uno de los grandes desafíos de este proyecto fue que en este paraje habita un visón europeo en peligro de extinción, por lo que el trabajo debía realizarse sin poner en peligro la vida de este animal y protegiendo, en todo momento, la conservación del medio ambiente



VALLE DE BOLINTXU, PARAÍSO NATURAL EN EL NORTE DE ESPAÑA

El Valle de Bolintxu es un importante paraíso natural de la ciudad de Bilbao y tiene un alto valor ecológico. Así, uno de los grandes desafíos de este proyecto fue que en este paraje habita un visón europeo en peligro de extinción, por lo que el trabajo debía realizarse sin poner en peligro la vida de este animal y protegiendo, en todo momento, la conservación del medio ambiente. Por lo tanto, fue necesario desarrollar una arquitectura que no requiriera andamios ni torres de apoyo que se proyectaran hacia el valle protegido.

La Variante Sur Metropolitana de Bilbao, más conocida como Supersur, es una autopista de pago que actúa como circunvalación de Bilbao. El enlace de la Supersur y la AP-68, se abrirá al tráfico el próximo mes de abril tras cuatro años de obras y una inversión de 222 millones de euros.

LA LTM 1650-8.1 ES LA GRÚA DE 8 EJES MÁS POTENTE DEL MERCADO. INCLUSO EN ESPACIOS REDUCIDOS, ES CAPAZ DE ELEVAR GRANDES CARGAS ÚTILES Y LO HACE CON UNA PLUMA TELESCÓPICA DISPONIBLE CON DOS LONGITUDES, 54 U 80 METROS. ESTO DIFERENCIA CLARAMENTE A LA GRÚA DE CUALQUIER COMPETIDORA", CONCLUYE GREGORIO ELGUEZABEL.



Instalación de dos viaductos, de 233 y 220 metros de longitud, a una altura de 70 metros aproximadamente.

TU ALQUILER DE CONFIANZA

ELEVACIÓN, ENERGÍA,
FORMACIÓN, MAQUINARIA,
EVENTOS, MODULAR.



900 92 86 86
loxamhune.com



Mucho más que un alquiler



Brazo eléctrico

Fabricación de nuevos brazos eléctricos LGMG

El compromiso de LGMG por desarrollar equipos eléctricos de calidad y orientados a tener mayor rendimiento nunca se detiene.

Bajo el contexto de la tecnología verde, el brazo A09JE y el brazo alimentado con batería de litio a A13JE-Li hicieron su debut en Bauma 2022.

Su pequeño radio de la cola oscilante y su diseño compacto permiten a la máquina acceder fácilmente a espacios estrechos y estrechos.

El plumín puede moverse verticalmente y girar 90° horizontalmente, y tiene un rango de trabajo más amplio.

El controlador de joystick dual permite un posicionamiento suave y preciso.

La elevación y la conducción son impulsadas por motores AC de corriente alterna libre de mantenimiento que ofrecen un tiempo de mantenimiento reducido.

El control proporcional garantiza una conducción suave, un posicionamiento preciso y un funcionamiento cómodo.

“

El compromiso de LGMG por desarrollar equipos eléctricos de calidad y orientados a tener mayor rendimiento nunca se detiene.

”

BRAZO ELÉCTRICO ARTICULADO LGMG A09JE

El brazo A09JE tiene una altura de plataforma de 9m, una altura de trabajo máxima

de 11m, y una capacidad de plataforma de 230kg. El ancho total es de 1.19m y se puede utilizar tanto en interiores como en exteriores. Su chasis ultra compacto de 1.19m permite el paso por puertas estándar y un funcionamiento más flexible.



LGMG. Ahora los modelos A09JE y A13JE-Li han comenzado a fabricarse en serie.

“ La altura máxima de trabajo del modelo A13JE-Li es de 15m, y el alcance horizontal máximo es de 7,46m ”



El brazo LGMG A09JE es compacto y flexible, hace que su sitio de trabajo sea más productivo y más eficaz.

Con accionamiento eléctrico, bajo nivel de ruido y cero emisiones, la batería de litio A13JE-Li puede cumplir con los requisitos de reducción de ruido y huella ambiental. Su tamaño compacto hace que sea conveniente para las tareas de construcción en lugares estrechos y de difícil acceso.

BRAZO LGMG A13JE-LI CON ALIMENTACIÓN DE BATERÍAS DE LITIO

La altura máxima de trabajo del modelo A13JE-Li es de 15m, y el alcance horizontal máximo es de 7,46m. Su altura de plegado es inferior a 2m, para facilitar el fácil acceso por barreras más bajas.

El lanzamiento del A09JE y A13JE-Li enriqueció la familia de brazos eléctricos articuladas

“ El brazo A09JE tiene una altura de plataforma de 9m, una altura de trabajo máxima de 11m, y una capacidad de plataforma de 230kg ”

Grove entrega una grúa personalizada de seis ejes a SAE Italia

El antiguo cliente italiano de Manitowoc, SAE ITALIA, ha añadido a su cartera otra grúa todoterreno Grove de gama alta. La última entrega es una GMK6450-1 con especificaciones personalizadas, un modelo de seis ejes que comparte el mismo diseño que la Grove GMK6400-1, pero con una capacidad máxima aumentada de 450 t. La empresa de elevación con sede en Piacenza trabajó en estrecha colaboración con el equipo de ingeniería especializada de Manitowoc en Lift Solutions para ajustar la grúa a sus necesidades precisas.

Vendida a través del distribuidor italiano FIMI, la grúa se adaptó para permitir una mayor expansión de las capacidades y operaciones de SAE en toda Europa. Gracias a su capacidad para realizar trabajos normalmente reservados para grúas físicamente más grandes, la GMK6450-1, al igual que la GMK6400-1, cuenta con una pluma principal MEGAFORM® de 60 m y cinco secciones que ofrece una impresionante altura de punta de 136 m cuando está equipada con la pluma principal opcional con plumín abatible de 25 a 79 m.

La GMK6450-1 de SAE incluye el accesorio MegaWingLift™ que mejora la capacidad y la opción MAXbase™ para el posicionamiento variable de los estabilizadores. Desde la entrega, ha estado en uso casi constante, dijo el gerente general, Michele Albamonte: “Recibimos muchas reservas para la nueva grúa tan pronto como los clientes se enteraron. Ha estado trabajando en una variedad de trabajos exigentes”. Estos incluyen tareas de man-



tenimiento en la planta termoeléctrica a cargo del gigante de energía renovable A2A; un programa de mantenimiento de un mes en una refinería en Sicilia; y una instalación de techo en una escuela en Bolonia.

“Nuestra cartera de clientes incluye a más de 600 empresas, y cuando y donde sea que nos llamen a la acción, ya sea en Hamburgo, Budapest o en toda Italia, siempre hemos estado completamente satisfechos con el rendimiento y la versatilidad de nuestras grúas Grove, sin mencionar la asistencia posventa que Manitowoc nos ha ofrecido a lo largo de los años”, continuó Albamonte. “A lo largo de nuestra larga relación, debemos haber comprado toda la gama de grúas Grove para todo terreno y para terrenos difíciles, pero nuestra GMK6450-1, con su increíble alcance y capacidad, sin mencionar su excepcional facilidad de uso, es lo más destacado de todas ellas.”

La llegada de la GMK6450-1 eleva la cuenta de modelos Grove de SAE ITALIA a 14 unidades, uniéndose a sus grúas todo terreno GMK3055, GMK4080, GMK4100, GMK5130, GMK5150 y GMK5250L, y sus grúas todoterreno RT540 y RT550.





EL REY DE LA CATEGORÍA DE 150 T.

Con 68,7 m de pluma, la GMK5150XL redefine la categoría de 150 t, ofreciendo excelente alcance y excepcionales capacidades de carga en configuración de contrapeso legal.

- Impresionante fuerza y alcance logrando 8.1 t de capacidad con 68,7 m de pluma.
- Mayor ahorro durante el transporte gracias a sus magníficas configuraciones de contrapeso: 10.2 t para circular a 12 t por eje y 30,9 t para circular a 16.5 t por eje.
- Dimensiones compactas y anchura de 2.75 m le permitirán acceder incluso a los sitios más estrechos, optimizando el montaje de la grúa y el emplazamiento para la elevación.
- Utilizando el sistema ECO Mode, la GMK5150XL es la grúa con el consumo más eficiente de su categoría.
- Homologada para utilizar gasoil HVO que permite reducir hasta un 90% las emisiones de CO₂.

GMK5150XL

- Capacidad: 150 t
- Pluma: 68.7 m
- Plumín: hasta 24.2 m
- Altura máxima en punta: 93 m
- Motor Mercedes Benz de 390 kW EUROMOT 5 / Tier 4 Final

Para ampliar información póngase en contacto con su comercial Grove, o visite:

Manitowoc Crane Group Spain, S.L.U.
Oficina y taller en España:
Calle Los Chicos 14-B
28864 Ajalvir (Madrid)
Teléfono: 910 020 830

www.manitowoc.com

Lejos de jubilarse: maquinaria reacondicionada por Liebherr Ibérica

Liebherr Ibérica no sólo es especialista en la comercialización y el servicio técnico de la gama de productos de maquinaria de construcción del grupo Liebherr, sino que también atesora décadas de experiencia en el segmento de la maquinaria usada. Su amplio know-how en el reacondicionamiento de equipos, garantiza que se pueda alargar la vida útil de las máquinas, cumpliendo con la máxima seguridad y con los más altos estándares de calidad.

En las instalaciones de Liebherr Ibérica de Azuqueca de Henares recibieron una grúa móvil Liebherr LTM 1220-5.2, del año 2009, para ser reacondicionada, procedente de Grúas Bony, en Tenerife (Islas Canarias), ya que decidieron sustituirla por el modelo Liebherr LTM 1230-5.1.

Una vez en el taller, los especialistas en mecatrónica, motores y soldadura llevaron a cabo una inspección de la máquina y se procedió a realizarle los reacondicionamientos oportunos. El proyecto de la grúa móvil Liebherr LTM 1220-5.2 fue muy especial y exigente al mismo tiempo, ya que precisó de una reparación integral. «Los trabajos realizados en la LTM 1220-5.2 representaron un enorme desafío tanto a nivel logístico como organizativo para Liebherr Ibérica, en los que se incluyeron reparaciones de toda índole», afirma Jaime Díaz, responsable del taller de grúas móviles y sobre orugas de Liebherr Ibérica. Como media, en Liebherr Ibérica un proyecto de reacondicionamiento suele durar en torno a dos o tres meses, aunque depende del modelo de grúa móvil y del estado de la máquina. Tras realizarle todas las mejoras y las pruebas oportunas, estas grúas móviles reacondicionadas ven alargada su vida útil cumpliendo con la máxima fiabilidad, una total seguridad y con los más altos estándares de calidad.

La grúa móvil Liebherr LTM 1220-5.2 partirá desde el puerto de Barcelona con destino Liebherr México. «Liebherr Ibérica es un puente importante hacia América Latina y el referente para la compra de grúas reacondicionadas en el mercado europeo», apun-



Grúa móvil Liebherr LTM 1220-5.2 antes de ser reacondicionada.



La grúa móvil Liebherr LTM 1220-5.2, totalmente reacondicionada y pintada, podrá disfrutar de una vida útil prolongada cumpliendo con la máxima seguridad y con los más altos estándares de calidad.

**EJEMPLO DE UNA GRÚA MÓVIL
LIEBHERR LTM 1220-5.2 QUE
PARTIRÁ A MÉXICO TRAS
HABERLE REALIZADO UNOS
TRABAJOS INTEGRALES DE
RECONDICIONAMIENTO.**



Los especialistas en mecánica, motores y soldadura de Liebherr Ibérica realizan los trabajos de reacondicionamiento oportunos, con el fin de que la maquinaria usada vuelva a estar operativa lo antes posible.

LIEBHERR IBÉRICA ES UN PUNTE IMPORTANTE HACIA AMÉRICA LATINA Y REFERENTE PARA LA COMPRA DE MAQUINARIA LIEBHERR REACONDICIONADA.

ta Tobias Böhrer, director general de Liebherr Ibérica. «En Liebherr Ibérica somos especialistas en la venta de grúas usadas, prolongando la vida de equipos que llevan horas de trabajo, gracias a realizarles los reacondicio-

namientos y mejoras necesarios para dejarlos en las condiciones adecuadas», continúa diciendo. Sin embargo, el trabajo del equipo de servicio técnico no acaba aquí, ya que culminan el proceso acompañando a la grúa hasta su entrega en el destino final.

DÉCADAS DE EXPERIENCIA EN EL REACONDICIONAMIENTO DE MAQUINARIA DE CONSTRUCCIÓN

La red global de Liebherr permite buscar grúas en todo el mundo, para poder ofrecer a los clientes la solución que mejor se ajuste a sus necesidades. «Liebherr Ibérica no sólo vende grúas usadas, sino que también puede inspeccionar las grúas de los clientes en sus instalaciones, para que puedan ser empleadas como método de intercambio por una grúa nueva», asegura Marcos Presa, responsable del departamento de grúas usadas de Liebherr Ibérica. «La venta de grúas usadas, tanto a nivel nacional como internacional, representa un porcentaje importante de la fac-

turación anual de Liebherr Ibérica, siendo uno de los pilares en el desarrollo de la división de grúas móviles y sobre orugas. Liebherr Ibérica es la única empresa en España que cuenta con un servicio integral de reacondicionamiento y con nave de pintura propia, para la reventa de grúas móviles», concluye.

LIEBHERR IBÉRICA CUENTA CON DÉCADAS DE EXPERIENCIA EN EL SEGMENTO DE LA MAQUINARIA USADA.



FluX 30

FluX 30: La carretilla multidireccional de Hubtex para la manipulación combinada de palets y mercancías largas

La nueva generación FluX de HUBTEX ha transformado el mercado de la manipulación de materiales con su capacidad para manejar tanto palets como mercancías largas en una sola carretilla.

La serie FluX 30, con una capacidad de carga de 3 toneladas, es adecuada para una amplia variedad de industrias, desde la madera hasta la metalurgia y el comercio de materiales de construcción.

Una de las mejoras más notables de esta carretilla es el desplazamiento de la cabina del conductor al centro del vehículo, lo que optimiza la visión panorámica hacia la carga.

Además, las dimensiones más compactas y la función de inclinación del mástil hacen que sea más fácil acceder a los componentes individuales en caso de necesitar servicio técnico.

CAMBIO DE DIRECCIÓN SUAVE GRACIAS A LA DIRECCIÓN DE 360 GRADOS

La nueva FluX también cuenta con un volante de radios y joystick para facilitar su manejo como carretilla frontal y lateral, así como una espaciosa cabina para el conductor. La dirección HX de 360° permite un

cambio de dirección suave y reduce el desgaste de los tambores, lo que se refleja en tiempos de paso más rápidos.

Todo ello resulta especialmente ventajoso en aplicaciones en almacenes de desplazamiento libre con cambios frecuentes del sentido de la marcha, al cargar y descargar camiones o en almacenamiento en bloque.

Los neumáticos elásticos blandos y la velocidad máxima de 12 km/h hacen que sea ideal para operaciones en interiores y exteriores del almacén. Además, para operaciones de varios turnos, se puede optar por una batería de iones de litio con tiempos de carga muy cortos.

FERIA LOGIMAT 2023

La Feria Logimat LogiMAT 2023 será el escenario para el lanzamiento de la nueva serie FluX 30 de HUBTEX. Los visitantes podrán probar en el stand 10B20 (pabellón 10) la nueva ubicación del asiento



del conductor en el centro para una mejor visión panorámica y el sistema de dirección HX de 360 grados, que por primera vez está disponible en un vehículo compacto de tres ruedas y se utiliza para cambiar de dirección de forma fluida desde la conducción longitudinal hasta la transversal.

Y es que la nueva generación FluX de HUBTEX ha impulsado el mercado de la manipulación de materiales con su capacidad para manejar tanto palets como mercancías largas en una sola carretilla, su mejora en la visibilidad, maniobrabilidad y comodidad del conductor, y su capacidad para operaciones combinadas en interiores y exteriores.

www.hubtex.com/flux

#hubtex

FLUX

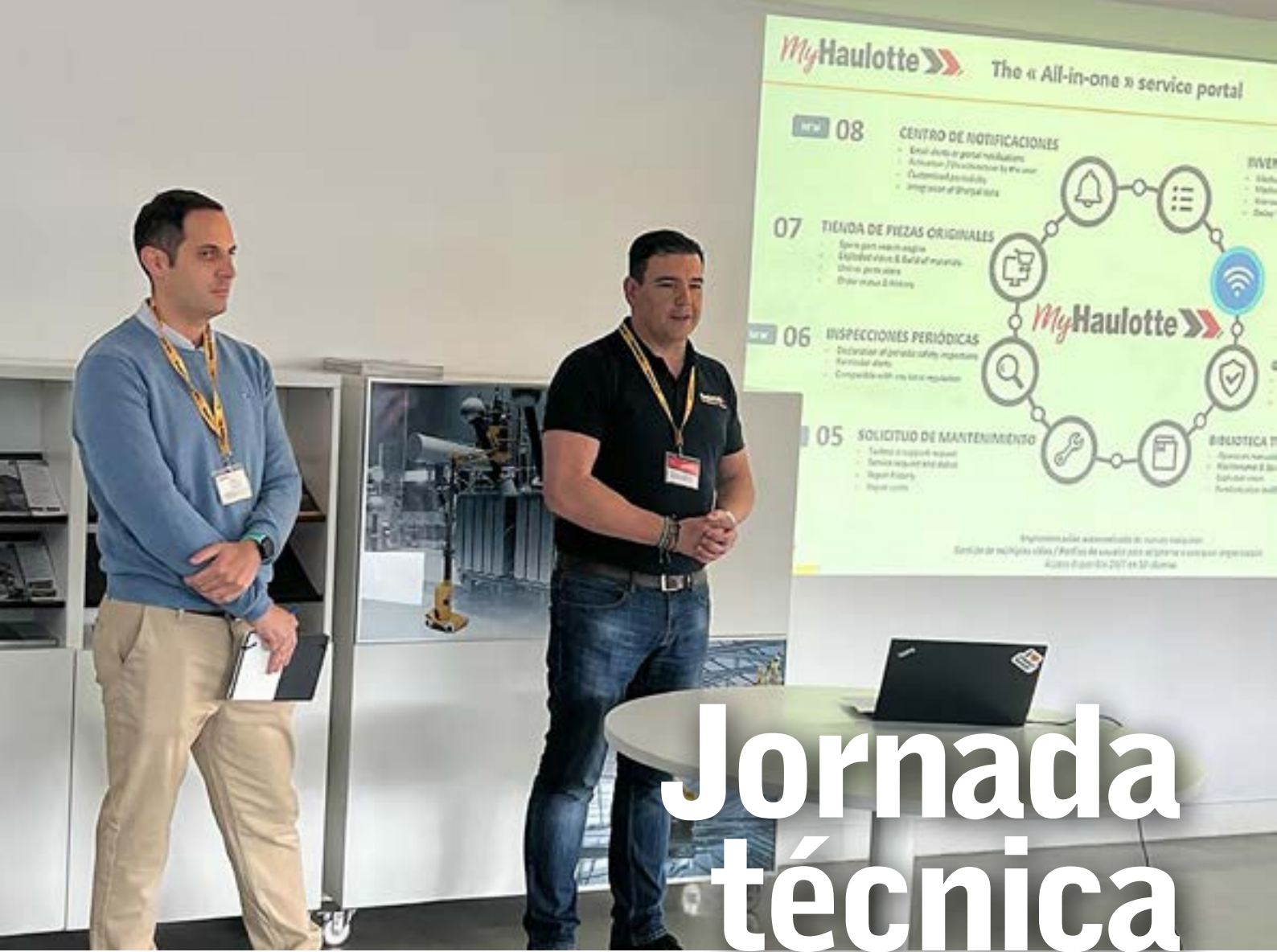
CARRETILLA ELEVADORA 2-EN-1

INGENIOSO:
NUEVA CARRETILLA CONTRAPESADA MULTIDIRECCIONAL
PARA USO INTERIOR Y TAMBIEN EXTERIOR
PARA CARGAS LARGAS Y PALETS



HUBTEX.





De Izq. a Dcha. Luis Pérez Santos, Service Manager de Haulotte Ibérica e Iván Morodo, Director General de Haulotte Ibérica

Jornada Técnica de Haulotte Ibérica

El 23 de febrero Haulotte Ibérica celebró en sus instalaciones una jornada técnica para dar a conocer toda su oferta en servicio y todas las ventajas competitivas con las que cuentan para que los clientes saquen el máximo rendimiento a sus máquinas, no sólo a nivel técnico, sino a nivel operativo. Se presentaron diferentes innovaciones en cuanto a excelencia en el servicio y servicios digitalizados de primer nivel.

Iván Morodo, Director General de Haulotte Ibérica, junto con Luis Pérez Santos, Service Manager de Haulotte Ibérica, dieron la bienvenida a los más de 75 asistentes al evento.

Iván Morodo explicó que Haulotte se posiciona como el fabricante premium que son, y volcados en un servicio técnico excelente de primer nivel que permite a las empresas ser más eficientes, competitivas y productivas.

“Ofrecemos unas máquinas que están conectadas con el cliente y capaces de comunicarse a nivel servicio, con todas las ventajas que eso conlleva. El objetivo es dar un servicio premium. Ofrecemos unas máquinas innovadoras que pueden incorporar una telemática Sherpal, que ofrece un control que aporta valor al servicio, que os hará más eficientes, os permitirá anticiparos a las operaciones de mantenimiento e intervención y reducir costes”.



La Jornada la dividieron en cinco talleres, dividiendo a los asistentes en grupos para que hubiese grupos pequeños en cada taller y sacar el máximo rendimiento al día.

La telemática ha sido la protagonista de este evento, con el portal MyHaulotte y su herramienta Sherpal de diagnóstico, la telemática aplicada al servicio. Ofrece acceso remoto a los datos de la máquina y proporciona una visión general del estado de todos los activos, independientemente del tamaño de la flota de equipos aéreos.

Iván Morodo resaltó la calidad profesional y personal de su equipo, e hizo hincapié en el hecho de que Haulotte Ibérica cuenta con más de 50 personas en el servicio técnico. "Nuestra intención es que los clientes trabajen en unos mejores entornos y más seguros.

OFRECEMOS UNAS MÁQUINAS QUE ESTÁN CONECTADAS CON EL CLIENTE Y CAPACES DE COMUNICARSE A NIVEL SERVICIO, CON TODAS LAS VENTAJAS QUE ESO CONLLEVA. EL OBJETIVO ES DAR UN SERVICIO PREMIUM. OFRECEMOS UNAS MÁQUINAS INNOVADORAS QUE PUEDEN INCORPORAR UNA TELEMÁTICA SHERPAL, QUE OFRECE UN CONTROL QUE APORTA VALOR AL SERVICIO, QUE OS HARÁ MÁS EFICIENTES, OS PERMITIRÁ ANTICIPAROS A LAS OPERACIONES DE MANTENIMIENTO E INTERVENCIÓN Y REDUCIR COSTES.



Los talleres fueron:

- **Sherpal:** El sistema de gestión de flotas Sherpal es fácil de usar, y proporciona a las empresas de alquiler todos los datos útiles para tomar las decisiones correctas en el momento adecuado. Ofrece acceso remoto a los datos de la máquina y proporciona una visión general del estado de todos los activos. Sherpal es más que saber la ubicación de la máquina, se puede saber el tiempo operativo del equipo, aparecen los códigos de error de la máquina, salen las alertas de mantenimiento, indicadores de materia, de motor, refleja los comportamientos inseguros y se reflejan todas las actividades detalladas. Como el dispositivo Sherpal monitoriza constantemente lo que sucede en la red de comunicación del CAN-bus de la máquina, puede interceptar y transmitir una amplia gama de datos. Mucho más que una simple ubicación por GPS, muestra información crucial para realizar de forma remota un diagnóstico eficiente y avanzado.

Los datos telemáticos ofrecen al cliente un soporte rápido y receptivo. Sherpal es útil

Somos personas, somos servicio y somos innovación. En el ADN de Haulotte está cuidar de las personas, crear un entorno de trabajo más seguro y fiable."

Luis Pérez Santos, Service Manager de Haulotte Ibérica, fue el maestro de ceremonias de todo el evento, y fue el encargado de explicar a los asistentes el taller de Sherpal, el cuál ha tenido una gran acogida entre todos los participantes.

Durante todo el día hubo ocasión de probar las nuevas máquinas y asistir a una demostración de carga y descarga de máquinas, así como echar un vistazo a su nueva máquina H16E, que es un modelo 4x4 full electric.

A cada uno de los cinco talleres, centrados en el servicio, les seguía un "Quiz" de los asistentes para afianzar la explicación, y con un regalo final para el que acertase más respuestas.



LA TELEMÁTICA HA SIDO LA PROTAGONISTA DE ESTE EVENTO, CON EL PORTAL MYHAULOTTE Y SU HERRAMIENTA SHERPAL DE DIAGNÓSTICO, LA TELEMÁTICA APLICADA AL SERVICIO.

para planificar el traslado de los equipos técnicos y asegura llamadas más efectivas al identificar con precisión el problema y las acciones o partes requeridos antes de planificar una reparación en la obra. Es decir, se hace el diagnóstico previo y ya puedes llevar el repuesto correspondiente para realizar una intervención más rápida.

- **Portal MyHaulotte:** El portal MyHaulotte ofrece un acceso simplificado a los recursos y a los equipos, un acceso único a una multitud de servicios. Es una herramienta para ayudar en las tareas diarias. Es una interfaz única que reúne todos sus servicios en un portal. En el portal de Haulotte cada cliente puede incluir el inventario de su flota, manejar los datos telemáticos, realizar campañas de seguridad, disponen de una biblioteca técnica, desde este portal de manejan las solicitudes de mantenimiento, quedan registradas las inspecciones periódicas, y está la tienda de piezas on line de Haulotte. El cliente sólo tiene que darse de alta en la plataforma como cliente y dispone de muchas ventajas a nivel tanto técnico como operativo.

SISTEMAS DE SEGURIDAD DE HAULOTTE:

La barra **HAULOTTE ACTIV'Shield™** es el dispositivo secundario de protección de la barra HAULOTTE ACTIV'Shield™ está diseñado para reducir el riesgo de aplastamiento por encima de la cabeza mediante la aplicación de las medidas identificadas en la guía de buenas prácticas para PEMP's del Grupo de Seguridad. El sistema responde a las demandas del sector para proteger a los operadores de este tipo de riesgo y reafirma el compromiso de Haulotte con la seguridad en el trabajo en altura.

Secondary guarding system: es el nuevo dispositivo antiatrapamiento para las tijeras eléctricas AE. Este sistema responde a la necesidad de reducir el riesgo para el usuario, con indicaciones por voz de elevación y traslación, disponible en 13 idiomas.



Haulotte Activ'Lighting es simplemente un sistema esencial para garantizar la seguridad del conductor durante la carga y descarga. Con el fin de reducir el riesgo de lesiones por aplastamiento en altura, preservando al mismo tiempo un buen entorno de trabajo/productividad, Haulotte Group ha lanzado el dispositivo de protección secundaria de la pluma HAULOTTE ACTIV'Shield™. Haulotte Activ'Energy Management.

Haulotte Second Life: Haulotte Ibérica ofrece una solución de renovación de las

máquinas que quedan en perfecto estado. Gracias al Second Life se extiende la vida útil del equipo de forma que se aumenta el valor residual de la máquina siendo reacondicionada para trabajar acorde al manual del fabricante, cumpliendo con todas las normativas de seguridad al 100%, incrementando así el retorno de la inversión inicial.

Se pueden añadir y actualizar nuevas funcionalidades y tecnologías a los equipos y mejorar la satisfacción de los clientes.

Haulotte Activ'Energy Management: Para cuidar de las baterías. Haulotte Activ'Energy Management optimiza el rendimiento y la vida útil de las baterías. Esta tecnología exclusiva combina un cargador inteligente con soluciones de recarga y llenado centralizado de agua para reducir significativamente los

costes y tiempos de mantenimiento y sustitución de las baterías.

DURANTE TODO EL DÍA HUBO OCASIÓN DE PROBAR LAS NUEVAS MÁQUINAS Y ASISTIR A UNA DEMOSTRACIÓN DE CARGA Y DESCARGA DE MÁQUINAS, ASÍ COMO ECHAR UN VISTAZO A SU NUEVA MÁQUINA H16E, QUE ES UN MODELO 4x4 FULL ELECTRIC.



Ruthmann Holdings GmbH anuncia un cambio significativo en su estructura de gestión

Christian Roß se convierte en nuevo Jefe de Ventas Internacional, Marius Wiesmann asume el cargo de Jefe de Equipo de Exportación.

Christian Roß no es ajeno a RUTHMANN. Su carrera profesional comenzó en 1997 como empleado industrial en RUTHMANN. En los años siguientes, completó un título a tiempo parcial en administración de empresas y ocupó varios puestos en servicio y ventas, incluido el de Gerente de Ventas de Área Norte, Líder de Equipo de Ventas de Campo en Alemania y, más recientemente, Jefe de Ventas en Alemania. Además de sus actividades como Jefe de Ventas de Alemania, ahora también será responsable del negocio de ventas internacionales junto con Marius Wiesmann, Jefe de Equipo de Exportación, y todo el Equipo de Exportación. Christian Roß reporta directamente a Stefan Linnemann, Director de Ventas y Marketing.

"Estamos muy contentos de dar la bienvenida a Christian Roß como nuestro nuevo Jefe de Ventas Internacional. Sus muchos años de experiencia en ventas y su conocimiento del mercado internacional nos ayudarán a fortalecer nuestras relaciones comerciales globales y abrir nuevos mercados", dijo Stefan Linnemann, Director de Ventas y Marketing General de RUTHMANN."

Marius Wiesmann asumirá el cargo de Team Leader Export a partir del 1 de marzo de 2023. Marius Wiesmann comenzó su aprendizaje como empleado industrial en RUTHMANN en 2012 y se formó a tiempo parcial

para convertirse en administrador de empresas. Ha estado trabajando en Sales Export desde octubre de 2015 y tiene su propia responsabilidad en el país.

Como nuevo líder del equipo de exportación, Marius Wiesmann gestionará todas las actividades de exportación y proporcionará a su equipo soporte técnico en las operaciones diarias. Además, junto con Stefan Linnemann, impulsará el desarrollo de mercados que aún no han sido aprovechados para RUTHMANN y se ocupará de los clientes internacionales de cuentas clave. Marius Wiesmann

reportará directamente a Christian Roß, Jefe de Ventas Internacionales.

"Felicitamos a Marius Wiesmann por su nuevo cargo como Team Leader Export. Con su amplia experiencia en el negocio de exportación, nos ayudará a expandir aún más nuestro negocio internacional y fortalecer nuestra posición como fabricante líder de plataformas de trabajo aéreas", dijo Stefan Linnemann. "Estamos convencidos de que tanto Christian Roß como Marius Wiesmann dominarán sus nuevas tareas con gran éxito y esperamos trabajar juntos en una mayor internacionalización de RUTHMANN".



Gets you there.

DON'T JUST MOVE IT LET'S MANOOVR IT



El MANOOVR Multi-PL es la última generación de góndolas de cama baja de Nootboom. Algunas de sus únicas innovaciones rompedoras, incluyen una ultrabaja altura de la cama y la más alta carga por eje, legalmente permitida. La combinación de la altura de la cama de 780 mm y un mínimo de 12 ton por eje hace el MANOOVR excepcional para toda Europa.

En el negocio del transporte especial, el saber cómo aplicar satisfactoriamente las novedades para conocer las necesidades demandadas del mercado actual puede darte una importante ventaja competitiva.

Nootboom. Gets you there.

WWW.NOOTEBOOM.COM



Ruthmann felicita a Christian Roß (derecha) por su nuevo puesto como Jefe de Ventas Internacionales y a Marius Wiesmann (izquierda) como nuevo Jefe de Equipo de Exportación

El increíble crecimiento y estado actual del departamento de electrónica de TVH

Este año, el departamento de electrónica de TVH cumple 20 años. Pero en esas dos décadas han cambiado muchas cosas. Lo que empezó como una división relativamente pequeña de ocho personas se ha convertido en un departamento activo con más de 120 colegas. Ese crecimiento fue impulsado, entre otras cosas, por los diversos servicios que presta el departamento de electrónica, de los cuales el más importante es la remanufacturación de piezas electrónicas. Charlamos con el experto de TVH Lorenz Verfaillie, Director Internacional de Electrónica y parte del equipo de electrónica desde el principio.

ACERCA DEL EXPERTO

Lorenz Verfaillie comenzó su carrera en TVH en 1996 como Ingeniero electrónico. Durante sus más de 25 años en la empresa, ha desempeñado un papel importante en el desarrollo y crecimiento del departamento de electrónica. Se le puede considerar el principal responsable de la toma de decisiones y arquitecto del departamento, ya que supervisó la contratación de más compañeros y el desarrollo de varios equipos de reparación, un equipo de Compras y desarrollo comercial y un equipo de I+D y calidad. Desde el 2018 es Director Internacional de Electrónica.

DEPARTAMENTO EN RÁPIDO CRECIMIENTO

En sólo 20 años, los humildes comienzos del departamento de electrónica se han convertido en uno de los departamentos de más rápido crecimiento de TVH.

MÁS GENTE

"Nuestro número total de empleados es quizá el mejor indicador de lo rápido que se ha expandido el departamento en dos decenios", empieza Lorenz. "En 2003, empezamos con ocho empleados. Unos diez años después del lanzamiento oficial, podíamos contar con 35 empleados. Pero sólo tres años después, en 2016, ese número casi se había duplicado, con más de 60 técnicos. En la actualidad, hay más de 120 compañeros en el equipo de electrónica. Y aún quedan puestos vacantes".



MÁS ESPACIO

"A medida que asumíamos más actividades y el equipo de electrónica se ampliaba, también necesitábamos más espacio. En 2012, nos trasladamos a un nuevo edificio con un laboratorio de última generación de 3500 m². Allí, nuestros ingenieros trabajan en una zona segura ESD - también conocida como zona protegida electrostáticamente o EPA, por sus siglas en inglés - que cumple todos los requi-

sitos para el procesamiento de piezas electrónicas." "Pero tememos que las instalaciones vuelvan a quedarse pequeñas pronto. Por eso nos trasladamos a nuevas oficinas en agosto de 2022, como medida temporal para acomodar el crecimiento previsto de nuestro departamento. De hecho, hay planes aún mayores para el futuro, con un edificio completamente nuevo, pero todavía no puedo revelar mucho al respecto", se sonríe Lorenz.



SERVICIOS PRINCIPALES

Gracias a todos esos compañeros, el departamento de electrónica puede ofrecer una plétora de servicios.

PIEZAS REMANUFACTURADAS

"Una de nuestras actividades clave es la remanufactura de piezas electrónicas para darles una segunda vida", afirma Lorenz. "Todas las piezas remanufacturadas tienen la misma garantía que las nuevas, pero a un precio inferior. Por supuesto, también son de la misma calidad superior que los recambios nuevos. Esa calidad está garantizada por nuestros técnicos internos, que remanufacturan y prueban todas las piezas de acuerdo con normas estrictas. Entre las piezas que remanufacturamos en el departamento de electrónica, ofrecemos placas de circuito impreso, controladores de motor, pantallas, joysticks, aceleradores, interruptores direccionales, cargadores de baterías y mucho más. Puedes consultar estas y otros recambios en nuestra tienda en línea."

"Cada año, ¡remanufacturamos más de 50.000 piezas!" revela Lorenz. "Esa cifra se compone principalmente de las piezas de intercambio, pero también realizamos repara-



ciones a medida. Si te encuentras con una pieza defectuosa en una máquina, puedes solicitar un recambio o puedes enviar tu pieza para que la reparen. Los clientes que vi-

ven cerca de nuestra sede en Waregem pueden incluso pasar por nuestro mostrador para entregarnos directamente sus piezas defectuosas".



NUEVA GAMA RECAMBIOS PARA RETROEXCAVADORAS



WWW.TVH.COM/RETROEXCAVADORA

SOSTENIBILIDAD Y ECONOMÍA CIRCULAR

"En TVH valoramos mucho la sostenibilidad y el respeto al medio ambiente. Creemos firmemente en la economía circular y estamos convencidos de que es necesario evitar los residuos a toda costa. Por eso, en lugar de desechar componentes que funcionan mal o están rotos, siempre intentamos remanufacturarlos primero. Siguiendo el concepto Cradle to Cradle (de la cuna a la cuna), evitamos que nuestras piezas remanufacturadas acaben en vertederos y, por tanto, producimos menos recambios y consumimos aún menos materias primas", explica Lorenz. "Y si descubrimos que una pieza no se puede remanufacturar, entonces la reciclamos de la forma correcta para que se puedan reutilizar sus recursos".

DISEÑO DE SISTEMAS ELÉCTRICOS

"Dentro del departamento de electrónica, también tenemos un equipo dedicado al Diseño de Sistemas Eléctricos (Electrical System Design, por sus siglas en inglés) para apoyar los proyectos de electrificación", dice Lorenz. "El equipo está especializado en el suministro de productos eléctricos y electrónicos, así como en la asistencia técnica durante el desarrollo o la actualización de aplicaciones eléctricas. Nos dirigimos principalmente a los pequeños y medianos fabricantes de equipos originales que no disponen de los recursos o conocimientos necesarios para ese desarrollo. Gracias a nuestra experiencia técnica en este campo, TVH puede ayudar en el diseño del sistema eléctrico, desde la concepción hasta la creación de prototipos y la producción. Además, podemos ofrecer todos los recambios necesarios, a veces personalizados".

LA IMPORTANCIA DE LOS BANCOS DE PRUEBA

"Para remanufacturar y reparar recambios, es fundamental tener a mano las herramientas adecuadas. Las herramientas más importantes del departamento de electrónica son nuestros bancos de pruebas. Basándonos en años de experiencia, nosotros mismos creamos esos innovadores procedimientos de prueba y trabajamos constantemente en su desarrollo. Los bancos de pruebas nos permiten detectar con precisión fallos o defectos, ya que sus diagnósticos son siempre exhaustivos y correctos. De este modo, cada pieza reparada y remanufacturada que se



somete a prueba es siempre de alta calidad", señala Lorenz.

MARCAS

"Reparamos piezas electrónicas de todas las grandes marcas, como Aichi, Caterpillar, Deutz-Fahr, Fendt, Genie, Grove, Haulotte, JLG, Jungheinrich, Komatsu, Linde, Manitou, Still, Upright... Para garantizar la calidad de esas piezas electrónicas, nuestros técnicos de electrónica están especializados en una selección de marcas específicas sobre las que tienen un conocimiento óptimo. Además, cada técnico cuenta con el apoyo del equipo de Investigación y Desarrollo".

"Esa forma minuciosa de trabajar ha dado lugar a varias colaboraciones significativas", explica Lorenz. "Por ejemplo, TVH es distribuidor de Curtis y Centro de Reparación Autorizado de Curtis para Europa. Del mismo modo, somos distribuidor oficial de Sevcon y Centro de Reparación Autorizado de dicha marca. También somos el so-

cio mundial del mercado posventa para la venta de recambios nuevos y el centro autorizado de reparación y remanufactura para SME. Estas son solo algunas de las muchas colaboraciones que hemos establecido con fabricantes de recambios. Naturalmente, queremos seguir con esa forma de trabajar y aspiramos a más colaboraciones en el futuro".

¿LISTO PARA MÁS?

- Busca y compra piezas electrónicas y remanufacturadas en nuestra tienda en línea
- Lee todo sobre el departamento de electrónica en el folleto 'Departamento de Electrónica'
- ¿Interesado en la reparación de una pieza defectuosa? Solicita tu reparación aquí.
- ¡Compramos tus viejas piezas electrónicas! ¿Te parece interesante? Rellena nuestro documento "Core purchase" y envíanoslo por correo electrónico.
- No dudes en ponerte en contacto con nosotros si tienes alguna otra pregunta.



CURSO PARA FORMADORES

INSCRÍBETE AL CURSO PARA FORMADORES / INSTRUCTORES DE GHA CON PALFINGER

NORMA UNE 58161



Spain Crane presenta KS 1025 Offroad

EL ÚLTIMO MODELO CON LA TECNOLOGÍA MÁS AVANZADA: El nuevo KS 1025 Offroad es el último modelo de la casa KS Schulten en Robots Cristaleros, un modelo más avanzado, más capaz, más potente y con la tecnología más innovadora.

El sistema Offroad incluye todas las prestaciones de un robot estándar pero con un manejo mucho más seguro y estable en exteriores, gracias a la tracción delantera en combinación con las ruedas más anchas.

Este robot tiene una capacidad de elevación de hasta 5m de altura y puede cargar vidrios de hasta 1025 kg, un peso que se adapta perfectamente a cristales de grandes dimensiones sin tener que recurrir a una máquina más grande.

Dispone de una unidad de succión al vacío con dos circuitos y dos bombas independientes para una mayor seguridad durante la instalación.

Además, es posible añadirle como OPCIONAL un sistema de oscilación especial, que ayuda a levantar los cristales directamente del palé y girarlos automáticamente hasta 90° por encima de la cabeza.

Posee 10 platos de succión para un manejo 100% seguro de los cristales. Y por si fuera poco, incluye un volante multifunción y un mando a distancia para un manejo más sencillo.

El trabajar con un robot cristalero Ks 1025 aporta una mejora considerable en las condiciones de trabajo, evita los sobreesfuerzos de las personas, lesiones y permite a los trabajadores hacer más horas efectivas de trabajo, con un ritmo superior de montaje y con menos roturas de vidrios y más calidad. Además, existen múltiples accesorios y opciones para transformar el equipo aportándole características especiales.



C10e



MINI GRÚA + COMPACTA
+ POTENTE

- ✓ 4 T de capacidad
- ✓ 100% eléctrica
- ✓ 21 m de elevación

www.spaincrane.com

info@spaincrane.es

953 080 573

Spain Crane
internacional 

Transgrúas Barcelona celebra su Jornada de Puertas Abiertas

El 4 de mayo, Transgrúas Barcelona llevará a cabo su Jornada de Puertas abiertas. Reserva la fecha y disfruta de esta jornada con exposición de maquinaria, demos y mucho más.

Con motivo de la celebración de la asamblea anual de ANAGRUAL (la mayor asociación de grúas de España), de la cual Transgrúas son socios honorarios, que se celebra en Barcelona del 5 al 6 de Mayo, han decidido organizar una jornada de puertas abiertas el Jueves 4 de Mayo, de 10 a 18h.

Este 2023 cumplimos 45 años (en Octubre) y nos parece una buena oportunidad para celebrarlo con todos vosotros. ¡Así que os avanzamos la fecha para que podáis ir reservando el día! Contaremos con exposición y demos de varios de nuestros equipos, así como de la presencia de nuestro equipo comercial y de algunos de nuestros proveedores, con los que podréis hablar de primera mano sobre nuestros productos”, comentan con ilusión desde Transgrúas.

Podéis confirmar vuestra asistencia en el siguiente formulario.



Libercieza siguen ampliando sus instalaciones

La empresa de alquiler de plataformas de Félix Yuste, Libercieza, está invirtiendo en ampliar su delegación de Cieza, en Murcia.

Han adquirido un solar adyacente a sus instalaciones de 1000 m para hacer una nueva nave y ampliar la delegación, que estará lista para finales de año, o principios de 2024.

Libercieza cuenta ya con 55 máquinas en alquiler y además ofrece formación de operadores.

Félix Yuste, director de Libercieza, explica a Movicarga: “Estamos muy orgullosos de seguir creciendo poco a poco y poder ofrecer a los clientes equipos de calidad. El ampliar las instalaciones es para ofrecer un mejor servicio a los clientes, más agilidad y más servicios”.



Transgrúas entrega una Multitel MZ250

Transgrúas Vitoria ha realizado la entrega de una plataforma aérea Multitel Pagliero S.p.A MZ250 a Impermeabilizaciones y Rehabilitaciones San José, S.L. de Cantabria.

El modelo elegido es único y especial por el diseño de los brazos, que permiten el plegado por encima de la cabina del vehículo, quedando un conjunto final muy compacto de longitud. Gracias al plumín articulado en punta, le permite trabajar en negativo, una prestación única para una plataforma con altura de trabajo de 25 m sobre chasis de 3.500 Kg.



JOFEMESA
ALQUILER DE MAQUINARIA



**Alquiler de maquinaria,
plataformas elevadoras,
y otros servicios**



www.jofemesa.com

Madrid - Asturias - Valencia - Castellón - Alicante - Málaga - Valladolid

902 220 252

GAM celebra su Convención Técnica de la Compañía en sus Oficinas Centrales de Asturias

GAM ha llevado a cabo los días 8 y 9 de marzo la segunda jornada de la Convención Técnica, en la cual se ha hablado sobre la importancia de la Sostenibilidad y la Economía Circular, la imagen de la compañía, Prevención y Seguridad, Talento y los retos y la evolución de todas sus áreas técnicas de España y Portugal.

Además, sus compañeros de Inquieto y Kirleo Escuela de Oficios, también estuvieron presentes en la jornada y cerraron con su última edición de Charlando en GAM con Carlos Rivera co-fundador de Clicars.

“Queremos dar las gracias a todos nuestros compañeros y, en especial, a todas las personas que han participado en la organización de este evento para que saliese perfecto. Gracias a Marketing, al departamento Técnico, a IT y al equipo de GAM Eventos”, añaden desde GAM.



Kiloutou España invierte en maquinaria sostenible para ampliar su parque

Kiloutou España, una de las empresas líderes en el sector del alquiler de maquinaria y herramientas, ha anunciado la adquisición de más de 200 nuevas máquinas por valor de más de 7,5 millones de euros para ampliar su parque y ofrecer un servicio más completo y eficiente a sus clientes.

Con el objetivo de mejorar la calidad de su servicio, Kiloutou España ha apostado por la adquisición de maquinaria de última generación, incluyendo modelos a batería y con motores STAGE V para sustituir aquellas máquinas menos sostenibles y reducir su impacto ambiental. Esta inversión es un paso más en la estrategia de sostenibilidad de la compañía, comprometida con la preservación del medio ambiente y la reducción de su huella de carbono.

"En Kiloutou España estamos comprometidos en ofrecer siempre la mejor experiencia a nuestros clientes, y la inversión en nueva maquinaria es clave para ello", señaló el Director General de Kiloutou España, Cyril Brillouet. "La adquisición de estas máquinas nos permitirá mejorar nuestra eficiencia operativa y reducir nuestro impacto medioambiental, algo que es fundamental para nosotros".

La ampliación del parque de Kiloutou España permitirá a la compañía ofrecer un servicio más completo y adaptado a las necesidades de sus clientes. La nueva maquinaria incluye maquinaria de elevación, movimiento de tierras y maquinaria pequeña. Además, la apuesta por la maquinaria a batería permitirá a la compañía ofrecer soluciones más sostenibles a sus clientes, sin comprometer la calidad del servicio.

La inversión en innovación y la sostenibilidad permitirá a la compañía mantenerse a la vanguardia del sector y seguir ofreciendo el mejor servicio a sus clientes en las regiones de Cataluña, Aragón, La Rioja, Navarra, País Vasco y Madrid.



Conectar. Conocer. Conseguir.

Millones de piezas de repuestos para todo tipo de equipos de mantenimiento.



24 HORAS
AL DÍA
365 DÍAS
AL AÑO



SERVICIO RÁPIDO
Y CENTRADO EN
PROPORCIONAR
SOLUCIONES



PERSONAL
CUALIFICADO
PARA AYUDARLE
EN CUALQUIER
SOLICITUD



CALIDAD ÓPTIMA
A PRECIOS MUY
COMPETITIVOS

www.sr2002.com



Nuevas máquinas

Manain incorpora las plataformas Haulotte Compact 10N AE y HA12IP para la venta

Manain, la empresa especializada en plataformas elevadoras y maquinaria de construcción ha incorporado en stock las plataformas eléctricas Compact 10N AE y HA12IP de la marca Haulotte.

Manain sigue ampliando su parque de maquinaria con plataformas Haulotte nuevas para la venta. La marca francesa continúa siendo una gran elección para trabajos tanto interiores como exteriores de uso cotidiano. Sus alturas desde los 8 metros hasta los 14 metros en tijeras eléctricas y desde los 10 metros hasta los 12 metros en articuladas, ofrecen soluciones en un amplio abanico de situaciones. La empresa ofrece un servicio de entrega inmediata.

La plataforma tijera Compact 10N AE destaca por sus innovaciones que garantizan una mayor seguridad en los trabajos de altura como la barra Haulotte Activ'Shield para posibles atrapamientos, el sistema Haulotte Activ'Energy que cuida sus baterías o la herramienta de diagnóstico Haulotte Activ'Screen. Además, este nuevo modelo también ofrece contrapeso anti-choques con protección total de la escalera, los motores y las barandillas reforzadas para una mayor durabilidad. Todo ello para proporcionar una eficiencia asegurada en el operario y en sus tareas.



LA GAMA DE PLATAFORMAS ELEVADORAS HAULOTTE QUE PRESENTA MANAIN A LA VENTA PARA ESTE 2023 SON: OPTIMUM 8, STAR 10 AE, COMPACT 10N AE, COMPACT 12 AE, COMPACT 12 DX, HA12IP Y HA16RTJ.

La gama de plataformas elevadoras Haulotte que presenta Manain a la venta para este 2023 son: Optimum 8, Star 10 AE, Compact 10N AE, Compact 12 AE, Compact 12 DX, HA12IP y HA16RTJ.

¿Qué máquina necesitas? Consulta a comercial@manain.com y te ofrecerán la mejor opción del mercado.



MOVEX

A TIME MANUFACTURING COMPANY

SU EXPERTO EN PLATAFORMAS ELEVADORAS

CALIDAD · ROBUSTEZ · SERVICIO



[Pinche para ver el video](#)

Zoomlion

Jornada de Puertas Abiertas de Ale Group con Zoomlion

La empresa ALE Group, distribuidora de las plataformas ZOOMLION para España y Portugal, ha realizado durante todo el mes de marzo una jornada de puertas abiertas en el Puerto de Barcelona.

Inicialmente han llegado 200 plataformas e irán llegando más modelos a lo largo del año, ya que la fábrica de ZOOMLION en China, que está totalmente automatizada, puede llegar a fabricar 5.000 plataformas al mes, según el fabricante.

ZOOMLION cuenta además en Europa con instalaciones en Mantua, al norte de Italia. Estas nuevas instalaciones dan soporte al equipo europeo de plataformas y funciona como centro de I+D para la maquinaria de elevación. También se están fabricando otros productos, como grúas móviles, para el mercado Europeo.

“Es una oportunidad perfecta para que los clientes vean de primera mano las máquinas, se suban, las prueben, y comprueben su gran rendimiento. Hemos tenido la visita de muchos clientes y se han quedado encantados con la calidad de las máquinas, de hecho, ya se han mandado máquinas a clientes y esta semana vuelven a salir más” explican desde ALE Group.

ZOOMLION cuenta con una amplia gama de plataformas aéreas de todos los modelos, con plataformas hasta 58 m la más alta, y unos plazos de entrega muy cortos.

ALE GROUP, DISTRIBUIDORA DE LAS PLATAFORMAS ZOOMLION PARA ESPAÑA Y PORTUGAL,



Entre los modelos expuestos, toda una amplia gama de tijeras, articuladas y telescópicas.

La plataforma ZT26JE, por ejemplo, es muy valorada por su sistema de accionamiento eléctrico. Este modelo ecológico ha ganado en atractivo desde su lanzamiento en noviembre de 2021. Esta máquina ofrece una altura de trabajo de 28,7 m, con un alcance horizontal de 22,1 m. Equipada con baterías de iones de litio de 80 voltios que pueden cargarse completamente en 7 horas, está construida específicamente para aplicaciones de interior. No produce emisiones, es silenciosa y rentable. Entre sus características comunes se incluyen una capacidad de plataforma doble de 300/454 kg (sin restricciones/con restricciones), capacidad para

INICIALMENTE HAN LLEGADO 200 PLATAFORMAS E IRÁN LLEGANDO MÁS MODELOS A LO LARGO DEL AÑO



EL MODELO ZT58J, DE 58,8 M DE ALTURA DE TRABAJO DE, TIENE UN ALCANCE HORIZONTAL DE HASTA 25,5 M Y UNA CAPACIDAD DE PLATAFORMA DOBLE DE 300/454 KG (SIN RESTRICCIONES/ CON RESTRICCIONES).

con alturas de trabajo de 7,8 m a 13,8 m para aplicaciones de interior y capacidades de plataforma de 230 kg, 450 kg y 350 kg respectivamente.

Las tijeras de la Serie AC (corriente alterna) de ZOOMLION son una evolución de la Serie DC (corriente continua) y representan un cambio importante en 2023. Desde 5,8 m hasta 13,7 m, esta serie ofrece un rendimiento sostenible, limpio y respetuoso con el medio ambiente, así como una mayor facilidad de mantenimiento.

- Equipada con motores de tracción de corriente alterna (CA), esta serie ofrece las siguientes ventajas:
- El accionamiento es más estable.
 - IP67 (mayor nivel de impermeabilidad: mejor para entornos de trabajo húmedos).
 - No es necesario sustituir las escobillas y todo el ciclo de vida está exento de mantenimiento.
 - Mayor vida útil.

ES UNA OPORTUNIDAD PERFECTA PARA QUE LOS CLIENTES VEAN DE PRIMERA MANO LAS MÁQUINAS, SE SUBAN, LAS PRUEBEN, Y COMPRUEBEN SU GRAN RENDIMIENTO. HEMOS TENIDO LA VISITA DE MUCHOS CLIENTES Y SE HAN QUEDADO ENCANTADOS CON LA CALIDAD DE LAS MÁQUINAS, DE HECHO, YA SE HAN MANDADO MÁQUINAS A CLIENTES Y ESTA SEMANA VUELVEN A SALIR MÁS” EXPLICAN DESDE ALE GROUP.

superar rampas de 24°, rotación continua de 360° y tracción a las 4 ruedas.

En novedades, ofrecen plataformas de tijera de AC (corriente alterna): ZS0607AC-Li, ZS0812AC-Li y ZS1212AC-Li. Estos tres modelos de plataformas de tipo pantógrafo ofre-





LA PLATAFORMA ZT26JE, ES MUY VALORADA POR SU SISTEMA DE ACCIONAMIENTO ELÉCTRICO OFRECE UNA ALTURA DE TRABAJO DE 28,7 M.

En gama alta cuentan también con la ZT42J, lanzada en 2020 y la ZT68J, de momento solo disponible para el mercado asiático. La gama de plataformas telescópicas de ZOOMLION abarca ahora desde los 22 m hasta los 68 m con motor diésel y desde los 22 m hasta los 28 m con batería (100% eléctricas).



- Más comodidad y menos ruido durante la conducción.
- Puede adaptarse a más entornos/lugares.
- Sistema de CA + batería de litio, con mayor eficiencia (la vida útil completa de la batería aumenta en más de un 10%).

Las baterías de iones de litio son opcionales, con 5 años de garantía, cero emisiones y pueden tener una carga más ágil, a través de cargadores rápidos (cargadores rápidos: proporcionan una corriente mayor para acelerar el proceso de recarga de la batería).

Su modelo ZT58J, de 58,8 m de altura de trabajo de, tiene un alcance horizontal de hasta 25,5 m y una capacidad de plataforma doble de 300/454 kg (sin restricciones/ con restricciones). Su capacidad para superar rampas de hasta 24° y la tracción a las cuatro ruedas proporcionan a los operadores más facilidad para desplazarse por terrenos accidentados. Equipada con un plumín telescópico, con una articulación de -55° a +70° para un mayor alcance, ofrece un rango operativo más amplio y es más cómoda de usar.



PLATAFORMAS DE TIJERA DE AC (CORRIENTE ALTERNA): ZS0607AC-LI, ZS0812AC-LI Y ZS1212AC-LI. PLATAFORMAS DE TIPO PANTÓGRAFO OFRECEN ALTURAS DE TRABAJO DE 7,8 M A 13,8 M

Homs Rentals inaugura una nueva sede de 3.000 m² en Sant Quirze y refuerza su punto de alquiler físico

El 13 de marzo, Homs Rentals traslada su nave de Sant Quirze a una nueva sede con 3.000 m², preparada para que los profesionales de la zona encuentren todas las facilidades posibles para alquilar de forma cómoda y rápida.

Después del crecimiento vivido en el centro de la comarca del Vallés Occidental, Homs Rentals cambia de sede en el mismo municipio de Sant Quirze (Carrer Agustí Pi i Sunyer, 15), con 3.000 m² e instalaciones totalmente renovadas.

Con la apertura de esta nueva sede especializada en los sectores de la construcción, rehabilitación, industria y eventos, se amplía el catálogo de productos de alquiler en exposición y disponibilidad inmediata en la propia sede, principalmente plataformas elevadoras, andamios de aluminio, dumpers, carretillas y maquinaria ligera y eléctrica.

Como novedad, hay que destacar que esta nueva sede será la nueva ubicación central de la División de Energía.

Con la centralización del servicio integral de grupos electrógenos se pretende acercar este servicio a los clientes para resolver cualquier necesidad de asesoramiento, alquiler, instalación, reparación y mantenimiento de grupos electrógenos.

Gracias a las grandes dimensiones de esta sede, Homs Rentals puede exprimir al máximo su potencial con relación a la operativa del día a día, especialmente para el alquiler de plataformas elevadoras. Los profesionales de la zona encontrarán todas las facilidades posibles para acceder, cargar y descargar los equipos, de forma cómoda y rápida.

Además, las instalaciones cuentan con un espacio de exposición, mostrador de atención comercial, zona de asesoramiento y demo-



stración, taller mecánico, dos puentes grúa para la carga y descarga de maquinaria pesada, y parking gratuito y exclusivo para clientes.

Para celebrar esta nueva apertura, durante toda esta semana de inauguración (del 13 al 17 de marzo), los clientes que se acerquen a conocer las nuevas instalaciones de Homs Rentals en Sant Quirze serán obsequiados con descuentos o artículos de la nueva marca y podrán entrar en un sorteo de máquinas.

Buscamos un comercial para venta de plataformas de la marca ZOOMLION en España y Portugal.

REQUISITOS

Se requiere experiencia en el sector y conocimiento de las máquinas, además de disponibilidad para viajar por España y Portugal.

RESPONSABILIDADES

Se le asignarán zonas para la venta de las máquinas, deberá ofrecer atención personalizada a los clientes y realizar seguimiento de las ventas.

yzafra@grupoale.com



Fallece el gruista José Barco Muñoz

El 5 de febrero de este año, José cumplió 47 años. Era un gruista de esos que lleva dentro el oficio, de esos que se desvive por su trabajo, y de esas personas que sabes que siempre que lo necesites estará.

Lamentablemente en febrero nos ha dejado. Algo inexplicable, injusto y muy triste para sus familiares y amigos.

Se ha ido uno de los nuestros, por eso desde Movicarga queremos hacerle el homenaje que se merece. Su amigo José Antonio ha escrito unas palabras sobre la valía de José. Unas palabras que salen del corazón y que aúnan todo lo que sus amigos sentían por él.

Descansa en paz José. El mundo de las grúas te manda su fuerza. Buen viaje.

Creo que definir, explicar realmente quien era en esencia José Barco Muñoz, para mí...se me hace complicado por toda esa maldita llamada vinculación emocional.

Escribir sobre su faceta profesional me es demasiado sencillo, vivía su vocación, esa que es "el mundo de la grúa móvil" que conocemos por nuestro llamado empleo, o ganar un sueldo para todos los que no tienen esa capacidad de sentir lo que es vivir con lo que te gusta.

Un trabajador nato, a la que nuestra empresa Servicios Especiales Linda Vista, se le hacía muy sencillo encomendarle cualquier trabajo, era pura experiencia y dedicación, de los que no quedan, de la antigua escuela como se suele decir en nuestro "gremio", como suelen decir mis maestros el Sr. Alfonso y la Sra. María, mis mentores, un buscador de soluciones a los problemas más complicados que podían surgir en cualquier momento.

Hoy difícil, es mucho más sencillo delegar o tirar de un simple manual al que acudir ante cualquier duda, cualquier problema complicado que podía plantearse...él siempre tenía la capacidad de transformarlo en algo sencillo.



llo, "oficio" le llaman, trabajar en aquello que te gusta y un tender la mano a sus compañeros. Todo esto es lo que lo definiría como experto en realizar toda tarea complicada, con una capacidad innata para ayudar a sus amigos, pero más allá de todo lo que nos queda en lo profesional, para mí está lo personal, lo que me llevo. Creó una conexión que nos hace echarle de menos y es aquí donde definir se me hace difícil, para que quien no lo conocía, entienda lo que realmente era esta humilde persona. José era "demasiada bondad", un consejo nuevo para cada duda, un escuchar sin exigir nada, cosa muy complicada por la velocidad en la que transcurre la vida y sobre todo paciencia, transmitía esa tranquilidad sobrehumana a todos aquellos que vivimos con los nervios a flor de piel.

No entenderé nunca su marcha prematura, acelerada, con demasiado dolor y rabia para nosotros. Imposible imaginar lo que queda para sus allegados, para su vida que siempre fue su mujer Vanessa y sus niñas Carlota y Rocío, por las que procesaba devoción de las que ya no hay. A pesar de mis bromas, de ese meterme con él ante una fría cerveza, todo sobre esa pesadez de tener que criar hijos y a pesar de mi humor negro sobre esa demasiada devoción hacia su Vanessa, por los que siento en cierto modo admiración, por su fuerza y por la que espero que jamás flaquee, se me hace un mundo pensar en toda esa nostalgia que generará con su marcha.

Se me hace imposible imaginar el pesar y ese dolor que siempre arrastrará su mujer y sus hijas, y también Dani un "demasiado anido" que agradezco, un cuñado fiel a su figura, la familia "Linda Vista", se queda huérfana y yo en cierto modo también y no puedo más que implicarme por mi cercanía, es más, deseo implicarme y no dejar en el anonimato a tan tremenda persona. Me quedo falto de un pilar en el que apoyarme, como único consuelo, como única verdad a la que agarrarme en

estos días de extrema dureza, nos queda o me queda... La fortuna de haber compartido unos pedacitos de nuestra vida con alguien como él, de poder aplicar consejos y seguir ejemplos, de haber conocido lo que significa para mí ser una "buena persona" sin más, un hombre auténtico de los que es demasiado caro poder encontrar.

PD: Un amigo, José Antonio...



Alkora EBS Correduría de Seguros y Reaseguros S.A.U líder en las empresas de alquiler de grúas y maquinaria

ALKORA se reafirma como correduría de seguros de referencia en construcción en el norte de España y se consolida como líder del sector en Euskadi asegurando más de 200 obras durante 2022.

Un año más, el posicionamiento de Alkora en el sector de la construcción se ve fortalecido gracias a la confianza de sus clientes para el aseguramiento de cada vez más obras, tanto desde el diseño de interiores o la rehabilitación energética, como edificaciones de todo tipo y hasta las grandes obras de infraestructuras.

En su propósito de poder aportar las mejores y más actualizadas soluciones aseguradoras, participan activamente en foros y Asociaciones donde comparten su conocimiento sobre las nuevas tendencias y materiales como pueden ser la Industrialización y Sostenibilidad en la Construcción o la Digitalización de Procesos.

ALKORA colabora además en el diseño y asesoramiento de programas a medida para proyectos innovadores y nuevas figuras, como el Agente Rehabilitador y su Gestión de Riesgos para proyectos llave en mano.

**Alkora,
correduría
de seguros
líder en el
norte de
España**

Alkora se reafirma como Correduría de Seguros de referencia en Construcción y como líder del sector en Euskadi

#Alkora #seguros #construcción #obras



359°

1°

**SERVICIO,
GARANTÍA,
REPUESTOS,
FORMACIÓN
Y MUCHO MÁS:**

**UN SERVICIO A 359°
QUE MEJORA CONTINUAMENTE.**

MULTITEL
SINCE 1911

WWW.MULTITELGROUP.COM

Transgrúas Cial, realiza una doble entrega a Clavería Servicios 2015, S.L.

Transgrúas ha entregado una Fassi F820RA.2.27 con jib L426 y un equipo de gancho Marrel AL14 que aumenta la flota de su cliente de Huesca.

La empresa de Binéfar cuenta con un amplio parque de maquinaria para realizar todos sus servicios que abarcan campos tan variados como son camión grúa, autogrúas, transportes especiales o camiones con plataforma.

Una de sus últimas adquisiciones de Clavería Servicios ha sido esta Fassi F820RA.2.27 xe-dynamic, una grúa hidráulica articulada con los últimos sistemas más innovadores de FASSI como el Internet of Cranes, control de estabilidad FSC SII, control automático del cabrestante para la grúa y el jib y detector de colisión en cabina.

Además, se ha completado el equipo con una carrocería fija hecha a medida, con piso de chapa empotrado dejando la mínima altura de piso, y tres laterales abatibles por lado con ventanas para poder pasar las eslingas de forma fácil y segura.

Y por otra parte, se ha hecho entrega también de un equipo de gancho Marrel modelo AL14. Este modelo cuenta con mandos neumáticos en cabina, brazo telescópico y bloqueo exterior de carrocerías. Además, está fabricado con el nuevo chasis de altura reducida y el gancho es extraíble y reemplazable.



RB Componentes da la bienvenida a Simona Matache

Simona Matache se ha unido recientemente al equipo de RB Componentes y liderará el trabajo comercial en Rumanía, desarrollando su trabajo a través de visitas a los clientes actuales y a clientes potenciales.

“Simona es una persona dinámica, apasionada del deporte y con un gran espíritu aventurero, con la experiencia de Simona unida al equipo de RB Componentes, se pretende alcanzar una buena cuota de mercado que nos posiciona en Rumanía como el principal proveedor independiente de recambios para plataformas elevadoras, esperamos poder lograrlo gracias a vuestra ayuda”, añade José Manuel Bernad, Director de RB Componentes.



Transgrúas entrega una minigrúa Jekko SPX650 Versión litio a Transgruma

Transgruma vuelve a escoger Transgruas y Jekko para seguir con su gran oferta de servicios. La empresa madrileña amplía su flota particular de grúas y minigrúas Jekko con este modelo de minigrúa SPX650 en modelo 100% eléctrico.

El modelo litio ofrece una solución perfecta para todos aquellos trabajos en interiores como centros comerciales o sector industrial. Su capacidad de carga de 5tn., su altura de la pluma de 23,6m y su alcance lateral de 13,8m., junto a sus estabilizadores en abanico, hacen que la Jekko SPX650 litio, sea una minigrúa de lo más completa, con opciones de estabilización realmente interesantes y eficaces para salvar los espacios más exigentes.



THE POWER OF SIMPLICITY
PLATAFORMAS ARANAS DE 13 A 53 M

 An advertisement for EasyLift Aerial Platforms. It features a smiling man in an orange hard hat and a blue t-shirt. His body is transparent, revealing a construction site with cranes and buildings inside him. The background shows a house with a red roof and greenery.

EASYLIFT®
AERIAL PLATFORMS
WELCOME TO OUR SIMPLE & EASY TO USE WORLD

Follow us [f](#) [t](#) [i](#) [v](#)

La primera unidad Fassi F1450R-HXP en el mercado español

La primera Fassi F1450R-HXP está a punto de empezar a trabajar de la mano de Grúas y Transportes Ripotrans, S.L. Con sus innovaciones más destacadas, que señalamos a continuación, abre camino a una nueva generación de grúas.



CARACTERÍSTICAS PRINCIPALES FASSI F1450R-HXP

- Perfil X-Design para el brazo secundario y prolongas.
- Una increíble relación peso-potencia.
- Nuevo rendimiento de elevación vertical.
- Posibilidad de seleccionar 2 niveles de estabilidad.
- Un sistema de control digital innovador.
- Una nueva interfaz de visualización.
- 2 equipo de bomba de caudal variable.
- Nuevo control dinámico de elevación.

Os dejamos un vídeo de la formación recibida sobre el montaje de la primera unidad en toda España <https://youtu.be/8LEHoAm7bNo>



Manual imprescindible para el sector del alquiler de grúas móviles y camiones grúa

ANAGRUAL ha elaborado una Guía de Buenas Prácticas en las empresas de alquiler de grúas móviles autopropulsadas.

Con la Guía de BBPP, ANAGRUAL pone a su servicio un documento consistente en la adaptación a los requisitos definidos por la ISO 9001:2015, ISO 14001:2015 y la OHSAS 18001; con el fin de poder obtenerlas adaptando en su caso la empresa a los requisitos que se recogen.

La guía se completa con el diseño y gestión de proyectos destinados al cumplimiento de los requisitos de Compliance (buena gobernanza, proporcionalidad, transparencia y sostenibilidad) definidos por ISO 19600 como elemento de gestión que permite asegurar el cumplimiento de los requisitos establecidos en la Ley Orgánica 1/2015, de 30 de marzo para la prevención de delitos.

Una de las cuestiones más relevantes y de mayor utilidad para las empresas del sec-



tor es que la guía incluye la mayoría de los formatos, modelos y documentos que pudieran ser de utilidad en el día a día de las empresas del sector del alquiler de grúas móviles y camiones grúa; documentos todos ellos que cumplen escrupulosamente el protocolo de "compliance" de competencia, que ANAGRUAL y sus socios tienen establecido.

La Guía de BBPP, se complementa con un Decálogo de PRL para el sector de grúas móviles que también está a su disposición en su página Web, www.anagrual.es, en formato digital o puede solicitarles un ejemplar en formato físico.

Más información en info@anagrual.es

IPAF Elevando España

25 y 26 de abril de 2023, Bilbao, España



**Seminario de Desarrollo Profesional para Instructores,
Ponencias, Cocktail y Cena de Networking**



¡RESERVAR AHORA! www.ipaf.org/elevando-espana



Movex Innovation

MAVD comienza la distribución de Movex Innovation

MAVD ha comenzado a distribuir para España la minigrúa sobre orugas Modelo Cross Country, con la minigrúa M7 y los robots Movex Innovation, unos equipos muy versátiles que incluyen un robot cristalero, herramienta ideal para los cristaleros, ya que aparte de instalar los cristales, puede transportarlos, ahorrando mucho tiempo y equipos en los terrenos más difíciles, lo que supone un gran beneficio de tiempo y maniobras.

Otro de los equipos que traerán es el Robot Mini Dozer, el menor robot de todo el mercado, entra donde otros no llegan. Es el robot excavador más pequeño y potente del mercado.

MINIGRÚA SOBRE ORUGAS - MODELO CROSS COUNTRY

Facilidades para el operador

- Es un modelo fácil de operar, que incluye control remoto para mantener a los trabajadores seguros. Un equipo todo terreno, ideal para las cuatro estaciones del año. Permite levantar hasta 500 kg. a 5m o 1.000 kg. a 2,5m
- Con sólo 79 cm de ancho, puede pasar por cualquier puerta.
- Puede superar pendientes de hasta 15°.
- No daña los suelos, gracias a su baja presión sobre el suelo (desde 0,6 kg por cm²)
- Transporta y levanta equipos subterráneos o de montaje en almohadilla con un solo equipo.
- Ofrece un bajo o nulo costo de operación y mantenimiento, ya que es 100% eléctrico.





- Los equipos Movex Innovation se han fabricado para que sean unidades de trabajo versátiles, la grúa se puede desmontar para tener una plataforma de carga mas grande y lisa, y así aumentado su capacidad de TT, llegando a superar desniveles del 40° con 700Kg.
- Totalmente eléctrico sin emisiones ideal para espacios cerrados, con un mínimo consumo.
- Silencioso, se pueda trabajar por la noche con una mínima molestia.



MINIGRÚA M7

Realizada en acero y aluminio, la minigrúa M7 ofrece una capacidad de 500 kg a 5 m.

Sus dimensiones son realmente compactas: 1930 mm de largo por 762 mm de ancho.

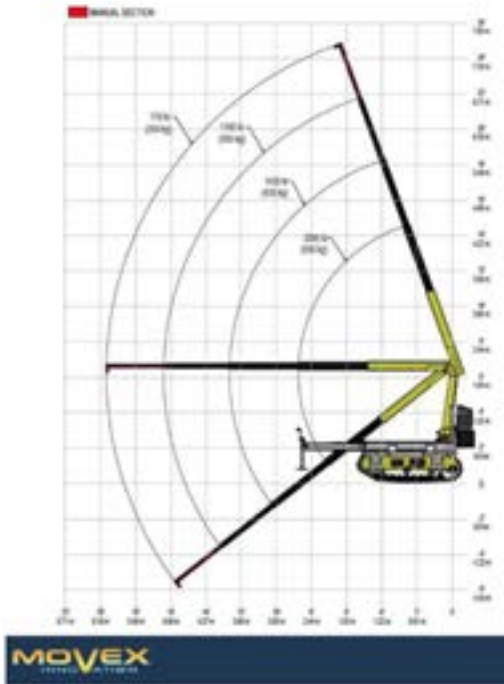
PRODUCTOS CANADIENSES MOVEX INNOVATION

Movex Innovation Inc. es un fabricante canadiense que desarrolla herramientas y equipos de manipulación de materiales ergonómicos y seguros que puedan utilizarse para prevenir lesiones graves, especialmente de espalda y que permiten a las empresas ofrecer entornos de trabajo mucho más seguros a sus empleados.

PRODUCTOS PROBADOS Y TESTADOS

Todos los productos se someten a multitud de pruebas de campo antes de salir al mercado para garantizar que los equipos cumplen las normas de seguridad y rendimiento. Cada modelo vendido se entrega con formación sobre su uso y mantenimiento.

Todos los modelos funcionan con baterías, lo que permite utilizarlos tanto en el interior de edificios y espacios reducidos como en el exterior. Además, los vehículos disponen de mandos a distancia inalámbricos para que los operadores puedan mantenerse alejados de los equipos y evitar lesiones. Todos los vehículos producen menos de 80 decibelios y no emiten humos; tienen un buen tiempo de funcionamiento y requieren muy poco mantenimiento.



El uso de orugas de goma mejora considerablemente la tracción, reduce el espacio ocupado y permite subir escaleras con seguridad. El diseño de los equipos les permite girar con facilidad, girar sobre sí mismo al tener dos motores.

A lo largo de los años, Movex ha desarrollado una amplia gama de soluciones de manipulación de materiales seguras y ergonómicas que pueden utilizarse para mover productos y materiales pesados y difíciles de manejar en escaleras, espacios reducidos y todo tipo de terrenos.

Fiables y robustos

Son equipos versátiles y eficientes, con un mantenimiento mínimo y fácil manejo, además de un desarrollo sostenible.

Versátil

Puede subir escaleras, superficies irregulares, terrenos accidentados, etc.

Funciona con batería, corriente alterna, grupo electrógeno o generador, se carga con un simple cable... Pasa por la mayoría de las puertas.

Ofrece varias opciones de alimentación (no depende de una sola fuente)

Con un bajo mantenimiento

La mayoría de las aplicaciones requieren un único mantenimiento anual, su diseño industrial significa que ha sido fabricado para durar muchos años. Puede soportar cargas pesadas.

OTROS PRODUCTOS



Track-O MINIDOZER M-27



Track-O MINIDOZER M-27



Track-O MINIDOZER M-27



Track-O MINIDOZER M-27



Track-O MINIDOZER M-27



Track-O MINIDOZER M-27



Track-O MINIDOZER M-27



Track-O MINIDOZER M-27



Track-O MINIDOZER M-27



Track-O MINIDOZER M-27

Spierings Mobile Cranes deja de fabricar las grúas diésel convencionales

Spierings Mobile Cranes ha decidido dejar de fabricar y vender grúas diésel convencionales. A partir de ahora, el fabricante de grúas solo producirá modelos híbridos sostenibles. Esto convierte a Spierings en la primera empresa del mundo en construir exclusivamente grúas que elevan completamente eléctricamente. Además, el último modelo, el SK487-AT3 City Boy, también puede funcionar de forma totalmente eléctrica, lo que permite una reducción total de las emisiones locales. Esta grúa eléctrica permite trabajar sin emisiones en cualquier ciudad.

El motivo de la elección es el fuerte crecimiento de las grúas híbridas y el impulso de hacer lo máximo por las personas, la naturaleza y el medio ambiente. "La electrificación del sitio de construcción solo puede tener éxito si el fabricante lidera el camino", dice el CEO Koos Spierings. "Nuestros clientes nacionales ya se dan cuenta de que este es el futuro. Para nuestros clientes extranjeros, será necesario hacer algunos ajustes, pero estamos seguros de que pronto también verán los beneficios de esta decisión. Eventualmente, las grúas diésel convencionales se extinguirán".

BATERÍAS DE IONES DE LITIO

Las grúas torre híbridas de Spierings Mobile Cranes están equipadas con baterías de iones de litio. Esto las hace aptas para un funcionamiento sin emisiones en cualquier obra.

Para emergencias, la grúa está equipada con un pequeño motor diésel Fase V de 3 cilindros. Hasta la fecha, Spierings Mobile Cranes ya ha entregado más de 150 grúas eléctricas, más conocidas como eLift.

INNOVACIÓN Y SOSTENIBILIDAD

Los beneficios de una operación libre de emisiones son obvios, afirma Spierings. 'Sin emisiones de CO2, sin contaminación acústica, pero sin disminución de potencia. ¿Y si el operador a pesar de todo necesita hacer uso del pequeño motor diésel? Entonces el consumo de combustible sigue siendo muy bajo. Esto demuestra que el buen espíritu empresarial, la innovación y la sostenibilidad van de la mano.

Spierings Mobile Cranes continúa desarrollando la tecnología híbrida. Por lo tanto, to-



das las grúas actuales pueden operar sin emisiones, alimentadas por una conexión eléctrica de obra de 16 A. Spierings también es el único fabricante que suministra grúas con un paquete de baterías de iones de litio de 33 kWh directamente de fábrica.



mateco

Especialistas en el alquiler de plataformas elevadoras y de carretillas, incluyendo maquinaria especial de 5 hasta 58 metros de altura para trabajos y obras en espacios específicos.

Amplio parque de máquinas nuevas.

Delegaciones en toda España.

Asesoramiento personalizado.

Servicio técnico rápido.

902 119 682

mateco@mateco.es

www.mateco.es





Orbel Grupo

Academia Industrial

ÓSCAR MEMBRANO

Mov.- Habéis lanzado Academia Industrial, ¿en qué consiste esta academia?

Academia Industrial es una red de centros que ofrece cursos especializados en habilidades técnicas y profesionales para personas interesadas en desarrollar su carrera en el sector industrial. La formación está diseñada para ayudar al alumnado a adquirir habilidades y conocimientos prácticos en áreas como manejo de maquinaria, logística, mecánica, electrónica y robótica, y muchas otras áreas relacionadas con la industria.

Mov.- ¿Cómo funciona vuestro modelo de franquicia?

Nuestro modelo de franquicia sirve para que otras empresas inviertan en nuestra marca y configuren su propio centro de formación en su área de influencia. En Academia Industrial ofrecemos a los franquiciados el derecho a utilizar nuestra marca, nuestro modelo de negocio y nuestra metodología de enseñanza para abrir y operar su propio centro de formación.

Nuestro programa de franquicias garantiza una transmisión rápida del know-how y

Academia Industrial es una red de centros que ofrece cursos especializados en habilidades técnicas y profesionales para personas interesadas en desarrollar su carrera en el sector industrial.

apoyo continuo para ayudarles a lanzar y hacer crecer su negocio. Además, les acompañamos en la puesta en marcha del centro de formación y les ofrecemos el soporte necesario para que el negocio funcione correctamente. Por ejemplo, reciben acceso a nuestros materiales de enseñanza, nuestra tecnología y nuestros recursos para garantizar la mejor experiencia educativa posible a sus estudiantes.

En cuanto a los detalles financieros, los franquiciados pagan una tarifa inicial para adquirir los derechos de franquicia, así como un royalty basado en sus ingresos. En general, nuestro modelo de franquicia es una excelente manera para que las personas emprendedoras con visión de futuro aprovechen la oportunidad de iniciar un negocio en el mercado de la educación y capacitación.

En todos los casos se realiza un estudio de viabilidad y un análisis de las acciones formativas en función de las aulas teórico-prácticas disponibles para el franquiciado.

Mov.- ¿Por qué una empresa querría obtener una franquicia en lugar de montarlo ellos? ¿Qué ventajas tiene?



Nuestro modelo de franquicia sirve para que otras empresas inviertan en nuestra marca y configuren su propio centro de formación en su área de influencia.

Obtener una franquicia puede ser beneficioso para una empresa porque les permite adquirir una marca y un modelo de negocio ya establecido y comprobado en el mercado. La empresa cuenta con el respaldo y apoyo de la franquicia matriz, lo que les permite reducir los riesgos y los costes asociados con el lanzamiento de un nuevo negocio desde cero. Asimismo, pueden beneficiarse de la experiencia y el conocimiento de otros franquiciados en la red, lo que les permite aprender de las mejores prácticas y adaptarlas a sus propias necesidades.

Mov.- ¿Qué tipo de cursos se imparten?

En Academia Industrial ofrecemos una variedad de cursos de formación técnica y práctica

en áreas relacionadas con la producción, mantenimiento, automatización, seguridad y cali-

dad en diferentes sectores productivos. En cualquier caso, nos enfocamos en impartir programas formativos que sean completos, rigurosos y eficaces para que nuestros estudiantes puedan desarrollar las habilidades necesarias para tener éxito en su carrera profesional en los diferentes sectores productivos.

Entre los cursos técnicos que ofrecemos se encuentran, por ejemplo, cursos de manejo de maquinaria, gestión de pedidos, inventarios, mecánica básica, mantenimiento industrial, robótica y AGV. También contamos con cursos de habilidades, como liderazgo, trabajo en equipo, comunicación efectiva, resolución de conflictos, entre otros.





En Academia Industrial ofrecemos una variedad de cursos de formación técnica y práctica en áreas relacionadas con la producción, mantenimiento, automatización, seguridad y calidad en diferentes sectores productivos.

Además, ofrecemos cursos personalizados a medida para empresas, diseñados para satisfacer sus necesidades específicas de capacitación. Todos nuestros cursos los imparten instructores altamente capacitados y experimentados en cada una de las áreas en las que ofrecemos formación.

Mov.- ¿Cuánta gente trabaja en la Academia?

Actualmente el equipo está compuesto por 14 personas dedicadas en exclusiva a la formación más una amplia red de docentes externos. Además, disponemos de acuerdos con varios organismos y empresas de selección de personal. Esto nos permite ofrecer al alumnado prácticas en empresas que en muchos casos acaban contratando.

Este curso académico ya tenemos planificadas acciones formativas para más de 6000 alumnos y alumnas.

Mov.- ¿Cuál es la duración de los cursos?

La duración de los cursos puede variar dependiendo del programa específico que se esté cursando y de los objetivos y competencias que se deseen alcanzar. En general, nuestros cursos pueden tener una duración de un día, un par de semanas e incluso varios meses. Además, ofrecemos tanto cursos presenciales como cursos en línea que se adaptan a las necesidades y preferencias de nuestros estudiantes.

Mov.- ¿Todos los cursos son de pago?

Trabajamos mucho con administraciones nacionales y locales para que al alumnado no le

suponga ningún coste. Cuando trabajamos directamente con empresas, nosotros mismos gestionamos las bonificaciones. En los casos en que no es posible encontrar una financiación, intentamos reducir el coste realizando los cursos en modalidad semipresencial.

Mov.- ¿En qué se diferencia vuestra forma de impartir formación del resto? ¿Cuál es vuestro valor añadido?

En Academia Industrial ofrecemos una formación práctica, adaptada a las necesidades de cada empresa y sus empleados, aportando valor añadido a partir de tres aspectos.

Enfoque personalizado: nos adaptamos a las necesidades de formación de cada empresa, ofreciendo cursos diseñados específicamente para ellas. Además, nuestros formadores son expertos en su campo y pueden personalizar la formación según las necesidades y objetivos de los estudiantes.

Enfoque práctico: nos enfocamos en la enseñanza práctica del conocimiento, de manera que los estudiantes puedan aplicar lo que aprenden en su trabajo diario. Nuestra formación se basa en proyectos y casos reales, lo que les permite a los estudiantes adquirir experiencia real.

Tecnología innovadora: el proceso técnico hace que la formación sea más efectiva y atractiva. Por ejemplo, utilizamos la realidad virtual y aumentada para simular situaciones reales y permitir que los estudiantes practiquen en un entorno seguro.

En resumen, nuestra forma de impartir formación se diferencia por ofrecer una forma-



ción personalizada, práctica e innovadora que permite a los estudiantes aplicar el conocimiento en su trabajo diario.

Mov.- ¿Cuánto tiempo tarda una empresa en formarse para ser centro homologado?

En la formación privada el inicio de actividad es inmediato. En formación para el sector público es necesario un periodo de implantación de 6 meses para homologar el centro en el SEPE, acreditar a los docentes y obtener todos los certificados de calidad necesarios para trabajar con la administración pública.

Mov.- ¿Habéis abierto alguna franquicia ya? ¿Dónde?

Actualmente disponemos de 8 centros activos en la Comunitat Valenciana. Además, tenemos otros 8 centros en estudio de via-





En la actualidad estamos impartiendo muchos cursos de electromecánica, soldadura y competencias digitales, y nos estamos preparando para ofrecer cursos de robótica móvil y de lean manufacturing porque en un par de años estarán muy demandados.

En Academia Industrial ofrecemos una formación práctica, adaptada a las necesidades de cada empresa y sus empleados, aportando valor añadido a partir de tres aspectos: Enfoque personalizado, Enfoque práctico y Tecnología innovadora.

bilidad en el resto de España. En total, formamos más de 4.000 alumnos al año.

Mov.- ¿Cuáles son los cursos que más se demandan?

Hace 10 años los cursos más demandados eran los de manejo de maquinaria. En especial carretilla elevadora, retráctil, plataforma elevadora y puente grúa. Hace 6 años los cursos de gestión de almacenes, inventarios y RFID eran los más demandados. En la pandemia llegó el boom de los cursos de limpieza industrial.

En la actualidad estamos impartiendo muchos cursos de electromecánica, soldadura y competencias digitales, y nos estamos preparando para ofrecer cursos de robótica móvil y de lean manufacturing porque en un par de años estarán muy demandados.

Mov.- ¿Cómo empresa especialista en formación, ¿qué acciones estáis llevando a cabo para atraer gente a la formación?

Trabajamos mucho con ONG y organismos públicos para ofrecer cursos vocacionales y que el alumnado pueda comprobar de primera mano que con ganas y tiempo, es posible formarse en sectores profesionalmente muy demandados.

Mov.- ¿Cómo veis el sector en cuanto a formación? ¿Qué carestías crees que hay?

¿Cómo se podría desarrollar más?

Esa pregunta nos daría para una entrevista entera. Hay casi 3 millones de desempleados en España y las empresas no encuentran profesionales cualificados. A nosotros nos gusta escuchar a las empresas, analizar sus inquietudes y poder formar a los profesionales que necesitan.



ESPECIAL FORMACIÓN



ANAPAT



**ANTONIO CASADO,
SECRETARIO DE ANAPAT**

Mov.- ¿Cuándo empezó ANAPAT con la formación y por qué?

ANAPAT lleva trabajando en la formación de operadores de plataformas desde 2012, año en que se publicó la Norma UNE-58923, aunque realmente en el proyecto y en el comité de normalización llevábamos trabajando unos 3 años antes. El por qué, es que para el sector del alquiler de plataformas es esencial la seguridad de los trabajadores y el cuidado adecuado de los equipos y para ambas cosas la formación de los usuarios es fundamental.

Mov.- ¿Qué tipo de formación ofrecéis? Porque no es solo a operadores, sino que como Asociación del sector estáis inmersos en la formación de mecánicos y futuros profesionales, ¿verdad?

Efectivamente ahora tenemos abierto un proyecto para formar mecánicos para el sector, en el que confiamos que va a ser fundamental para el futuro de nuestros asociados, ya que existe una carencia cada vez más grande de este tipo de profesionales que son un

pilar básico para el servicio del alquilador a sus clientes.

Mov.- ¿Qué servicios ofrecéis a los socios aparte de la formación?

Tenemos una amplia gama de servicios: la representación ante las administraciones es el eje principal de cualquier asociación al que hay que añadir el asesoramiento en los temas que le afectan a las empresas, la publicación de los manuales de seguridad, la organización de la convención y reuniones de trabajo, servicios para luchar contra la

morosidad, fichas de estiba de las máquinas, normalización para profesionalizar nuestra actividad y la promoción del sector para que el alquiler de plataformas se consolide cada vez más.

Mov.- ¿Cuántos socios tiene ANAPAT en este momento? ¿Qué porcentaje de los socios ofrecen formación?

En la actualidad somos 95 empresas alquiladoras y 41 empresas colaboradoras. Imparten formación de operadores un 20% de los alquiladores.



**Mov.- ¿Trabajan con alguna entidad para fomentar la formación?**

Trabajamos con IPAF y apoyamos tanto nuestra formación como la suya como referentes de calidad y seguridad.

Mov.- ¿Hay mucha diferencia entre unos cursos y otros? ¿Cualquiera puede ponerse a formar a otras personas? ¿Existe el intrusismo en este sector?

Hay mucha diferencia entre los cursos que no están certificados en la norma UNE 58923 respecto a los que sí lo están y ahí radica principalmente el intrusismo, que por desgracia sigue siendo abundante.

Mov.- Del resto de socios que no ofrecen formación, ¿se forman por su cuenta?

Hay un porcentaje grande de empresas que no ofrecen formación porque no se lo han planteado o porque no tiene estructura suficiente para hacerlo. Empresas con un volumen alto de formación suelen tener su propia certificación, que no deja de ser una consecuencia derivada del trabajo de ANAPAT en pro de la formación.

Mov.- ¿Qué actividades estáis llevando a cabo para fomentar la formación entre las empresas y los operadores?

Hasta el momento, hemos apoyado a todas las empresas que han querido comenzar a impartir formación de operadores asesorándoles y facilitándoles a utilizar la plataforma certificada de ANAPAT. En cuanto a los operadores no tenemos contacto directo con ellos pues la demanda de cursos llega a través de los clientes de nuestros asociados.

Los primeros años de vigencia de la norma y siempre que se nos solicita, hemos dado conferencias por varias comunidades autónomas explicando la importancia de la formación certificada con la UNE 58923.

Mov.- Si una empresa quiere hacerse socio de ANAPAT, ¿qué debe hacer?

Puede contactar a través de nuestra web, enviar un correo a secretario@anapat.es o llamar la oficina al 913 75 81 22.

Mov.- ¿Qué duración tiene la formación que realizáis? ¿Hay que renovarlo?

La duración es de 8 horas y se renueva cada 5 años.

Mov.- ¿Tenéis una bolsa de trabajo?

No.

Mov.- ¿Cuánta gente formasteis el año pasado??

En 2022, se entregaron 1.278 certificados.

Mov.- ¿Vuestros cursos son caros comparados con la competencia?

Creemos que no. Pero, el precio lo establecen los alquiladores y ANAPAT no interviene en su fijación.

Mov.- ¿Los cursos que dais son bonificados?

Sí, ya que es formación de especialización



para el trabajador y le incrementa su bagaje profesional.

Mov.- Las nuevas tecnologías están implantándose en todos los sectores, ¿qué tipo de nuevos avances estáis utilizando en la formación? ¿Estáis trabajando algo con inteligencia artificial?

Hemos renovado la web de gestión de nuestra formación, pero en cuanto a la impartición, seguimos con la formación presencial y aún no hemos pensado en ningún proyecto relacionado con la inteligencia artificial.

Mov.- Sr. Casado, desde su experiencia, ¿qué mejoras son necesarias para que se lleve a cabo más formación en España?

Sería importante que la administración pública avalase las formaciones reguladas por los sectores mediante normas UNE, ya que, si no quieren hacer carnés profesionales para el manejo de equipos como las plataformas y las carretillas, al menos, deberían referenciar estas normas en leyes para oficializarlas.

Mov.- ¿Cuáles son los cursos más populares que están dando?

Solamente damos cursos de operador de plataformas elevadoras móviles de personal.

Mov.- ¿En qué proyectos estáis trabajando a medio y largo plazo que nos puedas contar?

Como dije anteriormente, estamos fomentando el desarrollo de una formación específica para mecánicos de plataformas elevadoras móviles de personal.

Mov.- ¿En qué eventos los podremos ver fomentando la seguridad y la formación?

En nuestra próxima convención que se celebrará el 24 y 25 de mayo de 2023 y cuyo lema es "FORMAR PARA CRECER" habrá una mesa redonda sobre la formación en la que participarán la Directora General de Empleo y Formación de la Región de Murcia, el Director de Educación y Formación de la CEOE y el presidente de AFUPRO (Asociación de Futuros Profesionales).



ESCUELA EUROPEA DE MAQUINARIA GRUPO ROXU



PABLO SANTIAGO

Mov.- ¿Cuándo se creó la Escuela Europea de Maquinaria de Grupo Roxu y por qué decidisteis crearla?

La Escuela Europea de Maquinaria –Grupo Roxu se crea en el año 2016 en base a una convicción de José Manuel García, que quiere tener a su plantilla lo mejor formada posible y por lo tanto, los mejores profesionales del sector, también buscaba tener una cantera de jóvenes aprendices que se formen desde abajo y Pablo Santiago, que ve la oportunidad de dotar a Grupo Roxu de una herramienta de futuro para las necesidades del mercado.

Mov.- ¿Qué tipo de cursos ofrecéis y a qué tipo de sectores van dirigidos?

Desde la Escuela Roxu se lidera la formación del sector de Grúas móviles autopropulsadas así como todos aquellos sectores relacionados de forma directa o indirecta con la maquinaria y sus vertientes.

Mov.-¿Qué actividades habéis llevado a cabo para fomentar la formación entre las empresas y los operadores?

Realizamos visitas a grupos empresariales donde les diseñamos itinerarios formativos a medida de sus necesidades, desarrollamos formaciones en abierto para que los particulares accedan a formación de alto nivel a costes reducidos, trabajamos con las asociaciones de cada sector en fomentar formación práctica de calidad. En definitiva, desarrollamos formación práctica de mucha calidad que las empresas valoran.



Mov.-¿Tenéis una bolsa de trabajo?

Tenemos constituida una Agencia de Colocación N° 0300000065 con cerca de 300 personas colocadas en el sector de Grúas móviles autopropulsadas y más de 2400 personas colocadas en diferentes sectores industriales de España. Nuestro objetivo es conseguir capacitar a los mejores profesionales de cada sector, invirtiendo en calidad de formación.

Actualmente tenemos 8 bases operativas del Grupo Roxu por el norte de España, donde desarrollamos formación además de centros de trabajo en Madrid, Valencia, Soria y Galicia. Contamos con acuerdos de colaboración en todas las comunidades autónomas y estamos desarrollando acciones formativas en todo el territorio español.

Mov.-¿Con cuántas sedes contáis en este momento? ¿Trabajáis en toda España si es necesario?

Mov.-¿Cuánta gente trabaja en Escuela Roxu?

Disponemos de 30 profesionales en plantilla fija de la empresa que desarrolla de forma





exclusiva trabajos de formación. Contamos con 21 formadores/as.

Mov.-¿Qué es imprescindible que tenga a nivel operativo una empresa de formación aparte de unas aulas homologadas?

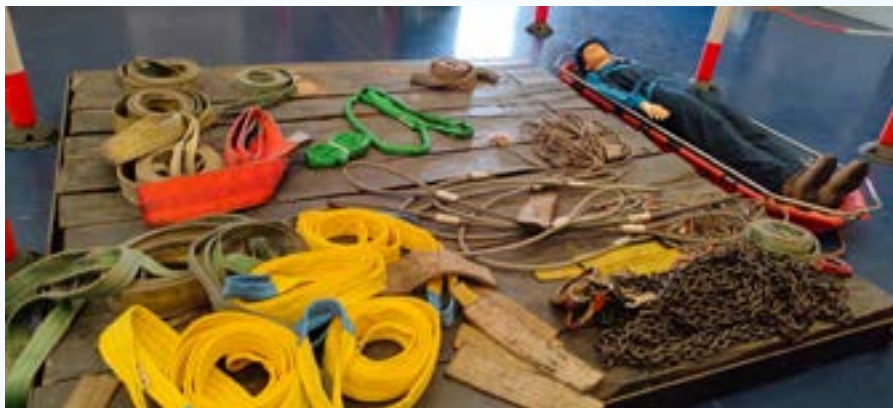
Dentro de nuestra plantilla hay personas con más de 25 años de experiencia en la gestión de formación, y aproximadamente contamos con 7 personas con una trayectoria de más de 10 años trabajando juntos y sobre todo, no tener rotación mediante la fidelización de los profesionales.

Mov.-¿Es difícil encontrar gente preparada para ser profesores de los futuros alumnos?

Nosotros trabajamos desde la cantera, generamos nuestros propios formadores que vienen de una especialización en alguna materia, además de ser técnicos superiores en prevención y de ahí se forma en las diferentes disciplinas. Hay que invertir mucho tiempo y dinero en tener buenos formadores y ese es nuestro secreto.

Mov.-¿Los cursos que dais son bonificados?

En algunos casos sí que son bonificados, ya que es uno de los motores para la contra-



tación de las acciones formativas. En otros casos son pagados con recursos propios de los grupos empresariales para los que trabajamos.

Mov.-¿Los cursos que están dando son dirigidos más a individuos o a través de empresas?

Tenemos de todo, lo importante para nosotros es que un cliente persona o cliente empresa tiene que salir con una formación práctica de calidad y no solamente con un certificado.

Mov.- Las nuevas tecnologías están implantándose en todos los sectores, ¿qué tipo de nuevos avances estáis utilizando en la formación? ¿Estáis trabajando algo con inteligencia artificial?

Aquí los avances son en desarrollo de simuladores. Actualmente hemos invertido en 4 simuladores que nos permiten desarrollar la parte de familiarización de las máquinas para su posterior desarrollo de formación práctica con los medios mecánicos. La inteligencia artificial puede llegar en su día para analizar el perfil de alumno y así desarrollar formaciones ajustadas a dicho perfil. Hoy en día lo hace-



ELEVAMOS EL NIVEL
DE TU FORMACIÓN



www.escolamaquinaria.es - 984 284 431

admon@escolamaquinaria.es C/Los Robles Nº1, Granda Siero Asturias



mos con “la inteligencia” de nuestro formadores-profesionales, nos queda un poco para llegar a este nivel en nuestro sector.

Mov.- Sr. Santiago, en tu opinión como experto que lleva tiempo en el sector, ¿qué mejoras son necesarias para que se lleve a cabo más formación en España?

Buscar homogeneizar y regular las formaciones para que no exista una repetición sistemática en función del sector donde se trabaje. Que los centros de formación se orienten a desarrollar formación de calidad que sirva para aumentar las competencias de los alumnos y por lo tanto, tener mejores profesionales y no a extender certificado que nos exigen por diversos motivos.

Mov.-¿Trabajáis con alguna entidad para fomentar la formación?

Si nos referimos a entidad como organismo que representa a un colectivo de profesionales o un grupo de perfiles con denominador común, si trabajamos con muchas de estas entidades. Estas entidades normalmente buscan empleabilidad de sus colectivos o mejora de la calidad de formación, entonces es cuando nos llaman.

Voy a poner dos ejemplos:
Colaboramos con ANAGRUAL como centro



asociado y estamos trabajando por conseguir tener grúas suficientes para que todas las empresas del sector no tengan problemas de personal.

Formamos parte de la directiva de IPAF para conseguir que los cursos de plataformas elevadoras sean de calidad.

Mov.-¿Hay mucha diferencia entre unos cursos y otros? ¿Cualquiera puede ponerse a formar a otras personas? ¿Existe el intrusismo en este sector?

Son muy buenas preguntas, ya que tradicionalmente todo el mundo cree que puede impartir una acción formativa. En principio sí es así, pero la profesionalización de la impartición de la formación conlleva tener seguros de responsabilidad civil, seguros de accidentes, instalaciones homologadas, fiscalidad especial para la formación, profesionales en exclusiva contratados en plantilla, acreditaciones, recursos materiales, recursos didácticos, etc.

Yo animo a todas las empresas / grupos empresariales que quieran formar a su gente o generar ciertos recursos económico, a que busquen acuerdos de colaboración o desarrollen proyectos con entidades formativas que aporten todos estos recursos. Mi abuelo tenía un refrán que decía “zapatero a tus zapatos” y el que “mucho abarca poco aprieta”. Conclusión, llegar a un buen acuerdo es más rentable a medio/largo plazo y te permite concentrarte en tu actividad principal, por lo tanto, ganar más dinero.

Mov.-¿Cuáles son los cursos más populares que estáis dando?

Lo más tradicional es la formación de carretillas elevadoras norma UNE, de plataformas elevadoras móviles de personas UNE-IPAF, formación en prevención de riesgos laborales según convenio, curso de grúas móviles au-





topropulsada, camión grúa hidráulico norma UNE, etc.

Mov.-¿En qué proyectos estáis trabajando a medio y largo plazo que nos puedas contar?

Nuestra idea es consolidar el eje norte-centro-levante-sur y poder asistir de forma rápida y ágil a todos nuestros clientes. Estamos desarrollando proyectos en Latinoamérica y pretendemos dar el salto con instalaciones y base allí.

Nuestro mayor proyecto es conseguir que sectores donde pertenecemos, tenga una formación práctica de calidad y dotar al sistema de profesionales cualificados.

Mov.-¿Vuestros cursos son caros comparados con la competencia?



Sí, creo que debemos de ser de los más caros de España y no nos falta trabajo. Es una reflexión muy interesante e importante que todos nosotros como empresarios nos tenemos que hacer. Yo no fijo los precios en función de mi competencia, sino en base a mis costes y lo que quiero ganar, a partir de ahí escucho mucho a mis clientes y les doy un poco más de calidad de los que esperan. Muchas veces los sorprende con aportes de valor que ellos no me han pedido y mucho amor/vocación por todo lo que hacemos. El cliente paga esta dedicación y este servicio.

Mov.- ¿La formación que dais es continua? ¿Hay que renovar esa formación cada ciertos años?

En principio la ley de prevención del 95 regula que la formación en materia de prevención y afines debe de ser continua, si no es así, Inspección de Trabajo te puede sancionar. Por otro lado, las normas UNE suelen regular 5 años para la caducidad de las formaciones y otras entidades otras duraciones.

Conclusión: La formación en prevención, maquinaria y afines debe de ser continua y animo a las empresas que hagan un cuadrante donde fijen esa duración y vayan realizando formación todos los años para tenerla actualizada, adelantándose a las necesidades del mercado o requerimientos legales.



DAVID RUIZ GARZÓN, SECRETARIO GENERAL DE ANAGRUAL

Mov.- Desde ANAGRUAL dais cursos o se hace sólo a través de centros formadores?

Los hacemos a través de centros de formación vinculados.

Mov.- ¿Qué tipo de cursos ofrecéis?

Operador de grúa móvil, Operador de grúas hidráulica articulada, principalmente pero también hemos ofertado el CAP; conducción segura, eslingado de mercancías, etc.

Mov.- ANAGRUAL ha obtenido subvención por parte del Ministerio de Educación en el marco del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, financiado por la Unión Europea – Next Generation UE. ¿En qué consiste esta formación?

La subvención la obtuvimos en una resolución provisional que no ha sido finalmente confirmada, ya que el Ministerio por primera vez en la historia ha dejado desierta la convocatoria del pasado año, incrementando la cuantía para el vigente, donde esperamos que se nos adjudique nuevamente. En cambio, sí que hemos recibido de la Comunidad de Madrid, a través del Plan de resiliencia para dar una serie de cursos que en breve publicaremos.

Mov.- Una empresa de alquiler de grúas, ¿qué formación tiene que llevar a cabo obligatoriamente y cuál es recomendable que haga?

Por resumir, la formación en el manejo de los equipos y la formación en prevención de riesgos.

SUBVENCIONES A LA FORMACIÓN GOBIERNO DE ESPAÑA. MINISTERIO DE EDUCACIÓN



Mov.- ¿Cuánta gente se ha formado a través de los centros formadores de ANAGRUAL?

En formación GHA, 1700 trabajadores.

Mov.- Cualquiera puede dar un curso de gruísta?

No, para ser centro formador la ITC señala unos requisitos concretos.

Mov.- El carné de grúa hidráulica articulada es relativamente nuevo y habéis dado muchas ventajas a las empresas de grúas para obtener el carné. ¿Habéis tenido muchas personas formadas en el último año?

Formamos a 1700 operadores.

Mov.- Las nuevas tecnologías han hecho que haya simuladores y formación on line, ¿se utiliza para dar cursos de formación de gruístas?

En el caso de operadores de grúa móvil, la regla general es que en la formación práctica no se pueda dar más del 50 por ciento mediante

simulador e igualmente en la formación teórica no se puede impartir más del 50 por ciento mediante plataformas formativas a distancia.

Mov.- Hay mucha falta de operadores de grúas en el sector, ¿desde ANAGRUAL estáis trabajando para formar a gente y atraer gente al sector?

La edad media de nuestros trabajadores comienza a ser preocupante y estamos viendo distintas alternativas para atraer trabajadores, bien extranjeros o jóvenes que se acerquen al sector.

Mov.- ¿En qué proyectos estáis trabajando que nos puedas contar?

La certificación de personas, orientada en facilitar el acceso al sector, el certificado de profesionalidad para operadores de grúa móvil, que solo nos falta la implementación de este; así como estamos elaborando un plan de formación de ANAGRUAL, donde recoger no solo las necesidades del sector, sino también las alternativas y soluciones.



**MATECO****mateco**
ALQUILER DE MAQUINARIA

La formación es esencial para evitar accidentes con maquinaria de elevación



La maquinaria de elevación es cada vez más innovadora, eficiente y segura, pero también puede llegar a ser peligrosa si el operador no está correctamente formado, por lo que la formación es esencial para evitar accidentes.

El número de muertes causadas por accidentes con maquinaria de elevación ha disminuido en comparación con años anteriores, siendo las caídas, las electrocuciones, los atrapamientos y los vuelcos, las causas más comunes de accidentes mortales o lesiones (leves o graves) según el Informe Mundial de Seguridad de 2022 de la Federación Internacional de Acceso Motorizado (IPAF).

Las caídas desde las plataformas elevadoras son, mayoritariamente, accidentes mortales. Según el informe, en 2021 se reportaron un total de 32 accidentes, en muchos casos por no llevar arnés.

Otras de las principales causas de accidentes, las electrocuciones y los atrapamientos, representaron un total de 23 accidentes y 27 fallecimientos y 13 accidentes y fallecimientos respectivamente.

Los vuelcos, provocados generalmente por una falta de apoyo, un mal estado de la base o una sobrecarga de la plataforma elevadora, provocaron un total de 15 fallecimientos.

Es en el sector de la construcción, en el que se utiliza mucha maquinaria de elevación, es

el que hay mayor número de accidentes laborales y el más mortal.

En mateco, como expertos en plataformas elevadoras y maquinaria de mantenimiento, son conscientes de que la formación es indispen-

sable para evitar accidentes y garantizar la seguridad de los operadores de maquinaria. Por ello, cuentan con el programa de formación certificado por Bureau Veritas, matecoAcademy, que se centra en el operario para que adquiera confianza y tenga un total conocimiento en el manejo correcto de los equipos.

Los cursos matecoAcademy, según norma UNE, garantizan una formación completa y segura cumpliendo con la normativa vigente. Con cinco categorías formativas según tipo de maquinaria de elevación (plataformas elevadoras (PEMP), trabajos en altura, puente grúa, carretillas y transpaletas y manipuladores telescópicos) y cada una de estas categorías cuenta con diferentes niveles (curso inicial o curso de renovación para actualizar conocimientos) para una mayor flexibilidad de aprendizaje.

mateco ofrece, de manera gratuita, el trámite de la bonificación a través de la plataforma FUNDAE, para facilitar e incentivar la formación. Con matecoAcademy, mateco aporta un valor añadido a sus clientes, complementando el alquiler de maquinaria de elevación con una formación que vela por la seguridad de los operadores.



**ROSA MARÍA NARANJO,
DIRECTORA KIRLEO**

Mov.- ¿Cuándo comenzásteis con GAM FORMACIÓN y por qué decidisteis crearlo?

La apuesta de GAM por la formación comienza en el año 2014 porque queríamos cubrir la necesidad de formación y capacitación de nuestros clientes de alquiler de maquinaria.

Nuestra experiencia y alto conocimiento en el sector, además de nuestras instalaciones repartidas por todo el territorio nacional, nos permitía contar con todo lo necesario para poder crear esta área formativa dentro de nuestro grupo.

Originalmente pusimos el foco en la formación de operadores de maquinaria, aunque ahora no es el único público al que nos dirigimos. Ofrecemos una formación mucho más amplia y diversificada en un amplio abanico de profesiones técnicas de referencia y también en soft skills, a través de una marca propia dentro del grupo, Kirleo. Somos, en definitiva, una escuela de oficios.

Mov.- ¿Qué tipo de cursos ofrecéis y a qué tipo de sectores van dirigidos?

A día de hoy, bajo la marca de Kirleo disponemos de más de 600 cursos clasificados por escuelas o sectores.

Este amplio catálogo se divide en seis grandes ámbitos: la Escuela de Riders (con las últimas tendencias y tecnologías en el sector de logística de última milla); la Escuela de Maquinaria, para capacitar en conducción y manejo seguro de diversas máquinas; la Escuela de movimiento de tierras, con foco en maquinarias de esta tipología.

Además de esta formación técnica industrial, en Kirleo completamos el catálogo con la Escuela de Competencias Digitales, la de Soft skills y PRL (Prevención de Riesgos Laborales).

Tenemos también otros cursos orientados a sectores muy concretos, que tienen dificultades para cubrir su demanda de trabajadores, como la escuela de baterías, renovables o la escuela de técnicos mecánicos.

Mov.- ¿Con cuántas sedes contáis en este momento? ¿En todas se dan todo el abanico de cursos que ofrecéis?

En España contamos con 50 sedes.

Kirleo ha traspasado la frontera nacional y en estos momentos nos encontramos en plena expansión internacional, con la apertura de sedes en Portugal, Chile, Perú y México.

Todas nuestras sedes están preparadas para impartir formaciones del conjunto del catálogo.



go. Contamos con modalidad de formación mixta (presencial y online) y también 100% online, lo que permite poder acceder a la formación desde cualquier lugar.

Mov.- ¿Cuánta gente trabaja en GAM FORMACIÓN?

Tenemos una plantilla fija de 47 personas de manera fija y en torno a 150 trabajadores que son colaboradores freelance de manera puntual.

Mov.- ¿Qué actividades lleváis a cabo para fomentar la formación entre las empresas y los operadores?

Nuestro objetivo es posicionarnos como consultores de formación integral para que las empresas del sector industrial cuenten con el talento capacitado para sus necesidades, dada la escasez de profesionales capacitados con la que se encuentran día a día. Nuestro target principal son, por tanto, estas empresas.

En esta línea, realizamos actividades de asesoramiento para poner en valor la importan-

cia de disponer de una formación actualizada sobre ámbitos clave, como la prevención de riesgos laborales o los procesos de upskilling y reskilling dentro de las compañías.

No obstante, también nos dirigimos a profesionales del sector técnico que quieren ampliar sus habilidades, a personas que quieren reconvertirse profesionalmente o a jóvenes que quieran apostar por el sector técnico para dotarles de la formación que necesitan.

Mov.- ¿Tenéis una bolsa de trabajo?

Sí, tenemos bolsa de trabajo para cada uno de los oficios de los que impartimos formación.

Mov.- ¿Vuestros cursos son caros comparados con la competencia?

Nuestros precios están a precio de mercado y contamos con elementos innovadores que nos diferencian, como el fomento de la formación teórica 100% online, apoyada en el desarrollo de cursos propios con contenido original.





DISTRIBUCIÓN

gam 
Piensa **Grande**



gamrentals.com

gamrentals@gamrentals.com

900 230 022



Mov.- ¿Vuestros cursos hay que renovarlos o dais la acreditación de formación y no se renueva?

Depende de la tipología de formación. Hay cursos que impartimos, como el de competencias digitales, idiomas o liderazgo que la certificación legalmente no tiene caducidad. Otras, como la formación de operador, que tal como indica la norma UNE, tiene una validez de 5 años.

Mov.- ¿Qué es imprescindible que tenga a nivel operativo una empresa de formación aparte de unas aulas homologadas?

A nivel operativo, lo que más valor aporta son los formadores y el material didáctico. Los formadores, además del conocimiento, deben tener unas capacidades de comunicación y habilidades docentes que cuidamos internamente. Esto es lo más relevante: un buen equipo de formadores es el pilar principal de una empresa de formación.

Mov.- ¿Es difícil encontrar gente preparada para ser profesores de los futuros alumnos?

Es lo más complicado. En el mercado hay muchos, pero realmente buenos y polivalentes no hay tantos.

Conscientes de esta necesidad, desde Kirleo hemos creado el pasado año la primera edición de la Escuela de Formadores, que precisamente otorga la capacitación para formar a profesionales técnicos en formato tanto online como presencial. Esta formación tiene una duración de 3 meses de manera intensiva, con un programa muy completo.

La primera edición tuvo un gran éxito y tenemos previsto lanzar otras dos convocatorias en un futuro cercano.

Mov.- ¿Los cursos que dais son bonificados?

Todos los cursos son susceptibles de bonificación. Una de las características clave de Kirleo es que gestionamos de forma integral todos los trámites de bonificación de créditos con FUNDAE, permitiendo a nuestros clientes centrarse en la formación.

Mov.- ¿Los cursos que están dando son dirigidos más a individuos o a través de empresas?

Nuestro foco está en las empresas, pero en nuestra web cualquier persona a nivel particular puede contratar cualquiera de nuestros cursos.

Mov.- Las nuevas tecnologías están implantándose en todos los sectores, ¿qué tipo de nuevos avances estáis utilizando en la formación? ¿Estáis trabajando algo con inteligencia artificial?

Desde nuestro centro de I+D+I estamos trabajando con dos proyectos muy interesantes: uno es la escuela de baterías y otro que incorpora un sistema que es capaz de analizar necesidades de todo tipo en las máquinas y operadores. Así, tras la recogida de datos y el análisis y, mediante un aprendizaje previo de las acciones correctas, detecta las necesidades formativas de la empresa.

Mov.- Como expertos en formación, ¿qué mejoras son necesarias para que se lleve a cabo más formación en España?

Desde las empresas debemos ser conscientes de la necesidad que tenemos todos los trabajadores de estar al día. Si no te actualizas, te quedas atrás. Los avances tecnológicos van más rápido que la capacidad que tienen las empresas para actualizar a las personas y esto puede convertirse en un problema de falta de capacitación y talento.

Mov.- ¿Hay mucha diferencia entre unos cursos y otros? ¿Cualquiera puede ponerse a formar a otras personas? ¿Existe el intrusismo en este sector?

Aunque nuestros cursos son de temáticas muy diferentes, el denominador común es la voluntad de cubrir la brecha existente entre las necesidades de contratación de las empresas y la formación reglada.

Detectamos gran cantidad de puestos de trabajo sin ocupar en empresas muy relevantes porque no encuentran trabajadores con esos conocimientos y no existe formación específica para esas vacantes.

Respecto al intrusismo, no puede ser formador todo el mundo: se trata de una profesión que, además de ser vocacional, requiere de amplios conocimientos técnico de la materia que vas a impartir.

Mov.- ¿Cuáles son los cursos más populares que estáis dando? ¿Qué es lo que más demanda la gente?

EL 70% de nuestra formación es la formación de operadores, quizás porque hay una necesidad al ser un requisito legal. No obstante, cada vez más son más las empresas las que nos solicitan formaciones de soft skills, técnicos mecánicos, Idiomas y competencias digitales.

Mov.- La formación, ¿se demanda por parte del cliente o hay que venderla?

Como todos los productos "hay que venderla". Sin embargo, tenemos una actitud de escucha activa apoyada en nuestra buena relación con los clientes, que nos permite ajustar nuestro catálogo a las tendencias del mercado.

Por otro lado, la clave para que el cliente demande formación es lógicamente haber ejecutado con excelencia las formaciones anteriores y establecer una relación de confianza.

Mov.- ¿En qué proyectos estáis trabajando a medio y largo plazo que nos puedas contar?

Tenemos muchos proyectos encima de la mesa, todos enfocados en mejorar la empleabilidad y las certificaciones de las personas en cualquier puesto de trabajo. Quizás lo más apasionante es contar con todos los medios tecnológicos disponibles en el mercado para realizar formaciones con la metodología más novedosa, a la vez que atractiva y divertida para el alumno.

Mov.- ¿Cuánta gente habéis formado hasta ahora y cuanta el año pasado? ¿Para este año pensáis superar esa cifra?

Desde que comenzamos con la formación llevamos algo más de 100.000 alumnos. Solo el año pasado cerramos con 27.000 y este año tenemos pensado superar esta cifra.



RAISING THE STANDARDS

PL  **TFORM**
B A S K E T

www.platformbasket.com



Made in Italy





ROMINA VANZI, HEAD OF REGIONAL DEVELOPMENT & MCWPS

Mov.- ¿Cuándo se creó IPAF?

IPAF se creó en 1983 en Inglaterra y desde el principio tuvo el objetivo de ser una Asociación Internacional ya que juntó a varios fabricantes y alquiladores internacionales en aquellos tiempos.

Mov.- ¿IPAF siempre estuvo enfocada al sector de las plataformas aéreas?

Sí, desde el principio.

Mov.- ¿Cuándo se hizo internacional y más concretamente cuando llegó a España? Desde el principio fue internacional. Los primeros miembros españoles fueron en 2005.

Mov.- ¿Y a Latinoamérica?

En latino América el primer miembro fue ALO Chile en 2006.

Mov.- ¿Qué tipo de cursos ofrecéis y a qué tipo de sectores van dirigidos?

IPAF ofrece cursos para PEMP, Andamios de cremallera y montacargas. Tenemos cursos para operadores, demostradores, instructores, carga y descarga, uso e inspección de arneses y certificación CAP, pero también para supervisores. IPAF no proporciona directamente la formación. Son sus centros de formación aprobados los que proporcionan formación, la mayoría de ellos fabricantes o empresas de alquiler que son afiliados de IPAF. Los centros de formación IPAF siguen el método de formación IPAF, pero son empresas independientes y establecen por sí mismas las tarifas de formación según los cursos proporcionados. Los centros de formación IPAF están auditados regularmente para garantizar el nivel de calidad de la formación. En general, los cursos tienen una duración de 1 ó 2 días, con sesiones prácticas y teóricas al final de las cuales los candidatos son examinados.

Mov.- IPAF es algo más que formación, ¿nos podéis explicar en qué consiste todo el abanico de actividades que lleváis a cabo?

IPAF fomenta el uso seguro y eficaz de plataformas aéreas en todo el mundo en el más amplio sentido: con información y asesoría técnica, con la interpretación de la legislación y las normativas (sobre las que se trata de ejercer influencia), con sus iniciativas de seguridad y sus programas de formación. Los afiliados disfrutan de acceso a información práctica y de una cartera de servicios cada vez mayor. Gozan además de la posibilidad de hacer valer su opinión de cara a las leyes y normativas que regulan el uso de plataformas. Anualmente publicamos un informe global de accidentes.

Mov.- ¿Qué servicios ofrecéis a los afiliados?

Información y asesoramiento técnico, promoción y desarrollo de la seguridad, promoción de la industria del acceso motorizado, interpretación y participación en la legislación y normativas, además de los diversos cursos de formación. Además, contamos con una línea de servicio técnico a disposición de nuestros afiliados, informes de alquileres, conferencias, posters especializados, etc.

Mov.- ¿Qué campañas de seguridad tenéis en este momento?

Desde nuestras estadísticas de accidentes, según las tendencias cada año sacamos una nueva campaña. Este año nos centramos en el riesgo de electrocución con la campaña "High Voltage".

Mov.- ¿Qué actividades estáis llevando a cabo para fomentar la formación entre las empresas y los operadores?

Eventos tanto para afiliados e instructores de IPAF, como a empresas del sector (Evento Elevando España 2023, en Abril y en Bilbao), webinars y campañas en redes sociales.

Mov.- Si una empresa quiere ser centro de formación IPAF, ¿qué debe hacer?

Ponerse en contacto con el representante de IPAF en su país, quien le guiará a través de los diferentes pasos. Una vez realizada la afiliación a la Asociación, pasaremos a conocer y evaluar el centro de formación, el cual debe cumplir con los requisitos exigidos por IPAF. Este nuevo centro debe contar además con, al menos, un instructor IPAF para la impartición de los cursos.

Mov.- Todo lo que tenéis en la web de información y carteles, ¿se puede descargar de forma gratuita y utilizar o tienes que ser miembro de IPAF?

Sí, todos los carteles de campañas realizadas por IPAF están presentes en nuestra web, desde la que cualquier persona o entidad interesada se los puede descargar y/o compartir. Estas campañas se encuentran disponibles en varios idiomas.

Mov.- ¿Se puede ser miembro de IPAF sin ser centro de formación?

Sí, en IPAF tenemos diferentes categorías de afiliación: fabricante, distribuidor, contratista/usuario industrial, alquilador, empresa de formación, servicio público, proveedor de componentes o servicios, e instructor autónomo. Una vez la se completa la afiliación, se puede optar a ser Centro de Formación o no.

Mov.- ¿Qué ventajas tiene ser centro de formación IPAF?

La formación IPAF está cada día más solicitada y puede representar una fuente de ingresos adicional para la empresa, ya que ésta decide las tarifas de los cursos que proporciona. Proporcionar formación significa participar activamente en la mejora de los estándares de seguridad en los lugares de trabajo. La mayoría de las leyes de seguridad e Higiene, de prevención de riesgos laborales y de trabajo en altura, obligan a los empresarios a proporcionar la formación adecuada para los trabajadores que utilizan un equipo de trabajo. Formando a los operadores de sus clientes se asegurará que trabajen de forma más eficiente, productiva y segura. Los cursos impartidos bajo los estándares de IPAF son reconocidos a nivel internacional.

Mov.- ¿Tenéis alguna APP disponible para los clientes?

La aplicación ePAL de IPAF funciona como una nueva cartera electrónica para almacenar y compartir las licencias y calificaciones de acceso motorizado IPAF, incluido el carné PAL para plataformas elevadoras móviles de personal (PEMP/PTA), plataformas de trabajo de desplazamiento sobre mástil (MCWP) y operadores de elevadores de construcción. Se puede añadir la CAP (Evaluación de personal competente), PEMP/PTA para directores y la evaluación del lugar de trabajo (para





la selección de las PEMP/PTA). Se puede registrar fácilmente la experiencia operativa en máquinas de acceso motorizadas a través del libro de registro electrónico y, de esta manera, se brinda una descripción general del tiempo dedicado a operar en varias máquinas. Permite obtener acceso a los últimos consejos y recomendaciones de seguridad y mejores prácticas de acceso motorizado, además de la guía de seguridad del operador o guía de seguridad del lugar de trabajo según sus licencias vinculadas.

Mov.- ¿Qué duración tiene el carné PAL?

El carné PAL tiene una duración de 5 años.

Mov.- ¿Tenéis una bolsa de trabajo?

No.

Mov.- ¿Con cuántos centros de formación contáis en este momento y en cuántos países estáis?

A finales de 2022, 1638 miembros en 80 países. Actualmente son 614 centros de formación en 56 países.

Mov.- ¿Cuánta gente trabaja en IPAF?

Entre personal y auditores, unas 75 personas.

Mov.- ¿Qué es imprescindible que tenga a nivel operativo una empresa de formación aparte de unas aulas homologadas?

Además de las aulas homologadas según los requisitos de IPAF, deben contar en sus instalaciones, entre otras cuestiones, con un espacio para prácticas con los equipos. Las características de estas instalaciones también deben cumplir con lo exigido por IPAF.



Mov.- ¿Vuestros cursos son caros comparados con la competencia?

En general pueden serlo, pero si comparamos el nivel de la formación IPAF con otras en el mercado, realmente esta diferencia desaparece. El programa de formación de IPAF para los operadores de plataformas elevadoras ha sido desarrollado por los mejores profesionales de la industria del acceso motorizado y está certificado por TÜV según la ISO 18878 Plataformas Elevadoras Móviles de Personal – Formación para el Operador (conductor). Cada año se forman más de 150.000 operadores a través de la red mundial de centros de formación IPAF (más de 600 centros). Los operadores que terminan con éxito el curso, reciben el carné PAL (Powered Access Licence), la guía de seguridad para operadores de PEMPs, el libro de registro de las experiencias del operador y el certificado de formación. El número de alumnos por curso es reducido para garantizar la calidad de la formación. El material didáctico para la formación está disponible en varios idiomas y se actualiza regularmente. El carné PAL es reconocido a nivel Internacional.

Mov.- ¿Los cursos que dais son bonificados?

Pueden ser según el país.

Mov.- Las nuevas tecnologías están implantándose en todos los sectores, ¿qué tipo de nuevos avances estáis utilizando en la formación? ¿Estáis trabajando algo con inteligencia artificial?

No, pero sí con simuladores.

Mov.- Sra. Vanzi, con su experiencia, ¿qué mejoras son necesarias para que se lleve a cabo más formación en España y en Latinoamérica?

Más que mejoras, es necesario un cambio de mentalidad. En muchos países sólo se quiere un papel para operar estas máquinas y no un curso de calidad. Los empresarios no quieren invertir tiempo y dinero en formación. Pero esto está cambiando mucho y finalmente estamos viendo un cambio de tendencia.

Mov.- ¿Trabajan con alguna entidad para fomentar la formación?

Trabajamos y colaboramos con diferentes entidades a nivel de España y otros países.

Mov.- ¿Hay mucha diferencia entre unos cursos y otros? ¿Cualquiera puede ponerse a formar a otras personas? ¿Existe el intrusismo en este sector?

Existen diferencias entre los cursos que se imparten. En IPAF, nuestros cursos cumplen y superan la normativa existente, están estipuladas las horas que se deben dedicar tanto a la teoría como a las prácticas. En el caso de IPAF, únicamente nuestros Instructores homologados pueden impartir formación IPAF. Nuestros Instructores deben cumplir unos requisitos específicos y mantener su formación continua.

Mov.- ¿Cuáles son los cursos más populares que están dando?

El curso más extendido es el de Operador.

Mov.- ¿Cuántas personas formó IPAF el año pasado y cuántas a nivel mundial?

Mundial 192625, España 2020 y en Latam 2234.

Mov.- ¿En qué proyectos estáis trabajando a medio y largo plazo que nos puedas contar?

Nos encontramos en un proceso de Digitalización, el cual comenzó con la presentación de nuestro carné digital. IPAF se compromete a impulsar un cambio sostenible en la industria. ePAL reemplaza la necesidad de documentos y licencias en papel y plástico, agrupándolos convenientemente en un solo lugar. Las calificaciones y la experiencia de los operadores se pueden registrar, almacenar y compartir fácilmente. Además de la tarjeta ePAL, el eLearning de IPAF proporciona una experiencia de aprendizaje en línea flexible y mejorada para los operadores de plataformas elevadoras móviles de personal (PEMP) y los Encargados y Supervisores. Proporciona la misma formación teórica de alta calidad que en el aula y se puede completar en una gama de dispositivos en cualquier momento, en cualquier lugar, a su propio ritmo. Esta formación está disponible en varios idiomas y previstas nuevas traducciones.

Mov.- ¿En qué eventos les podremos ver fomentando la seguridad y la formación?

Smopyc y ORP en España. Como eventos propios, en Abril tendrá lugar Elevando España, además de los internacionales Elevando Mexico, congreso Conosur y Elevacao Brasil.



Liebherr en Conexpo

Liebherr expuso en la feria Conexpo presentando más de 30 equipos bajo la premisa de la eficiencia, la digitalización y el servicio, así como la calidad del producto.

“On your site” fue el lema de Conexpo para este año. Representa la promesa de Liebherr de estar siempre al lado del cliente en todo el mundo, ya sea directamente en la obra con máquinas de alta calidad o mediante asesoramiento individual, servicios globales y soluciones integrales.

NUEVA GRÚA MÓVIL LIEBHERR LTM 1100-5.3

En Conexpo 2023, Liebherr presentó una grúa móvil que lleva la combinación de movilidad, economía y rendimiento a un nuevo nivel. La LTM 1100-5.3 ofrece una potente pluma telescópica de 62 m (203 ft) y transporta hasta 16,9 t (37 250 lb) con una carga por eje de 12 t (26 450 lb) en vías públicas. La nueva grúa también ofrece movilidad económica en todo el mundo, ya que puede viajar con una carga por eje de solo 9 t (19 840 lb). Por este motivo, Liebherr presentó la nueva LTM 1100-5.3 bajo el lema “El maestro de todos los caminos”. Es la segunda grúa de la gama Liebherr que incorpora el nuevo sistema de control LICCON3.

La nueva LTM 1100-5.3 realice la mayoría de sus trabajos como una grúa taxi sin transporte de lastre adicional. Incluso con lastre



máximo, las cargas por eje de 13,5 t (29.760 lb) son bajas y se distribuyen uniformemente en todos los ejes. La nueva LTM 1100-5.3 tiene un ancho estrecho de 2,55 m (8 ft 4 in), una ventaja adicional al conducir en carreteras y obras de construcción. Es la primera grúa móvil de 5 ejes del mundo basada en este diseño estrecho.

Con 62 m (203 ft), la pluma telescópica es 2 m (6 ft 7 in) más larga que la siguiente máquina Liebherr de 5 ejes más potente, la LTM 1110-5.2. Además, está disponible un plúmín plegable de 9,5 a 16 m (31 a 53 pies) que, como opción, también se puede ajustar hidráulicamente entre 0° y 40°. Esto permite que la LTM 1100-5.3 alcance alturas de ele-

vación de hasta 76 m (249 pies) y radios de hasta 64 m (210 pies).

La nueva grúa de 100 tn (110 USt) ofrece mayor seguridad, flexibilidad y capacidad de elevación gracias al estabilizador variable VarioBase®. El VarioBallast® estándar también proporciona una mayor flexibilidad en el sitio de construcción, que permite ajustar el radio de lastre entre 4,0 y 5,1 m (13 ft 1 in y 16 ft 8 in).

La tercera generación del sistema LICCON (Liebherr Computed Control) se basa en características de control probadas, pero también incluye un paquete de software y un lenguaje de programación completamente nuevos, así como un bus de datos más rápido, mucho más espacio de almacenamiento y más potencia informática. Los operadores de grúas que están familiarizados con el sistema de control anterior se familiarizarán rápida y fácilmente con la nueva versión, ya que el valor de reconocimiento es muy alto. Se han adoptado componentes de hardware probados, como la unidad móvil de manejo y visualización BTT. La función de pantalla táctil en la nueva pantalla en la cabina de la superestructura significa que ahora es aún más fácil y cómodo de controlar. También se ha revisado y simplificado la forma



[Pinche para ver el video](#)

en que se muestra la información. Además, las grúas LICCON3 están preparadas para telemetría y gestión de flotas de serie. En el futuro, los contratistas de grúas podrán ver y evaluar todos los datos relevantes utilizando el portal de clientes MyLiebherr.

Como resultado de los altos efectos de sinergia involucrados, Liebherr está lanzando la nueva cabina del operador al mismo tiempo que el sistema de control LICCON3. El diseño moderno presenta materiales de primera calidad y líneas atemporales, además de ofrecer una gran cantidad de mejoras para el operador de la grúa.

LIEBHERR AMPLÍA SU GAMA DE GRÚAS TODOTERRENO CON LA LRT 1130-2.1

En Conexpo 2023, Liebherr presentó la grúa todoterreno de dos ejes más potente del mercado. La LRT 1130-2.1 tiene una capacidad de elevación máxima de 130 tn (140 USt) y amplía la gama de grúas para terrenos difíciles de Liebherr en el extremo superior de este segmento. Aparte de un alto rendimiento, el transporte económico y la operación segura de la grúa desempeñaron un papel fundamental en el desarrollo de este nuevo modelo.



La esencia de la LRT 1130-2.1 es el máximo rendimiento con movilidad económica en todo el mundo. Al mismo tiempo, su pluma telescópica es la más larga de su clase con 60 m (197 pies).

Liebherr ha diseñado las dimensiones de la nueva LRT 1130-2.1 para que pueda transportarse económicamente en góndolas de cama rebajada en todo el mundo.

"La seguridad es lo primero": los equipos de seguridad y los sistemas de asistencia establecen nuevos estándares.

Los altos niveles de seguridad en todos los aspectos fueron la principal prioridad para el diseño de la nueva LRT 1130-2.1, que cuenta con un sistema de control de estabilizadores de serie.

La base de apoyo variable VarioBase®, desarrollada por Liebherr y que forma parte del equipamiento de serie de todas las grúas LRT de Liebherr, contribuye de forma importante a aumentar la seguridad. El trabajo de la grúa está controlado por el limitador de momento de carga dentro del controlador LICCON, que calcula las capacidades de carga máximas con precisión para la situación actual.

LA GRÚA SOBRE ORUGAS POLIVALENTE MÁS GRANDE DE LIEBHERR: LR 1400 SX

Para Conexpo 2023, la LR 1400 SX estaba equipada con una pluma principal de 41 m (134,5 pies) y un plumín abatible de 44 m (144,4 pies). Con el peso de transporte compacto de 46 tn (197 pies), la grúa completa se puede transportar fácilmente entre lugares de trabajo. La plataforma y las barandillas permanecen unidas al carro superior durante el transporte y solo es necesario plegarlas.

La flexibilidad y movilidad de la grúa se puede ver cuando el espacio es restringido. Las cuatro unidades de oruga facilitan la maniobra de la LR 1400 SX en lugares de trabajo donde el espacio es reducido.

Liebherr prestó especial atención al concepto de seguridad al diseñar la grúa. Un punto a destacar es el Gradient Travel Aid para el trabajo seguro en pendientes. El sistema de control de la grúa calcula automáticamente el centro de gravedad y advierte al operador antes de que la grúa abandone el área.

El Boom Up-Down Assistant también forma parte del concepto de seguridad. Al subir o bajar la pluma, este sistema de asistencia indica la aproximación al borde de vuelco y detiene automáticamente la operación antes de que el operador ingrese a una zona insegura.

El control remoto por radio le da al operador de la grúa un alto grado de flexibilidad y seguridad adicional también durante la operación. La grúa se puede operar desde el exterior de la cabina para permitir una mejor visión general del sitio de construcción y evitar puntos ciegos.

Por primera vez en una feria en Norteamérica, la división de Grúas torre presentó la 470 EC-B que destaca por tener una capacidad máxima de carga de 20 t. Desde el transporte, pasando por el montaje, hasta el funcionamiento en la obra: esta grúa de Liebherr satisface todas las exigencias de una flota moderna.

Esto también es aplicable a la 125 K de la serie de grúas K: la grúa de montaje rápido ofrece



Tomás Bellido (Grúas Tomás), Georg Reinbold (Liebherr-Werk Ehingen GmbH), Willi Liebherr, Alejandro Bellido (Grúas Tomás) y Miguel Bellido (Grúas Tomás)

ce la máxima capacidad de elevación con el mínimo espacio necesario. Con un radio de 55 m y una altura de gancho de 66 m, la grúa 125 K de Liebherr es actualmente la grúa de montaje rápido más grande del mercado. Un sistema de montaje bien pensado y los bajos costes logísticos hacen que las grúas de montaje rápido de Liebherr sean especialmente útiles para proyectos más cortos.

En Conexpo, los visitantes pudieron disfrutar de la pilotadora de rotación LB 30 unplugged que funciona con batería y, por tanto, con cero emisiones locales. Sólo hay que desenchufar el cable de carga y volver a conectarlo a la red eléctrica de la obra para un funcionamiento sin restricciones. La batería está diseñada para un tiempo de funcionamiento de 4 horas en modo Kelly. Ya sea en funcionamiento con batería o con enchufe, el rendimiento de perforación permanece inalterado.

Además, Liebherr Components presentó por primera vez en los EE.UU. un prototipo de su motor de hidrógeno, el H964, que utiliza una inyección directa de hidrógeno también desarrollada por Liebherr. Esta tecnología es especialmente adecuada para aplicaciones dinámicas pesadas, ya que ofrece una alta densidad de potencia. Resistente al polvo, la suciedad y las vibraciones, así como a otras duras condiciones ambientales, la inyección directa es comparable al motor diésel en cuanto a rendimiento y durabilidad.



Palfinger se presenta en Conexpo como el escaparate de soluciones de elevación

PALFINGER presentó soluciones de elevación innovadoras, como la nueva serie FHS de carretillas elevadoras montadas en camión, en CONEXPO.

PALFINGER tuvo un gran impacto en CONEXPO-CON/AGG en Las Vegas. Destacando su compromiso con la satisfacción del cliente y su enfoque en cumplir con las tendencias del mercado, como la digitalización, la seguridad y la sostenibilidad, PALFINGER exhibió su cartera a un público interesado. Al expandir su presencia en América del Norte, la empresa está bien posicionada para convertirse en el proveedor líder de soluciones integradas de elevación en la región.

Cinco días, 16 impresionantes demostraciones de productos y numerosos puntos de contacto con los clientes: PALFINGER, el líder mundial del mercado en soluciones innovadoras de grúas y elevación, presentó con éxito sus últimas soluciones para el mercado de la construcción de América del Norte en la feria comercial CONEXPO-CON/AGG, el evento más grande de su tipo en la región. El sólido desempeño de PALFINGER fue el resultado de conectarse con los clientes y comprender





peramos fortalecer aún más nuestro vínculo con nuestros clientes”, destaca Ismael Daneluz, vicepresidente de Ventas y Servicio Región Norte y América Latina.

TENDENCIAS EN EL MERCADO DE LA CONSTRUCCIÓN ESTADOUNIDENSE

Además de presentar sus nuevas soluciones, PALFINGER identificó tres tendencias relevantes en el mercado de la construcción estadounidense: el creciente uso de la digitalización y la automatización, el creciente énfasis en la seguridad y la sostenibilidad, así como la mayor demanda de soluciones personalizadas.

Con las innovaciones presentadas en CONEXPO-CON/AGG y su Visión y Estrategia 2030, que transformarán a PALFINGER en un proveedor de soluciones integradas completas, la empresa está perfectamente posicionada para cumplir con estas tendencias. Basado en su fuerte enfoque en la innovación y la satisfacción del cliente, así como en su conocimiento de larga data del mercado norteamericano, PALFINGER está preparado para el crecimiento y el éxito. El objetivo es evidente: convertirse en el proveedor líder de soluciones de elevación integradas e innovadoras para sus clientes en EE. UU., Canadá y México.

sus necesidades, enfatizado por conversaciones valiosas y la demostración de soluciones innovadoras desarrolladas específicamente para la región de América del Norte.

AFRONTAR LOS DESAFÍOS DEL MAÑANA

PALFINGER introdujo innovaciones como soluciones libres de emisiones, tecnologías inteligentes y sistemas de asistencia para enfrentar con éxito los desafíos del mañana. Un aspecto destacado específico fue la nueva serie FHS de carretillas elevadoras montadas en camiones, que atrajo una gran atención de los asistentes. Al igual que la gama de productos y soluciones, incluidas las grúas de pluma articulada, así como camiones de cangilones y mecánicos equipados con grúas de servicio. La compañía también organizó múltiples sesiones de "conocimiento y saludo" con Juan Ibarra de la exitosa serie Gold Rush: Freddy Dodge's Mine Rescue de Discovery Channel, quien exhibió su nuevo camión Mack con carrocería PAL Pro 86 y grúa de servicio.

"En PALFINGER vemos los desafíos no como un obstáculo sino como una oportunidad. Creamos soluciones y brindamos respuestas. Esto es lo que demostramos en CONEXPO-CON/AGG. Era importante para nosotros comprometernos con el mercado de la construcción de América del Norte y demostrar las muchas capacidades de nuestras innovadoras soluciones de elevación. Esto es solo el comienzo de lo que está por venir", afirma el director ejecutivo de PALFINGER, Andreas Klausner.

Aumento de la huella en América del Norte La participación de PALFINGER en CONEXPO-CON/AGG se produce cuando la compañía expande su presencia en América del Norte, enfatizada con la apertura de su sede regional en Schaumburg, Illinois, en el segundo trimestre de 2023. El enfoque de la compañía en la satisfacción del cliente se

vuelve aún más evidente a través de su compromiso de brindar el mejor soporte al alcance de la mano en la región. El equipo directivo en torno a Ismael Daneluz, vicepresidente de Ventas y Servicios de la Región Norte y América Latina, impulsará la organización hacia adelante.

"En América del Norte tenemos más de 1000 socios, una flota móvil de más de 100 vehículos de servicio, 4 sitios de fabricación y ensamblaje y 13 centros de servicio, todos ubicados estratégicamente para brindar el mejor soporte a nuestros clientes. En CONEXPO-CON/AGG, quedamos impresionados con las excelentes conversaciones que tuvimos en el sitio, lo que nos permitió comprender mejor las necesidades de nuestros clientes en la región de América del Norte. Nuestras soluciones innovadoras fueron bien recibidas y es-



Merlo en Conexpo con una nutrida gama de productos

Merlo estuvo en exhibición en la feria de Conexpo, y expusieron una gran gama de modelos manipuladores telescópicos que destacan por su gran versatilidad.

Los modelos en la feria fueron:

EWORER 25.5-90 4WD

Solución 100% eléctrica permite eliminar drásticamente las emisiones de ruido de la máquina y las vibraciones transmitidas normalmente al operador por el motor térmico.

ROTO 50.30 S PLUS EE4

Forma parte de la familia "Telescópicos Rotativos". Ofrece capacidad de altura de 29,2 metros y capacidad máxima de 4950 kg.

ROTO 50.26 S PLUS EE4

Forma parte de la familia "Telescópicos Rotativos". Ofrece capacidad de altura de 25,9 metros y capacidad máxima de 4950 kg.

ROTO 50.35 S PLUS EE4 CVTRONIC

Forma parte de la familia "Telescópicos Rotativos". Ofrece capacidad de altura de 34 metros y capacidad máxima de 4950 kg. Los Manipuladores Telescópicos Giratorios permiten operar a 360° gracias a la torreta giratoria, que ofrece un radio de acción superior en comparación con un manipulador fijo. La nueva familia inaugura una nueva época, introduciendo nuevos estándares en el campo de los manipuladores telescópicos para el sector de la construcción y ampliando la oferta de productos con nuevos contenidos, cada vez más específicos para las exigencias de los usuarios.

P 120.10

Incluido en la familia "Alta Capacidad". Ofrece capacidad de altura de 9,8 metros y capacidad máxima de 12000 kg.

P 27.6

Representa, dentro de la familia Telescópicos Compactos, el modelo con las dimensiones más compactas.



Pinche para ver el video

Este tamaño reducido, junto con su gran maniobrabilidad, agiliza al máximo la manipulación de material incluso en espacios reducidos.

Equipado con la exclusiva cabina Merlo, ya apreciada en los modelos de gamas superiores, te asegura el puesto de conducción más amplio y confortable del mercado.

La gran superficie acristalada, el nivel de insonorización y una habitabilidad exclusiva, te permitirán expresar todas tus capacidades, reduciendo el cansancio y garantizando la máxima seguridad.

El P27.6 alcanza una velocidad máxima de 40 km/h, que reduce considerablemente los tiempos de desplazamiento, además, su transmisión no necesita cambios de marcha.

Este manipulador telescópico se puede homologar como tractor agrícola, asegurándote la máxima versatilidad y polivalencia de uso.

P 72.10 PLUS

Es un modelo compacto que maximiza productividad y seguridad. Ofrece capacidad de altura de 9,6 metros y capacidad de 7200 kg.

P 40.17 PLUS

Parte de la familia "manipuladores con estabilizadores". Ofrece capacidad de altura de 16,6 metros y capacidad máxima de 4000 kg. El Panoramic 40.17PLUS se ha desarrollado para ofrecer el máximo nivel de tecnología en términos de eficiencia, prestaciones y versatilidad de uso, al servicio de los operadores más exigentes. El motor, de acuerdo con las estrictas normas sobre emisiones Tier 4B, suministra una potencia de 75 kW - 101 CV y, combinado con una transmisión hidrostática con sistema de gestión electrónico "EPD", garantiza una velocidad máxima de

40 km/h manteniendo al mismo tiempo los consumos reducidos, según la tradición de los manipuladores telescópicos de MERLO.

P 50.18 PLUS

Dentro de la gama de "manipuladores con estabilizadores". Ofrece capacidad de altura de 17,9 metros y capacidad máxima de 5000 kg. Se ha desarrollado para ofrecer el máximo nivel de tecnología en términos de eficiencia, prestaciones y versatilidad de uso, al servicio de los operadores más exigentes. El motor, de acuerdo con las estrictas normas sobre emisiones Tier 4B, suministra una potencia de 75 kW - 101 CV y, combinado con una transmisión hidrostática con sistema de gestión electrónico "EPD", garantiza una velocidad máxima de 40 km/h manteniendo al mismo tiempo los consumos reducidos, según la tradición de los manipuladores telescópicos de MERLO.

Y Oruga de Comet Leopard 18.75 HQ.



Socage en Conexpo con sus nuevas Raptor

Socage, el especialista italiano en plataformas sobre camión, se presentó en Conexpo con su nueva compañía que se enfoca en elevadores de araña, Socage Raptor.

La nueva empresa se lanzó el año pasado para concentrarse en el mercado de plataformas sobre orugas y hasta ahora ofrece modelos desde 15 m hasta más de 20 m de altura de trabajo. “La creación del propietario de Socage, Fiorenzo Flisi, junto con el experto en plataformas sobre orugas Fiorenzo Lodi Rizzini, han dado vida a la nueva entidad que está destinada a revolucionar el mundo de las plataformas aéreas sobre orugas de doble pantógrafo y brazo telescópico”, explican desde Socage. La nueva gama incluye tres productos hasta el momento: El modelo 15S, 18S y 21S.

Socage Raptor exportará sus productos a más de 50 países de todo el mundo, incluido EE. UU., donde presentó los nuevos 15S y 21S en ConExpo. El 15S ofrece una altura de trabajo máxima de 15 m y un alcance de 7 m, con una carga útil de cesta de 225 kg, para dos operadores y materiales, sin limitaciones en toda el área de trabajo. Incluye pluma aérea articulada doble con jib hidráulico para mayor versatilidad.

La plataforma está equipada de serie con mandos hidráulicos para los movimientos de la parte aérea y opcionalmente con mando a distancia por radio, para mayor comodidad y seguridad del operador.

La plataforma 21S tiene una altura máxima de trabajo de 20,8 m y un alcance lateral máximo de 10,3 m. La carga útil de su cesta es de 230 kg, para dos operarios y materiales, de nuevo en toda la envolvente de trabajo, sin limitación. Está equipado con estabilización y cierre automáticos, para un uso fácil y seguro.



Snorkel en Conexpo

SNORKEL estuvo presente en Conexpo con una nutrida gama de modelos de elevación, destacando sus plataformas y mástiles verticales.

S3219 PLUS: VERSATILIDAD INCREMENTADA

El modelo S3219 Plus totalmente eléctrico ofrece unas prestaciones superiores respecto del modelo S3219 como son una plataforma más ancha, una mayor capacidad de carga y una altura total de la plataforma inferior con las barandillas replegadas lo que permite su paso a través de casi cualquier puerta por pequeña que sea en altura.

S3220 MICRO: MOVILIDAD MÁXIMA

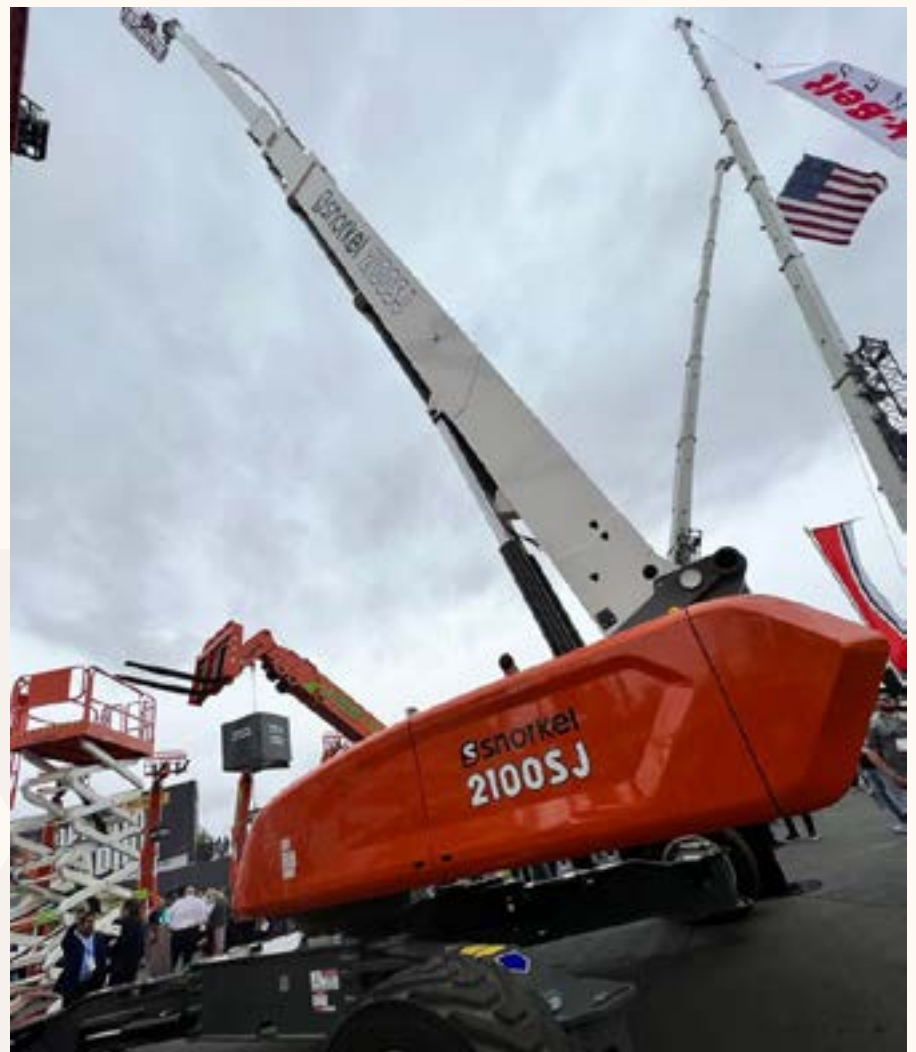
El modelo S3220E Micro ofrece la misma calidad y fiabilidad que su hermano S3220E incrementando su manejabilidad y versatilidad gracias a una plataforma y una extensión de plataforma más pequeña y una longitud total más corta. Los radios de giro interior y exterior se reducen considerablemente, lo que permite una mayor maniobrabilidad en espacios reducidos y difíciles.

TM20E: UTILIDAD INFINITA

Novedad en 2023, el modelo TM20E se une a la popular familia Snorkel de mástiles eléctricos ofreciendo todas las características y beneficios de los modelos TM12E y TM16E pero con una altura de trabajo superior. Gracias a sus dimensiones mayores, su plataforma proporciona mayor espacio de trabajo y su extensión incrementa esta superficie para mayor versatilidad y alcance.



Enrique García, de Ahern Ibérica junto a Grúas Tomás



600AJ: ALCANCE EXCEPCIONAL

Gracias al giro de torreta dentro del perímetro del chasis y a un alcance excepcional, el modelo 600AJ es ideal para aplicaciones donde la altura del punto de articulación y su alcance son claves. Proporciona un diagrama de trabajo sobresaliente que, junto con el movimiento del plumín, disminuye el tiempo de reposicionamiento de la máquina aumentando su rendimiento en espacios estrechos o ángulos difíciles. Sus controles proporcionales ofrecen una operación fácil e intuitiva complementadas por sus incomparables prestaciones todo terreno.

S6926RTE

El modelo S6926RTE ofrece un accionamiento totalmente eléctrico con una capacidad de carga de hasta 680kg. La tecnología de iones de litio proporciona un funcionamiento limpio y silencioso con cero emisiones y hasta un 60% menos de ruido. Como opción, se ofrece un generador integrado para la carga de las baterías en el lugar de trabajo.



S6933RTE

El modelo S6933RTE ofrece un accionamiento totalmente eléctrico con una capacidad de



Enrique García, de Ahern Ibérica con Mercaeleva, Movicarga y Manain.



[Pinche para ver el video](#)



Enrique García y los hermanos de Grúas Tomás con Don Ahern, dueño de Snorkel

carga de hasta 454kg. La tecnología de iones de litio proporciona un funcionamiento limpio y silencioso con cero emisiones y hasta un 60% menos de ruido. Como opción, se ofrece un generador integrado para la carga de las baterías en el lugar de trabajo.

S6940RTE

El modelo S6940RTE ofrece un accionamiento totalmente eléctrico con una capacidad de carga de hasta 363kg. La tecnología de iones de litio proporciona un funcionamiento limpio y silencioso con cero emisiones y hasta un 60% menos de ruido. Como opción, se ofrece un generador integrado para la carga de las baterías en el lugar de trabajo.

S6947RTE

El modelo S6947RTE ofrece un accionamiento totalmente eléctrico con una capacidad de carga de hasta 363kg. La tecnología de iones de litio proporciona un funcionamiento limpio y silencioso con cero emisiones y hasta un 60% menos de ruido. Como opción, se ofrece un generador integrado para la carga de las baterías en el lugar de trabajo.

Ahern Ibérica es el distribuidor de Snorkel en España y Portugal.



Zoomlion gana 87,28 millones de dólares en pedidos en Conexpo-CON/AGG 2023

Zoomlion Heavy Industry Science & Technology Co., Ltd. hizo una brillante aparición en CONEXPO-CON/AGG 2023, la feria comercial de construcción más grande de América del Norte, que se llevó a cabo del 14 al 18 de marzo en Las Vegas, EE. UU., con 22 productos en siete categorías, y obtuvo firmas en el lugar y pedidos internacionales por un valor de 87,28 millones de dólares a partir del tercer día de la exposición.

En comparación con la última aparición en CONEXPO-CON/AGG, las exhibiciones de Zoomlion aumentaron en casi un 60 %. En el stand F9615, las siete categorías que se exhibieron fueron maquinaria de elevación, maquinaria de elevación para la construcción, maquinaria para hormigón, plataformas de trabajo elevadoras móviles, maquinaria para movimiento de tierras, vehículos industriales y equipos de mortero de mezcla seca m-tec. La demostración de productos de fabricación inteligente, un juego de baloncesto de excavadoras y la exhibición de bailarines energéticos atrajeron a multitudes de visitantes al stand de Zoomlion durante toda la exposición.

La maquinaria de hormigón, la maquinaria de elevación de ingeniería y la maquinaria de elevación de construcción, como sectores ventajosos a largo plazo de Zoomlion, lograron avances significativos, incluida la firma de un contrato de venta de maquinaria de elevación.

La compañía llevó a la feria seis excavadoras de la serie G y una minicargadora, que cubren una gama completa de excavadoras de micro, pequeño, mediano y gran tonelaje. La amplia gama de productos que se exhibieron en la exposición fue capaz de satisfacer las diferentes necesidades de todo tipo de clientes.

A partir del tercer día de la exhibición, Zoomlion firmó contratos para una amplia gama de productos, con clientes provenien-

tes de los Estados Unidos, pero también de Canadá, Colombia, Brasil, México, Costa Rica, Argentina y otros países, con el monto total de los convenios alcanzando los 87,28 millones de dólares. Zoomlion lleva ya 16 años en el mercado norteamericano y entró en el mercado en 2007.

"Norteamérica es una parte importante del diseño de globalización de la empresa. Zoomlion busca cultivar el mercado con nuestra estrategia de localización, incluido el desarrollo o la mejora de productos de

acuerdo con las condiciones de trabajo locales, así como la creación de sistemas localizados de ventas, servicios y centros de piezas. Continuaremos creando más valor para los clientes de todo el mundo con productos más destacados y servicios más completos para lograr una cooperación beneficiosa para todos" dijo Liu Zenglai, asistente del gerente general de empresas en el extranjero de Zoomlion.

El distribuidor para España y Portugal de Zoomlion es Ale Group.



[Pinche para ver el video](#)

ZOOMLION HA LLEGADO

GAMA COMPLETA
6 - 58 metros

Plataformas Elevadoras ZOOMLION finalmente disponibles en España y Portugal de la mano de ALE Group.



Entrega Inmediata

**en modelos disponibles hasta agotar stock*

ZOOMLION

DISTRIBUCIÓN OFICIAL
España y Portugal

Access Lift Equipment Group S.L.

Carrer Josep Ros i Ros 1, (08740) Sant Andreu de la Barca, Barcelona.
+34 934 50 62 64 | info@grupoale.com | grupoale.com

ALE GROUP
soluciones de altura



Platform Basket expuso sus arañas más icónicas en Conexpo

Gran éxito para Platform Basket en la feria ConExpo que exhibió su Spider 33.15 y Spider 20.95, modelos que son cada vez más populares en EE. UU. para quienes operan en el mundo verde, pero en la feria también han conquistado a quienes trabajan en alquiler, mantenimiento, construcción, construcción, etc. Gracias a los motores de baterías diesel-litio y al trabajo eléctrico, estas plataformas demuestran toda su versatilidad, adaptándose a todas las aplicaciones.

Apoyando el gran mercado de máquinas de arboricultura (Spider 22.10 y Spider 27.14 en general), las Spider 33.15 y Spider 20.95 son más adecuadas para responder a la solicitud de diferentes mercados, como actividades de alquiler y mantenimiento de instalaciones. Alimentados por motor diesel y baterías de litio, estas plataformas pueden funcionar fácilmente en cualquier ambiente, también en eléctrico, evitando el problema americano de la baja potencia de 110V.

Últimamente Platform Basket ha mejorado la capacidad de carga del Spider 33.15, que cuenta con de 300 kg y con mejores prestaciones. El Spider 20.95 pesa 250 kg, una característica única para una máquina como ésta, y sin limitación para un diagrama de trabajo muy grande. Ambas máquinas están disponibles con el accesorio cabrestante, intercambiable con la cesta.

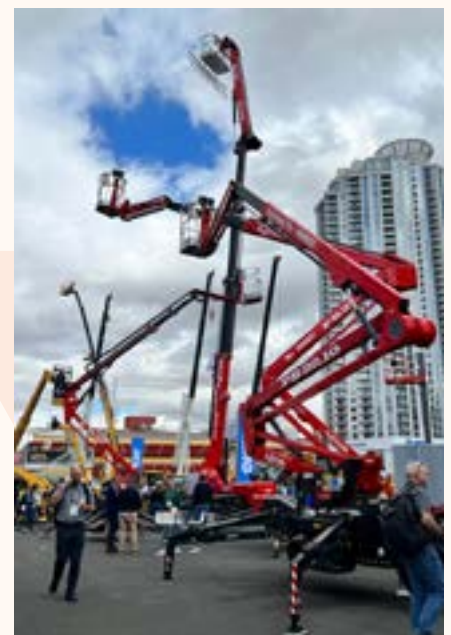
SPIDER 72FT, MÁQUINA ICONO PARA LAS EMPRESAS DEL CUIDADO DE LOS ÁRBOLES

En Conexpo, Platform Basket también expuso los modelos más vendidos, las arañas modelo 72ft, una máquina ícono para las empresas del cuidado de árboles. Es una de las plataformas de araña con oru-

gas más resistente del mercado, ya que está muy simplificado para los rigores extremos del trabajo con árboles y las operaciones en todo tipo de clima y todo terreno. Ultraligero y fácil de transportar, está propulsado por un motor Kubota Diesel acoplado a un sistema de descenso de emergencia de 12 V CC.



[Pinche para ver el video](#)



Terex Rough Terrain Cranes presenta nuevos modelos en Conexpo

Terex Rough Terrain Cranes participó en CONEXPO donde exhibió la nueva TRT100US que ya está en inventario y disponible.

La nueva grúa Terex TRT 100US es una grúa de 100 USt de capacidad máxima con una longitud de pluma principal de 154 pies (47 m). Este modelo también cuenta con el nuevo Sistema Operativo Terex TEOS que tiene una interfaz de usuario totalmente nueva con flujo de información mejorado y accesibilidad para aumentar la eficiencia operativa del cliente.

Experiencia digital

En la feria también están presentando la nueva experiencia digital, Terex Digital Solutions, con los últimos avances en tecnología digital y explore las últimas innovaciones de su equipo de soluciones digitales.



Un gran equipo para una gran empresa



+39 071 78 19 090
www.bravi-platforms.com
info@bravi-platforms.com



LGMG presenta una gran variedad de modelos nuevos en Conexpo

LGMG está presente en Conexpo, con una exhibición de los 11 modelos que incluyen tres familias de productos, incluyendo las tijeras, brazos, mástiles verticales y se centrará en la promoción de estos nuevos productos en 2023 para ampliar su cuota de mercado global.

LA NUEVA GENERACIÓN DE MODELOS DE TIJERAS

LGMG presenta por primera vez en el mercado estadounidense su segunda generación de tijeras que se lanzó oficialmente a principios de 2022.

Ahora todas las tijeras de LGMG están catalogadas como modelos de interior y exterior, lo que permite que dos personas trabajen en la plataforma en el interior y una persona en el exterior, lo que satisface más los requisitos del cliente y mejora la eficiencia en el sitio de trabajo.

La parte más destacada es que toda la serie está disponible con baterías de litio opcionales, 100% libre de mantenimiento, carga rápida, larga vida útil y plena potencia.

Dos modelos alimentados por batería de litio el S1932E -Li (S0607E -Li), y el S2632E -Li (S08E -Li) y dos modelos alimentados por batería de plomo-ácido el S3246E (S1012E), el S4650E (S1413E) están en exposición en Conexpo, junto con dos modelos RT, incluyendo un modelo de doble combustible SR2669D (SR0818D) y otro con motor diésel modelo SR5390D (SR1623D).

BRAZOS LGMG

Los brazos elevadores de LGMG han formado una gran familia, con una línea completa tanto para en brazos articulados como telescópicos.

BRAZOS ARTICULADOS

En Conexpo se exhiben dos modelos articulados, incluyendo el A45JE con batería de plomo (A14JE), que es muy popular en el mercado Norteamericano, y un nuevo modelo diésel AR45J-H (AR14J-H), con capacidad





dual y una capacidad de carga máxima de 992 libras (450kg)

BRAZOS TELESCÓPICOS

LGMG presenta sus últimos brazos telescópicos en la feria: el T65JE alimentado por batería de litio (T20JE) y T85J-H (T26J-H) de la serie H alimentado por diésel, que se introducirán en el mercado estadounidense por primera vez.

El T85J-H (T26J-H) fue lanzado a finales de 2022, junto con otros tres modos de la serie H, con alturas de trabajo que van desde 71ft 6in a 97ft 9in (21,8 a 29,8 metros). Ofrecen un diseño de capacidad dual de 450/300kg (992/661 lbs) y una gran plataforma de trabajo con entrada triple, la serie H puede transportar más materiales a la vez. Los nuevos modelos enriquecen las gamas de brazos telescópicos LGMG, y pueden satisfacer las necesida-



des de mercado de la mayoría de las condiciones de trabajo en el segmento brazos telescópicos.

MÁSTILES VERTICALES:

Con motivo de esta exposición, los mástiles verticales M2640JE (M0810JE) darán su primer paso en el mercado americano. Este modelo alimentado por batería es pequeño en su tamaño, ligero en su peso y fácil de maniobrar en espacios reducidos, y su plumín de 10ft 5in (3,2 metros) permite un rango de trabajo más grande.



INTERGRUAS
2000
Venta y Alquiler de Grúas



LO QUE NOS DIFERENCIA

- ✓ Nuestro primer objetivo es la plena satisfacción de nuestros clientes.
- ✓ Estamos capacitados para ofrecer un servicio integral y de calidad.
- ✓ Trabajamos bajo las regulaciones de la Cámara de Comercio Internacional y la ISO 9001:2015.

Nuestras operaciones más destacadas en www.intergruas.com



INTERGRUAS 2000, SL
C/ Isaac Peral, 28 - ES30385 Los Belones (Murcia)

Miembro de: **ICC** International Chamber of Commerce **ANAGRUAS**

Guillermo de Robert
+34 626 540 903
gdr@intergruas.com

Skyjack anuncia importantes aumentos de capacidad global en Conexpo

Skyjack llegó a ConExpo para delinear el mayor programa de actividades que han visto una transformación global en su fabricación en los últimos 12 meses. Esta transformación está configurada para representar un aumento potencial de la capacidad global del 235% a nivel mundial en comparación con la capacidad actual (2022) y pasará de 2 plantas de fabricación de en Canadá a 5 a nivel mundial, con nuevas instalaciones en China, Europa (Hungría) y México.

El presidente de Skyjack, Ken McDougall, comenta: "Antes de la COVID, estábamos traspasando los límites en nuestras plantas en Canadá hasta el punto de que simplemente no teníamos más espacio. El propio COVID trajo consigo una nueva serie de desafíos que destacó la necesidad de revisar la cadena de suministro y las estructuras logísticas con miras a una mayor localización".

Skyjack estuvo presente en Conexpo con las nuevas plataformas articuladas SJ45 AJ de 12 m (40 pies) y SJ60 AJ de 18 m (60 pies) con motores más pequeños y transmisión SMARTORQUE. Es posible que las versiones eléctricas les sigan de cerca.

También presenta sus últimos elevadores de mástil "E" y tijeras eléctricas, así como sus nuevas plataformas de tijera de tamaño completo, incluido el SJ9664 RT de 20 m (64 pies).

También en exposición ha estado el manipulador telescópico SJ519 TH compacto y el SJ1256 THS de 17 m, ambos producidos en su nueva planta de México.



[Pinche para ver el video](#)

Manitex en Conexpo

Estuvieron presentes con las marcas MANITEX, OIL&STEEL, PM, RABERN y VALLA, con sus productos de grúas, plataformas aéreas y grúas eléctricas pick&carry.

Lanzaron de Manitex boom trucks, el modelo TC850 más grande de la industria y el muy esperado Manitex ECSY (Electric Crane System) montado en un TC500.

Además de los camiones pluma TC65159, TC50155X y TC50155HLE; las plataformas aéreas A62, AL68GE, AL68E; las grúas de

brazo articulado PM 210, PM 38.5, PM 16.5, PM 26.5, PM 8, PM 11, PM 15.5, PL74 y, por último, pero no por ello menos importante, las grúas eléctricas pick & carry VALLA 25E, VALLA V40R, VALLA V90R.



MÁQUINAS DISEÑADAS PARA EL ALQUILER

La nueva generación de mástiles verticales de Skyjack proporcionan un silencioso y versátil paquete con cero emisiones.



SJ20E
YA
DISPONIBLE

www.skyjack.com

SKYJACK
simply reliable

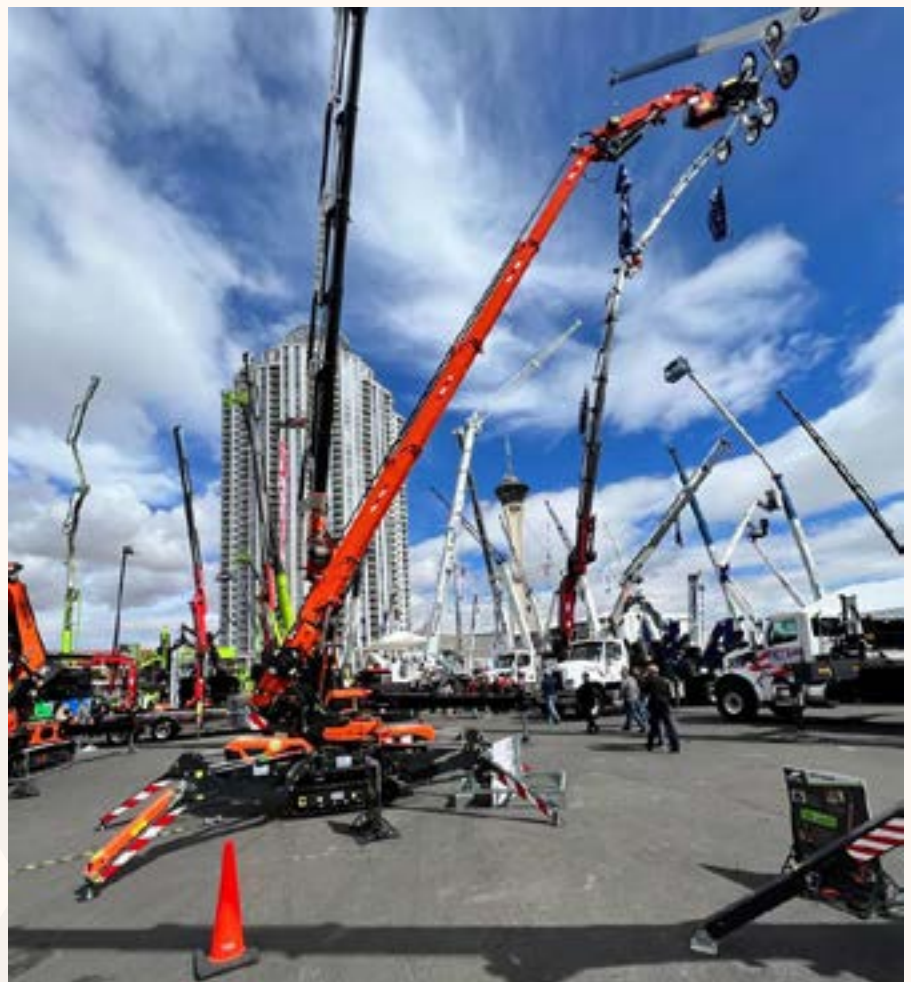
Jekko en Conexpo 2023

Jekko USA estuvo presente en Conexpo donde se pudieron ver varios modelos para cada línea de productos Jekko, pero en particular, destacaron los siguientes modelos de máquinas:

SPX328: modelo de vanguardia equipado con un control remoto por radio, fácil de usar y una revolucionaria interfaz de usuario accesible en una pantalla táctil interactiva de 10" con una clasificación de protección IP66 para operar en cualquier patio y sin importar las condiciones climáticas. Esta grúa está equipada con el primer jib 100% eléctrico totalmente independiente de la hidráulica de la minigrúa y operado con un radio control dedicado.



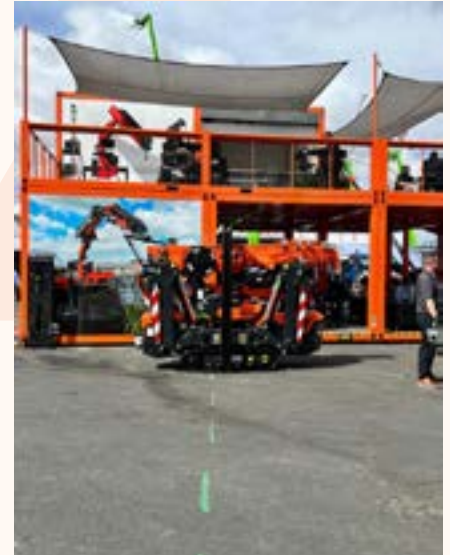
[Pinche para ver el video](#)



JF235: el modelo bienergético más nuevo y pequeño de la gama ofrece el mismo rendimiento que los modelos JF más grandes, levantando hasta 6.150 kg y alcanzando hasta 16 m de altura con su pluma principal.

La JF235 está equipada con la misma pantalla táctil de 7" de la SPX328, lo que facilita la configuración de los parámetros de la grúa antes de iniciar la operación.

MPK20R: nueva versión del minirecogedor eléctrico MPK20. Es alimentado por baterías, pesa 1.955 kg y tiene una capacidad máxima de 2 toneladas, alcanzando una altura de 6,5 m. Las principales novedades son la columna principal giratoria +/-6° en ambos lados y la posibilidad de instalación de un manipulador de vidrio de 600 kg o 990 kg. Está equipado con un mando a distancia y una pantalla de 5" para una experiencia de trabajo única.



Movex Innovation en Conexpo

Movex Innovation estuvo presente con sus equipos que incorporan grúa o cualquier implemento y son modulares. Entre ellos destacar la minigrúa sobre orugas modelo Cross Country, con la minigrúa M7 y los robots Movex Innovation, unos equipos muy versátiles que incluyen un robot cristalero, herramienta ideal para los cristaleros, ya que aparte de instalar los cristales, puede transportarlos, ahorrando mucho tiempo y equipos en los terrenos más difíciles, lo que supone un gran beneficio de tiempo y maniobras.

Otro de los equipos es el Robot Mini Dozer, el menor robot de todo el mercado, entra donde otros no llegan. Es el robot excavador más pequeño y potente del mercado.

MINIGRÚA SOBRE ORUGAS – MODELO CROSS COUNTRY

Es un modelo fácil de operar, que incluye control remoto para mantener a los trabajadores seguros. Un equipo todo terreno, ideal para las cuatro estaciones del año. Permite levantar hasta 500 kg. a 5 m o 1.000 kg. a

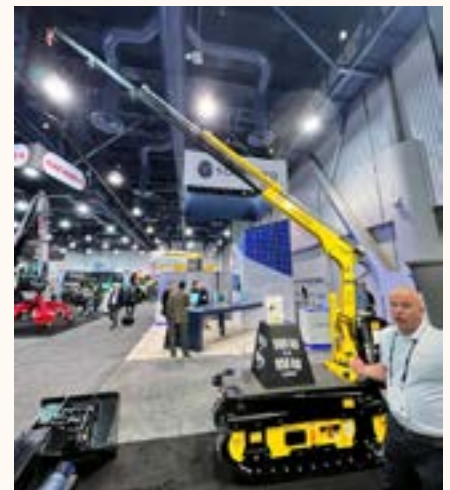
2,5m. Con sólo 79 cm de ancho, puede pasar por cualquier puerta.



MINIGRÚA M7

Realizada en acero y aluminio, la minigrúa M7 ofrece una capacidad de 500 kg a 5 m. Sus dimensiones son realmente compactas: 1930 mm de largo por 762 mm de ancho

Movex Innovation es distribuido por la empresa MAVD en España.



IPAF publica una guía para evitar el contacto con líneas eléctricas

IPAF ha presentado en Conexpo una nueva guía completa que describe los principios clave y las formas de reducir los riesgos cuando se usan PEMP cerca de líneas eléctricas, con el objetivo de ayudar a reducir los incidentes de electrocución y descargas eléctricas.

IPAF ha lanzado una nueva guía integral que describe los principios clave y las formas de reducir los riesgos cuando se utilizan plataformas móviles de trabajo elevadoras (PEMP) en las proximidades de las líneas eléctricas, con el objetivo de ayudar a reducir los incidentes de electrocución y descargas eléctricas (IPAF), como parte de su programa ¡Alto Voltaje! campaña de seguridad global dirigida, en el evento Conexpo en Las Vegas, EE. UU.

El nuevo documento de orientación, titulado "Uso seguro de las PEMP en las inmediaciones de las líneas eléctricas", ha sido desarrollado por IPAF en colaboración con el Comité de seguridad internacional (ISC) de IPAF y los miembros que lo apoyan, y está disponible para ver o descargar inicialmente en inglés. Después de su lanzamiento oficial en Conexpo, y pasada la revisión de la industria y la consideración de cualquier comentario, el documento estará disponible en otros idiomas y versiones específicas de la región.

El documento se puede ver y descargar de forma gratuita en formato digital y también está disponible para imprimir, lo que permite a las organizaciones producir copias impresas de marca compartida según sea necesario. Brian Parker, responsable técnico y de seguridad de IPAF, dice: "Al analizar los datos de los últimos diez años de notificación de accidentes a través del portal de IPAF, es evidente que los incidentes relacionados con electrocuciones y descargas eléctricas han aumentado notablemente desde 2015. Una estadística destacada que los incidentes notificados de electrocución son casi siempre fatales.

Trabajar cerca de líneas eléctricas energizadas puede exponer a los trabajadores a riesgos de salud y seguridad, incluida la muerte por electrocución o descarga eléctrica. Si una PEMP o sus ocupantes entran en contacto con líneas eléctricas energizadas, pueden causar la muerte instantánea, descargas eléctricas u otras lesiones causadas directa o indirectamente por la electricidad. Igualmente grave puede ser el efecto del arco eléctrico desde la línea eléctrica hasta una PEMP y sus ocupantes.

Al igual que con todas las causas comunes de accidentes que involucran PEMP, la cultura y el comportamiento de seguridad en el lugar de trabajo pueden desempeñar un papel importante en la reducción de la cantidad de incidentes. La ignorancia o la falta de conocimiento de los principales riesgos subyacentes puede conducir a la autocomplacencia y la posible exposición a situaciones inseguras. Estaba claro que este es otro de esos tipos de incidentes demasiado comunes que nuestra industria debería hacer mucho más para comprender y erradicar, que casi siempre resultan en lesiones graves que cambian la vida o la muerte.

IPAF ha preparado un nuevo documento de orientación completo que esperamos ayude a todos aquellos que planifican, operan y supervisan el uso de PEMP en las proximidades de las líneas eléctricas a identificar y comprender los riesgos. La guía describe las medidas que pueden reducir o mitigar estos y, a su vez, reducir la ocurrencia de incidentes relacionados con el contacto o la formación de arcos en las líneas eléctricas".

La guía de "Uso seguro de PEMP en las inmediaciones de líneas eléctricas" de IPAF tiene como objetivo:

- Proporcionar información para quienes planifican y gestionan las operaciones de PEMP.
- Brindar información sobre las principales causas de electrocuciones con líneas eléctricas.
- Sensibilizar sobre los peligros y riesgos de trabajar cerca de líneas



Equipo de IPAF en Conexpo

- eléctricas.
- Proporcionar información sobre los sectores de la industria donde ocurren electrocuciones y descargas eléctricas.
- Identificar medidas de control de riesgos y Sistema de Trabajo Seguro (SSoW) para implementar y reducir el número de incidentes que ocurren.
- Proporcionar una guía global general para quienes realizan tareas para evitar que ocurran incidentes.

Parker agrega: "Esperamos que todos los que lean este documento y especialmente aquellos en persona en Conexpo nos hagan saber sus pensamientos. Como toda la guía técnica y de seguridad de la industria de IPAF, este es un "documento vivo" y ponemos mucho énfasis en escuchar y responder a los comentarios constructivos, por lo que insto a las personas a ver y descargar el documento, leerlo y comprenderlo, y compartirlo con colegas."

Entre los puntos clave de orientación de seguridad incluidos en el nuevo documento se encuentran:

Planifique minuciosamente: busque líneas eléctricas en el área de trabajo. Realice una inspección del sitio y una evaluación de riesgos para garantizar que se complete un SSoW. La selección correcta de la máquina es crítica. Si hay líneas eléctricas en su área de trabajo, comuníquese con la Autoridad de Suministro de Energía (ESA) antes de que comience el trabajo. Asegúrese de que los operadores estén informados antes de comenzar el trabajo y que estén al tanto de cualquier línea eléctrica en las inmediaciones.

Asegúrese de que los operadores estén capacitados: cualquier persona involucrada en el uso seguro de las PEMP debe recibir la capacitación adecuada sobre el tipo de PEMP que está utilizando y debe recibir una familiarización específica con la máquina. Los gerentes deben asegurarse de que los operadores, supervisores y observadores de PEMP estén informados sobre el SSoW.

Manténgase fuera de las zonas de exclusión: una zona de exclusión es el marco de seguridad prescrito alrededor de las líneas eléctricas vivas. No debe operar una PEMP donde haya existe la posibilidad de que cualquier parte del mismo entre en una zona de exclusión. Las distancias para las zonas de exclusión pueden variar; estos deben obtenerse de la ESA correspondiente.

Conozca su plan de rescate: si alguien ha sido electrocutado por un arco eléctrico o ha estado en contacto con una línea eléctrica, llame a los servicios de emergencia de inmediato y llame a la ESA para que desconecten la energía y aíslen las líneas. Respete el protocolo Qué-dese, llame, espere.

Bobcat presente en Conexpo con dos nuevos conceptos de máquinas

Tras el lanzamiento en 2022 de la Bobcat T7X, la primera cargadora compacta de orugas totalmente eléctrica del mundo, Bobcat ha presentado ahora la primera cargadora compacta totalmente eléctrica del mundo, la Bobcat S7X. Bobcat también ha superado las expectativas del sector con la presentación de su nueva cargadora de orugas conceptual, la Bobcat RogueX. Este concepto de máquina de nueva generación explora las capacidades de la energía eléctrica, el funcionamiento autónomo y la geometría de doble brazo de elevación.

ACERCA DE LA CARGADORA COMPACTA ELÉCTRICA S7X

Al igual que la T7X, la S7X es totalmente eléctrica, ya que funciona con una batería de iones de litio de 60,5 kWh, cuenta con motores de accionamiento eléctricos y utiliza actuadores de husillo de bolas para las funciones de elevación e inclinación.

Juntos, la batería y el tren motriz eléctrico generan unas características de rendimiento increíbles, con un par instantáneo hasta tres veces superior al de las cargadoras tradicionales. La potente cargadora equilibra sostenibilidad y prestaciones con cero emisiones y está equipada para superar a su equivalente con motor diésel.

Esta cargadora compacta ofrece a los operadores una experiencia suave y cómoda con vibraciones mínimas y un funcionamiento casi silencioso.



Pinche para ver el video

La S7X puede funcionar hasta 8 horas con una sola carga en función de la aplicación, lo que proporciona a la mayoría de los operadores más de una jornada completa de trabajo si se tienen en cuenta las pausas y los tiempos de inactividad. Una carga completa dura aproximadamente 10 horas.

Por el momento, la cargadora compacta S7X se presenta como prototipo.

ROGUEX: MÁQUINA CONCEPTUAL QUE ROMPE TODAS LAS REGLAS

La RogueX de Bobcat combina características tecnológicamente avanzadas que la convierten en una máquina conceptual única en su clase. Aunque se parece mucho a una cargadora de orugas, la máquina es única en muchos aspectos.

Como proyecto de investigación y desarrollo, la máquina se ha diseñado como campo de

pruebas para avanzar en la hoja de ruta de innovación de Bobcat, evaluar las percepciones de los clientes y probar los límites de la funcionalidad de la máquina.

A medida que los lugares de trabajo cambian y los operadores recurren al manejo remoto, Bobcat ha llevado su concepto más allá eliminando por completo el puesto del operador. La máquina explora la idea de operar allí donde los humanos no pueden ir para abordar más trabajo en más lugares que nunca desde una posición remota.

Este concepto de máquina totalmente eléctrica y autónoma produce cero emisiones, ya que cuenta con una batería de iones de litio, un sistema de propulsión eléctrico y carece de sistema hidráulico.

RogueX se encuentra en la fase inicial de investigación y desarrollo en Bobcat.



ÚNETE AL PORTAL N° 1 DE ALQUILER DE MAQUINARIA



Escribenos al
rent@equipzilla.com



Ullámanos al
91 123 87 50



Visita nuestra web
www.equipzilla.com/alquiladores

Captamos clientes y cerramos el alquiler por ti.



Equipzilla

Dingli en Conexpo con su plataforma telescópica de 44 m y sus modelos híbridos

DINGLI no podía faltar a la cita y estuvo presente con sus máquinas Zero Oil, que funcionan muy bien en las obras y tienen un precio ajustado al mundo real.

Dingli presentó sus plataformas telescópicas con baterías de litio, destacando su modelo BT 44ERT de 44 m. Son equipos de trabajo inteligentes, innovadores y de alta calidad. La gama de plataformas eléctricas se considera cero emisiones, sin ruido, batería de larga duración, gran capacidad de carga, fácil mantenimiento, control estable y fácil transporte. En la feria también pudimos ver el modelo BT34HRT de 34 m.

También en exposición estuvo su plataforma eléctrica de tijera todo terreno JCPT 1012PA con una altura de 10 m. Son unas plataformas elevadoras 0% emisiones, de fácil mantenimiento y transportación y con un funcionamiento constante para terrenos accidentados.



[Pinche para ver el video](#)



Amplia gama de productos para Conexpo de Sinoboom North America

Sinoboom estuvo presente con sus plataformas en Conexpo y firmó acuerdos con empresas para expandirse por el mercado americano. Llevó una diversa selección de toda su gama incluidas tijeras eléctricas y diesel para el mercado americano. Han cambiado los colores, pero para Europa continúan siendo azules. Susan Xu, CEO de Sinoboom, dijo que Sinoboom celebra 15 años y que han dedicado todo este tiempo a ir mejorando las máquinas y ya están preparados para el mercado americano.

En la feria se pudo apreciar una diversa selección de equipos de acceso de alta calidad con 11 modelos que incluyen plataformas de tijera eléctrica y elevadores de mástil vertical, de tijera RT y de brazo articulado y telescópico. La gama de modelos que se muestran representan opciones confiables para un amplio espectro de escenarios de trabajo y están optimizadas para flotas de alquiler.

En Conexpo también se ha firmado la asociación telemática con el proveedor global de soluciones



Tim Whiteman, Global Branding Director, Business Development Sinoboom y Susan Xu, CEO de Sinoboom

IoT Trackunit, en una ceremonia de firma en el stand de Sinoboom. El acuerdo fue firmado por Paul Wilson, vicepresidente de cuentas clave de América del Norte en nombre de Trackunit, y por Susan Xu, CEO de Sinoboom.

El mismo día, Sinoboom NA firmó otras cinco asociaciones, con el cliente canadiense LTR Location, con TireSocks y Wheco, y con los representantes de ventas estadounidenses Lew Hudson y East Coast Sales.



Hinowa, ahora parte de JLG Industries, expuso su plataforma sobre orugas y dúmperes en Conexpo

Hinowa ha estado presente junto con JLG y han presentado su nueva plataforma de araña de 20 m y sus dúmperes TX 6300, TPX 4000 y HS 2300.

JLG tuvo presencia en Conexpo a través de su empresa afiliada Hinowa y expuso la plataforma articulada JLG 600AJ es ideal para trabajos que necesiten alcanzar elementos de difícil acceso en un terreno irregular. Su sistema de alimentación diésel, junto con su capacidad de cargar 450kg, gracias a la extra-capacidad HC3, con un alcance de más de 12 metros, la vuelve como mejor opción si el objetivo primordial es la calidad de trabajo hasta 20 metros de altura.



[Pinche para ver el video](#)

Manitou Group presente en Conexpo con una nueva línea de manipuladores telescópicos

Manitou anunció en la feria Conexpo la revisión completa de su línea mundial de cargadoras compactas, junto con el lanzamiento de una nueva línea de manipuladores telescópicos dedicados al mercado norteamericano. El objetivo del Grupo es presentar sus ambiciones internacionales y consolidar su desarrollo.

Un año después de anunciar un enorme plan de inversión de 74 millones de dólares para expandir y modernizar sus instalaciones de producción en los EE UU y desarrollar nuevas líneas de productos, Manitou Group ha presentado en Conexpo una nueva gama de minicargadoras compactas y cargadoras de orugas para las cuales el mercado norteamericano representa la mitad del mercado mundial. Fabricada en las instalaciones de Madison en Dakota del Sur, esta línea satisface muchas necesidades, como la construcción de carreteras, la demolición o la nivelación de terrenos. En el stand del grupo también se presentó una nueva gama de manipuladores telescópicos, diseñados específicamente para el mercado norteamericano y ensamblados en Yankton, Dakota del Sur.

SEIS NUEVOS MODELOS DE CARGADORAS COMPACTAS

Tres minicargadoras compactas de la Serie V y tres cargadoras compactas de orugas de la Serie VT, disponibles bajo las marcas Gehl y Manitou, respectivamente, componen esta gama completamente renovada. Estos seis nuevos modelos tienen una capacidad de 952 kg. a 1.247 Kg. (2.100 libras a 2.750 libras).

MANIPULADORES TELESCÓPICOS FABRICADOS EN EE. UU.

Para esta nueva gama de manipuladores telescópicos para el mercado norteamericano, Manitou Group ofrece siete modelos, disponibles bajo la Manitou (gama MTA) y Gehl (gama TH). Fabricado en las instalaciones de Yankton en Dakota del Sur, la nueva serie de manipuladores telescópicos diseñado para satisfacer las necesidades de la construcción y mercados de alquiler en América del Norte. Este rango ofrece una altura de elevación de



[Pinche para ver el video](#)



13,1 m (43 pies) a 17 m (56 pies), y capacidades de elevación de 2721 kg a 5.443kg (6,000 a 12,000 lbs).

El nuevo diseño también ofrece una mejor visibilidad, mayor comodidad y rendimiento, y un menor costo total de propiedad.

CARRETILLA ELEVADORA PERFECTA PARA LAS EMPRESAS DE ALQUILER

Para satisfacer las demandas de las empresas de alquiler de América del Norte, Manitou Group ha actualizado carretillas elevadoras todoterreno de servicio pesado. Equipadas con un mástil inclinable de 45 grados, las carretillas elevadoras se pueden

transportar fácilmente en camiones de la región sin el problema de pasar por debajo de puentes donde la altura libre a menudo se reduce en comparación con las infraestructuras europeas. Este mástil deslizante también le da al operador una mayor visibilidad. El modelo M40, presentado en Conexpo, tiene una capacidad de carga de 3.992 kg (8.800 lbs), para dos alturas de elevación de 6,7 m (22 pies) con la versión de mástil triplex y de 4,6 m (15 pies) con la versión de mástil dúplex. Esta gama está especialmente indicada para la construcción de viviendas, obras públicas o infraestructuras viarias, así como para la manipulación de contenedores en zonas portuarias.





LANZAMIENTO DE LA GAMA DE PLATAFORMAS ELÉCTRICAS EN EE.UU.

El Grupo continúa desplegando su gama de bajas emisiones "Oxygen". Tras su lanzamiento en Europa el pasado mes de octubre, la plataforma aérea todoterreno ATJ 60e (200 ATJe en Europa), con una altura de trabajo de 20,1 m (66 pies), ahora está disponible en una versión con dirección en las cuatro ruedas para una mayor maniobrabilidad y una cesta que ahora puede aceptar 249,5 kg 550 libras (550 libras) de carga completa, 630 kg (6 libras) más que la versión de dos ruedas direccionales.

A esta gama de plataformas articuladas telescópicas eléctricas todo terreno se suma también un nuevo modelo ATJ 46e. Con una altura de trabajo de 15,8 m (52 pies), este modelo tiene una cesta con una capacidad de carga completa de 250 kg. (551 lbs). Una segunda versión, la ATJ 46+e, también está disponible en el mercado norteamericano, aumentando significativamente la capacidad hasta 400 kg (882 lbs). También se presenta en Conexpo una solución conocida como 'E-Xtra Generator', un generador extraíble común a todas las plataformas de la gama, entregando hasta una semana de autonomía.

LANZAMIENTO DEL MANIPULADOR TELESCÓPICO COMPACTO ELÉCTRICO MT 625E

Manitou Group también amplía su gama de carretillas elevadoras compactas con el lanzamiento comercial de su primer manipulador telescópico compacto 100% eléctrico. La MT 625e, con una capacidad de 2.495 kg (5500 lbs) y una altura de 6 m (20 pies), garantiza un rendimiento tan bueno como la versión de combustión interna y es del mismo tamaño. Equipado con una batería de iones de litio de 25 o 33 kWh, este modelo reduce el presupuesto de mantenimiento en un 56% y reduce significativamente el costo total de propiedad para el usuario.

NUEVA GAMA DE MANIPULADORES TELESCÓPICOS ROTATIVOS ELÉCTRICOS: 2 MODELOS - 6 VERSIONES

Manitou presenta una versión eléctrica de su gama de manipuladores telescópicos rotativos con el MRT 2660e de la reciente gama VISION+. Con una capacidad de carga de 5.896,7 kg (13.000 lbs) para una altura de

elevación respectiva de 26 metros (85 pies), este modelo funciona tan bien como los modelos de combustión interna e incluso permite movimientos simultáneos de la pluma. La batería de iones de litio de 700 V/65 kWh garantiza un uso óptimo de estos modelos, incluso en condiciones climáticas adversas como las del norte de Europa. Para aumentar la autonomía en 4 horas más, se puede añadir una segunda batería de 700 V/65 kWh. Los usuarios tienen una tercera opción con una versión híbrida de estos modelos usando un extensor de rango.

NUEVA GAMA DE MANIPULADORES TELESCÓPICOS DE TRABAJO PESADO

La nueva gama MHT ha sido diseñada para la manipulación segura de cargas pesadas y voluminosas, en todo tipo de terrenos. Su desempeño ha sido mejorado con capacidades de 9.072 kg (20.000 lbs) a 33.112 kg (73.000 lbs), para una altura de trabajo de hasta 11,88 m (39 pies). La ergonomía se ha mejorado con una cabina del conductor cómoda y de fácil acceso con amplios peldaños antideslizantes, una puerta grande y el recor-



te del piso con acceso 'Easy step' para entrar y salir de la cabina con seguridad.

El nuevo joystick Manitou JSM ahora cuenta con tecnología capacitiva que detecta de forma automática y precisa la mano del operador para una operación segura. Entre los modelos de la gama, el grupo presenta en Conexpo la nueva MHT 11250, con una altura de elevación de 11 metros (36 pies) para una carga máxima de hasta 25.000 kg (55.000 lbs). Cuenta con un nuevo panel táctil ergonómico y fácil de usar.



AUSA presente en Conexpo con todas sus gamas de producto

AUSA, fabricante de vehículos industriales compactos todoterreno, estuvo presente en Conexpo-Con/Agg, con una representación de máquinas de todas sus gamas de producto: dumpers, carretillas todoterreno y manipuladores telescópicos. En esta edición 2023, AUSA mostró su recientemente lanzado dumper eléctrico D151AEG, con una capacidad de carga de 1.500 kg y una tolva con descarga lateral.

Gracias a su nueva tecnología 100% eléctrica, tiene una autonomía de una jornada laboral intensa y, cuando sea necesario, puede ser cargado directamente a la corriente mediante enchufes de 110V o 230V, pasando del 20 al 80% de su carga en solo 2 horas (230V).

Además, expuso su dumper con conducción reversible DR601AHG, con 6.000 kg de capacidad y tolva giratoria, el cual dispone de un puesto de conducción que puede girar 180° en cualquier momento que permite conducir siempre hacia adelante, lo que aumenta considerablemente la visibilidad y su seguridad.

A parte de estos dos modelos, AUSA también expusieron el dumper D350AHG de 3.500 kg de capacidad, las carretillas todoterreno C251H y C501H de 2.500 y 5.000 kg de capacidad de carga respectivamente, y el manipulador telescópico T235H, con una capacidad de carga de 2.300 kg y una elevación máxima de 5 metros.

En América del Norte, los productos AUSA se venden y cuentan con el respaldo de una red de más de 75 ubicaciones de distribuidores para brindar los

más altos niveles de atención al cliente. AUSA sigue ampliando esta red y espera tener una cobertura 100% nacional a finales de 2023.



[Pinche para ver el video](#)



Magni presenta su nuevo manipulador telescópico de brazo fijo en Conexpo-Con/Agg 2023

Magni Telescopic Handlers ha presentado su nuevo modelo TH 10K/12K de brazo fijo.

En la ConExpo-Con/Agg se exhibió el modelo de brazo fijo TH 5,5.15, que ofrece el mejor rendimiento de su clase con una capacidad máxima de elevación de 12.100 libras y una altura máxima de elevación de 48'7".

La serie TH, que incluye seis modelos, con alturas máximas de elevación de 25' a 75' y capacidades máximas de elevación de 11.000 lbs. a 13.200 lbs.

La línea TH de Magni es la única máquina de pluma fija 10K/12K en EE.UU. que cuenta con indicador de momento de carga (LMI) y tecnología de limitación de carga para garantizar el funcionamiento más seguro posible.

La línea TH ofrece una gama de implementos que incluye horquillas, cabrestantes, plumas y plataformas de trabajo, por nombrar algunos, lo que las convierte en tres máquinas en una: un manipulador telescópico, una grúa y un elevador de personas.

Magni también presentó en la feria un modelo de elevación pesada (HTH) y tres modelos giratorios (RTH).

El modelo de elevación pesada de Magni expuesto es el HTH 16.10, proporciona una capacidad máxima de elevación de 35.200 libras y una altura máxima de elevación de 31'2". La HTH 16.10 está propulsada por un motor Volvo Penta Tier 5 de 218 CV que proporciona la potencia necesaria para aplicaciones en la industria pesada, minería, logística pesada, etc.

Además, hay disponible una línea completa de implementos para los modelos HTH que incluye horquillas, cabrestantes y ganchos.

Completaron los modelos expuestos en la feria tres modelos de manipuladores telescópicos giratorios, los RTH 5.25, 6.30 y 6.46.

La serie RTH, es compatible con más de 100 implementos, lo que proporciona a los usuarios una versatilidad extrema. Además, la gama de implementos unida a la rotación de 360 grados de la RTH permite disponer de varias máquinas en una, incluidas una carretilla telescópica, una grúa todoterreno y una plataforma de trabajo aéreo.

Al igual que los modelos TH y HTH, la gama RTH ofrece controles de seguridad líderes en el mundo, incluido el LMI (Indicador de Momento de Carga) completo y la tecnología de limitación de carga.

Todas las grúas Magni están respaldadas por una red de distribuidores de calidad y disponibilidad de piezas en Estados Unidos.

1st class cabin



Get your unique brand experience.

- Exclusive windshield for extra visibility
- Future-oriented interface design
- Luxury experience for operators
- Ultimate finishing

magnith.com



Terex cranes, la transformación que proporcionará enfoque y crecimiento

Terex Materials Processing, fabricante mundial de maquinaria de elevación y procesamiento de materiales, anuncia la transformación de Terex Cranes en dos entidades separadas: Terex Tower Cranes y Terex Rough Terrain Cranes. La reorganización implica la inversión con líderes independientes e identidades de marca, así como la expansión de la capacidad de fabricación, incluida una nueva instalación para fabricar grúas autoerigibles. Terex Tower Cranes y Terex Rough Terrain Cranes se ubicarán dentro de la categoría 'Elevación' de la cartera de equipos en expansión de Terex Materials Processing.

“Vemos mucho potencial para Terex Tower Cranes y Terex Rough Terrain Cranes”, dice Kieran Hegarty, presidente de Terex Materials Processing. “Dado que son dos conjuntos de productos completamente diferentes, fabricados en dos instalaciones independientes, tiene sentido separarlos para brindar más enfoque y claridad. Tenemos nuevas identidades de marca para Terex Tower Cranes y Terex Rough Terrain Cranes y cada negocio ahora tiene su propio gerente general individual que ejecutará estrategias de crecimiento independientes, ampliando su cartera de productos específicos y expandiendo los socios de distribución para esos productos a nivel mundial mientras mejora el soporte para su red de distribución”.

TEREX TOWER CRANES: GRÚAS TORRE TEREX

Marco Gentilini, vicepresidente y director general, está al frente de Terex Tower Cranes, que incluirá grúas torre Flat Top, Grúas torre de pluma abatible, de martillo y autoerigibles fabricadas en sus instalaciones de Fontanafredda, en el noreste de Italia. Las grúas torre de Terex funcionan en algunos de los lugares de trabajo más formidables del mundo y brindan un gran rendimiento debido a su configuración robusta y tecnología avanzada.



Al identificar un espacio particular para la expansión en las grúas automontables, Gentilini dice: “Hemos designado a Nicola Castenetto para liderar el desarrollo de productos, la planificación estratégica, las ventas y las actividades posventa de las grúas automontables. Nicola ha estado con nosotros durante 15 años y es ideal para fortalecer la relación con nuestros socios existentes mientras abre nuevos mercados, países donde en el pasado, las grúas automontables no han estado tan presentes. La expansión comercial, en términos de nuevos mercados, el desarrollo de canales y la expansión de nuestra red de distribución es un enfoque clave. Junto con el nombramiento de Nicola, también contamos con un equipo de ingeniería dedi-

cado para liderar el desarrollo de productos y una nueva instalación que se concentrará en la fabricación de grúas autoerigibles. Es un momento emocionante para esta rama de nuestro negocio y estas inversiones demuestran que creemos en el producto y estamos comprometidos con su crecimiento”.

TEREX ROUGH TERRAIN CRANES: GRÚAS TODO TERRENO TEREX

Giancarlo Montanari, director general, está al frente de Terex Rough Terrain Cranes, para incluir su gama RT y la gama TRT lanzada más recientemente, que cuenta con el sistema operativo TEOS que mejora el flujo de información y la eficiencia operativa, características T-link, una nueva cabina ergonómica con amplia visibilidad, nuevos motores Stage V y una nueva pluma con tres modos de extensión. Fabricadas en Crespellano, en el norte de Italia, las grúas todo terreno Terex son compactas, versátiles y fácilmente maniobrables, con diferentes modos de dirección para girar en espacios muy pequeños. “Tener una base física en Crespellano y tener la responsabilidad total tanto del lado interno del negocio de Terex Rough Terrain Cranes como del lado externo de cara al cliente garantiza que haya enfoque, continuidad de supervisión, coordinación y apoyo en todos los departamentos”, comenta el Sr. Montanari.

Continuando con las prioridades clave, Montanari dice: “Durante mi tiempo hasta ahora con Terex, he podido reunirme con distribuidores y clientes, y la clave que buscan es el rendimiento. La grúa debe ser fácil de usar y mantener, para maximizar su productividad. Y, sin duda, nuestra gama TRT con el nuevo sistema operativo TEOS y la telemática T-Link cumple todos esos requisitos. Sabemos que tenemos un producto excelente, por





Marco Gentilini



Giancarlo Montanari

Curso de carretillero para el IES Humanejos

El equipo docente de maquinaria del IES Humanejos, sigue con el compromiso con sus alumnos por una formación de calidad, y con capacidades acordes a las necesidades del sector de elevación.

Este compromiso crea sinergias entre empresas y alumnos, futuros profesionales, que ven aumentadas sus competencias y conocimientos en el sector profesional.

El apoyo de Orbel Grupo, Academia Industrial y en especial a Oscar Membrado que, en contacto con el departamento de maquinaria, ofreció la formación para obtener el carnet de operador de carretillas elevadoras de manipulación.

Después de superar el curso tanto teórico como práctico y obtener el ansiado carnet, desde IES Humanejos han desarrollado una propuesta formativa para que sus alumnos del ciclo de maquinaria del IES Humanejos puedan obtener el carnet de operador de carretillas y así aumentar su currículo formativo, para una incorporación al mundo laboral.

Javier Ruiz, profesor de maquinaria del IES Humanejos, ha obtenido el certificado como formador, en las instalaciones de Academia Industrial.

“Este pequeño paso para el hombre es un gran paso para el Instituto, que seguimos sumando esos granitos de arena para que la formación sea de calidad y una apuesta de futuro”, añaden desde IES Humanejos.



Javier Ruiz y Oscar Membrado



lo que nuestra prioridad es expandir nuestra presencia en el mercado a países donde las grúas para terrenos difíciles aún no son tan populares. El desarrollo de nuestra red de distribución también es una tarea crítica y, finalmente, mejorar la capacidad de fabricación en Crespellano para satisfacer la creciente demanda”.

Hegarty concluye: “Confiamos en que esta nueva estructura enfocará a cada negocio en fortalecer sus marcas individuales y únicas. Ambos líderes cuentan con una gran experiencia y nuestras inversiones los ayudarán a impulsar el crecimiento y el éxito a largo plazo de Terex Tower Cranes y Terex Rough Terrain Cranes”.



7 SP de PM: Gran versatilidad con unas medidas récord

Con el ambiente de éxito que generó el lanzamiento de la nueva y futurista 70.5 SP, que redescubrió a PM Oil&Steel S.p.A. como la protagonista de un creciente interés y del reconocimiento tanto de nuevos clientes como de sus más fieles clientes, nos presentan con el mismo entusiasmo a la más pequeña de la gama Gold, su segmento de alto rendimiento.

7 SP. LA PEQUEÑA DE CASA PM

Con este nombre, PM ofrece los valores de una grúa para camiones diseñada y montada específicamente para representar lo máximo posible los criterios de practicidad, rentabilidad y elevado rendimiento, las piedras angulares en torno a las cuales gira su compromiso de satisfacer las necesidades de trabajo más demandadas por los operadores del sector, a un coste reducido y ventajoso sin ningún tipo de compromiso.

Los factores decisivos que el equipo de I+D tuvo en consideración desde la misma concepción de la 7 SP son un diseño compacto y ligero. Este podría parecer el típico eslogan, pero para PM supone una rotunda verdad. El peso alcanzado, gracias a haber optimizado al máximo las medidas globales y el uso de aceros de alta resistencia, permiten instalar esta grúa en vehículos comerciales a partir de un peso de 6 t (PTT), lo que demuestra su gran versatilidad y el ahorro en el consumo de combustible y de los costes operativos que, en consecuencia, serán más reducidos.

Y han pensado en todo. Gracias a la implementación de los estabilizadores giratorios de 180° ha sido posible eliminar las obstrucciones debajo de la base de apoyo de la grúa, a fin de hacer posible su instalación en una amplia gama de vehículos que requieren el máximo acceso a los espacios de montaje,



como los Euro 6 y, en particular, los que son 100% eléctricos, lo que pone de manifiesto también en este sentido una especial preocupación por las necesidades de quienes, al igual que ellos, creen en el desarrollo sostenible.

Otra de las soluciones que les ha permitido lograr un resultado notable hacia máximos de rendimiento inusuales es la adopción de la aplicación de varillaje solo en el brazo secundario. Se trata de una elección encaminada a contener los costes y que, al mismo tiempo, garantiza la máxima potencia de ejercicio en posición vertical, sin cargas adicionales para la estructura portante.

La 7 SP es pequeña, pero sorprendente. Lo que la hace casi única entre las «colegas» de su mismo tamaño es la capacidad para alcanzar una increíble extensión gracias a la posibilidad de montar la pluma con dos ramales en las configuraciones de la máquina básica con dos o tres elementos telescópicos lo que, entre todas las opciones posibles, permite la instalación de la cesta individual para el operador, con una capacidad que puede llegar hasta los 120 kg. Una solución técnica que les sitúa entre los protagonistas del mercado y entre las empresas más innovadoras del sector.

Los elevados estándares de seguridad de la PM y las funciones vinculadas a ella están firme y totalmente garantizados gracias a la centralita Power Tronic Smart, responsable también de todas las funciones de control electrónico para una facilidad de uso sin precedentes en apoyo de todas las operaciones de trabajo que hacen que el rendimiento general de la 7 SP sea admirable. Independientemente del tamaño de la grúa, «Smart» sigue siendo una de sus consignas. La gestión de la pluma también se confía electrónicamente a la función «JMP», un sofisticado sistema de calibración del limitador, que optimiza automáticamente el rendimiento para adaptar la máxima expresión de su potencial a cada configuración de trabajo.

Eficaz, versátil y con autoridad. PM 7 SP, incluso con su tamaño reducido y con su rendimiento sin precedentes, imprime una nueva velocidad en el recorrido evolutivo de PM, que les sitúa entre los protagonistas de la renovación en el panorama del izado. En PM están seguros de que, como ya sucedió con la 70.5 SP, el escenario más eficaz y concreto para darse cuenta del gran valor de esta nueva grúa para camiones serán las calles y los lugares de trabajo, donde los protagonistas son los trabajadores que han apostado por la solidez de la marca PM.

Los elevados estándares de seguridad de la PM y las funciones vinculadas a ella están firme y totalmente garantizados gracias a la centralita Power Tronic Smart, responsable también de todas las funciones de control electrónico para una facilidad de uso sin precedentes en apoyo de todas las operaciones de trabajo que hacen que el rendimiento general de la 7 SP sea admirable. Independientemente del tamaño de la grúa, «Smart» sigue siendo una de sus consignas. La gestión de la pluma también se confía electrónicamente a la función «JMP», un sofisticado sistema de calibración del limitador, que optimiza automáticamente el rendimiento para adaptar la máxima expresión de su potencial a cada configuración de trabajo.



Oil&Steel vende más de 200 equipos a la compañía eléctrica italiana, Enel

Un total de más de 200 plataformas sobre camión articuladas modelo Snake 147 ha sido el pedido realizado por la Compañía Eléctrica Italiana ENEL.



Las primeras entregas se realizaron en octubre de 2022, y continuará durante todo este año.

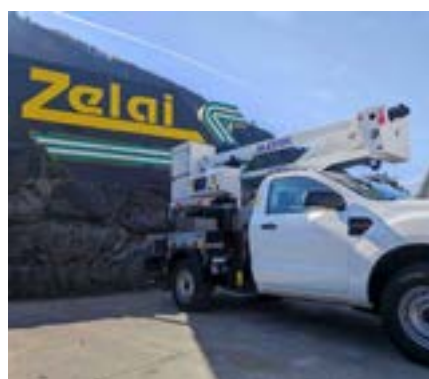
Las plataformas Oil & Steel Snake 147 destacan porque ofrecen una altura de trabajo de 13,7 m, y están montadas en Ford Ranger 4x4, un vehículo todo terreno con una longitud total de 5,6 m. Tienen una capacidad de 250 kg.

En general, podemos hablar de confianza renovada, pues ENEL ha elegido Oil & Steel en otras ocasiones, por ser unas máquinas de fácil manejo, con mandos hidráulicos, y muy versátiles a la hora de realizar los trabajos.

Desde Oil & Steel explican a Movicarga: "ENEL es un referente en Italia, y que hayan depositado su confianza en Oil & Steel para nosotros es un orgullo".

Otras características destacables de este modelo son:

- La plataforma ofrece un alcance máximo horizontal, de 7 m.
- Los estabilizadores son en H.
- Al adquirirla la compañía eléctrica, se ha dotado a la plataforma de una cesta de fibra de vidrio aislada de 1Kw.
- Además, el cableado va por dentro del brazo por seguridad.



El manipulador Bobcat TL25-60 galardonado en la Feria Abanca Cimag-Gandagro

El certamen de maquinaria, agricultura y ganadería ha reunido en Silleda a los profesionales del sector agropecuario, que han podido conocer en primicia en España, uno de los últimos lanzamientos del fabricante de equipos compactos Bobcat, el nuevo manipulador telescópico Bobcat TL25-60. Este modelo, recién salido al mercado ha recibido ya su primer galardón, reconociendo su diseño, la capacidad de giro y su gran capacidad de carga siendo un manipulador super compacto.

Talleres Turquino, distribuidor oficial Bobcat de Galicia, ha recogido el premio al Ganador del concurso de la máquina destacada de la Feria Internacional de Galicia ABANCA CIMAG-GANDAGRO que otorga un jurado especializado.

Rubén Lorente, Director general de Talleres Turquino, comenta: "Es la segunda vez que acudimos a esta feria y nunca decepciona, agradecemos el reconocimiento a nuestro producto que esperamos que tenga la misma acogida en ventas que está teniendo entre los numerosos visitantes que estamos recibiendo estos días."

El reconocimiento ha sido entregado por Ignacio Ruiz, secretario general de ANSEMAT, Asociación Nacional de Maquinaria Agropecuaria y Espacios Verdes.

Bobcat TL25-60, es un nuevo aliado en el campo, un manipulador telescópico supercompacto con grandes prestaciones y que puede trabajar donde otras máquinas de mayor tamaño no pueden maniobrar.

El nuevo TL25.60 cuenta con las características ideales para proporcionar sencillez de uso, una excelente estabilidad, un confort óptimo y un funcionamiento seguro en cualquier tipo de aplicación.

Un modelo que a pesar de su medida posee una gran potencia. Con una cómoda y amplia cabina, de la que cabe destacar la intuitiva disposición de los mandos, su joystick todo en uno y su transmisión automática. Además, la cabina del TL25.60 es la misma que la del modelo de gama alta de la serie R de



Javier Bueno, Departamento de Ingeniería Agroforestal. Escuela Politécnica Superior de Ingeniería. USC
 Ignacio Ruiz, Secretario General de ANSEMAT
 Ruben Lorente, Director general de Talleres Turquino y Epromex
 Fernando Santos, Departamento de Agronomía. Universidad de Tras-os-Montes e Alto Douro

Bobcat, por lo que los operadores disponen de la cabina más espaciosa del mercado de manipuladores telescópicos compactos.

Altamente versátil ya que puede ir equipadas con una amplia selección de implementos originales Bobcat. Esta máquina ofrece características de primera categoría, junto a una gran visibilidad gracias al diseño de su nuevo capo del motor, y sin dejar de lado su facilidad de uso que maximizan la productividad en las tareas agrícolas diarias.

Permite un control impresionante a cualquier altura gracias a la suave transmisión hidrostática, a los movimientos de la pluma hidráulica y al caudal compartido.

El TL25.60 tiene un diseño ultrarresistente con un bastidor y una pluma robustos para trabajar en cualquier entorno posible. Los componentes están bien protegidos gracias a su diseño y construcción, que junto el bastidor soldado de tipo caja hacen que esta máquina sea extremadamente resistente y robusta.

En el stand se exhibieron otros equipos compactos Bobcat, destacando otra nueva incorporación a la amplia gama de maquinaria de la firma Bobcat, la cargadora articulada Bobcat L23, junto a varios implementos originales seleccionados específicamente para el sector agrario.



Doosan Bobcat anuncia su estrategia global de marca: Transición de carretillas elevadoras y Portable Power a la marca Bobcat

Los productos renovados se expondrán en las ferias CONEXPO, ProMat y LogiMAT.

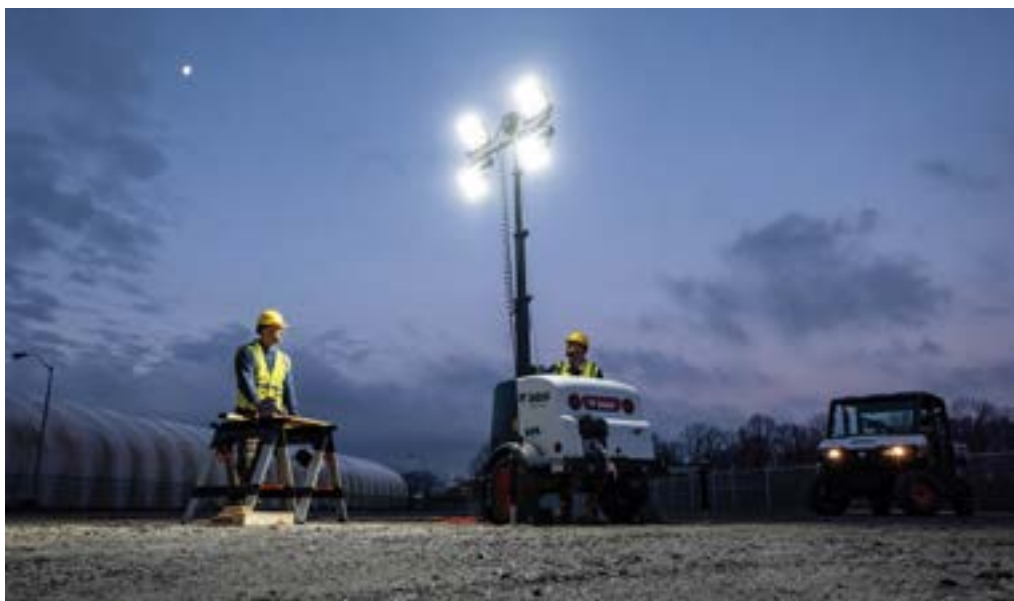
Doosan Bobcat, empresa del Grupo Doosan ha anunciado su estrategia global de marca para crear oportunidades de negocio y crecimiento para la cartera de productos Doosan Bobcat.

Doosan Portable Power (DPP), uno de los principales fabricantes mundiales de compresores de aire, generadores móviles y torres de iluminación, y Doosan Industrial Vehicle (DIV), proveedor de equipos de calidad de manipulación de materiales, incluidas carretillas elevadoras, rebautizarán sus ofertas de productos bajo la marca Bobcat.

«Bobcat es una marca icónica que cambió el mundo con la invención del sector de los equipos compactos, y estamos muy contentos de dar rienda suelta a la marca en nuevas y audaces formas», dijo Scott Park, Doosan Bobcat CEO & Vice Chairman. «Doosan Portable Power y Doosan Industrial Vehicle tienen un dilatado historial de desarrollo de productos de alta calidad. La incorporación de estas potentes marcas de Doosan a la cartera de Bobcat nos permite ampliar aún más estas líneas de negocio, a la vez que hacemos crecer nuestro negocio general de Doosan Bobcat y proporcionamos aún más soluciones para ayudar a nuestros clientes a conseguir más».

El cambio de marca de las líneas de Portable Power y de vehículos industriales –dos áreas de negocio clave para Bobcat– pretende reforzar aún más el valor general de la marca, el reconocimiento en el mercado y el recuerdo de todos los productos por parte de los consumidores.

La transición creará una experiencia de cliente cohesionada y ampliará la huella de



la organización, con lo que la marca será accesible a más clientes y en más lugares.

Bobcat ha ampliado significativamente su cartera de productos en los últimos cinco años, lanzando más máquinas durante este periodo que en toda su historia. La organización ha ampliado con éxito su oferta con nuevas tecnologías e innovaciones y líneas de productos ampliadas, como los equipos de mantenimiento de terrenos, que incluyen tractores compactos, minicargadoras articuladas, segadoras y equipos para césped.

«La marca Bobcat permite a los pioneros ambiciosos y apasionados conseguir más. En todo el mundo, los grandes retos se hacen más pequeños gracias a nuestros equipos; desde derribar muros hasta construir comunidades, estamos orgullosos de proporcionar a la gente lo que necesita para tener éxito en sus empeños», afirmó Laura Ness Owens, Doosan Bobcat Vice President of Global Brand. «Al ampliar la marca Bobcat a los sectores de la energía portátil y los vehículos industriales, Bobcat puede ayudar aún a más clientes, de más formas que nunca.»

Con esta identidad renovada, las líneas de productos DPP y DIV experimentarán, respectivamente, cambios estéticos y de diseño en consonancia con la marca Bobcat actual.

Los productos rebautizados se expondrán en las principales ferias mundiales en marzo y

abril de 2023:

- DPP ha exhibido una parte de su gama de productos con los colores distintivos de Bobcat en CONEXPO 2023, en Las Vegas.
- DIV mostró las carretillas elevadoras con marca Bobcat como parte de la exposición en el stand de ProMat 2023 en Chicago, así como en LogiMAT en Alemania, del 25 al 27 de abril.

Se espera que los equipos de manipulación de materiales y los productos de Portable Power de la marca Bobcat estén disponibles más adelante a través de la extensa red mundial de distribuidores de Doosan Bobcat. Bobcat y estas nuevas líneas de productos seguirán formando parte de la amplia cartera del Grupo Doosan.



Transgrúas Cial. firma un acuerdo de distribución para toda España de las grúas Pick and Carry

JMG Cranes es un fabricante italiano de grúas pick and carry fundada por Maurizio Manzini en 2007 cuando contaba con 20 años de experiencia en el sector pick and carry. Se trata de una compañía familiar que ha ido creciendo año tras año, a destacar el año 2016 en el cual adquiere Lige, empresa con 70 años de historia en el sector del pick&carry. Esto acompañado de la constante evolución de la cartera de productos, con presentación de nuevos modelos cada año, ha supuesto un crecimiento constante y sólido que se ha convertido en la base de la expansión de la empresa.

Las grúas pick and carry de JMG son 100% eléctricas, alimentadas a batería, capaces de garantizar hasta 8 horas de autonomía sin parar. Se ofrecen 6 líneas de producto: grúas con horquilla, grúas con cabina, grúas con cabina Lige, grúas radiocomandadas, grúas giratorias y grúas telescópicas con horquilla. Desde 0,9 hasta 70 tn de potencia de carga.

La gama JMG se incorpora a la gama de equipos para elevación de cargas que ofrecen desde Transgrúas Cial., que con 45 años de trayectoria y experiencia en el mercado de la elevación, garantiza un servicio comercial, técnico y postventa en todo el territorio nacional, de manera directa en Barcelona, Madrid, Valencia y Vitoria y a través de su red de concesionarios a nivel nacional.



Global participa como expositor a la 26ª edición de la feria Genera2023

Global, especialista en vehículos cesta, asistió como expositor a la 26ª edición de GENERA 2023 y se mantiene al día de las últimas innovaciones del mercado fotovoltaico.



Los principales fabricantes del mercado fotovoltaico presentaron sus últimas innovaciones en autoconsumo en la Feria de la Energía GENERA 2023. Destacaron los sistemas de almacenamiento de energía, los cargadores de vehículos eléctricos, las diferentes herramientas que facilitan la instalación fotovoltaica y la integración de sistemas inteligentes de gestión de energía.

Los fabricantes buscan ofrecer soluciones energéticas más completas e inteligentes, lo que implica no solo paneles solares e inversores, sino también otros componentes para aprovechar mejor la energía producida, como sistemas de almacenamiento o baterías de litio y cargadores de vehículos eléctricos, además de sistemas de gestión inteligente como los Smart Meters.

PRINCIPALES NOVEDADES EN AUTOCONSUMO EN LA FERIA GENERA 2023

El autoconsumo eléctrico se ha convertido en una opción cada vez más atractiva para los hogares y empresas que buscan reducir su dependencia de la red eléctrica y ahorrar en su factura de electricidad. A medida que la tecnología ha avanzado, también lo ha hecho la regulación, y el 2023 promete ser un año emocionante para el autoconsumo.

Las novedades más destacadas:

NUEVAS AYUDAS Y FINANCIACIÓN

En 2023 se espera que se lancen nuevas ayudas y financiación para fomentar el autoconsumo. Se espera que las ayudas cubran una parte del coste de la instalación de paneles solares, baterías y otros elementos necesarios para el autoconsumo. También se espera que se lancen nuevas líneas de financiación que permitan a los consumidores pagar por la instalación a largo plazo, lo que hará que sea más accesible para aquellos que no tienen el capital necesario para invertir en el autoconsumo de forma inmediata.

LA FIGURA DEL AGREGADOR ENERGÉTICO

En 2023 se espera que se regule la figura del agregador energético, lo que permitirá que los pequeños productores de energía puedan vender su excedente de energía a la red eléctrica. Esto puede ser especialmente beneficioso para aquellos hogares y empresas que producen más energía de la que necesitan, ya que podrán vender el excedente a la red y obtener una compensación por ello.

NUEVOS AVANCES TECNOLÓGICOS

El 2023 también promete ser un año emocionante en cuanto a avances tecnológicos. Se espera que se desarrollen nuevas tecnologías de almacenamiento de energía, lo que permitirá una mayor independencia energética y una mayor eficiencia en la gestión del consumo energético. También se espera que se desarrollen nuevos modelos de negocio que permitan a los consumidores vender su excedente de energía a otros consumidores, lo que hará que el autoconsumo sea aún más atractivo desde el punto de vista económico.

NUEVAS REGULACIONES

Por último, se espera que en 2023 se lancen nuevas regulaciones que fomenten el autoconsumo y la producción de energía limpia. Se espera que se establezcan nuevos objetivos de producción de energía renovable, lo que fomentará la instalación de paneles solares y otras tecnologías de producción de energía limpia. También se espera que se simplifiquen los trámites y los procedimientos para la instalación de paneles solares y otros elementos necesarios para el autoconsumo, lo que facilitará el acceso al autoconsumo para hogares y empresas.

INTEGRACIÓN DE LA MOVILIDAD ELÉCTRICA

La movilidad eléctrica es una tendencia en alza que se espera que siga creciendo en los próximos años. En este sentido, el 2023 se presenta como un año en el que la integración de la movilidad eléctrica con el autoconsumo eléctrico será cada vez más evidente. Se espera que se desarrollen soluciones que permitan la recarga de vehículos eléctricos a partir de energía generada en el hogar o en la empresa, lo que permitirá una mayor eficiencia energética y una mayor autonomía en la movilidad eléctrica.

REGULACIÓN MÁS FAVORABLE AL AUTOCONSUMO

La regulación en materia de autoconsumo eléctrico ha evolucionado en los últimos años en favor de esta tendencia. En el 2023 se es-

peran nuevas medidas que favorezcan el autoconsumo eléctrico y su desarrollo. Entre ellas, se espera que se eliminen barreras administrativas que dificultan la instalación de sistemas de autoconsumo eléctrico y se simplifiquen los procedimientos para su puesta en marcha. También se espera que se establezcan medidas que incentiven la instalación de sistemas de autoconsumo en empresas y hogares.

MAYOR CONCIENCIA SOCIAL SOBRE EL AUTOCONSUMO ELÉCTRICO

La conciencia social sobre la importancia del autoconsumo eléctrico también se espera que siga creciendo en el 2023. Cada vez son más las personas que son conscientes de la importancia de reducir el consumo energético y utilizar fuentes renovables de energía para la producción de electricidad. Además, se espera que la conciencia social sobre el impacto ambiental de la producción de energía convencional siga creciendo, lo que favorecerá el desarrollo del autoconsumo eléctrico como alternativa sostenible y respetuosa con el medio ambiente.

DESPUÉS DE ASISTIR A LA FERIA GENERA 2023, EL 2023 SE PRESENTA COMO UN AÑO CLAVE PARA EL DESARROLLO DEL AUTOCONSUMO ELÉCTRICO

En conclusión, el 2023 se presenta como un año emocionante para el desarrollo del autoconsumo eléctrico, con importantes novedades en materia de regulación, tecnología y conciencia social que favorecerán su desarrollo y consolidación como una alternativa sostenible y eficiente en la producción de electricidad. Si estás pensando en instalar un sistema de autoconsumo eléctrico, este puede ser el año ideal para hacerlo, ya que las nuevas medidas y ayudas pueden hacer que sea más accesible y rentable que nunca.



Himoinsa Polonia amplía sus instalaciones y aumenta su capacidad de almacenamiento y distribución de equipos

A las nuevas instalaciones que fueron inauguradas en 2019, se suma ahora una ampliación de 1.500 m², aumentando su área de almacén logístico, lo que permite estocar hasta cerca de medio millar de grupos electrógenos para garantizar una rápida entrega a sus clientes.

HIMOINSA sigue reforzando su presencia en Polonia. Si en 2019 inauguró nuevas instalaciones de 10.000 m², ahora ha llevado a cabo una ampliación de 1.500 m² que permitirá a la compañía gestionar un amplio stock de hasta cerca de medio millar de unidades de grupos electrógenos y torres de iluminación. “Esta ampliación nos permite aumentar la capacidad de almacenamiento y distribución de equipos y garantizar una rápida entrega de producto a nuestros clientes”, explica Marcin Miziak, General Manager en HIMOINSA Polska.

HIMOINSA inició su actividad comercial en Polonia en el año 2003 con la puesta en marcha de sus primeras oficinas comerciales. Este año celebra su veinte aniversario y lo hace reforzando sus nuevas instalaciones, ampliando su capacidad logística. La filial de HIMOINSA en Polonia cuenta con un equipo multidisciplinar de profesionales técnicos, comerciales y de servicio para dar cobertura a los mercados de Polonia, Países Bálticos y Ucrania. Sus instalaciones disponen de un espacio para after-market, un taller mecánico para la reparación de equipos y punto de venta de recambios.

HIMOINSA Polonia ha incrementado el volumen de sus ventas en los últimos cuatro años, desde la puesta en marcha de sus nuevas instalaciones que le permitieron reforzar su posicionamiento en el mercado. A ello se suman en el último año otros factores sociales y geopolíticos que han impulsado la demanda energética en Polonia y países colindantes. Además, el equipo de HIMOINSA Polonia ha llevado a cabo una expan-



sión bien planificada, reforzando su red de distribuidores, así como introduciendo nuevos productos al mercado tanto para aplicación PRP (Mobile Power) como ESP (OnSite Power); sistemas de almacenamiento y distribución de energía, generadores S5 con motor Stage V, nuevos modelos de torres de iluminación, grupos electrógenos de la gama estacionaria...

Marcin Miziak, reitera que “la ampliación de las instalaciones y el cualificado equipo técnico-comercial permiten a HIMOINSA consolidar aún más su posición en el mercado y cumplir con las nuevas oportunidades de negocio que están surgiendo”, tanto los sectores en los que ya se trabaja, agricultura, industria alimentaria, data center, alquiler y construcción, como en otros nuevos nichos de mercado en los que se está introduciendo.



Sarens ha llevado a cabo la renovación del Centro de Formación

El centro Sarens ECOL se renovó para aumentar la capacidad e introducir nuevas sesiones de capacitación en vivo.

El centro de capacitación de Sarens logró un próximo gran hito a fines de 2022. Después de obtener su certificado ECOL para brindar capacitaciones de licencia de operador de grúa europea a sus empleados en 2021, renuevan su centro en 2022 aumentando su capacidad para operaciones de capacitación de grúas tanto en el aula como en la práctica y presentan su Liebherr LTM 1030-2.1 de acuerdo con el estándar actual EN 13000, como la opción completa de sus sesiones de entrenamiento en vivo.

El centro renovado se reabrió con una jornada de puertas abiertas que brindó a las personas y empresas interesadas la oportunidad de explorar el centro y descubrir la gama de cursos de capacitación, y también aprovechar la oportunidad de sentarse en una grúa.

Desde 2017, Sarens tiene su propio centro de capacitación interno, ubicado en el astillero de Sarens en Wolvertem, Bélgica. El centro de formación existe principalmente para proporcionar la formación necesaria a los empleados de Sarens. Además, también pueden proporcionar capacitaciones para sus clientes. No dejan de esforzarse por lograr un equilibrio perfecto entre los conocimientos teóricos y aplicados, incluida la experiencia práctica, para que los desafíos de hoy y de mañana puedan afrontarse de manera profesional y correcta.

El centro Sarens ECOL es el primer centro en Bélgica y el cuarto en todo el mundo que impartirá los cursos ECOL. En la industria de elevación de cargas pesadas, ECOL significa Licencia Europea de Operador de Grúa y es el resultado de una iniciativa ESTA para investigar cómo se puede establecer para la industria un certificado de competencia europeo para operadores de grúa.

El centro de formación de Sarens está reconocido como centro de formación y de examen para cursos de formación en el contexto de tareas de alto riesgo según BeSaCC-VCA, por lo que el centro de formación ha superado con éxito las auditorías de QFor.

Con la incorporación de ECOL (Licencia Europea de Operador de Grúa) a los cursos del centro de formación, Sarens apoya y promueve la garantía de las competencias profesionales y la importancia de un certificado uniforme para los operadores de grúa en Europa.



Line Rigo, gerente de RDTS de Sarens dice: “Al capacitar a nuestros propios empleados, podemos superar los requisitos mínimos y evaluar y fortalecer mejor las competencias. En definitiva, nuestro objetivo es ofrecer una formación de la máxima calidad. Mientras que otros centros de capacitación pueden enfocarse solo en cumplir con los términos impuestos, siempre establecemos estándares más altos para nuestros alumnos. Hacemos esto combinando los términos impuestos con nuestra evaluación de lo que la persona que posee esta licencia o certificado debería ser capaz de hacer dentro de un contexto de Sarens Heavy Lifting que nos distingue de los centros de formación externos”.

El renovado centro sobresale con:

- Reorganización de su ubicación para optimizar y crear suficiente espacio para capacitaciones prácticas.
- Expansión de las unidades de contenedores para proporcionar aulas adicionales para aumentar la capacidad y un nuevo comedor. Hay dos aulas paralelas lo que les

da una capacidad de 12 participantes para ambas capacitaciones.

- El tamaño del grupo está limitado para garantizar una formación cualitativa.
- Se añade un Liebherr LTM 1030-2.1 al centro de formación según la norma EN 13000 actual y opción completa: Vario Base, planificador de elevaciones y mando a distancia.
- Los cursos actuales se amplían: capacitación TCVT W4-01 para operadores de grúas móviles, módulos TCVT de capacitación de actualización para operadores de grúas móviles experimentados y capacitación para operadores SPMT K24ST.
- Su enfoque, programas de capacitación personalizados: Una combinación de diferentes capacitaciones para seguir de manera más eficiente y estar preparados para su primera experiencia en el sitio.
- En 2022 los reformadores de Sarens han conseguido el reconocimiento TCVT y el terreno del centro de formación ha sido aprobado como lugar de examen, lo que les permite ampliar su oferta para incluir los cursos de formación y actualización TCVT-RA W4-01.

Nuevo Faynmoveille MAX100 con carrocería de lona

La variedad de productos en MAX Trailer siempre se ha impulsado constantemente. La góndola de cama semirrebajada MAX100 con eje direccional por fricción ahora también está disponible con carrocería de lona.

Este concepto ofrece la ventaja de que se puede acceder libremente al área de carga desde todos los lados. Esto permite una carga y descarga rápida y fácil, mientras que el semirremolque permanece siempre cubierto. La lona deslizante se puede abrir rápidamente para cargar la carga a través de las rampas dobles de 1.250 mm de ancho o lateralmente si es necesario.

Gracias a la estructura de lona, la carga permanece seca y limpia y está completamente protegida contra todas las condiciones climáticas. La lona también proporciona un mamparo óptimo contra las salpicaduras de agua en la autopista o la caída de rocas en las obras de construcción. Los vehículos de elevación, las máquinas o las piezas industriales permanecen intactas y llegan a su destino en un estado impecable.

El MAX100 con estructura de lona también ofrece las condiciones óptimas para mercancías que no deben transportarse a la vista.

Los postes de esquina ajustables en anchura proporcionan la flexibilidad necesaria y simplifican la carga desde la parte trasera del semirremolque.

Por ejemplo, para conducir plataformas de trabajo u otros vehículos sobre el cuello de cisne, el MAX100 puede equiparse con una plataforma de carga de elevación y descenso hidráulica a pedido.



TVH amplía su gama de recambios para cargadoras retroexcavadoras

El especialista en recambios TVH ha anunciado que amplía aún más su gama de productos para maquinaria de movimiento de tierras (1-10 t). TVH ya ofrecía recambios y accesorios para tres tipos de maquinaria de movimiento de tierras (de hasta 10 toneladas): miniexcavadoras, minicargadoras y minicargadoras de orugas. Ahora añade recambios para cargadoras retroexcavadoras. Este movimiento permite a TVH introducirse aún más en el nuevo mercado adyacente de la maquinaria de movimiento de tierras (1-10 t).

"Estamos ampliando continuamente nuestra gama de productos, especialmente en el sector de la maquinaria de movimiento de tierras (1-10 t)", dice Joris Tijtgat, Market Management Specialist for SEM en TVH. "Ya sea con nuevos recambios, nuevas marcas o nuevos tipos de equipos. Nuestros expertos internos siguen de cerca el mercado y responden a todas las tendencias y desarrollos del sector de la maquinaria de movimiento de tierras (1-10 t). Pero las necesidades y expectativas de nuestros clientes son siempre lo primero. Por eso ahora también ofrecemos recambios y accesorios para cargadoras retroexcavadoras."

MÁS DE 4 MILLONES DE REFERENCIAS CONOCIDAS

Las cargadoras retroexcavadoras están equipadas con un cucharón en la parte delantera y una retroexcavadora en la parte trasera. Esto convierte a este vehículo en una máquina muy versátil. Son adecuadas para todo tipo de trabajos de movimiento de tierras en entornos exigentes. Joris explica: "Con una misma máquina se pueden realizar diferentes tareas y, por tanto, las cargadoras retroexcavadoras se pueden utilizar en todas partes, como en las administraciones públicas,

en obras viarias, en la construcción (agrícola y de jardines), etc."

Al añadir recambios y accesorios para cargadoras retroexcavadoras a su gama, TVH puede ofrecer más de 4 millones de referencias conocidas para el mercado de maquinaria de movimiento de tierras (1-10 t). La empresa tramita cada año más de 300 000 pedidos para el mercado de maquinaria de movimiento de tierras (1-10 t).

LA MAYORÍA DE LOS RECAMBIOS DISPONIBLES EN STOCK

"El desarrollo de la gama de recambios para cargadoras retroexcavadoras se centrará inicialmente en las marcas de máquinas JCB, Case, Caterpillar, John Deere, Volvo, Bobcat y Kubota. Buscamos proactivamente las mejores recambios y accesorios para esas marcas. Como resultado, la mayoría de estos recambios ya están en stock, incluso antes de que haya demanda de ellos, y podemos suministrarlos muy rápidamente. Pero cuando un cliente necesita un recambio de otra marca como New Holland, Komatsu, Terex ... nuestros expertos internos también le ayudarán rápidamente con eso", añade Joris.



Visita <https://www.tvh.com/es-es/recambios/inspire/recambios-para/maquinaria-de-movimiento-de-tierras-1-10-t/cargadoras-retroexcavadoras> para más información sobre la gama de recambios y accesorios de TVH para cargadoras retroexcavadoras.

Finanzauto reconocido por su labor sostenible y medioambiental

El 10 de marzo, el Ayuntamiento de Arganda del Rey reconoció la labor sostenible y medioambiental de Finanzauto, entregándoles el Distintivo de Calidad Ambiental.

Este reconocimiento se concede a aquellas empresas que, de forma voluntaria, tienen implantada la norma de gestión medioambiental ISO 14001 o bien han adoptado diversas medidas de índole medioambiental.

En el caso de Finanzauto, además de tener implantada la norma ISO 14001, se han implementado medidas en todos los puntos señalados por la Ordenanza Municipal para recibir este distintivo, que incluye entre otros: la implantación de sistemas tecnológicos encaminados a la eliminación de sustancias nocivas para el medio ambiente, el ahorro de

energía, la reducción, reutilización y recuperación de residuos, la reducción de embalajes y la implantación de campañas de sensibilización ambiental.

El distintivo fue entregado por el alcalde, Guillermo Hita Téllez, a Pierre-Nicola Fovini, CEO de Finanzauto. Además, a la entrega asistieron Jorge Canto, concejal de Medio Ambiente, Ireneo Vara, concejal de Industria, Antonio Moreno Pérez, director de la Región Centro de Finanzauto, Jose Ignacio Gil, jefe de Facilities de Finanzauto, y Beatriz Gómez Carrasco, técnico de Medio Ambiente de Finanzauto.



Lo último en tecnología: Al Faris recibe la grúa todoterreno Tadano GR-800EX

Pregunte al equipo de Al Faris y le dirá que su nueva grúa todoterreno Tadano GR-800EX presenta una ventaja crucial por encima de todo: cumple todos los requisitos que los clientes industriales exigen a los proveedores de servicios de grúa, incluidas unas excelentes características de rendimiento, tecnología punta, alta eficiencia de combustible y la capacidad de trabajar de forma flexible con varias extensiones de estabilizadores. "La GR-800EX tiene todo esto y mucho más, por lo que satisface perfectamente nuestras necesidades", explica el Director Ejecutivo de Al Faris, Kieve Pinto, que señala como ejemplos concretos el sistema Smart Chart y el plumín giratorio de dos etapas de la grúa. A continuación, añade que la alta fiabilidad de la GR-800EX, así como los bajos costes de mantenimiento asociados, es algo que el equipo de Al Faris considera inestimable.

"Gracias a estas excepcionales características, nuestra GR-800EX se amortizará literalmente en muy poco tiempo", asegura el Director Ejecutivo Kieve Pinto. Al fin y al cabo, la empresa ya ha decidido los usos futuros de la grúa y la utilizará en diversos proyectos de infraestructuras.

Al Faris Group tiene una larga historia vinculada al fabricante de grúas. Ha comprado 149 grúas a Tadano desde su fundación, 29 de ellas en los últimos años. "Además de los excepcionales productos, valoramos mucho la forma en que nuestro trabajo con Tadano se caracteriza por la confianza", explica el Director Ejecutivo, Kieve Pinto.



De izda. drcha: Sr. Lloyd Mentario (gerente senior de ventas de United Alsaqer Heavy Equipment LLC), Sr. Yasutaro Fujita (Gerente de Ventas de Tadano ME Lifting Equipment Trading LLC), Sr. Yasuaki Kishimoto (CEO y presidente de Tadano ME Lifting Equipment Trading LLC), Sr. H. W. Pinto (Director General del Grupo Al Faris), Sr. Nader Al Quraan (Gerente General de United Alsaqer Heavy Equipment LLC) y Sr. Kieve Pinto (Director Ejecutivo del Grupo Al Faris)



Sarens se asocia con PHB para ayudar en la remodelación del icónico estadio Bernabéu del Real Madrid

Mientras el estadio Bernabeu cautiva al mundo, Sarens se enorgullece de formar parte de un equipo de estrellas.

Es una de las obras de ingeniería más notables de este siglo, y Sarens tiene el honor de formar parte de ella: la remodelación del estadio Bernabéu, sede del legendario equipo de fútbol Real Madrid, está tomando forma como una de las estructuras más fascinantes, complejas y bellas del mundo.

Como parte de un proyecto de renovación de casi mil millones de euros, el mundialmente famoso Bernabéu está aumentando su aforo en 4.000 localidades, añadiendo diez metros de altura e instalando un impresionante techo retráctil y un nuevo terreno de juego. Y todo ello sin interrumpir un solo partido, gracias a un sistema de construcción de inspiración romana que permite continuar las obras sin interrumpir los partidos.

Una vez terminado, el Bernabéu acogerá una gran variedad de espectáculos durante la mayor parte de los días del año, desde conferencias de negocios y conciertos hasta partidos de tenis, baloncesto y, por supuesto, victorias del Real Madrid. Gracias a un campo retráctil, las seis enormes bandejas de césped del estadio podrán trasladarse bajo tierra mediante un ascensor hidráulico, dejando al descubierto una nueva superficie de hormigón para albergar una gran variedad de eventos deportivos, conciertos y conferencias.

En colaboración con el cliente PHB para trabajar en el famoso estadio del Real Madrid, Sarens transportó dos vigas retráctiles al interior del estadio y propuso y desarrolló un nuevo método de elevación y deslizamiento de la losa superior del Hipogeo (enorme pozo de hormigón donde se almacenan las bandejas de césped del campo) de 650 toneladas y de la bandeja nº6 de césped. Teniendo en cuenta los parámetros del proyecto, recomendamos y desplegamos los siguientes equipos, que llegaron desde varios depósitos por carretera en un plazo de 2-3 días:

- 1 SPMT 8 líneas con PPU
- 16 gatos trepadores de hasta 250 toneladas
- 8 líneas de deslizamiento SarSkid de hasta 30 metros (más de 200 metros en total)
- 8 vigas de deslizamiento de doble longitud
- 8 unidades push-pull de hasta 25 toneladas
- 16 gatos hidráulicos de hasta 100 toneladas y 150 mm de carrera

Como parte de este visionario proyecto de remodelación, el equipo de Sarens trabajó con un calendario extremadamente apretado, compartiendo un área de trabajo con mu-



chos otros subcontratistas al mismo tiempo. El equipo tuvo que preparar y montar/desmontar todos los equipos, además de realizar trabajos de elevación y deslizamiento, exclusivamente desde la zona de la cancha para no interrumpir los trabajos que se estaban realizando en el interior del Hipogeo. También se enfrentaron al reto de trabajar en un entorno urbano muy concurrido, lo que significaba que el transporte de los equipos al emplazamiento y fuera de él presentaba sus propios retos logísticos.

Sin embargo, con el equipo adecuado preparado para el trabajo, Sarens realizó la elevación y el deslizamiento de la losa de acero superior del hipogeo y de una de las seis enormes bandejas de césped con puntos de apoyo mínimos. Esto fue notable teniendo en cuenta las dimensiones de la losa de acero, 115x13x1,5 metros y 650 toneladas. La bandeja de césped nº 6, por su parte, pesaba 350 toneladas y medía 115x11,5x1 metros. Cada elemento se elevó con gatos casi 1,5 metros desde 16 puntos, luego se deslizó casi 15 metros con ocho líneas de deslizamiento y vigas de deslizamiento dobles por línea. A continuación se bajaron con gatos casi 0,5 metros.

Los SPMT también transportaron dos vigas retráctiles de acero desde el exterior del estadio. Cada viga medía 15x2,25 metros y

pesaba 30 toneladas. Nuestro cliente había intentado introducirlas en el interior por medios normales, pero la altura total del transporte resultó demasiado elevada para pasar por las puertas interiores del estadio. Cuando Sarens recibió una llamada urgente un sábado por la mañana, pudieron organizar todo sin demora para que las SPMT estuvieran listas y en el lugar el lunes por la noche. Sus dos operadores de SPMT manejaron las pequeñas curvas mientras manipulaban la carga, pasando por las puertas interiores del estadio y subiendo y bajando una pendiente del 17,6%.

“Con siete miembros dándolo todo, Sarens ejecutó todas las operaciones a tiempo y fue felicitada por el director de construcción de PHB por nuestro rendimiento de principio a fin, y especialmente por resolver los problemas del sitio lo antes posible para que el trabajo pudiera completarse a tiempo”, explican.

“Sarens agradece haber formado parte de este emblemático proyecto y se alegra de que se haya completado con éxito al entrar en las fases finales de los trabajos de construcción. Nos gustaría dar las gracias a todos los miembros del equipo que han participado por hacerlo posible, y a nuestro cliente por confiarnos una operación tan trascendental”, concluyen desde Sarens.

Lunarent dispone de nuevas máquinas Socage para su venta

La empresa castellanense Lunarent adquiere camiones cesta y pick-up cesta de la marca Socage para su venta.



Los modelos más destacables disponibles son:

- SOCAGE forSte 16A es innovador modelo de plataforma articulada telescópica montada en vehículos pickup, tanto 4x2 como 4x4. Capaz de llegar a 16 m de altura de trabajo y 7,2 m de alcance lateral, con una capacidad de carga en la cesta de 250 kg. (2 operadores + material), con rotación de la cesta de 90° Izq. + 90° Dcha.

El uso de perfiles de acero avanzado de alta resistencia (SPP) en la fabricación del brazo garantiza una plataforma ligera de alta calidad con peso y estructura robusta idónea para el montaje en vehículo pick up.

- ForSte 27D SPEED de Socage es un camión con plataforma elevadora de doble articulación; de grandes prestaciones y estabilización automática de serie montada en vehículo de 3500 kg.

Capaz de llegar a una altura de trabajo de 27 m y un alcance lateral de 12 m con una capacidad de carga de 250 kg. Opcionalmente. (2 operadores + material).

El modelo forSte 27D SPEED es el resultado de la continua innovación e inves-

tigación de Socage. Un exclusivo modelo articulado que se diferencia tanto por su estabilización automática, gran altura de trabajo y prestaciones.

Nacida a partir de la exitosa 25D; la aplicación de numerosas mejoras conseguidas por la continua I+D de Socage han permitido un modelo de record, fácil de usar y fiable que aumenta la seguridad, información y asistencia al operador.

ESTABILIZACIÓN AUTOMÁTICA DE SERIE

A nivel productivo, el complemento ideal a la gran altura de trabajo del modelo es el acabado SPEED H+H. Incorpora la estabilización automática de serie que dota al equipo de gran sencillez y versatilidad de uso; aumentando la seguridad de la maniobra de estabilización. Posibilita la estabilización desde la cesta y el cierre automático de la parte aérea.

SPEED H+H es un completo sistema de estabilización automática multizona con áreas diferenciadas; que permite diversas posibilidades de estabilización para optimizar el uso del espacio en cada situación. Las traviesas delanteras se extienden hidráulicamente para aumentar la planta de estabilización del camión con cesta elevadora.

- El camión con cesta elevadora 18T SPEED destaca por combinar perfectamente sus compactas dimensiones, el reducido peso y unas excelentes prestaciones; con el valorado sistema de estabilización automática de SOCAGE, SPEED H+H / HE+H.

Así mismo, nuestra SOCAGE forSte 18T SPEED es una plataforma sobre camión telescópica con estabilización automática vertical de serie. Capaz de llegar a una altura

de trabajo de 17,70m y un alcance lateral de 10,50 / 12,50 m con una capacidad de carga de 230 kg. (2 operadores + material).

La estabilización automática de serie y el recorrido extra de los estabilizadores verticales de Socage; convierten la Socage 18T en una de las plataformas del mercado más fáciles de estabilizar.

De igual manera, la estabilización automática SPEED permite estabilizar desde la cesta y garantiza una estabilización segura y sencilla; de mayor capacidad para superar desniveles y menor espacio ocupado por el vehículo posicionado para trabajar.

CAMIÓN CON CESTA ELEVADORA: LIGERO CON CONSTRUCCIÓN ROBUSTA

La fabricación de los brazos con perfiles de acero avanzado de alta resistencia (SPP); junto al innovador diseño SOCAGE del sobre chasis y de la sobre estructura: garantiza plataformas ligeras de alta calidad con estructura robusta e importantes prestaciones con estabilizadores verticales.

El camión con cesta elevadora 18T SPEED aprovecha la evolución de componentes y avances tecnológicos para ofrecer una plataforma fácil de usar y fiable; que aumenta la seguridad, información y asistencia al operador.

Incorpora la nueva instalación hidráulica que junto la consola de mandos Socage permite unos movimientos más dulces y proporcionales con mayor control por parte del operador. Incluso con maniobras simultáneas.

Todas ellas son de menos de 3,5 toneladas, por lo que son aptas para conducir con el permiso de conducir B.

Liftisa, Nuevo Miembro de Pleno Derecho de AECE

Liftisa, S.L. es nuevo Miembro de Pleno Derecho de AECE, después de que la Junta Directiva haya aprobado su solicitud formal de incorporación.

Liftisa cuenta con más de 30 años de experiencia en el sector, ofrece soluciones para empresas que necesiten incrementar la seguridad, la productividad y la eficiencia en

los trabajos en altura. Con sede en Montmeló (Barcelona), presta servicios de alquiler y venta de carretillas, plataformas, andamios...

AECE sigue su expansión sostenida en el tiempo y ya son 169 empresas las unidas al nuevo proyecto, entre miembros de pleno derecho (123) y colaboradores (46).



Informe de tendencias de mercado de Ritchie Bros: Aumentan las ventas de miniexcavadoras en Europa

En su último Informe de tendencias del mercado europeo de equipos usados, Ritchie Bros. examina los datos de transacciones y listados de cuatro categorías de equipos populares vendidos: miniexcavadoras, excavadoras móviles, tractores de cadenas y tractores agrícolas. Una de las mayores tendencias del informe es el aumento significativo en el volumen de miniexcavadoras vendidas a través de las subastas y Marketplace-E de Ritchie Bros: un aumento del 92% en el cuarto trimestre de 2022 en comparación con el mismo período de 2021.

"En todo el mundo, los equipos compactos están ganando popularidad entre los usuarios de equipos", asegura Doug Olive, Vicepresidente Senior de Precios de Ritchie Bros. "En el mercado de equipos usados, podemos ver esto también, con miniexcavadoras liderando el camino. En todos los canales de Ritchie Bros., tanto la oferta como la demanda de esta categoría han sido excepcionalmente fuertes en Europa en los últimos tres meses de 2022, con un aumento de los precios medios de venta del 17% en comparación con el año anterior."

Además de las tendencias de las miniexcavadoras, el informe proporciona información sobre otras categorías populares de equipos pesados vendidos en Europa, incluido el aumento de los precios medios



	Q4 2021	Q4 2022
*Median price	10,115 EUR	11,872 EUR
*Median age	6 years	6 years
*Median usage	1,208 h	1,466 h
Top buyer locations (Based on numbers of units sold)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Italy 2. France 3. Belgium 4. Poland 5. United Kingdom 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Italy 2. Belgium 3. France 4. Spain 5. The Netherlands

Captura de pantalla del informe Tendencias del mercado europeo, en el que se comparan las miniexcavadoras vendidas por Ritchie Bros. en Europa en el cuarto trimestre de 2021 frente al cuarto trimestre de 2022.

de las excavadoras móviles vendidas (+16%) y los bulldozers sobre orugas (+47%). Además, la disponibilidad de tractores agrícolas usados se mantuvo relativamente constante a lo largo de 2022, con precios medios ligeramente inferiores a los de 2021, con España a la cabeza como principal país comprador de esta categoría.

Los Informes de Tendencias del Mercado Europeo de Ritchie Bros. están disponibles de forma gratuita y utilizan datos exhaustivos de miles de artículos de equipamiento listados y vendidos a través de los canales de Ritchie Bros. (Ritchie Bros. auctions, Marketplace-E y Mascus). Para suscribirse y recibir los informes de Tendencias del mercado en su buzón de correo electrónico, visite <https://blog.rbauction.com/market-trends>

Enhorabuena al I.E.S. Humanejos por su Premio

El I.E.S. HUMANEJOS con el alumno Ignacio Mora García y con su tutor Jesús M Gómez Vicente, ha sido Campeón del Madridskills 2023 en el Perfil de Pintura del Automóvil. Próximo Objetivo, SpainSkills



Manitou Group da a conocer sus resultados anuales del 2022

Michel Denis, presidente y director ejecutivo, afirmó: "El año 2022 estuvo marcado por un fuerte aumento de los ingresos en un contexto de mercados muy dinámicos y una cartera de pedidos muy intensa. Las tensiones en la cadena de suministro y la inflación fueron muy fuertes. El compromiso de los equipos nos permitieron superar las dificultades de la cadena de suministro y acelerar significativamente la producción. La inflación se reflejó de inmediato en los precios de venta, pero con un efecto de retraso debido a la profundidad de la cartera de pedidos. Esta situación provocó una importante contracción cíclica de los márgenes. los ingresos ascendieron a 84,6 millones de euros, o el 3,6% de los ingresos.

En este difícil contexto, el Grupo ha avanzado en su hoja de ruta. El año 2022 estuvo marcado por nuestro compromiso con una trayectoria baja en carbono validada en junio por el SBTi y respaldada por el lanzamiento de nuestros primeros manipuladores telescópicos eléctricos, por la adquisición de una empresa productora de baterías y por la presentación de nuestra estrategia de hidrógeno y nuestro primer prototipo de hidrógeno.

En servicios, intensificamos nuestros esfuerzos de digitalización, adquirimos dos empresas en Finlandia e Italia y fortalecimos las capacidades de nuestras plataformas de distribución de repuestos.

En términos de productos, hemos renovado nuestra gama principal de construcción desarrollada sobre una nueva plataforma compartida, acelerado la innovación, inaugurado nuestra nueva planta de plataformas aéreas de trabajo en Francia y lanzado un plan masivo para expandir las capacidades industriales de nuestros dos sitios de producción estadounidenses.

Finalmente, continuamos contratando y desarrollando nuestros equipos, fortaleciendo sus habilidades y diversidad.

La demanda de nuestros mercados y la profundidad de nuestra cartera de pedidos nos llevan a anticipar un crecimiento de los ingresos de alrededor del 20% en 2023, a pesar de la presión constante en nuestra cadena de suministro y un aumento en el resultado operativo recurrente como porcentaje de las ventas de alrededor de 100 puntos básicos, gracias a una mejora en la segunda parte".

REVISIÓN DE NEGOCIOS POR DIVISIÓN

La división de Producto registró unos ingresos de 1.972 millones de euros en 2022, un 28% más que en 2021 (+25% a tipos de cambio y alcance constantes). El crecimiento se vio interrumpido por las tensiones en la cadena de suministro y, a principios de año, por la crisis sanitaria. Las operaciones se centraron en acelerar las tasas de producción, la gestión de la cadena de suministro, las inversiones en I+D y las expansiones de capacidad en curso en Francia y Estados Unidos. El margen de ventas de la división llegó a 204,1 millones de euros, un 9% me-



nos que en el mismo período del año anterior. El margen sobre ventas como porcentaje de las ventas se deterioró en 4,2 puntos, impactado por la inflación en materias primas y energía. Dada la profundidad de la cartera de pedidos, los importantes aumentos de precios de venta anunciados tuvieron un efecto parcial en 2022, y la facturación muy alta en el cuarto trimestre se debió a pedidos antiguos con márgenes bajos. Los costes de I+D aumentaron en 7,6 millones de euros con la continuación de los programas de innovación para alcanzar los objetivos de la trayectoria de carbono del Grupo. Los gastos de estructura también aumentaron un 18% (+19,7 millones de euros) para apoyar proyectos y se vieron afectados por la inflación. Así, el

resultado operativo recurrente de la división de Producto desciende 47,6 millones de euros (-52%) hasta los 43,7 millones de euros (2,2% de los ingresos) frente a los 91,3 millones de euros de 2021 (5,9% de los ingresos). Con el fin de limitar las expectativas demasiado altas de pedidos para 2024, ahora se están abriendo gradualmente con los distribuidores.

La división Services & Solutions (S&S) registró un crecimiento de los ingresos del 15% en el año (+11% a tipos de cambio y alcance constantes). La división se benefició de una demanda de mercado muy fuerte, con tensiones sobre disponibilidad y precios en la distribución de repuestos. También está au-

	Product division	S&S division	Total	Product division	S&S division	Total	Var.
in millions of €	2021	2021	2021	2022	2022	2022	
Net sales	1,534.8	339.8	1,874.6	1,971.8	389.9	2,361.6	+26%
Sales margin	223.9	92.5	316.3	204.1	108.2	312.3	-1%
Sales margin as a % of sales	14.6%	27.2%	16.9%	10.4%	27.8%	13.2%	
Recurring operating income	91.3	32.5	123.7	43.7	41.0	84.6	-32%
Recurring op. income as a % of sales	5.9%	9.6%	6.6%	2.2%	10.5%	3.6%	
Operating income	87.2	32.0	119.2	41.5	40.8	82.3	-31%
Net income attributable to the group			86.8			54.7	-37%
Net debt excluding IFRS 16			-18.5			213.4	
Net debt including IFRS 16			3.0			234.4	
Shareholder's equity			751.3			791.6	+5%
% Gearing excluding IFRS 16			-2%			27%	
% Gearing including IFRS 16			0%			30%	
Working capital requirement			473			700	+48%

Percentage data in parenthesis expresses a percentage of revenue. Audit procedures performed by the auditors.

mentando la capacidad de sus plataformas logísticas y continúa fortaleciendo su oferta de servicios. El negocio creció en todas las áreas geográficas, particularmente en América y el Norte de Europa, así como en todas sus actividades, en particular en las máquinas usadas. El margen sobre ventas aumentó 15,7 millones de euros (+17%) hasta los 108,2 millones de euros respecto a 2021. Este aumento se explica por el crecimiento de la actividad y una mejora de 0,5 puntos en el margen sobre ventas como porcentaje de las ventas. La política de precios permitió a la división limitar el impacto de la inflación. Los gastos de administración, comercialización, marketing y servicios se han contenido en un entorno inflacionario, con un incremento del 10,9% (+6,6 M€). Como resultado, la rentabilidad de la división ascendió a 41,0 millones de euros (10,5% de los ingresos), 8,5 millones de euros más que en el ejercicio 2021 (32,5 millones de euros, o el 9,6% de los ingresos).

DIVIDENDO PROPUESTO EN LA PRÓXIMA JUNTA DE ACCIONISTAS

El Consejo de Administración ha decidido proponer a la Junta General Ordinaria de Accionistas, que se celebrará el 15 de junio de 2023, el pago de un dividendo de 0,63 € por acción.

SOS Maquinaria ha recibido un premio de la mano de Merlo

La empresa granadina SOS Maquinaria, dedicada a la venta y alquiler de maquinaria de construcción, obra pública y maquinaria agrícola, ha asistido en Madrid a la Convención de MERLO con motivo del 35 aniversario de la red de distribución en España.

"Nos llena de orgullo y nos emociona contaros que hemos sido reconocidos por nuestra trayectoria, recibiendo un premio de la mano del CEO Paolo Merlo. SOS Maquinaria es distribuidora de Merlo desde 1992 y queremos seguir sumando años", añaden desde SOS Maquinaria.



Ruthmann Italia se hará cargo de la distribución y el mantenimiento de los productos de las marcas France Elévateur y Movex en Italia

A partir del 01 de febrero de 2023, Ruthmann Italia se hace cargo de la distribución y el mantenimiento de los productos France Elévateur y los productos MOVEX en Italia con su fuerza de ventas y su red de centros de servicio.

La compañía ya ha estado distribuyendo productos Versalift en Italia desde 2022.

Desde junio de 2022, las marcas France Elévateur y Movex forman parte de TIME Manufacturing Company ("TIME"), al igual que Versalift y Ruthmann. Por lo tanto, esta adquisición permite el desarrollo de asociaciones entre las marcas del grupo.

"Ruthmann es sinónimo de calidad y fiabilidad, y estamos encantados de que nuestra filial se una a los centros de mantenimiento de la empresa. También confiamos en que trabajaremos junto con Ruthmann Italia para desarrollar nuestras ventas en Italia y fortalecer nuestra presencia en el país", dijo Charles GOFFIN, Director de France Elévateur.

Gianpiero Marti, Director de Ventas de Ruthmann Italia añade: "Con la visión de ampliar y fortalecer aún más la integración entre todas las empresas del grupo Time MFG, nos complace ser nombrados socios de ventas y servicios en Italia y distribuir los productos France Elévateur y Movex. Para nuestros clientes en Italia, significa que se beneficiarán inmediatamente al tener más opciones para los trabajos de altura y recibir un excelente servicio al cliente y soporte técnico pro-

fesional. Esperamos con interés una cooperación fructífera con France Elévateur y Movex".



JLG recibió a profesionales del sector de alquiler en sus nuevas instalaciones en México

Durante el evento se entregó información de productos nuevos, se realizaron visitas a la fábrica y se crearon oportunidades de trabajo en red.

JLG Industries, Inc., una empresa de Oshkosh Corporation [NYSE:OSK], inauguró un nuevo almacén en Silao, en el estado de Guanajuato, México a finales de febrero. Para celebrar este logro, el equipo de JLG de América Latina recibió a más de 200 profesionales del sector de alquiler durante dos días. Los asistentes tuvieron la oportunidad de aprender sobre JLG y su empresa matriz, Oshkosh, y también de conocer sus planes actuales y futuros para apoyar la industria de alquiler de maquinaria en México y en la región de América Latina. Además de realizar visitas a la fábrica y el almacén, también pudieron ver los nuevos equipos y tecnología, centrados en la electrificación. Igualmente, durante el evento hubo una buena cantidad de oportunidades de trabajo en red.

“El proyecto del almacén de JLG en México se ha trabajado durante muchos años, pero finalmente se ha hecho realidad”, dijo Mike Brown, vicepresidente de ventas y desarrollo de mercados para América Latina. “Aunque nuestro equipo tiene presencia en toda la región, estamos comprometidos a acercar más las instalaciones y servicios de JLG a los mercados latinoamericanos. Nos esforzamos continuamente para mejorar la experiencia de nuestros clientes y ofrecerles más valor”.

El primer día del evento, los profesionales del sector de alquiler de los principales concesionarios Caterpillar de México – Matco, Madisa y Trasca – pudieron dar un primer vistazo al almacén nuevo de JLG. El segundo día, más de 130 participantes de empresas independientes de alquiler de México asistieron para ver todas las cosas nuevas.

Juan Pablo Saucedo, el gerente de ventas sénior de JLG para México y Centroamérica, declaró que “La participación excedió nuestras expectativas, y todos tuvieron un alto nivel de participación. Casi 100 personas visitaron la fábrica de JLG/Oshkosh para



ver cómo se fabrican las plataformas aéreas de tijera de JLG. Durante los eventos que se realizaron cada día, todos se emocionaron al escuchar lo que juntos (nuestros clientes y nuestro equipo) hemos logrado en México, y lo que tenemos planificado para el futuro”.

Uno de los principales temas del evento fue la electrificación en México. Aunque muchos de los sectores industriales y de construcción ya han comenzado a adoptar los equipos eléctricos, JLG y sus clientes de alquiler lideran el camino. De acuerdo con Luca Riga, gerente sénior de marketing y desarrollo de negocios de JLG para América Latina, el 80 % de las plataformas móviles de trabajo aéreo de JLG que funcionan hoy en día en México son eléctricas. “México es líder mundial en la adopción de plataformas móviles de trabajo aéreo eléctricas, gracias a nuestros sólidos socios de alquiler. Están haciendo un trabajo sobresaliente al educar a sus clien-





“Todas las personas que asistieron al evento han tenido un papel importante en hacer realidad la expansión de nuestra presencia en México. Su compromiso de invertir en el equipo de plataformas aéreas de la mayor calidad de la industria nos ayudó a lograr este hito. JLG y Oshkosh continuarán priorizando la región, con nuevas iniciativas, productos con tecnología de punta, tecnologías y otras inversiones”, concluyó Brown.



tes sobre las ventajas que máquinas como el brazo EC de JLG, el E18 MCL y las plataformas aéreas de tijera completamente eléctricas DaVinci pueden ofrecer para el trabajo”.

Los asistentes al evento pudieron ver presentaciones acerca de las perspectivas del mercado actual de JLG, los planes futuros para América Latina y las actualizaciones de productos nuevos. También recibieron información más detallada de la plataforma aérea de brazo autonivelante 670SJ de JLG, y Davide Fracca, presidente de Hinowa, compartió información sobre las plataformas elevadoras tipo brazo compactas sobre orugas.

El evento de JLG tuvo mucha información importante y luego se realizó una celebración con entretenimiento en vivo.



CTE amplía la colaboración con el distribuidor holandés plataformasales.eu

CTE SpA anuncia la ampliación de la colaboración con plataformasales.eu en los Países Bajos como distribuidor autorizado y centro de servicio también para las marcas de plataformas sobre camión ZED, B-LIFT, MP y para el escalador de escaleras sobre orugas PIANOPLAN, así como para sus plataformas sobre orugas TRACCESS de la que es distribuidor y centro de servicio desde 2020.

Con sede en Spijkenisse, al suroeste de Róterdam, plataformasales.eu, parte de las empresas del grupo STOOFF, opera en los Países Bajos desde 2005. En el campo de la movilidad sostenible, en 2022 se convirtió en el distribuidor exclusivo para el Benelux del camión e-carry, de vehículos eléctricos Green-G, de la que CTE SpA es socio desde 2021, construyendo la primera plataforma sobre camión totalmente eléctrica sobre 3,5 toneladas con una altura de trabajo de 20 m, la MP 20 Ev de la que plataformasales.eu ya dispone de 2 unidades por encargo.

Tim Hunt, Gerente del Área de Exportación de CTE responsable de los Países Bajos, declara: “Agregar nuestras gamas de camiones ZED y B-LIFT a la cartera de productos de plataformasales.eu es una extensión natural de su oferta de productos de CTE y nos complace trabajar con Janwillem Stooft y Joop Arends en esta emocionante fase de crecimiento de su empresa”.

“Estamos felices de ser parte del equipo de CTE. Al continuar e intensificar nuestra cooperación, podemos servir aún mejor a nuestros clientes actuales y nuevos. Ya estamos familiarizados con los productos TRACCESS, donde la calidad y la fiabilidad ya han demostrado su

eficacia. Esto no es diferente para las plataformas montadas en camiones. El sistema seguro S3 EVO ofrece una gran facilidad de uso, lo que significa que la capacidad de despliegue y el área de aplicación de las plataformas montadas en camiones CTE es grande. Ahora somos un socio totalmente autorizado para ventas, servicio y repuestos” añade el propietario y director técnico de Platformsales.eu, Janwillem Stooft.



En la fotografía, de izquierda a derecha: Sr. Janwillem Stooft, Propietario y Director Técnico, y Sr. Joop Arends, Director General.

Spain Crane: Robot cristalero KS 600 Offroad, completo, funcional y potente

Spain Crane presenta el robot cristalero KS 600 Offroad, equipado con ruedas todoterreno (Offroad), preparado para terrenos difíciles y con tracción delantera.

Dependiendo de los contrapesos equipados, el KS 600 Offroad puede cargar elementos de hasta 600 kg.

Está equipado con un motor eléctrico de alta calidad con capacidad de control sincrónico. Tiene dos bombas de vacío de succión para trabajar con dos circuitos separados que mejoran la seguridad en la elevación de vidrio.

Los Ks 600 son máquinas muy bien equilibradas y de gran demanda. Este modelo en concreto cuenta con todas sus funciones eléctricas y todos los movimientos son eléctricos, lo que permite una reducción de peso muy buena. El tener una máquina de bajo peso le permite ser transportada en un furgón normal y ahorrar muchos gastos de transporte, derivando a la larga en un ahorro considerable.

Sus características más destacables:

- Domina las condiciones intransitables del terreno.
- El control sincrónico proporciona una elevación en un ángulo de inclinación constante.
- Seis placas de succión para un manejo seguro de los cristales.
- Instalación con precisión milimétrica mediante ajuste de ancho de vía.
- Gran facilidad de uso mediante volante multifunción y mando a distancia.
- Batería de alto rendimiento.

El trabajar con un robot cristalero Ks 600 aporta una mejora considerable en las condiciones de trabajo, evita los sobreesfuerzos de las personas, lesiones y permite a los trabajadores hacer más horas efectivas de trabajo, con un ritmo superior de montaje y con menos roturas de vidrios y más calidad. Además, existen múltiples accesorios y opciones para transformar el equipo aportándole características especiales.



Plataforma Multitel Pagliero MJ 685, una de las protagonistas en Francia

En 2022 se entregaron dos plataformas sobre camión Multitel Pagliero MJ 685 a dos empresas de alquiler pertenecientes al gran Grupo Foselev: Locnacelle y NASA. Esta última fue empleada recientemente en la planta siderúrgica de ArcelorMittal en Fos-sur-Mer, en el departamento de Bouches-du-Rhône en la región de Provenza-Alpes-Costa Azul. Fundado en 1970, el Grupo Foselev es un actor importante en Francia y en el extranjero, en áreas como la construcción pública, la ingeniería civil e industrial, nuclear, energética, naval, espacial y aeronáutica. Un socio global que también apoya a las empresas en logística, elevación y manipulación, servicios realizados por las empresas de alquiler Locnacelle y NASA, que cuentan en su flota con varios modelos Multitel Pagliero para grandes alturas y más de 3,5 toneladas. Una elección necesaria cuando se trabaja regularmente en grandes obras de construcción.

Entre ellas destaca, como se ha comentado, la MJ 685, una plataforma telescópica con jib montada sobre un camión de 32 to-

neladas con una altura máxima de trabajo de 68,70 metros. Es la más alta de las plataformas permitidas en la vía pública, y no es sorprendente que también sea la opción favorita de los mejores jugadores de alquiler italianos. En su alcance horizontal máximo de 32 m, la capacidad de la plataforma es de 120 kg, 280 kg a 29,7 m, 400 kg a 28,2 m y 600 kg a 25,1 m. La rotación de la torreta de 450° y la cesta autonivelante con rotación de 90°+90° permiten al operador sortear obstáculos y posicionarse con precisión en el área de trabajo. La rotación de la cesta 180°+180° está disponible bajo pedido, lo que aumenta la capacidad operativa. Una máquina grande, que sin embargo, tiene una huella de estabilización limitada gracias al travesaño doble solo en el eje trasero, con un excelente rendimiento incluso con estabilización en línea recta. La entrega del MJ 685 a la NASA estuvo precedida por la de un MJ 450; telescópico con brazo sobre camión de 26 t con una altura máxima de trabajo de 45 m, que permite trabajar también bajo tierra.



La empresa húngara Grin Bau ha comprado la nueva grúa todoterreno RT1045L de Terex Cranes

Terex Rough Terrain ha asegurado recientemente la compra de una grúa RT 1045L todo terreno que fue adquirida por la empresa húngara Grin-Bau Kft. que, fundada en 2019, cuenta con más de 17 años de experiencia profesional en su equipo. La RT 1045L suministrada trabajará ayudando a Grin-Bau a construir estructuras de hormigón armado, edificios agroalimentarios e industriales, así como otros trabajos profesionales. Esta grúa Terex Rough Terrain es una pieza esencial de la maquinaria que les ayudará mientras están in situ.

La RT 1045L levantará el encofrado para el hormigón durante la construcción del acueducto. La construcción de este acueducto se ve facilitada por la versatilidad de la grúa: su capacidad máxima de 45 toneladas, junto con la longitud de la pluma principal de 37,4 m, la convierten en la máquina perfecta para la elevación en este tipo de obras. La RT 1045L es una máquina muy compacta que permite trabajar en espacios reducidos e incluso en el interior de edificios, gracias también al sistema de zonificación. La máquina se suministra de serie con la plataforma telemática Terex T-Link para conectarse a distancia, lo que proporciona datos en tiempo real y mejora la gestión de la máquina.

Stephan Wijkmans, Director Regional de Ventas de Terex RT Cranes, afirma: "Grin Bau adquirió la RT 1045L debido al hecho de que nuestras grúas pueden trabajar fácilmente en espacios reducidos y manejar obras fuera de carretera con gran facilidad, teniendo en cuenta las expectativas del cliente y ayudándole a encontrar las soluciones económicas y técnicas más óptimas. No nos cabe duda de que con el diseño y la fabricación de primera clase que se han incorporado a nues-

tra RT 1045L, Grin Bau ha elegido la grúa adecuada".



La RT 1045L es la grúa perfecta para trabajos generales de elevación en obras como viviendas residenciales, así como trabajos portuarios, explotaciones mineras, obras relacionadas con la energía y logística general en patios.

LGMG firma un acuerdo con Cobo

LGMG ha firmado un acuerdo de cooperación con el proveedor de componentes COBO para ampliar aún más la asociación entre las dos empresas.

Las compañías comenzaron a trabajar juntas formalmente en 2018, y este nuevo acuerdo firmado en la feria ConExpo de Las Vegas la semana pasada, busca fortalecer la colaboración a través de una mayor comunicación y desarrollos técnicos, en el mercado local de LGMG en China e internacionalmente.

Los productos de COBO incluyen una amplia gama de componentes mecánicos, incluidos kits de columna de dirección y asiento, así como iluminación LED eléctrica, como faros, luces traseras y luces giratorias, junto con una gama de interruptores.

En octubre pasado, Kaiyin Zhi, de LGMG, encabezó una visita grupal a la sede de COBO ubi-



Zhi Kaiyin, Gerente General de LGMG, y el Sr. Stefano Scapin, Director de Desarrollo de Negocios de COBO

cada en Brescia, Italia. Durante la visita, Stefano Scapin, director de desarrollo comercial de Cobo, enfatizó la importancia de la estrecha

colaboración. "Mantener un control estricto de ciertos procesos, como el diseño, la fabricación y las pruebas de placas electrónicas y productos terminados, reduce el tiempo de comercialización y minimizar los riesgos causados por la última crisis de semiconductores".

LGMG dijo que continuará trabajando en estrecha colaboración con los proveedores globales, para adherirse a su estrategia de emplear experiencia y operaciones locales para brindar el servicio requerido cerca del mercado. "La compañía dijo: "[Necesitamos] satisfacer con precisión la demanda del mercado local, posicionar con precisión los productos y llevar a cabo operaciones localizadas y diferenciadas basadas en productos de alta calidad y servicios eficientes".

Oshkosh Corporation galardonada como una de las compañías más éticas del mundo

Oshkosh Corporation (NYSE: OSK), ha sido reconocida por Ethisphere, líder mundial en la definición y el avance de los estándares de prácticas comerciales éticas, como una de las compañías más éticas del mundo en 2023. Este es el octavo reconocimiento anual consecutivo de la compañía y se encuentra entre los 135 homenajeados globales.

Basado en el cociente® ético patentado de Ethisphere, el proceso de evaluación de las empresas más éticas del mundo incluye más de 200 preguntas sobre cultura, prácticas ambientales y sociales, actividades de ética y cumplimiento, gobernanza, diversidad e iniciativas que respaldan una cadena de valor sólida. El proceso sirve como un marco operativo para capturar y codificar las prácticas líderes de las organizaciones en todas las industrias y en todo el mundo.

"Oshkosh ha construido su reputación liderando a través de nuestros valores y operando nuestro negocio de manera responsable, sostenible y ética", dijo Ignacio A. Cortina, vicepresidente ejecutivo y director legal de Oshkosh Corporation. "Estamos cumpliendo con nuestro propósito de marcar la diferencia en la vida de las personas, no solo para nues-



tros clientes, accionistas y comunidades, sino también para los miembros de nuestro equipo, al hacer de Oshkosh un excelente lugar para trabajar. Estoy realmente orgulloso de nuestros 15.000 miembros del equipo que hacen posible este reconocimiento".

"La ética importa. Las organizaciones que se comprometen con la integridad empresarial a través de programas y prácticas sólidas no solo elevan los estándares y las expectativas para todos, sino que también tienen un

mejor rendimiento a largo plazo", dijo Erica Salmon Byrne, CEO de Ethisphere. "Seguimos inspirados por los homenajeados de las Compañías Más Éticas del Mundo y su dedicación para lograr un impacto real para sus partes interesadas y mostrar un liderazgo ejemplar basado en valores. Felicitaciones a Oshkosh Corporation por ganarse un lugar en la comunidad de las empresas más éticas del mundo".

Además de ser nombrada una de las compañías más éticas del mundo, Oshkosh Corporation también ha sido nombrada una de las compañías más admiradas del mundo por Fortune, una de las compañías más responsables de Estados Unidos por Newsweek, una de las 100 compañías más sostenibles de Barron y también está incluida en el Índice Mundial de Sostenibilidad Dow Jones.

Cadman Cranes recibe la primera grúa todoterreno Tadano AC 4.080-1 en el Reino Unido

Para Matt Waddingham, Director Gerente de Cadman, Tadano ha desarrollado la AC 4.080-1 justo en el momento oportuno: "Estábamos buscando una grúa compacta de 4 ejes para cubrir un hueco en nuestra flota y la introducción de este nuevo concepto encajaba a la perfección". El proveedor de servicios de grúa con sede en Essex trabaja a menudo en espacios reducidos, elevando cargas a grandes distancias. Con su diseño compacto, su pluma principal de 60 metros de longitud y su sistema de balancín continuo "Flex Base", la AC 4.080-1 es ideal para el trabajo y destacará en esas condiciones.

El director de ventas de Tadano, Tim Leech, también ve confirmado el concepto de la AC 4.080-1: "Esta grúa de nuevo desarrollo está orientada consecuentemente a las necesidades de nuestros clientes. El hecho de que Cadman se haya decidido ahora por ella me llena de orgullo, sobre todo porque es la primera AC 4.080-1 en el mercado británico", afirma visiblemente satisfecho por la venta a Cadman.

El Tadano AC 4.080-1 ofrece además otra ventaja decisiva, especialmente para el mercado británico: gracias al límite de carga por eje de 16,5 toneladas vigente allí, puede

transportar todo su contrapeso de 17,7 toneladas más 600 kilogramos de carga útil, lo que hace innecesario un costoso transporte adicional.



Nueva Steiger® Ampero TBR 260 E de Ruthmann

RUTHMANN presenta la última generación E-Steiger® en chasis IVECO eDaily con 26 m de altura de trabajo y 17 m de alcance.

El probado RUTHMANN Ampero 100% eléctrico está ahora disponible en el chasis estándar del nuevo IVECO eDaily. Basada en la actual STEIGER® TBR 260, la Ampero TBR 260 E es la plataforma aérea sobre camión más alta y de mayor rendimiento del mercado en la gama eléctrica. La última generación ofrece una altura de trabajo de 26 metros y un alcance de nada menos que 17 metros. Con una carga de batería se pueden recorrer 150 kilómetros y realizar 30 ciclos de trabajo completos, lo que es más que suficiente para una jornada laboral.

El E-drive de RUTHMANN ofrece 30 ciclos de trabajo completos

La E-STEIGER® Ampero TBR 260 E totalmente eléctrica tiene un concepto único.

La batería del IVECO eDaily se utiliza para los desplazamientos y al mismo tiempo para conducir el STEIGER®. Con el AMPERO TBR 260 E, el operario conduce y trabaja en un chasis de 5,2 t o 7,0 t de forma silenciosa y sin emisiones. El nuevo Ampero TBR 260 E sigue así el concepto probado del Ampero TBR 250 E con datos de rendimiento aún mejores y en un chasis estándar.

La plataforma STEIGER® Ampero TBR 260 dispone de una batería de 74 kWh que alimenta la plataforma aérea y el motor eléctrico del chasis. La batería se carga utilizando un cable de carga estándar habitual conectado al puerto de carga de la rejilla del radiador del IVECO eDaily. Se tarda una hora en cargar completamente la batería mediante co-

rriente continua a 80 kW y cuatro horas mediante corriente alterna a 22 kW.

El motor eléctrico ofrece muchas ventajas sustanciales

Además de la conducción y el trabajo sin emisiones, la propulsión eléctrica ofrece numerosas ventajas sobre un motor de combustión convencional: El motor eléctrico dispone de un elevado par motor y tiene un eficaz efecto de frenado del motor, por ejemplo, con recuperación de energía al conducir cuesta abajo. El vehículo necesita menos piezas móviles, como el alternador y la caja de cambios, lo que aumenta su vida útil. Al no tener que repostar gasóleo ni cambiar el aceite del motor, los costes corrientes son bajos.

Funcionamiento silencioso sin emisiones

La STEIGER® Ampero TBR 260 E ofrece excelentes datos de rendimiento sin compromisos. El accionamiento casi silencioso abre nuevos campos de aplicación en zonas sensibles al ruido. El STEIGER® Ampero TBR 260 E es perfectamente adecuada para trabajos nocturnos o en las inmediaciones de hospitales y residencias de ancianos, así como en zonas residenciales. También es posible trabajar en recintos cerrados sin medidas adicionales, ideal, por ejemplo, para ferias o espaciosos centros de producción.

Datos de rendimiento sobresalientes y sin restricciones

En comparación con una plataforma aérea sobre camión de funcionamiento convencional, la E-STEIGER® Ampero TBR 260 E

no requiere ningún cambio en los hábitos de uso durante el trabajo. La Ampero TBR 260 E es tan fácil de manejar como cabe esperar de una STEIGER® RUTHMANN. Con una altura de trabajo de 26,00 metros y un alcance de no menos de 17,00 m, los datos operativos se han mejorado en alrededor de un metro en comparación con el predecesor STEIGER® Ampero 250 E. Con un brazo con un ángulo de rotación de 185°, la probada RÜSSEL® ofrece la máxima flexibilidad operativa. Se puede trabajar sin problemas detrás de tuberías u otros obstáculos.

La cesta de trabajo soporta 250 kg y mide 1,40 x 0,70 m. También está disponible opcionalmente una cesta de trabajo más grande con un tamaño de 1,60 x 0,7 m, así como una mayor capacidad de carga de 300 kg.

La estabilización flexible - horizontal y vertical - de la STEIGER® AMPERO TBR 260 E permite aprovechar al máximo el alcance, ya que la máquina se puede estabilizar cerca del objeto.

La construcción telescópica RUTHMANN de acero de grano fino de alta resistencia con forma de pluma optimizada y costura láser es extremadamente estable y garantiza la máxima fiabilidad en funcionamiento.

Según el fabricante, todos estos factores hacen que la STEIGER® AMPERO TBR 260 E sea la plataforma aérea sobre camión más alta y de mayor rendimiento del mercado en la gama eléctrica.



Haulotte ofrece unos resultados de 2022 que bajan por la situación del mercado

Haulotte ha publicado sus resultados anuales, explicando que sus resultados anuales han sido penalizados por las consecuencias de Covid-19 y la crisis ucraniana.

A pesar del aumento de las ventas del +18%, hasta 609,7 millones de euros, el resultado operativo fue de 4,9 millones de euros, un -0,8% de las ventas.

En 2022, el mercado mundial de plataformas aéreas confirmó el claro repunte observado en 2021 y alcanzó el nivel más alto de su historia, impulsado por todas las zonas geográficas. En este contexto, las ventas del Grupo alcanzaron los 609,7 millones de euros en 2022, frente a los 495,8 millones de euros del año anterior, lo que representa un aumento del +18% entre los dos años.

En línea con el primer semestre, el Grupo registró un resultado de explotación corriente de 4,9 millones de euros, es decir, un -0,8% de la cifra de negocios de 2022, lo que supone una disminución de -21,5 millones de euros con respecto a 2021. El importante aumento del precio de los componentes, los costes de transporte y energía de casi 47,8 millones de euros, así como el incremento de 14,7 millones de euros de los costes fijos vinculados a la estructuración de China y Estados Unidos, en un entorno mundial más inflacionista, han pesado mucho.

Al mismo tiempo, estos aumentos sólo se han visto parcialmente compensados por un crecimiento del volumen limitado por la escasez de componentes y por el impacto medido del aumento de los precios, debido a la historia y a la profundidad de la cartera de pedidos.

Al final, el resultado neto de 2022 fue de 17,5 millones de euros, con el segundo semestre marcado por un entorno desfavorable en materia de cambio de divisas (principalmente el dólar estadounidense), registrando el Grupo unas pérdidas por cambio de divisas de (2,9) millones de euros en el año, frente a unas ganancias de 6,7 millones de euros en 2021.

En este contexto sin precedentes de fuerte crecimiento de la actividad y de múltiples perturbaciones operativas, la deuda neta de Haulotte (excluidas las garantías) aumentó en +105,1 millones de euros hasta alcanzar los 246 millones de euros, debido principalmente a un aumento de 92,3 millones de euros de las necesidades de capital circulante, debido en gran parte a la decisión adoptada por el Grupo de aumentar los niveles de existencias para soportar el aumento de los ritmos de producción y poder responder al fuerte crecimiento de la cartera de pedidos.

Como recordatorio, el 28 de junio de 2022, Haulotte obtuvo un préstamo garantizado por



el Estado de 96 millones de euros de todos los prestamistas de su préstamo sindicado, así como de BPI France. Además, se presentó a todos los prestamistas una solicitud de dispensa relativa al cumplimiento de los ratios para el período de diciembre de 2022, que fue aceptada por unanimidad e incondicionalmente el 23 de diciembre de 2022.

PERSPECTIVAS 2023

Impulsada por una cartera de pedidos histórica, la reducción observada de las tensiones en el suministro y el aumento de sus precios de venta, Haulotte prevé que sus ventas crezcan más de un +20% en 2023 y volver a un nivel de margen operativo actual de entre el 3% y el 4%.

Income statement highlight - in € millions		2022	2021	Var. MC
Excl.	Revenue	609,7	495,8	+113,9
IAS 29 & excl. IFRS 16	Current operating income excl. exchange gains & losses	(4,9)	16,6	-21,5
	Operating income	(6,4)	11,4	-17,8
	Net result	(17,5)	5,8	-23,3
IAS 29 & IFRS 16 impacts on net result		2,3	2,3	
Consolidated net result		(15,2)	8,1	-23,3

DIRECTORIO DE FIRMAS

GRÚAS

Vivir el progreso

LIEBHERR

Grúas móviles y sobre orugas




DEMAG.
TADANO GROUP

www.demagnoblescrapes.com



SEGUROS MAQUINARIA

ALKORA
GRUPO VERSPIEREN

Empresa especialista en gestión de programas de seguro y gerencia de riesgos para empresas y maquinaria.



Arda. de Brasil, 4 - 28020 Madrid
Tel.: 914 174 850
alkoramad@alkora.es - www.alkora.es

ALQUILER EQUIPOS

Venta y alquiler de plataformas

PLATAFORMAS BARKET & PD

Distribuidor Oficial

CTE

Bº Kukulaga, 4 - Bajo • 48450 ETXEBARRI (Bizkaia)
Tfno.: 94 426 74 49 - Fax: 94 440 71 68
www.niftyit.es



TU EQUIPO DE CONFIANZA

ELEVACION, ENERGIA, FORMACION, MAQUINARIA, EVENTOS, MODULAR.

802 10 88 88
www.foxambusa.com

FOXAM HUND

Hacemos más que un alquiler



ALQUILER DE PLATAFORMAS ELEVADORAS

gerpasa



VALENCIA
Pol. Ind. El Canari, L'Alcudia de Crespins

ALICANTE
Pol. Ind. Canastell, San Vicente del Raspeig

Atención al cliente:
902 240 988
www.gerpasa.com

TRANSPORTES

NOOTEBOOM
SPECIAL TRAILERS SINCE 1981

SPECIAL TRAILERS THAT GET YOU THERE



Nootboom Ibérica - M +34 659 699004 - E iberica@nootboom.com
WWW.NOOTEBOOM.COM

GRÚAS AUTOCARGANTES



HIAB IBERIA, S.L.U.
C/ Limite, s/n
28850 Torrejón de Ardoz (Madrid)
Teléfono: +34 91 627 01 00
www.hiab.es

HIAB

DIRECTORIO DE FIRMAS

GRÚAS GRAN ALTURA



LKWlift

zt
safety systems

BRONTO SKYLIFT
Importador Oficial
Servicio técnico autorizado

- VENTA EQUIPOS DE GRAN ALTURA, PROTECCION CIVIL
- SERVICIO TECNICO
- ARNESES DE SEGURIDAD ZT SAFETY SYSTEMS
- PLATAFORMAS AUTOPROPULSADAS DE OCASIÓN
- REPARACION ESTRUCTURALES
- SOLDADURAS ESPECIALES
- HOMOLOGACIONES
- FORMACION TECNICA

Ctra. CM4004 Km 41, nave 2
Apto. Correos: Nº 5
45250 Añover de Tajo (Toledo)
Tel.: +34 925 555 322
Info@lkwlift.com
www.lkwlift.com
www.brontoskylift.com

REPUESTOS



R-B COMPONENTES
Recambios para plataformas elevadoras

Avda. Río Ebro, 27.
50410 Cuarte de Huerva (Zaragoza)
España
rbcomponentes@rbcomponentes.com
www.rbcomponentes.com

+34 976 400 421
+34 696 997 798

PLATAFORMAS ELEVADORAS - VENTA Y DISTRIBUCIÓN



UN NIVEL
MÁS ALTO

Genie
A TEREX BRAND

WWW.GENIELIFTS



SOCAGE
TU MARCA DE ALTURA

SOCAGE IBÉRICA, S.L.
P. I. El Oliveral. Fase II. C/ J, 18
46190 Riba - Roja (Valencia)
Tel. 918 753 883

AQUÍ PUEDE
IR SU
PUBLICIDAD



Mieve

EMC

FABRICANTE DE PLATAFORMAS ELEVADORAS
Alturas de trabajo de 4 a 25m

Mieve S.L. Tel.: 979 808 036 Fax: 979 808 352
www.mieve.es C/ El Manzano, s/n. 34410 Monzón de Campos (Palencia)

AQUÍ PUEDE
IR SU
PUBLICIDAD

DIRECTORIO DE FIRMAS

PLATAFORMAS ELEVADORAS - VENTA Y DISTRIBUCIÓN



Cr. De Vic, 80-82. 08530 La Garriga (Barcelona)
Tel. 93 849 37 77

MOVEX

www.talleresvelilla.com | info@talleresvelilla.com

LET'S
DARE
TOGETHER



www.haulotte.es

HAULOTTE IBERICA

Tel.: **912 158 444**

iberica@haulotte.com

Haulotte 
LET'S DARE TOGETHER

itv LAHITA
INSPECCIONES TÉCNICAS DE PLATAFORMAS ELEVADORAS MÓVILES DE PERSONAL

Según la normativa UNE 58921 Y UNE-EN 280
ACREDITADOS POR ENAC (490/E1761)

TRABAJAMOS POR SU SEGURIDAD
Un servicio rápido, eficaz y a nivel nacional a tu disposición



+ 34 968 577 600
TORRE PACHECO - Murcia
pemp@itvlahita.com
www.itvlahita.com

Cruz Araba

ALQUILER / VENTA
MANTENIMIENTO
FORMACIÓN



- PLATAFORMAS ELEVADORAS
- CARRETILLAS ELEVADORAS
- ELEVADORES DE CARGA

Pol. Industrial de Betoño
C/ Concejo 11 · Vitoria-Gasteiz
01013 · ÁLAVA (PAÍS VASCO)
+34 945 28 25 03
+34 606 41 31 97
administracion@cruzaraba.es

LÍDERES EN ÁLAVA (PAÍS VASCO) Y PROVINCIAS LIMÍTROFES www.cruzaraba.es

EASYLIFT®
AERIAL PLATFORMS

WELCOME TO OUR
SIMPLE INSIDE™ WORLD



PLATAFORMAS ARAÑAS
DE 13 A 53 M

follow us  easy-lift.com

PM

OIL & STEEL
PLATAFORMAS AÉREAS

www.pm-group.eu
www.oilsteel.com

COMO SI NUNCA HUBIERAS
ESTADO AQUÍ



Libre de emisiones, sin ruido
Plataformas elevadoras eléctricas
articuladas EC por JLG

JLG Iberica SL
C/ Suero de Quiñones, 34 - 36
28002 Madrid
+34 937 72 47 00

JLG

NUEVA APP ANAGRUAL

¿Quieres que tus empleados tengan conocimiento de los documentos sobre responsabilidad, seguridad y salud laboral en el sector del alquiler de grúas móviles?

Aquí tienes la solución: Nueva herramienta de ANAGRUAL

Facilita la seguridad y salud laboral en el sector del alquiler de grúas móviles y elevación de cargas.

Disponible para teléfono móvil.

Gracias a esta aplicación dispondrá de un recopilatorio de:

- Medidas preventivas del sector.
- Obligaciones de todos los intervinientes en el alquiler de grúas móviles.
- Cuestiones de interés para los trabajadores y empresas del sector.

MÁS INFORMACIÓN

info@anagrual.es
www.anagrual.es





My Riwal Parts

La tienda con los repuestos de las marcas de plataformas aéreas más importantes

www.myriwalparts.com

Búsqueda por:

Número de serie de la máquina
Marca y tipo de modelo
Dibujos interactivos



Experiencia



Servicio



Entrega
rápida



Cobertura
Mundial



MÁS INFORMACIÓN

900 92 92 50 // parts@riwal.com

