

www.movicarga.com AÑO XLIX - Nº 568 Noviembre 2022





LGMG Europe B.V.

Address: Donker Duyvisweg 301, 3316 BL Dordrecht, The Netherlands Email: sales@lgmgeurope.com Tel:+31 850 642 777



Sumario



HAULOTTE IBÉRICA, S.L.

C/ Argentina n°13 - P.I. La Garena 28806 Alcalá de Henares (Madrid) Tel.: +34 902 886 455 iberica@haulotte.com www.haulotte.es

- 4 Editorial
- 6 Haulotte entrega tijeras de 15 y 18 m a Riwal España
- 8 Plataformas Haulotte Ibérica
- 10 Grupo Roxu adquiere una Ruthmann Steiger T 900 HF
- 12 Picnic Palfinger Ibérica 2022
- 14 Bigge continúa con la valiosa asociación de Tadano con las compras de grúas en Bauma 2022
- LoxamHune inaugura un centro en Cáceres para ofrecer maquinaria generalista, de elevación y auxiliar a sus más de 200 clientes LoxamHune inaugura en Zaragoza su tercera tienda de proximidad con Bauhaus para atender a más de 800 clientes
- **18** GAM obtiene un beneficio neto de 4,9 millones hasta septiembre tras elevar sus ventas un 35%
- 20 El pasado, presente y futuro en TVH de las piezas para plataformas elevadoras móviles
- 22 LoxamHune abre una tienda de proximidad en Madrid para sus más de 1.200 clientes de la zona centro
- 23 Family Day en Merca-Eleva
- 24 Oshkosh Corporation adquirirá Hinowa Nueva Maeda MC305CB-3
- 25 Javier Gallardo nombrado Director General de Jofemesa
- 26 JLG publica unos resultados al alza La 19 edición de Smopyc se celebrará del 22 al 25 de noviembre de 2023
- 28 Skyjack aumenta su oferta europea de mástiles verticales
- 30 Ibermaq adquiere a Cintermaq una tijera autonivelante Almac La grúa Liebherr HS 8070 de Cimentaciones Abando contribuye a la regeneración urbana
- 31 Transportes Junfe recibe una minigrúa Jekko SPX532 CDH-3
- 32 Manitou reporta un fuerte tercer trimestre
- 34 United Rentals adquirirá Ahern Rentalspor 2.000 millones de dólares
- 35 Fallece Amílcar Merlo, fundador de Merlo

ESPECIAL BAUMA

- 36 Liebherr
- 42 Palfinger
- 46 Tadano50 Socage
- 50 Socage54 LGMG

- **56** Kholer
- **58** Hinowa
- 60 Faresin
- **63** Easylift
- **64** Bronto Skylift
- **65** Cela
- **66** Faymonville
- 68 IPAF
 - MAVD
- **70** Magni
- **71** Ormig
- **72** Bobcat
- 74 Dingli75 Dieci
- 75 DICCI
- 76 Fassi
- **78** Jekko
- 80 Goldhofer81 GSR
- 82 Goldhofer
- **84** CMC
- **86** Manitou
- 88 Nooteboom
- 89 Spain Crane
- 90 Platform Basket
- **92** Sinoboom Smopyc
- 94 Maeda
- **95** Zoomlion
- 96 Almac
- 98 Locatelli
- 100 AP Aerial
- 101 Tele Radio
- 102 Time Manufacturing
- **104** Manitowoc
- 106 Merlo
- **107** Dinolift
- 108 Otras empresas
- 114 ESPECIAL PLATAFORMAS (Primera parte)
- 140 NOTICIAS REVISTA ONLINE
- 172 Directorio de Firmas

Edita: TOTAL LIFTING, S.L. - Fundador: Luis García Sánchez - Directora y Publicidad: Macarena G. Oliver: macarenagarcia@movicarga.com Administración y Suscripciones: Encarnación Ramírez: administracion@totallifting.es - Dirección, Administración y Publicidad: Apdo. de Correos 39. 28860 Paracuellos de Jarama (Madrid). - Tel. 91 673 58 12. En Gran Bretaña: Beere Hobson Midlans - 34 Warwick Road - Kenilworth - Warwickshire CV81HE. Tel. (0926) 512424 Fax. (0926) 512948 - Imprime: BOOKLET - Leganés (Madrid) - Depósito Legal: M-36867-1973

Editorial

Macarena García Oliver. Directora Movicarga. macarenagarcia@movicarga.com



Observa por el catalejo, no por monofocales

En mi último viaje a México tuve la suerte de escuchar una ponencia excelente sobre economía y lo que nos puede deparar el futuro, pero sobre todo, no es lo que nos depare el futuro, sino como podemos nosotros afrontar ese futuro y adelantarnos a las circunstancias.

Aquí no se trata de ser el más empollón, el que mejor controla el Excel y el que sólo mira números delante de una pantalla sin mirar lo que pasa a su alrededor, sino de ser espabilado y estar atento a todo lo que nos rodea. Y sobre todo, adelantarte a los demás.

El 2023 dicen que viene movido, pues hagamos ejercicios de estiramiento para apechugar con esos movimientos. Cerebro, calienta que sales.

Veo muchos empresarios que sólo miran su pantalla sin siquiera hablar con su equipo, y equipo me refiero desde el chófer que lleva la máquina, al mecánico que la arregla, o el comercial que se bate en el campo de batalla con mucha competencia. No puedes tener una empresa y ser buen empresario sólo mirando números, lo siento. Hay que bajarse al barro, ensuciarse las botas y sentir tu empresa.

Hazte un favor a ti mismo y pasa un día con alguien de tu empresa que haga un trabajo que tú nunca harías, pregúntale, empápate de lo que hace, empatiza, come con ellos, intenta pensar cómo mejorar sus procesos, pregunta a su equipo, pregunta los que estén por debajo de él y por encima. No sólo fidelizarás más a tu equipo, sino que te pueden venir ideas de cómo mejorar el negocio. El empresario que no conoce a su equipo ni se preocupa por él, podrá ser un dirigente, pero nunca un empresario como Dios manda.

La solución que daba este economista mexicano a las curvas que nos esperan, es lo primero digitalización de la empresa y segundo, la antelación.

Si tu mides y analizas datos, sabes donde tienes que mejorar. Y si aún analizando los datos no eres capaz de encontrar soluciones, pide ayuda, ten humildad para reconocer que a veces estamos limitados. Llevamos un ajetreo diario, que probablemente unos ojos externos nos ayudan a ver lo que tenemos delante sin que fuésemos conscientes de ello.

El digitalizar la empresa hará que tus procesos mejoren, que seas más productivo y que mejores tu rentabilidad.

La digitalización de los procesos de negocio ha propiciado la aparición de tecnologías capaces de aportar ventajas organizativas y operativas a las que ahora es imposible renunciar.

¿Tienes la empresa digitalizada? ¿Se puede seguir avanzando? Hazlo, no lo dudes, no te quedes atrás, no metas la cabeza en la arena como los avestruces. Todo avanza a pasos agigantados y señores, o avanzamos al mismo ritmo o seremos el furgón de cola.

Hay muchos programas que permiten conocer todos los aspectos relacionados con la planificación y gestión de los alquileres existentes.

A partir de la planificación, puedes verificar la disponibilidad de las máquinas y los procesos de mantenimiento, pero también registrar los cambios acordados con el cliente (por ejemplo, un aumento en los días de alquiler) y visualizar en tiempo real los datos relativos a todos los alquileres en curso.

Además, permite gestionar la asignación de personal para los alquileres en caliente y organizar las fases de entrega y recogida de los vehículos, así como su transporte.

Se trata de optimizar recursos y personal, una mejora continua al final.

Dicen que un hábito se consigue a los 21 días de repetir un proceso. Poneros la meta de subir los precios. Son 21 días para educar al cliente. Lo llevo repitiendo mucho tiempo, la inflación no puede ser sólo para los alimentos, a vosotros os han llegado subidas a la empresa por todos los frentes, y si no sois capaces de repercutirlo al cliente y verdaderamente daros valor a vosotros mismos y subir los precios, es que estáis fallando como empresarios. Así de claro.

Me decía un cliente hace poco que llegó a un proveedor y le dijo que le bajase el precio de un equipo, y éste le dijo, ¿Y por qué debería hacerte una rebaja? ¿Por qué te lo tengo que dejar más barato? Dame argumentos válidos y a lo mejor lo pienso, sino, no pierdas el tiempo. Y así es señores. No hay argumentos válidos en este momento que justifiquen que regaléis las máquinas, ni en venta ni en alquiler.

Estoy viendo unas bajadas en precios de máquinas totalmente absurdas, el precio es el que es. Y ya si hablamos de alquiler, en algunos casos es para echarse a llorar.

Sólo hay que ver el precio de los taxis, y más en Alemania. Quien haya estado en la feria de Bauma, se habrá dado cuenta que es más barato alquilar una grúa que un taxi. Valía más el trayecto de taxi desde el aeropuerto que el billete de avión. Luego llegas a alquilar una grúa, un telescópico, una plataforma o el equipo que sea y te dan unos precios que piensas... tardo más, pero llego y 10 veces más barato.

Hazte un favor a tí mismo, no caigas en la autocomplacencia, y saca un papel para hacer una lista con lo que puedes mejorar.

Los buenos no se miran el ombligo todo el día, sino que abren los ojos, sacan los prismáticos y ven que viene en el horizonte. Tienes que ser el vigía que con su catalejo vea la oportunidad donde otros sólo ven problemas.

Y siempre sé digno de tu legado.

FUERZA Y HONOR





Haulotte entrega tijeras de 15 y 18 m a Riwal España

Haulotte Ibérica ha entregado las primeras HS15E PRO & HS18E PRO a Riwal España.

Estas tijeras de la gama Pulseo son equipos totalmente eléctricos. De $15\,y\,18\,m$, son plataformas todo terreno muy versátiles, con una gran capacidad de $750\,kg$.

Otras características son:

- Eje oscilante para una buena adherencia al suelo
- Transmisión con bloqueo diferencial manual para capacidades francamente remarcables

MANTENIMIENTO 100% ELÉCTRICO

- Funcionamiento limpio y silencioso
- Polivalente: opera tanto en interior como en exterior

ESTAS TIJERAS DE LA GAMA PULSEO SON EQUIPOS TOTALMENTE ELÉCTRICOS. DE 15 Y 18 M, SON PLATAFORMAS TODO TERRENO MUY VERSÁTILES, CON UNA GRAN CAPACIDAD DE 750 KG. - Movimientos flexibles y proporcionales

ORIENTADO AL SERVICIO Y MANTENIMIENTO

- Haulotte Activ'Screen: pantalla de diagnóstico y configuración a bordo
- Facilidad de acceso a componentes
- Activ'Energy Management en baterías

AUTONOMIA EXTENSIBLE

- Soluciones de recarga acelerada y adaptadas a todas las situaciones
- Opcional y removible, bajo nivel de consumo combustible Gama Extender (Stage 5)





My Riwal Parts

La tienda con los repuestos de las marcas de plataformas aéreas más importantes

www.myriwalparts.com

Búsqueda por:

Número de serie de la máquina Marca y tipo de modelo Dibujos interactivos



Experiencia





rápida





MÁS INFORMACIÓN

900 92 92 50 // parts@riwalcom





IVÁN MORODO, DIRECTOR GENERAL

Mov.- ¿Qué modelos de plataformas habéis vendido más este año?

El mercado ha mantenido una demanda creciente de tijeras eléctricas, brazos articulados de 16 metros y tijeras 4x4 (impacto muy significativo de los modelos eléctricos).

Mov.- ¿Tenéis máquinas de entrega inmediata para este último trimestre del año? ¿Qué modelos son?

Hemos anticipado tener un stock de unidades disponibles para responder a la demanda de inversiones de final de año y ventas de último minuto.

Mov.- ¿Cuantas máquinas habréis entregado para 2022 hasta final de año? Si no queréis dar cifras, ¿podéis comentar si es mayor respecto al año anterior y en qué porcentaie?

En cuanto a unidades entregadas, prevemos si el flujo de entregas nos lo permite, un incremento al rededor del 20% y superior en cifra de negocio.

Mov.- ¿Que modelos de plataformas habéis presentado al mercado que vayan a llegar en los próximos seis meses al mercado español?

Las nuevas gamas de tijeras eléctricas Compact AE y Low Access.

EL MERCADO HA MANTENIDO
UNA DEMANDA CRECIENTE DE
TIJERAS ELÉCTRICAS, BRAZOS
ARTICULADOS DE 16 METROS
Y TIJERAS 4X4 (IMPACTO MUY
SIGNIFICATIVO DE LOS MODELOS
ELÉCTRICOS).

Mov.- ¿Ofrecéis ventajas financieras para los clientes?

Haulotte Financial Services ofrece una amplia variedad de soluciones financieras adaptadas a las necesidades de cada cliente.

Mov.- ¿Qué avances tecnológicos incorporan los nuevos modelos de serie?

Dependiendo del rango y tipología de máquina Compact AE, RTJ PRO, PULSEO, AT-LAS ponemos a disposición del cliente soluciones innovadoras y sostenibles como stop emission system, activ lighting system, Active screen, Active Energy Management, MyHaulotte como soporte de servicio, Sherpal telematics.

Mov.- Vosotros estáis en el día a día del mercado ¿Cómo ve el mercado para este próximo año? ¿Continuará la subida de precios? ¿Falta de materiales para fabricación? ¿hacia dónde vamos?

Bajo el panorama actual prevemos para 2023 una continuación de la dinámica de este 2022, en el que se producirán entregas principalmente dirigidas a clientes que hayan podido anticipar sus inversiones en el 2022. Para nuevas operaciones y en los rangos de máquinas más demandados se presentarán dificultades de entrega a medio plazo.

Respecto a los precios y bajo el contexto geopolítico y energético actual, sí podemos anticipar que se producirán incrementos de precio derivados del alto coste y disponibilidad de los componentes "que si bien es cierto han comenzado a racionalizarse". No obstante, el incremento del coste de la energía es clave y no nos invita al optimismo a corto plazo.

Mov.- ¿Qué previsión tienen para lo que queda de este año y año próximo?

Dependemos de nuestra capacidad de fabricación y por ende del flujo de entregas esperado, la capacidad de fabricación para los





DEPENDIENDO DEL RANGO
Y TIPOLOGÍA DE MÁQUINA
COMPACT AE, RTJ PRO, PULSEO,
ATLAS PONEMOS A DISPOSICIÓN
DEL CLIENTE SOLUCIONES
INNOVADORAS Y SOSTENIBLES
COMO STOP EMISSION SYSTEM,
ACTIV LIGHTING SYSTEM,
ACTIVE SCREEN, ACTIVE ENERGY
MANAGEMENT, MYHAULOTTE
COMO SOPORTE DE SERVICIO,
SHERPAL TELEMATICS.



rangos más demandados es y serán limitados dada la alta demanda actual y la existente cartera de pedidos.

Mov.- ¿Qué crees que estáis haciendo para destacar de vuestra competencia?

Innovación, alto rendimiento, fiabilidad y un servicio al cliente de primer nivel capaz de ofrecer la máxima cobertura y respuesta posible, así como extender la vida útil de los equipos con programas activos como 2nd life con una gran aceptación,

formación, asesoramiento personalizado en recambios e intervenciones, revisiones periódicas, mantenimientos preventivos y asistencia en campo en cualquier punto geográfico de Ibérica.





En la fotografía, de izda a drcha.: Bert Wiegel (AMCO Machinery / Ruthmann), Marco García (Grupo Roxu), José Manuel García (Grupo Roxu), Uwe Strotmann (Ruthmann), Stefan Linnemann (Ruthmann) y Daniel García (Grupo Roxu)

Grupo Roxu adquiere una Ruthmann Steiger T 900 HF

La empresa asturiana GRUPO ROXU, vuelve a confiar en RUTHMANN y ha adquirido la plataforma sobre camión Ruthmann Steiger T 900 HF, ampliando así su importante flota de plataformas sobre camión. La máquina será entregada a principios de 2023.

No es la primera vez que Grupo Roxu confía en Ruthmann, ya que ha podido comprobar de primera mano la fiabilidad de las máquinas Ruthmann, los potentes diagramas de trabajo, así como el excelente Servicio Técnico que ofrece la empresa Amco Machinery & Consulting, representante y distribuidor de Ruthmann en España.

CARACTERÍSTICAS DE LA RUTHMANN STEIGER T 900 HF

La plataforma elevadora sobre camión RUTHMANN STEIGER T 900 HF cuenta con 90 m de altura de trabajo, una capacidad max. de cesta de 600 kg y un alcance lateral de 42 metros. El giro de la cesta son 440° (highflexKorb) y el giro del brazo de cesta de 220° (highflexRÜSSEL).

Incorpora el Sistema DRS, cálculo de alcance en tiempo real a bordo. Cuenta con el concepto Dual: trabaja como plataforma de gran altura en modo vertical y de altura y alcance lateral en convencional. La tecnología highflex permite un funcionamiento flexible 'arriba, arriba y atrás'.

NO ES LA PRIMERA VEZ QUE GRUPO ROXU CONFÍA EN RUTHMANN, YA QUE HA PODIDO COMPROBAR DE PRIMERA MANO LA FIABILIDAD DE LAS MÁQUINAS RUTHMANN, LOS POTENTES DIAGRAMAS DE TRABAJO, ASÍ COMO EL EXCELENTE SERVICIO TÉCNICO QUE OFRECE LA EMPRESA AMCO MACHINERY & CONSULTING, REPRESENTANTE Y DISTRIBUIDOR DE RUTHMANN EN ESPAÑA



Picnic Palfinger Ibérica 2022

Los últimos dos años nos hemos visto envueltos en una serie de cambios y retos a cumplir. Entre ellos, a mantener la distancia incluso con nuestros compañeros de trabajo, con quienes pasamos la mayor parte de nuestro día, compartimos éxitos, vivencias, retos, risas y como no, esos momentos de café que nos impulsan a mejorar el mundo. Esos momentos han sido algunos de los que más se han echado de menos y, afortunadamente, ahora podemos volver a disfrutar de todos ellos.

Palfinger Ibérica, después de estos años de duro trabajo y nuevos retos, ha tenido la ocasión de organizar recientemente un picnic, dónde han primado los tres grandes valores de la compañía:

- Aprendizaje continuo: En el trabajo día a día, aprendiendo a superar grandes retos y estar unidos ante las adversidades. Todo este aprendizaje se ha visto reflejado en la resiliencia que han demostrado todos los empleados y PALFINGER como marca.
- Espíritu emprendedor. Apostando a ser más creativos frente a las adversidades y así encontrar la mejor solución apostando por sí mismos y los compañeros.
- Respeto. Siempre y ante cualquier circunstancia, es el valor esencial para PALFIN-GER.

El 21 de octubre PALFINGER Ibérica realizó un Team Building, dónde todos los trabajadores de los Centros de Madrid pudieron disfrutar y alcanzar los mejores resultados. Mediante una serie de pruebas dinámicas que enriqueció sus valores y aumentó la cooperación entre los equipos, quienes experimentaron la colaboración con compañeros nuevos, lo que dio lugar a conocerse entre sí con diferentes departamentos de PALFINGER y así salir de la zona de confort.

El objetivo del Team Building a modo de Picnic, fue trasladar los valores y la gratitud al







grupo por la gestión y calma transmitida en los momentos difíciles ocurridos mundialmente

El evento tuvo lugar en SpeedPark Oasis de Torrejón, dónde se llevaron a cabo competiciones como Karting, Laser Tag y Bolos. Todos preparados para acoger a más de 100 participantes dispuestos a disfrutar de la jornada juntos. Dichas actividades permitieron premiar el esfuerzo a los 3 mejores grupos y finalmente, como era de esperarse, la logística del evento cumplió con creces las expectativas de los asistentes que están ansiosos por compartir con sus compañeros de nuevo. PALFINGER Ibérica agradece a SpeedPark

por su impecable gestión y por brindar un espacio dinámico dónde sus trabajadores pudieron disfrutar al máximo.





PK 250 TEC EL MEJOR RENDIMIENTO NUNCA HABIA SIDO TAN PEQUEÑO



Bigge continúa con la valiosa asociación de Tadano con las compras de grúas en Bauma 2022

La asociación de Bigge Crane and Rigging con Tadano ha sido de crecimiento y respeto mutuo. Bigge es uno de los mayores propietarios de flotas de Tadano. Bigge tiene más de 600 grúas Tadano en su flota de alquiler, y pueden dar servicio a varias industrias con las diferentes ofertas de grúas.



Bigge ha pedido una gran cantidad de grúas sobre orugas para terrenos difíciles, todo terreno y con brazo telescópico, y una firma especial en bauma 2022 en Alemania promoverá el objetivo de Perfect Fleet®. Algunos aspectos destacados de las nuevas incorporaciones de Tadano para Bigge son AT más grandes como AC 8.500-1, 7.450-1 y AC 6.300-1, GR-1300XL-4 y GTC-1600 y GTC-2000. El gerente comercial regional de Tadano América, Dave Kuhlman, dice que las máquinas todoterreno de 130 a 600 toneladas están experimentando una mayor demanda: "Todas cuentan con excelentes capacidades de elevación y longitudes de pluma más largas, así como diseños de transportadores compactos que son altamente transitables y eficientes en combustible. Bigge ha tenido cada vez más éxito con las ventas minoristas de Tadano AT y continúa aumentando los pedidos de estos modelos en función de su éxito general en los frentes combinados de las adiciones de flotas minoristas y de alquiler".

Otras nuevas incorporaciones incluyen la GR-1300XL-4 de la muy respetada línea Tadano Rough Terrain, así como los Teleboom Crawlers de mayor alcance como la GTC-2000 y la GTC-1600. James Land, director de ventas de Teleboom Crawler en Tadano América, dice que Bigge ha podido llenar un vacío en su flota de alquiler con las versátiles TBC de 150-200 toneladas: "Las GTC compiten bastante bien e incluso superan a las grúas de algunos competidores más grandes, especialmente teniendo en cuenta los gráficos fuera de nivel. Creo que las similitudes y los componentes compartidos con la línea GR probada ayudaron a mover la decisión para las com-

pras recientes de GTC de Bigge, ya que siempre exigen una grúa confiable."

"Bigge siempre está trabajando para construir y mantener la "Flota Perfecta" de grúas para satisfacer las demandas del lugar de trabajo de nuestros clientes", dice Joe Nelms, vicepresidente de Bigge. "Tadano ha sido un socio de confianza en este esfuerzo al producir equipos que son altamente confiables, fáciles de operar y tienen un bajo costo de

mantenimiento. Apreciamos el enfoque de colaboración de Tadano y las líneas abiertas de comunicación durante el proceso dedesarrollo, la producción y la posventa."

Kuhlman conoce a varios de los altos directivos de Bigge desde hace muchos años y dice que "sigue siendo una experiencia profesional, respetuosa y amigable con todos en Bigge. Creo que nuestro creciente éxito con su organización se debe al respeto mutuo dentro de nuestras dos empresas y nuestra oferta actual de impresionantes productos de grúas". Land está de acuerdo: "He trabajado en estrecha colaboración con Mike Buckland, vicepresidente de gestión de activos, a lo largo de los años. Mike conoce muy bien el mercado de TBC, las ofertas de productos y lo que Bigge necesita para maximizar el potencial de su flota. Sabes que tratar con Mike va a presentar un proceso lógico y una comunicación constante que los convierte en un cliente excepcional con el que hacer negocios."

Tadano y Bigge tienen una asociación multigeneracional basada en valores fundamentales compartidos como la seguridad, el trabajo en equipo y la innovación. La firma de bauma de esta semana es solo el último punto culminante para estos dos líderes corporativos a medida que continúan elevando la industria de las grúas.





IC-1 Remote

Solución telemática avanzada



Surround View

La visión ideal de 360° para un posicionamiento y vista general óptimos

Eco-Mode Start & Stop

Menor consumo de combustible y menos emisiones

Sistema de diagnóstico a bordo

Localizar y solucionar problemas rápidamente para una máximo tiempo de funcionamiento

Tadano más de cerca.

Descubre cómo nuestro ADN puede alimentar tu pasión por la elevación.

Las grúas móviles Tadano vienen repletas de tecnología e innovaciones diseñadas para que tus tareas de elevación sean más rápidas y sencillas. Innovaciones como el sistema IC-1 Remote que brinda acceso a los datos operativos de la grúa o Surround View que facilita enormemente encontrar la posición óptima de la grúa. Para nosotros, estas características son mucho más que argumentos de venta, son parte de nuestro ADN.

Más información sobre las grúas todo terreno Tadano en tadanoworld.com

LoxamHune inaugura un centro en Cáceres para ofrecer maquinaria generalista, de elevación y auxiliar a sus más de 200 clientes

LoxamHune, filial en España y Portugal del Grupo Loxam, mayor alquilador de maquinaria europeo, ha inaugurado una nueva delegación en Cáceres, con una amplia oferta de elevación y maquinaria generalista, además de herramientas profesionales y maquinaria auxiliar.

En estas instalaciones, con una superficie de casi 7.000 m², trabajan inicialmente siete empleados para dar servicio a los más de 200 clientes que LoxamHune ya tiene en la provincia de Cáceres, además de los foráneos que están trabajando en esa zona.

Con esta nueva apertura, LoxamHune se consolida en Extremadura, donde ya contaba con una delegación en Mérida.

Adicionalmente y hasta finales de año, la compañía inaugurará otras dos delegaciones, en Gandía y Sevilla, con el objetivo de consolidar su plan de expansión geográfica en 2022.

MAQUINARIA QUE REDUCE Y COMPENSA CO2

Las máquinas alquiladas por LoxamHune cuentan con la tecnología más avanzada en la reducción de emisiones de carbono a la atmósfera, un compromiso renovado este año. Esto certifica que la empresa no solo reduce sino que además compensa sus emisiones con el objetivo de reducir su impacto medioambiental, y se encuentra en la senda de reducir cada vez más su huella de carbono.

Asimismo, LoxamHune acaba de renovar todas sus certificaciones ISO concedidas en años anteriores por AENOR. El organismo regulador confirma así que la empresa dispone de sistemas de gestión conformes a las normas de calidad, seguridad y salud en el trabajo y gestión ambiental en la actividad diaria de sus instalaciones en España.



Alberto Polo (jefe de taller), Luis Ángel Salas (CEO) y Ricardo Vela, delegado de LoxamHune en Cáceres.

LoxamHune inaugura en Zaragoza su tercera tienda de proximidad con Bauhaus para atender a más de 800 clientes

Nueva colaboración de ambas compañías tras Alcorcón y Valencia. Más de 80 unidades en un área de 110 m², con exposición de maquinaria grande.

LoxamHune, la mayor empresa española de alquiler de maquinaria, ha inaugurado en Zaragoza una tienda de proximidad LoxamHune City en el parking de BAUHAUS, en la calle Manuel Jalón, 7. La instalación cuenta con un parque de más de 80 herramientas profesionales y máquinas auxiliares en una superficie total de $110m^2$.



El recinto cuenta con una zona de exposición exterior, donde se han instalado máquinas grandes también disponibles en la delegación de LoxamHune en Alfajarín.

Con esta tercera apertura tras las de Alcorcón (Madrid) en 2021 y Paterna (Valencia) este año, de LoxamHune con BAUHAUS, marca especializada en bricolaje, reformas, decoración y jardín, la compañía consolida su crecimiento en la provincia para dar servicio a más de 800 clientes. También se beneficiará de la gran afluencia de profesionales y particulares que acudan al recinto.

En LoxamHune City Zaragoza se pueden encontrar máquinas de corte, perforación, compactación, tratamiento de hormigón, jardinería o señalización. Tres trabajadores expertos en el sector con perfil comercial y técnico asesoran a los clientes.

De este modo, las nuevas instalaciones completan el portfolio de servicios de alquiler y formación que ofrece la delegación de LoxamHune en la provincia.

TRES TIENDAS MÁS EN 2023

En 2021, LoxamHune y BAUHAUS llegaron a un acuerdo de colaboración para impulsar el alquiler de maquinaria pequeña y herramientas. Para Luis Ángel Salas, CEO de LoxamHune, "la apertura en Bauhaus Zaragoza es de gran importancia para la compañía y para aprovechar el partnership actual con Bauhaus, tanto para ofrecer servicio de alquiler de maquinaria a los clientes como para crear sinergias con nuestra delegación de maquinaria grande."

Para 2023 está prevista la apertura de otras tres tiendas de proximidad con BAU-HAUS.

Servicios y Repuestos José Miguel reciben su plataforma Haulotte HS 18E PRO

La empresa de salmantina Servicios y Repuestos José Miguel, aumenta su flota de alquiler con su nueva plataforma de tijeras Haulotte HS18 E PRO.

La plataforma de tijera HS 18 PRO pertenecen a la generación PUL-SEO de Haulotte de equipos eléctricos.

Cuenta con $18\ \mathrm{m}$ de altura de trabajo, con una gran capacidad de $750\ \mathrm{kg}.$

Otras características son:

- Eje oscilante para una buena adherencia al suelo
- Transmisión con bloqueo diferencial manual para capacidades francamente remarcables

MANTENIMIENTO 100% ELÉCTRICO

- Funcionamiento limpio y silencioso
- Polivalente: opera tanto en interior como en exterior
- Movimientos flexibles y proporcionales

ORIENTADO AL SERVICIO Y MANTENIMIENTO

- Haulotte Activ'Screen: pantalla de diagnóstico y configuración a bordo
- Facilidad de acceso a componentes
- Activ'Energy Management en baterías

AUTONOMIA EXTENSIBLE

- Soluciones de recarga acelerada y adaptadas a todas las situaciones
- Opcional y removible, bajo nivel de consumo combustible Gama Extender (Stage 5)





GAM obtiene un beneficio neto de 4,9 millones hasta septiembre tras elevar sus ventas un 35%

La compañía mantiene un alto crecimiento en todas sus líneas de negocio y mejora sus márgenes.



Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada (Milliones de euros)	Q1 2022	Q2 2022	Q3 2022	Total ocumulado 2022	Total acumulado 2021	Variación 22/21
Citra de negocios	49,9	57.5	58,6	166,0	122,5	35%
EBITDA	12,0	15.5	16,0	43,5	29,9	45%
% S/ventas	24%	27%	27%	26%	24%	+2 pp.
EBIT	2,2	5.1	5,6	12,9	6,8	89%
Resultado Neto	-0.2	2.6	2.5	4.9	0.1	6653%

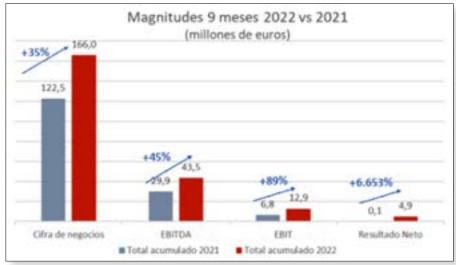
7) Defendo según Medidos Afternativos de Rendimento reduplos en Estados Franciscos Anuales a intermedios.

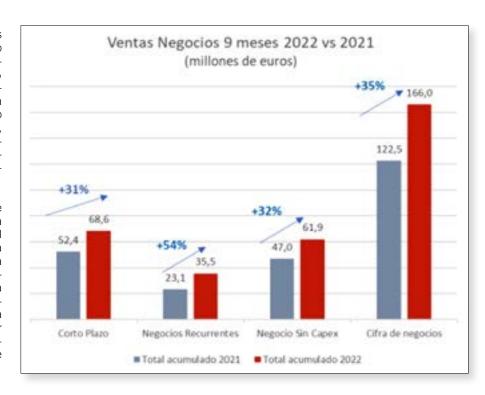
La multinacional española cierra los primeros nueve meses del año acompañando el alto crecimiento con una mejora de la rentabilidad. Durante los nueve primeros meses del año, la cifra de negocio aumentó un 35% hasta los 166 millones de euros. El margen EBITDA alcanza los 43,5 millones de euros (26% sobre ventas) y crece un 45% respecto del de 2021. Así mismo, la compañía obtiene un beneficio neto de 4,9 millones frente a los 0,1 millones del mismo período del año anterior.

A pesar de un entorno marcado por la inflación, que impacta negativamente en el incremento de costes, el alto crecimiento viene acompañado de una mejora en los márgenes, el EBITDA alcanza los 43,3 millones –lo que supone un 26% sobre ventas- y mejora en dos puntos. El beneficio neto del periodo (4,9 millones) supone un 3% sobre ventas.

Todas las líneas de negocio crecen a tasas elevadas. Así, el negocio de alquiler a corto plazo lo hace en un 31%; el recurrente (largo plazo), en un +52% y supone ya un 21% de los ingresos totales, mientras que los negocios sin CAPEX (aquellos que no requieren de estructura y capital adicional, tales como distribución, compraventa, mantenimiento, formación, etc.) han aumentado un 32%, especialmente en distribución, donde la compañía ya es Distribuidor en exclusiva de Hyster-Yale para España, Portugal y Marruecos.

GAM está implementando un importante Plan de Sostenibilidad, que cubre, por una parte, el ámbito medioambiental, a través del incremento de la electrificación de su flota de alquiler (actualmente el 77% de esta ya es cero emisiones), desarrollando su empresa de movilidad sostenible en la última milla logística, Inquieto, así como con un proyecto de economía circular consistente en una planta de refabricación de maquinaria. Y, por otra, en el ámbito social, potenciando el negocio de formación mediante su Escuela de Oficios Kirleo.









El pasado, presente y futuro en TVH de las piezas para plataformas elevadoras móviles

Las piezas de repuesto correctas en el momento adecuado mantienen las plataformas elevadoras de trabajo móviles funcionando de manera segura. Conozca el pasado, el presente y el futuro de la gama de TVH de la mano de su experto Rik Vanwildemeersch.

La seguridad es esencial cuando se trabaja a grandes alturas. Es por eso que las plataformas de trabajo elevadoras móviles (PEMP) o plataformas de trabajo aéreas (AWP) siempre deben recibir un buen mantenimiento. Esto significa que eventualmente necesitará piezas de repuesto. ¡Y ahí es donde entra TVH, como tu proveedor de piezas para PEMPs con casi 20 años de experiencia! TVH es una ventanilla única con repuestos para las principales marcas y modelos del mercado. Además, se esfuerzan continuamente por desarrollar aún más su gama, prestando atención a las tendencias del mercado. Conozca todo sobre el desarrollo pasado, actual y futuro de nuestra oferta en esta entrevista con el experto de TVH Rik Vanwildemeersch.

RIK VANWILDEMEERSCH, SU EXPERTO

Rik Vanwildemeersch es especialista en desarrollo de mercado para plataformas elevadoras de trabajo móviles en TVH. Supervisa y analiza el mercado de PEMP para desarrollar eficazmente la gama de piezas de TVH para ese equipo. Desde su primer día en la empresa en 2004, Rik ha asumido varios roles en diferentes departamentos, desde asesor de comercio electrónico hasta soporte de ventas externo y coordinador de gerente de producto. Gracias a esas experiencias, tiene un conocimiento profundo del ADN de TVH y MEWP.

TVH, VENTANILLA ÚNICA PARA PIEZAS DE PEMP

"En lo que solo puede describirse como una divertida coincidencia, mi carrera en TVH es en realidad tan antigua como nuestra experiencia con piezas para PEMP", comienza Rik. "TVH surgió por primera vez como proveedor de piezas para plataformas elevadoras de trabajo móviles en 2004. A lo largo de los años, hemos ampliado constantemente nuestra gama. De esa manera, hemos evolucionado hasta convertirnos en una ventanilla única con más de 1,5 millones de referencias conocidas para plataformas de trabajo elevadoras móviles".

"Esa amplia gama de piezas de alta calidad incluye palancas de mando, ruedas y neumáticos, piezas de carrocería y chasis, componentes hidráulicos, placas de circuito impreso, baterías y cargadores de batería, sensores, calcomanías y mucho más".

Compatible con todas las marcas principales: "Nuestra amplia oferta de piezas y acceso-



rios es compatible con las principales marcas del mercado, incluidas Aichi, Airo, Dingli, Dinolift, Genie, Grove, Haulotte, Hinowa, Holland Lift, Imer/Iteco, JCB, JLG, LGMG, Magni, Manitou, Mec, Niftylift, Sinoboom, Skyjack, Snorkel, Terex, Teupen, Upright, Youngman, Zoomlion..."

Las asociaciones garantizan un gran servicio: "Y eso no es todo", añade Rik. "En TVH, también estamos siempre abiertos a las colaboraciones. Recientemente, nos convertimos en distribuidores oficiales de las piezas de la plataforma de trabajo elevadora móvil Sinoboom. Pero esas asociaciones no se limitan a las marcas de máquinas, especialmente cuando se trata de seguridad. Somos, por ejemplo, también distribuidor oficial de Delta-Q. Esa empresa suministra soluciones de carga de baterías que mejoran el rendimiento y la confiabilidad de las máquinas. ¡Por supuesto, también estamos siempre abiertos a otras asociaciones que nos ayuden a brindar un servicio aún mejor para nuestros clientes!"

Para numerosos tipos de equipos:

"Nuestras piezas y accesorios son adecuados para todo tipo de plataformas elevadoras de trabajo móviles. Para elevadores de tijera, esto incluye elevadores de tijera para terrenos difíciles de acceso bajo, con ruedas y orugas, elevadores de tijera de empuje, máquinas eléctricas, máquinas con motor de combustión, etc. Para elevadores de brazo, podemos ayudar con piezas para elevadores de brazo telescópico, plataformas elevadoras, plataformas elevadoras verticales, plataformas elevadoras sobre orugas y mucho más. Pero no dude en contactarnos para piezas para máquinas que no he mencionado", comenta Rik. "TVH es una ventanilla única, por lo que es muy probable que aún podamos avudar".

Piezas remanufacturadas:

"Si una pieza nueva no es exactamente lo que está buscando, entonces TVH sigue siendo el lugar para estar. Porque además de piezas nuevas, también ofrecemos piezas remanufacturadas. Reparadas y reacondicionadas por técnicos calificados en nuestro Taller de Partes o Departamento de Electrónica, esas partes son de primera calidad. Y vienen con la misma garantía de un año que nuestras piezas nuevas. Para las plataformas de trabajo elevadoras móviles, TVH puede ayudar con joysticks remanufacturados, placas de circuitos impresos, componentes hidráulicos, cargadores (integrados) y mucho más".

EL FUTURO ELÉCTRICO

"Para brindar el mejor servicio, por supuesto, prestamos mucha atención al mercado", explica Rik. "Una tendencia notable dentro de las plataformas elevadoras de trabajo móviles es la electrificación. Esto definitivamente no





es algo nuevo, ya que alrededor del 50 % de todas las PEMP en uso son eléctricas. Y ese número continúa aumentando, en parte debido a la legislación, como normas más estrictas sobre emisiones y ruido. Pero los beneficios económicos también hacen que la electrificación sea una opción atractiva".

- Ventajas de la electrificación:

"Las plataformas de trabajo elevadoras móviles eléctricas son, en varios aspectos, más baratas que las máquinas con motores de combustión. En primer lugar, la electricidad es actualmente más asequible que el combustible. En segundo lugar, una máquina eléctrica es más versátil, ya que puede usarse tanto en interiores como en exteriores. Una tercera ventaja importante es que las PEMP eléctricas contienen menos componentes (hidráulicos), lo que se traduce en una mayor fiabilidad. Después de todo, hay menos posibilidades de tiempo de inactividad debido a averías en la máquina".

- Recambios para PEMP eléctricas en TVH "Todas las piezas necesarias para las plataformas elevadoras móviles eléctricas ya están disponibles en TVH", asegura Rik. "Pero también estamos atentos al mercado. Porque aún no está claro si la evolución se limitará a una mayor electrificación o si las máquinas híbridas ganarán más impulso. Sin embargo, la balanza parece inclinarse hacia lo primero, con la aparición de plataformas elevadoras eléctricas y PEMP eléctricas para terrenos irregulares. Y si miramos un paso más

adelante, vemos que varios fabricantes incluso están experimentando con hidrógeno".

OTROS DESARROLLOS

"Al final, todo dependerá de qué inversiones esté dispuesto a hacer el cliente y los costos asociados a las mismas. Y esa postura no se limita a las máquinas eléctricas", explica Rik. "En TVH, estamos monitoreando continuamente todas las tendencias y desarrollos con plataformas de trabajo de elevación móviles. Además, seguimos de cerca las necesidades y expectativas de nuestros clientes y nos adaptamos cuando es necesario. Y de esa manera, continuamos ofreciendo el mejor servicio posible de repuestos para plataformas elevadoras de trabajo móviles".

¿LISTO PARA HACER UN PEDIDO ONLINE?

Si estas listo para hacer un pedido, puede visitar sua tienda en línea para pedir sus piezas de plataforma de trabajo elevadora móvil en línea. Además, siempre puede ponerse en contacto con TVH. Sus expertos internos estarán encantados de ayudarle por correo electrónico, teléfono, sus tiendas en línea MyTotalSource...



LoxamHune abre una tienda de proximidad en Madrid para sus más de 1.200 clientes de la zona centro

LoxamHune, filial en España y Portugal del Grupo Loxam, mayor alquilador de maquinaria europeo, ha inaugurado su nuevo centro de proximidad en la calle Menéndez Pelayo, nº 75, en Madrid.

En la nueva tienda LoxamHune City Retiro, con un área de 60 m², la compañía pone a disposición de particulares y profesionales una amplia gama de herramientas profesionales y maquinaria auxiliar para construcción, reformas, instalaciones, jardinería, y muchos más sectores. Responde así a las demandas de innovación, sostenibilidad y seguridad de los más de 1.200 clientes que LoxamHune tiene en la zona centro de la capital.

"Esta apertura en pleno centro de Madrid responde a nuestra estrategia de expansión a través de lo que nosotros denominamos 'manchas de aceite' para dar cobertura con el mayor número de puntos de alquiler posibles, y ofrecer cercanía y proximidad tanto al cliente profesional como al particular", indica Luis Ángel Salas, CEO de LoxamHune.

LoxamHune City Retiro ofrecerá también una amplia gama de maquinaria de compactación, jardinería, tratamiento de suelos, corte, perforación, energía, etc.

Como valor añadido, la compañía tiene previsto incluir en la venta de EPIs como calzado de seguridad, no disponible en ninguna otra tienda City de la empresa.

NUEVAS DELEGACIONES Y TIENDAS

Adicionalmente y hasta finales de año, la compañía inaugurará otras tres delegaciones, en Cáceres, Gandía y Sevilla, con el objetivo de consolidar su plan de expansión geográfica en 2022.

También se están inaugurando tiendas de maquinaria pequeña, tanto propias como de la mano de sus partners Leroy Merlin y Bauhaus, a lo que hay que añadir el lanzamiento del e-commerce.









Family Day en Merca-Eleva

El pasado sábado 5 de noviembre, MERCA-ELEVA celebró la inauguración de su delegación de Sant Boi de Llobregat (Barcelona) y lo hizo de la mejor manera: con el equipo que forma la compañía acompañados de sus familias.

Jordi Varela, CEO de Merca-Eleva, nos explica cómo se desarrolló la jornada: "Durante la mañana hicimos un recorrido por la nave para que todos los asistentes pudieran conocer los trabajos que se realizan en las diferentes áreas de una delegación de alquiler de plataformas y maquinaria como la nuestra, los más pequeños disfrutaron con diferentes





actividades infantiles, y finalmente compartimos todos juntos un rato muy agradable con un servicio de catering y food-truck".

La delegación de Sant Boi de Merca-Eleva está totalmente operativa desde el pasado mes de octubre, con una ubicación estratégica muy cerca de Barcelona.



Con esta nueva delegación MERCA-ELEVA cuenta con un total de 4 delegaciones: Vilafranca del Penedès, Santa Perpetua de la Mogoda, Sant Boi de Llobregat y Tarragona, desde las que dan servicio en toda Cataluña.

Más información: www.mercaeleva.com



Oshkosh Corporation adquirirá Hinowa

Oshkosh Corporation (NYSE: OSK), ha firmado un acuerdo definitivo para adquirir Hinowa® S.p.A., una empresa internacional privada y fabricante líder de plataformas aéreas de trabajo sobre orugas, minidumperes, transpaletas y carros de orugas. Una vez completada, Hinowa pasará a formar parte del segmento de equipos de acceso de Oshkosh.

"Esperamos dar la bienvenida al equipo Hinowa a la familia Oshkosh", dijo John Pfeifer, presidente y director ejecutivo de Oshkosh Corporation. "Esta adquisición acelerará nuestras capacidades de electrificación y brindará oportunidades de crecimiento en los mercados principales y adyacentes".

Hinowa es conocida por sus diseños avanzados y su experiencia en electrificación como uno de los primeros en adoptar y liderar la tecnología de baterías de iones de litio. Hinowa produce plataformas compactas sobre orugas JLG® desde 2010, incluidos modelos eléctricos, híbridos y diésel.

"Estamos emocionados de expandir nuestra relación a largo plazo con Hinowa", dijo Frank Nerenhausen, vicepresidente ejecutivo de Oshkosh Corporation y presidente de JLG Industries. "Combinar nuestras capacidades nos permitirá brindar un mejor servicio a los clientes y expandir nuestra presencia operativa en Europa".

Hinowa fue fundada en 1987 en Nogara, Italia y hoy cuenta con una planta de fabricación de aproximadamente 76.200 m² y una



planta de piezas de 15240 m² cuadrados con casi 230 miembros del equipo. La empresa tiene una larga historia de innovación y ofrece una diversa línea de productos premium

para trabajos en altura y aplicaciones de gestión de la vegetación.

"Nos complace unirnos a Oshkosh Corporation", dijo Dante Fracca, fundador y propietario de Hinowa. "Nuestra exitosa relación de 12 años con JLG, junto con los valores centrales compartidos en torno a la cultura, la seguridad, la productividad y la sustentabilidad, nos posicionan bien para el futuro".

La adquisición de Hinowa respalda la estrategia de crecimiento acelerado de Oshkosh. Se espera que la transacción, que está sujeta a las condiciones de cierre habituales, se cierre dentro de los 90 días.

ESTA ADQUISICIÓN ACELERARÁ NUESTRAS CAPACIDADES DE ELECTRIFICACIÓN Y BRINDARÁ OPORTUNIDADES DE CRECIMIENTO EN LOS MERCADOS PRINCIPALES Y ADYACENTES

Nueva Maeda MC305CB-3

La nueva Maeda MC305CB-3, ofrece la capacidad, fiabilidad y flexibilidad requeridas para los operadores más exigentes, basándose en el exitoso legado del modelo MC305C-3. Equipada con una potente batería de iones de litio de carga rápida de Toshiba, proporciona cero emisiones y sigue igualando a su predecesora tanto en velocidades de operación como en capacidades de elevación. En España, el distribuidor oficial de Maeda es Ahern Ibérica.

La grúa puede funcionar hasta una jornada laboral completa si se carga durante su funcionamiento, y se carga completamente en sólo 4,5 horas. Esta característica facilita el uso, proporcionando un tiempo de inactividad mínimo. Bienvenido a la elevación eco-responsable.

Otras características destacables:

- 2,98 t de capacidad máx.
- 12.52 m de altura de elevación máx.
- Batería de iones de litio de larga duración
- Tiempo de carga mínimo y funcionamiento continuo mientras se carga
- Posiciones múltiples de estabilizadores
- Sistema de enclavamiento grúa/estabilizadores
- Pantalla de 7"
- Ajustes de límites de trabajo
- Limitador de momento programable
- Registro de datos y alarma de inclinación
- Orugas de goma blanca de serie
- Bloque de gancho de 4/2 ramales



Javier Gallardo nombrado Director General de Jofemesa

Javier Gallardo Anero ha sido nombrado Director General de Jofemesa por el Consejo de Administración el pasado 2 de octubre con una dilatada experiencia de más de 20 años en puestos directivos y pilar fundamental en las aperturas de las delegaciones de Madrid, Málaga y Valladolid.

Su función en el cargo será la de potenciar las delegaciones con las que cuenta Jofemesa y seguir con su política de expansión sobre la base de cuidar a su gente y seguir con los valores de la Junta Directiva.

Jofemesa está especializada en alquiler y tiene la distribución de Takeuchi para Madrid.

Entre sus actividades se encuentra:

- Alquiler de plataformas elevadoras para trabajos en altura.
- Alquiler de carretillas elevadoras de todos los tonelajes de carga.
- Alquiler de maquinaria civil e industrial.
- Venta de maquinaria, carretillas elevadoras, etc.
- Servicio de Taller y mantenimiento de maquinaria industrial.
- Formación.
- Recambios de maquinaria, carretillas elevadoras, etc.
- Distribución de Jungheinrich en Asturias.
- Ferretería industrial.





902 220 252

Madrid - Asturias- Valencia - Castellón- Alicante - Málaga - Valladolid

JLG publica unos resultados al alza

Los ingresos totales de JLG durante los nueve meses hasta finales de septiembre fueron apenas inferiores a los 2900 millones de dólares, un 18% más que en el mismo período de 2021. La cartera de pedidos pendientes a finales de septiembre fue de 3890 millones de dólares, un 41% más que en el mismo período. el año pasado.

Los ingresos del año hasta la fecha se integraron de la siguiente manera:

Las ventas de plataformas de trabajo aéreo crecieron un 18% a \$ 1.4 mil millones.

Los envíos de manipuladores telescópicos aumentaron un 32% a 855,5 millones de dólares.

Otros ingresos, principalmente repuestos, servicios y equipos usados, disminuyeron un 4,5% a \$634,3 millones.

Las ganancias operativas para el período fueron un 15% más bajas a \$190 millones.

TERCER TRIMESTRE

Los ingresos totales por ventas en el tercer trimestre fueron de \$1.04 mil millones, un 23 por ciento más que en el año. Los ingresos se componían de la siguiente manera:

Las ventas de plataformas de trabajo aéreo mejoraron un 34% a \$ 517,1 millones.

Los ingresos de los manipuladores telescópicos aumentaron un 33 % a 316 millones de dólares

Otros ingresos (piezas, servicios y equipos usados) disminuyeron un 8% a \$204,8 millones.

Las ganancias operativas para el período se triplicaron con creces a \$ 113,2 millones.

GRUPO OSHKOSH

Oshkosh reportó unos ingresos en nueve meses de \$ 6,080 millones, alrededor de un 1,5 por ciento menos que en el mismo período del año pasado. Sin embargo, las ganancias antes de impuestos cayeron un 64 por ciento a 150,8 millones de dólares.

El director ejecutivo de Oshkosh, John Pfeifer, dijo: "Estamos complacidos con el fuerte crecimiento secuencial de las ganancias trimestrales que lograron los miembros del equipo de Oshkosh, lo que demuestra que nuestras medidas de fijación de precios para combatir la inflación están funcionando. Las interrupciones en la cadena de suministro siguen siendo nuestro desafío más importante y continúan limitando nuestras tasas de producción y contribuyendo a las ineficiencias en la fabricación. Los factores de la cadena de suministro fueron el factor principal que condujo a un déficit de ingresos de aproximadamente \$130 millones en comparación con nuestras expectativas para el trimestre. A pesar del déficit de ingresos, nuestro ingreso operativo ajustado de \$114 millones, liderado por una fuerte realización de precios, estuvo en línea con nuestras expectativas".

"En particular, nuestro equipo de Access Equipment generó un crecimiento de ingresos del 23 % año tras año y una mejora del margen operativo de más de 700 puntos básicos, que culminó en un margen de ingresos operativos del 10,9 % o un margen operativo ajustado del 11,3 % para el

trimestre. Seguimos mejorando la resiliencia de la cadena de suministro a través de una combinación de acciones de abastecimiento duales y alternativos, así como el rediseño técnico de algunos componentes, que esperamos nos ayuden a fortalecer nuestro desempeño", añadió.



La 19 edición de Smopyc se celebrará del 22 al 25 de noviembre de 2023

Feria de Zaragoza y el Comité Organizador del certamen deciden trasladar el certamen al otoño del próximo año para garantizar el éxito del certamen y que contribuya a la mejora y el crecimiento del sector. La decimonovena edición del Salón Internacional de Maquinaria de Obras Públicas, Construcción y Minería, SMOPYC, se celebrará el próximo año, más concretamente del 22 al 25 de noviembre 2023.





SOMOS TU PROVEEDOR ESPECIALIZADO



Somos distribuidor exclusivo de JLG en España y Portugal, ofreciendo la mejor solución a nuestros clientes, sea maquinaria nueva o usada.



Equipos Nuevos



Equipos Usados



Financiación



Servicio Técnico













Skyjack aumenta su oferta europea de mástiles verticales

Skyjack ha anunciado que su mástil vertical SJ20 E llegará a Europa como producto disponible en el primer trimestre de 2023. Con una altura de trabajo de 7,94 m, accionamiento totalmente eléctrico y resistencia al viento, el SJ20 E amplía la gama de mástiles verticales del fabricante.

"Al igual que el SJ12 E y el SJ16 E existentes, el elevador SJ20 E cuenta con controles de elevación y conducción proporcionales con accionamiento totalmente eléctrico, este último en respuesta a la creciente demanda de mástiles verticales con mayores expectativas de ciclo de trabajo", dijo David Hall, gerente de producto en Skyjack.

El par constante del SJ20 E proporciona hasta un 25 % de capacidad en pendientes y cuenta con una capacidad de plataforma de 159 kg. Su tamaño compacto se ha logrado sin comprometer el área de trabajo, dijo la empresa. El peso total de 1.170 kg se traduce en bajas presiones sobre el suelo.

Todos los mástiles verticales de Skyjack cuentan con un sistema de diagnóstico a bordo. El Sr. Hall continuó: "Al brindarles a los operadores o técnicos de servicio las fallos en tiempo real en un lenguaje simple y sencillo, hemos eliminado la necesidad de una calibración adicional para la solución de problemas del día a día".

Otros puntos en común con sus contrapartes más pequeñas incluyen: accionamiento eléctrico de CA directo de velocidad variable, cilindro hidráulico multietapa y diseño de mástil invertido con grandes superposiciones para aumentar la rigidez, una plataforma transversal que proporciona hasta 0,41 m de capacidad de elevación y sobrevoltaje, sin necesidad de mantenimiento protección contra baches con mayor distancia al suelo y escotilla de mantenimiento de fácil acceso, lo que proporciona acceso sin restricciones a todos los componentes principales, incluidas las baterías.

"Al diseñar el SJ20 E, tuvimos en cuenta las demandas de los clientes, específicamente la demanda de aplicaciones para interiores y exteriores", dijo Hall.

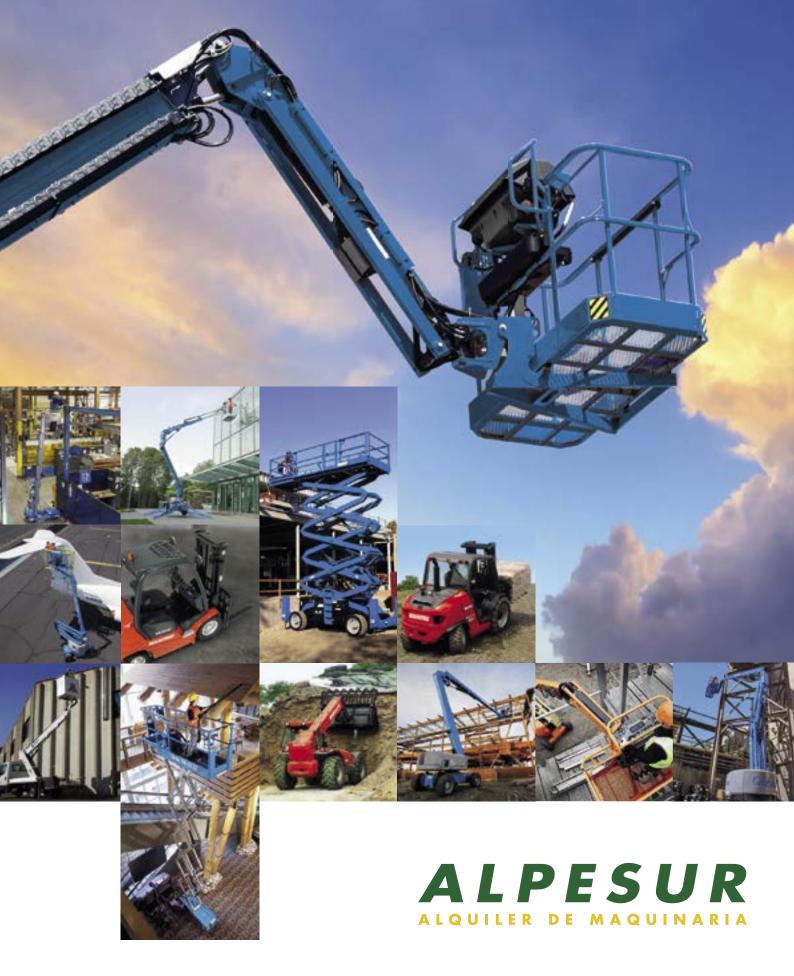
El SJ20 E tiene un índice de viento opcional para una persona de hasta 5,96 m de altura



de trabajo, lo que aumenta las posibilidades de aplicación y aumenta la tasa de retorno para las empresas de alquiler.

Al igual que la gama de mástiles verticales de Skyjack, el SJ20 E presenta la nueva etiqueta verde ECO acompañada de una Matriz ECO que detalla beneficios de sostenibilidad adicionales. "A medida que los gobiernos de todo el mundo promueven cada vez más una agenda más sostenible, depende cada vez más de las empresas de alquiler y los contratistas cumplir con las regulaciones de emisiones. Nuestros nuevos modelos son ejemplos de cómo hemos podido unir la practicidad con la eficiencia sostenible al disminuir la huella de carbono general para nuestros clientes", agregó Hall.





SEVILLA

Autovía Sevilla-Málaga km 4,8 Polígono La Red c/2, n°26 41500 Alcalá de Guadaira (Sevilla) Tfnos.: 955 631 104 - 902 100 204

MÁLAGA

Polígono Trevenez C/ Escritora Gertrudis de Avellaneda n°22 29196 Málaga Tfno.: 952 038 564

GRANADA

Polígono 12 de Octubre C/ Bernard Vicent, Manz.1, Parc.6 18320 Santa Fe (Granada) Tfno.: 958 513 295 902 100 204

www.alpesur.com info@alpesur.com

Ibermaq adquiere a Cintermaq una tijera autonivelante Almac

Ibermaq, una de las empresas referentes en el alquiler de maquinaria en Aragón, ha incorporado recientemente a su parque una plataforma de tijera autonivelante sobre orugas Almac modelo BIBI-1090 BL EVO.

La plataforma ALMAC BIBI 1090-BL EVO, que distribuye en exclusiva en ESPAÑA la empresa Cintermaq, es una tijera sobre orugas AUTONIVELANTES que permite alcanzar hasta una altura de trabajo de 10 metros.

La tracción de arugas autonivelantes permite superar todas las limitaciones de la tracción 4x4 garantizando operar en espacios reducidos. La nivelación automática de la plataforma permite su maniobrabilidad con total sencillez y seguridad aun en condiciones de fuerte pendiente (hasta 25°) o terrenos accidentados.

Esa nivelación automática permite a la máquina desplazarse con la máquina elevada a 6,5 m. en terrenos con grandes desniveles, por ello la productividad aumenta considerablemente al no tener que su-

bir y bajar continuamente la plataforma, a la vez que se evita tener que nivelarla con los gatos hidráulicos cada vez que haya que desplazar el equipo.

Los motores disponibles son: gasolina con motor Honda, diésel con motor monocilíndrico Hatz o el motor Kubota Z482, más potente, que combina la potencia con un bajo nivel de emisiones de ruido y gases. No menos importante es la versión hibrida con baterías de litio para trabajos en los que se necesita movilidad eléctrica.





La grúa Liebherr HS 8070 de Cimentaciones Abando contribuye a la regeneración urbana

La versátil y potente grúa sobre cadenas HS 8070 de Cimentaciones Abando, S.A. está llevando a cabo la cimentación de 80 viviendas, en la parcela RD-5 ubicada en Zorrozaurre, Bilbao. Ésta surgió como una isla artificial que se formó después de la excavación del canal de Deusto en la villa de Bilbao.

Mediante cuchara mecánica, la Liebherr HS 8070 de Cimentaciones Abando, S.A. realizará un total de 3.590 m² de muros pantalla, con espesor de 600 mm.



Transportes Junfe recibe una minigrúa Jekko SPX532 CDH-3

TRANSGRUAS CIAL, hace entrega a Transportes Junfe de Sant Vicenç dels Horts y aumenta su flota con la minigrúa JEKKO SPX532 con 3.2 tn de capacidad de carga.

Se realiza la entrega de esta JEKKO SPX532 CDH-3 en las instalaciones de TRANSGRUAS Barcelona a cargo de su comercial Carlos de la Fuente. En el momento de la entrega, además, se realizó la formación pertinente de la minigrúa, y explicó en detalle el funcionamiento de esta SPX532.

Transportes Junfe es una empresa de servicios. Su actividad consiste en el alquiler de maquinaria de elevación con operario, centrándose en el asesoramiento y alquiler de camiones grúa, grúas móviles,

plataformas elevadoras móviles de personal, transportes especiales, montajes industriales...

La minigrúa SPX532 es uno de los equipos más potentes de la gama de Jekko. Gracias a sus dimensiones (3120 X 770 X 1950 MM) es capaz de pasar por una puerta standard y tiene una capacidad de carga de hasta 3,2 ton. Por si fuera poco, esta SPX 532 cuenta con un cabrestante W800.60 - 800KG + 60 m cable, mando a distancia con display para traslación y grúa y JIB 1000.2 H 1 MLX.







Manitou reporta un fuerte tercer trimestre

Manitou ha publicado sus cifras de ventas del tercer trimestre que muestran un sólido tercer trimestre.

INGRESOS DEL AÑO HASTA LA FECHA

Los ingresos totales de los nueve meses hasta finales de septiembre fueron de 1630 millones de euros, un 16 por ciento más que en el mismo período del año pasado. Las ventas se componen de 1340 millones de euros de ventas de nuevos productos, un 16 por ciento más, mientras que los ingresos por ventas y servicios también mejoraron un 16 por ciento a 289 millones de euros.

Geográficamente, los resultados fueron los siguientes:

Sur de Europa, 553 millones de euros + 25% Norte de Europa, 604 millones de euros +6% América, 307 millones de euros +21% Asia Pacífico, 167 millones de euros +26%

TERCER TRIMESTRE

Las ventas del tercer trimestre fueron un 33 por ciento superiores a 575 millones de eu-

ros, compuestas de 476 millones de euros, un 36 por ciento más, mientras que los ingresos por repuestos y servicios aumentaron un 21 por ciento a 98 millones de euros.

Geográficamente, los resultados del tercer trimestre fueron:

Sur de Europa, 186 millones de euros + 42% Norte de Europa, 218 millones de euros +20%

América, 107 millones de euros +36% Asia Pacífico, 64 millones de euros +55%

El director ejecutivo Michel Denis dijo: "El aumento del 33 % en los ingresos en el tercer trimestre en comparación con el mismo período en 2021, es el resultado de nuestra capacidad para acelerar nuestras entregas en un contexto de cadena de suministro que sigue siendo tenso e incierto. Nuestros equipos están completamente movilizados para responder a las apremiantes expectativas

de los clientes en mercados que no muestran signos de desaceleración. El aumento de nuestra cartera de pedidos y la inflación están empujando a los clientes a anticipar sus pedidos para asegurar su suministro futuro. Dada la profundidad de nuestra cartera de pedidos y las ventas implementadas, los aumentos de precios tendrán pleno efecto solo después de 2022".

"Desde un punto de vista comercial, esta semana lanzamos una nueva generación de manipuladores telescópicos de altura media para la construcción desarrollados sobre una plataforma común, una gama de cuatro plataformas elevadoras de trabajo todoterreno eléctricas. Nuestro primer manipulador telescópico compacto eléctrico; y nuestro primer manipulador telescópico giratorio eléctrico de gran altura. Muchos nuevos productos para reforzar al Grupo en su crecimiento y demostrar su compromiso con la transición energética. Para 2022, confirmamos nuestra expectativa de crecimiento de ingresos de más del 20% en comparación con 2021, así como un margen operativo cercano al del primer semestre".







Visibilidad

Una visibilidad excepcional gracias al diseño de la nueva cabina panorámica. Una cabina ultra panorámica sin rejilla en el techo que cumple las normas de seguridad ROPS/FOPS nivel 2 está disponible como opción.

Acceso por los 4 lados de la máquina

Acceso más fácil al suelo del chasis, sea cual sea la posición de la torreta, gracias al nuevo sistema de aceso integrado en los 4 lados de la máquina.

TCO mejorado*

A lo largo del proyecto, integramos su coste total de propiedad para desarrollar máquinas de alto rendimiento, robustas y de coste optimizado.



United Rentals adquirirá Ahern Rentals por 2.000 millones de dólares

La combinación agregará una capacidad significativa de sucursales, flota y experiencia para atender a los clientes en geografías estratégicas de EE. UU.

United Rentals, Inc. anunció el 14 de noviembre que la empresa ha firmado un acuerdo definitivo para adquirir los activos de la empresa familiar Ahern Rentals, Inc. por aproximadamente \$2000 millones. La junta directiva de United Rentals aprobó por unanimidad el acuerdo. Se espera que la transacción se cierre antes de fines de 2022, sujeto a las condiciones habituales.

Fundada en 1953, Ahern Rentals es la octava empresa de alquiler de equipos más grande de América del Norte, con aproximadamente 2100 empleados y 106 ubicaciones en 30 estados que atienden a aproximadamente 44 000 clientes en los sectores industrial y de la construcción. Durante los últimos 12 meses finalizados el 30 de septiembre de 2022, Ahern Rentals generó \$310 millones de EBITDA ajustado sobre \$887 millones de ingresos totales.

De acuerdo con la estrategia de "hacer crecer el núcleo" de United Rentals, los clientes de ambas compañías estarán mejor atendidos por la escala combinada, y los clientes heredados de Ahern Rentals se beneficiarán del acceso único a las ofertas de alquileres especiales de United Rentals.

La huella de servicio al cliente de sucursales, flota y empleados experimentados de Ahern Rentals se complementa con la red existente de United Rentals. La combinación aumentará la capacidad de United Rentals en geografías clave, con concentraciones tanto en las costas de EE. UU. como en la región del Golfo.

La combinación ampliará la flota disponible para los clientes de United Rentals en más



de 60,000 activos de alquiler con un costo original de \$1,850 millones, así como aproximadamente \$145 millones de flota que no es de alquiler. En particular, más del 75 % de la flota de alquiler de Ahern Rentals está compuesta por equipos aéreos y de manejo de materiales de alta demanda.

La integración de la sucursal adquirida y las operaciones de ventas representa importantes oportunidades para mejorar la eficiencia, la productividad y el desarrollo de nuevos negocios con la adopción de la tecnología y los procesos de gestión de campo de United Rentals. Ahern Rentals y United Rentals utilizan varias de las mismas plataformas tecnológicas, incluido el sistema ERP RentalMan.

SÓLIDA JUSTIFICACIÓN FINANCIERA

El precio de compra de aproximadamente \$2,000 millones representa un múltiplo de 6,5x EBITDA ajustado para los 12 meses anteriores finalizados el 30 de septiembre de 2022, o 4,5x EBITDA ajustado neto de sinergias de costos y el valor actual neto de los atributos fiscales estimado en \$426 millones.

Se espera que la adquisición aumente las ganancias ajustadas por acción de United Rentals y la generación de flujo de caja libre en su primer año posterior al cierre. Se proyecta que la transacción resulte en un índice de apalancamiento neto al final del año 2022 en el extremo inferior del rango objetivo de la compañía: 2.1x EBITDA ajustado según lo informado y 2.0x pro forma.

Se espera que el retorno sobre el capital invertido (ROIC) supere el costo del capital dentro de los 24 meses posteriores al cierre sobre la base de una tasa de ejecución, con una TIR y un VAN atractivos. Es importante destacar que el perfil de rendimiento de la transacción es convincente en una variedad de escenarios macro.

Se espera que la combinación genere aproximadamente \$40 millones de sinergias de costos anualizados dentro de los primeros 12 a 18 meses del cierre, principalmente en las áreas de gastos generales corporativos, operaciones y costos de alquiler debido a las eficiencias de escala.

Además, United Rentals espera obtener ahorros en adquisiciones en función del gasto combinado de ambas empresas.

United Rentals espera obtener aproximadamente \$60 millones de sinergias de ingresos anuales para el tercer año, lideradas por la venta cruzada de sus ofertas de alquiler especiales a una base de clientes ampliada.

La operación no está condicionada a la financiación. United Rentals espera utilizar una combinación de deuda recién emitida y capacidad existente bajo su línea ABL para financiar la transacción y los gastos relacionados.

Actualmente, la compañía planea pausar su programa de recompra de acciones de \$1,250 millones durante la fase inicial de la integración, en consonancia con su enfoque durante las integraciones de transacciones generales de alquiler de tamaño similar.

COMENTARIOS DEL DIRECTOR GENERAL

Matthew Flannery, director ejecutivo de United Rentals, dijo: "Nuestra adquisición de Ahern Rentals respalda nuestra estrategia de desplegar capital para hacer crecer el negocio principal e impulsar el valor para los accionistas. Nos vemos como el propietario ideal de estos activos dentro de nuestra red, ya que los clientes se beneficiarán de la combinación de las dos organizaciones que avanzan juntas. Estamos aprovechando nuestras competencias en fusiones y adquisiciones a gran escala para aumentar nuestro poder de ganancias a corto y largo plazo".



Fallece Amílcar Merlo, fundador de Merlo

Ha fallecido Amílcar Merlo. El empresario, fundador junto con su hermana Natalina - fallecida en octubre de 2021 - de la empresa homónima con sede en San Defendente di Cervasca, ha muerto el 9 de noviembre, a la edad de 87 años.

Desde Movicarga mandamos un mensaje de apoyo tanto a la familia como a todos los trabajadores de la empresa.

Amílcar Merlo, nacido en 1934, hubiese cumplido 88 años el próximo 24 de noviembre. La empresa que fundó, hoy en día es referente y uno de los grupos más importantes del sector.

Desde Cuneo, la empresa cruzó las fronteras de Granda: hoy en día hay seis sucursales (Francia, Alemania, Inglaterra, España, Polonia y Australia). Amilcare Merlo comenzó su "aventura" en el mundo del trabajo en 1948, entrando en la oficina para la tramitación del ferrocarril que su padre Giuseppe había abierto en Cuneo en 1911. En 1953 inauguró una nueva zona de producción en Cuneo. En 1964, como resultado, la constitución de Merlo Spa y el avance del trabajo para la gran estabilidad de San Defendente di Cervasca. En 2014, la tienda celebró su primer cincuentenario de actividad y fue inscrita en el registro de la historia impresa. Al año siguiente, con una ceremonia celebrada en el Ayuntamiento, Amilcare y Natalina recibieron la ciudadanía de honor de la ciudad de Cuneo.

Galardonado con el honor de Cavaliere del Lavoro de la República Italiana, Amilcare Merlo obtuvo numerosos otros premios en Italia y en el extranjero, como la "Légion d'Honneur" de la República Francesa y, en noviembre de 2020, del Laurea magistrale ad honorem en In-



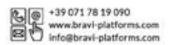
geniería Mecánica al Politécnico de Torino. En el discurso pronunciado durante la conmovedora ceremonia celebrada en Mondovì se dirigió a los jóvenes:

"A ellos les digo que tengan el coraje de atreverse, el que no se atreve nunca recibirá nada. Sé curioso y, aunque requiera sacrificios, no te detengas en la primera derrota". Visiblemente emocionado, prosiguió: "Este caudal de conocimientos es un gran beneficio y la coronación de un hijo para mí que siempre me considera un ingeniero de la tierra".











"On your site": Liebherr en Bauma 2022

Liebherr ofreció a los visitantes oportunidades únicas para experimentar de cerca los últimos desarrollos en máquinaria de construcción, grúas, tecnología de gestión de materiales, minería y componentes. Bajo el lema "On your site", el Grupo mostró que Liebherr puede estar siempre y en todas partes al lado de sus clientes, ya sea directamente en la obra con máquinas de alta calidad o mediante asesoramiento individualizado, prestaciones de servicios en todo el mundo y conceptos de soluciones integrales.



LRT 1130-2.1

Liebherr presentó en Bauma 2022 la grúa todoterreno de dos ejes más potente del mercado: la LRT 1130-2.1, con una capacidad máxima de elevación de 130 toneladas, amplía la gama de grúas todoterreno de Liebherr. Además del alto rendimiento, en el diseño del nuevo modelo se puso especial atención en el transporte económico y la seguridad en el funcionamiento.

Bajo el lema «The toughest in the roughest»: La nueva LRT 1130-2.1 ofrece grandes capacidades de elevación y la pluma telescópica más larga de todas las grúas todoterre-





no de 2 ejes del mundo. También tiene las dimensiones de transporte más económicas dentro de las de su gama.

El concepto de la LRT 1130-2.1 es lograr el máximo rendimiento con una movilidad económica en todo el mundo. Actualmente, la nueva grúa todoterreno de Liebherr es la única grúa de 130 toneladas con chasis de 2 ejes. Además, su pluma telescópica es la más larga dentro de las de su categoría, con 60 metros. Se compone de un tramo base y seis tramos telescópicos, y se extiende y embulona de forma totalmente automática con el sistema de telescopaje rápido TELEMATIK patentado por Liebherr.

La base de apoyo variable VarioBase®, desarrollada por Liebherr y, que forma parte del equipamiento de serie de todas las grúas LRT de Liebherr, contribuye de forma importante a aumentar la seguridad. VarioBase® permite que cada estabilizador de la grúa se pueda extender independientemente. El funcionamiento de la grúa se asegura limitando el momento de carga del sistema de control LICCON, calculando las cargas exactas admisibles en la situación actual. Así se evitan los accidentes provocados por un error humano tanto en el montaje como en la elevación de cargas. VarioBase® también ofrece más flexibilidad en la obra, mayor capacidad de carga y un mayor radio de trabajo. Las mayores ventajas se dan en los lugares de trabajo que se encuentran justo por encima de los estabilizadores.

NUEVA GRÚA MÓVIL LIEBHERR LTM 1100-5.3

Liebherr presentó en Bauma 2022 una grúa móvil que combina movilidad, economía y rendimiento a otro nivel: La LTM 1100-5.3 cuenta con una potente pluma telescópica de 62 metros y, en carreteras, puede llevar hasta 16,9 toneladas de contrapeso, con una carga por eje de 12 toneladas. La nueva grúa también tiene una movilidad económica en todo el mundo, porque puede trasladarse con una carga por eje de sólo 9 tonela-





das. Por eso Liebherr presenta la nueva LTM 1100-5.3 bajo el lema «The master of all roads». Es la segunda grúa, dentro de la gama Liebherr, que incorpora el nuevo sistema de

control LICCON3.

Dos grúas móviles destacaron visualmente en el stand de Bauma, en la sección de grúas todoterreno de Liebherr. Cuenta con nuevas cabinas, del camión y de la grúa, nueva pintura y, el sistema de control LICCON3: la LTM 1110-5.2 ya presentada, y la LTM 1100-5.3, totalmente nueva.

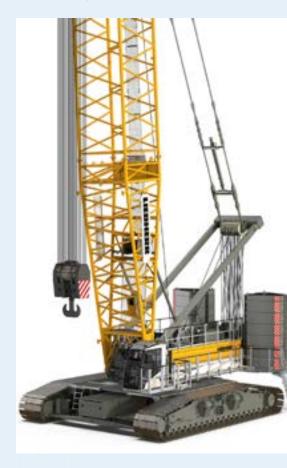
La nueva grúa de 100 toneladas gana en seguridad, flexibilidad y capacidad de carga gracias a la superficie de apoyo variable VarioBase®. El VarioBallast®, equipado de serie, también proporciona una mayor flexibilidad en la obra, ya que permite ajustar el radio de contrapeso entre 4,0 y 5,1 metros. El innovador módulo de acoplamiento DynamicPerform está instalado en la nueva LTM 1100-5.3.

LR 1400 SX, PRODUCTO ESTRELLA DEL STAND DE LIEBHERR EN BAUMA

La nueva LR 1400 SX, Liebherr-Werk Nenzing GmbH amplía su gama de grúas sobre orugas, que ahora incluye capacidades de elevación de hasta 400 toneladas. Para Bauma,

la grúa se configuró con una pluma principal de 68 metros de longitud y un plumín de 62 metros.

Gracias a su reducido peso de transporte de 46 toneladas, la grúa puede trasladarse fácilmente entre diferentes obras. Las pasarelas y las barandillas se quedan montadas en la superestructura durante el transporte, solamente deben plegarse y desplegarse. Gracias al sistema de automontaje de la grúa, los tramos de pluma, el contrapeso central, las orugas y los cabrestantes de elevación pueden montarse y desmontarse muy fácilmente, sin necesidad de una grúa auxiliar. La grúa puede incluso levantar, bajar y asegurar hidráulicamente el contrapeso trasero de 150 toneladas. El contrapeso trasero tiene un diseño modular y, en función de las necesida-





des, puede estar equipado con módulos de contrapeso de 5 o 10 toneladas. La grúa destaca por su flexibilidad y movilidad en los espacios más reducidos. Uno de los puntos destacados también es el sistema «Gradient Travel Aid», que permite circular con máxima seguridad por pendientes. Otra función incluida en el concepto de seguridad es el «Boom Up-and-Down Assistant» o asistente de subida y bajada de la pluma.

LA SOLUCIÓN PARA LA CATEGORÍA DE 100 TONELADAS: LA NUEVA LR 1100.1 DE LIEBHERR

La nueva grúa sobre orugas LR 1100.1 es ideal para cualquier trabajo de elevación en la categoría de 100 toneladas. Puede equiparse con una pluma principal de hasta 62 metros o con una pluma principal de hasta 44 metros combinada con un plumín fijo de hasta 20 metros.

La LR 1100.1 cuenta con el motor más potente de su categoría, que con sus 230 kW proporciona la potencia necesaria para los trabajos de elevación. Gracias al modo Eco-Silent el régimen de motor se puede predefinir hasta el valor requerido. De este modo se reduce el consumo de combustible y se disminuye la emisión de ruidos pero con el mismo rendimiento. La función de parada automática del motor es otra solución económica y ecológica. Tras comprobar determinadas funciones, el motor se apaga automáticamente cuando se producen pausas prolongadas en el trabajo.







LIEBHERR PRESENTA LA GESTIÓN DE DATOS DE FLOTAS PARA GRÚAS MÓVILES Y SOBRE ORUGAS

Liebherr presentó una solución de gestión de datos de flotas para sus grúas móviles y sobre orugas. Además de los datos de localización de la máquina, el sistema muestra muchos otros datos en tiempo real, por ejemplo: el consumo de combustible, la velocidad actual del viento, el peso de la carga en el gancho o cuándo debe realizarse la próxima revisión de la grúa. El cliente también puede generar sus propios informes de obras específicas en el sistema, como del consumo de combustible o de las emisiones de CO2. A partir de ahora, muchas de las nuevas grúas incorporarán de serie el módem necesario de radio móvil. Las grúas que ya estén operativas, se podrán adaptar fácilmente en el futuro. En cualquier caso, Liebherr correrá con los gastos de telecomunicación.







LA NUEVA GRÚA LIEBHERR 520 EC-B CON CABLE DE FIBRA

Liebherr amplía su serie EC-B con la 520 EC-B 20 Fibre. La nueva grúa Flat-Top con cable de fibra y una capacidad de carga de hasta 20 toneladas estuvo disponible por primera vez en Bauma. Los aparatos con semejante carga útil son necesarios porque cada vez se utilizan más componentes pesados de hormigón prefabricado en las obras. Construcción de viviendas, plantas o puentes: el nuevo miembro puede utilizarse de forma flexible.









LIEBHERR MK 140-5.1 MEJORADA EN LA BAUMA

La MK 140-5.1 optimizada, la grúa de construcción móvil más potente de Liebherr, se expuso al público por primera vez en la feria de Bauma.

ma de la 258 HC L 10/18 Fibre en un 25 % hasta alcanzar las 10 toneladas en el funcionamiento con un ramal; un valor que responde a las exigencias actuales del mercado en esta gama de tamaño. Además del probado sistema de torre 355 IC para trepar por el interior de edificios, también se puede emplear







La MK 140-5.1 ofrece capacidades de carga de hasta 8000 kilogramos. Lo que la hace especial, además de su uso normal como grúa de pluma con carro, es el VarioJib: Esto permite realizar operaciones en modo de arrastre y con un alcance de hasta 65 metros. El concepto de potencia híbrida, ecológico y con garantía de futuro, permite el funcionamiento de la grúa puramente eléctrica con la energía de la obra u otra fuente de energía externa. Esto significa que la grúa trabaja de forma especialmente silenciosa, lo que puede ser una ventaja en las obras sobre todo por la noche. Las grúas MK son compatibles con el Liduro Power Port (LPO) de Liebherr, el sistema móvil de almacenamiento de energía para suministrar energía a las obras. Las máquinas para obras civiles híbridas o totalmente eléctricas pueden funcionar o cargarse localmente sin emisiones con el sistema de almacenamiento de energía móvil. Si no hay una fuente de energía externa para la MK, un eficiente generador diésel garantiza un funcionamiento autosuficiente.

LIEBHERR MUESTRA LA PRIMERA GRÚA DE PLUMA REGULABLE CON TECNOLOGÍA DE CABLE DE FIBRA EN BAUMA

La 258 HC-L 10/18 Fibre alcanza alturas bajo gancho equiparables a la versión con cable de acero 230 HC-L 8/16. Con un largo de pluma máximo de aprox. 60 m, la capacidad de carga en la punta todavía alcanza 2500 kg. La 230 HC-L 8/16 puede con máximo 1900 kg en la punta. Asimismo, Liebherr ha aumentado la capacidad de carga máxi-

el sistema de torre 24 HC: empezando por la 24 HC 420, que se caracteriza por un montaje eficaz con una sola unión por bulones crónicos en cada pie derecho.





LA GRÚA DE SERIE MÁS POTENTE DE LIEBHERR EN BAUMA 2022: GRÚA HIGH-TOP 1188 EC-H CON CABLE DE FIBRA

de herramientas diseñadas específicamente para adaptar la máquina a su uso in situ completa la oferta. Además, Liebherr presenta dos modelos de máquinas eléctricas de:





Con la 1188 EC-H 40 Fibre, Liebherr presentó en Bauma su grúa más potente fabricada en serie, ampliando así su cartera de productos estándar. El aparato con cable de fibra de alta resistencia es especialmente adecuado para grandes capacidades de carga y, por tanto, es un socio idóneo en la construcción de puentes, centrales eléctricas e instalaciones industriales. En estos proyectos, a menudo hay que mover y colocar con precisión milimétrica piezas prefabricadas que pesan varias toneladas. Gracias a una capacidad de carga máxima de 40 toneladas y a los sistemas de asistencia inteligentes, la grúa de gran altura puede realizar estas elevaciones sin esfuerzo.

La serie EC-H demuestra de forma impresionante las mejoras que son posibles en combinación con la tecnología de cables de fibra de Liebherr: la nueva 1188 EC-H 40 Fibre levanta hasta 13 100 kilogramos con un largo de pluma de 80 metros en la punta. De esta forma, el aparato Fibre supera a la potente 1000 EC-H en su versión con cable de acero en hasta 2.1 toneladas en la capacidad de carga en punta. El alcance máximo de la 1188 EC-H 40 Fibre es de 90 metros, incluso en los modelos de serie, lo que amplía las posibles aplicaciones dentro de la obra. En combinación con el sistema de torres 24 HC 1000, se pueden alcanzar alturas bajo gancho independientes de hasta 81,3 metros y de forma muy económica.

LIEBHERR EXPUSO EN BAUMA UNA AMPLIA GAMA DE MAQUINARIA PARA MANIPULACIÓN DE MATERIALES, DESTINADAS A DIVERSAS APLICACIONES

Liebherr expuso en Bauma 2022 una amplia gama de maquinaria para manipulación de materiales, diseñada para todo tipo de aplicaciones. Con el modelo LH 22 M Industry Litronic, Liebherr presentó una máquina para la manipulación de materiales destinada, especialmente, a labores de arboricultura y explotación forestal. Una gran variedad

LH 26 M Industry E con Mobility Kit de batería y LH 150 M Port E que incorpora un nuevo chasis móvil Gantry.





Liebherr lanzará al mercado en los próximos meses modelos de información de grúa (CIM) completos para una planificación precisa de la obra. Esto facilita el trabajo de los arquitectos y planificadores de edificios, ya que pueden tener en cuenta desde el principio los detalles importantes relativos al uso de la grúa y elegirla con precisión. El departamento de proyectos Tower Crane Solutions de Liebherr también apoya la planificación económica de una obra con su dilatada experiencia a lo largo de décadas.







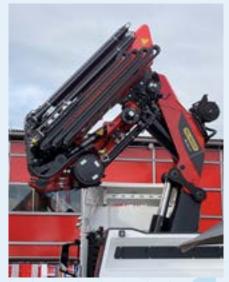


Palfinger: El enfoque en el cliente impulsa la innovación en Bauma

PALFINGER utiliza la innovación para ofrecer tecnologías conectadas y hacer que los procesos de trabajo sean eficientes. Los desafíos a los que se enfrentan los clientes forman el punto de partida para los constantes desarrollos y nuevos productos que PALFINGER presentó de manera tan impresionante en bauma 2022.



En una semana, bauma 2022 atrajo a más de 495 000 visitantes de más de 200 países. "Eso lo hace único", dice el CEO de PALFIN-GER, Andreas Klauser, al hacer un balance de la feria comercial más grande del mundo para maquinaria de construcción. "El intercambio directo de experiencias con clientes y socios constituye la base de los productos y soluciones que hacen de PALFINGER el líder del mercado en soluciones de elevación y grúas. El contacto personal es muy importante para nosotros después de los eventos de los últimos años", dice el CEO de PALFIN-GER, Andreas Klauser, entusiasmado con Bauma 2022. Las soluciones inteligentes y conectadas son el futuro y están atrayendo un gran interés en la industria. Durante el Media Breakfast al que asistió la prensa internacional, PALFINGER explicó, entre otras cosas, cómo las soluciones integradas de la compañía tienen un impacto directo en el fu-



turo entorno laboral. En bauma, PALFINGER presentó soluciones de elevación y grúas que se adaptan específicamente a los desafíos del cliente y permiten que las asignaciones de trabajo sean más eficientes que nunca.

EFECTIVO – INTELIGENTE – INNOVADOR

Esto queda claro en la nueva serie TEC en particular. Con una gama de funciones innovadoras y sistemas de asistencia, pueden manejar incluso desafíos extremadamente complejos. PALFINGER ha rediseñado por completo su producto principal, la grúa de carga, y ha añadido innovaciones inteligentes a las mejores características de los modelos anteriores. Esto significa comenzar a trabajar más rápido y, en general, un uso más eficiente, gracias, por ejemplo, al sistema de control PALTRONIC 180, la válvula de control LX-6, el asistente de nivelación, el control inteligen-

te para controlar la punta de la grúa y la posición de memoria que puede almacenar hasta cuatro posiciones de la grúa.

La grúa P más pequeña hasta la fecha, la nueva PK 250 TEC, impresionó a los visitantes de bauma por su excelente rendimiento, no solo por su tamaño. Con un alcance hidráulico de casi 20 metros, ofrece una capacidad de elevación de 23,5 toneladas-metro.

El experto en precisión de la serie, el PK 580 TEC, se mostró equipado con una unidad de potencia híbrida móvil además de los sistemas de asistente y confort PALFINGER TEC. Esto lo convierte en una solución libre de emisiones y de bajo ruido. Al mismo tiempo, ofrece un alto grado de seguridad gracias a la horquilla de grúa basculante en el fly jib. La PK 1050 TEC vio a PALFINGER también presentar una referencia en el segmento de grúas grandes de 100 toneladas métricas en bauma 2022, destacándose con un impresionante alcance de 37 metros. DPS-C maximiza la capacidad de elevación en cada posición de la grúa, ya que el sistema inteligente conoce la ubicación exacta de la punta de la grúa en todo momento.

La grúa sobre orugas PCC 115.002 también despertó un gran interés. Se puede utilizar tanto en el módulo de orugas, estacionario

o en un camión. Fue desarrollado específicamente para espacios confinados dentro de edificios industriales y parques y para uso en terrenos irregulares. Gracias al Power Pack integrado, el sistema se puede ampliar para

formar una solución libre de emisiones. Otro aspecto destacado es la función de cambio, que hace posible cambiar toda la unidad en todas las direcciones. Esto le permite conducir a través de entradas estrechas y portones a lugares de difícil acceso. Además, la función de cambio permite que tanto el módulo de orugas como la carretilla actúen como contrapeso y, como resultado, garanticen una potencia de elevación adicional.

PLATAFORMAS DE ACCESO CON POTENCIAL DE FUTURO

Otro punto destacado en bauma 2022 fueron las plataformas de acceso P 250 BK y P 280 CK, que también se pueden operar sin emisiones ni ruido. La flota existente de pla-







taformas de acceso se puede convertir para que funcione sin emisiones de forma rápida y sencilla utilizando paquetes de baterías eDRIVE móviles o adaptables. Gracias al funcionamiento con batería, estas máquinas pueden trabajar incluso en lugares sin suministro eléctrico a la misma velocidad que en modo diésel. La PALFINGER P 250 All-Terrain se presentó en bauma para trabajar en terrenos irregulares. Montado en un potente Unimog, puede realizar incluso las tareas más exigentes con una altura máxima de trabajo de 23,5 metros.

¿LIBRE DE EMISIONES? ¡INTELIGENTE!

Como pionero en electrificación, PALFINGER también presentó la nueva tecnología eDRIVE. Permite el funcionamiento energéticamente eficiente y libre de emisiones de las grúas de carga. Al usar eDRIVE, los operadores pueden elegir entre un paquete de baterías de iones de litio, la red eléctrica y el motor del vehículo como opciones de manejo y cambiar con solo presionar un botón. Debido a que el eDRIVE es silencioso y libre de emisiones, también es posible trabajar de noche o en interiores. En Bauma de este año, la PK 250 TEC se exhibió con propulsión eléctrica en un Volvo FE Electric. También se exhibió la PK 580 TEC, opera-



da eléctricamente con un paquete de energía. El trabajo libre de emisiones también garantiza una mayor flexibilidad en términos de ubicación del sitio y hora del día.

El módulo eWorX, que permite electrificar toda la gama de productos PALFINGER, también se exhibió en bauma. Desarrollado junto con ZF Friedrichshafen y Mercedes-Benz Trucks, el módulo forma la interfaz para la comunicación y el suministro de energía en-



tre los camiones eléctricos y las máquinas que transportan. El módulo ZF eWorX convierte la fuente de energía del vehículo comercial en energía mecánica para que pueda utilizarse para la solución de elevación de PALFINGER. En bauma, el módulo se mostró en un Mercedes-Benz eActros equipado con el cargador basculante PST 18. Esta combinación también dejó claros para los visitantes los beneficios de las aplicaciones PALFIN-GER Connected, como Fleet Monitor, Operator Monitor y Service Cockpit, que ayudan a reducir el tiempo de inactividad innecesario y garantizan el flujo continuo de información entre los administradores de flotas, las empresas y los socios de servicio.



La nueva generación de equipos de gancho ejemplificó la combinación de robustez y precisión. El marco de acero de alta resistencia ha reducido significativamente el riesgo de









rotura, incluso cuando el chasis se mueve en terrenos irregulares. Además, el trazado bien pensado de las líneas y la limitación de los puntos de conexión garantizan un riesgo mínimo de fugas. Al mismo tiempo, PALFIN-GER HT 26 y HT 30 ofrecen un nuevo nivel de facilidad de uso y comodidad de manejo. También se presentó el nuevo Smart Loading Assist (SLA). Similar a un asistente de estacionamiento, esta característica opcional ayuda al conductor a detectar y colocar el contenedor. El exclusivo joystick hace que los movimientos sean más suaves para que el gancho se controle con precisión, mientras que la construcción trasera reforzada garantiza una excelente estabilidad del brazo.

EL FUTURO DE LAS SOLUCIONES DE ELEVACIÓN

Con el objetivo de ofrecer a los clientes y socios soluciones completas integradas, PAL-FINGER ha establecido objetivos ambiciosos en su Estrategia y Visión 2030. La digitalización continua de todas las áreas de la empresa, así como la gama de productos en constante crecimiento, dieron la impresión en bauma 2022 de los próximos desarrollos de la compañía de tecnología. PALFINGER sigue centrándose en las necesidades de los clientes y socios.







Tadano en Bauma: sostenible y volcado en el cliente

Tadano contó en Bauma con un impresionante stand, más grande que nunca, plagado de novedades, sorprendió a muchos clientes por su carácter innovador y centrado en el cliente.

Se celebró una rueda de prensa realizada por Toshiaki Ujiie, Presidente y CEO de TADANO; Jens Ennen, Director Ejecutivo de Tadano Faun GmbH y Tadano Demag GmbH, donde se puso de manifiesto que Tadano pisa fuerte en el mercado, con muchas innovaciones y soluciones tanto verdes como digitales. Y gran inversión en formación técnica para dar al cliente el mejor servicio posible.

Su objetivo es conseguir las cero emisiones para 2050, como explicó el Sr. Ujiie.

ONE TADANO es ya una realidad. Se trata de combinar las fortalezas globalmente, como explicó el Sr. Ujiie, y optimizar la producción global.

Están trabajando en una RT totalmente eléctrica, de la que darán información más adelante, la primera grúa para terrenos irregulares totalmente eléctrica del mundo.

Desde la última feria bauma en 2019, Tadano inició un impulso de innovación sin precedente y ha lanzado 12 grúas y soluciones nuevas al mercado. La lista incluye los modelos AC 2.040-1, AC 4.070L-1, AC 4.080-1, AC 5.120-1, AC 7.450-1, HK 4.050-1 y HK 4.070-1, así como una grúa sobre orugas con pluma telescópica que se producen en Zweibrücken, la GTC-2000. Además, desde abril de 2021 están disponibles tres modelos para terrenos irregulares de la serie GR para venta y uso en el mercado europeo.

El Sr. Ennen explicó que el proceso de transformación OneTadano ya se ha mostrado con creces en bauma. De hecho, casi todos los productos expuestos, ni siquiera existían cuando se celebró bauma 2019 y varios modelos y soluciones han celebrado su debut mundial en bauma 2022.

Jens Ennen ve todo con mucho optimismo: «A pesar de todos los desafíos, como la pandemia y varias interrupciones de la cadena de suministro, hemos podido lograr impresionantes resultados desde la última bauma. Nuestros clientes creen que tomamos las decisiones correctas y nos han acompañado durante todo el recorrido hacia «OneTadano». Por eso estamos muy orgullosos de tener la oportunidad de mostrar las ventajas de las que disfrutan nuestros clientes en el stand más grande que hemos tenido nunca en Múnich".

NOVEDADES A TOPE

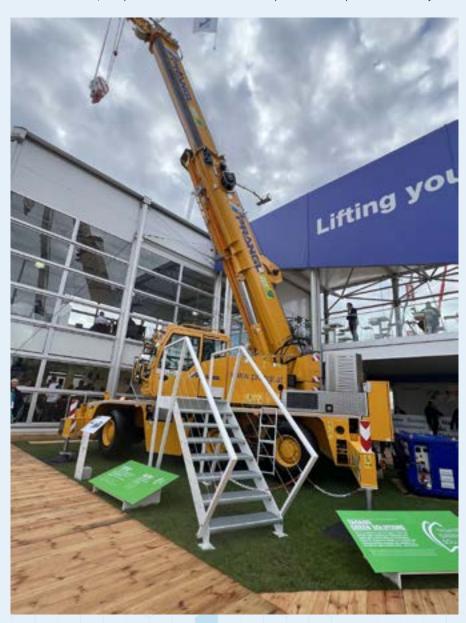
Otra iniciativa importante llevada a cabo por Tadano se inició con el reciente lanzamiento de la

grúa todo terreno Tadano AC 2.040-1 que es la número uno en el mundo por dos razones: es la primera grúa todo terreno desarrollada en conjunto por dos plantas de Tadano en Alemania, Lauf y Zweibrücken, y la AC 2.040-1 es el primer miembro de la futura familia Tadano AC.

«Es por ello que este lanzamiento al mercado es realmente especial para nosotros, ya que, a fin de cuentas, la nueva AC 2.040-1 es la primera grúa que combina lo mejor de nuestros dos mundos con los conocimientos de Zweibrücken y Lauf», destaca orgulloso Frank Schröder, Vicepresidente de la línea de producto de grúas todo terreno. Esto también significa que la AC 2.040-1 está abriendo un camino que todas las grúas todo terreno de Tadano seguirán en el futuro: Todos los modelos futuros compartirán el mismo ADN, con un sistema de control de grúa estandarizado, cabina, diagnóstico a bordo y muchas otras tecnologías.

TADANO GREEN SOLUTIONS

Tadano está realizando grandes esfuerzos como parte de su compromiso con la sostenibilidad y la protección del medio ambiente. El Grupo Tadano ha publicado sus objetivos





de reducir las emisiones de CO2 de sus actividades comerciales en un 25 por ciento en todo el mundo y la de sus productos en un 35 por ciento hasta 2030. «En este contexto, en bauma de este año también presentamos otras soluciones para el funcionamiento respetuoso con el medio ambiente de las grúas», reveló Jens Ennen.

El compromiso de la empresa con estos objetivos se manifiesta también en el desarrollo de productos y soluciones pioneras en el ámbito de la sostenibilidad, en el deseo constante de disponer de todas las soluciones para satisfacer las crecientes necesidades de nuestros clientes, así como para enfrentarse a la rápida evolución de las normas medioambientales en los distintos mercados del mundo. Por ejemplo, Tadano ha anunciado la primera grúa para terrenos irregu-

Jens Ennen, Director Ejecutivo de Tadano Faun GmbH y Toshiaki Ujiie, Presidente y CEO de Tadano

lares totalmente eléctrica del mundo, que se encuentra actualmente en un avanzado estado de desarrollo. La nueva grúa será capaz de desplazarse hacia y desde los lugares de trabajo y realizar todas las operaciones de elevación exclusivamente con la energía suministrada por sus baterías, lo que hará posible un funcionamiento sin emisiones. El lanzamiento de la grúa al mercado está previsto para finales de 2023.

COMBUSTIBLE HVO

Ya puede operar fácilmente muchas de las grúas Tadano con combustibles diésel alternativos como HVO. Esto le brinda la oportunidad de realizar una importante contribución a la protección del clima y el medio ambiente con las grúas Tadano.

COMBUSTIBLES DIÉSEL ALTERNATIVOS En marcha con cero emisiones gracias a HVO & Co.

Combustibles "verdes" para muchas grúas Tadano.

La gran mayoría de las grúas Tadano fabricadas en Alemania son adecuadas para su uso con combustibles bajos en carbono, y eso se encuentra en varias gamas de modelos, desde muchos modelos AC, pasando por grúas montadas en camiones HK, hasta la telescópica GTC-2000. grúa sobre orugas con pluma y grúas sobre orugas con pluma y grúas sobre orugas con pluma de celosía CC.

También vale la pena mencionar que esto se aplica a algo más que a los últimos modelos. Muchas Tadanos más antiguas también se diseñaron para funcionar con combustibles diésel alternativos.

El combustible diesel HVO alternativo ya está en uso en las instalaciones de su planta, donde lo usan en algunas de las pruebas y unidades de entrega para mantenerse fieles a su promesa y reducir su huella de carbono. Y los resultados han sido extraordinarios:

Este combustible renovable y sin emisiones de carbono, elaborado con aceites vegetales y grasas animales, tiene casi la misma densidad de potencia que el combustible diésel fósil. En otras palabras, su uso no conlleva un impacto en el rendimiento durante el viaje o el levantamiento, lo que significa que no hay absolutamente ninguna razón para no apostar por Tadano y la energía verde.

E-PACK

Otro ejemplo es el E-Pack, premiado por ESTA, que está disponible desde 2020. Esta característica consiste en un sistema eléctrico-hidráulico que lleva integrado un motor eléctrico de 32 kW que permite un funcionamiento de la grúa extremadamente silencioso y sin emisiones. Las aplicaciones incluyen tareas en interiores, proyectos en áreas urbanas y trabajos nocturnos en áreas residenciales. El E-Pack se puede usar para realizar todas las funciones de la grúa manteniendo la correspondiente capacidad de elevación máxima de la grúa, y las demás características de rendimiento son comparables a las que se consiguen con el funcionamiento con un motor diésel en muchas áreas de trabajo. No es de extrañar que la demanda de E-Pack sea fuerte y que los clientes pidan cada vez más nuevos modelos AC con esta innovadora unidad o equipen las grúas existentes con él. Además, muchas grúas Tadano pueden funcionar de forma respetuosa con el medio ambiente gracias a la compatibilidad específica de cada modelo con diversos combustibles diésel alternativos, y Tadano trabaja constantemente para ampliar la lista de modelos compatibles. El uso de estos combustibles, como HVO, hace posible la operación de las grúas con emisiones reducidas, por lo que las grúas son más respetuosas con el clima y el medio ambiente.

De este modo, Tadano trabaja para desarrollar soluciones ecorresponsables para sus clientes, sin olvidar innovar para las necesidades de los clientes que trabajan en mercados en los que los motores de combustión interna siguen siendo la norma, dando siempre al cliente la posibilidad de elegir y una solución diferente para todas sus necesidades.

SOLUCIONES DIGITALES

Tadano también presentó en bauma un gran número de soluciones, herramientas y ofertas en el área de la digitalización.

En el stand se pudieron probar varias herramientas Tadano y experimentar sus ventajas. Las herramientas incluyeron: la herramienta de carga de estabilizadores y rango de trabajo Liftplan, IC-1 Remote y Hello Net, así como la herramienta de planificación de logística de productos pesados.

Otros highlights de la campaña de digitalización de Tadano incluyen su nuevo sitio web www.tadanoeurope.com, que se lanzó a finales de 2021, y su nueva sala de exposiciones digital www.tadanoworld.com. "Siempre hay



algo nuevo en Tadanoworld.com», recomienda Sven Ebinger, Vicepresidente de Marketing de Operaciones Europeas y Panamericanas.









NOVEDADES QUE PUDIMOS VER EN BAUMA

Grúa todo terreno TADANO AC 4.070-2, la grúa de 70 toneladas más potente del mercado.

Nueva unidad de cuatro ejes

La AC 4.070-2 puede transportar su considerable contrapeso máximo de 11,9 toneladas por sí mismo mientras se mantiene dentro de un límite de carga por eje de 12 tonela-

das, y todavía puede manejar unas impresionantes 4,4 toneladas cuando la carga por eje se reduce a 10 toneladas en su lugar. No hace falta decir que esto convierte a la AC 4.070-2 en una grúa taxi extremadamente flexible y versátil. Y también están las capacidades de elevación, que son igual de impresionantes: por ejemplo, con una longitud de pluma principal de 50 metros, la grúa puede levantar unas buenas 7,1 toneladas en un radio de 12 metros, y esto sube a un total de 7,3 toneladas en un radio de 10 me-







tros. "Ninguna otra grúa de su clase puede alcanzar estas capacidades de elevación", subraya Sascha Scholler. Entre otras cosas, esto significa que la Tadano AC 4.070-2 es la grúa auxiliar perfecta para montar grandes grúas sobre orugas con pluma de celosía, así como una grúa excepcional para proyectos de construcción de edificios residenciales y otras estructuras. En este sentido, también se beneficia de su diseño extremadamente compacto: con una longitud total de 11,7 metros, una anchura de 2,55 metros y una altura en desplazamiento de 3,8 metros, es también la grúa de 4 ejes más compacta de su clase en el mercado.

Tadano ofrece dos extensiones para la pluma principal de 50 metros de la grúa: un plumín plegable simple de 6,5 metros y un plumín plegable doble de 16 metros de longitud. Gracias a este último, se puede configurar una longitud de sistema de hasta 66 metros. Adicionalmente, para la AC 4.070-2 también se encuentra disponible opcionalmente un plumín de montaje.

VIDEO DEL PRODUCTO: https://youtu.be/efv2fX9jEDA

VIDEO PARA CONOCER MÁS LA GRÚA: https://youtu.be/1KXd-cbxpiM

Amplio equipamiento de serie con IC-1 Plus y Flex Base

Cuenta con el sistema de control IC-1 Plus, que determina la capacidad de carga de la grúa para cada posición de la pluma en función del ángulo de giro de la superestructura.







Además del Flex Base, la AC 4.070-2 también dispone de la innovadora solución telemática IC-1 Remote de Tadano para la gestión de grúas y flotas independientemente de la ubicación.

Con preparación E-pack

La AC 4.070-2 también puede equiparse de fábrica para el uso de otra innovación de Tadano: con un bastidor de transporte especial y las conexiones hidráulicas necesarias, la grúa de 4 ejes está preparada opcionalmente para trabajar con el E-Pack. Se trata de una unidad electrohidráulica que permite un funcionamiento de la grúa extremadamente silencioso y libre de CO2, gracias a un motor eléctrico integrado de 32 kW. El E-Pack se puede utilizar para llevar a cabo todas las funciones de la grúa AC 4.070-2 sin ningún impacto negativo en la capacidad de elevación máxima correspondiente.

GRÚAS SOBRE ORUGAS

Las grúas sobre orugas con pluma de celosía Tadano CC destacan por su excelente maniobrabilidad incluso bajo carga, transporte optimizado y montaje optimizado para la máxima











eficiencia económica y están a la altura de cualquier tarea con sistemas de pluma versátiles.

Disponible en muchas clases de capacidad, algunas incluso como variantes de grúa de pedestal y equipado con contrapeso intercambiable.











Socage en Bauma apostando fuerte por la velocidad y la sencillez de uso con la nueva Serie Speed

Socage es una empresa que siempre está buscando la innovación en su gama de productos y la usabilidad en sus plataformas aéreas sobre camión. El resultado es la introducción de una nueva gama de plataformas con estabilización automática SPEED. Una apuesta revolucionaria de la marca que cambiará el mercado de plataformas de camiones de hasta 3500kg. Como configuración estándar, todos los modelos que pertenecen a la serie SPEED están equipados con estabilización automática y cierre automático, incluso desde la cesta. Entre los diversos modelos que pertenecen a la serie SPEED, en Bauma expusieron su modelo 24D SPEED, el 18T SPEED y el 16A SPEED montados en Piaggio NP6.

La fábrica de Socage en Carpi ha sido el trampolín para la nueva forSte24D SPEED. Esta plataforma puede alcanzar hasta 23,6 metros de altura y 12. 7 metros de alcance.

La forSte18T SPEED es una plataforma telescópica equipada de serie con la estabilización automática SPEED, que destaca por su versatilidad y tamaño compacto, que la convierten en una de las plataformas telescópicas más apreciadas del sector. Puede alcanzar hasta 17,70 m de altura y 10,5 m de alcance lateral.

La forSte16A SPEED está montada en Piaggio NP6 y puede alcanzar hasta 15,9 metros de altura y 7,5/9,6 metros de alcance. Sus dimensiones compactas facilitan el trabajo en lugares de difícil acceso y espacios de movimiento limitado, lo que la hace ideal para centros urbanos y centros his-







tóricos donde muchos otros vehículos no pueden acceder.

También estuvo presente su forSte 14A. Se trata de una plataforma articulada diseñada y optimizada para ser montada en pickups, tanto 4×2 como 4×4. Desde su creación, se ha convertido en el referente europeo en el mercado de los pickups y en el modelo de plataforma aérea 4×4 más vendido. Puede proporcionar hasta 13,20 m de altura y 7,2 metros de alcance.

La forSte 37DJ SPEED de Socage es una plataforma aérea con doble articulación que fue presentada en Bauma 2019. Está diseñada para proporcionar a las empresas de alquiler











Socage después del paso de los españoles por el stand



una plataforma aérea con excelentes prestaciones de trabajo y una seguridad increíble. Puede proporcionar hasta 37,3 metros de altura y 21 metros de alcance. Como configuración estándar, esta plataforma aérea está equipada con la estabilización automática y el cierre automático, incluso desde la cesta. La estabilización vertical fija H+H garantiza una maniobra de estabilización de gran sencillez de uso, versátil, rápida y segura.

También pudimos encontrar su forSte 75TJJ. Esta plataforma aérea puede proporcionar hasta 40 metros de alcance y 74,5 5metros de altura. También se puede equipar con un cabrestante capaz de levantar hasta 1500 kg.







Además, presentaron su nueva marca Socage Raptor: una nueva marca, un nuevo objetivo para Socage. Exhibirán la forSte 21S, una plataforma elevadora sobre oruga con una altura máxima de trabajo de 20,8 metros y un alcance lateral máximo

de 10,3 metros. Su carga útil de cesta es de 225 kg (2 operadores + material) en toda el área de trabajo sin ninguna limitación. Está equipado con estabilización automática y cierre automático, para un uso fácil y seguro.























LGMG estuvo presente en Bauma con multitud de novedades

El tema central de LGMG en Bauma es la energía verde y en este año LGMG ha realizado la electrificación de una gama completa de plataformas aéreas de trabajo. En esta exposición, mostraron una serie de productos alimentados por batería de litio y una variedad de modelos nuevos.

ELEVADORES TELESCÓPICOS DE BATERÍA DE LITIO

En la primera mitad de 2022, LGMG lanzó cuatro plataformas elevadoras telescópicas eléctricas en los mercados extranjeros, T20JE, T22JE, T26JE y T28JE, todas ellas alimentadas con baterías de litio. Las alturas de trabajo de las plataformas elevadoras eléctricas lanzadas esta vez varían de 21,8 m a 29,8 m, el alcance de trabajo es de 16,6 m, 17 m, 22,3 m y 22,5 m respectivamente.

Los cuatro elevadores telescópicos eléctricos son todos modelos de alta capacidad







con un diseño de doble capacidad de 300 (sin restricciones)/450 kg (con restricciones). Todos están equipados con una puerta de entrada triple de 2,44 m como estándar, que puede acomodar hasta 3 operadores (restringidos) y más materiales al mismo tiempo.

EL PRIMER MANIPULADOR TELESCÓPICO LGMG H1840 SE EXHIBIÓ EN BAUMA

El H1840, equipado con un motor Euro V Perkins, tiene un excelente rendimiento y sólidas capacidades de tracción en las cuatro ruedas. Sus tres modos de dirección y la función de nivelación del bastidor hacen de la H1840 la máquina perfecta para hacer frente a condiciones de trabajo complejas o difíciles.

PLATAFORMAS ELÉCTRICAS ARTICULADAS A09JE Y A13JE-LI

LGMG expuso dos pequeños elevadores eléctricos articulados A09JE y A13JE, con alturas de trabajo de 11 metros y 15 metros, capacidad de 200 kg y 230 kg y alcance hori-



zontal de 6,25 metros y 7,46 metros, respectivamente. Baterías de plomo-ácido opcionales o batería de litio.

TIJERA SOBRE ORUGAS SCO407E

Tras su lanzamiento en Japón en mayo, los estándares CE SC0407E se lanzarán pronto en Europa. La altura de trabajo de este modelo es de 6,5 m, la capacidad es de 200 kg, la capacidad de la plataforma de extensión es de 115 kg y el peso total es de 800 kg. La longitud total de toda la máquina es de 1,44 m, la altura de toda la máquina es de 1,99 m y el ancho es de 0,78 m.

MÁSTIL VERTICAL M0407TE/ M0810JE

En la feria bauma, LGMG exhibió dos modelos de mástil vertical, el M0810JE y el M0407TE.

El M0810JE es el producto principal. Es un modelo de mástil con un jib de 3,2m.

La altura de la plataforma es de 8 metros, el alcance horizontal es de 3,2 metros, la longitud de la máquina plegada es de 2,6 metros y el ancho es de solo 1 metro. La capacidad de la plataforma es de 200 kg y es un modelo para interiores y exteriores.



Otras características relevantes del M0810JE:

- Gran maniobrabilidad, fácil de operar en espacios reducidos.
- Con capacidad "Up and over", plumín de 3,2 m, área de trabajo más grande.
- Accionamiento eléctrico altamente eficiente, ecológico y sin emisiones, más productivo con más horas de trabajo.
- Fácil de mantener, con menor costo de reparaciones.
- Tamaño compacto y ligero, fácil de transportar.





MO407TE es un modelo de baja altura de trabajo, la altura de la plataforma es de 3,7 metros, el ancho total de la máquina es de 0,76 metros, la longitud de la máquina es de 1,36 metros y la altura es de 1,69 metros. Esta máquina tiene un chasis angosto, una altura de almacenamiento baja y se puede transportar fácilmente a través de puertas y elevadores de pasajeros.

Las características principales de estos dos productos incluyen una buena maniobrabilidad y facilidad de operación en espacios reducidos. También son fáciles de mantener y compactos para facilitar el transporte.

El diseño único del mástil vertical significa que, en comparación con las tijeras, tiene más ventajas en cuanto a comodidad operativa y será muy competitivo en el mercado en el futuro.

El modelo M0810 ya se ha comenzado a entregar a clientes europeos.









Kohler Engines en Bauma con una estrategia hacia un futuro más sostenible

Con una conferencia celebrada en Bauma, Kohler reveló su plan a largo plazo y los próximos pasos para transformar al grupo de un productor de energía a un proveedor de energía. Nacen así los nuevos pilares de la estrategia de Kohler, nuevas vías a seguir: combustibles alternativos, más económicos y logísticamente gestionables; electrificación e hibridación, para reducir el tamaño del motor o lograr cero emisiones durante la operación; e hidrógeno como una fuente potencial de combustible verde.

En el camino hacia la energía limpia, ya se ha dado un primer paso con la adquisición de Curtis, líder en vehículos eléctricos y aplicaciones híbridas.

La hoja de ruta de Kohler hacia la electrificación tiene como primer objetivo 2025, fecha en la que se espera que despegue. La visión de la compañía es desarrollar soluciones de sistemas EV sostenibles y técnicamente sólidas para aumentar el rendimiento de los motores de combustión interna al colocarles soluciones totalmente eléctricas, lo que convierte a Kohler en el mejor socio para opciones directas en mercados clave. En Bauma, Kohler presentó la evolución de la serie K-HEM, la unidad híbrida para la solución combinada de energía eléctrica y mecánica. La gama pasará de la versión híbrida de refuerzo, el primer diseño de solución alternativa híbrida de Kohler que resuelve el problema del postratamiento oneroso para los ciclos intermitentes, a la versión híbrida versátil, que permite el funcionamiento exclusivamente eléctrico. La llamada nueva opción P2 logra el mantra de cero emisiones a través de una operación totalmente eléctrica mientras mantiene el motor diesel listo para intervenir para agregar potencia mecánica cuando sea necesario o para recargar la batería.

La tecnología actual está en constante evolución y la necesidad de centrarse en combustibles alternativos es cada vez más evidente. Los combustibles alternativos tienen como objetivo crear conciencia sobre los combustibles bajos en carbono, más económicos y logísticamente manejables. Kohler ha hecho suyo este camino de renovación, empezando por unirse a eFuel Alliance, que representa a empresas y otras organizaciones que apoyan y promueven el uso de combustibles alternativos a partir de energías renovables a escala industrial, con el objetivo de concienciar sobre este tipo de combustible bajo en carbono.

Desde 2022, Kohler permite el uso de HVO en toda su gama de motores diésel tanto en Europa como en EE. UU. A diferencia de los biocombustibles convencionales que le quitan recursos a la agricultura y contribuyen en parte a la deforestación, HVO es un combustible renovable que se puede producir a partir de varios aceites y grasas vegetales: se deriva de residuos biológicos y, libre de aceites derivados de fósiles, es un producto 100% reciclado. Además, dependiendo de la materia prima utilizada en su elaboración, conlleva una reducción de las emisiones globales de CO2 de hasta un 90%.

Junto con HVO, Kohler también ha decidido incluir hidrógeno como combustible alternativo: una fuente de energía increíblemente versátil cuya tecnología está evolucionando rápidamente. Kohler está desarrollando un motor de combustión interna de hidrógeno derivado del diesel basado en el KDI 2504 para aplicaciones comerciales todoterreno: una solución neutra en carbono y emisiones totales cercanas a cero. El proyecto tiene como objetivo final proporcionar la misma potencia y par que el motor diésel original.

Otro pilar de la estrategia de Kohler es el KSD, el motor que ha sido un símbolo de este año, ganando tanto el premio Motor del año de Diesel como el premio Motor del año con menos de 175 hp en la Diesel Progress Summit. El KSD es un motor de última generación en la categoría de menos de 19 kW que presenta un revolucionario sistema de combustión de inyección indirecta controlado electrónicamente, a diferencia de la inyección indirecta mecánica estándar en esta categoría. Esto ofrece ventajas como un alto par motor a bajo régimen (95 Nm a 1000 rpm para TC/ TCA) y un mejor rendimiento en altitud. El KSD cuenta con un bajo costo total de propiedad gracias a su consumo de combustible optimizado, intervalos de servicio extendidos y mantenimiento de rutina simplificado que se puede realizar con solo dos herramientas.

El KSD es un motor versátil que pretende ser una solución inmediata para reemplazar los motores existentes con un diseño mínimo y un esfuerzo de interfaz.





EL PODER DE LA D'ICCISIÓN

La versión eléctrica del elevador de brazo articulado Snorkel A46JRT, el A46JRTE, ofrece un rendimiento limpio de cero emisiones y un funcionamiento silencioso gracias a las baterías de iones de litio. Diseñado para ser versátil, el A46JRTE presenta una excelente maniobrabilidad y es especialmente adecuado para trabajar en interiores.



93%
DE REDUCCIÓN DE COSTES DE SERVICO

62%
DE REDUCCIÓN
DE RUIDO



2-IN-I
PARA TRABAJAR
EN INTERIORES Y
EXTERIORES

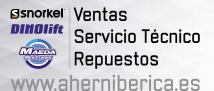


A46JRTE

LLEGANDO MUCHO MÁS ALLA











Hinowa presente en Bauma con una nutrida gama de modelos

Destacaron sus plataformas aéreas sobre orugas, minidúmperes y carros de orugas.

NOVEDADES

La nueva plataforma aérea sobre orugas Lightlift 18.80 Performance IIIS, de alto rendimiento (alcanza una altura de trabajo de 18,50 m) y compacta, cuenta con un alcance de trabajo de 7,80 m, su carga útil de 230 kg (dos personas*accesorios) en todo el rango de trabajo, su alta velocidad de manipulación. La LL18.80 PIIIS destaca su nuevo diseño y brazo extensible sin tubos ni cables externos.

El LightLift 18.80 PIIIS ofrece cuatro opciones de motorización: motor de gasolina Honda iGX390 con 11,7 CV; motor diésel Kubota con 14,5 CV; sistema eléctrico (7,7 kW/h) alimentado por el paquete de baterías de iones de litio.

Otra novedad especialmente interesante es la plataforma aérea sobre orugas Lightlift 40.18 (altura de trabajo de 40,2 m, alcance máximo de trabajo de 17,4 m, capacidad de carga de 300 kg con tres personas en la cesta, tres motorizaciones disponibles entre diésel Kubota, baterías de iones de litio y bienergy, con motor eléctrico V de 11 kW).

También expuserion dos plataformas aéreas sobre orugas: la plataforma Lightlift 20.10 MK3, ahora también en versión bi-energy y con la implementación del motor eléctrico IPM (Interior Permanente Magnético) que garantiza una alta eficiencia global útil para realizar actividades hasta alturas de trabajo de 20,15 m, con un alcance operativo de 9,70. El Lightlift 26.14 MK2, por su parte, es la nueva versión del modelo 26.14 de la serie Performance: un rendimiento excepcional en una máquina compacta con una altura de trabajo de 25,70 m y un alcance operativo de hasta 13,75 m. Segura y eficaz, esta plataforma -equipada con un motor Kubota de 21,6 CV a 3200 rpm y un paquete de baterías de 7,6 kWh.



La plataforma aérea telescópica TC22S también estuvo presente, y cuenta con tres unidades de potencia diferentes: sistema totalmente eléctrico; tecnología bi-energy; motor diésel Kubota (Z602) acoplado a un motor eléctrico de 220V. La capacidad de carga es de 230 kg.

Otra novedad es la transpaleta sobre orugas TPX1800, con 1800 kg de capacidad y 180 cm de altura de carga/descarga.

NOVEDADES PARA EL SECTOR DE LA CONSTRUCCIÓN

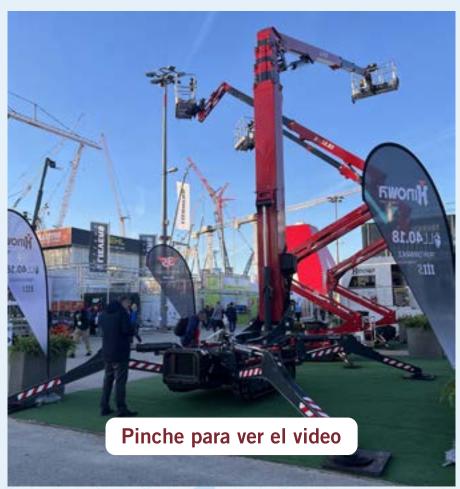
Las novedades en la categoría de los minidúmperes son el minidúmper HS1203, que se expuso precisamente en las versiones HS1203 «Lithium», y HS1203 autocargante con «descarga elevada».

El nuevo minidúmper HS1203E está equipado con un paquete de baterías de 19,2 kWh con un tiempo de carga de 6,5 horas (100%) o 4 horas (80%). La nueva versión autocar-



gable de alta descarga HS1203 está equipada con un motor Kubota de 21,6 CV. La altura de descarga máx. mide 170 cm con una capacidad de carga de 1040 kg y una capacidad del cajón de 0,52 m³.

También los minidúmperes sobre orugas HS701, el minidúmper sobre orugas HS1103, el minidúmper de orugas TX3005 que representa una solución «multifuncional» ideal para trabajar en terrenos irregulares, fangosos, arenosos y en pendiente.







Faresin Industries en Bauma destacó por su innovación, sostenibilidad y potencia

En Bauma, Faresin presentó las últimas innovaciones, destacando el estreno mundial de un nuevo manipulador FULL ELECTRIC que se posicionará en el segmento quizás más importante para la construcción y la elevación industrial. Es la 17.45 Full Electric de la nueva gama Big Range Full Electric.

NUEVA BIG RANGE FULL ELECTRIC – 17.45 FULL ELECTRIC

Un manipulador diseñado para la obra moderna capaz de garantizar rendimiento comparable a máquinas con motor endotérmico y un aliado imprescindible en las áreas con normativas ecosensibles. El primer manipulador telescópico eléctrico del mundo con una altura máxima de elevación de 17 metros y una capacidad máxima de elevación de 4,5 toneladas.

Sus estabilizadores delanteros garantizan un alto rendimiento y una gran estabilidad en cualquier tipo de terreno, durante la elevación y manipulación a gran altura.

La pieza central del nuevo manipulador es un paquete de baterías de iones de litio de alto voltaje de 45,36 kH a 435 V que alimenta dos motores eléctricos: uno, de 51 kW, para la transmisión; el otro, de 23 kW, dedicado a los servicios. La potencia se suministra según las necesidades gracias a un proceso made in Faresin que evita el derroche de energía en favor de la duración de la carga.

Gracias a esta potencia "inteligente", los rendimientos de la Big Range FULL ELECTRIC son totalmente comparables a los que se alcanzan con motores endotérmicos. Las cifras hablan por sí solas: fuerza de tracción máxima de 44,3 kN; velocidad máxima de 25 km/h.

El sistema on-board permite cargar las baterías con flexibilidad absoluta, gracias a una única interfaz de enchufe para las fuentes de alimentación monofásicas de 220 V y trifásicas de 400 V, así como para la estación de carga rápida.

La nueva serie Big Range Full Electric, como su contraparte con motor endotérmico, incluye tres modelos:

- 14.42 Full Electric, con una capacidad de 4,2 toneladas y una altura máxima de elevación de 14 metros;
- 17.40 Full Electric, con una capacidad de 4 toneladas y una altura máxima de elevación de 17 metros;
- 17.45 Full Electric, con una capacidad de 4,5 toneladas y una altura máxima de elevación de 17 metros.

FS 9.32 COMPACT

En Bauma se presentó otro nuevo modelo de la Nueva Generación de los manipuladores Faresin, el FS 9.32 Compact. Cuenta con una capacidad máxima de elevación de 3,2 toneladas y una altura de elevación de 9 me-



tros El brazo más largo, compuesto por dos secciones extensibles, garantiza una mayor capacidad en absoluta seguridad.

La parte hidráulica es el verdadero músculo de la máquina y está sobredimensionada para garantizar la versatilidad de uso, con caudales de 120 a 180 litros/min, según la configuración, capaces de garantizar ciclos de trabajo extremadamente rápidos. La versión expuesta será la con cabina baja, con una altura de sólo 2,06 metros.

FS 7.32 COMPACT

FS 7.32 Compact también debutó en Bauma. FS 7.32 es una máquina innovadora que establece un nuevo estándar en el segmento de las Compact gracias a su cabina com-





FULL ELECTRIC

6.26 | 14.42 | 17.40 | 17.45



BATERÍA









6 / 17 m ALTURA ELEVACIÓI



6.26

Rápido, silencioso y sostenible. El 6.26 Full Electric Faresin es apto para cualquier tipo de uso gracias a su capacidad de elevación de 2,6 toneladas y una altura máxima de 6 metros. Gemelo de su versión con motor endotérmico, ha sido diseñado para ser la alternativa ecológica sin conceciones.

14.42 | 17.40 | 17.45

Una línea pensada para grandes alturas, con un brazo con tres secciones de extracción para una altura máxima de elevación de 17 metros y una capacidad de carga máxima de 4,5 toneladas. Los estabilizadores delanteros y la nivelación transversal garantizan un mejor rendimiento y una mayor estabilidad en la elevación a gran altura sobre cualquier tipo de terreno.





táneos del brazo para aumentar la productividad.

17.40 CLASSIC 55

El telescópico 17.40 de la gama Big Range permite alcanzar alturas muy elevadas gracias a los estabilizadores delanteros y el largo brazo, compuesto por tres secciones, que llega hasta 17 metros con capacidad de carga hasta 4 toneladas.

El modelo que se presentó está equipado con un motor Deutz de 55 kW de fase V, que garantiza consumos reducidos, grande rendimiento y facilidad de mantenimiento, gracias a su disposición longitudinal y a la ausencia de AdBlue para el sistema de postratamiento de los gases de escape.

10.70 CLASSIC 75

El manipulador 10.70 Classic 75 de la serie Heavy Duty Range, que ofrece una extraordinaria robustez para los trabajos intensos, con elevación de cargas extremadamente pesadas (7 toneladas).

pletamente rediseñada, a la disposición longitudinal del motor y a la potencia hidráulica que garantiza ciclos de trabajo rápidos y movimientos fluidos y precisos. La capacidad máxima de elevación es de 3,2 toneladas y la altura máxima que se puede alcanzar es de 7,1 metros.

6.26 FULL ELECTRIC

Rápido, silencioso y sostenible. El manipulador 6.26 Full Electric Faresin es apto para cualquier tipo de uso gracias a su capacidad de elevación de 2,6 toneladas y una altura máxima de 6 metros. Gemelo de su versión con motor endotérmico, ha sido diseñado para ser la alternativa ecológica sin concesiones. El 6.26 FULL ELECTRIC de Faresin está pensado para usos en los que las emisiones y ruido deben ser limitados, como las obras de construcción nocturna, las urbanizaciones con cero emisiones, los centros logísticos, las bodegas, los laboratorios alimentarios, etc.

Faresin ha equipado su manipulador telescópico FULL ELECTRIC con dos motores eléctricos síncronos alimentados por baterías de litio, disponibles en tres versiones: 24 kW/h (315 Ah), 32 kW/h (420 Ah) y 43 kW/h (560 Ah). Faresin también ofrece un nuevo sistema Fast charge onboard que recarga completamente la batería en sólo dos horas y media.

6.26 CLASSIC 52

El telescópico 6.26 Classic 52 de la gama Small Range es la versión más compacta de los manipuladores Faresin. El pequeño telescópico tiene una capacidad de 2,6 toneladas y puede alcanzar una altura de elevación de 6 metros. El radio de giro de sólo 3,25 metros y los tres modos de dirección hacen del 6.26 un campeón de maniobrabilidad. El motor de la fase V de 70 CV permite que la máquina alcance 30 km/h, mientras que la bomba de engranajes de 80 litros permite movimientos simul-



Easylift con su plataforma sobre orugas RA53 de 53 m en Bauma

Gracias a su estructura con doble brazo telescópico y pluma, la RA53 podrá alcanzar una altura de trabajo de 52,4 m. Permitirá alcanzar un alcance lateral máximo de 20 m con 120 kg en la cesta y la mantendrá hasta una altura de trabajo de 31 m, que corresponde a la altura de paso libre, a diferencia de los modelos de la competencia, todos telescópicos, que como además de no superar los 50/52 m de altura de trabajo, alcanzan el alcance máximo a pocos metros del suelo. La nueva RA53 ha sido desarrollada para ser una plataforma de araña polivalente, homologada tanto en la versión PEMP con cesta como en la versión GRÚA con cabrestante que tiene una capacidad de 1.000 kg.



Otra fortaleza importante de la nueva RA53 será el sistema EASY-HERS (Easy Lift Hydraulic Energy Recovery System) que permitirá recuperar el aceite no utilizado durante el funcionamiento normal de la plataforma para recargar la batería de litio, reduciendo costes de carga y consumo de combustible.

El nuevo modelo RA53 estará equipado con un tren de rodaje extensible tanto vertical como horizontalmente con un sistema dinámico de autonivelación, desarrollado para compensar pendientes, a diferencia de los modelos de la competencia que tienen un tren de rodaje extensible solo hori-

zontalmente, lo que garantiza la estabilidad pero no compensar pendientes transversales. Las orugas extensibles por separado del RA53 garantizarán una mayor estabilidad en terrenos irregulares y escarpados y, en posición ancha, la altura desde el suelo aumentará para mejorar el rendimiento en caminos de tierra

Easy Lift ha desarrollado un sistema de diagnóstico y seguimiento de sus arañas accediendo a su unidad de control electrónico de a bordo a través del sistema Easycom, un sistema de control electrónico que funciona mediante transmisión digital.

De hecho, la cesta estándar de 1,8 x 0,7 m con una capacidad de cesta hasta un máximo de 360 kg se puede desmontar rápidamente para montar en su lugar un cabrestante que permitirá utilizar la plataforma como si de una grúa se tratase. Como alternativa a la cesta de tamaño estándar, también estará disponible una cesta extensible opcional con una capacidad de 450 kg.

Para satisfacer las cada vez más numerosas solicitudes de motores de energía verde, Easy Lift ofrecerá la nueva RA53, en versión estándar con Motor diésel Hatz de 42 kW y motor eléctrico de 7 kW 380V, y en versión HYBRID, que combinará la batería de litio de 300 Ah 48V con el motor estándar.







Bronto Skylift presente en Bauma con numerosas novedades

En Bauma presentó un nuevo concepto de paquete híbrido Bronto: una solución sencilla y rentable para convertir sus grandes montajes en camiones en híbridos. Le permite trabajar sin emisiones, ruidos ni preocupaciones en cualquier lugar de trabajo cercano o lejano, en interiores o exteriores. El paquete híbrido Bronto se basa en la tecnología de litio, que tiene una relación peso/energía mucho mejor que la de las baterías de plomo, que se han utilizado tradicionalmente.

En bauma, el concepto de paquete híbrido Bronto se presentó con la plataforma aérea perfecta para los centros urbanos, Bronto S35EM. Todo lo que le gusta en una Bronto S35EM, pero más ecológica. El paquete híbrido Bronto mantendrá la S35EM en funcionamiento durante toda la jornada de trabajo en un lugar de trabajo medio.

BRONTO S104HLA CON UNA SOLUCIÓN DE CHASIS COMPACTO

La mayor plataforma de trabajo aéreo en el stand de Bronto Skylift fue la Bronto S104HLA de 104 metros montada en un nuevo tipo de chasis Volvo, que permite una configuración compacta que es fácil de conducir tanto en condiciones de obra como de tráfico regular. La S104HLA expuesta en la feria pertenece a la empresa nórdica de alquiler Jalo & Jalo y ha sido probada en numerosas obras. La S104HLA ofrece un alcance de trabajo de 33 metros y una altura de trabajo de 104 metros.

BRONTO S70XR CON UN NUEVO TIPO DE CESTA DE TRABAJO

La S70XR, con sus 70 metros de altura de trabajo y una longitud de transporte inferior a los 12 metros, es una opción popular para muchas obras diferentes. La S70XR presente en Bauma estaba montada en un Scania y será entregada oficialmente a su nuevo propietario, la empresa suiza de alquiler Maltech AG, durante la exposición. El S70XR se construye típicamente sobre 4 ejes con un peso bruto del vehículo de menos de 32 toneladas, pero Maltech eligió aumentar su capacidad de trabajo añadiendo un 5º eje y algo de peso extra.



BRONTO ONE – NUEVO PORTAL DE CLIENTES

También presentaron un nuevo portal de clientes Bronto One, que sustituirá al antiguo sistema de gestión de flotas Skyliftfleet. Bronto One es una tecnología basada en la nube y, como diferencia significativa con otros sistemas del mercado, tiene una interfaz abierta para las integraciones con otros

sistemas, como el propio ERP de los clientes, por ejemplo. Como es lógico, todas las plataformas aéreas Bronto equipadas con un módem están plenamente conectadas a Bronto One. Sin embargo, las flotas suelen incluir también otros tipos de equipos y tener solo unidades de un fabricante en su sistema de gestión de flotas es como intentar completar un puzzle sin todas las piezas.



CELA en Bauma exponiendo una gran selección de modelos

Cela estuvo presentado una diversidad de modelos, destacando sus modelos Cela DT 40 y Cela DT 25.

CELA DT 40

Plataforma de araña híbrida que cuenta con una altura máxima de trabajo de 40 m, Trabajo negativo de- 9,50 m, arriba y por encima de la altura de 19,00 m y un máximo alcance de 19,50 m. Además presenta una capacidad de la cesta de 300 Kg., Controles electrónicos de plataforma por CAN-BUS y estabilización H+H.

CELA DT 25

Plataforma sobre camión con una altura máxima de trabajo de 25 m, Trabajo negativo de-5,00, arriba y por encima de la altura de 14,00 m y máximo alcance de 12 m. La capacidad de la cesta es de 230 kg, estabilización H+H y controles electrónicos de plataforma por CAN-BUS.







CINTERMAQ S.L.

+34 976 108 486 cintermaq@cintermaq.com www.cintermaq.com



PLATAFORMAS TELESCÓPICAS SOBRE CAMIÓN Y ORUGAS CELA



- · Altura de trabajo de 22 hasta 40 m.
- · Alcance negativo de 2 hasta 9,50 m.
- Alcance horizontal max. de trabajo de 9 hasta 19,50 m.
- Alcance a la articulación brazo principal de 14 hasta 19 m.
- · Dispositivo de estabilización automática
- Dispositivo de plegado automático
- Dispositivo de conexión remota
- Software 4.0 con información en tiempo real en cualquier dispositivo con posibilidad de limitar altura de trabajo de la cesta
- Gancho grúa homologado



Distribuidor Exclusivo Cintermaq, s.l.





Novedades de Faymonville en Bauma

En 1.436 metros cuadrados, las tres marcas de la empresa, MAX Trailer, Faymonville y Cometto tuvieron una gran acogida entre los clientes gracias a sus numerosas novedades e innovaciones.



Entre los equipos, uno adquirido por Grupo Roxu.

EL MÁS FUERTE COMO ESTRENO MUNDIAL

Destacaba entre todos el nuevo Blade-MAX1000 de Cometto que celebró su estreno mundial en Múnich. Con una capacidad de carga de 1000 t, este adaptador de palas de rotor es, con mucho, el más potente de su clase en el mercado. Un vehículo especial de este tipo se utiliza para transportar los últimos megapalas de forma segura hasta el lugar de montaje en la última etapa del viaje. Se une a la gama BladeMAX de Cometto, con sus tres variantes: BladeMAX650, Blade-MAX800 y BladeMAX1000.



LA SOLUCIÓN "2 EN 1"

El tipo ModulMAX AP-M denota un módulo para cargas pesadas de dirección mecánica que combina el modo de asistencia con el modo de autopropulsión independiente. Los ejes motrices pueden conectarse y desconectarse a cualquier velocidad con un máximo de 40 km/h. Una ventaja fundamental, ya que el operador no tiene que detener el convoy para esta maniobra, como ocurre con otros proveedores. Junto con la fuerte tracción, se trata de una característica absolutamente única.

LA SOLUCIÓN UNIVERSAL PARA EL SECTOR DE LA CONSTRUCCIÓN

Casi ningún otro sector presenta tareas tan diversas como el de la construcción. La solución son los multitalentos, varios de los cuales se expusieron en el stand del Grupo Faymonville. Y esto en todos los ámbitos: Semirremolque rebajado, semirremolque extrabajo, tráileres remolcados y inloader. La marca MAX Trailer cumple este año su décimo aniversario y ha revolucionado el sector del transporte especial gracias a su diseño modular. En Múnich, cuatro muestras subrayaron la diversidad alcanzada.

SOLUCIONES COMPLETAS PARA EL SECTOR EÓLICO

En el sector de la energía eólica, el Grupo Faymonville dispone de soluciones de transporte que acompañan el rápido desarrollo de los productos. En bauma, además del BladeMAX1000, un adaptador de palas eólicas que incluye un remolque acoplado estuvo disponible para su inspección. El futuro pertenece a este innovador concepto para el transporte de las palas eólicas, que pueden tener hasta 100 metros de longitud.

VEHÍCULOS AUTOPROPULSADOS Y MÓDULOS PARA LAS TAREAS MÁS PESADAS

Cometto, como centro de excelencia de los vehículos autopropulsados del Grupo Faymonville, presentó un Eco1000 de 4 ejes con tecnología híbrida, que es absolutamente innovador en este segmento. La gama se completó con un vehículo autopropulsado MSPE de control electrónico.





ÚLTIMAS UNIDADES EN STOCK DISPONIBLES

ENTREGA INMEDIATA 🛼



MANITOU 160ATJ

2022 | 16M

CONSULTAR



MANITOU MAN'GO 12

2022 | 12M

(CONSULTAR)



+ de 1.000 máquinas en **stock**







IPAF expuso en Bauma

IPAF estuvo presente en Bauma animando a los visitantes a rellenar un breve cuestionario sobre seguridad que pondrá a prueba sus conocimientos sobre cómo evitar caídas desde la plataforma, en línea con la campaña de seguridad ¡Evitemos las caídas! de IPAF.

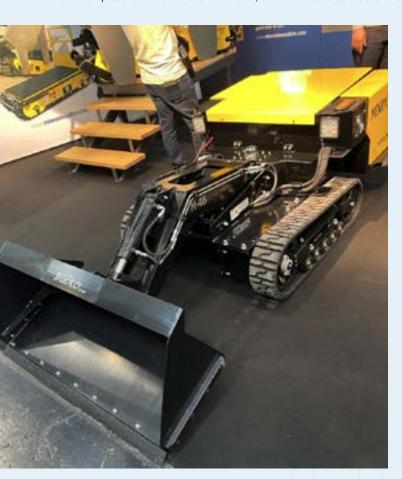
IPAF también mostró su iniciativa Mujeres en el Acceso Motorizado (WIPA) cuenta las historias de mujeres ejemplares de diferentes ámbitos del sector del acceso motorizado. Los objetivos de la WIPA son fomentar la inclusión y la diversidad e identificar trayectorias profesionales para inspirar a otras mujeres que puedan estar interesadas en unirse al sector, o a las que ya están en él, pero que están intentando tomar un nuevo rumbo dentro del mismo.



MAVD estuvo presente en Bauma

En Bauma presentaron el robot cristalero de MOVEX, la herramienta ideal para los cristaleros, ya que aparte de instalar los cristales, puede transportarlo. Un gran beneficio de tiempo y maniobras.

También presentaron el Robot Mini Dozer, el menor robot de todo el mercado, entra donde otros no llegan.







Gama telescópicos para la construcción

Los medios versátiles por excelencia

Los manipuladores telescópicos Merlo son máquinas de dimensiones reducidas con respecto a los modelos análogos presentes en el mercado, pero se caracterizan por prestaciones de alto nivel, en el pleno respeto del confort para el operador, gracias a la cabina más amplia de la categoría.

Los telescópicos Merlo son reconocidos a nivel mundial como los medios versátiles por excelencia, que ofrecen soluciones específicas para cada necesidad en el sector de las construcciones, de la reestructuración de edificios, en el mundo de las infraestructuras, de la industria y de la logística, sin olvidar los ámbitos más particulares como el reciclado, los municipios y las minas. La gama para la construcción está compuesta por múltiples familias y modelos que se diferencian por configuración y dimensiones, desde los más compactos hasta los equipados con torreta giratoria y capaces de alcanzar alturas de elevación superiores.





Magni destacó en Bauma con la nueva cabina de sus manipuladores telescópicos

Magni, distribuido en nuestro país por GAM, mostró los nuevos modelos y las versiones rediseñadas de su gama de manipuladores telescópicos, y desveló las últimas innovaciones implementadas en sus cabinas para ganar en confort, seguridad y rendimiento.

NUEVA CABINA Y SOFTWARE REVOLUCIONARIO

La nueva cabina se ha adelantado con respecto a la torreta para mejorar la visibilidad del operador, quedando el asiento más cerca de la horquilla. También se ha añadido un segundo acceso a la cabina, en el lado opuesto del chasis. Al ingresar a la cabina, la puerta se bloquea a 180 grados y se puede desbloquear fácilmente desde el suelo.

La nueva cabina está equipada con el 'sistema de fácil acceso', una patente de Magni, que le permite bloquear la rotación de la máquina para facilitar la entrada. Cuando se abre la puerta, las luces de cortesía, ubicadas debajo de los reposabrazos de los asientos y debajo del panel de botones, se encienden inmediatamente. Estas luces son regulables. La visibilidad general de la cabina se ha mejorado al aumentar la superficie de vidrio. Otra patente presente en la cabina son los mandos con luz de aviso cuando no se puede ejecutar un movimiento por motivos de seguridad. El operador es advertido inmediatamente con luces en correspondencia con la función seleccionada.

En toda la gama RTH, también se implementó una cámara trasera estándar para controlar el área de maniobra, integrando las imágenes en la pantalla táctil. Esta posibilidad está disponible como opción en las gamas TH y HTH. Habrá disponibles dos pantallas de 12 o 7 pulgadas según el modelo seleccionado.

Se ha unificado el software para toda la gama, siempre con el objetivo de mejorar los diagnósticos y agilizar las operaciones de control y actualización.





La pantalla de gráficos de carga está disponible en tres versiones:

- la pantalla estándar como en la anterior -
- la dinámica en tiempo real donde solo ves el área donde puedes moverte con seguridad
- la vista dinámica desde arriba.

Perfectamente ergonómico, el joystick izquierdo está disponible en 3 variantes para satisfacer todas las necesidades del operador. El joystick derecho se diferencia para los RTH/ HTH y TH, tienen 2 variantes para la completa personalización de los movimientos.



AMPLIACIÓN DE LA GAMA RTH

Magni ha ampliado la gama RTH incorporando algunos modelos que son básicos para diferentes mercados y aplicaciones específicas. "Por lo tanto, podemos presumir de tener en nuestra gama tanto el telescópico giratorio más alto del mundo como el de mayor rendimiento con una capacidad de 13 toneladas", señalan desde la compañía italiana. Los pedidos de esta nueva gama estarán disponibles a partir de marzo de 2023: 5.18, 6.22, 6.26, 6.31, 8.26 y 10.37.

EXTENSIÓN DE LA GAMA TH

La gama TH de manipuladores telescópicos para la construcción y la industria ligera está diseñada para garantizar el máximo rendimiento en cada situación. La tracción a las 4 ruedas estándar garantiza el máximo agarre en cualquier tipo de terreno. La transmisión hidrostática garantiza un rendimiento todoterreno óptimo. El tamaño compacto es ideal para espacios de trabajo reducidos, lo que garantiza la máxima maniobrabilidad en cualquier lugar.

Esta gama también ha sufrido una importante transformación: Los modelos de menor capacidad y que se han presentado en Bauma como novedades llevarán a bordo de forma inmediata las principales novedades del Grupo: nueva cabina y software.

Para todos los demás modelos de 5,5 a 6 toneladas, estos cambios se aplicarán a partir de mediados de 2023.



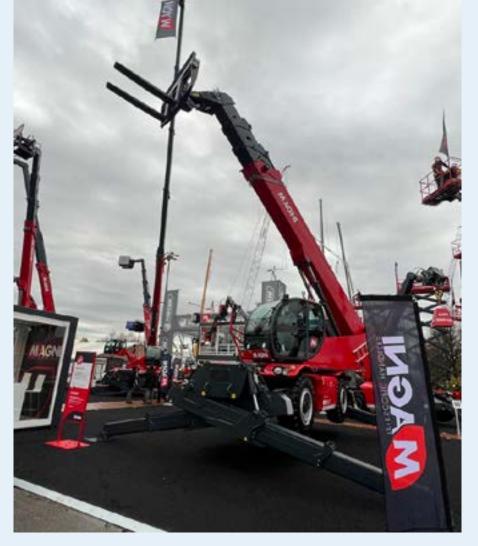
Riccardo Magni, CEO de Magni y Pedro Muñiz de GAM

NUEVOS IMPLEMENTOS

En colaboración con Eurotech, Magni ha desarrollado nuevos implementos de ventosas para manipular piezas de hasta 700 kg. También nuevos son los implementos para perforación MR-A 100 y MR-A 120, optimizados para usarse en la gama RTH a partir de los modelos de 6 toneladas.

ACUERDOS CON VOLVO Y LIEBHERR

Este año Magni ha confirmado la colaboración con Volvo, proveedor clave de motores para sus equipos. Dentro del stand de Magni en Bauma se podía encontrar además una vitrina con una caja de cambios de Liebherr para subrayar la fuerte colaboración entre las firmas italiana y alemana.



Ormig expuso en Bauma toda su gama eléctrica

El fabricante italiano de grúas ORMIG estuvo presente en Bauma con toda su gama de grúas eléctricas, desde el modelo de 15 t, 35 t, 40 t, 60 t y 100 t. La gama actual cubre grúas con capacidades de 5,5 a 100 toneladas.

Las características principales de estas grúas son las dimensiones totales reducidas y las prestaciones notables para trabajos de manipulación en lugares internos y en cualquier lugar donde se requiera, además de la elevación, una capacidad libre sobre ruedas.

Todas las grúas Ormig tienen cuatro puntos de contacto de las ruedas con el suelo, asegurando siempre la mejor seguridad en el trabajo en todos los terrenos de apoyo.

Un aspecto importante de estas grúas es la capacidad de girar sobre sí mismas manteniendo siempre cuatro puntos de contacto con el suelo.







Bobcat presenta los equipos del futuro en Bauma 2022

Bobcat aprovechó Bauma 2022 como plataforma para ofrecer a los asistentes una visión de la maquinaria del futuro. En el stand de Bobcat se exhibió una amplia muestra de los equipos nuevos y existentes del fabricante, con enfoques que incluyen la electrificación, la digitalización, el funcionamiento autónomo y una serie de otras innovaciones y conceptos interesantes.

T7X: la primera cargadora compacta de orugas totalmente eléctrica del mundo

La T7X ofrece una carga nominal de 1374 kg y cero emisiones de CO2. Su sistema de gestión de la energía con detección de carga, que ajusta automáticamente la salida en función de la tarea que se esté realizando, ayuda a maximizar la duración de la batería. Gracias a la capacidad de variar la velocidad de accionamiento mientras se encuentra a pleno par, los operadores pueden ajustar manualmente las prestaciones de la T7X para aplicaciones específicas. Como resultado, la máquina no consume energía cuando está en reposo, eliminando una de las causas más comunes de desperdicio de energía en el sector de los equipos. Con un paquete de baterías de iones de litio de 60,5 kWh, que puede ofrecer cuatro horas de uso continuo, la máquina ha sido diseñada para reducir las emisiones y los niveles de ruido sin perder prestaciones.

Otra característica que distingue a la T7X de cualquier otra cargadora del planeta es el hecho de que casi no contiene fluidos. El grupo de trabajo hidráulico tradicional de la máquina se ha sustituido completamente por un sistema de tracción eléctrico compuesto por cilindros y motores de accionamiento eléctricos. Esto significa que el único fluido que se encuentra dentro de una T7X es el refrigerante ecológico.

S76: una mini cargadora de cuatro orugas que es consciente de su entorno

Los asistentes a Bauma 2022 también tuvieron la oportunidad de ver una versión alternativa de la Bobcat S76, en la que las ruedas de esta cargadora compacta se han sustituido por cuatro vainas de oruga individuales, lo que la convierte en una cargadora de orugas. Esta innovadora configuración añade una considerable versatilidad al modelo, permitiéndole adaptarse a una amplia gama de entornos de trabajo con facilidad.

E35: una miniexcavadora que hace que cualquier operador parezca un profesional

La máquina de 3,5 toneladas cuenta con un sistema de control electrohidráulico en lugar de los joysticks hidráulicos convencionales, lo que significa que se puede personalizar y programar para adaptarse a todos los niveles de habilidad del operador.

Consiga una transparencia total en la obra

Además de los modelos actuales y futuros, Bobcat mostró en Bauma 2022 una serie de sus últimas innovaciones tecnológicas. Los conceptos de pantallas transparentes desarrollados en colaboración con LG Electronics y BSI Research representan un punto clave. Uno de estos sistemas, que aprovecha la tecnología OLED, se ha instalado en un manipulador telescópico Bobcat TL43.80HF. Integrada dentro de la estructura de cristal de la cabina, esta innovación reduce los puntos ciegos para los operadores, mejorando la productividad, la eficiencia y la visibilidad al tiempo que les permite ver por encima de la pluma con facilidad. Esta pantalla puede integrarse en los parabri-

sas delanteros o en las ventanillas laterales de una serie de modelos de Bobcat, incluidas las miniexcavadoras y las cargadoras, así como los manipuladores telescópicos.

Bobcat también mostró su pantalla táctil T-OLED, otro avance en la tecnología de pantallas transparentes que ofrece a los operadores la posibilidad de tocar y personalizar su interfaz de usuario con widgets inteligentes y aplicaciones interactivas.







PODER EN SEIS EJES.

La grúa de seis ejes más fuerte del mercado.

Con automontaje del equipo MegaWingLift® y 79m de plumín abatible, la GMK6400-l es la grúa de seis ejes más fuerte del mercado. Esta grúa ofrece dimensiones compactas y las mejores capacidades de carga que, junto con un rápido tiempo de montaje, hacen de ella la solución ideal cuando el trabajo se hace más pesado.

- Largo alcance, fuertes capacidades, excelente maniobrabilidad y dimensiones reducidas
- Automontaje del MegaWingLift® con tiempo de ensamblaje inferior a 20 minutos
- Diseño de motor único con emisiones Euromot 5 / Tier 4 final y transmisión ZF TraXon 12 con modo de ahorro de combustible
- El mejor confort y comodidad para el operador

NUEVA GMK6400-1

- · Capacidad: 400 t
- Pluma telescópica: 60 m
- Plumín máximo: 79 m
- Altura máxima en punta: 136 m
- Motor: Mercedes Benz 430kW Euromot 5 / Tier 4 final

Ponga la potencia y las prestaciones a trabajar para usted.

Para más información, póngase en contacto con su distribuidor local Grove, o visite **www.manitowoc.com**



Dingli en Bauma

Dingli presentó en bauma plataformas de gran altura, máquinas híbridas y tijeras eléctricas para terrenos difíciles.

SERIE DE PLUMA MODULAR DE GRAN ALTURA

Hay 9 modelos en la gama completa, que cubren la altura de trabajo de 36, 41 y 44 metros, que se pueden dividir en modelo eléctrico, modelo diésel y modelo híbrido. Cuentan con una gran capacidad y un mayor rango de trabajo, con expansión de eje in situ y una carga máxima de 454 kg, adecuados para el transporte de contenedores.

SERIE DE PLUMA MODULAR HÍBRIDA

La serie de brazo Dingli se desarrolla en la misma plataforma, la altura de trabajo máxima de toda la serie cubre 22 a 34 m, la carga máxima es de 454 kg, está equipada con un paquete de baterías de litio de 80V420Ah y un extensor de rango universal incorporado. La máquina puede generar electricidad por sí misma sin fuente de alimentación externa. Combinado con un tanque de combustible, el extensor de rango, que carga las baterías de litio, asegura que la máquina se pueda usar hasta 30 días en el sitio.

SERIE DE TIJERAS TOTALMENTE ELÉCTRICA Y SIN ACEITE

Serie Dingli totalmente eléctrica y sin aceite, que ofrece una altura máxima de trabajo de 5~16 m y una carga máxima de 230~450 kg. El primer lote de 6 modelos se está produciendo en masa. Toda la serie elimina el sistema hidráulico, los cilindros de aceite tradicionales son reemplazados por actuadores eléctricos para la elevación, descenso y dirección de la máquina. Proporciona ventajas como el bajo consumo de energía y el fácil mantenimiento, además es más seguro, más cómodo y más respetuoso con el medio ambiente. Además de los nuevos productos mencionados anteriormente, también presentan sus grandes tijeras eléctricas para terrenos difíciles con una altura máxima de tra-





bajo de 32 m y una carga máxima de 1000 kg. Por último, pero no menos importante, las populares tijeras AC.







Dieci presente en Bauma su nueva gama Pegasus

Dieci estuvo presente en bauma con 9 modelos y 3 líneas diferentes: Essential, Classic y Elite. Los elevadores telescópicos giratorios Dieci evolucionan su tecnología para facilitar el trabajo en las obras.

PEGASUS-ESSENTIAL

La línea Essential, los modelos 40.16 y 40.18, incluye los elevadores telescópicos Pegasus con rotación no continua de 400°: está dedicada al mercado de alquiler y a quienes necesitan un elevador telescópico esencial, fiable y de uso intuitivo. Los dos nuevos Pegasus Essential incorporan soluciones tecnológicas avanzadas, ideales para hacer que el trabajo diario sea más fácil, seguro y productivo.

PEGASUS-CLASSIC

La línea Classic comprende los elevadores Pegasus con rotación continua de 360°: ofrece nuevas sinergias entre capacidad de carga, elevación y soluciones tecnológicas, ideales para quienes necesitan una máquina polivalente y de altas prestaciones en cualquier condición de trabajo. Son los modelos 60.16, 60.21, 50.25, 75.25, 60.26 y 60.30.

PEGASUS ELITE

La línea Elite, formada por el modelo 60.35, combina el potencial de la gama Classic con las avanzadas características tecnológicas del Easy Tech System, diseñado para aumentar al máximo la facilidad de uso, la eficiencia, el confort y la seguridad y ofrecer a los profesionales de la construcción las mejores prestaciones en todas las operaciones de manipulación.







Fassi en Bauma con una gama completa de soluciones para vehículos de tracción eléctrica

El año pasado se presentó Fassi SHT (Smart Hybrid Technology) que consiste en el uso de la grúa a través de un sistema electrohidráulico alimentado por un grupo de baterías de litio. Ahora también se ofrece la solución Plug-In para ampliar las soluciones con cero emisiones y silenciosas, mientras que en combinación con el Volvo FE de tracción eléctrica el binomio grúa-camión se vuelve totalmente "full electric".

La novedad de este año es la presentación del sistema Plug-In, que consiste en una unidad de alimentación trifásica integrada en el montaje que permite operar conectado a la red.

Se pueden intuir las varias oportunidades que garantizan la operatividad en una amplia gama de situaciones, asegurando la autonomía y la versatilidad incluso en las misiones más complejas como, por ejemplo, las intervenciones en centros históricos y residenciales.

Para subrayar el potencial operativo "full electric" que Fassi Gru ha desarrollado, no podía haber mejor solución que presentar en Bauma el primer vehículo totalmente eléctrico tanto en la tracción como en la grúa. La ocasión coincidió con el lanzamiento de la nueva gama Volvo de tracción totalmente eléctrica y, en concreto, fue un Volvo FE el que se equipó con una grúa Fassi F195A.1.

El Volvo FE está diseñado para cargas medias con un PTT de 27 t y una motorización de la potencia de 400 kW con un par máximo de 530 Nm para una autonomía de hasta 200 km y un tiempo de recarga de menos de 2 horas a 11 horas según la modalidad.

Pero Volvo también ofrece el FH Electric en versiones 8x2 y 8x4 con un PTT de 44 t, lo que la hace ideal para montar grúas articuladas de mayores dimensiones.

LA REVOLUCIÓN TECNOLÓGICA DE LA NUEVA GAMA DE GRÚAS FASSI TECHNO

Hay muchas innovaciones en la nueva gama TECHNO, empezando por la sección decagonal de las extensiones telescópicas "X-Design" que permite una mejor distribución de los esfuerzos entre el patín y el larguero, lo que permite reducir el espesor de este último y, en consecuencia, el peso. Además, se mejora la capacidad de carga, especialmente en la configuración vertical, incrementando las prestaciones en un 57 % con respecto al diseño tradicional de brazos hexagonales. En consecuencia, también mejoran las prestaciones con la prolonga hidráulica, tanto en la configuración estándar como con la función JDP (Jib Dual Power) activa.

También es nuevo el sistema eléctrico de control FX990 que cuenta con una serie de importantes novedades a nivel de hardware y firmware: nueva unidad de control, nuevo visualizador táctil FX901, nuevo sistema loC TECHNO para la asistencia remota, nuevo fir-

mware del limitador y control de la dinámica, nuevo sistema de estabilidad FSC/TECHNO y nuevo software FassiLim.

INNOVACIÓN Y SOSTENIBILIDAD

Este proceso de innovación orientado a la sostenibilidad empresarial ya está aquí.

Por ejemplo, la asistencia oficial Fassi da soporte a los técnicos de todo el mundo con el sistema interactivo Next View Glasses. El técnico de mantenimiento se conecta al centro de asistencia Fassi sin límites geográficos y en cualquier condición, activa la videollamada mientras lleva puestas las Smart Glasses conectadas a los auriculares y al micrófono, vi-







sualiza en las lentes la información proporcionada por el centro de asistencia y la cámara integrada en las gafas transmite las imágenes reales al "Fassi Service Centre", que puede proporcionar toda las indicaciones interactivamente con el soporte necesario para llevar a cabo la intervención. Las Smart Glasses son ligeras y compactas, con un diseño ergonómico que se adapta incluso a los usuarios de gafas, permiten trabajar con las manos libres y tienen una autonomía de seis horas. Emplearlas tiene la gran ventaja de compartir la información en tiempo real, con la misma eficacia que si el soporte fuera presencial; además, se evitan los desplazamientos del personal técnico y el servicio es más sostenible.

También el sistema de pintura de las grúas Fassi se ha reconsiderado con respecto al medio ambiente, cambiando los componentes químicos.

Otro ejemplo es el aceite hidráulico sintético biodegradable Fassi X-BiOiLife, que ha recibido la etiqueta OECD 301 B que garantiza un bajo impacto en el medio acuático y en el suelo durante su uso. Para facilitar el uso del aceite X-BiOiLife, Fassi ofrece la opción de equipar sus grúas con una precarga hecha con sus propios aceites biodegradables.

CRANAB ANUNCIA LA NUEVA GRÚA RZ13TR, Y NUEVOS MODELOS

Con el nuevo modelo RZ13TR, Cranab propone una grúa con brazo principal y secundario extensibles. Esta característica permite que la grúa sea más compacta en la posición de reposo cuando los brazos están plegados: así, el brazo secundario plegado no estará más bajo que la base de la grúa. La nueva RZ13TR está diseñada sobre todo para el desplazamiento de chatarra ferrosa, que requiere grúas con un tamaño reducido en posición de reposo.

MARREL HA DESARROLLADO UNA GAMA COMPLETA DE PRODUCTOS

Para satisfacer las expectativas de los clientes del sector de la construcción en términos de versatilidad, prestaciones elevadas y potencia, Marrel ha desarrollado una gama completa de productos específicos para las empresas de construcción.





Diseñada para cargar y descargar rápidamente, la carretilla elevadora de gancho Ampliroll® mejora la eficiencia y la productividad. Su diseño combina un excelente rendimiento, ligereza y eficiencia, y facilita la carga de los contenedores. Mientras que el bastidor inclinable de Marrel garantiza una elevada potencia de elevación en las condiciones más extremas.



SENCILLAMENTE TRANSFORMADO

Los mástiles verticales de nueva generación de Skyjack ofrecen un paquete silencioso y versátil con cero emisiones. Ofrecen beneficios en el desempeño ambiental y la sostenibilidad a largo plazo.

Con un nuevo diseño de mástil, accionamiento eléctrico CA, uso a altura máxima y menos puntos de conexión hidráulica, los SJ12 E, SJ16 E y SJ20 E cuentan con mayores expectativas de ciclo de trabajo.





Jekko presenta en Bauma novedades centradas en la innovación y sostenibilidad

Jekko expuso en la feria todas las gamas completas en la solución 3x4, es decir, las tres líneas de producto: SPX, JF y MPK que han sido ordenadas y estandarizadas con cuatro modelos cada una.

NUEVOS PRODUCTOS

Modelos fáciles de usar, eléctricos y de doble alimentación

Toda la gama de Jekko ofrece siempre la posibilidad de trabajar en modo eléctrico, como lo confirma el hecho de que todas las máquinas expuestas en la feria son eléctricas con baterías de iones de litio para la línea de minigrúas SPX, con baterías de plomo-ácido para la línea minipicker, y de doble alimentación, es decir, con un motor diésel acoplado a un motor eléctrico, para la línea de grúas articuladas sobre orugas JF.

MINIGRÚAS SPX

Jekko participó en esta edición con el modelo estrella de 2022 y presentó el SPX328 al mercado. Se trata de una minigrúa sobre orugas de la categoría de una sola puerta, con una anchura inferior a 80 cm, cuando está cerrada. Cuenta con un peso de 2.300 kg, capacidad de carga máxima de 2.800 kg, altura máxima de trabajo con pluma principal de 10,5 m, altura máxima con plumín de 12,8 m, dimensiones de 2,95 m de longitud, 1,61 m de altura y 73 cm de anchura, y alimentada por baterías de iones de litio, es un modelo fácil de configurar y manejar gracias a una pantalla interactiva con una interfaz de usuario revolucionaria en el sector de las minigrúas y un radiocontrol intuitivo.

GRÚAS ARTICULADAS SOBRE ORUGAS JF

La gama de la serie JF de grúas articuladas sobre orugas, ya compuesta por los modelos JF365, JF545 y JF990 se completa con el modelo JF235.

Este es el modelo más pequeño de la línea y está equipado con doble fuente de alimentación; mide 4,74 m de longitud, 1,6 m de ancho y 2,6 m de altura. Está equipado con una pluma principal con 4 estabilizadores y un plumín con 4 extensiones y ofrece un rendimiento del mismo nivel que los modelos JF más grandes, levantando hasta 6150 kg y trabajando hasta 16 m de altura con pluma principal y 25 m de altura con plumín. La nueva JF235 presenta la misma maniobrabilidad y facilidad de uso que la SPX328 gracias al radiocontrol y su pantalla táctil interactiva.

MINIPICKER MPK

Jekko expuso la nueva solución MPK10: un minipicker de 2280 x 955 x 1500 mm, con un peso de 1045 kg, una capacidad máxima de 990 kg, una altura máxima de 4,5 m, un alcance de 3,5 m, equipado con radiocontrol y dotado de un manipulador para vidrio.



Se trata de un modelo con las mismas peculiaridades que el MPK06, es decir, ser el único elevador pick&carry con rotación de columna; en este caso, en +/- 6°. Instala 4 baterías de plomo ácido recargables de 24 V-155 Ah que alimentan la unidad de control electrohidráulico para la manipulación de la parte de la grúa, los actuadores eléctricos para el manipulador y los motores eléctricos de rotación para la traslación.

Además de MPK10, en la feria también se presentó el MPK20R: El modelo de minipicker MPK20 ha hecho la historia de Jekko, especialmente en el sector de la instalación de fachadas de vidrio. Este modelo que se fabrica desde 2005 y ha sido el producto estrella durante más de 10 años, ahora cede el paso al MPK20R.

Esta nueva versión de minipicker no tendrá nada en común con el MPK20. Tendrá





un peso de 1955 kg, capacidad máxima de 2 t, altura máxima alcanzable de 6.5 m con dimensiones de 2390 x 1510 x 880 mm se alimentará con 2 baterías de plomo. La pluma principal se ha implementado con una extensión manual además de dos extensiones hidráulicas, levantando hasta 850 kg a la altura máxima alcanzable de casi 7 m.

VENTOSAS Y ACCESORIOS

Los accesorios expuestos fueron:

Ventosas JVL450 y JLV600

Ventosas accionadas por batería con una capacidad máxima de elevación de 450 y 600 kg respectivamente, teledirigidas en modo independiente y utilizadas en combinación con cualquier máquina equipada con un sistema de elevación con gancho.

Manipulador universal JVM800

Se trata de un manipulador independiente para vidrio, con una capacidad máxima de elevación de 800 kg y tres movimientos posibles de -/+45°, basculamiento de -45°/+91° y rotación de 360°, equipado con baterías y radiocontrol.

Manipulador JIB500GR

Se trata del manipulador hidráulico para vigas IPE con una capacidad de elevación de 500 kg y la posibilidad de basculamiento de -57°/+65° y rotación de 360°, que puede utilizarse en los modelos SPX532 y SPX650.

Balancines de elevación de 5, 10 y 20 toneladas con extensión telescópica lateral para una mayor versatilidad de uso, con diferentes puntos de enganche para la elevación y adecuados para equilibrar los pesos cargados en la grúa.







El estreno mundial de Goldhofer »FT SERIES« despierta gran interés

Goldhofer Aktiengesellschaft se mostró muy satisfecho con el resultado de bauma de este año y el enorme interés mostrado por los visitantes profesionales en los nuevos productos presentados. La feria comercial superó con creces las expectativas de Robert Steinhauser, vicepresidente de tecnología de transporte de servicio y ventas de Goldhofer Aktiengesellschaft, con respecto al alto nivel de demanda de soluciones de transporte de calidad y servicios basados en el valor. Las principales fuentes de interés fueron el estreno internacional de la »FT-SERIES« de Goldhofer, el nuevo »STEPSTAR« Z y el »CARGOPLUS«. Los representantes de la industria y numerosas partes interesadas también estaban ansiosos por ver las demostraciones de la combinación dividida PST/SL-E con el transportador de palas FTV850. "Bauma 2022 una vez más hizo justicia al alto nivel del evento en la industria", dice Robert Steinhauser.

"Con la presentación de la última primicia mundial de Goldhofer en forma de »FT-SE-RIES«, definitivamente hemos dado en el blanco y presentamos un vehículo que cambiará el mercado del transporte en los años venideros", dice encantado Robert Steinhauser. "La combinabilidad universal con los módulos y accesorios Goldhofer existentes significa costos de adquisición más bajos y abre nuevos modelos comerciales en el campo de la cooperación con socios y actividades de alquiler cruzado".

Por parte de las pequeñas y medianas empresas, también hubo un gran entusiasmo por los vehículos Goldhofer exhibidos en el segmento de carga útil baja, como el »TRAILSTAR« y »STEPSTAR« Z como nuevos miembros de la familia »STARLINE«. Un centro de gravedad optimizado, un peso muerto bajo y un sistema de amarre inteli-



gente dan como resultado cargas útiles elevadas, tiempos de preparación cortos y ciclos de transporte rápidos. Como atractivo adicional, los vehículos expuestos contaron con el piso liviano TRAFFIDECK GO, que combina un bajo desgaste con un alto coeficiente de fricción. También se mostró gran interés en los neumáticos de perfil bajo »CARGOPLUS« instalados en varios vehículos, con sus ventajas gemelas de cargas útiles más altas y alturas de carga más bajas. Más específicamente, »CARGOPLUS®«60 ofrece una carga por eje de 10 toneladas en comparación con 8 toneladas con neumáticos 205, y »CARGO-PLUS®«80 una reducción de 75 mm en la altura de carga para la misma carga por eje con neumáticos 245. Esto se traduce en la capacidad de mover maquinaria de construcción más alta y pesada con los nuevos neumáticos Goldhofer. Esto a su vez significa mayor versatilidad, más flexibilidad y me-



TRAILSTAR

nos desvíos debido a las restricciones de altura en la ruta.

Hubo igualmente gran interés en las otras soluciones presentadas en bauma, como el »ARCUS« P6, el MPA 5 y el »ADDRIVE« 2.0. Los visitantes quedaron particularmente impresionados por la combinación de plataforma rodante de seguimiento automático para el transporte de vigas de hormigón y otros elementos largos, que también se puede convertir en un soporte de palas de aerogeneradores junto con »BLADES«. Esto nuevamente da como resultado una gama mucho más amplia de aplicaciones y un retorno de la inversión más rápido.

Sin embargo, el mayor atractivo de todos fue la combinación dividida PST/SL-E demostrada en combinación con el nuevo FTV 850. Esta solución brindó una demostración impresionante del hecho de que el factor decisivo para el transporte de palas no son las toneladas métricas sino la estabilidad lateral, con un ancho de vehículo de hasta 4.010mm para una máxima estabilidad y seguridad incluso cuando el camino es difícil.



FT-SERIES

GSR presente en Bauma

La innovación, la seguridad y la economía operativa siguen siendo los valores fundamentales de GSR y presentó algunos de los modelos más importantes: B240PX, B180T y E170TJV.

El éxito para GSR es la construcción de máquinas diseñadas para facilitar el uso diario, con el equilibrio adecuado entre rendimiento aéreo, comodidad de conducción y ergonomía: forma compacta en el viaje, fácil elevación, sin trepar para acceder a la cesta, gran alcance y rotación sin restricciones.

B240PX

Modelo telescópico con doble articulación con una altura de trabajo de 23.7 m, extensión max. del brazo de 8.25/12.3, capacidad en cesta de 250/80 kg (2 personas), Rotación de la torreta 450°, Rotación cesta 70+70° y peso total mínimo de 3.5 t.

B180T

Modelo telescópico con doble articulación con una altura de trabajo de 17,8 m, extensión max. del brazo de 6,5 m/11.2, capacidad en cesta de 300/80 kg (2 personas), Rotación de la torreta 450°, Rotación cesta 70+70° y peso total mínimo de 3.5 t.

F170TIV

Modelo telescópico recto con una altura de trabajo de 16.6 m, extensión max. del brazo de 7,55m, capacidad en cesta de 220 kg (2 personas), Rotación de la torreta 360° y peso total mínimo de 5 t.









La autoridad mundial en plataformas de trabajo en altura

Formación disponible en más de 10 idiomas. Módulo de eLearning ya disponible.

IPAF, a través de sus centros de formación homologados, forma a más de 150.000 operadores cada año en el uso seguro y eficaz de las plataformas aéreas.

La tarjeta PAL de IPAF es la prueba de que ha cumplido con los requisitos legales en términos de formación, además de ser reconocida a nivel mundial como una capacitación de alta calidad y avalada por la mayoría de los fabricantes.

Encuentre su centro de formación más cercano en www.ipaf.org/es

El programa de formación de IPAF está Certificado por TüV Según la ISO 18878. Formacion certificada conforme a la UNE 58923.





Multitel Pagliero asistió a Bauma con 5 modelos de plataformas sobre camión

Multitel Pagliero presentó al público cinco modelos de plataformas sobre camión: las telescópicas MTE 230 Hybrid, MTE 270 EX y MJE 250; las articulados MZ 250 y MZ 350.

PRIORIDAD AL MTE 230 HYBRID, NOVEDAD PARA 2022

Montado sobre un camión de 3,5 toneladas, con una altura máxima de trabajo de 23 metros, es uno de los híbridos de mayor alcance de su clase disponibles en el mercado. Todo en la plataforma está diseñado para un uso eficiente y bajo consumo. El sistema eléctrico es alimentado por un paquete de baterías de litio de 48 V que garantiza 8 horas de trabajo en el ciclo estándar y un motor eléctrico síncrono de alta eficiencia. El modo de espera automático reduce el consumo de batería, mientras que un botón en la unidad de control del suelo y en la cesta permite cambiar entre el motor eléctrico y el modo de motor estándar. Todos los movimientos, incluida la estabilización, se pueden realizar en modo totalmente eléctrico, con cero emisiones y ruido. El cargador de 230 V garantiza una recarga completa en unas 4 horas, mientras que, con el motor del vehículo en marcha, un inversor alimentado por el alternador permite recargar alrededor del 15 por ciento cada hora de viaje. Simple de operar y preciso en maniobras en altura, el MTE 230 Hybrid es ideal para su uso en zonas de tráfico restringido, centros urbanos, centros comerciales y áreas verdes.

También sobre un camión de 3,5 t se encuentran las plataformas aéreas telescópicas MTE 270 EX y MJE 250 con una altura de trabajo de 27 y 24,70 metros. La rotación de los brazos, la torreta y la cesta y el brazo articulado con apertura de 180° de las MJE 250 las convierten en máquinas de alta precisión en el área de trabajo. Fáciles de usar,





seguros en sus movimientos, ligeros pero extremadamente sólidos, son ideales en la construcción, para el mantenimiento, la instalación y el montaje, la renovación y la limpieza, así como para cubiertas y revestimientos metálicos, poda de árboles y mucho más.

En cuanto a la tecnología, las MTE 270 EX y MJE 250 están equipadas con MUSA X (MUltitel Self Adapting Outreach): un sistema de cálculo y limitación del alcance que tiene en cuenta la extensión de los estabilizadores, el peso de la cesta, la configuración geométrica de la pluma y la inclinación del chasis. El nuevo MTE 230 Hybrid también está equipado con este dispositivo.

Representante de las plataformas articuladas sobre camión de Multitel Pagliero es la muy popular MZ 250 sobre camión de 3,5 toneladas y la que puede considerarse su evolución: la MZ350 montada sobre camión de 12 toneladas con una altura de trabajo de 35,30 m. Lo que hace que la máquina de 25 metros sea una máquina exitosa es su tamaño compacto (su distancia entre ejes de 3 metros y su excelente radio de giro le permiten ingresar a áreas donde muchas otras máquinas no pueden) y su versatilidad. Esto es gracias al alcance de 14,30 m, el plumín articulado y la posi-

bilidad de trabajar en negativo hasta -2,5 m. Aquí también encontramos el sistema MUSA, que aumenta el rendimiento. Las mismas geometrías, pero con mayores dimensiones, para el MZ350; sobre camión con pack híbrido opcional con baterías de litio de 210 Ah, que alimentan un motor eléctrico de 12 kW, y posibilidad de montar un cabrestante de 500 kg de capacidad de carga en lugar de la jaula.

Todos los modelos presentes en Bauma están equipados con el sistema de telemetría, que permite el seguimiento por GPS, la visualización del estado de la máquina, la parametrización y el diagnóstico remoto. Un soporte fundamental para el servicio postventa, que, como MUSA, MUSA X y otras tecnologías propias creadas, desarrolladas y aplicadas por los técnicos de Manta en todos los modelos de plataformas sobre camión y sobre orugas, constituyen la electrónica evolucionada de Multitel Pagliero: EVE.

EVE: LA ELECTRÓNICA AVANZADA DE MULTITEL PAGLIERO

Quien sube a una altura con plataforma sobre camión debe poder hacerlo de forma cómoda, rápida y con total control de los movimientos del brazo para posicionar con precisión la cesta en el área de trabajo. En tierra, debe estar seguro de la correcta estabilización de la máquina. Esto y mucho más es lo que EVE permite hacer: EVE es la electrónica avanzada de Multitel Pagliero.

Una serie de tecnologías propias creadas y desarrolladas internamente por sus técnicos, que a diferentes niveles encuentran aplicación en todos los modelos de plataformas sobre camión y sobre orugas.

Por tanto, son muchas las funciones que pertenecen a EVE, empezando por la estabilización y el descanso automático, lo que simplifica el uso de la plataforma y permite su posicionamiento incluso en espacios reducidos.

En cuanto al ascenso a la altura, el sistema permite movimientos proporcionales simultáneos y nivelación suave. Tanto desde el panel de control en el suelo como en la cesta, EVE asegura velocidad, linealidad y fluidez de movimientos verticales y horizontales. Sin tirones, sino extensión de las extensiones y elevación del brazo siempre en perfecto equilibrio y correcciones inmediatas. Gracias a EVE, el operador tiene el control total de la elevación y el movimiento de la cesta, cuya posición en el espacio es "leída" por unos sensores de alta tecnología que miden ángulos, posiciones y presiones.

EVE INCLUYE LOS DOS SISTEMAS MUSA Y MUSA X

MUSA es un sistema de cálculo y limitación de alcance que maximiza el área de trabajo cubierta por la plataforma según la configuración de estabilización elegida, el peso en la cesta, la configuración geométrica del brazo (ángulo y extensión). MUSA X, en una nueva evolución, combina la flexibilidad de MUSA con una nueva variable: la inclinación del marco.

La eficiencia y la seguridad de EVE se ven reforzadas por la integración, cuando está operativa, con el sistema de telemetría, cuyo diálogo a través de una red de transmisión de datos CAN permite leer la información y cambiar los parámetros rápidamente.

Evolucionado año tras año, EVE acompaña el crecimiento tecnológico de las plataformas sobre camión y sobre orugas Multitel Pagliero, mejorando su rendimiento y seguridad.





En la feria de Bauma, Multitel Pagliero presentó numerosas novedades, entre otras este nuevo sistema EVE. El equipo de Transgrúas, distribuidor de Multitel para España, estuvo presente en la feria para recibir a los clientes.



Gets you there.

DON'T JUST MOVE IT LET'S MANOOVR IT



El MANOOVR Multi-PL es la última generación de góndolas de cama baja de Nooteboom. Algunas de sus únicas innovaciones rompedoras, incluyen una ultrabaja altura de la cama y la más alta carga por eje, legalmente permitida. La combinación de la altura de la cama de 780 mm y un mínimo de 12 ton por eje hace el MANOOVR excepcional para toda Europa.

En el negocio del transporte especial , el saber cómo aplicar satisfactoriamente las novedades para conocer las necesidades demandadas del mercado actual puede darte una importante ventaja competitiva.

THE PERSON NAMED IN

Nooteboom. Gets you there.

WWW.NOOTEBOOM.COM



CMC en Bauma con el S27 y el S30, los dos nuevos modelos de la Serie DP

Una vez más, CMC se supera a sí mismo al actualizar el rendimiento superior o dos de sus plataformas de gama alta. Además la feria coincidió con el anuncio de la entrada en el capital social -como accionista mayoritario- del capital privado industrial Metrika SGR.

Las dos nuevas estrellas del mercado mundial de elevación son el S27 y el S30. Presentes oficialmente en bauma 2022, ya son candidatos para el papel de los más populares entre sus usuarios.

Las dos nuevas plataformas, todas ellas equipadas con doble alcance lateral más pluma, alcanzan alturas de trabajo de unos 24 y 30 metros respectivamente, dos metros más que los modelos S25 y S28 a los que sustituyen. El alcance, uno de los más amplios de su clase, también se incrementa en 1,40 metros, lo que lo convierte en el mayor de la historia.

Además de esto, al igual que los otros miembros o la serie DP (Double Perfomance), los dos mejores ofrecen alto rendimiento al cuadrado:

- Maniobrabilidad inigualable, garantizada por un sistema de control y guiado automático de tecnología muy avanzada, además de sencillo e intuitivo.
- Excelente facilidad de transporte, gracias al bajo peso debido a la elección de materiales de alto rendimiento y dimensiones compactas que permiten el paso a través de una puerta estándar.
- Máxima eficacia y fiabilidad en todas las condiciones de trabajo gracias a las múltiples zonas de estabilización, gestionadas por el Self Control System - by CMC.
- Versatilidad total de uso con capacidad de trabajo en negativo.
- Increíble alcance lateral incluso con un área de estabilización reducida.









Sea cual sea su sector de especialización, merece nuestra atención especial.

La misma devoción que dedicamos a la construcción de nuestras plataformas aéreas. Nada menos que 14 modelos divididos en seis familias, diseñados para responder perfectamente a sus exigencias y a sus necesidades profesionales específicas: desde el cuidado de los árboles hasta el mantenimiento de edificios instalaciones e infraestructuras; desde la restauración hasta los trabajos en líneas de alta tensión. Descubra las ventajas de la gama CMC en nuestro sitio web.



www.cmclift.com



Manitou Group, un número récord de nuevos productos presentados en Bauma

Manitou Group presentó nuevos productos 100% eléctricos, destacando cuatro plataformas elevadoras, dos manipuladores telescópicos rotativos y un manipulador telescópico fijo. La gama de manipuladores telescópicos de media altura se ha ampliado también con cuatro nuevos modelos.

DESPLIEGUE DE LA GAMA DE PLATAFORMAS ELEVADORAS ELÉCTRICAS

Con cuatro nuevos modelos de plataformas elevadoras, el grupo acelera el despliegue de su gama "Oxygen" de bajas emisiones. La plataforma elevadora todo terreno 200 ATJe (20 m de altura de trabajo) está ahora disponible en una versión de cuatro ruedas directrices para mejorar la maniobrabilidad, y una cesta que admite ahora 250 kg de carga completa, 30 kg más que la versión de dos ruedas directrices. Se reduce el coste total de propiedad (TCO) con una reducción de los costes de mantenimiento de casi el 50% con respecto a la versión de combustión. La gama de manipuladores telescópicos eléctricos todo terreno también se ha ampliado con dos nuevos modelos, 160 ATJe y 180 ATJe. Con una altura de trabajo de 16 m y 18 m respectivamente, estas plataformas tienen también una capacidad aumentada de 50 kg para un peso total de la cesta de 250 kg llena. También está disponible una segunda versión denominada 160 ATJ+e, que incrementa considerablemente la capacidad hasta los 400 kg. También se presenta una solución de autonomía ampliada en forma de un generador extraíble común a todas las máquinas, que permite hasta una semana de autonomía. Teniendo en cuenta que la seguridad es la gran prioridad de Manitou Group, los modelos 160, 180 y 200 ATJe integran un sistema de seguridad Safety Pack.

La oferta industrial también se ha ampliado con una nueva versión de plataforma elevadora 120 AETJ. Presentado en primicia, este modelo ha sido completamente rediseñado y



está equipado con motores de corriente alterna (asíncronos), que ofrecen confort y flexibilidad de uso. Se ha prestado especial atención a la accesibilidad de los componentes estructurales, como las cajas de baterías pivotantes y el acceso sin herramientas para ahorrar dinero durante el mantenimiento de la máquina. Esta nueva generación de plataformas industriales articuladas está equipada con el mismo sistema de diagnóstico que la gama todo terreno, para un mantenimiento rápido sin herramientas externas.

LANZAMIENTO DEL MANIPULADOR TELESCÓPICO ELÉCTRICO MT 625E

Manitou Group también está ampliando su gama de carretillas compactas con el lanza-

miento comercial de su primer manipulador telescópico compacto 100% eléctrico. El MT 625e, con una capacidad de 2,5 toneladas y una altura de 6 metros, ofrece el mismo nivel de rendimiento que su versión de combustión, manteniendo las mismas dimensiones.

UNA GAMA DE MANIPULADORES TELESCÓPICOS ROTATIVOS ELÉCTRICOS: 3 MODELOS, 6 VERSIONES

El grupo presenta una versión eléctrica de los manipuladores telescópicos rotativos MRT 2260e y MRT 2660e de la reciente gama VI-SION+. Con una capacidad de carga de 6 toneladas y alturas de elevación de 22 m y 26 m respectivamente, estos modelos ofrecen el mismo nivel de rendimiento que los modelos de combustión interna, incluidos los movimientos simultáneos de la pluma. La batería de iones de litio de 700 V/65 kWh garantiza que estos modelos puedan utilizarse al máximo, incluso en condiciones climáticas difíciles como las que se dan en el norte de Europa. Para aumentar la autonomía en 4 horas adicionales, se puede añadir una segunda batería de 700 V/65 kWh. Una tercera posibilidad es una versión híbrida de estos modelos con un extensor de autonomía.

NUEVOS MANIPULADORES TELESCÓPICOS DE MEDIA ALTURA

Para armonizar su gama de media altura, el grupo lanza cuatro nuevos modelos térmicos de entre 7 m y 13 m de altura de trabajo con una capacidad de carga de 3,5 t, en concreto MT 735, MT 935, MT 1135 y MT 1335. Los modelos de 11m y 13m están disponi-





bles con dos versiones de convertidor de par o transmisión hidrostática para responder a las diferentes necesidades de sus usuarios.

¡EL MANIPULADOR TELESCÓPICO ULTRA COMPACTO ULM/GCT!

Lanzada este año, la carretilla telescópica ultra compacta ULM (Ultra Light Manitou)/ GCT (Gehl Compact Telehandler) responde a las expectativas de los usuarios que desean una máquina fácil de manejar y de transportar entre dos obras. Con un peso transportable inferior a 3 t, esta máquina puede cargarse en un remolque de un peso máximo de 3.500 kg. Sus dimensiones son de las más compactas del mercado, con una anchura de 1,49 m y una altura de 1,92 m, por lo que puede moverse con gran facilidad en espacios reducidos, especialmente al entrar en edificios o maniobrar en obras de renovación, al manipular palés de bloques o ladrillos. La ULM/CGT está disponible en dos versiones con una capacidad de elevación de 1.25 t y 1,5 t respectivamente y una altura de trabajo de 4,30 m.



UNA DE LAS GAMAS MÁS AMPLIAS DE PALAS CARGADORAS ARTICULADAS DEL MERCADO

Con 12 nuevos modelos, Manitou Group ha ampliado su gama de palas cargadoras articuladas a 22 modelos, todos ellos disponibles bajo las marcas Gehl AL (Articulated Loader) y Manitou MLA (Manitou Loader Articulated). Estos nuevos productos ofrecen una capacidad de carga que va desde los 700 kg hasta 1,5 t para una altura de elevación de entre 2,50 m para brazo corto y 3,07 m para brazo largo.

UNA NUEVA GAMA DE MANIPULADORES TELESCÓPICOS GRAN CAPACIDAD

La nueva gama MHT ha sido diseñada para manipular cargas pesadas y voluminosas, en todo tipo de terrenos, con total seguridad. Su rendimiento se ha mejorado considerablemente con capacidades que van de 9 a 33 toneladas y alturas de trabajo de hasta 12 metros. Entre los modelos de la gama, el grupo presentó en Bauma la nueva versión minera MHT-X 11250, con una altura de elevación de 11 metros para una carga máxima de hasta 25 toneladas.

UNA NUEVA HERRAMIENTA DE MODELADO

Para seguir desarrollando su oferta de servicios, Manitou Group lanza una herramienta de modelado de sus productos Manitou destinada al sector de la construcción. Dis-

ponible a nivel internacional (francés e inglés) en la biblioteca BIM del sitio web manitou.com, los proyectivas y constructores, modeladores BIM o diseñadores pueden introducir fácilmente las máquinas Manitou en sus entornos de trabajo para un proyecto de obra. El BIM (Building Information Modeling) designa las herramientas de modelado de la información de la construcción, que abarca todas las fases de una obra, desde su diseño hasta su desmantelamiento. Este modelado ofrece al usuario una experiencia totalmente inmersiva a la vez que facilita la toma de decisiones y la racionalización de costes. Esta base de datos es gratuita y de fácil acceso: basta con crearse una cuenta para acceder a todos los modelos 3D.

REVIV'OIL: UN NUEVO SERVICIO PARA LOS CLIENTES

Este año, Manitou Group lanza un nuevo programa destinado a prevenir las averías hidráulicas. Este programa, denominado Reviv'oil, consiste en filtrar el aceite hidráulico. Para facilitar este servicio, todas las máquinas de última generación (con una capacidad de más de 50 litros de aceite hidráulico) están equipadas con un depósito. Este servicio es fácil de realizar con herramientas especializadas y se realiza en talleres por técnicos de la red de concesionarios Manitou. El objetivo es evitar el tiempo de inactividad de la máquina y reducir así el coste total de propiedad para el usuario.





Nooteboom en Bauma con novedades

Nooteboom ofrece soluciones de transporte innovadoras, de alta calidad, que llevan el transporte especial internacional por carretera a un nivel superior. En la feria presentaron una variedad de vehículos que van desde, un semirremolque de cama rebajada de 4 ejes con ampliación hidráulica del área de carga, hasta un semirremolque de cama rebajada Manoovr de 10 ejes con Multidolly.

No todas las novedades estuvieron visibles en su stand. El próximo año presentarán varias innovaciones con importantes beneficios para los clientes. Con estas innovaciones puede dar el siguiente paso en sostenibilidad, facilidad de uso y reducción de sus costos operativos.







Spain Crane en Bauma como distribuidores oficiales de Unic Cranes en España

Aún con resaca de todas las novedades que se presentaron en la última edición de BAUMA, y como distribuidores oficiales de la marca UNIC CRANES en España, en Spain Crane pudimos conocer de primera mano nuevas máquinas muy interesantes, así como mejorar de otras ya existentes.

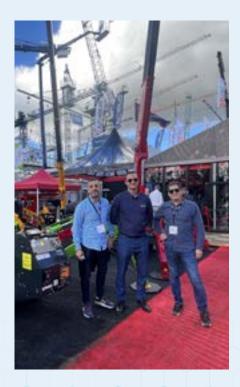
La nueva URW-345 con batería de litio fue una de las novedades más destacadas. Una mini grúa con un nuevo diseño y con nuevas funciones que facilitan aún más el trabajo. Tiene la posibilidad de poner los estabilizadores donde sea necesario en áreas confinadas o alrededor de obstáculos.

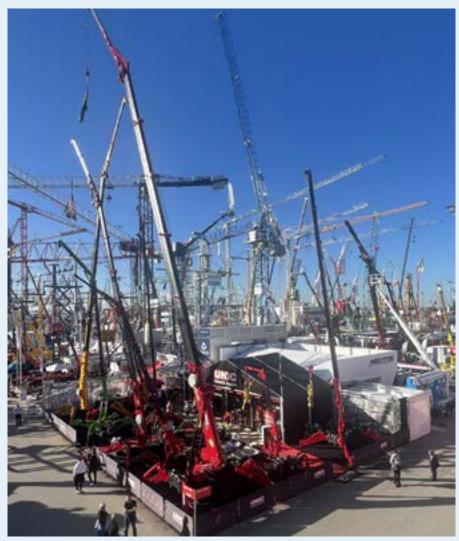
Posee un plumín hidráulico telescópico con una capacidad de 100 kg, una altura máxima del gancho de 10,5 m a 16,5 m y un radio de trabajo máximo de 9,82m a 15,7m.

También es destacable el nuevo plumín hidráulico para la URW- 295 Y LA URW-546. Este plumín es mucho más funcional por su capacidad de tensión hidráulica y su angulación también hidráulica. Se fabrica de serie, como un kit listo para incorporarse a la máquina ya existente.

Se puede quedar alojado en el lateral de la pluma cuando está en reposo o sin usarse, y se puede equipar con el gancho de una polea o con un gancho directo.

Otra novedad que suscitó mucho interés por todos nuestros clientes asistentes a la feria fue la existencia de un mando a distancia (como opcional) para todos los modelos, de tipo europeo, creado por la marca HETRONIC.









Platform Basket, llevó sus equipos de propulsión verde de alta calidad a Bauma

Platform Basket ha sido pionera en ofrecer equipos con la mejor tecnología de batería eléctrica durante años, y ahora puede ofrecer toda su gama de productos con un sistema de propulsión eléctrica.

En Bauma presentaron su nueva Spider Platform Basket de 15 metros de altura en un avance mundial: La Spider 15.70

SPIDER 15.70 HÍBRIDA

Equipado con propulsión híbrida, motor de combustión interna y paquete de baterías de iones de litio, inicialmente se unirá al modelo SPIDER 15.75 existente. Es un nuevo modelo diseñado con doble pantógrafo para hacer que la plataforma sea extremadamente compacta cuando se pliega en el sobre de transporte y al mismo tiempo ofrece un mejor despeje de obstáculos manteniendo una altura total de trabajo de 15 m.

La adopción de aceros de alta resistencia ha permitido una reducción significativa en el peso de los elementos, lo que contribuye a mejorar la estabilidad.

Esta solución tecnológica permite una reducción en la huella de estabilización, manteniendo una excelente estabilidad con una capacidad de carga en la canasta de 230kg, para aquellos que necesitan cargar 2 personas en la canasta.

La adopción de un lastre de peso variable para mantener el peso total de la plataforma incluso cuando se ofrece en la versión HY-BRID no es menos importante y hace que este diseño, que ya fue desarrollado en el reciente modelo 20.95, sea único: las baterías están ubicadas en una posición que contribuyen a la estabilidad de una manera equivalente a la reducción del contrapeso.

Por último, cabe destacar el sistema de control de la plataforma, ahora estandarizado por los ingenieros de la misma manera en todos los modelos, que permite a las empresas de alquiler tener máquinas de diferentes tama-





ños pero funcionando con la misma lógica. Fácil de usar y fácil de mantener.

Otros productos nuevos que también se presentaron en Bauma:

SPIDER 18.90/230KG CON PROPULSIÓN HYBRID

Spider 18.90 es el modelo tope de gama de Platform Basket ahora está disponible en una versión más moderna con una capacidad de cesta de 230 kg y un alcance lateral mejorado. Cabe destacar el sistema de accionamiento de orugas mediante motores eléctricos conectados directamente a la transmisión

SPIDER 43T/400KG GASÓLEO

El modelo de Platforms Basket de 43 m de altura de trabajo se exhibió con una capacidad de carga de cesta mejorada de los 330 kg actuales a 400 kg. Esto se requería para proporcionar más versatilidad para su uso en telecomunicaciones y mantenimiento eléctrico. La posibilidad de tener tres operarios y una buena cantidad de herramientas a bordo de la cesta son requisitos muy importantes; por esta razón, los ingenieros revisaron rápidamente el diseño, mejorando su desempeño.

SPIDER13.80 ED HÍBRIDA

El modelo expuesto cuenta con una mejora tecnológica relacionada con los mandos, que han pasado de ser manuales a radiocontrolados de serie.

ARAÑA 22.10 46KV EE.UU

Este modelo, concebido y desarrollado en colaboración con el concesionario estadou-

nidense, ahora cuenta con una actualización técnica destinada a mejorar la durabilidad en el trabajo.

Además de lo anterior, los modelos más vendidos de la gama actual de Platforms Basket se exhibieron en el evento. El modelo **SPIDER 22.10 EVO (evolución)** ahora está equipado con mando a distancia idéntico al resto de modelos de la gama y ahora también cuenta con recierre automático en el gálibo de transporte. El modelo 27.14 Hybrid es una plataforma ligera y ultracompacta capaz de elevar a dos operadores a una altura de trabajo de hasta 27 m y ofrece un tamaño tan compacto que puede pasar por las rutas de acceso más inaccesibles (880 mm de ancho).

El modelo **SPIDER 33.15/300kg**, se mostró en su versión híbrida completa de opcionales. Este modelo permitió a Platforms Basket entrar en el segmento de vehículos autopropulsados de orugas medianos/grandes hace ocho años.

También estuvieron presentes con el sistema telemático PBT (Platform Basket Telematics), el dispositivo desarrollado en Platform Basket que, además de la interacción entre el usuario y la empresa compradora, permite un diagnóstico rápido y una gran cantidad de datos estadísticos de uso destinados a generar nuevos proyectos cada vez más acordes con las necesidades y/o demandas del mercado. La capacidad de conectarse en tiempo real y realizar actualizaciones e intervenciones de forma remota son algunas de las características especiales del sistema que ha sido diseñado de esta manera.







www.platformbasket.com











Nuevos modelos eléctricos de Sinoboom y acuerdo con Denka Lift

Sinoboom contó con un stand muy grande plagado de novedades, todas eléctricas, de su gama de tijeras RT, articuladas, telescópicas, elevadores de mástil vertical, y una araña, gracias al acuerdo que ha firmado con Denka.

Los modelos expuestos incluyeron:

- Elevadores de tijera ligeros, compactos y energéticamente eficientes, incluidos modelos nuevos y mejorados con alturas de trabajo mejoradas y tracción delantera,
- Elevadores de tijera con alturas de plataforma de 8 a 13 m, incluidos modelos con baterías de litio y alimentación de CA, y unidades de la nueva base de fabricación europea de Sinoboom en Polonia.
- Elevadores de tijera para terrenos difíciles con nivelación con 1 clic y capacidad de elevación de hasta 680 kg.
- Una gama de nuevos elevadores de brazo articulado, incluido uno de la serie Plus con una capacidad de elevación de 450 kg.
- Nueva plataforma telescópica eléctrica de la serie Plus, con oscilación activa y funcionamiento ecológico y económico.
- Elevador de mástil vertical diseñado para una óptima facilidad de uso y maniobrabilidad en espacios estrechos.

Se celebró una rueda de prensa con la Directora de Sinoboom Susan Xu, y su director financiero en China. Además se firmó el acuerdo con Denka para distribuir sus tijeras.

Sinoboom explicó que ofrecen unos modelos de construcción robusta, componentes de clase mundial y un tratamiento de imprimación electroforético resistente a la corrosión que viene de serie en toda la gama, junto con características populares como las pantallas de visualización de 7 pulgadas de los elevadores de pluma para facilitar la información del estado de la máquina y la gestión del mantenimiento, y los innovadores rieles de parachoques en elevadores de tijera que ayudan a proteger las calcomanías y la carrocería contra rasguños durante el uso y el transporte.

Sinoboom y el fabricante danés de plataformas tipo araña Falcon han confirmado un nuevo acuerdo de asociación OEM.

El acuerdo sigue a un período de prueba durante el cual Falcon ha suministrado varias de sus plataformas de araña como máquinas con la insignia de Sinoboom para la venta en China. Sinoboom se metió de lleno en el mercado de los plataformas de araña hace unos años con sus propias máquinas, pero pronto se dio cuenta de que se trataba de un mercado muy especializado y que una asociación con un fabricante experimentado era una mejor ruta. Y ninguno viene con más experiencia que Falcon, que como Falck Schmidt inventó el concepto de araña.

Sinoboom ya ha vendido al menos 10 Sinoboom Falcons, en su mayoría modelos de 43 y 52 metros, a empresas de alquiler en China, lo que ha alentado a los dos socios a ampliar el acuerdo en todo el mundo, excluyendo América del Norte y Dinamarca.

El nuevo acuerdo se firmó en bauma en Munich, inicialmente las máquinas serán simplemente versiones de la marca Sinoboom de los productos estándar de Falcon, pero eso podría cambiar en el futuro con Sinoboom agregando características adicionales o puntos de diferencia.

La directora ejecutiva de Sinoboom, Susan Xu, dijo: "Este acuerdo es parte del compromiso total de Sinoboom de proporcionar a su base de clientes global una gama completa de plataformas aéreas de trabajo. Esperamos que la combinación del diseño de alta calidad de Falcon con la base de clientes mundial de Sinoboom y el soporte posventa hagan de esto un gran éxito".



El director de ventas de Falcon, Brian Falck-Schmidt, agregó: "El compromiso de Sinoboom con esta asociación permitirá a Falcon Ilevar sus productos y desarrollo a la siguiente etapa, es un logro importante para nuestra empresa".

Tim Whiteman de Sinoboom dijo: "La adopción de grandes plataformas de araña está creciendo en todo el mundo y Sinoboom ahora se convertirá en un proveedor importante en este mercado".

Smopyc en Bauma

La feria Smopyc estuvo presente en Bauma. La próxima edición de Smopyc será del **22 al 25 de noviembre** en Zaragoza.











MU14/11/14











Maeda lanzó en Bauma sus nuevos modelos de minigrúas

Maeda presentó en Bauma sus nuevos modelos de minigrúas. Los equipos en exposición fueron:

MK3053C

Minigrúa totalmente eléctrica. Cuenta con



una capacidad máxima de 2,8 t x 1,8 m, altura máxima de elevación de 16,95 m, radio de trabajo máximo de 14,3 m, ancho de vía variable, brazo de ángulo negativo (desmontable), pluma principal con modo de gancho de 4 caídas, control remoto por radio completamente proporcional y batería de iones de litio.

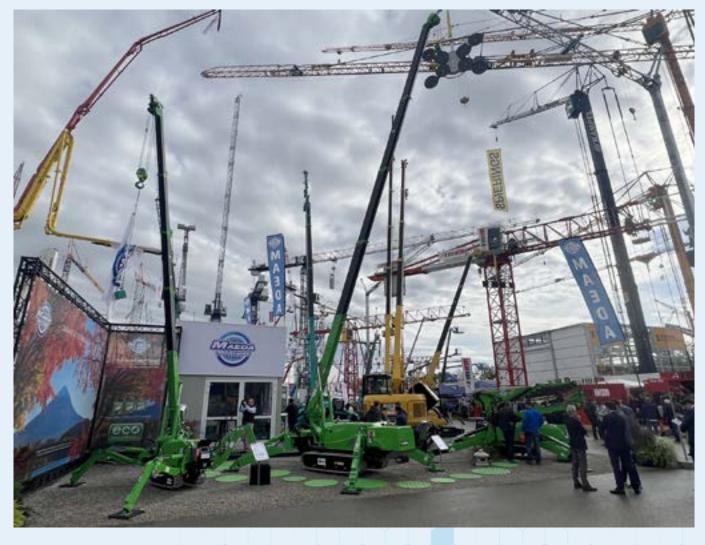
MC305CB-3

Minigrúa totalmente eléctrica. Cuenta con una capacidad máxima 2,98 t x 2,5 m, altura máxima de elevación de 12,5 m, radio de trabajo máximo de 12,16 m x 790 kg., batería de iones de litio, pantalla de 7" y HBC radio por mando a distancia.

MC 285CB-3

Minigrúa totalmente eléctrica. Cuenta con una capacidad máxima 282 t x 1,4 m, altura máxima de elevación 8,7 m, radio máximo de trabajo 8,2 m x 150 kg, batería de iones de litio y pantalla de 7".





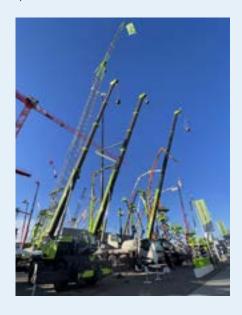
Zoomlion Europe en Bauma

Gamas de productos dedicadas a los clientes europeos expuestas en el stand de Zoomlion: grúas torre, grúas móviles y bombas sobre camión y plataformas elevadoras, con la autopropulsada más alta del mundo, 58 m de altura de trabajo, el modelo ZT58J ULTRA.

Zoomlion Europe cuenta con un centro italiano en Senago (Milán).

GRÚA TODOTERRENO ATC 1000

Diseñada y fabricada en Italia para Europa. Esta grúa está totalmente equipada con componentes fabricados en Europa, puede levantar hasta 100 toneladas y se extiende hasta una altura máxima de 71 metros. Según el fabricante, el mantenimiento es sencillo e intuitivo, está al alcance de todos los técnicos. La gama todoterreno (no expuesta en Bauma) incluye también la grúa ATC 960, que levanta hasta 60 toneladas.



CITYGRU ZOOMLION ATC 400C

Capacidad de carga de hasta 40 toneladas manteniendo el peso dentro de 24 toneladas, y una velocidad máxima de hasta 65 km/h durante los traslados.

GRÚA TODOTERRENO RTC 500

Diseñada y fabricada en Italia, potente y con una capacidad de carga de hasta 50 toneladas, equipada con una pluma telescópica de 37,1 metros con 4 secciones telescópicas con 2 modos de extensión y rotación continua de 360°. Estas características, combinadas con sus dimensiones muy compactas, hacen que la RTC 500 sea ideal para trabajar en espacios de desplazamiento reducidos, además de ser perfecta para las operaciones de «Pick & Carry»,

GRÚAS TORRE R90 Y R220

Capaces de manipular cargas de hasta 5 y 10 toneladas respectivamente a lo largo de flechas frontales de 50 y 65 metros.

ZOOMLION presenta en Bauma una plataforma de 58 m.

La ZT58J ULTRA tiene 58,8 m de altura de trabajo y un alcance de hasta 25,5 m. El nuevo modelo ZT58J Ultra, que también cuenta con un alcance de hasta 25,5 m, tiene una capacidad de plataforma dual de 300 kg sin restricciones y 454 kg con restricciones y ofrece una pendiente de hasta 24°.

El brazo con motor diésel es una unidad de tracción en las cuatro ruedas que puede trabajar en terrenos irregulares y su brazo telescópico proporciona un amplio arco de trabajo de -55° a +70°.

La ZT58J Ultra, que es el modelo hermano de los elevadores de brazo ZT42J y ZT68J



Ultra de Zoomlion, se presenta al público junto con tres nuevas PEMP.

Los elevadores de brazo articulado ZA-16JERT-Li y ZA20JERT-Li de Zoomlion también están presentes entre los productos clave que se exhiben en Bauma 2022.

El ZA16JERT-Li y el ZA20JERT-Li están equipados con plataformas de 250 kg de capacidad y tienen alturas de trabajo de 17,8 m y 21,38 respectivamente, con alcances de 9,72 m y 12,1 m. Zoomlion amplió su gama de plataformas elevadoras articuladas a modelos eléctricos RT en enero de 2022 y ha desarrollado los modelos ZA16JERT-Li y ZA-20JERT-Li que funcionan con litio. Hasta el momento, la empresa ofrece plataformas elevadoras articuladas, que van desde 14 m a 32 m para motores diésel, 10 m, 14 y 20 m para motores eléctricos, y 16 y 20 m para modelos eléctricos RT.

Junto a estos, el fabricante también exhibe sus brazos telescópicos eléctricos ZT22JE y ZT26JE. Lanzados en noviembre del año pasado, los dos modelos tienen alturas de trabajo de 24,4 m y 28,7 m y, según Zoomlion.





Jibbi 1890 Primo, la autonivelante sobre orugas de Almac

Almac presentó en Bauma PRIMO, una plataforma telescópica sobre orugas eléctrica autonivelante, accionamiento eléctrico y alimentación totalmente desmontable.

Diseñado para eliminar obstáculos en el lugar de trabajo, con una altura de trabajo de 18 m, se puede conducir con seguridad hasta 14 m y 15° de inclinación lateral y longitudinal, mejorando drásticamente la eficiencia y la productividad del operador.

FULL ELECTRIC CON PAQUETE DE ENERGÍA COMPLETAMENTE EXTRAÍBLE

Autonomía infinita con el Power Pack totalmente extraíble con bolsillos para montacargas integrados, una nueva e innovadora opción de energía. Cada unidad puede sustituirse fácilmente y llevarse a recargar fuera del sitio. ¡Elija entre paquetes de baterías AGM o de litio intercambiables!

NUEVA CONSOLA

Controlador completamente reinventado para una experiencia de usuario optimizada basada en los estándares aceptados por la industria y las necesidades del sector de alquiler. Dos estaciones de recarga USB disponibles en cada controlador.

SISTEMA ANTIATRAPAMIENTO

El sistema antiatrapamiento AES está diseñado para evitar lesiones graves al detener la unidad pero dejando espacio para que el operador se retire de manera segura.

SISTEMA ANTICOLISIÓN ULTRASÓNICO

Los sensores UAS protegen las operaciones aéreas y de viaje al monitorear el área delante y detrás de las orugas, en el giro de la cola y por encima y por debajo de la canasta, evitando colisiones con obstáculos y ofreciendo protección contra baches y caídas.

ATS – SISTEMA DE TENSOR AUTOMÁTICO

El sistema de tensado de orugas de mantenimiento cero ATS está directamente conectado y controlado por el sistema hidráulico principal.

EQUIPO OPCIONAL DISPONIBLE

El objetivo de AlmaCrawler es ofrecer a sus clientes plataformas de alto rendimiento, seguras y capaces de satisfacer sus necesidades. Por estas razones, la plataforma aérea Jibbi 1890 PRiMO puede equiparse con varias opciones, entre ellas:

- Orugas sin marcas
- Kit de luces de trabajo
- Lubricante ártico para clima frío
- Sistema ultrasónico anticolisión

Cintermaq es el distribuidor oficial de Almac en España.



Klubb presente en Bauma con novedades

Presentaron la gama de vehículos "verdes", eléctricos y de gas. No hay que olvidar que toda su gama de plataformas aéreas puede equiparse con la opción "Green Pack", que permite trabajar con el motor del vehículo apagado. También se destaca la gama "ligera", diseñada para brindar la carga útil más alta disponible y reducir las emisiones de OPEX, TCO y CO2. Ahorre dinero y reduzca su huella ambiental al mismo tiempo.

En la feria también el nuevo modelo articulado sobre chasis con nuevas funcionalidades: un modelo que completará su gama de plataformas articuladas que permiten alcanzar alturas de trabajo de 20 a 24 metros.

KLUBB ADQUIERE ISOLI Y APUESTA POR LOS COMPONENTES ECO RESPONSABLES

Klubb anunció en la feria de bauma que había adquirido el fabricante italiano Isoli, y presentó muchas novedades, entre las que se encuentran componentes en bambú para ser más ecoresponsables.

Fundada en 1946 y con sede en Fontanaviva (cerca de Padova), Isoli espera generar aprox. 30 millones de euros de facturación, empleando a más de 100 personas.

Julien Bourrrellis, CEO de KLUBB Group, dijo: "El objetivo de esta adquisición es doble: expandir la gama de productos con un enfoque en el mercado de alquiler en todo el mundo, mientras aceleramos nuestra expansión europea y penetramos en el mercado italiano. Por lo tanto, Isoli es la combinación perfecta para Klubb, ya que ambas empresas tienen una larga historia y una sólida reputación por la exce-

lencia en la calidad del producto y la innovación en la industria de las plataformas aéreas de trabajo, y son complementarias tanto en los mercados finales como en la geografía".

UTILIZACIÓN DE BAMBÚ

Klubb presentó en Bauma la primera plataforma aérea montada sobre portaequipajes que integra componentes eco-responsables: el objetivo es sustituir paso a paso el aluminio y el acero, que consumen mucha energía, por nuevos materiales. La investigación en el desarrollo de nuevos materiales ecoresponsables es una de las principales actividades de nuestro departamento de I+D+i.

En un KL26 montado sobre un chasis Renault Master, el aluminio que tradicionalmente compone la tarima ha sido sustituido por una tarima realizada con fibras de bambú, balsa y otros compuestos de base biológica. ¡Con muchas ventajas!

El principal es la producción de una plataforma aérea más ecológica, con el uso de materiales renovables cuya producción absorbe CO² en lugar de emitirlo: absorción de 2 toneladas de CO², cuando la producción de una tonelada de aluminio emite 21, 8 toneladas de CO².



El uso de los diferentes componentes proporciona una mejor resistencia mecánica que el aluminio a la cubierta y ofrece una mejor carga útil, con una ganancia de 20 kg. Finalmente, la capa superior hecha con bambú es antideslizante y ofrece una mejor resistencia a las inclemencias del tiempo.

Además de esas ventajas, Klubb ha sustituido en esta máquina el tradicional aceite hidráulico por uno biodegradable.

Los primeros vehículos se entregarán con plataformas aéreas equipadas con la tecnología Green Pack. Gracias a su batería independiente, pueden utilizarse con el motor del vehículo apagado, para un importante ahorro de combustible y una reducción de las emisiones de CO²





Locatelli Crane en Bauma con innovaciones de futuro

Locatelli Crane presentó una nueva grúa de 110 t, su software "Locatronic 4.0", una cabina del operador de nueva generación, todos los modelos con joysticks electrohidráulicos (para maniobras precisas), pantalla HD LMI de 10" y la nueva grúa GRIL 40.35, con una capacidad máxima de 40 t, una longitud de pluma de 32,1 m y extensión de doble pluma para una altura máxima de trabajo de 50 m.

El "Locatronic 4.0" es el nuevo software introducido en la pantalla táctil LMI System 10": una nueva interfaz de usuario con información y funcionalidades mejoradas aumenta la seguridad, la eficiencia y el rendimiento del cliente.

La cabina del operador de nueva generación está en desarrollo final. Todos los modelos de grúa ya se ofrecen con joysticks electrohidráulicos (para maniobras precisas), pantalla HD LMI de 10" con sistema operativo "Locatronic 4.0" (para operaciones fáciles de usar) y sistema de climatización eléctrico (para un mejor rendimiento de refrigeración). Las próximas etapas incluirán nuevos interruptores suaves al tacto y una segunda pantalla operativa.

Con el fin de sostener el proceso de renovación ecológica iniciado con la introducción de motores STAGE V y EURO 6 en RT y grúas montadas en camiones, están desarrollando un sistema de estructura superior eléctrico para operar los movimientos de la grúa sin la necesidad de un motor térmico principal dentro de los centros de las ciudades, los almacenes y en todos los ámbitos con limitaciones ambientales. ¡Un plan sostenible a largo plazo para reducir el impacto en la madre Tierra!

Con la intención de mejorar la oferta para todas las empresas de alquiler y contratistas, un modelo completamente nuevo en la gama de grúas RT de tamaño mediano y "servicio mediano". El nuevo GRIL 40.35 tomará prestados de su hermano mayor GRIL 52.47 algunos componentes principales, incluido el innovador sistema operativo "Locatronic 4.0", el sistema LMI 10 "y la cabina de nueva generación. Contará con una capacidad máxima de 40 t, una longitud de pluma de 32,1 m, extensión de doble pluma para una altura máxima de trabajo de 50 m, motores compactos de 4 cilindros disponibles en las ver-

siones Tier IIIA y Stage V. Altas tecnologías para conquistar el mercado.

Locatelli Crane además presentó una gran innovación en la gama de grúas RT, rompiendo las reglas estándar del mercado con un equipo de muy alto rendimiento. En el primer trimestre de 2023, todos los clientes tendrán la oportunidad de comprar la grúa de servicio pesado más fuerte jamás vista con una capacidad de 110 t: ¡la fabulosa GRIL 110.100 "big foot"!









#MadeInItaly #WeAreLocatelliCrane



TRUCK MOUNTED CRANES
UP TO 55 TON

ROUGH TERRAIN CRANES
UP TO 110 TON





AP Aerial confirma la venta de 12 equipos a Plataformas Lozano

Las ferias sirven para facilitar el networking, estrechar relaciones entre proveedores y clientes, ver novedades y tomar algo en los stands. Hace tiempo que no es habitual cerrar operaciones durante la feria, ni siquiera en Bauma, aunque sea la madre de las exposiciones del sector.

Durante la última edición de BAUMA, a finales de octubre, AP Aerial y Plataformas Lozano rompieron la costumbre y se confirmó la venta de 12 plataformas elevadoras de las marcas HINOWA y LGMG. También es cierto que, según nos confirman, parte de los deberes ya se habían hecho durante las reuniones anteriores en la central de Plataformas Lozano en Sevilla. Los equipos son de entrega prácticamente inmediata porque algunos estaban en stock en Madrid y el resto proceden de un pedido previo al fabricante que está llegando a España estos días.

En pocos días se entregarán dos plataformas elevadoras sobre orugas de la marca HI-NOWA: una GoldLift 17.80XL IIIS Lithium y una LightLift 33.17 Performance IIIs. La primera de ellas, con 17 m de altura de trabajo y 8 m de alcance horizontal, es un equipo totalmente eléctrico equipado con el sistema Hinowa de baterías de litio. Con la segunda unidad, el modelo LightLift 33.17 Performance IIIs Bienergy, Plataformas Lozano cubre por completo su gama de plataformas elevadoras sobre orugas. Incorpora, además, en este caso, la versión superior de la gama puesto que se trata de un modelo de 33 m de altura de trabajo y totalmente híbrido: con sistema de motor térmico diésel (Kubota D902) y un sistema baterías de litio independiente.

También a mediados de noviembre, se recibirá en Sevilla el paquete de 10 unidades del modelo SR1623D, tijeras todo terreno diésel de 18 m de altura de trabajo de la marca LGMG, equipadas motor diésel Kubota V-2403, doble tracción y cesta de gran capacidad con doble lateral extensible.

El Grupo Lozano aúna dos líneas de actividad complementarias bajo las empresas Grúas Lozano, S.A. (fundada en 1959), especializada en maniobras, transporte y elevación de todo tipo de cargas, y Plataformas Lozano, S.L. que se centra en el alquiler de plataformas elevadoras móviles de personal, camiones autocargantes y góndolas.

AP Aerial es el distribuidor oficial de HI-NOWA para España y Portugal y es importador de maquinaria de varias marcas. Cuenta con gran stock de maquinaria nueva y de ocasión no solo de HINOWA, sino también de JLG, además de LGMG, AIRO y SOCAGE.



El equipo de Plataformas Lozano, AP Aerial e Hinowa (de izquierda a derecha) Rocío Romero, Rodrigo Raposo, Florencio Alonso, Davide Fracca, Laura Alonso, Francisco Lozano, Enrico Fracca, Fran Lozano y Salvador Artés.



El equipo de Plataformas Lozano y AP Aerial en el stand de LGMG.

Tele Radio en Bauma con nuevos telemandos

Tele Radio presentó en Munich dos nuevos telemandos inalámbricos: el telemando de pupitre con cinturón SupraTEQ TW78, que cuenta con una gran pantalla a color, y el telemando de mano de 12 botones con certificación PLd Panther T29-12.

TELE RADIO SUPRATEQ TW78

El nuevo telemando con cinturón Supra-TEQ TW78 satisface la creciente demanda de una mayor interacción al operar grandes máquinas, plantas, grúas y vehículos. Se ha desarrollado especialmente para el exigente sector de la hidráulica industrial y móvil, donde el tamaño de la pantalla suele ser importante para mostrar información detallada. Por tanto, el SupraTEQ TW78 cuenta con una pantalla a color de 4,3 pulgadas que también ofrece animaciones más suaves, con menos parpadeo gracias al doble búfer de la memoria gráfica. El transmisor tiene certificación PLe/ SIL3/CAT3, ofrece opciones de personalización, opera en la frecuencia mundial de 2,4 GHz, está equipado con comunicación Duplex y tiene un grado de protección IP65.

TELE RADIO PANTHER T29-12

La gama de telemandos portátiles de botones de Tele Radio se ha ampliado con el versátil Panther T29-12. Este nuevo mando a distancia industrial tiene 12 botones y puede controlar un total de 24 funciones diferentes. Esto hace posible operar máquinas y dispositivos con funciones de control más avanzadas, como vehículos de rescate, excavadoras, equipos agrícolas, etc. El robusto Panther T29-12 está certificado por PLd, es fácil de programar, tiene un alcance de hasta 700 m y una batería recargable con la que se puede trabajar durante más de 150 horas.









Time Manufacturing en Bauma: novedades y una oferta muy potente de France Elevateur, Movex, Ruthmann y Versalift

La familia TIME Manufacturing estuvo presente al completo en Bauma, con una rueda de prensa de los directores de todas las divisiones con las que cuenta la empresa: France Elevateur, Movex, Ruthmann y Versalift.

En la imagen se ve al cuerpo directivo de Time Manufacturing y sus empresas. Durante la rueda de prensa, explicaron que este grupo, cada vez más fuerte, tiene la capacidad de adaptación para cada mercado. Las sinergias son muchas y la fortaleza viene de la gran inversión en I+D que realiza cada una de las empresas, siempre teniendo al cliente como centro de toda ación.

especificidad y sus prestaciones seducirán a muchos sectores de actividad. También el TLR 16, la herramienta universal para muchas actividades, que recuerda que el uso de una tecnología probada lo hace simple y confiable.

El modelo TLR 16 de Movex es la herramienta universal para muchos tipos de actividades.

TOPY está de vuelta con optimizaciones a la vanguardia de la tecnología.

El TOPY se expuso en la versión híbrida.

RUTHMANN STEIGER® T 300 XS HYBRID

Ruthmann es pionera en sistemas de accionamiento eléctricos e híbridos para plataformas. La demanda de formas alternativas de accionamiento continúa creciendo, y es por eso que, con años de experiencia, Ruthmann puede ganar puntos con sus clientes. En la feria, Ruthmann presentó por primera vez la nueva RUTHMANN STEIGER® T 300 XS Hybrid. La plataforma sobre camión con diseño extracorto (XS) ofrece una altura de trabajo de 30 m y un alcance máximo de 23 metros, y todo ello con una longitud de vehículo de tan solo 7,59 metros. En la feria se presentó la nueva versión híbrida que, además de los datos de rendimiento convencionales, triunfa con opciones de conducción respetuosas con el medio ambiente.

PLATAFORMAS SOBRE ORUGAS

El último desarrollo en plataformas de trabajo aéreo sobre orugas, la RUTHMANN BLUE-



France Elévateur y Movex, fueron adquiridas recientemente por TIME Manufactuing Company. Expusieron por primera vez juntos, cerca del stand de Ruthmann/Versalift.

France Elévateur presentó en exclusiva el primer modelo de su nueva gama de productos.

De Movex, vimos el modelo ATL 15 en Ford Ranger 4x4 se exhibió por primera vez en Bauma 2022.

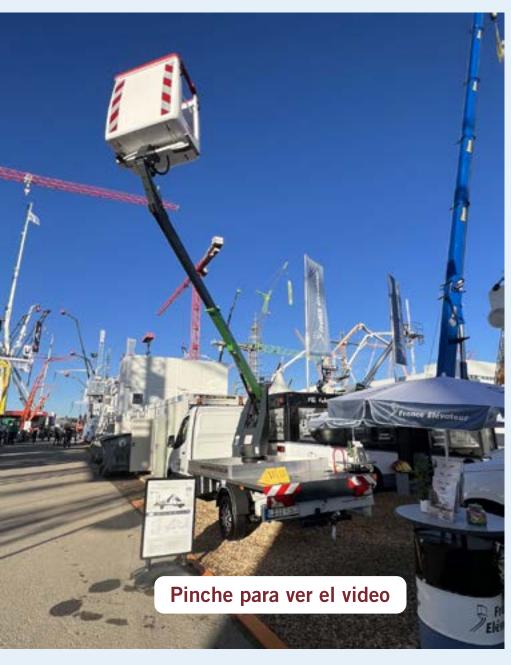
Desde Movex también vimos el nuevo ATL 15 en Ford Ranger 4x4, expuesto por primera vez en Bauma. Esta plataforma aérea montada sobre un 4x4 permite al usuario trabajar en terrenos de difícil acceso. Esta

El centro de formación FE Training también participó en el stand de France Elévateur / Movex y presentó todos los cursos de formación en el campo del trabajo en altura. El perfecto dominio de la fabricación de sus plataformas de acceso permite a France Elévateur tener un conocimiento óptimo de su uso y funcionamiento.

TECNOLOGÍA HÍBRIDA INNOVADORA

El TOPY es la mítica plataforma de France Elévateur y se ha actualizado recientemente. En Alemania vimos la versión híbrida TOPY 11. Ya apreciado por su robustez, fiabilidad y precio atractivo, este modelo ahora tiene ventajas adicionales. Desarrollado en 1998,





LIFT ST 31, también como híbrido. La plataforma de trabajo sobre orugas ofrece una altura de trabajo de 31 m y un alcance de hasta 18 m. Con la carga de la cesta de 400 kg, se pueden implementar diversas aplicaciones de trabajo. La tecnología Premium STEIGER® del T 330 se ha instalado por primera vez en orugas. Ya está disponible la ST 31 con la probada tecnología híbrida, que ya tiene una gran demanda en las otras plataformas de trabajo sobre orugas BLUELIFT, como la SA 18 Hybrid. La plataforma sobre orugas de 18 m también se expuso en Bauma 2022.

Todas las plataformas de trabajo híbridas tienen las mismas ventajas: una reducción significativa de las emisiones de gases de escape y de CO², combinada con un funcionamiento prácticamente silencioso. Estos valores añadidos son particularmente evidentes en áreas residenciales, centros urbanos, zonas peatonales y cuando se trabaja en áreas interiores. Se mantiene el funcionamiento

sencillo de las plataformas de trabajo, por lo que los operadores no tienen que adaptarse.

POPULARES PLATAFORMAS MONTADAS SOBRE CAMIÓN DE 3,5 T

"Las plataformas montadas en camiones de 3,5 t son particularmente populares entre los operadores, ya que pueden conducirse con una licencia de conducir de automóvil de clase B. Como resultado, forman parte de la gama estándar que ofrecen las empresas de alquiler de plataformas de trabajo, y empresas comerciales como pintores y barnizadores, limpiadores de edificios o contratistas de jardinería y paisajismo los incluyen cada vez más en sus propias flotas", informa Stefan Linnemann, director de Ventas y Marketing en Ruthmann. "Sobre todo por las buenas opciones de financiación".

Ruthmann expuso su STEIGER® TBR 260 como representante de toda la serie TB/TBR, que consta de un total de cinco modelos con

alturas de trabajo de hasta 30 m y alcances de hasta 18,10 m.

La RUTHMANN STEIGER®TBR 260 es representativa de la serie completa TB/TBR de 3,5 t, que consta de un total de cinco modelos.

STEIGER® T 700 HF: EL IMÁN PARA VISITANTES

Como máquina grande, RUTHMANN mostró su compacta STEIGER® T 700 HF, que ofrece una altura de trabajo de 70 m y un alcance de 41 m y lo hace con un chasis de menos de 12 m de longitud. "Gracias a su gran altura y alcance de trabajo, el STEIGER® será visible desde lejos y servirá como una señal para el stand de Ruthmann", informa Stefan Linnemann.

VERSALIFT VTX-240 G3

En Bauma de este año, Versalift se complació en presentar varios de sus productos líderes en el mercado, incluido el nuevo VTX-240 G3, con una impresionante altura de trabajo de 24 m y un alcance de 12,5 m, que facilita el mantenimiento del techo gracias y movimiento hacia abajo.

VERSALIFT presentó el nuevo VTX-240 G3 con una impresionante altura de trabajo de 24 m y un alcance de 12,5 m en Bauma en Munich.

DIGITAL HACIA EL FUTURO

Ruthmann y Versalift no solo se están preparando a sí mismos y a sus clientes para el futuro en términos de electricidad/híbrida. El área de la digitalización también es una gran prioridad para los fabricantes de plataformas de acceso.

Por ejemplo, el nuevo Ruthmann Technology Connect (RTC) se demostrará en vivo en el centro de exposiciones de Munich usando el STEIGER® T 700 HF como ejemplo. "La nueva herramienta en línea eficiente y económica de Ruthmann permite monitorear máquinas equipadas con el hardware adecuado de forma remota, detectar problemas a tiempo y corregir rápidamente cualquier fallo que pueda ocurrir", explica Thomas Bennemann, Jefe de Servicio Internacional de Ruthmann, el nuevo sistema.





Manitowoc en Bauma con novedades

Manitowoc tuvo 12 grúas en el puesto de exhibición. La grúa Grove de mayor tamaño en la feria fue la grúa todo terreno GMK6400-1, que se exhibió por primera vez. La grúa, con capacidad de 400 toneladas, es la sucesora de la popular GMK6400 y ofrece una amplia gama de actualizaciones y mejoras, incluido el sistema de control de grúa (CCS) de Manitowoc y el sistema de posicionamiento variable de los estabilizadores MAXbase.

Dos grúas todo terreno Grove adicionales harán su debut ante el público en la feria. La GMK5150XL de 150 toneladas y la GMK5120L de 120 toneladas, ambas lanzadas a finales de 2021, dan continuidad al legado por tanto tiempo reconocido de las grúas de cinco ejes Grove, líderes en su clase. La GMK5150XL redefine hasta dónde se puede llegar en términos de alcance con una grúa de cinco ejes. A 69 metros, su pluma principal sobrepasa el de la mayoría de las máquinas de 220 toneladas. La GMK5120L ofrece una pluma de 66 metros y una amplia variedad de configuraciones de contrapeso que aumentan su flexibilidad.

MANITOWOC lanza la nueva grúa GRO-VE GRT8100-1 para terrenos difíciles en Bauma

Esta excitante actualización de la muy popular GRT8100 estará disponible en 2023 y ofrece una serie de mejoras sobre la original GRT8100. Muchas de las mejoras provienen de un nuevo chasis, que comparte elementos comunes con el chasis GRT8120 de 120 toneladas de capacidad comprobada. También hay un paquete actualizado de motor y transmisión, y una nueva cabina más amplia con características de funcionamiento mejoradas.

La GRT8100-1, de 100 toneladas (100 T EE.UU.) de capacidad, cuenta con las mismas tablas de carga de 360° que su predecesora. También mantiene las mismas dimensiones totales, el mismo contrapeso y la misma pluma MEGAFORM® completamente mecánica de cinco secciones y 12 a 47 metros (39.2 a 154.3 pies). Sin embargo, con el nuevo chasis en la GRT8100-1, los clientes tienen la opción de integrar el altamente flexible sistema de posicionamiento variable de los estabilizadores MAXbase, que proporciona una mejora en la capacidad de hasta el 15 % en algunas configuraciones.

Se ha aumentado la comodidad para el operador gracias a una cabina Full Vision más amplia, con características como una columna de dirección telescópica inclinable, un asiento más ancho, ajustable eléctricamente y con calefacción, y un paquete de tres cámaras que aumenta al máximo la visibilidad alrededor de la grúa.

El CCS también ayuda a obtener ahorros considerables en el costo total de propiedad de la GRT8100-1 al permitir que el nuevo motor Cummins B6.7L de 6 cilindros, turboalimentado y enfriado por agua, funcione en modo ECO.

MANITOWOC presenta la grúa torre sin cabeza POTAIN MDT 159 en bauma para simplificar la construcción urbana

Manitowoc presentó la más reciente adición en su gama de grúas para uso urbano Potain MDT en bauma 2022, la MDT 159 de 6 toneladas de capacidad, que llena el vacío existente entre la MDT 139 y la MDT 189. Con un plumín máximo de 60 metros, la grúa es adecuada para proyectos de construcción pequeños y medianos de hasta 10 pisos, y está especialmente diseñada para sitios de trabajo urbanos muy estrechos.

La Potain MDT 159 es uno de los primeros modelos que vienen equipados con el nuevo sistema telemático Potain CONNECTTM.

POTAIN presentó la primera de la nueva generación de grúas torre con plumín abatible en bauma 2022.

La nueva MR 229 es la primera grúa con plumín abatible que se equipa con el sistema de control de grúa (CCS) de Manitowoc, el sistema popular de comandos de control con el que ya cuentan todas las grúas torre con tirante Potain

El CCS, que cumple con las normas más recientes y las futuras, aumenta al máximo el desempeño de elevación y la flexibilidad en el sitio de trabajo, mejora la ergonomía para el operador de la grúa y disminuye el tiempo de puesta en servicio. Sus características incluyen la capacidad de activar el modo Potain Plus rá-

pida y fácilmente desde la cabina con un control de palanca. Potain Plus es la tecnología de la empresa que aumenta al máximo las curvas de carga para las grúas, al tiempo que optimiza la velocidad de elevación, lo que permite obtener una productividad insuperable.

Además, la Potain MR 229 es la primera grúa con plumín abatible de la empresa que se equipa con el nuevo sistema telemático Potain CONNECTTM. Esta solución, intuitiva y fácil de usar, proporciona al propietario un mayor control e información detallada de sus grúas, permitiendo la integración de los procesos de diagnóstico, los análisis avanzados y la gestión de la flota en forma remota para aumentar al máximo el tiempo productivo y la utilización de la máquina.

LA INSTALACIÓN MÁS FÁCIL HASTA LA FECHA El armado de la grúa en el sitio se ha simplificado, y la MR 229 ofrece espacios entre vanos reducidos para facilitar la instalación en sitios de trabajo restringidos. El radio de operación fuera de servicio está entre 10 y 12 metros, aproximadamente 5 a 10 metros menos que en las grúas equivalentes en esta categoría. El mecanismo de abatimiento también tiene un nuevo diseño que facilita aún más el armado, y se ha integrado un canasto al extremo del plumín para aumentar la seguridad durante la instalación, la inspección y el mantenimiento. Después de armada, la capacidad máxima de la nueva grúa es









Manitowoc con Eurogrúas Moroco

de 14 toneladas y puede equiparse con hasta 55 metros de plumín. La grúa ofrece una excelente potencia en toda la tabla de carga, y tiene una capacidad de 2.7 toneladas al extremo de su plumín de 55 metros. La potencia de elevación proviene de una selección de malacates, incluido el 110 HPL 35 del rango de elevación de alto rendimiento, con capacidad para alcanzar velocidades de hasta 207 metros por minuto.

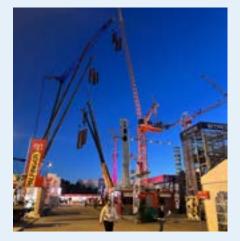
La productividad del operador es un factor importante, con la muy popular cabina Ultra View de funcionalidad comprobada que ofrece una visibilidad panorámica y una comodidad excepcional.

GROVE presentó la GMK4070L y expande las oportunidades en el mercado para las grúas todo terreno de cuatro ejes

GMK4070L de 70 toneladas cuenta con las tablas de carga más potentes y la pluma más larga de su clase a 60 metros. Con su largo completo de 60 metros, la grúa eleva un impresionante peso de 4.4 toneladas, mientras que con 49 metros, los propietarios pueden recoger cargas de hasta 8.3 toneladas. Cuando trabaja a su radio máximo de 46 metros, la GMK4070L elevará 1 tonelada.

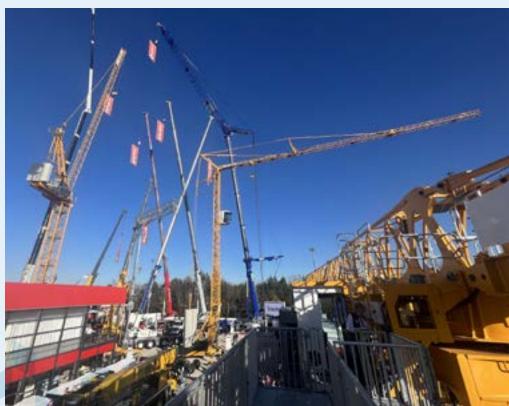
Ofrece hasta 78 metros de altura máxima de la punta cuando la pluma principal de 60 metros se empareja con su opción de plumín articulado de 15 metros.

La GMK4070L es una de las primeras grúas de Manitowoc en ofrecer la nueva y excitante plataforma digital Grove CONNECTTM, que proporciona a los propietarios acceso en tiempo real a los datos de la flota. La característica opcional MAXbase ayuda a los usuarios a disminuir el tiempo de configu-



ración en el sitio de trabajo y les proporciona una amplia selección de posiciones para los estabilizadores. Con esta opción, la grúa se convierte en la opción ideal para espacios confinados o para proyectos en los que los obstáculos impiden configurar la máquina en la ubicación preferida.

Además, para facilitarle la vida al operador, cuenta con el sistema de control de grúa (CCS), el cual apoya tanto las tareas de configuración como las de elevación. Usando la función de configuración de la pluma, el operador puede seleccionar la configuración óptima de la pluma MEGAFORM® de siete secciones con el sistema de doble fijación TWIN-LOCK®.





En Bauma las novedades Merlo anticipan el futuro

Merlo presentó en la feria 7 máquinas nuevas y 4 accesorios nuevos, con la mirada dirigida a la consecución del objetivo de cero emisiones de gases de efecto invernadero en el sector de la construcción. El tema de las emisiones cero es crucial para los nuevos productos Merlo SpA. En esta categoría se presentaron novedades relativas a los Cingo y al eWorker, el primer manipulador full-electric producido en la empresa, destinado a reducir a cero el impacto medioambiental y pensado para mejorar considerablemente la maniobrabilidad, el confort y los sectores de aplicación. En la feria también MerloMobility 1.1, una tecnología exclusiva que permite que las máquinas sean aún más inteligentes y estén conectadas.

Telescópicos giratorios: ROTO50.18S, ejemplar último e innovador de la gama ROTO400. La gama ha sido renovada para responder a las exigencias continuas del mercado incrementando la carga máxima, mejorando los diagramas de carga y los comportamientos dinámicos (ralentización del brazo en función de la carga y no de la posición) además de incrementar las funciones.

Telescópicos compactos. Como respuesta a la exigencia constante de modificar un modelo 2x2 que pueda sustituir el modelo anterior P32.6, se ha desarrollado una gama de 3 modelos de telescópicos compactos con carga de 30 quintales y 7 metros de altura. Los nuevos modelos tienen prestaciones y dimensiones análogas al P32.6Top ofreciendo, al mismo tiempo, una mayor versatilidad de producto. Entre estas dos motorizaciones diferentes, se ofrecen tres alturas diversas de máquina y la posibilidad de equipar la Cabina Suspendida (única máquina compacta del mercado en ofrecer una solución CS).

Telescópicos estabilizados. Para ofrecer el máximo confort y prestaciones superiores, Merlo ha desarrollado una nueva configuración de manipulador telescópico con estabilizadores denominado 'CS-Top'. La nueva configuración no modifica el diagrama de carga



y está disponible para los modelos P40.13, P40.17, P50.18. Las novedades para incrementar el confort de conducción son dos: la nueva versión está dotada de cabina suspendida, es decir, la cabina está montada en el chasis con un sistema de suspensión hidroneumática. Para ofrecer mayores prestaciones, los modelos CS-Top están dotados de un nuevo distribuidor hidráulico Flow Sharing asociado a una bomba de caudal variable que eroga hasta 145 l/min.

Dumper. Nueva línea de producto, el Dumper Merlo. Son máquinas estudiadas para manipular grandes cantidades de material con una capacidad de 9000 kg con carga completa y una caja con volquete fijo, o bien con orientación a 180° para descarga trilateral, que asegura la máxima cobertura de todos los puntos de la obra. Las dimensiones son compactas (ancho 2300 mm, longitud 4830 mm, altura 3050 mm).

Transportador M600TD-e. Nuevo concepto de transportador, creado por la exigencia planetaria de reducir las emisiones de gases nocivos a fin de reducir el impacto medioambiental. El nuevo CINGO M600TD-e es una máquina de alimentación completamente eléctrica. Dispone de una electrobomba para el movimiento de los servicios, y de dos motorreductores eléctricos en las orugas. La autonomía es de 4 horas, el tiempo de recarga es de 1,5 - 3 horas.

Transportador M700TD. El transportador profesional de oruga CINGO M700TD está equipado con un motor de gasolina Honda 12 CV (Stage V) y ofrece una carga máxima de 700 kg. Para ofrecer una máquina suma-

mente ágil y compacta, se ha reducido el ancho externo a 750 mm. Esta máquina está certificada como dumper y se ha equipado con una caja.

ACCESORIOS

En Bauma se presentó la primera plataforma aérea con mandos para la autopropulsión de la máquina directamente desde el panel. La nueva plataforma para 2 personas tiene una capacidad de 200 kg y una superficie transi-





table de 1100x700 mm, desarrollada para el modelo eWorker.

En la feria también una nueva cepilladora y una nueva pinza para troncos, disponible en tres versiones diferentes según la máquina en la que se monta.

Para completar la gama de plataformas aéreas con orientación lateral, se ha desarrollado una nueva versión con extensión por deslizamiento, (en lugar de la extensión por vuelco tradicional). Esta plataforma puede girar +/- 90°, en configuración presenta un ancho de 3400 mm que puede extenderse hasta 5500 mm. La carga es de 7300 kg y puede transportar hasta 3 operadores.

MerloMobility 1.1.

Los ROTOPLUS están equipados con la última evolución del sistema de telemática MerloMobility, la versión 1.1. MerloMobility es una tecnología exclusiva que permite que las máquinas sean aún más inteligentes y estén conectadas. Esta tecnología permite al operador monitorizar y gestionar a distancia la propia máquina, (o la propia flota de máqui-



nas) Merlo y analizar todos los datos operativos y funcionamiento. De esta manera se optimizan las prestaciones, la productividad y la flexibilidad. Entre las principales funciones se encuentran el trazado y la logística, el con-



trol desde remoto, la configuración del bloqueo motor y avisos de mantenimiento. Además, la red de asistencia puede monitorizar y gestionar los códigos de las averías y actualizar los software de la máquina desde remoto.

Dinolift presente en Bauma su nueva plataforma de 28 m eléctrica, DINO 280 RXTE

Este nuevo modelo es la versión eléctrica de su modelo articulado de 28 m, llamado DINO 280 RXTE, con cero emisiones. Es una plataforma 4×4 sostenible gracias a que es totalmente eléctrica. Es brazo articulado eléctrico más alto de su gama, el DINO 280RXT es ligero con una excelente capacidad de adaptación a cualquier pendiente y un rendimiento

superior del brazo. Equipado con cuatro modos de dirección y eje delantero oscilante, esta plataforma de brazo puede subir pendientes de hasta un 40% y operar hasta cuatro movimientos simultáneos. Para mayor versatilidad, el DINO 280RXT incluye nivelación automática de hasta 8 ° para poder adaptarse fácilmente a cualquier tipo de terreno irregular.







bauma

AIRO



AIRO presente en Bauma con una gama innovadora de modelos.

Airo expuso en Bauma una selección de su gama de modelos de Tijera eléctrica para terrenos difíciles, carretilla elevadora híbrida para terrenos difíciles, pluma articulada eléctrica, mástil vertical articulado, tijera eléctrica compacta, tijera eléctrica a empuje manual, etc.

Destacar su modelo completamente eléctrico y de mayor capacidad el XL20RTE que ofrece una altura de trabajo de 20 m y una plataforma de dos pisos que puede extenderse hasta 7,4 m, con una capacidad de carga máxima de 700 kg para hasta seis personas. El 'superdeck' ofrece dos extensiones de cubierta manuales de 1,5 m.

Sus dos motores eléctricos AC libres de mantenimiento, uno de elevación y otro de conducción, y su batería de 48V (455Ah) hacen que la XL20RTE funcione en modo totalmente eléctrico

AUSA



AUSA presenta su gama eléctrica y una nueva imagen en Bauma.

El dumper y el telescópico eléctrico han tenido una gran acogida y ya se han recogido los primeros pedidos. La marca presenta una nueva imagen en sus productos, que realza sus líneas y actualizan su estética.

AUSA, fabricante de vehículos industriales

compactos todoterreno, ha estado presente una vez más en Bauma, la mayor feria del sector de la construcción del mundo y que se ha llevado a cabo en Múnich del 24 al 30 de octubre. Durante una semana frenética en la que más de 495.000 personas acudieron al evento, AUSA ha mostrado por primera vez su gama de vehículos eléctricos y ha lanzado una nueva imagen de marca aplicada a todas sus máquinas que realzan sus líneas y actualizan su estética.

Excediendo las mejores previsiones

AUSA tuvo presencia en Bauma con un considerable stand exterior donde expuso trece vehículos todoterreno, en el que destacaron la nueva gama de vehículos eléctricos, formada por el dumper D151AEG y el telescópico T164E.

"Después de tres años y muchos acontecimientos globales desde la última edición, sabíamos que el sector estaba con ganas de acudir a esta cita" afirma Josep Soler, Country Manager de AUSA. "Durante esta semana hemos recibido una gran afluencia de clientes interesados en nuestra gama de maquinaria compacta y, sobre todo, en los nuevos productos de cero emisiones. Hemos sobrepasado las previsiones más optimistas que teníamos para Bauma, generando un gran interés por todo lo que produce AUSA y lo que nuestras máquinas pueden aportar en cuanto a eficiencia, fiabilidad y modernidad. Nos vamos muy satisfechos de esta edición".

Gama de vehículos eléctricos

Después de la presentación digital de sus nuevos modelos eléctricos, AUSA los exhibió en Bauma como su principal novedad. El dumper D151AEG es el primer dumper eléctrico de 1.500 kg de capacidad de carga de AUSA. Un dumper con unas dimensiones compactas ideal para trabajos en espacios reducidos donde se necesita una buena maniobrabilidad. El T164E es el primer manipulador telescópico eléctrico con 1.600 kg de capacidad de carga del mercado. Con sus capacidades todoterreno y una altura máxima de elevación de 4 metros, es ideal para trabajos en espacios libres de emisiones como en invernaderos, espacios cerrados e incluso para obras nocturnas por el mínimo ruido que emite.

Ambos modelos se han diseñado para durar, al menos, una jornada laboral. El pack de baterías de iones de litio se gestiona electrónicamente para ofrecer la máxima potencia de una forma suave y unas condiciones todoterreno que igualan a los vehículos diésel.

Además, al dejar de pisar el acelerador el motor eléctrico reduce la velocidad instantáneamente mientras regenera la energía, alargando así su autonomía.

Nueva imagen de máquinas

Con el lanzamiento de los nuevos productos y su cambio estético hacia unas líneas más angulares alineadas a las nuevas tendencias, AUSA se presentó a Bauma con una imagen totalmente renovada en todas sus máquinas. El nuevo diseño estético de la marca utiliza el negro como único color complementario al naranja corporativo, rebajando así la carga visual del conjunto y realzando las líneas angulares de los dumpers, carretillas todoterreno y manipuladores telescópicos.

COMANSA



Comansa en bauma con su grúa abatible hidráulica LCH300.

La LCH300 es su primer modelo hidráulico, con capacidad de carga máxima de 16 toneladas y alcance de 60 metros. Está disponible en varias versiones: empotrada, apoyada sobre bases de 6 u 8 metros, o en translación. La grúa puede ser montada con tramos de torre de 2,5 x 2,5 m. Su pluma modular tiene un alcance de entre 25 y 60 metros, con opción de derivadas cada 5 metros. Un radio mínimo de trabajo de 4 metros y un radio mínimo fuera de servicio de 9 metros.

Cuenta con un cambio manual de reenvíos de un tiro (1F) a dos tiros (2F) y viceversa. La máxima capacidad de carga es de 8 t con la configuración 1F y de 16 t con la configuración 2F. La carga máxima en punta es de 3.400 kg en la versión 1F y 3.150 kg en la versión 2F respectivamente.

El abatimiento mueve conjuntamente pluma y contrapluma mediante un cilindro hidráulico que se encuentra en el conjunto cúspide y pluma bisagra. El grupo de bombeo hidráulico se ubica en una plataforma transportable en una pieza.

Esta nueva grúa abatible de Comansa incorpora la galardonada Cabina Cube (L o XL) con aire acondicionado tipo Split.

CTE

CTE introduce nuevos modelos en Bauma seguros y sostenibles.

CTE SpA ha invertido sus fuerzas en el campo tecnológico, con la implementación de S3 EVO en la gama de sus plataformas aéreas sobre camión y sobre orugas: el sistema de gestión inteligente y seguro de las plataformas aéreas de CTE que permite a los usuarios finales tener una experiencia de trabajo con total seguridad con el máximo rendimiento y un control del vehículo fácil, directo y optimizado para los gestores de flotas.





NOVEDADES CTE MP 20 Ev

Primera plataforma sobre camión totalmente eléctrica con 20 m de altura de trabajo montada sobre 3,5 toneladas. Alcanza 20 m de altura de trabajo, 13 m de alcance y 250 kg de capacidad. Con configuración de doble brazo, 1 de los cuales es telescópico + jib, totalmente diseñado, diseñado y fabricado en Italia con CTE y SSAB Technology. Está equipado con el sistema de control de última generación CTE S3 EVO. El sistema de alimentación ofrece la ventaja de poder funcionar completamente con batería o en modo 'enchufado' conectado a la red eléctrica con el dispositivo de carga suministrado (220V / 380V).

CTE TRACCESS 160 E

Versión totalmente eléctrica con batería de litio de 48V / 9,5 kWh para alcanzar la capacidad de carga necesaria para cumplir con las necesidades de un día de trabajo, ingenio h el cargador de batería de 48V/50 Hz que permite una recarga rápida. Las principales características técnicas: 16m de altura de trabajo, 7,9 m de alcance y 250 kg de capacidad en toda el área de trabajo.

CTE ZETA 22

Otra novedad la plataforma sobre camión montada sobre 3,5 toneladas caracterizada por una particular configuración de la pluma articulada. Las principales características técnicas son: 22 m de altura de trabajo, 10,5 m de alcance y 250 kg de capacidad.

CTE TRACCES 270

Alcanza 27 m de altura de trabajo, 14 m de alcance y 250 kg de capacidad. Una característica extraordinaria de TRACCESS 270 es la presencia de 3 fuentes de alimentación diferentes en la misma máquina: diésel, paquete de baterías AGM Deep Cycle que proporciona energía para aproximadamente una hora de trabajo y alimenta un motor de 48 V CA, y cuando las baterías se están agotando, es

posible conectar la plataforma a la red eléctrica.

HOLLAND LIFT

Holland Lift presentó en Bauma su nueva plataforma TULIP.

Holland Lift International lanzó su nueva plataforma TULIP, con dos modelos, uno a baterías y uno Diesel. De 24 m de altura de trabajo, los modelos son el HL240D25 y HL240E25.





Las principales características son:

- Las ruedas giran 90 grados
- Con capacidad todo terreno
- No tiene sistema de lubricación e incorpora telemática
- Tiene el mismo concepto de chasis
- Rentabilidad y versatilidad

Fue inaugurada por Doron Livnat.

IMER



Imer lanzó en Bauma su mini tijera eléctrica y la araña IM R 23 DA.

Imer presentó su nuevo modelo de mini elevador de tijera IM 5080 en Bauma. Esta tijera es uno de los dos modelos de la nueva serie de mini elevadores de tijera eléctricos autopropulsados de la compañía. El IM 4080 y el IM 5080 están disponibles en varias versiones, según el tipo de uso, interior o exterior, peso y capacidad. El IM 4080 ofrece una altura de trabajo de 6 m en interiores, mientras que la IM 5080 puede alcanzar los 7 m en interiores. La versión IM 5080 que se exhibió en Bauma contaba con una capacidad de 230 kg, con un operador y un peso total de 810 kg.

Otra de las novedades de Imer es la araña IM R 23 DA, con una altura de trabajo de 23 m y una capacidad de 230 kg. Tiene un brazo articulado doble con pluma activa.

Otro es el nuevo modelo EVO, que sustituye a la versión anterior IM R 19 SA y presenta algunas novedades interesantes. En primer lugar, el nuevo sistema hidráulico se actualiza según los últimos estándares para un mayor rendimiento. También cuenta con un nuevo sistema eléctrico y software avanzado además de un sistema de control de pluma.

JASO



Jaso presentó una nueva reformulación de familias de grúas torre, y además dos nuevos modelos:

La J390, una Low Top de 24 toneladas de carga máxima y 3,8 toneladas de carga en punta para un alcance máximo de 75 metros, cuya longitud puede incrementarse en tramos de 5 metros.

La J235.12, una Flat Top de 12 toneladas de carga máxima y 2,6 toneladas de carga en punta. Tiene una pluma de 30 a 65 metros de longitud que puede incrementarse en tramos de 5 metros.

Ambas grúas están optimizadas para su transporte/montaje y cuentan con el sistema de bajo consumo energético ECO Mode, que permite reducir la huella de carbono.



También en la feria el elevador JL25, equipado con el pionero sistema de piñón-cremallera y diseñado para permitir un mejor acceso del operador y del personal de mantenimiento a la grúa torre, una altura máxima de 150 metros.

Por último, representando la división de JASO dedicada a los elevadores, JASO Elevation Systems, presentaron por primera vez el GE2050, un elevador de personal y material para proyectos de construcción. Con una carga máxima de 2.000 kilos o 18 personas, una velocidad de elevación de 50 m/min. y una altura máxima de 200 metros.

PRAMAC Y GENERAC MOBILE

Expusieron sus generadores, torres de iluminación y sistemas de almacenamiento de energía con un mensaje claro: soluciones energéticas para un futuro sostenible.

Con diferentes soluciones y productos, el grupo Pramac quiere formar parte de la transición energética mundial, aumentando su oferta en el mercado de grupos electrógenos móviles donde una mayor demanda de electricidad en áreas remotas y frecuentes desastres naturales han sido los principales impulsores que han llevado al grupo a ampliar su oferta.

Pramac y Generac Mobile lideran la evolución hacia soluciones energéticas más resistentes, eficientes y sostenibles que ofrecen hoy en día la gama más amplia de productos de energía móviles híbridos y respetuosos con el medioambiente:

- Serie GPW y GRW de generadores para el sector de alquiler, conforme a la normativa Stage V con versiones supersilenciosas e híbridas
- VT-Solar y la nueva línea PRO, torres de iluminación móviles "5 en 1" sistemas de energía y tecnología solar, con motor compatible con Stage V y carrocería supersilenciosa
- Gama Off Grid de sistemas de almacenamiento de energía en baterías, con baterías OPzV-S y de litio, garantizando cero ruidos y reducción de emisiones, y conectados remotamente.



RITCHIE BROS

Además de las subastas, Ritchie Bros. ofrece varios servicios de gestión de activos de maquinaria pesada, como Marketplace-E y Mas-

cus, que responden a las necesidades de los clientes, tanto compradores, como vendedores, durante todos los días del año. Durante la feria organizaron varios mini eventos en el stand, con demostraciones de productos y paneles de discusión en vivo y en dicrecto con expertos de Ritchie Bros. y de nuestra industria.



SANY

SANY lanzó su nueva gama de manipuladores telescópicos, comenzando con el STH1440 y el STH1840. Las nuevas máquinas una vez más han elevado sustancialmente el punto de referencia de seguridad, facilidad de uso, rendimiento y comodidad con una cabina y un diseño industrial provenientes de Alemania. De alta calidad como estándar con componentes europeos, disponibles con una gran selección de accesorios, los manipuladores telescópicos SANY se pueden utilizar para muchas aplicaciones diferentes



Los visitantes también pudieron ver la calidad de una grúa montada en camión SANY o una plataforma de perforación. También se exhibieron la grúa sobre orugas telescópica accionada eléctricamente de la empresa matriz SANY Global.

Lo que todas las máquinas tienen en común es la máxima fiabilidad, que se debe, entre otras cosas, a los probados componentes de marca y la construcción de acero procesada con precisión. Son máquinas con una relación precio-rendimiento ejemplar, que se completa con la garantía de 5 años de SANY.

SPIERINGS MOBILE CRANES

Spierings Mobile Cranes en Bauma con 4 grúas.

Spierings Mobile Cranes estuvo presente con 4 grúas de construcción móvil, una grúa de 6 ejes, una de 4 ejes, una sobre cadenas y su grúa de 3 ejes híbrida:

SK1265-AT6 ELift. (6 ejes) SK597- AT4 ELift. (4 ejes) Sk2400-R. (Sobre cadenas) SK487-AT3 City Boy. (3 ejes, híbrida)

Algunas de las características de estas grúas son:

- Configuración en 11 minutos
- Un conductor de grúa puede configurar fácilmente la grúa y operarla.
- Movimientos hidráulicos Soportes de acero



THE CRANE CLUB ESTUVO PRESENTE EN BAUMA

The Crane Club, el nuevo punto de encuentro de gruistas y su sector, estuvo en Bauma. Si eres alquilador de grúas, te puedes registrar www.thecraneclub.com porque de momento es gratis.

Cuando te registras, puedes crear tu perfil de empresa y empezar a mostrar todos los servicios que tienes. Puedes hablar directamente con los directores de las empresas más grandes del mundo, ya que el contacto es directo. Si quieres vender grúas las puedes incluir, y además puedes poner tus servicios de alquiler on line. Muchas empresas lo están haciendo, no pierdas la oportunidad de ser parte de este punto de encuentro.

The Crane Club es un gran avance a nivel digital, de networking y negocio para las empresas de grúas. Ya tiene muchos usuarios y el objetivo es que cada empresa de grúas se haga una cuenta para interactuar con el resto.





bauma

VISITANTES BAUMA 22









































ESPECIAL PLATAFORMAS

Los Distribuidores toman el pulso al sector (Primera Parte)



JESÚS CASÍN, CEO SOCAGE IBÉRICA

Mov.-; Qué modelos de plataformas habéis vendido más este año?

En general, ha sido un gran año en ventas de toda la gama de plataformas en vehículos de menos de 3500kg., especialmente con la incorporación de serie de la estabilización automática. Los modelos más vendidos son la telescópica de 18m, la articulada de 20m y la A314 sobre pickup, la plataforma sobre 4x4 más vendida en el Europa.

Mov.- ¿Tenéis máquinas de entrega inmediata para este último trimestre del año? ¿Qué modelos son? ¿Y para el primer trimestre?

En estos momentos, como todos sabemos, la situación de suministros es muy complica-







da, especialmente nos condiciona la difícil situación de los fabricantes de vehículos. Solo en algunos modelos disponemos de unidades de entrega inmediata para operaciones de final de año. El aumento de la capacidad productiva nos permite también tener algunas entregas dentro del primer trimestre todavía, pero debido a la disponibilidad de los vehículos, estamos empezando ya a programar en el segundo trimestre.

Mov- ¿Cuántas máquinas habréis entregado para 2022 hasta final de año? Si no queréis dar cifras, ¿podéis comentar si es mayor respecto al año anterior y en qué porcentaje?

Ha sido un año de récord para Socage Ibérica donde se ha conseguido un aumento extraordinario de entregas anuales, aproximadamente 150 unidades entregadas, más que en 2021 y un incremento de la facturación superior al 40%

Mov.-; Qué modelos de plataformas habéis presentado al mercado que vayan a llegar en los próximos seis meses al mercado español?

Como siempre en la innovación y presentación de nuevos modelos en Socage hemos tenido mucha actividad. Hemos presentado en máquinas de gran altura nuestro modelo más alto, la Socage TJJ100, con 100m de altura de trabajo. Hemos ampliado también la gama Speed (estabilización automática) con el modelo de 16 m articulado para Piaggio, como excelente solución urbana. Finalmente, hemos presentado nuestra nueva gama de plataforma sobre oruga bajo la nueva marca Raptor de Socage: 15m, 18m y 21m de altura de trabajo.

Mov.- ¿Ofrecéis ventajas financieras para los clientes?

Sí, tenemos algunos productos y acuerdos de colaboración con entidades financieras para facilitar el acceso de la financiación a nuestros clientes.

Mov. ¿Qué avances tecnológicos incorporan los nuevos modelos de serie?

Hemos incorporado muchos avances de serie. De hecho, la serie Speed se presenta con el slogan: "Todo lo que necesitas de



serie". Estabilización automática, cierre automático, iluminación de seguridad de todos los elementos que sobresalen del vehículo y otros elementos importantes para la seguridad y productividad del equipo. También de serie todas las plataformas Socage en 2023 incorporan el Socage Connect más la transmisión de datos durante dos años. Este dispositivo se convierte en el elemento esencial para una nueva postventa donde se consigue una mayor eficacia y rapidez con la conexión Socage-Cliente-Plataforma.

Speed, Socage Connect, iluminación de seguridad, son otros elementos importantes

para la seguridad y productividad del equipo y mejora la postventa.

Mov.- Vosotros estáis en el día a día del mercado ¿Cómo ve el mercado para este próximo año? ¿Continuará la subida de precios? ¿Falta de materiales para fabricación? ¿hacia dónde vamos?

La importante cartera de pedidos en Socage asegura una continuidad positiva para el próximo año a nivel productivo. Lamentablemente la subida de precios y la falta de materiales no parecen que tengan un final a corto plazo. Por tanto, la inestabilidad a nivel de productivo posiblemente tendrá continuidad por lo menos hasta la segunda parte del año.

Mov.- ¿Qué previsión tienen para lo que queda de este año y el año próximo?

La previsión de ventas continúa siendo buena con cierta incertidumbre respecto la situación complicada por la falta de suministro de los fabricantes de vehículos.

Mov.-¿Qué crees que estáis haciendo para destacar como marca de vuestra competencia?

Socage continua su estrategia de posicionamiento y diferenciación de marca centrada en tres aspectos: Evolución e innovación del producto, mejora de la postventa con una postventa 4.0 y la digitalización no solo de la postventa sino de procesos internos para la mejora del servicio y la calidad.





ENRIQUE GARCIA DELGADO, DIRECTOR GENERAL

Mov.-; Qué modelos de plataformas habéis vendido más este año?

Estamos muy contentos con cómo han evolucionado las ventas este año.

Nos ha sorprendido muy gratamente la confianza que han depositado nuestros clientes en nuestros modelos diésel, especialmente las tijeras compactas de 12 y 14 metros así como el brazo articulado de 16 metros.

Son segmentos difíciles de mercado en los que hemos conseguido consolidarnos como marca de referencia.

Mov.- ¿Tenéis máquinas de entrega inmediata para este último trimestre del año? ¿Qué modelos son? ¿Y para el primer trimestre?

Tenemos aunque no tantas como nos gustaría. Somos de los pocos fabricantes de plataformas que disponen de un stock físico en España y eso ayuda mucho. Hay un flujo constante de máquinas que nos llegan y aunque la mayoría ya tienen un nombre detrás de ellas, siempre tenemos máquinas para satisfacer las posibles necesidades puntuales de nuestros clientes.

Mov- ¿Cuántas máquinas habréis entregado para 2022 hasta final de año? SI no queréis dar cifras, ¿podéis comentar si es

mayor respecto al año anterior y en qué porcentaje?

Hemos experimentado un crecimiento porcentual de 2 dígitos respecto al número de unidades entregadas en 2021. Como he mencionado anteriormente, estamos especialmente orgullosos de este crecimiento ya que se ha debido a unidades diésel. Eso nos dice que lo estamos haciendo bien.

Mov.-; Qué modelos de plataformas habéis presentado al mercado que vayan a llegar en los próximos seis meses al mercado español?

Estamos viendo un interés creciente en toda la gama de modelos de litio 100% eléctricos. Van a llegar las primeras unidades a nuestro mercado y estoy convencido que serán todo un éxito. Son máquinas 4x4 100% eléctricas que son 100% cero emisiones, reduciendo en un 93% los costes de servicio y mantenimiento y en un 62% la reducción de ruido.

Mov.- ¿Ofrecéis ventajas financieras para los clientes?

Tenemos acuerdos con diferentes entidades financieras capaces de adaptarse a las necesidades de nuestros clientes, ya sean de renting, leasing o venta aplazada. Intentamos ayudar a nuestros clientes a equilibrar sus necesidades de financiación y ayudarlos con su liquidez y flujo de caja.

Mov. ¿Qué avances tecnológicos incorporan los nuevos modelos de serie?

Snorkel OnSite aporta excelentes soluciones enfocadas al control de tus activos reduciendo los costes y aumentando la eficiencia en el mantenimiento de los equipos.

Nuestra gama de productos de litio ofrece una alternativa innovadora a modelos tradicionales de combustión interna o a aquellos eléctricos que necesitan de generador para recargar.

Mov.- Vosotros estáis en el día a día del mercado ¿Cómo ve el mercado para este próximo año? ¿Continuará la subida de precios? ¿Falta de materiales para fabricación? ¿hacia dónde vamos?

La incertidumbre se va a mantener mientras continúe la situación actual en el mundo pero soy optimista respecto al futuro y ya vamos viendo los primeras señales, los costes de las materias primas y los costes de transporte se van estabilizando poco a poco y eso es bueno.

Eso ayudará a frenar la subida de precios.

Mov.- ¿Qué previsión tienen para lo que queda de este año y el año próximo?

El final de año se presenta muy bueno. El mercado está activo y nosotros podemos atender sus necesidades. Animo a todos





aquellos que vayan a pasar por Madrid en este final de año a visitarnos y comprobar que lo que decimos es cierto.

Vemos 2023 con mucha ilusión. El proyecto que emprendimos en 2019 ya está consolidado. Somos un referente en la industria por la calidad de nuestros productos y, sobre todo, nuestro servicio postventa. Tengo la fortuna de contar con un equipo de gente excepcional y si seguimos trabajando con la misma pasión que hasta ahora, no tengo ninguna duda que el año 2023 será todo un éxito.

Mov.-; Qué crees que estáis haciendo para destacar como marca de vuestra competencia?

Puede sonar simplista pero nos gusta trabajar, y sobre todo, nuestro trabajo. Trabajamos en un proyecto que compartimos todos los integrantes de Ahern Ibérica. Ese es el secreto de nuestro éxito. Creo que todos los que asistieron a la convención de ANAPAT de este año lo pudieron comprobar. Nosotros sabemos por qué hacemos lo que hacemos y sabemos cómo hacerlo. Por eso, en Ahern Ibérica sólo trabajan personas que creen en el proyecto y ponen pasión y esfuerzo para conseguir los objetivos de la empresa. Recordad que no amigos, no todos los fabricantes de plataformas somos iguales. Eso se-



ría como decir que todos los alquiladores de plataformas sois iguales.







BERT WIEGEL, AMCO MACHINERY & CONSULTING

Mov.- ¿ Qué modelos de plataformas habéis vendido más este año?

En España hemos vendido fundamentalmente productos de la serie HP/HF de gran altura. como:

- Ruthmann Steiger T 900 HF la única plataforma de 90 metros 2-en-1 en el mundo.
- Ruthmann Steiger T 750 HF un clásico en el sector del mantenimiento eólico.
- Ruthmann Steiger T 700 HF en chasis de solo 11,99 metros.
- Ruthmann Steiger T 510 HF 51 metros de altura de trabajo en camión compacto de dos ejes.

También se han incrementado de forma significativa las ventas de plataformas de gran altura a nivel internacional. En Europa los clientes siguen siendo fieles a nuestro productos del segmento de 3.500 kg, como nuestra serie TB, desde 27 a 30 metros, o las TBR 230 y TBR 260, de 26 metros con brazo y cesta y - en el segmento "low budget" – la Ecoline. También experimentamos una creciente demanda en nuestros modelos híbridos y 100% eléctricos.

Mov.- ¿Tenéis máquinas de entrega inmediata para este último trimestre del año? ¿Qué modelos son? ¿Y para el primer trimestre?

Las próximas entregas las tenemos previstas para el primer trimestre de 2023.



Ruthmann Steiger T 750 HF – Grúas ROMANÍ

Mov-¿Cuántas máquinas habréis entregado para 2022 hasta final de año?

En 2022 hemos mantenido el mismo nivel de entrega de máquinas que el año anterior.

Mov.-; Qué modelos de plataformas habéis presentado al mercado que vayan a llegar en los próximos seis meses al mercado español?

1) La 100% eléctrica RUTHMANN STEI-GER® Ampero TBR 260 E sobre chasis IVECO eDaily

El RUTHMANN Ampero 100% eléctrico – presentado en BAUMA 2019 – está ahora disponible en el chasis estándar del nuevo IVECO eDaily. Basado en el actual STEIGER® TBR 260, el Ampero TBR 260 E es la plataforma de camión más alta y potente del mercado en esta clase 100% eléctrica. La última generación ofrece 26 metros de altura de trabajo y unos 17 metros de alcance lateral. Con una sola carga de batería se pueden recorrer 150 km y realizar 30 ciclos de trabajo completos, lo que es más que suficiente para una jornada de trabajo.

La batería del IVECO eDaily se utiliza para la traslación del vehículo como para el accionamiento STEIGER®. Con el AMPERO TBR 260 E, puede conducir y trabajar en el chasis de 5,2 t o 7,0 t con poco ruido y cero emisiones. El nuevo Ampero TBR 260 E continúa así el concepto probado del Ampero TBR





El RUTHMANN Ampero 100% eléctrico – presentado en BAUMA 2019 – ahora está disponible en el chasis de serie del nuevo IVECO eDaily.

250 E con datos de rendimiento aún mejores y en un chasis estándar. El STEIGER® Ampero TBR 260 cuenta con una batería de 74 kWh que alimenta la plataforma de trabajo y el motor eléctrico del chasis. La batería se carga con un cable de carga comercial estándar conectado al puerto de carga en la parrilla del radiador del IVECO eDaily. La batería tarda una hora en cargarse completamente con corriente continua a 80 kW y cuatro horas con corriente alterna a 22 kW.

Además de la conducción y el trabajo sin emisiones, la propulsión eléctrica ofrece numerosas ventajas respecto a un motor de combustión convencional: el motor eléctrico tiene un par elevado y demuestra un eficaz efecto de frenado del motor, por ejemplo, al conducir cuesta abajo con recuperación de energía. El vehículo lleva menos componentes móviles lo que aumenta su vida útil. Al no tener que repostar gasóleo ni cambiar el aceite del motor, los costes de mantenimiento son muy bajos. STEIGER® Ampero TBR 260 E ofrece un rendimiento extraordinario sin concesiones. El STEIGER® Ampero TBR 260 E es perfectamente adecuado para trabajar de noche o en las inmediaciones de hospitales y residencias, así como en zonas residenciales. También puede utilizarse en espacios interiores cerrados sin necesidad de medidas adicionales, lo que resulta ideal, por ejemplo, para ferias o centros de producción extensos.

La E-STEIGER® Ampero TBR 260 E no requiere ningún cambio en los hábitos de uso cuando se utiliza, en comparación con una plataforma montada sobre camión de funcionamiento convencional. Por lo tanto, el Ampero TBR 260 E es tan fácil de manejar como un RUTHMANN STEIGER®. Con una altura de trabajo de 26,00 m y un alcance total de 17,00 m, estos datos se han mejorado en aproximadamente un metro en comparación con el predecesor STEIGER® Ampero 250 E. El probado brazo cesta "RÜSSEL®" ofrece la máxima flexibilidad operativa con un ángulo de rotación de 185°. Así, es posible trabajar

sin problemas detrás de tuberías u otros obstáculos. La cesta de trabajo soporta 250 kg y mide 1,40 x 0,70 m. También está disponible como opción una cesta de trabajo más grande con 1,60 x 0,7 m y una capacidad de carga reforzada de 300 kg. Todos estos factores hacen que la STEIGER® AMPERO TBR 260 E sea la plataforma montada sobre camión más alta y potente de la clase 100% eléctrica en el mercado

2) Ruthmann Steiger T 300 XS Hybrid

Basada en la actual y muy exitosa STEIGER® T 300 XS, RUTHMANN ofrece ahora la STEIGER® T 300 XS Hybrid, la primera plataforma híbrida sobre camión en un chasis de 7,49 t. La STEIGER® T 300 XS Hybrid que ofrece los mismos datos de rendimiento extraordinarios: 30 metros de altura de trabajo, 23 metros de alcance y 350 kg de carga en la cesta en un chasis compacto de 7,59 metros. La velocidad de los movimientos individuales es casi idéntica a la de la STEIGER® T 300 XS.

Los ingenieros de RUTHMANN han logrado diseñar el potente híbrido con batería de 12,8 KWh de tal manera que el peso bruto de la STEIGER®s T 300 XS Hybrid sobre chasis MAN o IVECO sigue siendo inferior a 7,5 toneladas.

Carga cómoda, incluso cuando se utiliza el STEIGER®: Con su batería de 12,8 KW, la STEIGER® T 300 XS Hybrid alcanza 13 ciclos de trabajo completos antes de tener que cargarla. La STEIGER® T 300 XS Hybrid puede cargarse durante la conducción o conectándola a la red eléctrica a través de la toma de corriente de fácil acceso con enchufe estándar CEE. Basándose en la buena experiencia con los STEIGER® híbridos TB/TBR, el T 300 XS híbrido también puede cargarse durante el funcionamiento de los STEIGER®. Esto facilita posibilidades de aplicación completamente nuevas para la STEIGER® T 300 XS Hybrid, por ejemplo, puede seguir funcionando silenciosamente a través de la red eléctrica durante las largas operaciones de limpieza de edificios en los patios interiores. Esta característica también debería ser un aspecto muy interesante para las producciones televisivas y cinematográficas.

La STEIGER® T 300 XS Hybrid también ofrece muchas innovaciones probadas "sobre el terreno". Por ejemplo, el actualizado sistema de estabilización y nivelación, muy popular en la serie TB/TBR, se utiliza de serie. El mando de apoyo de la STEIGER®s T 300 XS Hybrid está cómodamente situado a la altura de los ojos y permite apoyar la máquina a través del accionamiento eléctrico o del motor de combustión.

La STEIGER® T 300 XS Hybrid viene con una carga en cesta de un máximo de 350 kg. También puede equiparse con todas las cestas de trabajo de la serie, por ejemplo, las cestas de trabajo de poda y aisladas o la gran cesta de trabajo de 2,10 m de ancho. Como es habitual en RUTHMANN, esto se hace con dos personas y unos sencillos pasos.



Con una longitud de vehículo de sólo 7,59 metros, la STEIGER® T 300 XS Hybrid es la plataforma sobre camión más compacta de su clase.



La ECOLINE 270 ofrece una amplia gama de aplicaciones para casi todas las industrias y el negocio del alquiler. El uso de componentes probados hace que sea fácil de mantener y fiable en su uso

3) Ruthmann ECOLINE 270

Con 27 metros de altura de trabajo y 16 metros de alcance, la ECOLINE 270 amplía la gama ECOLINE en 3 metros de altura de trabajo. Con una longitud de vehículo de sólo 7,53 metros y una inclinación permitida de hasta 5°, el ECOLINE 270 supera a su competencia directa en el segmento de presupuesto reducido en muchos aspectos. La estable construcción de acero de grano fino incorpora una gran cantidad de conocimientos técnicos de RUTHMANN y componentes de series probadas, lo que garantiza la durabilidad y la fiabilidad.

La ECOLINE 270 se basa en componentes probados de las series ECOLINE y RUTH-MANN STEIGER® TB. El sistema telescopio actual proviene del exitoso STEIGER® TB 270+, el marco base optimizado del ECOLI-NE 230 y los portafaros plegables del actual TB 270 pro. Gracias a la utilización de componentes probados y optimizados durante muchos años, la ECOLINE 270 es extremadamente potente y puede seguir ofreciéndose a un precio atractivo.

Flexibilidad gracias a las variantes de estabilización automática: A pesar de su atractivo pricing en general, la ECOLINE 270 ofrece una amplia gama de aplicaciones, por lo que es probable que resulte interesante para un gran número de industrias y para el negocio del alquiler. Los modernos estabilizadores horizontales y verticales permiten que la ECOLI-NE 270 se instale cerca del edificio y así aprovechar al máximo el alcance disponible. Existe la posibilidad posicionar los estabilizadores en ambos lados del chasis, unilateral y dentro del perfil, cosa que permiten su uso en espacios reducidos. La función estabilización automática ayuda a poner la ECOLINE 270 rápidamente en posición de funcionamiento.

Mov.- ¿Ofrecéis ventajas financieras para los clientes?

Sí, tanto RUTHMANN como AMCO ofrecen diferentes productos de financiación. De hecho, en RUTHMANN hay una división llamada Rental & Used (la antigua Ruthmann Finance) dedicada a soluciones financieras

hechas a medida, como por ejemplo alquiler a largo plazo, alquileres con opción de compra, renting flexible, trade-ins, venta de usado, etc.

Mov. ¿Qué avances tecnológicos incorporan los nuevos modelos de serie?

Este año lanzamos nuestro innovador sistema de monitoring: RUTHMANN TECHNOLOGY CONNECT (RTC). Con ésta nueva herramienta online es posible supervisar las máquinas a distancia de forma más eficaz y económica. El RUTHMANN TECHNOLOGY CONNECT (RTC) facilita el control de todos los parámetros operacionales y tecnológicos de las máquinas y permite analizar y subsanar rápidamente los problemas que puedan surgir con su uso.

El RTC funciona a través de Internet y puede utilizarse con todos los navegadores actuales desde la oficina o desde cualquier lugar del mundo. Las nuevas plataformas RUTH-MANN STEIGER®, BLUELIFT y ECOLINE incorporan ya este sistema, que puede ser instalado también en las máquinas Ruthmann ya existentes, sustituyendo al anterior RUTH-MANNConnect.

El RTC puede ser utilizado tanto por el servicio técnico de RUTHMANN como por el propio servicio de atención al cliente del propietario de la máquina. El nuevo sistema ofrece una visualización gráfica completa y ergonómica de todos los datos de la máquina, desde su geolocalización hasta el nivel de llenado del depósito y todos los valores individuales de los







sensores instalados en la máquina. Además, se ofrece un acceso al historial de los datos de los sensores, que permite rastrear los errores producidos, su frecuencia y causa, lo que permite identificarlos y eliminarlos rápidamente.

Mov.- Vosotros estáis en el día a día del mercado ¿Cómo ve el mercado para este próximo año? ¿Continuará la subida de precios? ¿Falta de materiales para fabricación? ¿hacia dónde vamos?

Desafortunadamente no vemos indicadores que señalen una mejora cercana de la situación actual de subida de precios y escasez en el suministro de materiales o componentes. La adaptación justa a esta situación sigue siendo clave para el próximo año. Con "adaptación justa" quisiera indicar también que la subida de precios de plataformas y grúas que hemos experimentado en los últimos dos años no ha sido proporcional a las subidas que el sector ha sufrido por parte de sus proveedores. Por ejemplo: este verano la Oficina Federal Alemana de Estadísticas publicó la evolución del indicé de precios para acero laminado (un pre-producto que se usa para la fabricación de plumas telescópicas) desde primavera del año 2020 hasta entonces este precio se duplicó. Los fabricantes están haciendo todo lo posible para limitar estos enormes impactos en el coste de producción en su política de pricing de sus productos finales.



Mov.- ¿Qué previsión tienen para lo que queda de este año y el año próximo?

La actividad industrial y de mantenimiento no ha bajado y la carga de trabajo para nuestros clientes sigue muy alta. El mercado de la plataforma sobre camión está creciendo a buen ritmo y consecuentemente contamos con una creciente demanda en nuestros productos tanto para la ampliación de las flotas actuales como para las necesarias reposiciones de maquinaria antigua.

Mov.- ¿Qué crees que estáis haciendo para destacar como marca de vuestra competencia?

A pesar del rendimiento y las capacidades de las plataformas RUTHMANN STEIGER®, así como sus sobresalientes diagramas de trabajo, su manejo es sencillo y ergonómico, destacando también los aspectos de seguridad y la fiabilidad de nuestras máquinas. Ruthmann cuenta con décadas de experiencia en el desarrollo de plataformas innovadoras y de calidad. Ruthmann diseña y ofrece maquinaria innovadora de altas capacidades sin perder su lema: Seguridad, Calidad y Servicio.

Y no debemos de olvidar el Servicio Técnico RUTHMANN / AMCO. En el Servicio Técnico nos dejamos la piel para que nuestros clientes saquen el mayor provecho de sus máquinas RUTHMANN. Nuestros clientes nos avalan y nos consideran cercanos, rápidos y profesionales. Nuestros electromecánicos y los coordinadores de servicio en AMCO y RUTHMANN son reconocidos en el mercado por su profesionalidad, disponibilidad, flexibilidad y orientación al cliente. RUTHMANN cuenta con electromecánicos e ingenieros de primer nivel, comprometidos y dedicados al servicio técnico en Europa y España, Hot Line 24/7, servicio.

Más información:

www.ruthmann.es www.amcomachinery.com info@amcomachinery.com





KAREN TRENZANO, DIRECCIÓN DE MARKETING

Mov.- ¿Qué modelos de plataformas habéis vendido más este año?

Este año el modelo más entregado ha sido la plataforma MX250, modelo de doble articulación + brazo telescópico con altura de trabajo de 25 m. Y la MZ250, que es un modelo nuevo, está suscitando muchas consultas.

Mov.- ¿Tenéis máquinas de entrega inmediata para este último trimestre del año? ¿Qué modelos son? ¿Y para el primer trimestre?

SÍ, tenemos máquinas de 20 y 25 m de altura en programación continua, esta semana nos llegan plataformas HX200 y antes de final de año esperamos 2-3 expediciones más

Mov- ¿Cuántas máquinas habréis entregado para 2022 hasta final de año? Sí no queréis dar cifras, ¿podéis comentar si es mayor respecto al año anterior y en qué porcentaje?

Estimamos terminar el año con un incremento de ventas del 15%

Mov.- ¿Qué modelos de plataformas habéis presentado al mercado que vayan a llegar en los próximos seis meses al mercado español?

La plataforma MZ250, que ofrece 25,1m de





altura de trabajo y un alcance máximo horizontal de 14,35m. con carga de la cesta de 80kg y a 10,35m carga de la cesta de 250kg. También ofrece una rotación de la torreta de 400° y la cesta es autonivelante de dimensiones 1,40 x 0,70 m, con giro 90°+90°. A destacar de este modelo, su plumín articulado, que permite que la plataforma trabaje en negativo hasta -2,5m.

Mov.- ¿Ofrecéis ventajas financieras para los clientes?

Ofrecemos opción de hacer renting y propuesta de precio de recompra, etc.

Mov. ¿Qué avances tecnológicos incorporan los nuevos modelos de serie?

En la reciente edición de BAUMA, Multitel Pagliero ha presentado EVE (Evolved Electronics), que son las siglas bajo las cuales se aglutinan los conceptos tecnológicos con que se equipan las plataformas Multitel. EVE incluye: MUSA y MUSA X, sistema de nivelación patentado, estabilización automática, sistema de telemetría patentado, apertura/cierre automático de la plataforma.

Mov.- Vosotros estáis en el día a día del mercado ¿Cómo ve el mercado para este próximo año? ¿Continuará la subida de precios? ¿Falta de materiales para fabricación? ¿hacia dónde vamos?

Creemos que no veremos las subidas de este año: los precios de las materias primas están más regulados y la inflación no puede seguir subiendo como este año.

Mov.-¿Qué previsión tienen para lo que queda de este año y el año próximo?

Este año ha ido francamente bien, aunque los precios hayan subido, y los plazos se hayan dilatado más que en otras épocas, hemos hecho una buena previsión, que nuestro proveedor ha respetado, así que esperamos lo mismo para el próximo año.

Mov.- ¿Qué crees que estáis haciendo para destacar como marca de vuestra competencia?

La mentalidad de nuestro fabricante, Multitel Pagliero, es fabricar prácticamente la plataforma aérea íntegramente de principio a fin, cuidando los detalles, fabricando siempre en aluminio, consiguiendo una robustez en los brazos que dan una mayor seguridad al operador, y que pesan menos que los tradicionales en hierro; esto a nivel estructural, además sistema de estabilización automática, sistema de telemetría y por último, la filosofía de una empresa familiar parecida a la nuestra, siempre cercana a los clientes. Esto unido a la mentalidad de Transgrúas en esforzarnos para ofrecer entregas rápidas y máxima atención postventa, nos diferencia de la competencia.















ORMIG S.p.A. Piazzale Ormig | Ovada (AL) ITALY Tel. +39 0143.80051 | E-mail: mktg@ormigspa.com









LightLift 40.18 Performance IIIs

FLORENCIO ALONSO, GERENTE DE AP AERIAL

Mov.- ¿Qué modelos de plataformas habéis vendido más este año? De manera similar al año anterior, en 2022 se han vendido especialmente equipos eléctricos, tanto tijeras como brazos. Además, también ha habido mucha demanda de las plataformas aéreas sobre orugas; hemos entregado bastantes Hinowa de distintas alturas, sobre todo de altura media, en torno a los 18 o 20 m de trabajo.

Mov.- ¿Tenéis máquinas de entrega inmediata para este último trimestre del año? ¿Qué modelos son? ¿Y para el primer trimestre? En general, tenemos stock de toda la gama de autopropulsadas y de plataformas sobre orugas. Tal y como están los plazos de entrega, consideramos que es una ventaja competitiva, pero para nosotros no es nuevo. Siempre tratamos de tener stock de la gama completa, prácticamente, de las marcas con las que trabajamos.

Mov-¿Cuántas máquinas habréis entregado para 2022 hasta final de año? SI no queréis dar cifras, ¿podéis comentar si es mayor respecto al año anterior y en qué porcentaje?

Estimamos que la facturación total estará en torno al 10% más que el año anterior.

Mov.- ¿Qué modelos de plataformas habéis presentado al mercado que vayan a llegar en los próximos seis meses al mercado español?

La novedad más llamativa, y que merecerá explicación detallada en breve, es el nuevo modelo de Hinowa presentado en Bauma: la nueva LightLift 40.18 Performance IIIs de 40,20 m de altura de trabajo y que incorpora la tecnología más avanzada de la serie.

Mov.- ¿Ofrecéis ventajas financieras para los clientes?

Sí, efectivamente. Continuamos ofreciendo financiación con fondos



LightLift 18.80 Performance IIIs





propios o facilidades de pago, pero sujeto a negociación individual y tras un estudio riguroso de la operación.

Mov. ¿Qué avances tecnológicos incorporan los nuevos modelos de serie?

Hay varias posibilidades para elegir en este espacio de preguntas breves. Podemos seleccionar, por ejemplo, las funciones avanzadas de posicionamiento de las Hinowa de mayor altura, como la opción "Go back" que lleva al operario de vuelta al punto de trabajo memorizado antes de recoger el equipo o la función "Go home" que recoge y alinea por completo el brazo telescópico de manera automática y segura hasta la posición de transporte.

Mov.- Vosotros estáis en el día a día del mercado ¿Cómo ve el mercado para este próximo año? ¿Continuará la subida de precios? ¿Falta de materiales para fabricación? ¿hacia dónde vamos?

Nos cuesta mucho creer que los precios puedan seguir subiendo. Creemos y esperamos que no se incrementen mucho más, pero sí es cierto que faltan materiales y esto, además de reflejarse en el precio, incide en los plazos de entrega y en la dificultad para ofrecer una disponibilidad adecuada cuando el cliente lo necesita. Lo ideal es contar con stock previo suficiente y racionalizarlo.

Mov.- ¿Qué previsión tienen para lo que queda de este año y el año próximo?

Puesto que estamos en un mercado que no para de cambiar, nuestra estrategia consiste en trabajar como hasta ahora y estar atentos a las necesidades del sector para reaccionar adecuadamente.

Mov.- ¿Qué crees que estáis haciendo para destacar como marca de vuestra competencia?

No hay secretos. Tratamos de ofrecer un servicio global serio, contamos con personal solvente profesionalmente y disponemos de producto en stock.



Telecrawler TC22S





En una categoría aparte

Algunas personas se limitan a aceptar el statu quo, o que las cosas no cambien nunca. ¿Pero usted? Usted ve una oportunidad de mejorarlo, pasando de lo bueno a lo grande al usar el equipo adecuado.

AVISU: SIGA SIEMPRE LAS AUVERTENCIAS E INSTRUCCIONES PROZPORCIONADAS POR EL FABRICANTE PARA OBTENER MÁS INFORMACIÓN, VISITE WWW.BOBCAT.COM



DANIEL PRIETO, DIRECTOR COMERCIAL DE PALFINGER

Mov.- ¿Qué modelos de plataformas habéis vendido más este año?

En las plataformas aéreas montadas sobre camión de 3500 kg, nuestro modelo P 200A-R de la línea Smart line ha continuado con una excelente acogida por parte de nuestros clientes. Capaz de llegar a una altura de trabajo de 19,6 m y un alcance lateral de 8,2 m, con características técnicas como: mandos hidráulicos tanto en la cesta de trabajo como para la estabilización, muy valorado por los operadores.

Este año también el nuevo modelo P 240A-E para una altura de trabajo de 22,9 m y un alcance lateral de 11,6 m, ha tenido gran aceptación con los mandos multifuncionales para mayor rapidez y precisión de movimientos, incluso con maniobras simultáneas. Así mismo, este y otros modelos de la línea Smart son reconocidos por tener las dimensiones más reducidas a lo que refieren plataformas de la misma gama en el mercado, por ser instalados en una distancia entre ejes de 3.450 mm en el caso del Iveco Daily.

En vehículos a todo terreno tenemos la plataforma aérea modelo P 130A (13 m de altura y alcance lateral 6,3 m) montado sobre Pick-up, favoritos por su gran versatilidad.

Al ser una plataforma para trabajar a todoterreno, facilita las labores tanto fuera como dentro de la ciudad. Es completamente hidráulica, fácil de usar y alcanza rápidamente el máximo rendimiento con la máxima carga. Además, permite instalar equipamiento opcional y transportar varias herramientas de trabajo.

Mov.- ¿Tenéis máquinas de entrega inmediata para este último trimestre del año? ¿Qué modelos son? ¿Y para el primer trimestre?

Sí, actualmente contamos con Plataformas aéreas en Stock para final de año y para comenzar el año 2023. Las unidades disponibles, son los modelos P 200A-R, P 240A-E, P 130A y como novedad la P 200AXE E PLUS.

Mov- ¿Cuántas máquinas habréis entregado para 2022 hasta final de año? Si no queréis dar cifras, ¿podéis comentar si es mayor respecto al año anterior y en qué porcentaje?

Estamos cerca de cumplir el objetivo planteado para 2022 en lo que se refiere a unidades facturadas. Podemos decir que en 2022 estaremos al mismo nivel que en 2021.

Mov.-; Qué modelos de plataformas habéis presentado al mercado que vayan a llegar en los próximos seis meses al mercado español?

Para el primer trimestre del 2023, incorporamos a nuestro stock, el modelo P200AXE E PLUS, una plataforma aérea de doble articulación, ligera y compacta ideal para trabajar en espacios reducidos. Montada sobre camión de 3.500 kg, controles multifuncionales para mayor precisión, velocidad y comodidad de maniobra. Estabilización vertical con gatos extensibles hacia el frente para compensar mejor los desniveles y pendientes del suelo. Es una Plataforma con tres posibilidades de estabilización para cada condición de trabajo:

- Dentro de los límites exteriores del vehículo: máxima compacidad en general para espacios reducidos.
- Con estabilizadores delanteros extensibles: para un máximo rendimiento en el trabaio en altura
- Estabilización parcial: para máximo rendimiento con dimensiones totales mínimas.

Mov.- ¿Ofrecéis ventajas financieras para los clientes?

En este aspecto podemos ofrecer algunas alternativas limitadas dependiendo del cliente. Pero este tipo de soluciones son más comunes a día de hoy en grandes alquiladores y no en fabricantes.

Mov. ¿Qué avances tecnológicos incorporan los nuevos modelos de serie?

Todos nuestros modelos de la línea Smart line







de la serie PLUS incorporan la tecnología de "Home funtion" que es el cierre automático de la parte aérea, así como la estabilización vertical incluyendo los tres tipos de estabilización. En PALFINGER creamos productos para suplir las necesidades de los clientes, por lo

tanto, la colocación de estos sistemas, contribuyen eficazmente a un mayor desempeño al momento de prestar sus servicios.

Mov.- Vosotros estáis en el día a día del mercado, ¿Cómo ve el mercado para este

próximo año? ¿Continuará la subida de precios? ¿Falta de materiales para fabricación? ¿hacia dónde vamos?

Como fabricantes de maquinaria, en nuestro proceso productivo recibimos el impacto del incremento del coste de la energía, de la falta de componentes electrónicos, del aumento de precios en suministros y materias primas, etc. Todo este escenario hace que inevitablemente tengamos que subir los precios de venta. Nuestro último incremento de precios fue comunicado en junio y para lo que queda de 2022 no hay previsto un nuevo incremento.

Mov.- ¿Qué previsión tienen para lo que queda de este año y el año próximo?

Queremos cerrar el año de la mejor manera posible, en el último trimestre estamos observando una desaceleración en la entrada de pedidos, que además se está viendo en toda Europa. La verdad es que los tres primeros trimestres de 2022 nos permitirán cerrar un excelente año. Para 2023 esperamos un año similar a este.

Mov.- ¿Qué crees que estáis haciendo para destacar como marca de vuestra competencia?

Comprar un equipamiento PALFINGER es siempre una garantía de calidad y servicio. Además, el grupo está trabajando en una nueva gama de plataformas de nueva generación. Esperamos presentarla lo más pronto posible.





VERANIA COSTA RIVAS, KEY ACCOUNT MANAGER LGMG EUROPE B.V.

Mov.- ¿Qué modelos de plataformas habéis vendido más este año?

Contamos con tijeras diesel todo terreno, nuestra gama de tijeras eléctricas e hidráu-



licas hasta 16 metros de altura y también ha tenido gran aceptación y cabida la gama de brazos articulados diesel y eléctricos.

Mov.- ¿Tenéis máquinas de entrega inmediata para este último trimestre del año? ¿Qué modelos son?

Sí, desde el pasado mes de Septiembre nos hemos trasladado a nuestras nuevas instalaciones (Sede Europea LGMG en Dordrecht) donde tenemos un stock disponible de unas 1000 unidades aproximadamente.

Mov.- ¿Cuántas máquinas habréis entregado para 2022 hasta final de año? SI no queréis dar cifras, ¿podéis comentar si es mayor respecto al año anterior y en qué porcentaje?

Las ventas en Europa representan unas 6000 máquinas este año y más de 600 plataformas en España, hemos aumentado nuestra cuota de mercado con respecto al 2021. LGMG actualmente es el fabricante número 7 mundial (y progresando) en el listado de fabricantes de AWP.

Mov.-; Qué modelos de plataformas habéis presentado al mercado que vayan a llegar en los próximos seis meses al mercado español?

Nuevos brazos articulados diesel y eléctrico de 22 metros, brazos eléctricos de 15 y 11 metros, mástiles MO407TE y M0810JE, tijera todo terreno eléctrica SR1418E,

Crawler SC0407E y el primer manipulador telescópico de 4 toneladas y 18 metros de altura de trabajo. En los próximos meses trabajaremos en otros modelos de mástil vertical, ampliaremos la oferta en mani-





puladores telescópicos y en la adecuación de nuestra gama a fuentes de energía más ecológicas, eficientes y respetuosas con el medio ambiente.

Mov.- ¿Ofrecéis ventajas financieras para los clientes?

Estamos considerando y explorando dicha opción con varios partner financieros.

Mov.- ¿Qué avances tecnológicos incorporan los nuevos modelos de serie?

En nuestra fábrica de Jinan hemos constatado el creciente e imparable cambio hacia modelos eléctricos (hasta un 75% de la producción). Estamos contemplando diferentes fuentes de alimentación en batería e investigando el mercado de motorización híbrida.

Mov.- Vosotros estáis en el día a día del mercado ¿Cómo ve el mercado para este próximo año? ¿Continuará la subida de precios? ¿Falta de materiales para fabricación? ¿Hacia dónde vamos?

Pensamos que gracia a una excelente planificación y comunicación con nuestros proveedores podemos responder a las necesidades de fabricación sin mayores problemas. En líneas generales pensamos que el mercado continuará siendo satisfactorio y no auguramos subidas o incrementos de precios como en el año 2022.

Mov.- ¿Qué previsión tienen para lo que queda de este año y año próximo?

Somos positivos para lo que queda del año y ambiciosos para el ejercicio 2023, monitorizando y siguiendo – obviamente- de cerca todos los factores externos que puedan afectar la actividad y salud del sector. En la parte intrínseca relativa a nuestra actividad como fabricante seguimos con nuestro sólido plan de crecimiento.

Mov.-; Qué crees que estáis haciendo para destacar de vuestra competencia?

Es un cúmulo de cosas, nada es fruto de la casualidad sino del trabajo bien hecho, desde la humildad y si me permite añadir sin exhibicionismos. El pensar que otra fórmula pudiese funcionar a medio/largo plazo sería ingenuo. Me gustaría hacer hincapié en el hecho de que el grupo Lingong tiene 50 años de experiencia en la fabricación de maquinaria de construcción, una línea de negocio diferenciada dedicada a la fabricación de plataformas áreas de trabajo, un proceso de pintura totalmente innovador y vanguardista y una metodología de fabricación eficiente.

Nuestra gama de producto de plataformas elevadoras es amplia y muy completa y somos capaces de escuchar las peticiones de los clientes e implementarlas mostrado una gran flexibilidad. También destacar la inauguración de nuestra nueva sede de LGMG Europe BV con 15,000 metros cuadros 8000 cubiertos y 7000 en el exterior donde podemos almacenar hasta 1,500 equipos. Hemos redoblado esfuerzos en la contratación de personas muy válidas y con dilatada experiencia en Servicio Postventa, formación, repuestos, expediciones, etc.







JOSÉ VICENTE GRACIA, DIRECTOR CINTERMAQ

Mov.- ¿Qué modelos de plataformas habéis vendido más este año?

Este año el mayor número de máquinas vendidas ha sido del modelo JIBBI-1670 EVO plataforma de brazo telescópico de 16 m. autonivelante.

Mov.- ¿Tenéis máquinas de entrega inmediata para este último trimestre del año? ¿Qué modelos son? ¿Y para el primer trimestre?

Afortunadamente tenemos máquinas para entrega inmediata, tanto de la gama de plataformas de ALMAC y como de CELA.

Plataformas de tijera mod. BIBI-1090 EVO Plataformas telescópicas mod. JIBBI-1670 EVO Plataforma telescópica mod. BILLENNIUM 1870 EVO QUICK-PRO

Plataforma telescópica sobre vehículo Iveco mod. DT-25

Si se cumple la programación, no debemos de tener problemas en los dos primeros trimestres del próximo año.

Mov- ¿Cuántas máquinas habréis entregado para 2022 hasta final de año? SI no queréis dar cifras, ¿podéis comentar si es mayor respecto al año anterior y en qué porcentaje? Este año hemos comenzado a recoger el fruto del esfuerzo de los 5 años de demostraciones a lo largo de España, hemos crecido en todos los modelos de plataformas respecto al año anterior, esperamos termi-

nar el año con un crecimiento aproximado del 20%.

Mov.-; Qué modelos de plataformas habéis presentado al mercado que vayan a llegar







en los próximos seis meses al mercado español?

En BAUMA se han presentado una plataforma telescópica ALMAC de 18 m. autonivelante mod JIBBI-1890 PRIMO y una cesta telescópica CELA de 15 m. sobre vehículo totalmente eléctrico mod. DT-15 BLU

Mov.- ¿Ofrecéis ventajas financieras para los clientes?

Tenemos posibilidad de financiar nosotros directamente hasta un plazo determinado o bien hacerlo a largo plazo a través de la financiera DLL.

Mov. ¿Qué avances tecnológicos incorporan los nuevos modelos de serie?

Todos los equipos que comercializamos incorporan toda la tecnología necesaria para que den las máximas prestaciones de trabajo con total seguridad. Las plataformas ALMAC permiten que todos los modelos puedan no solo elevarse sino también desplazarse en terrenos totalmente desnivelados pudiendo hacerlo hasta en pendientes de 20 grados.

Mientras que los equipos CELA permiten al alquilador en todo momento, a través del software 4.0, tener controlada en cualquier dispositivo móvil la máquina en tiempo real, obteniendo toda la información y parámetros de trabajo de la misma, incluso pudiendo acortar el alcance del brazo.

Mov.- Vosotros estáis en el día a día del mercado ¿Cómo ve el mercado para este próximo año? ¿Continuará la subida de precios? ¿Falta de materiales para fabricación? ¿hacia dónde vamos?

Realmente es difícil predecir como va a evolucionar el mercado en los próximos meses, los datos económicos y políticos no son precisamente buenos, de hecho, la comisión económica europea acaba de rebajar la previsión de crecimiento de España al 1% para el 2023. Todo ello apunta que no va a ser un año fácil, posiblemente los primeros meses, dada la inercia que se trae, se siga trabajando, pero seguramente el segundo semestre se ralentice la demanda.

Los precios de momento se están manteniendo, no se prevén aumentos en las materias primas a corto plazo, otra cosa son los costos energéticos que pueden ocasionar un repunte en los costos de producción y por tant,o en el precio final de los equipos.

Esperamos que la falta de materiales que hemos sufrido a lo largo de estos meses comience a ajustarse y que ello suponga una mejora en los plazos de entrega. Entendemos que ante la posible caída de la demanda y la mejora en la entrega de componentes haga que se equilibre la demanda con la oferta.

Mov.- ¿Qué previsión tienen para lo que queda de este año y el año próximo?

Como decía anteriormente, la inercia que lleva el sector hace que los próximos meses tanto de este año como del primer semestre se siga trabajando a un ritmo similar al actual, otra cosa distinta es lo que pueda ocu-

rrir en el segundo semestre. Nuestro objetivo y previsión para el próximo año es repetir los mismos datos de este ejercicio.

Mov.- ¿Qué crees que estáis haciendo para destacar como marca de vuestra competencia?

Lógicamente todas las empresas intentamos diferenciarnos de la competencia, nuestro ob-

jetivo principal es poder ofrecer al mercado máquinas novedosas que nos permitan aportar tecnología punta que hagan que nuestros equipos sean únicos en su género. A todo ello debemos de sumar todo el apoyo comercial y técnico que aportamos a nuestros clientes para recomendar los equipos más adecuados para los distintos trabajos, así como el apoyo en la búsqueda y solución de posibles averías.







JOÃO HÉBIL, MANAGING DIRECTOR PARA ESPAÑA Y PORTUGAL

Mov.- ¿ Qué modelos de plataformas habéis vendido más este año?

Los modelos que más hemos vendido este año son las plataformas articuladas de 16, 18 y 20 metros (ATJ) y las articuladas telescópicas de 12 metros (Man'Go) y la de 28 metros (TJ 280).

Mov.- ¿Tenéis máquinas de entrega inmediata para este último trimestre del año? ¿Qué modelos son? ¿Y para el primer trimestre?

En nuestro caso, la demanda supera la oferta, por lo que siento decir que no tenemos ninguna plataforma para entrega inmediata en los periodos mencionados.

Mov- ¿Cuántas máquinas habréis entregado para 2022 hasta final de año? Si no queréis dar cifras, ¿podéis comentar si es mayor respecto al año anterior y en qué porcentaje?

Seguramente hemos entregado un 30% más de máquinas este año, pero este no es un dato que cuantifique la demanda porque estuvimos (estamos) limitados por la capacidad de producción de las fábricas y suministro de componentes.

Mov.- ¿Qué modelos de plataformas habéis presentado al mercado que vayan a llegar

en los próximos seis meses al mercado español?

Pues en la reciente BAUMA tuvimos la oportunidad de presentar todas esas novedades. Pasan por la electrificación de la gama articulada, ahora la 160 ATJe (16 metros), la 180 ATJe (18 metros) y la ya existente 200

ATJe pero con la novedad de venir con las cuatro ruedas direccionales.

También hemos presentado la nueva eléctrica 120 AETJ C (12 metros) en la que destacó la posibilidad de hacer 2 movimientos a la vez entre todas las mejoras que se han introducido.









Mov.- ¿Ofrecéis ventajas financieras para los clientes?

¡Por supuesto! Tenemos a Manitou Finance dispuesta a estudiar y proponer la mejor solución para cada caso particular.

Mov. ¿Qué avances tecnológicos incorporan los nuevos modelos de serie?

La plataforma elevadora todo terreno 200 ATJe (20 m de altura de trabajo) está ahora disponible en una versión de cuatro ruedas directrices para mejorar la maniobrabilidad, y una cesta que admite ahora 250 kg de carga completa, 30 kg más que la versión de dos ruedas directrices. Se reduce el coste total de propiedad (TCO) con una reducción de los costes de mantenimiento de casi el 50% con respecto a la versión de combustión. Con una altura de trabajo de 16 m y 18 m respectivamente, las plataformas 160 ATJe y 180 ATJe tienen también una capacidad aumentada de 50 kg para un peso total de la cesta de 250 kg.

Disponemos también de una segunda versión de la plataforma de 16 metros, la 160 ATJ+e, que incrementa considerablemente la capacidad de carga hasta los 400 kg. Manitou presenta también una solución de autonomía ampliada en forma de un generador extraíble común a todas las máquinas, que permite hasta una semana de autonomía. Teniendo en cuenta que la seguridad es la gran prioridad del Grupo Manitou, los modelos 160, 180 y 200 ATJe integran un sistema de seguridad Safety Pack. Esta función protege al operador y a los equipos in situ, y alerta a los responsables de la flota de cualquier comportamiento arriesgado. Las innovaciones de este paquete incluyen la detección en caso de no utilización del arnés y de obstáculos alrededor del chasis de la máquina. Un paquete de iluminación "lighting" garantiza un alto nivel de seguridad durante las operaciones de carga y descarga gracias a las numerosas luces colocadas en la plataforma para ver y ser visto.

Ya el modelo 120 AETJ ha sido completamente rediseñado y está equipado con motores de corriente alterna (asíncronos), que ofrecen confort y flexibilidad de uso. Se ha prestado especial atención a la accesibilidad de los componentes estructurales, como las cajas de baterías pivotantes y el acceso sin herramientas. Esta nueva generación de plataformas industriales articuladas está equipada con el mismo sistema de diagnóstico que la gama todo terreno, para un mantenimiento rápido sin herramientas externas.

Mov.- Vosotros estáis en el día a día del mercado ¿Cómo ve el mercado para este próximo año? ¿Continuará la subida de precios? ¿Falta de materiales para fabricación? ¿hacia dónde vamos?

Creemos que habrá una desaceleración de la demanda del mercado, que sigue un poco las previsiones de crecimiento de la economía. De hecho, esa desaceleración ya se hace sentir, entre otras cosas también por la inflación, la subida de tipos de interés y consecuentemente el significativo aumento de precios de todas las máquinas.

En cuanto a la subida de precios, es muy difícil hacer previsiones de ese tipo, creo que ya hemos pasado lo peor y lo normal es que los precios se estabilicen y porque no, se puede producir hasta una pequeña bajada de los mismos.

A corto plazo la falta de materiales se seguirá produciendo, de hecho, al día de hoy estamos luchando contra la falta de los mismos, la solución llegará con la bajada de la demanda porque lo que está claro es que esta situación no se va a mantener por mucho más tiempo y como ya he mencionado, ya se está produciendo la mencionada desaceleración.

Mov.-; Qué previsión tienen para lo que queda de este año y el año próximo?

La previsión este año es muy fácil de hacer, facturaremos lo que la fábrica nos pueda entregar y el año próximo es muy parecido ya que prácticamente toda la producción está ya vendida y los clientes esperando por las máquinas.

Sin embargo, con los cambios y las mejoras en la producción esperamos aumentar la facturación en el 2023.

Mov.- ¿Qué crees que estáis haciendo para destacar como marca de vuestra competencia?

El servicio, la cercanía y la proximidad. Para eso contamos con nuestra fabulosa red de concesionarios, que han sufrido junto con nosotros toda esta situación de problemas de falta de máquinas. Pero juntos seguimos caminando dando todo el servicio necesario para que esa falta de máquinas se haga sentir lo mínimo posible a nuestros clientes.

Y dar la cara, explicar muchas veces a nuestros clientes, la difícil situación que hemos pasado y estamos pasando, situación común a muchos de los fabricantes del sector.





MANUELA VENDER, DIRECTORA COMERCIAL

Mov.- ¿Qué modelos de plataformas habéis vendido más este año?

Los modelos de plataformas sobre orugas Easy Lift más vendidos en el último año son 2.

La R180 es la araña pequeña más solicitada de todas. Con unos 2330 kg es fácilmente transportable a todas partes, adaptándose muy bien a cualquier tipo de terreno, tanto fácil como dificultoso. Su altura de trabajo es de 17,60 m y el alcance de 8,50 m con una carga de 120 kg en la cesta. Este modelo está disponible en catálogo en la versión con el motor de combustión combinado con el motor eléctrico de 220 V, o en la versión con solo la batería de litio de 48V - 100Ah (R180BA), para garantizar cero emisiones durante todas las horas de trabajo. ¡Esta última versión es excelente para trabajar en interiores!

El otro modelo superior más vendido es la RA31, que forma parte de la gama alta de arañas Easy Lift.

Este modelo con doble brazo telescópico es muy popular sobre todo en los Estados Unidos para la poda y el mantenimiento de la vegetación, pero se está volviendo cada vez más popular también entre los alquiladores italianos y extranjeros, para realizar trabajos de mantenimiento y renovación. La RA31 trabaja hasta 30,20 m de altura y cuenta con un alcance de 12,00 m con una capacidad de 230 kg y un alcance de 14,50 m con una carga de 120 kg en la cesta. Además, la plataforma sobre orugas RA31 tiene la capacidad de trabajar en negativo para llegar a los contextos de trabajo más difíciles y tiene un plumín móvil con ángulos de - 80° + 60°.

La araña RA31 se considera un modelo con una excelente relación altura/peso; alcanza más de 30 m con solo 4200 kg, mientras que las arañas de los competidores pesan casi el doble, ¡alcanzando aproximadamente la misma altura!

Esta araña está disponible en la versión estándar con motor diésel y motor eléctrico de 220V y en la versión híbrida opcional (RA31HY) con la combinación del motor diésel con la batería de litio de 48V - 200Ah.

Mov.- ¿Tenéis máquinas de entrega inmediata para este último trimestre del año? ¿Qué modelos son? ¿Y para el primer trimestre?

A pesar del complejo periodo histórico, la industria de la elevación va muy bien gracias al aumento de la demanda. Sin embargo, la adquisición del material no satisface la solicitud y esto imposibilita que las máquinas estén disponibles para entrega inmediata. Para tra-

tar de satisfacer las necesidades de los clientes, el departamento de ventas junto con el departamento de producción trabajaron al máximo para poder programar las plataformas sobre orugas a producir en los últimos meses del año, tratando también de organizar los primeros meses de 2023 en acuerdo con todos los clientes.

Mov- ¿Cuántas máquinas habreis entregado para 2022 hasta final de año? Si no queréis dar cifras, ¿podéis comentar si es mayor respecto al año anterior y en qué porcentaje?

Easy Lift no se detiene y continúa su crecimiento. La previsión para el cierre del año es de +15% en volumen de negocios respecto a 2021. Sino hubiera habido los retrasos en cuanto a la entrega del material, seguramente lo hubiésemos hecho mejor, pero sigue siendo un dato positivo.

Mov.-; Qué modelos de plataformas habéis presentado al mercado que vayan a llegar en los próximos seis meses al mercado español?

La última araña nacida del fabricante italiano Easy Lift es la RA53. Presentada en primicia mundial en Bauma el pasado mes de Octubre, se encuentra entre las arañas más altas del mundo. Se trata de una plataforma sobre orugas con doble brazo telescópico capaz de alcanzar una altura de trabajo de 52,40 m.





La plataforma sobre orugas tiene un alcance de 20,00 m con una carga de 120 kg en la cesta y tiene un punto de articulación de 32,00 m. La rotación de la cesta es de 180° y la de la torreta es de 440°. Se puede pedir en la versión estándar con motor diésel y motor eléctrico de 380V o en la versión híbrida más ecológica (RA53HY) con la adición de la batería de litio de 48V - 300Ah.

A pesar de su gran tamaño que la sitúa en la amplia gama de arañas Easy Lift, la RA53 es una araña "ligera" con un peso de sólo 14.500 kg. Esta relación altura/peso hace que la plataforma sea muy competitiva en el mercado y es una de las razones por las que disfruta del éxito y la aprobación de los clientes. Además, la RA53 se puede utilizar tanto como PEMP, para elevar personas gracias a la capacidad de carga de la cesta de 360 kg, como como grúa, gracias a la implementación del cabrestante con el que se elevan hasta 1000 kg de mercancías.

En cuanto al mercado español, la RA53 sin duda fue apreciada en Bauma, pero casi seguro, las arañas medianas-pequeñas como la R130, R180 y R210 serán las preferidas ahora muy requeridas en esta área.

Mov.- ¿Ofrecéis ventajas financieras para los clientes?

La política de la empresa no prevé ventajas financieras particulares para los clientes.

Mov. ¿Qué avances tecnológicos incorporan los nuevos modelos de serie?

La inversión en investigación y desarrollo ha dado excelentes resultados en los últimos años, dando como resultado la creación de arañas de última generación, caracterizadas por avances tecnológicos tanto desde el punto de vista de la digitalización como desde el punto de vista de la protección del medio ambiente en el que vivimos.

En particular podemos mencionar la aplicación de Easycom en los modelos RA24, RA26, R260, R300, RA31, R360, R420, RA53 y de la función home en los modelos RA24, RA26, R260, R300, RA31, R360, R420, RA53.

El sistema Easycom es un dispositivo de diagnóstico remoto, que conecta al operador directamente con la asistencia de la empresa ma-



triz o con la asistencia de un taller autorizado para resolver cualquier problema con las arañas.

En cambio, la función home prevé la instalación de un botón en la plataforma que permite el cierre automático de la misma, tanto desde el suelo como desde la cesta.

Desde el punto de vista de la sostenibilidad, Easy Lift cuida desde la primera elección de los materiales para producir sus máquinas, eligiendo los proveedores más adecuados. De hecho, se prefirió el acero de alta calidad, como Strenx de SSAB, empresa que declaró su intención de eliminar el uso de combustibles fósiles dentro del 2026, utilizando únicamente energía eólica e hidroeléctrica.

Es igualmente importante precisar que Easy Lift se compromete a promover motores alternativos a los habituales motores de gasolina y diésel. Por ello, todas las máquinas pequeñas de 13 a 18 m están disponibles en la versión BA con batería de litio de 48V - 100Ah, las máquinas medianas de 19 a 21 m tienen tanto la versión con batería de litio de 48V - 200Ah, como la híbrida HY, donde se combina el motor diésel con la batería de litio de 48V - 100Ah.

En cambio, además del motor diésel, se puede optar por la versión híbrida HY para máquinas medianas-grandes (RA24HY, RA26HY, R260HY, R300HY, RA31HY, R360HY, R420HY, RA53HY), donde la batería de litio es respectivamente de 48V - 100Ah para la máquina mediana RA24, 48V - 300Ah para la grande RA53 y 48V - 200Ah para todas las grandes máquinas articuladas y telescópicas. Esta versión híbrida es cada vez más buscada y apreciada por los profesionales de la elevación que están atentos a la sostenibilidad medioambiental.

Mov.- Vosotros estáis en el día a día del mercado ¿Cómo ve el mercado para este próximo año? ¿Continuará la subida de precios? ¿Falta de materiales para fabricación? ¿hacia dónde vamos?

La pandemia de 2020 ciertamente ha frenado la economía mundial, pero el sector de la elevación, en cambio, ha acelerado su crecimiento. Esto también es evidente en nuestros números en términos de ventas y volumen de negocios, que han seguido aumentando en los últimos dos años.

Sin embargo, no podemos pasar por alto algunos signos de desaceleración que se han producido en los últimos meses. Por lo tanto, ciertamente no es fácil predecir lo que sucederá en 2023, dada la guerra en Ucrania que aún persiste y las diversas relaciones políticas entre los estados del mundo que están cambiando cada vez más. Nuestro lema "Simple inside" simboliza la idea de sencillez, pero al mismo tiempo de dinamismo y optimismo. Por lo tanto, queremos esperar que la condición de producción actual pueda evolucionar a mejor, pero será difícil repetir el +50% de volumen de negocios como en 2021 o el +15% de este año.

Mov.-; Qué previsión tienen para lo que queda de este año y el año próximo?

También considerando los resultados positivos obtenidos en Bauma, con el aumento del interés en nuestras arañas de los clientes ya adquiridos, pero también de los potenciales, hay un aumento constante en la producción con pedidos para todo el 1er semestre de 2023.

Mov.- ¿Qué crees que estáis haciendo para destacar como marca de vuestra competencia?

Además de las innovaciones tecnológicas para lo digital y la sostenibilidad que sin duda nos permiten estar a la altura de los tiempos, la atención al cliente también juega un papel fundamental para Easy Lift.

De hecho, el departamento de ventas y el departamento de servicio posventa van de la mano para escuchar las necesidades del cliente tanto antes como después de la compra de la plataforma. No solo ofrecemos los modelos de araña que mejor se adaptan a las necesidades del cliente final o del alquilador, sino que también prestamos mucha atención a la asistencia postventa gracias a una red capilar de talleres autorizados repartidos por todo el mundo, para garantizar el mejor apoyo posible. Así, la disponibilidad, el servicio y la eficiencia están entre las características que nos distinguen de nuestra competencia.



MIGUEL FLORENCIANO, ADMINISTRADOR DE LKW LIFT, DISTRIBUIDOR OFICIAL DE BRONTO SKYLIFT.

Mov.-; Qué modelos de plataformas habéis vendido más este año? Hemos tenido mucho éxito a nivel nacional como internacional en nuestros modelos de gran altura que son de 90 y 104 metros. Estos modelos llevan años diseñados y fabricados, pero con un constante desarrollo y mejoras. No obstante, la calidad y estabilidad en altura de trabajo máximo es un sinónimo de nuestra marca Bronto Skylift.

Mov-¿Cuántas máquinas habréis entregado para 2022 hasta final de año? SI no queréis dar cifras, ¿podéis comentar si es mayor respecto al año anterior y en qué porcentaje?

El crecimiento en ventas, sobre todo de gran altura, ha sido de un crecimiento excepcional.

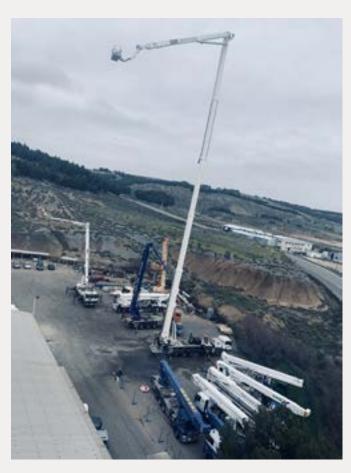
Mov.- ¿Qué modelos de plataformas habéis presentado al mercado que vayan a llegar en los próximos seis meses al mercado español?

Mantenemos todos los modelos existentes ya que tenemos mucho éxito con ellos y la satisfacción del cliente es muy elevada. Estamos en constante desarrollo, pero de momento no se han planteado el lanzamiento de nuevos modelos, teniendo en cuenta que disponemos del modelo Bronto S112 HLA (112 metros de altura – récord mundial).

Mov.- ¿Ofrecéis ventajas financieras para los clientes?

Nuestra política empresarial no contempla facilidades financieras a través de entidades financieras o bien la entrega de equipos en régimen de alquiler. El sector del alquiler es plenamente la labor de nuestros clientes y el nuestro el de fabricar así como ofrecer servicio técnico.

Mov. ¿Qué avances tecnológicos incorporan los nuevos modelos de serie?







La nueva generación Bronto 5+ y sobre todo nuestro sistema de asistencia técnica Telecontrol 2.0 (sistema propio desarrollado por Bronto Skylift).

Este nuevo diseño se ha desarrollado en base a las necesidades que se demandaban una vez se está eliminando por parte de las Operadoras de telefonía móvil, la tecnología 2G para implantar el 4G y 5G.

Por todo ello, nuestra compañía con el afán de dar el mejor servicio postventa todos nuestros clientes, ha desarrollado un nuevo sistema "Bronto Skylift Telecontrol 2.0". Esta nueva versión del sistema de control electrónico funciona a través de Internet. Actualmente, está disponible para actualizar las unidades del sistema de control B3 + y la nueva generación B5+ existentes. Es ideal para áreas donde la cobertura de red 2G no está disponible. El paquete de actualización es completo y simple de instalar, incluye un nuevo módem con una nueva instalación eléctrica y software especial más una tarjeta SIM M2M para uso mundial suministrada y cubierto todos los gastos por el fabricante con una cuota anual según volumen de datos.

El sistema de conexión basado en Internet es el mismo que en todas las unidades de producción más recientes. El tiempo de inactividad se minimiza en caso de avería o para la calibración de nuevos componentes. Ahorra significativamente los costos de desplazamiento y reparaciones reduciendo el tiempo de inactividad de la máquina, ya que la mayoría de los problemas se pueden resolver usando la conexión remota mediante telecontrol

Mov.- Vosotros estáis en el día a día del mercado ¿Cómo ve el mercado para este próximo año? ¿Continuará la subida de precios? ¿Falta de materiales para fabricación? ¿hacia dónde vamos?

Bronto Skylift es fabricante líder de equipos de Protección Civil, Unidades Militares de Emergencia, Energía de alta tensión (500KV ¡!!!), Industria a nivel mundial. Nuestros proveedores de recambios, piezas, materiales no dependen en nada del mercado asiático. Claramente: No tenemos problemas de suministro.

Mov.- ¿Qué previsión tienen para lo que queda de este año y el año próximo?

Al tratarse de equipos de gran altura y una inversión considerable, cualquier equipo que se venda es absolutamente satisfactorio para nuestros resultados empresariales.

Mov.- ¿Qué crees que estáis haciendo para destacar como marca de vuestra competencia?

Calidad de producto y atención al cliente.







ANTONIO GÓMEZ DE LA VEGA, DIRECTOR GENERAL DE MAQEL

Mov.- ¿ Qué modelos de plataformas habéis vendido más este año?

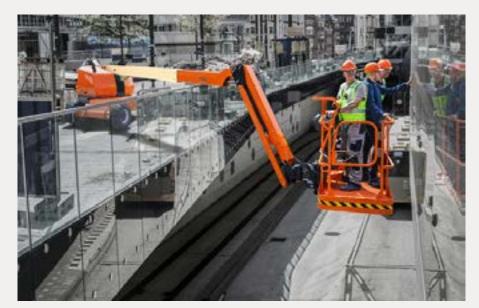
Las tijeras eléctricas han sido nuestros topsellers en 2022, fundamentalmente debido a que les ha afectado menos la rotura de la cadena de suministro, también creemos que los clientes no quieren arriesgar en otras marcas con este producto.

Por otro lado, aunque la demanda de las mid-size y las ultra-booms sigue muy alta, las entregas se están demorando más de lo que pensábamos.

Mov.- ¿Tenéis máquinas de entrega inmediata para este último trimestre del año? ¿Qué modelos son? ¿Y para el primer trimestre?

Actualmente tenemos para entrega inmediata sobre todo tijeras eléctricas, pero también ultrabooms que van llegando, ya que las entregas por parte del fabricante se están reactivando, y ya estamos teniendo unidades con previsión de entrega para el primer trimestre del 2023.

Mov.- ¿Cuantas máquinas habréis entregado para 2022 hasta final de año? SI no queréis dar cifras, ¿podéis comentar si es mayor respecto al año anterior y en qué porcentaje?



En 2022, debido a la rotura de componentes que ha tenido fábrica por los problemas de suministro globales, hemos recibido un 40% menos máquinas que en 2021. La demanda de máquinas se mantiene a niveles de años anteriores.

También estamos percibiendo un cambio en clientes, tradicionalmente de otras marcas, interesados en comprar JLG.

Mov.- ¿Qué modelos de plataformas habéis presentado al mercado que vayan a llegar en los próximos seis meses al mercado español? Cómo hemos comentado, este año hemos sufrido la rotura de stock en la cadena de suministro, por lo que nuestros esfuerzos en los próximos 6 meses van dedicados a que nuestro fabricante nos vuelva a enviar máquinas con la regularidad anterior a la ruptura de la cadena de suministro.





Mov.- ¿Ofrecéis ventajas financieras para los clientes?

Es uno de los puntos fuerte de Maqel. A través de nuestro Alquiler Operativo, basado en confianza con el cliente y no tanto en el análisis de riesgo de las cuentas y en una gestión ágil y sencilla, nuestros clientes pueden incrementar sus flotas, controlando su endeudamiento financiero.

Mov. ¿Qué avances tecnológicos incorporan los nuevos modelos de serie?

JLG siempre ha sido el primero en incorporar las tecnologías más avanzadas. Por ejemplo, JLG dispone de un sistema telemático y de GPS desde el año 2006, tracción eléctrica desde el 2008, elevación variable en función de la inclinación del suelo desde el 2020, control remoto en la gama de tijeras eléctricas desde hace 2 años, y muchas más.

Debido a la situación comentada este último año, la prioridad fundamental del fabricante es la producción.

Mov.- Vosotros estáis en el día a día del mercado ¿Cómo ve el mercado para este próximo año? ¿Continuará la subida de precios? ¿Falta de materiales para fabricación? ¿hacia dónde vamos?

Confiamos que en el 2023 haya una mejora en la capacidad de producción de los fabricantes, aunque creemos que no se llegará a las producciones del 2021, puesto que creemos seguirá habiendo problemas, aunque menores, en la cadena de suministros. Según están comunicando ciertos fabricantes esperamos subidas de precio significativas, pero confiamos en que no sean tan importantes como las de este año.

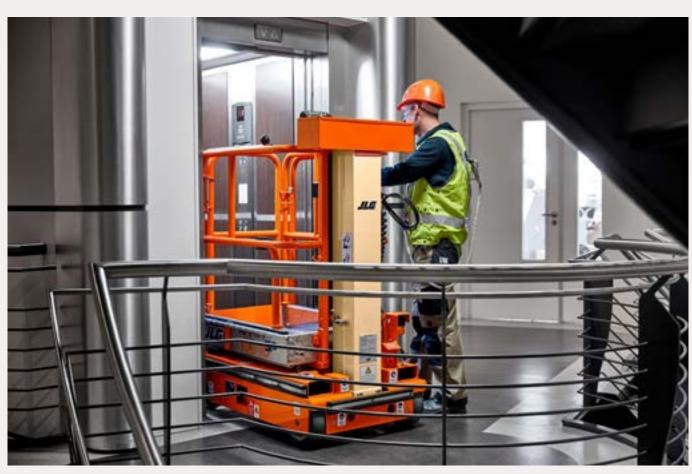
Vamos hacía un mejor escenario que lo que veíamos antes del verano, pero no llegando a la recuperación de niveles del 2021.

Mov.- ¿Qué previsión tienen para lo que queda de este año y año próximo?

Confiamos que este final de año va a ser bueno y que seguirá la tendencia positiva en el 2023 sin llegar a las cifras del 2021.

Mov.- ¿Qué crees que estáis haciendo para destacar de vuestra competencia?

En Maqel estamos ahí siempre. Cuando hay máquinas y cuando no las hay. Ayudamos a nuestros Clientes en el mercado de maquinaria nueva y usada, en la posventa (repuestos y mantenimientos) y en la financiación. Y representamos a un fabricante -JLG- que, al tener toda la gama de producto es un referente para la mayoría de Clientes del Sector de la Elevación.





Más de 180 asistentes al mejor evento de elevación de México: IPAF Elevando

Diego Bustamante, Representante regional de Latinoamérica y Norteamérica organiza cada año el que se ha convertido en el mejor evento de elevación de México, IPAF ELEVANDO. IPAF en México tiene una gran acogida. Este ha sido un trabajo que comenzó Antonio Barbosa en 2014, a puerta fría, visitando alquiladores y explicando uno por uno lo que era IPAF y los beneficios de pertenecer a esta organización. Su duro trabajo ha dado sus frutos y hoy en día IPAF ELEVANDO es un referente tanto en México como en Latinoamérica.

En su tercera edición, más de 180 empresarios del sector de la elevación, de más de 65 empresas, de 7 países diferentes, se dieron cita en Querétaro los días 10 y 11 de noviembre. IPAF, cada vez más presente en México y siendo un referente en el sector de la elevación, ha

reunido a fabricantes y alquiladores durante estos días con excelentes oportunidades para expandir sus negocios y relaciones con colegas del sector.

tructores). Peter Douglas, CEO de IPAF, estuvo presente en el evento, demostrando la implicación y el apoyo de IPAF en Latinoamérica. El Sr. Douglas animó a todos los asistentes a ser más participativos con IPAF, a hacerse miembros aquellos que todavía no lo son, reporte accidentes, y a trabajar por la seguridad desde dentro de la empresa. Animó a los asistentes a descargarse la APP de IPAF, de las cual ya han tenido más de un cuarto de millón de descargas.

Además, el segundo día ha estado más enfocado a los instructores de IPAF, con su PDS (Seminarios de desarrollo profesional para ins-

Como siempre, el equipo de IPAF en Latinoamérica (Romina Vanzi, Antonio Barbosa y Diego Bustamante) ha hecho un trabajo excepcional reuniendo a todos los empresarios del sector. Es un orgullo estar con ellos trabajando codo con codo y viendo el respeto, el cariño y la admiración con que la gente trata tanto a Diego Bustamante, como a Antonio Barbosa y Ana Solano.

Diego Bustamante, Representante regional de Latinoamérica y Norteamérica









EQUIPO DE IPAF

De IPAF Inglaterra acudió a la cita también Courtney Kellett, de marketing y eventos de IPAF para darles apoyo al equipo.

Todo el equipo de IPAF, pero especialmente Diego Bustamante, han organizado dos días donde la gente ha aprendido, ha debatido con competidores y proveedores, y sobre todo se ha creado un ambiente de networking que en pocos sitios ves. Diego, con una capacidad de trabajo como pocas personas que conozco, es no sólo un genio con la informática, sino con las personas. Ha sabido hacerse un hueco en el equipo de IPAF por su buen hacer, profesionalidad y energía imparable.

En el evento se puso de manifiesto la necesidad de que las empresas se hagan miembros de IPAF, y que apoyen la formación no sólo desde el papel, también a nivel práctico. Explicaron como profesionalizar

las empresas familiares, cómo el trabajo con IPAF puede hacer mejorar el negocio, reducir los riesgos a través de la formación, así como el informe de accidentes de IPAF.

El panel de expertos estuvo moderado por Macarena García Oliver, con sus famosas Maca Questions, y estrenado "Cartoon" con nuevo vestuario para México. Con el título: "Seguridad y Formación en PEMP como valor agregado, las empresas Ramirez de Uruguay, ISI Rentas de México, Hemoeco de México y CGB de Colombia, ofrecieron su visión de lo importante que es llevar a cabo una buena formación, enseñar a los clientes lo que se debe hacer antes de poner en marcha la máquina, y los recursos que están destinando para que cada vez haya más concienciación de seguridad en alturas. Antonio Barbosa habló del reporte de accidentes y Paul Roddis de reducir los riesgos a través de la formación.

El evento contó con una amplia exposición de máquinas de los principales fabricantes de plataformas elevadoras que también patrocinan este gran evento.

Además, se ha realizado una oferta especial para nuevos socios del 50% para animar a hacer nuevos miembros.

Este evento ha sido posible gracias a los sponsors que amablemente apoyan IPAF ELEVANDO:

Sponsor Platino: Skyjack

Sponsors Oro: Dingli, Genie/Segamac, Haulotte, LGMG, Sinoboom y Zoomlion.

Sponsor Plata: CMC, JLG, Socage y TVH.

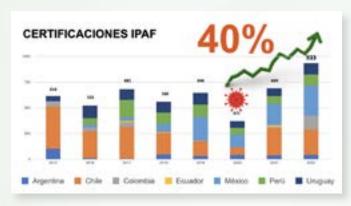
Sponsor de apoyo: Movicarga y Prevencionar México.



DATOS DE IPAF EN LATINOAMERICA Y MÉXICO

El gráfico muestra como desde 2015 las certificaciones IPAF han experimentado un incremento significativo, hasta alcanzar las 933 en 2022 hasta ahora.

Los carnets ePAL suponen prácticamente un 50% comparado con las tarjetas físicas, lo que pone de manifiesto la buena aceptación que ha tenido la ePAL.



TRABAJAR CON IPAF PARA MEJORAR SUS NEGOCIOS

PETER DOUGLAS, CEO DE IPAF

Peter Douglas tiene una gran experiencia en el sector del alquiler en Inglaterra. Trabajó desde 1992 en Nationwide Plataforms, cuando la empresa contaba con 350 plataformas. Contó los progresos que se hicieron dentro de la empresa para mejorar la seguridad, como el lanzamiento de Tech X en 2008 o el sistema de comportamiento de seguridad YSOP.

Nationwide Plataforms tiene 15000 plataformas, con 32 oficinas y 1300 empleados. Pero sobre todo lo que ofrecen son soluciones seguras en altura.

Otros progresos que se obtuvieron en seguridad es la formación de un comité QHSE de seguridad y en 2009 se empezaron a estudiar los accidentes para conocer dónde se fallaba. Se hicieron tras estudiar los datos, mejoras en el transporte, en las instalaciones, en los talleres, etc.

Otras mejoras en plataformas sobre camión por ejemplo fueron:

- Riel de rodadura de restricción de caídas
- Instalado a ambos lados del brazo
- Línea de inercia unida al arnés del operador
- Permitir un acceso seguro a la cama para acceder a la cesta.
- Permitir un acceso seguro a la cama para el mantenimiento de rutina

IPA I- SELEVANDO

Con todas las mejoras introducidas vieron reducidos sus accidentes y la frecuencia de los accidentes.

El Sr. Douglas dio unos consejos de cómo acercarse a los clientes abordando las ventas y la seguridad a la vez.

Aconsejó que nunca se hable de precio, así como hablar con los responsables de seguridad de las empresas para saber a qué problemas se enfrentan cuando utilizan las plataformas en el lugar de trabajo, saber cuáles son los problemas antes de poner en marcha una plataforma.

Aseguró que la clave es encontrar soluciones a los problemas. Y estas son algunas de las soluciones que ellos implementaron:

- Sirena del cielo
- Brazo de revestimiento
- Bastidores de tuberías
- Telemática con informes
- Control de acceso
- Elevador de paneles
- Herramientas de anclaje
- Ingeniero en el sitio (reducir el tiempo de inactividad)
- Conocimiento de qué máquinas son necesarias.
- Charlas informativas y encuestas del sitio gratuitas
- · Arnés como accesorio
- Dar a conocer la política de uso seguro de PEMPs.

Otras de las accione que las empresas pueden llevar a cabo es: Hablar con los responsables de seguridad de los clientes; convertirse en consultor sobre seguridad para tus clientes; ser un proveedor de soluciones; hacer eventos de seguridad para compartir el conocimiento.

Otro de los consejos que dio fue que las empresas se involucrasen más en IPAF, en sus comités, en grupos de trabajo, etc.

PROFESIONALIZACIÓN DE EMPRESAS FAMILIARES

ARTEMIO HERRERA, DIRECTOR GENERAL DE PROSIC

Una extraordinaria ponencia donde Artemio Herrera, Director General de Prosic, prestigiosa empresa de alquiler de México, explicó a la audiencia, cómo a través de su experiencia han realizado los cambios necesarios para profesionalizar su empresa familiar a una empresa más competitiva y preparada para el futuro.

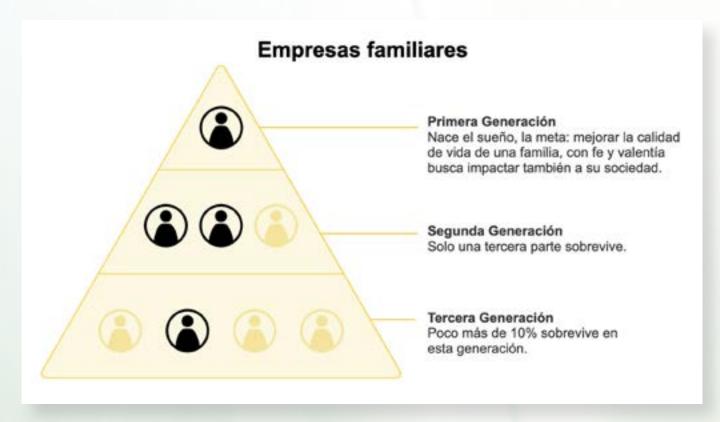
- Las empresas familiares contribuyen cuando menos con el 85% del Producto Interno Bruto (PIB), representando el 90% de las unidades de negocio que hay en el país.
- El sector ha estado a prueba durante estos dos años de pandemia, reconocieron especialistas en estas empresas.



- Más de 90% de las empresas que cotizan en la bolsa mexicana de valores, tienen una clara representación familiar en el capital y control.
- Estas organizaciones generan el 70% del empleo en el país.

Según los estudios, la mayoría de las compañías no sobreviven al fundador, sólo una tercera parte llega a la segunda generación y poco más de un 10% sobrevive hasta la tercera generación, según las estadísticas que se tienen en los últimos años.

Más del 50% de las empresas familiares mueren durante la transición generacional a falta de un modelo y preparación para el cambio.



Después de la pandemia, las empresas familiares se han enfrentado a varios retros como la subida del precio de las materias primas, la inflación, la ruptura en la cadena de suministro y la guerra entre Rusia y Ucrania.

El camino hacia la profesionalización pasa por contar con un modelo de dirección corporativo, con un Consejo de Administración, que cuente con un Comité de Auditoría, un Presidente del Comité, un Comité de Prácticas societarias y un organigrama como muestra la imagen:





Explicó las configuraciones de la gobernanza, destacando las diferencias entre un fundador o dueño gerente; una sociedad de hermanos o Consorcio de Primos y un Grupo Familiar empresarial:

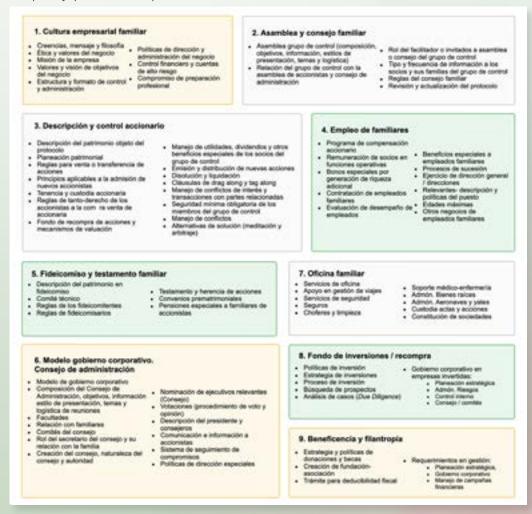


Profesionalizar las empresas tiene muchas ventajas que permiten a la empresa crecer y no quedarse estancada, explicó el Sr. Herrera.

El realizar un protocolo familiar permite asegurar la vigencia de la Visión, la Misión y Valores de la Empresa. Se evitan las improvisaciones, se prepara a generaciones futuras asegurando que tengan los requisitos de ingreso previstos; se genera un espacio para dirigir el negocio y no sólo para operarlo, en este espacio se evalúan y discuten proyectos actuales y se han generado nuevos proyectos con Planes de Acción consistentes y medibles.

Si se hace un buen protocolo familiar se pueden elaborar estrategias en función de la visión establecida, y desarrollar las tácticas adecuadas para alcanzarlas y sobre todo se delimita el patrimonio empresarial, separándolo del patrimonio familiar, de modo que uno no perjudique al otro.

Estos son los temas que hay que definir en el protocolo familiar:



El Sr. Artemio Herrera explicó que en el Plan de sucesión, la generosidad será necesaria para ceder control e invitar a las siguientes generaciones a ser parte de la construcción del propósito familiar.

Objetivos del plan de sucesión

- Reducir el impacto de los cambios ante la eventual salida del Presidente de Consejo, Director General o Alta Gerencia.
- Establecer las bases sobre las cuales se hará la sucesión, con el fin de realizarla de manera transparente entre accionistas, consejeros y directivos.
- Definir los criterios deseables y necesarios que deben reunir los candidatos a ocupar alguna de las dos posiciones.
- · Asegurar la continuidad del negocio.
- Desarrollar las habilidades necesarias para los candidatos a suceder las posiciones.

Periodo de implementación

En el caso de una sucesión planeada, el Director General debe conocer el año en el que se retirarán, para la definición de tiempos establecidos para cada una de las siguientes etapas:

Proceso de nominación: Proceso de evaluación de candidatos y elección del sucesor.

Perfil de puesto: Habilidades, competencias y aspectos relevantes a considerar para el cargo de Director General.

Identificación de candidatos: Proceso de identificación de potenciales sucesores internos o externos.

Plan de desarrollo del sucesor: Etapas de aprendizaje y desarrollo de habilidades del sucesor.

Plan de compensación: Elementos que componen el esquema de compensación y remuneración.

Desarrollo del plan de comunicación: Definición de la información a transmitir a grupos de interés y los tiempos en los que se llevará a cabo

Proceso de transición: Preparación de salida del retirado e integración del sucesor.

Seguimiento y monitoreo del sucesor: Lineamientos de evaluación de desempeño al sucesor en el ejercicio de su nuevo cargo.

Por último, destacó los cinco puntos a tener en cuenta en la sucesión:

- Seleccionar y capacitar al sucesor del fundador y al futuro equipo de alta gerencia.
- 2.- Diseñar un proceso a través del cual se transferirá el poder de la generación actual de gestión a la siguiente.
- 3.- Desarrollar un plan patrimonial que especifique cómo se asignarán los activos familiares y la propiedad de la empresa entre los herederos del fundador.
- 4.- Diseñar y dotar de personal las estructuras adecuadas para gestionar el cambio, incluido un consejo familiar, un grupo de trabajo de gestión y una junta directiva.
- 5.- Educar a la familia para que comprenda los derechos y responsabilidades que conllevan los distintos roles que puedan asumir en el futuro.

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS Y DE NEGOCIO 2022-2023

LIC. ERICK GUERRERO ROSAS, ASESOR FINANCIERO

El PDS el día 11 fue una ocasión perfecta para los instructores para ponerse al día de las novedades que presenta IPAF, conocer cómo les ayuda la transformación digital en la que está invirtiendo mucho IPAF, así como una interesante presentación de José Ramón Etxebarría sobre la certificación de plataformas, CURSO CAP.

Por primera vez se han llevado a cabo 6 talleres prácticos:

- ¿Bajada de emergencia? No problem: con una plataforma sobre camión Socage.
- Realidad virtual en la capacitación, con un simulador de Ludus.
- Inspección de arnés.



- · Familiarización.
- · La importancia de la supervisión.
- Construyendo una PEMP con metano.

REDUCIR EL RIESGO A TRAVÉS DE LA FORMACIÓN, UN ENFOQUE HOLÍSTICO

PAUL RODDIS DIRECTOR DE FORMACIÓN DE IPAF

Paul Roddis explicó todo el amplio abanico de formación que ofrece IPAF.

Destacar la necesidad de formar a directores, a supervisores y gerentes.

El curso PEMPs para gerentes estará en español a partir del viernes 11 de noviembre.

Al final del curso se le dan a la gente que se está examinando una tarea para que la desarrolle, escogiendo que máquina tiene que elegir, eligen la gente que es buena para este tipo de trabajos.

Este curso se ha desarrollado para que el aprendizaje sea más efectivo.





En el curo hay videos con ejemplos en la vida real, videos sonde se explica, se demuestra y se muestra.

En la mayoría de los países existe el requisito de que los empleadores capaciten a todos los empleados que planifican, supervisan o gestionan el trabajo en altura y el uso de equipos para dicho trabajo.

¿Sabes cuáles son tus obligaciones legales?

¿Ha seleccionado la máquina adecuada para el trabajo en cuestión? ¿Quién está operando PEMP en su sitio? ¿Han sido capacitados y familiarizados?

¿Ha considerado los peligros potenciales y ha tomado medidas preventivas?

Este curso de capacitación lo ayudará a responder estas preguntas y lo preparará para administrar de manera segura y efectiva las PEMP en el sitio.

¿QUIÉN DEBERÍA TOMAR ESTE CURSO?

Empleadores, gerentes de proyectos, capataces y supervisores que trabajan en una amplia gama de industrias, como la construcción, la administración de instalaciones, el comercio minorista, los aeropuertos y la arboricultura. Cualquiera que sea responsable de planificar y supervisar el uso de PEMP en su lugar de trabajo.

Sobre los accidentes, la primera causa de accidente es no llevar arnés. Algo que depende de los supervisores, y algo que se puede evitar.

INFORME GLOBAL DE ACCIDENTES

ANTONIO BARBOSA

El Sr. Barbosa explicó que las PEMP son el método más seguro para realizar trabajos temporales en altura.



Las PEMP corresponden solo el 0,67% de todos los accidentes fatales en el lugar de trabajo.

Existen 1,47 millones de PEMP en flotas de alquiler, es decir, un millón de operadores.

IPAF lleva 10 años recopilando esta información para estudiarla y evitar que se produzcan accidentes.

A partir de la información se realiza el estudio, que ayuda a las personas a saber cómo evitar accidentes.

La información que se mete es anónima, por lo que las empresas no tienen que salir.

Los accidentes más frecuentes son:

- Caída de la plataforma
- Electrocución
- Vuelco
- Golpe a la máquina
- Atrapamiento
- Máquina que no funciona, cuestiones técnicas
- Golpe de objetos que caen

Los accidentes pasan en los lugares de construcción, en áreas públicas, algunos en autovías.

Los países que más reportan son:

Los países que más EEUU Reino Unido Francia Canadá Alemania República de Corea Italia Holanda

Holanda Australia Emiratos Árabes Unidos China

Bélgica España

Por sectores: Construcción Arboricultura Alquiler Trabajos en fábricas Trabajos eléctricos





USO SEGURO DE PLATAFORMAS EN ÁREAS PÚBLICAS

Aclara los riesgos y hazards que se encuentran las personas que trabajan en áreas públicas. Identifica los riesgos y explica cómo reducirlos y eliminarlos

El estudio pone de manifiesto que un tercio de los accidentes pasan en áreas públicas

Hay un documento de IPAF disponible para los miembros referente al uso seguro de plataformas en áreas públicas.

Preguntó a la audiencia si alguien había reportado algún accidente, pero nadie lo había hecho. Animó a la audiencia a reportar cualquier tipo de accidente que haya ocurrido, es un trabajo de todos el hacer que el sector mejore.

El objetivo es que cada uno de los que sale a trabajar cada día de su casa y trabaja con plataformas, vuelva a su casa vivo y seguro.

Se recopila la información para hacer el sector más seguro.

Los casi accidentes también se consideran accidentes, hay que comunicar todo, no solo los accidentes con muertos. Las conductas no seguras también se deben comunicar.

CAMPAÑAS DE SEGURIDAD 2022

IPAF pone a disposición de los miembros todas las campañas de seguridad posibles para que las utilicen y las pasen a sus clientes.

Por último, explicó los accidentes por tipo de plataforma.

Para concluir, explicó que se han reportado 132 fatalidades, entre 2012 y 2021.

Los accidentes en un 35% de los casos es por no llevar arnés.

La siguiente causa es subirse encima de las barandillas y caerse.

Para finalizar, explicó desde la APP ePAL como subir la información de un accidente, y presentó el portal de accidentes, que se lanzó en septiembre de este año y que está disponible on line para todos los miembros de IPAF en la web de IPAF.

APUESTA DE IPAF POR LA DIGITALIZACIÓN

PETER DOUGLAS, CEO DE IPAF

En IPAF ELEVANDO en Querétaro, Peter Douglas, CEO de IPAF destacó la transición digital en la que está trabajando IPAF, para unificar todos los sistemas, la fuerte inversión que están realizando y cómo esta digitalización puede ayudar a los miembros a ser mejores.

Están llevando actualmente 3 grandes proyectos dentro de los 17 proyectos en los que están trabajando. Entre otras cosas digitalizar el manual de IPAF. Están cambiando la forma de comunicación, una mejora para dar mejor servi-



cio para los clientes. Anunció que el curso de supervisores será gratis hasta final de año, algo que servirá para promover más los cursos.

La aplicación ePAL, donde se puede visualizar su experiencia profesional, la tarjeta PAL. Es una APP muy intuitiva y fácil de utilizar. Se introdujo hace un año. Se pueden incluir todos los datos en la aplicación de IPAF, y tener su tarjeta PAL dentro.

ePAL es la aplicación de IPAF para todos los que los usuarios de equipos de acceso motorizado, será un lugar donde los usuarios, operadores, supervisores, podrán acceder a todas sus certificaciones, experiencia y mejores prácticas de IPAF.

La aplicación de IPAF se descarga tanto para Apple como para Android. Ya se han descargado 255000 descargas en 150 países. Permite recibir las notificaciones de IPAF a través de la APP. Este libro digital permite registrar la experiencia del operador y permite mandar su licencia por mail, por WhatsApp o por SMS. Incluye dentro de la aplicación la guía de seguridad.

Este año se ha creado un nuevo grupo de trabajo a nivel mundial para mejorar el curso de plataformas. Saldrá el próximo año un nuevo curso.

El curso para supervisores es también nuevo. Muchas veces los accidentes pasan porque los supervisores no saben de la seguridad en alturas. Sirve para aprender, cómo tener un ambiente de trabajo seguro, que máquina es perfecta para cada trabajo, etc. Es un curso on line, con reconocimiento facial, son 7 horas. Está destinado a jefes de obra, jefes de proyecto, supervisores, etc. Se denomina el curso MM. Estará disponible a partir de enero.

FORMACIÓN CAP: PERSONAL CAPACITADO

JOSÉ RAMÓN ETXEBARRÍA

El Sr. Etxebarría dio una ponencia sobre los cursos CAP y la importancia de realizar este tipo de cursos para los instructores. IPAF es el lugar que estar capacitado. El objetivo del curso CAP es proporcionar una orientación sobre como:

- Planificar
- Implementar
- Documentar la revisión anual de la PEMP/ PTA

El personal capacitado (CAP) debe tener conocimiento y experiencia (técnico/práctica) sobre las características de la PEMP/PTA a la que va a realizar la revisión anual (formación específica en el tipo de máquina conforme al fabricante.

Para ser técnico CAP, es imprescindible ser miembro de IPAF.



Ganadores del Kahhoot











































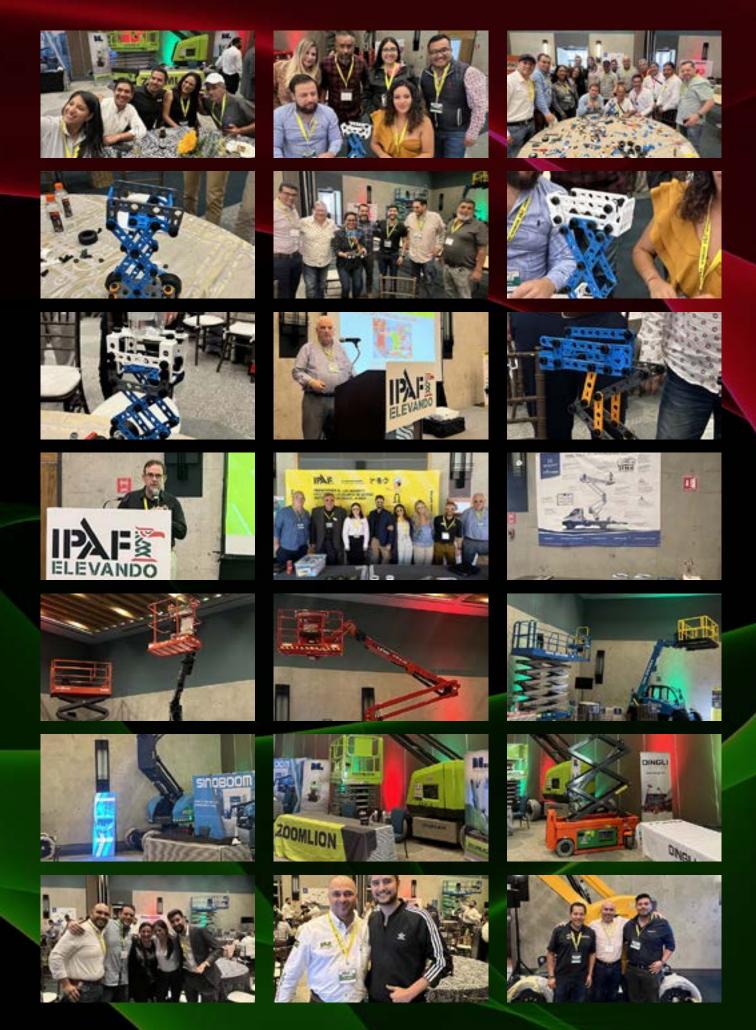














TotalEnergies e Inquieto se unen para visibilizar y fomentar la movilidad sostenible

En línea con el compromiso de fomentar soluciones de movilidad sostenible y una energía cada vez más limpia, TotalEnergies se une a Inquieto, compañía de soluciones integrales para el reparto de última milla perteneciente al Grupo GAM, a través de un nuevo acuerdo de colaboración.

Por medio de este patrocinio, la compañía multienergías dará apoyo a las soluciones integrales para movilidad eléctrica que ofrece Inquieto en todo el territorio nacional, en las 58 delegaciones y en más de 300 puntos de mantenimiento en los que está presente. En concreto, la firma de movilidad cuenta con una flota para empresas de más de 3.400 vehículos para el reparto a supermercados, farmacias, envíos y paquetería, postal, servicio de comida a domicilio, servicio público, entre otros. Cada año, esta flota recorrerá, de forma estimada, más de 13 millones de kilómetros de manera sostenible y sin emisiones directas de CO2. Dicho de otra forma, serían suficientes kilómetros para cubrir más de treinta veces la distancia entre la tierra y la luna.

Asimismo, gracias a este acuerdo de colaboración, todos los clientes de Inquieto tendrán la posibilidad de acceder a ventajas y ofertas exclusivas, así como solicitar una oferta a TotalEnergies para cubrir sus suministros a través de la web específica que ambas compañías lanzarán en los próximos días.

En palabras de Javier Sáenz de Jubera, presidente de TotalEnergies Electricidad y Gas, "el sector del transporte es responsable del 23% de las emisiones de gases de efecto invernadero que se producen actualmente. Por ello, y como parte de nuestro propósito de alcanzar las cero emisiones netas en 2050, creemos que es un ámbito en el que debemos aportar soluciones a clientes y ciudadanos en general. Este nuevo acuerdo con Inquieto nos ayuda a promover un transporte sostenible y responsable en los territorios donde estamos presentes", concluye Sáenz de Jubera.

Por su parte, Pedro Luis Fernández, presidente y CEO de Inquieto, asegura: "Es un privilegio para nuestra firma asociarnos a TotalEnergies, una compañía absolutamente comprometida con el desarrollo de la sostenibilidad energética, para acompañarnos en nuestro objetivo de hacer las ciudades más limpias y habitables para las personas".

En concreto, Inquieto trabaja con el objetivo de optimizar los modelos de reparto eliminando las ineficiencias de los modelos actuales; aminorar la congestión vial en las ciudades y liberar espacio urbano para el ciudadano; reducir las emisiones de CO2 y contaminación acústica y, en definitiva, garantizar mayor comodidad y eficiencia en los desplazamientos de los conductores, fomentado un modelo de reparto disruptivo y sostenible para afrontar los principales retos de la última milla.

Este nuevo acuerdo, además, se suma a otras muestras de compromiso que tiene TotalEnergies con Asturias, como la colaboración con la Universidad de Oviedo con el programa de becas de prácticas para estudiantes o la Cátedra TotalEnergies de Analítica de Datos e Inteligencia Artificial. Igualmente, coopera con la sociedad asturiana a través de patrocinios como el Desafío Lagos de Covadonga by TotalEnergies, la Vuelta a Asturias y las San Silvestre de Gijón y Avilés. En el capítulo cultural, TotalEnergies es patrona de la Fundación Princesa de Asturias y patrocina la Ópera de Oviedo, además de ser Amigos del Museo de Bellas Artes. Cabe destacar que la compañía multienergías tiene una sede corporativa en Oviedo y 15 oficinas comerciales en España, cuatro de ellas en el Principado.



Palfinger obtiene unos ingresos récord en los tres primeros trimestres de 2022

A pesar del entorno económico volátil en todo el mundo, la recesión inminente y las cadenas de suministro que aún son inestables, la marca de ingresos de PALFINGER AG de 2 mil millones de euros en 2022 está al alcance de la mano. Si bien la cartera de pedidos se mantiene en un nivel alto, la incertidumbre afecta cada vez más a la demanda, particularmente en EMEA. Del primer al tercer trimestre de 2022, el grupo con sede en Bergheim registró ingresos de 1.580,9 millones de euros y un EBIT de 112,5 millones de euros.

CRECIMIENTO DESPROPORCIONADO EN NAM Y LATAM

Si bien los desarrollos geopolíticos están debilitando el mercado en EMEA y la pandemia de Covid continúa impactando negativamente el mercado en APAC, NAM y LATAM se destacan como motores de crecimiento debido a su entorno de mercado positivo. El mercado latinoamericano está experimentando un importante repunte como resultado de una fuerte demanda, particularmente en minería. A su vez, el mercado norteamericano se beneficia de sus menores costos de energía, cadenas de suministro más estables y alta demanda en el mercado interno. El reposicionamiento de las carretillas elevadoras montadas en camiones (TMF) ha tenido una gran popularidad en los EE. UU. En Vietnam, PALFINGER entró con éxito en el mercado de la energía eólica marina.

Las nuevas soluciones digitales, ecoeficientes e inteligentes de PALFINGER despertaron un gran interés entre los clientes en las ferias IAA y Bauma, que abrieron sus puertas nuevamente por primera vez desde Covid. Y con la expansión del sitio de producción de Löbau, centro para plataformas de acceso, PALFINGER subraya su estrategia de impulsar este grupo de productos que tiene un gran futuro.

LA FLEXIBILIDAD PROPORCIONA ESTABILIDAD

"El entorno volátil y desafiante nos exige la máxima flexibilidad en la producción", enfatiza el director general de PALFINGER, Andreas Klauser. Sin embargo, la alta cartera de pedidos y el buen nivel de producción se ven contrarrestados por las dificultades de suministro, especialmente de componentes electrónicos. Junto con la difícil situación de entrega de los camiones, esto da como resultado un alto inventario en producción y productos terminados. Además, los inventarios mínimos también se han incrementado de manera específica debido a la inestabilidad de las cadenas de suministro. Los aumentos de precios y los efectos del tipo de cambio tienen un impacto significativo en el crecimiento de los ingresos de PALFIN-GER. "Para poder presentar todos los factores de costos de manera transparente y rápida para nosotros y nuestros clientes y para estabilizar nuestra propia rentabilidad, estamos cambiando a precios dinámicos que entrarán en vigencia a partir de 2023", dice Andreas Klauser.



in EUR million	Q1-3/2020	Q1-3/2021	Q1-3/2022	%
Revenue	1,102.4	1,337.6	1,580.9	+18.2
EBITDA	140.3	188.3	170.6	-9.4
EBITDA margin in %	12.7	14.1	10.8	
EBIT	70.6	125.4	112.5	-10.3
EBIT margin in %	6.4	9.4	7.1	
Consolidated net result	31.8	71.4	53.2	-25.5
Employees ¹⁾	10,841	11,510	12,175	

¹⁾ Reporting date figures of consolidated Group companies without equity investments and without contract workers.

GRUPO DE TRABAJO DE ENERGÍA

En vista de la crisis energética, PALFIN-GER creó su propio grupo de trabajo en una etapa temprana, a pesar de que el consumo de energía es bajo en comparación con otras industrias. El grupo de trabajo desarrolla medidas para la reducción del consumo de energía y la sustitución parcial del gas natural.

PERSPECTIVAS

La cartera de pedidos de PALFINGER sigue siendo muy alta y en los próximos meses entrarán en vigor nuevos aumentos de precios que tendrán un impacto positivo en la rentabilidad de PALFINGER. La volatilidad extremadamente alta, los desarrollos geopolíticos y macroeconómicos combinados con la crisis energética, las cadenas de suministro inestables, la guerra en Ucrania y los brotes de Covid continúan siendo factores de incertidumbre.

El volumen de pedidos de PALFINGER se extiende hasta el tercer trimestre de 2023 y, por lo tanto, se espera que contribuya a lograr el objetivo de ingresos de más de 2000 millones de euros en 2022. La junta tiene como objetivo un EBIT de aproximadamente el nivel del año pasado. Esto subraya el sólido desempeño de PALFINGER en un entorno extremadamente desafiante.

Tres plataformas telescópicas montadas en camión Multitel MTE270EX para el Grupo Venpa 3

Visto, probado y gustado. Este fue el rápido proceso que condujo a la compra de tres plataformas telescópicas sobre camión Multitel Pagliero MTE 270EX por parte del Grupo Venpa 3, más conocido como GV3. Una auténtica primicia para la empresa de Dolo (Venecia), que siempre ha privilegiado las plataformas articuladas en su flota de alquiler. Pero en este caso, ante las prestaciones, fluidez de movimiento y alcance de la MTE 270EX, la duda dio paso a la certeza. Por primera vez, por lo tanto, una máquina Multi-

tel Pagliero se ha convertido en parte de la oferta del Grupo Venpa 3; una empresa que es uno de los 'padres fundadores' del alquiler en Italia, organizada en 31 sucursales -incluidas tres en Europa del Este- y una flota de 4.000 vehículos.

Montada sobre un camión de 3,5 toneladas, la MTE 270EX tiene una altura máxima de trabajo de 27 metros, mientras que el alcance horizontal máximo de 17 m permite una capacidad de cesta de 80 kg y 230 kg con el al-

cance de 12,80 m. La rotación de 400° de la torreta y la plataforma autonivelante de 1,4m x 0,7m capaz de girar 90°+90° hacen que el operador sortee cualquier obstáculo y se posicione con precisión en el área de trabajo. Fácil de usar, esta plataforma aérea telescópica está equipada con el innovador MUSA (MUltitel Self-Adapting outreach): un sistema de cálculo y limitación de alcance que maximiza el área de trabajo cubierta por la plataforma según la configuración de estabilización seleccionada. Además, la telemetría permite el seguimiento remoto por GPS, la visualización del estado de la máquina, la parametrización y el diagnóstico remoto. Y EVE, la Electrónica Evolucionada de Multitel Pagliero.

Seguro en sus movimientos y de alto rendimiento en todos los contextos, se puede utilizar en la construcción, mantenimiento, instalación y montaje, renovación y limpieza, cubiertas y revestimientos metálicos, poda de árboles y mucho más. Con motivo de la recogida de las unidades, los técnicos de Multitel Pagliero realizaron un curso de formación en el centro de formación de Manta para los técnicos del Grupo Venpa3 de las sucursales de Milán, Brescia, Dolo, Bolonia y S. Benedetto del Tronto.

LGMG anuncia nuevo gerente de ventas para países de África y Medio Oriente

LGMG ha nombrado a Antony Chalissery como Gerente Regional de Ventas responsable de los países de Medio Oriente y África.

Antony tiene más de 20 años de experiencia en la industria de equipos de construcción. Había trabajado en Oriente Medio desde 1997 y en los Emiratos Árabes Unidos desde 2003. Tenía muchos años de experiencia en Genie y era el principal responsable de Oriente Medio y los países africanos.

Hablando de su nuevo rol, Antony dijo: "Estoy muy emocionado de unirme al equipo de LGMG. Los países de Oriente Medio y África tienen un alto potencial para los AWP. Vamos a establecer una red de apoyo eficiente en toda la región y esa sigue siendo nuestra primera prioridad. Con la cultura de innovación y mejora continua de LGMG, así como excelentes instalaciones de producción y logística, creo que LGMG puede cumplir con los requisitos de los clientes en la región en un tiempo muy rápido".

Kevin Liu, director de ventas de LGMG de EMEAIR para LGMG Europa comentó: "Estoy muy feliz de tener a Antony a bordo. Confío en que, con su experiencia técnica y su conocimiento de las aplicaciones, puede ofrecer resultados excepcionales. ¡Espero con ansias el nuevo nivel de éxito y profesionalismo de LGMG con su apoyo en un futuro cercano!".



Una de las primeras plataformas Genie® S®-80 J Trax™ en alemania entregada a BSI

La combinación única de tracción TraX™, altura de trabajo de 26,51 m y peso ligero la convierte en primera y única en su clase.

En agosto, el distribuidor autorizado BSI GmbH (BSI), especialista en tecnología de elevación y acceso en altura de Dortmund, recibió una de las primeras plataformas Genie® S®-80 J TraX™ en Alemania.

La Genie S-80 J TraX, la primera y única plataforma sobre orugas en su clase de altura, proporciona una excepcional capacidad todoterreno y menor presión de contacto para reducir los daños al trabajar en condiciones de terreno sensibles, así como una conducción cómoda sobre terrenos irregulares.

Sven-Meyland Nielsen, Director Ejecutivo de BSI, afirma: «Nos decidimos por la innovadora S-80 J TraX porque la altura de trabajo de 26,51 m, combinada con la tracción de orugas, era algo que faltaba en nuestra oferta de productos. Esta combinación de altura de trabajo y tracción de orugas solo es ofrecida por Genie, lo que la convierte en una adición única e idónea para cualquier flota de alquiler».



La S-80 J TraX ofrece una capacidad de cesta sin restricciones de 300 kg para dos operarios más herramientas, así como una elevada altura libre sobre el suelo para ayudar a superar rocas, bordillos, ángulos de vadeo y otros obstáculos del día a día.

Nielsen afirma que la nueva S-80 J TraX de BSI es ideal para aplicaciones en la construcción de acero y madera, en la forestación y en aplicaciones realizadas durante todo el año sobre suelos irregulares. De hecho, la primera aplicación de la plataforma está relacionada con operaciones forestales en el macizo del Harz en el norte de Alemania, recogiendo piñas de abeto, necesarias por sus semillas. Una buena movilidad fuera de la calzada y el sistema TraX convierten a la S-80 J TraX en la máquina ideal para este trabajo que durará cinco meses y se debe realizar durante los meses de invierno.

«Es justamente esa versatilidad, la capacidad para trabajar en cualquier tipo de terreno, incluso durante el invierno, lo que garantiza una buena tasa de utilización en el segmento del alquiler. Esta máquina, única por sus características, está siendo muy demandada para estas aplicaciones especiales, por lo que puede garantizar excelentes tarifas de alquiler», comenta Nielsen. «Además, es ideal para condiciones de terreno sensibles gracias a la reducida presión sobre el suelo ocupado de 12,32 kPa, la presión de contacto de las orugas de 108 kPa y el peso total reducido de la máquina de 13.018 kg. Este peso reducido la diferencia de las otras máquinas en esta categoría».

El diseño de oruga patentado de Genie, que presenta 4 orugas independientes que giran verticalmente hasta 20°, garantiza una conducción cómoda en condiciones de terreno difíciles. La S-80 J TraX se basa en la plataforma Genie S-80 J, que es conocida por su diseño optimizado y su reducida complejidad, se opera de forma simple e intuitiva y requiere poco mantenimiento.

Nielsen añade: «Otra ventaja es la construcción especial de la serie J de Genie para aplicaciones que requieren un alcance sobre obstáculos. Gracias al diseño optimizado de la articulación del brazo principal con el brazo secundario, ofrece una característica única e innovadora que normalmente no se encuentra en una plataforma telescópica».



El diseño optimizado de la articulación del brazo principal con el brazo secundario en la Genie S-80 J TraX ofrece una característica única e innovadora que normalmente no se encuentra en una plataforma telescópica, lo que aumenta la versatilidad.

Aunque la máquina S-80 J TraX es nueva en la flota de BSI, Nielsen dice que confía, basándose en su experiencia con la marca Genie, en que la máquina ofrecerá la calidad esperada y estará a la altura de su reputación en cuanto al mantenimiento reducido y al menor coste total de propiedad.

«Para mí, Genie es una de las principales marcas de plataformas elevadoras», añade Nielsen. «Además de un enfoque en la calidad, compartimos un compromiso común de ofrecer un servicio superior al cliente».



A la izquierda Sven-Meyland Nielsen, Director Ejecutivo de BSI, y a la derecha Uwe Wiedemeier, Responsable Territorial de Ventas Genie para el norte de Alemania.

Bultena Verhuur ha recibido la primera grúa sobre orugas eléctrica Liebherr LR 1160.1 Unplugged

La empresa holandesa de alquiler de grúas y manipuladores telescópicos Bultena Verhuur ha recibido la primera grúa sobre orugas eléctrica Liebherr LR 1160.1 Unplugged de 160 toneladas que llega a los Países Bajos. Se llevó a cabo una ceremonia oficial de entrega en Bauma, pero la grúa ya ha llegado.

Bultena se estableció en 1990 en el norte del país para ofrecer alquiler de manipuladores telescópicos, especialmente modelos de 360 grados que comenzaban a popularizarse en ese momento. Ahora opera una extensa flota de máquinas de Manitou, Merlo y Magni con bastidores rectos de Faresin, JCB y Sennebogen. También ha encontrado un nicho cada vez más popular en el mercado, ofreciendo operadores con sus manipuladores telescópicos y actualmente emplea a 100 operadores completamente capacitados. Desde 2013, la compañía ha estado buscando cambiar su flota hacia cero emisiones, lo que ha incluido la adición de mani-



(De izquierda a derecha) Michael Flecker de Liebherr con Karen van Oorschot, Jan Yke Algra y Erik Jansen de Bultena, junto con Gerhard Frainer y Jurrian Nielen de Liebherr



Entrega en el stand de Liebherr en Bauma

puladores telescópicos Faresin Full Electric y los paquetes de energía eléctrica para algunos de los modelos de 360 grados de Manitou.

En 2018 adquirió la empresa de alquiler de grúas Karen van Oorschot Kranen, llevándo-la al mercado de grúas y agregando una nueva ubicación más al sur. Al año siguiente, la compañía compró la compañía de alquiler de manipuladores telescópicos Tillemans Verhuur a los fundadores Jos y Till Tillermans

.....

que se jubilaban. Esto proporcionó una ubicación en Mil al sur de Nijmegen. Hoy en día, la compañía opera desde cuatro ubicaciones y busca cubrir toda la región del Benelux.

El propietario Erik Jansen dijo: "La grúa sobre orugas Unplugged toca la nota correcta para el futuro, especialmente en las regiones sensibles al ruido en las que operamos y encontrará el favor tanto de los trabajadores del sitio como de los residentes locales.

Alcamar galardonada por adquirir la máquina número 5.000

Alcamar® S.L.U., ha sido galardona por Atica Redex Iberia con disfrutar de un gran desayuno al adquirir la máquina número 5.000.

"Gracias ATICA REDEX IBERIA, por este premio, premio que sin todos los asociados, sería imposible de llegar" añaden desde Alcamar



Manitowoc gana un "Premio al proveedor global" de Bechtel

Manitowoc fue seleccionada para el premio en función de su desempeño general, su capacidad para brindar servicios de calidad de Bechtel, así como para cumplir o superar las expectativas en aspectos de seguridad, desempeño y más.

Bechtel, una empresa líder en ingeniería, construcción y gestión de proyectos, premió a Manitowoc como uno de sus principales proveedores en los premios Global Supplier Awards 2022 de la empresa. El evento anual reconoce a los socios comerciales que han apoyado los proyectos de Bechtel en todo el mundo.

"Este premio reconoce las destacadas contribuciones de nuestros dedicados empleados en los EE. UU. y en todo el mundo", dijo Aaron Ravenscroft, presidente y director ejecutivo de Manitowoc. "Manitowoc se ha establecido como líder mundial de grúas y soluciones de elevación, en parte, debido a las asociaciones duraderas y productivas que tiene con empresas como Bechtel. Esperamos continuar trabajando de cerca con Bechtel en el futuro".

Manitowoc fue seleccionada para el premio en función de su desempeño general, capacidad para brindar servicios de calidad y cumplimiento o superación de las expectativas en aspectos de seguridad, desempeño, experiencia técnica y cumplimiento ambiental.

"Las relaciones sólidas con los proveedores son esenciales para nuestro trabajo y la resiliencia de nuestra cadena de suministro. En Bechtel, estamos orgullosos de asociarnos con empresas que comparten nuestros valores y nuestra misión", dijo Tarek Amine, director de cadena de suministro de Bechtel. "Cada ganador de un Bechtel Global Supplier Award es una empresa que ha brindado materiales y ser-

vicios sobresalientes para nuestros proyectos en todo el mundo y es fundamental para nuestra capacidad de innovar y cumplir con nuestros clientes".



En la foto, de izda. a drcha..: Tarek Amine, Vicepresidente y Director de Cadena de Suministro de Bechtel; Chris Kornelly, Gerente Regional de Cuentas de Manitowoc; Kevin Blaney, Vicepresidente de Ventas de Grúas sobre Orugas de Manitowoc y Craig Albert, Presidente y Director de Operaciones de Bechtel.

Manitou adquiere la empresa italiana Gl.Erre srl

Manitou Group ha adquirido el 100% de las acciones de la empresa italiana con sede en Castelfranco, Italia, y especializada en actividades de servicio para productos Manitou. Con esta compra de GI.ERRE SRL el Grupo Manitou mejora la calidad del servicio que presta a sus clientes en esta región.

Respaldada por 23 años de experiencia, GI.ERRE SRL gestiona una serie de actividades relacionadas con los servicios en Castelfranco, incluido el servicio y mantenimiento de máquinas, alquileres y finalización de ciertos modelos personalizados.

La empresa cubre la región de Emilia-Romagna de Italia, donde Manitou Group ya está firmemente establecido con un sitio de producción dedicado a sus rangos de manipuladores telescópicos giratorios y de servicio pesado y diseño de implementos, concepción de implementos, así como un centro internacional de logística de repuestos.

Maxime Deroch, presidente de la división Services & Solutions, dice: "GI.ERRE tiene una amplia experiencia y sus técnicos conocen nuestros productos al dedillo. Estamos orgullosos de traer a todos los equipos a Manitou. Con esta adquisición, se asegura la sostenibilidad de la actividad de servicios en la región".

GI.ERRE alcanzó una facturación de 3,6 millones de euros en 2021 con una plantilla de 14 empleados. Gerardo Giacomino, Gerente General, agrega: "La pasión por lo que hacemos y la confiabilidad de

nuestra experiencia son valores que compartimos con el Grupo Manitou. Ambos también tenemos una estructura familiar, lo que nos ayuda a unirnos más. estoy encantado de ver a nuestra empresa desarrollarse dentro del Grupo Manitou".



La 19 edición de Smopyc se celebrará del 22 al 25 de noviembre de 2023

Feria de Zaragoza y el Comité Organizador del certamen deciden trasladar el certamen al otoño del próximo año para garantizar el éxito del certamen y que contribuya a la mejora y el crecimiento del sector.



La decimonovena edición del Salón Internacional de Maquinaria de Obras Públicas, Construcción y Minería, SMOPYC, se celebrará el próximo año, más concretamente del 22 al 25 de noviembre 2023. El pasado martes 15 de noviembre, la organización del certamen, conjuntamente con el Comité Organizador del mismo, han valorado las circunstancias actuales para ofrecer, de este modo, la mejor respuesta para el sector. Es por ello, que se ha trasladado la edición de 2023 elegida en el mes de abril, al otoño de 2023, por petición muy mayoritaria por parte del propio sector, motivada por el movimiento del calendario ferial a nivel europeo, producido como consecuencia del Covid.

La elección de la fecha para SMOPYC23, del 22 al 25 de noviembre de 2023, responde a criterios profesionales, tanto del calendario de eventos y ferias de Feria de Zaragoza, como de otros salones y encuentros profesionales que se celebran en España y en el resto de Europa. Se trata, por tanto, de una situación que no afectaría a la periodicidad trienal del certamen, que pasaría a celebrarse nuevamente en 2026, donde se mantendría la alternancia actual con el resto de ferias de referencia en el continente europeo.

Así, se ha considerado la necesidad de retrasar el certamen con el fin de garantizar el encuentro entre fabricantes, venta, distribución y los profesionales, y de esta forma mantener la calidad de esta edición que ya tiene asegurada la presencia de más del 56% de firmas expositoras y más del 53% de metros cuadrados superficie expositiva.

En el tiempo que resta hasta la celebración de SMOPYC, el trabajo de planificación y comercialización continuará al mismo ritmo, al tiempo que se desarrollará una intensa labor promocional para que los profesionales respalden con su visita la próxima edición.

En definitiva, SMOPYC pasa a celebrarse en el mes de noviembre de 2023, entre los días 22 y 25, y lo hace con la mirada puesta en el sector, a fin de contribuir con su experiencia a mejorar la situación y aportando un escenario de primera magnitud en el que se dé cita la innovación, el desarrollo tecnológico y todos los avances que ofrecen las empresas en materia de maquinaria de obras públicas, construcción y minería.



Los 10 mejores modelos de grúas Grove

Como parte de las celebraciones del 75 aniversario de Grove en 2022, Looking Up ha seleccionado los 10 modelos más revolucionarios que dieron forma a la reputación duradera de la compañía por su calidad, innovación y confiabilidad. ¿Qué modelos nominarías?

RT1650 (1982 – 1987)



El modelo para terreno accidentado más grande que Grove había construido en ese momento, el RT1650 sigue siendo el único modelo de terreno accidentado Grove de cuatro ejes jamás fabricado. Ofrecía una capacidad de recogida y transporte de 110 USt (100 t).

TM3000 (1981 – 1990)



La TM3000 es la grúa de camión más grande jamás fabricada por Grove. El 300 USt (250 t) fue el verdadero gigante de su época.

RT58 (1965 – 2002)





La RT58 es la grúa de más larga duración en la historia de la compañía. Introducida en 1965, la serie RT58 se vendió hasta 2003. Muchas RT58 todavía están trabajando en el campo hoy en día.

CM20 (1994 – 1997)





El distintivo Grove CM20 fue un telecrawler de mayor velocidad construido en la década de 1990 específicamente para Chicago Bridge & Iron.

GRT9165 (2019 – Presente)



Introducida en 2019, la GRT9165 es la grúa de terreno accidentado más grande de Grove actualmente en producción. Fue diseñado en base a la retroalimentación directa de los propietarios y operadores de grúas, con una pluma principal líder en su clase de 62,5 m y tablas de carga principales, además del intuitivo Sistema de Control de Grúa Manitowoc (CCS).

GMK7550

(2002 - Presente)

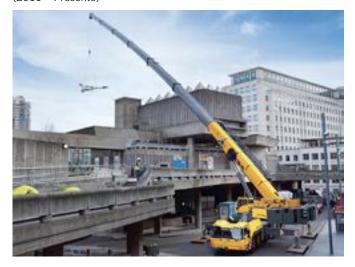




La GMK7550 es la grúa todo terreno Grove de más larga duración y la unidad más grande de la gama. Fue diseñada en colaboración entre las oficinas de Shady Grove de la compañía en los Estados Unidos y las oficinas de Wilhelmshaven en Alemania.

GMK6300L

(2011 - Presente)



Una grúa superventas en su clase, la Grove GMK6300L establece nuevos puntos de referencia para lo que las grúas todo terreno pueden hacer. La grúa de 300 toneladas fue la culminación de los comentarios de los clientes integrados en su diseño y un fuerte trabajo en equipo por parte de los grupos de desarrollo y fabricación de productos.

GRT8100

(2016 - Presente)



La GRT8100 es el primer modelo GRT y la primera grúa de Grove construida con todas las capacidades del PVC (Centro de Verificación de Productos) de Manitowoc y sus rigurosos requisitos de prueba.

TMS900E/TMS9000E/TMS9000-2

(2008 - Presente)



No es exactamente una grúa, sino una evolución de un líder de clase continuo en el segmento de grúas de camiones. El TMS9000-2, lanzado en 2017, es el resultado directo del renovado enfoque de Grove en los comentarios de la Voz del Cliente (VOC).

HEMTT

(1982 - Presente)



El Heavy Expanded Mobility Tactical Truck (HEMTT) es un vehículo militar estadounidense equipado con una pequeña grúa Grove montable, Las primeras unidades se produjeron a principios de la década de 1980 y continúan entregándose en la actualidad.

MENCIONES DESTACABLES:

AT400 (1987 - 2003)



HL150T (1983 - 1987)





SERIE RT700E (2000 - PRESENTE)





GMK6400 (2013 - 2022)



GRT8120 (2020 - PRESENTE)



IND1012



Transgrúas Cial. hace entrega de varias unidades de plataformas Multitel

Durante este mes de octubre en TRANSGRUAS se han llevado a cabo diferentes entregas de plataformas aéreas MULTITEL Primeramente, una MULTITEL MX250 montada en un IVECO 35S14 E6E. Esta plataforma cuenta con sistema de estabilización hidráulica EX con estabilizadores laterales. Tiene una altura de trabajo máxima de 25,3m y una cesta de aluminio con capacidad para dos personas o 250 KG. Esta espectacular plataforma aérea se ha entregado a su cliente MISECAM.

Seguidamente, desde TRANSGRUAS también se hace entrega de dos MULTITEL HX 200ex montadas en IVECO 35S14 E6E. Estas dos plataformas cuentan con el sistema de estabilización EX con estabilizadores hidráulicos laterales. La altura máxima de trabajo que se puede conseguir con estas MULTITEL HX 200ex es de 19,9m y además cuenta con una cesta de aluminio con capacidad para dos personas o 225 KG. Estas plataformas se entregaron a la Diputación de Guadalajara y a Hermanos Ruiz.



Manitou hace un balance muy positivo de su participación en Fruit Attraction 2022

El balance positivo de la participación de Manitou España en Fruit Attraction 2022 quedó patente en el número de visitantes al stand y la buena acogida de todas las máquinas expuestas, en especial el novedoso manipulador telescópico ULM 412H.

Manitou marcó presencia en la 14ª edición de Fruit Attraction, que se realizó los días 4 a 6 de octubre en IFEMA, Madrid, haciendo un balance muy positivo de su participación en este certamen. El balance positivo de la participación de Manitou España en Fruit Attraction 2022 quedó patente en el número de visitantes al stand y la buena acogida de todas las máquinas expuestas, en especial el novedoso manipulador telescópico ULM 412H. Fruit Attraction es uno de los mayores encuentros internacionales del mercado hortofrutícola, que sirve de punto de conexión comercial entre los profesionales y como marco de innovación del sector. El número de participantes ha superado al de 2019, reuniendo a un total de 1.800 empresas de 55 países en más de 58.000 m².

Manitou expuso en su stand de 40 m² máquinas orientadas a la recogida, carga y transporte de productos frutícolas y hortícolas, y de gran utilidad en el sector agrícola. Los visitantes pudieron observar de cerca tres carretillas diferentes: la MC 18-4 un modelo diesel todoterreno, la MI 30 D, carretilla de 3T diesel y una carretilla de 3 ruedas eléctrica con 1,8T de capacidad de carga, así como la transpaleta eléctrica EP 15 lithium easy, y el nuevo manipulador UM 412H.

De este modo Manitou ofreció una muestra variada de las posibilidades y opciones de equipamiento disponibles en la marca, incluyendo modelos eléctricos, para los más com-

prometidos con el medio ambiente, y modelos de manipuladores telescópicos pequeños y manejables como el UML 412H, el manipuladores más reciente y compacto de su gama de telescópicos, que se expuso por primera vez en España.

Este modelo de manipulador telescópico era de hecho la gran novedad de la marca en este evento. Vencedor del premio Movicarga 22 al mejor manipulador telescópico del año, el ULM 412 H con sus dimensiones ultracompactas y su capacidad todoterreno, así como su ligereza, posee una gran versatilidad en espacios reducidos y distintos tipos de terreno, además de facilidad de transporte. Estas características resultaron muy atractivas para los numerosos profesionales que solicitaron información y recibieron asesoramiento personalizado del personal presente en el stand.

Durante todo el evento las máquinas expuestas consiguieron despertar un gran interés y afianzar la confianza de los usuarios en la calidad y profesionalidad de la empresa, cumpliendo con éxito los objetivos profesionales y comerciales de Manitou.





Implaser: Señalización de emergencia, pieza fundamental en los túneles

Ante una emergencia en un túnel, la poca visibilidad, la elevada concentración de humos, gases tóxicos y calor, las reducidas vías de escape y el pánico entre las personas, hacen evidente que las medidas de seguridad en estos entornos sean un asunto absolutamente prioritario.

Es aquí donde la señalización resulta imprescindible para conseguir una rápida evacuación.

Implaser tiene una larga experiencia en la realización de proyectos enfocados a señalizar túneles carreteros y ferroviarios. Existe señalización acorde a cada necesidad y con prestaciones adaptadas a cada uno de los entornos.

Productos certificados

Implaser diseña sus señales, las fabrica acorde a la normativa de seguridad, y aporta garantías a sus clientes mediante la certificación de sus productos bajo la N de AENOR. También está en proceso de la homologación por entidades públicas como ADIF.

Entre sus obras de referencia destacan: los túneles carreteros de Monrepós (Huesca), el túnel de Churriana (Málaga), el túnel en la autopista Pau Casals (Cataluña) y el túnel de Zorroaga (Guipúzcoa), entre otros. Además, de obras en el ámbito ferroviario, cabe destacar la Red de Transporte Metropolitano de Barcelona o los metros de Panamá, Madrid y Quito.

Señalización en túneles carreteros

El Real Decreto 635/2006, del 26 de mayo y la Directiva Europea 2004/54, sobre requisitos mínimos de seguridad en los túneles de carreteras del Estado español y de la red transeuropea de carreteras respectivamente, establecen los equipamientos mínimos que debe tener un túnel según su tipología. Estos



se clasifican según si son unidireccionales o bidireccionales, su longitud y su Intensidad Media Diaria (IMD).

En todos ellos es obligatoria la señalización vertical acorde a la normativa 8.1-IC de la Instrucción de Carreteras. Los elementos mínimos obligatorios, según la zona del túnel, son:

 Salidas de emergencia. Señalización de evacuación de gran formato, que, gracias a su fotoluminiscencia y grandes dimensiones, ayuda a la identificación de la salida de emergencia desde largas distancias y/o bajo condiciones desfavorables, como la oscuridad ante un apagón, humo, aglomeración de personas. También se encuentran las luminarias 'Salidas de emergencia', en forma de banderolas fotoluminiscentes. Están iluminadas interiormente y son visibles por ambas caras. De este modo, permiten la identificación de la puerta de salida de emergencia. Y la señalización de identificación de Puerta de Emergencia, también fotoluminiscente. Se sitúa sobre el dintel de la salida de emergencia.

- 2. Señalización de las puertas más próximas. Implaser fabrica señales fotoluminiscentes para la identificación de las dos salidas de emergencia más próximas, a derecha e izquierda. En ellas se indica la distancia, en metros, hasta las salidas de emergencia más cercanas, en ambas direcciones.
- 3. Puestos de emergencia. En los túneles carreteros es obligatoria la existencia de conjuntos de señalización para advertir de la presencia de un poste SOS. Se componen de un pictograma de teléfono, un pictograma de extintor y una flecha donde se indica la distancia en metros al poste SOS más próximo tanto en el sentido de la marcha como en el contrario. Además de la señalización "Esta zona no protege del fuego".

Elementos adicionales

A estos elementos obligatorios hay otros adicionales que Implaser fabrica y recomienda. La finalidad es incrementar la seguridad de los usuarios y ayudar a estos y a los equipos de rescate a una evacuación más eficaz. Se trata de pórticos de grandes dimensiones, señales de "empujar la barra para abrir", identificación de número de puerta, balizamiento fotoluminiscente, banderolas retroiluminadas para puestos de emergencia, señalización de equipos de protección contra incendios, señal de punto kilométrico, etc.



Las características de todos ellos se pueden consultar en este catálogo de señalización para túneles carreteros.

Señalización de túneles ferroviarios

Los túneles ferroviarios son elementos singulares que requieren una atención especial a la seguridad del usuario. Aunque la probabilidad de accidentes en su interior es menor que en los carreteros, las consecuencias pueden ser de mayor gravedad.

Es imprescindible una correcta señalización para la evacuación y la identificación de elementos de protección contra incendios: a lo largo del túnel, en las salidas de emergencia y en las estaciones, donde se mueven de manera habitual los usuarios

Los elementos de señalización de seguridad, referidos según la zona de la red ferroviaria, son:

 Tubo del túnel. Señalización fotoluminiscente de puertas de escape más próximas y señales de punto kilométrico. Ayudarán a los usuarios y al maquinista a localizarse dentro del túnel en caso de emergencia. Además, servirá a los equipos de rescate para llevar a cabo una actuación más eficaz.

- 2. Salidas de emergencia. Señales fotoluminiscentes de gran formato para la identificación de las puertas de emergencia. También se encuentran señales para la identificación del número de línea y número de salida, señales de "empujar la barra para salir" y balizamiento fotoluminiscente para barra antipánico.
- 3. Estación. Señalización fotoluminiscente para la identificación de equipos de lucha contra incendios (bocas de incendio equipadas, extintores, hidrantes, pulsadores), señales de recorrido de evacuación, señales de "sin salida", planos de evacuación acordes a la normativa UNE 23032:2015, cerámica fotoluminiscente y podotáctil para el balizamiento del borde de andén, encaminamiento podotáctil, etc.

Las características de todos los productos se pueden consultar en este catálogo

de señalización de estaciones y túneles ferroviarios

Los túneles carreteros, a debate en Granada

PIARC (Asociación Mundial de la Carretera) y la ATC (Asociación Técnica de Carreteras), de la que Implaser forma parte, han organizado la 2ª Conferencia Internacional sobre Túneles y el VIII Simposio Nacional de Túneles, que ha tenido lugar del 25 al 28 de octubre en Granada. Este evento conjunto ha reunido el conocimiento e intercambio de experiencias internacionales de PIARC en esta materia. Junto a la ya tradicional y amplia cita nacional que organiza la ATC cada cuatro años.

Los retos planteados por el cambio climático, la sostenibilidad y la resiliencia de las infraestructuras, así como la transformación tecnológica del transporte por carretera, van a suponer una redefinición de las normas de diseño y gestión de las carreteras. Y, por supuesto, de los túneles de carretera.

GB Lifts & Parts B.V. se convierte en GB Hoogwerkers B.V.

Unos años después de la fundación de GB Lifts & Parts B.V. la empresa de plataformas aéreas de trabajo continuará bajo un nuevo lema: "con servicio de confianza".

GB Hoogwerkers B.V. a partir de ahora, dará servicio a la base de clientes existente y continúa en rápido crecimiento con productos y servicios de Nagano, Sinoboom y Axolift.

Como socio permanente, GB Hoogwerkers ahora se centrará por completo en tres marcas de primera calidad, incluido el servicio y la asistencia que los clientes pueden esperar de sus proveedores. Con este fin, GB Hoogwerkers ofrece una cartera de productos complementarios para sus socios y clientes existentes. Para cumplir con las expectativas de los clientes nuevos y existentes, el equipo se reforzó recientemente con Dustin Keizer. Dustin comienza a trabajar como gerente de ventas de GB Hoogwerkers B.V.

Poco después de su fundación en 2019, la empresa se instaló en Ridderkerk y, además de la venta de piezas para plataformas aéreas de trabajo, se añadieron a la cartera los productos de Nagano y Sinoboom. Incluso durante los tiempos difíciles, cuando la joven empresa se enfrentó a la crisis del coronavirus, la base de clientes creció rápidamente y la participación de mercado se desarrolló más rápido de lo esperado.

Gert de Boon, fundador y propietario de GB Hoogwerkers, está satisfecho con la nueva etapa en la que ha entrado la empresa: 'Estamos invirtiendo en nuestro futuro y, gracias



a nuestro crecimiento, nos hemos mudado recientemente a Gieterijstraat 63, en Ridderkerk. Desde sus inicios, hemos querido centrarnos en máquinas de proveedores de rápido crecimiento que tengan la flexibilidad y la fuerza innovadora para adaptarse a nuestro exigente y competitivo mercado local".

"Por eso, estamos muy contentos con la confianza que hemos recibido para poder trabajar en Holanda con las primeras marcas de alta calidad Nagano, Sinoboom y Axolift. Con el nombramiento de Dustin, reforzamos nuestro equipo con alguien que se ha ganado sus espuelas y que aporta mucho conocimiento, espíritu emprendedor y energía a la empresa. Las condiciones económicas del mercado que cambian rápidamente significan que debemos y queremos seguir siendo flexibles. GB Hoogwerkers es su socio independiente con valores confiables: nuestros productos y servicios cuentan la historia".

Genie ofrece buenos resultados

Terex y Genie AWP han publicado sus resultados del tercer trimestre, que muestran que las ganancias operativas aumentan más rápidamente que las ventas.

EL AÑO HASTA LA FECHA

Los ingresos de los nueve meses hasta finales de septiembre fueron de 1.810 millones de dólares, un 10,5 por ciento más que en el mismo período del año pasado. Terex dijo que las ventas de Terex Utilities fueron particularmente sólidas, mientras que las ventas de Genie en general muestran mayores niveles de crecimiento a tipos de cambio constantes

La utilidad operativa mejoró en un 12 por ciento a \$142,2 millones, gracias a precios más altos y un estricto control de costos. La compañía dijo: "El aumento se debió principalmente a la realización de precios necesaria para mitigar el aumento de los costos y la mayor demanda impulsada por el reemplazo de la flota y el crecimiento del mercado final para la plataforma de trabajo aérea".

TERCER TRIMESTRE

Los ingresos del tercer trimestre aumentaron un 16 por ciento a \$ 662,6 millones, mientras que las ganancias operativas aumentaron un 82 por ciento a \$ 63,5 millones. Como resultado de la fuerte mejora y una sólida cartera de pedidos, la empresa ha elevado sus previsiones para todo el año hasta el extremo superior de sus estimaciones originales de 2400 millones de dólares.



La cartera de pedidos atrasados a fines de septiembre fue de \$ 2,72 mil millones, en comparación con los 1,89 mil millones en el mismo punto del año pasado.

GRUPO TEREX

En lo que va del año, los ingresos de Terex en su conjunto fueron de 3.200 millones de dólares, un aumento del 11 %, mientras que los beneficios antes de impuestos crecieron un 33 % hasta los 260.8 millones de dólares.

El presidente ejecutivo John Garrison dijo: "Estamos satisfechos con nuestro sólido desempeño financiero en el trimestre como resultado del progreso continuo en nuestra estrategia y el enfoque incansable de los miembros de nuestro equipo para ofrecer nuestros productos y soluciones a clientes

y distribuidores. Aumentamos las ventas un 21 % al ajustar las tasas de cambio y finalizó el trimestre con una cartera de pedidos total de \$ 3.9 mil millones, un aumento del 33% año tras año y una clara indicación de la fortaleza de la demanda de nuestros clientes".

"Seguimos enfocados en ejecutar nuestro plan de crecimiento plurianual y continuamos invirtiendo en nuevas tecnologías y productos en todos nuestros negocios. En nuestro segmento de procesamiento de materiales, ampliamos las capacidades de nuestro creciente negocio ambiental con la reciente adquisición de Zen-Robotics, lo que nos permite implementar tecnologías robóticas que recogen, clasifican y reciclan material de desecho. Además, nuestro equipo Genie continuó ejecutando sus planes de electrificación de productos con la introducción de una nueva opción de batería de iones de litio para la línea de plataformas de tijera GS E-Drive. Estamos orgullosos de nuestra ejecución este trimestre a pesar de las continuas interrupciones en la cadena de suministro global, las presiones inflacionarias significativas y la volatilidad del tipo de cambio. Nuestras marcas reconocidas a nivel mundial los nuevos productos innovadores, la cartera de pedidos y el sólido balance general, nos posicionan bien para navegar con éxito en el corto plazo de desafíos macro y ofrecer valor a largo plazo".

Ted Grace, nuevo CFO de United Rentals

Ted Grace ha sido nombrado vicepresidente ejecutivo y director financiero de United Rentals, en sustitución de Jessica Graziano, que dejó la empresa a finales de julio.

Grace, que asumió su nuevo cargo el 3 de noviembre, ocupaba el cargo de forma interina desde julio de este año y ha sido el principal contacto inversor de la compañía desde 2016.

Matthew Flannery, director ejecutivo de United Rentals, dijo que quedó claro después de una búsqueda minuciosa que Grace era la persona adecuada para dirigir las estrategias financieras y el equipo financiero de la empresa.

"Es un socio fuerte y colaborativo para nuestros equipos funcionales", dijo Flannery, "y ha demostrado un profundo conocimiento de nuestro entorno operativo y mercados financieros.

"Espero continuar trabajando en estrecha colaboración con Ted para ejecutar las muchas oportunidades que vemos en el futuro".

Grace ha sido Vicepresidenta y Directora de Relaciones con Inversores de United durante seis años.

Antes de unirse a la firma en 2016, tuvo una carrera de dos décadas como banquero de inversión y analista de investigación en empresas como Susquehanna International Group, Avondale Partners y Goldman Sachs.

Tiene una licenciatura en economía y ciencias políticas de la Universidad de Bucknell y una maestría en administración de empresas de la Universidad de Cornell.



United Rentals es la compañía de alquiler más grande del mundo, con un valor de flota de US\$17.400 millones, al costo original.

Tecnitel en la restauración de la Iglesia de Les Borges con su Dino 280 RXT

Se está llevando a cabo la restauración de las pinturas murales de la iglesia parroquial de Les Borges y Tecnitel está formando parte de la misma con su plataforma Dino 280 RXT.

La pintora Maria Carme Benet Pelegrí está restaurando desde el pasado 26 de octubre las pinturas murales que ella misma llevó a cabo entre 1999 y 2000 en la iglesia de la Assumpta de les Borges Blanques, y qué últimamente se habían deteriorado. Cabe recordar que Benet fue alcaldesa de la capital de Les Garrigues entre el 2003 y el 2007. La previsión es que la restauración, sufragada con donativos y colectas, esté lista a mediados de este mes.

La plataforma Dino 280 RXT cuenta con 28 m de altura de trabajo máxima, ofrece un alcance máximo de 16 m y puede levantar hasta 230 kg. Es un producto único que es bastante útil para aplicaciones específicas que requieren una máquina con baja presión sobre el suelo y mayor estabilidad.





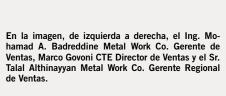




CTE en Bauma firma un contrato de 3 plataformas sobre camión CTE B-LIFT 360 para Metal Work Co.

El concesionario saudí de CTE firma el contrato de compra con destino en el metro de Riyad en Arabia Saudita.

Las ferias comerciales son lugares de encuentro muy importantes, donde se pueden hacer acuerdos y se pueden concluir ventas especiales. Es el caso de Metal Work Co., distribuidor saudí de CTE, que ha cerrado en Bauma un acuerdo para el suministro de 3 plataformas aéreas telescópicas sobre camión CTE B-LIFT 360. Estarán instalados en camiones Nissan UD 33.





DIRECTORIO DE FIRMAS

GRÚAS





SEGUROS MAQUINARIA



ALQUILER EQUIPOS







TRANSPORTES



GRÚAS AUTOCARGANTES



DIRECTORIO DE FIRMAS

GRÚAS GRAN ALTURA



REPUESTOS



PLATAFORMAS ELEVADORAS - VENTA Y DISTRIBUCIÓN





AQUÍ PUEDE IR SU PUBLICIDAD



AQUÍ PUEDE IR SU PUBLICIDAD

DIRECTORIO DE FIRMAS

PLATAFORMAS ELEVADORAS - VENTA Y DISTRIBUCIÓN





www.haulotte.es

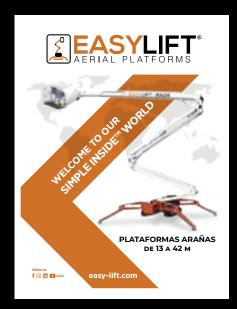
Tel.: 912 158 444

iberica@haulotte.com

















DEL 14 AL 18 DE MARZO DE 2023 / LAS VEGAS / NEVADA

- > 250.000 m² de exhibiciones
- **)** 130.000 asistentes
- > 1.800 expositores
- > 150 sesiones educativas

REGÍSTRESE en conexpoconagg.com Ahorre un 20 % con el código de promoción SHOW20



DISTRIBUCIÓN



SOLUCIONES Y SERVICIOS

