

MOVICARGA

MOVIMIENTO DE CARGAS



www.movicarga.com

AÑO XLIV - Nº 555

Octubre 2021

JF990

LA GRÚA ARTICULADA
SOBRE ORUGAS ES
AÚN MÁS POTENTE



**TRANS
GRUAS**

ENTRE ESPECIALISTAS

DISTRIBUIDOR OFICIAL
EN ESPAÑA

www.transgruas.com



DESCÚBRELA EN LÍNEA



www.jekco-cranes.com

MOVICARGA

MOVIMIENTO DE CARGAS



La mejor revista técnica
del sector de elevación
de habla hispana
de España y Latinoamérica

Especializada en grúas,
manipuladores,
plataformas elevadoras,
transporte,
reportajes IPAF,
con newsletters semanales.



Envíenos sus noticias a:
macarenagarcia@movicarga.com

www.movicarga.com



TRANSGRÚAS CIAL, S.L.
Crt. C-17 Km 17 (Pol.Ind. El Batzacs)
08185 Lliçà de Val (Barcelona)
Telf 93 8498388 - Fax: 93 8496299
Email: info@transgruas.com
www.transgruas.com

- 4 Editorial
- 6 Transgrúas en Smopyc
- 8 Jekko estuvo presente en GIS 2021 con dos stands
- 10 Fassi Gru presente en GIS ofreciendo soluciones nuevas y, en algunos casos, revolucionarias
- 12 Sistema Fassi SHT (Smart Hybrid Technology): donde la grúa se vuelve eléctrica
- 14 Ormig con grandes novedades en grúas eléctricas en el GIS
- 16 Multitel Pagliero en GIS (Piacenza) con una "novedad verde" y 5 plataformas "top"
- 18 Palfinger bajo el lema "Conectados al futuro" estará presente en Smopyc
- 22 Baumann aumenta su flota de grúas, con la adquisición de la grúa móvil LTM 1150-5.3 de Liebherr
- 23 Up Rent de Scaligera Service elige la araña Easy Lift de gama alta
- 24 Reunión de jefes de taller de LoxamHune
- 32 One Tadano: se completa la integración de Tadano y Demag con el lanzamiento de nuevos productos
- 42 Tadano tiene una visión optimista del futuro y anuncia buenos resultados de la integración y expectativas de negocio prometedoras
- 44 Snorkel mejora su línea de plataformas telescópicas de tamaño medio
- 46 De obra a obra: la nueva MK 73-3.1 de Liebherr en funcionamiento
- 48 Faresin presenta FS 7.32 Compact, el primer modelo de la próxima generación de manipuladores telescópicos
- 51 Se aplazan los Cursos Online sobre la aplicación del Manual de Seguridad Digital de Anapat
- 52 Aplicación de operador ePAL implementada en nuevos territorios
- 54 Nuevas plataformas elevadoras de tijera RT y ERT de JLG®
- 56 Sisterni renueva su flota con la primera grúa Grove GMK5250XL-1 en Brasil y Sudamérica
- 57 Germans Homs vuelve a apostar por la especialización, ahora en energía, gracias a SIG24
- 58 Luis Ángel Salas Manrique, CEO de LoxamHune, primer español en recibir el premio Rental Person of the Year
- 60 Marinka Nooteboom nueva mujer empresaria del año 2022
- 62 20 nuevas plataformas articuladas Genie® Z®-45 FE se incorporan a la flota de Acces Industrie
- 64 Una grúa HIAB X-HiPro 142E-5 refuerza la flota de Materiales Calvo, S.A.
- 66 JCB lanza el manipulador telescópico giratorio 555-260R
- 68 Manitowoc exhibió la última grúa Shuttlelift en Ara Show
- 70 Transportes Montejo eleva turbinas eólicas en Colombia, usando una grúa sobre orugas LR 1600/2-W de Liebherr
- 72 Ya disponible para ver ahora el seminario web de Ipaf: aspectos destacados de los informes del mercado de alquileres de Ipaf 2021
- 73 Maqlift llega a un acuerdo con HM Hospitales en el suministro de PEMP de Power Towers para trabajos de mantenimiento
- 74 Dieci, srl anuncia un acuerdo de distribución de sus manipuladores telescópicos rotativos con JLG Industries Inc. Grúas Tomás premiados por la Cámara de Comercio de Castellón
- 75 Las cifras de Haulotte aumentan un 9%
- 76 Mikel Ibarro, nuevo Vicepresidente de Anagruval Samuel Ortí Barberá, nuevo presidente de Agrucoval
- 77 Agrucoval celebró un homenaje a D. Arturo Virosque
- 78 Manain apuesta por la energía renovable y ecológica con la instalación de paneles solares para el autoconsumo
- 79 Genie anuncia un práctico kit de herramientas para pruebas y calibración de detección de carga
- 80 Entrevista a Iván Morodo, Director General de Haulotte Ibérica
- 83 Manitou Group aumenta sus ingresos por ventas en el tercer trimestre de 2021 un 10%
- 84 LGMG y su muestra excepcional de productos en Smopyc
- 86 29 y 30 de septiembre, Convención de ERA: 300 asistentes se reúnen en Amsterdam
- 90 Alquileres Vega amplía su flota de camiones con grúas Hiab 362 X-Hipro EP5
- 91 AUSA, galardonada con el Gran Premio DHL Atlas Exportación
- 92 Snorkel lanza su herramienta telemática Onsite™
- 93 Gómez Oviedo, elegida como empresa Cepyme500 al crecimiento empresarial
- 94 **ESPECIAL FERIA GIS**
- 114 Minimovicarga
- 117 CEMA Baterías lanza una gran promoción en baterías para aplicaciones de maquinaria hasta diciembre
- 118 La 4ª Revolución Industrial - (Revolución 4.0)
- 120 NOTICIAS REVISTA ONLINE
- 134 Directorio de Firmas

Edita: TOTAL LIFTING, S.L. - **Fundador:** Luis García Sánchez - **Directora y Publicidad:** Macarena G. Oliver: macarenagarcia@movicarga.com
Administración y Suscripciones: Encarnación Ramírez: administracion@totallifting.es - **Dirección, Administración y Publicidad:** Apdo. de Correos 39. 28860 Paracuellos de Jarama (Madrid). - Tel. 91 673 58 12. En Gran Bretaña: Beere Hobson Midlans - 34 Warwick Road - Kenilworth - Warwickshire CV81HE. Tel. (0926) 512424 Fax. (0926) 512948 - Imprime: BOOKLET - Leganés (Madrid) - Depósito Legal: M-36867-1973



Nunca caminarás sólo...

El General Wellington solía decir que cuando veía aparecer el sombrero de Napoleón, es como si luchasen 1000 soldados más contra él. El sólo hecho de ver ese símbolo, hacía que los soldados luchasen como fieras por su General.

Igualito que actualmente la Unión Europea cuando ve aparecer a Sánchez, con la diferencia de que este pobre diablo llega con los pantalones por las rodillas como su carta de presentación, gracias a su sumisión al resto de fuerzas políticas, y el ejército que marcha a su lado son perroflautas y exánimes.

La cara de estupor de la Comisión de la Unión Europea, que ve cómo la fractura en la reforma laboral nos aleja de las ayudas europeas cada vez más, debe ser para verla. Una mezcla entre estupor, indignación y cansancio de lidiar con un mentiroso compulsivo como este buen hombre. La credibilidad del Presidente del Gobierno está bajo mínimos, no me extraña. Mira que le escucho poco, pero haciendo un esfuerzo sobre humano lo hice. Hablando sobre la subida de la luz, cuya fiesta estamos pagando todos, el mamarracho suelta una frase que debería pasar a los libros de historia como sentencia que le define: "Lo que no vamos a hacer es no hacer lo que debemos hacer". ¿Alguien me puede explicar por qué no hubo ninguna persona de bien que se levantara y le sacase de la sala? Sin contemplaciones, le apagan el micrófono y le echan. Sin más. No se puede tener piedad con este tipo de gente. El Ejecutivo español en lugar de centrarse en generar riqueza para el país, se pierde en luchas internas de sus ministros radicales. En cualquier país del mundo si un juez condena a un político, éste dimite. En España, un juez condena a un político de Podemos y el que tiene que dimitir es el juez. Es surrealista. Inexplicable. Somos el único país de la UE cuyos ministros apoyan el régimen de Venezuela. Vergonzoso.

Estamos perdiendo el norte señores, y no pasa nada. Parece que con la vacuna nos han inculcado dormidina y estamos en un letargo continuo. A todo esto, ¿dónde están los sindicatos? ¿Ya han perdido el gusto de desfilar por la Castellana? ¿O es que sólo desfilan cuando gobierna la derecha? ¿Qué tienen que decir a la brutal subida de la luz, o los peajes que nos va a clavar el socialdemócrata? Verás las risas cuando cada españolito tenga que pagar por ir por las autovías. Aunque os digo una cosa, los rojos deberían pagar más, porque es culpa suya que estemos en esta situación.

Tenemos gobernándonos a una persona incapaz, que gasta su tiempo y lo que es peor, nuestro dinero, en crear nuevos puestos como el de "embajadora en misión especial para la Política Exterior Feminista", una señora que va a cobrar 71.000 euros por vigilar para que los diplomáticos sean feministas. Si algún socialista o podemita tiene a bien explicarme la importancia de este puesto, estaré encantada de escucharle, e intentaré contener mi ira, no prometo nada.

Imaginos que en nuestras empresas, en lugar de invertir dinero en formación, en nuevos equipos, o en gente capacitada, lo destinásemos a crear el puesto de directora de feminismo y desarrollo, para vigilar a los trabajadores. Su misión no sería la de hacer la empresa más productiva, sino de volver a todo quisqui feminista. Pues esto es igual. Otra tomadura de pelo más de este inhábil y su ejército de pusilánimes.

Como buen general, si quieres que tu equipo te siga y te haga llegar a la victoria, debes involucrarte en su día a día y darles una visión diferente de la que ellos contemplan para que puedan seguir avanzando. Dejarles claro que en cada paso que den, tienen tu apoyo. Que sepan que no caminan solos. No te cuelgues medallas pensando que eres mejor que tu equipo, intenta que tu equipo sea mejor.

Tenemos por delante un periodo cuanto menos curioso, no es un secreto que existen dificultades de suministro de componentes, problemas de suministro y un fuerte incremento de precios de los componentes. Eso está haciendo que obras se retrasen, que las máquinas tarden más en llegar, que los precios se incrementen y que los clientes tengan que contemplar dentro de sus presupuestos esa subida de precios, porque es algo irremediable.

Ahora bien, ¿algún alquilador ha subido los precios a sus clientes? Los costes cada vez aumentan más, cada día es más necesaria la formación, renovación de maquinaria, costes estructurales que aumentan... ¿El cliente es el único que no va a pagar esta fiesta? Porque los demás ya la estamos pagando. ¿Le habéis dado un pase VIP al cliente que le inmuniza para no repercutirle los gastos que vosotros estáis asumiendo?

No me sirve la cantinela de que llega uno y se baja los pantalones. Alguien tiene que empezar. Es una obligación, no es una opción. O suben los precios del alquiler o las empresas van a sufrir lo que no está escrito. Tenéis que dar más valor a vuestras empresas, tenéis que hacerle ver al cliente que vuestro trabajo es esencial, que ellos os necesitan para realizar esos trabajos. Si alguien quiere regalar su trabajo, no seas ese alguien. Llegará un momento que ese iluminado no tenga máquinas ni recursos, dejarle que se estrelle, pero no le acompañes en la travesía al infierno.

El verdadero valor de tu trabajo es el que tú le quieras dar. Estamos hablando de máquinas que cuestan mucho dinero y mucho esfuerzo pagarlas, ¿por qué las regaláis? ¿No os cuesta pagarlas?

Deja de pensar en los demás y analiza realmente a qué coste debe salir tu máquina para ganar dinero. Sois muchos los que estáis en esta tesitura, nadie dijo que ganar fuese fácil, pero querer ganar siendo mediocre nunca dio sus frutos.

Sé que la teoría es fácil, pero si sigues haciendo lo mismo que hasta ahora, tu zona de confort se convertirá en tu tumba.

Sois muchos los que compartís desvelos, pero depende de tí el poner en valor tu empresa y aumentar su rentabilidad, no de la competencia. Se inconformista, se valiente. Nunca te pares.

FUERZA Y HONOR.



ROXU GRUPO

WWW.GRUASROXU.COM

OVIEDO · GIJÓN · AVILÉS · NAVIA · RIBASECA · LEÓN · COSTA RICA



Transgrúas en Smopyc

En TRANSGRÚAS están encantados de poder invitarles a la próxima edición de SMOPYC que finalmente tendrá lugar en Zaragoza del 17 al 20 de noviembre. Desde Transgrúas, esperan con mucha ilusión esta feria, en la que contarán con 1.000m² de espacio con exposición de sus productos y donde presentarán las últimas novedades en equipos para elevación y transporte.

El stand estará ubicado en la zona exterior, nº 26, donde podrán ver sus equipos para elevación y transporte y sus últimas novedades:

- Grúas hidráulicas articuladas FASSI: expondrán nuevos modelos como la F1450R HXP, con 8 prolongas hidráulicas más jib L816 de 8 tn., de capacidad, a destacar el nuevo diseño del brazo secundario y prolongas decagonales. Además, expondrán una F1650RA versión standard detrás cabina, sobre camión de 4 ejes y F1650RAL, la versión LARGA de 46 m de alcance vertical, también sobre camión de 4 ejes, una F820 con una carrocería de rescate de vehículos, y por último, uno de los modelos más populares de la gama media pesada, la F545 montada sobre tractora 3 ejes, entre otros modelos que llevarán al suelo.

Además de otras muchas mejoras en toda la gama como incremento de la velocidad de las grúas hasta un 100% en algunos movimientos, nuevas zonas del área de trabajo, y una importante evolución en los montajes.

- **Mini grúas de orugas JEKKO:** ofrecerán la oportunidad de ver de cerca una gran variedad de productos, tanto mini grúas, como grúas articuladas sobre orugas, como minicargadores y robots cris-

taleros y manipuladores de cristal: JF990, SPX532 o SPX650 y los MPK06. Además, presentarán la nueva ventosa para grúa sobre camión JMV800 de 800 kg. de capacidad.





- **Grúas monobrazo MAXILIFT:** podrán ver en funcionamiento una muestra de sus pequeñas grúas de grandes prestaciones, como la ML150 o la ANT M50.
- **Semirremolques DE ANGELIS:** dispondrán de dos semirremolques: un 3S425G-light, el cual ofrece una capacidad de carga de 42,5 Tn y el semirremolque de cama rebajada 2T3B, con una capacidad de carga de 42tn.
- **Grúa pick & carry ORMIG:** tendrán la oportunidad de ver la grúa Pick & Carry de 15tn INDOOR, ultra compacta y eléctrica.
- **Plataformas aéreas MULTITEL PAGLIERO:** contarán con la novedad de la MXE 200 de 20 m., además de la MX250 de 25 m.
- **Equipo de gancho MARREL:** AFEGIR EXLAND expondrán uno de sus equipos portac contenedor estrella: el AL20, que ofrece una potencia de elevación de 20 tn.
- **Grúas para reciclaje i forestal LIV i CRANAB:** varios de sus modelos más novedosos.

- **Gran variedad de accesorios para grúas:** expondrán grapas, rotators, portapalets, piastras ... y como novedad un pulpo de Gusella, el SHZ254, de 4 palas, creado especialmente para el mercado español.

En TRANSGRUAS afrontan esta nueva edición con mucha ilusión y ganas de presentar sus novedades y tener la oportunidad de conversar e intercambiar opiniones con todos vosotros.

Para acceder a la feria, consiga su acreditación ya clicando aquí <https://extranet.feriazaragoza.es/login.aspx?IDEdicion=481>



Novedades de Transgrúas en GIS

Transgrúas Cial, a través de sus empresas representadas, presenta numerosas novedades que se lanzaron en la feria GIS en Italia. Os dejamos todas las novedades de cada empresa.



Jekko estuvo presente en GIS 2021 con dos stands

Jekko expuso una amplia gama de productos en sus dos nuevas áreas: En su Stand principal exterior con minigrúas, gama SPX y Serie JF y en su Stand industrial y herramientas en el interior con sus herramientas para aplicaciones industriales.

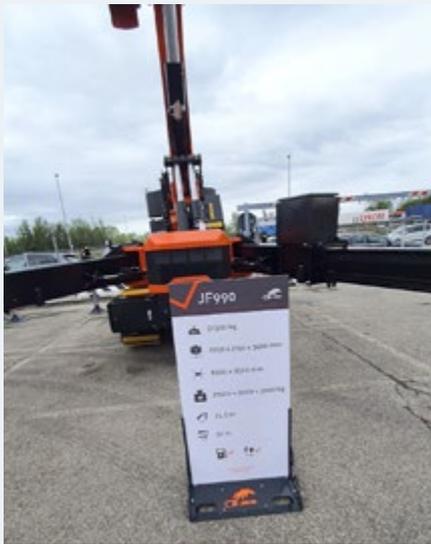
En su stand exterior estuvieron presentes los modelos SPX532, SPX650 y SPX1280. En representación de la serie JF: JF545 y JF990.



En el stand interior su modelo MPK50, el minicargador industrial junto con los accesorios de elevación Jekko: elevadores por vacío JVL450 y JVL600, los manipuladores JVM800R para vidrio y pizarras, y JIB500GR para barras de hierro y vigas de elevación en tres tamaños, 5, 10 y 20 toneladas.

Durante la octava edición de GIS, también se mostró el MPK10, el nuevo mini recogedor de 1 tonelada que ampliará la gama de manipulación de vidrio con el elogiado MPK06. El último modelo en el stand LEVO del distribuidor italiano de minicolectores, número L2 / M1b, rebautizado como Orion06 y Orion10.

En España, Jekko es distribuido por Transgrúas Cial, S.L.



Fassi Gru presente en GIS ofreciendo soluciones nuevas y, en algunos casos, revolucionarias

El 2021 ha sido un año rico en novedades para la gama Fassi Gru: al innovador F1450-XHP Techno y al sistema SHT (Smart Hybrid Technology) se suma otra serie de nuevos modelos que amplían y completan la oferta, presentando innovaciones importantes en las respectivas categorías.

El revolucionario proyecto de la nueva Fassi F1450-XHP Techno supone un verdadero cambio generacional en la construcción de grúas articuladas, al igual que el sistema SHT (Smart Hybrid Technology) es el primer ejemplo de grúa eléctrica para todas aquellas situaciones que requieren silencio y maquinaria de emisión cero.

Hay tres nuevos modelos para la gama de 17 tm a 19 tm: el F175A.1, el F185A.1 y el F195A.1, diseñados para responder a demandas específicas de varios mercados europeos, sobre todo para la manipulación de materiales para el sector de la construcción. Estas grúas también forman parte de un plan para ampliar la gama, y tienen como objetivo reducir el tamaño y, por lo tanto, aumentar la compacidad, lo que permite su instalación también en vehículos industriales de dos ejes. Los modelos están equipados con un solo varillaje y tendrán una serie de accesorios opcionales especiales, como conductos internos suplementarios y una nueva disposición de mando.

Dos nuevos modelos se han incorporado a la serie Z, con una estructura particular que permite cerrarlos sin quitar el accesorio instalado, normalmente un cubo. Se utilizan principalmente en la manipulación de materiales de construcción sueltos, como arena, que necesita ser transportada en una caja de camión cubierta y por lo tanto con la grúa cerrada, sin tener que quitar el accesorio cada vez. Otra característica es el tercer asiento de control elevado, que proporciona al operador una vista clara del interior de la plataforma del camión durante las operaciones de carga. La F215AZ y la F245AZ comparten una amplia gama de elementos de construcción con la Cranab TZ18, como la base, la unidad de rotación y la columna, que las convierten en máquinas de trabajo pesado capaces de soportar intensos ciclos de trabajo y dinámicas.

A la gama de carga media, entre 20 tm y 30 tm, se le han sumado la F235RA.2 y la F225RA.2. Ampliación de la gama, con la introducción de la rotación continua del anillo. Se trata de una respuesta concreta a las demandas del sector de la construcción, donde esta solución garantiza una mayor versatilidad y operatividad, también gracias al reducido tamaño y peso de las grúas, que permiten su instalación en vehículos industriales de dos ejes. Los nuevos modelos se unirán a los ya disponibles, que ofrecen rotación de piñón y cremallera, y estarán disponibles en versiones estándar y xe-dynamic.



Giovanni Fassi, presidente del Grupo Fassi junto al equipo directivo de Transgrúas Cial.

Los nuevos F315B.2 y F315RB.2 e-dynamic se caracterizan por una sección decagonal para los brazos de extensión telescópicos, lo que permite una reducción de peso en comparación con la solución de los brazos telescópicos de sección decagonal y el brazo secundario. Gracias a esta solución, que permite una mejor distribución de las fuerzas entre la guía y la viga del chasis, ha sido posible reducir el grosor de esta última, lo que se traduce en una reducción de peso del 15% aproximadamente. Esta nueva solución también permite realizar el mantenimiento de las guías sin desmontar los brazos de extensión ni ajustar las guías laterales.

LA FASSI F1450R-HXP TECHNO ES LA PRIMERA DE UNA NUEVA Y REVOLUCIONARIA GENERACIÓN DE GRÚAS ARTICULADAS

El rendimiento y la excelente relación potencia-peso de la Fassi F1450R-HXP Techno son el resultado de una serie de innovaciones, como el sistema de control digital, la nueva interfaz de pantalla, el nuevo control de estabilidad, el diseño decagonal del brazo secundario y las plumas de extensión, el nuevo control dinámico de elevación y sobre todo los nuevos niveles de rendimiento.

Fassi no es ajeno a anticiparse a las necesidades de sus clientes y proponer innovaciones que han dejado su huella en la historia

de la elevación, como la evolución en los sistemas de seguridad; primero electrohidráulico, luego electrónico, analógico y más recientemente digital. Este constante desarrollo ha llevado a la creación del Fassi F1450R-HXP TECHNO, el primer modelo de la nueva gama TECHNO equipado con una electrónica innovadora y la unidad de control FX990. La combinación de innovaciones mecánicas y electrónicas aplicadas a la grúa permite un mayor control de las zonas de estabilidad, lo que se traduce en la capacidad de trabajar en posición vertical con mayor rendimiento. Concretamente, el vehículo podrá acercarse al lugar de intervención, ocupando menos espacio y levantando más peso.

Además, se ha incrementado el control dinámico de la velocidad de movimiento de las cargas manipuladas gracias a un nuevo sistema de procesamiento que ha mejorado la gestión del uso de la zona de trabajo, favoreciendo la capacidad de elevación. El nuevo diseño decagonal del bloque de extensión también ha contribuido a una mejora del rendimiento vertical y el circuito hidráulico, con doble avance, ha permitido un manejo más rápido. El sistema de control digital avanzado, la nueva interfaz de pantalla, la posibilidad de controlar los estabilizadores a través del controlador de radio y el nuevo ajuste optimizan aún más el rendimiento. Por último, el sistema de poleas plegables en el cabrestante, la posibilidad de incorporar el nuevo

plumín Fassi L82 y la excelente relación potencia-peso completan los puntos fuertes de esta revolucionaria grúa.

FASSI F1450R-HXP TECHNO

Con este diseño completamente novedoso, el principal objetivo era conseguir el máximo rendimiento en configuración vertical, gracias a la flamante sección decagonal del bloque secundario. El diseño estructural de la F1450R también se caracteriza por una serie de fortalezas de diseño de Fassi, como el uso de aceros UHSS de ultra alta resistencia, análisis cinético en profundidad, simulación computarizada y análisis de elementos terminados FEM, todo verificado mediante pruebas de esfuerzo realizadas en el primer prototipo.

Las características incluyen el sistema de control de estabilidad FSC-SIII, que es el resultado de una fusión del desempeño de FSC-H y FSC-SII. De nuevo, en el tema de la estabilidad, otra característica interesante es el sistema de mando de estabilización vía radiocontrolador, que tiene dos modos de funcionamiento: con una sola palanca, una nueva función, o con una doble palanca.

La función JDP (Jib Dual Power) ahora es automática; el limitador es capaz de reconocer las condiciones en las que se está utilizando la grúa, proporcionando automáticamente el mejor rendimiento de la extensión hidráulica. Para satisfacer los diversos requisitos de los operadores, la función se puede activar o desactivar manualmente desde el controlador de radio.

Gracias a la monitorización geométrica de todas las articulaciones de la grúa (brazo principal, brazo secundario y brazo de extensión), la aproximación al límite mecánico del relativo pistón se gestionará de forma "suave" mediante una deceleración progresiva en los últimos milímetros de recorrido. Al gestionar el movimiento, esta nueva función, denominada SoftTend, permitirá un aumento de la velocidad y, al mismo tiempo, eliminará el desarrollo peligroso de la oscilación de la carga provocada por una parada. También se pueden crear áreas de trabajo compartimentadas, lo que aumenta la seguridad y libera al operador de tener que monitorear estas zonas para detectar posibles interferencias, lo que le permite concentrarse mejor en el manejo de la carga.

Gracias a los nuevos sensores (concretamente los que cumplen con los criterios de seguridad de EN13849) integrados en la nueva centralita y su software de seguridad, también se cumple la norma EN280 para uso de grúa con plataforma o cesta. Como resultado, todas las grúas de la nueva gama TECHNO se suministran listas para su uso como grúas de elevación de personas en lo que respecta a la estabilización.

La conexión Ethernet ha permitido la integración de varios dispositivos, como la nueva pantalla FX991, que también presenta gráficos nuevos, más completos e intuitivos, y la nueva puerta de enlace que garantiza una conectividad más potente a la grúa. El sistema loC (Internet of Cranes) se combina con

una antena GPS / GSM externa para una mejor recepción y utiliza un nuevo portal, con una interfaz gráfica y funciones completamente revisadas. La nueva pasarela también está equipada con un módulo wi-fi que, al crear su propia red y dirección de acceso, permite conectar la grúa a varios dispositivos del operador (PC, tableta o teléfono inteligente).

Todo el sistema de procesamiento está basado en la nueva conectividad que tiene la función principal de gestionar los datos y proporcionar información con la que crear nuevas arquitecturas tecnológicas de valor tanto para el cliente como para el propio sistema. Los más importantes son el mantenimiento, proceso fundamental para garantizar el correcto funcionamiento de la grúa, la seguridad del operador y el mantenimiento del valor de la grúa en el tiempo. Estos tres puntos de referencia han constituido la base sobre la que se ha desarrollado la función DMA (Dynamic Maintenance Assistant), a la que se puede acceder inmediatamente a través de la pantalla del radiocontrolador o desde la pantalla de a bordo FX991, así como a través de un teléfono inteligente para grúas equipado con loC. Esta función utiliza gráficos para proporcionar una presentación dinámica, es decir, de acuerdo con el uso real de la grúa, de cuántas horas quedan hasta el próximo servicio. Esto significa que el tiempo de inactividad se puede programar en el momento más oportuno y de acuerdo con los requisitos de trabajo del cliente.



Durante la feria de GIS, Fassi lanzó a nivel mundial su nueva grúa F1450R-HXP TECHNO y el Sistema SHT en un evento presentado por Giovanni Fassi, presidente del Grupo Fassi, y Rossano Ceresoli, director técnico de I + D de Fassi.

Sistema Fassi SHT (Smart Hybrid Technology): donde la grúa se vuelve eléctrica

Fassi ha desarrollado una grúa eléctrica alimentada por una batería de litio, que puede ser recargado por el motor de combustión interna del camión durante el viaje o por la red eléctrica. Con el sistema SHT de Fassi, la grúa se puede utilizar en todas las situaciones que requieran máquinas silenciosas y sin emisiones.

El nuevo sistema Smart Hybrid Technology, desarrollado y ofrecido al mercado por Fassi, permite trabajar en modo totalmente eléctrico una amplia gama de modelos de grúas, desde micro grúas hasta aquellas con una capacidad de elevación de 40 tm. En concreto, el modelo sobre el que se presenta el nuevo sistema es el Fassi F345RB.2.26 L214, y también puede ser adoptado fácilmente por otros modelos, ya que desde el punto de vista mecánico no se diferencia de los sistemas tradicionales.

El sistema SHT de Fassi responde a una demanda cada vez más apremiante, especialmente de los países del norte de Europa donde las grúas son capaces de trabajar en zonas urbanizadas sin necesidad de que el vehículo esté en movimiento, sin emisiones de gases de escape y también sin ruido. El sistema Smart Hybrid Technology cumple todos estos requisitos, porque la grúa trabaja con el motor del camión apagado gracias a su propio motor eléctrico alimentado por la batería. El sistema también es seguro, ya que opera a baja tensión (48V-51V) y por lo tanto no requiere ningún entrenamiento especial del operador, como sería necesario con sistemas de media-alta tensión. El sistema ha sido probado para cumplir con la Regulación UN / ECE R10, que utiliza pruebas de compatibilidad electromagnética para evaluar los efectos en los usuarios y en otros equipos eléctricos cercanos.

El sistema de carga dual utiliza electricidad de red monofásica de 220 V y 16 A, con un tiempo de recarga de nueve horas si las baterías están completamente descargadas, lo cual es poco probable ya que las baterías se recargan con el motor del camión mientras está en movimiento, lo que significa que por la noche cuando el vehículo vuelve a su base de operaciones, ya se ha realizado parte del proceso de recarga. Además, esta operación también se puede realizar con la grúa en funcionamiento y el generador de CA en funcionamiento. Este último, a través de la PTO del vehículo (que se puede desconectar), recarga las baterías cuando el vehículo está en movimiento. Su voltaje de recarga es de 48 V y puede recargar una batería completamente agotada en 4-5 horas.

El sistema Fassi SHT consta de un paquete de baterías de 560 Ah capaz de garantizar, en funcionamiento eléctrico total, una autonomía equivalente al 80% de las necesidades diarias. La caja que contiene la batería está equipada con un calentador que garantiza el fun-



cionamiento hasta -20 ° C y tiene unas dimensiones de 750 x 550 x 585 mm.

El motor-generador AC pesa apenas 22 kg, mientras que el resto del sistema está alojado en una segunda caja de acero inoxidable donde se ubica la bomba de caudal variable (a partir de 55 cc / rev) y que garantiza un importante ahorro energético al suministrar únicamente la grúa con el aceite que necesita en ese momento (máximo 50 l / min). Las dimensiones de la segunda caja son 1100 x 600 x 600 mm y el peso total (incluida la batería) del sistema Fassi SHT es de 550 kg. El montador se encargará de colocar las cajas de baterías en el vehículo, cablear el sistema (CAN-BUS) a la grúa y acoplar el motor generador a la toma de fuerza.

Para garantizar un uso eficiente del sistema eléctrico, SHT está equipado con un software dedicado para maximizar el uso de la potencia del motor eléctrico al tiempo que reduce la pérdida de potencia hidráulica. Además, esta tecnología es capaz de disminuir y modular la potencia hidráulica requerida por la grúa cuando el motor ha llegado a su límite.

Las grúas equipadas con Smart Hybrid Technology están equipadas con un panel de control que permite habilitar la batería y encender los distintos dispositivos. En cualquier caso, la bomba también se puede encender y apagar a través del controlador de radio.

La pantalla FX902 en la cabina del camión proporciona al conductor toda la información necesaria para monitorear el sistema mientras el vehículo está en marcha. Todos los datos también se replican en el controlador de radio para proporcionar al usuario la misma información durante la operación de la grúa.



Experimentar el progreso.



MK 88-4.1: Así de compacto puede ser algo grande.

La grúa de construcción móvil MK 88-4.1 es el desarrollo consecuente de su popular predecesora. Además de las compactas dimensiones de transporte y las excelentes capacidades de carga en la punta de 2.200 kg con un alcance de 45 metros, es sobre todo la gestión inteligente de la energía lo que distingue a este modelo de cuatro ejes: permite un funcionamiento completamente libre de emisiones y silencioso incluso con redes más débiles. Grúas de construcción móvil MK de Liebherr – Construimos el futuro.

- Paquete Plus: Potente posición inclinada, Load Plus y lastre adicional
- Concepto de potencia híbrida: Sin emisiones o autosuficiente – el accionamiento adecuado en el momento adecuado.
- Cargas por eje ajustables: Menos de 10 t gracias al lastre de base divisible y desmontable.
- Nuevo sistema de control: Es posible el apoyo en un lado y el registro de estados de equipamiento
- Entorno de trabajo optimizado: Mejor visibilidad y mayor confort en ambas cabinas

Ormig con grandes novedades en grúas eléctricas en el GIS

Ormig expuso varios modelos de sus grúas eléctricas, como la Ormig 15iE, de 15 t para interior y la Ormig 100iE, de 100 t para interior.

La gama de grúas eléctricas de Ormig Spa incluye vehículos con capacidades de 5,5 a 100 toneladas.

LA NUEVA 15iE

Se llama 15iE y está completamente controlada por radio. La capacidad de la grúa es de 15 toneladas. Es una máquina concebida y diseñada para operar principalmente en interiores y en espacios reducidos.

Las dimensiones son muy reducidas, con un ancho de 1,84 m y una altura de 1,9 m. Para facilitar el transporte, el peso de la grúa en la versión básica está limitado al límite de 13 toneladas.

La Ormig 15iE tiene cuatro puntos de apoyo en el suelo, para garantizar la mejor estabilidad lateral. Esta es una característica fundamental presente en todas las grúas Ormig desde principios de los años setenta, para permitir al operador trabajar con la máxima seguridad en condiciones de absoluta estabilidad durante la fase de traslación con la carga aplicada. Incluso la Ormig 15iE, al igual que el resto de grúas Ormig de la gama indoor, se dirige sobre sí misma gracias a un innovador sistema de eje trasero, especialmente diseñado para facilitar el funcionamiento en interiores y en espacios especialmente reducidos. La precisión de la dirección se consigue gracias a una cinemática diseñada por los ingenieros de Ormig.

Hay muchas opciones disponibles para esta grúa, incluida una amplia gama de brazos hidráulicos y mecánicos para trabajar donde las alturas de operación son mínimas. Además, la grúa puede equiparse con es-



Ian Trenzano, Director Comercial de Transgrúas, Iban Crespo, Director Grúas y Transportes Odra, y Gian Paolo Aschero, de Ormig.

tabilizadores frontales (gatos frontales) colocados dentro del bastidor para aumentar sustancialmente la capacidad. La pantalla, como en todas las grúas Ormig, contiene toda la información relativa a la indicación de la carga aplicada y la instrumentación para la visualización completa de los motores eléctricos y unidades electrónicas relacionadas, la posición y el ángulo de dirección en porcentaje.

Además, se visualizan todas las entradas / salidas y magnitudes analógicas relativas al funcionamiento de la máquina para permitir al operador en cualquier momento el auto diagnóstico completo de la máquina.

GRÚAS INDOOR ORMIG

Las principales características de estos vehículos son el reducido tamaño y las considerables capacidades, para poder operar fácilmente en interiores y en cualquier zona donde se requiera una capacidad autopropulsada.

Todas las grúas Ormig están equipadas con cuatro puntos de apoyo en el suelo, para que el vehículo sea seguro y apto para cualquier tipo de superficie.

Recientemente se presentó la gama de grúas eléctricas de interior, de dimensiones especialmente reducidas y capaces de girar sobre sí mismas, SIEMPRE CON CUATRO PUNTOS DE APOYO EN EL SUELO.

GRÚAS "PICK AND CARRY" ORMIG

Por otra parte, Ormig SpA produce grúas "Pick and carry" con motor diesel para el manejo de cargas en cualquier contexto, además de la elevación, donde se requiere capacidad autopropulsada.

Estos vehículos se distinguen por sus notables capacidades y alta manejabilidad, y operan con la máxima seguridad.

La gama incluye vehículos con capacidades de 5,5 a 75 toneladas.

Transgrúas, distribuidor para España. Transgrúas es el distribuidor para España de Ormig, y estuvieron presentes en el stand.





Ven y compra los mejores equipos de ocasión!

Además de alquilar, Riwal puede ser tu proveedor de Plataformas Aéreas y/o manipuladores de ocasión. ¿Porqué? Riwal esta constantemente ampliando y renovando su flota y por ello tiene una gran cantidad y variedad de maquinaria procedente directamente de su flota de alquiler. Maquinaria de gran calidad adquirida a los mejores fabricantes, que ha sido mantenida siguiendo y excediendo las especificaciones técnicas de dichos fabricantes. ¡Tenemos mas de 1000 maquinas de ocasión disponibles para la venta! Todas las maquinas se encuentran en perfecto funcionamiento y listas para alquilar, directas de nuestra flota y con el historial de mantenimiento disponible. Toda maquina de ocasión vendida se entrega con certificado de verificación de organismo de control autorizado (OCA).



2646 ES

Fabricante: JLG

Año: 2006

Precio: € 3.900,00



COMPACT 10DX

Fabricante: Haulotte

Año: 2007

Precio: € 7.900,00



2030ES

Fabricante: JLG

Año: 2007

Precio: € 3.900,00



S85

Fabricante: Genie

Año: 2006

Precio: € 19.000,00



800AJ

Fabricante: JLG

Año: 2006

Precio: € 24.000,00



460SJ

Fabricante: JLG

Año: 2007

Precio: € 14.500,00



H16TPX

Fabricante: Haulotte

Año: 2007

Precio: € 11.500,00



E400 AJPN

Fabricante: JLG

Año: 2006

Precio: € 12.800,00



HA12IP

Fabricante: Haulotte

Año: 2007

Precio: € 9.900,00



20PX

Fabricante: Haulotte

Año: 2007

Precio: € 19.000,00



SJ9250

Fabricante: Skyjack

Año: 2008

Precio: € 8.500,00



T800

Fabricante: JLG

Año: 2007

Precio: € 6.000,00



600AJ

Fabricante: JLG

Año: 2006

Precio: € 19.000,00



SJ4632

Fabricante: Skyjack

Año: 2007

Precio: € 5.500,00

Todas estas máquinas y mas se encuentran en **Cheste (VALENCIA)** .

Mas información en:

Teléfono: 667 586 147
Email: ventas@riwal.com

www.riwal.com/sales

Above all. Riwal



Multitel

Multitel Pagliero en GIS (Piacenza) con una “novedad verde” y 5 plataformas “top”

110 años de historia industrial, la certeza de haber marcado algunos de los hitos en la evolución de la elevación aérea y un renovado impulso hacia el futuro. Multitel Pagliero asistió a GIS con stand propio y el espíritu perfecto para afrontar los nuevos retos del mercado. En el evento en Piacenza, los visitantes pudieron ver algunas de las plataformas aéreas sobre camión más conocidas, así como una novedad. Modelos ideales para alquiler y venta y aptos para obras de construcción, mantenimiento industrial, instalación y tendido, rehabilitación, limpieza, poda y más.

En primer lugar está la nueva plataforma articulada MZ 350. Una máquina de bajo consumo de combustible que, además de bajas emisiones y mínimo ruido, satisface las expectativas de rendimiento de los clientes. Por sus características puede entrar a trabajar en áreas de tráfico limitado, centros urbanos, centros comerciales y zonas verdes. Con la misma geometría de la popular MZ 250, tiene una altura de trabajo de 35 m, mientras que las dos secciones telescópicas con doble extensión, con un alcance máximo de

14 m y una altura de alcance de casi 17 m, aseguran una gran área de trabajo. La plataforma se presentó montada sobre un camión MAN de 12 ton., un conjunto muy compac-

to con una longitud total de tan solo 7,46 m. La estabilización es extensible, pero además, la MZ350 también tiene la opción de trabajar con estabilización parcial o con los estabi-





máquina sólida y fiable que se mueve tan rápida como intuitiva es de maniobrar. Perfecta para el sector de la energía eólica.

Plataforma telescópica MTE 270 sobre chasis 3.5 ton, con una altura máxima de trabajo de 27 m. La máquina está equipada con un sistema de telemetría para comunicación remota y el innovador dispositivo MUSA (Multitel Self Adapting outreach): un sistema que optimiza el alcance de la plataforma calculando el área de estabilización, la posición e inclinación de la pluma y la carga en la cesta.

Plataforma telescópica MJE 250 sobre chasis 3.5 ton, con una altura máxima de trabajo de 24,70 m. Equipado con un plumín articulado con apertura de 180 °, con brazo totalmente extendido que permite un trabajo negativo a -3,5 m. La MJE 250 también cuenta con el sistema MUSA integrado con implementación "X", que tiene en cuenta una variable adicional: la inclinación del chasis. Esta mejora garantiza el máximo rendimiento en todas las posiciones de la pluma con una inclinación máxima de hasta 3 °.

Plataforma articulada MZ 250 sobre chasis de 3.5 ton, con una altura máxima de trabajo de 25,10 m. Montado sobre un chasis de distancia entre ejes de 3000 mm, destaca por su rapidez y compacidad. El plumín articulado (jib) la hace aún más versátil gracias al generoso esquema de trabajo y la posibilidad de trabajar en negativo hasta -2,5 m. Todos los movimientos son controlados por MUSA Multitel, mientras que el sistema de telemetría monitorea el rendimiento de forma remota.

Plataforma articulada MXE 200L sobre chasis 3.5 ton, con una altura máxima de trabajo de 19,90 m. Una máquina que es fácil de colocar y usar incluso en espacios reducidos; simple de usar, segura en sus movimientos y que funciona en todos los entornos.

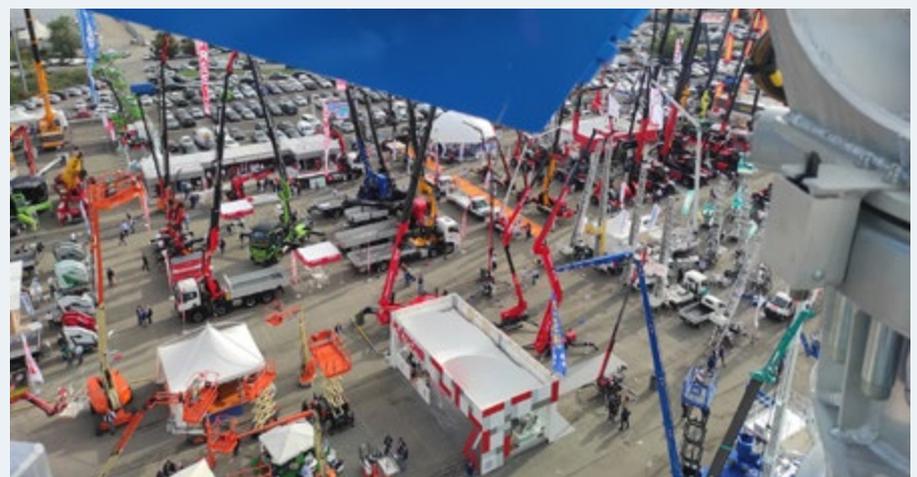
Transgruas, como distribuidor de Multitel Pagliero para España, estuvo presente en la feria atendiendo a los españoles que acudieron a la feria en Italia.

Para descubrir gamas y modelos: www.multitelgroup.com

lizadores cerrados. La capacidad de carga de la cesta varía según su dimensión de manera que con la cesta de 2x0,9 m la carga es de 400 kg y con la cesta extendida a 3x0,9 m. la carga es de 360 kg. La MZ350 viene con un paquete híbrido opcional con baterías de litio de 210 Ah que alimentan un motor eléctrico de 12 kW para un día completo de trabajo. El operador puede seleccionar directamente el modo 100 eléctrico desde la caja de control, mientras que el sistema 'Stand by save' optimiza las funciones eléctricas. Opción adicional: un cabrestante de 400 kg que se puede instalar en lugar de la cesta.

La MZ 350 estuvo acompañada por algunos de los top model Multitel Pagliero.

Plataforma telescópica MJ 450 con una altura máxima de trabajo de 45 m, que se puede montar en camiones de 26 y 32 ton. Equipada con un jib articulado, que le permite sortear cualquier obstáculo y posicionarse con precisión en el área de trabajo, es una





Conectados al futuro

Palfinger bajo el lema “Conectados al futuro” estará presente en Smopyc

PALFINGER Ibérica, distribuidor oficial para España y Portugal del grupo austriaco PALFINGER, estará presente en el próximo Salón Internacional de Maquinaria de Obras Públicas, Construcción y Minería, SMOPYC 2021, que se celebrará en la Feria de Zaragoza entre los días 17 y 20 de noviembre.

PALFINGER líder mundial en fabricación de soluciones de elevación y especialmente reconocido por la calidad e innovación en más de 150 modelos de grúas hidráulicas articuladas, quiere ser un protagonista destacado de SMOPYC 2021. En esta edición de la feria y bajo el lema de “conectados al futuro” quiere enseñar a los visitantes las últimas innovaciones en producto, conectividad y servicio de la marca.

El área de exhibición de PALFINGER se encontrará en la zona exterior de SMOPYC (Stand AES20), con un área contratada de más de 1.000 m², y un stand de 150 m², en el cual el visitante podrá estar en contacto con una gran muestra de la maquinaria de elevación de la marca. La empresa a previsto exhibir máquinas de cada una de las principales líneas de producto que se comercializan en España.

En total se podrán observar 10 camiones equipados con productos PALFINGER:

Grúas hidráulicas articuladas (Gama SLD, SH y TEC)

Modelos en SMOPYC: PK 165.002 TEC 7, PK 92002SH, PK 78002SH, PK 58.002 TEC 7, PK 53002 SH, PK 48.002 TEC 7, PK 42002SH, PK 12.501 SLD 5.

Grúas forestales y chatarrerías (Epsilon)

Modelo en SMOPYC: Q170Z-84TI

Grúas sobre orugas (Crawler PCC)

Modelo en SMOPYC: PCC 57.002 TEC 7

Polibrazos y equipos de cadena (Gama TEC)

Modelo en SMOPYC: PH T22 TEC 5

Plataformas aéreas (Gama Smart)

Modelo en SMOPYC: P 200 A-R

Plataformas elevadoras

Modelo en SMOPYC: C 1500 L

¡CONECTADOS AL FUTURO!

PALFINGER ha estado “conectado al futuro”



EL OBJETIVO PRINCIPAL, ES DEMOSTRAR CUÁNTA TECNOLOGÍA DIGITAL YA ESTÁ INTEGRADA EN LAS SOLUCIONES DE ALTA TECNOLOGÍA DE PALFINGER, DESDE LAS SOLUCIONES TELEMÁTICAS PARA OPTIMIZAR LA UTILIZACIÓN DE LA CAPACIDAD DE LA GRÚA (FLEET & OPERATOR MONITOR) HASTA LOS SOFISTICADOS SISTEMAS DE CONTROL Y ASISTENCIA PARA SUS GRÚAS ARTICULADAS Y RESTO DE PRODUCTOS

por muchos años, siendo un motor de innovación en el campo de las soluciones de elevación. Siguiendo esta tradición, PALFINGER estará presente en SMOPYC 2021 para mostrar los últimos avances e innovaciones en sus grúas y en el campo de la digitalización. El objetivo principal, es demostrar cuánta tecnología digital ya está integrada en las soluciones de alta tecnología de PALFINGER, desde las soluciones telemáticas para optimizar la utilización de la capacidad de la grúa (Fleet & Operator Monitor) hasta los sofisticados sistemas de control y asistencia para sus grúas articuladas y resto de productos.

Las nuevas soluciones telemáticas de PALFINGER facilitan la vida de los administradores y operadores de flotas al permitir el mantenimiento predictivo y maximizar el tiempo de actividad. Los datos de la grúa conectados



en tiempo real a estas aplicaciones se pueden usar para programar trabajos de mantenimiento o servicio de manera mucho más efectiva y corregir fallas mucho más rápidamente. Fleet Monitor y Operator Monitor son herramientas digitales inteligentes que aumentan la eficiencia y la productividad.

ACERCA DE PALFINGER AG

Durante muchos años, PALFINGER ha sido uno de los principales fabricantes mundiales de soluciones innovadoras de elevación para su uso en vehículos industriales y en el ámbito marítimo. Como grupo multinacional con sede en Berghem, Austria, el Grupo PALFINGER, que tiene aprox. 11.000 empleados, generaron ventas totales de aprox. 1.760 millones de euros en 2019 (1.553 millones en 2020).

El Grupo tiene instalaciones de fabricación y montaje en Europa, CEI, América del Norte y del Sur, así como Asia. Los pilares de su estrategia corporativa son la innovación, la internacionalización, una mayor flexibilidad de productos, servicios y procesos, y PALFINGER 21st (el desarrollo de soluciones inte-



ligentes y modelos de negocio innovadores basados en datos). PALFINGER está considerado no solo como líder del mercado, sino también como líder tecnológico en el mercado mundial de grúas hidráulicas articuladas. Con una red de más de 5.000 centros de ventas y servicio ubicados en más de 130 países en todos los continentes, PALFINGER está siempre cerca de sus clientes.

PALFINGER Iberica invita a todos a visitar su área de exhibición y stand en SMOPYC.

EN ESTA EDICIÓN DE LA FERIA Y BAJO EL LEMA DE “CONECTADOS AL FUTURO” QUIERE ENSEÑAR A LOS VISITANTES LAS ÚLTIMAS INNOVACIONES EN PRODUCTO, CONECTIVIDAD Y SERVICIO DE LA MARCA.





PALFINGER



CONECTADOS AL FUTURO

PALFINGER
CONECTADOS AL FUTURO

PALFINGER es pionero en soluciones innovadoras de elevación. Te invitamos a SMOPYC a que descubras las últimas novedades en producto, conectividad y servicio de nuestra marca.

SMOPYC

2021

17-20 NOV

ZARAGOZA (ESPAÑA/SPAIN)

VISITANOS:
Stand Exterior de PALFINGER : AES20
PALFINGER.COM

Baumann aumenta su flota de grúas, con la adquisición de la grúa móvil LTM 1150-5.3 de Liebherr

Viktor Baumann GmbH & Co. KG de Bornheim ha adquirido una nueva grúa móvil LTM 1150-5.3 de Liebherr. El contratista de grúas y transporte pesado del sur de Renania del Norte-Westfalia, tiene la intención de utilizar esta grúa de 150 toneladas para ampliar su gama de servicios con grúas de 5 ejes. El diseño compacto de la LTM 1150-5.3 y su pluma telescópica de 66 metros fueron criterios importantes a la hora de tomar la decisión de la compra.



Entrega de la grúa LTM 1150-5.3 en Ehingen. (De izq. A dcha.): Erich Schneider (Fábrica-Liebherr-Ehingen GmbH), Kai Wiering (Viktor Baumann GmbH & Co. KG) y Marcellus Abele (Fábrica-Liebherr-Ehingen GmbH).

"Queríamos acercar el espacio entre las 130 y las 200 toneladas de capacidad de elevación en nuestra flota", asegura Sabine Baumann-Duvenbeck, Directora General de Viktor Baumann GmbH & Co. KG. Asimismo, se muestra satisfecho con la decisión de adquirir esta grúa móvil de 150 toneladas: "Con su pluma telescópica de 66 metros, la LTM 1150-5.3 de Liebherr ofrece unos potentes valores de capacidad de elevación y, además, es muy compacta".

POTENTE PLUMA TELESCÓPICA

Liebherr presentó de forma oficial la nueva grúa móvil LTM 1150-5.3 el pasado otoño, como sucesora de la LTM 1130-5.1, de la que se fabricaron unas 1.500 unidades. Su pluma telescópica ofrece un aumento de seis metros, en comparación con su predecesora.

A la misma longitud de 60 metros, la nueva grúa de 5 ejes puede elevar doce toneladas cuando la pluma está completamente levantada, 1,5 toneladas más que su predecesora. Con la pluma totalmente extendida, con 66 metros de longitud, la nueva grúa LTM 1150-5.3 tiene una capacidad de elevación de más de nueve toneladas. Esto es perfecto para el montaje de grúas torre y mástiles para antenas de radio. La pluma de celosía permite que la nueva grúa alcance alturas de elevación de hasta 92 metros y radios de hasta 72 metros.

Gracias a su potente pluma, Baumann tiene previsto utilizar la nueva grúa móvil LTM 1150-5.3 de Liebherr para el montaje y desmontaje de grúas, así como para operaciones en plantas químicas donde se requieren grandes alturas de elevación.

A pesar de conseguir un 15% más de rendimiento medio, los ingenieros de Liebherr consiguieron mantener el bajo peso bruto de su predecesora: Con una carga por eje de doce toneladas, la nueva grúa móvil LTM 1150-5.3 puede transportar nueve toneladas de contrapeso en la vía pública. "Esto hace que la LTM 1150-5.3 sea versátil y flexible. La nueva grúa también impresiona por sus innovaciones técnicas, como el sistema ECOmode y el ECOdrive, que permiten ahorrar combustible y emisiones de CO₂, además de reducir las emisiones acústicas", afirma Sabine Baumann-Duvenbeck.

Viktor Baumann GmbH & Co. KG cuenta con 130 años de experiencia en el sector del transporte pesado, las operaciones con grúa y los trabajos de montaje. En la actualidad, la empresa cuenta con 120 empleados y opera con 26 grúas, 24 de ellas son de Liebherr.

Up Rent de Scaligera Service elige la araña Easy Lift de gama alta

Up Rent de Scaligera Service ha adquirido una R420, la araña más alta de la gama Easy Lift, al distribuidor de grúas y plataformas aéreas Emilia Gru.



Up Rent es la marca lanzada en 2019 por la histórica empresa veronesa Scaligera Service para promover el negocio de alquiler de máquinas elevadoras como grúas móviles, plataformas sobre camión, plataformas sobre orugas y autopropulsadas de la empresa, con varias oficinas ubicadas en el norte de Italia.

Nuevamente para incrementar el negocio de alquiler de máquinas y equipos, Up Rent ha decidido pasar a formar parte de la plataforma online Easy Noleggio, que pone a disposición de los usuarios una amplia red de alquiladores italianos en el mundo de la elevación, divididos por áreas geográficas.

Up Rent ha elegido la araña R420 en versión híbrida (R420HY) con motor diésel y batería de litio, mostrándose así atento a la sostenibilidad medioambiental.

Desde un punto de vista técnico, la plataforma aérea sobre orugas R420HY tiene una altura de trabajo de 41,40 m, un alcance de 17,00 m con una capacidad de carga de cesta de 230 kg, una anchura de 1,42 m, una longitud de 8,10 m, una rotación de plumín de 180 ° y una rotación de la torreta de 440 °. Todo por un peso total de solo 8800 kg.

La gran novedad que caracteriza a esta máquina es la presencia del cabrestante que

puede sustituir a la cesta para elevación de mercancías, con una capacidad de elevación de 500 kg. La aplicación del cabrestante hace que la R420HY sea aún más versátil

y útil para cualquier tipo de trabajo en altura. La plataforma comprada por Up Rent también está equipada con el paquete de súper amortización "Industria 4.0".





REUNIÓN

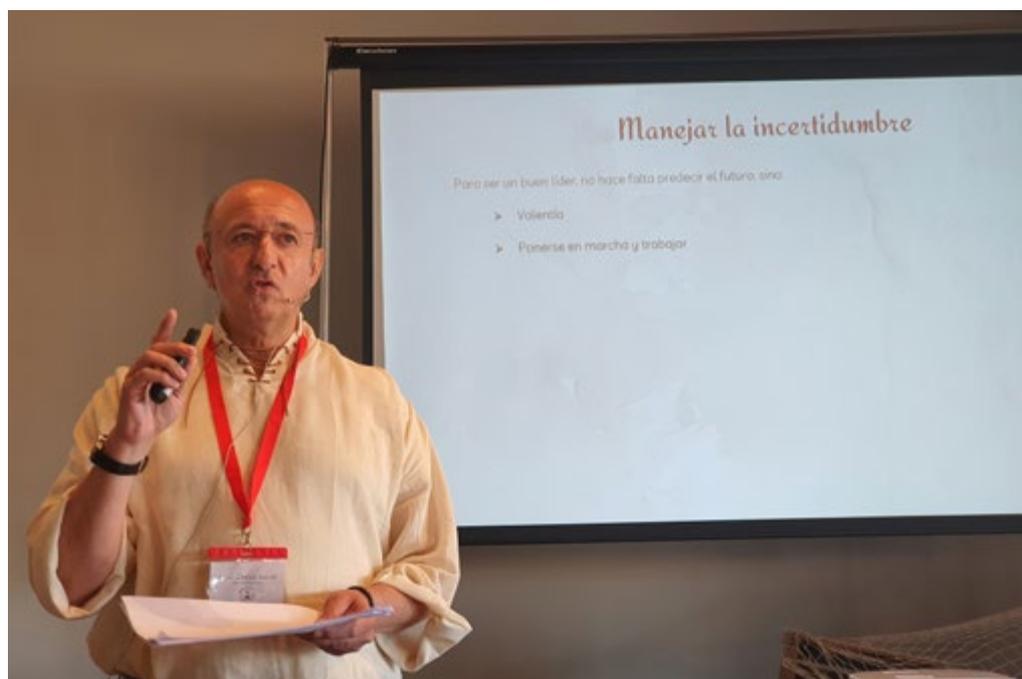
de jefes de taller
de LoxamHune

Formación continua

A mediados del pasado mes de septiembre, LoxamHune reunió a sus Jefes de Taller para hacer balance del año, poner en común nuevas ideas y destacar la formación como un pilar esencial para dar el mejor servicio a los clientes.

La reunión anual de Jefes de Taller es un momento para ver las novedades que la empresa ha incorporado a nivel tecnológico y de optimización de los sistemas y para dar a conocer la hoja de ruta de la compañía.

Es un orgullo haber podido asistir a esta reunión y ver de primera mano cómo las personas se involucraban en querer mejorar su día a día y valoraban la oportunidad que les está dando LoxamHune de formarse a nivel individual para desarrollarse en la organización.





“
**LA REUNIÓN ANUAL
 DE JEFES DE TALLER
 ES UN MOMENTO PARA VER
 LAS NOVEDADES QUE LA
 EMPRESA HA INCORPORADO
 A NIVEL TECNOLÓGICO
 Y DE OPTIMIZACIÓN DE
 LOS SISTEMAS Y PARA
 DAR A CONOCER LA HOJA
 DE RUTA DE LA COMPAÑÍA.**
 ”

LOXAM HUNE

Estas reuniones son una ocasión para que los propios jefes de taller mejoren, sepan qué tipo de herramientas tienen a su disposición y las aprovechen sacando un mayor partido a sus funcionalidades. Durante toda la jornada se llevaron a cabo talleres para dar a conocer en 7 minutos las herramientas de diagnóstico, repuestos, informáticas y de sistemas. Se pusieron en práctica casos prácticos donde los jefes de taller daban su opinión al respecto. Se trata de un foro de intercambio de ideas, un hub de motivación y un impulso para crear vínculos de pertenencia a la empresa para que ellos también puedan transmitir a sus equipos los proyectos que la empresa lanzará tanto en materia de formación como de mejora de los sistemas, y las oportunidades que ofrece a sus empleados para seguir creciendo.

Emulando un viaje en barco y con el título “Puerto Escondido”, LoxamHune hizo un recorrido por todos los departamentos del área técnica, involucrando a los jefes de taller en los nuevos proyectos, enfrentándoles a pro-



LOXAMHUNE CONTINÚA RENOVANDO SU PARQUE DE MAQUINARIA PARA QUE SUS EQUIPOS SEAN CADA VEZ MÁS NUEVOS. CASI 5000 MÁQUINAS TIENEN MENOS DE 4 AÑOS. LA INVERSIÓN EN MAQUINARIA PARA EL AÑO 2022 SERÁ UNA DE LAS MAYORES DEL MERCADO Y PONE DE MANIFIESTO EL COMPROMISO DE LOXAMHUNE DE OFRECER MÁQUINAS DE CALIDAD QUE RESPETEN EL MEDIOAMBIENTE.

blemas del día a día, sugiriendo mejoras y dejando constancia que LoxamHune es la empresa de alquiler de España que más invierte en formación interna para seguir la ruta de la mejora continua. Según comentó Sergio Banzo, Director Técnico, “solo a través de este tipo de acciones conseguiremos una mejora aún mayor de la eficiencia”

Por su parte, Luis Angel Salas recalcó la importancia de la seguridad dentro de la empresa marcando el objetivo de cero accidentes. “En la empresa, el 99% de los accidentes provienen de actos inseguros”, explicó el Sr. Salas, “por lo que es esencial minimizar los riesgos.

Es fundamental que haya mentalidad de seguridad dentro de la empresa.

Hay que liderar con el ejemplo y corregir comportamientos para seguir mejorando”, explicó.

LoxamHune continúa renovando su parque de maquinaria para que sus equipos sean cada vez más nuevos. Casi 5000 máquinas tienen menos de 4 años. La inversión en maquinaria para el año 2022 será una de las mayores del mercado y pone de manifiesto el compromiso de LoxamHune de ofrecer máquinas de calidad que respeten el medioambiente.

de sistemas que permiten en todo momento tener información sobre rendimiento, horas de trabajo, puesta en marcha, etc. Para el 2022, un alto porcentaje de sus máquinas estarán conectadas y aportarán la información necesaria.

Por otra parte, LoxamHune ha lanzado un plan de carrera para sus mecánicos con el objetivo de desarrollar profesionalmente los perfiles técnicos a través de formación continua en las especialidades donde muestren carencias.



Destacaron la importancia de la conectividad y el alto valor que ofrecen los datos. Muchas de sus máquinas incluyen este tipo

La jornada terminó como es habitual, con los premios a los mejores técnicos por su trayectoria durante este año anterior.



LOXAMHUNE HA LANZADO UN PLAN DE CARRERA PARA SUS MECÁNICOS CON EL OBJETIVO DE DESARROLLAR PROFESIONALMENTE LOS PERFILES TÉCNICOS A TRAVÉS DE FORMACIÓN CONTINUA EN LAS ESPECIALIDADES DONDE MUESTREN CARENCIAS.











ONE TADANO



Pinche para ver el video

ONE TADANO: SE COMPLETA LA INTEGRACIÓN DE TADANO Y DEMAG CON EL LANZAMIENTO DE NUEVOS PRODUCTOS



ONE TADANO, este es el mensaje que Tadano quiere transmitir a sus clientes. Para ello, ha organizado dos semanas de viajes de clientes a fábrica, para que vean y sientan de primera mano que la integración es una realidad, cuáles son las ventajas para los clientes y el trabajo que están llevando a cabo para mejorar día a día.



Jens Ennen, Presidente y CEO de Tadano Europa

Durante el evento de fábrica, se han lanzado nuevos productos que son el resultado de la integración de Tadano + Demag. Se han unido los dos equipos de ingenieros y toda la compañía para ser una sola compañía cercana al cliente, accesible y con productos fiables y seguros.

El lanzamiento mundial que pudimos ver la delegación de España, con 35 clientes, fue la nueva grúa todo terreno de dos ejes, AC 2.040-1.

La grúa todo terreno de 40 t, la Tadano AC 2.040-1, despertó gran interés en los alquiladores de grúas. Es un desarrollo que combina lo mejor de Demag y lo mejor de Tadano, ya que ha sido desarrollado conjuntamente por los equipos de ambas plantas alemanas (Zweibrücken y Lauf). Se ha combinando el know-how, con lo mejor de ambos mundos.

Con la visita a Zweibrücken, Tadano nos brindó una vista previa exclusiva del primer producto de muchos, desarrollado conjuntamente que se lanzará en diciem-



Lanzamiento mundial de la nueva grúa todo terreno de dos ejes, AC 2.040-1

bre de 2021, con primeras entregas en 2022.

Con la vista previa exclusiva, Tadano también presentó lo que llamaron el ADN conjunto de su nueva familia de grúas todo terreno.

Todas las máquinas nuevas contarán con un ADN común, así como el cambio de nomenclatura de los modelos:

- Mismas cabinas
- Mismo sistema de control (IC-1 Plus)
- Las mismas tecnologías como el Sistema de visión envolvente Tadano, el Sistema telemático Tadano IC-1 Remote y el concepto de estructura.

La delegación española destacó la cercanía del equipo de Tadano, con Jens Ennen como Presidente y CEO de Tadano Europa, que dio la bienvenida a todos los españoles y estuvo explicando la hoja de ruta que han seguido desde que en agosto de 2019, Tadano se hizo cargo de la empresa.

Han sido momentos para compartir ideas, para escuchar a los clientes, y sobre todo,



La cúpula directiva de Tadano, con el equipo de España de Tadano. De izquierda a derecha: Gustavo Cortina (Tadano España), Jenaro Vilanova (Tadano España), Tomas Schramm, Vicepresidente de Ventas Tadano Europa, Jens Ennen, Presidente y CEO Tadano Europa, Gemma de Arcos, Directora General Tadano España, Sr. Toshiaki Ujiie, Presidente, CEO y Director de Tadano Ltd. e Ignacio Español, Director de Servicio Técnico Tadano España.



para que desde fábrica conozcan de primera mano cuales son los puntos fuertes y débiles de la empresa, para poder trabajar para mejorar continuamente. No muchas empresas tienen la humildad de reconocer que se falla en aspectos y tienen la valentía de reconocer que hay fallos, pero que se trabaja para remediarlo, Chapeau por el equipo Tadano. El Sr. Ennen se centró en 3 puntos en su discurso: Nuevos productos, servicio y mejoras relacionadas con el medioambiente como el sistema Epack, para que la grúa trabaje de forma eléctrica con un accesorio que se acopla a la grúa para los modelos de 45 t y 80 t.



El broche de oro lo puso la presencia de Toshiaki Ujiie, Presidente, CEO, y Director de Tadano Ltd., una persona cercana que se estuvo preocupando por conocer cómo va el mercado en España y asegurarse de que el mensaje llegaba a los clientes, poniendo la seguridad como premisa principal. Tadano trabaja cada día por y para los clientes.

Además de la nueva Tadano AC 2.040-1 de 40 t, hubo 8 modelos que presentaron a los clientes, con la 450 t y 80 t como estrellas del día también.

Vea en el siguiente video cómo ha sido el lanzamiento de la nueva grúa AC 2.040-1, los nuevos modelos expuestos, así como los puestos de servicio y financiación con los que contaban durante el evento.



LOS MODELOS QUE PUDIMOS VER SON:

- AC 7.450
- AC 4.080-1
- AC 3.045-1 CITY
- AC 4.070-1
- CC2800-1 NT
- AC 5.160-1
- AC5.130-1
- AC 4.110-1
- GR 700 EX-4
- GTC-1800EX
- HK 4.070-1
- HK 4.050-1







Testimonios



PERE PADROSA, GRÚAS PADROSA

Este evento ha sido perfecto y los clientes creo que lo necesitábamos, más en momentos con esta situación donde tenemos poca visibilidad. Creemos que ha sido un acierto haberlo hecho en estos momentos. Respecto a la marca, todo lo que tiene a nivel de seguridad pasiva, todo el sistema de cámaras, de radar, es lo que hoy se necesita para trabajar. Nosotros que estamos al lado de un parque natural, el lanzamiento del E-pack lo veo un acierto y un avance muy importante. El paso hacia "One Tadano" para mí es raro, porque yo soy muy marquista y fan de Demag desde hace muchos años. Entiendo que hayan tomado esta decisión, porque ellos lo ven desde un punto de vista global, pero deben seguir la filosofía de Demag. Si hacen una buena fusión, será un éxito. De los cambios implementados, para nosotros la atención al cliente se ha reforzado, porque hace tiempo estábamos huérfanos, y eso ha cambiado. Por otro lado, debe haber más cambios para que sea una marca puntera.



SALVADOR ARTES, GRÚAS LOZANO

Un viaje muy bien organizado, por todas las novedades que estamos viendo y los nuevos lanzamientos. Me ha encantado el E-pack, porque es la tecnología que se empieza a demandar. De los modelos que más me han gustado es la 80 t, una gran máquina con unas tablas de carga excepcionales. Ya era una gran máquina y ahora todavía más. El concepto de "One Tadano" si realmente lo integran bien, tendrán mucho éxito. Nosotros tenemos un parque muy grande de grúas Demag y es verdad que le faltaba servicio, pero tenemos que decir que lo han reforzado con un nuevo servicio técnico para nuestra zona, lo cuál es una gran noticia. En repuestos prácticamente con las Demag no hemos tenido problemas. En 2017 compramos la AC 700 y estamos muy satisfechos.



LUIS AGUILAR, GRÚAS AGUILAR

Un viaje muy completo, con un equipo que está en todo momento pendiente de nuestra opinión. De los nuevos modelos, el que más me gusta es la AC 45 City de 45 t, porque han reducido el tamaño de la máquina, y con la presentación del modo E-pack para que la máquina trabaje de forma eléctrica creo que es un acierto, para que puedan realizar trabajos de interior sin dañar el medioambiente y sin emisiones. El concepto de "One Tadano" veo que se trata de unificar lo mejor de las dos marcas y es un paso natural que tenía que llegar. Demag es un fabricante con muy buenos productos, sobre todo en máquinas de gran tonelaje y creo que les puede salir muy bien este movimiento.



JOSE ANTONIO MORENO, EUROGRÚES MOROC

Con la presentación de "One Tadano", veo que muchas de las máquinas que prevalecen son Demag, buenas máquinas con gran rendimiento. El modelo que más me ha gustado es la 450 t, me parece una gran máquina. A nivel de servicio al cliente se ha mejorado considerablemente, así como el servicio post venta, que ha mejorado infinitamente.



JAVIER SATO, EUROGRÚAS

Muy interesante la presentación, porque nos ha dado la oportunidad de conocer de primera mano a Tadano, ya que con el Covid no había habido mucha información y oportunidad de conocer las nuevas grúas que han presentado. Nos ha encantado la nueva de 450 t, una gran máquina. Se nota que tienen interiorizado el cambio que quieren llevar a cabo y están trabajando en ello. Creo que escuchar al cliente es uno de sus avances, y si miran alrededor se dan cuenta que el servicio es la clave. Las máquinas Demag son unos equipos magníficos, en fiabilidad, prestaciones, y lo que había fallado hasta ahora que era el servicio, ya le están poniendo remedio.



DAVID PARRA, GRÚAS PARRA

Este viaje me parece un acierto porque es una reunión más cercana con los clientes, con una interacción tanto con las máquinas como con el equipo de Tadano. Están ávidos por escuchar nuestra opinión y saber en qué deben mejorar y eso es de agradecer. De grúas me ha gustado mucho la 450 t, y me ha sorprendido la telescópica sobre cadenas, sobre todo con las inclinaciones que puede conseguir trabajando y la demostración que nos han hecho. Sobre el concepto de "One Tadano", creo que es una evolución natural, pero entiendo que llevará su tiempo, porque son dos marcas muy arraigadas, con filosofías diferentes, por lo que hacer que fluya todo supongo no será de la noche a la mañana. Lo importante es que han dado el primer paso de esta nueva realidad. Por nuestra parte podemos decir que el servicio técnico es mucho más ágil actualmente de lo que era, sobre todo desde la última máquina que adquirimos, y siempre informados del proceso. Sobre las máquinas, me gusta mucho su fiabilidad y las tablas de carga. Y sobre todo, la seguridad que ofrece la máquina cuando trabajas con ella.



XAVIER SALIENT, SERRAT

Un viaje muy bien organizado a nivel de presentación, con tiempo para ver las grúas y conocer las novedades. La unificación de las marcas y el potenciar la marca Tadano entiendo que les llevará tiempo. De las grúas que han presentado, una de las que más me ha gustado es la 450 t, y la grúa hidráulica sobre cadenas por su agilidad de movimientos, fácil de gestionar. Al final estas máquinas son equipos robustos y muy fiables. Son máquinas que nos han salido muy bien. El equipo ha comentado su intención de potenciar el servicio post venta y este camino me parece muy adecuado.



CALISTO PACHECO, GRÚAS PACHECO

El viaje muy interesante, es mi primera vez en esta fábrica. La 450 t me parece una grúa muy bien diseñada para el mercado actual. Sí que nos habían informado de nuevas incorporaciones al servicio técnico en España y esperemos que esto sea un valor añadido para la marca.



ISRAEL ORTIZ, EL MADRILEÑO

Nosotros adquirimos una empresa de grúas porque venimos de una empresa de montajes y este es nuestro primer viaje a una fábrica de grúas. Te puedo decir que la atención ha sido máxima, y con mucha disposición a escuchar por parte del equipo de Tadano. Estamos mirando una grúa de 300 t y nos está sorprendiendo la fiabilidad y rendimiento que muestran los equipos. Al ir renovando la flota, el ver nuevos modelos de primera mano es un lujo. La atención recibida por parte del equipo de Tadano ha sido realmente bueno, tanto a nivel comercial como técnico. El trato es excelente.



MANUEL GARCÍA, GRÚAS EL PORTILLO

El viaje ha contado con una excelente organización, con ganas de escuchar a los clientes, cosa que se agradece. El concepto "One Tadano" es la línea que tienen que llevar para unificar las dos marcas y que haya una sola gama. Respecto a los nuevos productos, me gusta especialmente la 80 t, porque es una grúa en 4 ejes con muy buenas tablas y es un segmento que históricamente Demag lo ha trabajado muy bien. El equipo de personas trabajando en España son buenos y poco a poco los cambios que van introduciendo se van notando.



FRANCISCO HERNÁNDEZ, GRÚAS EL CANARIO

Son un referente como marca los dos, tanto Tadano como Demag, y viajes así nos permiten ver de primera mano las novedades, escuchar todas las novedades de los técnicos y ver que te escuchan. Me gusta especialmente la 450 t y la 80 t, creo que son dos buques insignia de la marca. El unir las dos marcas es lo natural entiendo, pero yo siempre he sido de Demag, por lo que espero no se pierda esa esencia. Se ve que se ha hecho una apuesta muy fuerte y seguro les saldrá bien. Desde hace varios meses ya se nota el cambio en el trato y en el servicio por parte de Tadano España y es de agradecer que inviertan en el mercado español con estas mejoras.



CRISTINA ALFONSO, GRÚAS ANDALUCÍA

Un viaje muy bien organizado, con el equipo pendiente en todo momento y con ganas de escuchar a los clientes. A nosotros nos gusta especialmente la City, por su rendimiento y trabajo en lugares más confinados. El haber unificado las dos marcas en tan poco tiempo me ha llamado mucho la atención, pero parece que han aprovechado la pandemia para llevarlo a cabo y las metas que se han marcado las van cumpliendo.



MIGUEL BELLIDO, GRÚAS TOMÁS

Los productos que estamos viendo me gustan mucho, en especial la de 60 t. Todo pasará porque aducen su servicio técnico a la calidad de las máquinas. Si su servicio técnico se convierte en un servicio de calidad, pueden vender mucha maquinaria, siempre que den una buena financiación. Nosotros tenemos la Tadano 130 y su rendimiento es muy bueno.



DAVID AGUADO, TRANSPORTES Y GRÚAS AGUADO

Una gran presentación de productos, con la 450 t y la de orugas telescópica muy interesantes. El concepto de "One Tadano" se ve que lo están implementando poco a poco y esta presentación es un ejemplo de ello. Lo que destacaría es el trato recibido por parte tanto del equipo de Tadano España como en Alemania, con ganas de escuchar, de mejorar y de conocer nuestra opinión. Se nota que están en el camino del cambio a mejor y esto es un gran paso para los clientes.



SAMUEL ORTÍ, GRÚAS ORTÍ

Ha sido una visita a fábrica muy bien planificada, hemos estado muy bien atendidos, y la presentación de nuevos productos se ve que siguen innovando como marca y el haber lanzado el concepto de unificar todo en "One Tadano" es algo natural que ya tocaba en mi opinión. Supongo que llevará su tiempo el unificar todo, pero se ve que van por el buen camino.

Tadano tiene una visión optimista del futuro y anuncia buenos resultados de la integración y expectativas de negocio prometedoras

Los clientes perciben cada vez más los resultados del proceso de integración entre las empresas tadano.



En la primavera de 2021, Tadano anunció que todas las grúas del grupo se venderían en el futuro exclusivamente bajo la marca Tadano como parte de su estrategia «OneTadano». Este anuncio está ahora en proceso de implementarse a nivel mundial y la empresa también ha hecho grandes progresos en sus otros proyectos de integración.

El punto de partida de la estrategia OneTadano fue la integración de Demag en el Grupo Tadano hace aproximadamente dos años. Desde entonces, la empresa de Zweibrücken se ha acercado cada vez más a la planta de Tadano en Lauf como parte del proceso de integración global. Un proceso, vale la pena mencionar, que aún no se ha completado. Aunque ya se ha logrado mucho en los últimos dos años, Tadano sigue teniendo planes. Uno de ellos es el anunciado impulso a la innovación de la empresa, con el objetivo de introducir al mercado 15 nuevos modelos de grúas en los próximos años. Los clientes tendrán la oportunidad de ver algunos de estos productos en la próxima BAUMA 2022. Este anuncio va acompañado por una promesa a los clientes de la empresa: «Tu pasión. Nuestro ADN».

Jens Ennen, Director Ejecutivo, explica lo que significa esta promesa: «Para nuestros clientes, las grúas son más que solo un producto vendido por nosotros. Son su pasión, al igual que la nuestra. Nuestros empleados dicen frecuentemente que las grúas corren por sus venas, son parte de nuestro ADN. Además, queremos transmitir una sensación exclusiva de propósito y dedicación: ningún otro fabricante está tan enfocado en los equipos de elevación como nosotros, y esto se aplica tanto a nuestra empresa en su conjunto como a cada uno de los miembros de nuestro equipo. Para nosotros, cada una de las elevaciones que se realizan es tan importante como para el cliente que la está realizando».

Durante el desarrollo de estas nuevas grúas, Tadano ha podido confiar en los inigualables conocimientos técnicos de sus empresas, que están incorporando sus mayores fortalezas en cada producto. También se aprecia un progreso indiscutible en esta área: «Estamos muy orgullosos de po-



der presentar en enero nuestro primer producto con este ADN combinado, una grúa de dos ejes. Ya contará con el sistema de control IC-1 Plus, la cabina estandarizada y muchas otras características que se encontrarán en todos los próximos modelos Tadano», explica Ennen mientras despierta el interés del sector.

«HEMOS LOGRADO MUCHO, PERO AÚN QUEDA MUCHO MÁS POR HACER».

En este contexto, Tadano se ve bien posicionada para el futuro. Especialmente porque los esfuerzos de la empresa se redoblarán en tres áreas esenciales, como explica Jens Ennen en una entrevista:

¿Cuáles son esas tres áreas específicas, Sr. Ennen?

Por un lado, nuestra estrategia global OneTadano. Por otro lado, nuestros productos y nuestro servicio, en los que nos estamos centrandos especialmente en este momento.

«ONETADANO COMBINA LO MEJOR DE AMBOS MUNDOS».

Comencemos con OneTadano. ¿En qué idea se basa y cómo está tomando forma el concepto en la vida real?

Todo lo que hacemos gira en torno a la elevación. Y cuando digo «todo», realmente me refiero a todo. Todo nuestro equipo está trabajando en ello con el objetivo de posicionarnos como el proveedor líder del sector de soluciones de equipos de elevación de alta calidad, para convertirnos en el socio preferente de nuestros clientes. Nos dimos cuenta que, para lograrlo, debíamos readaptar nuestras operaciones y reestructurar nuestra organización con el fin de conseguir estructuras estandarizadas. Y así fue que elegimos el término «OneTadano» internamente para este proceso de transformación. También abarca la idea de tomar las mejores soluciones de ambas empresas y combinarlas para obtener nuevos productos conjuntos.

Como parte de este proceso, por ejemplo, estamos fusionando nuestras sucursales locales en todos los mercados para formar equipos Tadano conjuntos. Estas filiales solían actuar de forma independiente, pero este cambio les permitirá ofrecer una oferta más completa a nuestros clientes, además de un mejor servicio, ya que abarcará todos sus equipos. Uno de los cambios más grandes que hemos realizado con nuestra estrategia OneTadano tiene que ver con la producción de nuestras grúas AC: en el futuro, los vehículos y chasis se fabricarán en Lauf, mientras las superestructuras y plumas se fabricarán en Zweibrücken. Al distribuir los dos componentes principales entre estos dos centros de excelencia, podremos



eliminar la duplicación en producción, ensayos y estructuras de suministro. Denominamos a este proceso «OneProduction» y es un proceso que resultará en tiempos de procesamiento más cortos y, por tanto, plazos de entrega más cortos.

«HEMOS INICIADO UN IMPULSO SIN PRECEDENTES HACIA LA INNOVACIÓN»

Esto nos lleva al siguiente objetivo: los productos.

Correcto. Hemos logrado bastante en este sentido. Es bien sabido que hicimos la promesa de lanzar 15 nuevas y sólidas máquinas innovadoras en los próximos años. Y ya hemos introducido ocho de ellas: Cinco grúas todo terreno AC, dos grúas montadas en camión HK, y la grúa sobre orugas con pluma telescópica Tadano GTC, que ha sido recibida con gran interés por parte de nuestros clientes. Además, todas las grúas AC han logrado cumplir exitosamente con la normativa de emisiones UE fase V sin excepciones. Por otra parte, hemos lanzado exitosamente nuestro sistema telemático IC 1 Remote y, al mismo tiempo, hemos vuelto a traer a Europa nuestras grúas para terrenos irregulares GR fabricadas en Japón. Además, cabe destacar que somos el líder indiscutible del sector a nivel mundial en este segmento de mercado con nuestras grúas GR.

Otro punto central de nuestro impulso a la innovación es el desarrollo de tecnologías que sean respetuosas con el medio ambiente. Basándose en las recomendaciones del Grupo de Trabajo sobre Divulgación Financiera Relacionada con el Clima (TCFD), el Grupo Tadano se ha fijado el claro objetivo de reducir las emisiones de CO2 de sus actividades empresariales en todo el mundo en un 25 % y de sus productos en un 35 % para 2030, así como llegar a la neutralidad de carbono en 2050. Esto incluye, por ejemplo, la opción de operar nuestros vehículos con combustibles alternativos con emisiones de CO2 reducidas, así como el E-Pack, que hace posible operar las grúas de forma eléctrica, silenciosa y con cero emisiones. Presentaremos

soluciones adicionales en el área de la protección del clima y el medio ambiente en la BAUMA del próximo año.



Para nuestros clientes, las grúas son más que solo un producto vendido por nosotros. Son su pasión, al igual que la nuestra. Nuestros empleados dicen frecuentemente que las grúas corren por sus venas, son parte de nuestro ADN. Además, queremos transmitir una sensación exclusiva de propósito y dedicación: ningún otro fabricante está tan enfocado en los equipos de elevación como nosotros, y esto se aplica tanto a nuestra empresa en su conjunto como a cada uno de los miembros de nuestro equipo. Para nosotros, cada una de las elevaciones que se realizan es tan importante como para el cliente que la está realizando.



«NUESTROS CLIENTES PODRÁN CONTAR CON SERVICIOS SIGNIFICATIVAMENTE MEJORADOS».

Suena muy interesante. Y esto nos lleva al tercer y último punto que es el servicio.

Exacto. Esta área es particularmente importante para nosotros, porque sabemos que solo podremos ser exitosos si también ofrecemos un servicio líder en el sector para nuestros productos. En consecuencia, hemos expandido ampliamente nuestra oferta en esta área para hacerla más atractiva que nunca,

incluyendo nuevas opciones de financiación y formación completa para nuestro equipo del Servicio al Cliente. Si hoy uno contacta con un técnico del Servicio al cliente de Tadano, este estará preparado para resolver todas tus dudas, independientemente de que se trate de una grúa de Lauf o Zweibrücken. Adicionalmente, también hemos reestructurado nuestra organización de grúas de segunda mano para mejorar su rendimiento y hemos establecido un concepto de mantenimiento ejemplar para las grúas de los clientes.

Pero nuestros clientes pueden esperar incluso más en un futuro próximo: reforzaremos nuestro servicio de atención al cliente in situ y ofreceremos nuevos servicios como paquetes de mantenimiento, servicios remotos y cursos de formación en línea. Otro punto importante para nosotros es nuestro plan de digitalizar completamente nuestras operaciones de servicio al cliente, desde la planificación de recursos y asignaciones hasta la facturación. No hace falta decir que la inte-

gración de nuestras empresas en términos de servicio también es un aspecto importante del que se beneficiarán notablemente los clientes. Por ello, en un futuro próximo pondremos en marcha un centro de servicio conjunto y un almacén centralizado de piezas de repuesto para todas las grúas Tadano en Lauf. Nuestros clientes podrán solicitar fácilmente las piezas de repuesto que necesitan a través de una tienda en línea conjunta. Puedo prometerles que introduciremos una amplia serie de nuevas innovaciones para el sector durante la próxima BAUMA en octubre de 2022. De hecho, ya estamos ansiosos por poder presentar a nuestros visitantes nuestro nuevo Tadano.



Snorkel mejora su línea de plataformas telescópicas de tamaño medio

Snorkel™, un fabricante mundial de plataformas de trabajo elevadoras móviles, lanza su línea mejorada de plataformas elevadoras telescópicas de tamaño mediano con mayores capacidades de elevación.

Todos los modelos de elevación de brazo telescópico de tamaño mediano de Snorkel contarán con un nuevo diseño de doble envolvente de serie, que ofrecerá mayores capacidades de elevación en los seis modelos. Los Snorkel 400S, 460SJ, 600S, 660SJ y 600S y 660SJ All-Terrain han sido equipados con un plumín de nuevo diseño que cumple con las normas globales. Con una medida de

5 pies 6 pulg. (1,67 m), el nuevo plumín reduce la longitud replegada de la unidad para facilitar el transporte, al tiempo que permite mayores capacidades de elevación.

Los seis modelos mejorados ahora ofrecerán una capacidad máxima de plataforma de 1,000 libras. (454 kg) con un sobre de trabajo restringido y 600 lbs. (272 kg) sin restricciones. Desarrolladas en respuesta a la demanda del cliente, las mayores capacidades de elevación permiten a los trabajadores llevar herramientas y materiales adicionales al área de trabajo, aumentando la productividad en el lugar de trabajo. Los últimos modelos también cuentan con controles mejorados con un indicador visual que muestra al operador en qué zona de capacidad se encuentra y una pantalla gráfica más clara para facilitar la operación.

Matthew Elvin, director ejecutivo de Snorkel, dijo: “Estamos muy contentos de poder ofrecer a nuestros clientes más capacidad y funciones en modelos ya populares. Sabemos que el aumento de capacidad será bienvenido por nuestros valiosos clientes y contribuirá a mejorar la productividad en los lugares de trabajo de todo el mundo”.

Los modelos mejorados ya están en producción y están disponibles para pedidos en todo el mundo.

Para obtener más información sobre Snorkel, visite www.snorkellifts.com



PODEROSAMENTE **electrizante**

El modelo **Snorkel SL3ORTE** 100% eléctrico proporciona una gran autonomía con cero emisiones y mínima contaminación acústica. Capaz de superar pendientes de hasta el 50% gracias a su potente tracción 4x4 y autonivelarse sin la necesidad de estabilizadores en desniveles de hasta 13° (eje transversal) y 9° (eje longitudinal), esta plataforma se desplaza en posición de máxima altura aumentando la productividad del operario.

100%

CERO EMISIONES

93%

REDUCCIÓN EN COSTES DE MANTENIMIENTO

62%

DIMINUCIÓN ACÚSTICA

4x4

FAMILIA ELÉCTRICA
DESDE 5.79M - 14.3M

2-EN-1

RABAJA EN EXTERIOR
E INTERIOR



SL3ORTE

AUTONOMIA ELECTRIZANTE

snorkel[™]
snorkelnetzero.com



snorkel[™]
DINOLift

Ventas
Servicio Técnico
Repuestos

www.aherniberica.es

AHERN[™]
IBÉRICA

De obra a obra: la nueva MK 73-3.1 de Liebherr en funcionamiento

Gracias a sus compactas dimensiones, la grúa de construcción móvil es perfecta para utilizarse en zonas densamente edificadas. Los sistemas de asistencia inteligentes y la cabina de elevación continua resultan muy útiles durante las elevaciones y la colocación de cargas pesadas. Los clientes valoran el funcionamiento sin emisiones en la obra.

Breve tiempo de funcionamiento, elevaciones potentes: la nueva grúa de construcción móvil MK 73-3.1 de Liebherr ha demostrado su eficacia como grúa taxi compacta en el trabajo cotidiano en la obra. Puede utilizarse sin problema en distintas ubicaciones a lo largo del día. También permite llegar fácilmente a obras que se encuentran en zonas densamente edificadas. Sus clientes valoran sobre todo sus sistemas de asistencia inteligentes y el concepto de potencia híbrida.

La más pequeña de la familia de grúas de construcción móviles de Liebherr hace su entrada triunfal en las obras de difícil acceso. Tanto en zonas residenciales como en casos urbanos densamente edificados, la MK 73-3.1 llega sin problema a los lugares donde se requiere su uso. Sus 13,80 m de longitud total, sus 2,75 m de anchura y sus 4,0 m de altura hacen que sea extremadamente manejable. A pesar de su forma compacta, los clientes no tienen que renunciar a nada, ya que posee todas las características de su hermana mayor, la MK 88-4.1.



En Voorburg, la MK 73-3.1 aprovecha al máximo su alcance para trasladar plataformas para trabajos de pintura con un peso de aprox. 800 kg.



Todo bajo control: Tim Hoekstra (Koninklijke Saan B.V.) maneja la grúa con precisión para levantar a buen ritmo el aislamiento del tejado.

La grúa de construcción móvil es especialmente apropiada para obras pequeñas y usos de poca duración, como quedó patente en los Países Bajos: en la ciudad de Haarlem, muy cerca de Amsterdam, la MK 73-3.1 ayudó a despertar de su letargo a un edificio histórico. Según los registros del juzgado municipal, en el densamente edificado centro de la ciudad hay más de 70 viviendas nuevas. La misión de la grúa era levantar el aislamiento del tejado. La grúa pudo estacionarse cerca del lugar de uso, ya que los bordes dificultosos debidos a la forma angulosa del edificio no le suponían ningún problema.

SISTEMAS DE ASISTENCIA INTELIGENTES

El poco espacio en la obra, los accesos estrechos y generar el menor impacto medioambiental posible fueron desafíos que la empresa de alquiler de grúas Koninklijke Saan B.V. pudo superar con una MK 73-3.1. «La grúa es muy compacta y me ha encantado que también pueda accionarse con el suministro eléctrico de la obra», afirma Tim Hoekstra (Koninklijke Saan B.V.). Fue el encargado de conducir y manejar la grúa aquel día: «En los

lugares estrechos, como aquí en Haarlem y en Amsterdam, donde trabajo mucho, los anchos de apoyo variables son ideales para la construcción». Los sistemas de asistencia inteligentes de los que dispone la MK son, por ejemplo, el Load Plus o el recorrido de carga horizontal en posiciones de inclinación.

La empresa de alquiler de grúas Koninklijke Saan B.V. utiliza la nueva grúa de construcción móvil con buenos resultados en zonas urbanas. Sus compactas dimensiones combinadas con un gran alcance y una gran capacidad convencer a los clientes. Además, la MK 73-3.1 puede utilizarse en la obra en modo eléctrico o con el grupo electrógeno integrado. En el modo de funcionamiento eléctrico es muy silenciosa y no genera emisiones. Desde el punto de vista de Koninklijke Saan B.V., esto es un auténtico valor añadido que cada vez descubren, y también exigen, más clientes.

FÁCIL MONTAJE, RÁPIDO CAMBIO DE UBICACIÓN

A unos 50 km al sur, otra MK 73-3.1 de Liebherr tenía un trabajo: en Den Haag, con-

cretamente en el barrio de Voorburg, la grúa tuvo que trasladar plataformas para trabajos de pintura con un peso de aprox. 800 kg. Completamente desplegada, la grúa de construcción móvil ofrece capacidades de carga de hasta 2000 kg que, dependiendo de la posición inclinada, pueden aumentar hasta 2800 kg.

Las piezas que debían trasladarse se encontraban a 20 m de altura, sobre el tejado de un edificio de viviendas, y tenían que moverse hacia atrás 30 metros. Desde el suelo, las plataformas para trabajos de pintura no se veían, algo que no supuso ningún obstáculo gracias a la cabina de elevación de ajuste continuo de la MK 73-3.1. Los modernos sistemas de cámaras sirvieron de ayuda al gruista para las elevaciones. Este calificó la vista como «muy buena», ya que la carga y el carretón estaban siempre en su campo de visión gracias a los sistemas de asistencia.

La grúa de construcción móvil, que pertenece a la flota de la empresa de grúas Nederhoff B.V., trabajó en la obra aproximadamente un día. Está diseñada para un solo operador y lista para empezar a trabajar en

apenas 10 minutos. No se necesitan otros vehículos de transporte. Gracias al concepto

de grúa taxi, es posible utilizarla sin problema en distintas ubicaciones a lo largo del día.



Incluso en los cascos urbanos densamente edificados, como aquí en Haarlem, la MK 73-3.1 convence con sus dimensiones compactas y su gran alcance.

FIABILIDAD - SEGURIDAD

ALKORA

GRUPO VERSPIEREN

LÍDERES en gestión de Programas de SEGUROS y GERENCIA DE RIESGOS para las empresas de maquinaria.

Consúltenos sin compromiso

915 179 080

alkoramad@alkora.es

www.alkora.es

ALKORA E.B.S. Correduría de Seguros y Reaseguros S.A.U.
 Inscripción Registro Dirección General de Seguros y Fondos de pensiones N° J-285 y RJ-0089.
 Seguro de Responsabilidad Civil Profesional y Capacidad Financiera
 Conforme a la Legislación en vigor. C.I.F.: A-01051747.



FS 7.32 Compact

Faresin presenta FS 7.32 Compact, el primer modelo de la próxima generación de manipuladores telescópicos

La empresa del territorio de Venecia ha presentado el día 6 de octubre un avance del FS 7.32 Compact, el primero de la nueva gama FS de manipuladores telescópicos de Faresin Industries.

Faresin ha optado por hacerlo con una transmisión en modo "Closed Room", transmitida desde un hangar en la planta de Breganze. Un video en vivo minimalista pero de alta tecnología, todo enfocado en los contenidos técnicos y funcionales del nuevo producto.

Una historia polifacética que tuvo como protagonista al equipo del proyecto FS liderado por el Presidente Sante Faresin y por sus hijas Silvia y Giulia, respectivamente Vicepresidente y Gerente de Operaciones de Faresin Industries.

Un verdadero cambio de paradigma con miras al futuro, porque la gama fue creada preparada para los desarrollos de la tecnología "Internet of Things", cada vez más estratégica para la gestión de flotas y para la interacción entre máquinas y dispositivos en granjas y obras.

FS 7.32 Compact fue diseñado desde cero para responder a la evolución de la demanda y la creciente sensibilidad ambiental en todos los sectores. Una verdadera respuesta "sistémica" que sitúa a la FS 7.32 Compact en lo más alto de su segmento porque afecta a todas las funciones principales de la máquina y se centra en el operador, la conexión entre el vehículo, su gestión y control funcional y asistencial.

El proyecto FS 7.32 Compact es el resultado de 20 años de experiencia en el sector telescópico y se apoya en un sistema industrial donde la Investigación y Desarrollo, Producción y Marketing-Comercial trabajan en un único proceso integrado que pone al cliente en el centro de todo.

Todos los componentes estructurales de la nueva máquina, incluido el sofisticado software que gestiona los sensores integrados,





resumen FS 7.32 es un manipulador telescópico diseñado para responder de forma versátil a las necesidades diarias de manejo off road en todos los posibles sectores de uso.

MOTORES CON MAYOR RENDIMIENTO Y MENOR CONSUMO

Diseñar mirando al futuro también significa pensar en reducir el impacto ambiental, reducir el consumo y, al mismo tiempo, mejorar el rendimiento.

Hay cinco motores disponibles para el FS 7.32, todos Deutz de 4 cilindros de 2,9 a 3,6 dm³, refrigerados por agua con una potencia de 55,4 kW a 100 kW. Todos cumplen con la normativa de emisiones Stage V con tecnología de postratamiento con catalizador de oxidación (DOC) o urea (SCR) y filtro de partículas (DPF).

Todos los motores son common rail, turboalimentados, con intercoolers para satisfacer las necesidades de potencia variable vinculadas a usos específicos con curvas de par optimizadas para un gran rendimiento y rápida disponibilidad de potencia con bajo consumo. Además, los intervalos de mantenimiento de hasta 1.000 horas dan como resultado una reducción significativa de los costes operativos.

También se prestó atención a la seguridad con la introducción del "AutoStop" que apaga el motor cuando el operador se levanta del asiento y luego lo vuelve a encender, nuevamente de forma autónoma, al regresar. Soluciones que agregan ahorro de combustible a la protección del operador. El ventilador de enfriamiento hidráulico ajusta automáticamente la velocidad de rotación según la temperatura, reversible y controlado electrónicamente.

fueron diseñados, probados y fabricados en la planta de Breganze.

Una tecnología Made in Faresin que está revolucionando el sector y que ya ha atraído la atención mundial con la introducción del primer manipulador telescópico totalmente eléctrico del mundo.

El nuevo FS 7.32 Compact se presentará al público en general en Eima International en Bolonia, donde los visitantes podrán descubrir de cerca esta joya tecnológica.

NUEVA LIBREA Y DISEÑO FUNCIONAL

FS 7.32 Compact viene con un nuevo diseño que partió de una idea de I + D de Faresin y se desarrolló en colaboración con prestigiosos estudios especializados y socios de vanguardia en términos de tecnología ejecutiva. El objetivo era crear un producto distintivo que combinaba un rendimiento excepcional con un estilo tentador que solo el Made in Italy puede crear.

Para la gama FS, la decoración también se ha rediseñado por completo para marcar el cambio. Con el identificador rojo de Faresin que se destaca en los nuevos carenados, el brazo gris de Faresin es el mismo que el bajo capó y los guardabarros, que también han sido revisados.

El ennobecedor gris plateado se ha conservado en las bandas laterales que llevan el nombre del modelo y en las llantas.

El elemento característico de esta librea es el "rasguño", la marca blanca que recorre el nervio del capó para enfatizar su perfil y al mismo tiempo asumir el papel de rasgo distintivo.

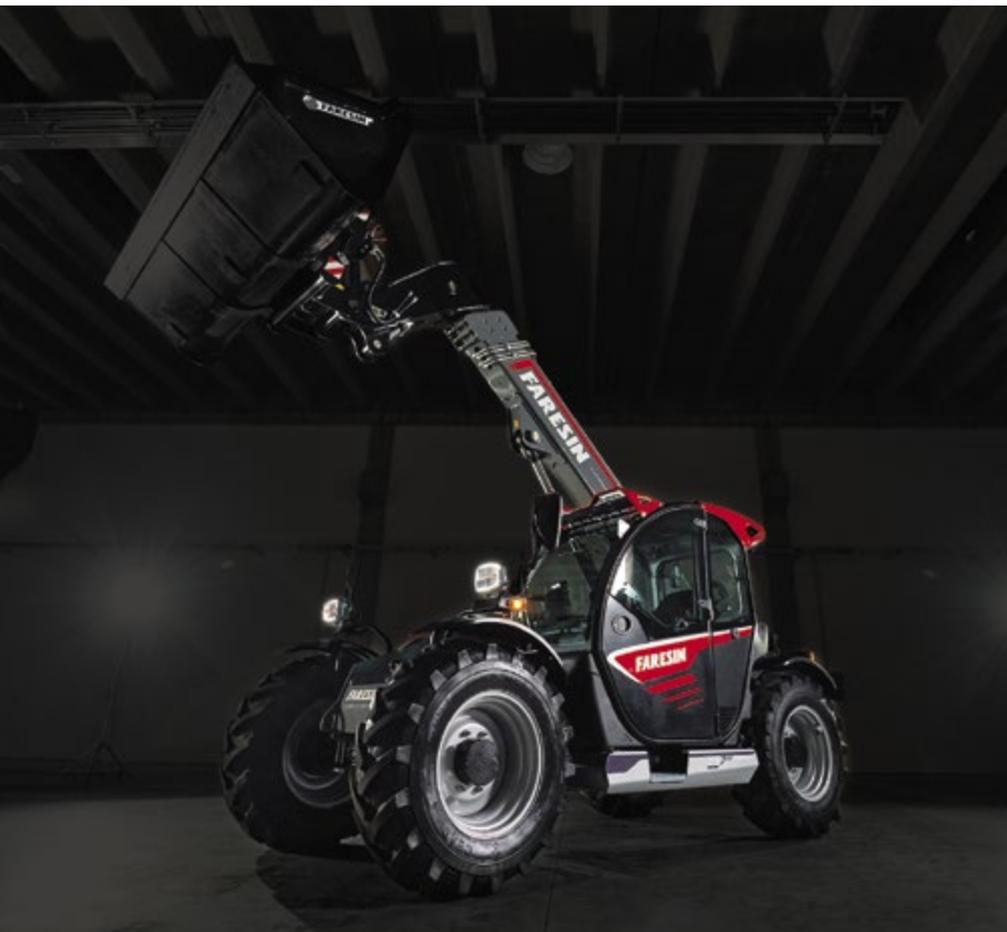
La inclinación marcadamente cónica de la rueda delantera derecha del capó establece un nuevo nivel de visibilidad para los manipuladores telescópicos. El resultado es un diseño agradable, pero sin precedentes, que esculpe una posición de conducción original e innovadora con una visibilidad incomparable con líneas limpias y decisivas.

FS 7.32: EL PRIMERO DE UNA NUEVA ESPECIE

El primer modelo de la nueva gama FS es el FS 7.32, un manipulador telescópico compacto con capacidad de elevación máxima de 3,2 t con una altura de elevación máxima de 7,1 m. Los datos más característicos son un ángulo de dirección de 37 ° que junto con el radio de giro de solamente 3,8 m, para una máquina con una distancia entre ejes de 2,95 m, hacen de esta máquina de alto rendimiento una agilidad única e igualmente importante estabilidad.

Disponible en dos versiones, la estándar y una "Low Cab" rebajada. Con solo 2,06 m en el punto más alto de la cabina, esta versión está destinada a convertirse en la máquina ideal en muchas situaciones operativas. En





mente, combina una perfecta regulación de la temperatura con un consumo reducido y representa la solución definitiva para su uso en entornos polvorientos.

El proceso de optimización de los espacios bajo el capó ha conseguido una eficiencia de los flujos de aire, favorecida también por las nuevas rejillas. Además, la nueva disposición del motor y las unidades radiantes garantiza un cómodo acceso a todos los puntos de control de mantenimiento.

TRANSMISIONES PARA CADA USO

Todas las versiones del FS 7.32 están equipadas con transmisión hidrostática Ecodrive, una solución avanzada capaz de dosificar la potencia entregada según el modo de conducción para obtener el uso más eficaz de la potencia con una reducción constante de consumos y emisiones.

Hay dos soluciones de transmisión que se diferencian en el número de gama de marcha y la velocidad máxima: una sola marcha con una velocidad de 0-30 km / hora para la configuración dinámica. La caja de cambios mecánica de dos velocidades te permite alcanzar una velocidad máxima de 40 km / h pero tener una gama de marchas reducida para trabajos que requieren más tracción. Esta solución está presente en las versiones Performance y Excellence.

El diferencial también se puede elegir en función del uso previsto de la máquina. Hay dos

soluciones disponibles: ejes con bloqueo del diferencial automático de deslizamiento limitado al 45% y una solución avanzada con bloqueo del diferencial 100% operado hidráulicamente. Esto último permite que el FS 7.32 se enfrente a cualquier terreno con absoluta seguridad y con un control de tracción total.

SISTEMA HIDRÁULICO INTELIGENTE

El circuito de aceite hidráulico adopta la misma lógica de diseño para brindar soluciones para cada uso de forma modular. Hay dos soluciones para la bomba de engranajes del circuito de aceite hidráulico o la bomba de pistón de desplazamiento variable, por lo tanto en detección de carga. La parte hidráulica es el verdadero músculo de la máquina, ya que está sobredimensionada para garantizar la versatilidad de uso con caudales de 120 a 180 litros / min, según la puesta a punto, capaces de garantizar ciclos de trabajo rápidos. Los distribuidores de flujo compartido altamente eficientes garantizan una excelente multifuncionalidad y, con la introducción del innovador sistema de gestión electrónica, hay un control programable simultáneo de varias acciones del brazo. La eficiencia del sistema se ve mejorada por la presencia de la válvula Ecofast que regenera el aceite que sale del cilindro durante el descenso del brazo incluso a bajas velocidades con importantes ahorros en el consumo de combustible. Se ha adoptado la misma lógica con la válvula de regeneración que op-

timiza los tiempos de alcance al reutilizar el aceite que sale del cilindro. Su combinación es programable por el mismo operador a través de FS Display o FS Selector.

ERGONOMÍA, CONFORT Y VISIBILIDAD

Los diseñadores han revisado el interior de la cabina convirtiéndola en un verdadero buque insignia. La posición de los controles se ha rediseñado por completo para que su uso sea más intuitivo. El resultado es una disposición armoniosa y agradable de los controles, agrupados por lógica funcional en un tablero completamente revisado en términos de diseño y colores. El volante es regulable en altura para adaptarse al operador.

Toda la información ahora se recopila en la FS Display, una pantalla táctil a color de 7", antirreflectante, colocada en el montante derecho. Los parámetros de funcionamiento del motor, las tablas de carga y otras funciones accesorias como la radio del coche, los controles del aire acondicionado, el control de los faros, etc. ahora son visibles en una sola posición.

El asiento del conductor con suspensión neumática con multi ajuste, integra el FS Joystick en el reposabrazos derecho que reúne los comandos de control del brazo telescópico. Los movimientos rápidos en terrenos irregulares se hacen más seguros gracias al reposabrazos integrado. El cambio entre pantallas y el cambio de configuraciones se realiza directamente en la pantalla FS o mediante el selector FS, un sistema de control de rueda intuitivo, también ubicado en el reposabrazos.

En los compartimentos de la consola hay dos enchufes USB y hay algunos compartimentos donde puedes guardar cómodamente varios objetos, incluido un portabotellas.

El resultado de la nueva cabina es un entorno de trabajo agradable, ordenado, cómodo y seguro, con visibilidad exterior de 360°. De hecho, la nueva línea ha reducido significativamente las áreas grises en beneficio de la seguridad.

El sistema de ventilación y calefacción de la cabina con 4 rejillas de ventilación ajustables representan un poderoso sistema de desempañado; El sistema de aire acondicionado también permite al operador la máxima comodidad incluso en condiciones externas de mucho polvo.

Dos grandes espejos retrovisores ofrecen una amplia visibilidad y el sistema de iluminación se ofrece con una solución LED.

Todo ha sido diseñado para brindar una comodidad única al operador. El acceso a la cabina se facilita mediante una plataforma cómoda y segura con luz de cortesía y luz cabina LED interno que se activan cuando se abre la puerta.

www.faresindustries.com

Se aplazan los Cursos Online sobre la aplicación del Manual de Seguridad Digital de Anapat

Debido a que se está trabajando en las modificaciones solicitadas por los asistentes a los cursos anteriores de la aplicación de gestión del Manual Digital, que consisten en el envío de mensaje de confirmación de entrega del Manual Digital al transportista, y el desarrollo de una API que permite integrar la aplicación en los ERP de las empresas socias que lo deseen, y con la finalidad de disponer de estas modificaciones totalmente operativas se ha decidido aplazar los cursos online a las siguientes fechas:

- 26 de Octubre – 11:00 h.
- 9 de Noviembre – 11:00 h.

Estos Cursos se imparten por videoconferencia de manera exclusiva al personal de las empresas socias de ANAPAT encargado de la gestión y entrega de este documento y pretenden formar sobre la gestión de la aplicación y el proceso de entrega del Manual.



La digitalización permite a los asociados de ANAPAT entregar el Manual de Seguridad en formato digital con acceso mediante un código QR, manteniendo la trazabilidad de la entrega mediante un sistema informático en el que pueden incluir, además del manual digital, documentación adicional de la operación, como el contrato para facilitar la firma

del cliente, la última revisión y cualquier otro documento que sea necesario.

Animamos a los socios de ANAPAT a participar en estos Cursos y así avanzar en la digitalización, mejora de los procesos en las empresas, el acceso de la información para los usuarios, y en la seguridad en la utilización de las PEMP.

ANAPAT envía un enlace a todos los asociados para participar en cada Curso con una semana de antelación a la fecha del mismo.

Para comenzar a utilizar el Manual Digital y la trazabilidad de la entrega debe seguir los pasos indicados en la información exclusiva para asociados disponible en la página de Anapat.

Fuente: ANAPAT



Fabricamos plataformas,
vendemos servicio

- Venta de plataformas aéreas
- Reparación y mantenimiento
- Venta de recambios
- Unidades móviles
- Formación



info@socage.es

socage.es

Tel.: 961 66 54 35

Aplicación de operador ePAL implementada en nuevos territorios

La aplicación móvil ePAL para operadores de PEMP ya está disponible en 26 territorios adicionales, después su exitoso lanzamiento en el Reino Unido e Irlanda.



Una nueva aplicación móvil para operadores de PEMP y plataformas de trabajo de ascenso de mástil lleva la certificación de capacitación a la era digital y reduce el impacto ambiental de emitir la tarjeta PAL y la capacitación de IPAF. La certificación ahora está disponible en docenas de territorios adicionales, después de su exitoso lanzamiento en el Reino Unido e Irlanda a principios de este año.

La nueva aplicación ePAL de IPAF es de uso gratuito y cuenta con una tarjeta PAL de IPAF digital, un libro de registro del operador y una guía de seguridad del operador. Permite a los operadores recibir consejos sobre las mejores prácticas e información de seguridad, y les permite compartir las calificaciones con los administradores del sitio de forma rápida y sencilla. Ahora está disponible en 26 países y regiones adicionales: Bahrein, Bielorrusia, República Checa, Dinamarca, Finlandia, Georgia, Hong Kong, India, Irak, Kazajistán, Kuwait, Malasia, Myanmar, Nueva Zelanda, Omán, Polonia, Qatar, Rumania, Arabia Saudita, Singapur, Eslovenia, Sudáfrica, Suecia, Turquía, Emiratos Árabes Unidos y Zambia.

El 22 de noviembre, tras la traducción de ePAL y todos los sistemas asociados, IPAF lanzará la nueva aplicación para Argentina, Bélgica, Chile, Colombia, Ecuador, Francia, Liechtenstein, México, Marruecos, Países Bajos, Perú, Portugal, España, Suiza y Uruguay. En enero de 2022 verá el lanzamiento para América del Norte, Austria, Brasil, Alemania e Italia.

La aplicación ePAL es un gran paso adelante en el impulso continuo de IPAF para impulsar la sostenibilidad, ya que se aleja de la emisión de tarjetas PAL plásticas y certificación en papel a cada candidato de capacitación que complete o renueve con éxito un curso de operador de IPAF. La aplicación también acelera el tiempo de procesamiento y reduce los recursos necesarios para emitir a los candidatos de formación su tarjeta PAL y su certificación.

Peter Douglas, director ejecutivo y director general de IPAF, afirma: "La nueva aplicación ayuda a reducir el número de pasos en el procesamiento de una tarjeta PAL, reduciendo los retrasos innecesarios y las emi-

siones de carbono implicadas en el envío de artículos a todo el mundo para todos los centros de formación de IPAF.

Nos complace que, tras un lanzamiento exitoso en el Reino Unido e Irlanda, podamos extender ePAL a territorios de África, Asia, Europa, Oriente Medio y Oceanía. ePAL de IPAF aporta enormes beneficios tanto a los operadores como a los centros de formación de IPAF, y nos complace que ahora más personas de todo el mundo puedan descargar la aplicación".

Søren Brogaard, CEO de Trackunit, empresa miembro de IPAF y especialista en soluciones de gestión de flotas para la construcción que ayudó a desarrollar la aplicación, comenta: "La aplicación está funcionando de manera brillante y permite a IPAF comunicarse directamente con los operadores, para quienes ofrece una plataforma digital para registrar, mostrar y compartir sus calificaciones y experiencia operativa. También utilizamos la aplicación para alentar y facilitar la notificación de un accidente o un incidente cercano a través del portal de informes de IPAF. Mi esperanza es que todos podamos contribuir a construir un futuro digital más seguro para los operadores; llevar la aplicación a más territorios es otro paso adelante significativo".

Para obtener más información sobre la nueva aplicación móvil IPAF ePAL, consulte www.ipaf.org/ePAL

La aplicación está disponible para Apple iOS y Android a través de Google Play y se actualizará con funciones adicionales según lo permitan las demandas de uso y la tecnología en evolución.





FOR YOUR SUCCESS
PARA SU ÉXITO



XCMG-IBERICA.COM
934 506 264





Nuevas plataformas elevadoras de tijera RT y ERT de JLG®

Nueva generación de modelos para terrenos irregulares de 12,19 y 14,3 m (40 y 47 pies), con motor diésel (RT) y eléctrico (ERT).

JLG Industries, Inc., ahora ofrece su nueva generación de plataformas elevadoras de tijera todo terreno (RT) y eléctricas para terrenos irregulares (ERT) en modelos de 12,19 y 14,3 m (40 y 47 pies). Las nuevas plataformas elevadoras de tijera 4069 y 4769 RT/ERT cuentan con un tamaño de la plataforma y capacidad líder en su clase de 363 kg (800 lb), para llevar más a las alturas, al igual que la posibilidad de desplazarse cuando la plataforma se encuentra a la altura máxima. Siendo las máquinas más altas de su categoría, la RT4769 y ERT4769 ofrecen a los usuarios un acceso hasta de cinco pisos; el primero en la industria.

“Hay una demanda creciente de plataformas elevadoras de tijera para terrenos irregulares en América Latina”, afirmó Luca Riga, gerente sénior de marketing y desarrollo de negocios de JLG para América Latina. “El mercado de la construcción está reactivándose en muchos lugares, y otros sectores del negocio, incluyendo los de infraestructura y minería, están incorporando plataformas elevadoras para todo terreno. Igualmente, muchos propietarios de empresas piden maquinaria eléctrica. Por esto, los nuevos modelos RT y ERT de JLG satisfacen todas estas necesidades”.

LAS NUEVAS PLATAFORMAS ELEVADORAS DE TIJERA 4069 Y 4769 RT/ERT CUENTAN CON UN TAMAÑO DE LA PLATAFORMA Y CAPACIDAD LÍDER EN SU CLASE DE 363 KG (800 LB), PARA LLEVAR MÁS A LAS ALTURAS, AL IGUAL QUE LA POSIBILIDAD DE DESPLAZARSE CUANDO LA PLATAFORMA SE ENCUENTRA A LA ALTURA MÁXIMA. SIENDO LAS MÁQUINAS MÁS ALTAS DE SU CATEGORÍA, LA RT4769 Y ERT4769 OFRECEN A LOS USUARIOS UN ACCESO HASTA DE CINCO PISOS; EL PRIMERO EN LA INDUSTRIA.

MEJORAS A LA PLATAFORMA

Las plataformas de los nuevos modelos RT y ERT de JLG están diseñadas para acercar a los usuarios al área de trabajo, a la vez que permiten elevar más personas, herramientas y materiales. Estos modelos ofrecen capacidades líderes en su clase, con un área de trabajo 28% mayor y cero desplazamientos de la plataforma. Esta característica minimi-

za la distancia que los usuarios tienen que alcanzar para llegar al trabajo en los edificios y otras estructuras.

CAPACIDAD DE DESPLAZARSE CON LA PLATAFORMA A LA ALTURA MÁXIMA

Las nuevas unidades para terrenos irregulares se pueden desplazar completamente ele-

vadas, tanto en interiores como exteriores, lo que ofrece mayor productividad y eficiencia. Esto permite que estas plataformas elevadoras operen a todo lo largo del edificio a una altura fija, lo que resulta en menos recorridos hacia arriba y abajo durante el día. Los modelos RT están disponibles en configuraciones con tracción en las dos y cuatro ruedas (2WD y 4WD), mientras que los modelos ERT están disponibles con tracción en dos ruedas (2WD).

CONTROLES DE LA PLATAFORMA

La nueva caja de control de la plataforma con pantalla de cristal líquido (LCD) de estas plataformas elevadoras incorpora una nueva tecnología centrada en integrar datos, que permite a los operadores comprender mejor el desempeño y las capacidades de la máquina. Por ejemplo, puede brindar a los usuarios una gran cantidad de notificaciones de productividad, terreno, estado y seguridad de la máquina durante su uso.

También incluye la exclusiva tecnología LiftSense™ de JLG, una evolución de la inclinación variable, que muestra a los usuarios, antes de que eleven, la máxima altura que

pueden lograr de acuerdo con el peso que lleva la plataforma y a la inclinación de adelante hacia atrás y lado a lado.

CARACTERÍSTICAS ESTÁNDAR

Las nuevas plataformas elevadoras de tijera 4069 y 4769 RT y ERT están disponibles en modelos a motor diésel, de doble combustible con transmisión hidrostática (RT) o alimentadas por batería, con propulsión eléctrica en los modelos de CA (ERT). Los modelos ERT cuentan con frenado regenerativo, que recarga activamente las baterías cuando se utiliza la máquina.

Todos los modelos RT y ERT de JLG vienen con barandillas que se pliegan fácilmente. También se pueden colapsar en tres minutos o menos, permitiendo a los operadores maniobrar la máquina para entrar en y recorrer espacios estrechos.

Además, todas estas nuevas plataformas elevadoras de tijera para terrenos irregulares cumplen con los estándares ANSI A92.20 y CSA B354, y cuentan con un sistema de detección de carga que se puede calibrar sin peso.

OPCIONES Y ACCESORIOS

Además de las características estándar líderes de la industria, estas nuevas plataformas elevadoras de tijera de JLG para terrenos irregulares están disponibles con una amplia gama de opciones y accesorios, como soportes para tuberías y gatos de nivelación, para que su día sea aún más productivo.

CleanGuard™, un sistema de contención de fugas, que protege los pisos delicados al reducir el riesgo de fugas, es una opción ecológica disponible para los modelos ERT que da a los operadores la confianza para trabajar en más lugares.

QuikLevel Advanced es un sistema que está disponible de forma opcional en los modelos RT y permite a los operadores nivelar automáticamente la plataforma elevadora de tijera almacenada en pendientes laterales de hasta 4,5 grados, para luego elevarse y desplazarse a la altura máxima en determinadas condiciones. Esta característica es especialmente ventajosa al trabajar en alturas a lo largo del exterior de un edificio que tiene una pendiente uniformemente nivelada para el drenaje.



JOFEMESA
ALQUILER DE MAQUINARIA

**Alquiler de maquinaria,
plataformas elevadoras,
y otros servicios**



www.jofemesa.com

Madrid - Asturias - Valencia - Castellón - Alicante - Andalucía - Valladolid

902 220 252

Sistermi renueva su flota con la primera grúa Grove GMK5250XL-1 en Brasil y Sudamérica

Desde su fundación en 1979, Sistermi Cargo Moving and Lifting, ha adquirido una envidiable cartera de proyectos, sirviendo a algunas de las mayores empresas mineras, energéticas y siderúrgicas del país. Para seguir siendo la referencia en soluciones especializadas para los clientes de todo Brasil, la empresa acaba de invertir en una de las grúas más capaces y modernas de Grove: La GMK5250XL-1, con una capacidad de 250 toneladas.

Fabricada en Alemania, la GMK5250XL-1 es la primera de su clase que llega a Brasil y Sudamérica. Según Aarão Boechat Martins, director general de Sistermi, la decisión de invertir en la grúa forma parte de la estrategia de la empresa de renovar constantemente su flota y adelantarse a las exigencias del mercado.

“Hemos iniciado un proceso de renovación de nuestra flota, y Manitowoc ha sido una de las primeras empresas con las que hemos trabajado en este proyecto”, dijo Martins. “Hemos pasado los últimos años sin realizar grandes inversiones, y ahora hemos retomado el proceso para garantizar que podamos seguir siendo un referente en todo el país en las áreas de manipulación de cargas y elevación”.

La grúa fue entregada a la sede de Sistermi en Serra, Espírito Santo, en julio de este año y casi inmediatamente se dirigió al puerto de Vitória, donde colaboró en los trabajos de mantenimiento. Se espera que la grúa realice pronto otras tareas. Según Martins, en el momento de la entrega, los operadores e ingenieros elogiaron los sistemas y el ordenador de a bordo de la GMK5250XL-1, mencionando el sistema operativo estandarizado CCS (Crane Control System), disponible en casi todas las líneas de grúas de la marca.

“Nuestros operarios describieron el CCS como ‘eficiente e intuitivo’, lo que facilita mucho el trabajo diario en las obras”, dijo Michelle Flausino Boechat Melo, directora general de Sistermi.

CONFIANZA EN GROVE

En los últimos años, Martins y su equipo han tenido la oportunidad de visitar las fábricas de Manitowoc tanto en Estados Unidos como en Alemania, lo que ha ayudado al empresario a consolidar su confianza en la marca y a invertir en grúas todoterreno y rugosas, así como en grúas industriales Carrydeck.

“Durante las visitas pudimos ver de cerca las constantes mejoras en las líneas de producción y el proceso de desarrollo de las grúas y, lo que es más importante, la ocasión nos dio la oportunidad de ofrecer mejoras directamente a los técnicos de Grove, mejoras que marcaron la diferencia”, dijo.

En cuanto al servicio posventa de las grúas, Martins dijo que una máquina es sólo “tan buena como la asistencia técnica que ofrece el fabricante”.



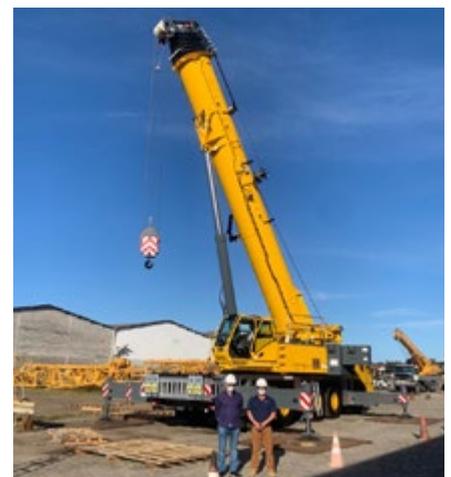
“Las máquinas y los equipos pueden ser buenos, pero si no hay una sustitución de piezas y un servicio técnico competentes, se convierten en un problema”, dijo. “El apoyo local es extremadamente importante, y hemos tenido una asociación constructiva con Grove y Manitowoc en Brasil. Grove es una marca de calidad en la que hay que fijarse”.



Según Martins, su equipo de operadores e ingenieros de mantenimiento, además de haber seguido la evolución de Grove en los últimos años, llevó a cabo una evaluación detallada de la GMK5250XL-1 y llegó a la conclusión de que cumpliría los requisitos de trabajo de la empresa.

“La reputación de Grove y la alta tecnología del modelo GMK5250XL-1, así como el soporte técnico que hemos recibido en otros modelos de la marca, fueron definitivos en nuestra decisión de compra”, dijo.

La GMK5250XL-1 se suma ahora a la flota Grove de Sistermi, que también incluye grúas para terrenos difíciles y grúas industriales compactas Carrydeck, o GCD.



Germans Homs vuelve a apostar por la especialización, ahora en energía, gracias a SIG24

Germans Homs, empresa dedicada al alquiler de equipos, andamios, módulos y estructuras, incorpora en su negocio a SIG24, empresa dedicada a la gestión, ejecución y finalización de los trabajos relacionados con el mundo de los grupos electrógenos e instalaciones eléctricas.

Jordi Vilà, fundador de SIG24, se integra en Germans Homs como Responsable del área de Energía, con el objetivo de reforzar y consolidar una división potente y completa que cubrirá principalmente las necesidades del sector de eventos y de industria.

La adquisición de la actividad de SIG24 permitirá ofrecer un servicio profesional, de calidad y con soluciones a medida.

Además del alquiler, instalación y reparación de grupos electrógenos, actividad ya consolidada en Germans Homs, Jordi Vilà aportará su experiencia, trayectoria y conocimiento técnico respecto al mantenimiento y modificación de generadores.

Se incorpora así, el mantenimiento preventivo y anual de grupos electrógenos ajenos y la modificación de los equipos para adaptarlos a las necesidades de potencia, funcionalidad, programación o emplazamiento que requiera cada cliente.

Más información, en el siguiente video <https://www.youtube.com/watch?v=rPAqstLo-eU>



MOVEX

by FE Group

SU EXPERTO EN PLATAFORMAS ELEVADORAS

CALIDAD · ROBUSTEZ · SERVICIO

TEL. 93 849 37 77 | INFO@MOVEXLIFT.COM | MOVEXLIFT.COM



Reconocimiento empresarial

Luis Ángel Salas Manrique, CEO de LoxamHune, primer español en recibir el premio Rental Person of the Year

El pasado 29 de septiembre se celebró en el Hotel Postillion de Ámsterdam la ceremonia de entrega de la 14ª edición de los European Rental Awards 2021, unos galardones organizados conjuntamente por la European Rental Association (ERA) y la International Rental News (IRN). En ellos, Luis Ángel Salas Manrique, CEO de LoxamHune, filial del Grupo Loxam para España y Portugal, fue galardonado con el premio Rental Person of the Year, el primer español en recibirlo.

Para su concesión, los jueces valoraron el liderazgo de Luis Ángel Salas Manrique, gracias al cual, “LoxamHune ha llevado a cabo acciones concretas en materia de sostenibilidad. De hecho, se convirtió en la primera empresa de alquiler en España en obtener la certificación ‘climáticamente neutra’ utilizando medidas de compensación climática aprobadas por la ONU y el gobierno español. Y no menos importante, a pesar de operar en un mercado sometido a una gran presión, LoxamHune se desempeñó muy bien y fue rentable”, explicaron. Por su parte, Luis Ángel Salas, CEO de LoxamHune, manifestó durante la ceremonia su sorpresa y gratitud por la concesión de este galardón: “Una vez más en mi vida llegan cosas que ni espero, ni seguramente merezco. Pero tengo claro que este no es un premio ex-

clusivamente para mí, sino para todo el equipo de LoxamHune que, en tiempos complicados como estos, ha sabido estar a la altura de las circunstancias y sacar adelante a la compañía. Además, me gustaría dar la enhorabuena al resto de premiados. ¡Nos vemos en Riga en 2023! Mientras tanto, sigamos trabajando para hacer de este sector un actor principal en el desarrollo de nuestras respectivas economías”, manifestó.

EUROPEAN RENTAL AWARDS

Los European Rental Awards se llevó a cabo en formato presencial en Ámsterdam antes unas 300 personas, algo que no sucedía desde la última edición en Madrid en 2019.

Entre los premiados figuraron Sunbelt Rentals UK, nombrada Large rental company of the year; y Vertex, que fue galardonada como Small rental company of the year, y se convirtió en la primera empresa rusa en ganar un premio de alquiler europeo. Por su parte, Graham Arundell, ex CEO de Hire Association Europe, recibió el premio a su trayectoria; Ardent Hire Solutions ganó dos, a la Mejor Innovación Digital y a la Innovación en Seguridad del Comité de Sostenibilidad de ERA; JCB se llevó el premio al Producto del año por su manipulador telescópico Loadall eléctrico; y Genie ganó el premio del Comité Técnico de ERA por el trabajo realizado para ayudar a las empresas de alquiler a través de la digitalización.

En definitiva, estos premios constituyen un referente para la industria del sector del alquiler de maquinaria y equipos, y supusieron una oportunidad única para que todos los actores principales del sector se reunieran de nuevo. En opinión de Pierre Boels, presidente de ERA: “Creo que en esta ceremonia hemos logrado mostrar algunas de las mejores, más profesionales e innovado-



ras empresas y productos de Europa y reconocer a las principales figuras de nuestra industria. Es muy gratificante darse cuen-

ta de la cantidad de empresas dinámicas e innovadoras que tenemos en nuestro sector”, concluyó.

REDEFINA SU PRODUCTIVIDAD

La tijera totalmente eléctrica DaVinci es una obra maestra de tecnología avanzada, diseñada para brindar el máximo tiempo de actividad con inteligencia que no solamente lidera la clase, sino que la enseña.



PRODUCT OF THE YEAR



<https://europe.allelectricsscissor.com/es/>

Marinka Nootboom nueva mujer empresaria del año 2022

Marinka Nootboom, Directora General del grupo Royal Nootboom, ha sido nombrada Mujer Empresaria del Año 2022 por el jurado del Premio Veuve Clicquot Bold Woman Award.

El premio fue anunciado el lunes 11 de octubre ante la presencia de la Ministra saliente Barbara Visser (Infraestructura y Gestión del Agua) en el Hallen en Amsterdam.

El Premio Veuve Clicquot, Premio Mujer Audaz, se considera el premio empresarial más importante para las mujeres empresarias del mundo empresarial holandés y tiene por objetivo promover el espíritu empresarial femenino.

Desde el 2012, Marinka Nootboom ha dirigido la empresa familiar fundada en 1881 y que lleva su apellido. Su rica historia está marcada por innovaciones pioneras que benefician enormemente a sus clientes. La nueva Mujer Empresaria del Año pertenece a la 5ª generación de la familia Nootboom al mando de la empresa.

El jurado del Premio Veuve Clicquot está presidido por el ex vicepresidente y presidente del partido VVD en la Cámara Alta Annerie Jorritsma, junto con Ingrid Thijssen (presidenta de la organización de empresarios VNO-NCW), Jacco Vonhof (presidente del MKB-Nederland), Corine Wortmann-Kool (presidenta de la Junta de Stichting Pensioenfonds ABP) y Mireille Kaptein (Mujer Empresaria del 2019).





Marinka Nootboom, la 39ª Mujer Empresaria consecutiva en los Países Bajos, fue sorprendida con la nominación del jurado. "Con Nootboom, hemos tomado un nuevo camino en los últimos años y hemos mostrado algo que el jurado obviamente notó," dijo Nootboom.

Desde 1981, el Premio Veuve Clicquot se ha otorgado en los Países Bajos a mujeres de negocios especiales y exitosas, como Anne-Marie Rakhorst, Elske Doets, Meiny Prins, Sylvia Tóth, Yolanda Eijgenstein, Francine Houben, Aukje Kuypers, and Mireille Kaptein. Todas estas Mujeres Empresarias del Año siguen la trayectoria de la viuda Nicole-Barbe Clicquot-Ponsardin, quién jugó un papel decisivo en el próspero negocio de la famosa casa de champán con sede en Reims en el S. XIX después de la muerte de su esposo.

El Premio Veuve Clicquot se otorga en 27 países, incluidos Australia, Suiza, Suecia, Dinamarca, Francia, Japón y EEUU. Las Mujeres Empresarias del Año se reunirán en Reims, Francia a finales de año.

Nootboom es uno de los líderes en diseño, producción, y suministro de soluciones sostenibles para el transporte especial en carretera. Esto se refiere a, por ejemplo, el transporte de maquinaria para la construcción, partes de puentes y grúas, y palas de turbinas eólicas.

Nootboom es una empresa financieramente sana y equilibrada cuyas relaciones con los clientes son a largo plazo. Exporta sus vehículos a más de un centenar de países, siendo Europa su mercado principal. Nootboom es uno de los fabricantes líderes en Europa de vehículos para el transporte especial por carretera, y en los últimos años, el grupo Nootboom tuvo una cifra de ventas anual de 100 millones de euros. Nootboom tiene más de 450 empleados, tanto nacional como internacionalmente. Además de su sede en Wijchen, Nootboom tiene varias oficinas de ventas en Europa.



Gets you there.

PAYLOAD THAT GETS YOU THERE



El EURO-PX es la última generación de góndolas de cama rebajada con ejes pendulares de Nootboom. El EURO-PX está disponible desde 2 a 10 líneas de ejes. Innovaciones con características únicas que incluye una ranura para excavadoras profunda y ancha en el conjunto de ejes y una carga por eje máxima legal. La combinación de la ranura para excavadoras con un mínimo de 12 tons. Por línea de eje hace que el EURO-PX no tenga rivales en Europas. Por ejemplo, la cama rebajada con 2 ejes pendulares es el único vehículo con 12 tons de carga por eje en Holanda y Alemania. La aplicación exitosa de la innovación para satisfacer las actuales necesidades del mercado pueden dar a las empresas dedicadas al transporte especial una ventaja competitiva.

Nootboom. Gets you there.

WWW.NOOTEBOOM.COM



20 nuevas plataformas articuladas Genie® Z®-45 FE se incorporan a la flota de Acces Industrie

Acces Industrie, pionera en el mercado de las plataformas ecorresponsables con la adquisición de su primera Genie® Z®-60 FE en 2018, continúa comprometida con el medio ambiente.

Acces Industrie, una de las primeras empresas de alquiler en Francia en invertir en la tecnología híbrida (FE) de Genie® en 2018, ha incorporado recientemente 20 nuevas plataformas articuladas híbridas Genie Z®-45 FE a su flota de plataformas elevadoras Genie. Como resultado, Acces Industrie cuenta ahora con 54 modelos híbridos de Genie.

Por iniciativa del director general de Acces Industrie, Pascal Meynard, se puso en marcha un exhaustivo programa de formación dedicado a las plataformas híbridas Genie para los equipos de la empresa, para que puedan transmitir las ventajas de las plataformas híbridas a los clientes y potenciales clientes. Como dijo Meynard hace casi tres años: «El mercado es receptivo a estas novedades en relación con la ecología. Depende de nosotros transmitir la información adecuada al mercado y promocionar los productos, en colaboración con Genie».

Según Emilie Robert, Directora de Marketing y Ventas de Acces Industrie, esta inversión en 20 plataformas articuladas híbridas Genie Z-45 FE adicionales subraya la visión firmemente ecológica y pragmática de la empresa sobre el mercado actual y futuro de las plataformas elevadoras.

En su último comunicado, Acces Industrie destaca tres buenas razones por las que los clientes deberían aprovechar las ventajas de sus modelos híbridos Genie Z-60 FE y Z-45 FE:

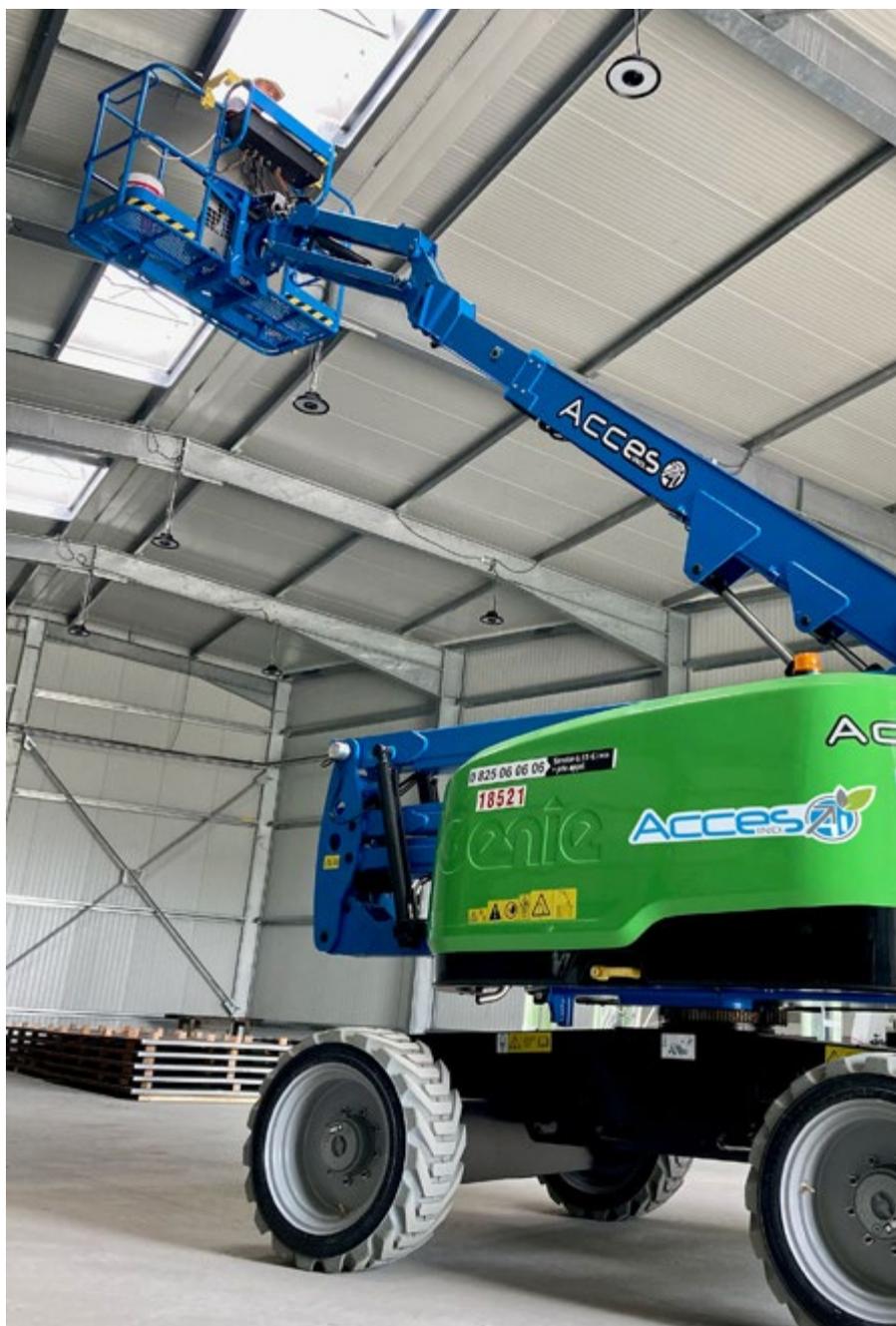
- El uso de estas máquinas híbridas ofrece la oportunidad de estar presente en lugares de trabajo en los que la energía verde es la única opción; por ejemplo, en proyectos a gran escala como el de la Metrópolis del Gran París.
- También significa hacer un buen uso de las tecnologías que reducen los costes de funcionamiento. Para la mayoría de estos modelos, un depósito de combustible lleno es suficiente para garantizar una semana de trabajo en modo híbrido y la autonomía de la batería permite un día completo de trabajo en modelo eléctrico.
- Además, la tecnología híbrida de Genie ofrece la ventaja de poder realizar una multitud de tareas, desde el trabajo estructural inicial hasta las tareas de acabado, utilizando una sola máquina.

Reafirmando su compromiso con un futuro limpio, Acces Industrie culmina su comunicado con el lema: ¡El mañana se construye hoy! ¡Cuidemos juntos nuestro futuro!

ACERCA DE LA PLATAFORMA ARTICULADA HÍBRIDA GENIE Z-45 FE

Diseñada con la misma tecnología híbrida que el modelo más grande Genie Z-60 FE, la Genie Z-45 FE ofrece una altura máxima de trabajo de 15,92 m, un alcance horizontal máximo de 6,94 m, un alcance por arriba y encima de 7,50 m y una capacidad de carga máxima de 300 kg lí-

der en el mercado en la clase de las plataformas híbridas de 16 m. Gracias a su funcionamiento 4x4 de alta versatilidad, bajas emisiones, ahorro de energía y reducido mantenimiento, esta máquina combina los beneficios de elevados rendimientos de alquiler sobre el capital invertido (rROIC) con la capacidad de trabajar en prácticamente cualquier entorno, tanto en el interior como al aire libre.





RAISING THE STANDARDS

PL  **TFORM**
B A S K E T

www.platformbasket.com



Made in Italy



Una grúa HIAB X-HiPro 142E-5 refuerza la flota de Materiales Calvo, S.A.

La Empresa Materiales Calvo S.A. ha añadido a su flota de vehículos, un conjunto de camión IVECO dotado con una grúa HIAB X-HiPro 142E-5 CE. La empresa se encuentra ubicada en Jadraque (Guadalajara) y su actividad comercial se basa principalmente en ofrecer todo tipo de productos y materiales de construcción, así como alquiler de contenedores, servicios de transportes, hormigones y también la venta de leña y pellets a domicilio. Además, cuentan con una moderna planta de hormigón.

HIAB X-HIPRO 142

Cuando Vd. elige la HIAB X-HiPro 142 está invirtiendo en un auténtico caballo de batalla, realmente versátil y construido para durar. Con un alcance de 15.1 metros, pesa 2020 kg y es capaz de mover cargas sorprendentemente pesadas, gracias a su fabricación en

aceros de alta resistencia. HIAB HiPro ofrece el control remoto más avanzado de la industria, con un gran caudal de aceite que permite lograr movimientos rápidos, precisos y además de forma simultánea. Incluye también otras características inteligentes como la estabilidad de las cargas y una capacidad extra cuando más se necesita.





NUESTRAS GRÚAS SON SUFICIENTEMENTE GRANDES. ¿LO ES TU NEGOCIO TAMBIÉN?

La gama de EFFER destaca por su amplia capacidad, ya que podemos suministrar grúas desde 3 a 30 tm, con alcances que superan a los que se pueden encontrar en el mercado.

Con la posibilidad de incluir dos JIB hidráulicos cuya geometría es única y a su sistema de control Progress 2.0, uno de los más avanzados, ayudan con su capacidad predictiva a la gestión de las maniobras. Dispone de diferentes soluciones de estabilizadores, como el CroSStab, donde destaca una amplia área de estabilidad por delante de la cabina. Los avances son continuos como los brazos V-10 Forze, JIB Multipower y mejores alcances verticales con ángulos de 83°.

hiab.com



JCB lanza el manipulador telescópico giratorio 555-260R

Las máquinas rotativas de alto alcance en toda Europa están en pleno auge y JCB está ampliando su oferta de rotativas, con el lanzamiento de la 555-260R. El nuevo modelo se basa en la versatilidad y las capacidades de elevación ya consolidadas en la marca de manipuladores telescópicos.

Sus principales características:

- Capacidad máxima de elevación de 5,5 toneladas
- 25,5 m de altura máxima de trabajo
- Tiempos de puesta en marcha (autónoma) líderes en la industria
- Visibilidad y acceso total, mejorando la seguridad en la obra
- Cabrestantes y plataformas de trabajo entre una gran gama de implementos

Motorizada por motores Dieselmáx de JCB, la gama de manipuladores telescópicos giratorios comparte un alto grado de piezas con los modelos de manipuladores telescópicos de la marca, lo cual garantiza su calidad y disponibilidad. Para el mercado europeo estará disponible con las funciones de ralentí automático y parada automática del motor de serie en Stage V, lo que reduce aún más el uso de combustible y las emisiones de escape.

La 555-260R tiene una localización del motor en el chasis más baja a equipos similares, lo que proporciona un acceso fácil y seguro para el mantenimiento a nivel del suelo. Con intervalos de 500 horas y la mejor calificación de servicio SAE de su clase, la 555-260R ofrece el máximo tiempo de actividad y una mayor productividad.



Basándose en más de 45 años de experiencia en manipuladores telescópicos, el manipulador telescópico giratorio ha sido diseñado para satisfacer las necesidades de los contratistas especializados en elevación y de las empresas de alquiler. Con una robusta construcción de la pluma y los conocidos componentes del

tren de potencia exclusivo JCB se ha centrado en maximizar la fiabilidad, la productividad, la seguridad y la facilidad de uso.

La 555-260R tiene una capacidad de elevación máxima de 5,5 toneladas y unos diagramas de carga muy competitivos. En muchos casos, la máquina cuenta con una ventaja de hasta un 10% en el sobre de elevación con respecto a las máquinas de la competencia. El despliegue y la nivelación automática de los estabilizadores con un solo toque garantizan la facilidad de uso y un tiempo operativo de puesta en marcha mínimo, mientras que los tiempos de ciclo de trabajo en elevación son los más competitivos de su rango con sistemas hidráulicos auxiliares de alto caudal que garantizan un trabajo eficiente con cabrestante, lo que aumenta aún más la productividad.

El diseño de la pluma ayuda a ofrecer una excelente visibilidad del operador, potenciada por un completo paquete de opciones de luces de trabajo y cámaras, incluida una cámara en el cabezal de la pluma para la colocación precisa de la carga en altura. La cabina mantiene la línea corporativa de JCB, con una disposición de los mandos sencilla y estándar del sector y una variedad de opciones de asientos que garantizan la comodidad de trabajo durante todo el día.

Como todos los manipuladores telescópicos giratorios de JCB, el 555-260R puede utilizar una amplia gama de implementos. Esto incluye horquillas para palets, cabrestante de



5,5 toneladas, cabrestante sobre plumín de 2 toneladas x 2 m, plumín de alcance, gancho corto para 5,5 toneladas, cuchara para trabajos ligeros, horquillas giratorias de 360°... y un sin fin de accesorios sobre horquillas.

La máquina también ofrece el funcionamiento del extremo de elevación por control remoto y la disponibilidad de plataformas porta personas, lo que convierte a la 555-260R en tres máquinas en una: un manipulador telescópico, una grúa y una plataforma de trabajo de elevación móvil.

Además, la gama de implementos JCB especialmente desarrollados utiliza la tecnología de reconocimiento automático (etiqueta RFID), mediante la cual los implementos son identificados por la máquina, seleccionando automáticamente la tabla de carga correcta para la aplicación.

La 555-260R ha sido diseñada para satisfacer y superar los requisitos cambiantes de los contratistas y las empresas de alquiler de todo el mundo. A medida que se impone cada día más el ensamblaje en obra de piezas mayor tamaño y tonelaje, se exigen capacidades de elevación más pesadas y una mayor versatilidad para los manipuladores telescópicos giratorios, entre los que JCB ofrece un auténtico reemplazo versátil y rentable para las grúas fijas y móviles más pequeñas.



GRÚAS NARANJA con CORAZÓN VERDE

Elevación eléctrica hasta 40 m

SMOPYC

2021
17-20 NOV

ZARAGOZA (MADRID)

Área Exterior
Stand nº 26



DESCÚBRELA
EN LÍNEA



www.jekko-cranes.com | [@jekko-cranes](https://twitter.com/jekko-cranes)

MINI GRUAS | MINI PICKERS | GRÚAS ARTICULADAS SOBRE ORUGAS | VACÍO Y HERRAMIENTAS

Manitowoc exhibió la última grúa Shuttlelift en Ara Show

Manitowoc exhibió la grúa Shuttlelift SCD15 en el stand # 3209 en Ara Show, que se llevó a cabo del 17 al 20 de octubre de 2021 en Las Vegas.



La grúa de cubierta de carga de 15 USt de capacidad se ha convertido en un pilar de la industria desde su lanzamiento, y Manitowoc tiene como objetivo mostrar una vez más a los clientes cómo se diseñó la SCD15 con el mercado de alquiler en mente.

Michael Heinrich, vicepresidente de ventas de Manitowoc para camiones con pluma y grúas industriales, dijo que este modelo tiene una gran demanda por parte de los clientes de casas de alquiler.

“La SCD15 se ha convertido en una de las grúas más populares en el mercado de alquiler de grúas industriales”, dijo. “Hemos realizado una serie de mejoras en la grúa que facilitan su uso y brindan más comodidad a los operadores. Además, la plataforma rediseñada hace que la máquina sea más liviana, lo que permite una mayor maniobrabilidad y un transporte más fácil”.

La cabina del SCD15 ahora es más ancha e incluye más características centradas en el operador, como una puerta de cabina dividida con ventanas corredizas de vidrio; un paquete de iluminación LED completo para una visibilidad mejorada y más duradera y un sistema de limitador de capacidad nominal (RCL) gráfico y fácil de aprender.

El SCD15 tiene una bandeja de almacenamiento y una caja de almacenamiento principal en la parte delantera central del transportador que son adecuadas para almacenar la bola de bajada, el bloque de gancho o el equipo de aparejo. Hay una caja de almacenamiento adicional ubicada en el lado derecho de la máquina para guardar herramientas o equipos más pequeños para el operador.

El SCD15 tiene una pluma estándar de 41 pies (12,50m) de tres secciones, pero los clientes también tienen la opción de una pluma de 50 pies (15m) de potencia total de cuatro secciones. También está disponible una extensión giratoria fija de 15 pies (4,5m) para una altura máxima de punta de 69,5 pies (21 m). La extensión del brazo se puede desplazar a 0°, -15° y -30° con la ayuda de la punta de la pluma pivotante.

El SCD15 cuenta con una punta de pluma pivotante exclusiva, que permite a los operadores obtener más espacio libre y un mejor acceso en áreas reducidas, como las que se encuentran con frecuencia en entornos industriales. La punta de la pluma se puede mover a tres posiciones: 0°, 40° y 80°. A 80°, la punta de la pluma se gira completamente hacia adelante, lo que reduce la altura de la cabeza en más de 1 pie (0,30 m), para una accesibilidad óptima.

Esta grúa industrial de 15 toneladas es ideal para plantas automotrices y de fabricación en general, trabajos de refinería, patios de depósito, acerías o cualquier otra aplicación donde la producción en masa y el mantenimiento continuo son clave.

El carrydeck está disponible con dos opciones de motor: un motor Cummins QSF de 3.8 litros final Tier IV que no requiere DEF o una versión de combustible dual de 4.3 litros que funciona con propano o gasolina.

Tres modos de dirección vienen de serie: dos ruedas (solo delantero), cuatro ruedas coordinadas y cangrejo. Combinado con un radio de giro reducido, el SCD15 ofrece una excelente versatilidad y maniobrabilidad en el lugar de trabajo.

“El ARA Show es una gran oportunidad para estar frente a los clientes de casas de alquiler y mostrarles nuestros últimos avances”, dijo Heinrich. “El SCD15 se ha convertido en uno de los equipos más populares de nuestra línea de productos. Su combinación de maniobrabilidad, almacenamiento conveniente y menores costos de adquisición ayudará a muchas empresas de alquiler a mejorar las capacidades de sus flotas”.

GMK3050-3

GMK3060L-1

GMK3060-2

EL TRIPLE EN TRES EJES.

Prepárese para la comodidad con la nueva cabina y elija su grúa taxi GROVE compacta para este rango de tres ejes todo terreno que resultará perfecta para sus necesidades.

- Mayores capacidades de carga que le permiten hacer más trabajos manteniendo el peso por debajo del límite legal de las 12 t por eje y evitando transportes adicionales.
- Ya sean movimientos rápidos, largos o versátiles. La nueva grúa GMK de tres ejes le deja elegir la mejores características para sus necesidades.
- Acceso a sitios estrechos, fácil maniobrabilidad en los centros de las ciudades y en trabajos interiores.
- Excepcional estabilización gracias al sistema de apertura de estabilizadores variable MAXbase.
- Motor Euromot 5 / Tier 4 final con tecnología ECO Mode.
- Crane Control System CCS con configurador de pluma, para una fácil, rápida e intuitiva operación.



NUEVA CABINA

- Diseño moderno con apariencia dinámica
- Centrados en la comodidad del conductor
- Diseño extremadamente compacto con un gran espaciado en el interior

■ Para más información contacte con su distribuidor local:

www.manitowoc.com

Transportes Montejo eleva turbinas eólicas en Colombia, usando una grúa sobre orugas LR 1600/2-W de Liebherr

Primera grúa sobre orugas nueva entregada en Colombia por la fábrica de Liebherr en Ehingén.



Entrega de la grúa sobre orugas LR 1600/2-W de Liebherr a Transportes Montejo en la fábrica de Liebherr en Ehingén (de izquierda a derecha): Felix Mussotter (Liebherr-Werk Ehingén GmbH), Fernando Montejo (Transportes Montejo), Julio Fuentes (Liebherr Colombia S.A.S.).

La alta capacidad de carga y el buen servicio postventa fueron factores decisivos a la hora de tomar la decisión de compra.

Transportes Montejo es especialista y líder en el sector logístico y de construcción, además de en la instalación de un amplio espectro de plantas de energía.

La primera grúa nueva sobre orugas de la fábrica de Liebherr en Ehingén ha sido vendida a Colombia. Transportes Montejo adquirió una grúa sobre orugas Liebherr LR 1600/2-W de vía estrecha, con capacidad de carga de 600 toneladas, para la elevación de turbinas eólicas. La empresa optó, principalmente, por esta grúa por su alta capacidad de carga, el corto plazo de entrega y el excelente servicio postventa de Liebherr Colombia.

“Necesitábamos una grúa que pudiera ser usada en parques eólicos y la grúa sobre orugas LR 1600/2-W de Liebherr es ideal para este tipo de proyectos”, explica Fernando Montejo, propietario de la empresa colombiana Transportes Montejo. “Mover esta grúa sobre su chasis de vía estrecha es una gran ventaja en caminos y rutas angostas. Ni que decir, que la grúa de 600 toneladas es extremadamente versátil”.

LA PRIMERA GRÚA NUEVA SOBRE ORUGAS DE LA FÁBRICA DE LIEBHERR EN EHINGEN HA SIDO VENDIDA A COLOMBIA. TRANSPORTES MONTEJO ADQUIRIÓ UNA GRÚA SOBRE ORUGAS LIEBHERR LR 1600/2-W DE VÍA ESTRECHA, CON CAPACIDAD DE CARGA DE 600 TONELADAS, PARA LA ELEVACIÓN DE TURBINAS EÓLICAS. LA EMPRESA OPTÓ, PRINCIPALMENTE, POR ESTA GRÚA POR SU ALTA CAPACIDAD DE CARGA, EL CORTO PLAZO DE ENTREGA Y EL EXCELENTE SERVICIO POSTVENTA DE LIEBHERR COLOMBIA

til". Su ancho de vía de apenas 5.8 metros la hace ideal para trasladarse por caminos estrechos, como por ejemplo en los parques eólicos en Colombia. Al estar las placas de apoyo cerca del suelo y tener la posibilidad de ajustar las orugas al ancho de la vía, la LR 1600/2-W de Liebherr ofrece un alto nivel de seguridad para las maniobras de cambio de posición. "Existe una creciente demanda ya que nuestro país desea construir un número importante de parques eólicos. Adicionalmente, la LR 1600/2-W es apropiada para un amplio rango de trabajos y ofrece unas capacidades de carga impresionantes", continúa diciendo Fernando Montejo.

Especialista en plantas y proyectos de energía, la flota de grúas de Transportes Montejo se compone de más de 90 unidades. Incluye equipos pesados con una capacidad de carga superior a 600 toneladas y otras grúas con capacidades de carga similares. "Disponemos de otros equipos del mismo rango y en comparación la LR 1600/2-W de Liebherr es perfecta para el montaje de parques eólicos", asegura Fer-

LA FÁBRICA DE LIEBHERR EN EHINGEN ESTABLECIÓ UNA SUCURSAL COMERCIAL Y DE SERVICIO POSTVENTA EN BOGOTÁ, COLOMBIA EN 2015, DESDE DONDE OFRECEN UN SERVICIO RÁPIDO Y FIABLE A TODOS SUS CLIENTES, INCREMENTANDO SU VALOR AÑADIDO

nando Montejo. "Las tablas de carga de la grúa LR 1600/2-W de Liebherr son significativamente mejores que las de sus competidores. Asimismo, Liebherr fue capaz de ofrecernos un increíblemente corto tiempo de entrega", subraya Fernando Montejo.

La fábrica de Liebherr en Ehingen estableció una sucursal comercial y de servicio postventa en Bogotá, Colombia en 2015, desde donde ofrecen un servicio rápido y fiable a todos sus clientes, incrementando su valor añadido. Es reseñable cómo se ha ido incremen-

tando considerablemente el reconocimiento de la marca durante los últimos años".

Acerca de Transportes Montejo

La compañía colombiana Transportes Montejo cuenta con más de 65 años de experiencia y es reconocida por su manejo profesional de cargas grandes y pesadas. La compañía da empleo a más de 850 trabajadores y es especialista en la construcción e instalación de diferentes tipos de plantas de energía, así como en el sector petroquímico, hidroeléctrico, civil, petrolífero y gas.



Hasta donde quieras llegar

ALPESUR
ALQUILER DE MAQUINARIA

SEVILLA

Autovía Sevilla-Málaga km 4,8
Polígono La Red c/2, nº26
41500 Alcalá de Guadaíra (Sevilla)
Tfnos.: 955 631 104 - 902 100 204

MÁLAGA

Polígono Trevenez
C/ Escritora Gertrudis de Avellaneda nº22
29196 Málaga
Tfno.: 952 038 564

GRANADA

Polígono 12 de Octubre
C/ Bernard Vicent, Manz.1, Parc.6
18320 Santa Fe (Granada)
Tfno.: 958 513 295

ATENCIÓN AL CLIENTE

902 100 204
www.alpesur.com
info@alpesur.com

Ya disponible para ver ahora el seminario web de Ipaf: aspectos destacados de los informes del mercado de alquileres de Ipaf 2021

El seminario web de IPAF sobre los últimos datos del mercado de alquiler de acceso motorizado de los Informes del mercado de alquiler de 2021 de IPAF ya está disponible para ver en el sitio web de IPAF y a través de YouTube.

Puede verlo ahora en el siguiente video:
<https://youtu.be/jZUMfg6WYjo>

Euan Youdale, editor de Access International, ofrece una descripción general del mercado global y Audrey Courant, directora general de EMEA en Ducker, explora el mercado francés, mostrando el detalle disponible en los informes de todos los países estudiados.

El informe 2021 está disponible para ordenar ahora en cuatro paquetes:

- Informe global y todos los países
- Informe global y un país
- Informe de país individual
- Informe de América del Norte

Los galardonados informes del mercado de alquiler de IPAF, producidos por Ducker, se presentan en un formato fácil de leer y son la guía definitiva para los mercados de alquiler de acceso motorizado. Los informes incluyen una estimación del tamaño de la flota de alquiler de PEMP en todo el mundo, con un desglose por región y tipo de máquina.



Para pedir su informe 2021, pinche aquí
https://www.ipaf.org/es/node/5889?utm_campaign=IPAF%2520Webinars%25202021&utm_content=Webinar%2520OCT%252021%2520Rental%2520Report%2520%235%2520WATCH%2520NOW&utm_medium=email&utm_source=eMarketeer.com&utm_term=emsid-v1-swh9JnFY9AikJF6kBtelgg

Maqlift llega a un acuerdo con HM Hospitales en el suministro de PEMP de Power Towers para trabajos de mantenimiento

En la continua mejora en la Prevención de Riesgos Laborales, HM Hospitales, líder en investigación, docencia y tecnología con una gran calidad asistencial, ha llegado a un acuerdo con la MAQLIFT, S. L., empresa especializada en venta, alquiler y formación de plataformas elevadoras y manipuladores telescópicos, para el suministro de PEMP de altura reducida, modelo Pecolift de Power Towers, para los trabajos de mantenimiento en las instalaciones del Grupo HM.

Las PEMP de altura reducida son la opción más cómoda, versátil, sostenible y, fundamentalmente, más segura para el acceso y trabajo del personal en alturas máximas de entre 3,5 y 5,1 metros, respecto a otros equi-



pos de trabajo, perfectas para trabajos de mantenimiento en instalaciones como las de HM Hospitales.

MAQLIFT y el Grupo HM ya han realizado dos experiencias piloto en los Hospitales Universitarios HM Sanchinarro (Madrid) y HM Puerta del Sur (Móstoles), resultando un completo éxito, demostrando que estas

máquinas son la opción más segura y eficiente para realizar trabajos en altura reducida en instalaciones como las hospitalarias.

Con este acuerdo, HM Hospitales da un paso más en la seguridad de sus empleados en las tareas de mantenimiento, utilizando las mejores herramientas y tecnologías disponibles, y MAQLIFT se consolida como una de las empresas de referencia en el alquiler de PEMP, ofreciendo una amplia gama de servicios, abarcando grandes y pequeñas empresas, autónomos y particulares de diferentes sectores, y proporcionando al cliente la mayor calidad, seguridad y rentabilidad en el trabajo.



CENTRO DE FORMACIÓN
HOMOLOGADO



AP

AERIAL PLATFORMS, S.A.

SIEMPRE A LA ALTURA.

DISTRIBUIDORES OFICIALES E IMPORTADORES



COMERCIAL@**APAERIAL**.COM

TLF:(+34) 91 655 86 70 FAX: 91 656 93 32

WWW.APAERIAL.COM

C/ MAR ADRIÁTICO N°1 NAVES 3 A-B-C Y 2A, 28830 SAN FERNANDO DE HENARES, MADRID

Dieci, srl anuncia un acuerdo de distribución de sus manipuladores telescópicos rotativos con JLG Industries Inc.

Dieci, srl se complace en anunciar que la empresa ha firmado un acuerdo comercial a largo plazo con JLG Industries, Inc., una empresa de Oshkosh Corporation [NYSE: OSK] y fabricante de plataformas elevadoras y manipuladores telescópicos, para la introducción de una nueva generación de manipuladores telescópicos rotativos para el mercado norteamericano. Para esta nueva gama de productos, Dieci ofrece más de 20 años de experiencia en manipuladores telescópicos rotativos y es reconocida por su liderazgo en el mercado, innovación y avances tecnológicos.

La nueva línea de manipuladores telescópicos rotativos de JLG ofrecerá un rendimiento superior y facilidad de uso. Fue diseñado desde cero con el operador en mente para una comodidad óptima. La línea constará inicialmente de tres modelos, el JLG R1370, R1385 y R11100 con alturas máximas de elevación de 67,3 a 97,1 pies (20 m a 30 m) y capacidades máximas de elevación de 11.000 a 13.200 libras (de 5.000 a 6.000 kg).

"La asociación entre Dieci y JLG marca la unión de dos líderes del mercado global en el espacio de manipuladores telescópicos", dijo Ciro Correggi, CEO de Dieci.

"Estamos orgullosos de nuestro historial de fabricación y del éxito en Europa con este producto y nos complace asociarnos con una empresa del calibre de JLG para llevarlo a los clientes de América del Norte".

"JLG se complace en asociarse con un innovador de ideas afines como Dieci para desarrollar su línea de manipuladores telescópicos rotativos para América del Norte", dijo Rogerio dos Santos, vicepresidente de ingeniería para manipuladores telescópicos de JLG. "Con la colaboración y el esfuerzo de ingenieros de diseño líderes en la industria de todo el mundo, se espera que la línea de pro-



ductos resultante supere los estándares de calidad y rendimiento que los clientes esperan de ambas empresas".

Para obtener información sobre Dieci, visite el sitio web de la empresa en www.dieci.com

Grúas Tomás premiados por la Cámara de Comercio de Castellón

Grúas Tomás ha obtenido el Premio de Formación y Empleo 2021 en los V Premios Pyme del año de Castellón, que organiza la Cámara de Comercio de Castellón.

Estos premios anuales otorgan los galardones a las PYMEs que más destacan en su trayectoria en el último año.

Grúas Tomás ha destinado una importante inversión a formación tanto interna como externa, y este esfuerzo se ha visto recompensado en una ceremonia a la que han acudido numerosos empresarios de Castellón.

Se trata de un reconocimiento a la labor formativa de la empresa que pone de manifiesto el trabajo de mejora continua que está realizando la empresa.

Alejandro Bellido, de Grúas Tomás explica a Movicarga: "Desde Grúas Tomás siempre hemos apostado por la formación de nuestros trabajadores para ofrecer a nuestros clientes el mejor servicio. La formación es un pilar fun-

damental de la empresa, y no escatimamos en inversión en este sentido porque sabemos que es un valor añadido tanto para nuestros trabajadores como para nuestros clientes. Estamos muy orgullosos de haber recibido este

galardón, sobre todo el haberlo recibido junto con nuestra madre Carmen, que para nosotros es un ejemplo a seguir siempre. La intención es seguir trabajando en este sentido para seguir creciendo como empresa".



Las cifras de Haulotte aumentan un 9%

Haulotte alcanza unas ventas del tercer trimestre de 112,1 millones de euros, + 9% más en comparación con 2020.

Actividad del tercer trimestre de 2021

En un mercado global que se está recuperando con fuerza en todas las zonas, pero que sigue limitado por las dificultades de suministro de componentes, Haulotte registró unas ventas consolidadas de 112,1 millones de euros en el tercer trimestre de 2021, un + 9% más que en el mismo período del año pasado.

A finales de septiembre de 2021, las ventas ascendieron a 355,3 millones de euros frente a los 325,1 millones de euros del año pasado, un aumento del + 11% entre los dos períodos.

En Europa, el Grupo registró un crecimiento de las ventas del + 7% durante los primeros nueve meses del año.

En Asia-Pacífico, Haulotte logró, en el tercer trimestre, su mejor desempeño del año, pero aún registró una disminución acumulada de las ventas del -12%.

En América del Norte, la tendencia observada en la primera mitad del año continuó en el tercer trimestre, lo que permitió a Haulotte registrar un aumento del 38% en las ventas de todas sus actividades. El crecimiento en esta región sigue siendo impulsado por las ventas de plataformas, un + 46%.

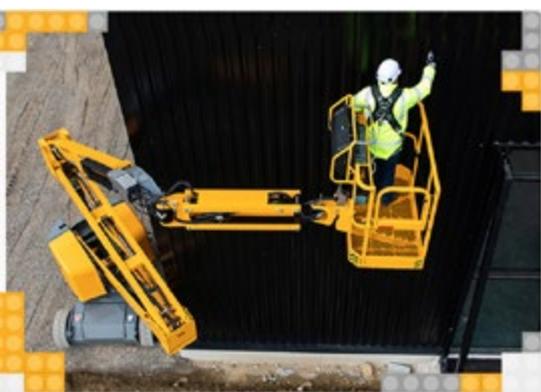
En Latinoamérica se confirma la mejora de la situación, lo que permite a Haulotte registrar un incremento del + 57% en sus ventas

acumuladas, en línea con lo registrado para el primer semestre de 2021.

A finales de septiembre de 2021, las ventas de equipos aumentaron un + 8%, la actividad de alquiler un + 41% y finalmente las actividades de servicios un + 24%.

Perspectiva 2021

La continuación del excelente impulso de ventas ha permitido a Haulotte consolidar su nivel histórico de cartera de pedidos para el Grupo. No obstante, ante la confirmación de las dificultades de suministro y el fuerte incremento de precios de los componentes, el Grupo confirma su previsión de crecimiento de las ventas en más de un + 15% respecto a 2020 y su objetivo de un margen operativo actual (excluidas las pérdidas y ganancias por tipo de cambio) entre 3 % y 4% de ingresos.



Revenue by business line - excl. IAS 29 - in € millions	YTD Sep 2021	YTD Sep 2020	Var %
Equipment sales	302,8	283,2	+7%
Rental sales	12,3	9,3	+32%
Services	40,2	32,6	+23%
Total	355,3	325,1	+9%

Si utiliza uno de estos,

necesita uno de estos.



La autoridad mundial en plataformas de trabajo en altura

Formación disponible en más de 10 idiomas. Módulo de eLearning ya disponible.

IPAF, a través de sus centros de formación homologados, forma a más de 150.000 operadores cada año en el uso seguro y eficaz de las plataformas aéreas.

La tarjeta PAL de IPAF es la prueba de que ha cumplido con los requisitos legales en términos de formación, además de ser reconocida a nivel mundial como una capacitación de alta calidad y avalada por la mayoría de los fabricantes.

Encuentre su centro de formación más cercano en www.ipaf.org/es

El programa de formación de IPAF está Certificado por TÜV Según la ISO 18878. Formación certificada conforme a la UNE 58923.



Mikel Ibarrodo, nuevo Vicepresidente de Anagrual

Mikel Ibarrodo ha sido ratificado como nuevo Vicepresidente de la Junta Directiva de ANAGRUAL, sustituyendo a Arturo Virosque, que deja el puesto.

Mikel Ibarrodo trabajará junto a José Manuel García, presidente de ANAGRUAL, para seguir desarrollando todos los proyectos que está llevando a cabo la Asociación.

El Sr. Ibarrodo comienza esta nueva andadura con gran ilusión y con muchas ganas de que el sector continúe avanzando y que sea punto de referencia en nuestro sector.



Samuel Ortí Barberá, nuevo presidente de Agrucoval

D. SAMUEL ORTÍ BARBERÁ (GRÚAS ORTÍ, S.L.), es el nuevo presidente de la Asociación Empresarial de Alquiladores de Grúas Móviles de la Comunidad Valenciana, AGRUCOVAL.

A finales de septiembre se celebró la Asamblea Ordinaria para aprobar las cuentas de 2020 así como del presupuesto para el ejercicio de 2021.

Se trataron temas como la formación que van a necesitar los conductores de las grúas autocargantes y las nuevas formas de obtener el carnet de grúas móviles autopropulsadas:

- A través del llamado certificado de profesionalidad.
- A través de la denominada certificación de personas.
- A través del vigente curso y examen en la Consellería de Industria.
- Y por último, mediante la convalidación de un carnet conductores que sean de la unión europea.

Se informó del desarrollo de una aplicación para dispositivos móviles por parte de ANAGRUAL.

Se expuso también sobre el desarrollo de otros proyectos muy interesantes para sus asociados, como:

- La certificación de correos electrónicos.
- MBA que va a desarrollar ANAGRUAL, dirigido para empresas de elevación.
- O el Proyecto MultiCAE, destinado a simplificar la "subida" o remisión de documentación a los diferentes portales que exigen los clientes.

Y por último se trató sobre la aprobación de un régimen sancionador por la superación de los periodos de pago previstos por la Ley de Morosidad (60 días), todo ello limitado al sector del transporte. Su entra-



da en vigor permitirá la imposición de sanciones a las empresas que realicen sus pagos superando los periodos legales establecidos.

Fue elegido como nuevo presidente D. SAMUEL ORTÍ BARBERÁ (GRÚAS ORTÍ, S.L.) y como vicepresidente D. FRANCISCO ALAPONT FERRANDIS (GRÚAS ALAPONT, S.A.). El resto de miembros que compondrán la junta directiva y que fueron ratificados por la Asamblea son los siguientes:

- D. Jorge Anduig (GRÚAS GANDÍA, S.L.)
- D. Alejandro Bellido (GRÚAS TOMÁS, S.L.)
- D. Bernardino García (GRÚAS GARCÍA, S.L.)
- D. Jose Antonio García (GRÚAS RIGAR, S.L.)
- Dª. Lydia Pérez (GRÚAS BONET, S.A.)

Agrucoval celebró un homenaje a D. Arturo Virosque

Tras abandonar el sector y dejar tanto la presidencia de AGRUCOVAL, como la vicepresidencia de ANAGRUAL, D. Arturo Virosque ha recibido un merecido homenaje por parte de la asociación valenciana de grúas. En una comida celebrada el 15 de octubre en Valencia, los asistentes agradecieron la labor prestada durante estos últimos quince años en la defensa de los intereses del sector.





Energía renovable

Manain apuesta por la energía renovable y ecológica con la instalación de paneles solares para el autoconsumo

La energía verde ya es la principal fuente de energía en las instalaciones de Manain. Este verano se han instalado paneles solares en Tarragona Sur (Amposta), que sumados a los que se instalaron el año pasado en la delegación de Tarragona Norte (La Canonja), permiten a ambas localizaciones ser autosuficientes en la generación de energía, y a la vez contribuir a reducir las emisiones de CO2.

Una de las razones por la que ha llevado a dar el paso es el desaprovechamiento que se estaba dando a las instalaciones. Dada la gran cantidad de luz solar que se recibe durante todo el año en la zona de Tarragona, sumado a la gran cantidad de consumo energético que generan unas instalaciones de más de 8.000 m², no invertir en energía renovable y ecológica era inconcebible para Manain.

“Desde que en agosto del año pasado trasladamos las oficinas centrales a una nueva ubi-

cación, ser cada día más eficientes y sostenibles ha estado una de nuestras prioridades” afirma Albert Borràs, CEO en Manain. “Ya no es solo la gran cantidad de energía que llegamos a consumir en cada una de nuestras instalaciones, sino el hecho de ver como en un territorio como el nuestro, donde la gran mayoría de días gozamos de un sol radiante, estamos desaprovechándolo. Y por contra, contribuyendo al cambio climático. Desafortunadamente, la instalación de placas fotovoltaicas es una solución que todavía requiere de una gran in-



versión y de muchas trabas administrativas en nuestro país, que no facilitan la transición hacia energías sostenibles.” añade Borràs.

En las oficinas centrales en Amposta se han instalado 352 paneles fotovoltaicos policristalinos de 105 Kilovatios. En la delegación de Tarragona ya llevan un año consumiendo energía renovable gracias al total de 20 paneles fotovoltaicos de 5 Kilovatios ubicados en el tejado de la nave. Gracias a estos paneles se permitirá ahorrar hasta un 90% de los costes en energía.



Genie anuncia un práctico kit de herramientas para pruebas y calibración de detección de carga

Las nuevas alternativas aprobadas simplifican las pruebas para el personal de servicio.

Un nuevo juego de herramientas de calibración disponible de Genie® Parts incluye todo lo que el personal de servicio necesita para que sea más fácil y rápido realizar una prueba de calibración de carga completa de los elevadores de pluma Genie equipados con Load Sense digital.

Presentado por primera vez en 2017, el sensor de carga digital Genie no tiene conexiones, resortes ni piezas de accionamiento para un diseño simple y resistente. Controla continuamente el peso en la plataforma y ajusta el entorno operativo de acuerdo con la tabla de carga de la plataforma elevadora.



“Ahora, probar el sistema Load Sense, que forma parte de la inspección anual de la máquina, se está volviendo aún más fácil y rápido con la introducción de un nuevo juego de herramientas de calibración”, dice Amalija Kopac, Gerente de Producto de Genie. “El kit de herramientas de calibración Genie ofrece la capacidad de realizar la calibración de

“AHORA, PROBAR EL SISTEMA LOAD SENSE, QUE FORMA PARTE DE LA INSPECCIÓN ANUAL DE LA MÁQUINA, SE ESTÁ VOLVIENDO AÚN MÁS FÁCIL Y RÁPIDO CON LA INTRODUCCIÓN DE UN NUEVO JUEGO DE HERRAMIENTAS DE CALIBRACIÓN”, DICE AMALIJA KOPAC, GERENTE DE PRODUCTO DE GENIE. “EL KIT DE HERRAMIENTAS DE CALIBRACIÓN GENIE OFRECE LA CAPACIDAD DE REALIZAR LA CALIBRACIÓN DE CARGA COMPLETA SIN LA MOLESTIA DE COLOCAR PESOS FÍSICOS EN LA PLATAFORMA, LO QUE PUEDE LLEVAR MUCHO TIEMPO. CON EL KIT, AHORA UNA SOLA PERSONA PUEDE REALIZAR LAS PRUEBAS Y LA CALIBRACIÓN EN MENOS DE 10 MINUTOS”.

carga completa sin la molestia de colocar pesos físicos en la plataforma, lo que puede llevar mucho tiempo. Con el kit, ahora una sola persona puede realizar las pruebas y la calibración en menos de 10 minutos”.

Además de probar el sistema de detección de carga como parte de la inspección anual, si se reemplaza un componente de la plataforma debido a daños, se puede realizar una calibración de carga cero para verificar que Load Sense esté funcionando correctamente. Siguiendo 10 sencillos pasos y usando el kit, la calibración de carga cero se puede completar en tan solo 30 segundos.

El kit, que estará disponible en todo el mundo y es compatible con la mayoría de los elevadores de pluma Genie equipados con el sistema de detección de carga digital, incluye aparejos aprobados, báscula, polipasto de cadena y manual de instrucciones, todo contenido en un estuche portátil. El polipasto de cadena se usa para poner tensión en la báscula para aplicar el peso de calibración apropiado.

El kit de calibración Load Sense ya está disponible en Norteamérica y se espera que esté disponible en la región EMEARI (Europa, Oriente Medio, África, Rusia e India) antes de finales de 2021.

Entrevista a Iván Morodo, Director General de Haulotte Ibérica



Mov.- Haulotte Ibérica es uno de los players importantes en el mercado de plataformas en España. Tras un año de pandemia, cuéntanos cómo habéis vivido esta situación desde la empresa, por favor.

Ha sido un periodo difícil de gestionar para todos, marcado por la incertidumbre, la dificultad en la toma de decisiones y el efecto emocional que una pandemia conlleva implícito.

La prioridad fue proteger al equipo humano asegurando un entorno y unas condiciones de trabajo seguras, implementado entre todos una estrategia y medidas para evitar que los daños colaterales derivados de la pandemia impactasen tanto en Haulotte Ibérica como en su equipo humano.

Nuestra estructura nos permitió mantener un alto nivel de actividad en el departamento de servicio, principalmente reparaciones y reacondicionamiento de máquinas. El hecho de no parar en ningún momento nuestra actividad, nos permitió estar cerca de nuestros clientes ofreciéndoles soporte y soluciones a sus necesidades de servicio.

También intentamos adaptarnos a las necesidades coyunturales de nuestros clientes,

**SIGMA16 SIGNIFICA INNOVACIÓN
(SHERPAL, ACTIVE MANAGEMENT
SYSTEM, ASB**

principalmente modificando fases de entregas de máquinas.

Mov.- ¿Por qué es bueno para los clientes los contratos de servicio que ofrecéis?

Representan un pilar fundamental en nuestro compromiso de proveer soluciones de servicio a nuestros clientes para maximizar la operatividad, rendimiento y uso seguro de sus plataformas a través de un seguimiento más exhaustivo, donde nuestro cometido principal es la gestión y planificación de los mantenimientos y extensiones de garantía, incrementando el valor residual de las plataformas mediante el uso de repuestos originales, alargando la vida de la plataforma.

Mov.- Haulotte está en constante innovación, con la SIGMA 16 como uno de los modelos lanzados recientemente, ¿cuál ha sido el feedback de los clientes?

SIGMA16 significa innovación (SHERPAL, ACTIVE MANAGEMENT SYSTEM, ASB) además de aportar excelentes soluciones técnicas enfocadas al control que aporta valor tangible, reducción de costes, eficiencia en el mantenimiento de los equipos tanto al alquilador como para el usuario final a la hora de trabajar con eficiencia y confort.

Mov.- En tijeras, el lanzamiento de las Pulseo fue otro gran hito, ¿qué nos puedes decir de estos modelos?

HS15-18E es un modelo INNOVADOR (SHERPAL, ACTIVE MANAGEMENT, ASB, Active lighting) y disruptivo que cambia el modo de realizar trabajos en interior hasta 750KG capacidad de carga y 7,40m de área de trabajo, excelente rendimiento 4x4 sin límites de acceso en áreas de bajas emisiones y operaciones en silencio.

Mov.- Haulotte ha sido muy claro con su estrategia de electrificación de las máquinas y su propósito de que todo sea eléctrico en el futuro. Cuéntanos como va este proyecto.

Haulotte continúa desarrollando e implementando su road map, para 2022 tendremos nuevos productos con el denominador común de la innovación, la conversión hacia la electrificación de nuestra gama y oferta de

servicio premium de alto valor como elemento diferenciador.

Mov.- Un sistema que los clientes valoran mucho es vuestro sistema de diagnóstico, ¿es algo que mercedizó la pena y qué los clientes valoran?

La tecnología innovadora implementada mediante el Active Screen en nuestras máquinas nos permite trabajar con información precisa y útil a la hora de realizar diagnósticos y conocer las plataformas de manera más exhaustiva. Además, el Kit Diag nos permite tanto a nosotros como a nuestros clientes, realizar diversas operaciones cotidianas en las plataformas de manera rápida y sencilla, conociendo en todo momento el estado de la plataforma.

Mov.- Para evitar el fallo prematuro de las baterías, Haulotte lanzó el Active Energy Management, ¿qué otros aspectos mejora este sistema?

Active Energy Management proporciona una mayor vida útil, mejora el rendimiento, reduce el mantenimiento y los costes derivados.

La incorporación de un cargador inteligente permite controlar los ciclos de carga e incorpora programas específicos (desulfuración, fase de ecualización, recuperación de descargas profundas) que mejoran la vida útil de las baterías además de un sistema de rellenado centralizado o automático del agua de las baterías, esto reduce considerablemente los gastos operativos.

Mov.- Lanzásteis el portal myhaulotte.com para mejorar la experiencia digital de los clientes, ¿en qué consiste y qué ventajas obtienen los clientes con este portal?

Se trata de una solución integrada que nos permite unificar en un solo portal las diferentes páginas que nuestros clientes y colaboradores utilizan en su día a día, como Easy Spare Parts, E-Technical y Haulotte.com

Gracias a MyHaulotte podremos acceder de manera rápida, cómoda y sencilla a todos los enlaces de interés relacionados con nuestras plataformas elevadoras desde cualquier dispositivo las 24/7, contando con un diseño más intuitivo y obteniendo una experiencia de usuario más satisfactoria.

HS15-18E ES UN MODELO INNOVADOR (SHERPAL, ACTIVE MANAGEMENT, ASB, ACTIVE LIGHTING, 750KG CAPACIDAD DE CARGA Y 7,40M DE ÁREA DE TRABAJO



“ Haulotte continúa desarrollando e implementando su road map, para 2022 tendremos nuevos productos con el denominador común de la innovación, la conversión hacia la electrificación de nuestra gama y oferta de servicio premium de alto valor como elemento diferenciador. ”

Mov.- Un pilar fundamental dentro de los fabricantes es su servicio técnico, ¿con cuántos técnicos contáis en este momento y qué novedades nos puedes contar del servicio post venta?

Nuestro departamento de Servicio se encuentra en constante crecimiento, donde contamos con 11 empresas colaboradoras y más de 40 técnicos repartidos por todo el territorio nacional que nos permiten asegurar un nivel de servicio excelente con una cobertura total.

Mov.- Una compra normalmente va acompañada de búsqueda de financiación, Haulotte Ibérica ¿qué tipo de financiación ofrece a sus clientes?

Haulotte financial Services: Ofrece soluciones financieras adaptadas a las necesidades de los clientes tanto en leasing, renting y venta a plazos desde 12 meses.

Una adecuada financiación es una herramienta que ayuda a las empresas a mantener liquidez y flujo de caja, y Haulotte pone a disposición del cliente esas herramientas.

Mov.- ¿Tenéis algún problema de suministro en repuestos o contáis con un stock completo en vuestras instalaciones?

Afortunadamente la mayoría de nuestros repuestos se sirven con cierta normalidad gracias a nuestro almacén ubicado en Francia, donde las carencias de entrega oscilan entre las 24-72 horas, dependiendo del destino, peso y dimensiones del repuesto. No obstante, somos conscientes del problema actual existente en el abastecimiento de materias primas que están afectando a la fabricación de otros componentes, por lo que intentamos anticiparnos lo máximo posible planificando con antelación las posibles necesidades de repuestos de los meses venideros.

Mov.- ¿Disponéis de servicio de reacondicionamiento de máquinas? ¿Dais garantía en estos equipos? ¿Merece la pena reacondicionar máquinas?

Contamos con un programa propio llamado "Second Life" que se centra en operaciones de reacondicionamiento.

Mov.- En España hemos visto la llegada de fabricantes chinos dispuestos a comerse parte del pastel del mercado, ¿habéis cambiado en algo vuestra estrategia frente al mercado para hacer frente a esta competencia?

Somos conscientes de la llegada al mercado de nuevos fabricantes y distribuidores de plataformas, entendemos que la competencia es buena para el mercado en general y que nos debe hacer mejores.

Desde esta perspectiva podríamos decir que en Haulotte Ibérica desde hace tiempo competimos contra nosotros mismos, intentando ofrecer un producto de altas prestaciones, acompañado de una proposición de servicio excelente. Entendemos que todas las actividades inherentes al servicio, formación, asesoramiento, reacondicionamiento, reparación, piezas de recambio de calidad y un fácil acceso a todos estos servicios deben ser un imperativo de marca para Haulotte.

Nuestra estrategia por tanto está enfocada en la INNOVACION, productos disruptivos, versátiles, respetuosos con el medio ambiente que incorporen herramientas destinadas al control que aporta valor tangible tanto en gestión de flota como en eficiencia de los costes del servicio, SHERPAL es un claro ejemplo de ello.

Mov.- ¿Cual dirías que son los 5 puntos fuertes que distinguen a Haulotte Ibérica frente a sus competidores?

El equipo humano: más 20 personas altamente cualificadas, enfocadas al servicio y a dar soporte comercial, administrativo y técnico a nuestros clientes.

La estructura: disponemos de unas instalaciones de más de 5000 m² en las que tenemos capacidad de reparar/reacondicionar cualquier máquina de nuestro rango.

El servicio: La asistencia técnica de alto valor, ofreciendo cobertura y asesoramiento a nivel global.

Nuevos modelos: La excelente aceptación y reconocimiento percibido por el mercado, Tijeras eléctricas, RTJ PRO, PULSEO HA20LE PRO, SIGMA16PRO, HS15/18EPRO.

Las ventajas de tratar con un Fabricante con una proposición global de servicio: Somos un fabricante que diseña, desarrolla y produce en sus factorías los equipos que finalmente los distribuimos en nuestras filiales. Aportamos valor añadido por el amplio nivel de servicio y conocimiento de nuestros productos, la formación, el asesoramiento, el personal humano, soluciones de financiación y el so-



Trabajamos para generar relaciones a largo plazo con nuestros clientes, desarrollando productos innovadores y con un servicio premium que aporte al cliente tranquilidad y seguridad en que sus máquinas estarán siempre en manos de profesionales de primer nivel.

Aportamos valor a través de la innovación y apostamos por el servicio como elemento clave y diferenciador en la operativa diaria del negocio de alquiler de maquinaria a futuro.

porte sostenido durante toda la vida del equipo, garantizan al cliente estabilidad y certeza durante todo el periodo de actividad del equipo y es clave a la hora de realizar inversiones a largo plazo, como es el caso del sector de la maquinaria de elevación.

Mov.- Eres Presidente del Comité de IPAF en España, cuéntanos un poco los proyectos de IPAF para este año.

Trabajamos para dar valor a la calidad de los cursos ofrecidos por IPAF, adecuar nuevos cursos a las necesidades del mercado, difundir la formación como un elemento diferenciador para las empresas y sus operarios, la seguridad del operario es nuestra prioridad y trabajamos por y para ello.

Mov.- ¿Os veremos en Smopyc?

Sí, por supuesto. Presentaremos nuestros nuevos productos, desarrollo de herramien-

tas telemáticas SHERPAL, MyHaulotte, y propuesta de innovativas que aporten valor por medio del control de la operaciones, tanto a las empresas de alquiler como a sus usuarios.

Mov.- ¿Qué mensaje os gustaría mandar a los clientes?

Trabajamos para generar relaciones a largo plazo con nuestros clientes, desarrollando productos innovadores y con un servicio premium que aporte al cliente tranquilidad y seguridad en que sus máquinas estarán siempre en manos de profesionales de primer nivel.

Aportamos valor a través de la innovación y apostamos por el servicio como elemento clave y diferenciador en la operativa diaria del negocio de alquiler de maquinaria a futuro.

Manitou Group aumenta sus ingresos por ventas en el tercer trimestre de 2021 un 10%

Los ingresos del tercer trimestre de 2021 ascendieron a 432 millones de euros, + 10% frente al tercer trimestre de 2020. Las ventas acumuladas de 9 meses han sido 1.402 millones de euros, un 22% más frente a las ventas de 9 meses 2020, + 23% like for like *. La entrada de pedidos de equipos en el tercer trimestre del 2021 cuentan con un valor de 856 millones de euros frente a los 301 millones de euros en el tercer trimestre de 2020.

El final de la cartera de pedidos del tercer trimestre del 2021 de equipos ascendieron a 2295 millones de euros frente a los 544 millones de euros en el tercer trimestre de 2020, un nuevo récord. La perspectiva de crecimiento anual de los ingresos en 2021 son de alrededor del 15% en comparación con 2020. El crecimiento anual esperado en la tasa de ingresos operativos actual son alrededor de 130 puntos básicos en comparación con 2020.

Michel Denis, presidente y director ejecutivo, declaró: "En el tercer trimestre, el grupo logró un aumento del 10% en la facturación en comparación con el tercer trimestre de 2020. El impulso récord de entrada de pedidos que hemos estado experimentando durante el año pasado se ha mantenido. Todas nuestras geografías y mercados proyectan a una cartera de pedidos a finales de septiembre a un nivel histórico de 2.300 millones de euros. Durante el tercer trimestre, las ventas se produjeron en un contexto de mayor presión sobre la disponibilidad de componentes. Como todos los sectores de fabricación, el alcance de las interrupciones ha empeorado significativamente en las últimas semanas. Este contexto de deterioro nos ha llevado a ajustar nuestra previsión de ingresos para 2021 a un crecimiento en torno al 15% respecto a 2020. Además, la perspectiva de crecimiento anual de la tasa de resultado operativo actual se mantiene sin cambios en unos 130 puntos básicos. en comparación con 2020".

REVISIÓN COMERCIAL POR DIVISIÓN

Con unas ventas en el tercer trimestre de 350 millones de euros, la División de Producto (agrupación de las antiguas divisiones MHA y CEP) registró un aumento del + 12% en comparación con el tercer trimestre de 2020 y del + 24% durante los primeros nueve meses del año (+ 25% a perímetro y tipos de cambio constantes). La división está movilizándose a sus equipos sobre la fluidez industrial. Las inversiones en la transición energética han permiti-

do el lanzamiento del primer manipulador telescópico giratorio eléctrico de la gama.

Con unos ingresos trimestrales de 82 millones de euros, la División de Servicios y Soluciones - (S&S) registró un aumento del + 3% en la facturación en compara-

ción con el tercer trimestre de 2020 y del + 12% durante los primeros nueve meses del año (+ 13% a alcance e intercambio constantes). La división respalda las necesidades sostenidas de sus clientes exigidas por la alta tasa de participación de los equipos.

 **EASYLIFT®**
AERIAL PLATFORMS

**WELCOME TO OUR
SIMPLE INSIDE WORLD**



follow us    





Gama de calidad

LGMG y su muestra excepcional de productos en Smopyc

LGMG Europe llevará una gama de productos de excepcional calidad para el trabajo en alturas a la feria de Smopyc de Noviembre. Siete modelos, de su continua línea de producto en expansión se exhibirán en la feria incluyendo las Tijeras de alimentación eléctrica, todo terreno y los brazos articulados.

UNA MÁQUINA PARA CADA TRABAJO

En su Stand número B-C 35/40 pabellón 7, LGMG estará presentando una gama de máquinas que incluye:

SS0407E: Las tijeras de la serie SS ofrece una solución ideal para las alturas bajas y tra-

bajos en zonas restringidas, debido a su poco peso y pequeña anchura. También cabe en ascensores. El sistema de baterías libre de emisiones de la SS0407E la hacen perfecta para trabajar en el interior.

AS0607W: Con una eficacia líder en la industria y su diseño simple, el modelo AS0607W

puede utilizarse en diversos trabajos desde la construcción al mantenimiento.

AS1413E: Esta tijera eléctrica tiene una altura de plataforma de 13.8m proporcionando altura y cero emisiones Su eficiente motor de conducción AC proporciona una larga eficacia operativa y capacidad de subida.

SR1218E: Ofreciendo durabilidad y una gran capacidad de plataforma, el modelo SR1218E es válido tanto para el trabajo en el interior como en el exterior, tanto en terrenos nivelados como inestables.

SR1623D: Con un motor Diesel de gran potencia, tracción a las 4 ruedas, ejes oscilantes y estabilizadores hidráulicos para da una estabilidad superior, el modelo SR1623D es ideal para los sitios de trabajo difíciles.

A14JE: El brazo articulado eléctrico A14JE ofrece una solución amigable medioambiental para llevar al operario por encima y a través de obstáculos en área de trabajo confinadas. Con O giro de cola y su diseño compacto es ideal para acceder a espacios angostos.

A16J: La máquina perfecta para los trabajos en el exterior industriales y de construcción. Con un sistema de conducción de control proporcional, el posicionamiento preciso permite un funcionamiento confortable incluso cuando el brazo está totalmente extendido.

LGMG Europe es parte del Grupo Lingong Machinery fundado en China en 1972. Con un fuerte enfoque en la seguridad y el soporte a los clientes, LGMG Europe consta de una gama de producto de calidad en constante expansión para los trabajos en altura. Utilizan técnicas de fabricación de vanguardia y LGMG puede mantener los precios competitivos.

No duden en visitar a LGMG Europe, y conozcan a la Directora Regional de Cuentas, Verania Costa Rivas, y el resto del equipo de LGMG Europe en su Stand número B-C 35/40 pabellón 7. durante Smopyc.

Para más información visítenos en:
www.LGMGEurope.com



AR14J (AR45J)

BRAZO ARTICULADO 16 METROS

RELIABILITY IN ACTION

17-20 NOV ZARAGOZA (ESPAÑA/SPAIN)

SMOPYC

2021

Visítenos en el Salón Smopyc

Pabellón 7

Stand B-C 35-40

LGMG Europe B.V. Email: sales@lmggeurope.com Tel: +31 850 642 777 Web: www.lmggeurope.com

29 y 30 de septiembre, Convención de ERA: 300 asistentes se reúnen en Amsterdam



Por la noche se entregaron los premios europeos del alquiler durante una cena en el hotel de la convención.

Los premiados han sido:

- Mejor empresa de alquiler del año con facturación superior a 15 millones de euros: Sunbelt Rentals de Reino Unido.
- Pequeña empresa de alquiler del año con facturación inferior a 15 millones de euros: Vertex de Rusia.
- Producto de alquiler del año: JCB 525 - 60E Eléctrico.
- Premio del Comité técnico: Genie
- Mejor innovación en seguridad: Ardent Hire.
- Mejor innovación digital: Ardent Hire Solutions, una plataforma digital
- Persona del año alquiler- ERA / IRN: LUIS ANGEL SALAS, del que destacaron su liderazgo y su capacidad de llevar a la empresa a un camino sostenible, siendo la primera empresa de alquiler en España con clima neutro.

PIERRE BOELS, PRESIDENTE DE ERA

Pierre Boels, Presidente de ERA, dio la bienvenida a la Convención de ERA celebrada en Amsterdam los días 29 y 30 de septiembre con el lema “Smart Rental”, alquiler inteligente.

Este año el mundo se sigue recuperando, los proveedores han sufrido mucho y les supone retrasos, los plazos de entrega se están alargando, pero el futuro tiene muy buena pinta.

La industria del alquiler tiene mucha salud, la sostenibilidad es importante.

Proporcionar Smart Digital Solutions.

Smart Rental se refiere a los sistemas de inteligencia que analizan programas. Smart sistemas están conectados a las máquinas, y se aplicará esa inteligencia a la industria.

Han invitado a expertos de la industria que han explicado sus experiencias en el sector.



Con 300 asistentes de empresas del sector del alquiler, asociaciones y profesionales del sector, la convención supone la vuelta a la normalidad en el sector.

El año 2020 fue una montaña rusa, un año de cierres, trabajar desde casa y bajadas en la rentabilidad. Gracias a la digitalización pudimos mantenernos en contactos.



- Premio a la trayectoria: Graham Arundel, que fue CEO de la Asociación Europe del alquiler.

PRESIDENTE DE LA ASOCIACIÓN DE ALQUILER HOLANDESA (VERHUREND), REMO MOL.

La asociación tiene más de 100 alquiladores y la cual sigue creciendo cada mes.

El objetivo es juntar a las empresas para compartir experiencias. Las empresas se están recuperando y la tendencia es de crecimiento.

La economía en Holanda atraviesa un buen periodo. Los problemas a los que se enfrentan es encontrar personal cualificado para las empresas.

Gracias a las ayudas del gobierno muchas empresas han podido sobrevivir.

Terminó su intervención diciendo: "Somos afortunados de seguir trabajando en el sector".



JOHN SPEAR - EPI CONSULTING - SOSTENIBILIDAD EN EL MERCADO DEL ALQUILER

Comenzó preguntando en qué nivel de sostenibilidad creen que están las empresas. Para un 10% de las empresas, la sostenibilidad es el centro de su negocio.

Explicó porque la sostenibilidad es importante para las empresas e importa por dos motivos:

- Las grandes empresas están haciendo contratos donde el medir la huella de carbono es un requisito sine qua non.
- Por la legislación, que cada vez es más exigente en este sentido.
- Por los inversores. Si buscas inversores, será otro de los requisitos.

Su empresa ayuda a empresas a medir la huella de carbono, lo que les ha ayudado a ahorrar dinero, aparte de estar preparados para el futuro.

Han creado una Guía de ERA para mostrar si la empresa está preparada para la sostenibilidad.

Esta herramienta se llama ERA CSR KPI GUIDANCE FRAMEWORK, les da un acercamiento a medir su huella y reportarla, y como es su rendimiento en este sentido.

Otro punto importante es asegurarse de que tus proveedores son sostenibles. Si tu empresa lo es, debes exigir a tus proveedores que trabajen en ello y sean sostenibles.

Hay un sello de proveedor sostenible de ERA para los proveedores, que sí que cumplen los parámetros de sostenibilidad.

Han trabajado con 15 empresas de alquiler para realizar esta guía: Loxam, Atlas Copco, Biels, Kiloutou, Mateco, Ramirent, Sunbelt, United Rentals y Zepellin Rental, entre otras. Un KPI sostenible, define el rendimiento de la empresa en sostenibilidad, comparado con otras empresas dentro del sector.

Dieron un checklist a las empresas para evaluar cada organización.

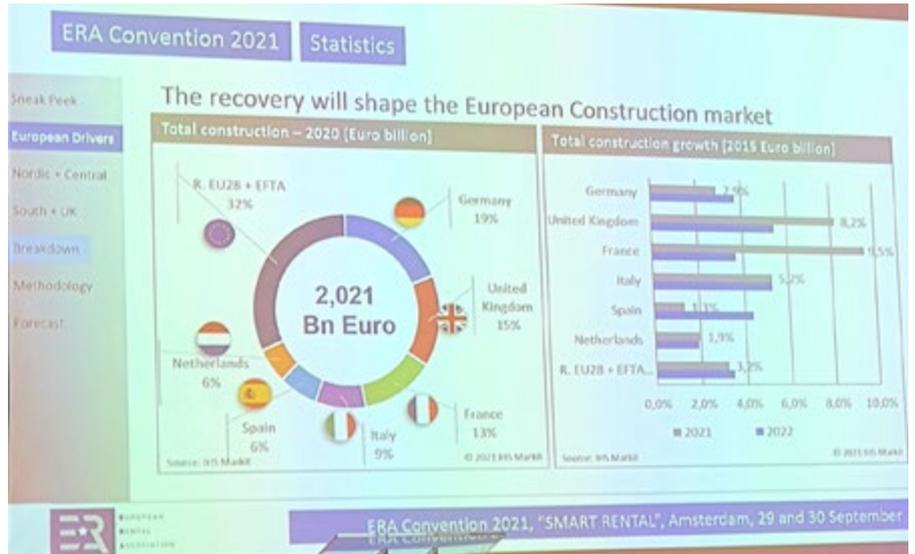
También hay una guía para proveedores, en la que han trabajado con 16 fabricantes.

Hay una web para descargar la guía: <https://erarental.org/publications/csr-kpi-framework/>
<https://erarental.org/sustainable-suppliers/>

CIBERSEGURIDAD

David Riley, Director de DKR Projects Ltd.

Están trabajando en un proyecto sobre ciberseguridad, con empresas del sector en el comité de trabajo; Loxam, Mateco, Riwal, etc. El problema de los ciberataques es que cada vez son más comunes y hay que estar alerta e intentar evitarlos.



Cada 9 segundos hay un ciberataque, el año que viene se prevé que los ataques serán cada 5 segundos. El 71% de los ataques son a nivel financiero.

La guía en la que trabajan se trata de unas bases para que la empresa tenga una buena seguridad

CO2 CALCULATOR - MICHEL PETITJEAN, SECRETARIO GENERAL DE ERA

La Calculadora de CO2 de equipos de ERA ya está disponible en holandés, francés, alemán, italiano y español. Y están ya con la versión 2.0.

Con las traducciones, ERA desea poner esta herramienta a disposición de una audiencia más amplia para permitir que más partes interesadas en los equipos tomen decisiones más sostenibles y minimicen su impacto en el medio ambiente.

La calculadora de CO2 de equipos de ERA se lanzó por primera vez en enero de 2021 y es una herramienta en línea de uso gratuito que permite a las partes interesadas en los equipos tomar decisiones más sostenibles al utilizar equipos de construcción. En marzo, ERA lanzó una versión nueva y mejorada, que ahora permite a los usuarios comparar directamente dos escenarios separados para el uso de equipos de construcción.

La calculadora determina la huella de carbono de los equipos de construcción durante todo su ciclo de vida y es aplicable a todo tipo de equipos, desde miniexcavadoras y cargadoras de ruedas hasta generadores, elevadores de pluma y plataformas de acceso.

Los resultados proporcionan una estimación de la huella de carbono por hora de uso, lo que permite a los usuarios de equipos de construcción, por ejemplo, comparar diferentes escenarios de uso, investigar qué parte del ciclo de vida contribuye más a la huella de carbono y evaluar los efectos de la elección de combustibles alternativos.

La calculadora se puede utilizar para evaluar un solo período de propiedad de una pieza de equipo y, además, para determinar el impacto climático de flotas completas de equipos o la huella de carbono total de todas las máquinas en un sitio de construcción determinado.

- La versión 2.0 incluirá:
- Calculadora de equipos
 - Calculadora en el lugar de trabajo
 - Calculadora de la flota
 - Opción para analizar las máquinas híbridas

ERA LANZA UN NUEVO PROYECTO SOBRE EL IMPACTO DE LA DIGITALIZACIÓN EN EL ALQUILER

El panorama comercial está siendo transformado por el impacto de la digitalización y la entrega virtual de productos y servicios. Esta transformación se ha acelerado durante la pandemia de COVID-19 con instalaciones físicas como tiendas, salas de exposición y ubicaciones de alquiler cerradas o severamente limitadas en su capacidad para interactuar con los clientes en un modelo comercial tradicional. Esto ha dado lugar a un rápido aumento de los modelos comerciales en línea y ha planteado importantes desafíos a aquellas empresas que no han adoptado nuevas formas digitales de comercio.

La digitalización no se trata solo de transformar la ruta de una empresa al mercado. Se trata tanto de la recopilación, el análisis y el uso de datos, como del uso de inteligencia artificial para analizar datos, desarrollar ofertas a medida y microorientar a clientes existentes y potenciales.

La industria europea del alquiler se ve tan afectada por esta transformación como cualquier otra industria. Por tanto, la transformación digital es un proceso que la mayoría de las empresas están atravesando actualmente o afrontarán en un futuro próximo. Al mismo tiempo, existen buenos ejemplos de empresas que han comenzado en el viaje digital y que podrían inspirar a otras en la industria del alquiler.

El estado actual de la transformación digital en la industria del alquiler se puede definir como heterogéneo. El proceso de digitalización tiene implicaciones para muchos otros aspectos además de los comerciales u operativos, ya sean recursos humanos, seguridad de la información, Internet de las cosas, etc. Existe una necesidad en la industria del alquiler de claridad y conciencia sobre lo que implica el proceso de transformación digital.

En reconocimiento de esto y para promover la conciencia, el compromiso y la acción dentro de la industria del alquiler, ERA está lanzando un proyecto sobre el impacto de la transformación digital en el negocio del alquiler.

El objetivo principal de este proyecto ERA será concienciar a las empresas de alquiler en Europa sobre los desafíos de la transformación digital y proporcionar elementos de mejores prácticas en el camino hacia una transformación digital exitosa.

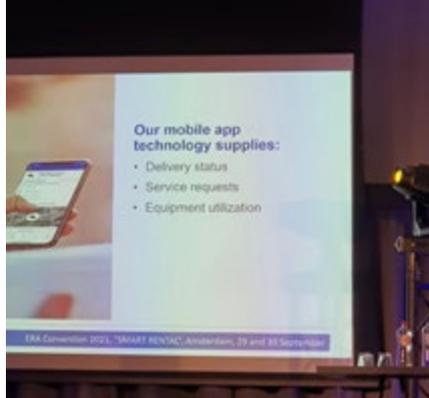
Como se anunció durante la última Convención de ERA, el proyecto será dirigido por Future Group de ERA y será llevado a cabo por Epi Consulting. Por su transversalidad, todos los Comités ERA estarán involucrados en este proyecto.

SMART RENTAL: UNITED RENTALS BRINDA INFORMACIÓN DE "EVALUACIÓN COMPARATIVA" A LOS CLIENTES

Norty Turner, Vicepresidente Senior de Servicios y Soluciones Avanzadas de United Rentals, dio una charla muy esclarecedora en ERA sobre cómo United Rentals está utilizando todos los datos que ofrecen las máquinas para dar un servicio y valor añadido a sus clientes. Utilizando los datos que recopila la empresa sobre equipos y procesos de construcción, proporciona información de evaluación comparativa a sus clientes, que les ayuda en la toma de decisiones, para fidelizarlos como clientes y para que sepan en todo momento los datos referentes a sus alquileres.

Se trata de utilizar los datos de las operaciones para brindar información comercial a los clientes.

NORTY TURNER, DE UNITED RENTALS, HABLANDO EN LA CONVENCIÓN ERA 2021 EN ÁMSTERDAM



"Tenemos esos datos [sobre el uso de la máquina] para mostrarles a los clientes cómo les está yendo en comparación con los demás ... encontramos formas de impulsar la productividad y la seguridad". De momento, según el Sr. Turner, estos datos pertenecen a la empresa, que es el dueño de la máquina.

Dio el ejemplo de un cliente que utiliza una gama particular de equipos en un determinado tipo de trabajo; "El cliente puede decir, 'mira, lo mantendremos más tiempo'".

El "Smart Rental" supone tener en cuenta la perspectiva del cliente, mejorar su experiencia, que el cliente sepa cómo está su alquiler, ayudar a los equipos a funcionar de manera más efectiva y a asegurar su seguridad.

Hay 4 maneras de funcionar de manera más inteligente:

- Proporcionando transparencia de los equipos: diciendo al cliente donde están sus equipos, ofreciéndole los datos correctos, evitar la pérdida de tiempo de buscar maquinaria, reduciendo las paradas de máquinas.
- Con un buen sistema de gestión de flotas.
- Proporcionando información al cliente: para proporcionar al cliente un entorno de trabajo más productivo y seguro. Todos los datos que ofrece al cliente pueden ayudarle a mejorar y compararlo con la competencia.
- Asegurando acceso a los datos donde estén las máquinas: ofreciendo datos de decenas o de cientos de equipos si es necesario.

Brindar información empresarial, como la evaluación comparativa, fue una de las cuatro áreas clave en las que Turner dijo que la tecnología podría brindar un servicio al cliente más profundo, y la compañía también se centró en la transparencia de los equipos, las herramientas de administración de flotas y la facilidad de acceso (a través de aplicaciones móviles).

En cuanto a la transparencia de los equipos, Turner dijo que una gran proporción de su flota - "más cerca del 100% de lo que cree" - ahora estaba habilitada para la telemática, y que en algunos casos estaba rastreando más que la ubicación y las horas de trabajo, como, por ejemplo, la altura de trabajo de las plataformas aéreas o la velocidad de desplazamiento de los vehículos que se están midiendo. La APP de Unites Rentals ofrece información sobre:

- Estado de entrega.
- Requisitos de servicio por parte del cliente.
- Utilización de los equipos.

Mientras tanto, sus herramientas de gestión de flotas proporcionan paneles de control



personalizables y alertas basadas en reglas que proporcionan "los datos correctos, en las manos correctas, en el lugar correcto".

Cuando se le preguntó acerca de la medición de las emisiones de CO2 para los clientes, Turner respondió, "estamos trabajando en eso", aunque no está disponible actualmente.

A una pregunta sobre los precios de alquiler basados en la productividad en lugar de la duración del alquiler, dijo que United Rentals estaba probando una tecnología que analiza la productividad de las máquinas; "Ese es un futuro muy interesante, pero aún no estamos en esa realidad".

Él concluyó; "Los clientes tienen un enfoque en los resultados y si los ayuda a lograr esos resultados, su negocio crecerá y sus ganancias aumentarán".

STEFAN PONEA, DIRECTOR NACIONAL DE MATECO RUMANÍA: "TRANSFORMAR UN NEGOCIO DE ALQUILER CON TECNOLOGÍA DIGITAL"

Stefan Ponea, director nacional de Mateco Rumanía, explicó que su empresa lleva mucho tiempo preparando para estar al día en digitalización, y que no es una cuestión de si hay que hacerlo o no, sino de ponerse ya a mejorar ese campo antes de nada.

Dada la naturaleza rápida de la transformación digital, Stefan Ponea, director nacional de Mateco Rumanía, en su presentación sobre "Transformar un negocio de alquiler con tecnología digital" instó a las empresas a actuar con decisión.

PERSPECTIVAS DEL MERCADO SEGÚN LA ERA (EUROPEAN RENTAL ASSOCIATION)

Martin Seban, IHS Market, junto con Michel Petitjean, secretario de la ERA, dieron una visión de las perspectivas del mercado del alquiler para los próximos años.

Según el estudio, el centro y norte de Europa vuelve a crecer después de 2020, mientras que el sur de Europa y Reino Unido, con el Brexit, van más lentos, lo que demuestra que habrá varias velocidades de recuperación.

La cadena de suministro afectará a las entregas, la recuperación no la ven hasta 2023 para el sur de Europa.

Alquileres Vega amplía su flota de camiones con grúas Hiab 362 X-Hipro EP5

Alquileres Vega, empresa referente del sector del alquiler de maquinaria y equipos, sigue con su plan de inversión y mejora continua con la incorporación de nuevos vehículos industriales y camiones equipados con grúas Hiab.



Esta nueva operación forma parte de la estrategia de inversión que está siguiendo la compañía para la ampliación de su flota de alquiler de maquinaria y equipos, así como la expansión de los servicios que ofrece la compañía a sus clientes.

ENTREVISTA A CARLOS DÍAZ, CEO DE ALQUILERES VEGA

Mov.- Recientemente han integrado en sus camiones las nuevas grúas Hiab, ¿qué modelo han elegido para sus nuevos vehículos y qué destacarían del mismo?

El modelo elegido para estos nuevos camiones grúa es el 362 X-Hipro EP5. Se trata de una grúa pesada de brazo corto con una capacidad de elevación de 33,5 tm y control remoto avanzado para cargas grandes y voluminosas. Con esta grúa conseguimos una potente capacidad de elevación cerca del camión y un alcance de 15,4 m. El sistema de control remoto HiPro nos proporciona velocidad y precisión para agilizar nuestros trabajos y sobre todo una mayor seguridad de nuestros trabajadores.

Mov.- ¿Incorporan en la grúa algún extra u opción?

Hemos elegido la grúa que mejor se adapta a nuestro tipo de trabajo y nos hemos decan-

tado por el nuevo sistema X Hipro, el sistema de control remoto más avanzado del mercado. Este sistema permite varios movimientos simultáneos con velocidad y precisión, lo que nos permite aumentar la productividad en cada servicio que ofrecemos a nuestros clientes.

Mov.- ¿Para qué tipo de trabajos está destinada la grúa incorporada en sus nuevos camiones?

La finalidad principal de estos nuevos vehículos incorporados es ofrecer a nuestros clientes un servicio Premium, para ello confiamos en primeras marcas como Iveco y Hiab. Nuestra actividad diaria de alquiler de maquinaria, nos requiere una gestión logística de alta calidad para garantizar el éxito de nuestros clientes en la ejecución de sus trabajos. Trabajamos cada día en la mejora continua para ofrecer siempre el mejor servicio directamente en obra, para llegar allí donde nos necesiten aún más lejos.

Mov.- Hiab está invirtiendo mucho en I+D en sus equipos, ¿qué opinión tienen de sus equipos?

Como comentaba anteriormente, tanto para nuestra flota de alquiler de maquinaria como para nuestra flota de vehículos industriales y camiones pluma confiamos siempre en pri-

meras marcas. Una marca como Hiab debe invertir constantemente en I+D para seguir mejorando sus productos cada día y que clientes como nosotros nos beneficiemos de esas mejoras para aumentar la productividad de nuestros negocios. Seguimos confiando en productos Hiab, por tanto, es evidente que nuestra valoración de los equipos de la marca es positiva.

Mov.- ¿Tienen otros equipos Hiab? ¿Están satisfechos con el servicio que les ofrece Hiab?

Sí, hemos montado otras grúas Hiab en diferentes camiones y la experiencia hasta la fecha ha sido totalmente satisfactoria. Además, contamos con un servicio local posventa de alta calidad que atiende cualquier incidencia que pueda surgir en nuestros equipos.

Mov.- Alquileres Vega está presente en numerosos sectores como son construcción, obra pública, estructuras, industria, energía, eventos y jardinería, ¿cómo ha transcrito el año para vosotros?

Efectivamente nuestra empresa ofrece servicios de alquiler de maquinaria, equipos, estructuras, módulos y sistemas de almacenaje para diversos sectores. Eso nos permite ser fuertes ante posibles caídas de alguno de los sectores. Estamos sufriendo aún las consecuencias de la COVID-19, hemos estado inmersos en un proceso de aprendizaje que nos ha permitido adaptarnos a las nuevas exigencias del mercado y crear nuevas líneas de alquiler con productos específicos. Afortunadamente, la mayor parte de los sectores a los que prestamos servicios han generado mucha demanda de alquiler de maquinaria, sin embargo, el sector de los eventos ha sufrido una bajada importante tanto en 2020 como 2021 pero la previsión es que se reactiven en la próxima temporada con cierta normalidad. En definitiva, hemos cumplido los objetivos que nos habíamos marcados para el primer semestre del año y tenemos previsión de cerrar el año con satisfacción.

Mov.- ¿Con qué parque de alquiler de maquinaria contáis?

Contamos con una flota de alquiler de maquinaria con más de 5000 referencias actualmente para atender las necesidades que nos puedan demandar. Nos presentamos ante el cliente como un sistema de ventanilla única en el que nuestros clientes pueden encontrar todo lo que necesitan para ejecutar sus trabajos. Desde un simple martillo eléctrico, un dúmper, una miniexcavadora, equipos de compactación, hormigón, ilumi-

nación, elevación, módulos y sistemas de almacenaje, hasta el más sofisticado grupo electrógeno.

Todos los productos y servicios que ofrecemos están disponibles en nuestro sitio web www.alquileresvega.com donde pueden ver con detalle el equipo que necesitan alquilar, consultar especificaciones generales, así como mantenerse actualizados sobre las últimas novedades incorporadas a nuestra flota de alquiler.

Mov.- ¿Disponéis de un parque de maquinaria nuevo?

Eso es, contamos con un parque de maquinaria de primer nivel con una antigüedad media de 2 años, donde ponemos a disposición de nuestros clientes la última tecnología y seguridad en alquiler de maquinaria. Podemos decir que contamos con el parque de alquiler de maquinaria más amplio y moderno de nuestra zona operativa.

Mov.- ¿Qué crees que os distingue como empresa?

En Alquileres Vega trabajamos cada día en la mejora continua con el objetivo de alcanzar la excelencia en nuestros procesos y la calidad de servicio que ofrecemos, con el objetivo de ofrecer un servicio Premium de Alquiler de Maquinaria. Pero más importante aún es la experiencia y los valores que han estado siempre presentes en nuestra forma de trabajar, desde los comienzos de la compañía en 1980 y que han hecho que nuestro nombre se posicione como un referente en el alquiler de maquinaria generalista.

Mov.- ¿Tenéis algún proyecto nuevo para 2021?

Actualmente estamos enfocados en la nueva división de alquiler de vehículos AVrentacar que hemos lanzado a comienzos de este 2021, donde el cliente puede contratar el vehículo que se adapta a sus necesidades a través de la plataforma www.avrentacar.es. Esta línea de

negocio complementa aún más los servicios que ofrecemos y nos permite captar otro tipo de clientes, por lo que somos muy optimistas con el desarrollo futuro de esta nueva marca.



AUSA, galardonada con el Gran Premio DHL Atlas Exportación

AUSA ha sido galardonada con el Gran Premio DHL Atlas Exportación, otorgado por DHL durante la gala realizada el jueves 7 de octubre en La Real Fábrica de Tapices de Madrid, España.

El galardón, recogido por el CEO de AUSA Ramon Carbonell, fue entregado por la secretaria de Estado de Comercio, Xiana Méndez. Durante el evento se reconoció la larga trayectoria internacional de la marca, así como su apuesta por la apertura de nuevos mercados, el incremento de facturación específicamente en exportaciones y los pla-

nes de acción puestos en marcha relacionados con la adaptación a las nuevas formas de vender.

AUSA inició su internacionalización en 1969, con el objetivo de seguir expandiendo el negocio y evitar la dependencia del mercado ibérico. Desde entonces, el fabricante de vehículos industriales compactos todoterreno ha crecido hasta tener presencia en 82 países de los cinco continentes, con seis filiales y con unas exportaciones que significan actualmente el 70% de la producción.

Dentro de su estrategia de globalización, AUSA mira al futuro con optimismo, con importantes planes de crecimiento en Oceanía, en el centro de Europa y en los Estados Unidos. Siendo este último el tercer mercado en volumen de ventas del fabricante, con una filial y un servicio de posventa propios para poder dar asistencia en menos de 24 horas a cualquier punto del país.

Con el Gran Premio DHL Atlas Exportación, AUSA ha obtenido el primer puesto entre las más de cien candidaturas de compañías de todos los sectores que optaban al galardón.



Snorkel lanza su herramienta telemática Onsite™

Snorkel™ ha lanzado a nivel global su nueva oferta telemática, Snorkel OnSite™ en la feria de ARA en Las Vegas.



Desarrollado por Trackunit®, Snorkel OnSite es una oferta telemática de servicio completo que está disponible en la mayoría de las plataformas de trabajo elevadoras móviles y manipuladores telescópicos Snorkel actuales, muchos de los cuales ahora están listos para telemática y cuentan con una conexión compatible para el módulo telemático.

Disponible en todo el mundo, Snorkel OnSite puede incluirse en el momento de realizar el pedido para instalación en fábrica o para su instalación en campo por parte de un distribuidor o centro de servicio de Snorkel autorizado. Snorkel ofrece una selección de suscripciones telemáticas, incluido un paquete de datos directos y API que pueden alimentar datos de las máquinas de Snorkel directamente al panel de control telemático existente del cliente, así como un paquete de datos y panel de control que incluye acceso a un panel de control de la marca Trackunit donde el cliente puede acceder a los datos de la máquina Snorkel, así como alimentar otros productos de otras marcas.

Los paquetes de suscripción están disponibles en una opción de 24 meses o 60 meses, y se encuentra disponible un teclado de acceso opcional con capacidades RFID. El tipo de datos a los que se puede acceder en los productos Snorkel se basa en si la unidad es bus CAN o bus no CAN, pero generalmente incluye información clave como el estado de la máquina (encendido / apagado), las horas de la máquina, la ubicación física de la máquina, y el nivel de carga de la batería.

El acceso a información en tiempo real brinda la oportunidad de mejorar el soporte del producto. Snorkel ha capacitado a sus equipos globales de soporte de productos y a su red de distribución en la solución Trackunit, lo que les permite brindar un soporte de resolución de problemas más rápido y preciso de forma remota.

"Trackunit es uno de los principales proveedores de telemática de nuestra industria y estamos muy contentos de habernos asociado con ellos para desarrollar esta solución para nuestros clientes", dijo Matthew Elvin, director ejecutivo de Xtreme Manufacturing & Snorkel. En este enfoque, nos enfocamos en facilitar a nuestros clientes el acceso a todos los datos de su flota en un solo lugar, ya sea a través del panel de Trackunit o mediante el uso de API para alimentar los datos en sus herramientas telemáticas existentes. Esto maximiza la usabilidad de los datos para el cliente, ya que pueden ver todo en un solo lugar".

"Estamos orgullosos de trabajar con un OEM líder en la industria para llevar esta tecnología al mercado. Snorkel ha adoptado un enfoque verdaderamente centrado en el cliente para los datos en los que sus clientes encontrarán valor. Al aprovechar el ecosistema de Trackunit, permiten a los clientes generar información útil en sus organizaciones". dijo Jeffrey Cohen, presidente de Trackunit.

Trackunit es un proveedor de soluciones de gestión de flotas para la industria global de equipos de construcción. Recopilan y analizan datos de la máquina en tiempo real para ofrecer información procesable, proactiva y predictiva, lo que permite a los clientes una previsión basada en datos. Con oficinas centrales en Dinamarca, Chicago, IL y Singapur, y con subsidiarias en Suecia, Noruega, Francia, Holanda, Alemania, Reino Unido, Australia y Japón, Trackunit brinda soporte a sus clientes en todo el mundo. Trackunit fue seleccionado como socio del programa telemático para la familia de empresas Ahern en junio de 2020.

Os recordamos que Ahern Ibérica es el distribuidor de Snorkel tanto para España como para Portugal.

Gómez Oviedo, elegida como empresa Cepyme500 al crecimiento empresarial

Gomez Oviedo empresa especialista en el alquiler y venta de maquinaria desde 1947, y que cuenta con sedes en Oviedo, Gijón, Santander, San Fernando de Henares, Leganés y tres sedes en Panamá ha sido seleccionada nuevamente como Empresa CEPYME500.



CEPYME es la Confederación Española de la Pequeña y Mediana Empresa. Es una organización empresarial de carácter confederativo e intersectorial, de ámbito nacional, para la defensa, representación y fomento de los intereses de la pequeña y mediana empresa y del empresario autónomo. CEPYME está reconocida como la organización empresarial más representativa en el ámbito estatal.

CEPYME500 es una iniciativa de CEPYME con la que se quiere identificar, seleccionar y

promocionar a un conjunto de 500 empresas que lideran el crecimiento empresarial, tanto por sus resultados como su capacidad para generar valor añadido, empleo, innovación y proyección internacional.

El pasado 19 de Octubre Gomez Oviedo recibió la notificación mediante carta del Presidente de la Confederación Española de la Pequeña y Mediana Empresa, D. Gerardo Cuerva comunicándole la inclusión de GOMEZ OVIEDO SL en la 4ª Edición del Ranking de las 500 Empresas Líderes en Crecimiento CEPYME500 2020, que elabora la Confederación cada año.

La presentación anual se celebrará el próximo 2 de noviembre en el Palacio de la Bol-



sa de Madrid a medios de comunicación y donde Gomez Oviedo participará. En el acto se podrá visualizar y analizar los principales datos financieros de la compañía, una breve historia de sus orígenes, así como sus principales logros y retos de futuro.

Gomez Oviedo, especialista en alquiler y venta de maquinaria desde 1947.



**TU SOCIO TAMBIÉN
PARA RECAMBIOS
DE MOVIMIENTO
DE TIERRAS**

KEEPS YOU GOING.





Descubre nuestra gama y las ventajas de comprar en TVH.

Gran selección de recambios compatibles con las principales marcas incluyendo:
Bobcat · Case · Caterpillar · JCB · John Deere · Kubota · Takeuchi · Volvo · Yanmar · ...



**VISÍTANOS EN
SMOPYC
2021**

**17-20 NOV PABELLÓN 6
STAND 06-07**

WWW.TVH.COM/MOVIMIENTO-DE-TIERRAS

TVH PARTS HOLDING NV

Brabantstraat 15 • 8790 Waregem • Belgium
T +32 56 43 42 11 • F +32 56 43 44 88 • info@tvh.com • www.tvh.com

Terex Cranes presenta su nueva grúa todo terreno TRT 35 en la feria GIS

Terex Cranes exhibió su última innovación, la nueva grúa TRT 35 Rough Terrain, en GIS, la feria de elevación de Italia, que tuvo lugar del 7 al 9 de octubre en Piacenza, Italia.

El nuevo modelo ampliará la oferta para terreno accidentado de Terex TRT, tras el exitoso lanzamiento de la TRT 80 y la TRT 90 a principios de este año. La gama incluye el sistema operativo Terex (TEOS) que mejora la seguridad, la usabilidad, la eficiencia de la navegación, la operación y el flujo de información.

Guillaume Bertrand, Gerente de Ventas de RT de Terex Cranes dijo: “La incorporación de la TRT 35 mejorará una gama de productos ya significativa ofrecida por Terex Rough Terrain Cranes, satisfaciendo las necesidades del mercado y de los clientes con una grúa todoterreno flexible pero duradera. Además del sistema de control intuitivo TEOS, las grúas TRT tienen dimensiones compactas, pluma telescópica proporcional, máxima potencia y están equipadas con la plataforma telemática T-Link que permite la localización geográfica y el diagnóstico remoto”.

La TRT 35 es una grúa todo terreno de 35 t con una pluma sincronizada de cuatro secciones que ofrece al operador el mejor rendimiento de elevación, independientemente de la longitud de la pluma. Con un ancho de máquina de solo 2,5 m, la grúa se puede maniobrar fácilmente, incluso en lugares de trabajo congestionados con áreas estrechas o confinadas. La maniobrabilidad también se mejora al tener cuatro opciones de dirección. La TRT 35 está equipada con un motor Cummins de 4 cilindros, que aporta alta potencia y consumo optimizado, gracias también a la función Eco Mode. El TRT 35 es compatible con Cummins QSB4.5 Stage IIIA - Tier 3, Cummins QSB4.5 Stage 5 - Tier 4F para satisfacer diferentes necesidades regionales.

Además de su versatilidad, la TRT 35 tiene Powershift (tracción permanente en las cuatro ruedas) con dos modos para satisfa-



cer el estilo de conducción de los operadores: modo manual con tres velocidades hacia adelante y tres velocidades hacia atrás, y modo automático con cinco velocidades hacia adelante y tres velocidades hacia atrás.

La telemática Terex T-Link, que proporciona a los clientes información en tiempo real sobre el rendimiento de su grúa, viene de serie en la TRT 35, junto con luces LED.

Otras opciones disponibles incluyen; plumín tipo celosía, almacenable lateralmente (8 m), control remoto por radio, cabrestante auxiliar con el mismo rendimiento que el cabrestante estándar, control de estabilizadores desde el portador, anemómetro y cámaras integradas en la pantalla táctil de 10 pulgadas (para que el operador pueda ver directamente desde la pantalla TEOS).

Hablando sobre GIS, Stefania D'Apoli dijo: “Fue fantástico estar de regreso en un espectáculo, dar la bienvenida a los clientes a nuestro stand y mostrar la capacidad de nuestro equipo y mostrar nuestras últimas innovaciones. Estuvimos encantados de lo bien que se recibió la TRT 35 y esperamos aprovechar las conexiones realizadas en GIS y demostrar

cómo nuestras soluciones de elevación pueden satisfacer sus necesidades específicas”.

El TRT 35 ya está disponible para solicitarlo a su distribuidor local, mientras que la versión para EE. UU. estará disponible a partir de principios de 2022.

Para obtener más información, visite: www.terex.com/cranes/en



GSR en GIS

GSR ha mostrado en GIS una serie de máquinas que demuestran su renovación de la gama. Como ya os contamos, son 6 modelos diferentes los que se han remodelado: 3 modelos telescópicos rectos con 16 m, 18 m y 20 m de altura (E169TR, B180T, B200T4) y 3 modelos PX con doble articulación con 20, 22 y 24 de altura (B200PX, B220PXE, B240PX).

El éxito para GSR es la construcción de máquinas diseñadas para facilitar el uso diario, con el equilibrio adecuado entre rendimiento aéreo, comodidad de conducción y ergonomía: forma compacta en el viaje, fácil elevación, sin trepar para acceder a la cesta, gran alcance y rotación sin restricciones.

La atención al usuario final les llevó a diseñar específicamente una máquina para los techadores: la B220PXE basculante. Es una máquina única en la cima de su categoría gracias a una cesta de extremo totalmente plano y un alcance de 11,2 m con 120 Kg.

Otro de los modelos expuestos fue su exitoso B200PX, que tiene gran acogida entre los clientes.



Magni presenta nueva gama en GIS

Los nuevos modelos TH fueron sin duda las novedades que presentaron en la feria GIS: 5,5,19 P, 6,10 P y 5,8 P.

La gama de manipuladores telescópicos fijos de TH para la construcción y la industria ligera está diseñada para ofrecer el máximo rendimiento en cualquier situación.

El diseño ultrabajo lleva la máquina a una altura máxima de 2 m, lo que la hace perfecta para entrar incluso en las aberturas más estrechas.

Nueva gama de plataformas aéreas AC de Magni

Magni ha decidido introducir la nueva gama de tijeras AC a su ya extensa oferta de plataformas aéreas. Hay 9 nuevos modelos con alturas de elevación de 8 a 16 metros y capacidades de elevación de 230 a 540 kg.

MODELO TH 5,5,19

La gama TH de manipuladores telescópicos está diseñada para la construcción y la industria ligera. La tracción a las 4 ruedas estándar ayuda a garantizar el máximo agarre en todo tipo de terreno y la transmisión hidrostática asegura un rendimiento óptimo incluso fuera de la carretera y precisión en las operaciones más delicadas.

El modelo TH 5,5,19 ofrece capacidades optimizadas con una capacidad a la altura máxima (18,8 m) de 2000 kg.



JLG apostó por sus máquinas eléctricas en GIS

JLG sigue el camino de muchos fabricantes hacia la electrificación de sus plataformas. Presentada de una forma que destacaba su carácter eco, llena de plantas en su interior, vimos el brazo totalmente eléctrico EC520AJ, en línea con el enfoque de la compañía en el desarrollo constante de equipos de acceso con impacto ambiental sostenible. La EC520AJ incluye de serie baterías de litio, tracción a las dos ruedas y eje delantero oscilante que garantizan una capacidad óptima incluso en terrenos abruptos. Con una altura de trabajo de 18 m y una capacidad de carga máxima de 250 kg, la plataforma elevadora totalmente eléctrica EC520AJ es una alternativa válida a diésel convencional, pero con la ventaja de minimizar el ruido y las emisiones. Esto hace que la plataforma sea especialmente adecuada para aplicaciones de construcción en áreas urbanas.

Otra de las novedades que sin duda son respetuosos con el medio ambiente es la tijera DaVinci AE1932 de 5,79 m, con una capacidad de carga de 275 kg en interior y exterior. Lanzado en marzo de este año, el DaVinci se caracteriza por ser totalmente eléctrico y totalmente libre de componentes hidráulicos responsables de las fugas de aceite. Esta tecnología abre nuevas posibilidades y aplicaciones en entornos como hoteles, museos, hospitales, centros comerciales o espacios urbanos, donde la ausencia de fugas hidráulicas es una condición necesaria. Con una velocidad de 6,44 km / h, el DaVinci se mueve dos veces más rápido que los elevadores de tijera tradicionales, lo que acelera los viajes en el sitio. Cada componente está optimizado, desde los controles hasta el mecanismo de ascenso, desde la transmisión hasta la dirección, para reducir el consumo de energía hasta en un 70% en comparación con las máquinas tradicionales y poder utilizar una sola batería de iones de litio.

La serie Power Tower también tuvo un hueco en el stand de JLG, con sus productos cada vez más demandados por los clientes, ya que son fácilmente transportables y capaces de trabajar en espacios reducidos y en suelos deli-

cados. Estos vehículos se caracterizan por ser de manejo totalmente manual y cero emisiones. Se trata de modelos específicos para intervenciones de mantenimiento ligero y para las distintas necesidades de las aplicaciones de almacenamiento y distribución. Representan un cambio sustancial en la forma en que accedemos a bajas alturas, así como un área en crecimiento para JLG, cada vez más centrado en la seguridad. Las máquinas Power Tower tienen, de hecho, el objetivo principal de proporcionar una alternativa simple y eficaz al uso de vehículos menos seguros que aún son responsables de accidentes laborales graves.

Se dio especial atención por parte de JLG a las novedades relacionadas con la Atención al Cliente y los innovadores dispositivos que se pueden instalar en las máquinas, en primer lugar el Telematics Clearsky que, al permitir la conexión de la flota al portal JLG, aseguran una asistencia proactiva, un mantenimiento programado e informes periódicos sobre el uso de las máquinas en función de las funciones a monitorear. Al hacerlo, JLG puede proporcionar a los clientes una amplia gama de soluciones conectadas que se traducen en un valor tangible para las empresas.





Easy Lift presente en GIS 2021

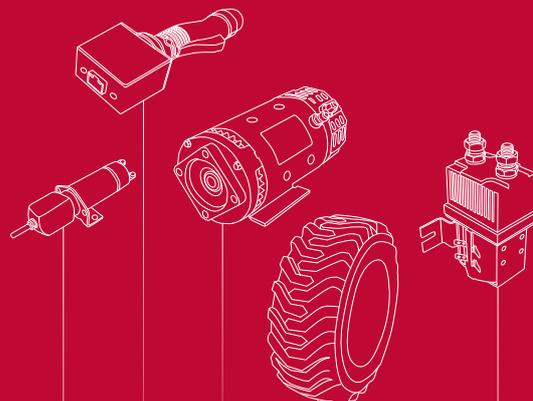
Con ocasión de la celebración de la feria GIS, Easy Lift presentó al público su gama de arañas, que incluye plataformas con alturas de trabajo de 13 a 42 m.

En su stand se pudo ver la araña más grande de la gama, la R420 y la nueva araña RA24, que se presentó al mercado italiano con motivo del GIS, tras ser presentada por primera vez en los Vertikal Days en Inglaterra.

La plataforma aérea telescópica sobre orugas R420 es bien conocida por su capacidad para trabajar en altura, especialmente al aire libre, y es ideal para el mantenimiento y la renovación de edificios. El modelo expuesto en el GIS era en versión híbrida (R420HY), con opción de cabrestante.



↑↑ ESE ERRE



MILLONES DE PIEZAS DE RECAMBIOS PARA TODO TIPO DE EQUIPOS DE MANUTENCIÓN

www.sr2002.com



24 HORAS
AL DÍA
365 DÍAS
AL AÑO



SERVICIO RÁPIDO
Y CENTRADO EN
PROPORCIONAR
SOLUCIONES



PERSONAL
QUALIFICADO
PARA AYUDARLE
EN CUALQUIER
SOLICITUD



CALIDAD ÓPTIMA
A PRECIOS MUY
COMPETITIVOS

Socage lanza una plataforma sobre camión de 100 m, Socage forste 100 TJJ y una de 27 m en 3,5 t

En la feria de GIS, Socage ha lanzado su plataforma de gran altura más grande hasta ahora, la Socage forste 100 TJJ, una plataforma con 100 m de altura de trabajo y con la misma filosofía de seguridad, fiabilidad y rendimiento que el resto de sus equipos. Tiene un alcance máximo horizontal de 43 m con 350 kg. Su capacidad es de 600 kg.



Esta plataforma fue adquirida por un gran cliente de Socage de Sicilia, la empresa Levantino Group.

Su CEO, Salvatore Levantino, no dudó en destacar cómo Socage se vuelca con el I+D para desarrollar productos pensados para los alquiladores y clientes finales, con características que hacen únicas sus máquinas como la estabilización automática.

También lanzaron un nuevo modelo de plataforma de 27 m sobre 3,5 t, modelo forste 27DSpeed, siguiendo la filosofía de la marca de ofrecer en sus equipos la estabilización automática de serie. Para este modelo, Socage ha desarrollado un equipo auxiliar para hacer la plataforma híbrida, denominado "Hybrid Litorio", demostrando que el fabricante italiano está a la vanguardia de las tendencias en medioambiente también.

Expusieron su otro modelo de gran altura, la Socage 75 TJJ.

La idea principal que Socage ha querido transmitir durante toda la feria es que han trabajado para conseguir que sus platafor-





mas sobre camión sean las que estabilizan mejor y más fácil del mercado.

Estabilización automática y cierre automático de serie, incluso desde la cesta

La estabilización es la maniobra más realizada durante la jornada de uso del equipo y la más importante para la seguridad de la plataforma.

El acabado SPEED es una innovadora solución, incluida de serie por Socage, para una mejor estabilización de las plataformas sobre camión. Aporta grandes beneficios, aumenta la seguridad y facilita el correcto uso de la maniobra de estabilización reduciendo los errores del operario en la ejecución de la maniobra.

Con un solo botón, incluso desde la cesta, la forSte 24D Speed permite obtener la estabilización automáticamente de forma segura, sencilla y rápida para comenzar a trabajar, incluso superando fácilmente los desniveles del terreno.

La simplicidad y velocidad con la que se consigue la perfecta estabilización a 0° aumenta mucho también la productividad del equipo.



AIRO presente en la Feria GIS con novedades

Airo expuso su modelo AIRO XL20RTE por primera vez en Italia y una amplia gama de modelos.

El modelo AIRO XL20RTE cuenta con una altura de trabajo de hasta 20 m, incluye una plataforma de dos pisos (2 * 1,5 m, se extiende hasta 7,4 m) que ofrece una capacidad de carga de hasta 700 kg incluyendo 6 personas.

Nivelación automática y estabilizadores ajustables manualmente, 4WD y eje oscilante, sistema de transmisión por eje aseguran un excelente agarre incluso en terrenos accidentados, además los dos motores eléctricos de CA sin mantenimiento. Su batería de tracción de 48V 455Ah hacen del XL20RTE la solución ideal para los sitios de trabajo más exigentes: trabajando en FULL ELECTRIC, con impacto reducido en el consumo de combustible y contaminación acústica. Por último, pero no menos importante: el XL20RTE es manejable a su máxima altura de trabajo.

SERIE A18PLUS CON NUEVA OPCIÓN 8°

Seguramente el interés de la industria es la nueva OPCIÓN 8° disponible para la serie A18 PLUS:

- La posibilidad de trabajar en pendientes de hasta 8 ° y una altura máxima de trabajo de 15 m.
- Sin estabilizadores, el A18PLUS en versión estándar se puede utilizar para el mantenimiento de luces de carretera y túneles con eficiencia, velocidad y seguridad.

La serie A18 PLUS está disponible en versiones Diesel, Full Electric e Hybrid. Los modelos tienen una capacidad de carga doble de 300 / 400kg, incluyendo 3 personas, ofrecen una altura de trabajo de 18,45m, tracción y dirección a las 4 ruedas, el sistema de transmisión por eje con el eje oscilante, hacen de la Serie A18PLUS la auténtica protagonista en todos los trabajos de mantenimiento industrial y de obra.

Además, se mostraron una buena parte de la amplia gama de modelos Airo:

- XLP5E DUAL: Empuje manual alrededor
- XS8E, XS9E, X16EW: tijeras compactas industriales
- Cizallas para construcción X14RTE, XL20RTE FULL ELÉCTRICAS:
- A17JE: Pluma articulada completamente ELÉCTRICA para mantenimiento industrial
- Pluma articulada A18JRTH PLUS HYBRID para obras de construcción
- V10E vertical completamente eléctrico



Próximamente en **Zaragoza**, subasta en España

Miércoles 24 de Noviembre a las 8:30am

Camino Azarbe 14, 50800, Zuera, Zaragoza, España



2010 Volvo ECR88



2012 Bobcat E50 EM



2011 Bobcat E26 EM



2013 Bobcat E25EM



2011 Yanmar VI025-4



2017 Case 1021F



Atlas 65



Sambron T3093



Manitou MT523



No usado Mast Explorer
H25DA - elección



2019 Manitou MI30D



2021 Hamm 311



2021 Dynapac CA305



2006 Hamm HD13



2017 Kubota M5111



2007 Haulotte HA16SPX

Tenemos una audiencia internacional como ningún otro subastador
- consigne sus equipos ahora:

Paolo Alecci (ES) +34 618 284 808

Kevin Gilbert (FR) +33 7821 417 50

Alvaro Bartolome (ES) +34 678 477 070

Oficina Tel: +34 876 670 033

TC 13 de Hinowa: eléctrica telescópica en GIS

TeleCrawler13 une prestaciones, seguridad y sostenibilidad ambiental. Una nueva plataforma aérea telescópica de oruga al litio, capaz de alcanzar una altura de trabajo de 13 m y una extensión horizontal de 6,4 m. El modelo se distingue por compacidad: medidas muy reducidas y un área de estabilización de solo 2.450 mm x 2.900 mm, que permite estabilizar la plataforma en el interior de un solo lugar de estacionamiento. La primera versión disponible, en particular, es la TC13N, con capacidad de 136 kg.

Con carro de oruga a traslación "full electric".

El control de la extensión del brazo telescópico permite poner en automático la misma distancia desde la pared para seguir una línea vertical de hasta 9 m, tanto en subida como en bajada. De este modo el operador puede dedicarse de lleno al trabajo para realizar sin tener que adecuar continuamente la extensión del brazo telescópico en modo manual. La función permite realizar trabajos con facilidad y más rápidamente, aumentando también el nivel de seguridad en altura.

La función "Go Home" permite cerrar y alinear el brazo telescópico - automáticamente y en seguridad - para llevar la máquina a la posición de transporte presionando un solo botón; una innovación total, llevada desde Hinowa por primera vez en una plataforma de 13 m. Primera en poner en marcha la función "Go Home", la máquina memoriza la última posición de trabajo; de este modo, puede volver a ocuparla presionando un solo botón. Esta es la función "Go Back": asegura un importante ahorro de tiempo y un incremento significativo de la productividad.

Otra importante novedad introducida en la nueva plataforma TeleCrawler13 se refiere al carro de orugas, fabricado utilizando motores de tracción eléctrica que permiten realizar la traslación eléctricamente, sin el uso de aceites hidráulicos. TC13 es la primera plataforma aérea de oruga en el mercado con motor de tracción eléctrica a magnetos permanentes, para un mejor rendimiento respecto a los eléctricos tradicionales. El sistema "full electric" es más eficiente respecto al hidráulico; esto permite adoptar un paquete de baterías de iones de litio más compacto, con un valor de energía más contenido, asegurando las mismas prestaciones de una plataforma de tracción hidráulica. Teniendo, sin embargo, una plataforma mucho más verde y ecológica.

HINOWA TC22

Otra de las novedades de la feria. La plataforma aérea telescópica sobre orugas de 22,10 m de altura de trabajo, el modelo TeleCrawler TC22. Los responsables de producto han definido dos versiones para el modelo TeleCrawler22: la TC22N es la versión más ligera,

con una altura máxima de trabajo de 22 m, y un alcance máximo de 12,5 m (136 kg de capacidad) o de 11 m con dos personas en

cesta (230 kg). En la versión TC22S el alcance horizontal es de 12,5 m con una capacidad de 230 kg sin restricciones.



Platform Basket con nuevos modelos en GIS

PLATFORM BASKET aprovechó la feria para presentar todos sus nuevos productos desarrollados durante el año pasado en GIS 2021, en especial su modelo Spider 39 T, que cuenta con 39 m de altura de trabajo.

En el sector de plataformas con orugas, se exhibió una nueva incorporación a la gama Platform Basket Spider, el Spider 39T que fue creado sobre la base del enorme éxito alcanzado por su "hermano mayor" Spider 43T, lanzado por la empresa hace un par de años: como la plataforma de 43 metros, es un modelo de pluma y plumín telescópicos.

Platform Basket apostó por diseñar una nueva plataforma inspirada en un modelo reciente y de gran éxito que permitiera a las empresas de alquiler disponer de equipos similares dentro de su flota, lo que se tradujo en una agilización tanto de la formación necesaria para operarlos como de la asistencia a las propias plataformas.

Al igual que el resto de la gama Spider de plataformas autopropulsadas con orugas de Platform Basket en el rango de 12 a 43 metros, la Spider 39T está equipada con orugas extensibles y controles simples e intuitivos.

Esta plataforma aérea es increíblemente estable y, al mismo tiempo, fácilmente transportable.

Estas características sumadas a un tamaño compacto que permite su uso en espacios estrechos, la convierten en una buena opción para quienes se dedican a labores como, poda de árboles, trabajos de mantenimiento, pintura y / o cualquier otro trabajo a una altura de difícil acceso con un plataforma normal.

Gracias a las orugas de goma mencionadas, esta plataforma aérea puede moverse fácilmente en espacios reducidos o puntos de difícil acceso.

Además, los robustos estabilizadores hacen que el trabajo aéreo sea extremadamente estable y seguro.

La altura de trabajo de la plataforma Spider 39T la hace especialmente adecuada para telecomunicaciones y electrificación.

El nuevo modelo ofrece unas características técnicas de uso y capacidad de elevación muy similares.

Igual de importante y destacable es el cuidado del medio ambiente que siempre se ha aplicado a los equipos Platform Basket. Esto se refleja en el uso de motores de combustión que se ajustan a la última legislación en materia de emisiones, y sobre todo en el equipamiento de baterías de iones de litio, que permiten utilizar las plataformas en cualquier situación ambiental y están totalmente libres de emisiones nocivas.

Todos los nuevos proyectos desarrollados por Platform Basket ahora también permiten el uso de cabrestantes de elevación, lo que hace que el equipo sea más versátil de usar. Platform Basket como empresa creó un pequeño cabrestante intercambiable con canasta con un enfoque Plug & Play: en solo unos minutos la plataforma se puede convertir en un polipasto controlado por radio para mover cargas ligeras.

En 2021 también lanzó PBT (Platform Basket Telematics), un sistema de diagnóstico remoto disponible para todos los modelos existentes: una solución que permite una mejor y más precisa asistencia remota para las máquinas que operan en Italia y en el extranjero. El usuario, el distribuidor y el constructor pueden analizar los datos funcionales transmitidos por la máquina en el servidor en la nube. Además de los diagnósticos, esto ya cumple con los incentivos fiscales vigentes en la Industria 4.0 italiana.

El concepto es el de un sistema en evolución destinado a mejorar la sinergia entre el hombre y la máquina. Al proporcionar todos los datos de trabajo relevantes, ayuda tanto al operador en el trabajo como a cualquier persona que maneje la maquinaria a monitorear y mejorar el desempeño en los sitios de construcción.

También se exhibió la nueva RR9 / 200, la pequeña plataforma desarrollada recientemente por Platform Basket con el objetivo de facilitar enormemente el mantenimiento de las vías aéreas.

RR9 / 200 es una plataforma de orugas pequeña pero extremadamente versátil que se puede remolcar con un remolque liviano con pick-up o furgoneta, y que ya se está implementando en países de la UE, Australia y Canadá. La plataforma está disponible con motor diésel o totalmente eléctrica, alimentada por un paquete de baterías de iones de litio.

El producto fue diseñado con el objetivo de ofrecer un equipo extremadamente ligero y compacto que pueda ser transportado por remolques de carretera con un peso total máximo de 3,5 toneladas y capaz de trabajar en vías férreas hasta una altura de trabajo de 9,5 m con una carga útil de 200 kg. y dos personas a bordo.

El RR9 / 200 ofrece la posibilidad de disponer de una plataforma autopropulsada tanto para obra ferroviaria como aérea civil.

La estructura del RR9 / 200 está compuesta por un carro base con orugas para uso en carretera y todoterreno que ofrece un exce-

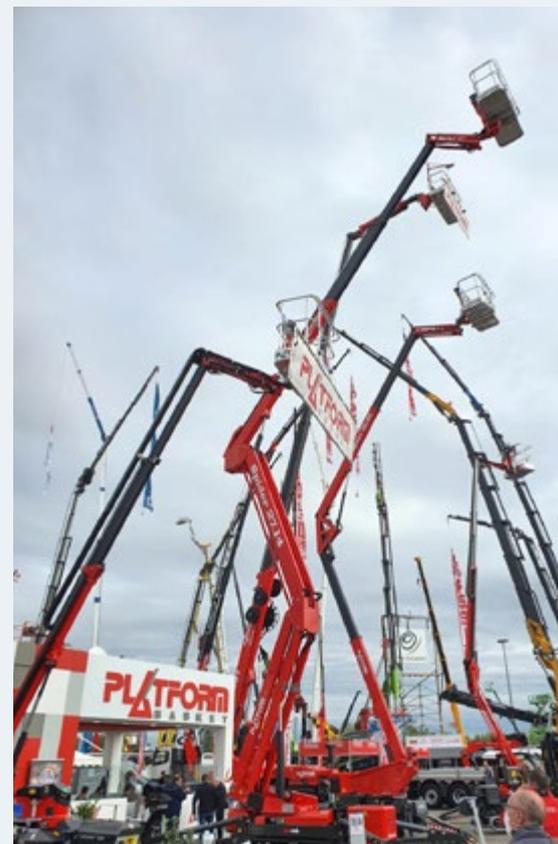
lente agarre en cualquier condición del suelo, junto con una baja carga específica diseñada específicamente para la movilidad sobre los delicados pisos de las estaciones de ferrocarril.

El carro base también ofrece un sistema de dos carros controlados hidráulicamente que permiten la transferencia de la máquina de las vías a las ruedas del ferrocarril.

La ventaja más significativa de este carro base, sin embargo, es la rotación hidráulica de las vías perpendiculares a los dos bogies ferroviarios, lo que permite un fácil acceso al ferrocarril sin necesidad de maniobras especiales de alineación.

La transmisión cuenta con ruedas motrices independientes tanto para el control del tren de rodaje con orugas como para la transmisión sobre ruedas ferroviarias. Cada rueda motriz de ferrocarril tiene un freno negativo para garantizar el frenado del equipo en todas las condiciones cuando no hay energía.

Un sistema de dos velocidades permite el uso de RR9 / 200 a una velocidad de carril de hasta 10 km / h, y la potencia es entregada por un motor diésel de 10,5 kW.



Haulotte Italia en GIS 2021 con gran éxito

La octava edición de la feria GIS ha tenido lugar en Piacenza del 7 al 9 de octubre. Durante 2 días, el stand de Haulotte atrajo un flujo ininterrumpido de visitantes que mostraron un gran interés en las máquinas y servicios del Grupo.

Con un área de exhibición de más de 300 m² y alrededor de diez máquinas en el lugar, Haulotte Italia ha confirmado su posición como un actor importante en el mercado de equipos de elevación.

En el stand, los visitantes elogiaron las máquinas de la generación PULSEO. Diseñadas para superar todos los obstáculos, las plataformas aéreas PULSEO presentan un rendimiento todoterreno excepcional. Su arquitectura totalmente eléctrica garantiza un funcionamiento silencioso y sin emisión de gases contaminantes.

“La plataforma articulada HA20 LE PRO y las tijeras HS18 E PRO y HS 15 E son las estrellas indiscutibles del espectáculo. Combinan alta productividad, responsabilidad ecológica, seguridad óptima, gestión inteligente de la energía y facilidad de mantenimiento ... El hecho de que son adecuados para aplicaciones en interiores y exteriores y que se pueden utilizar durante todo el ciclo de vida es una verdadera ventaja” dice Giovanni Zaccaria, gerente de servicios de Haulotte Italia.

La primera plataforma eléctrica articulada SIGMA16 PRO ha atraído la atención de los profesionales de la elevación gracias a su gran área de trabajo, su agilidad infalible y su plumín giratorio horizontalmente. También se exhibieron dos plataformas de la gama RTJ (HA20 RTJ y HA26 RTJ PRO), así como las tijeras Optimum 8, la plataforma de empuje Quick Up 9 y dos modelos de la gama Star (STAR 6 y STAR 10 mástiles verticales).

“¡Este espectáculo nos permitió llevar a cabo diálogos constructivos con nuevos prospectos y llenar nuestra cartera de pedidos! También hemos recibido comentarios muy positivos y entusiastas sobre nuestro portal de servicio MyHaulotte” añade Nicola Violini, director de la filial de Haulotte Italia.



PM celebra en GIS 62 años de precisión mecánica

El primer productor italiano de grúas hidráulicas montadas en camiones celebró este aniversario importante en la feria de GIS.

En GIS, PM presentó una de las unidades más vendidas, la PM 100SP, vendida a un cliente local. PM 100SP es una obra maestra de la ingeniería, con alcance vertical de hasta 36 m, con control electrónico de cargas dinámicas, disponible con cualquier opción que el mercado pueda pedir. El PM 100PM está montado en un camión Iveco de 4 ejes.

El segmento de las grúas superpesadas representa hoy casi el 30% de la facturación total de PM y la tendencia de la mezcla se está moviendo hacia unidades más grandes, y cada día son más los clientes que aprecian este tipo de unidad de PM.

Otra grúa que presentaron es la PM 23.5SP, una de las grúas de mejor rendimiento de su clase. Esta unidad específica se ha vendido al gigante italiano de servicios públicos TERN. PM es el proveedor preferido de cualquier empresa de servicios públicos en Italia. El PM 23.5 SP puede alcanzar hasta 27 m en vertical y es la unidad ideal que podemos montar en un camión de 2 ejes y 18 toneladas de peso bruto. PM es muy conocido en estas grúas de gama media, que hoy representan el 35% de su negocio total.

Otra grúa, la 40,5 SP, es una unidad de giro continuo que puede alcanzar casi 30 m en vertical, grúa ideal para entrega general, para ser montada en camiones de 3 ejes en adelante. PM 40.5SP es embajadora de la gama platinum, caracterizada por las características más sofisticadas disponibles en el mercado, giro continuo 360, doble enlace, bloque de válvulas totalmente proporcional, radio remoto, etc. Este tipo de grúa se está volviendo extremadamente popular en mercados muy exigentes. En este segmento, PM es uno de los líderes del mercado

Por último, pero no menos importante, PM presentó la grúa 9,5 SP, que representa a las grúas de la familia Gold. Esta pequeña grúa se puede montar en un camión de 2 ejes de 6,5 toneladas en adelante, puede alcanzar hasta 19 m en vertical.

PM9,5 SP es una unidad totalmente equipada, con bloque de válvulas digital, radio, válvula proporcional, sistema de enlace ideal para entrega general, utilizable en camiones de capacidad limitada. Con esta grúa quieren mostrar una unidad completa y eficiente, con dimensiones reducidas.

AÑO 2021 PARA PM

2021 para PM representa un año fantástico si hablamos de rebajas, con una entrada de pedidos del 50% respecto a 2020/2019. Están muy entusiasmados con lo que está sucediendo en el negocio, después de unos años de incerti-



Luigi Vitaliano con Miguel, Tomás y Alejandro Bellido de Grúas Tomás

dumbre y fluctuaciones del mercado, COVID 19, deflación, etc.

PM tiene un rendimiento superior gracias a su red de distribuidores en Italia, Francia, Reino Unido, Finlandia, República Checa, América del Norte.

En América del Sur y Central gracias al apoyo de las sucursales de Argentina, Chile y México, la penetración y los números en el mercado están creciendo sensiblemente, y pudieron desarrollar una sólida red de distribuidores en la mayoría de los países de América Latina.

Si hablamos de fabricación, cadena de suministro y disponibilidad y costo de material de hilera, 2021 representará para el negocio un año dramático, con aumentos de costos muy especulativos de los materiales de hilera, falta de componentes y disponibilidad limitada de mano de obra. En este entorno, la operación es extremadamente complicada, pero gracias a su planta de fabricación y una red sólida de proveedores y socios confiables, hasta ahora podemos limitar los retrasos en las entregas y la ineficiencia.

En este punto pueden decir que 2020 finalmente ha terminado.

NÚMEROS DE PM CRANES

Hoy en día, la cantidad y el tamaño de las PM son extremadamente relevantes. Actualmente, la gama de productos cuenta más de 50 series, con más de 350 configuraciones posibles. Desde el diseño hasta la construcción de las estructuras de acero, desde el control de calidad de los materiales hasta las pruebas finales, todo se realiza en las dos plantas de PM, con una su-



Steve Filipov, CEO de Manitex junto a Carlo Forini, director general de Manitex Valla

perficie total de 130.000 metros cuadrados, de los cuales 62.000 metros cuadrados interiores, uno en San Cesario S / P (MO) y el otro en Arad (Rumanía). Además, PM cuenta con cerca de 200 empleados, con instalaciones de producción ubicadas en Europa, sucursales de venta directa en Argentina, Chile, México y Singapur. Además de sus propias sucursales, el contacto directo con los clientes se realiza a través de una red de más de 300 distribuidores, socios y centros de atención al cliente.

MISIÓN Y VALORES

El compromiso, la responsabilidad y la orientación al cliente son los valores que siempre han caracterizado a PM y guían cada elección, cada nuevo proyecto e inversión que hacen de PM un socio confiable. En 62 años de actividades, PM siempre se ha enfocado en la investigación tecnológica, la innovación de productos y un nivel de servicio que está a la altura de los más estrictos estándares de calidad. Estas son las razones por las que sus grúas se venden en más de 100 países del mundo.

FERIA GIS

ATN

Presentó su modelo PIAF 1010, una plataforma de mástil con sistema de orugas, que ofrece una altura de trabajo de 10 m, un alcance horizontal de 3,35 m. Las orugas no dejan huella, toma de aire comprimido en la cesta, kit de mantenimiento y cargador de batería.

Baterías de tracción 575 Ah 24 V con sistema hidráulico.



BG LIFT

Las grúas compactas BG LIFT cuentan con una alta tecnología, precisión y suavidad de movimiento, solidez, seguridad y rendimiento excepcionales.



BG LIFT es la división de grúas compactas sobre orugas de Brennero Gru. Las compact crawler crane (grúas compactas sobre orugas) diseñadas y fabricadas por BG LIFT reducen los tiempos de intervención y mejoran la calidad de tu trabajo. Controladas totalmente a distancia, muy precisas y con gran potencia, trabajan tanto en interiores como en exteriores, gracias a los 2 motores con los que cuentan. Ideal para trabajar en accesos difíciles y espacios limitados.

BOBCAT

Manipuladores telescópicos.



BRAVI

Fabricante italiano de plataformas de baja altura. La plataforma elevadora Bravi Leonardo HD es la única plataforma capaz de reemplazar por completo escaleras, andamios y plataformas tradicionales gracias a su altura de trabajo de hasta 5 metros. Diseñada para trabajar en los espacios de trabajo más duros.



CELA

Plataformas sobre camión y sobre orugas, en la foto la DT25 trailer, una plataforma sobre orugas de 25 m.


DIECI

Los pilares de la producción DIECI son la fiabilidad, la robustez y la multifuncionalidad.



El alquiler de elevadores telescópicos DIECI permite a las empresas disponer de vehículos para la construcción manejables y seguros, que permiten realizar varios trabajos en las obras.

Entre las características más importantes de la gama DIECI cabe destacar:

- Amplia oferta: es posible alquilar elevadores telescópicos con alturas comprendidas entre 5,78 m y 30 m y capacidades de carga que alcanzan los 23.000 kg.
- Facilidad de uso: los vehículos para la construcción son sencillos e intuitivos; esto facilita la rotación de los usuarios, ya que no necesitan una formación especial.
- Seguridad: los elevadores telescópicos DIECI están dotados de varios sistemas de seguridad que minimizan los errores humanos y protegen al máximo a los usuarios.

FARESIN

Un día antes de la feria presentaron el FS 7.32 Compact, el primero de la nueva gama FS de manipuladores telescópicos de Faresin Industries. El primer modelo de la nueva gama FS es el FS 7.32, un manipulador telescópico compacto con capacidad de elevación máxima de 3,2 t con una altura de elevación máxima de 7,1 m.

Durante la feria expusieron una completa gama de todos sus productos.



Enrique García, Director de Ahern Ibérica, Joaquín Fernández, Jofemesa y Alberto Caon, Director de Exportación de Faresin.

FERIA GIS

FRONTEQ

Fabricante chino de plataformas elevadoras.



FRONTEQ proviene de una de las sub-marcas de EUROCRANE (CHINA) CO., LTD.

La sede del grupo y la fábrica de AWP de fase I están ubicadas en la ciudad de Suzhou, donde está cerrada a Shanghai con un transporte conveniente. El proyecto AWP fase II comenzó en marzo de 2019 con un área total de construcción de 55,000 metros cuadrados e inversión de 300 millones (aproximadamente 85 millones de USD).

Desde 2017, FRONTEQ se ha dedicado activamente a la optimización de modelos unificados y la actualización de plataformas de trabajo aéreas. Para elevadores de tijera, ofrece altura de trabajo de 4-16 m con casi 15 modelos.

GALIZIA



Grúas eléctricas y diesel, así como manipuladores, Tienen una gama que va desde las 6 t eléctrica, una pick&carry de 2 t y su Serie GF, que incluye modelos hasta 60 t.

Disponen de una pick&carry de 2 t sobre orugas.

GENIE

Estuvo presente en GIS con una serie de sus plataformas de tijera GSTM E-Drive ultraeficientes, que reducen los costes y mejoran el rendimiento; la plataforma articulada Z-45 FE respetuosa con el medio ambiente y la plataforma telescópica S-80 J de rendimiento esencial.

Presentaron su tijera fabricada en Italia como centro del stand, demostrando la apuesta de Genie por el mercado europeo.



HELI ITALIA

Carretillas y plataformas de tijera.


HIAB

Con grúas tanto de Hiab como de Effer.


IMER

Imer estuvo presente con su novedad IMR 23, plataforma sobre orugas de 23 m


IPAF

IPAF estuvo presente en la feria de GIS con el simulador para formación de operaciones. Peter Douglas, CEO de IPAF, estuvo presente en la feria, visitando a todos los asociados y dejando una vez más constancia que IPAF es más que formación.


KLUBB

Fabricante francés de plataformas sobre furgonetas, plataformas sobre chasis, plataformas sobre camiones pesados, pero también plataformas sobre pick-up.

Estuvo presente con tres equipos sobre furgón que tuvieron una gran acogida en el mercado italiano.


KOHLER HYBRID EN CELA

En la plataforma sobre orugas de Celo DT28 de 28 m, Kohler ha desarrollado su motor híbrido K-HEM 1003, con boost eléctrico, no requiere ningún sistema DPF de post tratamiento, con una mayor eficacia, y mejor respuesta para un alto rendimiento.



FERIA GIS

LGMG

Fabricante chino de plataformas aéreas, que incluye tanto brazos como tijeras.



MANITOU

Expuso toda una amplia gama de manipuladores telescópicos, haciendo hincapié en su nueva gama NRT, con el nuevo MRT 3570 es un potente manipulador telescópico giratorio todoterreno. Esta máquina 3 en 1 es a la vez un manipulador telescópico, una grúa y una plataforma con una multitud de implementos compatibles para ofrecer versatilidad y rendimiento en sus obras de construcción e industriales.

CAPACIDADES

Capacidad de elevación máx. = 7000 kg

Altura de elevación máx = 34,7 m

Alcance máximo = 28 m

DIMENSIONES

Anchura total = 2,5 m

Altura total = 3,26 m

Anchura total de la cabina = 0,96 m



MANTAL

Fabricante chino de plataformas aéreas.



MERLO

Fabricante de manipuladores telescópicos.



PALAZZANI

Fabricante de plataformas sobre orugas.



PALFINGER ITALIA

Fabricante plataformas sobre camión.



RB COMPONENTES

Componentes, repuestos con representación en toda Europa.



SINOBOOM

Fabricante de plataformas aéreas de China.



FERIA GIS

SUNWARD

Fabricante de plataformas aéreas de China.



TADANO

Grúas móviles



UNIC

Minigrúas





VERTIMAC

Repuestos, venta de maquinaria de segunda mano y distribuidores de Nagano.



XCMG

El fabricante chino expuso su grúa móvil de 100 t en 4 ejes, modelo XCA 100 - E, con un brazo telescópico de 60 m, prolonga de 18 m.

Expuso una serie de plataformas de tijera también.



ZOOMLION

Fabricante de grúas y plataformas de Italia.



1911 | 2021

**NOS GUÍA
LA FUERZA
DE NUESTRA
HISTORIA**

**SOMOS ARTEFICES DE NUESTRO CAMBIO
Y DESDE SIEMPRE
UNA REFERENCIA EN ELEVACIÓN.**

MULTITEL
SINCE 1911

WWW.MULTITELGROUP.COM

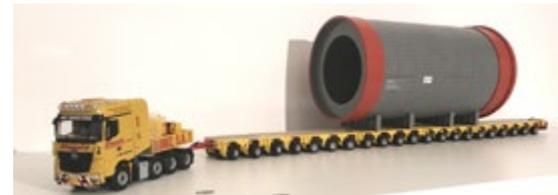
17-20 NOV ZARAGOZA (ESPAÑA/SPAIN)
SMOPYC
2021

Área exterior - Stand nº 26

**TRANS
GRUAS**
ENTRE ESPECIALISTAS

¡Visítenos!

En cabina con: **Pablo Doniz**



Desde pequeño siempre le gustaron las maquetas, coches, muñecos, aviones, excavadoras etc... En el ambiente familiar siempre estuvo rodeado de maquetas, los fines de semana visitaba desde muy pequeño las instalaciones de las empresas de la familia, veía por las mesas de las oficinas las Krupp y las Liebherr que se regalaban en ferias y viajes a fábricas.

Su tío Remigio, le regaló su primera grúa, y es a partir de ahí cuando en los viajes que realizaba con sus padres, iba sumando modelos, como por ejemplo las grúas de SIKU.

Hace unos 12 años cuando se incorpora a la plantilla de Grúas DONIZ, compra su primera composición NOOTEBOOM de transporte de palas eólicas, con un tractora 6x4. Desde ese momento tiene claro cuáles serán sus preferencias en cuanto a modelos, y es por ello por lo que lanza de la mano de WSI la primera serie de modelos personalizados con el nombre de la empresa.

Su labor en la empresa como responsable de elevación, tanto de grúas como de camiones grúa a nivel logístico, técnico y comercial, le da una visión privilegiada de lo que serán las miniaturas que más tarde incorporará a su colección.

Poco a poco ha ido transformando sus modelos en la flota real que posee su empresa, para tal misión confió en MODEL Réplicas, y ya son más de 6 años de estrecha colaboración.

COLECCIÓN A LA CARTA

Pablo Doniz cuenta con una colección construida a doc, cada modelo busca el mayor parecido con el real, dentro de las limitaciones propias de la escala y las piezas del mercado.

La gran flota que la empresa ha tenido desde sus inicios es fuente incansable de modelos, ideas y modificaciones.

MODEL Réplicas ha jugado un papel importante dentro de esta colección reproduciendo en exclusiva la mayoría de sus modelos, cada uno con sus peculiaridades, como pueden ser la LTM 1055 con un tramo más de pluma, el intercambio de pluma de 200Tn en 220Tn, modificaciones de góndolas, reducción de ejes o fabricación de útiles como el ballast dorn, líneas de modulares con adaptaciones de peines y vigas para todas las configuraciones.



Las 12 vueltas de tuerca a Pablo Doniz

¿Años coleccionando? Desde pequeño, antes jugaba con las maquetas y ahora las colecciono.

¿Cuántas miniaturas tienes?

13 conjuntos completos transporte + 1 nuevo en producción; 22 grúas; 3 camiones grúa + 1 nuevo en producción; y accesorios o cargas como componentes eólicos, prefabricado de hormigón, calderería, transformadores, centro de transformación, plumines, contenedores, separadores y balancines, eslingas y grilletes, etc.

¿Tu primera miniatura?

Un coche Burago yo creo que un Ferrari F40 o algo así y de grúas una Siku de Groove de 5 ejes que extendía el contrapeso.

¿Cuánto has llegado a pagar por alguna de ellas?

Unos 1200€ aprox por una LTM 1500 incluyendo su personalización y plumín Abatible

¿La mejor?

Me encantan las grúas, pero tengo maquetas de transporte que son una pasada porque sé las modificaciones que tienen como una cama baja con ejes de Scheuerle Inter combi modular con dos tractores 8x4 mercedes Arocs 41630.

¿La peor?

Todas me gustan, las que no me he deshecho de ellas (prácticamente de grúas y transporte sólo colecciono personalizadas en colores de mi empresa o modelos en colores Liebherr).



Reconvertir los modelos existentes y aprovechar al máximo sus componentes es el objetivo, pero no siempre es posible. Es por ello que cada futura maqueta se convierte en un verdadero proyecto, en algunas ocasiones sus maquetas han ido por delante de los modelos reales, y hemos adelantado al camión o grúa real, debiendo esperar para rotularlos al mismo tiempo.

Algunos vehículos reales han incorporado detalles a posteriori, que la maqueta ha tenido antes que ellos mismos.

¿En qué lugar tienes tus miniaturas?

La mayor parte en mi casa, otra parte en la oficina y algunas en casa de mis padres en mi antigua habitación.

¿Qué has llegado hacer por conseguir alguna de ellas?

Pagar lo que yo considero como mucho y de tres modelos hacer uno que fuera como el modelo real.

¿Lo nuevo ó lo Oldschool?

Me gustan los nuevos modelos porque son los que conozco realmente.

¿Nuevas, pintadas o envejecidas?

Nuevas y personalizas en los colores de mi empresa si es que disponemos de ese modelo. Me falta hacer una envejecida o incluso una quemada imitando a un accidente que he visto fotos y quedan espectaculares.

¿Juegas con tus miniaturas?

De pequeño si jugaba con ellas, ahora solo las colecciono o a veces les cambio la configuración en la vitrina y con alguna de juguete o de RC juego con mi hija de 5 años.

¿Con cual darías tu colección por finalizada?

Es complicado, supongo que con la última máquina real que compré.



MINI MOVICARGA

Si estás interesado en realizar alguna maqueta contacta con nosotros en:

admin@modelreplicas.es



facebook.com/modelreplicas



twitter.com/modelreplicas



instagram.com/modelreplicas



Las tractoras de transportes especiales de la empresa, también han sido proyectos de gran envergadura, sobre todo para construir los convertidores de los modelos MAN antiguos como el 41.502 o el carrozado del 41.603, los nuevos Arocs y los Actros.

Varios de estos proyectos han supuesto verdaderos quebraderos de cabeza para MODERélicas; no es habitual que un cliente te mande 3 camiones, para desguazar literalmente y de ellos sacar uno solo. "Hay trabajos que hemos realizado para Pablo, que no repetiríamos para ningún otro cliente".

Atrás quedaron trabajos de chapa y pintura, hoy en día lo normal es: "Quítame un eje", "hazme más corta la góndola" o "ponme otro tramo de pluma más a esta grúa".

La empresa cuenta con muchos seguidores y coleccionistas que han construido sus propias réplicas de sus grúas y camiones, y es habitual ver en las redes sociales alguno de ellos, su rotulación y su amarillo característico hacen de Doniz un futuro modelo a construir.

FUTURO

Pablo ha ido reduciendo el número de sus piezas, para centrarse únicamente en los vehículos que posee su empresa, por esa razón sus compras cada vez son más selectivas y centradas en futuros modelos reales. Las limitaciones de espacio (problema muy común en esta escala), no hacen de menos al conjunto de la misma, flotas personalizadas no se ven todos los días.

Actualmente ha encargado 4 vehículos en escala 1/50 más para su colección, 2 de ellos bastante complejos porque algunos de sus componentes se están diseñando desde 0.

Las cargas también están en los objetivos del vigués. Destacamos entre ellas la réplica del molino de cemento de Gándara Censa, transportados por la empresa en más de una ocasión, centros de transformación impresos en 3D, componentes eólicos, y prefabricados de hormigón.

La constante renovación del parque de la empresa le permite ir incorporando más modelos a su colección al mismo tiempo que recupera esos vehículos históricos que formaron parte de la empresa en los años 70 / 80, para futuros proyectos.

Esperemos que las nuevas generaciones de su familia, continúen con el buen hacer de Pablo, y durante muchos años conserven estas increíbles piezas.



CEMA Baterías lanza una gran promoción en baterías para aplicaciones de maquinaria hasta diciembre

La compañía, uno de los grandes referentes en el sector de los acumuladores de energía, ofrece grandes precios en marcas de renombre como Monbat y US Battery. La empresa, referente en el sector de las baterías para este tipo de aplicaciones, ofrece un amplio stock en este tipo de componentes.

CEMA Baterías ha lanzado una gran promoción en baterías para aplicaciones de maquinaria desde octubre hasta diciembre de 2021. Se trata de una de las promociones más impactantes y fuertes que la compañía ha lanzado hasta la fecha.

La empresa ha contado para ello con marcas de gran renombre como Monbat y US Batteries, ambas líderes en el mercado de baterías de ciclo profundo. Cabe destacar que CEMA Baterías es distribuidor oficial de Monbat en España y Portugal y cuenta con este especial lanzamiento con una amplia disponibilidad de baterías para plataformas, elevación, carros de golf, etc.

CEMA Baterías es especialista en importación, exportación y distribución de baterías y accesorios de baterías, y actualmente exporta a más de doce países, entre los que se



Para cualquier información adicional a esta especial campaña, se puede contactar con: industrial@cemabaterias.com o llamar al 673 38 70 34.



encuentran Venezuela, Chile, México, Italia, Reino Unido y Holanda, entre otros.



6 VOLT
US2200XC3



Capacidad: 232
RC (min): 474
BOX: T105
Dimensions: 260x181x286
Layout: 0
Terminals: Offset-S
Hold down: B0

6 VOLT
US305XC2



Capacidad: 310
RC (min): 715
BOX: J305
Dimensions: 302x181x286
Layout: 0
Terminals: Offset-S
Hold down: B0

6 VOLT
USL16XC2



Capacidad: 385
RC (min): 865
BOX: G27
Dimensions: 302x181x425
Layout: 1
Terminals: Large L
Hold down: B0



6 VOLT
6VUS DC-255



Capacidad: 225
RC (min): 470
BOX: T105
Dimensions: 261x181x276
Layout: 0
Terminals: Dual
Hold down: B0

6 VOLT
6VDC-240



Capacidad: 240
RC (min): 505
BOX: DIN
Dimensions: 244x190x274
Layout: 0
Terminals: 1
Hold down: B0

6 VOLT
J305 DC



Capacidad: 360
RC (min): 833
BOX: J305
Dimensions: 311x180x356
Layout: 0
Terminals Dual
Hold down: B0

8 VOLT
US8VGCXC3



Capacidad: 170
RC (min): 325
BOX: T875
Dimensions: 260x181x286
Layout: 0
Terminals: UTL
Hold down: B0

12 VOLT
US24DCXC2



Capacidad: 85
RC (min): 145
BOX: G24
Dimensions: 276x171x238
Layout: 1
Terminals: Dual
Hold down: B0

12 VOLT
US27DCXC2



Capacidad: 105
RC (min): 205
BOX: G27
Dimensions: 324x171x248
Layout: 1
Terminals: Dual
Hold down: B0

8 VOLT
8VUS DC



Capacidad: 175
RC (min): 350
BOX: T875
Dimensions: 261x181x276
Layout: 0
Terminals: Dual
Hold down: B0

12 VOLT
GR24DC



Capacidad: 80
RC (min): 130
BOX: G24
Dimensions: 260x175x220
Layout: 1
Terminals: 1
Hold down: B1

12 VOLT
GR27DC



Capacidad: 95
RC (min): 170
BOX: G27
Dimensions: 304x173x220
Layout: 1
Terminals Dual
Hold down: B1

La 4ª Revolución Industrial - (Revolución 4.0)

¿Innovación y Robótica hacen peligrar el empleo?

Por Antonio Gómez de la Vega



Últimamente no dejo de leer cosas muy interesantes sobre robótica, empleo e innovación, y sobre como estos tres conceptos están muy interrelacionados en nuestra Sociedad y modelo productivo ... Debido a ello, a mi actitud de “Never Stop Learning”, y a las ganas de compartir lo que aprendo con la gente que me rodea, he decidido escribir este artículo sobre la 4ª Revolución Industrial -en la que estamos inmersos de lleno- y sus potenciales consecuencias para todos nosotros.

Antes de profundizar en la Revolución 4.0, dejadme que os refresque algunas ideas fundamentales sobre las precedentes 3 Revoluciones Industriales de la Humanidad.

Las Revoluciones Industriales se han dado en la historia como consecuencia de la búsqueda del ser humano por mejorar sus condiciones de vida y, pese a ello, siempre ha existido el temor de que, con las innovaciones, el hombre quedase obsoleto y perdiera su trabajo.

Pues bien, ese temor ha sido infundado en las tres primeras revoluciones industriales y parece que ocurrirá lo mismo en esta 4ª revolución ... Lo que ocurrirá es que cambiarán los trabajos en sí mismos, sus condiciones y necesidades, con el fin de optimizar procesos, y estos serán más eficientes y traerán una mejora en las condiciones de vida.

1ª REVOLUCIÓN INDUSTRIAL

Surgió a mediados del siglo XVIII en Inglaterra y generó consecuencias económicas, sociales, culturales y ambientales.

Significó la sustitución de las energías humana y animal por la máquina (que reemplazó las tradicionales herramientas artesanales, menos productivas).

Se considera un auténtico punto de inflexión en la historia de la Humanidad, ya que sus consecuencias perduran hasta hoy.

2ª REVOLUCIÓN INDUSTRIAL

Se inicia a mediados del Siglo XIX y se extiende hasta 1914 (inicio de la 1ª Guerra Mundial).

Países como Francia, Alemania, Japón y Estados Unidos, son los que lideran esta 2ª Revolución, que lleva consigo la aparición de nuevas formas de energía, como el petróleo (que empieza a reemplazar al carbón) y, sobre todo, la electricidad.

Trajo consigo la modernización de los medios de transporte, como el ferrocarril (símbolo de esta nueva época) y el barco de vapor, lo que facilitó el transporte de mayor cantidad de personas y mercaderías a grandes distancias y en menos tiempo.

3ª REVOLUCIONES INDUSTRIAL

Comienza en la 2ª mitad del Siglo XX y EE.UU., la Europa desarrollada y Japón la lideran.

Esta 3ª Revolución se asienta sobre nuevas tecnologías de Información y Comunicación. Aparece ¡Internet!

Nunca antes se había llegado a niveles tan altos de interactividad e intercomunicación. Además, empiezan a desarrollarse las energías renovables.

4ª REVOLUCIÓN INDUSTRIAL (REVOLUCIÓN 4.0)

Centrándome ya en la 4ª Revolución Industrial (4.0), esta se mencionó por primera vez en la década inicial del Siglo XXI ... y seguimos inmersos en ella 20 años después.

Los avances informáticos y su aplicación a la automatización de las máquinas y procesos son su núcleo principal y, siendo más concretos, avances en los siguientes aspectos son los que motivan esta 4ª Revolución:

- Big Data,
- Inteligencia Artificial,
- IoT (Internet of Things),
- Robótica,
- Smart-Industries y
- Redes Sociales.

Todos estos avances tecnológicos están cambiando nuestra forma de vida de un modo inimaginable hace menos de dos décadas. Además, la llamada economía colaborativa y la cultura low-cost han surgido con esta 4ª Revolución y han supuesto un auténtico cambio de paradigma a todos los niveles para la Humanidad.

Para acabar con esta breve reflexión sobre la actual 4ª Revolución industrial quiero mencionar dos aspectos muy importantes -y conflictivos- de la misma:

- La robótica y
- Los humanos-híbridos

En cuanto a la Robótica: ¿Sabíais que los países con mayor número de robots por número de trabajadores son los que tienen menor tasa de desempleo? ... La automatización genera eficiencia. La eficiencia genera productividad. Y la productividad genera empleo.

No tenemos nada que temer de los robots, porque, a la larga crearán más empleo del que destruirán inicialmente ... (nuevos empleos vs. empleos que quedarán obsoletos).

Por lo que respecta a los humanos-híbridos: Ya nos estamos "hibridando" desde el momento en que no nos despegamos de nuestros smartphones (los cuales se ha convertido en un apéndice de nuestra mano y nos conectan, en tiempo real, con ecosistemas globales de información).

Además, los usos de la robótica en la tecnología (brazos robóticos, exoesqueletos, etc.), han empezado ya a ser una realidad en nuestro mundo... Estamos ante un futuro apasionante de mezcla del ser humano y la tecnología.

Cada vez somos más Super-Hombres, como dice el escritor Yuval Noah Harari, en su Best-Seller mundial "Homo Deus".

Permitidme, para acabar, recomendaros su lectura encarecidamente (a aquellos que no lo hayáis hecho ya).

Un saludo y hasta el próximo número de Movicarga.

SOBRE EL AUTOR

Antonio Gómez de la Vega tiene más de 22 años de experiencia internacional en el sector de la elevación. Ha trabajado para JLG (dónde ha tenido responsabilidades tan diversas como la financiación a clientes, el alquiler, la venta de usado y la post-venta) y para Riwal (como Director General de RiRent, compañía especialista en alquiler a alquiladores en EMEA), lo que le ha llevado a conocer a la mayoría de alquiladores y distribuidores europeos, tanto de plataformas, como generalistas.

Desde 2020 es el fundador y CEO de "AGV International Consulting", una Consultora Independiente que trabaja con fabricantes de bienes de equipo, distribuidores y alquiladores de maquinaria en toda Europa, alineando sus intereses y proyectos de expansión.

www.linkedin.com/in/antoniogomezdelavega

www.instagram.com/antoniogdelavega

www.facebook.com/antonio.gdelavega

17-20 NOVIEMBRE/NOVEMBER ZARAGOZA (ESPAÑA/SPAIN)

SMOPYC

2021

18 SALÓN INTERNACIONAL DE MAQUINARIA DE
OBRAS PÚBLICAS, CONSTRUCCIÓN Y MINERÍA

18 INTERNATIONAL SHOW OF PUBLIC WORKS,
CONSTRUCTION AND MINING MACHINERY

www.smopyc.es



ANMOPYC
ANALYSIS MANUFACTURE
CONSTRUCTION AND MINING

FERIA
ZARAGOZA

A dark blue-tinted photograph of a laptop and a smartphone on a wooden surface. A large, semi-transparent globe is overlaid on the scene. The laptop screen shows a webpage with the word 'SUMMARY' and some placeholder text. The smartphone is positioned to the right of the laptop.

NOTICIAS EXCLUSIVAS REVISTA ONLINE

NOVEDAD
Videos en las noticias

TU ALQUILER DE CONFIANZA



ELEVACIÓN, ENERGÍA,
FORMACIÓN, MAQUINARIA,
EVENTOS, MODULAR.



900 92 86 86
www.loxamhune.com



Mucho más que un alquiler

Primera excavadora sobre cadenas Liebherr R 934 G8 en Córcega para la empresa Graziani TP

Nueva generación de motores más respetuosos con el medio ambiente. Innovador concepto de acceso para el mantenimiento. Graziani apuesta por una excavadora potente y cómoda.

Graziani TP opera en diversos ámbitos de la construcción pública y privada desde 2005. Situada en el corazón de la región de la Alta Rocca, en Levie, la empresa se beneficia de su céntrica ubicación: tiene fácil conexión, incluso, con el sur de Córcega. La empresa cuenta, a día de hoy, con 65 empleados. Graziani TP estaba en busca de una excavadora, con una categoría de peso superior a la de su actual flota, que le permitiera realizar trabajos de mayor envergadura, como obras de excavación o demolición de rocas.

Frederick Graziani, director general de Graziani TP, destaca, especialmente, la fiabilidad de las nuevas excavadoras sobre cadenas de la generación 8 de Liebherr. La nueva generación de excavadoras de bajo consumo de combustible logró convencer a Graziani por su rentabilidad, aspecto al que la empresa confiere especial importancia.

La sucursal de Liebherr en Rognac, Marsella, ofreció a la empresa una excavadora sobre cadenas del modelo R 934: esta excavadora, de unas 35 toneladas de peso, completa la gama de excavadoras sobre cadenas de la generación 8 de Liebherr. Para mayor versatilidad, están a disposición varios equipos de trabajo. El diseño de esta máquina permite un trabajo seguro y un fácil mantenimiento.

LA EXCAVADORA SOBRE CADENAS ES ADECUADA PARA LAS NECESIDADES DE GRAZIANI TP

Para satisfacer las necesidades de Graziani TP, el modelo R 934 G8 se ha equipado con una protección de oscilación inferior y con el sistema hidráulico LIKUFIX de Liebherr, que permite cambiar de herramienta de forma sencilla y segura desde la cabina. También se utiliza un rompedor de rocas hidráulico (BRH) para romper la roca en trozos y cargarla en camiones antes de transportarla al cliente.

La R 934 se distingue por el diseño característico de la generación 8; sin embargo, ofrece un mayor rendimiento, garantizado por el incremento del par de rotación del tren superior. Las nuevas y robustas estructuras del chasis en forma de X proporcionan más estabilidad. El sistema de lubricación centralizado automático garantiza una mayor vida útil de los componentes y mejora, al mismo tiempo, la productividad de las máquinas.

Esta nueva excavadora sobre cadenas es ahora la mayor de la flota de Graziani TP. Sus



Gracias a su protección de oscilación inferior, la R 934 G8 permite una carga segura de camiones.

múltiples características de equipamiento ayudarán a Graziani TP a seguir desarrollando su negocio.

ALTA RENTABILIDAD: UNA MÁQUINA DE PRODUCCIÓN EUROPEA

La R 934 G8 presenta un nuevo concepto de equipamiento que permite curvas de capacidad de carga optimizadas y una mejora del momento de inercia durante la rotación. Esto reduce el consumo de combustible en comparación con la generación de máquinas anterior. Este modelo ofrece un bajo consumo de 18 l/h a un ritmo

de trabajo de 6,5 horas diarias. «Es crucial para que la excavadora sea rentable», afirma Frederick Graziani y añade: «no importa que la máquina se fabrique en Italia, Alemania o Francia. La excelente relación calidad-precio, la buena reputación de la marca Liebherr y la capacidad de respuesta del servicio técnico fueron decisivos en el momento de la compra.»

Con su potente motor Stage V, la R 934 G8 cumple con la normativa europea de emisiones para la protección del medio ambiente, al tiempo que ofrece un producto fiable y eficiente.



La R 934 G8 dispone de una fuerza de tracción optimizada para facilitar la conducción en pendientes.



Haulotte en Vertikal Days 2021 con un récord muy positivo

Haulotte estuvo presente como expositor en Vertikal Days. Durante 2 días, muchos visitantes se dirigieron al stand de 240 metros cuadrados de Haulotte para intercambiar opiniones, obtener demostraciones en vivo de las máquinas y descubrir la gran variedad de servicios asociados.

El stand de Haulotte mostró una amplia gama de plataformas de trabajo elevadoras móviles, incluida la plataforma de tijera HS18 E PRO, 2 brazos articulados (SIGMA 16 PRO y HA16 RTJ PRO), 3 mástiles verticales de la gama STAR, así como la Compact 12 DX y las tijeras Optimum 8. Clientes y prospectos experimentaron de primera mano los últimos equipos de la gama de la generación PULSEO.

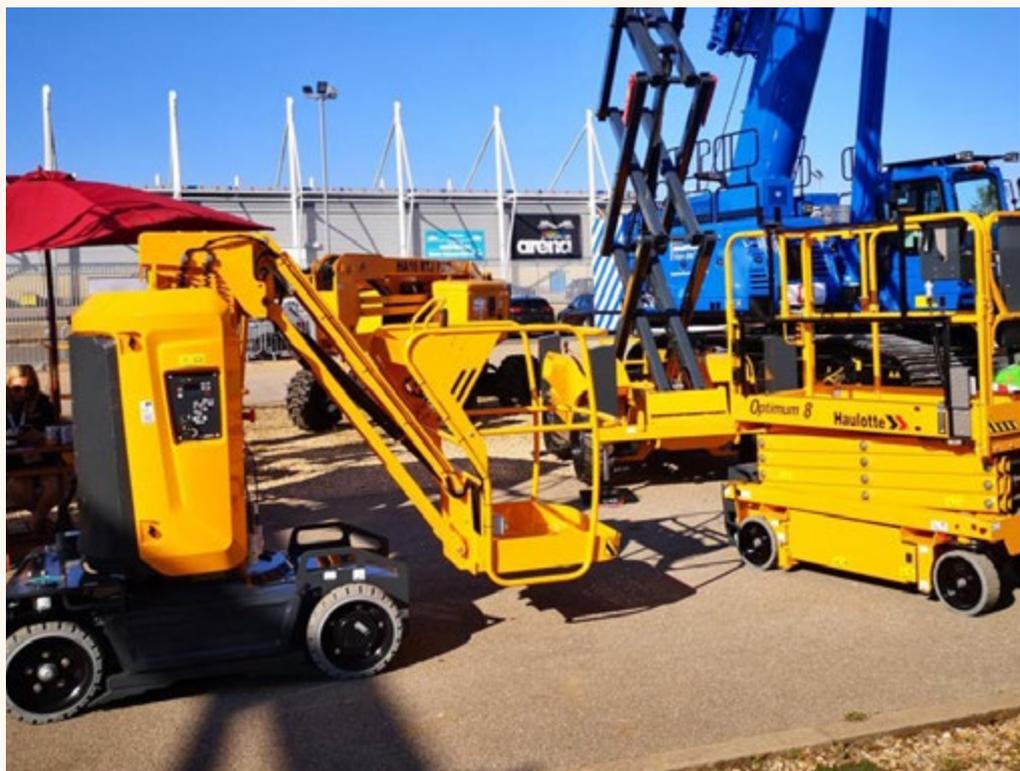
«Nuestra tijera eléctrica todoterreno recibió mucha atención debido a sus excelentes prestaciones en terrenos accidentados y su gran plataforma que permite una capacidad de carga de 750 kg. Los visitantes quedaron realmente impresionados por las múltiples soluciones de carga disponibles en la tijera todo terreno, que se han diseñado pensando en el lugar de trabajo y los operadores, lo que brinda total tranquilidad, sean cuales sean las limitaciones del lugar de trabajo» dijo Natalie Reynolds, gerente general de Haulotte Reino Unido.

En el stand también se realizaron demostraciones del mástil vertical STAR10, la articulada SIGMA16 PRO y la herramienta de diagnóstico a bordo Haulotte Activ'Screen. La exposición también fue la ocasión para destacar la solución telemática SHERPAL y el portal de servicios MyHaulotte.

"El evento fue un gran éxito; fue muy concurrido y fue muy agradable ver a nuestros clientes en persona después de haber estado confinados durante tanto tiempo. Fue una gran oportunidad para establecer contactos y firmar nuevos acuerdos», agrega Natalie Reynolds.



El equipo de Haulotte UK dio la bienvenida a los clientes y socios en el stand y les ofreció demostraciones en vivo.





Feria ARA

Snorkel en la feria ARA: aumenta las apuestas en su regreso a Las Vegas

Al celebrar el regreso de The ARA Show a Las Vegas, Snorkel™ aumenta las apuestas con su exhibición más grande en la feria comercial anual de la industria de alquiler de América del Norte. Con su plataforma de gran altura, Snorkel 2100SJ, Snorkel ha expuesto sus dos nuevas familias de elevadores de tijera para construcción de terreno accidentado y plataformas grandes, sus equipos eléctricos, así como su nueva oferta telemática, Snorkel OnSite™. Desarrollado por Trackunit®, Snorkel OnSite es una oferta telemática de servicio completo que está disponible en la mayoría de las plataformas de trabajo elevadoras móviles y manipuladores telescópicos Snorkel actuales. Además, durante tres días sortearon tres elevadores de tijera Snorkel S3006P a los visitantes del stand durante la feria.

Con dos stands, que suman más de 595 metros cuadrados de espacio de exhibición, Snorkel tuvo un gran stand interior en el Salón de Construcción, además de otro grande en la entrada de la zona Bronce al aire libre, donde se encontraba la Snorkel 2100SJ de gran altura, líder en la industria. El elevador de brazo telescópico se exhibió por primera vez para el sector del alquiler.

ELEVANDO EL ESTÁNDAR

El Snorkel 2100SJ se presentó originalmente en CONEXPO-CON / AGG en marzo de 2020. El último modelo que se exhibió en The ARA Show contaba con una serie de actualizaciones, incluido un mayor alcance hacia adelante, ahora 115 pies. (35,1 m), así como una distancia al suelo mejorada y controles secundarios remotos, que permiten al operador





moverse libremente alrededor de la plataforma y mirar hacia el área de trabajo cuando se coloca en altura.

El Snorkel 2100SJ ofrece una altura máxima de trabajo de 66,0 m, un jib de 9,1 m y un volumen de trabajo líder en la industria de 0,2 millones de m³. Beneficiándose de cinco modos de dirección, incluida la dirección lateral que permite que el elevador se conduzca de lado a lado a lo largo de un edificio con las ruedas en una posición de 90°, el Snorkel 2100SJ puede navegar en espacios reducidos con el mejor de su clase. Radio de giro interior de 2,6 m con los ejes extendidos.

También tiene múltiples características de diseño con patente pendiente, que incluyen un control secundario en la plataforma para que el operador pueda mirar hacia la dirección de desplazamiento para un posicionamiento preciso en altura, así como un innovador diseño de extensión del eje donde las ruedas 'impulsan' los ejes en posición para eliminar el desgaste de los neumáticos y proporcionar una experiencia de extensión más suave que otros sistemas en el mercado.

Junto con el Snorkel 2100SJ en el stand al aire libre, Snorkel destacó sus dos nuevas familias de elevadores de tijera para construcción de terreno accidentado y plataformas grandes. El Snorkel S9043RT representa la familia de alta capacidad, alcanzando una altura máxima de trabajo de 15,1 m y capaz de elevar 680 kg. Presentando la nueva familia de capacidad ultra alta, el Snorkel S9043RT-HC también alcanza una altura máxima de trabajo de 15,1 m, pero puede levantar hasta 1.587 kg. El elevador de brazo telescópico Snorkel 660SJ equipado con un paquete de lavado a presión opcional completa el stand exterior.

NUEVOS PRODUCTOS Y NUEVAS FUNCIONES

En su stand interior, Snorkel llevó su familia de nueve alternativas de motor eléctrico de litio. El Snorkel SL26RTE Speed Level eléctrico de litio ocupa un lugar destacado en las rampas y se encuentra junto al primer manipulador telescópico compacto para terrenos accidentados de litio eléctrico del mundo, el Snorkel SR5719E.

Recientemente actualizado para presentar mayores capacidades de elevación utilizando una envolvente doble, se mostró el elevador de brazo telescópico de tamaño mediano Snorkel 460SJ, así como el elevador de tijera eléctrico Snorkel S4740E, que ahora está en plena producción.

SOLUCIONES TELEMÁTICAS SNORKEL

Snorkel también está utilizando el programa como plataforma de lanzamiento global para su nueva oferta telemática, Snorkel OnSite™. Desarrollado por Trackunit®, Snorkel On-



Site es una oferta telemática de servicio completo que está disponible en la mayoría de las plataformas de trabajo elevadoras móviles y manipuladores telescópicos Snorkel actuales, que están diseñados para ser telemáticos con una conexión compatible para el módulo telemático.

TRES EQUIPOS GRATIS

Para celebrar el regreso a Las Vegas, Snorkel brindó a los asistentes al espectáculo la oportunidad de ganar a lo grande, sin la necesidad de visitar un casino. En su mayor sorteo de equipos hasta el momento, se regalaron tres elevadores de tijera Snorkel S3006P a los visitantes del stand durante la feria.

UNA CELEBRACIÓN DE UN PIONERO DE LA INDUSTRIA

Snorkel también celebró la incorporación del propietario de la empresa, Don F. Ahern, al Salón de la fama de alquiler de ARA durante el ARA Show 2021. El equipo de Snorkel estuvo celebrando con una exhibición especial en el stand que reconoce algunos de los muchos logros de Don en el alquiler e industrias manufactureras.



Sarens presente en la rehabilitación del puente de la M-30

Sarens, especializado en servicios de alquiler de grúas, heavy lifting e ingeniería de transporte, ha participado en la reparación de los vanos dañados del tablero norte del puente sobre la Avenida del Mediterráneo, a la altura de su paso por la M-30. El proyecto se realizó en dos fases no simultáneas que se correspondían con el izaje de cada uno de los dos vanos afectados, mediante los gatos hidráulicos situados sobre el pórtico auxiliar de izado de Sarens.

Estas obras de rehabilitación resultan críticas teniendo en cuenta el mal estado en el que se encontraba la infraestructura que cruza la M-30, por la que circulan cientos de miles de vehículos diariamente, desde su construcción en 1954. El desgaste causado principalmente por la lluvia ha hecho necesario que además del reemplazo del pavimento y saneamiento del hormigón, se requiera de los servicios de Sarens para izar los vanos afectados del puente y poder reparar sus apoyos a media madera.

EL PAPEL DE SARENS EN EL PROYECTO

El deterioro de la parte interna de los apoyos a media madera dificultaba el acceso a los trabajos de mantenimiento del tablero, del que ya se habían reportado deterioros desde hace 15 años, y para los que se realizaron tareas exteriores de impermeabilización. Sarens pudo participar en 2016 en el estudio y propuesta de alternativas para la reparación del tablero sur, en la salida a la A3 en sentido a Valencia, para TECYRSA.

La experiencia de Sarens en proyectos similares ayudó al desarrollo y la elección de esta técnica de izado, frente al uso de grúas o equipos de gáto desde la calzada de la



M-30, por ser la más apropiada para la reparación de este tipo de apoyos del puente.

La complejidad de la operación ha requerido del trabajo conjunto de la administración, el proyectista LRA y la constructora IMESAPI, que además de los trabajos generales de reparación, ha necesitado del izado de la estructura para tratar los vanos afectados. El vano más pesado del puente a izar contaba con un peso de 375 toneladas. El pórtico de izado de Sarens con sus cuatro gatos hidráulicos estaba diseñado para izar hasta 500 toneladas.

El tablero ha sido reparado desde primeros del mes de agosto hasta finales del mes de septiembre. Las difíciles operaciones de izado se lograron completar con gran agilidad gracias a la cooperación entre todas las partes implicadas, justo en el tiempo estimado para el proyecto.

MEJORAS EN EL TRÁFICO DE LA CAPITAL

Las operaciones principales se realizaron principalmente de noche, tratando de cau-

sar el menor impacto para el tráfico sobre el propio puente y los vecinos de la zona, al tener que cortar también la circulación de los carriles afectados en la M-30 con el objetivo de priorizar la seguridad en el proyecto. Gracias a la agilidad de este método utilizado por Sarens, la limitación de la circulación ha sido de tan solo de pocas semanas en el primer cinturón de Madrid, evitando invadir la calzada y trabajando de manera intensiva durante varios días en doble turno de día y noche.

La rehabilitación de este tablero permite reanudar la circulación de forma segura en una de las zonas con mayor densidad de tráfico de la ciudad, como es la M-30. Estas mejoras en la infraestructura de transporte urbano se suman a la nueva ordenanza de la administración, tratando de optimizar la circulación y reducir el impacto medioambiental en esta zona con la iniciativa Madrid 360.

“Estamos muy satisfechos por haber completado un proyecto tan sofisticado en tan poco tiempo. Estamos convencidos de que nuestro trabajo ayude a hacer más segura la movilidad y el tráfico de la vía de circunvalación con mayor afluencia de la ciudad de Madrid”, ha comentado Jose María Martínez, Key Account Manager de Sarens y portavoz del proyecto por la parte de Sarens.

Containex se une a Aseamac como nuevo miembro

La Asociación de alquiler de maquinaria y equipos, ASEAMAC, da la bienvenida a su nuevo miembro: CONTAINEX.

CONTAINEX es una empresa especialista en contenedores y sistemas móviles, que cuenta con 40 años de experiencia.

En este sentido, destacan su amplia experiencia en la implementación de sistemas de espacio portátiles, el uso de productos de calidad hechos en Europa, la oferta de un servicio y un asesoramiento de alto nivel y, por supuesto, su apuesta por la innovación y la evolución constante de productos.

En sus propias palabras, “hablamos la lengua de nuestros clientes y socios comerciales, y lo hacemos presencialmente en toda Europa.



Respondemos a los retos de la digitalización. De hecho, las necesidades del cliente son nuestro motor de innovación”.

CONTAINEX emplea GREEN technology para un futuro más verde, reduciendo así las emisiones de CO2.

Las plataformas aéreas Easy Lift presentes en ARA Show 2021

Aunque la pandemia de Covid-19 aún no se ha detenido, las ferias para el sector de la elevación también se han reiniciado en los Estados Unidos. Casi dos años después de la anterior edición celebrada en febrero de 2020, regresa el ARA Show, una exposición muy esperada, organizada anualmente, en diferentes ciudades americanas en rotación, por la ARA, la American Rental Association.

Este año, la feria se llevó a cabo en el Centro de Convenciones de Las Vegas del 18 al 20 de octubre de 2021.

Los profesionales del alquiler finalmente pudieron reunirse y debatir sobre el continuo crecimiento de este sector en América y tocar las últimas novedades en materia de alquiler de máquinas y equipos.

Easy Lift estuvo representada como siempre por su distribuidor Up Equip, para el cual el sector del alquiler, junto con el sector del cuidado de los árboles, representa el target de referencia más importante para la venta de plataformas sobre orugas Easy Lift, que han sido representadas en exclusiva por Up Equip en el norte para el mercado estadounidense durante los últimos 10 años. En el ARA Show, Up Equip exhibió los modelos más representativos de la gama Easy Lift, desde el pequeño R180 hasta las arañas de mediana altura R190 y R210, hasta los modelos más grandes, RA26 y RA31, auténticos superventas en el mercado americano.



El distribuidor de Yale GDH muestra las soluciones de Yale en Fruit Attraction 2021

Todo está listo para la nueva edición de Fruit Attraction, la feria internacional de frutas y hortalizas que se celebrará en Madrid en IFEMA (Feria de Madrid) del 5 al 7 de octubre. Como punto de encuentro en el sur de Europa para los profesionales del sector hortofrutícola, Fruit Attraction reúne a las principales empresas e innovaciones internacionales para la industria alimentaria y auxiliar como el transporte y la logística, donde GDH expondrá parte de la gama de maquinaria para el almacenamiento más adecuada en este sector del negocio.

Grupo Dynamo Hispaman, distribuidor oficial de Yale Europe Materials Handling, acudirá al evento para mostrar todas las soluciones innovadoras para la industria hortofrutícola que pueden ayudar en las necesidades de manipulación de materiales.

Consciente de los retos a los que se enfrenta constantemente el sector hortofrutícola, GDH participará en la feria para mostrar las mejores soluciones Yale y el mejor servicio a uno de los sectores más importantes del país. El cambio climático, la estacionalidad, la necesidad de asegurar que los equipos estén en perfecto estado para conseguir la máxima productividad dado los picos de trabajo que se concentran en unos pocos meses del año: estos son sólo algunos de los retos a los que se enfrenta la industria frutícola.

Las unidades expuestas de Yale son los equipos de manipulación adecuados y preparados que pueden responder a las exigencias

del mercado. Desde carretillas con eficiencia energética, soluciones de seguridad y soluciones robóticas, GDH & Yale ofrecen a los visitantes de Fruit Attraction una amplia gama de productos que pueden optimizar el trabajo diario. Los visitantes también podrán conocer de primera mano los productos diseñados para la logística alimentaria y aprovechar la experiencia de un distribuidor de confianza de Yale.



Con una reconocida experiencia, el Grupo Dynamo Hispaman ofrece una amplia red de ventas y asistencia posventa de primera clase en toda España, proporcionando soluciones a medida a los clientes siendo un socio de confianza.



JCB sigue siendo rentable en 2020 a pesar del Covid-19

JCB, con sede en Staffordshire, ha seguido siendo rentable en el año 2020 a pesar del grave impacto de la pandemia de Covid-19 en sus operaciones de fabricación mundial.

La facturación del año pasado cayó a 3.100 millones de libras (2019: 4.200 millones de libras), mientras que las ventas de máquinas disminuyeron a 74.590 (2019: 92.216). Los beneficios en base al EBITDA se situaron en 228 millones de libras (2019: 414 millones de libras).

El director general de JCB, Graeme Macdonald, dijo: "En marzo de 2020, pedidos por valor de 1.000 millones de libras desaparecieron de la noche a la mañana con la aparición de Covid-19 y JCB se vio

obligada a cerrar sus 21 plantas de fabricación en todo el mundo durante unos dos meses. A pesar del grave impacto en su negocio, JCB siguió siendo rentable en 2020 como lo ha sido en los últimos 76 años. El cambio en 2021 ha sido dramático: estamos sentados aquí en septiembre con cuatro veces el banco de pedidos habitual que teníamos en tiempos normales hace dos o tres años. Como resultado, estamos aumentando la producción a niveles que no habíamos tenido antes. Nunca he visto nada parecido en mi carrera".



El presidente de JCB, Lord Bamford, dijo: "El pasado es el pasado y, aunque 2020 fue sin duda uno de los años más difíciles de nuestra historia, nuestro enfoque está ahora muy firmemente en el futuro. Seguimos liderando la tecnología de cero emisiones, especialmente con el desarrollo del primer motor de combustión interna de la industria de equipos de construcción impulsado por hidrógeno, que ya se está probando en las máquinas JCB. Se trata de un gran avance británico y produciremos estos motores a finales del próximo año".

Alquisagar celebra su I Jornada sobre Maquinaria Sostenible, con la participación de Anapat

ANAPAT participó en la I Jornada sobre Maquinaria Sostenible de ALQUISAGAR, que tuvo lugar el 7 de Octubre en la Finca Hotel San Camilo de Navarrete, muy cerca de Logroño. En él, se han dado cita empresas de diversos sectores, desde la alimentación a la carpintería metálica, pasando por bodegas, empresas de limpieza y mantenimiento, etc.

Concebido como un espacio en el que se dé difusión al cada vez más necesario concepto de "Sostenibilidad" en el mundo de la empresa, como valor y como standard de funcionamiento de próxima aplicación, esta I Jornada sobre Maquinaria Sostenible ha supuesto la mate-

rialización de un principio por el que GRUPO SAGAR y, especialmente, ALQUISAGAR apuesta de forma firme y decidida.

Para la organización del evento, se ha contado con la participación de ANAPAT, que impartió a los asistentes una ponencia sobre Sostenibilidad y Maquinaria.

En el evento se contó con la presencia de diversos proveedores, especializados en este tipo de maquinaria, que llevaron a cabo demostraciones de funcionamiento, dejando patente que la falta de efectividad de las máquinas eléctricas es un mito del pasado y que éstas representan un importante recurso para las empresas. Además, se contó con la ayuda de la Federación de Empresas de La Rioja.

Esta Jornada sobre Maquinaria Sostenible de ALQUISAGAR nace con vocación de continuidad. ALQUISAGAR espera que acabe convirtiéndose en un punto de referencia y concienciación acerca de la necesidad de implementar procesos sostenibles en la empresa, de difusión de valores como el cuidado del entorno (en toda su amplitud) en el que desarrollar la actividad, siendo también un punto de encuentro para distintos empresarios de la zona, compartan inquietudes y, a menudo, dudas sobre conceptos que necesitan, como la sostenibilidad, ser explicados y difundidos.

Fuentes: ANAPAT/ALQUISAGAR



Javier García, director general de UNE, primer español en la dirección de ISO

Javier García, director general de la Asociación Española de Normalización, UNE, ha sido nombrado nuevo vicepresidente de Gestión Técnica de ISO, la Organización Internacional de Normalización, convirtiéndose así en el primer español en desempeñar este puesto.



En este nuevo rol, Javier García tendrá la responsabilidad de asegurar que las nuevas normas técnicas internacionales se alinean con la Estrategia trazada por ISO para 2030, enfocada a dar respuesta eficaz a los grandes temas que preocupan a la sociedad, como la transición ecológica y energética, la transformación digital o el cumplimiento de los ODS.

García tomará posesión del cargo en 2022 y ejercerá durante el período 2023-2024. De esta manera, España gana una gran influencia en el desarrollo de estándares a nivel internacional, puesto que tendrá un papel decisivo a la hora de guiar la generación de las nuevas normas mundiales.

Para Javier García, “es un inmenso honor que los miembros de ISO me hayan elegido para liderar la vicepresidencia de Gestión Técnica de esta entidad. Desde hace más de 25 años vengo trabajando para apoyar el papel imprescindible de las normas técnicas en la sociedad y las empresas. También quiero agradecer el apoyo de los miembros de UNE, del Ministerio de Industria, Comercio y Turismo y del Ministerio de Asuntos Exteriores, Unión Europea y Cooperación. Estoy convencido de que desde esta nueva posición seguiremos impulsando el buen nombre de la marca España”.

El director general de UNE cuenta con un destacado reconocimiento internacional que se materializa en sus diversos puestos de responsabilidad en los organismos mundiales y europeos de normalización. Actualmente es miembro del Consejo de Administración de ISO, formado por 20 países; un cargo que abandonará para asumir su nueva responsabilidad como vicepresidente de Gestión Técnica de ISO. Además, ha sido vicepresidente técnico del Comité Europeo de Normalización Electrotécnica (CENELEC) y miembro de los Consejos de Administración de los Comités Europeos de Normalización (CEN y CENELEC). También formó parte del Consejo Técnico de Normalización de la Comisión Electrotécnica Internacional (IEC).

La elección del vicepresidente se realiza por votación entre los miembros de ISO, a modo de un voto por país. Este hecho es una muestra de la reputación de UNE y de la calidad de la actividad de normalización en nuestro país. En este sentido, el 90% de los comités y subcomités de normalización de ISO cuentan con representación de expertos españoles.

ISO, formada por los organismos de normalización de 165 países, es la responsable de crear y consensuar normas técnicas (también conocidas como estándares) mundiales. Su función es facilitar el comercio mundial y fomentar el desarrollo de buenas prácticas en gestión empresarial así como la innovación y la seguridad de productos y servicios. Las normas son un lenguaje común que permite que los productos de las diferentes naciones sigan unas mismas reglas consensuadas y tengan diseños compatibles. Para ello, la organización se apalanca en el conocimiento de sus expertos y miembros. Un claro ejemplo es la nueva norma de turismo accesible (UNE-ISO 21902), publicada este año —que crea guías para que las compañías y organismos del sector se adapten a las necesidades especiales de este colectivo— y que ha sido liderada por España (a través de Fundación ONCE y UNE) así como por la Organización Mundial del Turismo (OMT).

España es un referente internacional en normalización y está en vanguardia mundial en el desarrollo de estándares sobre turismo, accesibilidad, compliance, innovación o ciudades inteligentes, entre otros muchos campos.

Javier García trabaja desde hace 25 años en el organismo de normalización español, en el que ha ido desempeñando diversos cargos de responsabilidad, hasta ocupar la responsabilidad de director general en 2017. Es licenciado en Ciencias Químicas, máster en Gestión de la Innovación y posgrado en Administración de Empresas y Dirección de Marketing.

Fuente UNE.

El Grupo Infical reparte toneladas de plátanos de La Palma en solidaridad con la isla

Todo empezó gracias a un mensaje publicado en redes sociales al que se añadió el hashtag #TodosSomosLaPalma. A Antonio Tranche, Responsable de usados del Grupo Infical, una empresa con más de 50 años en el sector de las carretillas elevadoras y plataformas aéreas, se le ocurrió compartir con los usuarios de Facebook -que estaban publicando con el mismo hashtag- una idea para ayudar a los habitantes de la isla canaria que llevan semanas sufriendo los estragos de la erupción del volcán: comprar plátanos a una empresa local de La Palma para repartir en Madrid a diversas entidades sociales, así como entre los empleados y a algunos clientes.

“Ese post tuvo respuestas positivas, así que lo planteé en la empresa y gustó”, cuenta Tranche. “Gracias a los mensajes de los usuarios, empecé a conocer proveedores y, tras llamar a unas cuantas empresas, conseguí dar con Cupalma, una cooperativa de productores locales que vende plátanos a un frutero de Mercamadrid”, añade.



En poco tiempo, el equipo del Grupo Infical llegó a un acuerdo de compra de una tonelada de plátanos de La Palma y los repartió durante la semana del cuatro de octubre. Un furgón de Ficara y otro de Alcamar -ambas, empresas del Grupo Infical- recogieron los 1.000 kilos de plátanos en Mercamadrid para repartir a diferentes puntos de la zona sur y norte de la capital. Uno de las entidades del tercer sector a la que entregaron plátanos fue al Banco de Alimentos de Pinto, una organización creada durante la pandemia para ayudar a las familias más vulnerables de esta localidad madrileña. “Grupo Infical está en el polígono de Pinto y se pusieron en contacto con nosotros para ofrecernos 100 kilos. El día de reparto, que son los miércoles, tratamos de que las 300 familias a las que ayudamos con comida tuviesen plátanos de La Palma”, señala Susana Morales, la directora de este banco de alimentos.

Otras entidades sociales como la Parroquia de la Fundación Caldeiro, la Parroquia de Santa María Micaela y San Enrique, Fundación Altius o la Obra Social Cachito de Cielo, también recibieron la visita de las furgonetas de Infical. Después fue el turno para los más de 80 trabajadores del grupo, que se encontraron como regalo una bolsa de papel con 10 unidades de plátanos de La Palma, así como para los clientes que durante esos días alquilaban alguna de sus carretillas y plataformas elevadoras. “ONG, clientes y empleados han recibido nuestra iniciativa con mucho agrado. De hecho, más de un cliente se ha sumado a la causa y ha comprado plátanos al mismo proveedor para realizar una acción parecida”, apunta Antonio Tranche.

“La iniciativa solidaria ha tenido bastante repercusión dentro de nuestro sector, pero también ha llegado hasta los medios”, comenta Gerardo Otero, Director comercial del Grupo Infical en referencia a la visita de periodistas de Telemadrid que se acercaron hasta las naves de Infical para contar la experiencia. Otero, que lleva 17 años trabajando en la compañía, subraya cómo el grupo lleva mucho tiempo implicado en diferentes acciones solidarias ya que forma parte de su ADN. Por ejemplo, desde que empezó la pandemia, han donado maquinaria y mano de obra a diversas ONG y entidades sociales para facilitar el trabajo de hacer llegar alimentos a quienes más lo han necesitado.

Tras el éxito del primer reparto, durante las semanas del 18 y 25 de octubre parte del equipo del Grupo Infical realizaron otros dos repartos solidarios en los que distribuyeron otra tonelada de plátanos de La Palma.



Multitel Pagliero SPA finaliza el acuerdo de distribución para Polonia



Después de más de 40 años de cooperación, Multitel Pagliero Spa y Multitel Polska Sp.z o.o. han puesto fin a la cooperación comercial para la actividad de ventas y servicios en el mercado polaco. Esto es parte de la reor-

ganización en curso de la presencia de distribución de Multitel Pagliero SpA en los principales mercados europeos.

Multitel Pagliero Spa quiere agradecer a todos los miembros del equipo de Multitel Polska Sp.z.o.o. por su apoyo y dedicación a largo plazo a la marca y los productos Multitel.

El INSST lanza la campaña «Trabajos en cubiertas: lo importante es bajar con vida»

El Instituto Nacional de Seguridad y Salud en el Trabajo (INSST) ha lanzado la campaña «Trabajos en cubiertas: lo importante es bajar con vida».

Esta campaña tiene su origen en el seno del Grupo de Trabajo Construcción de la Comisión Nacional de Seguridad y Salud en el Trabajo (CNSST) y es consecuencia de un estudio realizado por dicho grupo entre los años 2016-2019. Concretamente, es el desarrollo de la acción 1.2 del informe «Trabajos de reparación y mantenimiento en cubiertas» (aprobado en Pleno de la CNSST y publicado en 2019).

Esta campaña tiene como objetivo reducir los accidentes laborales por caídas desde cubiertas y tejados, los cuales originan un elevado número de fallecimiento y lesiones graves todos los años. Está dirigida a las empresas y trabajadores autónomos que realizan trabajos sobre cubiertas y a los titulares de los edificios que contratan estas activida-



des, siendo de gran interés para el sector de la elevación.

Los materiales de base de la campaña, los cuales ya están publicados en la web del INSST, son los siguientes (a partir de estos materiales se elaborarán piezas más sencillas, como consejos, infografías, encuestas, videos, etc.):

- Un vídeo sobre las consecuencias de los accidentes laborales por caídas desde cubiertas.
- Un documento técnico- divulgativo en el que se recoge el proceso a seguir para que los trabajos en cubiertas se ejecuten de forma de segura.
- Dos trípticos que contienen la información esencial que los contratistas/ trabajadores autónomos y los titulares de los edificios deben tomar en consideración para que los trabajos en cubiertas se realicen de forma segura.
- Tres carteles con las reglas básicas de seguridad para trabajar sobre una cubierta.
- Un Tríptico sobre la selección de los equipos de protección individual.

Fuente: INSST

MAVD presenta la nueva grúa Pick&Carry de JMG

MAVD, como distribuidor para España de las grúas JMG, presenta la nueva grúa pick&carry eléctrica MC250.09FL, con horquillas hidráulicas con capacidad máxima de 25 t a 0,9 m

El grupo traser tiene dos grupos de rotación independientes, incorpora como opción el indicador eléctrico de carga y limitado de momento.

La grúa tiene tracción delantera y motor eléctrico AC 12 kW 96 V.



Transgrúas entrega a Granallats Osona una grúa Fassi

Se trata de una grúa Fassi de la gama pesada, la F820RA.2.27, equipada con caja quita y pon.

La empresa de Vic, (Barcelona), está especializada en granallados e imprimación de todo tipo de perfiles destinados a la construcción de estructuras metálicas. Tras el asesoramiento del equipo comercial de Transgrúas, optaron por la incorporación de este conjunto a su flota.

La grúa está proyectada en clase de elevación HD5/S2 (mínimo efecto dinámico y uso intensivo: hasta 64.000 ciclos de trabajo al 100% de rendimiento), y ofrece grandes prestaciones, entre las que destacamos las siguientes: capacidad de elevación 78,49 tn/mt., gancho giratorio de 22 tn., rotación continua 360° con doble motor hidráulico, cabrestante V30 con AWC (control automático del cabrestante), jib L426 con poleas, radiomando Scanreco V7, estabilizadores extensibles a 8,30 m., controlados vía radio y con rótula y placas de apoyo, mando unilateral en la base, distribuidor Danfoss D900, display con pantalla táctil FX901

en la base, cárter de carbono y estabilizadores frontales en cabina.

En cuanto a la carrocería, se trata de una caja quita y pon fabricada en Transgrúas

según las necesidades de Granallats Osona, de medidas 4000 x 2550 x 600mm, con laterales abatibles, 4 puntos de apoyo y 5ª rueda empotrada en el piso de la caja.



Anapat celebrará su 27ª Convención y cena de navidad el próximo 15 de diciembre

ANAPAT retoma las actividades y eventos presenciales para 2021 con la celebración en Madrid de la 27ª Convención de ANAPAT el próximo 15 de Diciembre.

La Convención tendrá lugar en el Hotel Elba Madrid Alcalá (Calle Alcalá núm. 476), en la que los asistentes, exclusivamente socios, alquiladores y colaboradores, compartirán sus

impresiones, experiencia y visión de la situación actual del sector, después de estos dos años tan complicados.

Como en años anteriores quieren contar con la participación de una persona que por su trayectoria profesional y vital pueda darnos una visión de las circunstancias políticas y económicas por la que atraviesa la Unión Europea y nuestro país. En esta ocasión la Junta Directiva ha decidido contar con la participación de Esperanza Aguirre.

Como colofón al evento, tendrá lugar una cena de Navidad en el Casino de Madrid (Calle Alcalá núm. 15) para celebrar el final de año, con el deseo de que 2022 sea el año de la recuperación.

Fuente: ANAPAT



La Junta Directiva de AECE se reúne y planifica el nuevo curso con la recuperación de los eventos presenciales

La junta directiva de AECE, la Asociación de Empresas de Carretillas Elevadoras, tuvo su primera reunión tras el descanso estival el pasado 15 de septiembre, cita que tradicionalmente es aprovechada para la planificación del nuevo curso.

El equipo directivo, que se ha visto aumentado recientemente por la incorporación como invitados de Mateco (Carlos Jorda) y LoxamHune (Luis Ángel Salas) se encuentra decidido a impulsar los proyectos de la asociación así como a apostar por la recuperación de los eventos presenciales tan necesarios para favorecer las sinergias y las relaciones entre los asociados.

El manual del operador en su formato digital mediante "app", la formación de técnicos y el proyecto de formación de operadores de carretillas conforme a la norma UNE 58451, con la creación de un fichero de empresas que imparten formación certificada junto con el desarrollo de una plataforma "online" para la impartición de la parte teórica, centrarán los esfuerzos de AECE en este nuevo curso.

Respecto de la recuperación de los eventos presenciales, AECE estará presente como expositor en la feria SMOPYC 2021 (17-20 noviembre de 2021) en un stand compartido con el resto de asociaciones de la Alianza ELEVA.

De igual forma, AECE celebrará su Asamblea General Ordinaria el próximo 24 de noviembre de 2021 dentro de la Feria Logistics & Automation, en el pabellón 9 de IFEMA, en Madrid.



La junta directiva de AECE, seguirá impulsando el crecimiento de la asociación así como se muestra convencida de la utilidad de la Alianza ELEVA como ente integrador de todo el sector de maquinaria en defensa de los intereses comunes ante las instituciones.

Fuente: AECE

DIRECTORIO DE FIRMAS

GRÚAS

Vivir el progreso

LIEBHERR

Grúas móviles y sobre orugas




DEMAG
TADANO GROUP

www.demagmobilecranes.com



SEGUROS MAQUINARIA

ALKORA
GRUPO VERSPIEREN

Empresa especialista en gestión de programas de seguro y gerencia de riesgos para empresas y maquinaria.



Avda. de Brasil, 4 - 28020 Madrid
Tel.: 914 174 850
alkoramad@alkora.es - www.alkora.es

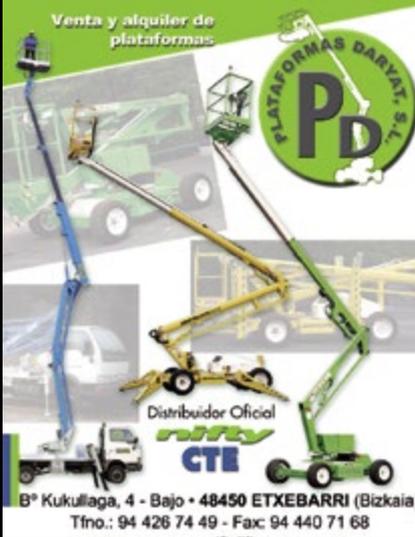
ALQUILER EQUIPOS

Venta y alquiler de plataformas

PLATAFORMAS DART & PD

Distribuidor Oficial
CTI

Bº Kukullaga, 4 - Bajo • 48450 ETXEBARRI (Bizkaia)
Tfno.: 94 426 74 49 - Fax: 94 440 71 68
www.niftylift.es



TU EQUIPO DE CONFIANZA

ELEVACIÓN, ENERGÍA, FORMACIÓN, MAQUINARIA, EVENTOS, MODULAR.

902 10 88 88
www.joxamhune.com

LOXAM HUNE
Mucho más que un alquiler



ALQUILER DE PLATAFORMAS ELEVADORAS

gerpasa

VALENCIA
Pol. Ind. El Canari, L'Alcudia de Crespins

ALICANTE
Pol. Ind. Canastell, San Vicente del Raspeig

Atención al cliente:
902 240 988
www.gerpasa.com



TRANSPORTES

NOOTEBOOM
SPECIAL TRAILERS SINCE 1881

SPECIAL TRAILERS THAT GET YOU THERE



Nootboom Ibérica - M +34 659 699004 - E iberica@nootboom.com
WWW.NOOTEBOOM.COM

GRÚAS AUTOCARGANTES



HIAB IBERIA, S.L.U.
C/ Limite, s/n
28850 Torrejón de Ardoz (Madrid)
Teléfono: +34 91 627 01 00
www.hiab.es

HIAB

DIRECTORIO DE FIRMAS

GRÚAS GRAN ALTURA





Importador Oficial
Servicio técnico autorizado



- VENTA EQUIPOS DE GRAN ALTURA, PROTECCION CIVIL
- SERVICIO TECNICO
- ARNESES DE SEGURIDAD ZT SAFETY SYSTEMS
- PLATAFORMAS AUTOPROPULSADAS DE OCASIÓN
- REPARACION ESTRUCTURALES
- SOLDADURAS ESPECIALES
- HOMOLOGACIONES
- FORMACION TECNICA

Ctra. CM4004 Km 41, nave 2
Apto. Correos: N° 5
45250 Añover de Tajo (Toledo)
Tel.: +34 925 555 322
Info@lkwlift.com
www.lkwlift.com
www.brontoskylift.com

REPUESTOS



Recambios para plataformas elevadoras



Avda. Río Ebro, 27.
50410 Cuarte de Huerva (Zaragoza)
España
rbcomponentes@rbcomponentes.com
www.rbcomponentes.com

+34 976 400 421
+34 696 997 798

PLATAFORMAS ELEVADORAS - VENTA Y DISTRIBUCIÓN



UN NIVEL
MÁS ALTO

Genie
A TEREX BRAND

WWW.GENIELIFT.ES



TU MARCA DE ALTURA



SOCAGE IBÉRICA, S.L.
P. I. El Oliveral. Fase II. C/ J, 18
46190 Riba - Roja (Valencia)
Tel. 918 753 883

RECAMBIOS PARA PLATAFORMAS ELEVADORAS



www.satex.es *Velilla*




FABRICANTE DE PLATAFORMAS ELEVADORAS
Alturas de trabajo de 4 a 25m





Mieve S.L. Tel.: 979 808 036 Fax: 979 808 352
www.mieve.es C/ El Manzano, s/n. 34410 Monzón de Campos (Palencia)

AQUÍ PUEDE
IR SU
PUBLICIDAD

DIRECTORIO DE FIRMAS

PLATAFORMAS ELEVADORAS - VENTA Y DISTRIBUCIÓN



Cr. De Vic, 80-82. 08530 La Garriga (Barcelona)
Tel. 93 849 37 77

MOVEX

www.talleresvelilla.com | info@talleresvelilla.com

LET'S
DARE
TOGETHER



www.haulotte.es

HAULOTTE IBERICA

Tel.: 912 158 444

iberica@haulotte.com

Haulotte 
LET'S DARE TOGETHER

itv LAHITA
INSPECCIONES TÉCNICAS DE PLATAFORMAS ELEVADORAS MÓVILES DE PERSONAL

Según la normativa UNE 58921 Y UNE-EN 280
ACREDITADOS POR ENAC (490/E1761)

TRABAJAMOS POR SU SEGURIDAD
Un servicio rápido, eficaz y a nivel nacional a tu disposición

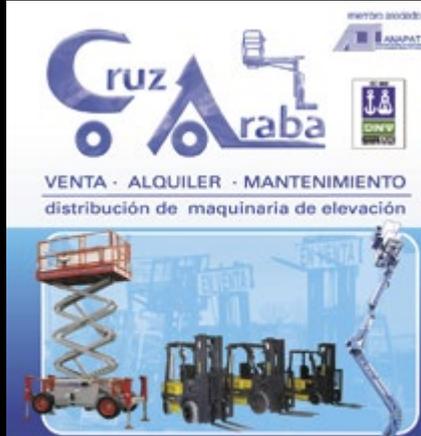


+ 34 968 577 600
TORRE PACHECO - Murcia
pemp@itvlahita.com
www.itvlahita.com

AQUÍ PUEDE
IR SU
PUBLICIDAD

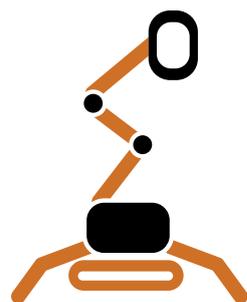
Cruz Araba

VENTA · ALQUILER · MANTENIMIENTO
distribución de maquinaria de elevación



VITORIA-GASTEIZ
Telf. 945 28 25 03
www.cruzaraba.es
administracion@cruzaraba.es

EASYLIFT
AERIAL PLATFORMS



TAKE IT EASY
PLATAFORMAS ARAÑAS DE 13 A 42 M
www.easy-lift.com

OIL & STEEL
LAS PLATAFORMAS MÁS VENDIDAS EN EUROPA

NUEVA SERIE
EAGLE S

SEGURIDAD
DESDE 26
HASTA
62 M



OIL & STEEL
www.oilsteel.es

COMO SI NUNCA HUBIERAS
ESTADO AQUÍ



Libre de emisiones, sin ruido
Plataformas elevadoras eléctricas
articuladas EC por JLG

JLG Iberica SL
C/ Suero de Quiñones, 34 - 36
28002 Madrid
+34 937 72 47 00

JLG

BUSINESS AGENCY



PÁGINAS WEB



CATÁLOGOS



PRESENTACIONES
DE EMPRESA



91 673 58 12
info@movicarga.com

TU ALQUILER DE CONFIANZA



ELEVACIÓN, ENERGÍA,
FORMACIÓN, MAQUINARIA,
EVENTOS, MODULAR.



900 92 86 86
www.loxamhune.com



Mucho más que un alquiler